



15 Temmuz, milletimizin demokrasiye ve özgürlüğe olan sarsılmaz bağlılığını gösterdiği bir destandır. Vatanımız için canını feda eden aziz şehitlerimizi rahmetle, gazilerimizi minnetle anıyoruz. Birliğimiz daim olsun.

İşletmelere can suyu 'Nefes Kredisi'

KOBİ'ler için
TOBB Nefes Kredisi başvuruları başladı. Kredi tutarı, 1 milyon TL ile 2.5 milyon TL arasında olacak. Kredi 6 ay ödemesiz, 36 aya kadar vadeyle kullanılabilir. Faiz ise 24 aya kadar yüzde 38, 24 aydan daha uzun vadede yüzde 37 olacak.



İşletmeler, bağlı oldukları Oda'dan temin edecekleri 'Nefes Kredisi' ibareli 'faaliyet belgesiyle' anlaşmalı bankalara müracaat edecek. İTO üyeleri, faaliyet belgelerini ücretsiz olarak ito.org.tr üzerinden veya hizmet birimlerinden alabilecek. ■ 7

15 Temmuz ruhu nasıl yaşatılır?

Ahmet Emre Bilgili ■ 19



Doların geleceği ve Çin'in RMB'si

Fatih Oktay ■ 12



Üretim ve ihracat ivme kazanacak



İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, enflasyonun yıl sonunda yüzde 30'un altına inerek Merkez Bankası'nın tahmin aralığında kalacağına inandıklarını söyledi.

HEYECANLA BEKLİYORUZ

Faiz indirim döngüsüne girilmesiyle üretim-istihdam-ihracat sacayağında yeniden ivmelenme olacağına işaret eden Başkan Avdagiç, "Açıkçası, ekonomik aktivitede yeniden olumlu bir sürece girilecek olmasını heyecanla bekliyoruz" diye konuştu.

REZERV PARA TAHTI

Avdagiç, doların rezerv para tahtının sorgulandığına dikkat çekerek, şöyle konuştu: "Dolarizasyondan kurtulma, bazı fırsatlara da kapı aralayabilecek. Gelişmekte olan ülkeler kendi para birimlerini veya bölgesel çözümleri kullanarak ABD politikalarına bağımlılığı azaltabilecek." ■ 10-11'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Oktay

11 TEMMUZ 2025 YIL: 67 SAYI: 3367

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

istanbulticaretgazetesi.com

Enflasyonun apoleti kırıldı

Koordineli uygulanan sıkı para ve maliye politikalarının etkisiyle haziranda enflasyon beklentilerin altında gerçekleşerek yüzde 35.05 düzeyiyle 42 ayın en düşüğüne geriledi.



TCMB NE YAPACAK?

Yıl sonuna kadar Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın, rezerv durumu ve aylık enflasyonda yaşanan düşüşün kalıcılığına bağlı olarak 1000-1500 baz puan arasında faiz indirimi yapması bekleniyor. ■ 9

Kongre turizminde hedef ilk 10
SümeYra Yarış Topal ■ 7'de

Yüksek teknolojiye Çin'le işbirliği
Mesude Demirhan ■ 13

Guatemala'yla ticaret gelişecek
Osman Kuvvet ■ 6'da

Mekanik tesisatta finansman talebi
Mesude Demirhan ■ 15

SIRADA FAİZ İNDİRİMLERİ VAR



İNDİRİM İÇİN ALAN AÇILDI

Beklentilerden iyi gelen verilerle Merkez Bankası'nın yüzde 46'da kalan politika faizinde indirim için geniş alan açıldı. Bununla beraber faiz indirimi dahil ticari kredilerdeki aylık büyüme sınırlarının artırılması iş dünyasının beklentisi olarak dikkat çekiyor.

AYLIK DEĞERLER ÖNEMLİ

Aylık verilerin yüzde 1-1.5 bandında gelmesi, yıllık TÜFE artışının yüzde 12.68-19.56 arasında şekillenmesi anlamına geliyor. Bu nedenle aylık enflasyonun yüzde 1'li rakamlarda kalması ekonomistlerin radarında olacak.



İstanbul finansla gücünü artırıyor

Küresel riskler sebebiyle ekonomilerde büyüme hızı düşerken, yatırımlar ve finansman için yeni ürünler, yeni adresler aranıyor. Tarife savaşları ve değişen dengeler, bölgesel



Türkiye ise İstanbul Finans Merkezi'nin enerjisini arkasına alarak gücünü artırıyor. ■ 12'de



Katılım bankalarından İngiltere'de işbirliği

■ 12'de

KAAN ve HÜRKUŞ'a yeni siparişler ufukta



Türkiye, 5. nesil savaş uçağını yapabilen dört ülkeden biri. Havacılıkta şimdiye kadar yapılamayanı yapan TUSAŞ, Endonezya ve İspanya ile sipariş hatlarında büyük bir avantaj elde etti. İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenen Sanayi Sektörü Buluşması'nda konuşan TUSAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Cihad Vardan, "KAAN ve HÜRKUŞ siparişlerine yenileri eklenecek, bunu da yerli KOBİ'lerle birlikte yapacağız" dedi. Adem Orhun ■ 8

Startup World Cup Türkiye finali BTM'de

Silikon Vadisi merkezli Pegasus Tech Ventures'ın düzenlediği dünyanın en prestijli girişimcilik yarışmalarından biri olan Startup World Cup, bu yıl ilk kez Türkiye'de gerçekleştiriliyor. ■ 6'da



Gece müzeciliği ile tarihi bahçeler canlandı

İstanbullular ve turistler, gece müzeciliğiyle hem tarihi yaşıyor hem geleneksel İstanbul bahçelerinin esintisinin tadını çıkarıyor. Sena Sorkun ■ 18'de

Sahte boşanmalarla SGK'dan maaş alanlara yakın takip

SGK denetimlerinde geçen yıl 2 bin 414 kişinin maaş almak için sahte boşanma yaptığı ortaya çıktı. SGK, boşandığı eşiyile fiilen birlikte yaşadığı tespit edilen eşlerin bağlanmış aylıklarını kesiyor ve adlarına ödenmiş olan Genel Sağlık Sigortası yardım tutarları da dahil faiziyle birlikte geri alıyor. Ayrıca sahtecilik suçundan Cumhuriyet Savcılığına suç duyurusunda bulunuyor.

SOSYAL Güvenlik Kurumu (SGK), sigortalıların ölümü halinde belirli şartlarla hak sahipleri dul ve yetimlerine de maaş bağlıyor. Dul ve yetim aylıklarının alınması, süre açısından erkeklerden farklı olarak dul eş ve yetim kızları lehine olacak şekilde tanzim edildi. Buna göre, sigortalının ölümü halinde kız çocuklarına evli olmamaları veya evli olmakla birlikte sonradan boşanması veya dul kalması şartıyla yetim aylığı bağlanıyor. Diğer yandan, sigortalının dul kalan eşine de ölüm tarihinde Türk Medeni Kanunu'na uygun olarak evlilik ilişkisinin bulunması şartıyla aylık bağlanıyor. Bağlanan bu maaşların devamlı alınmasında elbette herhangi bir sakınca bulunmuyor. Sakınca olan taraf, bu maaşları almak için sahte boşanma ve hileli yollara başvurulmasıdır.

DENETİMLER SÜRÜYOR

SGK, her sene sosyal güvenlik denetmenlerine yaptırdığı denetimlerle binlerce sahtecilik olayını tespit ediyor. 2023 yılı sonu itibarıyla 2 bin 418, geçen sene ise 2 bin 414 kişinin sahte boşanma yaptıkları tespit edildi. SGK, boşandığı eşiyile fiilen birlikte yaşadığını tespit ettiği eşlerin bağlanmış olan aylıklarını kesiyor ve adlarına ödenmiş olan Genel Sağlık Sigortası yardım tutarları da dahil faiziyle birlikte geri alıyor. Ayrıca sahtecilik suçundan ilgililer hakkında Cumhuriyet Savcılığına suç duyurusunda bulunuyor.

Sahte boşanmalarla emekli maaşı kesilenler de mahkeme yoluna başvuruyor. Sahte boşanmalara yönelik Yargıtay'ın yaklaşımı ve yargılamada esas alınan temel ilkeler



İsa KARAKAŞ



konusunda son derece kapsamlı bir karar bulunuyor. Emsal nitelikteki karar, bu yazımızda değerlendirildi.

KARAR BİLGİLERİ

Kararı veren daire başkanlığı: Yargıtay 10. Hukuk Dairesi
Karar bilgileri: E: 2011/4060 K: 2011/15309
Yasal dayanağı: 5510 sayılı Kanun'un 'Gelir ve aylık bağlanmayacak haller' başlığına taşıyan 56. maddesinin 2. (son) fıkrasında düzenlenerek 1 Ekim 2008 tarihinde yürürlüğe konan "Eşinden boşandığı halde, boşandığı eşiyile fiilen birlikte yaşadığı belirlenen eş ve çocukların, bağlanmış olan gelir ve aylıkları kesilir. Bu kişilere ödenmiş olan tutarlar, 96'ncı madde hükümlerine göre geri alınır" hükümleri, uygulamanın usul ve esaslarını teşkil eder. Bu hükmün Anayasa'ya aykırı olduğu gerekçesiyle iptali istemiyle Anayasa Mahkemesi'ne yapılan 2009/86 Esas numaralı başvuru, 28 Nisan 2011 tarihinde verilen kararla reddedilmiş olup halen yürürlükte.

KARARIN KONUSU

Dava konusu özetle; devredilen SSK, 506 sayılı Kanun hükümlerine göre hak sahibi kız çocuğu sıfatıyla bağlanan ölüm aylığının, boşandığı eşiyile fiilen birlikte yaşadığının

belirlenmesi gerekçesiyle SGK tarafından maaşı kesilerek maaş ödenen sürelerin yersiz ödeme kapsamına alınmasıdır. Bu bağlamda SGK Başkanlığı işleminin iptaliyle aylığın, kesilme tarihi itibarıyla yeniden bağlanması gerektiğinin tespiti istemine ilişkindir.

AYLIK KESME NEDENİ

İnceleme konusu Yargıtay kararında, sahte boşanma yoluyla SGK'dan gelir/maaş alma konusu tüm boyutlarıyla kapsamlı bir şekilde ele alındı. Kararda ilgili hak sahibinin seçimini, boşandığı eşiyile fiilen birlikte yaşama yönünde kullanmasının, bireysel özgürlük çerçevesinde olduğu vurgulandı. Ancak boşanılan eşle fiilen beraber yaşama durum ve olgusuna müdahale edemeyecek olan devletin, yasal düzenlemeyle bu tür ilişkiyi sürdürenleri sosyal sigorta yardımından yararlandırmama yetkisi olduğu, özellikle Anayasa Mahkemesi tarafından iptal başvurusunun reddedilmesi karşısında, yürürlükteki kanunları uygulamakla yükümlü olan yargı organlarının görev sınırları içerisinde, sosyal güvenlik hukuku ve onun ilkeleri kapsamında madde hükmünü ele alması gerektiği belirtildi.

Konuya ilişkin yasal dayanağın madde başlığıyla 'bağlanmayacak' sözcüğüne yer verildikten sonra fıkra metninde 'bağlanmış olan gelir ve aylıkları kesilir' ibareleri kullanıldı. Böylelikle daha önceki sosyal güvenlik kanunlarında yer almayan, boşanılan eşle fiilen birlikte yaşama olgusu, gelir/ aylık kesme nedeni olarak düzenlendiği gibi eylemli olarak birlikte yaşama, aynı zamanda gelir/ aylık bağlama engeli olarak da benimsendi. Buradan hareketle boşanma tarihi itibarıyla gerçek/ samimi boşanma iradelerine sahip olan veya olmayan tüm eşlerin, maddenin yürürlük tarihi olan 1 Ekim 2008 tarihinden itibaren her ne sebeple olursa olsun eylemli olarak birlikte yaşadıklarının saptanması durumunda gelirin/ aylığın kesilmesinin zorunlu olduğunun altı çizildi.

Hukuki ve yerinde bir karar

SGK 5510 sayılı Kanunun yürürlüğe girdiği 17 yıldan beri 'sahte boşanma', 'muvaazalı boşanma' olarak da bilinen, yaşamını yitirmiş sigortalı/istirakçi annesi/babası üzerinden ölüm aylık veya geliri/yetim aylığına hak kazanabilmek için evlilik bağına son verip boşandığı eşiyile birlikte yaşamayı sürdüren kız çocuklarının veya hayatta bulunmayan sigortalı/istirakçi eski eşi üzerinden ölüm aylık veya geliri/dul aylığı tahsis için mevcut evlilik birliğini sonlandırmaya karşı sonraki eşiyile beraberliğini devam ettiren kişilerin durumu etik değerler, ahlaki algı ve kurallara göre SGK'nın dolandırılması olarak algılanıyor. Dolayısıyla sahte/muvaazalı boşanma yoluyla SGK'dan gelir/maaş alınmasının önüne geçilmesine yönelik yasal düzenleme, 1 Ekim 2008 tarihinden itibaren yürürlükte. Bu bağlamda belirtilen tarihten önce de olsa bağlanmış olan gelir ve maaşlar, eş veya çocuğun, boşandığı eşiyile eylemli olarak birlikte yaşamasının tespit edilmesi halinde kesilmesi ve kurumca yersiz ödeme kapsamında geri alınması tamamen hukuki ve yerindedir. Yargıtay'ın karar da bu yöndedir. Ancak Yargıtay, bu konuyla ilgili yargılama sürecinin son derece hassas bir şekilde ele alınması, tüm kanıt, delil ve tanıklarla ortaya konması gerektiğini özellikle vurguluyor.

Netice itibarıyla sırf maaş almak için eşinden anlaşmalı boşananların boşandığı eşiyile fiilen birlikte yaşadığının tespit edilmesi halinde SGK tarafından bağlanmış olan aylıkların kesileceği ve adlarına ödenmiş olan Genel Sağlık Sigortası yardım tutarları da dahil faiziyle birlikte geri alınacağı unutulmamalı. SGK'nın devamlı yaptığı denetimlerde mutlaka sahte boşanmaların tespit edileceğini, mahkeme aşamasında da boşandığı eşiyile eylemli olarak birlikte yaşayanların SGK işlemlerine karşı ellerinin yasal açıdan son derece zayıf olduğunu, inceleme konusu karar da ortaya koyuyor.



HUKUK GÜNDEMİ

Av. Muhammet AKSAN

SMS ile toplu onay alınması KVKK'ya aykırı

Kişisel Verileri Koruma Kurulu, ürün ve hizmet sunumlarına ilişkin süreçlerde ilgili kişilerin iletişim bilgilerinin talep edilmesi ve SMS ile doğrulama kodu gönderilmesi suretiyle kişisel verilerinin işlenmesinin hukuka uygunluğunu denetledi.

26 Haziran 2025 tarihli Resmi Gazete'de yayımlanan Kişisel Verileri Koruma Kurulu'nun 2025/1072 sayılı ilke kararıyla tüketicileri yakından ilgilendiren ve sıkça karşılaşılan bir uygulama hakkında önemli bir karar verildi. Bir SMS doğrulama süreciyle, birden fazla işleme toplu onay alınması, artık Kişisel Verilerin Korunması Kanunu'na (KVKK) aykırı kabul ediliyor! Peki, bu karar neden önemli?

Kurul'a iletilen şikayetler ve ihbarlar sonrasında Kurul tarafından mobil uygulamalar, bankacılık ve sigortacılık işlemleri, sağlık randevu sistemleri, e-ticaret platformları, otel ve seyahat rezervasyon vs. birçok sektörde kullanılan SMS doğrulama uygulamaları incelendi.

Kararda, ürün veya hizmet sunumlarında (ödeme yapma, kayıt açma, üyelik oluşturma, teklif oluşturma ve benzeri işlemler esnasında) doğrulama kodlarının amacını aşacak şekilde kullandığı ve açık rızanın usule uygun şekilde alınmadığı ve bu şekilde tüketicilerin yanıltıldığı tespit edildi.

Yapılan incelemeler sonucunda, ilgili kişilere ödeme işlemleri esnasında gönderilen SMS içeriklerinde ya öncesinde veri sorumlusunca herhangi bir aydınlatma yapılmadığı; söz konusu kodun elektronik ticari ileti gönderimine ilişkin açık rızanın verilmesi için alınmasına karşın alışverişin tamamlanması için gerekli olduğu belirtilerek ön şart olarak sunulduğu tespit edildi.

Örneğin, bir e-ticaret platformunda telefon numarası yazılarak SMS ile doğrulama kodu alınıyor ve bu kod girildiğinde tüketicinin onayı olmadan;

- Üyeligi oluşturuluyor
- Ticari elektronik iletişim izin veriliyor
- KVKK metnine rıza verdiği varsayılıyor.

Bu tür uygulamaların, kişisel veri işleme süreçlerini hızlandırıyor gibi görünse de bireylerin temel haklarını ihlal ettiği değerlendirildi. Kurul, bu birleştirme yönteminin açık rıza ilkesine aykırı olduğunu açıkça belirtti. Peki, doğru uygulama nasıl olmalı?

Veri sahibine bilme, seçme ve reddetme hakkı tanınmalı. SMS doğrulama kodları yalnızca kimlik doğrulama amacıyla kullanılmalı ve başka bir işlemle birleştirilmemeli. Kullanıcıya açık rıza almak için ayrıca bir onay ekranı sunulmalı ve aynı bir aşamada, kullanıcıya işlem hakkında detaylı aydınlatma yapılarak ve seçenek sunulmak suretiyle her bir işlem için ayrı onay alacak şekilde, örneğin önceden işaretli olmayan ayrı kutucuklar ile gerçekleştirilmeli.

Ayrıca, SMS ile onay kodunun alışverişin tamamlanmasından önce iletilmesi durumunda SMS içeriğinde ilgili kişilerin onay verme zorunluluğu olmadığı ve tercihlerini her zaman değiştirebileceği bilgilerinin de yer alması gerekir.

Kurul'un kararında vurgulanan temel ilkelerin **veri minimizasyonu** (Kişisel veri işleme süreçleri, yalnızca belirli ve gerekli bilgilerle sınırlı olmalı. Örneğin, bir otel rezervasyonu için doğrulama kodu yalnızca kimlik doğrulama için kullanılmalı, ticari ileti izni veya başka amaçlarla veri toplanmamalı), **belirlilik** (Açık rıza yalnızca belirli bir işlem için alınabilir. 'Genel geçer' nitelikteki onaylar geçersizdir. Kullanıcı, tam olarak neye onay verdiğini anlamalı) ve **aydınlatma yükümlülüğü** (Her işlem öncesinde kullanıcı; verilerinin kim tarafından, hangi amaçla, ne kadar süreyle işleneceği açık bir şekilde bilgilendirilmeli) olduğu görülüyor.

Sonuç olarak işbu kararlar kullanıcı deneyimini hızlandırma bahanesiyle yapılan hatalı veri işleme uygulamalarına son nokta konularak doğrulama kodları üzerinden çoklu veri işleme faaliyetleri KVKK'ya aykırı bulundu.

Şirketler için bu karar, yalnızca uyum sürecine yönelik idari para cezası riskine karşı bir uyarı değil; aynı zamanda tüketici güvenliğini artırma fırsatıdır. Her veri işleme faaliyeti, ayrı ayrı değerlendirilerek açık rızaya bağlanmalı ve tüketici yanıltılmadan şeffaf bir şekilde yürütülmeli.

AUTOMECHANİKA DUBAİ 2025

Dubai - Birleşik Arap Emirlikleri
9 - 11 Aralık 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- Akseuar & Modifiye
- Elektronik Donanım & Sistemleri
- Bakım & Onarım
- Oto Yıkama, Parça & Sistemleri
- Bakım & Yenileme
- Yönetim & Dijital Çözümler

Desteğe Esas Tutar
26.630,00 TL/m²

Hedef Ülke/ Hedef Sektör
Desteğe Esas Tutar
28.532,00 TL/m²



SEKTÖREL İNOVASYONLAR, KÜRESEL BAĞLANTILAR AUTOMECHANİKA DUBAİ'DE!

AUTOMECHANİKA DUBAİ 2025

- 56.000 m² alanda 14 sektörel salon
- 61 ülkeden 1938 katılımcı, 20 resmi ülke pavilyonu
- 161 ülkeden yaklaşık 52.469 profesyonel ziyaretçi
- Üreticiler, distribütör ve tedarikçiler ile görüşmeler
- Ürün yeniliklerini tanıma, pazar talebine hazırlıklı olma imkanı
- İstanbul Ticaret Odası'nın sınırsız hizmet anlayışı ile 2016 yılından itibaren Türkiye Milli İştirak Organizasyonunun yükselen başarısı
- Automechanika 2024'te katılım alanı en büyük 2. ülke; Türkiye

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım bedeli : 1.100 ABD \$ / m² (Nakliye ve Gümrük hizmetleri dahil)
: 1.050 ABD \$ / m² (Nakliye ve Gümrük hizmetleri hariç)

Minumum stant alanı : 9m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Burak Abalı

0531 704 36 57
0212 455 61 14
burak.abali@ito.org.tr

Özlem Kılıç Sertli

0530 050 61 63
0212 455 65 12
ozlem.kilic@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Vergi borcu taksitinde tecil tutarı yükseldi

VERGİ borçlarının taksitlendirilmesinde teminatsız tecil yapılabilecek tutar 50 bin liradan 250 bin liraya yükseltildi.

Hazine ve Maliye Bakanlığı'ndan verilen bilgilere göre, vergi ve diğer kamu alacaklarını ödemede zor duruma düşeceğini belirten mükelleflerin, borçlarını taksitle ödeme imkanı bulunuyor. Taksitlendirme talepleri, Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun'a göre değerlendiriliyor. Gerekli şartları taşıyan mükelleflerin borçlarını taksitler halinde ödenmesine imkan sağlanabiliyor. Kanun gereğince, 50 bin liraya kadar olan borçların taksitlendirilmesinde teminat aranılmıyor. Bu tutarı aşan borçların taksitlendirilmesinde ise 50 bin lirayı aşan kısmın yarısı oranında teminat gösterilmesi gerekiyor.



İşlenmiş kıymetli maden ithalatında yeni karar

İŞLENMİŞ kıymetli madenlerin ithalatının farklı ödeme şekillerine göre yapılmasına ilişkin esaslar belirlendi.

Kararla Hazine ve Maliye Bakanlığı, işlenmiş kıymetli madenlerin farklı ödeme şekillerine göre ithalatını düzenlemeye yetkili kıldı.

