



Yükselişin anahtarı faiz indirim döngüsü

Borsa İstanbul'da uzmanlar, endeksin 11 bin puan üzerinde yükselişini sürdürebilmesi için faiz indirim sürecinin devamının önemine dikkat çekti. Enflasyondaki düşüş ve şirketlerin güçlü finansal sonuçları endeksi desteklerken, yabancı yatırımcı ilgisinin artması ve sanayi hisselerinin ön plana çıkmasının kritik eşiklerin aşılmasında etkili olabileceği belirtildi. **Yaşar Kaya ■ 5'te**

Ek istihdama Euro ile destek

KOBİ'ler için çok avantajlı bir mali destek programı devreye alındı. FOSTER II adlı programa katılmak isteyen firma, ilgili bankalardan normal şartlarda kredi çekiyor, daha sonra KOSGEB desteğinden yararlanıyor. KOSGEB, firmaya ek istihdam için üç ayda bir 2 bin 500 Euro veriyor. **Adem Orhun ■ 11'de**

İşçi alacak davalarıyla SGK teşvikleri riske girebilir
İsa Karakaş'ın yazısı ■ 2



Hazır giyime 100 ülkeden 30 bin alıcı

Avrupa'nın en büyük ve en iyi moda fuarı İstanbul Hazır Giyim ve Moda Fuarı (IFCO) için 100'ü aşkın ülkeden, yaklaşık 30 bin alıcı İstanbul'a geldi. Küresel hazır giyim alım grupları ve binlerce alıcıyı bir araya getiren fuar, global ölçekte prestij organizasyonu olarak dikkat çekti. **■ 7'de**

Çin'de yönetim ve tüketim

Fatih Oktay'ın yazısı ■ 13



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Oktay

22 AĞUSTOS 2025 YIL: 67 SAYI: 3373

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

istanbulticaretgazetesi.com

Performans odaklı finansman ihracatta fark yaratır

İTO Başkanı Şekib Avdagiç'in KOBİ'lere yönelik performansa dayalı kredi desteği önerisi iş dünyasında ses getirdi. Bu modelin ihracata yeni ivme kazandırabileceğini belirten uzmanlar, yaratıcı rekabetle ihracatçı sayısının artabileceğine dikkat çekti.

YENİ PAZARLARA GİRİŞ

Türkiye'nin 500 milyar dolar ihracat hedefi doğrultusunda performansa dayalı finansman modelinin uygulamaya konması durumunda bir yandan sürdürülebilir büyümeye katkı sağlanacak bir yandan da küresel pazarda yeni yerli oyuncuların sahneye çıkması teşvik edilecek. İhracatçı KOBİ'lerin desteklenmesiyle yeni pazarlara giriş hızlanacak.

REKABET GÜCÜNÜ ARTIRIR

Performansa dayalı finansman modeli, rekabet gücünü artıracak yeni bir dönemin habercisi olarak görülüyor. Güçlü performans gösteren KOBİ'lerin avantajlı kredi imkanlarından faydalanmasıyla hem mevcut ihracatçıların kapasitesi artacak hem de azalan oranlı faizle yerli firmaların küreselde rekabet gücü gelişecek. **■ 9'da**



Adem ORHUN

**AVDAGIÇ'IN ÖNERİSİ
İŞ DÜNYASINDA
YANKI UYANDIRDI**



Türk dünyasının enerji ve lojistik köprüsü olacak

Zengezur Koridoru, Azerbaycan'ın Nahçıvan Özerk Cumhuriyeti ile ana kara arasında kesintisiz bağlantı sağlayarak, Türk dünyasını birleştiren stratejik bir proje olarak öne çıkıyor. Bu yolla beraber Türk Cumhuriyetlerinin

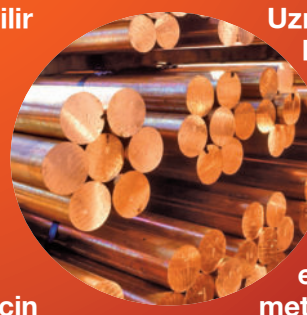
maden, doğalgaz ve petrolü Türkiye üzerinden Avrupa'ya taşınacak. ABD'nin Azerbaycan ve Ermenistan arasında arabuluculuk yaparak bu yolu desteklemesi de koridorun küresel ticarete kabul görülebilirliğini artırdı. **■ 10'da**



Barış CABACI

Bakır için 'süper döngü' yakın mı?

Yenilenebilir enerji, elektrikli araçlar ve yapay zeka merkezlerinde kullanılmasıyla talebi artan bakır için değerlendirmelerde bulunan Emtia Piyasaları



Uzmanı Zafer Ergezen, yeni bir süper döngünün başladığını söylemek için erken olduğunu vurgulayarak, bakırın endüstriyel metallerde öncülük edeceğini belirtti.

Yaşar Kaya ■ 4'te

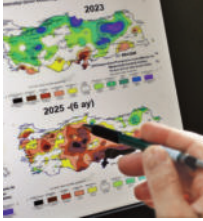
5G teknolojisi sektörleri yeniden şekillendirecek

5G teknolojisi, üretimden perakendeye, sağlıktan ulaşım kadar birçok sektörde dijital dönüşümü hızlandıracak. 2026'da Türkiye'de devreye girmesi planlanan 5G, sanayi üretimini başta olmak üzere e-ticarete ve ihracata da olumlu yansıtacak. **Barış Cabacı ■ 15'te**



Bitki bazlı teknolojiyle iklim dostu tarım

Küresel su krizi nedeniyle 2050'ye kadar dünya gıda üretiminin yarısının risk altına gireceği öngörülürken, Türkiye'de tarımsal sulamada 'bitki bazlı' yeni bir teknoloji hazırlığı başladı. **SümeYra Yarış Topal ■ 13**



Terörsüz Türkiye ile 'Doğu' turizmde atağa kalkacak

Terörsüz Türkiye vizyonu ile yeni bir döneme başlamanın eşliğinde olan Türkiye, kültür ve turizm sektörlerinde Doğu ve Güneydoğu'nun potansiyelini kullanmak için kolları

sıvadı. Bölgede 5 ilde başlayacak kültür festivali ile ilk adım atılırken, turizmin canlanmasıyla farklı sektörlerde de yatırımın önü açılacak. **SümeYra Yarış Topal ■ 19**



68 bin mikroplastik soluyoruz ■ 17

Lüferde bolluk bekleniyor ■ 18

İmarda değişiklik ■ 3

Konut istatistikleri ■ 4

İşçi alacak davalarıyla SGK teşvikleri de riske girebilir

Çalışanların İş Kanunu'na istinaden açtığı işçilik alacak davaları, işverenler açısından sadece ilave ödemeler ve tazminat ödenmesiyle sınırlı değil. Dava sonucunda verilen kararlar; ilave sigorta primi, gecikme zammı, gecikme cezası, idari para cezası ödenmesinin yanısıra işverenlerin SGK teşviklerini bile riske atabilir.

ÇALIŞANLAR tarafından İş Kanunu'na istinaden açılan işçilik alacak davaları, işverenler bakımından sadece ilave ödemeler ve tazminat ödenmesiyle sınırlı kalmıyor. Alacak davalarına ilişkin ilamlar, işçiler tarafından gereğinin yapılması için SGK'ya intikal ettiriliyor. Keza bu davalar neticesinde kararlar, sosyal güvenlik yükümlülükleri açısından ilave sigorta primi, gecikme zammı, gecikme cezası, idari para cezaları, hatta bazı durumlarda SGK teşviklerini bile riske ediyor. İş Kanunu'na istinaden işverenlere yönelik açılan alacak davalarında SGK, mevzuatına göre açılan hizmet tespiti dava sonuçlarına göre farklı işlemler yapıyor. Bu yazımızda, işçi alacak davaları sonucunda SGK tarafından yapılan işlemler irdelendi.

SİGORTASIZ İŞÇİLER

Mahkeme kararlarında, alacak davasına konu olan dönemlerde sigortalılık bildiriminin bulunmadığının anlaşılması halinde



İsa KARAKAŞ

mahkemede karar verilen alacak tutarları için herhangi bir işlem yapılmayacak. Başka bir ifadeyle dava konusu sürelerde davacı kişinin sigortalılık bildiriminin bulunmadığının tespiti halinde, işverenlerden muhtasar prim ve hizmet beyannamesi istenmeyecek veya bu belgeler SGK tarafından re'sen düzenlenmeyecek. Öte yandan, mahkeme kararlarında her ne kadar alacak davasına konu olan dönemlerde sigortalılık bildiriminin bulunmadığı anlaşılmış olsa da ilgili dönem veya dönemler için karar verilen alacak tutarları, alacak davasına konu olan kişiler arasında bir çalışma ilişkisinin bulunabileceğine karine oluşturduğundan gerekli incelemenin yapılması amacıyla konu Sosyal Güvenlik denetmenlerine havale edilecek ve düzenlenecek rapora göre işlem yapılacaktır.

SGK'LI ÇALIŞANLAR

İşverenler tarafından sigortalı bildirimi yapıldığı halde, kazançlarının eksik ödendiğini ileri

süren sigortalılarca, işverenleri aleyhine açılan alacak davalarında, mahkemelerce alacak tutarına ilişkin kararların verilmiş olması halinde alacak davalarına ilişkin mahkeme kararları, prime esas kazançta tabi olan ücret ve ücret dışı alacaklar yönünden işleme alınacak.

ÜCRET NİTELİĞİNDE KAZANÇ

Öncelikli olarak mahkeme kararında dönemler belliysen ücret kazançları ilgili aylara mal edilecek. Ücretin dönemi belli değilse SGK tarafından mahkemeden konu hakkında bilgi alınacak. Söz konusu ücret alacaklarının dönemlerinin mahkemeden temin edilmesi halinde ilgili aylara, temin edilememesi halinde ise alacak davasına konu olan dönemdeki sigortalılık bildirimi yapılan son ayın kazancına mal edilecek.

SGK (5510 s.) Kanunu gereği, toplu iş sözleşmelerine tabi işyerleri işverenlerince veya kamu idareleri veya yargı mercilerince verilen kararlara istinaden, sonradan ödenen ücret dışındaki ödemelerin hizmet akdinin mevcut olmadığı veya askıda olduğu bir tarihte ödenmesi



SGK tarafından yapılan diğer işlemler

Sosyal Güvenlik Kurumu'na eksik bildirim yapıldığı mahkeme kararınca tespit edilen sigortalılara ilişkin prime esas kazançta ait prim belgelerinin bir aylık süre içinde düzenlenerek kuruma verilmesine ilişkin yazı, Tebligat Kanunu'na göre işverenlere tebliğ ediliyor. İşverenler tarafından söz konusu belgelerin bir aylık süre içinde kuruma verilmemesi halinde, bir aylık sürenin bitimini müteakip ünitece ilgili belgeler re'sen düzenlenecek ve muhteviyatı sigorta prim borçları Tebligat Kanunu'na göre işverenlere tebliğ edilecek. Tebliğin alındığı tarihten itibaren bir aylık süre içinde itirazda bulunulması halinde ise, itiraz ünitedeki 'Prim Tahakkuk İtiraz Komisyonu' tarafından değerlendirilecek. Komisyonca alınan karar, Tebligat Kanunu'na veya SGK (5510 s.) hükümleri dikkate alınarak işverenlere tebliğ ediliyor.

durumunda, prime esas kazancın tabi olduğu en son ayın kazancına dahil edileceğinden, alacak davasına konu olan ücret dışı ödemelerin öncelikli olarak hizmet akdi devam ediyorsa ödendiği ayın kazancına, hizmet akdi askıdaysa veya devam etmiyorsa prime esas kazancın tabi olduğu en son ayın kazancına mal edilecek.

PRİME ESAS KAZANÇ BİLDİRİMİ

SGK tarafından bu durumda mahkemeden ücret ve ücret dışı ödemelerin ayrı ayrı miktarları ve hangi aylara ait olduğu istenecek. Mahkeme tarafından bildirilmesi halinde ücret ve ücret dışı alacaklara uygulanan işlemler yapılacak, bildirilmemesi halinde ise ücret ve ücret dışı ödemelerin toplamı alacak davasına konu olan dönemde prime esas kazanç bildirimi yapılan en son ayın kazancına mal edilecek.

MKK'NIN ELEKTRONİK YÖNETİM KURULU SİSTEMİ (e-YKS) ŞİRKETLERİN e-DEFTER YÜKÜMLÜLÜĞÜNÜ GÜVENLE YERİNE GETİRİYOR

Ticaret Bakanlığı'nın 1 Temmuz 2025'te yürürlüğe giren Tebliği kapsamında geliştirilen e-YKS Elektronik Karar Defteri Modülüyle, kararlarınızı başka bir sisteme yüklemeyen şirketiniz bünyesinde elektronik ortamda saklayabilirsiniz.

Detaylı bilgi için: www.mkk.com.tr

Uyum İçin
Son Tarih

31 AĞUSTOS
2025



**MERKEZİ KAYIT
İSTANBUL**
Türkiye Sermaye Piyasaları - Merkezi
Saklama ve Veri Depolama Kuruluşu



e-YKS
ELEKTRONİK YÖNETİM KURULU

- www.mkk.com.tr
- [MerkeziKayitTur](#)
- [Merkezi Kayıt Kuruluşu A.Ş. \(MKK\)](#)
- [Merkezikayit](#)
- [merkezikayitistanbul](#)
- [merkezikayit](#)



Kimyasallarda aşamalı kayıt süreci devrede

ÇEVRE, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı, kimya sektöründe kullanılan maddelerin güvenli ve sürdürülebilir yönetimi amacıyla Kimyasalların Kaydı, Değerlendirilmesi, İzni ve Kısıtlanması Hakkında Yönetmelik'in (KKDİK) uygulanmasına ilişkin usul ve esasları belirledi. Bakanlıktan yapılan açıklamaya göre, kimyasallardan meydana gelebilecek çevre kirliliğinin kaynağında önlenmesi için kimyasalların etkin yönetimine yönelik çalışmalar gerçekleştiriliyor. Bu kapsamda 23 Haziran 2017'de yayımlanan KKDİK ile Türkiye'de imal veya ithal edilen kimyasalların üretiminden bertarafına kadar geçen süreçte tüm risklerinin belirlenmesi ve yönetilmesi için gerekli kimyasal kayıt süreci yeniden düzenlendi. Yürürlüğe giren yeni usul ve esaslarla, KKDİK kayıt süreçlerinin uygulanmasını kolaylaştırmak için Türkiye'ye özgü aşamalı kayıt süreci hayata geçirildi.



Ticari araçlarda kamera için ilk muayeneye kadar süre

KARAYOLLARI Trafik Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, taksi, dolmuş, otobüs gibi ticari ve toplu taşıma araçlarında kamera sistemiyle görüntü kayıt cihazı, araç takip sistemi ve acil durum butonu bulundurulması şartı için kapsamda bulunan taşıtlara yönelik 1 Temmuz 2025 tarihinden sonraki ilk muayene tarihine kadar süre veren düzenleme değiştirildi. Yönetmelik değişikliğiyle ilk defa tescil edilecek söz konusu araçlarda bu şart, ilk tescil sırasında aranacak, ancak bu hüküm 30 gün sonra yürürlüğe girecek. Söz konusu tarihten önce ilk tescili yapılan araçlarda ise bu şart, 2023 ile 2025 arasındaki modeller için 1 Ocak 2026, 2018 ile 2022 arasındaki modeller için 1 Ocak 2027, 2017 ve öncesi modeller için 1 Ocak 2028 tarihinden sonraki ilk muayenelerine kadar aranmayacak.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/Qr_Code/200825.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

İmar yönetmeliğinde çok yönlü değişiklik

Planlı Alanlar İmar Yönetmeliği'nde yeni değişiklik yapıldı. Buna göre 5 bin metrekare ve üzeri büyük parklar toplanma alanlarına dönüştürülebilecek. Değişikliğe göre, ayrıca bağımsız bölüm sayısı 250'den fazla projelendirme yapılması durumunda müstakil binada aile sağlığı merkezleri yapımı zorunlu kılındı.

ÇEVRE, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı Mesleki Hizmetler Genel Müdürlüğü'nce hazırlanan 'Planlı Alanlar İmar Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik', Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Yeni düzenlemeyle özellikle çocuk gündüz bakımevi, sağlık merkezleri ve afet müdahale alanları konusunda değişiklik yapıldı. Bu kapsamda parkların afetlere karşı nitelikli toplanma alanları olmasının önü açıldı. 5 bin metrekare ve üzeri parklarda, afet sonrası ihtiyaçların karşılanması için zemin altında kanalizasyon, mekanik ve elektrik tesisatıyla haberleşme altyapısı sağlanabilecek. İtfaiye birimince gerekli görülen sayıda yangın musluğu konulması sağlanacak. Ayrıca, helikopter iniş alanı yapımı gibi adımların usul ve esasları da belirlendi. Yönetmelikle nüfus yoğunluğunun yüksek olduğu park alanlarında kamuya ait sağlık tesisleri de kurulabilecek.

AİLE SAĞLIĞI MERKEZİ

Öte yandan, konutla birlikte ticaretin yapılabilirdiği parsellerde, yapı inşaat alanı 25 bin metrekareden ve bağımsız bölüm sayısı 250'den fazla projelendirme yapılması durumunda müstakil binada aile sağlığı merkezleri yapımı zorunlu kılındı.

KREŞ ZORUNLULUĞU

Düzenleme kapsamında belirli bir

büyükliğin üzerindeki parsellerde çocuk gündüz bakımevi yapılmasının önü de açıldı. Bu kapsamda yapı inşaat alanı 15 bin metrekareden büyük ve bağımsız bölüm sayısı 150'den fazla olan projelerde, 0-66 aylık çocukların eğitim,



gelişim, bakım, korunma ve beslenme ihtiyaçlarını karşılayacak müstakil gündüz bakımevleri inşa edilmesi zorunlu olacak.

Yapılan değişiklikle imar planı iptalleri nedeniyle yürürlükte olan bir imar planı bulunmayan parsellerdeki mevcut iskanlı yapılarda tadilat yapılmasına ilişkin düzenlemeler de hayata geçirildi. Bu sayede imar planı olmayan bölgelerdeki yapıların iyileştirilmesi ve güncellenmesi kolaylaşacak.

Okul servis araçları yönetmeliği değişti

İÇİŞLERİ Bakanlığınca, Okul Servis Araçları Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlandı. Yönetmeliğin 5. maddesinde yapılan değişikliğe göre, 5216 sayılı Büyükşehir Belediyesi Kanunu ile 5393 sayılı Belediye Kanunu kapsamında servislerde belediyeler tarafından belirlenen fiyat tarifesine uyulacak.

Yönetmelik uyarınca, gerçek ve tüzel kişiler, birlikte taşıma hizmeti yapabilecek. Taşımayı gerçekleştirecek taşıtların, gerçek kişilerde gerçek kişiler adına, tüzel kişiliklerde ise en az üçte birinin tüzel kişilik adına tescilli olması gerekecek. Okul servis aracı şoförlerinin

alması gereken sürücü belgelerinden istenen süreler için D sınıfı sürücü belgesine sahip olanların B sınıfında



geçirdikleri sürenin en fazla 1 yılı, D1 sınıfı sürücü belgesine sahip olanların ise B sınıfında geçirdikleri sürenin en fazla 3 yılı gerekli süre hesabına dahil edilecek. Ayrıca, yönetmelikteki 'okul' tanımına 'resmi ve özel' ibaresi eklenerek, düzenlemenin özel okullar için de geçerli olduğuna yer verildi.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO EK HİZMET BİNASI (23 PARSEL) RESTORASYON PROJESİ ÇEVRE DÜZENLEME VE PEYZAJ İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi Hobyar Mah. Reşadiye Cad. 406 Ada, 23 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait 406 Ada, 23 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO EK HİZMET BİNASI'nın birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi ÇEVRE DÜZENLEME VE PEYZAJ İŞLERİ
İşin Süresi	60 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	2 Eylül 2025, saat 15:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi 34112 Eminönü-Fatih-İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Berk ÇOPUR berk.copur@hfmimarlik.com 0212 528 33 40 Yusuf ÖZCAN yusuf.ozcan@ito.org.tr 0212 455 64 58



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ İLAVE HAREKETLİ MOBİLYA YAPIM İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI'nın (ÜNİVERSİTE) birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi İLAVE HAREKETLİ MOBİLYA YAPIM İŞLERİ
İşin Süresi	50 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	2 Eylül 2025, saat 15:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi 34112 Eminönü-Fatih-İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Berk ÇOPUR berk.copur@hfmimarlik.com 0212 528 33 40 Hüseyin ÇAMUR huseyin.camur@ito.org.tr 0212 455 64 57

SIAL CHINA 2026

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
18 - 20 Mayıs 2026

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

INSPIRE
FOOD
BUSINESS

ASYA'NIN PRESTİJLİ GIDA VE İÇECEK FUARI SIAL CHINA 2026'YA KATILIN, ASYA PAZARINA ULAŞIN!

SIAL CHINA 2026 GENEL BAKIŞ

- Dünyanın en geniş coğrafyası Asya'nın prestijli gıda ve içecek fuarı
- 200.000 m² sergileme alanı, 12 Tematik Salon
- 2025 yılında 70'den fazla ülkeden 5.000'e yakın uluslararası katılımcı
- 2025 yılında 110'un üzerinde ülke ve bölgeden 180.000'i profesyonel gıda ve içecek sektörü temsilcisi / 300.000'i aşkın ziyaretçi
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2012 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen grafiği
- Katılımcı firmalar nezdinde 2025 Türkiye Milli İştiraki Organizasyonu Genel Memnuniyet oranı % 95

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Destek Yönetim Sistemi (DYS) hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması
- Talep edilmesi halinde Vize Davet Mektubu temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.100 Euro/m²
Minimum stant alanı : 12 m²



Tuğçe Turan 0212 455 61 04 0530 416 59 66 tugce.turan@ito.org.tr	Murat Özturan 0212 455 62 21 0530 078 43 55 murat.ozturan@ito.org.tr	Gülün Gürsoy 0212 455 61 17 0530 151 42 33 gulin.gursoy@ito.org.tr	Sibel Tayanç 0212 455 61 11 0530 664 86 18 sibel.tayanca@ito.org.tr
--	--	--	---

444 0 486 | ito.org.tr | @ito @itokurumsal

Bakır için 'süper döngü' yakın mı?



Bakıra talep; yenilenebilir enerji, elektrikli araçlar ve yapay zeka veri merkezlerinde kullanılmasıyla artıyor. Bakır için değerlendirmelerde bulunan Emtia Piyasaları Uzmanı Zafer Ergezen, yeni bir süper döngünün başladığını söylemek için erken olduğunu vurgulayarak, bakırın endüstriyel metallere öncülük edeceğini belirtti.

YAŞAR KAYA

YEŞİL dönüşüm ve yapay zeka veri merkezleri, küresel bakır talebini patlatarak, hem arz açığı endişelerini hem de fiyat artışı beklentilerini körüklemeye başladı. Uzmanlar bakırın, arz-talep dengesinin talep tarafında güçlendiği nadir emtiadan biri olarak nitelendirdi. Bakırın artık sadece endüstriyel bir emtia değil, yapay zeka destekli enerji dönüşümünde stratejik bir varlık olması, arz-talep dengesini talep yönünde baskın kıldı.

TALEPTE YAPAY ZEKA ETKİSİ

BloombergNEF (BNEF) tarafından yayımlanan son rapora göre, yapay zeka veri merkezlerinin hızla yaygınlaşması, küresel bakır talebini önemli ölçüde artırdı ve mevcut arz açığı endişelerini derinleştirdi. Raporda, yapay zeka odaklı veri merkezlerinin önümüzdeki 10 yılda küresel bakır talebine yılda ortalama 400 bin ton ekleyeceği ve bu yeni talebin, mevcut arz sorunlarıyla

birleşerek 2035 yılına kadar küresel bakır pazarında 6 milyon tonluk bir arz açığına yol açabileceği belirtildi. Bu durumun küresel düzeyde yetersiz kalan madencilik yatırımlarıyla birleşerek bakır fiyatları üzerinde yukarı yönlü bir baskı oluşturmaya bekleniyor.

KULLANIM ALANI GENİŞLEDİ

Elektrifikasyon, yenilenebilir enerji altyapısı ve şebeke modernizasyonu, devasa miktarlarda bakır gerektiriyor. Tek bir elektrikli araç, geleneksel bir otomobilin dört katı bakır kullanırken, güneş ve rüzgar enerji tesisleri fosil yakıtlı eşdeğerlerine göre 2.5 kat daha fazla bakır gerektiriyor. Ancak yapay zekadaki patlama, bu talebi genellikle gözden kaçan bir boyuta taşıyor. Dijital ekonominin bel kemiği olan yapay zeka veri merkezleri, yoğun bakır kullanımına dayanıyor. Büyük ölçekli her bir veri merkezi; kablolama,

Türkiye'nin bakırının büyük kısmı yurt dışından

Bakır ve Bakır Alaşımları İmalat Sanayii sektör raporuna göre, Türkiye'de 2020 yılında 2 bin 200 ton bakır kullanılırken, bu rakamın 2025 yılında 6 bin 700 tona, 2030 yılında ise yaklaşık 20 bin tona ulaşması bekleniyor. Türkiye, ihtiyacı olan bakır hammaddenin yüzde 75-80'ini ise yurt dışından karşılıyor.

soğutma sistemleri ve yüksek performanslı bilgi işlem için kullanılan bin tondan fazla bakır içerebiliyor.

