

Değerli metaller savaş ve faiz kıskacında

Altın ve gümüş gibi değerli metallerin yanı sıra bazı sanayi metalleri de sert kayıplar verirken, yatırımcılar emtia piyasalarında önümüzdeki dönemin nasıl şekilleneceğine odaklandı. Yüksek kazanç arayışının yerini varlıkları koruma stratejilerine bırakması gerektiğini belirten uzmanlar, 2027'de de sert dalgalanmaların sürebileceği uyarısında bulundu. *Onur Topkan* ■ *5*

Londra'dan iş dünyasına ortaklık çağrısı



Fotoğraf: Kamil Çatak

Türkiye-Londra Ticaret ve Yatırım Etkinliği, Türk ile Britanyalı iş insanlarını bir araya getirdi. İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç'in ev sahipliğinde düzenlenen etkinliğe, Londra Belediye Başkanı Sadiq Khan ve her iki şehirden iş insanları katıldı. Başkan Khan Türk iş dünyasına, "Karşılıklı faydaya dayalı, gerçekten çift taraflı bir ortaklık kurmamızı arzuluyorum ve bu noktada Londra'nın benzersiz rol oynayabileceğine inanıyorum" mesajı verdi. *Adem Orhun* ■ *7'de*

AVDAGİÇ'TEN AB'YE MADE IN EU UYARISI

Türkiye'yi dışlamak Avrupa'ya zarar verir



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, 'Made in Europe' düzenlemesinde Türkiye'nin kapsam dışı bırakılması durumunda yalnızca Türk ekonomisinin değil, Avrupa'nın da rekabet gücünün zarar göreceğini söyledi. Avdagiç, "Türkiye'yi dışlamak Avrupa'ya zarar verir. Türkiye'yi bypass ederek Orta Doğu'ya dair politika geliştirmek, enerjide tedarik güvenliği sağlamak, Çin ile rekabete sınır koyabilmek ve çok kutuplu bir gelecekte doğru yerde konumlanmak mümkün değil" dedi. ■ *7'de*

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İSTANBUL TİCARET

20 KASIM 2026 YIL: 68 SAYI: 3436 ISSN 1300-3666 İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI istanbulticaretgazetesi.com

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."



Ekonominin haber kaynağı cebinizde...

iOS için QR'ı okutun

Android için QR'ı okutun

istanbulticaretgazetesi.com

1 TRİLYON DOLARLIK PAZAR DOĞDU

İklim değişikliğine uyum için geliştirilen ürün ve hizmetlerin küresel pazarı 1 trilyon doları aştı. Tarım, yapı malzemeleri, soğutma sistemleri ve su teknolojileri başta olmak üzere 10 alt sektörde ise 2030'a kadar hızlı büyüme öngörülüyor.

İKLİM EKONOMİSİNDE 10 SEKTÖRDE FIRSAT VAR



İŞ HACMİ BÜYÜYECEK

Dünya Ekonomik Forumu ve Boston Consulting Group (BCG) tarafından hazırlanan rapor, iklim değişikliğine uyumun çevresel bir zorunluluk olmanın ötesinde büyük bir ticari potansiyel taşıdığını ortaya koydu. Soğutma sistemlerinden iklim sigortalarına, su geri kazanımından enerji çözümlerine kadar birçok alanda milyarlarca dolarlık yeni iş hacmi oluşması bekleniyor.

TÜRKİYE'NİN GÜÇLÜ ALANLARI

Rapora göre iklim değişikliğine uyumu destekleyen 10 ürün ve hizmet grubunda 2030'a kadar büyüme fırsatları bulunuyor. İklim uyumuna yatırılan her 1 doların, önlenen zararlar dahil 2 ila 43 dolar arasında ekonomik fayda sağlayabildiği belirtiliyor. Türkiye güçlü üretim altyapısına sahip olduğu alanlarda yeni yatırım ve ihracat fırsatları elde edebilecek. ■ *9*

Adem ORHUN

Yeşil dönüşümde imzalar atıldı

COP31 kapsamında imzalanan anlaşmalar ve açıklanan yatırım taahhütleriyle Türkiye'nin yeşil dönüşümüne yönelik finansman ve yatırım potansiyeli 26 milyar doları aştı. Enerji yatırımlarından altyapıya, sanayide karbonsuzlaşmadan sürdürülebilir tarıma uzanan kaynak paketi, yeşil dönüşüm adımlarını hızlandırırken, birçok sektörde yeni fırsatlar oluşacak.

Yaşar Kaya ■ *8*

Jeotermal enerjide 10 bin megavat hedefi

Sena Sorkun ■ *12*



Hammadde atıktan tedarik edilecek

COP31'de, 2035'e kadar atık üretiminde beklenen artışın yarıya indirilmesi hedeflendi. Önlem alınmadığı takdirde dünyada atık yönetiminin yıllık maliyetinin 2050'de 640 milyar doları aşabileceği hesaplanırken Türkiye'de 2017-2025 döneminde geri kazanılan 90 milyon ton atığın ekonomiye katkısı 365 milyar liraya ulaştı. *Sena Sorkun* ■ *2*

Üç yıllık lisans için yeni müfredat mesaisi

YÖK'ün dört yıllık lisans eğitimini üç yılda tamamlamaya yönelik hazırlıklar sürüyor. Gençlerin iş hayatına daha erken katılmasını hedefleyen model, eğitim maliyetlerinden müfredatın niteliğine kadar birçok başlıkta değerlendiriliyor. TÜİK verilerine göre ise lisans mezunlarının ilk işini bulması ortalama 14.2 ay sürüyor. Bu nedenle yapılacak düzenlemeler istihdama katılımı hızlandırmak açısından önem taşıyor. *Sena Sorkun* ■ *15*

BTM'nin Karadeniz'den sonraki durağı Marmara

Rota Karadeniz programıyla Amasya, Çorum, Samsun ve Tokat'taki teknoloji girişimlerini destekleyen Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), şimdi de TechUP programıyla Marmara Bölgesi'ndeki girişimlere odaklanıyor. ■ *6'da*

Motorda hareket teknolojisine yerli imza ■ *16'da*





Otomotiv devlerinin yatırım radarında Türkiye var

BAKAN BOLAT: ÜRETİM YAPMAK İSTEYENE KAPIMIZ AÇIK



Volkswagen marka binek otomobillerin Türkiye'de üretilmesine yönelik seçeneklerin değerlendirilmesi amacıyla niyet mektubu imzalandı. Gelişme, Türkiye'nin yeni otomotiv yatırımlarındaki potansiyelini yeniden gündeme taşıdı. İstanbul Ticaret Gazetesi'ne özel açıklamalarda bulunan Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat, niyet mektubunun Türkiye'nin uluslararası yatırımcılar açısından taşıdığı potansiyelin önemli bir göstergesi olduğunu söyledi. Bolat, "Bu yatırım konusunda ümitliyiz. Uluslararası yatırımcılara kapımız açık" mesajını verdi. ■ *10*



Mücella ÖZDEMİR

Türkiye 2027'de nükleer enerjiyle tanışacak



Türkiye, Akkuyu Nükleer Güç Santrali'nde elektrik üretimi için geri sayıma geçti. İlk reaktöre nükleer yakıt yüklemesinin kısa süre içerisinde başlaması, ilk elektriğin ise 2027'nin başlarında sisteme verilmesi hedefleniyor. Akkuyu'nun ardından Sinop ve Trakya'da planlanan yeni yatırımlarla enerji arz güvenliğinin güçlendirilmesi ve ithal fosil yakıtlara bağımlılığın azaltılması amaçlanıyor. Nükleer enerjinin, AB'nin karbon düzenlemeleri karşısında Türk sanayisine stratejik avantaj sağlayabileceği ve enerji yoğun sektörlerde maliyet baskısını hafifletebileceği belirtiliyor. *Onur Topkan* ■ *13*

Taşımacılıkta hesaplar sil baştan

Petrol fiyatlarında ve navlun bedellerindeki artış, savaş riskine bağlı sigorta maliyetleri, küresel lojistik sektöründe maliyet hesabını değiştirdi. Karadeniz ve Hürmüz rotalarında navlun fiyatlarının yüzde 100'ü aşması, taşımacılık maliyetlerini daha da artırdı. Lojistikteki maliyet artışı, tedarik zincirinin diğer halkalarına da yansıyor.



Barış Cabacı ■ *18'de*

Sanayi hammaddesini atıklardan tedarik edecek



Antalya'da düzenlenen COP31, sıfır atığın artık çevre politikalarının ötesinde sanayi ve ticarette rekabetin temel gücü olduğunu gösterdi. Küresel atık üretimindeki artışın 2035'e kadar yarıya indirilmesi hedeflenirken, üretimde geri dönüştürülmüş malzeme kullanımının hızla yaygınlaşması bekleniyor. Türkiye'de geri kazanılan 90 milyon ton atığın ekonomiye katkısı 365 milyar liraya ulaştı. Ancak asıl hedef, atığın hammaddeye dönüştüğü döngüsel ekonomi modelini yaygınlaştırmak.


Sena SORKUN

BİRLEŞMİŞ Milletler İklim Değişikliği Konferansı'nda (COP31) sıfır atık, metan emisyonlarının azaltılması ve döngüsel ekonomi başlıkları öne çıktı. Türkiye'nin dönem başkanlığında açıklanan eylem gündeminde, kaynak verimliliğinin artırılması ve atıkların yeniden ekonomiye kazandırılması temel öncelikler arasında yer aldı.

COP31 Başkanlığı, 2035 yılına kadar küresel atık üretiminde öngörülen artışın yüzde 50 azaltılmasını hedefliyor. Amaç, mevcut atık miktarını yarıya indirmekten ziyade, gelecek yıllarda ortaya çıkması beklenen ek atık yükünü sınırlamak. Aynı kapsamda üretim ve imalatta döngüsel malzeme kullanım oranının da en az yüzde 15'e çıkarılması öngörülüyor. Bu hedefler, ürünlerin daha uzun ömürlü tasarlanmasını, yeniden kullanımın yaygınlaşmasını ve geri dönüştürülmüş hammaddelerin üretim süreçlerine daha fazla dahil edilmesini gerektiriyor.

2050'DE 640 MİLYAR DOLARLIK MALİYET

Birleşmiş Milletler Çevre Programı (UNEP) ve Uluslararası Katı Atık Birliği tarafından hazırlanan Küresel Atık Yönetimi Görünümü 2024 Raporu, mevcut eğilimin ekonomik boyutunu ortaya koyuyor.

Rapora göre dünya genelindeki belediye kaynaklı katı atık miktarının 2023'teki 2.1 milyar tondan 2050'de 3.8 milyar tona yükselmesi bekleniyor. Atık yönetiminin doğrudan maliyeti 2020 yılında 252 milyar dolar olarak hesaplanırken, sağlık, çevre ve iklim üzerindeki dolaylı etkilerle birlikte bu rakam 361 milyar dolara ulaşıyor. Gerekli önlemler alınmadığı takdirde yıllık maliyetin 2050 yılında 640.3 milyar dolara çıkacağı öngörülüyor. Rapor, yalnızca bertaraf kapasitesini artırmanın yeterli olmayacağını vurguluyor. Üretimde malzeme kullanımının azaltılması, ürünlerin yeniden değerlendirilmesi ve geri kazanım süreçlerinin geliştirilmesiyle döngüsel ekonomi modeline geçilmesi halinde 2050 yılında yıllık 108.5 milyar dolarlık net ekonomik kazanç sağlanabileceği hesaplanıyor.

GERİ KAZANIM ORANI YÜZDE 37.53

Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı verilerine göre Türkiye'de 2017 yılında yüzde 13 olan geri kazanım oranı, 2025 yılı sonunda yüzde 37.53'e yükseldi. Aynı dönemde lisanslı tesislerde işlenerek ekonomiye kazandırılan 90 milyon ton atığın toplam ekonomik katkısı 365 milyar liraya ulaştı. Geri kazanılan atıkların 36.1 milyon tonunu kağıt ve karton, 10.2 milyon tonunu plastik, 9.6 milyon tonunu metal, 3.5 milyon tonunu cam, 30.6 milyon tonunu ise organik ve diğer atıklar oluşturdu. Türkiye'nin hedefi, geri kazanım oranını 2035 yılında yüzde 60'a çıkarmak. TÜİK'in 2024 Atık İstatistikleri'ne göre ise imalat sanayi, maden işletmeleri, termik santraller, organize sanayi bölgeleri ve hanehalklarını kapsayan toplam atık miktarı 120 milyon ton olarak hesaplandı. Aynı yıl belediyelerde 32.3 milyon ton atık toplandı ve kişi başına düşen günlük belediye atığı 1.09 kilogram oldu.

Bununla birlikte belediye atıklarının yüzde 88.9'unun işleme tesislerine gönderilmesi, tamamının geri dönüştürüldüğü anlamına gelmiyor. TÜİK verilerine göre atık bertaraf ve geri kazanım tesislerinde işlenen 195 milyon ton atığın 56 milyon tonu geri kazanılırken 139 milyon tonu bertaraf edildi.

SANAYİDE HAMMADDE DÖNEMİ DEĞİŞİYOR

COP31'in döngüsel malzeme hedefleri, özellikle hammaddeye bağımlı sektörleri yakından ilgilendiriyor. Geçen yıl ekim ayında yürürlüğe giren 2025-2028 Ulusal Döngüsel Ekonomi Stratejisi ve Eylem Planı; ambalaj, plastik, tekstil, inşaat ve binalar, elektronik ve bilgi-iletişim teknolojileri, gıda ve biyokütle ile batarya ve araç sektörlerini öncelikli alanlar olarak belirledi.

Altı stratejik hedef ve 53 eylem içeren plan kapsamında atığın kaynağında azaltılması, sanayi tesisleri arasında malzeme alışverişinin geliştirilmesi ve geri dönüştürülmüş hammaddelerin kullanımının yaygınlaştırılması amaçlanıyor.

Bakanlığın hesaplamalarına göre döngüsel ekonomi uygulamaları yılda 210-350 milyar lira katma değer ve 100 binden fazla yeni istihdam oluşturabilir. Ancak bu dönüşüm için yıllık 110-180 milyar liralık yatırım ihtiyacı bulunuyor. Uzmanlar, toplama altyapısının geliştirilmesinin yanı sıra ayrıştırılan malzemenin saflığı, izlenebilirliği ve kalite standartlarının da kritik öneme sahip olduğuna dikkat çekiyor.

İhracatçılar açısından bir diğer önemli gelişme ise Avrupa Birliği'nin Ambalaj ve Ambalaj Atıkları Tüzüğü oldu. 12 Ağustos 2026'da uygulanmaya başlayan düzenleme, ambalajların geri dönüştürülebilir şekilde tasarlanmasını ve plastik ambalajlarda geri dönüştürülmüş içerik kullanımını zorunlu kılıyor. Kademeli olarak devreye girecek hükümler, Avrupa pazarına ihracat yapan Türk şirketleri için ambalaj tasarımını ve malzeme tedarikini doğrudan rekabet unsuru haline getiriyor.

Faturası çöp kutusunda kabarmaya başlıyor

Ekonomist Şevket Sayılgan, Türkiye'nin 2035 yılı geri kazanım hedeflerine ulaşabilmesi için finansman ve altyapı yatırımlarının netleştirilmesi gerektiğini söyledi. Sayılgan, "Türkiye'de belediye atıklarının geri kazanım oranı 2025'te yüzde 37.53'e ulaştı. 2035'te yüzde 60 hedefine ulaşmak için her yıl ortalama 2.25 puanlık artış gerekiyor. Belediyelerin toplama araçlarını, geri dönüşümcünün makinasını ve sanayicinin kalite kontrol yatırımlarını kimin finanse edeceğinin netleşmesi yatırımları hızlandıracak" dedi.

Ayrı toplama altyapısının öncelikli yatırım alanı olması gerektiğini vurgulayan Sayılgan, şöyle devam etti: "Mahalleye farklı renklerde kutular koyup içindekileri aynı kamyona yüklediğinizde hem kağıdın hem plastiğin değeri düşüyor. Belediyelerin ayrı toplama araçlarına ve kolay erişilebilir depozito iade noktalarına ihtiyacı var. Ambalajı piyasaya süren üreticinin toplama ve işleme maliyetlerindeki payı da açık biçimde düzenlenmeli. Ayrıştırılması güç ambalaj kullanan daha yüksek, kolay geri dönüştürülebilir ise daha düşük katkı ödemeli. Belediyeler topladıkları atık miktarlarını açıklamalı. Sokak toplayıcıları da kayıtlı ve güvenceli bir sisteme dahil edilmeli."


Şevket Sayılgan

Gerçek tasarruf döngüsel ekonomide

Döngüsel ekonominin yalnızca çevresel değil, ekonomik bir dönüşüm olduğuna dikkat çeken Şevket Sayılgan, şunları söyledi: "Döngüsel ekonomi için öngörülen yıllık 210-350 milyar liralık katma değer, geri kazanılan malzemenin değeriyle birlikte işletmelerin ve atık yönetim sistemlerinin elde edeceği tasarrufları da kapsıyor. Yerli alüminyum hurdası kullanan üretici, birincil alüminyum ihtiyacını ve enerji tüketimini azaltabilir. Yerli atıktan üretilen plastik granül, ithal hammaddenin yerini aldığında döviz ihtiyacı, navlun giderleri ve kur riskleri de azalır. Kalite açısından sanayici için temel ölçü, bir ton malzemenin fiyatından çok o malzemeden kaç adet sağlam ürün elde edildiğidir. Avrupa Birliği'nin 12 Ağustos 2026'da yürürlüğe giren ambalaj tüzüğü, Türk ihracatçısı için bu hesabı daha da önemli hale getirdi."

Şirketlerin sorumluluğu küresel olmalı

BM Sıfır Atık Yüksek Düzeyli Şahsiyetler Danışma Kurulu Başkanı Emine Erdoğan, COP31 kapsamında düzenlenen Küresel Sıfır Atık İttifakı Lider Eşleri Yüksek Düzeyli Toplantısı'nda üretim ve tüketim alışkanlıklarının dönüştürülmesi çağrısında bulundu. Erdoğan, "Sıfır Atık Hareketi dokuz yıllık süreçte evlerden fabrikalara uzanan kapsamlı bir sisteme dönüştü. Geri dönüşüm kadar atık oluşumunun önlenmesine de odaklanmalıyız" dedi. Küresel şirketlerin kaynak kullanımı ve çevresel etkileri konusunda daha şeffaf olması gerektiğini belirten Erdoğan, "Küresel ölçekte faaliyet gösteren şirketlerin sorumluluğu da küresel olmalı" diye konuştu. Erdoğan, ayrıca Küresel Sıfır Atık İttifakı'nın plastik ve ambalaj atıkları, gıda ve organik atıklar, sıfır atık bölgeleri, eğitim ve gençlik başlıklarında ülkeler arası işbirliğini geliştirmeyi hedeflediğini söyledi.



GIDA İSRAFI METAN EMİSYONUNA YOL AÇIYOR

COP31'de öne çıkan başlıklardan biri de gıda kayıpları ve atık kaynaklı metan emisyonları oldu. UNEP'in Gıda Atığı Endeksi 2024 Raporu'na göre 2022 yılında dünya genelinde perakende, yeme-içme hizmetleri ve hanelerde toplam 1.05 milyar ton gıda atığı oluştu. Bunun yüzde 60'ı hanelerden, yüzde 28'i yeme-içme sektöründen, yüzde 12'si ise perakendeden kaynaklandı. Uzmanlara göre gıda kaybı yalnızca tüketilemeyen ürün anlamına gelmiyor; aynı zamanda üretimde kullanılan suyun, enerjinin, emeğin ve lojistik maliyetlerinin de boşa gitmesi anlamına geliyor. Organik atıkların depolama sahalarında ayrışması sonucu ortaya çıkan metan gazı ise sorunun iklim boyutunu güçlendiriyor. COP31 kapsamında yapılan görüşmelerde gıda israfının azaltılması, atık kaynaklı metanın ölçülmesi ve iyi uygulamaların paylaşılması ele alındı. Özellikle büyükşehirlerde kaynağında ayrı toplama sistemleri, kompost ve biyogaz uygulamaları ile stok yönetimi çözümlerinin yaygınlaştırılması hedefleniyor.



ÜRÜNLERİNİZİ ASYA'NIN PROFESYONELLERİ İLE BULUŞTURUN!

SIAL CHINA 2027 GENEL BAKIŞ

- Asya'nın en büyük ve en prestijli gıda ve içecek fuarı
- Dünya genelinden binlerce uluslararası satın almacı, ithalatçı ve distribütör ile doğrudan iş görüşmesi fırsatı
- 200.000 m² sergileme alanı, 16 Tematik Salon
- 180.000'i aşkın profesyonel ziyaretçi
- Güçlü ve Prestijli Türkiye Pavyonu'nda yer alma fırsatı imkânı
- Katılımcı firmalar nezdinde 2026 Türkiye Milli İştirak Organizasyonu Genel Memnuniyet Oranı %98

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Destek Yönetim Sistemi (DYS) hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması
- Talep edilmesi halinde Vize Davet Mektubu temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli nakliye dahil: 1.100 Euro / m²
Katılım bedeli nakliye hariç: 1.050 Euro / m²
Minimum katılım alanı: 12m²

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Murat Özturan — 0212 455 62 21 — 0530 078 43 55 — murat.ozturan@ito.org.tr
Gülin Gürsoy — 0212 455 61 17 — 0530 151 42 33 — gulin.gursoy@ito.org.tr
Sibel Tayanç — 0212 455 61 11 — 0530 664 86 18 — sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Sermaye getiren yabancıya yeni ikamet düzenlemesi



Türkiye'de en az 150 bin dolar yatırım yapan yabancılara 3 yıl, 200 bin dolar yatırım yapanlara ise 5 yıl ikamet izni verilecek. Uygulama yatırımcıların aile bireylerini de kapsayacak.

TÜRKİYE'de çalışmayan yabancı yatırımcılara yönelik yeni ikamet izni düzenlemesi, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Cumhurbaşkanı Kararı ile belirlenen yeni uygulama kapsamında, asgari yatırım şartını yerine getiren yabancılar ile aile bireylerine 3 veya 5 yıl süreli ikamet izni verilebilecek.

Yeni düzenlemeye göre en az 150 bin ABD doları veya karşılığı döviz tutarında yatırım yapan yabancılar 3 yıl, en az 200 bin ABD doları yatırım yapanlar ise 5 yıl süreli ikamet izni alabilecek. İkamet izni hakkından yatırımcının yanı sıra eşi ile kendisinin veya eşinin ergin olmayan ya da bağımlı çocukları da yararlanabilecek.

YATIRIMI DENETLEYECEK KURUMLAR

Düzenleme kapsamında yatırımın banka mevduatı, devlet borçlanma araçları, gayrimenkul yatırım fonu veya girişim sermayesi yatırım fonu katılma payları ile bireysel emeklilik sistemi üzerinden yapılabilmesi öngörülüyor. Yatırımcıların ikamet izni alabilmesi için yatırımlarını izin süresinin en az yarısı boyunca sistemde tutmaları gerekecek.

Yatırımların uygunluğuna ilişkin tespitler yatırım aracına göre Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK), Hazine ve Maliye Bakanlığı, Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) ve Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) tarafından yapılacak.

Düzenlemede dikkat çeken bir diğer unsur ise bu kapsamda verilen ikamet izinlerinin doğrudan Türk vatandaşlığı hakkı sağlamayacak olması. Kararda, yatırım karşılığı verilen ikamet izinlerinin Türk Vatandaşlığı Kanunu'nun istisnai vatandaşlık hükümleri kapsamında değerlendirilmeyecek.



Kesik elyaf ipliği ithalatına önlem sürecek

ÇİN, Endonezya, Hindistan, Malezya, Pakistan, Tayland ve Vietnam menşeli sentetik veya suni devamsız liflerden ipliklerin (kesik elyaf ipliği) ithalatına yönelik yürütülen dampinge karşı önlemin devam etmesine karar verildi. Ticaret Bakanlığınca hazırlanan İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesine İlişkin Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı. Bu kapsamda, Çin, Endonezya, Hindistan, Malezya, Pakistan, Tayland ve Vietnam menşeli kesik elyaf ipliği ithalatına yönelik yürürlükte olan dampinge karşı önlemlerin devam etmesi kararlaştırıldı.

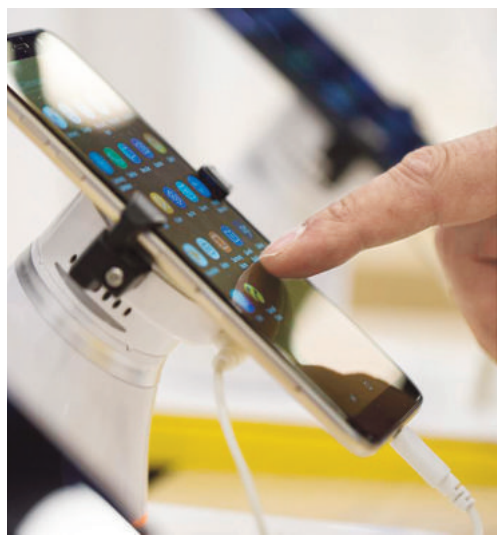
Tebliğe göre, kesik elyaf ipliği ithalatında dampinge karşı önlem, firmalara göre değişmekle birlikte Çin menşeli ürünler için kilogram başına 0.49 dolar ile 0.80 dolar, Hindistan menşeli ürünlerde 0.29 dolar ile 0.39 dolar olarak uygulanacak. Endonezya menşeli ürünlere yönelik dampinge karşı önlem de firmalara göre değişmekle birlikte kilogram başına 0.23 dolar ila 0.40 dolar olarak belirlenirken, bazı firmalar için de CIF kıymetinin yüzde 3.62'si ile yüzde 5.03'ü olacak.

Ürün ve hizmet satışında sigorta şartı getirilemeyecek

SİGORTACILIK ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) tarafından hazırlanan Bütünleşik Sigortalar Hakkında Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlandı. Yeni düzenleme uyarınca bütünleşik sigortanın satın alınması, bir mal veya hizmetin temin edilmesinin ya da kiralanmasının ön şartı haline getirilemeyecek.

Sigorta yaptırmak istemeyen tüketicilere ürün veya hizmet bedelinde herhangi bir artış uygulanamayacağı gibi diğer satış koşulları da tüketici aleyhine değiştirilemeyecek. Söz konusu sigortalar, ürün veya hizmetin satışı sırasında ya da ilgili sözleşmenin kurulmasından itibaren 14 gün içinde müşterilere sunulabilecek.

Yönetmelikle bütünleşik sigortalarda yıllık brüt prim tutarına üst sınır getirildi. Yıllık brüt sigorta primi, teminatın başladığı takvim yılının ilk altı ayında geçerli olan aylık brüt asgari ücret tutarını aşamayacak. SEDDK, bu üst sınırı mal veya hizmet bazında yarıya kadar indirmeye veya iki katına kadar artırmaya yetkili kılındı. Sigorta teminatının süresi en fazla iki yıl olarak belirlenirken, uzatılmış garanti teminatı bulunan ürünlerde bu süre garanti periyoduyla uyumlu olacak şekilde uzatılabilecek.



KAPSAMDAKİ SİGORTA TÜRLERİ

Bütünleşik sigorta uygulamaları çerçevesinde ürünlerin kırılması, kaybolması, çalınması, yanması, arızalanması veya zarar görmesi gibi risklere yönelik teminatlar verilebilecek. Ev hayvanlarının hastalanması, çalınması veya kaybolmasıyla bağlantılı sigortalar da düzenleme kapsamında yer alıyor. Seyahat, ulaşım, konaklama, etkinlik, abonelik, fatura ödeme, siber güvenlik ve kısa süreli araç kiralama gibi hizmetlerin iptal edilmesi, kesintiye uğraması veya yetkisiz kullanılmasıyla bağlantılı riskler de sigortalanabilecek. Vize ve ikamet izni başvurularında gerekli sigortalar ile belirli koşullarda bankaların elektronik ticaret ortamları üzerinden kullandırdığı bireysel kredilere bağlı hayat, borç ödeme ve ferdi kaza sigortaları da kapsama alındı.

Ulaşımda yeşil dönüşüm için yol haritası çizildi



2026-2030 dönemine ilişkin Yeşil Mutabakat Eylem Planı'na göre, Sürdürülebilir Hareketlilik ve Akıllı Ulaşım başlığı altında 6 hedef ve 15 eylem belirlendi. Ulaştırma sektörü, Türkiye'deki sera gazı emisyonlarının yaklaşık yüzde 17'sini oluşturuyor ve bunun büyük bölümü kara yolundan kaynaklanıyor. Bu kapsamda 'Türkiye'nin Ulaşımda Net Sıfır Emisyon Yol Haritası' ile 'Çevreye Duyarlı Akıllı Ulaşım Sistemleri Teknoloji Yol Haritası' hazırlanacak.

ELEKTRİKLİ LOKOMOTİF ORANI

Kombine Taşımacılık Yönetmeliği kapsamında Yeşil Lojistik Belgesi sahibi işletmecilerin faaliyetlerine yönelik teşvik ve destek ihtiyacı ile olası destekler belirlenecek.

Demiryolu ile yük taşımacılığı geliştirilecek. Bu doğrultuda, demiryolu ile taşınan yük miktarı 2029'da 146 milyon tona, demiryolunun yük taşımacılığındaki payı yüzde 11.24'e çıkarılacak. Yük taşımacılığında demiryolunun payını artırmak amacıyla intermodal taşımacılık hizmetleri güçlendirilecek. Demiryolu çeken araç parkındaki elektrikli lokomotif oranı artırılacak.

AB ile demiryolu bağlantısının güçlendirilmesi için Halkalı-Ispartakule ve Ispartakule-Çerkezköy hatlarının 2026-2030 yıllarında tamamlanması sağlanacak. Orta Koridor ile Samsun-Mersin koridorlarında intermodal taşımacılığı destekleyecek projeler belirlenecek.

YEŞİL DENİZCİLİK

Denizcilik sektöründen kaynaklanan zararlı emisyonların azaltılması ve yeşil denizciliğin desteklenmesi sağlanacak. Bu kapsamda öncelikli alanlar ve yeşil teknolojiler belirlenecek. Denizcilikte karbon fiyatlandırmasına yönelik uygulama mevzuatı hazırlanacak. Düşük emisyonlu, alternatif yakıtlarla çalışacak yeni gemilerin inşasına ve mevcut gemilerin dönüşümüne finansal destek sağlanacak. Türkiye'de ulaştırma sektörünün karbonsuzlaştırılması için alternatif yakıt kullanım imkanları araştırılacak.

Alternatif yakıtlı araçlar için şarj ve yakıt altyapısı geliştirilecek. Lojistik sektöründe faaliyet gösteren alternatif yakıtlı ağır tonajlı araçlara yönelik yüksek kapasiteli şarj ve yakıt istasyonlarına yönelik plan hazırlanacak.

QR KODLA
BİZE BAĞLANIN
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor.
Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları **artık kolayca ulaşacak.**

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/Qr_Code/181126.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

İSTANBUL TİCARET ODASI

JEC WORLD 2027

Paris - Fransa
2 - 4 Mart 2027

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMA NOKTASI
JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

JEC WORLD 2027

- 100 ülkeden 1.500 katılımcı
- 45.000'i aşkın profesyonel ziyaretçi
- Havacılık, otomotiv, enerji ve inşaat sektörlerine yönelik ileri uygulamalar
- Küresel iş bağlantıları kurma fırsatı
- En yeni kompozit teknolojilerini yerinde inceleme
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2013 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması,
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması,
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masrafı

ÖDEME PLANI

Katılım Bedeli : 1.000 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 9 m²

Yeşim Akkurum
0530 962 01 39
0212 455 61 15
yesim.akkurum@ito.org.tr

Esra Yılmaz
0212 455 65 10
0530 874 89 73
esra.yilmaz@ito.org.tr

Esra Avcıoğlu
0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Küresel şeker piyasasında arz darboğazı



Küresel tarım ürünlerinde fiyatlar gerilerken şeker; enerji maliyetleri, olumsuz hava koşulları ve jeopolitik risklerin beslediği arz endişeleriyle pozitif ayrışıyor. Yılbaşından bu yana yaklaşık yüzde 25 değer kazanan ham şeker, ekimde son iki yılın en yüksek seviyelerini test etti. 2026-27 pazarlama yılında ise küresel piyasada arz açığı bekleniyor.