Tebliğe göre, işlenmiş kıymetli madenlerin 'peşin', 'mal mukabili', 'vadeli akreditifli', 'kabul kredili', 'vesaik mukabili' ve 'bedelsiz' ödeme şekilleriyle ithalatı yapılabilecek. Ancak 31 Aralık 2026'ya kadar işlenmiş altının ithalatı yalnızca 'mal mukabili', 'vadeli akreditifli' ve 'kabul kredili' ödeme şekilleriyle mümkün olacak.



Yapay zeka dolandırıcılığı uyarısı

TİCARET Bakanlığı, yapay zeka araçlarıyla dijital mecralarda dolışıma sokulan sahte videolarla kamuoyunda güven oluşturmuş kişiler tarafından yatırım tavsiyesi verildiği izlenimi oluşturmak suretiyle yapılan paylaşımların, dolandırıcılık girişimleri olduğunu bildirdi.

Bakanlıktan yapılan açıklamada, yapay zeka araçlarıyla dijital mecralarda paylaşılan sahte videolarla ilişkin uyarda bulunuldu.

Açıklamada, şüpheli telefon aramalarına ve sosyal medya içeriklerine karşı dikkatli davranılması gerektiği vurgulandı.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/0309Temmuz.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.



İhracatçının taahhüt kapatma işlemlerine düzenleme

Döviz kazandırıcı hizmet ve faaliyet gerçekleştiren firmalara, taahhüt hesaplarını kapatma işlemlerinde ilave beyan süresi tanınabilecek. Vergi, resim, harç istisnası belgesine sahip firmalar, kendilerine tebliğ edilen taahhüt hesabının yaptırımlı kapatılması işlemine karşı tebliğ tarihinden itibaren 30 gün içinde Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürlüğüne yazılı itiraz edebilecek.

İHRACAT, Transit Ticaret, İhracat Sayılan Satış ve Teslimler ile Döviz Kazandırıcı Hizmet ve Faaliyetlerde Vergi, Resim ve Harç İstisnası Hakkında Kararda Değişiklik Yapılmasına Dair Cumhurbaşkanı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre vergi, resim, harç istisnası belgesine sahip firmalar, kendilerine tebliğ edilen taahhüt hesabının yaptırımlı kapatılması işlemine karşı tebliğ tarihinden itibaren 30 gün içinde Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürlüğüne yazılı itiraz edebilecek.

İtiraz başvurusunda itiraza mesnet teşkil eden tüm bilgi ve belgeler ibraz edilecek. İtiraz başvurusuyla ihracat taahhüdünün belge süresi içinde kısmen veya tamamen gerçekleştirildiğinin beyan edilmesi veya diğer sebeplerle itirazın haklı bulunması durumunda, yaptırımın kısmen veya tamamen tahsil edilmediğinin tespiti kaydıyla taahhüt kapatma işlemi Bakanlıkça geri alınacak. Kapatma işlemi, ibraz edilen bilgi ve belgeler de göz önünde



bulundurularak yeniden sonuçlandırılacak.

KARAR ÖNCESİNDEKİ İŞLETMELER

Karardan önce düzenlenmiş ve ihracat taahhüt hesabı yaptırımlı kapatılmış vergi, resim, harç istisnası belgeleri kapsamında, belge sahibi firmalar, yaptırımın kısmen veya

tamamen tahsil edilmemiş olması halinde 30 gün içinde taahhüt hesabının kapatılması işlemine karşı Bakanlığa yazılı itiraz edebilecek.

Ticaret Bakanlığı'nın konuya ilişkin İhracat, Transit Ticaret, İhracat Sayılan Satış ve Teslimler ile Döviz Kazandırıcı Hizmet ve Faaliyetlerde Vergi, Resim ve Harç İstisnası Hakkında Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği de

Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre vergi, resim, harç istisnası belgelerine ilişkin ihracat taahhütleri, belge süresi sonundan itibaren üç ay içinde gerekli bilgi ve belgelerle elektronik ortamda başvurulabilecek.

Kapatma işlemi, firmaya ve ilgili vergi dairesine bildirilecek. Ayrıca belgenin kapatıldığı bilgisi Bakanlığa, elektronik ortamda gönderilecek.

TCMB'den zorunlu karşılık düzenlemesi

TCMB, bankalara gönderdiği yazıyla zorunlu karşılık uygulamasında yeni düzenlemelere gitti. Uygulamada bankaların TL'ye geçiş hedef oranı aşağı çekildi. Düzenleme ayrıca reeskont kredilerinin kredi büyümesi hesaplamasından muaf tutulmasını da içeriyor. Buna göre,

mevduat bankalarının 'KKM Yenileme ve TL'ye Geçiş Oranı' yüzde 60'tan yüzde 40'a indirildi. Katılım bankaları için ise oran yüzde 45'ten yüzde 25'e düşürüldü. Bu hedef oranların altına düşen bankalara yüzde 8 komisyon uygulanmaya devam edecek.

Yatırım fonlarında uygulanan tevkifat oranı arttı

YATIRIM fonlarında yüzde 15 olan tevkifat oranı yüzde 17.5'e yükseltildi. Konuya ilişkin Cumhurbaşkanlığı Kararı, yürürlüğe girdi. Hisse senedi yoğun fonların katılma paylarından, iki yıldan fazla süreyle elde tutulan girişim sermayesi yatırım fonu ve

gayrimenkul yatırım fonu katılma paylarından elde edilen kazançlar için tevkifat uygulanmamasına devam edilecek. Ayrıca, 6 aya kadar vadeli hesaplarda yüzde 15 olan oran yüzde 17.5'e, bir yıla kadar vadeli hesaplarda yüzde 12 olan oran yüzde 15'e çıkarıldı.



Yenilikçi girişimlere 'teknogirişim rozeti'

SANAYİ ve Teknoloji Bakanlığı tarafından hazırlanan Teknoloji ve Yenilik Odaklı Girişimlerin Belirlenmesi ve Belgelendirilmesine Dair Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Buna göre, girişimlerin söz konusu rozete başvuru yapabilmesi için Türkiye'de kurulmuş şahıs veya sermaye şirketi statüsünde olmaları, KOBİ vasfını taşımaları, bağımsız işletme olmaları gerekiyor. Ayrıca bu girişimlerde, kuruluş tarihi itibarıyla 15 yılını doldurmaları şartı aranacak.

Teknogirişim rozetinin geçerlilik süresi ise girişimin kuruluş tarihi dikkate alınmaksızın, belgenin verildiği tarihten başlayarak 3 yılın sonunda sona erecek.

Cam kürecik ithalatında gözetim

ÇAPI bir milimetreden az 'cam kürecik'lerin ithalatında gözetim uygulanmasına karar verildi.

Ticaret Bakanlığı'na hazırlanan İthalatta Gözetim Uygulanmasına İlişkin Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Tebliğle söz konusu uygulamaya ilişkin usul ve esaslar belirlendi. Buna göre, çapı bir milimetreden az cam küreciklerin ithalatında, birim gümrük kıymetleri kilogram başına 0.60 dolar olmak üzere gözetim uygulanacak.

Söz konusu ürün, İthalat Genel Müdürlüğü'nün düzenleyeceği gözetim belgesiyle ithal edilebilecek. Tebliğ, 4 Temmuzdan itibaren 30 gün sonra yürürlüğe girecek.



NEVZAT AYAZ

Eminönü Gayrimenkul Uzmanı



Ticari Gayrimenkulün Kalbi

Eminönü

☎ 0 533 430 18 76
www.nevzatayaz.com.tr


OPEC+ ve tarife gölgesinde yön arayışı

OPEC+ grubunun üretim artışı kararı, petrol fiyatlarının düşmesine neden oldu. Bu düşüşte ABD'nin uyguladığı gümrük tarifelerini yükseltme ihtimalinin talebi azaltacağı tahmini de etkili oldu. Brent petrolde güçlü teknik olarak 76.96 doların direnç, 63.07 doların ise destek noktası olabileceği belirtiliyor.

BRENT petrolün varil fiyatı haftanın ilk gününü 69.18 dolar düzeyinden tamamlarken, OPEC+ ve tarife gölgesinde yön arayışını sürdürüyor. Takip eden günlerde Brent petrolün varil fiyatı, yaklaşık yüzde 0.33 azalarak 68.95 dolar oldu. Batı Teksas türü (WTI) ham petrolün varili ise 66.77 dolardan alıcı buldu. Fiyatlardaki düşüşte, ABD'nin gümrük tarifelerine ilişkin yeni gelişmeler ile Petrol İhraç Eden Ülkeler Örgütü (OPEC) ve OPEC dışı bazı üretici ülkelerden oluşan OPEC+ grubunun üretim artışı kararı etkili oldu.

ABD'NİN TARİFE ETKİSİ

ABD Başkanı Donald Trump, sosyal medya hesabından 14 ülkeye yönelik gümrük vergisi oranlarını içeren tarife mektuplarını paylaştı. Trump, Japonya ile Güney Kore'ye yönelik mektuplarında bu ülkelerden 1 Ağustos'tan itibaren ABD'ye gönderilen tüm ürünlere, sektörel tarifelerden ayrı olarak yüzde 25 gümrük vergisi uygulanacağını bildirdi. Yüksek oranlardan kaçınmak için başka ülkeler üzerinden aktarılan malların daha yüksek tarifelerle karşılaşacağına dikkati çeken Trump, misilleme durumunda ise yüzde 25'lik tarife oranının artacağını kaydetti.

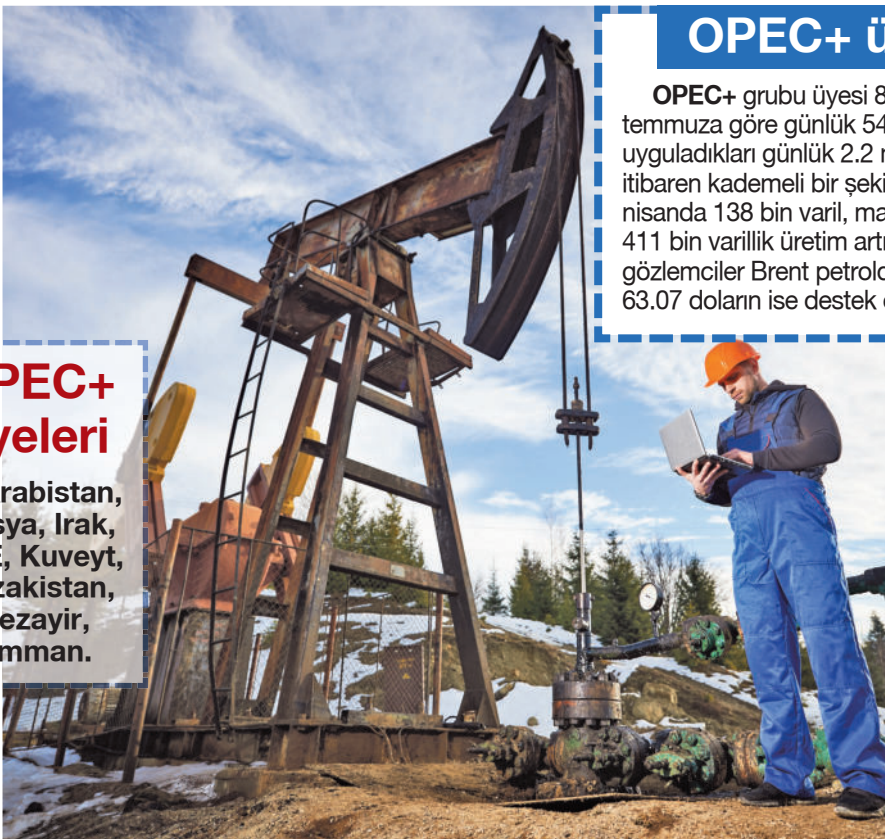
YENİ VERGİ ORANLARI

Söz konusu mektuplarda Trump, uygulanacak tarife oranlarının,

Malezya, Kazakistan ve Tunus için yüzde 25, Güney Afrika ve Bosna Hersek için yüzde 30, Endonezya için yüzde 32, Bangladeş ve Sırbistan için yüzde 35, Kamboçya ve Tayland için yüzde 36, Laos ile Burma için yüzde 40 olduğunu aktardı. Bu gelişmelerin ardından daha ağır tarifelerin uygulanabileceğine dair artan endişeler, küresel ekonominin daralması nedeniyle petrol talebi üzerinde baskı yaratırken, fiyatları da olumsuz etkilediği belirtiliyor.

OPEC+ üyeleri

S. Arabistan, Rusya, Irak, BAE, Kuveyt, Kazakistan, Cezayir, Umman.



OPEC+ üretimi artıracak

OPEC+ grubu üyesi 8 ülke, ağustosta petrol üretimini temmuza göre günlük 548 bin varil artırma kararı aldı. Gönüllü uyguladıkları günlük 2.2 milyon varilli üretim kesintisini nisanan itibaren kademeli bir şekilde hafifleten söz konusu ülkeler, nisan 138 bin varil, mayıs, haziran ve temmuz ayları için de 411 bin varillik üretim artışına gitmişti. Bu gelişmeler karşısında gözlemciler Brent petrolde teknik olarak 76.96 doların direnç, 63.07 doların ise destek olarak izlenebileceği görüşünde.

Hububat ve bakliyat ihracatı yılın ilk yarısında sevindirdi

TÜRKİYE'den yılın ilk 6 ayında 214 ülke ve serbest bölgeye 6 milyar 94 milyon 668 bin dolarlık hububat, bakliyat, yağlı tohumlar ve mamulleri ihracatı gerçekleştirildi.

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerinden derlenen bilgiye göre, hububat, bakliyat, yağlı tohumlar ve mamulleri sektörü, 6 ayda 214 ülke ve serbest bölgeye 5 milyon 997 bin

318 ton ürün satarak 6 milyar 94 milyon 668 bin dolar gelir elde etti.

Geçen yılın ocak-haziran döneminde 5 milyar 830 milyon 100 bin dolar olan hububat, bakliyat, yağlı tohumlar ve mamulleri ihracatı bu yılın aynı döneminde yüzde 4.5 arttı.

ÇİKOLATA VE KAKAO

En çok ihraç edilen ürün 618 milyon

288 bin dolarla çikolata ve kakao içeren ürünler olurken, onu sırasıyla 552 milyon 960 bin dolarlık ayçiçek tohumu ve 467 milyon 905 bin dolarla tatlı, bisküvi ve gofret ürünleri takip etti.

En fazla ihracat ise 2 milyar 5 milyon 904 bin dolarla Orta Doğu ülkelerine yapıldı. İkinci sırada 1 milyar 452 milyon 930 bin dolarla Afrika, üçüncü sırada ise 857 milyon 424 bin dolarla Avrupa ülkeleri yer aldı.

Irak, 921 milyon 959 bin dolarla en çok ihracat yapılan ülke oldu. Bu ülkeyi 417 milyon 180 bin dolarla ABD, 307 milyon 178 bin dolarla Suriye izledi.

İhracat, geçen yılın aynı dönemine göre ABD'ye yüzde 32.1, Suriye'ye ise yüzde 22.3 arttı.

TARIMSAL HASILADA REKOR

Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı, sosyal medya hesabından, "Tarımsal hasıla 2024'te yüzde 7 artışla 74 milyar dolara çıkarak rekor kırdı, böylece dünyada ilk 7 ülke arasına girdik. 2023'te 68.9 milyar dolar olan tarımsal hasılamız, 2024'te yüzde 7 artışla 74 milyar dolara çıktı" mesajını paylaştı.

Derleyen: Necmi Uysal (necmi.uysal@ito.org.tr)

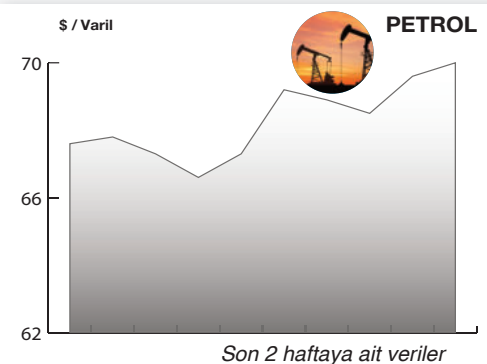
Uluslararası emtia piyasaları



		Değişim %		
ENERJİ		Güncel	Haftalık	Yıllık
	Petrol (Brent. \$/Varil)	70.0	4.2	-18.4
	Doğalgaz (ABD. \$ /MMBtu)	3.33	-3.2	40.5
	Doğalgaz (TFF. EURO/MWh)	34.5	1.7	11.5
	Termal Kömür (\$/Ton. FOB.			
METALLER	Avustralya. 6.000 KCal/kg)	109.5	-2.1	-19.0
	Altın (\$/Ons)	3.290	-1.4	38.7
	Gümüş (\$/Ons)	36.6	1.6	19.0
	Platin (\$/Ons)	1.353	-0.3	35.2
	Bakır (\$/Ton.COMEX)	9.625	-4.3	-1.4
TARIM ÜRÜNLERİ	Alüminyum (\$/Ton)	2.586	-0.7	2.2
	İnşaat Çeliği (Çin. \$/Ton)	417	2.5	-16.0
	Demir Cevheri (Çin. \$/Ton)	95.5	2.2	-13.6
	Kurşun (\$/Ton)	2.042	0.1	-7.4
	Kalay (\$/Ton)	33.499	-1.6	-2.7
	Çinko (\$/Ton)	2.698	-0.7	-7.8
	Lityum (\$/Ton)	8.704	2.7	-35.9
	Nikel (\$/Ton)	14.894	-1.8	-13.0
	Buğday (\$/Ton)	201	2.3	-4.2
	Mısır (\$/Bushel)	4.17	0.2	4.8
	Pirinç (\$/Ton)	277	-3.9	-5.5
	Pamuk (\$/Lb)	0.65	13.0	-4.6
	Kakao (\$/Ton. Londra)	7.251	-8.2	-20.6
	Kahve (\$/Lb)	2.86	-5.0	21.1
	Şeker (\$/lb)	0.16	2.5	-18.4
	Kereste (\$/m³)	257	-2.9	38.6
	Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	1.239	0.2	36.0
	Palmiye Yağı (\$/Ton)	954	2.5	12.0
	Baltık Kuru Yük Endeksi	1.431	-3.9	-26.2
	Emtia Endeksi (CRB Index)	371	1.6	9.1

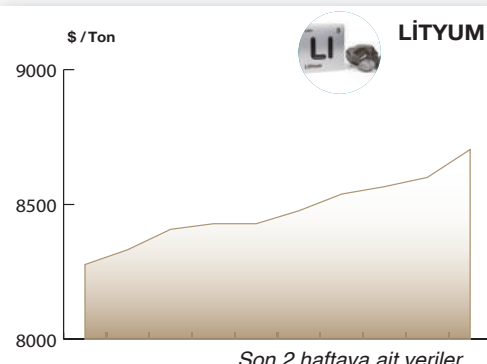
Veriler, 8 Temmuz 2025 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



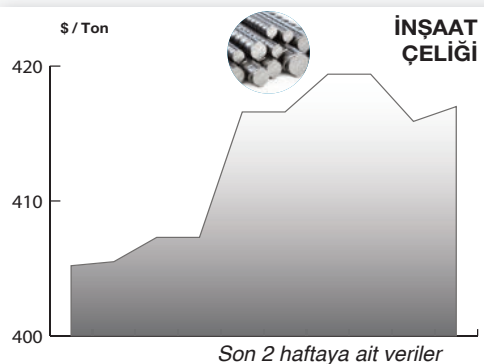
ABD etkisi

İran ile İsrail arasındaki savaşın sona ermesi ile 66 dolara kadar gerileyen Brent petrolü, geçen hafta yüzde 4.2 artışla yeniden 70 dolara çıktı. Hâlihazırda dünyanın en büyük petrol üreticisi olan ABD'nin petrol üretimine ilişkin aşağı yönlü revizyonlar artışın önemli nedenleri arasında. ABD'de, düşük seyreden petrol fiyatları nedeniyle petrol üreticilerinin yeni sondaj yapmaktan kaçındıkları belirtiliyor. Ayrıca Kızıldeniz'de gemilere yapılan saldırıların artış göstermesi de tedirginlik yaratıyor.



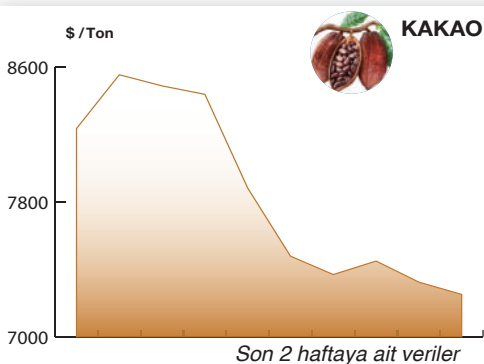
Dipten döndü

Lityumun fiyatı; Çin, Endonezya ve Demokratik Kongo Cumhuriyeti gibi ülkelerin piyasadaki paylarını korumak amacıyla düşük fiyata rağmen üretimi artırmalarıyla birlikte yıl içinde 2021 yılındaki seviyelerine geriledi. Nitekim Uluslararası Enerji Ajansı, geçtiğimiz yıl lityum arzının yüzde 35 arttığını açıkladı. Ancak, gelinen fiyat seviyelerinin çok düşük olması ve Çin'de elektrikli araç satışlarının mayıs ayında yüzde 28 artış göstermesiyle birlikte lityum fiyatları haftalık yüzde 2.7 yükselerek 8 bin 704 dolara çıktı.



Üretim azalıyor

Çin'de inşaat çeliği fiyatları geçen hafta, Çin hükümetinin endüstri politikalarında reform programı çerçevesinde çelik sanayinde kapasite azaltılması ve mevcut fazla kapasiteyle mücadelenin gündeme gelmesiyle haftalık yüzde 2.5 artışla 417 dolara çıktı. Gayrimenkul krizinin halen devam ettiği ülkede inşaat çeliği talebi zayıf seyretmeye devam ediyor. Ayrıca ülkenin önemli ihracat pazarlarındaki korumacı politikaların tarife savaşlarıyla devreye girmesi de talebin önemli miktarda düşmesine neden oluyor.



Arz fazlası

Kakao arzını sağlayan ülkelerdeki üretime ilişkin olumlu beklentiler Londra kakao fiyatını yüzde 8.2 düşüşle 7 bin 271 dolara geriledi. Gana Kakao İdaresi, 2025-26 dönemi kakao üretim tahminini yüzde 8.3 artışla 600 bin tondan 650 bin tona çıkardı. Fildişi Sahili'nde de benzer şekilde ortalamının altında yağışa rağmen toprağın ürün gelişimi için yeterli nem oranına sahip olması üretim artışı beklentilerini artırıyor. Ayrıca 2025-26 sezonunda 325 bin ton fazla oluşacağı haberleri de fiyata baskı yapıyor.