Bakır talebindeki artışı İstanbul Ticaret'e değerlendiren Vadeli İşlem ve Emtia Piyasaları Uzmanı Zafer Ergezen, artışın yapay zeka faktörünün konuyu artık çok daha fazla gündeme getirdiğini belirtti. Ergezen, talebin arkasındaki ana etkenleri sıralayarak, "Yenilenebilir enerji tarafında artan talep, elektrikli araçlara olan talebin artışı ve son olarak da bu sene içerisinde yapay zekaya olan talepteki artış" dedi. Bakırın iyi bir iletken olmasının kullanım alanını genişlettiğine dikkat çeken Ergezen, "Bakır özellikle çok iyi bir iletken olduğu için enerji tarafında, yani yenilenebilir enerji, elektrikli araçlar, yapay zeka gibi ürünlerde oldukça fazla kullanılabiliyor. Bu

nedenle de talebinin artması doğal olarak kaçınılmaz" değerlendirmesinde bulundu. Ergezen, küresel ekonomik görünümün de arz-talep dengesi açısından yakından izlenmesi gerektiğini vurguladı.

HENÜZ ERKEN

Yeni bir 'süper döngü' yorumu için henüz erken olduğunu ifade eden Zafer Ergezen, talep tarafındaki güçlenmenin ise net bir gerçek olduğunu kaydetti. Ergezen, "Eğer ekonomilerde yukarı yönlü bir hareket olmaya başlarsa, burada bakırın endüstriyel metallere öncülük edeceğini söylüyorduk. Bu görüş hâlâ geçerli" diye konuştu. Ergezen, sözlerini şöyle tamamladı: "Arz talep dengesinin talep tarafında güçlendiği nadir emtiadan biri bakır."

Son dönemde yaşanan fiyat düşüşünün ABD Başkanı Donald Trump'ın tarife açıklamalarıyla ilgili olduğunu belirten Ergezen, bakırın sonradan bu tarifelerin dışında bırakıldığını ve yaşanan değer kaybının yatırımcılar için bir fırsat sunup sunmadığının düşünülebileceğini ekledi.



Zafer Ergezen

Derleyen: Necmi Uysal (necmi.uysal@ito.org.tr)

Uluslararası emtia piyasaları

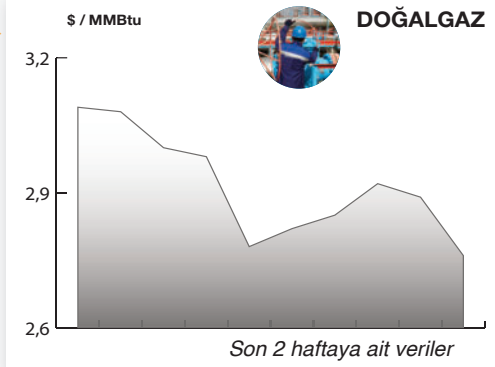


		Değişim %		
ENERJİ		Güncel	Haftalık	Yıllık
	Petrol (Brent, \$/Varil)	66.2	0.2	-14.8
	Doğalgaz (ABD, \$ /MMBtu)	2.7	-1.4	23.2
	Doğalgaz (TFF, EURO/MWh)	31.1	-4.0	-18.4
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Avustralya, 6.000 KCal/kg)	111.1	-0.5	-23.4
METALLER	Altın (\$/Ons)	3.325	-0.8	32.4
	Gümüş (\$/Ons)	37.2	-2.8	26.4
	Platin (\$/Ons)	1.313	-2.3	37.1
	Bakır (\$/Ton, COMEX)	9.621	-2.3	2.1
	Alüminyum (\$/Ton)	2.567	-2.3	5.6
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	430	-3.8	-6.4
	Demir Cevheri (Çin, \$/Ton)	101.6	-0.8	3.7
	Kurşun (\$/Ton)	1.953	-0.7	-2.2
	Kalay (\$/Ton)	33.993	0.8	4.9
	Çinko (\$/Ton)	2.757	-2.4	0.4
TARIM ÜRÜNLERİ	Lityum (\$/Ton)	12.854	5.8	16.6
	Nikel (\$/Ton)	14.888	-0.1	-8.6
	Buğday (\$/Ton)	182	-2.2	-7.1
	Mısır (\$/Bushel)	3.81	2.4	11.7
	Pirinç (\$/Ton)	277	-1.7	-14.8
	Pamuk (\$/Lb)	0.66	-1.0	-3.8
	Kakao (\$/Ton, Londra)	7.622	-2.7	-7.9
	Kahve (\$/Lb)	3.59	13.6	45.9
	Şeker (\$/lb)	0.16	-4.2	-8.4
	Kereste (\$/m³)	253	-4.0	16.8
	Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	1.345	2.4	49.0
	Palmiye Yağı (\$/Ton)	1.058	2.2	18.2
	Baltık Kuru Yük Endeksi	2.022	-0.8	18.4
	Emtia Endeksi (CRB Index)	365	0.0	12.0

Veriler, 19 Ağustos 2025 itibarıyla düzenlenmiştir.

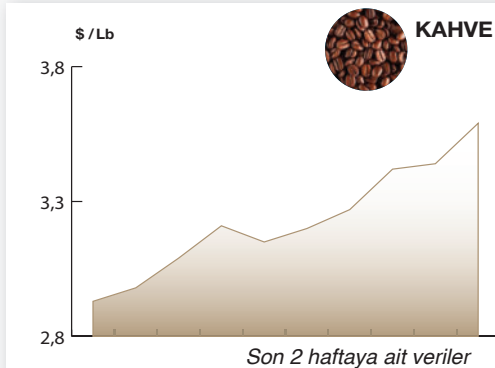
Not: Sayfada yer alan bilgiler yatırım tavsiyesi değildir. Yatırım danışmanlığı kapsamında değerlendirilmemelidir.

En hareketli ürünler



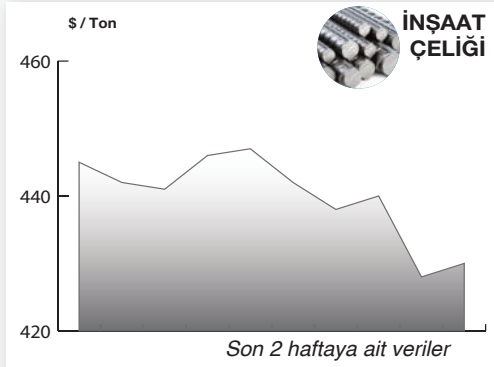
Barış beklentisi

Yüksek üretim ve stok seviyeleri, ABD doğalgazında haftalık yüzde 1.4 düşüşe neden oldu. Avrupa doğalgazı ise Ukrayna-Rusya savaşında devam eden görüşmelerin yarattığı olumlu havayla yüzde 4 düştü. Avrupa'da Rusya ile Ukrayna arasındaki savaşın sona ermesiyle birlikte Rusya doğalgazının yeniden piyasaya girmesi ve LNG ithalatı bağımlılığının azalacağı beklentisi, fiyat üzerinde aşağı yönlü baskı yaratıyor.



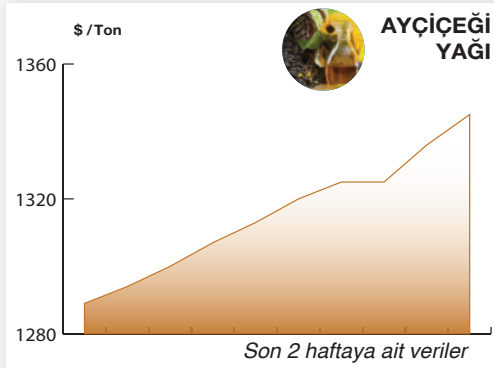
Yağış yetersiz

Brezilya'nın kahve ihracatının azalması ve ABD'nin tarife uygulamalarıyla kahve fiyatları 3.5 doların üzerine çıktı ve haftayı yüzde 13.6 artışla kapattı. ICE tarafından takip edilen arabica kahve stoklarındaki düşüş devam ederken, spekülörlerin long pozisyonlarındaki artış dikkat çekici. Brezilya'nın kahve üretim bölgesi Minas Gerais'te yeterli yağış alınamaması da fiyat artışını destekliyor. Brezilya'da arabica kahve hasadının sonuna yaklaşıldığı ve verimin beklenenden düşük olduğu belirtiliyor.



Üretim düşüyor

Temmuz ayında 460 dolara kadar çıkan inşaat çeliği fiyatları, yüzde 3.8 düşüşle 430 dolara geriledi. Çin'in temmuz ayı çelik üretiminin bir önceki aya göre yüzde 4 düşüşle 79.66 milyon ton düşmesine rağmen fiyatın gerilemesinin nedeni olarak, ülkede olumsuz hava koşullarının inşaat sektörü kaynaklı talebi azaltması gösteriliyor. Trump yönetiminin çelik ve alüminyum ithalatında yüzde 50 gümrük vergisi uygulamasını uzatması ve ilave tedbirler için sinyal vermesi, fiyat düşüşüne etki eden bir diğer gelişme oldu.



Stok azalıyor

Ayçiçek yağı fiyatları, geçen haftayı yüzde 2.4 artışla bin 345 dolardan tamamladı. Önemli ihracatçılardan olan doğu Avrupa ülkeleri kaynaklı ihracat sıkıntıları, küresel bitkisel yağ stoklarında görülen azalmalar ve gıda işleme sanayi ile biyoyakıt kaynaklı artan talep, fiyat artışının nedenleri arasında. ABD Tarım Bakanlığı'nın en son WASDE raporunda AB, Ukrayna, Sırbistan ve Türkiye'de ay çekirdeği üretiminde sıcak ve kuru hava dolayısıyla 1.2 milyon ton düşüş olacağı tahmininde bulunuldu.

VERİLERLE BAKIŞ

BÜTÇE DENGESİ

Merkezi yönetim bütçe gelirleri, temmuz ayında bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 50 artışla 1 trilyon 96 milyar TL, bütçe harcamaları yüzde 35 artışla 1 trilyon 120 milyar TL, bütçe dengesi de 23 milyar 861 milyon TL açık olarak gerçekleşti. 2025 yılının yedi ayında gelirler yüzde 47 artışla 6 trilyon 695 milyar TL, giderler ise yüzde 42 artışla 7 trilyon 699 milyar TL oldu. Bu dönemde bütçe 1 trilyon 4 milyar TL açık verirken, faiz dışı denge ise 241 milyar TL fazla olarak gerçekleşti.



KONUT SATIŞLARI

TÜİK verilerine göre, temmuz ayında ülke genelinde yıllık yüzde 12.4 artışla 142 bin 858 adet konutun satışı gerçekleştirildi. Ocak-temmuz döneminde ise artış yüzde 24.2 ve 834 bin 751 adet oldu. En fazla konut 23 bin 152 adet ile İstanbul'da satılırken en az konut ise 58 ile Ardahan'da satıldı. Konut satışlarında temmuz itibarıyla yüzde 12.9 pay alan ipotekli konut satışlarındaki yüzde 60.3 artış dikkat çekici.



HAVALİMANI İSTATİSTİKLERİ

Devlet Hava Meydanları İşletmesi'nin yayınladığı verilere göre temmuz sonu itibarıyla ülkemizdeki havalimanlarından uçuş yapan uçak sayısı, bir önceki yıla göre yüzde 5.9 artarak 1 milyon 64 bin olarak gerçekleşti. Bu dönemde en yoğun havalimanı 310 bin 874 sefer ile İstanbul Havalimanı birinci sırada yer alırken, onu 152 bin 694 ile İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı takip etti.



TAŞIT İSTATİSTİKLERİ

Temmuz ayında trafiğe kaydı yapılan kara taşıtları sayısı bir önceki aya göre yüzde 36.1 artarak 257 bin 471 adede ulaştı. Ancak bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 6.9 azalma oldu. Kaydı yapılan taşıtların yüzde 44.3'ü motosiklet, yüzde 41.3'ü otomobil, yüzde 10.9'u kamyonet, yüzde 1.4'ü kamyon, yüzde 1.3'ü de traktörden oluştu. Temmuz ayında trafiğe kaydı yapılan araçlar içinde bir önceki aya göre sadece traktör sayısında azalma meydana geldi.



Faiz indirim süreci yükselişin anahtarı



Borsa İstanbul'da uzmanlar, endeksin 11 bin puan üzerine yükselişini sürdürebilmesi için faiz indirim sürecinin devamının önemine dikkat çekti. Bununla beraber düşen enflasyon ve şirketlerin güçlü finansal sonuçları endeksi desteklerken, yabancı yatırımcı ilgisinin artması ve sanayi hisselerinin ön plana çıkmasının kritik eşiklerin aşılmasında etkili olabileceği belirtildi.

ANALİSTLER faiz indirimi beklentisi, düşen enflasyon, Moody's'in not artışı, beklentileri aşan ikinci çeyrek şirket bilançoları ve yabancı yatırımcı takas oranının yeniden yüzde 40'ın üzerine çıkması gibi bir dizi olumlu gelişmenin Borsa İstanbul'da yükselişin 'ana hikayesi' olabileceğini vurguladı.



Yasar KAYA

Merkez Bankası'na yönelik faiz indirim beklentilerinde bir bozulma görmezsek, faiz indirim beklentileri korunmaya devam eder. Eylül ve ekimdeki toplantılarda 250'er baz puan ve 2026 yılında da bu kademeli faiz indirim süreci devam edecek olursa, endeks için bunun destekleyici olmasını bekliyoruz."

KRİTİK SEVİYELER

Teknik olarak endekste 10 bin 800 seviyesinin kısa vadede en güçlü destek noktası olduğunu belirten Bal, bu seviyenin dolar bazlı grafikte de 500 günlük üssel ortalamaya denk geldiğini ifade etti. Bal, 11 bin-11 bin 50 bandının ise güçlü bir direnç bölgesi olduğuna dikkat çekerek, bu seviyenin hacim desteğiyle aşılması durumunda ilk hedefin 11 bin 250'deki tarihi zirve olacağını, ardından 11 bin 500 ve 11 bin 700-11 bin 800'lü seviyelerin gündeme gelebileceğini söyledi.

DİNLENME VE SOLUKLANMA

İntegral Yatırım Araştırma Müdürü Seda Yalçinkaya Özer ise, 11 bin seviyesine çok hızlı gelen borsa endeksi için geçen hafta yaşanan geri çekilmeyi 'dinlenme, soluklanma' olarak algıladıklarını belirtti. Bankacılık endeksindeki 16 bin 400 direncinin



Onurcan Bal

ORTA VADELİ BEKLENTİ

Uzmanlara göre jeopolitik risklerin yatışmasıyla artan risk iştahı endeksi yukarı taşırken, özellikle bankacılık sektöründe görülen kâr satışları ve 11 bin puan düzeyindeki güçlü teknik direnç, kısa vadede bir miktar baskı yarattı. Ancak uzmanlar, faiz indirim sürecinin devam etmesi ve şirket kârlılıklarındaki iyileşmenin sürmesi halinde borsadaki yukarı yönlü ana trendin orta vadede korunmasını beklediğini açıkladı.

ÖNE ÇIKANLAR

Endeksteeki gidişatı İstanbul Ticaret'e değerlendiren Gedik Yatırım-Yatırım Danışmanlığı Müdür Yardımcısı Onurcan Bal, Borsa İstanbul'daki yükselişin ardındaki temel nedenin, haziran ayından itibaren güç kazanan Merkez Bankası faiz indirim beklentileri olduğunu belirtti. Bal, jeopolitik risklerin endeks üzerinde bir süre baskı oluşturduğunu, ancak bu endişelerin yatışmasıyla temmuz ayında daha belirgin bir yükseliş kaydedildiğini ifade etti. Bal, "Bu son üç aylık dönemde, özellikle bankacılık, GYO gibi sektörlerin bu yükselişlerde ön plana çıkması da faiz indirim beklentilerinin desteğinin net bir şekilde görülmesine katkı sağlıyor" dedi.

TEKNİK BİR ZORLANMA

Bal, önümüzdeki sürecin ana hikayesinin Merkez Bankası'na yönelik faiz indirim beklentileri olacağını belirtti. Bu beklentinin henüz tam olarak fiyatlanmadığını ifade eden Bal, endeksin 11 bin seviyelerindeki zorlanmasını 'teknik bir zorlanma' olarak nitelendirdi ve oluşan karşıladıklarını söyledi. Bal, faiz indirimlerinin endeksi sadece mevcut seviyelere getirecek bir gelişme olmadığını, indirimler devam ettikçe endekste daha yukarı yönlü bir seyir beklediklerini vurguladı. Önümüzdeki süreçte odaklandıkları temel noktanın Merkez Bankası'na yönelik faiz indirim beklentileri olduğunu belirten Bal, şu değerlendirmeyi yaptı: "Bu beklentileri gerek küresel, gerek yurt içi gelişmeler zayıflatıcak olursa, endekste yeniden ciddi düzeltmeler görebiliriz. Ama eğer küresel veya yurt içi nedenlerle

çalışmaya devam ettiğini ve bu seviyeden gelen kâr satışlarının bu dönemde borsa endeksinde de aşağı çektiğini ifade eden Özer, "Şimdilik majör bir gelişme sonrası satış odaklı bir tablo oluştuğunu söylemek güç. Ancak bankacılık endeksindeki düzeltme 15 bin seviyesine dek sürerse borsa endeksinde de aşağı çekmeye devam edebilir" dedi.

TEMEL GELİŞMELER

Özer, borsa endeksinin güçlendirecek temel gelişmelerin takip edileceğini vurgulayarak, bu unsurları "Enflasyonun düşmeye devam etmesi, TCMB'nin faiz indirim sürecinin sürmesi ve dezenflasyon sürecine risk yaratabilecek bir gelişmenin olmaması" olarak sıraladı.

Bilanço döneminde geleceğe yönelik olumlu sinyaller veren sanayi şirketleri olduğunu belirten Özer, bu durumun devam etmesinin orta vadede sanayi ve banka hisseleri arasında farklılaşmaya zemin hazırlayacağını kaydetti. İkinci çeyrek bilanço döneminin birinci çeyreğe kıyasla daha kötü geçmediğini, ancak yapısal sorunların bilançolarda hissedilmeye devam ettiğini söyleyen Özer, şu değerlendirmelerde bulundu: "Bazı sanayi şirketlerinde hem geleceğe yönelik beklentilerde hem de FAVÖK marjında yavaş yavaş toparlanma emareleri aldık, ancak tam olarak bir geri dönüş gücünde değil."

Yeni zirveler gelebilir

Ahlatıcı Portföy Araştırma Uzmanı Dinçer Kurt, İstanbul Ticaret'e yaptığı değerlendirmede, BIST 100 endeksinde teknik açıdan en kritik seviyenin 11 bin 88 olduğunu belirterek, bu rakamın tüm zamanların en yüksek seviyesi olan 11 bin 252'den bile daha önemli olduğunu söyledi. Kurt, "Bu rakam, geçmişte hem direnç hem de destek olarak çalışmış bir bölge. Dolayısıyla bu seviyenin üzerinde kaldığı sürece endeksin yeni zirveler denemesi şaşırtıcı olmayacaktır" dedi. Olası geri çekilmelerde ise 10 bin 200 bölgesini ana destek olarak gördüğünü ifade eden Kurt, bu seviyeye yaşanabilecek geri çekilmelerin orta ve uzun vadeli yatırımcılar için 'fırsat niteliği taşıyabileceğini' kaydetti.

ALIM İŞTAHI SUREBİLİR

Son dönemde faiz indirimi beklentileri, enflasyon verilerindeki iyileşme ve Moody's'in not artışı gibi unsurların endekse güçlü destek verdiğini dile getiren Kurt, yabancı takas oranının yeniden yüzde 40'ın üzerine çıkmasının da bu tabloyu



Dinçer Kurt

pekiştirdiğini belirtti. Kurt, Merkez Bankası'nın son enflasyon raporunda daha ihtiyatlı mesajlar vermesi ve teknik olarak kritik olarak direnç bölgelerine yaklaşılmamasının ise kâr satışlarını beraberinde getirdiğini söyledi. Buna rağmen önümüzdeki dönemde daha düşük faiz ortamı ve ekim ayında gündeme gelebilecek yeni not artışlarıyla birlikte borsada alım iştahının sürmesini beklediğini ifade etti.

GÜÇLÜ BİLANÇOLAR

Dinçer Kurt, ikinci çeyrek bilançolarının beklentilerin üzerinde geldiğini ve birçok şirketin analist tahminlerini aşan kârlar açıkladığını vurguladı. Bu güçlü sonuçların, endeksi 9 bin seviyelerinden 11 binin üzerine taşıyan en önemli etken olduğunu belirten Kurt, "Yılın geri kalanında, özellikle üçüncü ve dördüncü çeyrek bilançolarında düşen borçlanma maliyetlerinin de katkısıyla bu iyileşmenin devam etmesini bekliyoruz. Bu da endeksteeki yükseliş trendini destekleyen önemli bir faktör olmaya devam edecek" dedi.

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2026

Buenos Aires - Arjantin
8 - 11 Nisan 2026

Türkiye Milli İştiraki İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

OTOMOTİV SATIŞ SONRASI ENDÜSTRİSİ GÜNEY AMERİKA'DA BULUŞUYOR!

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2026 GENEL BAKIŞ

- Güney Amerika'nın etkin otomotiv satış sonrası endüstrisi fuan
- 25.000 m² sergi alanı
- 13 ülkeden uluslararası katılım
- 27.000'den fazla yerel ve uluslararası ziyaretçi
- 250 milyondan fazla tüketiciye sahip bir pazar olan MERCOSUR'a doğrudan köprü
- Automechanika fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

- Katılım Bedeli : 975 ABD \$ / m²
- Minimum stant alanı : 9 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönülcü

0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Murat Özturan

0212 455 62 21
0530 078 43 55
murat.ozturan@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito_kurumsal

Sokak hayvanlarının beslenmesine teknolojik çözüm

BTM girişimlerinden Patile, sokak hayvanlarının beslenmesine yenilikçi ve teknoloji odaklı bir yaklaşım getiriyor. Canlı izleme ve yapay zeka destekli sistemle hayvanların sağlık ve beslenme ihtiyaçları online takip ediliyor.

BAHAR DAĞAŞAN

HAYVANLARIN yaşam koşullarını iyileştirmeye yönelik çalışmalar yapan Patile, geliştirdiği yenilikçi sistemle bu alana teknoloji temelli bir katkı sunuyor. İnternet üzerinden sokak hayvanlarını canlı izleme ve besleme imkânı sağlayan platform, kullanıcıların her koşulda hayvanlara uzaktan destek verebilmesini mümkün kılıyor. BTM girişimleri arasında yer alan Patile, sokak hayvanlarının düzenli beslenmesini sağlarken, aynı zamanda çevreye duyarlı ve sürdürülebilir bir yaklaşımı benimsiyor.

AKILLI MAMA İSTASYONLARI

Patile, sokakta yaşayan hayvanların beslenme süreçlerine düzen ve sürdürülebilirlik kazandırmak amacıyla teknolojik çözümler üretiyor. Geliştirdiği akıllı mama istasyonlarıyla özellikle ulaşılması güç bölgelerde ve mevsimsel zorlukların yaşandığı dönemlerde dahi kesintisiz besleme imkânı sunuyor. Bu sayede hem sokak hayvanlarının yaşam alanlarında sağlıklı şekilde beslenmeleri destekleniyor hem de şehir merkezlerinde çevreyle uyumlu, kontrollü bir sistem kurulmuş oluyor. Canlı izleme ve yapay zeka destekli altyapısı sayesinde, mama istasyonlarının doluluk durumu, hayvan yoğunluğu ve genel sağlık verileri uzaktan takip edilebiliyor. Böylece hem bireylerin hem de yerel yönetimlerin bu süreçte etkin ve güvenli bir şekilde dahil olması sağlanıyor.

ANLIK VERİ İZLEME

Platformla internet bağlantısı olan her yerden hayvanlar canlı olarak izlenip beslenebiliyor. 360 derece kameralar ve yapay zeka destekli veri işleme altyapısıyla donatılan bu sistem, sokak hayvanlarının genel durumu ve hareketliliği gibi verilerin anlık olarak izlenmesini sağlıyor. Elde edilen bilgiler, gerektiğinde ilgili kurumlarla paylaşılabilir. Bu sayede kullanıcılar, uzaktan erişimle güvenli, şeffaf ve etkili bir şekilde destek verebiliyor. Sistem, sokaklara rastgele yayılan gıda atıklarının oluşturduğu olumsuz görüntülerin ve çevre kirliliğinin de önüne geçmeyi amaçlıyor.



HİJYENİK BESLENME

Patile'nin kurucusu Tolgahan Yıldırım, hayvanların güvenli ve hijyenik koşullarda beslenebilmesi için teknolojik altyapıyı titizlikle kurguladıklarını belirterek, "Mama istasyonlarında yer alan hassas tartılar, yalnızca otomasyon üzerinden yapılan mama akışını ölçerek dışarıdan müdahalelere karşı kontrol sağlıyor" dedi. Yıldırım, istasyonlara entegre edilen 360 derece kamera sisteminin çevreyi sürekli izlediğini ve herhangi bir olağandışı durumda merkezi yazılıma anlık bildirim göndererek görüntülerin kayıt altına alındığını da vurguladı. Bu sayede mama güvenliği şeffaf bir şekilde sağlanırken, besleme alanlarının temizliği ve düzeni de kesintisiz olarak takip ediliyor. Patile, hayvan sağlığını önceliklendiren bu yaklaşımıyla çevreye duyarlı ve sürdürülebilir bir beslenme modeli sunuyor.