YAŞAR KAYA

KÜRESEL emtia piyasalarında tarım ürünleri genelinde gevşeme eğilimi gözlenirken, şeker fiyatları enerji maliyetleri, olumsuz hava koşulları ve jeopolitik risklerin tetiklediği arz endişeleriyle yukarı yönlü hareketini sürdürüyor. Yılbaşından bu yana yaklaşık yüzde 25 değer kazanan ham şeker, ekim ayında yükselişini üçüncü aya taşıyarak son iki yılın en yüksek seviyelerine ulaştı.

Uluslararası piyasalarda şekerin libre fiyatı ekim ayında 0.2129 dolara çıkarak Aralık 2024'ten bu yana en yüksek seviyeyi test etti. Ton başına fiyatı ise ekim ortasında 450 dolar eşiğini aştı.

Yılın ilk yarısında sert dalgalanmalar kaydeden şeker piyasasında, yılın ikinci yarısıyla birlikte yükseliş trendi kalıcı hale geldi. Ağustosta yüzde 21.5, eylülde yüzde 4.4 ve ekimde yüzde 4 değer kazanan emtia, rallisini aralıksız üç aya taşıdı. S&P GSCI Tarım Endeksi eylül başından bu yana yüzde 16 değer kaybederken, şekerin pozitif ayrışarak yüzde 1 yükselmesi dikkat çekti.



ENERJİ MALİYETLERİ VE ETANOL

Fiyatlardaki tırmanışın en kritik dinamiklerinden birini enerji piyasalarındaki gelişmeler oluşturuyor. Vadeli işlem ve emtia piyasaları uzmanı Zafer Ergezen, petrol fiyatlarının yüksek seyretmesinin dünyanın en büyük üreticisi Brezilya'da üreticileri şeker yerine etanol üretimine yönelttiğini belirtti. Ergezen, etanol üretiminin daha kârlı hale gelmesiyle birlikte şeker üretiminin gerilediğini ve bunun fiyatları yukarı taşıyan ana faktörlerden biri olduğunu vurguladı.

Brezilya'nın yakıtlardaki zorunlu etanol harmanlama oranını yüzde 30'dan yüzde 32'ye çıkarması da bu yönelimi hızlandırdı. Ülkenin Merkez-Güney bölgesinde kamışın şekere ayrılan payı yüzde 53 seviyelerinden yüzde 47'nin altına geriledi. Ekim ayı ortası verilerine göre, Brezilya'da etanol üretimi yıllık bazda yüzde 4.3 artarken şeker üretimi yüzde 14.6 düşüş kaydetti. Ayrıca jeopolitik krizler ve savaş ortamının getirdiği yüksek navlun ve sigorta maliyetleri, küresel ihracatın merkezinde yer alan Brezilya menşeli ürünlerin maliyetini doğrudan yukarı çekti.

EL NİNO VE İKLİM ŞOKLARI REKOLTEYİ VURDU

Küresel arz tarafındaki daralma yalnızca enerji tercihleriyle sınırlı kalmadı; sertleşen hava olayları rekolte beklentilerini aşağı çekti. El Nino hava olayının etkisiyle Brezilya'da eylül ve ekim başında görülen aşırı yağışlar hasat sürecini aksatırken kamıştaki şeker oranını düşürdü; mart-eylül döneminde kırılan kamış miktarı yüzde 2.9 azalarak 510 milyon tona indi.

Dünyanın ikinci büyük üreticisi Hindistan'da ise güneybatı muson yağışlarının ülke genelinde yüzde 12.6 açık vermesi verimi baskıladı. İklim baskısı diğer üreticilere de yansıdı: Dünyanın ikinci büyük ihracatçısı Tayland'da üretimin yüzde 17 düşüşle 10 milyon tonun altına inmesi öngörülürken, rekor yaz sıcaklıklarına maruz kalan Avrupa Birliği'nde şeker üretiminin yüzde 20 azalışla 13.5 milyon tona gerileyeceği tahmin ediliyor.

2026-27 pazarlama yılında açık beklentisi

Arz sıkılaşması karşısında üretici ülkelerin korumacı adımları piyasadaki kırılganlığı artırıyor. Hindistan'ın iç tüketim dengesini korumak adına mayıs ayında ihracata yasak getirmesi, dünya piyasalarının Brezilya'ya olan bağımlılığını yüzde 55 seviyesine taşıdı.

Kredi sigortası kuruluşu Coface ve Uluslararası Şeker Örgütü (ISO) verilerine göre, bir önceki sezon 1.1 milyon ton fazla veren küresel şeker piyasasının, 2026-27 pazarlama yılında 0.2 milyon ton açık vermesi bekleniyor. Analistler, üretimdeki yapısal düşüşler ve kısıtlamalar sürdükçe fiyatlar üzerindeki yukarı yönlü baskının önümüzdeki dönemde de korunacağına işaret ediyor.

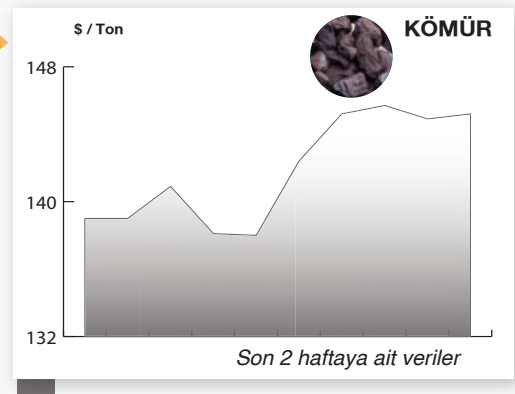
Uluslararası emtia piyasaları

		Güncel	Haftalık	Yıllık
ENERJİ	**Petrol (Brent, $/Varil)**	**92.3**	**-0.3**	**45.6**
	Doğalgaz (ABD, $ /MMBtu)	3.18	-2.8	-29.3
	Doğalgaz (TFF, EURO/MWh)	**86.3**	**0.3**	**179.5**
	Termal Kömür ($/Ton, FOB, Avustralya, 6.000 KCal/kg)	145	5.1	30.6
METALLER	**Altın ($/Ons)**	**3.779**	**-6.9**	**-7.3**
	Gümüş ($/Ons)	45.9	-13.4	-9.3
	Platin ($/Ons)	**1.401**	**-11.0**	**-9.6**
	Bakır ($/Ton,COMEX)	13.225	-5.5	22.7
	Alüminyum ($/Ton)	**2.930**	**-3.2**	**5.1**
	İnşaat Çeliği (Çin, $/Ton)	425	-2.1	1.0
	Demir Cevheri (Çin, $/Ton)	**92.7**	**0.0**	**-1.1**
	Kurşun ($/Ton)	1.838	-0.4	-8.6
	Kalay ($/Ton)	**46.625**	**0.6**	**26.8**
	Çinko ($/Ton)	3.775	0.6	20.8
	Lityum ($/Ton)	**13.770**	**0.6**	**3.3**
	Nikel ($/Ton)	15.789	-0.5	9.9
TARIM ÜRÜNLERİ	**Buğday ($/Ton)**	**217**	**-2.0**	**9.9**
	Mısır ($/Bushel)	4.45	0.7	3.5
	Pirinç ($/Ton)	**409**	**3.5**	**76.3**
	Pamuk ($/Lb)	0,81	3.1	31.9
	Kakao ($/Ton, Londra)	**5.074**	**4.1**	**-4.7**
	Kahve ($/Lb)	2.87	5.9	-29.1
	Şeker ($/lb)	**0.18**	**-0.4**	**22.9**
	Kereste ($/m³)	223	2.9	-2.0
	Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	**1.516**	**-0.7**	**8.0**
	Palmiye Yağı ($/Ton)	1.023	3.6	2.1
	Baltık Kuru Yük Endeksi	**2.893**	**1.4**	**28.0**
	Emtia Endeksi (CRB Index)	493	-1.4	32.9

Değişim %

Veriler, 17 Kasım 2026 itibarıyla düzenlenmiştir.

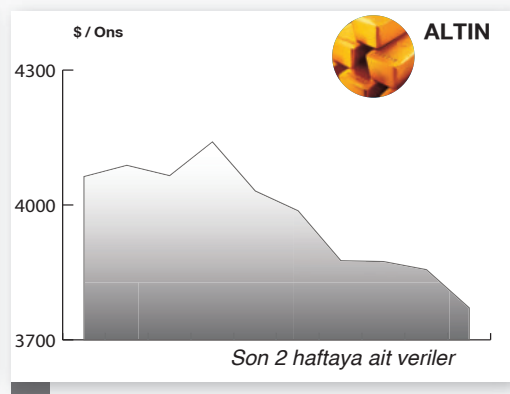
En hareketli ürünler



Son 2 haftaya ait veriler

Talep yüksek

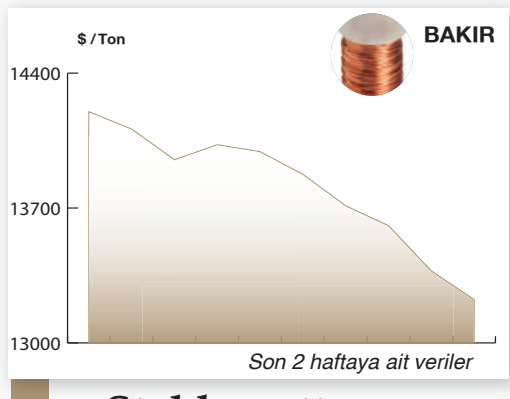
Kömür fiyatları, geçtiğimiz haftayı petrol fiyatlarındaki düşüşe rağmen yüzde 5.1 artışla 145 doların hemen altında kapattı. Doğalgaz ve LNG fiyatlarının, Avrupa'nın düşük stok seviyeleri ve yoğun Asya talebi gibi nedenlerle petrol fiyatlarındaki düşüşe eşlik etmemesi, kömür fiyatlarının yeniden yükselmesinin önemli gerekçeleri olarak öne çıkıyor. Kömür fiyatları, petrol ve LNG fiyatlarındaki artışa paralel olarak geçtiğimiz ayın sonunda 150 doların üzerine çıkmıştı.



Son 2 haftaya ait veriler

Zirveden uzaklaşıyor

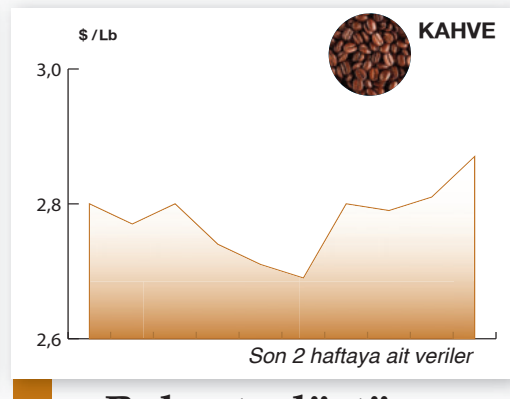
Altın fiyatları, geçtiğimiz haftayı 3 bin 777 dolardan kapattı. Bu yıl içinde gördüğü 5 bin 600 dolardan oldukça uzaklaşan ons altın fiyatındaki düşüşün nedeni olarak, Fed'in faiz artırımına devam edeceği beklentilerinin iyice artması gösteriliyor. Fed'in faiz artırımı, ABD dolarının değer kazanmasının yanı sıra altını yatırım aracı olarak elde tutmanın maliyetinin yükselmesine neden olurken, merkez bankalarının altın alım stratejilerinin fiyatlardaki etkisini artıracağı beklentilerini güçlendiriyor.



Son 2 haftaya ait veriler

Stoklar arttı

Bakır fiyatları, yüzde 5.5 düşüşle mayıs ayından beri en düşük seviyesine geriledi ve geçen haftayı 13 bin doların hemen üzerinde kapattı. ABD'de faiz artışı beklentilerine bağlı olarak Amerikan dolarının değer kazanması ve teknoloji şirketlerinin yapay zeka yatırımları ile ilgili belirsizlik ortamının artması, düşüşün en önemli nedenleri olarak gösteriliyor. Bu gelişmelere ilave olarak Londra Metal Borsası'nda bakır stokları 15 Kasım itibariyle 320 bin tona yükseldi.



Son 2 haftaya ait veriler

Robusta düştü

Kahve fiyatlarında ilginç bir hafta yaşandı. Arabica kahve fiyatları, beş aylık dip seviyesinden dönerek, Brezilya Reali'ndeki değer kaybına rağmen yüzde 5.27 artışla haftayı 2.87 dolardan kapattı. Artışın en önemli nedeni, ICE'nin açıkladığı veriye göre 27 senenin en düşük seviyesi olan 187 bin çuvala gerilemesi. Diğer taraftan robusta kahve fiyatları, tam tersi hareket etti. Vietnam'ın kahve üretiminin 2026-27 sezonunda 2.1 milyon ton olacağının açıklanmasıyla birlikte yaklaşık 3 yıl önceki fiyatlarına geriledi.

Not: Sayfada yer alan bilgiler yatırım tavsiyesi değildir. Yatırım danışmanlığı kapsamında değerlendirilemez.

VERİLERLE BAKIŞ

Ödemeler dengesi

Ödemeler dengesi istatistiklerine göre ülkemiz ekonomisi eylül ayında 2 milyar 72 milyon dolar cari fazla verdi. Altın ve enerji hariç olarak bakıldığında bu rakam 7 milyar 342 milyon dolar fazlaya çıkıyor. Eylül ayındaki cari fazla rakamı ile birlikte son bir yılın cari açığı 39.1 milyar dolar, dış ticaret açığı da 76.8 milyar dolar olarak gerçekleşti. Aynı dönemde hizmetler dengesi ise 66 milyar dolar fazla oldu. Eylül ayında Merkez Bankası'nın net rezervlerinde yıllık 31.4 milyar dolar azalma görüldü.

Tarım üretici fiyatları

TÜİK verilerine göre Tarım Ürünleri Üretici Fiyat Endeksi (Tarım-ÜFE), ekim ayında yıllık yüzde 9.69, aylık ise yüzde 1.02 arttı. En yüksek yıllık artış yüzde 42.65 ile süt sığırları ve bunlardan elde edilen işlenmemiş süt kaleminde olurken, en büyük oranlı azalış yüzde 57.83 ile turunçgiller kaleminde gerçekleşti. Yıllık olarak düşüş gösteren bir diğer grup ise yüzde 34.93 ile yumuşak çekirdekli meyveler ve sert çekirdekli meyveler oldu. Aylık olarak ekim ayında en fazla artış yüzde 13.71 ile sebze ve kavun-karpuz, kök ve yumrular kaleminde gerçekleşti.

İnşaat üretimi

TÜİK eylül ayı verilerine göre inşaat üretimi yıllık yüzde 6.3, aylık yüzde 2.7 azaldı. Bu verilere göre bina inşaatı endeksi bir önceki yıla göre yüzde 9.3 azalırken, bina dışı yapıları içeren endeks yüzde 12.7 arttı. Özel inşaat faaliyetleri endeksi de yıllık yüzde 8.9 azaldı. Eylül ayında bina inşaatı endeksi bir önceki aya göre yüzde 2.9, bina dışı inşaat endeksi yüzde 0.3 ve özel inşaat üretim endeksi de yüzde 4 azaldı.

Konut fiyatları ve kira

Ekim ayında ülke genelinde konut fiyat endeksi aylık yüzde 0.7 artarken yıllık bazdaki artış yüzde 21.1 oldu. Böylece artış, enflasyon oranının altında gerçekleşti ve reel olarak yüzde 6.6 azaldı. Konut fiyatlarında en fazla yıllık artış yüzde 24.8 ile İstanbul'da, en az yıllık artış ise yüzde 13 ile Edirne, Kırklareli ve Tekirdağ illerini kapsayan istatistiki bölgede meydana geldi. Konut fiyatlarında, İzmir'de yüzde 17.9, Ankara'da yüzde 22.7 artış oldu. Yeni Kiracı Kira Endeksi, ekim ayında yıllık 24, 5 aylık yüzde 0.1 artarken reel olarak yıllık yüzde 4.1 azaldı. Endekste en yüksek oranlı artış yüzde 31 ile İstanbul'da, en düşük oranlı artış ise yüzde 16.2 ile Adana ve Mersin'de gerçekleşti.

Emtia	Değişim (%)
Brent petrol	+%52,29
Çinko	+%17,95
Kalay	+%12,11
Bakır	+%5,26
Alüminyum	-%0,68
Nikel	-%4,70
Ons altın	-%11,76
Platin	-%29,06
Ons gümüş	-%32,96
Paladyum	-%41,03

Emtiada 2026 yılbaşından bu yana performans



*Hafta başındaki verilere göre hesaplanmıştır.

Değerli metaller savaş ve faiz kıskacında



İran savaşının enerji maliyetlerini artırması Fed'i daha sıkı para politikası uygulamaya iterken, yıl genelinde dolar karşısında fiyatlanan birçok varlık yoğun satış baskısı altında kaldı. Altın ve gümüş gibi değerli metallerin yanı sıra bazı sanayi metalleri de sert kayıplar verirken, yatırımcılar emtia piyasalarında önümüzdeki dönemin nasıl şekilleneceğine odaklandı.

Uzmanlar, güçlü dolar ve yüksek faizlerin emtia piyasalarındaki baskıyı artırdığına dikkat çekerek, savaşın seyri ve ABD'nin ticaret politikalarının fiyatlarda belirleyici olacağını vurguluyor. Yatırımcıların kısa vadeli yüksek kazanç arayışının yerini varlıkları koruma stratejilerine bırakması gerektiğini belirten uzmanlar, 2027'de de sert dalgalanmaların sürebileceği uyarısında bulundu.



Onur TOPKAN

EMTİA piyasaları, İran savaşının tetiklediği enerji maliyetleri, yükselen enflasyon ve merkez bankalarının sıkı para politikaları nedeniyle yılın son bölümüne kayıplarla girdi. ABD'de açıklanan ekim ayı enflasyonunun beklentileri aşması, Fed'in aralık ayında faiz artıracağı yönündeki beklentileri güçlendirdi. ABD Merkez Bankası Yönetim Kurulu Üyesi Christopher Waller'ın 50 baz puanlık faiz artışının da değerlendirilebileceğini açıklaması, piyasalardaki sıkılaşma endişelerini daha da artırdı.

EMTİADA SERT SATIŞ DALGASI



Ali Emre Yıldırım

Yüksek faiz beklentileriyle dolar endeksi yaklaşık 19 ayın en yüksek seviyesine ulaşırken, ABD'nin 10 yıllık tahvil getirisi de yeniden yüzde 5 sınırını test etti. Doların güçlenmesi ve tahvil getirilerinin yükselmesi, faiz getirisi bulunmayan değerli metallerin cazibesini azaltırken, küresel büyümeye ilişkin endişeler sanayi metallerinde baskı oluşturdu. Enerji, sanayi metalleri, tarım, hayvancılık ve değerli metallerden oluşan 24 emtiayı kapsayan GSCI Emtia Endeksi'nin kasım ortasına kadar geçen bir aylık dönemde yüzde 10 gerilemesi, satış baskısının geniş bir alana yayıldığını ortaya koydu.

2021 SONRASI İLK OLABİLİR

Yılbaşından bu yana ons altın yüzde 11.76, gümüş yüzde 32.96 değer kaybederken, platin ve paladyumda kayıplar daha da derinleşti. Altın, mevcut performansını yıl sonuna taşıması halinde 2021'den bu yana ilk kez bir takvim yılını düşüşle kapatmış olacak. Sanayi metallerinde ise farklı bir görünüm ortaya çıktı. Bakır, çinko ve kalay yılbaşına göre pozitif bölgede kalırken, alüminyum ve nikel geriledi. Brent petrolün yüzde 50'yi aşan yükselişi ise enerji fiyatlarının diğer emtiadan belirgin biçimde ayrıştığını gösterdi. ABD ara seçimlerinde Demokratların Kongre'nin iki kanadında çoğunluğu kazanması da emtia piyasalarında yeni bir belirsizlik oluşturdu. Seçim sonuçları, Başkan Donald Trump'ın ekonomi ve ticaret politikalarını uygulama kapasitesini sınırlayabilecek bir gelişme olarak değerlendirilirken, doların ve faiz beklentilerinin seyri fiyatlamalarda etkili olmaya devam ediyor.

ABD'NİN TİCARET POLİTİKALARI

ABD seçim sonuçlarının sanayi metallerinde yeni bir fiyatlama sürecini başlatabileceğini belirten Ahlatcı Yatırım Kıdemli Araştırma Uzmanı Ali Emre Yıldırım, mevcut gümrük vergilerinin hemen kaldırılmasının beklenmediğini söyledi. Yeni Kongre'nin 3 Ocak'ta göreve başlayacağını hatırlatan Yıldırım, Kanada'dan ithal edilen alüminyuma uygulanan yüzde 50'lik verginin yürürlükte olduğunu ve taraflar arasında henüz bir anlaşma sağlanmadığını ifade etti. Olası bir tarife indiriminin ilk etkisinin ABD'deki metal fiyatlarında görülebileceğini kaydeden Yıldırım, özellikle alüminyum ve bakırın ABD piyasasındaki fiyatları ile uluslararası fiyatları arasındaki farkın daralabileceğini belirtti. ABD'de alüminyumun ithalat maliyetlerini yansıtan fiyat farkının mayıs ayındaki rekor seviyesinden gerilemeye başladığını aktaran Yıldırım, doların zayıflamasının ve Çin'den gelecek talebe ilişkin olumlu beklentilerin küresel metal fiyatlarını destekleyebileceğini söyledi. Yapay zeka ve veri merkezi yatırımlarında olası yavaşlamanın da sanayi metalleri üzerinde baskı oluşturduğunu vurgulayan Yıldırım, özellikle bakır ve kalayın bu gelişmelere duyarlı olduğunu ifade etti. Kalayın son bir ayda sert düşüş gösterdiğine dikkat çeken Yıldırım, bakırda arz kaynaklı sıkışıklığın fiyatları desteklemeye devam ettiğini belirtti. Nikelde ise yüksek stokların fiyatların yükselişini sınırladığını kaydeden Yıldırım, sanayi metallerinin önümüzdeki dönemde birbirinden farklı performans gösterebileceğine işaret etti.

PİYASALAR 'BEKLE-GÖR' MODUNDA

ABD seçimlerinin ardından piyasalarda belirsizliğin arttığını ifade eden Emtia Piyasaları Uzmanı Zafer Ergezen ise değerli metallerde temkinli görünümün devam ettiğini söyledi. Gümüş fiyatları üzerindeki baskının bir süre daha sürebileceğini belirten Ergezen, İran savaşının sona ermesi halinde ons gümüşte 70 dolar civarına doğru yükselişlerin mümkün olabileceğini dile getirdi. Yapay zeka yatırımlarına ilişkin endişeler nedeniyle teknoloji hisselerinde görülen satışların bakır fiyatlarını da olumsuz etkilediğini belirten Ergezen, yatırımcıların bekle-gör yaklaşımını benimsediğini söyledi. Alüminyumun küresel büyümedeki yavaşlamadan en fazla etkilenen sanayi metallerinden biri olduğunu vurgulayan Ergezen, "Otomobil sektöründeki yavaşlama alüminyumu da etkiliyor. O nedenle alüminyumda yatay bir piyasa oluşmasını bekleyebiliriz" dedi.

Alüminyum ve bakırda görünüm zayıf



Zafer Ergezen

Çin'in sanayi talebindeki olası yavaşlamanın bakır ve alüminyum üzerinde baskı oluşturabileceğini belirten Emtia Piyasaları Uzmanı Zafer Ergezen, bakırda arz koşulları ve yapay zeka yatırımlarının bu etkiyi kısmen sınırlayabileceğini söyledi. İran savaşının sona ermesi durumunda teknoloji yatırımlarının hız kazanabileceğini ifade eden Ergezen, petrol fiyatlarının yüksek kalmasının ise faizlerin uzun süre yüksek seyretmesine yol açabileceğini vurguladı. Yüksek finansman maliyetlerinin veri merkezi ve yapay zeka yatırımlarını yavaşlatabileceğine dikkat çeken Ergezen, teknoloji hisselerinde yeni satış dalgalarının görülebileceğini belirtti. Ergezen, savaş sona erene kadar fiyatlarda yatay veya aşağı yönlü baskının devam edebileceğini söyledi.

Altında 3.750 dolar önemli destek



İslam Memiş

Bu yılın piyasalarda sert fiyat hareketlerinin ve belirsizliklerin öne çıktığı bir yıl olduğunu belirten Finans Analisti İslam Memiş, yılın başında değerli metallerde görülen tarihi yükselişlerin ardından güçlü bir düzeltme yaşandığını söyledi. Ocak ayında ons altının 5 bin 600 dolar, gram altının 8 bin 157 lira, ons gümüşün 122 dolar ve gram gümüşün 188 lira seviyelerini test ettiğini hatırlatan Memiş, İran savaşının ardından artan enerji maliyetlerinin merkez bankalarını daha sıkı para politikalarına yönelttiğini söyledi. Faiz artışı beklentilerinin değerli metaller ve sanayi metalleri üzerinde baskı oluşturduğunu vurgulayan Memiş, ons altında 3 bin 880 doların kritik eşik, aşağı yönlü hareketlerde ise 3 bin 750 dolar seviyesinin önemli destek seviyesi olduğunu söyledi.

Her geçen yılı arayacağımız bir dönem olacak

Mevcut piyasa koşullarında yatırımcıların önceliğinin kısa vadeli kazanç arayışından çok sahip oldukları varlıkları korumak olması gerektiğini söyleyen İslam Memiş, 2027 yılında da belirsizliklerin sürebileceği uyarısında bulundu. Memiş, "Fiyat değil, miktara odaklanmak lazım. Piyasalardaki istikrarsız fiyatlamalara baktığımızda borsadan kripto paralara, platinden paladyuma kadar birçok yatırım aracında kazanç sağlamanın zorlaştığı bir yıl yaşıyoruz. Bu durum değer artışlarının olmayacağı anlamına gelmiyor. Ancak piyasalar, paradan para kazanma döneminin bittiğini ve artık uzun vadeli stratejiler belirlenmesi gerektiğini gösteriyor" dedi. Platin ve bakır gibi metallerde 2027'de yeniden yukarı yönlü hareketler beklediğini söyleyen Memiş, "Buna rağmen ekonomik ve jeopolitik riskler ortadan kalkmayacak" diye konuştu.



Not: Sayfada yer alan bilgiler yatırım tavsiyesi değildir. Yatırım danışmanlığı kapsamında değerlendirilemez.

Rota Karadeniz programıyla Amasya, Çorum, Samsun ve Tokat'taki teknoloji girişimlerini destekleyen Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), şimdi de TechUP programıyla Bursa, Eskişehir, Bilecik başta olmak üzere Marmara Bölgesi'ndeki girişimlere odaklanıyor. Program kapsamında teknoloji girişimlerinin büyüme, müşteri ve pazara erişim ile yatırım süreçlerine destek verilecek.



BTM'nin Karadeniz'den sonraki durağı Marmara

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) tarafından girişimciliğin desteklenmesi amacıyla kurulan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), farklı bölgelerdeki teknoloji girişimlerinin gelişim ve ticarileşme süreçlerine katkı sağlamak amacıyla çalışmalarını sürdürüyor. Bu kapsamda Orta Karadeniz Kalkınma Ajansı (OKA) desteğiyle Rota Karadeniz programını başlatan BTM, şimdi de Bursa Eskişehir Bilecik Kalkınma Ajansı (BEBKA) işbirliğiyle TechUP Teknoloji Odaklı Hızlandırıcı Programı'nı hayata geçiriyor. Bursa, Eskişehir, Bilecik başta olmak üzere Marmara Bölgesi'ndeki teknoloji girişimlerini kapsayan program, girişimlerin ürün ve hizmetlerini pazara taşımasını, yeni müşterilere ulaşmasını ve yatırım süreçlerine hazırlanmasını hedefliyor.

MÜŞTERİ VE PAZAR ERİŞİMİ

TechUP, teknoloji girişimlerinin yalnızca yatırım hazırlığına odaklanan bir hızlandırma programı olarak değil, geliştirdikleri ürün ve hizmetleri gerçek iş ihtiyaçlarıyla buluşturan bir yapı olarak öne çıkıyor. Program kapsamında girişimlerin ihtiyaçları analiz edilerek büyüme ve sektör odaklı mentorluk desteği sunuluyor. Müşteri ve pazar doğrulama çalışmalarıyla girişimlerin ticari potansiyellerini geliştirmelerine katkı sağlanırken, kurumsal firmalarla eşleştirmeler gerçekleştiriliyor. Uygun eşleşmelerde girişimlerin çözümlerini gerçek iş ortamlarında test edebilmelerine olanak sağlayan kavram kanıtlama (PoC) fırsatları da sunuluyor.



YATIRIM HAZIRLIĞI

Programın bir diğer önemli ayağını yatırım hazırlığı oluşturuyor. Girişimlerin yatırımcılarla buluşmaya hazırlanması, iş modellerinin geliştirilmesi ve büyüme stratejilerinin oluşturulması için destek sağlanıyor. Program sonunda düzenlenecek Demo Day etkinliğinde girişimler projelerini yatırımcılar ve kurumsal firma temsilcilerine tanıtma fırsatı bulacak. Etkinlik kapsamında başarılı bulunan girişimler ayrıca ödüllendirilecek.

MARMARA'DAKİ GİRİŞİMLERE AÇIK

TechUP 2026 programına Bursa, Eskişehir, Bilecik başta olmak üzere Marmara Bölgesi'nde faaliyet gösteren, şirketleşmiş ve teknoloji tabanlı ürün veya hizmet geliştirmiş girişimler başvurabiliyor. Özellikle ürününü pazara sunmuş, tercihen ciro elde etmiş, büyüme ve ölçeklenme potansiyeli taşıyan girişimlerin hedeflendiği program; müşteri kazanımı, pazara erişim ve yatırım süreçlerinde ihtiyaç duyulan desteği bir arada sunuyor.



Farklı bölgelerde yeni işbirlikleri

Türkiye'nin farklı bölgelerinde önemli bir teknoloji girişimciliği potansiyeli bulunduğunu belirten BTM Genel Müdürü Önder Kul, "BTM olarak İstanbul'da 10 yıldır geliştirdiğimiz girişimcilik, mentorluk ve ticarileştirme deneyimini farklı şehirlerdeki girişimlerle buluşturmayı önemsiyoruz. Rota Karadeniz ile başlattığımız bölgesel çalışmalarımızı TechUP ile Bursa, Eskişehir ve Bilecik illerine taşıyoruz. Burada özellikle girişimlerin geliştirdikleri teknolojileri ticari değere dönüştürmelerini, gerçek müşterilere ulaşmalarını ve kurumsal firmalarla iş geliştirme fırsatları yakalamalarını önemsiyoruz. Bu doğrultuda farklı bölgelerde yeni işbirlikleri geliştirerek daha fazla girişimin büyüme ve ölçeklenme yolculuğuna katkı sağlamayı hedefliyoruz" dedi.