VERİLERLE BAKIŞ

SANAYİ KAPASİTE BELGESİ

Odarlarca verilen ve yatırım teşvik belgelerinden yurtiçi ve yurtdışı kredi teminlerine kadar birçok alanda kullanılan kapasite raporlarına ilişkin haziran ayı istatistikleri, TOBB tarafından yayımlandı. Buna göre haziran ayında verilen belge sayısı bir önceki yıla göre yüzde 35 artışla 4 bin 92'ye ulaştı. Böylece TOBB veri tabanındaki toplam rapor sayısı 94 bin 832'ye ulaşmış oldu. Ancak aktif kapasite raporlarına göre çalışan sayısı bir önceki aya göre yüzde 0.3 azalarak 3 milyon 805 bine geriledi ve rapor başına çalışan sayısı 40.1 olarak gerçekleşti.



GIDA FİYATLARI YÜKSELDİ

Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü, haziran ayında dünya genelinde gıda fiyatlarının yükseldiğini açıkladı. Yükselmenin et, bitkisel yağ ve süt ürünleri önderliğinde olduğu belirtilirken, tahıl ve şeker fiyatlarında düşüş görüldü. Haziran ayında bir önceki aya göre gıda fiyatlarında et ürünlerinde artış yüzde 2.1 ile rekor kırarken, kümes hayvanlarında ise düşüş yaşandı. Bitkisel yağlarda palmiye yağı ve soya yağı öncülüğünde yüzde 2.3 artış olurken, süt ürünlerinde ise artış daha sınırlı kaldı ve yüzde 0.5' oldu.



OECD'DE ENFLASYON

OECD ülkelerinde tüketici enflasyonu mayıs ayında yıllık yüzde 4'e geriledi. Bu rakam 2021 yılından beri en düşük seviyeye ve Ekim 2022'de gördüğü zirve değerine göre 6.7 puan düşüşe karşılık geliyor. Nisan ve Mayıs 2025'te üye 15 ülkede manşet enflasyon ortalama 0.5 puan düşerken, 9 ülkede 0.5 puandan fazla arttı. Diğer 14 ülkede ise aynı seyretti. G7 ülkeleri arasında tüketici enflasyonu yüzde 2.4 düzeyinde seyrederken sadece İtalya'da çekirdek enflasyon ve enerji fiyatlarındaki 0.3 puan düşüşle geriledi. G20 ülkelerinde de enflasyon mayıs ayında yüzde 4.1'den yüzde 3.9'a geriledi. Brezilya ve Endonezya'da manşet enflasyon gerilerken Çin, Hindistan, Suudi Arabistan ve Güney Afrika'da nispeten istikrarlı seyreliyor.



5 ayda arabamı aldım.

Herkese Fuzul lazım.



fuzul

yeni bir finans

KEFİLSİZ!

FAİZSİZ!



444 63 13 | fuzulev.com



Startup World Cup Türkiye finali BTM'de

SİLİKON Vadisi merkezli Pegasus Tech Ventures tarafından düzenlenen ve dünyanın en prestijli girişimcilik yarışmalarından biri olan Startup World Cup, bu yıl ilk kez Türkiye'de gerçekleştiriliyor.

Türkiye organizasyonunun yürütücülüğünü Synergia üstlenirken, etkinlik Ardvventure ve BTM stratejik partnerliğinde, Pegasus Tech Ventures işbirliğiyle hayata geçiriliyor. Programa

seçilen girişimler mentorluk, networking olanakları, reverse pitching oturumlarıyla desteklenecek. Finale kalan 10 girişim sahneye çıkarak projelerini jüriye sunma şansı yakalayacak. Kazanan girişim, San Francisco'da 1 milyon dolar yatırım ödülü için yarışacak. Etkinliğin Türkiye finali 26 Temmuz'da BTM'de düzenlenecek.

Detaylı bilgi için: <https://startupworldcupturkiye.com>

KOBİ'lere özel toptan e-ticaret platformu



BTM girişimlerinden Bosforas, toptan ürün tedarikindeki lojistik, erişim ve ödeme sorunlarına çözüm sunuyor. KOBİ'lere özel geliştirilen B2B e-ticaret platformu; üretici, dağıtıcı ve toptancıların, ürünlerini yeni nesil iletişim araçlarıyla daha geniş kitlelere ulaştırabilmesini sağlıyor.

BAHAR DAĞAŞAN

TOPTAN ticaretin dijitalleşmesi ve KOBİ'lerin bu alandaki ihtiyaçlarına yönelik çözüm üretilmesi amacıyla kurulan Bosforas; üretici, toptancı ve dağıtıcıları bir araya getiren teknoloji tabanlı bir B2B e-ticaret platformu. BTM girişimleri arasında yer alan Bosforas, kullanıcılarına ürün tedarikinden teslimata kadar uçtan uca dijital çözümler sunuyor.

Kurucu ortaklardan Bihter Olcay, sektörde edindiği deneyimlerin ardından KOBİ'lerin tedarik, lojistik ve ödeme süreçlerinde yaşadığı temel sorunlara odaklanarak, kurucu ortak İnanç Engin'le birlikte Bosforas'ı hayata geçirdiklerini söyledi.

Bosforas; üretici, toptancı ve dağıtıcıların dijital satış ve pazarlama konusundaki

kısıtlarına, KOBİ'lerin tedarikçi, fiyat ve stok bilgilerine erişim zorluklarına, lojistik süreçlerdeki verimsizliklere ve güvenli ödeme sistemlerine ulaşmadaki sıkıntılara çözüm üretmeyi amaçlıyor. Kurulan B2B platform, KOBİ'lere özel olarak esnek minimum sipariş miktarları, hızlı ve verimli lojistik seçenekleri, güvenli ödeme alternatifleri ve çok kanallı müşteri ilişkileri yönetimi sunuyor. Böylece hem alıcı hem de satıcı tarafında yer alan KOBİ'lerin daha geniş coğrafi alanlara erişimi kolaylaştırılıyor. Platformun sunduğu hizmetler sayesinde geleneksel yöntemlerle ilerlemekte zorlanan firmaların dijital dönüşüme entegrasyonu hızlanmış oluyor.

ÇOK KATMANLI GELİR MODELİ

Dört kişilik bir ekip tarafından yönetilen platformun işleyişinde hem teknik altyapı hem de satış ve operasyonel süreçlerde ekip üyeleri aktif rol alıyor. Bosforas'ın gelir modeli ise satış başına tedarikçilerden alınan hizmet bedeline dayanıyor. Bu oran, ürün kategorilerine göre değişiklik gösteriyor. Ayrıca satın alma yapan KOBİ'lerden lojistik hizmetleri için de ek ücret alınıyor.

AVRUPA'DA HİZMETE HAZIRLANIYOR

Bosforas'ın, 2025 yılının son çeyreği itibarıyla Avrupa başta olmak üzere uluslararası pazarlarda da hizmet vermesi planlanıyor. Türkiye merkezli bir yapı ile 28 trilyon dolar değerinde ekonomik hacme sahip bölgelere erişim imkânı hedefleniyor. Bosforas, dünya genelindeki B2B girişimlerle karşılaştırıldığında, konum avantajı ve KOBİ odaklı hizmet yaklaşımıyla farklılaşıyor.

BTM'nin desteğiyle fikirler hayata geçiyor

Kurucu ortak Bihter Olcay, BTM ile Bosforas henüz MVP (ürünün minimum özelliklere sahip bir versiyonu) aşamasındayken tanıştıklarını söyledi. Olcay, "BTM'nin sağladığı Sahne XL demoday etkinliği, mentorluk desteği ve yatırımcılarla buluşma fırsatları, fikirlerimizi doğru şekilde hayata geçirmede önemli katkılar sağladı" dedi. Bihter Olcay, erken aşama girişimlerin desteklenmesinin ekosistemin gelişimi açısından kritik olduğunu ifade etti.



FOTOĞRAF: KAMİL ÇATAK

Guatemala'yla yeni işbirliği alanları gündemde

OSMAN KUVVET

GUATEMALA Cumhuriyeti Ankara Büyükelçisi Eduardo Hernandez Recinos ve beraberindeki heyet, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Heyeti, İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç ağırladı. Toplantıya; İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ahmet Özer, İTO Meclis Katip Üyesi Ercan Özboyacı, Guatemala Yatırım Ajansı yetkilileri ve serbest bölge yöneticileri katıldı.

GÜÇLÜ SEKTÖRLER

Toplantıda, iki ülke arasındaki ticaretin geliştirilmesi, yatırım

olanaklarının artırılması ve üretim alanlarında işbirliği imkanları ele alındı. Toplantıda konuşan İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, iki ülke arasındaki ticaret hacminin yaklaşık 120 milyon dolar seviyesinde

ifade etti. Avdagiç, ayrıca teknoloji transferi, ortak projeler ve sürdürülebilir yatırımlar gibi alanların da özellikle umut vaat ettiğine dikkat çekti.

YATIRIM FIRSATLARI

Ziyaret kapsamında, Guatemala'daki stratejik yatırım fırsatlarına ilişkin olarak 'Invest in Guatemala' yetkilisi bir sunum gerçekleştirdi. Ayrıca Guatemala'da bulunan serbest sanayi bölgeleri hakkında bilgi verildi. Taraflar, ziyaret



olduğunu belirtti. Avdagiç, özellikle tarım, gıda işleme, tekstil, turizm ve altyapı geliştirme gibi sektörlerde güçlü işbirlikleri yapılabileceğini

çerçevesinde iki ülke arasındaki ekonomik ilişkilerin güçlendirilmesine yönelik karşılıklı görüş alışverişinde bulundu.

MWC BARCELONA 2026

Barselona / İspanya
2 - 5 Mart 2026

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ
İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU

KÜRESEL SAHNE SİZİ BEKLİYOR: MWC BARCELONA 2026'DA YERİNİZİ ALIN !

MWC BARCELONA 2026

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, dünyanın en büyük mobil teknolojileri fuarı
- 120.000 m² alanda 8 salon 2.400'ü aşkın katılımcı
- 202 Ülkeden 88.500'ü ziyaretçi, %73'ü uluslararası, %50'si üst düzey yönetici
- 1.000'den fazla konuşmacı
- 2.400'den fazla uluslararası basın mensubu
- 40 Ülke pavilyonu
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2014 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stant üzerinde yer alacak LED ekranda, katılımcı firma tanıtım filminin sunulması
- Fuar giriş kartı (Fuar idaresince belirlenecek limit dahilinde)
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.900 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 6 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönüllü

0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Gökhan Çapkin

0212 455 61 16
0530 664 86 22
gokhan.capkin@ito.org.tr

Tuğçe Turan

0212 455 61 04
0530 416 59 66
tugce.turan@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito_kurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
ÖZCAN TOKEL

Genel Yayın Yönetmeni
İlhan ÇABUKOL

Genel Yayın Danışmanı
Tamer Çerçi

Haber Müdürü
Mete Dirice

Sorumlu Yazı
İşleri Müdürü
Canan Bilgin

Yayın ve Dağıtım
Sorumlusu
Dişah Sarhasan

Haber Merkezi
Adem Orhun, Barış Cabacı, Ertuğrul Yan, Hamit Eteevrans, Mesude Demirhan, Necmi Uysal, Servet Sena Sorkun, Sümeyra Yarı Topal

Reklam
Cengiz
Kazan

Grafik
Osman
Kuvvet

Fotoğraf
Kamil
Çatak

Abonelik
Abdülkadir
Yıldız

Hukuk Danışmanları
Av. Ömer Temel, Av. Cüneyt Şamil Oğurlu, Av. Şeymanur İnce

istanbulticaretgazetesi.com

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISIMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli 150 TL'dir.
Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacfiler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 11.07.2025

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00

Uluslararası Kongre ve Toplantılar Birliği (ICCA) verilerine göre İstanbul, dünya kongre şehirleri sıralamasında geçen yıl ilk 20 şehir arasına girdi. Nitelikli turizm pastasından pay alabilmenin önemli yollarından biri olarak kabul edilen kongre turizmde bundan sonraki hedef ise ilk 10'a girebilmek.

FOTOĞRAF: KAMIL ÇATAK



Kongre turizmde hedef ilk 10

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TÜRKİYE, nitelikli turizm pastasındaki payını her geçen yıl artırıyor. Nitelikli turizmin en önemli duraklarından biri olarak kabul edilen kongre turizmde 10 yıl aradan sonra ilk defa ilk 20'ye giren İstanbul'un daha yüksek sıralamalara çıkacağı öngörülüyor. Bu konuda hedefin ilk 10 şehir arasında yer almak olduğunu ifade eden İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, "Kongre turizmde pazar payımızı büyütmek için önemli bir çalışma içindeyiz" dedi.

ÇARPAN ETKİSİ YÜKSEK

Turizm Geliştirme ve Eğitim Vakfı (TUGEV) 24. Genel

Kurulu'nda konuşan Avdagiç, şunları söyledi: "Kongre turizmde odaklanıyoruz. Çünkü kongre turizmde gelen ziyaretçilerimiz hem katma değer anlamında şehrimize daha fazla kaynak bırakıyor hem de katılımcılar kendi toplumlarının kanaat önderi oldukları için buradan olumlu kanaatlerle döndüklerinde bunun çarpan etkisi fazla oluyor." Avdagiç, İstanbul'un potansiyelinin bu anlamda yüksek olduğunu belirterek, "Yukarı çıkışımız devam ediyor" dedi.

BÖLGESİNDE AVANTAJLI

Başkan Avdagiç, Türkiye'yi ziyaret eden turist sayısının geçen yıla göre arttığını belirterek, şöyle devam etti: "Türkiye'de geçen

yılın aynı dönemine göre yüzde 7'lik artış var. Portekiz, İtalya, Yunanistan gibi bölgemizdeki en önemli rakiplerimizde ise yüzde 4'lük bir artış söz konusu. Bu anlamda ülkemizin avantajlı olduğunu söyleyebiliriz. İstanbul, geçtiğimiz yıl ilk defa açıklanan tıp bilimleri toplantılarına en iyi ev sahipliği yapan şehirler arasında ilk 8'de yer aldı. Tıp bilimleri kongrelerini ayrıca önemsiyoruz. Önümüzdeki yıl 8 bin 500 katılımcılı KBB Dernekleri Federasyonu'na ev sahipliği yapacağız."

ALTERNATİF İŞBİRLİKLERİ

Toplantıda konuşan Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Başkanı Nail Olpak da Türkiye'nin turizm anlamında alternatif

işbirlikleri yapabileceğini ifade etti. Olpak, "TUGEV, DEİK'in farklı konseyleriyle işbirliği yapabilir. DEİK'in bu kuvvetli networkü turizmle işbirliği anlamında kullanılırsa güzel bir kazanım olur. 131 ülkede Türk iş konseyi üyemiz, 250 şehirde şehir temsilciğimiz var. Bunun da işbirliği için güzel fırsatlar sunacağını düşünüyorum. Bu şekilde bir katma değer oluşturabiliriz" diye konuştu.

İSTANBULLULUK KÜLTÜRÜ

İstanbul İl Kültür ve Turizm Müdürü Hüseyin Keskin de bu yıl Türkiye'ye 65 milyon turistle 64 milyar dolarlık turizm geliri beklediklerini söyledi. Keskin, "Turizm, çevremizde yaşanan olaylardan en fazla etkilenen

sektör. Herkesi İstanbullu olmaya davet ediyorum. Bizler İstanbullu olduğumuz, İstanbullu hissettiğimiz takdirde İstanbul'a hizmet edebiliriz. Bu anlamda memleket derneklerine de önemli sorumluluklar düşüyor" dedi.

Toplantıda Türkiye Otelciler Birliği (TUROB) Başkanı Müberra Eresin, Türkiye Turizm Yatırımcıları Derneği (TTYD) Başkanı Oya Narin, Türkiye Turizm Tanıtım ve Geliştirme Ajansı (TGA) Genel Müdür Yardımcısı Dr. Elif Balcı Fisunoğlu da birer konuşma yaptı.

Divan Kurulu başkanlığını İTO Genel Sekreteri Prof. Dr. Nihat Alayoğlu'nun yaptığı genel kurul toplantısında TUGEV Yönetim ve Denetim Kurulu seçimleri de gerçekleştirildi.

6 AY GERİ ÖDEMESİZ, 36 AY VADELİ

İstanbullu işletmelere 'Nefes Kredisi' çağrısı



NASIL BAŞVURULACAK?

- TOBB Nefes Kredisi, tahsis edilmiş limitler dahilinde risk durumuna göre azami 1 milyon TL ile 2.5 milyon TL aralığında olacak.
- 6 ay ana para ve faiz ödemesiz, azami 36 ay vadeli.
- 24 aya kadar vadeli kredilerde yüzde 38, 24 aydan uzun vadeli kredilerde yüzde 37 faiz oranı uygulanacak.
- Kredi; 5 bin TL başvuru ücreti, %0.5 (binde beş) banka komisyonu ve yüzde 1 kefalet komisyonu ile kullanılacak.
- Kredi için herhangi bir teminat talep edilmiyor. (Şahıs işletmelerinde üçüncü şahıs kefil bulunamaması durumunda, müşterinin talebi üzerine maddi teminat istenebilecek.)
- İşletmeler, Nefes Kredisi için bağlı bulundukları Oda'dan temin edecekleri 'Nefes Kredisi İçindir' ibareli faaliyet belgesi ile anlaşmalı bankalara müracaat edilebilecek. İTO üyeleri faaliyet belgelerini ücretsiz olarak ito.org.tr üzerinden online veya hizmet birimlerinden ıslak imzalı olarak temin edebilirler.

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbullu işletmeleri tam zamanında devreye giren TOBB Nefes Kredisi'nden yararlanmaya çağırdı. Avdagiç, "Nefes Kredisi'nin bankaların ticari kredi büyümesi engellerinin kaldırılmasına öncülük edeceğine inanıyorum" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbullu işletmeleri, 8 Temmuz 2025 itibarıyla başvuruları başlayan TOBB Nefes Kredisi'nden yararlanmaya çağırdı. Avdagiç, KOBİ'lere destek olmak için Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Kredi Garanti Fonu (KGF) ve bankaların işbirliği ile başvuruları başlayan TOBB Nefes Kredisi'ne ilişkin görüşlerini paylaştı.

TOBB Nefes Kredisi'ne Ziraat Bankası, Halkbank, Vakıfbank, Akbank, Yapı Kredi, Denizbank ve Ziraat Katılım şubelerinin aracılık edeceğini belirten Avdagiç, "Piyasanın sağlıklı yürümesi için küçük ve mikro ölçekli işletmelerin, bankaların TL ticari kredilerdeki büyüme sınırının dışında tutulması gerekiyor. TOBB Nefes Kredisi'ne işletmeler büyük tevccüh gösterecektir. Nefes Kredisi'nin bankaların ticari kredi büyümesi engellerinin kaldırılmasına öncülük edeceğine inanıyorum" dedi.

YENİ KGF KREDİLERİ İÇİN BAŞLANGIÇ

Avdagiç, "TOBB Nefes Kredisi ile iş dünyamızın birikimi, yine firmalarımıza kredi olarak dönecektir. TOBB'un öncülüğünde KOBİ'lere 2.5 milyon TL'ye kadar 6 ay ödemesiz olmak üzere 36 ay vadeli Nefes Kredisi'nin uygun şartlardaki banka kredilerinin yeniden açılması ihtiyacına işaret edeceğine inanıyoruz. Özellikle öz kaynak desteğiyle yeni KGF kredileri için bir başlangıç olmasını diliyoruz" açıklamasını yaptı.

Müşterinizi



Hala Fuar'da Mı Arıyorsunuz?



CCIM 102 PİYASA ANALİZİ EĞİTİMİ

- ABD , Kanada , Japonya başta olmak üzere birçok pazarda detaylı coğrafi, ekonomik ve demografik analizlere ulaşabilirsiniz.
- Fuar bütçenizi, zamandan ve paradan tasarruf sağlayacak şekilde optimize edersiniz.
- İhracat yapmak istediğiniz ülkelerde hangi ürünün, hangi bölgede, hangi profildeki müşteri için en uygun olduğunu analiz edersiniz.
- Yatırım yapmayı düşündüğünüz bölgedeki rekabet yoğunluğunu , hane gelirlerini , sektör trendlerini ölçerek hangi pazarda büyüme potansiyeli olduğunu görürsünüz.



0 540 224 62 66
www.ccim.com



Türkiye, 5. nesil savaş uçağını üretmeyi başaran dört ülkeden biri oldu. Havacılıkta şimdiye kadar yapılamayanı yapan TUSAŞ, Endonezya ve İspanya ile sipariş hatlarında büyük bir avantaj elde etti. TUSAŞ Başkanı Ömer Cihad Vardan, “Türkiye artık oyun değiştirici araçlara sahip. Siparişlere yenileri eklenecek, bunu da yerli KOBİ’lerle birlikte yapacağız. Daha büyük bir ekosistem oluşturacağız” dedi.



10 yılda 1500 platform teslim edilecek

TUSAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Cihad Vardan, 10 yılda yaklaşık 1500 platform teslimatı yapmayı planladıklarını açıkladı. Vardan, TUSAŞ’ın 10 yılda üreteceği bazı platformları şöyle sıraladı:

- Sabit kanat: 500+ adet
- Döner kanat: 350+ adet
- İHA sistemleri: 600+ adet
- Uydu sistemleri: 20+ adet

Yapılamayanı yaptık sıra yeni siparişlerde

ADEM ORHUN

TÜRK Havacılık ve Uzay Sanayii A.Ş. (TUSAŞ) tarafından geliştirilen platformlar, Türkiye’nin hem savunma gücüne hem de sanayi ekosistemine lig atlatıyor. 5. nesil savaş uçağını uçurarak ‘yapılamaz’ denileni başaran Türkiye, İspanya’ya HÜRJET, Endonezya’ya KAAAN satış anlaşmalarına yenilerini ekleyecek. Bu siparişleri, tedarikçileriyle karşılayan TUSAŞ, ekosistemi büyütürken katma değerli ürün ihracatında KOBİ’leri ana oyuncu haline getiriyor. TUSAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Cihad Vardan, İstanbul Ticaret Odası’nda düzenlenen TUSAŞ-Sanayi Sektörü Buluşması’nda anlaşmaları, büyüme hedeflerini ve tedarikçilerle çalışma şartlarını anlattı.

BARIŞ İÇİN GÜÇ ŞART

TUSAŞ-Sanayi Sektörü Buluşması programının açılış konuşmasını, İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken yaptı. Dr. Erken, şair ve hekim Abdülhak Molla’nın, “Bu mesel ile bulur cümle düvel fevz-ü felâh; hazır ol cenge eğer ister isen sulh-ü salâh” sözünü hatırlatarak, “Bu ibretlik söz, ‘şayet barış istiyorsan savaşa hazır olmalısın’ demek. Bu noktada TUSAŞ sadece savaş makinası üretmiyor, barışın korunmasına da destek oluyor” diye konuştu. Toplantıda İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu ise savunma sanayindeki çalışmaların, yüksek katma değerli üretim ve ihracat avantajına dikkat çekti.