Hedef uluslararası alanda kullanıcılarla buluşmak

Çevrimiçi altyapısıyla coğrafi sınırların ötesine geçebilen Patile ekibi, kendisini global ölçekte büyüme potansiyeline sahip bir girişim olarak konumlandırıyor. ABD ve Avrupa başta olmak üzere farklı ülkelerdeki kullanıcılarla buluşmayı hedefleyen platform, uzun vadede hem evcil hem de sokakta yaşayan hayvanlar için kapsayıcı ve bütünsel bir dijital ekosistem oluşturmayı planlıyor. Patile ekibi, geliştirmekte olduğu yeni özellikler ve projelerle hayvan bakımı alanında yenilikleri belirleyen, kullanıcı deneyimini merkezine alan öncü bir platform olmayı amaçlıyor.

BTM destekleri motivasyonu artırıyor

Patile'nin kurucusu Tolgahan Yıldırım, BTM'nin sunduğu imkânların projenin gelişimi açısından büyük önem taşıdığını söyledi. BTM'nin sağladığı mentor ağı, teknik destek ve eğitim programları sayesinde fikirlerini olgunlaştırma ve iş modelini güçlendirme fırsatı bulduklarını da

belirten Yıldırım, "Ayrıca geniş networking olanakları sayesinde sektördeki diğer girişimciler, yatırımcılar ve uzmanlarla bir araya gelerek değerli bağlantılar kurduk. BTM'nin sunduğu bu avantajlar, girişimcilik yolculuğunda motivasyonumuzu artırıyor" dedi.

Light + Building 2026

Frankfurt / Almanya
8 - 13 Mart 2026

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



AYDINLATMA TRENDLERİ, EV VE YAPI OTOMASYONU TEKNOLOJİLERİ İLE LIGHT + BUILDING FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN

NEDEN LIGHT + BUILDING 2026 FUARI ?

- Dünyanın lider aydınlatma ve yapı teknolojileri fuarı
- 146 ülkeden katılımcı
- 2.169 katılımcı firma
- 151.000 ziyaretçi
- % 51 Uluslararası Ziyaretçi
- Yaklaşık 250.000 m² sergileme alanı

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Dekoratif Aydınlatma
- Teknik Aydınlatma
- Elektrik Mühendisliği, Ev ve Yapı Otomasyonu, Komponent ve Güvenlik sistemleri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stand dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli (nakliye dahil)	: 800 Euro/ m ²
Katılım Bedeli (nakliye hariç)	: 750 Euro/ m ²
Minimum Stant Alanı	: 9 m ²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönülcü
0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Fatih Can Dürrüoğlu
0212 455 61 13
0530 078 43 61
can.durruoglu@ito.org.tr

Gülün Gürsoy
0212 455 61 17
0530 151 42 33
gulun.gursoy@ito.org.tr

Sibel Tayanç
0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



HUKUK
GÜNDEMİ

Av. Muhammet AKSAN

Ticari defterlerde yeni dönem: Elektronik defter sistemi

14 Şubat 2025'te Resmi Gazete'de yayımlanan ve 1 Temmuz 2025 itibarıyla yürürlüğe giren 'İşletmenin Muhasebesiyle İlgili Olmayan Ticari Defterlerin Elektronik Ortamda Tutulması Hakkında Tebliğ' ile ticari defterlerin elektronik ortamda tutulması zorunlu hale getirildi.

Kapsam dahilindeki şirketlerin 1 Eylül 2025 tarihine kadar tebliğ kapsamındaki defterlerini dijital ortama taşımaları gerekiyor.

Hangi defterlerden bahsediyoruz?

- Pay defteri
- Yönetim kurulu karar defteri
- Müdürler kurulu karar defteri
- Genel kurul toplantı ve müzakere defteri

Kapsam dahilinde olan şirketler tarafından belirtilen süre içerisinde söz konusu defterlerin elektronik ortama geçirilmesi gerekiyor.

Yükümlülüğe tabi olan şirketler

"1 Ocak 2026 tarihinden itibaren kuruluşu ticaret siciline tescil edilen şirketler" ile "15 Kasım 2012 tarihli ve 28468 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan Anonim ve Limited Şirketlerin Sermayelerini Yeni Asgari Tutarlara Yükseltmelerine ve Kuruluşu ve Esas Sözleşme Değişikliği İzne Tabi Anonim Şirketlerin Belirlenmesine İlişkin Tebliğin 5. maddesinin birinci fıkrasında sayılan anonim şirketler" yükümlülük kapsamındadır. Yükümlülüğe tabi olan şirketler, kuruluşu ve esas sözleşme değişikliği işlemleri Ticaret Bakanlığı iznine tabi olan anonim şirketlerdir:

- Bankalar
- Finansal kiralama şirketleri
- Faktoring şirketleri
- Tüketici finansmanı ve kart

hizmetleri şirketleri

- Varlık yönetim şirketleri
- Sigorta şirketleri
- Anonim şirket şeklinde kurulan holdingler

- Döviz büfesi işleten şirketler
- Umumi mağazacılıkla uğraşan şirketler

■ Tanım ürünleri lisanslı depoculuk şirketleri

- Ürün ihtisas borsası şirketleri
- Bağımsız gözetim şirketleri
- Teknoloji geliştirme bölgesi yönetici şirketleri

- 28/7/1981 tarihli ve 2499 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'na tabi şirketler
- Serbest bölge kurucusu ve işleticisi şirketler

Yeni sistem nasıl çalışacak?

Şirketlerin ilgili defterleri, Bakanlık tarafından kurulan Elektronik Ticari Defter Sistemi'nde (ETDS) tutulacak. Sisteme yalnızca şirket tarafından yetkilendirilmiş kullanıcılar e-Devlet, elektronik imza, mobil imza ya da internet bankacılığıyla erişebilecek ve kendilerine tanınmış olan yetkiler dahilinde işlem yapabilecek.

Defterlerin sisteme aktarılış usulü

1 Ocak 2026'dan sonra kurulacak şirketler doğrudan bu sisteme entegre şekilde başlayacak. Şirketin ticaret siciline tescilli esnasında tebliğin ekinde yer alan (EK-2) örneğe uygun olarak fiziki ortamda hazırlanan veya MERSİS üzerinden elektronik ortamda oluşturulan ve şirket sözleşmesinde belirlenen yönetim organı üyeleri veya yönetici ortakların tamamı tarafından onaylanan bir belgeyle belirlenecek. Belge fiziki ortamda oluşturulmuşsa tescil esnasında ticaret sicil müdürlüğüne kuruluş belgeleriyle birlikte verilecek. Şirketin kuruluşu ticaret siciline tescil ve ilan edilmekle birlikte şirket defterleri elektronik ortama kaydedilecek ve sistem kullanıcısı da tanımlanacak.

1 Eylül 2025'e kadar defterlerini dijitalleştirmekle yükümlü olan şirketler ise yönetim organı veya yönetici ortaklar tarafından 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu ve şirket sözleşmesine uygun olarak karar almalı ve tebliğin ekinde yer alan belgeyle (EK- 1) birlikte fiziki defterlerin kapanışı ve sistem kullanıcısının tanımlanması için notere başvurmaları gerekiyor. Kullanıcı bilgileri ile defter kapanış bilgilerinin noter tarafından sisteme tanımlanmasıyla birlikte defterler sisteme oluşturularak aktif hale getirilecek.

Yazının tamamı istanbulticaretgazetesi.com'da

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi

Yönetim Kurulu Başkanı

ŞEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü

Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.

ÖZCAN TOKEL

Genel Yayın Yönetmeni

İlhan ÇABUKOL

Genel Yayın Danışmanı

Tamer Çerçi

Haber Müdürü

Mete Dirice

Sorumlu Yazı

Canan Bilgin

Yayın ve Dağıtım

Dişah Sarıhasan

Haber Merkezi

Adem Orhun, Barış Cabacı, Ertuğrul Yan, Hamit Eteevrans, Mesude Demirhan, Necmi Uysal, Servet Sena Sorkun, Sümeyra Yarış Topal

Reklam

Cengiz Kazan

Grafik

Osman Kuvvet

Fotoğraf

Kamil Çatak

Abonelik

Abdülkadir Yıldız

Hukuk Danışmanları

Av. Ömer Temel, Av. Cüneyt Şamil Oğurlu, Av. Şeymanur İnce

istanbulticaretgazetesi.com

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISIMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abone bedeli 150 TL'dir.

Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres

belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube

(Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.

IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın türü: Yerel süreli yayın

Yayın tarihi: 22.08.2025

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul

İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ

Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza

No:11 A/41 Yenibosna / Bahçeşehir/Tel: 0212 454 30 00



100 ülkeden 30 bin alıcı hazır giyim için geldi

İSTANBUL Hazır Giyim ve Moda Fuarı'nın (IFCO) 8'inci, İstanbul Fuar Merkezi'nde 20-22 Ağustos tarihlerinde gerçekleştirildi. Avrupa'nın en büyük hazır giyim fuarı olan IFCO, İstanbul Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği (İHKİB) tarafından düzenlendi. IFCO için 100'ü aşkın ülkeden, yaklaşık 30 bin seçkin alıcı İstanbul'a geldi. Fuarın açılışı Ticaret Bakanı Yardımcısı Özgür Volkan Ağar, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı Mustafa Gültepe ve İstanbul Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği (İHKİB) Başkan Yardımcısı Mustafa Paşahan'ın katılımıyla yapıldı.

İHRACATA DESTEK

Fuarın açılışında konuşan Ticaret Bakanı Yardımcısı Özgür Volkan Ağar, hazır giyim ve konfeksiyon ihracatında Türkiye'nin geçen yıl dünyada 7. sırada yer aldığını belirterek, "Sektörümüz 2024'te AB'nin en büyük dördüncü tedarikçisi olma konumunu korudu. Sektörümüz 15 milyar 800 milyon dolarlık net ihracat katkısı sağlayarak ekonomimize güç katmaya devam ediyor. 2025'in 7 ayında ise ihracatımız 10 milyar 700 milyon dolar



olarak gerçekleşti" dedi.

Ağar, fuarda sektörün üretim gücünü, tasarım kabiliyetini ve ticaret vizyonunu tüm dünyaya tanıttıklarını ifade etti.

İhracat camiasıyla birlikte zorlu küresel konjonktüre rağmen 2024'te

birçok önemli başarıya imza atıldığını belirten Ağar, "Ülkemiz kesintisiz 19 çeyrektir büyüyen ve istikrarını koruyan bir ekonomi olarak yoluna devam ediyor. İhracatta başarıların arkasında hazır giyim ve konfeksiyon sektörü büyük pay sahibi. Sektörümüz bugün sadece küresel markaların güçlü bir tedarikçisi olmakla kalmıyor, aynı zamanda kendi markalarıyla da Türk malı imajını dünyanın dört bir yanında temsil ediyor" diye konuştu.

İTO Başkanı Şekib Avdagiç ise sektörün ihracatının son iki yılda 22 milyar dolardan 18 milyar dolar düzeyine gerilediğini hatırlatarak, "Burada kaslanımız hâlâ çok kuvvetli. Ancak, yaşadığımız zorluklar var. En çok da enflasyonla kur arasındaki korelasyonun kaybolmasından dolayı büyük bir baskı altındayız" dedi. Rekabetçiliği güçlendirmek için hükümetle beraber atılması gereken adımlar olduğuna dikkati çeken Avdagiç, bu adımların atılmasıyla birlikte sektörün daha önceki rakamların da üzerine çıkacağını söyledi.

Tekstilde Laleli ticaretin yıldızı oluyor

İstanbul'da düzenlenen 11. Laleli Fashion Shopping Festivali, Laleli Sanayici ve İşinsanları Derneği (LASİAD) öncülüğünde gerçekleşti. Laleli'den dünyaya açılan festivalin, ticaretin merkezi olacağı belirtildi.



İSTANBUL'da düzenlenen 11. Laleli Fashion Shopping Festivali,

ilgili sektörlerden

profesyonelleri bir araya getirdi.

Laleli Sanayici ve İşinsanları

Derneği (LASİAD)

öncülüğünde

düzenlenen fuarın

açılış töreni Ticaret

Bakanı Ömer Bolat'ın

katılımıyla yapıldı. Laleli'den

dünyaya açılan festivalin, ticaretin

merkezi olacağını belirten Bakan

Bolat, konuşmasında deprem sonrası

imar çalışmalarına ve dezenflasyon

sürecine dikkat çekti. Bolat, "İnşallah

2026 yılında gerek finansman şartları,

gerekse enflasyonun yüzde 20'li

rakamlara düşmesiyle piyasadaki

istikrar algısının yerleşmesi ve

ümidimiz başta Avrupa olmak üzere

dünyada talep şartlarının yukarıya

doğru iyileşmesidir" dedi.

MALİYET DÜŞECEK

Bolat, ihracatçılara Türk

Eximbank'tan

52 milyar dolarlık

kaynak temin

edildiğini

söyleyerek,

"İlerleyen günlerde

Türk Eximbank

reeskont kredilerinin

maliyetleri yüzde 20'lerin

altına gerileyecek" diye konuştu.

YENİ FARKINDALIKLAR

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç de dönem dönem yaşanan bazı sıkıntılar olsa da ülkenin ihracatını ve üretimini, yatırımları daha iyi bir noktaya, istihdamı daha yukarıya çekmek için çalışmaya devam edeceklerini söyledi. Avdagiç, "Bu festival, Türkiye'nin modadan tasarıma bütün birikimini Laleli'de arz-ı endam ettiriyor. Laleli'de yeni farkındalıklar oluşturuyor. Tarihin içinden çağdaş moda akımlarını

geçiriyor" dedi.

LASİAD Başkanı ve İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca ise festivale destekleri için Laleli esnafına teşekkür etti. 8 ülke ile irtibat halinde çalışmalar yaptıklarını söyleyen Eyyüpkoca, bu ülkelerin Rusya, Ukrayna, Kazakistan, Özbekistan, Polonya, Cezayir, Suudi Arabistan ve Afrika ülkeleri olduğunu belirtti. Eyyüpkoca, "O ülkelerde yüksek alım gücü olan firmaları buraya davet ettik. Onları misafir edeceğiz ve ticaretimize katkıda bulunmalarını sağlayacağız" diye konuştu. İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer'in de katıldığı festivalde konuşan TİM Başkanı Mustafa Gültepe ise Laleli'nin dünyada eşi benzeri olmayan çok ayrı bir iş modeli olduğunu söyledi. Gültepe, zaman zaman yabancılarla bir araya geldiklerini hatırlatarak, "Çözumsuz bulduğunuz noktada diyoruz ki Laleli modelini uygulayalım" dedi.



Otomotivde yeni yerli markalar gündemde

OTOMOTİV sektörünün temsilcileriyle YEDPA Ticaret Merkezi'nde bir araya gelen Ticaret Bakanı Ömer Bolat, otomotiv sektöründeki gelişmişliğin ülkenin gelişmişliğinde önemli bir gösterge olduğunu söyledi. Bolat, otomotivde ana omurganın yerli olduğunu

vurgulayarak, "Otomotiv sektöründe geçen yıl 37.2 milyar dolarlık ihracat yapıldı. Bunun 16 milyar doları yan sanayiydi. Ana sanayinin sattığı otoların içindeki Türkiye'deki yan sanayi tedarikçilerin payını da eklediğimizde 24 milyar doları tedarik sanayi, sizlerin

eserinizdir. Bu yıl 40 milyar doları aşacağız" dedi.

TOGG BÜYÜK ADIM

İTO Başkanı Şekib Avdagiç de Türkiye'de birçok yabancı ana sanayi yatırımını olduğunu belirterek, "Bunlar ülkemizin bir değerli.

Togg'un devreye girmesi büyük bir adım oldu. Şu anda çok fazla öne çıkmamakla beraber küçük ve orta ölçekli birtakım yeni yerli markalar da gündeme geliyor" dedi.

Avdagiç, ana sanayinin ağırlıklı olarak AB'ye ihracat yaptığını kaydederek, tedarik sanayinin ve yan sanayinin ise 150'nin üzerinde ülkeye ihracat gerçekleştirdiğini anlattı.

YEDPA Yönetim Kurulu Başkanı ve İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan ise otomotiv sektörünün iklim politikaları, teknolojiye ortaya çıkan hızlı değişimlerle en kapsamlı değişim ve dönüşümün yaşandığı bir süreçten geçtiğini belirtti.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ RESTORAN HAREKETLİ MOBİLYA YAPIM İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI'nın (ÜNİVERSİTE) birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi RESTORAN HAREKETLİ MOBİLYA YAPIM İŞLERİ
İşin Süresi	60 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	2 Eylül 2025, saat 15:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi 34112 Eminönü-Fatih-İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Berk ÇOPUR berk.copur@hfmimarlik.com 0212 528 33 40 Hüseyin ÇAMUR huseyin.camur@ito.org.tr 0212 455 64 57

Küresel Dönüşümde Türkiye İçin Stratejik Bir Hamle!



CCIM 102 PİYASA ANALİZİ EĞİTİMİ

Küresel ticaret dengeleri hızla değişiyor. ABD'nin AB ve Türkiye'ye uyguladığı ek gümrük vergileri, artan korumacılık politikaları ve tedarik zincirindeki yeniden yapılanma, iş dünyası için **yeni riskler ve fırsatları** beraberinde getiriyor.

PIYASA ANALİZİ İLE

- Küresel ticaret politikalarının piyasalara etkisini değerlendirme
- Yerel ve uluslararası pazar dinamiklerini sayısal verilerle analiz etme
- Değişen lojistik altyapı ve tedarik zinciri fırsatlarını yatırım kararlarına entegre etme
- Yeni oluşan riskleri herkesten önce görerek stratejik avantaja dönüştürme

Sayın Başkanımız **Şekib Avdagiç'in** de ifade ettiği gibi:

"TEDARİK ZİNCİRİNDE TRENE KAÇIRMAYALIM."

0 540 224 62 66
www.ccim.com

Ara hedefler beklentileri çıpalayacak

3 yıllık tahmin aralıkları

TCMB'nin 3 yıllık enflasyon tahmin aralıkları şöyle şekillendi:

2025 sonu: Orta noktası yüzde 24 olmak üzere yüzde 19-29 aralığından, orta noktası yüzde 27 olmak üzere yüzde 25-29 aralığına revize edildi.

2026 sonu: Orta noktası yüzde 12 olmak üzere yüzde 6-18 aralığından, orta noktası yüzde 16 olmak üzere yüzde 13-19 aralığına revize edildi.

2027 sonu: Yüzde 8'den yüzde 9'a revize edildi.

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası, yılın üçüncü Enflasyon Raporu'nu açıkladı. 2025 sonu için enflasyonun yüzde 25-29 aralığında olacağı öngörülürken, 2026 sonu tahmini yüzde 13-19 bandında belirlendi.

BARIŞ CABACI

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB), yılın üçüncü Enflasyon Raporu'nda çerçevede bir değişikliği giderek ara hedef uygulamasına geçti. Enflasyon Raporu toplantısında konuşan TCMB Başkanı Fatih Karahan, 2025 yıl sonu enflasyonu için ara hedeflerinin yüzde 24 olduğunu belirtti. Karahan, 2025 yılı için tahmin bandının da yüzde 25-29 olarak belirlendiğini ifade etti.

TCMB, 2026 yıl sonu TÜFE tahminini de yüzde 16 ara hedef olarak belirledi, önceki raporda tahmin yüzde 12 seviyesindeydi. 2026 sonu tahmin aralığı ise yüzde 13-19 olarak belirlendi.

KONTROL UFKU

Enflasyon sunumunu yapan TCMB Başkanı Fatih Karahan, ara hedef olarak ilan edilen tahminlerin taahhüt ve çıpa işlevi göreceğini belirterek, ara hedeflerin bundan böyle veri akışına bağlı olarak revize edilebilecek enflasyon tahminlerinin yanı sıra rapor dönemleri arasında olağanüstü gelişmeler olmadığı süreçte değiştirilmeyeceğini belirtti.

Karahan, "Bu ara hedeflerin, orta vadede enflasyonun yüzde 5'e gittiği dezenflasyon sürecinde, daha kısa bir vadede ulaşılması taahhüt edilen yıl sonu enflasyon düzeyleri olduğunu söyledi. Karahan, "Bu bağlamda, ara hedefler içsel para politikası patikası belirlerken referans olarak alınacak. Böylece, kontrol ufkı içerisinde enflasyonun ara hedeflere yakınsaması sağlanacak. Bu noktada para politikası kararlarının enflasyona nihai etkisinin en yüksek seviyeye ulaştığı döneme işaret eden 'kontrol ufkı' kavramının önemini de hatırlamakta fayda var. Para politikasının gecikmeli etkileri de düşünüldüğünde Türkiye için kontrol ufkunu şu andan itibaren 12 ila 24 ay arasındaki dönem olarak tanımlayabiliriz" diye konuştu.

KREDİBİLİTEŞİ AÇISINDAN ÖNEMLİ

Gedik Yatırım Başekonomisti Serkan Gönençler, tahminlere ek olarak artık ara hedef ilan edilmesinin ve bunların korunacağı taahhüdünün, uzun vadeli beklentilerin çıpalamada önemli bir adım olduğunu söyledi. Serkan Gönençler'in hazırladığı enflasyon raporunda şu bilgiler yer aldı: "2026 sonu hedefinin yüzde

16'ya yükseltilmesi, para politikası patikasında görece daha esnek bir alan yarattı. Toplantıda en öne çıkan nokta, TCMB'nin bundan böyle enflasyon tahminlerine ilave olarak, taahhüt ve çıpa işlevi görecek ara hedefler açıklamaya başlayacağını ve bu ara hedeflerin olağanüstü gelişmeler olmadığı süreçte değiştirilmeyeceği açıklaması oldu. Geçmiş raporlarımızda sık sık, TCMB'nin enflasyon tahminlerini sürekli revize etmesinin uzun vadeli TCMB tahminlerinin sorgulanmasına ve enflasyon beklentilerinin çıpalanması sorununun yol açtığını belirtmiştik. Bu açıdan, ileride TCMB'nin ara hedefleri ve tahminlerindeki farklılaşma piyasalarda kafa karışıklığı yaratma potansiyeli taşısa da TCMB'nin değiştirmeyeceğini deklare ettiği ara hedefler koymasını olumlu karşıyoruz. Bununla beraber, TCMB tahminlerinin mevcut durumu gözетerek gerçekçi bir şekilde belirlenmesi de kendi kredibilitesi açısından önemli."

ÜST BANT KORUNDU

Serkan Gönençler, raporunda ayrıca şunları belirtti: "Temmuz itibarıyla 7 aylık enflasyon yüzde 19.1'e ulaşmışken (Ağustosta yüzde 21 civarı bir seviyeye yükselmesi muhtemel) tahmin alt bandının yüzde 19 olarak korunması, TCMB

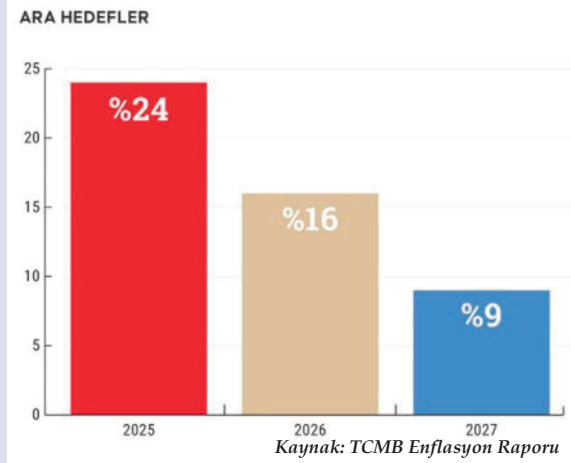
TCMB Başkanı Fatih Karahan, artık enflasyon tahminlerinin yıl sonu oranıyla sınırlı kalmayacağını, sürece yön verecek ara hedefler konulacağını belirtti. Karahan, ara hedeflerin taahhüt ve çıpa işlevi göreceğini de vurguladı.

tahmininin inandırıcılığını sorgulatabilirdi. Alt bandın beklentimizle uyumlu olarak yukarı çekildiğini görüyoruz. Bunun dışında, TCMB'nin enflasyonun bu sene tahmin aralığı içinde kalacağı yönündeki kuvvetli mesajları nedeniyle yüzde 29'luk üst bantı koruma eğilimi içinde olabileceğini düşünüyorduk ve üst bantın da bu şekilde korunduğunu görüyoruz. TCMB'nin 2025 sonu için daha önceki yüzde 24'lük tahminin ise ara hedef olarak korunmasının sembolik bir anlamı olduğunu söyleyebiliriz."