Son başvuru 27 Kasım

TechUP 2026 Teknoloji Odaklı Hızlandırıcı Programı'nın başvuruları, kasım ayı başında start aldı. Marmara Bölgesi'ndeki teknoloji girişimlerinin başvurabileceği program için son başvuru tarihi 27 Kasım 2026 olarak belirlendi. Program hakkında ayrıntılı bilgiye BEBKA'nın internet sitesi üzerinden ulaşılabiliyor.



Erken girişimcilikte yeni etap başlıyor

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) önderliğinde Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu (İKGK) ve Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) ortaklığında yürütülen Erken Girişimci Geliştirme (EGG) Merkezi Projesi'nin 6. etabı için hazırlıklar başladı. 14-19 yaş aralığındaki gençleri girişimcilik ekosistemine kazandırmayı hedefleyen projenin yeni etabında yapılacaklar, İstanbul Ticaret Odası'nda TOBB İKGK toplantısında ele alındı. Toplantıya, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Ali Tutuk başkanlık etti.

HAYATLARI DEĞİŞTİRİYOR

Ali Tutuk, açılış konuşmasında, İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu'nun yaptığı çalışmalarla bazı hayatların değişmesine vesile olduğunu belirtti. Tutuk, "Yapılan çalışmalar yalnızca tek bir kişiyi etkilemiyor. Belki İKGK çalışmaları vesilesiyle hayatı değişen bir kadın, temasta bulunduğu hayatlara da etki ediyor ve çalışmaların etkisi katlanarak artıyor" diye konuştu.

ÇOK BÜYÜK ONUR

Toplantıda konuşan TOBB İKGK Başkanı Hatice Kal da "2009 yılından bu yana gerçekleştirdiğimiz başarılı çalışmalarla onlarca kadının hayatına dokunduk. Kimi başarılı birer girişimci oldu, kimi halihazırda büyütmeye çalıştığı işini kıtalara yaydı. Bu bizler için çok büyük bir onurdur" dedi.

İTO Genel Sekreter Yardımcısı Av. Nurcan Turan'ın da katıldığı toplantıda, Erken Girişimci Geliştirme Merkezi Projesi'nin yanı sıra gelecek dönemde gerçekleştirilmesi öngörülen çalışmalar da ele alındı.

MWC BARCELONA 2027

Barselona / İspanya
1 - 4 Mart 2027

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ
İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU

TURKISH TECH

KÜRESEL SAHNE SİZİ BEKLİYOR:
MWC BARCELONA 2027'DE YERİNİZİ ALIN!

MWC BARCELONA 2027

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, dünyanın en büyük mobil teknolojileri fuarı
- 120.000 m² alanda 8 salon 2.400'ü aşkın katılımcı
- 207 Ülkeden 105.000 ziyaretçi, %40'ı üst düzey yönetici
- 1.600'den fazla konuşmacı
- 2.400'den fazla uluslararası basın mensubu
- 40 Ülke pavilyonu
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2014 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stant üzerinde yer alacak LED ekranda, katılımcı firma tanıtım filminin sunulması
- Fuar giriş kartı (Fuar idaresince belirlenecek limit dahilinde)
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.900 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 6 m²

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Akif Gönülcü — 0212 455 61 19 — 0530 931 31 08 — akif.gonulcu@ito.org.tr
Tuğçe Turan — 0212 455 61 04 — 0530 416 59 66 — tugce.turan@ito.org.tr
Kerem Arslan — 0 212 455 65 18 — 0 538 233 11 67 — kerem.arslan@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
ÖZCAN TOKEL

Genel Yayın Yönetmeni
İlhan ÇABUKOL

Genel Yayın Danışmanı ***Tamer Çerçi***
Haber Müdürü ***Mete Dirice***

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü ***Canan Bilgin***
Yayın ve Dağıtım Sorumlusu ***Dilşah Sarıhasan***

Haber Merkezi
Adem Orhun, Barış Cabacı, Ertuğrul Yan, Hamit Eteevrans, Mücella Özdemir, Necmi Uysal, Onur Topkan, Özkan Toprak, Servet Sena Sorkun, Sümeyra Yarış Topal, Yaşar Kaya

Reklam ***Cengiz Kazan***
Grafik ***Osman Kuvvet***
Fotoğraf ***Kamil Çatak***
Abonelik ***Abdülkadir Yıldız***

Hukuk Danışmanları
Av. Ömer Temel, Av. Cüneyt Şamil Oğurlu, Av. Şeymanur İnce

istanbulticaretgazetesi.com

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli 150 TL'dir.
Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Sirkeci Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 20.11.2026

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ
Tel: 0212 455 61 23
Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / BahçelievlerTel: 0212 454 30 00

Londra'dan Türk iş dünyasına ORTAKLIK ÇAĞRISI

Türkiye-Londra Ticaret ve Yatırım Etkinliği, Türk ve Britanyalı iş insanlarını bir araya getirdi. İTO Başkanı Şekib Avdagiç'in ev sahipliğinde düzenlenen etkinliğe katılan Londra Belediye Başkanı Sadiq Khan, "Karşılıklı faydaya dayalı, gerçekten çift taraflı bir ortaklık kurmamızı arzuluyorum ve bu noktada Londra'nın benzersiz rol oynayabileceğine inanıyorum" dedi.



FOTOĞRAFLAR: KAMİL ÇATAK



ADEM ORHUN

KÜRESEL ekonomide ticaretin ve yatırımların bölgesel merkezi olan İstanbul, yeni bir uluslararası etkinliğin adresi oldu. İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç'in ev sahipliğinde düzenlenen Türkiye-Londra Ticaret ve Yatırım Etkinliği, Türk ve Britanyalı iş insanlarını bir araya getirdi. İTO'nun Eminönü'ndeki merkez binasında düzenlenen etkinliğe, Londra Belediye Başkanı Sadiq Khan da katıldı.

Program kapsamında iki Başkan, etkinliğe katılan Türk ve Britanyalı sektör temsilcilerine hitaben birer konuşma yaptı. Konuşmasında Londra Belediye Başkanı'nı İTO'da ve Türkiye'de ilk kez ağırladıklarını belirten Şekib Avdagiç, "Londra Belediye Başkanı Sadiq Khan'ın İstanbul Ticaret Odası'na yaptığı bu ziyaretin, Londra ve İstanbul arasındaki ekonomik ilişkilerin güçlendirilmesine yönelik önemli bir adımı temsil ettiğine inanıyorum" dedi.

İTO'nun 840 bin üyeyle Türkiye'deki tüm şirketlerin yaklaşık dörtte birini temsil ettiğini vurgulayan Avdagiç "İstanbul iş dünyası tek başına Türkiye ekonomisinin üçte birini oluştururken, Türkiye'nin ihracatının üçte biri de İstanbul'dan kaynaklanıyor. Faaliyetlerimiz sadece İstanbul için değil, bir bütün olarak Türkiye ekonomisi için de katma değer oluşturuyor" dedi.

KURUMLARIN ROLLERİ ÖNEMLİ

"1851 yılında Londra Dünya Fuarı'na katılarak İstanbul'dan ürünleri sergilediğimizi hatırlatmak isterim" diyen Avdagiç, şöyle devam etti: "Ve bugün, gerçekten de doğru adrestesiniz. Sayın Belediye Başkanı, günümüzün küresel ekonomik ortamında şehirlerin rekabet gücü yalnızca ekonomik potansiyelleriyle değil, aynı zamanda bu potansiyeli eyleme ne kadar etkili bir şekilde dönüştürdükleriyle de ölçülüyor. Bana göre bu; yerel yönetimler, ticaret odaları ve iş dünyası arasındaki güçlü işbirliğiyle başarılır. Bu nedenle bu kurumların rollerini etkin bir şekilde yerine getirmeleri elzemdir. Bu kurumlar birlikte çalıştığında şehirlerimiz daha güçlü, daha rekabetçi ve dünyayla daha iyi bağlantılı hâle gelir. Bu bakımdan, İstanbul ve Londra'nın bugün etkili bir adım attığına inanıyorum."

Fintekte büyüme fırsatları

İTO'da düzenlenen etkinlikte, Türk teknoloji ve finans teknolojisi (fintek) şirketlerinin Londra'da uluslararası büyüme imkanları, yeşil finans, döngüsel ekonomi, girişimcilik ekosistemi ve gelecekte geliştirilecek ticaret anlaşmasının sağlayacağı fırsatlar da ele alındı.

KARŞILIKLI FAYDAYA DAYALI ORTAKLIK

Londra Belediye Başkanı Sadiq Khan da konuşmasında, "Karşılıklı faydaya dayalı, gerçekten çift taraflı bir ortaklık kurmamızı arzuluyorum ve bu noktada Londra'nın benzersiz rol oynayabileceğine inanıyorum" dedi. Antalya'da düzenlenen COP31 Zirvesi'ne katıldığını belirten Khan, İstanbul ile Londra arasındaki tarihi bağlara dikkat çekti. Khan, İstanbul'a resmi ziyarette bulunan ilk Londra Belediye Başkanı olmaktan hem mahcubiyet hem de gurur duyduğunu ifade etti. İstanbul Boğazı'nın güzelliğinin Londra'daki Thames Nehri'ne 'hiç de azımsanamayacak bir rekabet sunduğunu' belirten Khan, "İki büyük şehrimiz ticaret yoluyla inşa edildi" dedi. Khan, Londra'daki Türk diasporasının iki şehir arasında yaşayan bir köprü işlevi gördüğünü, her iki tarafta binlerce kişiye istihdam sağlayan işletmelerin de bu bağı güçlendirdiğini söyledi.

İKİ ŞEHİR KAVŞAK NOKTASINDA

Avrupa'nın kıyısında yer alan her iki şehrin, kıtanın ötesindeki dünyayla buluştuğu kavşak noktalarında olduğuna dikkat çeken Khan, "Fakat başka bir şeyle daha birbirlerine bağlılar: Aramızda canlı bir köprü oluşturan Londra'daki Türk diasporasıyla ve aynı zamanda her iki tarafta binlerce kişiye istihdam sağlayan işletmelerle. Bugün bu bağlantılar her zamankinden daha fazla önem taşıyor. Her iki ülkemiz de sınırlarımızın ve kontrolümüzün ötesindeki çatışmaların yıkıcı sonuçlarıyla yüzleşiyor" dedi.

Londralılarla İstanbulluların, ABD-İran savaşının ve Rusya-Ukrayna savaşının bedelini ödemeye zorlandığını ifade eden Khan, "Ancak bu kaosun ortasında umut görüyorum. Doğu ve Batı şeklindeki yapay ayrılıkların ötesine geçebilecek bir dünya için umut. Bizi bölen şeylerden çok daha fazla ortak noktamız olduğunu görebileceğimiz bir dünya için umut. Ve birbirimizden uzaklaştığımız değil, birbirimize daha da yakınlaştığımız bir dünya için umut" diye konuştu.

SEKTÖR TEMSİLCİLERİ BULUŞTU

İTO'nun Yönetim Kurulu Üyeleri, Meclis Üyeleri ve sektör temsilcilerinin de katıldığı toplantıda iş adamları ve yatırımcılarla görüşen Khan, Londra'daki yatırım imkanlarını, iki şehir arasındaki ekonomik bağların geliştirilmesi için atılabilecek adımları ve gelecekteki işbirliği alanlarını dile getirdi. Etkinlikte teknoloji, inşaat, enerji, bankacılık, sigorta ve finans, gıda ve perakende, ulaştırma ve lojistik, sağlık ve yaşam bilimleri, yaratıcı endüstriler ile oyun sektörlerinden temsilciler ikili görüşmeler yapma imkanı buldu.

Türkiye'yi dışlamak Avrupa'ya zarar verir

İTO Başkanı Avdagiç, 'Made in Europe' düzenlemesinde Türkiye'nin kapsam dışı bırakılması durumunda yalnızca Türk ekonomisinin değil, Avrupa'nın da rekabet gücünün zarar göreceğini belirtti. Avdagiç, "Türkiye'yi bypass ederek Orta Doğu'ya dair politika geliştirmek, enerjide tedarik güvenliği sağlamak, Çin ile rekabete sınır koyabilmek ve çok kutuplu bir gelecekte doğru yerde konumlanmak mümkün değil" dedi.

AVDAGİÇ'TEN AB'YE MADE IN EU UYARISI

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Avrupa Birliği'nin kamu ihaleleri ve teşviklerde AB üretimi ürünlere öncelik vermeyi öngören 'Made in Europe' düzenlemesine ilişkin uyarıda bulundu. Düzenlemede Türkiye'nin kapsam dışı bırakılması durumunda yalnızca Türk ekonomisinin değil, Avrupa'nın da rekabet gücünün zarar göreceğini belirten Avdagiç, "Türkiye'yi bypass ederek Orta Doğu'ya dair politika geliştirmek, enerjide tedarik güvenliği sağlamak, Çin ile rekabete sınır koyabilmek ve çok kutuplu bir gelecekte doğru yerde konumlanmak mümkün değil" dedi.

EN BÜYÜK İHRACAT PAZARIMIZ

Türkiye'nin, AB'nin kamu ihaleleri ve teşviklerde Avrupa'da üretilen ürünlere öncelik tanıyan 'AB Ürünü-Made in EU' politikasının kapsamına alınması gerektiğini vurgulayan Avdagiç, "Anlaşılan o ki, Avrupalı dostlarımız Türkiye'yi 'Made in EU' ya da daha anlaşılabilir bir tanımla 'Made by EU' kapsamı dışında tutmaya çalışırken, Avrupa'nın, Türkiye'nin en büyük ihracat pazarı konumunda olmasından güç alıyor" ifadelerini kullandı.

FRANSA VE ALMANYA'NIN UZLAŞMASI

Avdagiç, Avrupa Komisyonu'nun Mart 2026'da açıkladığı Sanayi Hızlandırma Yasası taslağının, kamu ihaleleri ve teşvik programlarında AB'de üretilen ürünlere öncelik tanınmasını öngördüğünü hatırlattı. Komisyonun ilk taslağında Gümrük Birliği ortağı Türkiye'de üretilen içeriğin de AB menşeli sayıldığını, ancak Fransa ile Almanya'nın 15-16 Ekim'de vardığı uzlaşının Türkiye'yi kapsam dışında bırakma işaretleri verdiğini belirtti. Avdagiç, uzlaşının yasalaşması için AB'nin karar süreçlerinden geçmesi gerektiğini de ifade etti.

REKABETÇİ GELECEK İNŞA EDEMEZ

AB-Türkiye ilişkilerine dikkati çeken Şekib Avdagiç, "Savunma, enerji arz güvenliği, güçlü sanayi altyapısı ve demografik avantajı yüksek olan Türkiye'yi ortak gelecek vizyonu içinde görmek istemeyen bir Avrupa'nın rekabetçi bir gelecek inşa etmesi, mümkün değil. Zira Türkiye'yi bypass ederek Orta Doğu'ya dair politika geliştirmek, enerjide tedarik güvenliği sağlamak, Çin ile rekabete sınır koyabilmek ve çok kutuplu bir gelecekte doğru yerde konumlanmak mümkün değildir" değerlendirmesinde bulundu.

Türkiye AB'nin dayatmalarına 'evet' demek zorunda değil

Türkiye'nin 'Made in EU' kapsamına alınmasının Türkiye kadar AB'nin de yararına olacağını vurgulayan İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Anlaşılan o ki, Avrupalı dostlarımız Türkiye'yi 'Made in EU' ya da daha anlaşılabilir bir tanımla 'Made by EU' kapsamı dışında tutmaya çalışırken, Avrupa'nın, Türkiye'nin en büyük ihracat pazarı konumunda olmasından güç alıyor. Avrupa'ya bağımlılık olarak görülen bu durumun, AB'nin tek yanlı dayatmalarına Türkiye'nin 'evet' demek zorunda kalacağı anlamına geldiğini düşünüyor olabilirler. Ancak böylesi bir anlayışın dayatmaya dönüşmesinin, en az Türkiye kadar Avrupa'nın da zararına sonuçlar doğuracağı açıktır" dedi.



SANAYİ VE TEKNOLOJİ DÜNYASININ PRESTİJLİ FUARLARINDAN HANNOVER MESSE'DE YERİNİZİ ALIN!

HANNOVER MESSE 2027

- Dünyanın köklü sanayi ve teknoloji fuarı
- 11 ihtisas salonunda yaklaşık 185.000 m² sergileme alanı
- 3.000'den fazla uluslararası katılımcı
- 150 farklı ülkeden 110.000 profesyonel ziyaretçi
- 2026 yılında en büyük 5. katılımcı ülke; **Türkiye**
- 1992 yılından itibaren İstanbul Ticaret Odası tarafından Türkiye Milli İştirak Organizasyonun sürekli olarak gerçekleştirilmesi
- Europe Energy Week ve Association of German Machine Tool Manufacturers eş zamanlı olarak düzenlenecektir.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye milli iştirak kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin bilgilendirme
- Devlet desteğine (DYS) ilişkin dosya başvuru bedelinin karşılanması

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI	KATILIM BEDELİ	
• **Endüstriyel Mühendislik ve Tedarik Çözümleri:** Yan Sanayi	Katılım Bedeli (nakliye dahil)	: 810 Euro / m²
• **Endüstriyel Enerji Sistemleri**	Katılım Bedeli (nakliye hariç)	: 800 Euro / m²
• **Otomasyon ve Akıllı Üretim Sistemleri:** Akışkan Gücü, Hidrolik, Pnömatik		

• **Dijital Çözümler** • **Araştırma ve İnovasyon**

Hizmet İhracatına İlişkin Paket Katılım Bedeli: 4.000 Euro / Masa Düzeni Stant Paketi

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Sibel Tayanç	Kevser Mercan	Levent Çakır	Tanju Özbay
0212 455 61 11	0212 455 61 12	0212 455 62 39	0212 455 47 73
0530 664 86 18	0532 714 83 50	0539 455 52 66	0539 931 51 24
sibel.tayanc@ito.org.tr	kevser.mercan@ito.org.tr	levent.cakir@ito.org.tr	tanju.ozbay@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

COP31 kapsamında imzalanan anlaşmalar ve açıklanan yatırım taahhütleriyle Türkiye'nin yeşil dönüşümüne yönelik finansman ve yatırım potansiyeli 26 milyar doları aştı. Enerji yatırımlarından altyapıya, sanayide karbonsuzlaşmadan sürdürülebilir tarıma uzanan kaynak paketi, Türkiye'nin yeşil dönüşüm adımlarını hızlandırırken birçok sektör için de yeni fırsatlar oluşturacak.



Zirvede en büyük yatırım hamlesi ise Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ile Çin Halk Cumhuriyeti Ulusal Enerji İdaresi arasında imzalanan yaklaşık 15 milyar dolarlık yenilenebilir enerji işbirliği anlaşması mutabakatı oldu. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar'ın duyurduğu mutabakat, Türkiye'de toplam 7 bin megavatlık güneş ve rüzgar enerjisi kapasitesinin geliştirilmesini öngörüyor.

COP31'de yeşil dönüşüm için 26 milyar dolar eşiği aşıldı



İş dünyası TOBB Business Forum Hub'da buluştu



COP31 Başkanlığı tarafından özel sektör temsilcisi olarak görevlendirilen Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) koordinasyonunda, Antalya EXPO Merkezi Yeşil Alan'da kurulan Business Forum Hub, küresel iş dünyası ile Türk sanayisinin buluşma noktası oldu. Ticaret Bakanı Ömer Bolat ve TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katıldığı İş ve Yatırım Zirvesi'nde, Avrupa Birliği Sınırda Karbon Düzenleme Mekanizması (SKDM), Türkiye'nin Emisyon Ticaret Sistemi (ETS) ve sanayide karbonsuzlaşma yatırımları ele alındı. Hisarcıklıoğlu'nun, "İklim hedeflerine müzakere salonlarında ulaşılmaz. Bu hedeflere fabrikalarda, tarlalarda ve şantiyelerde ulaşılır" mesajı öne çıktı.

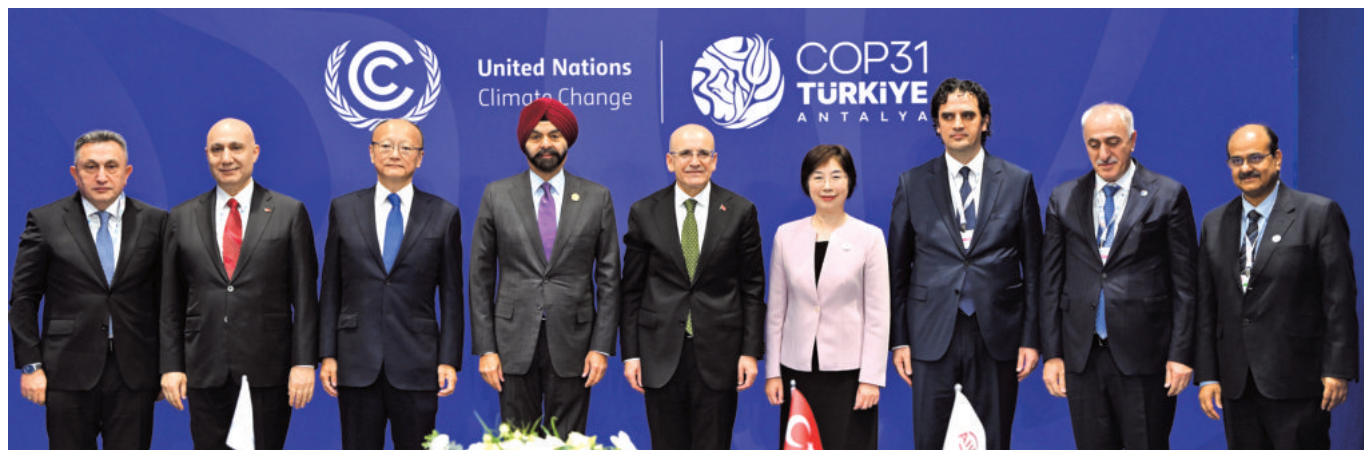
Merkezde düzenlenen 'Yeşil Yakalı İş Gücünün Oluşturulması' panelinde ise Türkiye Sürdürülebilirlik Raporlama Standartları (TSRS), uluslararası IFRS/ISSB standartları ve KOBİ'lerin ihtiyaç duyduğu nitelikli uzmanların yetiştirilmesi değerlendirildi. Kamu Gözetimi, Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu (KGK) yetkilileri, Türkiye'de sürdürülebilirlik raporlaması alanında 13 kurumun akredite edildiğini açıkladı. Ayrıca binalarda enerji verimliliği, dijital dönüşüm ve yapay zekâ destekli sürdürülebilir tesis yönetimi uygulamaları da zirvenin gündeminde yer aldı. Business Forum Hub, Türk sanayisinin Avrupa pazarındaki yeni düzenlemelere hazırlanması, karbon maliyetlerini yönetmesi ve uluslararası yeşil finansman imkanlarından daha fazla yararlanması açısından önemli bir işbirliği platformu oluşturdu.



Yaşar KAYA

KÜRESEL iklim diplomasisinin merkezi haline gelen Antalya'da devam eden COP31 zirvesi, Türkiye'nin küresel yeşil dönüşüm yatırımlarından aldığı payı artırabilecek önemli anlaşmalara sahne oldu. Zirvede duyurulan enerji yatırımları ve finansman paketlerinin toplam büyüklüğü 26 milyar doları geçti. Çin'le yenilenebilir enerji alanında yaklaşık 15 milyar dolarlık yatırım öngören ön mutabakatın yanı sıra, Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası'nın (EBRD) beş yıllık dönemde Türkiye'ye yönelik 6 milyar dolarlık yatırım planı ve dört kalkınma bankasıyla imzalanan 5.1 milyar dolarlık finansman anlaşmaları, Türkiye'ye yönelik uluslararası sermaye akışının ölçeğini ortaya koydu.

Bununla birlikte yatırım niyetleri, uzun vadeli finansman planları ve kredi anlaşmalarının farklı nitelikler taşıması ve bazı kalemlerin birbiriyle örtüşebilmesi nedeniyle söz konusu tutar, Türkiye'ye tek seferde girecek net sermayeyi ifade etmiyor. Zirvede atılan adımların enerji arz güvenliğini, sanayinin rekabet gücünü ve sürdürülebilir kalkınmayı desteklemesi bekleniyor.

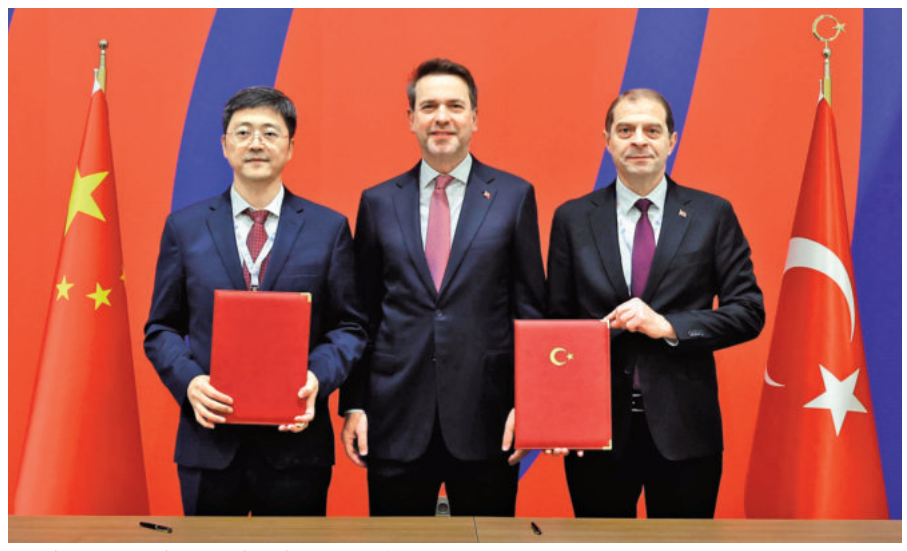


STRATEJİK ENERJİ VE ALTYAPI ORTAKLIKLARI

Zirvede açıklanan en büyük yatırım hamlesini ise Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ile Çin Halk Cumhuriyeti Ulusal Enerji İdaresi arasında imzalanan yaklaşık 15 milyar dolarlık yenilenebilir enerji işbirliği oluşturdu. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar'ın duyurduğu mutabakat, Türkiye'nin farklı bölgelerinde toplam 7 bin megavatlık güneş ve rüzgar enerjisi kapasitesinin geliştirilmesini öngörüyor. İşbirliği kapsamında yeni enerji depolama sistemlerinin kurulması ve 4 bin megavatlık elektrik iletim altyapısının geliştirilmesi de hedefleniyor. Anlaşmanın yalnızca elektrik üretim kapasitesini artırmakla sınırlı kalmayacağı, teknoloji transferi ve yerli üretime de katkı sağlayacağı belirtiliyor. Özellikle rüzgar türbini ekipmanlarının Türkiye'de üretilmesi, yerli sanayinin projelere katılımının artırılması ve nitelikli istihdam oluşturulması amaçlanıyor. Bununla birlikte imzalanan belge bir mutabakat zaptı niteliği taşıyor. Yaklaşık 15 milyar dolarlık yatırımın hayata geçirilmesi, projelerin geliştirilmesi ve sonraki yatırım kararlarına bağlı.

5.1 MİLYAR DOLARLIK 10 ANLAŞMA

COP31'in önemli finansman gelişmelerinden biri de Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek'in katılımıyla gerçekleştirilen imza töreninde yaşandı. Asya Kalkınma Bankası (ADB), Asya Altyapı Yatırım Bankası (AIIB), Dünya Bankası ve İslam Kalkınma Bankası (IsDB) ile toplam 5.1 milyar dolar değerinde 10 anlaşma imzalandı. Bu kapsamda AIIB, iklim politikalarının uygulanması ve yeşil dönüşümün desteklenmesi amacıyla 1.6 milyar dolarlık finansman anlaşması yaptı.



Bankanın Türk Eximbank üzerinden sağlayacağı 300 milyon dolarla birlikte açıkladığı kaynak 1.9 milyar dolara ulaştı.

Dünya Bankası ise şehirler, tarım ve sanayi alanlarında toplam 1.5 milyar dolarlık üç anlaşmaya imza attı. ADB, afetlere dayanıklı hastanelerin geliştirilmesi için 620 milyon Euro'luk, VakıfBank aracılığıyla KOBİ'lere uzun vadeli kaynak sağlanması için de 500 milyon dolarlık finansman açıkladı. İslam Kalkınma Bankası ise İstanbul Kuzey Demiryolu Geçişi Projesi (INRAIL) kapsamında 660 milyon Euro'luk anlaşma imzaladı. Finansmanın ulaştırma, sağlık, sanayi, tarım ve altyapı alanlarında kullanılacak olması, yeşil dönüşümün ekonominin geniş bir bölümünü kapsadığını gösterdi.

BÖLGESEL ENERJİ KORİDORLARI

Zirvenin bir diğer önemli yatırım başlığını, Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası'nın (EBRD), Türkiye Yenilenebilir Enerji Hızlandırma ve Temiz Dönüşüm Platformu'na (REACT) katılması oluşturdu. Banka, platform kapsamındaki projelere gelecek beş yılda 6 milyar dolarlık yatırım yapmayı planladığını açıkladı. Yenilenebilir enerji üretimi, elektrik şebekeleri, depolama teknolojileri, enerji sistemlerinin esnekliği, ekipman imalatı ve elektrifikasyon yatırımları programın öncelikleri arasında bulunuyor. REACT platformuyla 2040 yılına kadar Türkiye'nin enerji dönüşümü için 300 milyar dolarlık yatırımın harekete geçirilmesi hedefleniyor. Zirvede bölgesel enerji ortaklıkları da güçlendirildi. Suudi Arabistan ile varılan mutabakat kapsamında, iki ülke arasında daha önce kararlaştırılan toplam 5 bin megavatlık yenilenebilir enerji projelerinin ikinci aşamasını oluşturan 3 bin megavatlık rüzgar enerjisi yatırımlarının geliştirilmesi öngörülüyor. Kanada merkezli Candu Energy ile de nükleer santral projesinin fizibilite ve ön tasarım çalışmalarına yönelik anlaşma imzalandı. Ayrıca Türkiye, Azerbaycan, Bulgaristan ve Gürcistan arasında temiz elektrik ticaretini ve sınır ötesi enerji bağlantılarını geliştirecek stratejik ortaklık anlaşması yapıldı. Bu adımların Türkiye'nin bölgesel enerji ticaretindeki konumunu güçlendirmesi bekleniyor.



TÜRK BANKACILIK SEKTÖRÜ DE DEVREDE

COP31 kapsamında Türk bankaları da uluslararası finansman kuruluşlarıyla yeni kredi ve yatırım işbirlikleri gerçekleştirdi. Ziraat Bankası, sürdürülebilir kalkınma odaklı anlaşma ve finansman işlemlerinde yaklaşık 2 milyar dolarlık büyüklüğe ulaştığını açıkladı. Banka, 18 ülkeden 37 bankanın katılımıyla 594 milyon dolar ve 454 milyon Euro'dan oluşan, yaklaşık 1.1 milyar dolarlık sürdürülebilirlik bağlantılı sendikasyon kredisi sağladı. Ayrıca KfW IPEX-Bank ile rüzgar enerjisi yatırımları için 500 milyon Euro'ya kadar finansman işbirliği, Japonya Uluslararası İşbirliği Ajansı (JICA) ve SMBC Grubu ile sürdürülebilir tarım ve kırsal kalkınmaya yönelik 300 milyon dolarlık finansman niyet mektubu imzaladı. Citibank ile yapılan 100 milyon dolarlık sosyal kredi anlaşması da tarım sektöründeki kapsayıcı büyüme projelerine kaynak sağlayacak.