Develioğlu, “Savunma ve havacılık alanındaki çalışmalar sayesinde girişimcilerimiz ve sanayicilerimiz daha kıymetli işler alma imkanı buluyor. Düzenlediğimiz bu toplantı da potansiyel tedarikçilerimizin muhataplarıyla buluşması için fırsat olacak” dedi.

DAHA HIZLI BÜYÜYECEK

Sanayi sektörü buluşmasında TUSAŞ adına ilk konuşmayı Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Cihad Vardan yaptı. Vardan, yaptığı sunumda, “2023 yılında 884 milyar dolar seviyesinde olan savunma ve havacılık sektörünün 2028 yılında 1.2 trilyon dolar büyüklüğe ulaşması bekleniyor” dedi. Türkiye’de ise sektörün ‘çok daha hızlı’ büyüyeceğini vurgulayan Vardan, “2023 yılını baz aldığımızda, 2028 yılında sektör gelirinin 1.73 kat artarak 26 milyar dolara ulaşmasını bekliyoruz. Türkiye, 2028 yılında bu sektörde



dünyadaki 5. büyük ihracatçı olacak” diye konuştu.

BU SEVİYEDE 4 ÜLKE VAR

TUSAŞ’ın uçak ve İHA üretimi hakkında bazı bilgileri paylaşan Vardan, 5. nesil, çok rollü savaş uçağı KAAAN’ın Türkiye’ye lig atlattığına dikkat çekti. Vardan, “ABD, Rusya, Çin ve Türkiye. Dünyada bu seviyede uçak yapabilen 4 ülkeden biriyiz. Biz KAAAN’ı uçurduktan sonra dünyanın Türkiye’ye bakışı değişti. Yapabileceğimizi düşünmüyorlardı” dedi.

SİPARİŞLER ARTACAK

Vardan, uluslararası anlaşmaların da birbiri ardına yeni sipariş kapılarını açtığını belirtti. “İspanya’ya 44 uçak (HÜRJET) için son anlaşmaları imzalıyoruz” diyen Vardan, şöyle devam etti: “NATO ve diğer ülkelere satış

kapısını açan bir hamle. Daha önce biz bu ülkelere uçak satın almaya çalışıyorduk. Şimdi biz tasarlıyoruz, biz üretiyoruz ve o ülkelere satmaya başladık. Benzer şekilde Endonezya ile yapılan anlaşmaya göre 48 adet KAAAN teslim edilecek. Bu adımlar yeni geliştirmelerin ve yeni siparişlerin yolunu açacak. Endonezya işi, 10 yıllık bir proje. Onun yanına başkaları da eklenecek.”

TUSAŞ’ın Türkiye havacılık yapısalı ihracatı içindeki payının yüzde 60 olduğunu söyleyen Vardan, yerli tedarikçilerle büyüme ve ihracat artışına yönelik strateji takip ettiklerini belirtti. Vardan, “Bundan sonra daha hızlı büyüyeceğiz. 2030 ciro hedefimiz bugünkünün iki katı. Bütün bu gelişmeleri bir şirketin tek başına yapması mümkün değil. Bunu hep birlikte yapmak

durumundayız. Birlikte çalışıyoruz ve bütün ekosistem ciddi şekilde genişliyor” diye konuştu.

15 BASAMAK ATLAYACAK

Sektörün global çapta pandemi öncesi seviyeye ancak bu yıl ulaşabileceğini belirten Vardan, şöyle devam etti: “DefenseNews Top100 listesinde de 2030 yılına kadar 15 basamak atlayarak 35’inci sıraya yükselmeyi planlıyoruz. Dolayısıyla gerek savunma gerekse sivil alanda talep arttıkça biz de faaliyetlerimizi artırıp, yerli ekosistemi geliştiriyoruz. Amacımız, üretilen parçaları yerli firmalara aktararak yetkin bir yardımcı sanayi ağı oluşturmak. 2030 yılına kadar yardımcı sanayiye aktarılan işçilik hacminde 2.5 kat büyüme öngörüyoruz. Bu süreçte bir şeyi vurgulamak istiyorum ki sebat etmek lazım, bu sektörde uzun çalışmalar gerekiyor, biraz daha fazla sabır gerekiyor.”

EYDEP SERTİFİKASI

TUSAŞ Sanayileşme Direktörü Fatih Uysal, iş hacminin büyük kısmının talaşlı imalat olduğunu açıkladı. Yılda 4 milyon adet parça üretildiğini belirten Uysal, “Talaşlı imalat, iş hacminin yüzde 67’sini oluşturuyor. Bin 200 tezgahlık iş hacmi oluştu” dedi. Uysal’ın paylaştığı bilgiye göre, iş hacminin yüzde 15’ini takım tasarım ve imalat, yüzde 4’ünü sac metal, yine yüzde 4’ünü kompozit, yüzde 3’ünü ise kabloj oluşturuyor. Programda ‘yerleştirme’ sunumu yapan TUSAŞ Alt Sistem Şefi Rıza Kıvanç ise tedarikçiler için belgelendirme şartlarına dikkat çekti. Kıvanç, “Bu alanda iş almak ve gelişmek isteyen firmaların EYDEP sertifikası almalarını tercih ediyoruz” diyerek, sektör girişimcilerinin izleyeceği rotaya işaret etti.



Ağır bombardıman uçağı

İsrail-İran savaşında ABD’nin B2 ağır bombardıman uçağı kullandığını hatırlatan Vardan, “Biz de ANKA3’ü yapıyoruz. Bu platform insansız hava araçlarının jet motorlu olanı. KAAAN ve HÜRJET ile kontak halinde operasyona devam edebilen bir uçak. Boyası ve tasarımı sayesinde görünürlüğü çok düşük. Kısa sürede Türk Hava Kuvvetleri’nde faaliyete başlayacak” bilgisini paylaştı. Konuşmasında İHA sistemleri faaliyetlerinden birinin ANKA olduğunu belirten Vardan, “Uydu kontrollü olarak 1500-2000 kilometre gidip gelebiliyor. ANKA ‘game changer’ oldu. Yani Türkiye oyun değiştirici araçlara sahip” dedi.

AKSUNGUR’un da kendi sınıfında dünyada en uzun süre havada kalabilen İHA olduğunu anlatan Vardan, “Toplu olarak baktığımızda Türkiye artık dünya çapında 3 İHA’dan ikisini yapan bir ülke. Bunlara sahip olunca, diğer ülkelerin size bakışları da değişiyor. Biz bunu yaşıyoruz. Bu alanda çok yoğun çalışmalar yapılıyor. Bu çalışmaların hepsi ortaya çıkmaz. İş yaparsınız, geliştirirsiniz, ihtiyacı giderirsiniz, yürür, devam edersiniz” diye konuştu.

2 bin 602 yerli tedarikçi

TUSAŞ Tedarik ve Sanayileşme Başkanı Serdar Özpolat, kuruluşun tesis yatırımları ve ticari malzeme ihtiyacı için alım yaptığını, bu kapsamda uçağa dokunan ve dokunmayan ürün ve parçaların temin edildiğini kaydetti. Son üç yılda genel satın alma hacminin 785 milyon dolar olduğunu belirten Özpolat, 3 bin 323 tedarikçi firmayla çalıştıklarını, bunların 2 bin 602’sinin yerli olduğu bilgisini paylaştı. Özpolat, tüm hizmet grupları için aktif 155 uzun dönemli tedarikçi sözleşmesi olduğunu kaydetti.



Ekonomide ilk yarının görünümü

2025’in ilk yarısını geride bıraktık. Ekonomi açısından zor bir dönemdi. Bir taraftan enflasyonla mücadele kapsamında finansal koşullar sıkılaştırılırken, diğer taraftan küresel ekonomideki belirsizliklerin ihracat pazarlarını olumsuz etkilemesi reel ekonomi üzerindeki baskının iyice artmasına neden oldu. Bu yazıda yılın ilk yarısını farklı açılarından değerlendirmeye çalışacağız.

İlk altı ayın ana gündem maddesi, yine enflasyonla mücadeleydi. 2024’ü yüzde 44.38 ile kapatan enflasyon, Haziran 2025’te yüzde 35’e kadar geriledi. Ancak dezenflasyonun hedeflenen hızda yaşandığı söylenemez. Enflasyonla mücadelede yük gereğinden fazla Merkez Bankası’nın omuzlarına bindi. Yıl sonunu Merkez Bankası’nın tahmin aralığının üst bandı olan yüzde 29 ile kapatma ihtimali halen var. Yapısal politikalar para politikasına daha fazla destek verseydi, enflasyonu yüzde 29’un da altına çekmek mümkün olabilirdi.

Para politikasına gereğinden fazla ağırlık verilince reel faizler yüksek, TL ise değerli kaldı. Bu gelişmeler üretim, yatırım ve rekabetçiliği olumsuz etkiledi. Yılın ilk çeyreğinde ekonomi yüzde 2 büyüyebildi. İkinci çeyrekte büyümenin bir kademe daha gerilemesi bekleniyor. Sanayi sektöründe iktisadi aktivitedeki yavaşlama kendini daha fazla hissettiriyor. İmalat sanayi PMI rakamları, Haziran 2025 itibarıyla tüm 10 alt sektörde de üretimin daraldığını gösteriyor.

Ocak-haziran döneminde ihracat yüzde 4.1 oranında artış kaydetse de ithalatın artış oranı yüzde 7.2 ile daha yüksek gerçekleşti. Bu durum cari açığa hafif de olsa bir artışa, diğer taraftan net ihracatın büyümeye katkısının düşmesine neden oldu. TL’deki reel değerlenmenin yanı sıra küresel gelişmeler de dış ticaret performansı üzerinde oldukça belirleyiciydi.

İç ve dış şoklar

Maalesef jeopolitik gerilimler ve çatışmalar, 2025’in ilk yarısında küresel ekonominin en önemli gündem maddelerinden biri oldu. Trump’ın neredeyse bütün ülkelere uygulamayı planladığı gümrük tarifeleri, küresel ekonomiyi iyice karıştırdı. Şu an için tarife artışları ertelenmiş olsa da Trump’ın öngörülmesi zor tavırları, küresel ticaretin üzerinde kara bulut gibi dolaşiyor. Dışarıdaki jeopolitik riskler ve ticaret savaşlarına içeride dava süreçleri ile artan siyasi tansiyon eklenince belirsizlik bulutunun ekonomi üzerindeki etkisi daha da arttı.

Yıla faiz indirimleriyle başlayan Merkez Bankası, iç ve dış şokların kur ve enflasyon üzerindeki olası etkilerini dikkate alarak nisan ayında politika faizini yeniden artırma yoluna gitti. Bu karar reel sektörün finansman maliyetini iyice artırdı. Sadece faiz oranları değil, bankalara uygulanan kredi limit düzenlemeleri de reel sektörün finansmana erişimini yılın ilk yarısında zorlaştırdı.

Reel ekonomideki daralmaya rağmen işsizlik oranının yüzde 8.5’in altında kalması, oldukça pozitif bir gelişmeydi. Ancak işgücü istatistiklerinin detayları, istihdamı korumanın giderek zorlaştığına işaret ediyor. Zira sanayi istihdamında kayıplar yaşanıyor, mevsim etkilerinden arındırılmış istihdam verileri durağan bir seyir izliyor ve atıl işgücü oranı yüksek seviyelerde geziniyor.

Özetle ekonomide yılın ilk yarısı böyle geçti. Yılın ikinci yarısında Merkez Bankası’nın politika faizini düşürmesi bekleniyor. Finansmana erişim açısından reel sektör biraz rahatlayacaktır. Yılın geri kalanında ihracat pazarlarının ılımlı bir toparlanma yaşaması bekleniyor. Bu da reel sektörün işini kolaylaştıran bir unsur olabilir. Mevcut tablo, yılın ikinci yarısı için temkinli iyimserlik modunun daha uygun bir tercih olacağını gösteriyor. Bununla birlikte hem jeopolitik risklerin hem de içerideki dava süreçlerinin yılın geri kalanında ekonomik göstergeler üzerinde belirleyici kalmaya devam edeceğini not etmek gerekiyor.

Enflasyonun apoleti kırıldı

TÜİK enflasyon rakamlarını açıkladı.

Koordineli uygulanan sıkı para ve maliye politikalarının etkisiyle haziranda enflasyon beklentilerin altında gerçekleşerek yüzde 35.05 düzeyiyle 42 ayın en düşüğüne geriledi.

Bununla beraber Merkez Bankası'nın yüzde

46'da kalan politika faizinde indirim için bir alan açılmış oldu. Faiz indirimi dahil ticari kredilerdeki aylık büyüme sınırlarının artırılması iş dünyasının beklentisi olarak dikkat çekiyor.

Düşüşün önemine dikkat çekecek olursak;

enflasyonun her ay yüzde 1-1.5 bandında gelmesi demek; yıllık TÜFE artışının yüzde 12.68-19.56 arasında şekillenmesi anlamına geliyor. Bu nedenle yüzde 1'li rakamlarda kalmak çok önemli.



TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası'nın

(TCMB) 24 Temmuz'da faiz indirim döngüsüne başlayacağı beklentisi, iş dünyasında umutları yeşertti. Haziran 2025'te enflasyonun yüzde 35.05'e gerileyerek 42 ayın dibini görmesi, sıkı politikaların meyvesini verdiğini gösterdi. Faiz indirimleriyle beraber ticari kredilerdeki büyüme sınırlarının gevşetilmesiyle finansman maliyetlerinin hafifletilmesi yatırımlar için büyük önem arz ediyor.

PROGRAM ÇALIŞTIĞINI KANITLADI

Yılın başında, asgari ücret artışları ve çeşitli ödemelerdeki yükselişlerin etkisiyle aylık enflasyon ocak ayında yüzde 5 seviyesine kadar çıkarken, izleyen ayda bu oran yüzde 2'li seviyelere hızlı bir şekilde geriledi. Bu sert düşüşün, uygulanan sıkı para ve maliye politikalarının etkinliğini gösteren en çarpıcı verilerden biri olduğu öne çıkarken, politika setinin kararlılıkla sürdürülmesi dezenflasyon sürecinin trend olacağını anlamını güçlendirdi. Yıllık enflasyonun düştüğü ve hizmet enflasyonundaki yapışkanlığın azaldığı ortamda aynı zamanda bütçe açığının da aşağı yönlü bir seyir izlemesi programın çalıştığının diğer göstergelerinden biri oldu. Ekonomik program kapsamında atılan adımlar, mali disiplinin güçlendiğini ortaya koydu.

Öte yandan, Kur Korumalı Mevduat (KKM) bakiyesi 15 milyar doların altına gerilerken, bu sürecin piyasalarda herhangi bir bozulmaya yol açmadan başarıyla yürütülmesi dikkat çekti. KKM uygulamasının 2025 yılı bitmeden devreden çıkması bekleniyor.

SOKLARIN ETKİSİ KISA SÜRDÜ

Tüm bunların yanında finansal piyasalarda oluşabilecek dalgalanmalarla karşı bir tampon görevi üstlenecek döviz rezervlerindeki artış da dikkat çekici düzeyde ulaştı. Son dönemde rezervlerde 90 milyar dolarlık yükseliş kaydedildi. Ekonomi yönetimi, programın öngörüldüğü çerçevede sonuç verdiğini vurgulayarak, "Enflasyon düşüyor, rezervler yükseliyor, bütçe açığı azalıyor" mesajını verdi. Ayrıca mart ve nisan aylarında yaşanan iki büyük ekonomik şoka rağmen sermaye ve finans piyasalarında kalıcı bir hasar olmaması, programın kesintiye uğramadan başarıyla devam etmesi programın çalıştığını gösterdi.

CDS 300 PUANIN ALTINDA

Küresel ekonomik zorluklara rağmen Türkiye ekonomisi dirençli duruşunu sürdürüyor. İhracattaki istikrar korunurken, cari açık ise öngörüler doğrultusunda gerçekleşerek sürdürülebilir seviyelerde kalmaya devam ediyor.

METE DİRİCE
mete.dirice@ito.org.tr

RAKAMLARLA KONUŞALIM

Ekonomideki olumlu gelişmeler, finansal göstergelere de yansıyor. Nisan ayında 381 baz puana kadar yükselen Türkiye'nin risk primi (CDS), son dönemde 283 baz puana kadar geriledi. Aynı şekilde iki yıllık gösterge tahvil faizi de yüzde 49 seviyelerinden yüzde 40'ın altına düştü.

FİNANSAL KOŞULLAR RAHATLAYACAK

CDS ve borçlanma maliyetlerindeki düşüşün, izlenen kararlı ve sabırlı ekonomi politikasının somut bir sonucu olduğu vurgulanırken, dezenflasyon sürecinin etkisiyle birlikte yurtiçi finansal koşulların önümüzdeki dönemde daha da iyileşmesi bekleniyor.

BEKLENTİLER İYİLEŞİYOR

Merkez Bankası'nın reel ile finansal sektör temsilcileri ve ekonomistlerle gerçekleştirdiği anket sonuçlarına göre yıl sonu enflasyon tahmini yüzde 29.86 olarak kayıtlara geçti. 12 ay sonrası için enflasyon tahmini de 24.56'ya çekilirken 24 ay sonrası için bu rakam yüzde 17.35'e geriledi.

Aylık enflasyon son 2 ayda ortalama yüzde 1.45 civarında seyretti. Bu rakam bize ne anlatıyor? Önümüzdeki 12 ay boyunca enflasyonun bu seviyede seyretilmesi, 12 ay sonra enflasyonun yüzde 18.85 düzeyinde olacağını açıklıyor. Genellikle temmuz ve özellikle ocak ayında ücret ile ödemelerdeki artışlar enflasyonu aylık bazda kısmen yukarı çekebiliyor. Bu nedenle rakamı yüzde 20'nin biraz üzerinde düşünmek daha doğru olacak. Kabaca hesaplırsak; enflasyonun her ay yüzde 1-1.5 bandında gelmesi durumunda yıllık TÜFE artışı yüzde 12.68-19.56 arasında şekillenecek. Bundan sonra kalıcı enflasyon düşüşünün anahtarı aylık bazda enflasyonu yüzde 1'li seviyelerde tutmak olacak.

RAKAMLAR NE DİYOR?

Haziran ayında yıllık enflasyon yüzde 35.05 ile 42 ayın en düşüğüne geriledi. Yıllık enflasyonda düşüş trendi keskinlik kazanırken, tüm gözler artık aylık tarafa gelecek verilerde olacak.

İNDİRİM DÖNGÜSÜ BAŞLIYOR

Mevcut durumda enflasyon yüzde 35.05, politika faizi yüzde 46 düzeyinde. Merkez Bankası'nın toplam rezervleri 155 milyar doların üzerinde. Swap hariç net rezervler de 28 milyar doların üzerinde artıda bulunuyor. Bunun yanı sıra son 2 ayda içsel ve

İLK YARIDA ENFLASYON

Enflasyon	Yıllık	Aylık
06-2025	35.05	1.37
05-2025	35.41	1.53
04-2025	37.86	3.00
03-2025	38.10	2.46
02-2025	39.05	2.27
01-2025	42.12	5.03

dışsal şoklar azaldı. Politika faizi ile enflasyon arasında yüzde 11 civarında bir fark var. Faiz indirimi için alan açıldı. Merkez Bankası bundan sonra enflasyon kompozisyonunda bir bozulma görmedikçe faiz indirim döngüsüne başlayacak. Temmuz ayında 350 baz puanlı bir indirim beklentisi kuvvetlendi. Yıl sonuna kadar TCMB'nin kalan 4 toplantıda 1000-1500 baz puan arasında faiz indirimi yapması bekleniyor. Burada indirim seviyesini belirleyecek unsur, içsel ve dışsal şokların rezervlere etkisi ve aylık enflasyonda yaşanan düşüşün kalıcılığı olacak.

POZİTİF REEL FAİZ KORUNUR

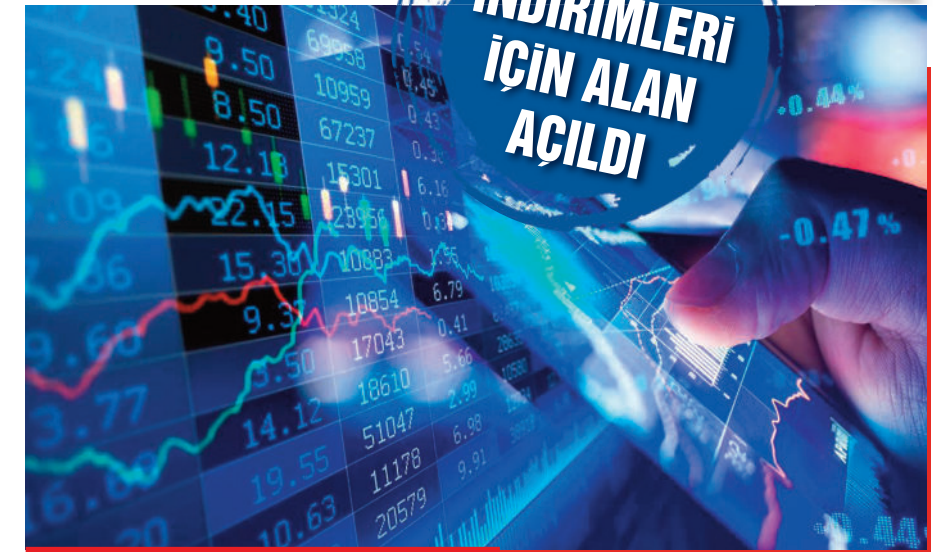
Enflasyonun artık apoleti kırıldı. Merkez Bankası enflasyon gerilerken faiz indirimleri yapacak. Ancak burada enflasyon beklentilerine göre faiz, pozitif reel getiri durumunda kalmaya devam edecek. Yıl sonunda enflasyonun yüzde 25-28 bandında

İş dünyası ticari kredilerde iyileştirme bekliyor

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası'nın (TCMB) 24 Temmuz 2025'te faiz indirim döngüsüne yeniden başlayacağı beklentisi, iş dünyasında ticari kredilere erişim ve finansman maliyetleri açısından önemli bir tartışma konusu. Mevcut durumda, TL cinsi ticari kredilerde KOBİ'ler için yüzde 2.5, büyük

işletmeler için yüzde 1.5 olarak belirlenen aylık büyüme sınırları, reel sektörün finansman erişimini kısıtlayan temel faktörlerden biri olarak görülüyor. Ekonomi yönetimi, kredi büyüme sınırlarını kademeli olarak gevşeterek özellikle KOBİ'lerin finansmana erişimini kolaylaştırmayı değerlendiriyor. Bu adım, reel sektörün finansman maliyetlerini zamanla azaltacak ve girişimcileri yatırımlara teşvik edecek. 24 Temmuz'da gelecek faiz kararının ardından karar metnindeki ifadelerde finansman maliyetlerine ilişkin ifadeler tüm ekonomistlerin radarında olacak. Bununla beraber kalıcı gevşemenin ilk adımları atılırken gelecek dönemin para politikasına ışık tutacak ifadeler dikkatle analiz edilecek.