PİYASAYI ETKİLEME POTANSİYELİ

Sene sonuna yaklaşılması nedeniyle TCMB'nin 2025 sonu tahmininden ziyade 2026 sonuna ilişkin tahmininin (ara hedefinin) para politikası patikası açısından daha önemli (belirleyici) olduğunu belirten Gedik Yatırım Başekonomisti Serkan Gönençler, "Mevcut enflasyon eğilimiyle 2026 sonu için yüzde 16'lık enflasyon hedefi halen iddialı görünse de yüzde 20-21 civarında şekillenen piyasa tahminlerine biraz daha yaklaşıldığını söyleyebiliriz. Yüzde 16'lık hedef halen çok sıkı bir para politikası duruşu gerektirse de

ilerleyen dönemde hedefin yüzde 12 olduğu duruma göre bir miktar daha az sıkı politika duruşu beklentisi yaratarak piyasa fiyatlamalarını

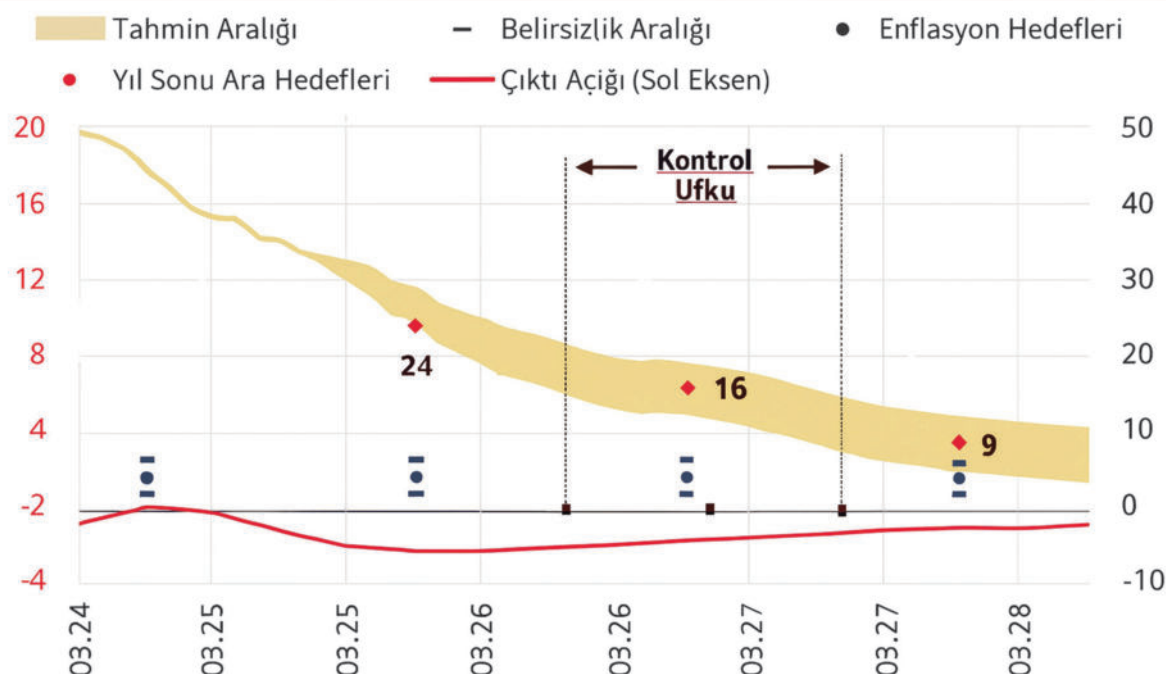


etkileyebilir. 2026 tahmininde yapılan bu yüzde 4 puanlık revizyonun kaynaklarına baktığımızda, yüzde 0.9 puanının gıda enflasyonunda yapılan yüzde 13.5'ten yüzde 17.0'ye doğru güncellenmeden, yüzde 1.2 puanının TL cinsi ithalat fiyatlarından, yüzde 1.9 puanının ise enflasyon ana eğiliminden kaynaklandığını görüyoruz. Bundan sonra veri akışına bağlı olarak revize edilebilecek enflasyon tahminlerinin yanında, olağanüstü gelişmeler olmadıkça değiştirilmeyecek ara hedefler açıklanacak. Bu ara hedefler, orta vadede yüzde 5 enflasyona giden dezenflasyon sürecinde, daha kısa vadede ulaşılması taahhüt edilen yıl sonu enflasyon düzeyleri olacak" diye konuştu.



Serkan Gönençler

TCMB'nin enflasyon ve çıktı açığı tahminleri



YENİ EKONOMİ

Prof. Dr. Nurullah GÜR

Sanayi istihdamda kan kaybediyor

Önceki ekonomik yavaşlama dönemlerinde işsizlik oranı çok hızlı kötüleşme gösterirdi. Bu sefer öyle olmadı. İktisadi faaliyette son 1.5-2 yıldır kademeli bir soğuma yaşanıyor. Buna rağmen işsizlik oranı belirgin bir artış kaydetmedi. TÜİK'in açıkladığı son rakamlara göre, 2025'in ikinci çeyreğinde işsizlik oranı, birinci çeyreğe kıyasla sadece 0.3 puan artarak yüzde 8.6 oldu. Bu dönemde işsiz sayısı 106 bin kişi artarken, toplam istihdamda 41 bin kişilik daralma gerçekleşti. Türkiye ekonomisi potansiyelinin 2.5-3 puan altında bir büyüme performansı gösterirken işsizlik rakamlarının bu kadar az artması, ekonomik soğumanın etkilerinin daha fazla yaygınlaşmaması açısından olumlu bir gelişme.

★★★

İşgücü rakamlarında belirgin bir kötüleşme yaşanmamasının altında farklı nedenler var. Yarı zamanlı işlerin yaygınlaşması, resmi işsizlik oranının düşük seyretmesinde oldukça etkili bir unsur. Fakat yarı zamanlı işlerin yükselişi, zamana bağlı eksik istihdamı ve atıl işgücü oranının artışı beraberinde getiriyor. Atıl işgücü oranı son iki senede yüzde 24'ten yüzde 32.9'a yükseldi. Uzun yıllar eleman sıkıntısı yaşayan şirketlerin bir anda ellerindeki ekipleri dağıtmak istememeleri de istihdamı koruyor. Şirketler vardiya sayıları ve mesai sürelerini değiştirerek durumu idare etme eğiliminde. 2023'ün üçüncü çeyreğinde 45.5 saat olan haftalık fiili çalışma süresinin 41.3'e kadar düşmüş olması bu eğilimi teyit ediyor.

İstihdamın sektörel dağılımındaki değişime dikkat etmek gerekiyor. Hizmetler ve inşaat, istihdamı koruyan sektörler olarak ön plana çıkıyor. 2025'in birinci çeyreğine kıyasla ikinci çeyrekte hizmetlerde 174 bin, inşaatla ise 36 bin kişilik istihdam artışı kaydedildi. Tarım ve sanayide ise çalışan sayıları geriledi. Tarımda 95 bin, sanayide ise 156 bin istihdam kaybı var. Sanayideki düşüş artarak devam ediyor. Salgın döneminde sanayinin yaşadığı ivmelenme sonrasında toplam istihdam içinde sanayinin payı yüzde 22'nin üzerine çıkmıştı. Bu oran maalesef yüzde 20.3'e geriledi. İktisadi faaliyetteki yavaşlama neticesinde, sanayinin payının yüzde 20'nin de altına görmesi kuvvetle muhtemel.

★★★

Sanayi hem daha nitelikli hem de daha kalıcı işler sunduğu için istihdam açısından kıymetli. Sanayi, Türkiye gibi gelişen ekonomiler için verimliliğe ve ihracata dayalı büyüme performansına açısından da kritik önemde. Salgın döneminde sanayinin gösterdiği ivmelenme gelecek için umut vermişti. Maalesef sanayinin son dönemde vites küçültmesi, Türkiye'yi bir kez daha 'erken sanayisizleşme' sorununa doğru savuruyor.

Zorlaşan ekonomik koşullara rağmen işgücü piyasasında manşet rakamların kötüleşmemesi, Türkiye ekonomisi için büyük bir kazanç. Fakat bunun korunacağını garanti olmaması bilmek lazım. Manşet rakamlar kadar istihdamın sektörel kompozisyonu gibi verilerin detaylarının da ehemmiyetli olduğunu unutmamalıyız.

AVDAGIÇ'IN ÖNERİSİ İŞ DÜNYASINDA YANKI UYANDIRDI

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç'in KOBİ'lere yönelik performansa dayalı kredi desteği önerisi, akademisyenlere göre ihracata yeni ivme katabilir. Modelin uygulamaya koyulması durumunda yaratıcı rekabetin ve ihracatçı sayısının artması bekleniyor.

Türkiye'nin 500 milyar dolar ihracat hedefi doğrultusunda önerilen model, iş dünyasında yankı uyandırdı. Bu modelin sürdürülebilir büyümeye katkı sağlayarak özellikle küresel pazarda yeni yerli oyuncuların sahneye çıkmasını teşvik edeceği vurgulandı.

Performans odaklı finansman ihracatta fark yaratabilir

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, ihracatçı KOBİ'lerin desteklenmesi için yenilikçi bir öneri sundu. Avdagiç, ihracata düzenli ve artan katkı sağlayan şirketlere daha fazla destek verilmesi gerektiğini vurgulayarak, "İhracatçı KOBİ'lere sağlanan kredi desteklerinin, geçmiş dönem performanslarına göre artırılması konusunu gündemimize almalıyız" dedi. Bu öneri, akademisyenler tarafından ticarete Türk firmalarının rekabetçiliğini artıracak yeni bir dönem habercisi olarak değerlendirildi.



Adem ORHUN

İSTIKRARLI BÜYÜME

Avdagiç'in önerdiği modelin ihracatta önemli bir ivme yaratacağı ifade edilirken, performansa dayalı kredi desteğinin, net ihracatta istikrarlı büyümeyi teşvik edeceği ve rekabeti artıracığı belirtildi.

İHRACATI TEŞVİK EDECEK

Model, geçmişte güçlü performans gösteren KOBİ'lerin daha avantajlı kredi imkanlarından faydalanmasını sağlayarak, hem mevcut ihracatçıların kapasitesini artıracak hem de yeni firmaların ihracata yönelmesini teşvik edecek. Bu sayede, Türkiye'de ihracatçı sayısının artması bekleniyor.

AZALAN FAİZ ORANI

Öte yandan, kredi maliyetlerinde performansa dayalı azalan faiz oranı modeli de reel sektör temsilcileri tarafından dillendirilmeye başlandı. Bu modelle ihracatta başarılı olan firmalar daha düşük faiz oranlarıyla kredi kullanabilecek. Böylece, selektif kredi anlayışı ile kaynakların daha verimli kullanılması hedefleniyor. Akademisyenler, bu yaklaşımın özellikle KOBİ'ler için finansmana erişimde önemli kolaylık sağlayacağını ve ihracatta kalite odaklı bir rekabet ortamı yaratacağını vurguladı.

HEDEF 500 MİLYAR DOLAR

Türkiye'nin 500 milyar dolarlık ihracat hedefi doğrultusunda, Avdagiç'in önerisi, ihracatçı firmalar tarafından memnuniyetle karşılandı. Uzmanlar, bu modelin ihracatta yapısal bir dönüşüm yaratabileceğini ve Türkiye'nin küresel ticaretteki konumunu güçlendirebileceğini ifade ederken, ihracatçı KOBİ'lerin desteklenmesiyle dış ticaret hacminin artırılması ve yeni pazarlara ulaşılmasının hedeflendiğinin altı çizildi. İhracatçı firmalar, performansına dayalı kredi modelinin kendilerine daha fazla hareket alanı sağlayacağını ve uluslararası rekabette avantaj yaratacağını düşünüyor.

DİJİTAL DÖNÜŞÜM

Sistemin sağlıklı işlemesi için şeffaf veri kaydının kritik önemde olduğu belirtiliyor. İhracat performansı; hacim, pazar çeşitliliği, katma değer ve düzenlilik gibi kriterlerle ölçülecek. Firmaların dijitalleşme ve şeffaf raporlama düzeyi de skorlama için avantaj sağlayacak.

Kredi Garanti Fonu (KGF), Türk Eximbank ve KOSGEB'in performansa dayalı yeni ürünler geliştirebileceği belirtilirken, uzmanlar, "Uzun vadede A-B-C-D gibi kategorilerle 'ihracat kredi reytingi' oluşturulabilir" görüşünde birleşiyor.

SİPARİŞLER DE FONLABİLİR

Ekonomist Hikmet Baydar, performans odaklı finansman modelinin, ihracatçı

düzenli ve istikrarlı biçimde artıran firmaların daha sağlıklı büyümesinin önünü açacağını vurguladı. İstanbul Ticaret'e yaptığı değerlendirmede Baydar, kaynak meselesinin öneme işaret ederek şu ifadeleri kullandı: "Şirketlerin geçmiş dönem verileri değerlendirme kriteri olarak elbette önemli. Ancak sistemden kaynaklanan bazı sıkıntılar var. Bunlardan en önemlisi, teminatların düşük değerle kabul edilmesi nedeniyle firmaların ihtiyaç duyduğu kaynağa ulaşamamasıdır. İç piyasada vadeli çek



Prof. Dr. Ayben Koy

KISA VADE ZORLUYOR

İstanbul Ticaret Üniversitesi Finans ve Bankacılık Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Ayben Koy, "Finansmana ulaşmanın zor olmasının yanı sıra hem kredi maliyetleri çok yüksek hem de vadeler çok kısa. Şirketler de bu durumda yatırımlarını erteliyor. KOBİ'ler, kısa vadeli varlıklarıyla kısa vadeli borçlarını karşılamakta zorlanıyor. Bu durumda alternatif borçlanma araçları ve yapıları çözüm olabilir" dedi.

Prof. Dr. Ayben Koy, konuyla ilgili açıklamasında şunları kaydetti: "Kurumsal şirketler uluslararası finansman imkanlarıyla fona ulaşmakta nispeten başarılı olabiliyorlar, küçük ve orta boy işletmeler için bu çözümler uygulanmıyor. Diğer yandan ekonominin önemli aktörlerini oluşturan şirketlerimiz çeşitli performans göstergeleri ile daha düşük faizli kredilerden faydalanılabiliyor. Bu performans göstergeleri arasında ihracat potansiyeli, toplam satışlarının veya ihracatının büyüme hızı, sürdürülebilirlik kapsamındaki çalışmaları ve çok sayıda sektörel veriye dayanarak bir sistem oluşturulabilir."

DEĞİŞKEN FAİZLİ KREDİLER

İkinci bir alternatifi değişken faizli krediler olduğunu belirten Prof. Dr. Ayben Koy, şöyle konuştu: "Mevcut faiz oranları önümüzdeki yıllara ait beklenen faiz oranlarının çok üzerinde. Örneğin bugün bir işletmenin uzun vadeli krediyi (örneğin 5 yıllık) güncel faiz oranı ile (örneğin yüzde 40) kullandığını varsayalım. Ödemelerin takip ettiği dönemlerde enflasyon oranı yıllık yüzde 20'ye düştüğünde, öncesinde bu krediyi kullandıran finans sistemi yaklaşık (1.40/1.20 = 16.6) yüzde 17 reel faiz uygulanmış olacaktır. Şirketlerimizin paranın maliyeti nedeniyle likidite sorunu yaşadığı, yatırımlarını ertelediği bu dönemde geleceğe yönelik ekonomik beklentilere uygun olarak azalan bir faiz oranıyla kullanılacak krediler önemli bir çözüm olacaktır. Bu faiz oranlarının yalnızca piyasaya bırakılmayıp kamu otoriteleri ile ilişkilendirilip yapısal enflasyonla mücadelede de kararlı duruşu destekleyecektir."

bu sorunu kısmen çöze de yurt dışında bu uygulama olmadığı için firmalar çoğunlukla gayrimenkul ipoteline mecbur kalıyor. Oysa gayrimenkul ipoteli piyasa rayıcı üzerinden değerlendirilse, krediye erişim çok daha kolay hale gelir."

Baydar ayrıca, ihracat potansiyeli olan ancak finansman bulamadığı için sipariş alamayan firmalara dikkat çekti. Çözüm olarak, ihracatçı ile yurt dışı müşteri arasında yapılacak bir 'iyi niyet sözleşmesi'nin fonlama için dayanak olabileceğini belirten Baydar, şunları söyledi: "Bu durumda siparişler de fonlanabilir. Banka, ihracat yapılan firmanın kredibilitesine kredi verir, ödeme de doğrudan kredi kapama için bankaya gelir. Böylece hem banka hem ihracatçı kazanır, ihracat yapabilecek tüm firmaların önü açılır."

LOKAL ŞİRKETLERİ İHRACATA YÖNLENDİRİR

Yıldız Teknik Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Mesut Karakaş,



Prof. Dr. Mesut Karakaş

Potansiyel avantajlar

Performans odaklı finansman modelinde birçok potansiyel avantaj bulunuyor. Bunlardan öne çıkanlar şunlar:

- KOBİ'ler, daha yüksek kredi limitleri ve daha uygun faiz oranlarıyla desteklenir.
- İhracat performansı yüksek olan firmalar daha az bürokratik engelle maruz kalır.
- Finansman kaynakları, doğru yerde daha verimli kullanıldığında ihracat hacmi artar.



Elde edilecek faydalar

Bankalardaki kredi başvurusundan onaya kadarki adımda yaşanan belge ağırlıklı klasik değerlendirme süreci, çoğu KOBİ'nin gerçek potansiyelini tespit etmede yeterli olmuyor. Bankaların ve mali destek sağlayan kurumların, ihracat performansına dayalı selektif bir kredi sistemi uygulaması halinde birçok fayda elde edilmesi mümkün. Başlıca faydalar şunlar:

Daha adil değerlendirme: KOBİ'nin gayrimenkul teminatı yerine, gerçekten dış pazarda elde ettiği satış ve döviz getirisi ölçülebilir.

İhracat motivasyonu: Firmalar ihracat rakamlarını artırmaya odaklanırlar; çünkü krediye erişimdeki kolaylık bu yönde teşvik edici olur.

Risk yönetimi: Düzenli ihracat yapan, ihracat pazarını çeşitlendirmiş firmalar, banka açısından daha güvenilir borçlu grubunda yer alır.

Likidite desteği: Özellikle ihracat bedellerini tahsil ederken nakit akış sıkıntısı çeken KOBİ'ler için köprü görevi görür.

Türk dünyasının enerji ve lojistik köprüsü olacak

Zengezur Koridoru, Azerbaycan ile kesintisiz bağlantı sağlayarak Türk dünyasını birleştiren stratejik bir proje olarak öne çıkıyor. Bu yolla beraber Türk Cumhuriyetlerinin maden, doğalgaz ve petrolü Türkiye üzerinden Avrupa'ya taşınacak. ABD'nin Azerbaycan ve Ermenistan arasında arabuluculuk yaparak bu yolu desteklemesi de koridorun küresel ticarete kabul görülebilirliğini artırdı.

GEÇTİĞİMİZ haftalarda Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev ile Ermenistan Başbakanı Nikol Paşinyan, ABD Başkanı Donald Trump'ın davetiyle ABD'de bir araya geldi. ABD'nin aracı olduğu görüşmelerde yeni bir anlaşma imzalandı. Anlaşmaya göre, Zengezur Koridoru Ermenistan'daki altyapı çalışmalarının tamamlanmasının ardından işlemeye başlayacak. Zengezur Koridoru, bölgedeki ülkeler için oldukça önemli. Türk devletlerini birbirine bağlayan önemli bir güzergah haline gelecek olan Zengezur Koridoru, Türk dünyası arasında enerji ve lojistik köprüsü olacak.

Öte yandan, bu koridor AB'nin enerji güvenliği için alternatif oluştururken İran bu durumda alternatif rota yüzünden lojistikte güç kaybedecek. Bu koridor sayesinde Asya'dan gelen ürünler Azerbaycan'a, oradan da Türkiye'ye ve Avrupa'ya ulaştırılacak.

100 MİLYAR DOLARLIK TİCARET HACMİ

Dünya Bankası verilerine göre de koridor, 2027'ye kadar yıllık 50 ila 100 milyar dolarlık ticaret hacmi oluşturma potansiyeline sahip. Koridor, ayrıca Avrupa-Asya arasındaki transit süresini 12-15 gün kısaltarak bölgesel ticarete yeni bir dönem açacak. Türkiye, bu projeye enerji merkezi konumunu daha da güçlendiriyor. Azerbaycan'ın Hazar gazı ve Kazakistan'ın petrolü Türkiye üzerinden Avrupa'ya taşınırken, Türk şirketlerinin inşaat sürecinde ön planda yer alması milyarlarca dolarlık yatırım çekmesini sağlayacak.

Bakü'nün Türkiye ile bağlarını güçlendirecek koridor, Azerbaycan'ın küresel ölçekte önemli bir ulaşım ve lojistik merkezi olarak konumunu pekiştirecek. Ayrıca bölgede Ermenistan'da yapılacak altyapının güçlendirilmesi Türk müteahhitlerine de yeni fırsatlar sunacak.

TÜRK DÜNYASINA KÖPRÜ

Zengezur Koridoru, Türkiye'nin enerji ve lojistikte lider aktör olma yönündeki stratejik yolculuğunda dönüm noktası olarak öne çıkıyor. Nahçıvan ile kara bağlantısını yeniden kurarak, Türkiye üzerinden Avrupa'ya ve Orta Asya'ya uzanan yeni bir ticaret ve enerji eksenini yaratıyor. Koridor, enerji nakli ve ticarete maliyetleri düşürürken, coğrafi erişimi ve transit kapasitesini artıracak. Bu sayede Türkiye, enerji akışında kritik bir transit merkezi olma potansiyeli yakalayacak. Azerbaycan'dan Avrupa'ya uzanan yeni enerji rotası, her iki ülkenin ekonomik kazanımlarını güçlendirirken güvenlik ve işbirliği zeminini de kuvvetlendiriyor.

Zengezur Koridoru, Orta Koridor projesinin önemli bir halkasını oluşturuyor. Bu doğrultuda, Avrupa-Asya taşımacılığında alternatif bir rota sağlıyor. Böylece Çin-Rusya güzergahlarına bağımlılığın azaltılması ve bölgesel entegrasyonun hızlanması sağlanıyor.

MALİYETLER DÜŞECEK

Koridor anlaşmasını ve muhtemel



gelişmeleri değerlendiren İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Ayben Koy, "Zengezur Koridoru, Türkiye ve Türk Dünyası arasında kara ve demiryolu ulaşımının kesintisiz sağlanması ile Orta Doğu ve Asya coğrafyasına hızlı ulaşım sağlayarak Türkiye'nin lojistik gücünü artıracak" dedi. Prof. Dr. Ayben Koy, "Kara ve demiryollarının entegre olması,

bir lojistik köprü kurarak küresel tedarik zincirlerinde merkezi bir aktöre dönüşme fırsatına sahiptir."

ORTA KORİDOR'UN ETKİNLİĞİNİ ARTIRACAK

Zengezur'un Orta Koridor'un etkinliğini artıracak alternatif ve tamamlayıcı bir güzergah olacağını belirten Engin, "Gürcistan üzerinden geçişlerde yaşanan altyapı yetersizlikleri ve gümrük engelleri nedeniyle uzayan taşıma süreleri, Zengezur hattı sayesinde önemli ölçüde azalacak. Türkiye, bu yeni güzergahla Nahçıvan ve Azerbaycan üzerinden Orta Asya'ya doğrudan kara ve demiryolu bağlantısı kurarak, taşıma süresini kısaltacak ve maliyetleri düşürecek."

UTİKAD Başkanı Engin, işletmede ABD elinin etkisi hakkında ise şu değerlendirmeyi yaptı: "Kars-Iğdır-Nahçıvan Demiryolu projesiyle entegre edilecek bu hat, doğudaki illerimiz için yeni ticaret yolları ve kalkınma fırsatları oluşturacak.

Zengezur Koridoru'nun ABD'nin yönetiminde işletilmesi ihtimali, projenin hızla işler hale gelmesi açısından bazı avantajlar sunabilir. Özellikle limanlar, demiryolları, güvenlik sistemleri ve gümrük altyapılarında yapılacak modernizasyonlar sayesinde Türkiye'nin bölgesel lojistik üssü olma hedefi daha da hız kazanabilir."

taşımacılık sürelerinin kısalması, lojistik maliyetlerini düşürürken bu bölgelere ihracat potansiyelini de teşvik edici hale getirecektir" diye konuştu.

MERKEZİ AKTÖRE DÖNÜŞÜM

Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği (UTİKAD) Başkanı Bilgehan Engin, İstanbul Ticaret'e yaptığı açıklamada Türkiye'nin, lojistik ve dış ticarete yeni bir çağın eşiğinde olduğunu söyledi. Başkan Engin, şunları dile getirdi: "Zengezur Koridoru, sadece bir ulaşım projesi değil; bölgesel ticaretin, lojistik hatlarının ve jeopolitik dengelerin yeniden şekilleneceği stratejik bir adımdır. Türkiye bu süreçte, doğu ile batı arasında

Bağlantıları bir bir tamamlanıyor

Kars-Iğdır-Aralık-Dilucu Demiryolu Hattı'nın temeli atıldı. Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, 224 kilometrelik hattın Zengezur Koridoru'nun önemli bir parçası olduğunu belirterek, "Zengezur Koridoru'nun işlerlik kazanmasıyla Pekin'den Londra'ya kadar uzanan doğu-batı hattı daha verimli işleyecek" dedi. Bakan Uraloğlu, hattın hem Türkiye'nin lojistik kapasitesini artıracağını hem de Asya'ya uzanan ticaret yollarında ülkenin jeostratejik güven adası olma özelliğini

perçinleyeceğini söyledi.