Türk Eximbank ise COP31 kapsamında Dünya Bankası bünyesindeki Uluslararası İmar ve Kalkınma Bankası (IBRD), AIIB ve Alman Kalkınma Bankası (KfW) ile dört ayrı kredi anlaşması imzaladı. Anlaşmalar, IBRD'den 209.2 milyon Euro, KfW'den 250 milyon Euro ve AIIB'den 200 milyon ve 100 milyon dolarlık iki ayrı krediyi kapsıyor. Türkiye Kalkınma ve Yatırım Bankası (TKYB) da KfW ile yenilenebilir enerji, enerji verimliliği, depolama ve elektrifikasyon yatırımlarının desteklenmesi amacıyla 250 milyon Euro'luk kredi anlaşması yaptı. Akbank ise EBRD ile 100 milyon dolarlık yeşil finansman ve Uluslararası Finans Kurumu (IFC) ile 50 milyon dolara kadar mavi tahvil ihracı için yetkilendirme mektupları imzalarken, ADB ile dış ticaret finansmanı işbirliğine gitti. QNB Türkiye de beş uluslararası kalkınma kuruluşuyla 500 milyon dolara kadar finansman düzenlemeleri açıkladı.

Bankaların gerçekleştirdiği bu işlemlerin, ihracatçıların ve KOBİ'lerin yeşil dönüşüm yatırımlarına erişimini kolaylaştırması bekleniyor. Bununla birlikte kredi sözleşmeleri, sendikasyon işlemleri, niyet mektupları ve finansman taahhütlerinin farklı aşamalarda bulunması, açıklanan kaynakların kullanım takviminde de farklılıklar yaratıyor.

İKLİM EKONOMİSİNDE 10 SEKTÖRDE FIRSAT VAR

1 trilyon dolarlık pazar doğdu



Dünya Ekonomik Forumu ve Boston Consulting Group (BCG) tarafından hazırlanan rapor, iklim değişikliğine uyumun çevresel bir zorunluluk olmanın ötesinde büyük bir ticari potansiyel taşıdığını ortaya koydu. Soğutma sistemlerinden iklim sigortalarına, su geri kazanımından enerji çözümlerine kadar birçok alanda milyarlarca dolarlık yeni iş hacmi oluşması bekleniyor.

İklim değişikliğine uyum için geliştirilen ürün ve hizmetlerin küresel pazarı 1 trilyon doları aşarken, tarım, yapı malzemeleri, soğutma sistemleri ve su teknolojileri başta olmak üzere 10 alt sektörde 2030'a kadar hızlı büyüme öngörülüyor. Türkiye'nin güçlü üretim altyapısına sahip olduğu yapı malzemeleri, iklimlendirme ve sulama teknolojileri gibi alanlarda yeni yatırım ve ihracat fırsatları oluşacak.



Adem ORHUN

BİRLEŞMİŞ Milletler İklim Değişikliği Konferansı COP31'de, küresel ısınmanın etkilerine karşı önlem alınmasının ekonomik faaliyetlerin sürdürülebilirliği açısından zorunluluk haline geldiği vurgulandı. Türkiye'nin ev sahipliğinde Antalya'da düzenlenen zirvede, tarımdan sağlığa, sanayiden lojistiğe kadar birçok sektörün iklim risklerine uyum sağlaması gerektiğine dikkat çekildi. Bu dönüşümü destekleyen ürün ve hizmetler ise şimdiden 1 trilyon doları aşan yıllık pazar oluşturdu. Dünya Ekonomik Forumu (WEF) ve Boston Consulting Group (BCG) tarafından hazırlanan 'The Business of Adaptation: Building a Trillion-Dollar Market for Resilience' başlıklı raporda, iklim değişikliğine uyum ve dayanıklılık için ihtiyaç duyulacak ürün ve hizmetler ile bunların ekonomik potansiyeli ayrıntılı biçimde ortaya konuldu.

YENİ İŞ HACMİ OLUŞACAK

Rapora göre, iklim değişikliğine uyumu destekleyen 10 ürün ve hizmet grubunda 2030'a kadar önemli büyüme fırsatları bulunuyor. Araştırmada söz konusu alt sektörlerin mevcut pazar büyüklükleri ve yıllık büyüme tahminleri de paylaşıldı. İklimlendirmeden tarıma, yapı malzemelerinden su depolama sistemlerine kadar birçok alanda milyarlarca dolarlık yeni iş hacmi oluşması bekleniyor. Raporda, iklim uyumuna yatırılan her 1 doların, önlenen zararlar dahil 2 ila 43 dolar arasında ekonomik fayda sağlayabildiği belirtiliyor.

ÜRETİCİLERE ERKEN REKABET AVANTAJI

Rapordaki değerlendirmelere göre iklim uyumu tek bir sektörle sınırlı değil; tarımdan inşaata, sigortacılıktan su teknolojilerine kadar uzanan çok katmanlı bir üretim ve hizmet pazarı oluşturuyor. İklim tehditlerine erken maruz kalan ülkelerdeki üreticiler, iç pazarlarında geliştirdikleri çözümleri uluslararası pazarlara taşıyarak rekabette avantaj elde edebilir.

4 TRİLYON DOLARLIK PAZAR POTANSİYELİ

Küresel yatırım araştırmaları kuruluşu MSCI tarafından hazırlanan projeksiyonlar, iklim uyumu pazarının 2050 yılına kadar dört katına çıkarak 4 trilyon dolara ulaşabileceğine işaret ediyor. Dünya Ekonomik Forumu da önceki araştırmalara dayanarak 2030 yılı için yıllık 1.3 trilyon dolara kadar uzanan bir pazar fırsatı bulunduğunu belirtiyor. Henüz karşılanamayan talebin ticari ürün ve hizmetlere dönüşmesi halinde büyüme potansiyelinin daha da artabileceği değerlendiriliyor.

Büyük fabrikalar için ITA Programı

COP31 kapsamında, sanayide düşük karbonlu yatırımları desteklemek amacıyla ITA Türkiye Proje Hızlandırma Programı başlatıldı. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, programla Türkiye'nin mevcut sanayi üretim kabiliyetinin uluslararası uzmanlıkla buluşturulacağını ve ticari açıdan uygulanabilir düşük karbonlu projelerin geliştirilmesinin hedeflendiğini açıkladı.





Bu gelişme, iklim değişikliğini yalnızca çevresel risk olarak ele alan ekonomik yaklaşımın da değiştiğini gösteriyor. Şirketler açısından iklim risklerine uyum, üretimin ve tedarik zincirlerinin sürekliliğini korumak için stratejik zorunluluk haline gelirken, bu ihtiyaca çözüm geliştiren işletmeler için yeni müşteri grupları ve gelir kaynakları ortaya çıkıyor. Buna karşılık iklim uyumuna ayrılan kaynakların toplam iklim finansmanındaki payının yüzde 3 düzeyinde kalması, yatırım ihtiyacının büyüklüğünü ortaya koyuyor.

HIZLI BÜYÜYECEK SEKTÖR VE ÜRÜNLER

1 **İklime uyumlu tarım girdileri:** İklim koşullarına dayanıklı tohumlar, abiyotik stres koruma ürünleri, gübre iyileştiriciler, bitki koruma ürünleri ile dağıtım ve perakende hizmetleri bu grupta yer alıyor. 2025 yılında 250-290 milyar dolar büyüklüğe ulaşan pazarın, yıllık yüzde 6-7 büyümeyle 2030'da 340-400 milyar dolara yükselmesi bekleniyor.

2 **İklime dayanıklı yapı malzemeleri:** Su yalıtım malzemeleri, ısı yalıtım sistemleri, iklime dayanıklı cephe kaplamaları, cam ürünleri ile yapısal çelik ve beton malzemelerini kapsıyor. 2025'te 220-260 milyar dolar olan pazarın, yıllık yüzde 6-8 büyümeyle 2030 yılında 330-370 milyar dolara ulaşacağı tahmin ediliyor.

3 **Soğutma (pasif ve aktif):** Yeşil çatılar, serin boyalar, termal kaplamalar, güneş gölgeleme sistemleri ve doğal havalandırma çözümlerinin yanı sıra mekanik havalandırma, HVAC sistemleri, radyatif ve daldırma soğutma teknolojilerini içeriyor. 215-250 milyar dolarlık pazarın yıllık yüzde 6-7 büyümeyle 2030'da 285-323 milyar dolara ulaşması öngörülüyor.

4 **İklimle ilgili sigortalar:** Aşırı hava olaylarının yol açtığı zararları kapsayan mal ve kaza sigortaları, iş durması sigortaları ile parametrik ve endeks bazlı sigorta ürünlerini içeriyor. 2025 yılında 197 milyar dolar olan pazarın, yıllık yüzde 5-7 büyümeyle 2030'da 250-278 milyar dolara ulaşması bekleniyor.

5 **Dağıtık enerji:** Konut ve yerleşim ölçeğindeki çatı güneş enerjisi sistemleri, batarya depolama üniteleri, mikro şebekeler ve yedek güç sistemleri bu grupta bulunuyor. İklim kaynaklı elektrik kesintilerine karşı geliştirilen çözümlerin 152 milyar dolarlık pazarının 2030'da 176 milyar dolara ulaşacağı tahmin ediliyor.

6 **Su arıtma, filtrasyon, işleme ve geri dönüşüm:** Veri merkezleri, yarı iletken, gıda-içecek, tekstil ve madencilik sektörleri ile ticari binalara yönelik endüstriyel su arıtma, filtrasyon ve yeniden kullanım sistemlerini kapsıyor. 18-20 milyar dolarlık pazarın, yıllık yüzde 10-11 büyüyerek 2030'da 30-35 milyar dolara ulaşması öngörülüyor.

7 **Kişisel koruma ekipmanları:** Aşırı sıcaklar ve orman yangınlarından kaynaklanan dumana karşı geliştirilen kişisel soğutma cihazları, koruyucu giysiler, N95 tipi maskeler, termal koruma ve sıvı kaybını önlemeye yönelik ürünlerden oluşuyor. 18-19 milyar dolarlık pazarın 2030'da 27-29 milyar dolara yükselmesi bekleniyor.

8 **Entegre kentsel ve endüstriyel su verimliliği sistemleri:** Akıllı sayaçlar, alt ölçüm altyapıları, su kaçağı tespit sistemleri, basınç kontrol çözümleri ve boru hattı yenileme hizmetlerinden oluşuyor. Mevcut büyüklüğü 15-19 milyar dolar olan pazarın, 2030 yılında 23-27 milyar dolara ulaşabileceği hesaplanıyor.

9 **Enerji talep yanıtı ve esneklik sistemleri:** Elektrik talebinin zirveye çıktığı dönemlerde şebeke yükünü dengeleyen yazılımlar, dijital platformlar, endüstriyel yük azaltma ve üretim süreçlerini farklı saatlere kaydırma sistemleri bu grupta bulunuyor. 11-12 milyar dolarlık pazarın 2030'da 20-24 milyar dolara ulaşabileceği öngörülüyor.

10 **Merkezi olmayan su depolama ve hasat çözümleri:** Konutlar, ticari ve endüstriyel binalar ile çiftliklere yönelik yerel su depolama tankları, yağmur suyu hasadı ve yüzey akışı toplama sistemlerini kapsıyor. 4.7-6.6 milyar dolarlık mevcut pazarın, 2030'da 6.6-9.4 milyar dolara yükselmesi bekleniyor.

KOBİ ÇAPINDA ÇÖZÜMLER

Raporda küçük ve orta ölçekli işletmeler için öne çıkan ticari fırsatlara da dikkat çekiliyor. Büyük fabrikalarda su geri kazanım projeleri uygulanırken, KOBİ'ler ve haneler için uygun maliyetli, küçük ölçekli sistemlerin yeterince yaygınlaşmadığı belirtiliyor. Bu durum, Türk makina ve arıtma üreticileri açısından KOBİ'lere yönelik modüler su arıtma ve geri kazanım ünitelerinde yeni bir pazar fırsatına işaret ediyor.

TARIM İÇİN SANAYİ ÇÖZÜMLERİ

Büyük gıda şirketlerinin tedarikçisi konumundaki çiftlikler ve tarımsal üreticiler için damla sulama sistemleri, basınçlı borular ve çiftlik ölçekli yağmur suyu hasat tankları önemli fırsatlar arasında gösteriliyor. Bu ürünlerin geliştirilmesi ve finansmanının sağlanması, tarımsal tedarik zincirlerinin iklim risklerine karşı dayanıklılığını artırabilecek alanlar arasında bulunuyor.

İMARDA İKLİME UYUM ŞARTLARI

Yeni fırsat alanlarından biri de belediyelerin imar ve yapı standartlarına getirdiği iklim uyumu şartlarıyla ortaya çıkıyor. ABD'nin Tucson kentinde ticari projelerin peyzajda kullandıkları suyun yüzde 50'sini yağmur suyu hasadından sağlamaları gerekiyor. Avustralya'da ise hanelerin yaklaşık yüzde 34'ü yağmur suyu hasadı sistemlerini kullanıyor. Hindistan'ın Telangana eyaletinde belirli binalar için serin çatı uygulamaları zorunlu tutuluyor. Bu tür düzenlemelerin yaygınlaşması, modüler tank, boru, filtrasyon ve yalıtım ekipmanlarına talebi artırabilir.

SERTİFİKA VE TASARIM ŞART

İklim değişikliğine uyum amacıyla geliştirilen ürünlerin yangın dayanımı, yapı güvenliği ve LEED v5 gibi yeşil bina sertifikasyon sistemlerinin ilgili kriterlerini karşılaması, uluslararası pazarlarda rekabet avantajı sağlaya bilecek. Ürün performansının bağımsız kuruluşlarca doğrulanması, finansmana erişim açısından da önem taşıyor. Bunun yanında kolay kurulabilen, düşük bakım maliyetli ve kullanıcıya ekonomik fayda sağlayan tasarımlar, geliştirilen çözümlerin ticarileştirilmesinde belirleyici olacak.

ÜRETİCİLER İÇİN HAZIR BECERİ

Türkiye'nin güçlü üretim altyapısına sahip olduğu yapı malzemeleri, iklimlendirme ve soğutma (HVAC) ile sulama ve su teknolojileri sektörleri, küresel iklim uyumu pazarında talebin arttığı alanlarla örtüşüyor. Ancak tüketiciler ve küçük üreticiler açısından yüksek başlangıç maliyetleri, yatırımların önünde engel oluşturabiliyor. Bu nedenle bireysel alıcıların yanı sıra kurumsal müşterilere, toplu satın alma modellerine ve proje havuzlarına yönelmenin, Türk üreticilerin yeni pazarlara erişimini kolaylaştırabileceği değerlendiriliyor.

Türkiye bu yarışı kazanabilir



Prof. Dr. Murat Kasımoğlu

İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Murat Kasımoğlu, dünya ekonomisinin yeni bir çağın eşiğinde olduğunu belirterek, "Bu dönüşümü doğru okuyan ülkeler ve şirketler, önümüzdeki on yılların ekonomisine yön verecek. Küresel yeşil ekonominin yıllık geliri 2024'te 5 trilyon doları aştı. Gelirlerinin yarısından fazlasını yeşil faaliyetlerden elde eden şirketlerin faaliyet kâr marjları, rakiplerine göre 2-4 puan daha yüksek seviyelerde bulunuyor. İklime uyum için konuşulan 1 trilyon dolarlık pazar, bu büyük dönüşümün yalnızca bir parçasını oluşturuyor" dedi.

Bu yarışın üç temel unsuru olduğunu ifade eden Kasımoğlu, "İnsan kaynağı, teknoloji ve finansman. Finansman tarafında artık güçlü araçlar mevcut. Yeşil tahviller ve sürdürülebilirlik bağlantılı krediler, şirketlerin iklim hedefleriyle finansman stratejileri arasında doğrudan bağ kurulmasını sağlıyor" diye konuştu.

Dönüşümün kalıcı olmasının anahtarını ise güvenilirlik olarak tanımlayan Kasımoğlu, "Dünyanın en büyük 500 şirketinin yüzde 72'si bugün en az bir iklim taahhüdüne sahip. Bu oran 2019 yılında yalnızca yüzde 24 düzeyindeydi. Bundan sonraki aşamada fark yaratacak unsur, verilen taahhütlerin ölçülebilir sonuçlara dönüştürülmesi, şeffaf biçimde raporlanması ve bağımsız doğrulamaya açık olması" açıklamasında bulundu.

Türkiye'nin bu yeni düzende güçlü bir konuma sahip olduğunu bildiren Kasımoğlu, şu ifadeleri kullandı: "Yeşil ekonomiyi bir yük olarak değil, büyük bir fırsat olarak görmek bu potansiyeli harekete geçirecek ilk adımdır. Düşük karbon ekonomisine geçiş uzun soluklu bir maratondur. Bu süreçte kararlı, dengeli ve bilinçli adımlar atabilirsek Türkiye bu yarışı kazanabilir."

KOBİ'lere yeşil sanayi destek programı

KOSGEB, KOBİ'lerin yeşil dönüşümünü hızlandırmak amacıyla 3 milyar TL bütçeli 'Sanayide Temiz ve Döngüsel Ekonomi' destek çağrısını başlattı. Program kapsamında işletmelere 7 milyon TL'ye kadar geri ödemeli destek sağlanacak. En az 1 milyon TL bütçeli projelerde destek oranı yüzde 70, proje süresi ise 12 ay olarak belirlendi. Programda ön başvurular, 9 Aralık 2026'ya kadar alınacak. İlk aşamayı geçen işletmeler, proje başvurularını 21 Aralık 2026-31 Ocak 2027 tarihleri arasında yapabilecek.

Doğuş Otomotiv ile Volkswagen Grubu şirketleri arasında Volkswagen marka binek otomobillerin Türkiye'de üretilmesine yönelik seçeneklerin değerlendirilmesi amacıyla niyet mektubu imzalandı. Gelişme, Türkiye'nin yeni otomotiv yatırımlarındaki potansiyelini yeniden gündeme taşıdı.

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne özel açıklamalarda bulunan Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat, gelişmeyi Türkiye'nin uluslararası yatırımcılar açısından taşıdığı potansiyelin önemli bir göstergesi olarak değerlendirdi. Bolat, "Bu yatırım konusunda ümitliyiz. Uluslararası yatırımcılara kapımız açık" mesajını verdi.



Türkiye pazarında güçlü

Doğuş Otomotiv'in Türkiye otomotiv pazarındaki güçlü konumu da olası üretim yatırımının önemini artıran unsurlar arasında yer alıyor. Otomotiv Distribütörleri ve Mobilite Derneği (ODMD) verilerine göre, Ocak-Ekim 2026 döneminde Doğuş Otomotiv'in temsil ettiği markaların Skoda dahil toplam otomobil ve hafif ticari araç satışları 131 bin 603 adede ulaştı. Şirketin temsil ettiği markalar, bu satış hacmiyle Türkiye otomotiv pazarından yüzde 14.9 pay aldı. Aynı dönemde Volkswagen markası, 74 bin 546 adet otomobil ve hafif ticari araç satışı gerçekleştirerek yüzde 8.4 pazar payına ulaştı. Yalnızca binek otomobil segmentinde ise 58 bin 754 adetlik satışla yaklaşık yüzde 8.5 pazar payı elde etti.

Otomotiv devlerinin yatırım radarında

Türkiye var



ÜRETİM YAPMAK İSTEYENE KAPIMIZ AÇIK

TÜRKİYE'nin küresel otomotiv sanayisindeki konumunu güçlendirebilecek yeni bir gelişme yaşandı. Alman otomotiv üreticisi Volkswagen'in Türkiye'de binek otomobil üretimi seçeneğini değerlendirmeye başlaması, uluslararası yatırımlar açısından dikkatleri yeniden Türkiye'ye çevirdi. Güçlü tedarik sanayisi, mühendislik kabiliyetleri ve Avrupa pazarına erişim avantajlarıyla öne çıkan Türkiye, yeni nesil otomotiv yatırımlarında önemli imkanlar sunuyor.



OTOMOTİVDE ÜRETİM ÜSSÜ

Volkswagen'in bu adımını İstanbul Ticaret Gazetesi'ne değerlendiren Ticaret Bakanı Prof. Dr. Ömer Bolat, Doğuş Otomotiv ve Volkswagen arasında imzalanan niyet mektubunu memnuniyetle karşıladıklarını belirterek, Türkiye'nin üretim, ihracat ve mühendislik kapasitesine dikkat çekti. Türkiye'nin dünyanın önde gelen otomotiv üretim merkezlerinden biri olduğunu belirten Bakan Bolat, "Türkiye, güçlü sanayi altyapısı, gelişmiş otomotiv ve yan sanayisi, yüksek üretim kapasitesi, nitelikli insan kaynağı ve mühendislik kabiliyetleriyle Avrupa'nın ve dünyanın önde gelen otomotiv üretim merkezlerinden biridir" dedi.

POTANSİYELİN ÖNEMLİ BİR GÖSTERGESİ

Bununla birlikte söz konusu gelişmenin Türkiye'nin otomotiv sektöründeki güçlü konumunu ve uluslararası yatırımlar açısından taşıdığı potansiyeli ortaya koyduğunu belirten Bakan Bolat, üretim, ihracat, teknoloji transferi ve istihdama katkı sağlayacak yatırımların önemine dikkat çekerek şöyle konuştu: "Bu gelişmeyi, Türkiye'nin otomotiv sektöründeki güçlü konumunun ve uluslararası yatırımcılar açısından taşıdığı potansiyelin önemli bir göstergesi olarak değerlendiriyoruz. Önceliğimiz, ülkemize katma değer sağlayan, üretim ve ihracat kapasitemizi artıran, teknoloji transferine katkıda bulunan ve vatandaşlarımıza yeni istihdam imkânları oluşturan yatırımların artarak devam etmesidir."

MEMNUNİYETLE KARŞILARIZ

Volkswagen'in Türkiye'de üretim yapma ihtimaline ilişkin gelişmeleri olumlu bir yaklaşımla takip ettiklerini belirten Bakan Bolat, "Bu yatırım konusunda ümitliyiz. Volkswagen yetkililerinin ülkemizdeki yatırım imkanlarını değerlendirmek üzere gerçekleştirecekleri temasları memnuniyetle karşılarız. Türkiye, sahip olduğu bütün bu avantajlarla otomotiv sanayisinde güvenilir bir üretim ve yatırım merkezi olmayı sürdürecektir" diye konuştu.

PAZARLARA ERİŞİM VE GÜMRÜK BİRLİĞİ AVANTAJI

Diğer yandan Türkiye'nin otomotiv yatırımları açısından sunduğu avantajlar, yalnızca gelişmiş üretim altyapısı ve nitelikli iş gücüyle sınırlı kalmıyor. Avrupa Birliği (AB) ile Gümrük Birliği ilişkisi, stratejik coğrafi konumu ve farklı ülkelerle yürürlükte bulunan serbest ticaret anlaşmaları da Türkiye'nin uluslararası otomotiv üreticileri açısından önemini artırıyor. Bu çerçevede Türkiye'nin stratejik coğrafi konumuna ve uluslararası ticaret sistemine entegrasyonuna dikkat çeken Bakan Bolat, "Avrupa Birliği ile yaklaşık 30 yıldır başarıyla sürdürdüğümüz Gümrük Birliği ilişkimiz ve farklı ülkelerle tesis ettiğimiz geniş serbest ticaret anlaşmaları ağımız, Türkiye'nin uluslararası üretim ve tedarik zincirlerindeki stratejik konumunu daha da güçlendiriyor" dedi.

HEM GÜVENİLİR HEM DE AVANTAJLI

Türkiye'nin uluslararası otomotiv yatırımlarındaki konumuna ilişkin değerlendirmelerde bulunan Bakan Bolat, yeni yatırımların üretim, ihracat ve istihdama katkısına dikkat çekti. Uluslararası yatırımcılara Türkiye'nin kapılarının açık olduğunu vurgulayan Bolat, şöyle konuştu: "Ülkemize güvenen, üretim yapmak ve istihdam oluşturmak isteyen bütün uluslararası yatırımcılara kapımız açıktır."

Bakan Bolat, Türkiye'nin sahip olduğu avantajlarla otomotiv sanayisinde güvenilir bir üretim ve yatırım merkezi olmayı sürdüreceğini vurguladı.

MADE IN EUROPE KONUSU

Volkswagen'in Türkiye'de üretim seçeneklerini değerlendirmesi, Avrupa Birliği'nin otomotiv sektörünü yakından ilgilendiren yeni sanayi politikalarının tartışıldığı bir döneme denk geldi. AB'nin Sanayi Hızlandırma Yasası teklifi kapsamında gündeme gelen 'Made in EU' yaklaşımı, belirli kamu destekleri ve kamu alımlarında Avrupa menşeli ürünlere öncelik tanınmasını öngörüyor. Söz konusu yaklaşım, Avrupa otomotiv üretim zincirine güçlü biçimde entegre olan Türkiye açısından da önem taşıyor. AB Komisyonu'nun açıklamalarına göre yasa teklifinde, Türkiye gibi AB ile Gümrük Birliği bulunan ülkelerin menşeli ürünlerinin belirli koşullarda AB menşeli ürünlerle eşdeğer kabul edilmesi öngörülüyor. Bununla birlikte eşdeğerliğin kapsamı ve uygulanma koşullarına ilişkin düzenlemeler, sektör açısından yakından takip ediliyor. Ticaret Bakanlığı da Türkiye'nin Avrupa otomotiv değer zincirindeki konumunun korunması amacıyla AB nezdindeki girişimlerini sürdürüyor. Bakan Bolat'ın Brüksel'de gerçekleştirdiği temaslarda, Türk sanayisinin 'Made in EU' yaklaşımına tam ve koşulsuz biçimde dahil edilmesi konusu gündeme taşındı. Bu çerçevede Volkswagen'in Türkiye'de üretim seçeneğini değerlendirmesi, Türk otomotiv sanayisinin Avrupa merkezli üretim ve tedarik ağlarındaki yerini güçlendirme potansiyeli açısından dikkat çekiyor.

İLK 10 AYDA 35.2 MİLYAR DOLARLIK İHRACAT

Bununla birlikte gelişmiş üretim altyapısı ve güçlü tedarik sanayisiyle Türkiye ekonomisinin lokomotifleri arasında yer alan otomotiv sektörü, ihracat performansıyla da öne çıkıyor. Binek otomobillerden ticari araçlara, yedek parçadan otomotiv bileşenlerine kadar geniş bir ürün yelpazesinde gerçekleştirilen dış satım, Türkiye'nin toplam ihracatına önemli katkı sağlıyor. Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) verilerine göre, Türkiye otomotiv endüstrisinin ihracatı 2025 yılında bir önceki yıla kıyasla yüzde 11.6 artarak 41.5 milyar dolara ulaştı. Böylece otomotiv sektörü, son 20 yılın 19'unda Türkiye'nin en fazla ihracat gerçekleştiren sektörü olma başarısını gösterdi. Sektörün ihracattaki güçlü performansı 2026 yılında da devam etti. Ocak-ekim döneminde toplam 35 milyar 174 milyon dolarlık ihracata ulaşan otomotiv endüstrisi, yalnızca ekim ayında 4 milyar 32 milyon dolarlık dış satım gerçekleştirdi. Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, ekim ayında ihracatını geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 5.9 artıran sektör, Türkiye'nin toplam ihracatından yüzde 15.6 pay aldı. Otomotiv endüstrisi, böylece aylık ihracatta 4 milyar doları aşan ilk sektör olarak kayıtlara geçti.

KÜRESEL MARKALARIN ÜRETİM MERKEZİ

Öte yandan Türkiye, farklı şehirlerdeki fabrikaları ve tedarik ağıyla çok sayıda otomobil markasına üretim imkânı sunuyor. Bursa'daki Oyak Renault Otomobil Fabrikaları'nda Renault Clio, Duster ve Boreal modellerinin yanı sıra Renault Grubu bünyesindeki Dacia markasının Striker modeli de üretiliyor. Renault Megane Sedan'ın üretimi ise yapılan anlaşma kapsamında Bursa'daki Karsan tesislerinde gerçekleştiriliyor. Japon otomotiv devi Toyota ise Sakarya'nın Arifiye ilçesinde Corolla ve Toyota C-HR modellerini üretiyor. Hyundai, İzmit'te i20 ve Bayon'un yanı sıra elektrikli IONIQ 3'ü üretirken, Togg da Gemlik'teki teknoloji kampüsünde T10X ve T10F modelleriyle faaliyet gösteriyor.



2026'da yeni modeller üretime girdi

Türkiye'de faaliyet gösteren otomotiv üreticileri, 2026 yılında devreye aldıkları yeni modellerle üretim portföylerini genişletti. Bursa ve İzmit'te hayata geçirilen yatırımlar, iç pazarın yanı sıra ihracata yönelik üretimi de kapsıyor. Yeni projeler, Türkiye'nin otomotiv sektöründeki üretim kapasitesini ve uluslararası tedarik zincirindeki konumunu güçlendiriyor.

RENAULT BOREAL: Renault'nun yeni C-SUV modeli Boreal'in üretimi, Brezilya'nın ardından ikinci üretim merkezi olan Bursa'daki Oyak Renault fabrikasında 2026 yılında başladı. Modelin Türkiye'den Doğu Avrupa, Orta Doğu ve Afrika pazarlarına ihraç edilmesi hedefleniyor.

TOFAŞ K9 PROJESİ: Stellantis ve Tofaş işbirliğiyle Bursa'da hayata geçirilen 300 milyon dolarlık K9 projesinin seri üretimine 26 Ekim 2026'da başlandı. Üretim hattından ilk olarak Fiat Dobló modeli inerken, proje kapsamında Citroën Berlingo, Opel Combo, Peugeot Rifter ve Peugeot Partner modellerinin de üretilmesi planlandı. Yıllık 100 bin araçlık üretim kapasitesine sahip projede, üretimin yaklaşık yüzde 20'sinin ihracata yönlendirilmesi hedefleniyor.

HYUNDAI IONIQ 3: Hyundai'nin tamamen elektrikli IONIQ 3 modelinin seri üretimi 14 Ağustos 2026'da İzmit fabrikasında başladı. 250 milyon Euro'luk yatırımla hayata geçirilen proje kapsamında ilk aşamada yılda 30 bin elektrikli araç üretilmesi planlanıyor.

DACIA STRIKER: Dacia'nın yeni C segmenti crossover modeli Striker, Bursa'daki Oyak Renault fabrikasında üretime alındı. Renault Group, 12 Ekim 2026'da modelin Paris Otomobil Fuarı'ndaki dünya tanıtımını gerçekleştirdi. OYAK ve Renault Group'un 400 milyon Euro'luk yatırım programı kapsamında üretilen Striker'ın, Avrupa başta olmak üzere uluslararası pazarlara ihraç edilmesi hedefleniyor.



Türkiye dünyayı Antalya'da buluşturdu



Osman ARIOĞLU

Birleşmiş Milletler İklim Değişikliği Çerçeve Sözleşmesi kapsamında 1995'ten bu yana kural olarak her yıl farklı bir ülkede düzenlenen ve yalnızca 2020'de pandemi nedeniyle bir yıl ara verilen COP toplantılarının 31'incisine Türkiye ilk kez ev sahipliği yaptı.

İklim değişikliğinin artık yalnızca çevre politikalarının değil, enerjinin, sanayinin, ticaretin ve finansmanın da temel belirleyicilerinden biri olduğu düşünülürse, Antalya'nın bu yıl küresel iklim diplomasisinin merkezi hâline gelmesi başlı başına diplomatik bir kazanım.