şekilleneceği, faizin de toplam rezervlerin durumuna göre yüzde 30-32 bandında yer alması ihtimali giderek güçleniyor.



Faiz indirim döngüsü borsaya yarayabilir

Merkez Bankası enflasyon ve rezerv dinamiklerine bağlı olarak yılın ikinci yarısında faiz indirim döngüsüne başlayacak. Bu durumun jeopolitik risklerin ve tarife gerilimlerinin azalmasıyla birleşince emsallerine göre iskonto kulan Borsa İstanbul'a yarayabileceği ifade edildi. Endeksin performansında faiz indirimlerinin yanı sıra yabancı yatırımcı ilgisinin de belirleyici olacağı kaydedildi. Küresel piyasalardaki belirsizlikler ve risk unsurları yabancı alımlarının miktarını belirleyecek. Ekonomistler, faiz indirimleriyle BIST 100 Endeksi'nde yılsonuna kadar 12 bin 800-13 bin 500 aralığına yükseliş potansiyeli olduğunu değerlendirdi. Ancak bu tahminin, yurt içi ve küresel gelişmelere bağlı riskler içerdiği ifade edildi. Faiz indirimlerinin başlamasıyla bankacılık, holding, telekomünikasyon, havacılık ve gıda perakende sektörlerinde hareketlilik beklendiği, bu sektörlerin yatırımcılar için cazip olabileceği öngörüldü.



**AVDAGİÇ:
TEMMUZDA
DENGELENME
SÜRECİ
BAŞLIYOR**

Üretim ve ihracat ivme kazanacak



Fotoğraflar: KAMİL ÇATAK

İlahi adaletin er ya da geç tecelli edeceğine inanıyoruz



“30 yıl önce temmuz ayında çağdaş Avrupa’nın gözü önünde kana susamış Sırlar tarafından 8 bini aşkın masum Müslüman Boşnak katledildi. O gün masum insanların öldürülmesine dünyanın nasıl sessiz kaldığına hep birlikte şahit olduk. Tıpkı bugün yiyecek almak için güvenli bölgelerde toplanan Gazzeli Müslümanların İsrail tarafından bombardımana tutulup öldürülmesine seyirci kaldıkları gibi. Ne yazık ki, dünden bugüne hiçbir şey değişmedi. Dün Avrupa, 1995 Srebrenitsa Soykırımını

sadece izlemişti. Bugün de izliyor. Dün yüreğimiz Srebrenitsa’da yanımtı, bugün de Gazze’de, Keşmir’de, Myanmar’da, Doğu Türkistan’da yanmaya devam ediyor. Tek tesellimiz; ilahi adaletin er geç tecelli edeceğine, mazlumlara ahının zalim soykırımcıların tepesine çökeceğine olan mutlak inancımızdır. Yine tek tesellimiz, Aliya İzzetbegović’in, “Her şey bittiğinde hatırlayacağımız, düşmanlarımızın sessizliği değil, dostlarımızın sessizliği olacaktır” sözleridir.”

Kıbrıs’ı doğrudan sorumluluk alanımızda görüyoruz

“Kıbrıs Barış Harekâtımızın 51. yıldönümünü kutluyoruz. Ordumuzun 20 Temmuz 1974’te, büyük devletlerin yatıştırma politikasına kanmayarak başlattığı Barış Harekâtıyla Ada’ya tekrar huzur hakim oldu. Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti’ne giden yol açıldı. Ama şunu da unutmayalım: Günümüzde düşman silahla başaramadığını farklı yöntemlerle elde etmeye çalışıyor. Buna karşı da uyanık

olmak zorundayız. Çünkü Anadolu’nun ‘Türk ili’ olarak kalması, ancak ve ancak Kuzey Kıbrıs’ın varlığıyla mümkündür. 1571’den beri hilalin gölgesinin düştüğü Kıbrıs’ta Türk varlığının sürmesinin, devletimizin bekası için ne kadar önemli olduğunu son gelişmeler bize bir kere daha gösterdi. Kıbrıs’ın İTO nezdinde ayrı bir yeri var. Türk tüccarı olarak Kıbrıs’ı doğrudan sorumluluk alanımızda görüyoruz.”

İTO’nun neler yaptığını görmek için BTM’yi ziyaret edin

“Hızla büyüyüp dünyanın en iyi ilk üç girişimcilik merkezinden biri haline gelen Bilgiyi Ticarileştirme Merkezimiz (BTM), 2025 yılının ilk Sahnede XL etkinliğiyle göğsümüzü kabarttı. BTM Tekmer ile açtığı yeni sayfalara, Sahnede XL ile yenilerini ekledi.

BTM’yi bir girişimcilik merkezinin ötesine taşıdık. BTM şehrimizin ve ülkemizin geleceği, gençlerimizin umut merkezi oldu. Bizim için de bir ferahlama ve

yenilenme üssüne dönüştü. Gençlerle buluşup fikirlerimizi ve ufuklarımızı gençleştirdiğimiz mekanımız oldu.

İstanbul Ticaret Odası’nın neler yaptığını, iş dünyasının eksenini nasıl değiştirip yeni ufuklara taşıdığını merak edenlerin de iştiraklerimizi, bilhassa da Bilgiyi Ticarileştirme Merkezimizi ziyaret etmelerini tavsiye ediyorum.”

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, enflasyonun yıl sonunda yüzde 30’un altına inerek Merkez Bankası’nın tahmin aralığında kalacağına inandıklarını söyledi. Avdagiç, “Piyasa aktörleriyle üreticiler de fiyatlama davranışlarında bu seviyeleri dikkate almalı” dedi.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL
BARİŞ CABACI-MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, “Enflasyonda geline noktaı memnuniyet verici kabul ediyoruz. Ama teyakkuzda olmayı da ihmal etmememiz gerektiğini düşünüyoruz. Aylık enflasyonun alt bileşenlerine baktığımızda, enflasyonun yıl sonunda yüzde 30’un altına inerek Merkez Bankası’nın tahmin aralığında kalacağına inanıyoruz” değerlendirmesinde bulundu.

Avdagiç, Oda’nın temmuz ayı Meclis Toplantısı’nda iş dünyasının gündemine ilişkin görüşlerini açıkladı.

Avdagiç, enflasyonla mücadele ve finansal istikrarın tesisi amacıyla uygulanan ekonomi politikalarında, 2 yılın geride bırakıldığını hatırlattı. Avdagiç, “Bu 2 yıl, içeride ve dışarıda olağanüstü gelişmeler eşliğinde geçti. Tüm bu küresel ve bölgesel sıkıntılara rağmen enflasyonda belirgin ve hedeflenen bir iyileşme devam ediyor” yorumunu yaptı.

**GELİNGEN NOKTA
MEMNUNİYET VERİCİ**

Avdagiç, enflasyonda geline noktaı memnuniyet verici kabul ettiklerini, TÜİK Tüketici Fiyatları Endeksi’nin (TÜFE) hazırda yüzde 1.37 artarken, yıllık TÜFE’nin yüzde 35.05 ile 3.5 yılın en düşük seviyesine gerilediğini söyledi. Avdagiç, “Ama teyakkuzda olmayı da ihmal etmememiz gerektiğini

Faiz indirim döngüsüne girilmesiyle üretim-istihdam-ihracat sacayağında yeniden ivmelenme olacağına işaret eden Avdagiç, “Açıkçası, ekonomik aktivitede yeniden olumlu bir sürece girilecek olmasını heyecanlı bekliyoruz” diye konuştu.



düşünüyoruz. Aylık enflasyonun alt bileşenlerine baktığımızda, enflasyonun yıl sonunda yüzde 30’un altına inerek Merkez Bankası’nın tahmin aralığında kalacağına inanıyoruz. Piyasa aktörleri ile mal ve hizmet üreticilerinin de fiyatlama davranışlarını ve hesaplamalarını bu seviyeleri dikkate alarak yapmalarında büyük yarar bulunuyor” dedi.

**KALICI REFAHIN OLMAZSA
OLMAZ KOŞULU**

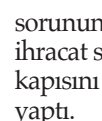
Enflasyonun kalıcı olarak tek haneli rakamlara çekilmesini önemsediklerini vurgulayan Şekib Avdagiç, böylece hem üretici hem tüketici kesiminde büyük bir rahatlama meydana geleceğini ve finansal istikrarın yeniden tesisi yolunda önemli bir sonuç olacağını vurguladı. Avdagiç, fiyat istikrarının, kalıcı refahın olmazsa olmaz koşulu olduğu gerçeğinden hareketle, tüm kesimlerin bu sürece daha güçlü şekilde destek vermesinin önemine dikkati çekti.

HEYECANLA BEKLİYORUZ

İTO Başkanı Avdagiç, temmuz ayı ile birlikte Türkiye ekonomisinde yeniden bir dengeleme sürecine girilmesini öngördüklerini belirtti. Avdagiç, “Açıkçası, ekonomik aktivitede yeniden olumlu bir sürece girilecek olmasını heyecanlı bekliyoruz. Faizde indirim döngüsüne girilmesi, reel kesimin ve özellikle KOBİ’lerin 2 yıldan bu yana yaşadığı finansmana erişim



Avdagiç, doların rezerv para tahtının sorgulandığına dikkat çekerek, şöyle konuştu: “Dolarizasyondan kurtulma, bazı fırsatlara da kapı aralayabilecek. Gelişmekte olan ülkeler kendi para birimlerini veya bölgesel çözümleri kullanarak ABD politikalarına bağımlılığı azaltabilecek.”



sorunun hafifletilmesi ve üretim-istihdam-ihracat sacayağında yeniden ivmelenmenin kapısını da aralayacaktır” değerlendirmesini yaptı.

**DOLARIN REZERV PARA
TAHTI SORGULANIYOR**

Uluslararası piyasalara değinen Avdagiç, doların rezerv para tahtının sorgulandığını söyledi. ABD’nin yakın müttefiki Suudi Arabistan’ın bile petrolünü fiyatlandırma modeline Yuan cinsinden vadeli işlem sözleşmeleri eklemeyi düşündüğünü hatırlatan Şekib Avdagiç, “Doların rezerv para tahtı sallanıyor mu? Dünyanın hâlâ birincil rezerv para birimi ve uluslararası ödeme aracı niteliğini sürdürmesine karşın, son dönemde ortaya çıkan jeopolitik ve jeostratejik değişimler nedeniyle ABD dolarının hegemonyası artık ağırdan sorgulanıyor. Dolarizasyondan kurtulma, yatırımcılar, şirketler ve ülkeler arasında giderek daha fazla öne çıkan bir tartışma konusu haline gelmiş durumda” ifadelerini kullandı.

Avdagiç, doların rezerv para niteliğinin aşınmasının kimi potansiyel fırsatlara da kapı aralayabileceğini, gelişmekte olan ülkelerin kendi para birimlerini veya bölgesel çözümleri kullanmasının bu ülkelerin ABD politikalarına bağımlılığını azaltabileceğini, ayrıca finansman koşullarında da avantaj sağlayabileceğini vurguladı.

Birliğimiz, en büyük gücümüz

“15 Temmuz hain darbe girişimi başarılı olsaydı, Kaan’ı sadece bir insan ismi olarak bilecektik. Milli tankımız Altay’ı ne hayal edebileceğiz ne de yerli tank, uçak ve helikopter motorları imal edebilecektik. Milli İHA’lar ve SiHA’ların Türkiye’nin en önemli ihracat kalemi olması bir yana adlarını bile anamayacaktık. 15 Temmuz bize gösterdi ki,

Türkiye’nin en büyük gücü milletinin kendisidir. Millet her türlü darbecilerin, vesayetçilerin, modern mandacıların, büyük devlet olma hayalini büyük devletlerin kuklası olmak sananların hesabını görüp defterini dürmüştür. Bunu da Türk tarihine altın harflerle yazmıştır. Birliğimiz; en büyük gücümüzdür. İç cephemizi

tahkim etmemiz, en büyük kuvvetimizdir. Kadını erkeğiyle farklı siyasi görüşten insanlarıyla genci yaşlılarıyla halkımızla, dahili ve harici hainlere karşı tek yumruk olması en büyük avantajımızdır. Bizi Türkiye Sevdası birleştiriyor, inşallah sonsuza kadar da Türkiye Sevdası’nın bitimsiz ateşi yaşatacak.”

MECLİS'TEN YANSIMALAR



Ekonomik ve askeri güç, manevi değerlerle birleşirse güçlü millet oluruz

İSTANBUL Ticaret Odası Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, Oda'nın temmuz ayı Meclis Toplantısı'nda, tarihte temmuz ayına denk gelen acı olaylara ve vatanın muhafazası için elzem olan güçlere dikkat çekti. Temmuz ayı içinde zikredilmesi gereken birçok tarihi olay olduğunu hatırlatan Dr. Erken, "Bunlardan biri 'Srebrenitsa katliamı'dır. 1991-95 yılları arasında Bosna Savaşı sürerken, Birleşmiş Milletler koruması altındaki Srebrenitsa'da Müslüman Boşnak yaklaşık 8 bin 400 kişi, Sırp tarafından katledilmişti" dedi.

"Zalimlik, her çağda, farklı kılıklar ve isimler altında kendini göstermeye devam ediyor" diyen Dr. Erken, "Bugün de benzer bir tablo, ne yazık ki Gazze'de yaşanıyor. 7 Ekim 2023'ten bu yana Gazze'de, siyonist güçler sivilleri hedef alıyor" diye konuştu. Hüzünle anılan bir başka acı olayın 'Kerbela faciası' olduğunu hatırlatan Dr. Erken, "Hicri 10 Muhharrem, Peygamber Efendimizin (as) torunu Hz. Hüseyin'in, Kerbela'da şehit edilmesinin yıl dönümüdür. Bu hazin olay, İslâm tarihinde siyasi ayrımsmaların neler mal olabileceğinin çarpıcı bir

örneğidir" dedi.

Önceki ay Bosna Hersek'te Ayvaz Dede Şenliklerine katıldığını belirten Dr. Erken, "Bu şenlik, Boşnak halkının manevi bağlarla nasıl birbirine tuttuğunu ve bu bağların da bir milleti nasıl ayakta tuttuğunu gösteriyor. Bu noktada Sadrazam Sait Halim Paşa'nın 'vatan' tanımına değinmek istiyorum. Paşa, birbiriyle sıkı sikiya bağlı olması gereken iki vatan tanımı yapıyor: 'Maddi vatan' ve 'manevi vatan'. Maddi vatan; ülkenin sınırları, askeri gücü, ekonomik durumu gibi somut unsurlardır. Manevi vatan ise bir toplumu

ayakta tutan, onu millet yapan değerlerdir; din, ahlâk, kültür ve gelenekler."

Önceki hafta TUSAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Cihad Vardan ve ekibinin, İstanbul Ticaret Odası'nda Türkiye'nin havacılık ve savunma sanayinde geldiği noktayı anlattığını kaydeden Dr. Erken, şöyle devam etti: "Biz, saldırmak için değil kendi vatanımızı, huzurumuzu korumak için güçlü olmalıyız. Eğer barış ve huzur istiyorsan daima savaşa hazır olmalısın. Maddi gücümüz ve savunma ekipmanlarımız yeterli değilse Bosna'da olduğu gibi Gazze'de olduğu gibi Kerbela'da

olduğu gibi özgürlüğümüz tehlikeye girer. Unutmayalım, ekonomik ve askeri güç, manevi değerlerle birleşirse ancak o zaman güçlü bir millet oluruz. Ülkemiz için katma değer üreten işlerde hep birlikte yer almayı ve yöneticilerimizin bu birlik ve beraberliğe katkı sunacak kararlar almasını temenni ediyorum."

Dr. Erhan Erken, "Son olarak birkaç gün sonra 15 Temmuz kalkışmasının dokuzuncu yıl dönümünde bu meş'um olayı hatırlayacağız. Duam odur ki, bu ülkenin kötülüğüne çalışanların Allah (cc) iki yakalarını bir araya getirmesin" dedi.

Beyoğlu'nun kapanması sektörü olumsuz etkiliyor

Rouzben Gergeri-Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi:



Beyoğlu, şehrimizin göz bebeği. Ancak son zamanlarda, sosyal olaylar sebebiyle çok sık sokak kapatmaları oluyor. Son iki ay içinde altı defa kapanma oldu, hepsi de hafta sonuydu. Sokaklar kapanınca insanlar gitmiyor ve iş yapılamıyor. Bu sebepten dolayı bölgeyi terk eden markalar var. Bölgedeki işletmeciler arkadaşlarımız için pozitif bir ayrımcılığa ihtiyaç var. Bu bölgelerdeki kapanmalara karşın buradaki esnaf biraz desteklenmeli. KOBİ'ler ticaretin ana damarı. Ancak TOBB'un başlattığı Nefes Kredisine üyelerimizin hiçbirisi ulaşamadı. Çok dar kapsamlı bir bütçe var. Her şubeye düşen bütçe gittikçe daraldığı için ulaşım zor. En azından düşük bütçeli KOBİ'lere bu kredilerin ulaşmasını sağlayacak argümanlar geliştirilmeli. Pozitif ayrımcılık sağlanmalı.

Ayakkabı üreticisi finansman arıyor

Yılmaz Polat-Ayakkabı ve Ayakkabı Yan Sanayi Meslek Komitesi: Nefes Kredisine



güzel bir amaçla yapılan iyi bir uygulama. Ancak maalesef kimse kullanamıyor ve bu büyük bir sorun. Sektörümüzde Nefes Kredisini alabileni görmedim. Krediyi TOBB'un verdiğini düşünerek bizi arayanlar var. Krediyi bankalar veriyor. Bu konuya bir açıklık getirilmeli. Şirketlerin kapanması ya da batması kötü yönetimden değil, nakit ihtiyacını karşılayamadıklarından kaynaklanıyor. Ayakkabı sektöründe büyük bir ithalat artışı yaşanıyor. 2024'te 76 milyon çift ayakkabı ithal edildi. Buna karşılık ihracat düşüyor. Üretmediğimizi tüketir olduk. Herkes için bir çift ayakkabı ithal ediliyor. 400 bin kişinin çalıştığı bir sektörden bahsediyoruz ama son bir yılda 100 bin kişi işten ayrıldı. Emek yoğun

sektörlerin yalnız kaldığını düşünüyorum. Yine de biz üretmekten vazgeçmiyoruz.

Konkordato zincirleme etkiliyor

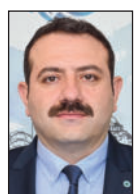
Mehmet Musa Evinderi, Kürk ve Sarıye Meslek Komitesi:



TOBB'un sunduğu Nefes Kredisine ulaşmakta ciddi zorluklar yaşadık. Nefes Kredisine kapsamında bankalara ayrılan kaynak oldukça sınırlı ve erişim gerçekten çok zor. Bizim sektörümüzden bu krediye ulaşan neredeyse yok. Ayrıca Merkez Bankası faizleri düşürme eğilimindeyken, bu kredinin faiz oranının düşüş sonrası yüksek kalacağını düşünüyorum. ATA Karnesi süreçlerinin hızla işlemesinden dolayı odamıza teşekkür ediyorum. Sektörümüzün tanıtımı ve verilen destekler için de İTO Başkanımıza ayrıca teşekkür etmek istiyorum. Konkordato konusu sektörümüzde ciddi sorun yaratıyor. Burada iyi niyetli başvurular kadar kötü niyetli olanlar da var. Bu ayırım iyi yapılmalı. Çünkü bir firmanın konkordato ilan etmesi domino etkisi yaratıyor ve birçok firmayı zincirleme şekilde etkiliyor. Örneğin, cirosu 2 milyon TL ama sermayesi yalnızca 200 bin TL olan firmaların bu yapısının mutlaka düzeltilmesi gerekiyor. Ayrıca, önceki yıl zarar eden bir firma, bu yıl enflasyon muhasebesi nedeniyle kârda gözüktü. Bunun yeniden değerlendirilmesini talep ediyoruz.

Emlakta değer barışı bekliyoruz

Mustafa Hakan Özelmacı-Gayrimenkul Hizmetleri Meslek Komitesi: EİDS



uygulaması satılık işyerleri için de uygulanabilir hale getirildi. Ancak EİDS sisteminde satılık konut ilanlarının yer almaması, yabancıya satışta gerçek dışı ilanların girilmesi hâlâ büyük sorun. Geçen ay İTOSAM tarafından bir emlak profili raporu hazırlandı. Bu raporun farklı kriterler eklenerek genişletilmesini istiyoruz. Son dönemlerde özellikle mekânsal veri analizi olarak adlandırılan bir sistemle alıcı ve satıcılara tapuda gösterilen değer

üzerinden pişmanlık beyanı bildirimini gidiyor. Özellikle düşük beyan üzerinden düzeltmeler talep ediliyor. Rayiç değerlerle gerçek değer arasındaki fark gittikçe açılıyor. Bu noktada değer barışı bekliyoruz. Tapu harçlarının makul bir seviyeye getirilmesini istiyoruz. Ticaret Bakanlığı emlak işletmelerine ceza kesiyordu, artık mal sahiplerine de fahiş fiyat artışı nedeniyle ceza kesiliyor. Ancak fahiş fiyat kavramını belli bir temele oturtmak lazım. Emlak işletmeleri için işyeri açma ruhsatı alıyoruz. İşyerimizi kullanan ayrı vergi mükellefleri oluyor. Yanımızda çalışan işyerleri için ayrı işyeri açma ruhsatı isteniyor. Bu sorunu belirtmek istiyorum. Kiralık konut kredinin faiz oranının düşüş sonrası yüksek kalacağını düşünüyorum. ATA Karnesi süreçlerinin hızla işlemesinden dolayı odamıza teşekkür ediyorum. Sektörümüzün tanıtımı ve verilen destekler için de İTO Başkanımıza ayrıca teşekkür etmek istiyorum. Konkordato konusu sektörümüzde ciddi sorun yaratıyor. Burada iyi niyetli başvurular kadar kötü niyetli olanlar da var. Bu ayırım iyi yapılmalı. Çünkü bir firmanın konkordato ilan etmesi domino etkisi yaratıyor ve birçok firmayı zincirleme şekilde etkiliyor. Örneğin, cirosu 2 milyon TL ama sermayesi yalnızca 200 bin TL olan firmaların bu yapısının mutlaka düzeltilmesi gerekiyor. Ayrıca, önceki yıl zarar eden bir firma, bu yıl enflasyon muhasebesi nedeniyle kârda gözüktü. Bunun yeniden değerlendirilmesini talep ediyoruz.