15 MİLYON TON YÜK TAŞIMA KAPASİTESİ

Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından yürütülen çalışmalar neticesinde proje için 2.4 milyar Euro'luk dış finansman sağlandığını hatırlatan Uraloğlu, "Kars-Iğdır-Aralık-Dilucu Demiryolu'nu, 224 kilometre uzunluğunda, çift hatlı, elektrifikasyonlu ve sinyalizasyonlu inşa edeceğiz. Hattımız yılda 5.5 milyon yolcu ve 15 milyon ton yük taşıma kapasitesine sahip olacak. Projede 5 tünel, 19 aç-kapa tüneli, 3 viyadük, 10 köprü, 144 altgeçit, 27 üstgeçit ve 480 menfez yer alacak" açıklamasında bulundu.



Abdulkadir Uraloğlu

Koridorun işlevini artıracak adımlar



Bilgehan Engin

UTİKAD Başkanı Bilgehan Engin, Zengezur Koridoru'nun potansiyelinden tam anlamıyla yararlanabilmek için gerekli olanları şöyle özetledi:

- Bölgesel altyapı uyumunun hızla sağlanması
- Gümrük sistemlerinde dijital entegrasyonun tamamlanması
- Marmaray'ın yük taşıma kapasitesinin artırılması
- Yavuz Sultan Selim Köprüsü'ne demiryolu bağlantısının tamamlanması

İran ve Rusya'nın etkisi azalacak mı?

ABD'nin aracılık ettiği Azerbaycan-Ermenistan barış anlaşmasıyla 43 kilometrelik koridorun kontrolü 99 yılına ABD yönetimine devredildi. Bu gelişme, Türkiye ve bölge ülkeleri için hem ekonomik hem de lojistik açıdan bir dönüm noktası niteliğinde. Koridor, Türkiye'nin Türk dünyasıyla bağlantısını güçlendirirken, ABD'nin bölgedeki varlığı, rakipleri Rusya ve İran'ı zayıflatacak. Lojistik açıdan ise koridor, Türkiye'yi küresel ticaretin merkezine taşıyarak ekonomik büyümeyi hızlandırma potansiyeli sunuyor.

Altyapı yatırımında yeni fırsatlar

Koridorla Azerbaycan-Türkiye arasındaki enerji projelerinin de artacağını belirten Prof. Dr. Ayben Koy, şöyle devam etti: "Lojistik ve enerji sektörlerine ek olarak bu bölgedeki altyapı projeleri, Türk iş dünyası açısından da yeni fırsatlar anlamına geliyor. Türkiye, altyapı yatırımlarında yurt dışında yaptığı projelerle kendini ispatlamış şirketlere sahip bir ülke. Fakat önemli olan bir diğer unsur ise her alanda ihracat yapan şirketlerimiz için de maliyet düşüşü ile Orta Asya'ya ihracatı artırmanın ya da bu yönde yeni pazarlara girmenin çekici hale gelmesi. İşletmelerimiz için yeni pazarlara girmek, çok sayıda politik ve ekonomik belirsizliğin olduğu dünyada, faaliyetlerini çeşitlendirmeleri, risklerini dağıtmaları ve değişen koşullara ayak uydurabilmeleri için kritik."





Üç sektörde ek istihdama Euro ile destek

İmalat, bilgisayar programlama ve bilimsel araştırma gibi alanlarda faaliyet gösteren KOBİ'ler için çok avantajlı bir mali destek programı devrede. FOSTER II adlı programa katılmak isteyen firma, ilgili bankalardan normal şartlarda kredi çekiyor, daha sonra KOSGEB desteğinden yararlanıyor. KOSGEB, firmaya ek istihdam için üç ayda bir 2 bin 500 Euro veriyor.

ADEM ORHUN

FİRMALARIN finansmana erişimi için birçok mali program uygulanıyor. Bunlardan biri de Sosyal ve Ekonomik Uyumlu Teşvik Etmek için Özel Sektörün Güçlendirilmesi (FOSTER) Projesi İstihdam Taahhütlü KOBİ Destek Programı. Avrupa Birliği'nin desteğiyle uygulanan FOSTER II programında, belirli üç sektörde faaliyet gösteren ve kredi kullanmayı planlayan KOBİ'ler, önce ilgili bankalardan kredi alıyor, sonra KOSGEB'in Euro olarak desteğinden yararlanıyor.

Programa göre firmanın, öncelikle programa dahil bankalardan birine "FOSTER dahilinde kredi kullanmak istiyorum" diye başvurması gerekiyor. Olağan finansman şartlarıyla bankadan kredi alan firma, bu kredinin taksitlerini ve vade farkını normal şekilde ödüyor. Programın sonraki ayağında ise kamu desteği devreye giriyor. Bankadan bu program için kredi kullanan firmaya KOSGEB tarafından geri ödemesiz ve Euro olarak mali destek sağlanıyor. Programın başvuruları ağustos ayı sonuna (29 Ağustos) kadar sürecek. İstanbul Ticaret Odası da firmaların finansmana kolay erişmek üzere kullanabileceği FOSTER II projesi hakkında bir webinar düzenledi.

KOLAYLAŞTIRMAK İÇİN ÇALIŞIYORUZ

Webinarın açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca yaptı. Eyyüpkoca, "Ticari kredilerdeki maliyetin makul bir seviyeye getirilmesi lazım. Oda olarak bizim de üyelerimizin finansmana erişimini kolaylaştırmak üzere yoğun temaslarmız var. Bu konuda yeni adımlar atılması için çalışıyoruz. Firmalarımıza FOSTER gibi imkanların duyurulması için de bu webinarları yapıyoruz" diye konuştu. Webinarında Frankfurt School Proje Koordinatörü Çağatay Başaran ve KOSGEB İşletme Destekleri Dairesi Başkanlığı KOBİ Uzmanı Murat Altun, projenin tanıtımını yaptı ve soruları cevapladı.

EK İSTİHDAMIN ŞARTLARI

Programın 'finansmana erişim mekanizması' ayağını anlatan Çağatay Başaran, kredi ve destek işlemleri hakkında şu bilgileri paylaştı: "Kredi vadesi 18-36 arasında olabiliyor. Taksitleri üç ayda bir şekilde ödenebiliyor. Bankanın vereceği kredinin oranına program ekibi müdahale edemiyor. Tamamen piyasanın şartlarına ve bankanın kararına bağlı. Ek istihdamın bir Türk çalışanı yanına bir yabancı çalışan veya bir yabancı çalışana ek bir Türk çalışan şeklinde yapılması gerekiyor. Yeni istihdam edilecek kişinin 30 yaşından gün almaması

2 milyon TL'ye kadar kredi

FOSTER II desteklerinden faydalanan işletmelerin şu sektörlerin birinde faaliyet göstermesi gerekiyor:

- İmalat
 - Bilgisayar programlama, danışmanlık
 - Bilimsel araştırma faaliyetleri
- Program dahilinde işletmeler, 2 milyon TL'ye kadar ve 18-36 ay vadeli sunulan kredileri, işletme sermayesi, ekipman satın alımları veya yatırım finansmanı gibi belirli amaçlar dahilinde kullanabiliyor.

olması şart. Şartları sağlayan firmaya 3 ayda bir 2 bin 500 Euro veriliyor. Bu şekilde toplam 15 bin Euro'ya kadar Euro cinsinden nakit destek alınabiliyor. İşe alınacak yabancıların, uluslararası koruma altındaki milletlerden veya geçici koruma statüsündekilerden olması gerekiyor. Uluslararası koruma altında 18 milletten insan bulunuyor."

Çağatay Başaran ayrıca, programın ve desteğin sürmesi için her üç ayda bir istihdam kontrolü yapıldığını belirtti. Buna göre, ek istihdam olarak gösterilen ilgili işçinin 90 günlük periyot içinde en az 46 gün çalışmış olması gerekiyor. Şayet dönem içinde ayrılma olursa ve 46 gün dolmamışsa, o dönemlik destek ödemesi yapılamıyor. Ayrıca staj veya yarı zamanlı çalışmalar bu program dahilinde kabul edilmiyor.

KREDİ ÇEKMEK DAHA KOLAY

KOBİ Uzmanı Murat Altun da program kapsamında banka kredisine erişimin daha kolay olduğuna dikkat çekti. Buna göre FOSTER II programına katılmak için bankaya başvuran KOBİ'ler benzeri birçok mali destek programında istenen belgelerin çoğundan muaf oluyor.

Murat Altun'un dikkat çektiği başka bir konu da firma sahiplerinin faiz hassasiyeti oldu. Altun, bu durumda isteyenlerin, programa dahil olan bankalardan Ziraat Katılım'ın kâr payına dayalı ürünler için başvurabileceğini belirtti. Webinarında sorular da cevaplandırıldı. Sunumları takip eden firma yetkililerinden gelen "Mevcutta bir Türk ve bir yabancı çalışan varsa programa katılabilir miyiz" sorusu üzerine, "Mutlaka programa katılırken yeni birini almanız gerekiyor" cevabı verildi.

Program kapsamında bir kişinin birden fazla firması olması durumunda bu firmalar 'grup firması' statüsündeyse her biri için ayrı ayrı başvuru yapılamıyor. Öyle değilse tek tek başvuru yapmalarının mümkün olduğu belirtildi.

Ayrıca, program kapsamında ek istihdam yapmak için firmanın, yeni işçiyi kendi çabalarıyla bulması gerektiği kaydedildi. Bunun için firmaların İŞKUR gibi kurumlara başvurabileceği belirtildi.

Etiyopya, Türkiye ile ticareti artırmak istiyor



OSMAN KUVVET

ETİYOPYA Addis Ababa Ticaret Odası ve Sektörel Dernekler (AACCSA) Başkanı Zehara Mohammed ile beraberindeki heyet, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Konuk heyet, İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu ile görüşti. Ziyarette, iki ülke arasında ticaretin ve işbirliğinin artırılmasına yönelik fikir alışverişinde bulunuldu. Görüşmede; iki ülke arasındaki işbirliklerinin sevindirici olduğu ama ticaret potansiyeline bakıldığında daha da geliştirilmesi gerektiği dile getirildi.



DAHA FAZLA ANLAŞMA YAPALIM

Etiyopyalı heyet yetkilileri, Türkiye ile farklı alanlarda mutabakat zaptı (MoU) imzalamak istediklerini söyledi. Türkiye ile Endonezya arasındaki direkt uçuşların haftada 10'a çıktığını belirten heyet yetkilileri, bu uçuşların ticari ilişkilere büyük katkı sağladığını dile getirdi.

Heyetten Etiyopya ve sektörler hakkında bilgi alan İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, her iki ülke arasındaki tarihsel ve manevi bir bağ bulunduğunu, bunun ticarete yansması için de çalışmaya hazır olduklarını söyledi.



JEC WORLD 2026

Paris - Fransa
10 - 12 Mart 2026

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

KOMPOZİT SANAYİSİNİN PRESTİJLİ FUARI JEC WORLD'DE YERİNİZİ ALIN!

JEC WORLD 2026 GENEL BAKIŞ

- 94 ülkeden 1350 katılımcı
- 45.000'i aşkın profesyonel ziyaretçi
- Toplam değeri 105 Milyar Doları aşan sektör firmalarına erişim
- Küresel kompozit topluluğuyla buluşma ve yeni işbirlikleriyle iş ağı oluşturma imkanı
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2013 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIMA DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaatı ve dekorasyonu
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması,
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması,
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.000 Euro / m²
Minimum stant alanı : 9 m²



Esra Yılmaz
0212 455 65 10
0530 874 89 73
esra.yilmaz@ito.org.tr

Ferit Oğuztürk
0212 455 61 01
0537 304 52 55
ferit.oguzturk@ito.org.tr

Esra Avcioğlu
0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Tıbbi cihazda yoğun ithalat haksız rekabete yol açıyor

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL Ticaret Odası Kozmetik Meslek Komitesi, İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi ile Güzellik Uzmanları, Spa İşletmecileri ve Eğitimcileri Federasyonu yetkililerinin katılımıyla bir değerlendirme toplantısı gerçekleştirildi.

Toplantıda konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu, İTO'nun dünyanın en büyük ikinci odası olduğunu belirterek, "Her zaman üyelerimizin yararına çalışmalar yapma çabası



cihazda yoğun ithalatın ve piyasadaki kalitesiz ürünlerin haksız rekabete yol açtığı belirtilirken, yerli üretimin korunması ve teşvik edilmesinin önemi vurgulandı.

indeyiz. Özellikle üyelerimizin ihracat potansiyellerini geliştirmek için fuarlara katılmalarını sağlamak üzere yaptığımız çalışmalar, örneğine az rastlanır nitelikte" dedi.

İTO Meclis ve Komite üyelerinin yanı sıra sektör mensuplarının da iştirak ettiği toplantıda, tıbbi



İletişim ve medyanın sorunları istişare edildi

MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası Bilgi, İletişim ve Medya Meslek Komitesi İstişare Toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün başkanlığında, İTO Meclis ve Komite Üyelerinin katılımıyla gerçekleştirildi. Toplantıya, İstanbul Defterdarlığı Gelir Kanunları KDV-ÖTV Grup Müdürü Fatih



destekleri ve teşvik sistemine ilişkin önerilerle KDV iadesi süreçlerinde karşılaşılan güçlükler ve çözüm yolları ele alındı.

Arkbashi, Kültür ve Turizm Bakanlığı Sinema Genel Müdürlüğü Koordinatörü Osman Burak Keser ile sektör temsilcileri katıldı. Toplantıda; post-produksiyon sektöründe yaşanan sorunlar, yapım

İstanbul 'nitelikli' markalaşsın

Turizmde 100 milyar dolar hedefleyen Türkiye, 'harcayan turist' modeliyle stratejisini konumlandırmaya çalışırken, sektör mensupları niteliğin de tanımının değişmesini talep ediyor. Sadece harcayan değil, değer katan turist modelinin benimsenmesini isteyen konunun tarafları, "Bir turistin yalnızca harcaması, niteliği belirlememeli. Turist şehrin kültürüne de saygı duymalı" diyor.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL, turizmde hedef atlama stratejisini 'harcayan turist' modeli üzerine konumlandırırken, konunun nitelik tarafı da sektör mensupları tarafından tartışılmaya başlandı. Nitelikli turizm tanımının yalnızca harcama üzerine değerlendirilmemesi gerektiğini düşünen konunun tarafları, "Bir şehri ziyarete gelen turist o şehri okumuyor, onun kültürüne yeterli saygıyı duymuyorsa bu o şehrin markalaşmasında bir eksik oluşturur" değerlendirmesinde bulundu. Kültürlü turist için şehrin tamamına sorumluluk düştüğünü ifade eden konunun uzmanları, turizm ve gastronomi sektörlerine dair tüm bu detayları, İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenen Turizm ve Gastronomi İhtisas Komitesi



Toplantısı'nda ele aldı.

YÜKSEK KOMİSYON

Toplantının açılışını İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık yaptı. Sektör sorunlarının da ele alındığı toplantının açılışında konuşan Yaşık, rekabetin engellenmesi hususunda booking.com'a açılan davalardan bahsederek, "Avrupa genelinde yaklaşık 10 bin otel bu platformu yüksek komisyon şartları gereği dava etti" dedi. Yaşık, nitelikli turist konusuna da değinerek, kongre turizmi

ile İstanbul'un ihtiyaç duyduğu şartlarda turistin kente getirilebileceğini ifade etti.

ŞEHİR KART ÖNERİSİ

Toplantıda, turizm ve gastronomi sektöründe faaliyet gösteren mensupların İstanbul marka değerine sahip çıkması gerektiği de dile getirildi. Buna paralel olarak Türk mutfağına özgü ürünlerin kendi isimleri ile menülerde yer almasının uygun olduğu ve bu isimlerin İngilizce karşılıklarının menülere yazılmasının Türk mutfağına marka değerine zarar verdiği de belirtildi. Ayrıca şehir kart ile turistlerin paket halinde harcamalarını yapabileceklerini ifade eden konunun tarafları, bu kart ile şehrin turistler nezdinde daha kolay keşfedilebileceğini söyledi.



OTWORLD 2026

Leipzig - Almanya
19 - 22 Mayıs 2026

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



OTWORLD MODERN TIBBİ YARDIMCILIK ENDÜSTRİSİNİN BULUŞMA NOKTASI

OTWORLD 2026

- Protez, ortez ve ortopedi alanında üreticiler, perakendeciler ve hizmet sağlayıcılar için dünyanın önemli buluşma noktası
- 42 ülkeden katılımcılar
- 96 Ülkeden yaklaşık 30.000 profesyonel ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli (nakliye dahil) : 700 Euro / m²

Katılım Bedeli (nakliye hariç) : 630 Euro / m²

Minimum Stant Alanı : 9 m²



Şeyma Pekcan
0212 455 65 07
0542 421 82 85
seyma.pekcan@ito.org.tr

Esra Avcıoğlu
0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [t](#) [@](#) /itokurumsal

Firmalara 'Canton' daveti

DÜNYANIN en köklü ve kapsamlı genel ticaret fuarları arasında yer alan Canton Fuarları, 138. kez kapılarını açmaya hazırlanıyor. Çin Halk Cumhuriyeti'nin Guangzhou kentinde düzenlenen ve birçok sektörden yoğun ilgi gören Canton Fuarları, her yıl bahar ve sonbahar aylarında 3 faz olarak gerçekleştiriliyor.

Fuarların bu fazlarında elektrikli ev aletleri, hırdavat, inşaat malzemeleri, züccaciye ve ev gereçleri, kozmetik ve temizlik ile ev tekstili sektörlerinde faaliyet gösteren firmalar ürünlerini sergiliyor.

Canton Fuarları'nın Türkiye milli iştirak organizasyonu, 2014 yılından bu yana İstanbul Ticaret Odası tarafından gerçekleştiriliyor. İş potansiyeli yüksek olan ve firmalara Asya pazarından dünyaya açılma



fırsatı sunan 138. Canton Fuarı'nın tanıtımı için 1 Eylül günü İTO'da bir toplantı düzenlenecek. İTO Meclis Salonu'nda 14.30-16.30 saatleri arasında gerçekleştirilecek toplantıda, Canton Fuarları'nın organizatörü China Foreign Trade Centre (CFTC) yetkilileri

tarafından firmalara fuarlarla ilgili bilgi verilecek.

Toplantı katılım başvuru formu için QR kodu okutunuz.





Çin’de yönetim tüketimden hazzetmiyor mu?

Çin ekonomisi zorluklara rağmen makul hızlarda büyüyor ama tüketim artışı yeterince güçlü değil, fiyatlarda aşağı yönde baskı var. Bu durum, ülke yönetiminin tüketimin önemini anlamadığı, tüketime sıcak bakmadığı yönündeki yorumlarla karşılanıyor. Acaba öyle mi?

Ekonomide durum

Verilere göre, Çin ekonomisi 2025 yılı ilk yarısında, ülke yönetiminin bu yıl için hedefi olan yüzde 5’in üzerinde, yüzde 5.3 büyüdü. Bu rakama ulaşılmasında, ABD’nin artan gümrük vergilerine karşın yüzde 7.2 büyüyen ihracat önemli rol oynuyordu. Dış talebin canlılığına rağmen iç talebin güçlü olmadığının göstergesi olarak tüketici fiyatlarında yüzde 0.1 ve yüzde 3’e yakın düşüş vardı.

Temmuz ayında da perakende satış ve sabit yatırım harcamalarında hedeflenen büyüme oranının altında kalmasına karşın büyüme rakamını toparlayacak olan yine yüzde 7.2 artan ihracat olacak görünüyor.

Çin’in ihracatının artması (beraberinde ithalatının azalıyor olması), birçok ülke için artan dış ticaret açığı anlamına geliyor. Bu da başta ABD, diğer ülkelerin, Çin’i iç tüketimi yeterince desteklememesi, üretim fazlasının dış pazarlara yönelmesiyle kendi dış ticaret dengelerini bozmakla suçlamasına yol açıyor. Ancak, yeterli mi tartışılır ama ülke yönetimi tüketimi artırma konusunda 20-25 yıldır çaba gösteriyor.

Yönetim ve tüketim

Ülkede ekonomik büyümenin iç talebe dayanması, ülke yönetiminin gündemine 1997 Asya finansal krizi sonrasında girmişti. Bunun sonucu olarak, ülkenin ekonomik rotasını belirleyen beş yıllık planların, 2006-2010 yıllarını kapsayan 11.’sinin ana hedefini ülkenin büyüme modelini tüketime dayandırma oluştuyordu.

Bunu gerçekleştirmek için bireylerin gelirlerinin artırılması gerekiyordu. Bu doğrultuda 11. Beş Yıllık Plan, asgari ücretlerin 3 kez, her birinde ortalama yüzde 13 olmak üzere artırılmasını öngörüyordu. Bunu takip eden 12. Beş Yıllık Plan’da ise asgari ücretlerdeki artışın yıllık ortalama yüzde 13 düzeyinde olması öngörülmüyordu. Bu, Covid krizine kadar esas olarak böyle sürdü. Çin’i günümüzde ucuz işgücü cenneti olmaktan çıkaran bu süreç bireylerin harcanabilir gelirlerinde de büyük bir artış anlamına geliyordu. Bu, tarım vergisinin kaldırılması ve kırsal kesimin alım gücünü artırmaya yönelik politikalarla desteklendi.

Tüketimin artması için bireylerin gelirlerinden harcaması eğiliminin de artması gerekir. Ülke insanlarının tasarruf eğilimlerinin çok yüksek olmasında önemli bir etken, piyasa reformları döneminde sosyal güvenlik sisteminin neredeyse tamamen ortadan kalkmış olmasıydı. Ülke yönetimi bu sistemi yeniden kurdu. Bu çerçevede sağlık sigortası sistemi 2000’lerin ortalarında nüfusun ufak bir bölümünü kapsarken 2010’ların sonunda, nüfusun neredeyse tamamı kapsanıyordu.

Son zamanlardaki büyüme rakamları da ev eşyası, iç dekorasyon, otomobil satışlarına getirilen devlet desteği sayesinde gerçekleşiyor. Ülke yönetiminin tüketime sıcak bakmadığı doğru bir saptama gibi görünmüyor.



‘Bitki bazlı’ teknolojiyle iklim dostu tarım

Küresel su krizi nedeniyle 2050’ye kadar dünya gıda üretiminin yarısının risk altına gireceği öngörülürken, Türkiye tarımsal sulamada ‘bitki bazlı’ yeni bir teknolojiye hazırlanıyor. Bitkinin ihtiyacına göre su veren sensör tabanlı sulama sistemleriyle hem su tasarrufu hem de verim artışı hedefleniyor.

İKLİM değişikliği, küresel nüfus artışı, tarımsal ve endüstriyel su kullanımının fazlalaşması ve kitlesel göçler, dünya su kaynakları üzerindeki baskıyı gün geçtikçe artırıyor. Küresel Su Ekonomisi Komisyonu Raporu’na göre su krizi nedeniyle 2050’ye kadar dünyadaki gıda üretiminin yarısından fazlasının risk altında olacağı öngörülüyor. Dünyada su kıtlığı yaşayan ülkelerin sayısı her geçen gün artarken son dönemlerde İran’daki su krizi de gözleri yeniden küresel su politikalarına çevirdi.

KAYNAKLAR HIZLA TÜKENİYOR

Kısıtlı su kaynaklarını verimli kullanmak ve gıda arz güvenliğini temin etmek isteyen ülkeler verimli tarımsal sulama projeleri ile krizi aşmanın yollarını arıyor.

Türkiye de tarımsal sulamada ‘bitki bazlı’ yeni bir teknolojiyle bu sürece hazırlanıyor. Bitkinin ihtiyacına göre su veren sensör tabanlı sulama sistemleriyle hem su tasarrufu hem de verim artışı hedefleniyor.

YÜZDE 70’İ SULAMADA

Birleşmiş Milletler Su Kalkınma Raporu’na göre, dünya su kaynaklarının yüzde 72’si tarımsal sulamada kullanılıyor. Bu oran az gelişmiş ülkelerde yüzde 80’i bulabiliyor. Gıda arz güvenliğinin en önemli teminatı olarak kabul gören verimli su kullanımı küresel tarım politikalarının ana gövdesini oluşturuyor. Türkiye de tarım vizyonunu verimli su kullanımı projesiyle oluşturuyor. Türkiye de tarım Bakanlığı verilerine göre hali hazırda tarımsal sulamada ortalama yüzde 50 su randımanı sağlanırken Türkiye’nin 2050 hedefi ise yüzde 65 su randımanına ulaşmak.

BİTKİYE ÖZEL SENSÖRLER

Verimli sulama sistemleri ile su tasarrufu tedbirlerini sıkılaştıran Türkiye, su kaynaklarında yüzde 35 verim sağlayan sulama projelerinin yanı sıra önümüzdeki günlerde bitki tanıma bazlı sulama sistemlerini de hayata geçirmeye hazırlanıyor. Tarım İşletmeleri Genel Müdürlüğü’nden (TİGEM) alınan bilgilere göre; modern basınçlı sulama sistemleri sayesinde mevcut kullanılan sudan yüzde 90’a varan randıman alınıyor. Hali hazırda uygulanan sulama politikaları ile yüzde 30 oranında su, daha az kullanılırken, bitki bazlı sulama yöntemleri ile bu oranın daha da artırılması hedefleniyor.