Türkiye'nin organizasyon gücü

Türkiye, daha önce G20 ve NATO zirvelerinde sergilediği organizasyon kapasitesini COP31'de de gösterdi. Geçici kayıtlara göre zirvenin kapanmasına günler kala destek personeliyle birlikte 92 binin üzerinde kaydın konuşulduğu bu tablo, Antalya'da yapılan toplantıyı tarihin en geniş katılımlı ve en canlı COP toplantılarından biri hâline getiriyor. Üç gün ulaşımda ve yoğunlukta aksaklıklar yaşansa da ülke delegasyonları, uluslararası kuruluşlar, sivil toplum ve medya temsilcileriyle birlikte bu ölçeğin yönetilmesi kolay değil. Genel tablo, Türkiye'nin organizasyon sınavını başarıyla verdiğini gösteriyor. Antalya'nın güçlü turizm altyapısı da bu tercihi anlamlı kıldı.

Katılım güçlü, ilgi yeterli denilebilir mi?

Sayılar ve çeşitlilik açısından ilgi kuşkusuz yüksek. Avrupa'dan devlet başkanı veya başbakan düzeyinde katılım az olsa da bu organizasyon, genel olarak katılım ve ilginin yüksek olduğu bir zirve olarak tarihteki yerini alacaktır. Bir iklim zirvesinin başarısını yalnızca katılan lider veya delege sayısıyla ölçmek yanıltıcı olur. Asıl ölçü, üzerinde uzlaşılan kararların gücü, finansmanın netliği ve uygulamaya dönüşme kapasitesi. Son yıllarda gördüğümüz temel sorun da burada: Zirveler büyük ilgi görüyor, iddialı hedefler açıklanıyor ama uygulama ve finansman aynı hızla ilerlemiyor.

Antalya'dan hangi sonuç çıkacak?

Bu yazı kaleme alındığında müzakereler sürüyordu. Toplantının kapanmasına günler vardı ve nihai sonuç bildirgesi henüz açıklanmamıştı. Bununla birlikte 16 Kasım'da yayımlanan ilk taslak, yön hakkında fikir veriyor. Taslakta gelişmekte olan ülkelerin iklim değişikliğine uyumunu destekleyecek finansmanın 2035'e kadar yıllık en az 120 milyar dolara çıkarılmasından, fosil yakıtlardan geçişin hızlandırılmasına, elektriğin küresel nihai enerji tüketimindeki payının 2035'te yüzde 35'e yükseltilmesine kadar bir dizi önemli başlık var.

Ancak yükün paylaşımı, finansmanın kaynağı ve fosil yakıtlardan geçişin hızı konusunda görüş ayrılıkları sürüyor. Bu nedenle taslaktaki iddialı ifadelerin nihai metinde ne ölçüde korunacağı belirleyici olacak.

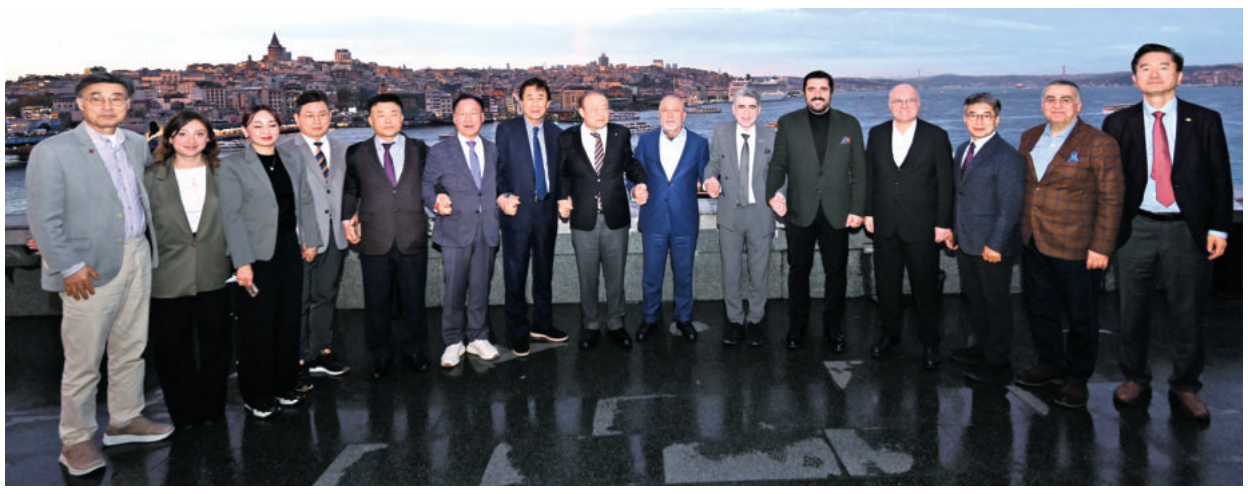
İklim adaleti Gazze'yi de kapsamalı

COP31'in dikkat çeken yönlerinden biri de Gazze'de yaşanan insani ve çevresel yıkımın Türkiye tarafından zirve gündemine taşınması oldu. Cumhurbaşkanı Erdoğan, Gazze'de yaşananları yalnızca bir soykırım değil, aynı zamanda bir 'ekokırım' olarak nitelendirdi. Filistin Başbakanı Muhammed Mustafa'nın zirvede yaptığı konuşma ayakta alkışlandı. COP31 Başkanı Murat Kurum da su arıtma sistemleri, enerji üniteleri ve acil altyapı desteğini kapsayacak Antalya–Gazze İklim Koridoru kurulmasını önerdi.

İklim adaletinden söz eden bir dünyanın, savaşların yol açtığı insani ve çevresel tahribata kayıtsız kalması düşünülemez. Bundan sonraki asıl mesele, Antalya'dan yükselen bu vicdani sesin uluslararası toplum tarafından ne ölçüde sahiplenileceği ve somut desteğe dönüştürülüp dönüştürülmeyeceğidir.

Yazının tamamı **istanbulticaretgazetesi.com**'da

Türk ürünleri Güney Kore pazarında daha fazla yer almalı



BARIŞ CABACI

İSTANBUL Ticaret Odası, Türkiye ile Güney Kore arasındaki ticari ve ekonomik ilişkilerin geliştirilmesine yönelik çalışmalar kapsamında Busan Ticaret ve Sanayi Odası heyetini ağırladı. Konuk heyeti, İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer karşıladı. Görüşmede, Türkiye ile Güney Kore arasındaki köklü dostluk ve ekonomik ilişkilerin daha da geliştirilmesi gerektiği vurgulanırken, iki ülke iş dünyası arasındaki ticari işbirliği fırsatları ele alındı. İTO Meclis Üyelerinin de katıldığı toplantıda, özellikle Busan'ın önemli bir liman kenti olması nedeniyle deniz taşımacılığı, balıkçılık, lojistik ve ilgili sektörlerde ortak çalışma ve ticaret imkanları değerlendirildi.



DOĞRUDAN YATIRIMLARDA ORTAKLIK

Toplantının açılışında konuşan İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer, Türkiye ile Güney Kore arasındaki dış ticaretin yeterli seviyede olmadığını belirtti. Özer, "11 milyar doları aşan karşılıklı toplam ticaret hacmimizde Türkiye'nin ithalatı çok büyük yer tutuyor. Bu tabloyu Türkiye'nin ihracat potansiyeliyle birlikte daha dengeli bir noktaya taşımamız mümkün" dedi.

İki ülke arasında doğrudan yatırım açısından güçlü ilişkilerin devam ettiğine dikkat çeken Özer, "Avrupa ve Orta Doğu eksenindeki piyasalara ulaşmak için Türkiye güvenilir bir adres olarak öne çıkıyor. Özellikle lojistik, gemi inşası, otomotiv yan sanayi, savunma sanayi ve yenilenebilir enerji gibi sektörler için bu ziyaretiniz ayrıca önemli. Ülkelerimiz için önümüzdeki yıllarda iki temel stratejik başlığımız var. Birincisi Türk ürünlerinin Güney Kore pazarlarında daha fazla yer alması. İkincisi de doğrudan yatırımlarda güçlü ortaklıklar geliştirerek üçüncü ülkelerin pazarlarına birlikte ulaşmak" diye konuştu.

Busan Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Yang Jae Saeng de İstanbul'da, 140 yılı aşkın geçmişe sahip, Türkiye'nin en büyük iş dünyası kuruluşu olan İstanbul Ticaret Odası'nı bizzat ziyaret etmekten memnuniyet duyduğunu söyledi. Türkiye ile Güney Kore arasındaki tarihi dostluğa dikkati çeken Yang, "Güney Kore ve Türkiye, Kore Savaşı sırasında birlikte kan dökmüş iki kardeş ülkedir. 1957 yılında kurulan diplomatik ilişkilerimizin ardından 2012 yılında stratejik ortaklık tesis edildi. Geçtiğimiz yıl ise iki ülke arasındaki ticaret hacmi 10 milyar doları aştı" dedi.

İstanbul iş dünyası, Türk ürünlerinin Güney Kore pazarlarında daha fazla yer almasını talep ediyor. Güney Kore ile doğrudan yatırımlarda güçlü ortaklıklar geliştirilerek üçüncü ülkelerin pazarlarına ulaşmak da hedefler arasında.

DENİZ TAŞIMACILIĞINDA MERKEZ

Yang, Güney Kore'nin ikinci büyük şehri, aynı zamanda önemli bir denizcilik ve lojistik merkezi olan Busan'la ilgili şu bilgileri paylaştı: "Busan, dünyanın 7'nci büyük konteyner limanına ev sahipliği yapan deniz taşımacılığı ve lojistik merkezi. Gemi inşası, otomotiv ve makina sanayine dayanan sanayi yapımızı elektrikli araçlar ve bataryalar gibi alanlara doğru dönüştürüyoruz."



Güney Kore'den iş sağlığı ve güvenliği ziyareti

SENA SORKUN

GÜNEY Kore İş Sağlığı ve Güvenliği Ajansı (KOSHA) heyeti, Türkiye'deki iş sağlığı ve güvenliği uygulamaları hakkında bilgi edinmek üzere İstanbul Ticaret Odası'nı (İTO) ziyaret etti. İki ülkenin iş sağlığı ve güvenliği şartlarının değerlendirildiği toplantıda, işletmelerde alınan önlemler ve denetim süreçleri üzerine görüş alışverişinde bulunuldu.



İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel'in açılış konuşmasıyla başlayan toplantıda, Türkiye'deki iş sağlığı ve güvenliği uygulamaları, iş yerlerinde çalışanların korunmasına yönelik tedbirler ve denetim mekanizmaları ele alındı.

KOSHA Kıdemli Yöneticisi Bohwa Choi ve Yönetici Namsoon Lim'in yer aldığı heyete, iş sağlığı ve güvenliği yöneticileri Hyojun Jang, Wonsuk Choi, Byungho Kil, Kithyoung Ko, Kyeshin Park, Wangsik Moon ve Woncheol Shin ile tercüman Taehoon Jo eşlik etti.

GÜÇLÜ DOSTLUK BAĞLARI

İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel, Koreli konukları İstanbul'da ağırlamaktan duyduğu memnuniyeti dile getirdi. İstanbul'un her ziyaretinde yeni güzellikler sunan bir şehir olduğunu belirten Tokel, "Dünyanın en güzel şehirlerinden İstanbul'a hoş geldiniz. İstanbul'u ilk defa ziyaret edenlerin çok seveceğini, ikinci defa ziyaret edenlerin de daha yeni şeyler keşfedeceklerini düşünüyorum" dedi.

Türkiye ile Güney Kore arasındaki dostluk bağlarına da değinen Tokel, "Kore bizim dostumuz olan bir ülke. Kore'de Türklerin sevildiğini biliyorum. Aynı duyguları biz de sizlerle birlikte yaşıyoruz. Sizleri İstanbul Ticaret Odası'nda ağırlamaktan büyük mutluluk duyuyoruz" diye konuştu.



Otomotiv dünyası MENA'ya açıldı

ORTA Doğu ve Kuzey Afrika'nın (MENA) en büyük otomotiv satış sonrası endüstri fuarı olan Automechanika Dubai'de, Türkiye milli katılım standı ilgi odağı oldu. Fuar, firmalara MENA bölgesine doğrudan erişim ve sektörün önde gelen firmaları ile işbirliği yapma imkanı sundu.

Birleşik Arap Emirlikleri'nin Dubai Emirliği'nde düzenlenen otomotiv satış sonrası endüstrisinin önde gelen fuarı Automechanika Dubai, 10-12 Kasım 2026 tarihlerinde sektör profesyonellerini bir araya getirdi. Alanında MENA bölgesinin en büyük fuarı olarak tanımlanan Automechanika Dubai, uluslararası üreticileri, distribütörleri ve tedarikçileri aynı çatı altında buluşturdu. Fuarda 63 ülkeden 2300 katılımcı, 21 ülke pavilyonu yer aldı.

2016'DAN BU YANA MİLLİ KATILIM

İstanbul Ticaret Odası'nın 2016 yılından bu yana Türkiye milli katılım organizasyonunu düzenlediği fuarda, Türk firmaları da ürünlerini uluslararası profesyonellere



tanıtma, sektörel inovasyonları takip etme ve küresel bağlantılar kurma fırsatı yakaladı.

Dubai Başkonsolosu Selçuk Özcan ve Dubai Ticaret Ataşesi Muhammed Emin Erkal, fuarda Türkiye milli standını ziyaret ederek, katılımcı firmalarla sektörün bölgedeki potansiyeli üzerine görüş alışverişinde bulundu.

FUARLARA DEVAM

İstanbul Ticaret Odası'nın sektöre yönelik fuar organizasyonları, 2027 yılında Automechanika Riyad ve Automechanika Dubai, 2028 yılında ise Automechanika Buenos Aires ile devam edecek.



TEKSTİL DÜNYASI PARİS'TE BULUŞUYOR

TEXWORLD APPAREL SOURCING PARIS SPRING 2027

- Avrupa'nın tekstil ve hazır giyim sektöründeki önemli buluşma noktalarından biri
- Uluslararası alıcılar ve sektör profesyonelleriyle yeni iş bağlantıları kurma imkanı
- 16 ülkeden 1.100 uluslararası katılımcı ve yaklaşık 7.000 profesyonel ziyaretçi
- 50.000 m² sergileme alanı
- Türkiye, fuarın en büyük 2. katılımcı ülkesi

TÜRK TEKSTİLİ MİLLİ TREND ALANI

- Türkiye Milli Stantlarında yer alan Trend Alanı'nda ürünleri sergileme imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması
- Türkiye Milli Trend Alanı'nda ürünleri sergileme imkanı

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli (nakliye dahil) : 1.050 Euro / m2
Katılım Bedeli (nakliye hariç) : 1.000 Euro / m2
Minimum Stant Alanı : 12 m2

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Başak Kılıç
0212 455 61 05
0538 233 11 79
basak.kilic@ito.org.tr

Gülin Gürsoy
0212 455 61 17
0530 151 42 33
gulin.gursoy@ito.org.tr

Ruken Ayata
0212 455 65 83
0530 151 42 37
ruken.ayata@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Yer altındaki enerji ekonomiyi büyütecek

Türkiye'nin ev sahipliğinde düzenlenen COP31'de, küresel jeotermal enerji arzının 2050 yılına kadar 12 katına çıkarılması hedefi ilan edildi. Türkiye, 1.798 megavatlık jeotermal kurulu gücüyle küresel dönüşümün önemli aktörlerinden biri olmaya hazırlanıyor. Jeotermal enerji yatırımcıları, Türkiye'nin kapasitesini 2040'a kadar 10 bin megavata çıkarması gerektiğini vurguluyor. Bu hedef için ise 30-35 milyar dolarlık yatırım öngörülüyor.



JEOTERMALDE 10 BİN MEGAVAT HEDEFİ

2040 yol haritasında jeotermal de var

Jeotermal yatırımların artmasıyla birlikte kaynakların uzun süre kullanılabilmesi ve çevresel etkilerin kontrol altında tutulması da ayrıca önem kazanıyor. Kullanılan jeotermal akışkanın uygun teknik koşullarda yeniden yer altına gönderilmesi anlamına gelen reenjeksiyon, rezervuarın korunmasına yardımcı oluyor. Çevresel izin, reenjeksiyon ve deşarj denetimleri, yeni yatırımların sürdürülebilirliğinde önem taşıyor. COP31 kapsamında açıklanan Milli Enerji 2040 yol haritasında, Türkiye'nin toplam elektrik kurulu gücünün 281 gigavata çıkarılması ve yenilenebilir kaynakların payının yüzde 77'ye ulaşması hedefleniyor. Bakan Bayraktar'ın açıkladığı yol haritasında jeotermal ve biyokütle kaynakları için yaklaşık 6 gigavatlık kurulu güç öngörülüyor. COP31 hedefinin yatırımlara dönüşmesi için yeni saha araştırmaları, sondaj, finansman ve teknolojinin birlikte ilerlemesi gerekiyor.

Cari dengeye katkı sağlayacak



Ufuk Şentürk

Jeotermalin doğalgaz ve kömür ithalatını azaltarak cari dengeye katkı sağlayacağını belirten Jeotermal Elektrik Santral Yatırımcıları Derneği (JESDER) Yönetim Kurulu Başkanı Ufuk Şentürk, jeotermal seracılıkta 4 bin dönüm seviyesinden 2-3 yıl içinde 28 bin dönüme çıkılmasına yönelik yatırımların başladığını dile getirdi. Bu hedefin kapsamı, Bakanlığın yaklaşık 7 bin dönümlük mevcut sera kullanımı verisinden ayrı değerlendiriliyor. Şentürk, jeotermal akışkandan lityum ve manganez gibi kritik minerallerin kazanılmasının katma değeri artıracağına dikkat çekerek, şunları söyledi: "Reenjeksiyon hatlarındaki pilot uygulamalarda lityum manganez bazlı seçici malzemelerle bir saatlik temasla tutulabiliyor. Ardışık döngüler sonunda litre başına 230 miligramı aşan derişime ulaşılıyor. ABD'deki Salton Denizi, Almanya'daki Yukarı Ren Vadisi ve İngiltere'deki Cornwall projelerine bakarsak, pilot çalışmaları hızla ticari ölçeğe taşıyarak Türkiye'nin kritik mineral arz güvenliğine ve yüksek teknolojili hammadde ihracatına güçlü bir katkı sağlayabiliriz."



Sena SORKUN

ANTALYA'da 9-20 Kasım tarihlerinde düzenlenen Birleşmiş Milletler İklim Değişikliği Konferansı (COP31), Türkiye'nin jeotermal enerji potansiyelini uluslararası gündeme taşıdı. Türkiye'nin COP31 Başkanlığı ile Uluslararası Yenilenebilir Enerji Ajansı (IRENA) işbirliğinde başlatılan Küresel Jeotermal Hedefi 2050 girişimi, elektrik ve ısı üretiminde kullanılan jeotermal enerji arzının 2025 seviyesine göre 12 kat artırılmasını amaçlıyor. Avrupa Birliği'nin de katıldığı girişim, yatırım ortamının geliştirilmesini, finansman imkanlarının genişletilmesini ve yeni teknolojilerin yaygınlaştırılmasını kapsıyor. Türkiye açısından bu hedef, elektrik üretim kapasitesinin artırılmasının yanı sıra konutların ısıtılması, tarımsal üretim, sanayi tesisleri ve termal turizm yatırımlarının geliştirilmesine yönelik imkanları gündeme getiriyor.

KÜRESEL KAPASİTE 193 GİGAVATA ÇIKABİLİR

IRENA'nın COP31 kapsamında paylaşılan analizine göre, 2025 yılında yaklaşık 2.5 eksajul olan küresel jeotermal enerji arzının 2050'de 31 eksajule ulaşması öngörülüyor. Aynı dönemde jeotermal elektrik üretim kapasitesinin 15.6 gigavattan 2050'de 193 gigavata yükselmesi hedefleniyor. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar da COP31'de düzenlenen IRENA Küresel Jeotermal Taahhüdü Üst Düzey Etkinliğinde hükümetleri, yatırımcıları ve şirketleri bu hedefe katılmaya davet etti. Jeotermal kaynakların elektrik üretimiyle birlikte konut, sera ve fabrika ısıtmasında kullanılabileceğini belirten Bayraktar, enerji talebindeki artış karşısında sürekli üretim yapabilen kaynakların önemine işaret etti.





68 SANTRAL FAALİYETTE

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı verilerine göre Türkiye'nin toplam elektrik kurulu gücü Eylül 2026 itibarıyla 127 bin 355 megavata ulaşırken, bunun 1.798 megavatını jeotermal enerji oluşturuyor. Ülke genelinde elektrik üretimi yapan 68 jeotermal santral bulunuyor. Kurulu güç içindeki payı yüzde 1.4 seviyesinde olmasına rağmen jeotermal enerji, 2025 yılında Türkiye'nin toplam elektrik üretiminin yüzde 3.1'ini karşıladı. Bu durum, santrallerin yıl boyunca yüksek kapasite kullanım oranıyla çalışabilmesinden kaynaklanıyor. Maden Tetkik ve Arama Genel Müdürlüğü (MTA) verilerine göre Türkiye'deki jeotermal potansiyelin yüzde 78'i Batı Anadolu'da bulunuyor. İç Anadolu yüzde 9, Marmara yüzde 7 ve Doğu Anadolu yüzde 5 pay alırken, kaynakların yaklaşık yüzde 90'ı düşük ve orta sıcaklıklı yapısıyla doğrudan ısıtma uygulamalarına uygun özellik taşıyor.

170 BİN KONUTUN ISINMASINDA KULLANILIYOR

Jeotermal enerji, Türkiye'de yalnızca elektrik üretimi için kullanılmıyor. Bakanlığın Mart 2026 verilerine göre değerlendirilen toplam jeotermal kapasite 19 bin 836 megavat termal düzeyine ulaştı. Bu kapasitenin yüzde 65.5'i elektrik üretiminde kullanılırken, yüzde 12.3'ü termal tesislerde, yüzde 9.7'si merkezi konut ısıtmasında ve yüzde 9.6'sı sera ısıtmasında değerlendiriliyor. Jeotermal kaynaklı merkezi sistemler yaklaşık 170 bin konut eşdeğerinin ısı ihtiyacını karşılıyor. Tarımsal üretimde ise yaklaşık 7 bin dönümlük sera alanı jeotermal kaynaklarla ısıtılıyor. Uzmanlara göre jeotermal seracılık yatırımlarının yaygınlaşması, kış döneminde üretim kapasitesini artırırken yakıt maliyetlerini de düşürebilir. Yeni projeler aynı zamanda paketleme, depolama ve lojistik gibi yan sektörlerde de talep oluşturabilecek.

SANAYİDE MALİYETLERİ DÜŞÜREBİLİR

Jeotermal kaynaklar, uygun sıcaklık düzeylerinde gıda işleme, kurutma, tekstil ve çeşitli sanayi süreçlerinde kullanılabiliyor. Üretim süreçlerinde ihtiyaç duyulan ısının yerli kaynaklardan karşılanması, hem enerji maliyetlerinin hem de ithal yakıt bağımlılığının azaltılmasına katkı sağlayabiliyor. Sektör temsilcileri, jeotermal yatırımların artmasının sondaj ekipmanları, pompalar, vanalar, ısı eşanjörleri ve otomasyon sistemleri üreten sanayi kuruluşları için de yeni iş imkanları yaratacağını belirtiyor. Ancak yeni sahalarda yüksek sondaj maliyetleri ve kaynak riskleri nedeniyle uzun vadeli finansman kritik önem taşıyor.

POTANSİYELİN YÜZDE 15'İNİ KULLANABİLİYORUZ

Jeotermal Elektrik Santral Yatırımcıları Derneği (JESDER) Yönetim Kurulu Başkanı Ufuk Şentürk, Türkiye'nin mevcut kaynaklarının büyük bölümünün henüz ekonomiye kazandırılamadığını belirterek, "Sahip olduğumuz bu büyük zenginliğin yalnızca yüzde 15'lik kısmını değerlendirebiliyoruz. Geriye kalan yüzde 85'lik atıl potansiyelin ekonomiye kazandırılması, ülkemizin enerji arz güvenliği açısından hayati önem taşıyor" dedi. Jeotermal projelerde en önemli sorunlardan birinin sondaj riski olduğunu belirten Şentürk, "Özellikle derin sondaj teknolojilerinin desteklenmesi, arama ve izin süreçlerinin hızlandırılması ve ruhsat sahalarındaki tarıma elverişsiz alanlarda hibrit tesislerin önünün açılması yatırımcıyı cesaretlendirecektir" diye konuştu. Şentürk, ayrıca jeotermal ısıtma, teknolojik seracılık, tarımsal kurutma, termal turizm ve sanayi proses ısısına yönelik özel teşvik mekanizmalarının oluşturulmasını önerdi.

10 BİN MEGAVATA ULAŞMALIYIZ

"2040 yılına kadar jeotermal elektrik üretiminde 10 bin megavat seviyesine mutlaka ulaşmalıyız" diyen Şentürk, şöyle devam etti: "Bu seviyeye geldiğimizde 80-90 bin megavatlık güneş ve rüzgar santralini şebekede güvenle destekleyebiliriz. Bu büyüme megavat başına 3.5-4.5 milyon dolarlık yatırım maliyeti dikkate alındığında, yaklaşık 30-35 milyar dolarlık finansman gerektiriyor. Bu açıdan YEKDEM süresi sona eren santraller için taban fiyat mekanizması devreye alınmalı. Uzun vadeli yeşil finansman, sondaj risk paylaşım mekanizmaları ve hibrit üretim izinleri de kolaylaştırılmalı."

FİNANSMAN YATIRIMLARA DÖNÜŞMELİ

COP31 kapsamında açıklanan finansman paketlerini de değerlendiren Şentürk, dört uluslararası kalkınma bankasıyla imzalanan toplam 5.1 milyar dolarlık 10 anlaşmanın önemli bir fırsat sunduğunu söyledi. Şentürk, "Zirvede ortaya konan bu iddialı hedeflerin, temiz enerji taahhütlerinin ve henüz yetkilendirme aşamasında olan finansman niyetlerinin yalnızca diplomatik beyanlarda ve kağıt üzerinde kalmaması; hızla somut yatırımlara ve bağlayıcı uygulama adımlarına dönüşmesi büyük önem taşıyor" dedi. Fosil yakıtlardan çıkış ve iklim finansmanı konularında küresel ölçekte görüş ayrılıklarının sürdüğünü hatırlatan Şentürk, yeni nesil sondaj teknolojileri ile Geliştirilmiş Jeotermal Sistemlerin (EGS) yeni sahaların ekonomiye kazandırılmasını sağlayabileceğini belirterek, "Bugün ülkemizdeki santrallerin yüzde 70'ini yerli imkanlarla üretiyor, geliştirdiğimiz türbinleri Orta Doğu ve Afrika pazarlarına ihraç ediyoruz. Sektörde yerli üretim kapasitesi güçlendi" diye konuştu.

50.BAĞDAT ULUSLARARASI FUARI

Bağdat - Irak
23 - 29 Ocak 2027

Türkiye Milli İştiraki
İkili Görüşmeler Programı
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

50 BIF BAGHDAD INTERNATIONAL FAIR

Desteğe Esas Tutar 15.744 TL/m²

TİCARETİN TARİHİ KAVŞAĞI IRAK'TA
SANAYİ, TİCARET VE YATIRIMIN MERKEZİ'NE GİDİYORUZ !

50. BAĞDAT ULUSLARARASI FUARI

- 49 yıllık bir geçmişi bulunan, Bölgenin önemli sanayi, ticaret, hizmet, yatırım fuarı
- 26 ülkeden Uluslararası Katılım, 220.000 profesyonel ziyaretçi
- Irak pazarına giriş, yeni ihracat bağlantıları, bölgesel iş ortaklıkları
- İstanbul Ticaret Odası tarafından katılımcı her firmaya özel olarak düzenlenecek ikili iş görüşmeleri programı
- Fuar teşvik kapsamında olup, teşvik tutarı bilahare açıklanacaktır.

50. BAĞDAT ULUSLARARASI FUARI SEKTÖRLERİ

A'DAN Z'YE TÜM SANAYİ, TİCARET, HİZMET VE YATIRIM SEKTÖRLERİ

- Ambalaj ve Paketleme
- Aydınlatma
- Bankacılık ve Sigortacılık
- Çelik
- Demir ve Demir Dışı Metaller
- Elektrik ve Elektronik
- Enerji
- Ev Tekstili
- Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
- Hediyelik Eşya
- İlaç ve Sağlık Ürünleri
- İletişim ve Bilgi Teknolojileri
- İnşaat ve Yapı
- Kırtasiye
- Kimyevi Maddeler
- Kozmetik
- Makine ve Aksamları
- Market ve Mağaza Ürünleri
- Matbaa ve Reklamcılık
- Mobilya
- Otomotiv
- Sağlık ve Medikal Ekipmanlar
- Sanayi ve Ticaret
- Tarım ve Tarım Teknolojileri
- Tekstil ve Tekstil Sanayi
- Temizlik Malzemeleri
- Turizm ve Otelcilik
- Yazılım
- Züccaciye

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Kataoğu'nda firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 450 ABD DOLAR / m²
Minimum Stant Alanı : 9 m²

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Mustafa Eroğlu — 0212 455 65 19 — 0534 577 45 50 — mustafa.eroglu@ito.org.tr
Tanju Özbay — 0212 455 47 73 — 0539 931 51 24 — tanju.ozbay@ito.org.tr
Şeyma Pekcan — 0212 455 65 07 — 0542 421 82 85 — seyma.pekcan@ito.org.tr
Aylin Odabaş — 0533 959 30 57 — aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal





Karbon yoğunluğunun azalmasına katkı

Akkuyu'da üretilecek elektrikle karbon emisyonlarının azaltılabileceğini söyleyen Altuğ Karataş, demir-çelik, çimento, kimya, cam, seramik ve alüminyum gibi enerji yoğun sektörlerde elektriğin önemli bir üretim maliyeti oluşturduğunu belirtti. Nükleer enerjinin, elektrik üretimindeki karbon yoğunluğunun azaltılmasına katkı sağlayarak Türk sanayisinin uluslararası rekabet gücünü destekleyebileceğini ifade eden Karataş, şu değerlendirmede bulundu: "Avrupa Birliği Sınırda Karbon Düzenleme Mekanizması ile karbon yoğun ürünlerde yeni bir maliyet yapısı oluşturuyor. Nükleer enerji sayesinde AB ile güçlü ticari entegrasyonu olan Türk sanayisi açısından stratejik bir avantaj oluşabilir."



SANAYİYE AB PAZARINDA STRATEJİK AVANTAJ SAĞLAYABİLİR

Türkiye 2027'de nükleer enerjiyle tanışacak

Türkiye, Akkuyu Nükleer Güç Santrali'nde elektrik üretimi için geri sayıma geçti. İlk reaktöre nükleer yakıt yüklemesinin kısa süre içerisinde başlaması, ilk elektriğin ise 2027'nin başlarında sisteme verilmesi hedefleniyor. Akkuyu'nun ardından Sinop ve Trakya'da planlanan yeni yatırımlarla enerji arz güvenliğinin güçlendirilmesi ve ithal fosil yakıtlara bağımlılığın azaltılması amaçlanıyor.

Uzmanlar, ilk reaktörün tam kapasitede yıllık yaklaşık 1 milyar dolarlık elektrik üretim değerine ulaşabileceğini, dört reaktörle doğalgaz ithalatında 1.8-2.4 milyar dolarlık tasarruf potansiyeli oluşabileceğini belirtiyor. Nükleer enerjinin, AB'nin karbon düzenlemeleri karşısında Türk sanayisine stratejik avantaj sağlayabileceği ve enerji yoğun sektörlerde maliyet baskısını hafifletebileceği değerlendiriliyor.

TÜRKİYE'nin ilk nükleer güç santrali Akkuyu'da çalışmalar son aşamaya geldi. Mersin'de yaklaşık 30 milyar dolarlık yatırımla hayata geçirilen projenin, enerji arzında kaynak çeşitliliğini artırması ve uzun vadede ithal fosil yakıtlara bağımlılığın azaltılmasına katkı sunması bekleniyor. Kesintisiz ve düşük karbonlu elektrik üretimi sağlayacak santral, Türkiye'nin enerji dönüşümünde önemli bir rol üstlenecek.