Yüksek faiz yükünün altındayız

Hacı Demir-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi: Mali



müşavirler olarak Nefes Kredisine ilgili çok telefon aldık, faaliyet belgesini nasıl alacaklarını da soruyorlar. Kredi en azından, mikro ölçekli işletmelere verilerse nefes sağlanabilir. Konkordato sayısı 400'den 1400'lere çıktı. Bir konkordato ilan edilmesinin işletmeye maliyeti 5 milyon lira. Zaten küçük işletmeler bunu yapamıyor. Konkordato ilan edenlerin hepsi orta ölçekli ve üzerindeki firmalar. Dolayısıyla piyasada ciddi bir daralma var. Yüksek faizle krediye ulaşmak çok zorlaştı. İnşaatla bir faiz yükünün altında olduğumuzu görüyoruz. 20 yılda ödediğimiz faiz, 520 milyar dolar oldu. Bu borcumuzun GSYİH'ye oranı yüzde 38.5. Bu sürdürülebilir değil. Ülkemizin bu yüksek faizle borçtan kurtulması için uzun vadeli planlar yapılmalı.

Net ihracatçıya destek verilmeli

Ender Doğan-Örme Kumaş, Çorap ve Trikotaj Meslek Komitesi: Çorap ve hazır giyim sektörlerinde yaşanan sorunlar



paralel ilerliyor. Ancak son yıllarda tablo değişti. Talep dünyada artarken, Türkiye'de eksiye geçiyor. Türkiye, hazır giyimde dünyanın en büyük 4. ihracatçısıydı, ancak yerimizi Hindistan'a kaptırdık. Diğer yandan ithalatımız da artıyor. Şirketlerimizin EBITDA seviyeleri yüzde 8 civarında seyreliyor ve firmaların bu oranla sermayelerini korumaları gerekiyor. Ama farketmeden özsermayelerini tüketiyorlar, kâr ettim derken zarar ediyorlar, farkında değiller. Pandemi sonrasında özel sektör büyük yatırımlar yaptı. 2029 yılında ulaşılabilecek üretim kapasitesine şimdiden

ulaştık. Bu nedenle sektörel organizasyonun kurulması ve bu yapının yapay zeka destekli, koordinasyon sağlayan bir sistemle güçlendirilmesi lazım. Geçmişte DPT'nin yaptığı işlev gibi stratejik bir yapıya ihtiyaç var. İş dünyasında yön belirsizliği hâkim. Bu kafa karışıklığını gidermek için taleplerin tek bir noktadan toplanması ve yönetilmesi gerekiyor. Ayrıca, devletin ihracata verdiği yüzde 3'lük desteğin net ihracat odaklı bir sisteme dönüştürülerek yüzde 10'a çıkarılması, tüm sektörler için önemli bir adım olacaktır. Katma değerli üretim yapan,

net ihracatçı firmaları için olumlu olacak. Böylelikle cari açık da azalmış olacak. Sektörler olarak tek bir noktaya odaklanmamız gerekiyor.

Elektrikte depolama gerekiyor

Bülent Şen-Enerji Meslek Komitesi:



Yenilenebilir enerjide yüzde 30 oranını geçtikten sonra depolama yapmak zorundasınız. İspanya'da, bu konudaki sorun sebebiyle elektrik kesintileri yaşandı ve sektörler ciddi

etkilendi. Bizde ise TEİAŞ çok kutsal bir görev yapıyor. Türkiye'de de benzer sorunlar yaşanıyor ama sizler görmüyorsunuz. Bu arada toplayıcılık lisansı değişiyor. Toplayıcılık lisansı alan şirketler denge sağlayacak. Şu ana kadar 13-14 şirket bu lisansı aldı. Talep tarafı katılımıyla mevzuatı ile de tüketiminizi dengeleyerek finansal desteğe kavuşacaksınız. Bu mevzuat da güncelleniyor. Enerjide arz güvenliği fiyattan daha önemli bir halde. Türkiye'de her gün 2 milyon varil petrol bulmak zorundayız. Her ilçe için 1 terevatlık elektrik üretimine ihtiyaç var.

Cephelerinizde Çözüm Ortağınız

ÇUHADAROĞLU

interal
interax
interwall
intersecure
interdigi

İstanbul finansla gücünü artırıyor



Türkiye, ilk 5 ülke arasında olabilir

Londra'da düzenlenen İslami Finans Zirvesi'nin açılışında Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek bir sunum yaptı. Şimşek, İslami finansın mevcut sorunlara önemli çözümler sunmasına rağmen küresel finansal varlıkların yalnızca yüzde 1'ini temsil ettiğini söyledi. Küresel İslami finans piyasasının 5.3 trilyon dolar büyüklüğe ulaştığını dile getiren Şimşek, Türkiye'nin İslami finansman gelişmişlik endeksinde 136 ülke arasında 10'uncu sırada yer aldığını, ancak ilk 5 ülke arasında olmayı hedeflediğini belirtti. Jeopolitik riskler ve yeni engeller sebebiyle küresel büyümenin yavaşladığını hatırlatan Şimşek, "Dünya ekonomisinin bu yıl yüzde 2.2 ile yüzde 2.5 arasında büyümesi bekleniyor ki oldukça düşük. Bu koşullarda, şu soruyu sormak gerekiyor. Refah yaratmak için başka bir seçenek, başka bir model mümkün mü? İşte İslami finans tam bu noktada devreye giriyor" diye konuştu.

Katılım bankalarından İngiltere'de işbirliği



Türkiye Katılım Bankaları Birliği (TKBB) ve Birleşik Krallık İhracatın Finansmanı Kuruluşu (UK Export Finance) arasında mutabakat zaptı (MoU) imzalandı. İşbirliği protokolü TKBB, İngiltere'nin İstanbul Başkonsolosluğu ve UK Export Finance tarafından Londra'da düzenlenen 'İslami Finans Zirvesi' kapsamında yapıldı. İşbirliğini değerlendiren TKBB Yönetim Kurulu Başkanı ve Vakıf Katılım Genel Müdürü Mehmet Ali Akben, TKBB ile İngiltere'deki paydaşlarıyla İslami finans konusunda karşılıklı görüş alışverişleri yaptıklarını ve bunun iki ülke için de faydalı olacağına inandıklarını söyledi. Türkiye'de katılım finansın sektördeki payını yüzde 8'den yüzde 15'e çıkaracaklarını belirten Akben, "MoU'nun, iki ülke arasında ticaretin ve ihracatın finansmanı, eğitim, uluslararası düzeydeki standartlara uyum gibi konularda derinleşme sağlayacağına inanıyoruz. İslami finansın da bu anlamda Türkiye'de daha geniş kitlelere ulaşmasını sağlayacağına inanıyoruz" dedi.

Küresel ekonomide artan riskler sebebiyle büyüme hızı düşerken, yatırımlar ve finansman için yeni ürünler, yeni adresler aranıyor. Katılım ve İslami finans konusunda kararlı adımlar atan Türkiye ise İstanbul Finans Merkezi'nin enerjisini arkasına alarak gücünü artırıyor.

JEOPOLİTİK risklerin artması, küresel ticarette yeni engellerin çıkması, bölgesel çatışmalar ve belirsizliklerin etkisi altındaki küresel ekonomi artık eskisi kadar hızlı büyüyemiyor. Büyümenin yüzde 2'ler seviyesinde kalacağı öngörülürken, hem yatırımlar hem finans için yeni araçlar ve yeni bölgeler aranıyor. Bu kapsamda Türkiye'nin dinamik kaynaklarını arkasına alan İstanbul, güvenli liman ve stratejik üs olarak doğru yer olma özelliğini taşıyor. Yeni araçlar arasında ise İslami finansın ve katılım finansmanın daha fazla öne çıkacağı belirtiliyor.

Sıkı kriterlerin uygulanması sayesinde güçlü bir bankacılık sektörüne sahip olan Türkiye, İslam ülkelerindeki sermayenin yanı sıra Batı'daki ve Asya'daki kaynakları da İstanbul'a çekme potansiyeli taşıyor. Bu kapsamda ulusal ve küresel kuruluşların ofislerini açtığı İstanbul Finans Merkezi (İFM), her geçen gün daha fazla rol üstleniyor. Bu rollerden biri de uluslararası zirvelere ev sahipliği yapmak oluyor. 30 Mayıs'ta düzenlenen 2. İstanbul Dünya İslam Ekonomisi Zirvesi'nde, hem finans alanında küresel değişim hem de İstanbul'un bu değişimle gelen hareketlerin yanındaki pozisyonu gündeme geldi.

AVANTAJDAN KALICI KAZANIMLARA

İFM'de düzenlenen zirvede konuşan Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, İstanbul'un pozisyonunun önemine dikkat çekerek, şunları söyledi: "İstanbul'un küresel bir merkez haline gelmesi için attığımız adımlar, ülkemizin yanı sıra tüm İslami finans camiasına da yeni fırsatlar sunuyor. İFM çatısı altında başlattığımız işbirlikleri, küresel ekonomiye entegrasyon kadar İslami değerlerimizi koruyan bir model inşa etme gayretimizin de en somut nişanesidir. Katılım finansın 'İstanbul merkezli olarak' gelişip serpilmesine büyük önem veriyoruz. Sahip olduğumuz eşsiz konum, birikim ve potansiyel

bu noktada İstanbul'a ve İstanbul Finans Merkezi'ne çok ciddi avantajlar sağlıyor." İstanbul Finans Merkezi Genel Müdürü (CEO) Ahmet İhsan Erdem de "İFM'de, bu denli kapsamlı ve stratejik bir buluşmanın olması son derece anlamlı. İFM'nin, İslami finans alanında diyalog, inovasyon ve vizyon için anlamlı bir platforma dönüştüğünü görmekten gurur duyuyoruz" diye konuştu.



UÇTAN UCA ANLAŞMALAR

İstanbul'u alanında bu denli büyük bir zirveye ev sahipliği yapmaya götüren gelişmeler ise belirlenen hedefler için atılan adımlar sayesinde gerçekleşti. Nitekim Aralık 2024'te Abu Dhabi Global Market (ADGB) ile işbirliği anlaşması imzalayan İFM, Ocak 2025'te de Hong Kong Financial Services Development Council (FSDC) ile bir işbirliği anlaşmasına imza attı.

TARİFE SAVAŞLARI VE YENİ ADRESLER

Bu arada Rusya-Ukrayna savaşının sancılarını yaşayan küresel ekonomide, ABD Başkanı Donald Trump'ın ek tarifeleri, yeni arayışları,

yeni adresleri daha fazla gündeme getirmeye başladı. Bu kapsamda İstanbul artık daha fazla konuşuluyor. Kadim şehir, güçlü altyapısı, bağlantısı ve önemli pazarlara erişimiyle küresel bir iş merkezine dönüşüyor.

DİNAMİK ORTAM

Şehrin potansiyeline dikkat çeken İFM CEO'su Erdem, şunları kaydetti: "Limanlardan teknoloji merkezlerine kadar genişleyen altyapısı, üretim, ticaret veya dijital inovasyon sektörlerinin gelişmesine yardımcı oluyor. Bu büyüme, işletmelerin sınırları zorlayabileceği dinamik bir ortam yaratarak, her alanda gerçekleşiyor. Bursi, işletmelerin büyümesi ve başarılı olması için mükemmel ortamı ve kaynakları sağlıyor."

Sukuk ihraçları adresi doğruluyor

İslami finans, bankacılık varlıklarındaki artış ve yabancı para cinsinden sukuk ihraçlarındaki kayda değer artışın etkisiyle 2024 yılında güçlü bir ivme kazandı. Türkiye Varlık Fonu, geçen ekim ayında 750 milyon dolarlık bir sukuk ihracı ve ardından ocak ayında 250 milyon dolarlık ek tertiple yeni bir sukuk ihracı gerçekleştirdi. Bu ihraç uluslararası çapta büyük ilgi görürken, kaynağın önemli bir kısmıyla Türkiye'de teknoloji girişimlerinin fonlanacağı bildirildi. Bu kaynak, teknoloji aracılığıyla da İstanbul'da yeni büyüme otobanlarının açılmasını sağlayacak.



ABD dolarının geleceği ve Çin'in RMB'si

ABD doları, bu yılın ilk yarısında diğer gelişmiş ülke paralarına karşı yaklaşık yüzde 11 değer kaybetti. Bu, 1973 yılında doların altın karşılığının kaldırılması ve ülkenin ticaret açıklarının kapanması için diğer ülkelerin paralarını dolara karşı değerlendirmeye zorlanmasından bu yana en büyük 6 aylık değer kaybı oldu.

ABD doları ve yabancı yatırımcılar

Yılın ilk aylarındaki farklı nedenlerden kaynaklanıyordu ama nisan ayı başında Trump'ın tüm dünya ülkelerine gümrük vergisi artışları açıklamasından sonraki düşüş büyük ölçüde dolardan kaçışın yansımasıydı. Açıklamanın ardından hisse senedi borsalarında düşüş, dolarda değer kaybı ve devlet tahvili piyasa faizlerinde yükseliş başladı. Özellikle ABD devlet tahvillerinin büyük bir bölümünü ellerinde tutan yabancı yatırımcılar, ABD tahvillerini satıp dolardan çıkıp Avrupa ve Asya piyasalarına yöneliyordu.

Yabancı yatırımcıların bu güçlü tepkisinin ardında ABD ekonomisi ve ekonomi politikaları ile ilgili endişeler vardı. ABD kamu borçları, ülke GSYH'sinin yüzde yüzü düzeyine ulaşmış, hazinenin tahminlerine göre 2050 yılında yüzde 200'ün üzerine çıkacak. Trump, bir yandan NATO'dan Dünya Ticaret Örgütü'ne, ABD'nin İkinci Dünya Savaşı sonrası kurduğu uluslararası düzenin öğelerini ortadan kaldıracak politikalar izliyor, bir yandan da merkez bankası başkanını hakarete varan sözlerle faiz indirimine zorluyor. Bunlara Trump'ın ekonomi baş danışmanının bu görevde gelmeden önce ortaya koyduğu yol haritası eklenince yatırımcılar için korkutucu senaryolar ortaya çıkıyordu. Bu yol haritası, diğer dünya ülkelerinin, yüksek gümrük vergileri ve ABD güvenlik şemsiyesinden dışlanma tehdidi ile paralarını dolara göre değerlendirmeye zorlanmasını öngörüyordu. Trump'ın gümrük vergisi açıklamalarının bu yol haritasının ilk adımlarına uyması, yatırımcıları ürkütmeye yetmişti.

RMB'nin uluslararasılaşması

ABD dolarının özel konumu, ABD'ye birçok avantaj sağlıyor. Bu avantajlara kısmen de olsa Euro gibi uluslararası nitelikteki az sayıda başka ülke paraları da sahip. Dünyanın ikinci büyük ekonomisi olmasına karşın Çin'in parası RMB'nin dünyada kullanılan bir para olmasına yakın zamana kadar olanak yoktu; çünkü zaten yurt dışında yerleşiklerin RMB edinme imkanları yoktu. İthalat ve ihracat yalnız dövizle yapılabiliyordu. Yurt dışında yerleşiklerin ülkeye döviz getirip RMB alması, ülke finansal piyasalarında yatırım yapması yasaktı.

Ülke yönetimi, 2008 küresel krizi sonrasında RMB'nin bir uluslararası para olmasının altyapısını oluşturdu. RMB ile ithalat-ihracat yapılabilir oldu. Yabancıların ülke finansal piyasalarında yatırım yapabilmesi için kanallar açıldı. Döviz piyasası göreceli serbestleştirildi. Hong Kong'da tamamen serbest bir paralel RMB dünyası oluşturuldu. Diğer ülkelere İkili Takas Anlaşmaları ile diğer ülkelere RMB kaynak sağlanmaya başlandı.

Ülke yönetimi artık uluslararası yatırımcıların bir nedenle dolara alternatif arayışına girmesini bekleyebiliyordu. Bu gerçekleşmeye başlıyor olabilir.



‘Rusya’yla sözleşmelerimiz sürdürülebilir olsun’ çağrısı

MESUDE DEMİRHAN

TÜRKİYE ile Rusya arasındaki ticaret hacminin ve işbirliklerinin artırılması için karşılıklı ziyaretler sürüyor. Bu kapsamda; Rusya Federasyonu 3. Sınıf Devlet Müsteşarı ve Rusya Meclisi Milletvekili Kartukhin Vyachevlay Yuryevich, Rusya Federasyonu Uluslararası Suçlar ve Terörle Mücadele Teşkilat Başkanı (KGT) Hasan Enes Karahan, Türk-Rus İş Dünyası Genel Başkanı Maksut Konyar ve iş insanlarından oluşan heyet, İstanbul Ticaret Odası’na ziyaret etti. Heyeti, İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu karşıladı. Toplantıya, İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel de katıldı.

TİCARETİN MERKEZİ

Mehmet Develioğlu, İTO’nun 850 binin üzerinde üyesiyle Türkiye’nin en büyük, dünyanın

ise ikinci büyük odası olduğunu vurguladı. Türkiye’nin ticaret hacminin yüzde 50’sini İstanbul’un oluşturduğuna dikkat çeken Develioğlu, yatırımların Marmara Bölgesi’nde yoğunlaştığını söyledi. Develioğlu, “İstanbul, Rusya’yla ticaretin de ana merkezlerinden biri. İTO olarak üyelerimize yurt dışında ticaret yapmalarını için destek veriyoruz. Ticaretin dünyada dalgalanmaya girdiği süreçte fuarlara çok önem veriyoruz” dedi.

KOMŞU ÜLKE AVANTAJI

Develioğlu, şöyle devam etti: “Türkiye’nin ticarete öncelik verdiği ülkelerden biri de Rusya. İTO üyelerinden Rusya’yla iş yapmak isteyenlerin sayısı artıyor. Küresel dalgalanmalar arttığında üyelerimiz komşu ülkelerle ticaretin avantajından faydalanmak istiyorlar.

Türkiye’nin Rusya ile ticaret hacminin, karşılıklı ziyaret ve fuarlarla daha da artırılması hedefleniyor. İş insanlarının en önemli beklentisi ise fuarlarda yapılan sözleşmelerin sürdürülebilir olması.

Devletlerimizin de bunu desteklemesi bizim için çok değerli. Hem Türkiye hem de Rusya tarafı ticaretin geliştirilmesi için önemli adımlar atıyor. Biz de ticaretin daha çok artması ve kolaylaştırılması için çalışmalar yapıp öneriler sunuyoruz. Rusya’da katıldığımız fuarlarda da bu temasları yürütüyoruz.”

İŞBİRLİĞİNİ ARTIRALIM

Rusya Federasyonu 3. Sınıf Devlet Müsteşarı ve Rusya Meclisi Milletvekili Kartukhin Vyachevlay Yuryevich, görüşmede Türkiye ile Rusya ilişkilerinin çok kıymetli olduğunu ve iki ülke işbirliklerinin artırılması gerektiğini söyledi.

Toplantıya katılan iş insanları ise fuarların başarılı olduğunu, ancak sözleşmelerin sürdürülebilir özellik taşımadığını ifade etti.

Çin’le yüksek teknolojide işbirliği fırsatı

MESUDE DEMİRHAN

BEIJING Association for Trade in Services Genel Başkan Yardımcısı Meng Song, Beijing Language and Culture University’den Dr. Huisheng Shou ve İstanbul Aile Vakfı Başkanı Üner Karabıyık, İstanbul Ticaret Odası’na ziyaret etti. Heyeti, İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer karşıladı.

TİCARETİ DENGELİYELİM

Ahmet Özer, Türkiye’nin ara mamulde en büyük açık verdiği ülkenin Çin olduğunu belirterek, iki ülke arasındaki ticaretin bir an önce dengelenmesi gerektiğinin altını çizdi. Özellikle gıda ürünlerinin Çin’e girmesinde büyük zorluklar yaşandığını ifade eden Özer, Çin hükümetinin başta gümrükler olmak üzere işlemleri kolaylaştırmasını istedi. Özer, şöyle devam etti: “Zeytinyağından kuruyemişe kadar Anadolu’ya özgü olan ve Çin’de bulunmayan birçok gıda ürünü satabiliriz. Ürünlerimize Çin’den

müşteri de var. Çin’in Türkiye’ye yatırım yapması ve iki ülkenin birbirlerini yakından tanınması lazım. Çin’le ticari ilişkilerimiz çok daha iyi olmasına rağmen istenilen ölçüde ticaret yapılamıyor.”

ÇİN’DE PARTNER BULABİLİRİZ

Özer, İTO bünyesinde 81 meslek komitesi olduğuna değinerek, “Hangi konuda olursa eşleştirmek için ticari partner bulabiliriz. Otomotivden toplu işneye kadar her şey var. Çin ve Türkiye, Asya’nın iki ucu. Çin hükümeti bunu gördü. Biz de tüccar olarak Çin’i politika yapıcılarımıza anlatmalıyız” dedi.

TÜRKİYE’NİN FARKINA VARDIK

Beijing Language and Culture University’den Dr. Huisheng Shou, Çin’de çok farklı sektörler olduğunu belirterek, şunları söyledi: “Yüksek teknoloji



Çin, 1.4 milyar nüfusu, geniş coğrafyası ve ekonomik büyüklüğüyle ticaret ve yatırım yapmak isteyenler için önemli fırsatlar sunuyor. Ulaşım ve soğuk zincir lojistiğinde yüksek teknolojiyi kullanan Çin’le bu alanda işbirliği yapmak mümkün.

kullanıyoruz. Özellikle ulaşım ve soğuk zincir lojistiğiyle ilgili ciddi ürünlerimiz var. Soğuk zincirdeki verimliliği artırmaya yönelik yüksek teknolojili ürünlerimiz mevcut. Tarım sektöründe kurak bölgelerde havadan su toplayan teknoloji kullanıyoruz. Bütün bu buluşlar ve teknolojiler Türk firmaları için önemli bir fırsat.”

Son 5 yılda Türkiye ile ilgili çalışmalar yapan akademisyenlerden bir topluluk oluşturduğunu anlatan Shou, “Türkiye’ye olan akademik ilgi de her yıl artıyor. Bugünün değişen şartlarında Türkiye ile Çin’in daha iyi partnerlik yapabilmesi için kamuoyu oluşturmaya çalışıyoruz. İki ülke arasındaki ilişkiler giderek geliyor. ABD’nin izlediği politikadan dolayı Çin hükümeti, Türkiye’nin gücünün farkına vardı” diye konuştu.