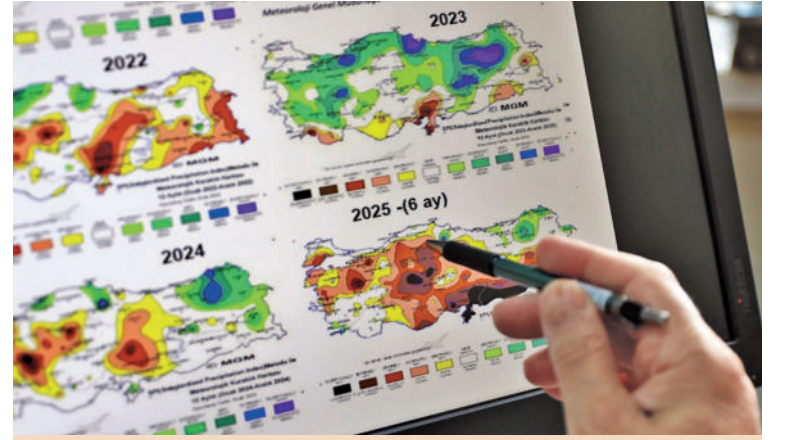
TOPRAK VE NEM DENGESİ

TİGEM’den alınan bilgilere göre; sulu tarım alanlarının tamamında suyun etkin ve verimli kullanılması için uzaktan yönetilen basınçlı sulama uygulamaları kullanılıyor.

Yağmurlama sulama ile yüzde 75, merkezi dairesel sulama ile yüzde 85, damla sulama ile yüzde 90 randıman sağlanıyor. Ancak sulama sistemlerindeki tasarrufu ve randımanı artırmak için yeni projeler üzerine çalışmalar devam ediyor. Geliştirilmesi öngörülen proje ile toprak ve bitki nem sensörleri, kullanılan sistemlere entegre edilecek ve bitkinin ihtiyaç duyduğu su milimetrik hesap edilerek sulama yapılacaktır.

DÜNYADA KULLANILIYOR

Su kaynaklarının en çok yönlendirildiği tarım sektöründe su tasarrufu tüm dünyanın markajında bulunuyor. Akıllı tarım uygulamalarının hayata geçtiği tarım sektöründe en iyi sonuç Avrupa kıtasında alınıyor. Avrupa kıtasında alınan tedbirler neticesinde su kaynaklarının yalnızca yüzde 25’i tarımsal sulamada kullanılıyor.



Amacımız az suyla çok üretim

Konya Selçuklu Ziraat Odası Başkanı İsmail Toklu:

Konya Ovası kurak iklim koşulları ve yeraltı kaynaklarının hızla azalması sebebiyle suyun verimli



İsmail Toklu

uygun ürünler ekerek suyun verimini muhafaza etmek için çalışmalarımız var. Önümüzdeki dönemlerde suyu daha verimli kullanmak için de projelerimiz

kullanılmasının en önemli olduğu bölgelerin başında geliyor. Bu konuyu yıllardır öncelikli gündemimiz olarak ele alıyoruz. Basınçlı sulama sistemlerini yaygınlaştırmaya, sulama zamanlarını ve miktarlarını dijital olarak takip etmeye, kapalı sulama kanalları ve borulu sistemlerle hem su hem de enerji kaybını önlemeye çalışıyoruz. Yeraltı su seviyesi düşük olan bölgelerde suya

bulunuyor. Bunların başında sulama kooperatifi bünyesinde ortak ekipman kullanımı, yenilenebilir enerji kaynaklı sulama teknikleri ve yeraltı sularını dijital olarak takip etme projeleri geliyor. Selçuklu’da iklim dostu tarım anlayışını, suyun damlasına dahi kıymet vererek sürdürüyoruz. Amacımız; az suyla çok üretim yaparak, yarın da üretim yapabilmenin umudunu taşımak.

Su en stratejik girdi

Tabit Tarımsal Bilişim Kurucu Ortağı Coşkun Yıldırım:

Su, çiftçinin elindeki en stratejik girdi. Suyu doğru zamanda, doğru miktarda ve doğru noktaya ulaştırmak hem verim hem de kalite için kritik. Suyu doğru kullandığınızda enerjiyi, gübreyi ve çiftçinin emeğini de



Coşkun Yıldırım

korumuş oluyorsunuz. Bu alanda Netafim işbirliğiyle geliştirilen sistemde; yapay zeka destekli IoT sensörleriyle toprak nemi, hava durumu ve bitki gelişim evreleri anlık takip ediliyor. Böylece sulama ve gübreleme ihtiyaçları otomatik olarak belirleniyor ve kaynaklar tam ihtiyaca göre kullanılıyor.

Türkiye en iddialı ülkelerden olabilir

Tabit Tarımsal Bilişim Kurucu Ortağı Tülin Akın:

Bitkinin dilini teknolojiyle çözmek mümkün. Çiftçi, artık sezgisel değil, veriyi sulama yapıyor. Türkiye, tarımda su verimliliği teknolojilerinde en iddialı ülkelerden biri olabilir. Yeter ki teknoloji ile çiftçi arasında



Tülin Akın

köprüleri kurmaya devam edelim. Geliştirilecek sistemler sayesinde geleneksel yöntemlere göre yüzde 25-40 oranında tasarruf sağlamak mümkün. Ayrıca bitki stres faktörlerinden uzak tutulduğu takdirde yüzde 10-20 oranında verim artışı elde ediliyor.

Lisansüstü tercih dönemi devam ediyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi, 2025-2026 akademik yılı lisansüstü programları için başvuru, mülakat ve kayıt sürecini sürdürüyor. Üç kampüste toplam 101 lisansüstü ve 18 doktora programıyla eğitim veren üniversite, 25. yılını kutladığı bu dönemde güçlü akademik kadrosu, zengin kütüphane kaynakları, uluslararası bağlantıları ve geniş burs imkânlarıyla öne çıkıyor.

Eminönü Yerleşkesi'nde eğitim başlıyor

Tarihi Yarımada'nın merkezinde yer alan Eminönü Yerleşkesi, bu yıl itibarıyla tebli ve tezsiz 23'ü yüksek lisans ve 2'si doktora olmak üzere toplam 25 lisansüstü programa ev sahipliği yapacak. Lisansüstü Eğitim Enstitüsü bünyesinde İnsan Kaynakları Yöneticiliği, Ticari Diplomasi, Pazarlama Yönetimi (İngilizce), Kurumsal İletişim, Küresel Pazarlama ve Marka Yönetimi, Muhasebe ve Denetim, Pazarlama Yönetimi, Kamu Hukuku, Reklam ve Stratejik Marka İletişimi, Dijital Ekonomi ve Pazarlama (İngilizce), Dijital Ekonomi ve Pazarlama, Aile Danışmanlığı ve Eğitimi, Uluslararası Ticaret (İngilizce), İşletme (İngilizce), İşletme, Uluslararası Ticaret, Medya ve İletişim Çalışmaları, Uygulamalı Psikoloji, Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler ile Özel Hukuk tebli yüksek lisans programları yürütülecek. Ticaret ve Finans Enstitüsü bünyesinde ise Finansal Ekonomi Doktora, Bankacılık Doktora, Uluslararası Finans ve Bankacılık (Türkçe-Tezli/Tezsiz), Sermaye Piyasaları (Türkçe-Tezli/Tezsiz) ve Uluslararası Finans (İngilizce) programları yer alacak.

Kütüphanede kaynak zenginliği

Üniversitede 350'nin üzerinde akademisyen görev yapıyor. Öğrencilerine yalnızca derslerde değil, araştırma projeleri, uluslararası konferanslar, sektör işbirlikleri ve uygulamalı çalışmalarla da rehberlik eden bu kadro, farklı disiplinlerde ulusal ve uluslararası düzeyde bilimsel üretim gerçekleştiriyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin kütüphanesi ve bilgi kaynakları ise bin 8 süreli yayın, 98 bin 691 basılı kitap, 2 bin 187 kitap dışı materyal, 734 bin 566 elektronik kitap ve 53 bin 660 elektronik süreli yayın ile Türkiye'deki vakıf üniversiteleri arasında önemli bir konuma sahip.

ERTAN ERYILMAZ

TÜRKİYE'nin önde gelen vakıf üniversitelerinden İstanbul Ticaret Üniversitesi, 2025-2026 akademik yılı lisansüstü tercih döneminde akademik başarı ve sektörel deneyimi buluşturan eğitim modelini sürdürüyor. Başvuru, mülakat ve kayıt süreci Eylül başına kadar devam eden üniversite; Sütlüce, Küçükalya ve bu yıl lisansüstü eğitimde yeni bir merkez olarak öne çıkan tarihi Eminönü Yerleşkesi'nde toplam 101 lisansüstü ve 18 doktora programıyla öğrencilere geniş bir akademik seçenek yelpazesi sunuyor. Üniversite yönetimi, kontenjanların sınırlı olması nedeniyle adayların başvurularını erken tamamlamalarını öneriyor.

25. yılını kutlayan İstanbul Ticaret Üniversitesi, bugüne kadar 6 bin 966 lisansüstü mezununu iş dünyasına ve akademiye kazandırırken, hâlihazırda bin 380 yüksek lisans ve 561 doktora öğrencisi olmak üzere toplam bin 941 aktif lisansüstü öğrenciyi bünyesinde barındırıyor.

NEDEN İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ?

İstanbul Ticaret Üniversitesi, İstanbul Ticaret Odası'nın güçlü desteği, iş dünyasıyla kurduğu köklü ilişkiler, nitelikli akademik kadrosu, yenilikçi araştırma merkezleri ve öğrenci odaklı eğitim anlayışıyla öne çıkıyor. Üniversite, öğrencilerine yalnızca teorik bilgi sunmakla kalmıyor; aynı zamanda onları sektörün ihtiyaçlarına uygun becerilerle donatıyor. İş dünyasıyla doğrudan temas imkânı, uygulamalı projeler, yurtiçi ve yurtdışı staj olanakları, akademik değişim programları ve girişimcilik destekleri sayesinde öğrenciler mezuniyet öncesinde profesyonel hayata hazır hale geliyor.

ÜÇ YERLEŞKEDE GENİŞ SEÇENEK

Sütlüce Yerleşkesi, modern derslikleri, gelişmiş teknolojik altyapısı ve ulaşım

kolaylığıyla; Küçükalya Yerleşkesi, iş dünyasına yakın konumuyla; Eminönü Yerleşkesi ise tarihi ve kültürel atmosferiyle öğrencilere farklı öğrenme deneyimleri sunuyor. Bu üç kampüste işletme, hukuk, iletişim, uluslararası ticaret, finans, mühendislik, psikoloji, insan kaynakları, pazarlama ve kamu yönetimi gibi çok sayıda alanda lisansüstü eğitim imkânı bulunuyor.

BURS VE İNDİRİM İMKÂNLARI

İstanbul Ticaret Üniversitesi, lisansüstü öğrencilerine yüzde 10'dan yüzde 100'e kadar değişen oranlarda burs ve indirim imkânı sunuyor. Bu destekler; akademik başarıları yüksek adaylara, İstanbul Ticaret Odası üyelerine ve çalışanlarına, üniversite mezunlarına, belirli meslek mensuplarına yönelik olarak sağlanıyor. Böylece farklı gelir düzeylerinden öğrencilerin yüksek kalitede lisansüstü eğitime erişimi teşvik ediliyor.

GÜÇLÜ İŞ DÜNYASI AĞI

İstanbul Ticaret Odası'nın güçlü iş dünyası ağı sayesinde ders içerikleri, güncel ekonomik, teknolojik ve hukuki gelişmeler doğrultusunda sürekli yenileniyor. Tebli programlar, akademik araştırma yapmak ve doktora eğitimine hazırlanmak isteyen öğrencilere yoğun akademik içerik sunarken; tezsiz programlar iş dünyasında hızla uygulanabilecek bilgi ve beceriler kazandırıyor.

YABANCI DİL YETERLİLİK ŞARTI

İngilizce doktora programlarına başvuracak adaylardan, ÖSYM tarafından yapılan Yabancı Dil Sınavı'ndan en az 65 puan veya eşdeğer uluslararası sınavlardan denk puan almaları bekleniyor. Bu şartı sağlayamayan adaylar, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin kendi bünyesinde düzenlediği Yabancı Dil Yeterlik (Proficiency) Sınavı'ndan başarılı olmaları durumunda programa kabul ediliyor.

AKADEMİNİN GÜCÜ İLE KARIYERİNE YÖN VER



YÜKSEK LİSANS VE DOKTORA PROGRAMLARI

Lisansüstü ve Eğitim Enstitüsü

Ticaret ve Finans Enstitüsü

101 Yüksek Lisans - 18 Doktora Programı

Başvuru & Mülakat ve Kayıt Dönemi Devam Ediyor

25

444 0 413
ticaret.edu.tr



5G teknolojisi sektörleri yeniden şekillendirecek



teknolojisi, yalnızca internet hızını artırmakla kalmayıp üretimden perakendeye, sağlıktan ulaşımaya kadar birçok sektörde dijital dönüşümü hızlandıracak. 2026'da Türkiye'de devreye girmesi planlanan 5G, sanayi üretimi başta olmak üzere e-ticarete ve ihracata da olumlu yansıyacak.

BARIŞ CABACI

TEKNOLOJİNİN gelişimi sadece iletişimi değil, yaşam ve çalışma biçimini de değiştirdi. Hem internet hızını hem de sektörleri etkileyecek olan beşinci nesil mobil iletişim (5G) teknolojisine geçiş için hazırlıklar hızlandı. 5G, yalnızca daha hızlı internet bağlantısı sunmakla kalmayıp aynı zamanda sanayi ve ticaret alanlarında köklü bir dijital dönüşümü tetikleme potansiyeline sahip. Dünyadaki örnekler, 5G'nin üretim süreçlerinden perakende alışveriş deneyimine kadar pek çok alanda verimlilik ve yenilik sağladı. 5G, Türkiye'de internet hızının artmasının yanı sıra teknolojinin gelişmesini de sağlayacak.

ÜRETIME ETKİSİ YÜZDE 4

Dünyada 5G teknolojisinin yaygınlaşmasıyla birlikte sanayi üretimi ve ticari faaliyetlerde adeta dijital bir çağ başladı. Yeni nesil mobil iletişim, yüksek hız ve düşük gecikme özellikleri sayesinde Endüstri 4.0 uygulamalarının ve akıllı sistemlerin önünü açtı.

Uluslararası Mobil Cihazlar Derneği (GSMA), 5G teknolojisinin 2030 itibarıyla küresel ekonomiye toplamda trilyon dolarlık katkı yapacağını açıkladı. Statista'nın araştırmasına göre, 5G kaynaklı yeniliklerin 2030'da küresel ekonomiye katkısı yaklaşık 1.4 trilyon dolar düzeyinde olacak ve bunun yarısından fazlası imalat sanayinden gelecek. Yurt dışında uygulanmaya başlayan 5G'nin en büyük kazanımı olarak imalat sektörü öne çıktı. GSMA'nın raporuna göre, 5G'nin küresel üretimi doğrudan artırma etkisi yüzde 4 civarında olacak.

Öte yandan, perakende ticaret ile ulaşım-lojistik gibi sektörler de 5G sayesinde önemli gelir artışları ve verimlilik kazanımları elde etmek için büyük aday. Bu kapsamda, perakende alanında 5G destekli uygulamalar, depo ve envanter yönetiminden müşteriye yönelik AR/VR (Artırılmış/Sanal Gerçeklik) deneyimlerine kadar geniş bir yelpazede devreye alınmış durumda.

İHRACATA DA KATKI SAGLAYACAK

Türkiye de 5G teknolojisiyle sektörlerini hızlandırmak ve dijital dönüşümde ivme kazanmak için çalışmalarını sürdürüyor. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı, 2026'da 5G hizmetini başlatmayı hedefliyor. Bu hedef doğrultusunda, Türkiye'de halihazırda TBMM, İstanbul Fuar Merkezi (Private 5G) ve bazı stadyumlarda 5G hizmeti başladı. Türkiye'de hizmet gösteren operatörler, 5G'ye de yerli teknolojilerle ulaşmak için teknoloji transferini yaptı.

Türkiye'de 5G'den imalat sanayi, toptan ve perakende ticaret, ulaştırma ve depolama, bilgi ve iletişim sektörleri maksimum derece yararlanacak. Hatta

5G'nin sanayi ve ticarete yaratacağı ivmeyle Türkiye'nin ihracat kapasitesinin de artacağı vurgulanıyor.

Vodafone Türkiye İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Hasan Süel, 5G teknolojisinin devreye girmesiyle Türkiye'nin toplam ihracat değerinin 15 yıl içinde 7.4 milyar dolar fazladan artacağını belirtti.

STRATEJİK BİR ALTYAPI

İstanbul Ticaret Üniversitesi

Teknoloji Transfer Ofisi

Koordinatörü Doç. Dr. İlker Köse, 5G'nin yalnızca bir iletişim teknolojisi değil, aynı zamanda bütün sektörleri dönüştürecek stratejik bir altyapı olduğuna dikkat çekti. Dr. Köse, şu bilgileri paylaştı:

"Bir ülkede 5G'ye geçiş, yalnızca baz istasyonlarının kurulmasıyla sınırlı değil. Bu süreç, spektrum ve regülasyon hazırlıklarından başlayarak birçok aşamadan geçiyor. 5G için gerekli frekansların tahsisi, lisans ihaleleri ve siber güvenlik standartlarının belirlenmesi ilk adımı oluştururken, yeni baz istasyonları, küçük hücreler ve güçlü bir fiber altyapı yatırımı sürecin en kritik parçası konumunda. Mevcut 4G çekirdek ağının, 5G Core mimarisine



dönüştürülmesiyle birlikte düşük gecikme, ağ dilimleme ve yüksek güvenilirlik gibi özellikler de devreye girecek. Bu aşamaların tamamlanmasıyla birlikte yerli üreticilerin desteklenmesi, 5G uyumlu cihazların pazara sunulması ve üniversite-sanayi işbirlikleriyle Ar-Ge projelerinin geliştirilmesi sürecin devamını sağlayacak."

LOJİSTİKTE OPTİMİZASYON ARTACAK

Doç. Dr. İlker Köse, 5G'nin en çok etkileyeceği sektörlerle ilişkin de şunları söyledi: "Sağlık alanında robotik cerrahi ve uzaktan ameliyatlara, ulaşımda otonom araçlar, sanayide akıllı fabrikalar, tarımda dijitalleşme ve şehirlerde akıllı altyapılar bu dönüşümün en görünür sonuçlarını verecek. 4G'nin kısıtları yüzünden bugüne kadar hayata geçemeyen birçok uygulama, 5G'nin sunduğu 1 milisaniyelik düşük gecikme ve yüksek hız sayesinde artık güvenle kullanılabilir."

5G'nin en çok etkileyeceği sektörlerle ilişkin de şunları söyledi: "Sağlık alanında robotik cerrahi ve uzaktan ameliyatlara, ulaşımda otonom araçlar, sanayide akıllı fabrikalar, tarımda dijitalleşme ve şehirlerde akıllı altyapılar bu dönüşümün en görünür sonuçlarını verecek. 4G'nin kısıtları yüzünden bugüne kadar hayata geçemeyen birçok uygulama, 5G'nin sunduğu 1 milisaniyelik düşük gecikme ve yüksek hız sayesinde artık güvenle kullanılabilir."



Şimdiden yatırım yapılmalı

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, 4.5G'den 10 kat hızlı veri iletişimi imkanı sağlayacak 5G teknolojisinin Türkiye'de birçok şeyi değiştireceğini vurgulayarak, şunları kaydetti: "5G iletişim altyapısı, şirketler ve özellikle imalat sanayi için dönüm noktası olacak. Şirketlerimiz 5G ile robotik teknolojiler için altyapı ve nitelikli personel yatırımını şimdiden yapmalı. İş dünyamız 5G ve hatta 6G gibi yenilikleri şimdiden takip etmeli. 5G'nin 2030 yılında küresel ekonomiye de 930 milyar dolardan fazla fayda sağlaması bekleniyor."

En fazla değişim görülecek sektörler

Doç. Dr. İlker Köse, 5G'nin yaygınlaşmasını dört gözle bekleyen sektörleri şöyle özetledi:

Uzaktan cerrahi
Robotik cerrahi sistemleri uzun zamandır var. Ancak yüksek gecikme (30-50 ms) nedeniyle uzaktan ameliyat yapma riski çok yüksekti. 5G'nin 1 ms seviyesinde gecikme sunması sayesinde bu uygulama artık güvenli hale geliyor.

Otonom araçlar
Araçlar kendi sensörleriyle

çalışabiliyor ama araçlar arası iletişim (V2V) ve trafik altyapısıyla haberleşme (V2X) için 4G yetersiz kalıyor. 5G'nin düşük gecikme imkanı olmadığı için ani fren, kaza önleme gibi milisaniyelik kararlar mümkün olmuyor.

Endüstri 4.0 ve akıllı fabrikalar
Sanayi robotları, üretim hatları ve sensörler uzun zamandır dijitalleşmeye hazır. Ama 4G, binlerce cihazı aynı anda, gecikmesiz ve güvenilir şekilde bağlayamıyor. 5G ile milyonlarca sensör ve makina eş

zamanlı ve kesintisiz haberleşebilecektir.

Sanal gerçeklik uygulamaları
5G'nin yüksek hız + düşük gecikme kombinasyonu olmadan, gerçek zamanlı hologram toplantılar veya metaverse deneyimi yaygınlaşmıyor.

Akıllı şehirler ve lojistik
Çöp kutusu sensörleri, akıllı sayaçlar, trafik ışıkları gibi sistemler uzun süredir mevcut. 5G ile milyonlarca cihaz/km² desteklenebilecek.

HANNOVER MESSE 2026

Hannover - Almanya
20 - 24 Nisan 2026

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



DÜNYANIN ÖNDE GELEN SANAYİ VE TEKNOLOJİ FUARI HANNOVER MESSE'DE YERİNİZİ ALIN!

HANNOVER MESSE 2026

- Dünyanın geniş kapsamlı sanayi fuarı
- 4.000'den fazla uluslararası katılımcı
- 150 ülkeden 130.000 profesyonel ziyaretçi
- 16 farklı ihtisas salonunda yaklaşık 230.000 m² sergileme alanı
- 2025 yılında en büyük 4. katılımcı ülke: Türkiye
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 1992 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye milli iştirak kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Akışkan Gücü, Hidrolik, Pnömatik (Smart Manufacturing)
- Dijital Ekosistemler (Digital Ecosystems)
- Enerji (Energy for Industry)
- Yan Sanayi (Engineered Parts & Solutions)
- Future Hub

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli (nakliye dahil) : 860 Euro/ m²
Katılım Bedeli (nakliye hariç) : 800 Euro/ m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Sena Yakar	Ferit Oğuztürk	Levent Çakır	Kevser Mercan
0212 455 61 18 0537 304 51 20 sena.yakar@ito.org.tr	0212 455 61 01 0537 304 52 55 ferit.oguzturk@ito.org.tr	0212 455 62 39 0539 455 52 66 levent.cakir@ito.org.tr	0212 455 61 12 0532 714 83 50 kevsmer.mercan@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

5G'nin diğer özellikleri

Yüksek bant genişliği ve hız: 5G, 4G'ye kıyasla 10-100 kat daha yüksek veri hızı sunuyor (Gbps seviyesinde).

Düşük gecikme: 5G'nin gecikme süresi 1 ms'ye kadar düşebilir (4G'de bu süre 30-50 ms civarında). Bu sayede gerçek zamanlı uygulamalar (otonom araçlar, uzaktan cerrahi, endüstriyel robotlar, online oyunlar vb) mümkün hale gelecek.

Çok daha fazla cihaz bağlantısı: 5G, aynı anda kilometrekare başına

milyonlarca cihazın haberleşmesine imkan sağlıyor. Nesnelerin interneti (IoT), akıllı şehirler, akıllı fabrikalar ve sensör ağları için kritik bir avantaj.

Güvenilirlik ve ağ dilimleme: Aynı fiziksel 5G altyapısı üzerinde, farklı sektörler için özelleştirilmiş sanal ağlar kurulabilir.

Enerji verimliliği ve spektrum kullanımı: 5G, daha etkin frekans kullanımı ve verimli protokoller sayesinde cihaz başına enerji tüketimini azaltabilir.

Teknopark İstanbul'da faaliyet gösteren SPATIUM, insanların yükünü hafifletmek, riskli alanlarda güvenliğini artırmak ve operasyonları daha verimli hale getirmek için otonom drone sistemleri geliştiriyor. İleri teknolojiye sahip drone'lar elektrik dağıtım hatlarından orman yangını tespitine, fabrika güvenliğinden tarım alanlarının gözetimine kadar birçok sektör için çözüm sunuyor.



Riskli görevleri kendisi yapıyor, verimliliği artırıyor

teknopark
istanbul

MİLLİ SANAYİ
İÇİN GÖREVDE 336

ÖMÜR KIRBAŞLI

TEKNOPARK İstanbul'da yerleşik SPATIUM; yapay zeka, otonom ve sürdürülebilir teknoloji girişimi. SPATIUM tarafından geliştirilen üstün teknolojiye sahip drone'lar, insan hayatını riske sokan görevleri üstleniyor, karar verebiliyor, kendi kendine uçuyor, önceden tespit yapıyor, analiz, raporlama gibi işlemleri gerçekleştiriyor, hatta kendini şarj ediyor. Yapay zekaya sahip otonom drone'lar, fabrika güvenliğinden tarım alanlarının gözetimine, elektrik dağıtım hatlarından orman yangını tespitine kadar birçok alanda görev yapabiliyor. Sadece bugünün problemlerine değil, yarının ihtiyaçlarına da cevap vermek için yola çıkan ve insansız hava araçlarının gelecekte hayatımızda çok daha merkezi bir rol oynayacağına inanan SPATIUM Teknoloji A.Ş.'nin kurucularından Abdullah Özkan ile geliştirdikleri teknolojiyi konuştuk.