Onur TOPKAN

İLK YAKIT İÇİN GERİ SAYIM

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, Antalya'da düzenlenen COP31 kapsamında yaptığı açıklamada, Akkuyu'daki ilk reaktörün fiziksel başlatma işleminin önümüzdeki birkaç hafta içerisinde gerçekleştirilmesinin hedeflendiğini bildirdi. Rusya Devlet Nükleer Enerji Kuruluşu Rosatom'un Genel Müdürü Aleksey Lihaçev ise testlerin başarıyla tamamlanması halinde gerçek nükleer yakıt yüklemesinin aralık ayında başlayabileceğini, ilk elektriğin de 2027'nin ocak-şubat döneminde üretilmesinin hedeflendiğini açıkladı.



Altuğ Karataş

KAPASİTE KADEMELİ ARTACAK

İlk ünitenin işletmeye alınmasının ardından diğer üç reaktörün de kademeli olarak devreye girmesi planlanıyor. Böylece Türkiye'nin elektrik üretiminde nükleer enerjinin payı aşamalı olarak artacak. Santralin tam kapasiteye ulaşmasıyla doğalgazdan elektrik üretiminin azaltılması ve küresel enerji fiyatlarındaki dalgalanmalara karşı daha dengeli bir üretim yapısının oluşturulması hedefleniyor. Türkiye'nin artan elektrik talebi de nükleer yatırımların önemini artırıyor. Sanayide elektrifikasyon, elektrikli araçlar ve veri merkezlerinin yaygınlaşmasıyla tüketimin önümüzdeki yıllarda büyümesi bekleniyor. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın Milli Enerji 2040 Vizyonu'nda ekonomide elektrikleşme oranının yüzde 36'ya çıkarılması hedeflenirken, nükleer santrallerin yenilenebilir kaynaklarla birlikte artan talebin karşılanmasında önemli rol üstlenmesi öngörülüyor.

KANADA İLE YENİ AŞAMA

Akkuyu'da ilk elektrik üretimi yaklaşırken, Türkiye'nin yeni nükleer santral projelerine yönelik görüşmeleri de sürüyor. COP31 kapsamında Türkiye Nükleer Enerji A.Ş. (TÜNAŞ) ile Kanadalı AtkinsRéalis'in iştiraki Candu Energy arasında CANDU teknolojisine yönelik fizibilite ve ön tasarım mühendisliği mutabakatı imzalandı. Mart ayında başlayan işbirliğinde ön fizibilite çalışmalarının sonuna yaklaşılırken, yeni anlaşmayla teknik ve ekonomik değerlendirmeler derinleştirilecek. Çalışmalarda santralin kurulabileceği sahalar, reaktör teknolojisinin Türkiye koşullarına uyarlanması, işletme süreçleri, yatırım maliyetleri ve finansman modeli ele alınacak.

İLK REAKTÖRDEN 1 MİLYAR DOLARLIK ÜRETİM

Enerji Uzmanı Altuğ Karataş, Akkuyu NGS'nin devreye alınmasıyla Türkiye'nin elektrik üretiminde yeni bir döneme gireceğini belirterek, yıllık elektrik tüketiminin 360 milyar kilovatsaatin üzerine çıktığını hatırlattı. İlk reaktörün 2027'de işletmeye alınması ve tam kapasiteyle çalışması halinde yılda yaklaşık 8-9 milyar kilovatsaat elektrik üretebileceğini söyleyen Karataş, bu miktarın bugünkü elektrik tüketiminin yaklaşık yüzde 2.5'ine karşılık geldiğini ifade etti. Karataş, söz konusu üretimin referans elektrik fiyatları üzerinden hesaplandığında yıllık yaklaşık 1 milyar dolarlık brüt üretim değerine ulaşabileceğini belirtti. Bununla birlikte ilk işletme yılında reaktörün tam kapasiteyle üretime başlamasının beklenmemesi gerektiğini vurguladı.

2.4 MİLYAR DOLAR TASARRUF POTANSİYELİ

Dört reaktörün tamamının devreye girmesiyle Akkuyu'nun toplam 4.800 megavat kurulu güce ve yıllık yaklaşık 35 milyar kilovatsaat elektrik üretim kapasitesine ulaşması bekleniyor. Bu miktar, Türkiye'nin bugünkü elektrik tüketiminin yaklaşık yüzde 10'una karşılık geliyor. Altuğ Karataş, Akkuyu'da üretilecek elektriğin tamamının doğalgaz santrallerinde üretilen elektriğin yerine geçtiği varsayımıyla yılda yaklaşık 6 milyar metreküplük doğalgaz tüketiminin önlenebileceğine dikkat çekti. Karataş'ın hesabına göre bu senaryo, doğalgaz fiyatlarına bağlı olarak yıllık 1.8-2.4 milyar dolarlık ithalat tasarrufu potansiyeli taşıyor.

Sinop ve Trakya'yla 14.400 megavatlık hedef

Sinop ve Trakya'da iki yeni büyük nükleer güç santrali planlandığını, her iki bölgede de dörder reaktörden oluşan santral seçeneklerinin değerlendirildiğini söyleyen Altuğ Karataş, Akkuyu ile birlikte üç santralin toplam kurulu gücünün 14.400 megavata ulaşabileceğini hesapladı. Benzer büyüklükte ve yüksek kapasiteyle çalışan santrallerin hayata geçirilmesi halinde yıllık elektrik üretiminin yaklaşık 105 milyar kilovatsaate ulaşabileceğini belirten Karataş, bunun Türkiye'nin bugünkü yıllık elektrik tüketiminin yaklaşık yüzde 30'una karşılık geldiğine dikkat çekti. Söz konusu hesaplamanın, henüz kesinleşmemiş yeni santral kapasitelerine ve mevcut tüketim düzeyine dayalı bir senaryo olduğunu belirtti. Sinop için Güney Kore'nin nükleer santral teknolojisi önemli alternatiflerden biri olarak değerlendirilirken, Çin dahil farklı ülke ve teknoloji seçenekleri de gündemde bulunuyor. Kanada'nın doğal uranyumla çalışabilen CANDU teknolojisine dikkat çeken Karataş, "Bu teknoloji, uranyum zenginleştirilmesine ihtiyaç duymadan elektrik üretimine imkân sağlaması açısından farklı bir yakıt tedarik modeli sunuyor" dedi. Farklı teknolojilerin değerlendirilmesinin Türkiye'nin nükleer yakıt ve teknoloji tedarikinde tek bir ülkeye bağımlı kalmaması açısından önem taşıdığını vurguladı. Küçük modüler reaktörlerin (SMR) de Türkiye açısından önemli fırsatlar barındırdığını belirten Karataş, bu teknolojilerin büyük nükleer santrallere kıyasla daha küçük ölçekli ve modüler yatırımlara imkân sağlayabileceğini söyledi. SMR'lerin özellikle organize sanayi bölgeleri ve veri merkezleri gibi kesintisiz enerji ihtiyacının yüksek olduğu alanlarda alternatif oluşturabileceğini ifade etti. Enerjide kaynak çeşitliliğinin önemine dikkat çeken Karataş, şöyle devam etti: "Nükleer enerji uzun süreli ve kesintisiz üretim sağlayarak fosil yakıt fiyatlarındaki dalgalanmaların etkisini sınırlayabilir. Ancak uzun dönemde maliyet avantajının gerçekleşmesi için yatırım ve finansman modellerinin doğru oluşturulması, teknoloji transferinin sağlanması ve sanayinin bu projelere güçlü şekilde entegre olması gerekiyor. Nükleer yatırımları Türkiye'nin enerji bağımsızlığını güçlendiren, sanayimizin rekabet gücünü artıran ve geleceğin düşük karbonlu ekonomisine geçişi destekleyen stratejik yatırımlar olarak görüyorum."



TÜRK GÜVENLİK SİSTEMLERİ VE YANGIN-KURTARMA SEKTÖRÜ ULUSLARARASI PROFESYONELLER İLE BULUŞUYOR!

Intersec Global 2027

- Acil Durum Hizmetleri, Kamu Güvenliği, Siber Güvenlik Ticari ve Çevre Güvenliği, Yangın ve Kurtarma sektörlerini tek çatı altında toplayan Orta Doğu'nun etkin profesyonel fuarı
- 151 ülkeden 45.000 profesyonel ziyaretçi
- Dubai World Trade Center'da yer alan toplam 65.000 m² katılım alanı ve 1.200 katılımcı
- Ticari Güvenlik ve Yangın ve Kurtarma sektörlerine ulaşma imkanı
- MENA bölgesine erişim
- 2023 yılından itibaren Türkiye Milli İştirak organizasyonunun yükselen grafiği

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı ve dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında genel bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

Katılım Bilgisi

Katılım Bedeli : 1.150 ABD Dolar / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Ruken Ayata
0212 455 65 83
0530 151 42 37
ruken.ayata@ito.org.tr

Levent Çakır
0212 455 62 39
0539 455 52 66
levent.cakir@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

EFAM söyleşilerinde gündem yatırım fonları

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde düzenlenen 'EFAM Söyleşileri 3' kapsamında yatırım fonlarının işleyişi, finansal piyasalarda güvenin kurumsal temelleri ve yatırımcı davranışları ele alındı. Akademik değerlendirmeler ile sektör deneyimlerinin bir araya geldiği etkinlikte; bilgi asimetrisi, şeffaflık, risk yönetimi ve finansal okuryazarlığın sağlıklı yatırım kararları açısından önemi vurgulandı.

ERTAN ERYILMAZ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Ekonomi ve Finans Uygulama ve Araştırma Merkezi (EFAM) ile İktisat (İngilizce) Bölümü işbirliğinde düzenlenen 'EFAM Söyleşileri 3'te, 'Paranın Kurumsal Anatomisi: Fonların İşleyiş Mekanizması' konusu ele alındı. Sâdâbâd Kampüsü Sütlüce'de gerçekleştirilen etkinlikte, yatırım fonlarının yapısı, finansal piyasalarda güven, yatırımcı davranışları ve risk yönetimi teorik bilgiler ve sektör deneyimleri çerçevesinde değerlendirildi.

İşletme Fakültesi İktisat (İngilizce) Bölüm Başkanı Doç. Dr. Sinem Sefil Tansever'in moderatörlüğünde gerçekleştirilen söyleşiye, EFAM Müdürü Prof. Dr. Elçin Aykaç Alp ile Smart&Start Kurucu Ortağı Dr. Dilek Kurban konuşmacı olarak katıldı. Akademisyenler ve öğrencilerin bir araya geldiği programda, finansal sistemin işleyişinde kurumların, düzenlemelerin ve denetim mekanizmalarının rolü üzerinde duruldu.



FİNANSAL PİYASALARDA GÜVEN

Finansal piyasalarda güvenin ekonomik ve kurumsal temellerini değerlendiren EFAM Müdürü Prof. Dr. Elçin Aykaç Alp, modern finansal sistemin işleyişinde bilgiye erişim, kurumsal düzenlemeler ve teşvik mekanizmalarının önemli rol oynadığını ifade etti. Bilgi asimetrisi ve asil-vekil problemi kavramlarını yatırım fonları üzerinden açıklayan Prof. Dr. Alp, yatırımcılar ile profesyonel portföy yöneticilerinin farklı bilgi düzeylerine sahip olmalarının şeffaflık ve kurumsal yönetim ihtiyacını ortaya çıkardığını belirtti.

Kamuyu aydınlatma, şeffaf raporlama, bağımsız denetim ve kurumsal yönetim uygulamalarının bilgi asimetrisinden kaynaklanabilecek sorunları azaltmaya katkı sağladığını belirten Prof. Dr. Alp, finansal piyasalarda güvenin kurumsal düzenlemeler, bilgiye erişim ve finansal okuryazarlığın birbirini tamamlamasıyla güçlendiğini vurguladı.

Yatırım fonlarının tasarruf sahiplerine profesyonel portföy yönetimi ve çeşitlendirme imkanı sunduğunu belirten Prof. Dr. Alp, bu yapıların sermaye piyasalarına katılımı ve finansal aracılık süreçlerini desteklediğini söyledi. Finansal sistemin başarısının yalnızca yatırım araçlarının getirileriyle değil, tasarrufların değerlendirilmesi, doğru teşviklerin oluşturulması ve risklerin yönetilmesiyle de ilişkili olduğunu vurguladı.

MÜLKİYET GÜVENCESİ

Yatırım fonlarında hukuki ve operasyonel güvenlik mekanizmaları ile ekonomik risklerin birbirinden ayrı değerlendirilmesi gerektiğini belirten Prof. Dr. Alp, fon malvarlığının hukuki yapısı, saklama sistemleri ve yatırımcı haklarının korunmasına yönelik düzenlemelerin finansal sistemin önemli unsurları olduğunu ifade etti. SPK, MKK, Takasbank ve ilgili saklama kuruluşlarının farklı görev ve sorumluluklarla bu kurumsal mimari içerisinde yer aldığını belirten Prof. Dr. Alp, söz konusu mekanizmaların yatırımcı haklarının korunmasına katkı sağladığını, ancak piyasa fiyatlarındaki dalgalanmaları ve yatırımın ekonomik risklerini tamamen ortadan kaldırmadığını vurguladı. Likidite yönetimi ve sistemik risk kavramlarına da değinen Prof. Dr. Alp, finansal piyasalarda bireysel yatırımcı kararlarının toplu sonuçlarının önemine dikkat çekti. Çok sayıda yatırımcının eş zamanlı olarak fonlardan çıkış talebinde bulunmasının, özellikle piyasa derinliğinin sınırlı olduğu koşullarda varlık satışları ve fiyatlar üzerinde baskı oluşturabileceğini belirtti. Her likidite sorununun sistemik riske dönüşmeyeceğini vurgulayan Prof. Dr. Alp, finansal istikrarın değerlendirilmesinde piyasa derinliği, portföy yapısı, finansal bağlantılar ve risk yönetimi mekanizmalarının birlikte ele alınması gerektiğini ifade etti.

RİSK ANALİZİ

Bankacılık, aracı kurum ve portföy yönetimi alanlarındaki deneyimlerini paylaşan Dr. Dilek Kurban ise yatırım fonlarının işleyişini ve farklı fon türlerinin özelliklerini anlattı. Portföy yönetimi, işlemlerin gerçekleştirilmesi, saklama ve denetim süreçlerinde görev alan kurumların sorumluluklarına değinen Dr. Kurban, yatırım kararlarında kişisel ihtiyaçların belirleyici olması gerektiğini ifade etti.

Yatırımcıların fon seçmeden önce hangi amaçla yatırım yaptıklarını, paraya ne zaman ihtiyaç duyacaklarını ve ne kadar risk alabileceklerini değerlendirmeleri gerektiğini belirten Dr. Kurban, yalnızca geçmiş getirilere bakılarak karar verilmesinin sakıncalarını aktardı. Dr. Kurban, fonların yatırım yaptığı varlıkların, risk düzeylerinin, karşılaştırma ölçütlerinin ve nakde dönüş sürelerinin birlikte incelenmesi gerektiğini vurguladı.



Askeri personele siber güvenlik ve yapay zeka eğitimi

Millî Savunma Bakanlığı ile imzalanan işbirliği protokolü kapsamında, Türk Silahlı Kuvvetleri personeline İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde siber güvenlik ve yapay zeka alanında teorik ve uygulamalı eğitimler verildi.

MİLLÎ Savunma Bakanlığı ile İstanbul Ticaret Üniversitesi arasında imzalanan Eğitim İş Birliği Protokolü kapsamında, Türk Silahlı Kuvvetleri personeline yönelik siber güvenlik ve yapay zeka eğitimlerinin birincisi gerçekleştirildi. 1. Ordu Komutanlığı ve üniversitenin koordinasyonunda, 12-26 Ekim 2026 tarihleri arasında Ahî Çelebi Kampüsü Eminönü'nde düzenlenen eğitim programı, 27 Ekim'de yapılan uygulama etkinliği ve belge takdim töreniyle sona erdi.

UYGULAMALI EĞİTİM

Programın ilk aşamasında, 12-20 Ekim tarihleri arasında Siber Güvenlik Teknik Eğitimi gerçekleştirildi. Eğitimde ağ güvenliği, siber tehditlerin tespiti, güvenlik olaylarının izlenmesi, olay müdahalesi ve dijital delil analizi konuları ele alındı.

21-26 Ekim tarihleri arasında düzenlenen Yapay Zeka Kod Yazma Eğitimi'nde ise Python programlama, veri analizi, makina öğrenmesi algoritmaları ve yapay zeka uygulamalarına odaklanıldı. Her iki eğitimde de teorik bilgiler uygulamalı çalışmalarla desteklenerek askerî personelin edindiği bilgileri mesleki faaliyetlerinde kullanabilmesi amaçlandı.

Eğitimlerin başında ve sonunda uygulanan testlerle katılımcıların bilgi düzeyleri ve eğitim sürecindeki gelişimleri değerlendirildi. Ölçme ve değerlendirme sonuçları, siber güvenlik, Python programlama ve makina öğrenmesi alanlarında katılımcıların bilgi düzeylerinin arttığını gösterdi.

SİBER GÜVENLİK SENARYOLARI

Eğitimlerin ardından gerçekleştirilen uygulama etkinliğinde katılımcılar, 'Red Team' ve 'Blue Team' adlı ekiplerde siber güvenlik senaryoları üzerinde çalıştı. Ağ güvenliği, tehdit tespiti, olay izleme ve dijital delil inceleme süreçlerini kapsayan çalışmalarla eğitimlerde kazanılan bilgi ve beceriler pekiştirildi.

İŞBİRLİĞİ SÜRDÜRÜLECEK

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin akademik bilgi birikimi ve teknik altyapısıyla yürütülen programda, askerî personelin mesleki yetkinliklerinin geliştirilmesi ve kurumlar arası bilgi paylaşımının artırılması hedeflendi. Millî Savunma Bakanlığı ile imzalanan protokol doğrultusunda, eğitim işbirliğinin yeni programlarla sürdürülmesi amaçlanıyor.

Geleceğe nefes olacaklar



11 Kasım Millî Ağaçlandırma Günü kapsamında 'Geleceğe Nefes, Dünyaya Barış' temasıyla düzenlenen fidan dikim etkinliğine, İstanbul Ticaret Üniversitesi de katıldı. Sağlık, Kültür ve Spor (SKS) Daire Başkanlığı ile Moda ve Tasarım Topluluğu'nun yer aldığı etkinlikte öğrenciler, daha yeşil ve yaşanabilir bir gelecek için fidanları toprakla buluşturdu.

Cumhurbaşkanlığı himayelerinde yürütülen ağaçlandırma çalışmaları kapsamında İstanbul il töreni, 11 Kasım 2026 günü Eyüpsultan İlçesi Odayeri Mahallesi Kömürpınar Mevkii'ndeki eski maden sahasında gerçekleştirildi. İstanbul Valiliği koordinasyonunda düzenlenen program, kamu kurumlarının temsilcilerini, öğrencileri ve vatandaşları bir araya getirdi.

Törene katılan İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencileri, fidan dikerek alanın yeniden yeşillendirilmesine katkı sundu. Etkinlik, öğrencilerin çevreye yönelik duyarlılıklarını uygulamaya taşımalarına imkan sağladı.

İstanbul Ticaret Üniversitesi, üç kampüsündeki bilgisayar laboratuvarlarını fakültelerin eğitim ve uygulama ihtiyaçlarına göre yeniledi. Öğrencilerin kullanımına sunulan 425 bilgisayar ve profesyonel iş istasyonuyla yapay zeka destekli içerik üretiminden mühendislik simülasyonlarına kadar farklı alanlarda uygulamalı eğitim altyapısı güçlendirildi.



Bilgisayar laboratuvarları yenilendi

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, öğrencilerine güncel teknolojilerle donatılmış eğitim ortamları sunmak amacıyla üç kampüsündeki bilgisayar laboratuvarlarını yeniledi. Bilgi Teknolojileri Daire Başkanlığı koordinasyonunda gerçekleştirilen çalışmalar kapsamında, fakültelerin eğitim ve uygulama ihtiyaçlarına uygun toplam 425 bilgisayar ve profesyonel iş istasyonu öğrencilerin kullanımına sunuldu. Fakültelerin eğitim programları, kullanılan yazılımlar ve uygulamalı derslerin gereksinimleri dikkate alınarak her akademik disiplinin ihtiyacına uygun donanımlar tercih edildi.

PROFESYONEL İŞ İSTASYONLARI

İletişim Fakültesi'nin dijital medya, görsel tasarım, video işleme, animasyon ve yapay zeka destekli içerik üretimi çalışmalarında kullanılmak üzere 120 adet yüksek performanslı profesyonel iş istasyonu temin edildi.

Yüksek işlem ve grafik kapasitesine sahip yeni sistemlerle öğrencilerin profesyonel yazılımları etkin biçimde kullanmaları, yüksek çözünürlüklü görsel ve video projeleri geliştirmeleri ve sektörde kullanılan güncel teknolojilerle deneyim kazanmaları hedeflendi.

YÜKSEK PERFORMANSLI SİSTEMLER

Mühendislik ve mimarlık fakültelerinin ihtiyaçları doğrultusunda 45 adet güçlü işlemciler ve profesyonel grafik kartlarıyla donatılmış bilgisayarlar tercih edildi.



Yeni altyapıyla öğrencilerin üç boyutlu modelleme, bilgisayar destekli tasarım, mühendislik hesaplamaları, simülasyon, teknik çizim ve görselleştirme gibi yüksek donanım kapasitesi gerektiren uygulamaları daha verimli gerçekleştirmelerine olanak sağlandı.

Üniversitenin diğer fakültelerindeki laboratuvarlar için 150 adet yüksek performanslı All-in-One bilgisayar temin edildi. Ekran ve bilgisayar bileşenlerini tek bir yapıda birleştiren bu sistemlerle laboratuvarlarda daha düzenli ve ergonomik çalışma alanları oluşturulurken öğrencilerin ders uygulamaları, araştırma ve proje çalışmalarını destekleyen modern bir altyapı sağlandı.



ifindikci@degerdanismanlik.com.tr

İşlenmeyen altın

Kişisel gelişimi ele aldığımız bir seminerimizde ilginç bir soru sorulmuştu: "Kişiler doğuştan farklı zeka ve kişilik altyapısına sahip geliyorlar. O hâlde hayat boyunca ne yaparsak yapalım doğuştan getirdiğimizle sınırlı değil miyiz?"

İlk etapta bakıldığında "evet" diyoruz. Bireylerin doğuştan getirdikleri temel zihinsel ve kişilik özellikleri kendilerine has potansiyellerdir. Bunların yaşam boyunca geliştirilmesi mümkündür. Ancak bu gelişimin sınırları ve imkânları kişiden kişiye farklılık gösterebilir.

Karmaşık bir sorun gibi görünüyor. Nitekim eğitim ve psikolojinin vazgeçilmez tartışma konularından biri şudur: Doğuştan getirilen özellikler mi, yoksa çevreden kazanılanlar mı daha etkilidir? Bu tartışmanın ayrıntılarına girmek yerine, sahip olduğumuz potansiyel ile onu geliştirme çabamız arasındaki ilişkiye dikkat çekmek istiyoruz.

★★★

İki kişi düşünelim. Bunlardan birincisi doğuştan altın değerinde özellikler taşımış olsun. İkincisi ise doğuştan daha az kıymetli gümüş değerinde özellikler getirmiş olsun.

Altın değerinde kişisel özelliklere sahip kişi, daha rahat, hantal, atıl bir hayat sürüyor. Aslında çok değerli özelliklere sahip ama bunlar yaşam alanına yansımıyor. Mesleğe, üretime ve başarıya dönüşmüyor. Atalet içindeki bireyin kullanılmayan potansiyeli olarak saklı duruyor. Aynen kilolarca altın külçesi olan ve bunları evde yastık altında saklayan biri gibi.

Gümüş değerindeki bireysel özelliklere sahip kişi ise bu özelliklerinin farkındadır. Onları tanımaya çalışır. Analiz eder. Onlardan ne çıkabileceğini, onları nasıl değerlendireceğini düşünür, planlar yapar ve uygular. Hummalı bir çalışma ile gümüş değerindeki özellikleri üzerinde çalışır. Onları işler, geliştirir. Aynen gümüş külçeleri olan tüccar misali. Onları yastık altında tutmaz. Hayata akıtır, işler. Gümüş külçelerden bilezik, kolye ve benzeri objeler yapar. Yani sahip olduğu gümüş değerindeki potansiyeli hayat sahnesine yansıtır. Ekonomiye kazandırır.

Her iki kişi yan yana geldiğinde hangisi daha gelişmiş yahut başarılı görünür**?** Altın potansiyeli olan ama onu evde saklayan, dışarıdan hiçbir belirtisi görünmeyen kişi mi? Yoksa gümüş de olsa onu çok iyi değerlendiren, geliştiren ve dışarıdan fark edilecek biçimde işleyen kişi mi?

İşlenmiş olan gümüş; hayata akmış, işe yaramış, katma değer üretmiş olması bakımından atıl duran altın potansiyelinden daha öne çıkar. Altın, önemli ve değerlidir ama ham potansiyelden performansa dönüşmemiştir. Gümüş ise hamlıktan çıkmış, işlenmiş, ataletten, durgunluktan, rutinden kurtulmuştur.

★★★

Hayatta birçok insan aslında doğuştan çok farklı, renkli, gelişmeye açık ve ayırt edici özellikler getirmiştir. Ama yetişme süreçlerindeki eğitim ve öğrenme modellerinin etkisi ve bazen de iç motivasyonlarının zayıflığı nedeniyle aktif bir kişisel gelişim çabası içinde olamazlar. Dolayısıyla bu farklılıklarını ortaya koyamazlar.

Bütün bunlardan sonra şu tespiti yapmalıyız: Kişisel gelişim için çoğu zaman öne çıkardığımız engelleri gözden geçirmeliyiz. Çünkü bunların bir kısmı gerçek engellerden çok zihnimizde büyüttüğümüz sınırlardır. Öğrenilmiş çaresizlik de bunlardan biridir.

İnsan bazen yapabileceklerinin değil, yapamayacağına inandıklarının sınırları içinde yaşar. Oysa sahip olduğumuz potansiyeli tanımak, geliştirmek ve hayata katmak büyük ölçüde çaba, emek ve kararlılık ister. Önemli olan yalnızca neye sahip olduğumuz değil, sahip olduklarımızla ne yaptığımızdır.

Unutmayalım, işlenmeyen altın saklı bir değer olarak kalırken, işlenen gümüş hayata değer katar.

Üç yıllık lisans için yeni müfredat mesaisi



Yükseköğretim Kurulu'nun dört yıllık lisans eğitimini üç yılda tamamlamaya yönelik hazırlıkları sürüyor. Gençlerin iş hayatına daha erken katılmasını hedefleyen model, eğitim maliyetlerinden müfredatın niteliğine kadar birçok başlıkta değerlendiriliyor. TÜİK verilerine göre ise lisans mezunlarının ilk işini bulması ortalama 14.2 ay sürüyor.



TÜRKİYE'de yükseköğretimin süresini değiştirebilecek yeni bir düzenleme üzerinde çalışılıyor. Yükseköğretim Kurulu (YÖK), dört yıllık lisans programlarının üç yılda tamamlanabilmesi amacıyla müfredat, kredi sistemi ve uygulamalı eğitimi yeniden ele alıyor. Üniversitelerin iş gücü piyasasıyla ilişkisini güçlendirmeyi amaçlayan hazırlıklar, milyonlarca öğrencinin eğitim süresini ve mezuniyet sonrasındaki tercihlerini etkileyecek.

180 KREDİLİK YENİ MODEL

YÖK Başkanı Prof. Dr. Erol Özvar, 7 Kasım 2026'da yaptığı açıklamada, lisans programlarının 180 kredi üzerinden yeniden yapılandırılarak üç yılda tamamlanabilmesi üzerinde çalıştıklarını bildirdi. Üniversitelerin yaklaşık bir yıldır bu sürece hazırlandığını belirten Prof. Dr. Özvar, ders sayılarının azaltılması ve içeriklerin güncellenmesine yönelik çalışmaları 2027'de uygulamaya geçirmeyi hedeflediklerini açıkladı.

Hazırlıkların geçmişinde farklı bir model de bulunuyor. Aralık 2025'te açıklanan formülde öğrencilerin 240 AKTS'lik mevcut kredi yükünü koruyarak sekiz yarıyıllık eğitimi üç takvim yılında tamamlaması öngörülüyordu. Kasım 2026'da gündeme gelen 180 kredilik yapı ise müfredatın yeniden düzenlenmesini içeriyor. Yeni sistemin hangi bölümlerde uygulanacağı, mevcut öğrencilerin nasıl etkileneceği ve geçiş takvimi henüz kesinleşmedi. Özvar'ın açıklamalarına göre Türkiye'de lisans programları boyunca yaklaşık 60 ders verilirken Avrupa'da 20-25 düzeyinde. YÖK, tekrar eden içerikleri azaltarak proje, araştırma ve uygulamalı çalışmalara daha fazla yer vermeyi hedefliyor.

AVRUPA'DA 180-240 KREDİ UYGULANIYOR

Avrupa Yükseköğretim Alanının Bologna Süreci kapsamında benimsediği yeterlilikler çerçevesi, lisans programları için 180 ile 240 AKTS arasında değişen bir kredi aralığı tanımlıyor. Üç yıllık lisans eğitimi birçok Avrupa ülkesinde uygulanırken, bazı mesleki alanlarda daha uzun programlar tercih ediliyor.

Türkiye'nin değerlendirdiği yeni model, bu yönüyle Avrupa'daki örneklerle benzerlik taşıyor. Ancak mühendislik, mimarlık ve yoğun uygulama gerektiren alanlarda mesleki yeterliliklerin nasıl korunacağı önemli bir başlık oluşturuyor.

MEZUNUN İŞE GEÇİŞİ 14 AYI AŞIYOR

Yükseköğretimde süre tartışmasının en önemli boyutlarından birini mezunların istihdamı oluşturuyor. TÜİK'in Temmuz 2026'da yayımladığı Yükseköğretim İstihdam Göstergeleri'ne göre lisans mezunlarının kayıtlı istihdam oranı 2024'te yüzde 75 iken 2025'te yüzde 73.9'a geriledi. Ortalama ilk iş bulma süresi ise 14.4 aydan 14.2 aya indi.

Veriler, mezunların eğitim aldıkları alanlarda çalışma durumuna ilişkin bir başka sorunu da ortaya koyuyor. SGK 4/A kapsamında ücretli çalışan lisans mezunlarının yalnızca yüzde 56.7'si, öğrenim gördükleri alanla uyumlu bir meslek grubunda çalışıyor.

AİLE BÜTÇESİNE BİR YIL KATKI

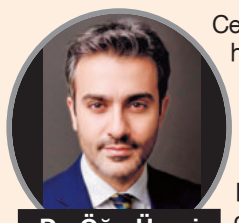
Eğitim süresinin kısalması, özellikle başka şehirlerde üniversite okuyan öğrenciler ve aileleri açısından ekonomik sonuçlar doğurabilir. Barınma, ulaşım, beslenme ve eğitim materyallerine yönelik harcamaların bir yıl azalması mümkün.