Firmalardan Tacikistan’a ticaret çıkarması

İSTANBUL Ticaret Odası, Tacikistan’ın başkenti Duşanbe’de Sanayi ve Yeni Teknolojiler Bakanlığı ev sahipliğinde 8-10 Temmuz tarihleri arasında düzenlenen Uluslararası Tekstil Fuarı’na katıldı. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca başkanlığındaki heyet, Tacikistan’ın tekstil ve hazır giyim alanındaki üretim kapasitesi, ihracat potansiyeli ve teknolojik altyapısı hakkında yerinde incelemelerde bulundu.

Ziyaret sırasında Bakanlık yetkilileriyle gerçekleştirilen görüşmelerde; hammadde tedariği, üretim teknolojileri, ortak eğitim girişimleri ve yatırım imkanları ele alındı.

KARŞILIKLI YATIRIM

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca, fuarda henüz Türk firmalarının yer almamasına rağmen Tacikistan tekstil sektörünün dikkat çeken bir gelişim ivmesine sahip olduğunu belirterek,



kurulan temaların gelecekteki işbirliklerine kapı aralayabileceğini ifade etti.

Tacikistan’da fuar ve forum öncesinde önemli diplomatik görüşmelere de imza atan İTO heyetinin Duşanbe’deki ilk durağı, Türkiye Cumhuriyeti Büyükelçiliği oldu. Duşanbe Büyükelçisi Umut Acar ve Ticaret Başmüsaviri Mustafa Işık’la yapılan görüşmede, Türkiye ile Tacikistan arasındaki ekonomik ilişkiler ele alındı.

Ticaret hacminin artırılması, karşılıklı yatırım fırsatlarının değerlendirilmesi ve sektörel işbirliklerinin geliştirilmesi konuları masaya yatırıldı. Tekstil,

deri, inşaat ve tarım gibi sektörlerde Türk ve Tacik iş dünyaları arasında ortak proje potansiyeli öne çıkarken; lojistik altyapının güçlendirilmesi ve fuar organizasyonları gibi somut işbirliği adımları da gündeme geldi.

TEKNOLOJİDE FIRSAT

İTO heyeti ve Duşanbe Büyükelçisi Umut Acar, forum öncesinde Tacikistan Başbakanı Kahir Ruloda ile de görüşti. Heyet, ayrıca Tacikistan Sanayi ve Yeni Teknolojiler Bakanı SHERALI KABIR ile bir araya gelerek; sanayi, üretim ve teknoloji alanlarındaki işbirliği fırsatlarını değerlendirdi.

SIAL CHINA 2026

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
18 - 20 Mayıs 2026

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



ASYA’NIN PRESTİJLİ GIDA VE İÇECEK FUARI SIAL CHINA 2026’YA KATILIN, ASYA PAZARINA ULAŞIN!

SIAL CHINA 2026 GENEL BAKIŞ

- Dünyanın en geniş coğrafyası Asya’nın prestijli gıda ve içecek fuarı
- 200.000 m² sergileme alanı, 12 Tematik Salon
- 2025 yılında 70’den fazla ülkeden 5.000’e yakın uluslararası katılımcı
- 2025 yılında 110’un üzerinde ülke ve bölgeden 180.000’i profesyonel gıda ve içecek sektörü temsilcisi / 300.000’i aşkın ziyaretçi
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2012 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu’nun yükselen grafiği
- Katılımcı firmalar nezdinde 2025 Türkiye Milli İştiraki Organizasyonu Genel Memnuniyet oranı % 95

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü’nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Destek Yönetim Sistemi (DYS) hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması
- Talep edilmesi halinde Vize Davet Mektubu temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.100 Euro/m²
Minimum stant alanı : 12 m²



Tuğçe Turan	Murat Özturan	Gülün Gürsoy	Sibel Tayanç
0212 455 61 04 0530 416 59 66 tugce.turan@ito.org.tr	0212 455 62 21 0530 078 43 55 murat.ozturan@ito.org.tr	0212 455 61 17 0530 151 42 33 gulun.gursoy@ito.org.tr	0212 455 61 11 0530 664 86 18 sibel.tayanca@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal

**YÜKSEK LİSANS
VE DOKTORA
BAŞVURULARI
SÜRÜYOR**

Geleceğin finansçıları ticaretin kalbinde yetişiyor



İstanbul Ticaret Üniversitesi Ticaret ve Finans Enstitüsü, yapay zekadan sürdürülebilirliğe uzanan geniş içeriğiyle finans dünyasının geleceğine yön verecek uzmanlar yetiştiriyor.

ERTAN ERYILMAZ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nde 2025-2026 akademik yılı lisansüstü başvuru, mülakat ve kayıt süreci devam ediyor. Bu süreçte, özellikle finans ve ticaret alanında uzmanlaşmak isteyen adayların dikkatini çeken birimlerin başında Ticaret ve Finans Enstitüsü geliyor. Disiplinlerarası yapı, sektör odaklı içerik ve İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) sağladığı güçlü bağlantılarla öne çıkıyor. Enstitü Müdürü Doç. Dr. Gencay Karakaya, lisansüstü eğitimin sektörel karşılığı, programların güncellenme süreci ve kariyer olanaklarına ilişkin bilgi verdi.

GELECEĞE ENTEGRASYON

Doç. Dr. Gencay Karakaya, şunları söyledi: "Finans sektörü yapay zeka, dijitalleşme, sürdürülebilirlik ve regülasyonlarla hızlı bir dönüşüm içinde. Biz bu değişimi yalnızca takip eden değil, yön veren bir yapıya sahibiz. Yüksek lisans ve doktora programlarımızı reel sektörle iç içe tasarlıyor, sürekli güncelliyoruz. Bankacılık, sermaye piyasaları, fintech ve sürdürülebilir finans

gibi alanlarda yapılan işbirlikleri sayesinde öğrencilerimiz sahayı birebir deneyimliyor."

AVRUPA'YLA UYUMLU MÜFREDAT



Doç. Dr. Gencay Karakaya

Program içeriklerinin güncel duruma göre düzenlendiğini belirten Doç. Dr. Karakaya, yenilikleri şöyle özetledi: "Uluslararası standartlar, özellikle CFA Institute gibi kurumların müfredatı ve Avrupa'daki öncü programlarla karşılaştırmalar da bu süreçte yön veriyor."

İŞ HAYATINA GÖRE

Finansal Ekonomi ve Uluslararası Bankacılık gibi programlara ilginin yoğun olduğunu söyleyen Doç. Dr. Karakaya, "Bu programlar hem yeni mezunlar hem de sektörde çalışan profesyoneller için çok cazip. Örneğin bankacılık alanındaki bir çalışan, bu programlarla uluslararası finans sistemine ve risk yönetimi araçlarına hâkim oluyor. Katılımcılar program sonrası terfi edebiliyor veya yeni uzmanlık alanlarına yönelebiliyor. Ayrıca iş hayatına uyumlu şekilde planlanan esnek ders saatleri sayesinde, çalışanlar için

de sürdürülebilir bir eğitim ortamı sağlıyoruz" diye konuştu.

Doç. Dr. Gencay Karakaya, "Neden İstanbul Ticaret Üniversitesi tercih edilmeli?" sorusuna ise şöyle yanıt verdi: "Biz finans programlarımızı iş dünyasıyla iç içe yürütüyoruz. İTO'nun desteğiyle öğrencilerimiz sektörde aktif isimlerle doğrudan iletişim kurabiliyor. Akademik kadromuz, hem teorik hem pratik deneyime sahip. İstanbul'un finans merkezi olması, öğrencilere staj ve proje imkânlarını doğrudan sunuyor."

ENSTİTÜDEKİ PROGRAMLAR

Yüksek lisans programları
■ Uluslararası Bankacılık ve Finans (Tezli-Tezsiz)
■ Uluslararası Finans (İngilizce) (Tezli- Tezsiz)
■ Sermaye Piyasaları (Tezli-Tezsiz)
■ Bankacılık (Tezsiz)
■ Finansal Hizmetler Pazarlaması (Tezsiz)
Doktora programları:
■ Bankacılık, Finansal Ekonomi
Başvuru, mülakat ve kayıt dönemi:
1 Temmuz 2025-30 Ağustos 2025
lisansustuiaday.ticaret.edu.tr

Pulsar Team yerli üretimle TUBİTAK TTR aşamasında



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin farklı bölümlerinde eğitim gören öğrenciler tarafından kurulan Pulsar Team, TÜBİTAK tarafından düzenlenen Uluslararası Efficiency Challenge Elektrikli Araç Yarışları'nda üniversiteyi başarıyla temsil ediyor. Takım, geliştirdiği son araç olan P-TARK ile bu yıl düzenlenen Efficiency Challenge Elektrikli Araç Yarışları'nda elektromobil kategorisinde derece elde etmeyi hedefliyor.

DİNAMİK KADRO

Pulsar Team, Mühendislik Fakültesi, Mekatronik Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi ve Meslek Yüksekokulu Müdürü Doç. Dr. Muhammet Ceylan danışmanlığında faaliyet

gösteriyor. Takım, Elektrik-Elektronik Mühendisliği, Mekatronik Mühendisliği, Endüstri Mühendisliği ve Endüstriyel Tasarım başta olmak üzere çeşitli bölümlerde eğitim gören 50 aktif öğrenciden oluşuyor. Öğrenciler yarışma sürecinde motor, motor sürücü, araç kontrol sistemi, batarya yönetim sistemi, yerleşik şarj birimi, fren sistemi ve yolcu koltuğu gibi pek çok parçayı yerli olarak tasarlayıp üretti.

Pulsar Team, 2024 yılı yarışları için sıfırdan tasarlanan yeni aracını geliştirirken bu yıl ilk defa yerli motor üretimini de başarıyla tamamladı. Takım, TÜBİTAK'ın 2025 sezonu için yaptığı gelişim raporu değerlendirmesinde Türkiye genelinde 73 takım arasından 4. sıraya yerleşti.



Filistin ve adalet buluşması

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, uluslararası hukuk, insan hakları ve vicdanın buluştuğu iki güçlü programa ev sahipliği yaptı. Xi'an Jiaotong-Liverpool University'den Prof. Mohsen al Attar'ın 'Ateş Düşlerinden Özgürlük Düşlerine' başlıklı konuşmasında uluslararası akademik perspektiften İsrail'in 1948'den bu yana süregelen işgaline karşı özgür Filistin tezi tartışıldı. Sözleşimin ardından İsrail, Gazze'de işlediği soykırım suçu nedeniyle temsili uluslararası mahkemede oy birliğiyle mahkum edildi.

ATEŞ DÜŞLERİNDEN ÖZGÜRLÜK DÜŞLERİNE

Açılıшта konuşan İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Necip Şimşek, Prof. Mohsen al Attar'ın disiplinlerarası yaklaşımıyla yalnızca akademik bilgi sunmakla kalmayıp aynı zamanda insanlık vicdanına seslendiğini belirtti. ESAM İstanbul Hukukî Araştırmalar Direktörü Dr. Batuhan Ustabulut da "Filistin meselesi yalnızca politik bir konu değil, bizim için insani ve kardeşlik bilinciyle derin bir meseledir" dedi.

OLGUSAL SENARYOLAR

Konuşmasında Filistin'in geleceğine ilişkin farklı karşı olgusal senaryolar üzerinden değerlendirmelerde bulunan Prof. Dr. Mohsen al Attar, Siyonist distopya, legalist model ve kurtuluşçu model olarak tanımladığı yaklaşımlardan ilki için şunları söyledi: "Herzl'in 1800'lerde kurduğu ateşli hayal, bugün İsrail'in devlet politikası hâline geldi.

Filistin'i Filistinlilerden arındırma arzusu, bugün Gazze'nin yaşanmaz kılınmasıyla somutlaştı."

Prof. Attar, diğer karşı olgusal model olan uluslararası hukuk eksenli senaryo için ise "Uluslararası hukukun tüm kuralları uygulansa bile eğer bir devlet şiddet ve cezasızlıkla yönetilmeye devam ediyorsa, o hukukun maddi karşılığı olmaz" dedi.

Hukukun yalnızca bir tartışma aracı haline geldiğini vurgulayan Prof. Attar, "Filistinli çocukların hayatta kalabileceği bir gelecek, yalnızca kanunla değil, mücadeleyle mümkün olabilir. Bu yüzden, Gazze'nin geleceğini hayal ederken, yok oluşu değil direnişi merkeze almalıyız" diye konuştu.

HUKUKSUZLUĞA KARŞI BİR İTİRAZ

Temsili duruşmanın açılış konuşmasını yapan Doç. Dr. Abdülkadir Akıl, "Bu çalışmalar yalnızca Gazze'deki soykırımın duyurulması için değil, insan haklarının güçlendirilmesi açısından da önemli" dedi. Hukuk Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Muzaffer Şeker ise insanlığın savaş ve zulümle değil, merhamet ve anlayışla var olması gerektiğini vurguladı. Rektör Prof. Dr. Necip Şimşek ise "Bu temsili yargılamanın, hukuksuzluğa karşı bir ses, bir itiraz olarak kayda geçmesini istiyoruz" dedi. Mütevelli Heyet Başkanı Dr. İsrail Kuralay da konuşmasında, "Bugün burada konuşan hukuk olacak. Bu simülasyon, sadece bir etkinlik değil; adaletin, vicdanın ve tarihi hafızanın yeniden ifadesidir" dedi.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ AHŞAP İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi, Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odasına ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI'nın (ÜNİVERSİTE) birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi AHŞAP İŞLERİ
İşin Süresi	30 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	16 Temmuz 2025, saat 10:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi 34112 Eminönü / Fatih / İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Berk ÇOPUR berk.copur@hfmimarlik.com 0212 528 33 40 Hüseyin ÇAMUR huseyin.camur@ito.org.tr 0212 455 64 01

Kimler katıldı?

Etkinliği; İstanbul Ticaret Odası (İTO) Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, İTO Meclis Üyeleri, İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Dr. İsrail Kuralay, Rektör Prof. Dr. Necip Şimşek, Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Hanifi Parlar, ESAM İstanbul Hukukî Araştırmalar Direktörü Dr. Batuhan Ustabulut, dekanlar, akademisyenler, öğrenciler ve basın mensupları takip etti. Prof. Dr. Mohsen al Attar ana konuşmacı olarak yer aldı. Yalova Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nden Doç. Dr. Ali Osman Karaoğlu ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nden Dr. Muratcan Gökdemir de söyleşiye katkı sundu.

Mayıs ayında hayata geçirilen Talep Tarafı Katılım Hizmeti ile enerji piyasasının dengelenmesine katkıda bulunulması hedefleniyor. Sistemle enerji arzı daha güvenli şekilde sağlanacak.



Enerji piyasası yeni oyuncularla dengelenecek

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

ENERJİ arzında yaşanan sorunları gidermek için Mayıs ayında hayata geçirilen Talep Tarafı Katılım Hizmeti ile Türkiye'nin enerji tüketiminin daha verimli hale gelmesi öngörülmüyor. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı Türkiye Elektrik İletim A.Ş. (TEİAŞ) tarafından yürürlüğe konan ve gönüllülük esasına dayanan yeni sistem, sanayi sektöründeki enerji tüketicilerinin ana şebekeden gelen sinyallere göre tüketimlerini dengelemelerini ve bunun karşılığında finansal olarak teşvik edilmelerini içeriyor. Uygulamanın detayları, İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleşen 'Talep Tarafı Katılım Mekanizması Semineri'nde ele alındı.

BASKILAR AZALABİLİR

Toplantının açılış konuşmasını yapan İTO Yönetim Kurulu Üyesi

Giyasettin Eyyüpkoca, enerjinin bölgesel dengeler anlamında stratejik bir konumda olduğunu ifade ederek, şunları söyledi: "Türkiye'de elektrik sistemlerinin esnek ve ölçülebilir bir şekilde yürütülmesini istiyoruz. Yeni sistemle elektrik halleinde azaltılabilir ve arz-talep dengesi daha sağlıklı bir şekilde sağlanabilir. Üretim artışına gitmek yerine talep dengelenebilir. Elektrik altyapısındaki baskılar da azalabilir."

ENERJİ BUĞDAY GİBİ

Toplantının oturum başkanlığını ise İTO Enerji Meslek Komitesi Meclis Üyesi Bülent Şen yaptı. Şen, enerjinin tüm dünyadaki siyasi gelişmelerin ardındaki gizli perde olduğunu belirterek, "Enerji olmazsa olmaz. Enerjiyi buğday gibi görmek lazım" dedi. Şen, "Enerji sürekli farklı hallerde geliyor. Yenilenebilir enerjiyi konuşuyorduk. Şimdi hidrojeni konuşuyoruz. Farklı

hallerini de konuşacağız. Yeni sistem de enerji arz-talep dengelemelerine yeni bir boyut getirecek. Belki tabana yayılacak" diye konuştu.

YERİNE GETİRENE DESTEK

Toplantıda TEİAŞ Yük Tevzi Dairesi Başkanlığı Yan Hizmetler Müdür Yardımcısı Nedret Akgül de bir sunum yaptı. Akgül, Talep Tarafı Katılım Hizmeti'ni anlattığı sunumunda, sisteme dahil olan tüketicilerin bir araya gelerek toplayıcılık faaliyeti yapabileceğini ifade etti. Bu şekilde sisteme dahil olan tüketicilerin toplayıcı olarak lisans alabileceğini belirten Akgül, bunun karşılığında tüketicilerin bir nevi üretici konumuna geleceğini ve finansal destek alacaklarını söyledi. Toplantıda, CK Enerji Yatırım A.Ş. Ticari Satış ve İş Geliştirme Grup Direktörü Akif Çağdaş Acar ile Kaptan Demir Çelik Endüstri ve Ticaret A.Ş. Enerji Ticari İşler Müdürü Selin Çebi de birer sunum yaptı.

Isıtmadan yangın tesisatına, güvenlikten konfora kadar birçok sistemi barındıran mekanik tesisat, binalar için kilit rolde. "Binaların görünmeyen kahramanlarıyız" diyen sektör temsilcileri, finansmana erişimde zorluk yaşadıklarını belirtiyor.



Mekanik tesisat finansman kolaylığı bekliyor

MESUDE DEMİRHAN

BİNALAR için kilit rolde olan mekanik tesisat sektörünün sorunları ve talepleri, İstanbul Ticaret Odası Mekanik Tesisat ve Doğalgaz Tesisatı Meslek Komitesi Çalışma Toplantısı'nda konuşuldu. İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yakup Köç'ün başkanlığındaki toplantı, Cemile Sultan Koru Tesisleri'nde düzenlendi.

KÖPRÜ VAZİFESİ GÖRÜYÖRÜZ

Toplantıya, Meclis ve Komite Üyelerinin yanı sıra sektör temsilcileri de katıldı. Gri su kullanımı, elektrikli araç altyapıları, yangın sistemleri, yağmur suyu hasadı, güneş enerjisi uygulamaları, yeşil proje tasarımı ve finansmana erişim konularıyla sektörün güncel sorunları ve çözüm



önerileri masaya yatırıldı. İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yakup Köç, İTO olarak çalışma toplantılarını çok önemsediklerini belirterek, şöyle konuştu: "Sektörle ilgili sorunları dinleyip, çözüm önerilerini toparlayıp, yönetim kurulu olarak da bunların çözüme kavuşturulması için gerek bürokrasiyle gerek siyasetle köprü vazifesi görüyoruz. O yüzden bir araya gelmeniz, bizlerin de beslenmesi açısından önemli. 820 bin üyeye ulaştık. 81 meslek komitemiz var. Ayrıca İTO

olarak yurt dışına çok sayıda fuar düzenliyoruz. Bakanlığımızla sektörel ticaret heyetleri de yapıyoruz."

BİNALARIN GİZLİ KAHRAMANLARI

Sektör temsilcileri de finansmana erişimde zorluk yaşadıklarını dile getirirken, İTO Mekanik Tesisat ve Doğalgaz Tesisatı Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Ali Dönmez ise şunları söyledi: "Eksikliklerimizi sizden gelen bilgilerle raporlayıp hayata geçirmek istiyoruz. Mekanik tesisatın doğru yapılması çok önemli. Biz binaların gizli kahramanlarıyız. Bina çok estetik yapılabilir ama mekanik tesisat doğru yapılmadıysa anlamı kalmıyor. Isıtma ve soğutma sistemleri, havalandırma sistemi, bina için kilit rolde."

Yatırımcı için yeni teşvik programı

Yatırımcılar için başlatılan Yerel Kalkınma Hamlesi Teşvik Programı, bölgeler arası gelişmişlik farkını azaltmayı hedefliyor. Program kapsamında, 81 il için 324 öncelikli yatırım konusu belirlendi.



YATIRIMCILAR için yeni bir teşvik programı açıklandı. Yerel Kalkınma Hamlesi Teşvik Programı, bölgeler arası gelişmişlik farkını azaltmayı hedefliyor. Yeni teşvikle ilgili açıklama yapan Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mehmet Fatih Kacır, 81 ilin potansiyelini harekete geçirmek ve her bir ili kalkınma seferberliğine dahil etmek amacıyla 'Yerel Kalkınma Hamlesi Teşvik Programı'nı uygulamaya aldıklarını belirtti. Kacır, "Resmi Gazete'de yayımlanan uygulama tebliğleriyle her şehrimiz için 4 öncelikli yatırım konusu belirledik. Bu

başlıklarda yatırımları destekleyerek tüm yurttaki topyekun bir kalkınma hamlesini hızlandırıyoruz" dedi.

Kalkınma ajansları eliyle yürütecekleri programla şehirleri uzmanlaştıracaklarını, yeni istihdam alanları oluşturacaklarını, üretimi teşvik edeceklerini vurgulayan Kacır, illerin sosyoekonomik gelişmişlik seviyesini de yükselteceklerini belirtti.

26 KALKINMA AJANSI

Bakan Kacır, şöyle devam etti: "Destek yatırım tutarının yüzde 15'i ve 240 milyon liraya kadar nakdi destek ya da yatırım tutarının yüzde 20'si ve 240 milyon liraya kadar faiz / kâr payı desteği, yüzde 50 yatırıma katkı oranı, KDV istisnası, yatırım yeri tahsisi, gümrük vergisi muafiyeti, sigorta primi işveren hissesi desteği (6. bölgede 12 yıl, diğer bölgelerde 8 yıl), sigorta primi işçi hissesi desteği (6. bölge illerinde) verilecek. Uygulama, izleme ve değerlendirme, Kalkınma Ajansları Genel Müdürlüğü koordinasyonunda, 26 kalkınma ajansı aracılığıyla yürütülecek."

VEFAT VE BAŞSAĞLIĞI

Odamız 19. 20. ve 21. Dönem Meclis Üyesi

TURGAY GÜL'ü

Kaybetmenin derin üzüntüsü içindeyiz.