Abdullah
Özkan

oluşturabiliyor, nesneleri tanıyabiliyor, arızaları ya da tehlikeleri algılayabiliyor. Tamamen otonom uçuş, iniş, kalkış ve hatta batarya değiştirme ya da şarj etme özelliğiyle insan müdahalesini minimuma indiriyoruz.

Otonom hub teknolojisi: Drone'ların en kritik sınırı batarya süreleridir. Biz bu problemi çözmek için otonom batarya değiştirme ve şarj etme sistemi geliştirdik.

Böylece bir drone, görevi bittiğinde otomatik olarak istasyona dönüyor, insan müdahalesine gerek kalmadan gün boyu görevine devam edebiliyor. Bu, sahada süreklilik ve güvenilirlik açısından çok büyük bir fark yaratıyor.

Yapay zeka ve görev bazı yazılımlar: Aslında SPATIUM'u farklı kılan en güçlü yanımda burada yatıyor. Elektrik hatlarında arıza tespiti için ayrı bir model, fabrika güvenliği için farklı bir tehdit analizi algoritması tasarlıyoruz. Yani her sektörün ihtiyacına yönelik, doğrudan çözüme odaklanan yazılımlar üretiyoruz.

YÜKSEK VERİMLİLİK SAĞLIYOR

■ Geleneksel yöntemlere göre avantajlarınız neler? Yapay zeka ya da makina öğrenmesi gibi ileri teknolojiler kullanıyor musunuz?

Keskinlikle kullanıyoruz. Geleneksel yöntemlere baktığınızda, örneğin elektrik dağıtım şirketleri hatları denetlemek için ya insanlı ekipleri sahaya gönderiyor ya da helikopter gibi çok maliyetli araçlarla tarama yapıyor. Bu yöntemler hem zaman alıyor hem riskli hem de pahalı. Bizim sistemimiz ise otonom olarak uçup, hatlardaki anızı ya da izolatör çatlağını tespit edip raporluyor. Böylece arıza süresi kısalıyor, bakım planlaması önceden yapılabilir.

Bu, 'arıza olduğunda tamir et' anlayışından, 'arıza olmadan önlem al' anlayışına geçişi sağlıyor. Orman yangını tarafında da benzer bir durum var. Yangın başladıktan sonra müdahale etmek yerine biz, sürü drone sistemimizle ormanları sürekli tanyor ve dumanı en erken evrede algılayarak uyarı gönderiyoruz. Uyarı sonrası, sistemimiz müdahale ekiplerine destek için ek uçuş rotaları oluşturuyor ve arazi eğimi, yollar, yerleşim bölgeleri, rüzgar yönü ile yangın durdurma hattının uygulanabileceği bölgelere dair ayrıntılı raporlar ve öneriler sunuyor.

Bu, ekiplerin koordinasyonunu ve planlamasını hızlandırarak müdahale etkinliğini artırıyor. Çiftlik, fabrika vb. özel işletmelerin güvenliği ve denetimi için ise, drone devriye gezerek alanı gözetliyor, şüpheli bir hareket algıladığında otomatik alarm oluşturuyor. Ayrıca erişilemeyen alanları tanyor, hareketli nesneleri ve sıcaklık değişimlerini sürekli analiz ederek potansiyel güvenlik açıklarını tespit ediyor. Bu sayede yalnızca gözetim değil, aynı zamanda proaktif bir risk yönetimi ve olay önleme mekanizması sağlanıyor.

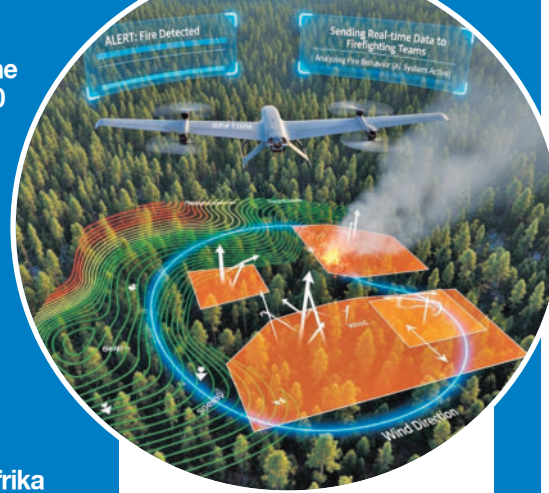
BUGÜNÜ TEKNOLOJİSİ

■ Geliştirdiğiniz ürünün ticari geleceği hakkında neler söylemek istersiniz?

Şunu rahatlıkla söyleyebilirim: Otonom drone sistemleri, önümüzdeki 5-10 yılın değil, bugünün teknoloji. Biz bunun tam ortasında yer alıyoruz. Türkiye'de enerji şirketleriyle pilot projelerimizi tamamladık. GDZ Elektrik ile yaptığımız saha testlerinde sistemimizin performansını gösterdik. Devasa çiftlik ve fabrika alanlarının güvenliği tarafında da çalışmalarımız sürüyor. Balkan ve Kuzey Afrika ülkelerinden güvenlik kapsamında ön görüşme için bazı toplantılar gerçekleştirdik. Özellikle enerji altyapısının zorlu coğrafyalarda yönetildiği Balkan ülkeleri ve Orta Doğu bölgelerinden Avrupa Birliği'nin desteklediği inovasyon programları kapsamında yer almak için hazırlıklarımız var.

BİRCOK ALANDA KULLANILABİLİR

■ Gelecekte farklı alanlarınız olacak mı, hedefleriniz neler? Evet, kesinlikle olacak. Bugün enerji, güvenlik ve yangın alanlarında yoğunlaşıyoruz ama SPATIUM'un özünde bir 'otonom görev yönetim sistemi' yatıyor. Bu yapı farklı sektörlerde kolayca adapte edilebilir. Tarımsal gözetim, lojistik, afet yönetimi, hatta akıllı şehir uygulamaları gibi çok geniş bir yelpaze söz konusu. Yakın vadede hedefimiz, geliştirdiğimiz yapay zeka modellerini daha da güçlendirmek, drone sürülerini daha akıllı hale getirmek. Hedefimiz, bu sistemi vizyoner alıcılara tanıtarak, hem maliyet açısından avantajlı hem de insan riski bakımından daha güvenli olduğunu göstermek ve bunu yaygın biçimde anlaşılır kılmak.



Teknoloji ve inovasyonun kalbindeyiz

■ Teknopark İstanbul size hangi faydaları sağlıyor?

Teknopark İstanbul'da yer almak bizim için stratejik bir karardır ve getirdiği faydalar gerçekten çok yönlü. Burası sadece bir ofis alanı değil, Türkiye'nin teknoloji ve inovasyon kalbinin attığı bir ekosistem. Bizim gibi inovatif girişimler için Teknopark İstanbul yalnızca bir adres değil, aslında bir büyüme alanı.



DİJİTAL KÖŞE

Doç. Dr. Adnan ERTEMEL

İş tanımından iş akışına

Ofis hayatında iki yıldır sessiz ama keskin bir dönüşüm yaşanıyor. Yapay zeka tek hamlede meslekleri yok etmiyor; bunun yerine her mesleğin içindeki yinelenen, dokümanite edilebilir görevleri tek tek yiyor. Rapor taslağı çıkarmak, veri temizlemek, müşteri e-postalarına ilk yanıtı vermek, toplantı özeti oluşturmak, teslim tarihi takibini yapmak gibi zaman yiyen işler bugün dakikalar içinde bitiyor. Veriler de tabloyu destekliyor: Özellikle giriş düzeyi beyaz yakalı pozisyonlarda ilan sayılarında belirgin bir gerileme göze çarpıyor. Bazı büyük şirketler 2030'a kadar kadrolarında kayda değer küçülmeler öngörürken, bazıları kısa denemeler sonrası tonu, bağlamı ve istisnaları kaçırınca müşteri memnuniyetindeki dalgalanmalar nedeniyle insanı yeniden devreye almak zorunda kaldı. Bu fotoğraf tek bir şeyi söylüyor: Dönüşüm, 'İş tamamen makinalar yapsın' çizgisinden çok, 'İş farklı kurgulayalım' çizgisinde ilerliyor.

Mantık basit: İş tanımı yerini iş akışına bırakıyor. Bir rolün tamamını makinalara devretmekten söz etmiyoruz; rolün alt işlerini parçalara ayırıp, kurallı ve veri temelli adımları yapay zekaya devrediyoruz. Geriye bağlam kurma, problem tanımlama, önceliklendirme ve karar kalıyor. Bu da iki sonucu aynı anda doğuruyor: Verimlilik artışı ve 'yetişme basamaklarının' erozyonu. Giriş seviyesindeki görevleri yapay zeka üstlendikçe, usta-çırak ilişkisinin başladığı o alt basamaklar inceliyor. Kısa vadede üretkenlik sevindirici; orta vadede yetenek boru hattı daralırsa, kurumun stratejik dayanıklılığı zayıflayabilir.

Yapay zeka ajanları

Bu resimde yeni başrol, yapay zeka ajanları. Tek bir büyük modelden ibaret değil; takviminizi görebilen, e-postaları işleyip görev açabilen, kurumsal sistemlere bağlanıp bir sonraki adımı başlatan küçük ama amaç odaklı yazılım işçileri. Bir ajan bir dosyayı etiketlerken, diğeri özet çıkarıyor; üçüncüsü takibi üstleniyor; dördüncüsü bir sapma gördüğünde sizi uyarıyor. Büyük teknoloji şirketlerinin 'milyarlarca ajan' vizyonu bu yüzden abartı değil: Bilgisayarlarımızda, kurumsal yazılımlarımızda ve müşteri temas noktalarında paralel çalışan, birbirinden bağımsız ama orkestrasyonu yapılmış mikro yetenekler zinciri düşünün. Farkı yaratan, bu ajanları kalıcı bir iş akışına dönüştürebilmek.

Burada hızın cazibesine kapılıp kaliteyi geri plana atmak pahalıya patlayabilir. Bazı şirketler kısa süreli denemelerde 'otomasyonla aynı çıktıyı' üretmeyi başardı; ancak tonu, bağlamı ve istisnaları kaçırınca müşteri memnuniyetinde dalgalanma yaşandı. Çıkarılacak ders net: Yapay zeka ajanlarıyla kurulmuş her akışın üzerinde insan-denetimli kalite kapıları olmalı. Riskli noktalar önceden tanımlanmalı; sapma tespit edildiğinde telafi mekanizmaları otomatik tetiklenmeli.

Birey ölçeğinde yapılacak en akıllı hamle, kendi rolünüzü atomlarına ayırmaktır. İşinizi somut adımlara bölün; hangileri tamamen kurala bağlı, hangileri bağlamsal yargı istiyor ayırt edin. Kurallı adımları yapay zekaya devredin; bağlamsal adımlarda ise 'insan + yapay zeka' ortak çalışmasını tasarlayın. İkinci kritik kas, ajan orkestrasyonu: 'Özet çıkaran', 'takip eden', 'kaliteyi kontrol eden', 'veriyi eşleştiren' gibi uzmanlaşmış ajanların birbirine pas verdiği bir akış kurduğunuzda gerçek hız ve tutarlılık ortaya çıkar. Üçüncü kas ise ölçüm: Dakika bazında zaman kazanımı, hata oranında azalma, döngü süresinde kısalma ve müşteri memnuniyeti... Ölçmediğiniz hız, sürdürülebilir değil.

Yazının tamamı istanbul.ticaretgazetesi.com'da

Gürültüyü engelleyen ultra ince izolasyon malzemesi



İSVİÇRELİ bilim insanları, konvansiyonel ses izolasyonu malzemelerinden dört kat daha ince olmasına rağmen sokaktan gelen gürültüyü kesebilen bir malzeme geliştirdi. Dübendorf'taki İsviçre Federal Malzeme Bilimi ve Teknolojisi Laboratuvarlarında (EMPA) çalışan araştırmacılar, mineral alçı veya çimento köpüğünden ürettikleri bu malzemeyle dışarıdaki gürültüyü evin içine sokmamanın güçlü bir yolunu bulduklarını duyurdu. Buluş, ince yapısına rağmen sesi izole etmede çok başarılı ve çok daha kalın izolasyon malzemelerini aratmıyor. Buluşun en önemli özelliği, araştırmacıların gözenek boyutunu, delikleri ve katman yapısını değiştirebilmesi ve böylece tüm malzemenin akustik davranışını



simüle, hatta manipüle edebilmesi.

YANGINA DAYANIKLI

Malzemenin gözenek boyutu, delikleri ve katman yapısıyla merdiven boşlukları, ofisler, geniş salonlar ya da sınıflar gibi çok çeşitli alana uyum sağlayacak şekilde oynanabiliyor. Malzemenin hava koşullarına ve yangına dayanıklı ve geri dönüştürülebilir bir yapıda

olması çok yönlü avantaj sağlıyor. Araştırma ekibi geliştirdikleri malzemeyi Zürih'te bir ucu halka açık bir caddede, diğeri ise bir avluya açılan geçitte test etti. Paneller trafik gürültüsünü 4 desibel azalttı ve özellikle araçların araç yoluna yaklaşıp çıkarken çıkardığı sesleri ciddi oranda hafifletti.

TASARIMDA ESNEKLİK

Malzemenin en önemli özelliği çok ince olması. Böylece geleneksel yalıtım malzemeleri kadar çok yer kaplamıyor. Çok ince bu ses emici malzemenin, mimar ve mühendislere yaşam alanlarını tasarlarken ve inşa ederken büyük esneklik sağlayacağı düşünülüyor. Araştırmacılar, buluşlarının dünyayı biraz daha az gürültülü hale getirmeye yardımcı olmasını hayal ediyor.

Evde bir günde 68 bin mikropplastik parçası soluyoruz

Fransa'da yapılan bir araştırmaya göre, bir yetişkin evinden dışarı çıkmadan günde yaklaşık 3 bin 200 büyük ve 68 bin küçük mikropplastik parçacık soluyor. Ev eşyaları, halılar ve kumaşlar gibi yavaş yavaş bozulan plastik nesnelerden yayılan mikropplastik parçacıklarının akciğerlere nüfuz edebileceği ve bağışıklık sistemine zarar verebileceği belirtiliyor.

AYŞE BAŞAK

FRANSA'nın Toulouse Üniversitesi'nde yapılan dikkat çekici bir araştırma, mikropplastiklerin akciğerlerimize düşündüğümüzden daha çok zarar verebileceğini ortaya çıkardı. Her gün, evden dışarı adımımızı dahi atmadan bir toz zerresinden bile daha küçük plastik parçacıkları soluduğumuz uzun zamandır malumumuz. Ancak araştırmamızın bulguları, bu miktarın daha önce tahmin edilenden 100 kat fazla olduğunu ortaya koyuyor. Mikropplastiklerin varlığı, on yıllardır biliniyor; suyumuzu, gıdalarımızı, okyanuslarımızı, onları farketmemizden çok daha uzun süredir kirletiyorlar. Bu küçük plastik parçacıkları solunum sistemimize nüfuz etmekle kalmıyor, tahrişe ya da iltihaplanmaya yol açacak potansiyeli taşıyor.

SADECE OKYANUSTA DEĞİL

Mikropplastikler, kan dolaşımına karışabilen bisfenol A veya ftalatlar gibi toksik maddeler içeriyor. Araştırmalara her gün yenisi eklenirken mikropplastiklere ve içerdikleri katkı maddelerine uzun süreli maruz kalmanın solunum, endokrinoloji, üreme fonksiyonlarını bozabileceği, nöro-gelişimsel bozukluklar, kardiyovasküler hastalıklar ve kansere yol açabileceği düşünülüyor. Mikropplastiklere yönelik genel yaklaşım, bu

kirleticilerin çoğunlukla okyanuslarda ve endüstriyel alanlarda bulunduğuna yönelikti. Ancak bu çalışma, güvenli ve temiz olduğunu düşündüğümüz yerlerde bile aslında bu parçacıklarla çevrili olduğumuzu gösteriyor. Araştırmacılar, evlerimizde ve araçlarımızda maruz kaldığımız mikropplastik miktarını ölçebilmek için Raman Spektroskopisi adı verilen analitik bir teknoloji kullandı ve böylece bir mikrometreye kadar küçük mikropplastikleri dahi ölçmek mümkün oldu.

TAHMİNLERDEN 100 KAT FAZLA

Bilim insanlarının tespitleri endişe verici. Bir yetişkin evinden dışarı çıkmadan günde 10 ila 300 mikrometre çapında yaklaşık 3 bin 200 büyük mikropplastik parçacık ve 1 ila 10 mikrometre çapında 68 bin küçük parçacık soluyor. Araştırma ekibi, bu ölçümün özellikle küçük çaplı parçacık miktarına ilişkin yapılan tahminlerden 100 kat daha fazlasını ortaya koyduğunu belirtiyor. Araştırmacılar, solunan mikropplastik parçacıklarının akciğerlere nüfuz edebileceğini, bağışıklık sistemi sorunları yaratabileceğini ve organlara hasar verebileceğini düşünüyor. Araştırma sonuçları, farkında olmadan çevremizi ve vücudumuzu ne kadar mikropplastığa maruz bıraktığımızı gösteriyor. En önemlisi, bu durumun neden olabileceği zarara dikkat çekiyor. Güvenli iç mekanlar oluşturmak için kullandığımız malzemelerde yaptığımız seçimler büyük önem taşıyor.



Su şişesinde 240 bin mikropplastik parçası

Tüm bu mikropplastikler evlerimize nasıl giriyor? Ev eşyaları, halılar ve kumaşlar gibi yavaş yavaş bozulan plastik nesnelerden koparak yayılıyorlar. Örneğin yakın zamanda yapılan bir başka araştırma, paketlenmiş bir şişe suyun 240 bin mikropplastik parçası içerdiğini gösterdi.



CES 2026

Powered by The Consumer Technology Association®

Las Vegas - Amerika Birleşik Devletleri
6 - 9 Ocak 2026

İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

TURKISH
TECH

TEKNOLOJİ ve TÜKETİCİ ELEKTRONİĞİNİN PRESTİJLİ FUARI CES 2026'YA İSTANBUL TİCARET ODASI FARKIYLA KATILIN!

CES 2026

- Tüm teknoloji ekosistemini tek bir etkinlikte sergileyen ticaret fuarı
- Tüketici Elektroniği, 5G Teknolojileri, Akıllı Ev ve Aletler, Akıllı Şehirler, Araç Teknolojileri, Eğitim, Ev Eğlence Donanımları, Fitness ve Giyilebilir Cihazlar, Gıda Teknolojileri, Mobil Donanım ve Aksesuarlar, Oyun, Robotik, Sağlık Teknolojileri, Siber Güvenlik ve Nesnelerin İnterneti, Spor Teknolojisi, Uzay teknolojisi, Video Teknolojileri, Yapay Zeka ve daha bir çok başlıkta fuara katılma imkanı
- 12 farklı mekanda yaklaşık 250.000 m² sergileme alanı
- 157 ülke ve bölgeden yaklaşık 4.500 uluslararası profesyonel katılımcı ve start-up
- % 65'i üst düzey karar verici pozisyonunda 141.000 profesyonel ziyaretçi
- 300 konferans, 1.200 uluslararası konuşmacı, 6.000'i aşkın basın mensubu, içerik üreticisi ve sektör analisti
- Teknoloji dünyası ve tüketici elektroniğinin yeniliklerini keşfetme imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar resmi web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Katılım Broşürü'nde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar Giriş Kartı Temini

KATILIM BİLGİSİ

Nakliyeli Katılım: 1.750 ABD Dolar x Talep Edilen m²

Hizmet Sektörü Firmaları için Nakliyesiz Katılım : 1.150 ABD Dolar x Talep Edilen m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Murat Özturan

0212 455 62 21
0530 078 43 55
murat.ozturan@ito.org.tr

Zeynep Şengül

0212 455 61 09
zeynep.sengul@ito.org.tr

Esra Avcioğlu

0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itikurumsal

Sürdürülebilir avcılık

İstanbul Su Ürünleri ve Hayvansal Mamuller İhracatçıları Birliği (İSHİB) Başkanı



Oğulcan Kemal Sagun

Yardımcısı Oğulcan Kermal Sagun, yeni sezona ilişkin yaptığı değerlendirmede, geçtiğimiz yıl palamutta yaşanan bolluğun deniz ekosisteminin olumlu işaretlerinden biri olduğunu söyledi. Sagun, "Geçen sezon palamut bolluğu, denizlerin ekosistem dengesinin ve balık stoklarının güçlü seyrettiğini gösterdi. Ancak denizlerdeki doğal değişkenlikler ve iklim koşulları her yıl farklı sonuçlar doğurabiliyor. Bu yıl da palamut ve diğer türlerde benzer bir bolluk ihtimali var ama kesinlik yok. Balıkçılarımızın av yasakları ve kota kurallarına hassasiyetle uyması, stokların sürdürülebilirliği açısından çok önemli. Böylece önümüzdeki yıllarda da bereketli sezonlar yaşama şansımız artar" dedi. Yeni sezonun balık çeşitliliği açısından umut verici olduğunu belirten Sagun, "Özellikle palamut, lüfer ve çinekop gibi türlerde yeterli stoklar bekleniyor. Ancak tüketici alışkanlıkları, fiyatlar ve mevsim koşulları da sezonun seyrini belirleyecektir" ifadelerini kullandı.



BALIKÇILAR UMUTLU

Boğaziçi'nde lüfer bolluğu bekleniyor

Çeşidi bol bir sezon bekliyoruz

Özsağdıçlar Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zafer Sağdıç, geçtiğimiz sezonun özellikle palamut açısından oldukça bereketli geçtiğini belirterek, "Hem balıkçılarımız hem de vatandaşlarımız bu bolluktan fazlasıyla yararlandı" dedi.



Zafer Sağdıç

Sağdıç, denizlerdeki doğanın dengesiyle doğrudan bağlantılı olduğunu vurgulayarak, "Palamut bir yıl çok bol olurken ertesi yıl daha az olabilir. Bu durum, göç yolları, deniz suyu sıcaklıkları ve plankton yoğunluğu gibi faktörlerden etkileniyor. Şu anki gözlemlerimize göre

palamutta geçen yılki kadar olağanüstü bir bolluk beklemiyoruz. Ancak bu, vatandaşlarımızın balıksız kalacağı anlamına gelmez" dedi. Bu sezonun özellikle hamsi, lüfer ve istavritte hareketli ve bereketli geçeceğini öngördüklerini dile getiren Sağdıç, "Dolayısıyla sofralarda yine balık olacak. 1 Eylül itibarıyla yeni av sezonunun başlamasıyla birlikte denizlerimizde hareketlilik yeniden başlayacak. Genel anlamda beklentilerimiz olumlu" diye konuştu.

Türkiye'de 1 Eylül'de denizler yeniden av sezonuna açılıyor. Palamut bu yıl tezgahlarda az görünecek ancak Boğaziçi lüferi, istavrit ve sardalya ile sezonun bereketli geçmesi bekleniyor. Müsilağın etkisini yitirmesiyle denizler canlanırken, sürdürülebilir avcılığa uyulması halinde vatandaşların sofraları bu yıl da taze balıkla dolacak.

TÜRKİYE'de denizlerde 15 Nisan'da başlayıp 1 Eylül'e kadar süren genel av yasağı dönemi sona ermek üzere. Yaklaşık 4.5 aylık arada balık popülasyonunun üreme dönemini rahat geçirmesi sağlanırken, balıkçılar yeni sezona hazırlık yaptı. 2024-2025 av sezonu, özellikle palamut ve hamsi gibi türlerde bereketli geçerken, çinekop bolluğuyla sofralar zenginleşti. 2025-2026 sezonunun da ülke genelinde bol bir avcılıkla geçmesi umut ediliyor. Bu sezon, İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) çalışmalarıyla 'coğrafi işaret tescili' alan Boğaziçi Lüferi'nin de bol olması bekleniyor.



Barış CABACI

1 milyon 689 bin 98 ton hamsi, 347 bin 141 ton çaça, 210 bin 700 ton palamut, 185 bin 178 ton sardalya, 166 bin 288 ton istavrit ve 43 bin 395 ton lüfer avcılığı yapıldı.

MEVZUATTA UYUM BİLİNCİ

İstanbul Su Ürünleri ve Hayvansal Mamuller İhracatçıları Birliği (İSHİB) Başkan Yardımcısı Oğulcan Kermal Sagun, "Karadeniz'in güneyinde ve Akdeniz'de bazı bölgelerde stoklarda azalma gözlemlense de genel olarak sezon idare eder seviyede idi. Balıkçılarımız daha bilinçli olarak mevzuata uyum sağladı. Kotaların sıkılaştırılması kısa vadede avı sınırlandırsa da uzun vadede balık stoklarının korunması açısından olumlu" diye konuştu. Sagun, balıkçılara da uyarıda bulunarak, "Yeni sezonda en çok dikkat edilmesi gereken husus, av yasakları ve kota limitlerine riayet etmektir. Bu kuraları hem balık stoklarının sürdürülebilirliği hem de deniz ekosisteminin korunması için zorunludur. Ayrıca av araçlarının standartlara uygun kullanılması, yasaklı türlere zarar verilmemesi ve koruma alanlarına saygı gösterilmesi kritik önemdedir. Balıkçıların bilinçli hareket etmesi, hem mesleklerini sürdürmeleri hem de gelecek nesillere sağlıklı denizler bırakabilmeleri için şarttır" dedi.