Öte yandan öğrencilerin çalışma hayatına daha erken katılması, gelir elde etmeye başlama yaşını da öne çekebilir. Bu olasılığın gerçekleşmesi, mezuniyet sonrasındaki iş bulma süresine ve iş gücü piyasasının yeni mezunları ne ölçüde istihdam edebileceğine bağlı. YÖK'ün gündeminde bulunan işletmede mesleki eğitim modeli de bu tartışmayla bağlantılı. Lisans programlarında 7+1 ve 6+2 gibi seçeneklerle öğrencilerin bir veya iki dönem boyunca doğrudan iş hayatında deneyim kazanmaları hedefleniyor. İstanbul'un da aralarında bulunduğu yedi il, uygulama için pilot merkezler arasında yer alıyor.

YAPAY ZEKA MÜFREDATI DEĞİŞTİRİYOR

İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi Ticaret Hukuku Anabilim Dalı Dr. Öğr. Üyesi M. Fatih Cengil, lisans eğitiminin üç yıla indirilmesine yönelik hazırlıkları teknolojik gelişmeler ve iş hayatına katılım açısından değerlendirdi. Yapay zeka teknolojilerinin bilgiye erişim süreçlerini önemli ölçüde hızlandırdığına dikkat çeken Cengil, geçmişte aylar, hatta yıllar sürebilen çalışmaların artık dakikalar içinde gerçekleştirilebildiğini belirtti. Ancak bu imkanlardan sağlıklı biçimde yararlanabilmek için elde edilen bilgileri kontrol edebilecek yeterliliğe sahip olunması gerektiğini vurgulayan Cengil, şöyle konuştu: "Üniversitelerdeki çoğu bölümün ders içeriklerinin bu gelişmeler karşısında revize edilmesi gerekiyor. Eğitim süresinin kısalması, gençlerin ekonomik ve sosyal hayata daha erken katılmasına imkan sağlayabilir. Gençlerin 25 yaşına kadar üretime katılamaması aile bütçesine de yük oluşturuyor. Bu durum aile kurma kararlarını da erteleyebiliyor. Hayata erken atılım, zihinsel olgunlaşma süreci için de önemli. Genç yaşta kazanılan mesleki deneyim bireyin üretkenliğini artırabilir."

Hukuk eğitiminde üç yıl mümkün mü?



İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi Ticaret Hukuku Anabilim Dalı Dr. Öğr. Üyesi M. Fatih Cengil, eğitim süresinin her disiplinin ihtiyaçlarına göre değerlendirilmesi gerektiğini söyledi. Bu süreçte akademisyenlerin, sektör temsilcilerinin ve ilgili paydaşların görüşlerine başvurulmasının önemli olduğunu vurgulayan Cengil, bazı programlarda teorik eğitimin kısaltılarak üniversitelerin de paydaş olduğu uygulamalı eğitimle desteklenebileceğini söyledi. Hukuk fakülteleri açısından ise mevcut dört yıllık sürenin korunmasını öneren Cengil, "Gerçekten hukuk nosyonuna sahip bir öğrencinin yetiştirilebilmesi için dört yıllık sürenin ideal olduğu söylenebilir. Hukukun farklı dallarına ilişkin bilgilerin özümsenmesi ve hukuki düşünme becerisinin geliştirilmesi için zamana ihtiyaç duyuluyor. Binlerce kanunun bulunduğu hukuk sisteminde, fakültelerde yalnızca sınırlı sayıdaki temel kanunlar öğretilebiliyor. Hukuk eğitimindeki temel sorun öğrenci ve akademisyen niteliği ile uygulamadan uzak müfredat. Öncelik bu alanların iyileştirilmesine verilmeli" dedi.



TÜRKİYE'NİN GÜNEŞİ DÜNYANIN ENERJİSİ

THE SMARTER E EUROPE – INTERSOLAR EUROPE

- Avrupa'nın Enerji Fuarı The Smarter E Europe kapsamında "Güneş Enerjisi" sektörü temsilcilerine ulaşım imkanı
- 19 salonda ve açık alanda toplam 200.000 m^2 sergileme alanı
- 52 ülkeden 2.650 katılımcı firma
- 163 ülkeden 105.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Enerji sektöründeki gelişmelerin yerinde incelenmesi
- Uluslararası güneş enerjisi profesyonelleri ile buluşma ve işbirliği kurma fırsatı

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS KONULARI

- A5 ve A4 salonları- Intersolar Europe: PV invertörler, PV sistem sağlayıcıları, PV distribütörleri, PV ürünler, PV hizmetleri, Solar Isı Teknolojileri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin, nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuarın web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayımlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 750 Euro / m^2
Minumum stant alanı : 9 m^2

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Kevser Mercan
0212 455 61 12
0532 714 83 50
kevser.mercan@ito.org.tr

Levent Çakır
0212 455 62 39
0539 455 52 66
levent.cakir@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Motorda hareket teknolojisine yerli imza

Savunma sanayi başta olmak üzere kritik sektörlere yönelik elektrik motorları, aktüatörler ve elektromekanik sistemler geliştiren Miraimot, yerli mühendislik gücüyle hareket teknolojilerinde özgün çözümler sunuyor. Şirket, 2027'de seri üretime geçmesi planlanan projeleriyle büyüme dönemine hazırlanıyor.

teknopark istanbul **MİLLİ SANAYİ İÇİN GÖREVDE 398**



ÖMÜR KIRBAŞLI

SAVUNMA sanayinden havacılığa, e-mobiliteden insansız sistemlere kadar pek çok alanda kritik öneme sahip elektrik motorları, geleceğin teknolojilerinin de temel bileşenleri arasında yer alıyor. Bu alanda yerli mühendislik kabiliyetini geliştirmek amacıyla yola çıkan Miraimot Mühendislik ve Teknoloji, tasarımdan üretime özgün çözümler geliştiriyor. Teknopark İstanbul'da kurulan Miraimot'un kuruluş hikayesini, ürünlerini, yatırım ve ihracat hedeflerini, gelecek vizyonunu ve sektöre ilişkin değerlendirmelerini şirketin kurucusu Barış Kemençe İstanbul Ticaret'e anlattı.


Barış Kemençe

GELECEĞİN MÜHENDİSLİĞİ

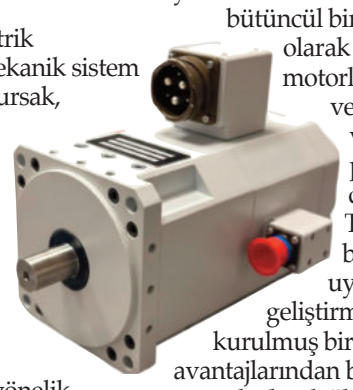
■ Şirketiniz hakkında kısaca bilgi verebilir misiniz? Bu fikir nasıl doğdu?

Miraimot Mühendislik ve Teknoloji A.Ş. olarak, başta savunma sanayi olmak üzere farklı sektör ve platformların ihtiyaçlarına yönelik elektrik motorları, eyleyiciler (aktüatörler) ve elektromekanik sistemler geliştiriyor; müşterilerimize mühendislik ve üretim hizmetleri sunuyoruz. Ağustos 2025'te Teknopark İstanbul'da kurulmuş genç bir şirketiz. Üretim faaliyetlerimizi ise Dudullu bölgesindeki ayrı bir tesisimizde yürütüyoruz. Dört kurucu ortak olarak elektrik motorları alanında toplam 42 yılı aşan deneyime sahibiz. Bu birikimimizi, sektörün ihtiyaç duyduğu çözümleri geliştirmek ve ürünleri tasarımdan üretime kadar bütüncül bir yaklaşımla ele almak için kullanıyoruz. Kuruluş hikâyemizin temelinde iki önemli motivasyon bulunuyor. Birincisi, elektrik motorlarında özellikle kritik sistemlerde hâlâ yurt dışından tedarik edilen ürünlerin bulunması. Bu ürünlerin yerli mühendislik kabiliyetiyle geliştirilebileceğine inanıyoruz. İkincisi ise mevcut platformlarda güncel teknolojilere uygun, yenilikçi çözümlere duyulan ihtiyaç. Bunun yanında hem yurt içinde hem de yurt dışında bu alanda hızla artan bir talep var. Ülkelerin artan savunma yatırımları, yeşil dönüşüm ve elektrifikasyon eğilimleri elektrik motoru pazarının büyümesinde önemli rol oynuyor. Biz de yıllar içinde kazandığımız mühendislik ve üretim tecrübesini kullanarak bu ihtiyaçlara cevap vermek, yenilikçi ve özgün ürünleri ülkemize ve sektörümüze kazandırmak istiyoruz.

ÖZGÜN ÜRÜN ÇÖZÜMLERİ

■ Ürün veya hizmetiniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Temel faaliyet alanlarımız elektrik motorları, eyleyiciler ve elektromekanik sistem çözümleri. Genelleme yapacak olursak, enerjinin ve hareket ihtiyacının olduğu hemen her yerde elektrik motorlarına ihtiyaç duyuluyor. Bu da faaliyet alanımızı oldukça genişletiyor. Halihazırda silah sistemleri, radarlar, antenler ve görüş sistemleri gibi farklı uygulamaların gereksinimlerine yönelik özgün çözümler geliştirebiliyoruz. Zamanla bu uygulamaların sayısını ve çeşitliliğini artırmayı hedefliyoruz. Ürünlerimizi standart katalog ürünleri olarak değil, doğrudan müşteri ihtiyaçlarına yönelik özelleştirilmiş çözümler olarak ele alıyoruz. Elektromanyetik tasarımdan mekanik tasarıma, prototip üretiminden test ve doğrulamaya kadar farklı aşamaları kendi bünyemizde yürütüyoruz. Geliştirdiğimiz ürünleri, müşterinin sistemine entegre edilebilecek şekilde uygulamaya özel olarak tasarlıyoruz. Müşterinin kendi sisteminde gerçekleştirdiği entegrasyon ve kalifikasyon süreçlerinin ardından ürünlerimizin seri üretimini de üstleniyoruz. Projelerimizde yalnızca ürün tedarik eden bir firma rolü üstlenmiyoruz. İhtiyacın belirlenmesinden ürünün müşterinin sistemine uygun şekilde geliştirilmesine kadar uzanan süreçte müşterilerimizle birlikte çalışıyoruz. Böylece geliştirdiğimiz ürünlerle nihai sistemlerin performansına da katkı sağlıyoruz. Kısacası, projelerde bir tedarikçiden ziyade çözüm ortağı yaklaşımını benimsiyoruz.



TEKNOLOJİK DÖNÜŞÜM

■ İleri teknolojiler kullanıyor musunuz?

Bizi farklılaştıran temel unsur, ürünleri yalnızca üretilecek parçalar olarak değil, bütüncül birer mühendislik problemi olarak ele almamız. Elektrik motorlarında performans, verimlilik, boyut, üretilebilirlik ve maliyet gibi birçok parametrenin birlikte değerlendirilmesi gerekiyor. Tasarım aşamasından başlayarak tüm adımlarda uygulamaya en uygun çözümü geliştirmeye odaklanıyoruz. Yeni kurulmuş bir şirket olmamızın avantajlarından biri de süreçlerimizi en baştan güncel teknolojiler ve dijitalleşme hedefleri doğrultusunda tasarlayabilmemiz. Mevcut bir yapıyı sonradan dönüştürmek yerine, ERP altyapımızı ve iş akışlarımızı da gelecekteki seri üretim hedefimizi gözeterek bugünden şekillendiriyoruz. Yapay zeka ve makina öğrenmesi şu anda aktif olarak kullandığımız teknolojiler arasında yer almıyor. Ancak büyüme planımızda üretimde dijitalleşme ve verimlilik önemli bir yer tutuyor. Yapay zeka ve makina öğrenmesinin üretim süreçleri, enerji verimliliği ve iş akışlarının planlanması gibi alanlarda sağlayabileceği katkıları önemsiyoruz. Bu teknolojileri, şirketimizin gelişimiyle birlikte kendi süreçlerimize dâhil etmeyi hedefliyoruz.

İKİ PROJEDE SERİ ÜRETİM

■ Geliştirdiğiniz ürünlerin ticari geleceği hakkında neler söylemek istersiniz? Yurt dışından talep var mı?

Elektrik motorları; savunma, havacılık, e-mobilite ve drone sistemleri gibi birçok alanda kritik bileşenler olarak öne çıkıyor. Elektrifikasyonun farklı sektörlerde yaygınlaşması, ülkelerin savunma ve havacılık yatırımlarının artması ve kritik bileşenlerde yerli üretim ihtiyacının güçlenmesi, elektrik motorlarına yönelik talebin önümüzdeki dönemde de artarak devam edeceğini gösteriyor. Bugüne kadar farklı müşteri ihtiyaçlarına yönelik 10'a yakın prototip geliştirme projesi üstlendik. Bu projelerin önemli bir kısmı, önümüzdeki yıllarda seri üretime dönüşme potansiyeli taşıyor. Bunlardan ikisinin ise 2027 yılından itibaren seri üretim aşamasına geçmesi planlanıyor. Bu gelişmeler, önümüzdeki dönemde mühendislik ve ürün geliştirme faaliyetlerimizi daha yüksek adetli üretimle destekleyeceğimiz bir büyüme dönemine girdiğimizi gösteriyor. İhracat ise orta ve uzun vadeli büyüme hedeflerimizin önemli bir parçası. Bugün için önceliğimizi savunma sanayimizin yurt içindeki ihtiyaçlarına cevap vermek oluşturuyor. Bununla birlikte, yurt dışından mühendislik ve ürün geliştirme alanlarında da talepler alıyoruz. Bu talepleri, mühendislik yetkinliklerimizi uluslararası pazarlara taşıma yolunda önemli fırsatlar olarak görüyoruz. Kendi ürünlerimizin doğrudan ihracatına yönelik olarak ise önümüzdeki üç yıllık dönemde ürünlerimizi ve üretim altyapımızı daha da olgunlaştırarak bu alanda sürdürülebilir bir yapıya ulaşmayı hedefliyoruz. İhracatı yalnızca yeni pazarlara açılmak açısından değil, müşteri ve pazar çeşitliliği sağlayarak şirketimizin finansal sürdürülebilirliğini güçlendirmek açısından da önemsiyoruz.

Vizyonumuz gelecek ve hareket

■ Gelecekte farklı faaliyet alanlarınız olacak mı? Hedefleriniz neler?

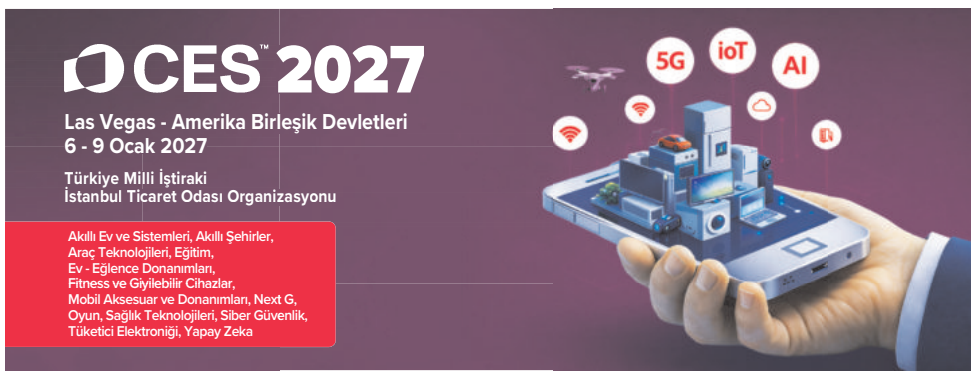
Öncelikle hedefimiz büyümek adına her alanda faaliyet gösteren bir şirket olmak değil. Mühendislik birikimimizi kullanabileceğimiz, gerçek bir ihtiyaca karşılık gelen ve yüksek katma değer yaratabileceğimiz alanlarda uzmanlaşmak istiyoruz. Önümüzdeki dönemde mevcut yetkinliklerimizi derinleştirirken ürün ailemizi de genişletmeyi hedefliyoruz. Elektrik motorlarını merkeze alan ve bu motorları temel bileşen olarak kullanan bütünleşik elektromekanik sistemler geliştirmek önceliklerimiz arasında. Uzun vadede, entegre elektronik kontrol ünitesi içeren akıllı servo sistemler geliştirerek yalnızca motor değil, bütünleşik hareket kontrol çözümleri sunmak istiyoruz. Teknolojik gelişimimizi seri üretim kültürüyle desteklemek, tekrarlanabilir ve sürdürülebilir bir üretim yapısı oluşturmak da önceliklerimiz arasında. Şirketimizin büyümesiyle birlikte istihdam yaratmayı ve nitelikli teknik insan kaynağının gelişimine katkıda bulunmayı istiyoruz.



Büyüme yolculuğunda önemli fırsatlar sunuyor

■ Teknopark İstanbul'da yer almak hangi faydaları sağlıyor?

Teknopark İstanbul'da yer almak, özellikle savunma ve havacılık gibi ileri mühendislik gerektiren alanlarda faaliyet gösteren şirketlere yakın olmak; sektördeki ihtiyaçları daha iyi anlamak, potansiyel işbirlikleri geliştirmek ve yeni projeler için bağlantılar kurmak açısından önemli. Özellikle kuruluş aşamasında kuluçka destek programları kapsamında finansal yönetim, hukuki süreçler, iş geliştirme, pazarlama ve bütçe planlaması gibi konularda sunulan eğitim, mentorluk ve destek imkanları girişimciler için çok kıymetli. Bunun yanında Teknopark İstanbul'un girişimleri yatırımcılarla buluşturan etkinlikleri ve oluşturduğu iletişim ortamı da büyüme yolculuğunda önemli fırsatlar sunuyor. Biz de bu iletişim ağı sayesinde bir yatırım süreci yürütüyoruz. Bu tür bağlantılar, genç teknoloji şirketlerinin büyüme hedeflerini gerçekleştirebilmeleri ve ihtiyaç duydukları kaynaklara erişebilmeleri açısından değerli. Ayrıca Teknopark İstanbul bünyesinde yer almak, şirketimizin tanıtımında ve müşterilerimiz ile diğer paydaşlar nezdinde güven oluşturmasında da olumlu bir referans niteliği taşıyor.



CES 2027'YE İSTANBUL TİCARET ODASI FARKIYLA KATILIN!

DÜNYA'NIN EN ETKİLİ TEKNOLOJİ FUARI CES 2027

- Tüm teknoloji ekosistemini tek bir etkinlikte sergileyen tek ticaret fuarı
- 12 farklı mekanda yaklaşık 250.000 m2 sergileme alanı
- % 65'i aşkın uluslararası katılım 157 ülke ve bölgeden yaklaşık 4.500 uluslararası profesyonel katılımcı ve start-up
- % 65'i aşkın üst düzey karar verici pozisyonunda 148.000 profesyonel ziyaretçi
- 300 konferans, 1.200 uluslararası konuşmacı, 6.000'i aşkın basın mensubu, içerik üreticisi ve sektör analisti
- Teknoloji dünyası ve tüketici elektroniğinin en son yeniliklerini keşfetme imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar resmi web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar Giriş Kartı Temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Nakliyeli Katılım : 1.750 ABD Dolar x Talep Edilen m^2

Hizmet Sektörü Firmaları İçin Katılım : 1.150 ABD Dolar x Talep Edilen m^2

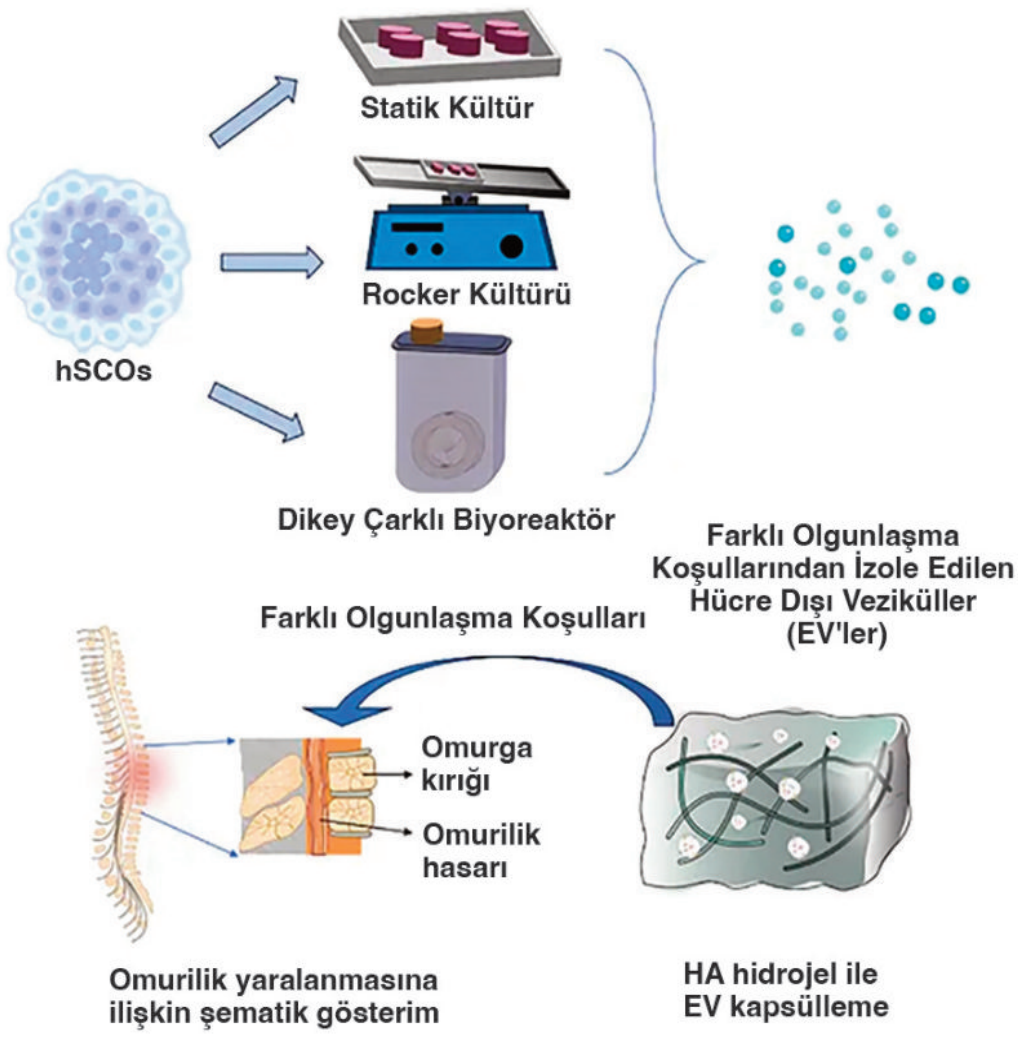
İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Murat Özturan
0212 455 62 21
0530 078 43 55
murat.ozturan@ito.org.tr

Esra Avcıoğlu
0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

Zeynep Ülker
0212 455 61 09
zeynep.sengul@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Yaralı omurilik hücrelerini iyileştiren akıllı jel

ABD'li araştırmacılar, onarıma yardımcı biyolojik parçacıkları kademeli olarak salan bir hidrojel geliştirdi. Omurilik yaralanmasını taklit eden hücre kültüründe iyileşmeyi hızlandıran yöntemin insanlardaki etkisi henüz bilinmiyor.

OSMAN KUVVET



KALICI sinir hasarına yol açabilen omurilik yaralanmalarında, tedavi edici maddelerin hasarlı bölgeye ulaştırılması önemli bir güçlük. Advanced Healthcare Materials dergisinde yayımlanan çalışmada, FAMU-FSU Mühendislik Fakültesi araştırmacıları, bu soruna çözüm bulmak için yumuşak, gözenekli ve yüksek su içeriğiyle canlı dokuyu andıran bir jel tasarladı. Dünya Sağlık Örgütü'ne göre 2021'de dünya genelinde yaklaşık 15.4 milyon kişi omurilik yaralanmasının sonuçlarıyla yaşıyordu. who.int Küresel Hastalık Yükü verilerine dayanan bir araştırma, aynı yıl yaklaşık 574 bin 500 yeni travmatik omurilik yaralanması meydana geldiğini tahmin ediyor.

PARÇACIKLAR BİR ANDA SALINMADI

Araştırmacılar, jelin içine hücrelerin doğal olarak saldığı ve biyomoleküller taşıyan küçük kesecikler yerleştirdi. 'Hücre dışı vezikül' (EV) olarak adlandırılan bu kesecikler, tedavi edici maddelerin omuriliğe ulaşmasını zorlaştıran kan-omurilik bariyerini aşabiliyor. Ancak önceki çalışmalarda keseciklerin jelden çok hızlı ayrılması, hasarlı bölgeye yeterli miktarda ulaşmalarını güçleştiriyordu. Ekip, deneyde jelin pH değerini 9'dan 7'ye düşürerek kesecikler bir anda değil, zaman içinde salımını sağladı. Kademeli salım, omurilik yaralanmasını taklit eden hücre kültüründe hücrelerin iyileşmesini hızlandırdı. Çalışmanın ortak yazarlarından Kimya ve Biyomedikal Mühendisliği Profesörü Yan Li, keseciklerin hücrelere biyolojik mesaj taşıdığını belirtti. Li, önceki tasarımda bu mesajların aynı anda iletildiğini, yeni düzende ise hücrelere aşamalı olarak ulaştığını belirtti.

SALIM HIZINI BELİRLİYOR

Bağışıklık tepkisi oluşturma riski düşük olan ve doğal olarak hasarlı hücrelere yönelebilen kesecikler, koruyucu dış yapılarına rağmen serbest kaldıklarında zamanla etkilerini yitirebiliyor. Bu nedenle araştırmacılar, kesecikleri koruyacak ve ne hızda salınacaklarını belirleyecek bir taşıyıcı üzerinde durdu. Endüstri ve Üretim Mühendisliği Bölümü Başkanı Prof. Changchun Zeng, hidrojelin pH değerine ve basıncın uygulanma hızına göre sıvı ya da katı benzeri davranabildiğini söyledi. Zeng, bu farkı, el suya yavaşça daldırıldığında hissedilen dirençle suya hızla vurulduğunda hissedilen direnç arasındaki farkı örnek vererek açıkladı.



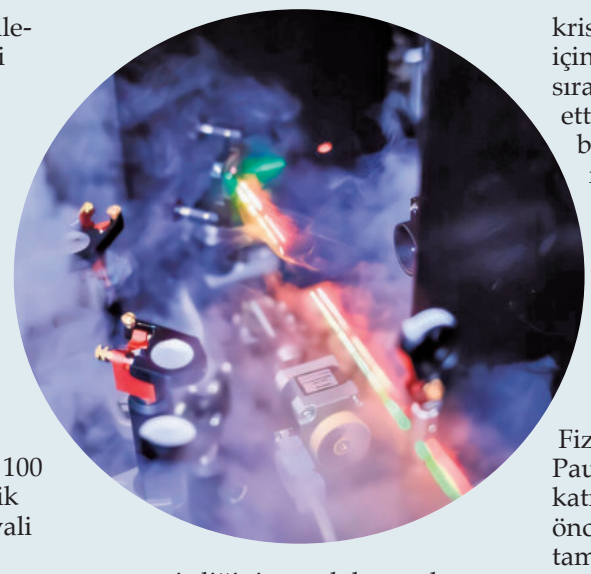
BULGULAR HÜCRE KÜLTÜRÜYLE SINIRLI

Araştırmacılar, jelin özelliklerini ayarlayarak keseciklerin salımını kontrol etmenin gelecekte omurilik yaralanmalarına yönelik tedavilerin geliştirilmesine katkı sağlayabileceğini öngörüyor.

Ultra hızlı elektronik cihazların önünü açan malzeme keşfedildi

Almanya'da yapılan bir araştırma, hızlı ve düşük enerji tüketimli çipler için incelenen manganez-kalay bileşiğinin ölçümlerini bozan bir ara katmanı ortaya çıkardı.

MARTIN Luther Halle-Wittenberg Üniversitesi (MLU) ve Max Planck Mikro Yapı Fiziği Enstitüsü araştırmacıları, manganez-kalay bileşiği Mn_3Sn'nin laboratuvar ölçümlerinde yanıltıcı sonuçlara yol açan bir ara katman belirledi. Çalışmaya göre numune ısıtılırken oluşan bu katman, incelenen malzemeden 100 kat daha güçlü manyetik sinyal üreterek asıl sinyali maskeledi.



HIZLI VE DÜŞÜK TÜKETİMLİ ÇİPLER

Antiferromıknatıslarda atomların manyetik momentleri birbirini büyük ölçüde dengeliyor. Elektromanyetik girişime karşı dirençli olan bu malzemeler, geleneksel mıknatıslara göre bin kata kadar daha hızlı manyetik durum değiştirme potansiyeli taşıyor. Mn_3Sn ise manyetik momentlerinin birbirine göre 120 derecelik açılarla dizildiği 'kiral' yapısıyla öne çıkıyor. Kiral Elektronik Mükemmeliyet Kümesi Sözcüsü Prof. Georg Woltersdorf, bu malzemelerin farklı mıknatıs sınıflarının avantajlarını bir araya getirdiğini, ancak kontrol edilmelerinin güç olduğunu belirtti. Ekip, elektronların elektrik yükünün yanı sıra 'spin' adı verilen içsel açısal momentumundan da yararlanan elektronik bileşenler üzerinde çalışıyor.

GÜÇLÜ SİNYAL ISIL İŞLEMDE OLUŞAN KATMANDAN

Araştırmacılar, nanometre kalınlığındaki Mn_3Sn katmanlarını platin veya nikel-demir alaşımıyla birleştirdi. Numuneleri çok kısa lazer darbeleriyle uyararak oluşan elektriksel gerilimleri, saniyenin trilyonda biri olan pikosaniye ölçeğinde ölçtü. İncelemede, kristal kusurlarını gidermek için uygulanan ısıl işlem sırasında iki metalin temas ettiği yüzeydeki atomların birleşerek yeni bir ferromanyetik bileşik oluşturduğu saptandı. Bu ara katmanın ürettiği sinyal, Mn_3Sn'nin kendi sinyalini bastırdı.

PLATİNİN YÜZDE 10'U DÜZEYİNDE

Çalışmanın ilk yazarı, MLU Fizik Enstitüsü araştırmacısı Paul Marschall, Mn_3Sn katmanını platinle kaplamadan önce ısıl işlemi tamamladıklarında malzemenin yapısının korunduğunu belirtti. Bu değişiklik, önceki ölçümlere baskın çıkan sinyalin numune hazırlanırken oluşan ara katmandan geldiğini gösterdi. Yeni numunelerde nikel-demir katmanından Mn_3Sn'ye aktarılan spin akımının elektriksel gerilime dönüştüğü görüldü. Bu dönüşümün verimi, deneyde platinle elde edilen değerin yaklaşık yüzde 10'u düzeyinde kaldı. Woltersdorf, kiral antiferromıknatısların elektronik bileşenlerde kullanılabilmesi için metallerin birleştiği birkaç atom kalınlığındaki bölgede neler olduğunun anlaşılması ve kontrol edilmesi gerektiğini vurguladı.

MADE IN STEEL 2027

Fieramilano Rho (Milano, İtalya)
11 - 13 Mayıs 2027

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



ÇELİK ENDÜSTRİSİNİN ÖNDE GELEN ULUSLARARASI FUARI MADE IN STEEL'DE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN MADE IN STEEL 2027?

- Dünya'nın önemli uluslararası çelik fuarı ve konferansı
- Hammadde ve üretim sektöründen endüstriyel kullanıma hazır ürünlerin dağıtım ve ticaretine kadar uzanan alanlarda faaliyet gösteren sektör liderleri ve çelik endüstrisi temsilcilerinin 2 yılda bir buluşma platformu
- 20 ülkeden katılımcılar
- 70 ülkeden 17.500 profesyonel ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Kataloğu'nda firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 650 Euro / m^2
Minimum Stant Alanı : 12 m^2

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Levent Çakır
0212 455 62 39
0539 455 52 66
levent.cakir@ito.org.tr

Başak Kılıç
0212 455 61 05
0538 233 11 79
basak.kilic@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Lojistikteki maliyet artışı, tedarik zincirinin diğer halkalarına da yansıyor. Kauçuk başta olmak üzere hammadde fiyatlarındaki yükseliş, lastik sektörünün üretim giderlerini artırıyor. Bu artış üretimden gıdaya, depolamadan perakendeye kadar birçok sektörde toplam maliyetleri yukarı çekiyor.