SEZONUN YILDIZI BOĞAZIÇI LÜFERİ

Büyükdere Balıkçılar Çarşısı esnafı Emre Topçu da yeni sezona



ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Topçu, palamut popülasyonunun bu yıl düşük olacağını, ancak diğer türlerde bolluk beklediğini söyledi. Topçu, "Palamut dışında lüfer, sarıkanat, istavrit ve sardalya oldukça bol görünüyor. Tekir biraz daha az olabilir. Bu arada Marmara'da müsilağ sorunu neredeyse tamamen ortadan kalktı. Bu da balık popülasyonuna olumlu yansıyor. Palamut dışında halkın bu yıl balığa doyacağını söyleyebilirim. Fiyat konusunda kesin konuşmak zor, çünkü arz-talep dengesi belirleyici oluyor" dedi.

Boğazdaki en büyük lüfer toplayıcılarından biri olduklarını belirten Topçu, geçen yıl sarıkanatın kesintisiz 365 gün boyunca avlandığını vurgulayarak, "Uzun zamandır böyle bereketli bir sezon görmemiştik. Sarıkanatın bol olması bu yıl lüferin çok bol olacağını gösterge. Özellikle Boğaziçi lüferi, Çanakkale'de çıkan lüferden daha değerli ve farklı bir lezzete sahip. Sarıkanat bu sezon 250-300 gram aralığındaydı, bu yıl 350-400 grama ulaşarak porsiyonluk lüfer boyuna erişecek. Lüferin bu senenin yıldızı olacağını düşünüyoruz. Fiyat konusunda yine kesin bir şey söylemek zor ama lüferin bol olması fiyatları daha dengeli hale getirebilir. Görünen o ki bu yıl lüfer açısından çok bereketli geçecek" değerlendirmesinde bulundu.

PALAMUT BEKLENTİSİ

Özsağdıçlar Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zafer Sağdıç da palamutun geçen yılki kadar yoğun olmayacağını, ancak çeşitlilik açısından zengin bir tablo beklediklerini kaydetti. Sağdıç, "Hem fiyatların dengede kalacağı hem de vatandaşın balığa kolay erişeceği bir sezon yaşanmasını umut ediyoruz" dedi. Balıkçıların yaz aylarını genellikle Karadeniz'in dış sahalarda ve uluslararası sularda geçirdiğini hatırlatan Sağdıç, "Bu yaz dengeli ama yorucu geçti. Palamut ve hamsinin göç yolları yakından izlendi. Avlanan balık miktarları olağanüstü bir bolluk göstermese de balıkçılarımızın emeği sayesinde verimli sayılabilecek bir tablo ortaya çıktı" diye konuştu.

INTERSOLAR EUROPE 2026

Münih - Almanya
23 - 25 Haziran 2026

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- BIPV - Binalara entegre çözümler
- PV - Fotovoltaik Ürünler
- ICT ve PV Yazılımları
- Enerji Bilgi ve İletişim Teknolojileri, Yazılım
- İklimlendirme ve Soğutma
- İnvertör
- Enerji Sektörünün tüm malzeme ve bileşenleri
- Fotovoltaik Güneş Pilleri

TÜRKİYE'NİN GÜNEŞİ DÜNYANIN ENERJİSİ

NEDEN THE SMARTER E EUROPE – INTERSOLAR EUROPE ?

- Avrupa'nın Enerji Fuarı The Smarter E Europe kapsamında "Güneş Enerjisi" sektörü temsilcilerine ulaşım imkanı
- 19 salonda toplam 206.000 m² sergileme alanı
- 57 ülkeden 2737 uluslararası katılımcı
- 107.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Enerji sektöründeki gelişmelerin yerinde incelemesi
- Uluslararası güneş enerjisi profesyonelleri ile, buluşma ve işbirliği kurma fırsatı

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- A5 ve C4 Salonları - Intersolar Europe: PV invertörler, PV sistem sağlayıcıları, PV distribütörleri, PV ürünler, PV hizmetleri, Solar Isı Teknolojileri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin, nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuarın websayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayımlanması
- Fuar süresinde ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 750 Euro / m²
Minumum stant alanı : 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
1882

Alişan Çavaz
0212 455 64 14
0531 602 77 31
alisan.cavaz@ito.org.tr

Esra Yılmaz
0212 455 65 10
0530 874 89 73
esra.yilmaz@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

Çay, kahve ve kafeler nereye?

Son yıllarda sadece İstanbul'un değil, tüm şehirlerimizin sokaklarını kahve zincirleri sardı. Hangi caddeye adım atsak, her köşe başında farklı markaların şubeleri karşımıza çıkıyor. Barista gençlerimiz, saatlerce ayakta kalarak müşterilerin siparişlerini en ince ayrıntısına kadar hazırlamaya çalışıyor: Laktozsuz mu olsun, yulaf sütü mü? Kafeinsiz mi, yoksa ekstra shot mı eklensin?



Prof. Dr. Ahmet Emre Bilgili

Üstelik dilimiz bile bu ortamda geri planda kalıyor; kafeinsiz dersiniz decaf diye düzeltiyorlar, bardak tutacağı yerine sleeve demeniz gerekiyor. Kısacası yabancı tabirler kafeler aracılığıyla da gündelik hayatımızın içine sızıyor.

Oysa kahve, gerçekten de özel bir içecek. Yorgun bir günün ardından çoğu zaman kendimizi bir fincan kahveyle ödüllendiririz. Kimi zaman dost sohbetlerinin eşlikçisidir, kimi zaman da afyonumuz patlamadığında elimiz gider ona. Kimimiz Türk kahvesini sever, kimimiz filtre kahveyi, kimimiz de espresso bazlı çeşitleri...

Çay ne kadar özelse, kahve de o kadar seçkin bir yere sahiptir gündelik hayatımızda. Ama şu soru önemli: bu özel içeceği tek tip, adeta dayatılmış bir formatta içmek ne kadar doğru ne kadar bize uygun?

★★★

Bilindiği üzere kahve zincirleri hayatımıza yeni girmede. İlk kahve zinciri Türkiye'de ilk şubasını yaklaşık 20 yıl önce açtı. Bugün ise orta ölçekli bir banka kadar şubesi var. Zamanla kahveciler sadece bir seçenek olmaktan çıktı, yiyecek-içecek piyasasını neredeyse domine eder hale geldi. Artık bir şehirde tanımadığımız bir yere gitsek, oturacak yer olarak çoğu zaman karşımıza kahveciler çıkıyor. Eski usul çay içebileceğimiz yerler ise gün geçtikçe azalıyor.

Burada tamamen kahvecileri suçlamak haksızlık olur. Sonuçta onlar ticari bir ihtiyaca cevap veriyor. Özellikle gençler için bu mekânlar, kısıtlı bir bütçe ile saatlerce vakit geçirilebilecek alanlar. Küçük bir kahveyle uzun saatler oturabilmek onlar için sosyal bir fırsat. Yaklaşık 10 gr kahveyi 150 TL civarına satan zincirler de söz konusu brüt kâr marjından dolayı uzun oturuşların maliyetini önceden alıyor. Kısacası, kahve kültürünün yükselişinde sadece moda değil, iktisadi şartlar da etkili.

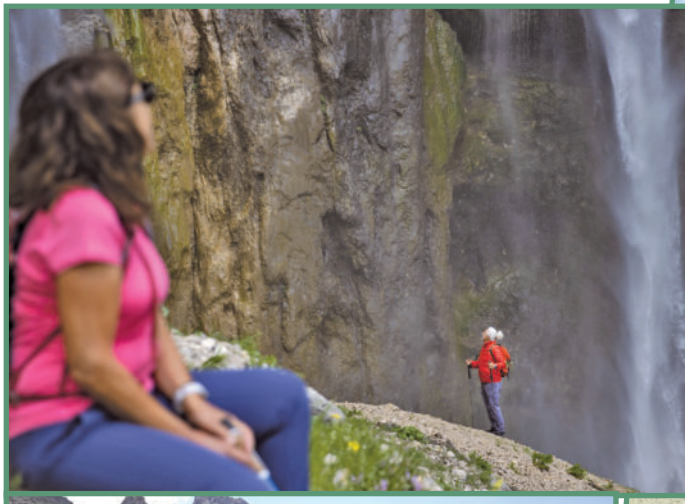
Ancak çay bambaşka bir mesele. Çayın gündelik hayatımıza girişi çok eskilere gitmez ama tiryaki oluşumuz asırlardır mevcutmuş gibidir. Türkiye, dünyada en çok çay tüketen ülke. Yılda kişi başı ortalama 3,5 kilogram çay içeriyoruz. Çay yalnızca bir içecek değil; misafirlığın, dostluğun, sohbetin simgesi. Aynı zamanda binlerce ailenin geçim kaynağı, tarımımızın ve ihracatımızın önemli bir parçası. Çay kültürünü kaybetmek, sadece bir alışkanlığı değil, ekonomik ve kültürel bir değeri de yitirmek demek. Çayı kahve ile ikame ettiğimizde ülkemizde yetişen bir ürünü tüketmek yerine yalnızca ekvatorial iklimde yetişen, hatta iklim değişikliğinden dolayı her yıl fiyatı artan bir ürünü ithal etmek zorunda kalacağız.

★★★

Kahve içelim elbette. Farklı kültürleri tanımak, onların tatlarını keşfetmek kıymetli. Ama bunu yaparken kendi kültürümüzü yok saymak zorunda değiliz. Bir Amerikalı sabah filtre kahvesini içer, bir İtalyan espressosunu... Bizim topraklarımızda ise çay demlenir, Türk kahvesi pişer. Eğer hepsi birbirine benzerse, kültürler arasındaki renkler solup gider. Dünya biraz da bu farklılıklarla güzeldir.

Mesele kahveye karşı olmak değil, mesele çayı unutmamak. Çünkü çay, yalnızca soframızdaki bir içecek değil, kimliğimizin bir parçası. Eğer bu çeşitliliği koruyabilirsek hem kahvemizi keyifle içebilir hem de çayımızı gönül rahatlığıyla demlemeye devam edebiliriz.

Unutmayalım: Dünya kahveyle uyanabilir ama çayla dost olur. Her ikisi de muhabbete vesiledir. Kafelerle birlikte çayhanelerin yaygınlaşması ise dengeyi sağlar, esnaf döngüsünü güçlendirir.



Terörsüz Türkiye vizyonu ile yeni bir döneme başlamanın eşiğinde olan Türkiye, kültür ve turizm sektörlerinde Doğu ve Güneydoğu'nun potansiyelini kullanmak için kolları sıvadı. Bölgede 5 ilde başlayacak kültür festivali ile ilk adım atılırken, turizmin canlanmasıyla farklı sektörlerde de yatırımın önünü açılacak.

Terörsüz Türkiye ile 'Doğu' turizmde atağa kalkacak

TÜRKİYE, Terörsüz Türkiye vizyonu ile Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgesinin ekonomik potansiyelini değerlendirmeye hazırlanıyor. Uzun yıllar bölgede güvenlik yatırımları üst düzeyde olurken, terörden arınan bölgeler artık Türkiye ekonomisine katkı sağlayacak. 22 Ağustos'ta bölgedeki beş ilde gerçekleştirilecek kültür ve turizm festivalinin yalnızca bir festival olarak kalmayacağı ve bölgenin farklı sektörlerdeki yatırım altyapısını da gün yüzüne çıkaracağı öngörüldü.



Sümeysa Yarış TOPAL

BEŞ İLDE ETKİNLİK

Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, geçtiğimiz günlerde Terörsüz Türkiye süreciyle birlikte Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgelerinde 'Bir Anadolu Şenliği' adı altında kapsamlı etkinlikler düzenleyeceklerini duyurdu. Yaşayan Miras ve Kültürel



Etkinlikler Genel Müdürlüğü koordinesinde Hakkari, Tunceli, Şırnak, Bingöl ve Bitlis'te gerçekleştirilecek etkinlikler çeşitli konserler, tiyatrolar, sergiler bölge halkının yanı sıra ziyaretçilerin de faydasına sunulacak.

YÜZDE 12 ARTIŞ

Kültür ve Turizm Bakanlığı veri sisteminden derlenen bilgilere göre, 2024 yılında Bingöl, Şırnak ve

Hakkari'yi yaklaşık 995 bin yabancı turist ziyaret etti. Bölgede en çok ziyaretçi çeken il ise Hakkari oldu. Bölgeye gelen ziyaretçi sayısı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 12 arttı. Bölge illeri en çok İran, Irak, İngiltere ve Almanyalı turistler tarafından ziyaret edildi. Terörsüz Türkiye vizyonu ile bölgenin saklı zenginliklerinin gün yüzüne çıkacağı ve Türkiye turizm pastasına katkı sağlayacağı öngörüldü.



Davut Tezcan

Cazibe merkezi olacak

Bitlis Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Davut Tezcan, sürecin bölgeye katkı sağladığı kadar tüm Türkiye'ye de fayda getireceğini ifade ederek,

"Enerjimizi verimli kullanacağız. Çok ciddi bir potansiyelimiz olmasına rağmen ne yerli ne de yabancı turist alabiliyoruz. Bu süreçle potansiyelimizin açığa çıkacağını öngörüyoruz. Bitlis'in tarihi çok eskilere dayanıyor. Pek çok medeniyete ev sahipliği yapmış bir kentiz. Bölgede belki de en çok tarihi mekâna ev sahipliği yapan kent biziz. 80 bin taş binamız var. Sadece bunlar restore edilse turizm için muazzam bir kaynak ortaya çıkacak. Sıcak sularımız, Nemrut Dağımız, kar turizmimiz, dağcılık potansiyelimizle bu huzur ortamı devam ederse cazibe merkezi olmamız için hiçbir gerekçe yok" dedi.

Jeotermal enerji için kolları sıvadık

Bingöl Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Kadir Çintay, turizmin iş dünyası için önemine dikkat çekerek, "Turizmin canlanması ekonomiyi de katkı sağlayacak. Bingöl, kavşak noktası bir şehir. Bingöl'ün kaplıcaları çok meşhur. İş dünyası olarak sıcak su kaynaklarımızı ekonomiyi kazandırmak için kolları sıvadık. Geçtiğimiz günlerde Bingöl'ün en büyük beş yıldızlı otelinin temelli atıldı ve çalışmalara başlandı. Jeotermal sera için de çalışmalarımızı beş aydır yürütüyoruz. Önümüzdeki yıl jeotermal seralarımız faaliyete geçecek. Jeotermal enerji için de kazi çalışmalarına başlandı. Geçtiğimiz haftalarda İstanbul'dan üst düzey iş adamlarından oluşan bir heyeti ilimizde ağırladık. Bu ziyaret sonunda dünya ünlü otomotiv markalarının tekstil iç dizaynını yapan bir firmanın tesisinin temeli burada atıldı ve önümüzdeki yıl faaliyete başlayacak. Bu firma, bölgemizden 20 milyar Euro'ya kadar ihracat yapmayı hedefliyor. Kültürel anlamda gidiş gelişlerin artması, turizmin gelişmesi, buradaki yatırımları da hızlandıracak. Bingöl olarak altyapımız da bu yatırımlar için çok uygun" dedi.



Kadir Çintay

Yatırım planlarımız var

Tunceli Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Hüseyin Coşkun, Tunceli'nin uzun yıllardır güvenlik algısı nedeniyle turizmde arzu edilen gelişmeyi gösteremediğini belirterek,

"Terörsüz gelecek vizyonu, Tunceli'nin gerçek potansiyelini açığa çıkaracak en temel unsur olarak öne çıkıyor. Barış ortamında Tunceli, yılın dört mevsimi turist ağırlayabilecek bir cazibe merkezi olacak. Rafting, trekking, dağ bisikleti ve kamp turizmi gibi doğa temelli aktivitelerle yerli ve yabancı turistlerin ilgisini çekecek. Tunceli mutfağının özgün lezzetleri, ziyaretçilere otantik bir deneyim



Hasan Hüseyin Coşkun

sunacak" diye konuştu.

Yatırım planlarına dikkat çeken Coşkun, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Konaklama kapasitesinin artırılması, butik otel ve ekoturizm tesislerinin kurulması, doğa sporlarına yönelik altyapının güçlendirilmesi ve yerel festivallerin uluslararası tanıtımı gibi başlıklarda ciddi yatırım planlarımız bulunmaktadır. Terörsüz Türkiye, yalnızca turizm değil, tarım, üretim ve hizmet sektörlerinde de kalkınma yaratacak. Bu sayede genç nüfus için yeni istihdam alanları doğacak, göçün önüne geçilecek ve Tunceli, Doğu Anadolu'nun ekonomik lokomotif illerinden biri konumuna yükselecek."

Dikkatler buraya çekilecek

Hakkari Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Servet Taş, sürecin kendilerini heyecanlandırıdığını belirterek, şunları söyledi: "15-24 yaş grubu ile Türkiye'nin en genç nüfusuna sahibiz. Bu süreçte çok ciddi bir kalkınma olacağını öngörüyoruz. Turizm açısından çok bakır bir bölgeyiz. 7 bin yıllık bir tarihimize var; beylikler, aşiretler kentliyiz. Ciddi ekonomik değerlerimiz de var. Maden, turizm ve hayvancılıkta gerekli altyapı oluşturulduğu takdirde bu ekonomik dinamigi ülke potansiyeline sunmaya hazır bir kentiz. Festivaller, bölgemizde çok canlı geçiyor. Bu yıl daha anlamlı bir katılım olacağını ve dikkatlerin bu bölgeye çekileceğini öngörüyoruz."



Servet Taş

Kitap İstanbul
www.kitapistanbul.org.tr

'Yeniden' herkes için ekonomi

Ekonomiyi ilgi duyanlar için sade anlaşılır bir rehber niteliğindeki 'Yeniden Herkes İçin Ekonomi', temel kavramları öğrenmek isteyen herkes için ideal bir başlangıç noktası sunuyor.

Ekonomide yapılan hatalardan ders çıkarak doğru temellere dönüşün önemini vurgulayan kitap, tarihi örneklerle desteklenmiş pratik bilgiler içeriyor. Kerem Alkin ve Emre Alkin, kitabı ilk yazar Erdoğan Alkin'in bakış açısını modern ekonomik koşullarla harmanlayarak, okuyuculara günümüzü anlamalarına yardımcı olacak kapsamlı bir rehber sunuyor.

Hem ekonomi eğitimi almış kişiler hem de konuyla yeni tanışanlar için hazırlanan bu eser, karmaşık teorileri basitleştirerek ekonomiyi herkes için erişilebilir hale getiriyor.

İstanbul Ticaret Odası Yayınları, 2025

Çevrimdışı İstanbul

Üç aylık edebiyat dergisi Çevrimdışı İstanbul'un beşinci sayısının dosya konusu oyun ve edebiyat. Bu dosyada Tolga Binbay, Oyun Kurmacanın Prova Sahasıdır; Esen Kunt, Walter Benjamin: Kaleydoskop; Yansyanlar; Elmas Şahin, Postmodern Edebiyatın ABC'si; Erkut Tokman, Cenk Koyuncu ile Otoben'de Şiir ve Oydu üzerine bir yolculuk denemesi ve Eya Albayrak, Mahsusuktan adlı eserleri ile yer alıyor.

Bu sayıdaki soruşturmanın sorusu 'yazarlar ve şehirleri'. Derginin bu sayısında ilk defa Türkçe'de yayımlanan bir büyük şair var: Lawrence Durrell. Orhan Çetinbilek, İlhan Durusel, Deniz Gündoğan İbrişim, Bade Osma Erbayav, Engin Yıldırım, Sıtkı Silah, Ozan Şiyye, Onur Akbudak, Deniz Su Tiffany, Esen Kunt, Burç Doğu, Cahit Kaya, Ahmet Günbaş, Yunus A. Bektaşoğlu, Burak Tezgören, Sedat Delioğlu, Melike İnci Kadir Aydemir, Gürgeç Öz, Gül Yıldız, Aslı Tohumcu, Lâl Hitay, Anıl Mert Özsoy, Nehir Yılmaz, Fatih Külahçı, Ayşe Özlem İnci, Ege Görgün, Özgür Dinç, Melike İnci ve Rebecca Hirsch Garcia öyküleriyle yer alıyor. Dergiye bu sayıda da pek çok şair ve öykücü karekod uygulaması yardımıyla sesleriyle de katılıyor.

Ambargolara karşı geliştirilen yerli çözüm

ROKETSAN ve **ASELSAN** işbirliğiyle geliştirilen **MİDLAS**, savaş gemilerinin bünyesinde bulundurduğu çeşitli maksattaki güdümlü füzeleri ateşleme yeteneğine sahip bir elektromekanik ateşleme sistemi. **MİDLAS**, farklı

tipteki güdümlü füzeleri savaş gemilerinden dikey şekilde fırlatarak 360° bir etkinlik sağlıyor. **MİDLAS** projesi, son yıllardaki ambargolar nedeniyle Gabya ve Barbaros sınıfı fırkateynlerde halen kullanılan Mark-41'in yerli alternatifi olarak

geliştirildi. Sistem, savaş yönetim sistemlerine entegre çalışacak şekilde gemilerin güverte altında kanisterli olarak bulundurulabilirken farklı güdümlü füzeleri sıcak veya soğuk fırlatma yöntemleri ile fırlatabilme kabiliyetine sahip.

ROKETSAN'dan donanmaya modern atış gücü

ROKETSAN tarafından geliştirilen Milli Dikey Atım Lançer Sistemi MİDLAS ile TCG İSTANBUL'dan HİSAR-D RF füzesiyle yeniden gerçekleştirilen atış testi başarıyla tamamlandı.

OSMAN KUVVET

ENTEGRE ÇÖZÜM

ROKETSAN, denizlerde kritik öneme sahip oyun değiştirici teknolojilere bir yenisini ekledi. ROKETSAN tarafından geliştirilen Milli Dikey Atım Lançer Sistemi MİDLAS ile TCG İSTANBUL'dan HİSAR-D RF füzesiyle yeniden gerçekleştirilen atış testi başarıyla tamamlandı.

ÇİFT YÖNLÜ İLETİŞİM

Sinop açıklarında yapılan deneme, CENK 400-N 4 Boyutlu Arama Radarı ile hedefin tespit edilmesi ve AKREP 300-N Atış Kontrol Radarı tarafından başlatılan angajmanın ardından, Hisar-D Atış Kontrol Sistemi'nin sağladığı yüksek etkinlikli önleme kabiliyetiyle gerçekleştirildi. GÜDÜ 200-MG Veri Bağı Yer Donanımı ile füze üzerindeki veri bağı sayesinde çift yönlü iletişim kuruldu; ara safha ve terminal safha güdüm, AGRAS RF arayıcı başlık desteğiyle başarıyla uygulandı. Bu testte; ROKETSAN tarafından geliştirilen HİSAR-D Atış Kontrol Sistemi, CENK 400-N AESA 4 Boyutlu Arama Radarı, AKREP 300-N Atış Kontrol Radarı, GÜDÜ 200-MG Veri Bağı Donanımı, Füze Üstü Veri Bağı ve AGRAS 2203/SA deniz hedefleri arayıcı başlığı etkin rol oynadı.

Milli savunma teknolojileri, atış sırasında denizde hedefi takip ederek füzeye rehberlik konusunda tam bir entegrasyon içinde çalıştı. ASELSAN, modern deniz harp sahasına yönelik ileri sensörler ve entegre atış kontrol sistemleriyle sunduğu çözümlerin başarısını bir kez daha ispatladı. ASELSAN ve ROKETSAN'ın geliştirdiği radarlar, atış kontrol sistemleri, arayıcı başlıklar ve veri bağı donanımları gibi yerli çözümlerin başarıyla çalıştığı bu test, Türk savunma sanayinin geldiği noktayı gözler önüne serdi.

BİR BAŞARI HİKAYESİ DAHA

Testin tekrarlanması; sistemlerin güvenilirliğini, sürekli gelişim kararlılığını ve savunma sanayi ekosistemindeki işbirliği kültürünü bir kez daha ortaya koydu. Savunma Sanayii Başkanı Haluk Görgün gelişmeyi, sosyal medya platformu NEXT üzerinden "Mavi Vatan'ın ufuklarından yükselen yeni bir başarı hikayesi daha..." başlığıyla paylaştı.



Cemile Sultan Korusu

2025 KASIM VE ARALIK AYINA ÖZEL KAMPANYA

HAYALİNİZDEKİ "EVET", CEMİLE SULTAN KORUSU'NUN
BÜYÜLÜ KIŞ ATMOSFERİNDE!

MINİMUM
150 KİŞİ

ÖZEL DÜĞÜN
MENÜSÜ
(4 ÇEŞİT)

FULL PAKET!
HERŞEY DAHİL!

SÜSLEME + DJ + FOTOĞRAF & VIDEO ÇEKİMİ DAHİL!

HAFTA İÇİ: 2.500₺ KDV DAHİL

HAFTA SONU: 3.000₺ KDV DAHİL

DETAYLI BİLGİ İÇİN: 0216 308 49 43