Petrol fiyatlarında ve navlun bedellerindeki artış, savaş riskine bağlı sigorta maliyetleri, küresel lojistik sektöründe maliyet hesabını değiştirdi. Yakıt, liman hizmetleri, geçiş ücretleri ve bekleme giderleri artarken, Karadeniz ve Hürmüz rotalarında navlun fiyatlarının yüzde 100'ü aşması, taşımacılık maliyetlerini daha da artırdı.

Taşımacılıkta hesaplar sil baştan

PETROL VE NAVLUN LOJİSTİK MALİYETLERİNİ ARTIRDI

Kauçuktaki bir yıllık artış yüzde 50'ye yaklaştı



Murat Boyacıoğlu

Küresel enerji ve taşımacılık maliyetlerindeki yükseliş, lastik üreticileri üzerindeki maliyet baskısını da artırıyor. Lastik sektörünün temel hammaddelerinden doğal kauçukta fiyatlar bir yılda yaklaşık yüzde 50 arttı. Dünya Bankası verilerine göre TSR20 kauçuk fiyatı Ekim 2026'da 2.55 dolar/kg'a yükselirken, yıllık artış yüzde 49.1'e ulaştı. Akaryakıt ve navlun giderlerindeki artış lastiklerin dağıtım maliyetlerini yükseltirken, kauçuk başta olmak üzere hammadde fiyatlarındaki yükseliş de üretim maliyetlerini artırıyor.

Otomotiv Uzmanı Murat Boyacıoğlu, lojistik sektöründe artan akaryakıt, navlun ve işletme maliyetlerinin lastik sektörünü de doğrudan etkilediğini belirterek, özellikle ticari araç filolarında lastik giderlerinin önemli bir maliyet kalemi haline geldiğini söyledi.

Boyacıoğlu, "Lastik, bakım, yedek parça ve servis giderleri de toplam maliyet içerisinde önemli bir yer tutuyor. Akaryakıt ve hammadde fiyatlarındaki yükseliş, lastik üretim ve dağıtım maliyetlerini artırdığında, bunun taşımacılık sektörüne yansımaması mümkün değil" dedi. Lastik fiyatlarındaki artışın özellikle yüksek kilometre yapan filolarda daha belirgin hissedildiğini söyleyen Boyacıoğlu, lastiklerin doğru zamanda değiştirilmesinin ve düzenli bakımının maliyetlerin kontrol edilmesi açısından önemli olduğunu vurguladı.

31. FILMART FILM & TV MARKET FUARI

Hong Kong
15 - 18 Mart 2027

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



31. FILMART FILM & TV MARKET FUARI HONG KONG KONGRE VE SERGİ SARAYI

Hong Kong International Film & TV Market (FILMART)

- Asya-Pasifik bölgesinin önde gelen film, televizyon programları ve dijital içerik fuarı
- Dizi, dijital içerik, film, televizyon programları, animasyon ve eğlence sektörlerinde faaliyet gösteren uluslararası profesyonellerin buluşması
- Filipinler, Hindistan, Kamboçya, Malezya, Tayland, Vietnam Pavilyonlarının etkin katılımı ve Myanmar, Özbekistan, Polonya ve Sri Lanka'dan bireysel katılımlar, ilgili ülkelerin sektör temsilcileri ile görüşmeler
- Amerika Birleşik Devletleri, Birleşik Krallık, Güney Kore, Fransa, İtalya, Japonya'nın yeni projelerini tanıma ve iş birliği imkanı
- 53 ülkeden; % 20 denizaşırı, %38 Çin Halk Cumhuriyeti, %36 Hong Kong olmak üzere 8.000 profesyonel ziyaretçi
- Uluslararası iş birliği ve co-production imkanlarına zemin sağlayan "Producer Connect"e ücretsiz katılım
- 48 tematik konferansa 13.000'den fazla profesyonel katılım

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaatı ve dekorasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Firma kayıt ücreti
- Fuar giriş kartı temini
- Fuar İdaresi sistemi üzerinde ikili görüşme hizmeti ve randevu temini
- Fuar web sayfasında ve Türkiye milli iştirak katoloğunda firma bilgilerinin yer alması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 650 ABD Dolar / m^2
Minimum Stant Alanı : 4 m^2

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Begüm Ece
0212 455 65 03
begum.ece@ito.org.tr

Kevser Mercan
0212 455 61 12
0532 714 83 50
kevser.mercan@ito.org.tr

Mine Güneş
0212 455 61 06
0530 151 42 35
mine.gunes@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

ABD-İran savaşıyla birlikte enerji piyasalarında yaşanan fiyat dalgalanması, küresel lojistik sektöründe maliyet baskısını artırıyor. Savaşın başlamasıyla 60 dolar seviyelerinden 120 dolara kadar yükselen Brent petrolün bugün 93 dolar seviyelerinde seyretmesi, başta yakıt olmak üzere taşıma maliyetlerini yukarı çekiyor. Petrol fiyatlarındaki yükselişe navlun maliyetlerindeki artış da eşlik ediyor. Bu nedenle bazı rotalarda navlun fiyatlarının yüzde 100'ün üzerinde yükseldiği görülüyor. Buna savaş riskine karşı artan sigorta primleri de eklenince, küresel tedarik zincirlerinde taşımacılığın toplam maliyeti giderek daha fazla baskı altında kalıyor.



Barış CABACI

SÖZLEŞMELERİN YENİLENME VAKTİ

Yıldan yıla yapılan sözleşmeler yeni yılın yaklaşmasıyla birlikte tekrar yenilenirken, lojistik maliyetlerinin yeniden hesaplanmasına neden oluyor. Özellikle uzun mesafeli taşımacılıkta yakıt maliyetlerinin yanı sıra liman hizmetleri, geçiş ücretleri ve sigorta giderlerinin taşımacılık bedeli içindeki payı yükseliyor. Sektörde yeni yıl öncesinde yenilenecek taşıma sözleşmelerinin de maliyetlerin yeniden değerlendirilmesine yol açması bekleniyor. Maliyet baskısının sürmesi halinde firmaların taşıma fiyatlarını güncellemesi, alternatif güzergahlara yönelmesi ve araç ile gemilerde kapasite kullanımını artırarak verimlilik sağlamaya çalışacağı belirtiliyor.

TÜM ZİNCİRİ ETKİLİYOR



Prof. Dr. Ali Hepşen

İstanbul Üniversitesi İşletme Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Ali Hepşen, petrol fiyatlarında yaşanan yükselişin ekonomi genelinde zincirleme etkiler oluşturduğunu belirtti. Prof. Dr. Hepşen, petrolün yalnızca bir enerji girdisi olmadığını, üretim ve dağıtım süreçlerinin temel maliyet unsurlarından biri olduğunu vurgulayarak, şunları söyledi: "Petrol fiyatlarındaki artış önce akaryakıt maliyetlerine, ardından kara, deniz ve hava taşımacılığına yansıyor. Taşımacılık maliyetlerindeki yükseliş ise hammaddenin fabrikaya, ürünün depoya ve nihayet tüketiciye ulaştırılma maliyetini artırıyor."

Petrokimya ürünlerinden plastik ve ambalaja, gübreden tarımsal üretime kadar birçok alanda enerji maliyetlerinin belirleyici olduğunu ifade eden Prof. Dr. Hepşen, özellikle gübre maliyetlerindeki yükselişin gıda fiyatları üzerinde ilave baskı oluşturduğunu kaydetti.

LİMAN VE SİGORTA GİDERLERİ

Küresel ticarette enerji maliyetleri ile lojistik giderlerin aynı anda yükselmesinin önemli bir risk oluşturduğunu belirten Prof. Dr. Hepşen, savaş bölgelerine yakın ticaret hatlarında maliyet artışlarının daha belirgin hissedildiğini söyledi.

Prof. Dr. Hepşen, "Bir geminin yalnızca yakıt maliyeti artmıyor. Savaş riski sigortaları, navlun ücretleri, liman maliyetleri ve sefer süreleri de yükseliyor. Bu durum ticaretin toplam maliyetini birden fazla kanaldan artırıyor" dedi.

DENİZ TAŞIMACILIĞINDA RİSKLER DEĞİŞİYOR



Murat Çiftçi

IBS Sigorta ve Reasürans Brokerliği Üst Yöneticisi (CEO) Murat Çiftçi ise deniz taşımacılığında artık gemi ve yük güvenliğinin değil, rotaların ve tedarik zincirinin tamamının dikkate alınması gerektiğini söyledi. Çiftçi, uzun süren jeopolitik gerilimlerin sigorta sektörünün risk değerlendirme yöntemlerini değiştirdiğine dikkat çekerek, şirketlerin faaliyet gösterdikleri bölgeye ve ticaret rotalarına uygun sigorta programları oluşturmasının önem kazandığını vurguladı.

Önümüzdeki dönemde siber risklerin, çevresel sorumlulukların ve dijital altyapılara yönelik tehditlerin marine sigortalarında daha fazla öne çıkacağını belirten Çiftçi, sigortanın artık yalnızca hasar sonrası koruma sağlayan bir araç olmaktan çıkarak tedarik zincirinin sürdürülebilirliğini destekleyen stratejik bir risk yönetimi unsuruna dönüştüğünü kaydetti.

RİSKLİ BÖLGELERDE TEMİNAT İHTİYACI

Karadeniz ve Hürmüz gibi yüksek riskli bölgelerde faaliyet gösteren şirketler için standart sigorta poliçelerinin her zaman yeterli olmayabileceğini ifade eden Çiftçi, gemi rotaları, uğranılan limanlar, siyasi gelişmeler ve iklim koşullarının sigorta değerlendirmelerinde belirleyici hale geldiğini söyledi.

Şirketlerin alternatif tedarik ve taşıma senaryoları geliştirmesinin, kriz planlarını güncellemesinin ve sigorta teminatlarını düzenli olarak gözden geçirmesinin önemli olduğunun altını çizen Çiftçi, doğru sigorta çözümlerinin hem beklenmedik maliyetlerin yönetilmesine hem de ticari faaliyetlerin kesintisiz sürdürülmesine katkı sağladığını vurguladı.

İstanbul Türkiye'dir



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

İstanbul, tartışmasız Türkiye'nin küresel şehridir ve ülkeyi her açıdan temsil gücü bulunur. Fakat stratejik temsiliyet; demografik çeşitlilik açısından ülkeyi temsil etme gücüne sahip olmasıdır. Nüfus yoğunluğu boyutundan ise zaten tartışmasızdır; çünkü ülke nüfusunun yüzde 18.3'ü İstanbul'da yaşamaktadır. Finans, eğitim, kültür-sanat, turizm, tasarım, teknoloji, mimari gibi tüm diğer sektörler de tümden küresel şehir kriterlerini desteklemektedir. Marmara bölgesi de tarım, sanayi yatırımları ve insan kaynağı ile bu hususu beslemektedir. Bu sebeplerle 'İstanbul Türkiye'dir' sözünün her açıdan gerçekliği vardır. Bunu genişletirsek İstanbul'da aynı zamanda dünyanın her yanından insanlar yaşamakta veya en azından gelip gitmekte, kısa süreli konaklamaktadır.

Peki, bu çerçevede İstanbul nüfusunun köken dağılımı yani çeşitliliği ne ifade eder? TÜİK verilerine baktığımızda 15.754.053 olan İstanbul nüfusunun yalnızca yaklaşık 2.1 milyonunu İstanbullular oluştururken, geri kalan büyük bölüm Anadolu'nun ve Trakya'nın diğer illerinden gelen kişilerden oluşmaktadır. Muhtemelen bu 2.1 milyona bizatihi sorsanız bir kısmı doğma büyüme İstanbul diyecekler ama asaleten köken sorulduğunda bir şehir ismini mutlaka dillendireceklerdir.

★★★

İstanbul'da ikamet edenlerin nüfus kütüğüne bakıldığında ilk sırada yer alan iller şu şekilde sıralanıyor: Sivas: 759.363, Kastamonu: 546.718, Ordu: 519.889, Giresun: 485.500, Tokat: 475.471, Erzurum: 456.192, Malatya: 422.078, Samsun: 415.372, Trabzon: 413.924, Sinop: 366.728 kişidir. Detaylı diğer il dağılımları TÜİK Verileri Haritası üzerinden incelenebilir. Bu bilgileri bir tespit olarak ifade ediyoruz, 'değer yükleme' anlamında değil. İşin sosyolojik rasyonalitesi; bir taraf itiyor, diğeri çekiyorsa demografik göçün olması doğal bir akıştır. Bilindiği üzere İstanbul var olduğundan bu yana kadim şehir olarak bir cazibe merkezi olmuştur. Günümüzde kendini İstanbullu olarak görenler bile incelendiğinde önceki kuşaklarının İstanbul'a göç ile geldiği görülecektir. Balkanlar'dan veya başka coğrafyadan. Yani İstanbul'un her zaman için çekici tarafı önde olmuştur ve bu sebeple de daimî olarak göç almıştır. Fakat gelenler istisnai durumlar dışında geri dönmemiştir.

Hatta şunu ifade edebiliriz ki; Osmanlı dönemindeki iskân politikaları daha bir ince hesap üzerine kurulu idi ve işin bir siyaseti vardı. Cumhuriyet döneminde ise sadece itici ve çekici dinamiklerin yönlendirmesi ile olan demografik hareketlilik kendi doğallığı içerisinde gerçekleşmiştir. Bir politikaya dayanmayan bu demografik hareketlilik ciddi tedbirler de geliştirilemeyince şehirlerimiz problemli büyüyen devasa nüfusu barındıran merkezlere dönüşmüştür. Ve geldiğimiz nokta itibariyle nüfusun yüzde 70-80'inin şehirlerde yaşadığı bir konuma gelinmiştir. Bunun analizi ayrı bir husus ama istenen bir sonuç olmadığı bilinmektedir.

★★★

Yine TÜİK verilerine göre yerel kayıtlı nüfus toplam nüfusun yüzde 18.3'ünü teşkil ediyor. Bu dilimin de muhtemelen yarıya yakını köken olarak İstanbullu değil ama bir sebeple kaydını İstanbul'a aldırmış olanlardan olduğunu düşünecek olursak kök İstanbulluların sayısının düşük bir düzeyde olduğunu ifade edebiliriz. Kök İstanbulluların da çoğunun geçmişi muhtemelen yüz yıl öncesine dayanır. Ondan önceki İstanbullular belki daha hakiki kök İstanbullular olarak nitelenebilir. Türkiye Cumhuriyeti vatandaşı olmayıp yasal olarak İstanbul'da ikamet eden yabancılar genellikle 'yabancı' adı altında ayrı olarak hesaplamaya dahil edilir ve toplama eklenir. TÜİK verilerine göre, İstanbul genelinde kayıtlı yabancı uyruklu nüfus İstanbul toplam nüfusunun yüzde 3.9'unu oluşturur.

Bu kadim şehir İstanbul'a hangi boyuttan veya veriden bakarsak bakalım görünen net motto; yazının başlığında kullandığımız gibi İstanbul Türkiye'dir. Bu aynı zamanda çok boyuttan büyük bir temsiliyet gücüdür. Diğer taraftan İstanbul, küresel aktör olduğumuza inandığımız alanların da zeminidir. Bu zemini; imparatorluk geleneği, din-kültür etkileşimi, eğitim ve ticaret besler, güçlendirir. İstanbul bu sebeplerle potansiyeli çok güçlü bir şehirdir ve Türkiye'nin de ötesinde bir konuma sahiptir. Elimizdeki gücün farkına varalım ve bunu koruyalım.

Anadolu'nun genç sanatçıları Hünkar Kasrı'nda buluştu

İstanbul Ticaret Odası'nın ana sponsorluğunda Anadolu'dan gelen genç sanatçı adayları, müze ziyaretleri, sergiler ve sanatçı buluşmalarıyla yeni deneyimler kazandı. Yedinci dönemi tamamlanan 'Anadolu'dan İzlenimler' projesi, bugüne kadar 72 üniversiteden 256 öğrenciye ulaştı.

OSMAN KUVVET



ANADOLU'nun farklı şehirlerindeki güzel sanatlar fakültelerinde eğitim gören gençler, İstanbul'un sanat birikimi ve kültürel mirasıyla buluştu. İyilik İçin Sanat Derneği'nin, İstanbul Ticaret Odası'nın ve Turizm Geliştirme ve Eğitim Vakfı'nın (TUGEV) desteğiyle gerçekleştirdiği projenin 7. döneminde 12 ilden 35 öğrenci daha İstanbul'da misafir edildi. Öğrenciler, 9–14 Kasım tarihleri arasındaki programda İstanbul ve Çanakkale'de müzeleri, sergileri ve kültür mekanlarını ziyaret ederek, farklı sanat disiplinlerini yakından tanıdı.

Anadolu'dan gelen genç sanatçı adaylarıyla Yeni Cami Hünkar Kasrı'nda buluşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve TUGEV Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Bahadır Yaşık, gençlere tarihi kasırla ilgili bilgi verdi. Hünkar Kasrı'nın sanat ve sergi merkezlerinden biri haline geldiğini belirten Yaşık, yılda 12 sergi ve sanatsal etkinlik düzenlediklerini söyledi.

İyilik İçin Sanat Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Selin Bozkurt ise Anadolu'dan İzlenimler' projesinin genç sanatçı adaylarına sağladığı desteklerin önemini vurguladı. Bozkurt, projeye sağladığı destekten dolayı İTO Başkanı Şekib Avdagiç'e teşekkür etti.

MÜZELERDEN SAHNE SANATLARINA

Öğrenciler; Arter, Pera Müzesi, Türkiye İş Bankası Resim Heykel Müzesi, Dolmabahçe Sarayı, İstanbul Modern Müzesi, MSGSÜ İstanbul Resim ve Heykel Müzesi, Hünkar Kasrı, Borusan Contemporary Perili Köşk ve Sabancı Müzesi'ni ziyaret etti. Tarhan Han'daki 'Verwegenheit' sergisinde sanatçı Rahşan Düren ile buluşan gençler, eserleri hakkında bilgi aldı. Atatürk Kültür Merkezi'nde Ahmet Baran ve İyilik Korosu'nun konserini izleyen öğrenciler, Taksim turunda İstanbul'un tarihi ve kültürel dokusunu tanıdı.

Moda İskelesi ve İBB Müze Gazhane'yi de gezen gençler, Alan Kadıköy'de İKSV Tiyatro Festivali kapsamındaki etkinliğe katıldı. Programın Çanakkale bölümünde ise Çanakkale Bienali ziyaret edilerek, kentin sanat ortamı ve kültürel birikimi hakkında izlenimler edinildi.

72 ÜNİVERSİTEDEN 256 ÖĞRENCİ

'Anadolu'dan İzlenimler' projesi kapsamında bugüne kadar 72 üniversiteden toplam 256 öğrenci kültür sanat etkinlikleriyle buluşturuldu. Türkiye'de güzel sanatlar fakültesi bulunan tüm illere ulaşılan ilk turun ardından bu yıl ikinci tura başlandı.

Projede öğrenciler; müze, galeri ve sergileri ziyaret ederek farklı sanat disiplinlerini tanıma, sanatçılarla buluşma ve yeni deneyimler kazanma fırsatı buldu. Bu ziyaretlerde edinilen birikimin, gençlerin kendi sanatsal üretimlerine katkı sağlaması hedefleniyor.

12 ÜNİVERSİTEDEN KATILIM

Koordinatörlüğünü Kadir Akyol'un üstlendiği projenin yedinci dönemine; Amasya Üniversitesi, Bartın Üniversitesi, Bingöl Üniversitesi, Çukurova Üniversitesi, Hakkari Üniversitesi, Kırşehir Ahi Evran Üniversitesi, Manisa Celal Bayar Üniversitesi, Mardin Artuklu Üniversitesi, Mersin Üniversitesi, Siirt Üniversitesi, Tokat Gaziosmanpaşa Üniversitesi ve Yalova Üniversitesi güzel sanatlar fakültelerinde eğitim gören öğrenciler katıldı.

İzlenimler eserlere dönüşecek

'Anadolu'dan İzlenimler' projesi, genç sanatçı adaylarının ziyaretlerde edindikleri deneyimleri kendi sanatsal üretimlerine aktarmasını hedefliyor. Öğrencilerin bu süreçte kazandıkları birikimle hazırlayacakları eserler, bir yıl sonra proje kapsamında İstanbul'da düzenlenecek sergide sanatseverlerle buluşacak.

İTO Arama Kurtarma Ekibi'ne AFAD akreditasyonu

İstanbul Ticaret Odası bünyesinde 29 gönüllü personelin katılımıyla oluşturulan İTO Arama Kurtarma Ekibi (İTOAKE), AFAD tarafından gerçekleştirilen eğitim ve uygulamalı sınav sürecini başarıyla tamamlayarak kentsel hafif arama kurtarma alanında akreditasyon almaya hak kazandı.



İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), afetlere hazırlık ve toplumsal sorumluluk çalışmaları kapsamında önemli bir adımı daha hayata geçirdi. Afet ve Acil Durum Yönetimi Başkanlığı (AFAD) koordinasyonunda hazırlanan Türkiye Afet Müdahale Planı çerçevesinde, Oda personelinden 29 gönüllünün katılımıyla kurulan İTO Arama Kurtarma Ekibi (İTOAKE), akreditasyon sürecini başarıyla tamamladı.

AFETLERE HAZIRLIK İÇİN EĞİTİMLİ EKİP

Türkiye'nin deprem riski ve afetlere hazırlık ihtiyacından hareketle oluşturulan İTOAKE, olası afetlerde profesyonel arama kurtarma çalışmalarına destek sağlamak amacıyla eğitimlerini tamamladı. Gönüllü Oda çalışanlarından oluşan ekip, AFAD tarafından düzenlenen kentsel hafif arama kurtarma eğitimlerinde afet bilinci, arama kurtarma teknikleri, ekip koordinasyonu ve güvenli müdahale süreçlerine yönelik bilgi ve beceriler kazandı.

YETERLİLİĞİ AFAD TARAFINDAN BELGELENDİ

Eğitim sürecinin ardından gerçekleştirilen uygulamalı sınavda İTOAKE üyeleri, arama kurtarma faaliyetlerine ilişkin yeterliliklerini ve ekip hâlinde müdahale kabiliyetlerini ortaya koydu. Sınavı başarıyla tamamlayan ekip, AFAD tarafından kentsel hafif arama kurtarma alanında akredite edilerek yetkinliğini belgelendirdi.



AFET MÜDAHALE KAPASİTESİNE KATKI

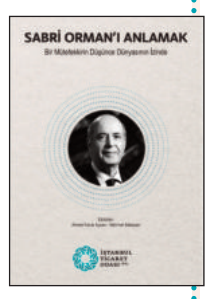
İstanbul Ticaret Odası, İTOAKE ile kurumsal afet hazırlık kapasitesini güçlendirirken, ihtiyaç duyulması hâlinde AFAD koordinasyonunda yürütülecek arama kurtarma faaliyetlerine eğitimli ve akredite gönüllü personeliyle katkı sağlamayı hedefliyor.

İTOAKE'nin akreditasyonu, Oda'nın afetlere hazırlık, gönüllülük ve toplumsal sorumluluk alanlarında yürüttüğü çalışmalar açısından önemli bir aşamayı oluşturuyor.

Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Sabri Orman'ı anlamak

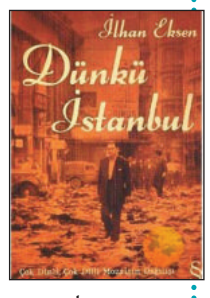


2020 yılında hayata veda eden, iktisat düşüncesinin kadim kökenlerinden modern zamanların tartışmalarına ışık tutan âlim, kendi ifadesiyle mümtaz bir 'düşünce tarihçisi' olan Prof. Dr. Sabri Orman, vefatının birinci yıl dönümünde hazırlanan bu çalışmayla anıldı. Kitaba ve ilme oldukça önem veren Prof. Dr. Sabri Orman'ı, kendisinin de 'razı olacağı' şekilde anmanın yolu; İslami iktisadı yeniden gündeme taşımak, İslami iktisada kendisinin yaptığı katkılara bir daha vurgu yaparak yeni isimlerin ve yeni perspektiflerin ortaya çıkmasına katkıda bulunmak olacağı düşünülmüştür.

'Sabri Orman'ı Anlamak: Bir Mütefekkirin Düşünce Dünyasının İzinde' isimli kitap, beş ana kısımdan oluşuyor. İlk kısımda, hocanın şahsiyetine dair makaleler; ikinci kısımda ilmi metodolojisini irdeleyen makaleler; üçüncü kısımda İslam iktisadi düşünce tarihine yaptığı katkılara dair makaleler; ardından eserlerinde yer verdiği konu ve kavramlar ekseninde kaleme alınmış makaleler ve son kısımda ise Sabri Hoca ile yapılan mülakatlar yer alıyor.

İstanbul Ticaret Odası Yayınları, 2021

Dünkü İstanbul



Farklı olmanın, azınlıkta kalmanın, devlet-birey ve cemaat-devlet ilişkilerinin belleklerde yer eden sonuçları en belirgin şekilde İstanbul'da insan mozaiğinin dağılmasında görüldü. Daha sonra gündeme gelen, moda olan nostalji ve gusto edebiyatı örnekleri ise yüzeysel değerlendirmelere dayanan ağıtlardan öteye ne yazık ki gidemedi. İstanbul'u anlamaya, sevmeye, yaşamaya yeterli olamadı. Yazar bu çalışmasında dünkü İstanbul'u tanıkların ağzından aktararak İstanbul'un tarihinden buruk tablolar çiziyor.

İlhan Eksen
Everest Yayınları, 2002

www.kitapistanbul.org.tr

DERSAADET KÜTÜPHANESİ
İSTANBUL TİCARET ODASI

Tüm basılı ve elektronik yayınlara anında erişim

İstanbul Ticaret Odası Dersaadet Kütüphanesi'nin 20 milyonu aşkın kaynaktan oluşan dijital koleksiyonuna, akademik kaynaklara, kitaplara ve araştırma içeriklerine QR kodu okutarak hızlı, güvenli ve kesintisiz erişim sağlayabilirsiniz.

İSTANBUL
TİCARET
www.istanbulticaretgazetesi.com



ASELSAN'ın EJDERHA'sından dünyada bir ilk

ASELSAN'ın geliştirdiği EJDERHA, tek bir mühimmat dahi harcamadan elektromanyetik dalgalarla, 51 dronu saniyeler içinde etkisiz hale getirerek dünyada bir ilke imza attı.

YAŞAR KAYA

TÜRK savunma sanayinin öncü kuruluşu ASELSAN, 51. kuruluş yıl dönümünde yönlendirilmiş enerji teknolojisinde küresel çapta bir ilke imza attı. Şirketin geliştirdiği EJDERHA Yüksek Güçlü Elektromanyetik İHA Savunma Sistemi, yapılan testte, hiçbir mühimmat veya füze kullanılmadan gökyüzüne bırakılan 51 dronu elektromanyetik dalgalarla saniyeler içinde etkisiz hale getirdi.

Savunma sanayinde oyun değiştiren atışlı test, ASELSAN'ın Gölbek Atış ve Test Merkezi'nde gerçekleştirildi. Şirketin 51. kuruluş yıl dönümü kapsamında kurgulanan senaryoda, mini ve mikro İHA'lar ile yeni nesil FPV dron tehditlerine karşı geliştirilen EJDERHA sahne aldı. Dünyada yönlendirilmiş enerji teknolojisiyle bu büyüklükteki bir dron sürüsünün tek hamlede ve eş zamanlı düşürüldüğü ilk test resmi kayıtlara geçti.

KABLOLU DRONLARI DA DÜŞÜRDÜ

İki aşamalı denemenin ilk safhasında, geleneksel karıştırma sistemlerine dirençli kablolu FPV dron senaryosu tatbik edildi. Fiziksel kablo bağı nedeniyle telsiz frekansı kesilerek engellenemeyen hedefler karşısında EJDERHA gücünü gösterdi. Yaklaşık 1.000 metre mesafeden yönlendirilen yüksek güçlü elektromanyetik dalgalar, kablolu iki dronu doğrudan devre kartlarını etkileyerek düşürdü. Böylece sistemin kablo veya frekans bağına bakılmaksızın tüm tehdit tiplerinde etkin olduğu ispatlandı.

SÜRÜ SALDIRISI SANİYELER İÇİNDE ÇÖKTÜ

İkinci aşamada ise muharebe sahalarının en kritik tehdidi olan sürü dron saldırısı simüle edildi. ASELSAN'ın 51. yaşını temsilen 51 dron aynı anda havalandırıldı. Hedeflerin belirmesiyle devreye giren EJDERHA, yüksek güçlü dalgalarını tüm hava sahasına yayarak havalanan 51 dronun tamamını saniyeler içinde eş zamanlı bertaraf etti. Pahalı hava savunma füzelerine gerek kalmaksızın sürü dronların tek bir tuşla etkisiz kılınması, savunmada maliyet bariyerini yıkan oyun değiştirici bir adım olarak kayda geçti.



Vakum elektriği ile devrelere müdahale

EJDERHA sistemi, gücünü ASELSAN'ın geliştirdiği yerli vakum elektroniği teknolojisinden alıyor. Tehditleri entegre radarıyla tespit eden ve elektro-optik kameralarıyla hassas şekilde takip eden sistem, doğrudan hedefin elektronik bileşenlerini felç ediyor. Yüksek enerjili mikrodalga dalgaları; dronların donanımında bastırma, kilitlenme, yeniden başlatma ya da kalıcı hasar oluşturarak yön bulma, motor ve komuta-kontrol mekanizmalarını saniyeler içinde saf dışı bırakıyor.

ÇELİK KUBBE'NİN GÖRÜNMEZ KALKANI

Türkiye'nin milli hava savunma ağı ÇELİK KUBBE bünyesinde alçak irtifada görev yapacak olan EJDERHA, üs bölgeleri ve kritik tesisler için görünmez bir kalkan olacak. Başarıyı değerlendiren ASELSAN Genel Müdürü Ahmet Akyol, EJDERHA'nın mühimmatsız tek tuşla 51 dronu düşüren dünyadaki ilk sistem olduğunu vurguladı. Akyol, teknolojinin artık test safhasını geride bırakıp seri üretime girdiğini ve sahadaki yerini almaya hazır olduğunu belirtti.

Cemile Sultan

DOĞANIN VE TARİHİN KALBİNDE
PRESTİJLİ BULUŞMALAR

Boğaziçi Kandilli'de büyüleyici bir atmosfer
CEMİLE SULTAN KORUSU
Restoranlar, cafe, toplantı ve davet alanları
Nişan / Düğün / Toplu Organizasyonlar
Kandilli Mah. Ömürtepe Yokuşu Sk.
No:6 Üsküdar / İstanbul
0216 308 49 43
www.cemilesultan.com.tr

Haliç'in kıyısında Galata Köprüsü'nün başucunda
CEMİLE SULTAN EMİNÖNÜ
Son teknoloji toplantı salonları / Restoran / Cafe
İstanbul Ticaret Üniversitesi Ahî Çelebi Kampüsü
Sarıdemir Mah. Ragıp Gümüşpala Cd. No:14
Fatih / İstanbul
0537 042 11 53
www.cemilesultan.com.tr


İSTANBUL TİCARET ODASI
EĞİTİM VE SOSYAL HİZMETLER VAKFI
1994