İTO camiası olarak, merhuma Allah'tan rahmet, ailesine, sevenlerine ve iş âlemimize sabır ve başsağlığı diliyoruz.

Allah rahmet eylesin. Mekânı cennet olsun.



HANNOVER MESSE 2026

Hannover - Almanya
20 - 24 Nisan 2026

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



DÜNYANIN ÖNDE GELEN SANAYİ VE TEKNOLOJİ FUARI HANNOVER MESSE'DE YERİNİZİ ALIN!

HANNOVER MESSE 2026

- Dünyanın geniş kapsamlı sanayi fuarı
- 4.000'den fazla uluslararası katılımcı
- 150 ülkeden 130.000 profesyonel ziyaretçi
- 16 farklı ihtisas salonunda yaklaşık 230.000 m² sergileme alanı
- 2025 yılından en büyük 4. katılımcı ülke: Türkiye
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 1992 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye milli iştirak kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Akışkan Gücü, Hidrolik, Pnömatik (Smart Manufacturing)
- Dijital Ekosistemler (Digital Ecosystems)
- Enerji (Energy for Industry)
- Yan Sanayi (Engineered Parts & Solutions)
- Future Hub

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli (nakliye dahil)	: 860 Euro/ m ²
Katılım Bedeli (nakliye hariç)	: 800 Euro/ m ²
Minimum Stant Alanı	: 12 m ²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gökhan Çapkin	Sena Yakar	Ferit Oğuztürk	Levent Çakır
0212 455 61 16 0530 664 86 22 gokhan.capkin@ito.org.tr	0212 455 61 18 0537 304 51 20 sena.yakar@ito.org.tr	0212 455 61 01 0537 304 52 55 ferit.oguzturk@ito.org.tr	0212 455 62 39 0539 455 52 66 levent.cakir@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | LinkedIn Facebook Twitter Instagram

KOBİ'lere tek platformdan finansal ve operasyonel çözüm



İş başvurusu yapan yapay zeka

Teknoloji dünyası, geçtiğimiz haftalarda önemli ve düşündürücü bir ilki yaşadı. Yapay zeka girişimi Sensay, LinkedIn üzerinde dünya tarihinde ilk kez bir insandan değil, tamamen otonom bir yapay zeka ajanından oluşan çalışan arayışını duyurdu. Bu adım, yalnızca sıra dışı değil, aynı zamanda insanlığın teknolojiyle etkileşim tarihinde kritik bir dönüm noktasına işaret ediyor. Sensay'ın ilanında belirtilen pozisyon, standart bir yazılım geliştiriciden beklenen işleri yapacak, tamamen bağımsız hareket edecek bir yapay zeka yazılımı arıyor. Başvurunun temelinde, yapay zekanın kendi kendine kod yazabilmesi, hataları düzeltebilmesi ve teknik dokümantasyon hazırlayabilmesi yatıyor. Başvuru kriterlerine bakıldığında açıkça 'insan olmayan' bir aday tarif ediliyor. Ancak gerçek ironi şu: Sensay aslında bir yapay zekadan doğrudan başvuru beklemiyor. Şirket bunun yerine bu yetenekleri taşıyan yazılım çözümlerini geliştiren insan yazılımcılardan başvuru kabul ediyor.

Tarihsel bir eşik noktası

Sensay'ın CEO'su Dan Thomson, bu girişimi 'insanlar ve yapay zekaların iş arkadaşı ve işbirliği içinde olduğu bir geleceğe yönelik büyük bir adım' olarak nitelendiriyor. Gerçekten de tarihte ilk kez, bir şirketin insan istihdam etmek yerine 'dijital bir çalışan' aradığı bu ilan, yapay zeka teknolojilerinin potansiyelini ve insanlarla etkileşim biçimini temelden dönüştürebilecek bir öncü adım niteliğinde.

Bu gelişmeyi daha geniş tarihsel perspektiften değerlendirdiğimizde, matbaanın ortaya çıkışından internetin yaygınlaşmasına kadar yaşanan tüm önemli teknolojik dönüşümlerin, başta istihdam ve iş yapış biçimleri olmak üzere toplumsal yapıyı derinden etkilediğini görüyoruz. Yapay zeka ajanlarının işe alınmasıyla 'yapay zeka çalışanlar' kavramının toplum içinde normalleşeceği ve yakın gelecekte çok daha geniş çapta tartışılacağı açıkça ortada.

Bu gelişme, teknolojinin ve iş hayatının geleceği hakkında büyük soru işaretleri oluşturuyor. İlk etapta yazılım geliştirme görevleriyle sınırlı olan bu trend, kısa sürede müşteri hizmetleri, pazarlama, hukuk ve hatta sağlık hizmetleri gibi alanlara da yayılabilir. Ancak teknolojinin insan emeğinin yerini bu denli doğrudan almaya başlaması, ekonomik ve sosyal yapı üzerinde önemli tartışmaları da beraberinde getirecektir. Bu dönüşümün, iş güvencesinden etik sorulara, mahremiyet kayıtlarından insanın iş hayatındaki yerine kadar geniş çaplı sonuçları olacak.

İstihdamın yapısını, çalışan haklarını ve kurumsal kültürü derinden etkileyecek olan bu değişim sürecini yönetmek için toplumların ve hükümetlerin acilen stratejik kararlar alması gerekiyor. Yalnızca şirketlerin kârlılığı değil, insanlık onuru ve çalışma hayatının sürdürülebilirliği de göz önünde bulundurulmalı. Sensay'ın ilanıyla başlayan bu yeni dönem, insanlık tarihinde önemli bir eşik oluşturduğunu söylemek mümkün. Yapay zekanın iş yaşamına entegrasyonu kaçınılmaz; ancak bu entegrasyonun biçimini, kapsamını ve etik sınırlarını bizler belirleyeceğiz. Geleceği şekillendirirken teknolojiyi yalnızca tüketen değil, onu etik değerlerle donatıp yönlendiren bilinçli aktörler olmalıyız. Aksi halde yapay zeka ajanlarıyla iş arkadaşlığı değil, rekabet etmek zorunda kalabiliriz.

Hızla dijitalleşen iş dünyasında başta KOBİ'ler olmak üzere işletmelerin çoğu, tüm ihtiyaçlarının sorunsuz ve hızlı şekilde çözülebildiği platformlara yöneliyor. Teknopark İstanbul firmalarından Kivi Bilgi Sistemleri de işletmelerin; bankacılıktan sipariş takibine, sevkiyattan e-faturaya kadar tüm finansal ve operasyonel ihtiyaçlarını tek bir platformda yönetmesini sağlayan çözümler geliştiriyor.

ÖMÜR KIRBAŞLI

KOBİ'lerin dağınık, birbirinden uyumsuz, teknik eksiklikleri olan sistemlerle çalışarak ciddi maliyet ve zaman kaybettiklerini farkettilerini ve bu alana yöndiklerini söyleyen Kivi Bilgi Sistemleri Kurucusu ve Genel Müdürü Malik Hakyemez; tahsilat, ön muhasebe, POS yönetimi, e-ticaret ve stok takibini tek çatı altında toplayan, sade ama güçlü bir platform geliştirdiklerini ifade etti. Platformun açık bankacılık ve gömülü finans teknolojilerini bir araya getirdiğini vurgulayan Hakyemez, Kivi'nin sağladığı avantajları İstanbul Ticaret'e anlattı.

10 BİNDEN FAZLA KULLANIM

■ **Şirketiniz hakkında kısaca bilgi verebilir misiniz? Bu fikir nasıl doğdu?**

Kivi Bilgi Sistemleri, 2022'de Teknopark İstanbul'da kuruldu, ancak hikayemiz aslında 2010 yılına dayanıyor. Üniversite yıllarında bir katılım bankasında edindiğimiz tecrübelerle başlayan bu yolculuk, 2013'te ERP danışmanlığıyla kurumsal şekil kazandı. 2018'de KiviERP markasıyla devam eden serüvenimiz, 2022 sonunda kitle fonlamasıyla 4.1 milyon TL yatırım olarak hızlandı. Bu büyüme süreci, 2023 yılının ağustos ayında Ziraat Katılım Bankası ile yapılan stratejik



ortaklıkla yeni bir boyut kazandı. Kuruluş sürecimizde 500'ün üzerinde KOBİ ile doğrudan görüşmeler yaptık. Dağınık yapılar, uyumsuz sistemler ve teknik bilgiye ihtiyaç duyan araçların KOBİ'leri zorladığını tespit ettik. Bu ihtiyaçtan hareketle ödeme alma, ön muhasebe, POS yönetimi, e-ticaret ve stok takibini tek çatı altında toplayan, sade ama güçlü bir platform tasarladık. Bugün 10 binden fazla işletme, Kivi SuperApp'i aktif şekilde kullanıyor.

ÇÖZÜMLERİMİZ MARKA OLDU

■ **Ürün veya hizmetiniz hakkında bilgi verebilir misiniz?**

Kivi SuperApp, sadece ön muhasebe ya da POS çözümü değil, açık bankacılık ve gömülü finans teknolojilerini bir araya getiren bir iş platformudur. Banka hesap hareketlerinden Findeks puanı sorgulamasına, çek doğrulama



sisteminden vergi/SGK ödemelerine kadar geniş bir yelpazede hizmet sunuyoruz. Ayrıca 2024 yılı boyunca sistem üzerinden 4 milyar TL'nin üzerinde POS ciro su gerçekleşti. Geliştirdiğimiz çözümler, Ziraat Katılım ve Vakıf Katılım gibi bankalarla yapılan stratejik işbirlikleri sayesinde yeni markalara da dönüştü: Katılım Dijital ve P@ket gibi white-label ürünler sektörde ses getirdi.

HER ŞEY TEK PANELE

■ **Geleneksel yöntemlere göre avantajlarınız neler? Yapay zeka ya da makina öğrenmesi gibi ileri teknolojiler kullanıyor musunuz?**

Geleneksel ERP'ler modül bazlı ve karmaşık yapılar sunarken, Kivi SuperApp sadeleştirilmiş bir iş zekası modeliyle tüm operasyonları tek panelde birleştiriyor. Bu yapı, tamamen kendi müşteri temsilcileri, mühendisleri ve iş birimi kadrolarıyla geliştiriliyor; kullanıcı geri bildirimleriyle de sürekli evriliyor. Henüz yapay zeka tabanlı sistemleri doğrudan entegre etmedik, ancak 2025 hedeflerimiz

arasında finansal risk skorlama ve tahsilat optimizasyonu için AI destekli çözümler geliştirmek yer alıyor. Zemin bu hedef için hazır: 1.5 milyon banka hareketi ve 75 bin POS işlemi üzerinden anlamlı veri birikimi oluştu.

YURT DIŞINDAN TALEP ALIYOR

■ **Geliştirdiğiniz ürünün ticari geleceği hakkında neler söylemek istersiniz? Yurt dışından talep var mı?**

Kivi, geçen yıl 70 milyon TL'nin üzerinde brüt gelir ve 33.6 milyon TL net kâr ile önemli bir büyüme kaydetti. Gelir İdaresi Başkanlığı, MASAK ve BDDK regülasyonlarına uyumlu altyapımız sayesinde, özellikle Orta Doğu ve Türk Cumhuriyetleri'nden talepler almaya başladık. Ayrıca Kivi, bankalara açılan yeni bir dağıtım kanalı olduğu için sadece yazılım olarak değil, finansal altyapı sağlayıcısı olarak da uluslararası pazarda konumlanma potansiyeline sahip. Önümüzdeki dönemde çok dilli ve bölgesel entegrasyonlarla bu pazarlara açılacağız.

SEKTÖRE ÖZEL YAPI

■ **Gelecekte farklı alanlarınız olacak mı, hedefleriniz neler?** Kivi'nin mimarisi, baştan itibaren sektör bazlı ölçeklenebilirlik üzerine inşa edildi. Kuyumculuk, enerji (kömür, gübre), tarım (çay, fındık, çiftçi) ve otomotiv gibi sektörler özel modüllerimiz hâlihazırda devrede. Bu sektörel özelleştirmeler sayesinde, kullanıcı başına işlem sıklığı ve platform bağlılığı yüksek seviyede. 2025 yılı hedeflerimiz arasında yer alanların bazıları ise şöyle:

■ Yapay zeka ile finansal danışmanlık sunmak,
■ Tahsilat/ödemeler davranışlarını analiz eden sistemler geliştirmek,
■ Gömülü sigorta çözümleri (insurtech) sunmak.

Teknopark İstanbul önemli avantajlar sağladı

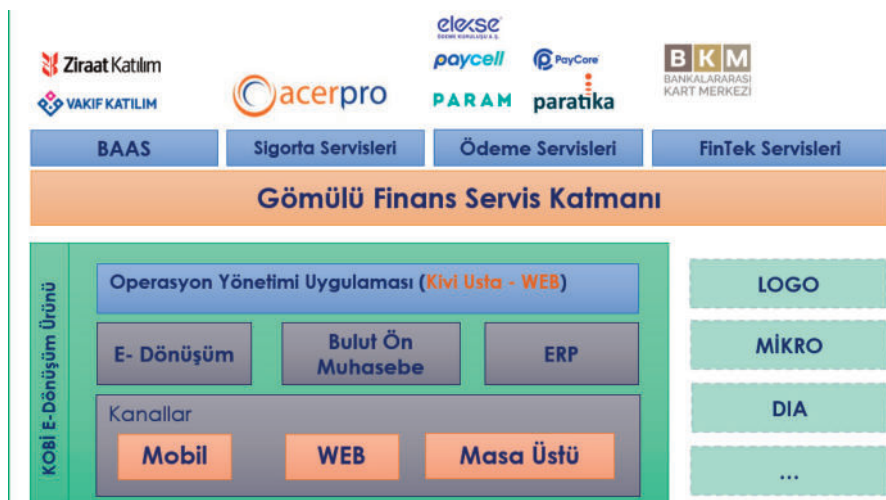
■ **Teknopark İstanbul'da yer almak hangi faydaları sağlıyor?**

Teknopark İstanbul, bize sadece fiziksel bir yerleşke değil, aynı zamanda bir vizyon ortaklığı sundu. Ar-Ge yatırımlarımız 2024'te 12.8 milyon TL'ye ulaştı ve bu yatırımların önemli bir kısmı Teknopark İstanbul çatısı altında gerçekleştirildi. Burada yer almak; nitelikli işgücüne erişim, yatırımcılara yakınlık ve özellikle kamu desteklerine ulaşım açısından büyük avantaj sağladı. Bu sayede hem ürün geliştirme sürecimiz kısaldı hem de daha çevik bir inovasyon kültürü oluştu.

Yazılım gücümüzü yurt dışında temsil edeceğiz

■ **Yurt dışına yönelik diğer hedefleriniz neler?**

Kivi, yalnızca bir yazılım ürünü değil, dijitalleşme yolculuğuna çıkan işletmelerin güvenilir yol arkadaşı. Bugün ulaştığımız finansal istikrar, 80 milyon TL seviyesinde koruduğumuz özkaynak yapımız ve yüksek müşteri memnuniyet oranımız, bu vizyonun somut sonuçlarıdır. Başarılarımızın arkasında, işine tutkuyla bağlı, sözünü tutan ve kaliteyi daima öncelikleyen güçlü bir ekip bulunuyor. 2025 ve sonrasında hedefimiz; Türk yazılım gücünü uluslararası pazarlarda temsil eden, sadeleştirilmiş teknoloji anlayışıyla her ölçekteki işletmeye değer katan global bir marka olmak.



Kasırgaları karaya ulaşmadan durduracaklar

Avustralyalı bilim insanları, son 50 yılda yaşanan ve can kaybının yanı sıra her biri ortalama 23 milyar dolarlık zarara yol açan kasırgaları önlemenin yolunu bulduklarını duyurdu. Araştırmacılar, geliştirdikleri modellerle bu yıkıcı hava olaylarını karaya ulaşmadan önce durdurmayı hedefliyor.

AYŞE BAŞAK

HER yıl dünyanın dört bir yanında yaşanan kasırgalar büyük yıkımlara yol açıyor. Kuzey Atlantik, Orta Kuzey Pasifik ve Doğu Kuzey Pasifik Okyanuslarında meydana gelen kasırgalar, tüm doğal afetler arasında ABD'ye en fazla zararı verenler. Araştırmalara göre, son 50 yılda yaşanan büyük kasırgaların her biri ortalama 23 milyar dolarlık zarara sebep oldu. Ayrıca kasırgalar, 1980'den bu yana yaşanan 7 bin 211 can kaybıyla hava olaylarına bağlı ölümlerin sebeplerinde ilk sırayı alıyor. Kasırgaların ve siklonların gücünü kesmek için uzun yıllardır iddialı girişimlerde bulunuldu, ancak ne yazık ki bunlar başarısızlıkla sonuçlandı.

ERKEN DAĞITILACAK

Avustralyalı bilim insanları ise bu yıkıcı fırtınaları karaya varmadan çok önce başarılı bir şekilde bastırmanın bir yolunu bulduklarını düşünüyor. Avustralya Ulusal Üniversitesi (ANU) araştırmacıları, farklı şekilli deniz tuzlarından oluşan aerosol parçacıkları kullanarak kasırgaların yıkıcı gücünü kesecek, büyüyen fırtınayı durduracak bir yöntem geliştirdi. Bugüne kadar fırtınaları 'öldürme' çabaları etkili olamamıştı; çünkü siklonlar öngörülemez nitelikte ve incelenmesi inanılmaz derecede zor yapıydı. ANU ekibi, son çalışmada kasırgayı dağıtma aşamasına girdi. Ekip, çeşitli şekillerdeki küçük parçacıkların bir fırtınanın büyüme yeteneğini temelde nasıl değiştirebileceğini anlamak için detaylı jeofizik modeller kullandı ve neticede bir fırtınayı ne kadar erken dağıtırlarsa o kadar etkili olduklarını buldu.

AEROSOLLERİN ETKİSİ

Çalışma, ilk kez çeşitli boyutlardaki aerosollerin tropikal bir siklonun oluşumu üzerindeki etkilerini ispatladı. Ekip, kaba aerosollerin başlangıçta girdap hızlanmasını azalttığını, ince veya ultra ince aerosollerin ise önce hızı artırdığını, ancak hemen sonra kaba aerosollerden daha etkili biçimde zayıflatıldığını keşfetti. Aerosoller ihtiyacı duyulan yere ulaştırmak, araştırmanın önündeki zorluklardan biri. Bazen tonlarcası gerekecek aerosoller birkaç saat içinde dağıtmak için birkaç uçak gerekiyor. Yani deneyler başarılı olsa da teknolojiyi gerçek dünyada test etmenin zorlukları olacağı açık. Ekip, Batı Avustralya kıyılarındaki Hint Okyanusu sularının iyi bir başlangıç noktası olabileceğini düşünüyor. Çalışma The Journal of Geophysical Research: Atmospheres'da yayınlandı.



Mülkler için sigorta endişesi

İklim değişikliği nedeniyle bu olayların dünyanın birçok yerinde yoğunlaşması, sigorta primlerinde de önemli artışlara yol açtı. Uzmanlar, önümüzdeki yıllarda mülklerin sigortalanamaz hale gelecek olmasından endişe ediyor. Bu da milyonlarca insanın yaşamının, barınma ve konut hakkının etkilenmesi demek. Risk altındaki toplulukları koruyabilecek uygulanabilir bir savunma sistemi, işte bu yüzden çok önemli.

Mikroplastiklerle kirlilik tespiti

MİKROPLASTİKLER çağımızın korkulu rüyası. Anne karnındaki bebeklerin dolaşım sistemlerinde dahi karşımıza çıkan mikroplastik kirliliğiyle ilgili en büyük endişelerden biri, bu parçacıkların çevrede zararlı bakteriler biriktirip söz konusu mikropları vücudumuza taşınması olasılığı. Fakat bilim insanları, bu mikrop kapma yeteneğinin, parçacıkların nehirler başta olmak üzere temiz su kaynaklarında kirlilik izleyicisi olarak kullanılmasının yolunu açabileceğini düşünüyor.

Günümüzde periyodik olarak atık su arıtma tesislerinin döküldüğü nehirlerden su örnekleri alınıyor. Bu örnekler, yetersiz ham lağım arıtımıyla bağlantılı zararlı bakteriler içerip içermediklerini anlamak için bir laboratuvarla analiz ediliyor. Bu



yaklaşıkla ilgili en önemli sorunlardan biri, bir tesisin arıtılmamış lağım bıraksa bile bunu gün boyunca yapmayacağı. Yani su örnekleri

salımlar arasında alınırsa belirleyici bakterilerden hiçbir testlerde yakalanmayabilir.

23 GÜNLÜK TEST

Bu sorunun ciddiyetini farkederek İskoçya Stirling Üniversitesi araştırmacıları mikroplastiklere odaklandı. Mikro olmasa da küçük plastik boncuklarla dolu çelik kafesleri, İskoçya'daki bir atık su arıtma tesisinin yakınındaki nehre

batırarak bıraktılar. 23 gün boyunca, her bir sepetten düzenli olarak farklı maddelerden üretilmiş bu boncukları topladılar ve analiz ettiler. Yerleştirmeden sadece 24 saat sonra bile aşağı akış konumundan alınan boncukların Escherichia coli, Klebsiella pneumoniae, Citrobacter freundii ve Enterococcus gibi zararlı bakterilerin önemli ölçüde yüksek konsantrasyonlarını içerdiği bulundu. Bu eğilim, tüm test süresi boyunca devam etti, hatta daha da kötüleşti.

KİRLİLİK İZLEYİCİSİ

Araştırmacılar, İngiltere'de kanalizasyon sızıntılarının arttığını ve insan sağlığı için risk oluşturduğunu belirtiyor. Bu nedenle suya neyin salındığını izlemek için bu tür sistemlere sahip olmanın, halk sağlığı sorununu ele almanın önemli bir parçası olduğunu düşünüyorlar. Ayrıca çeşitli su kaynaklarına karışan mikroplastikler bu şekilde analiz edilerek farklı bilgiler sağlayabilir. Araştırmayla ilgili bir makale, Water Research dergisinde yayınlandı.

INTERSEC 2026

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
12 - 14 Ocak 2026

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

TÜRK GÜVENLİK SİSTEMLERİ VE YANGIN-KURTARMA SEKTÖRÜ ULUSLARARASI PROFESYONELLER İLE BULUŞUYOR!

INTERSEC 2025

- Acil Durum Hizmetleri, Kamu Güvenliği, Siber Güvenlik Ticari ve Çevre Güvenliği, Yangın ve Kurtarma sektörlerini tek çatı altında toplayan Orta Doğu'nun büyük profesyonel fuarı
- 141 ülkede 50.000 profesyonel ziyaretçi
- 61 ülkeden 1209 katılımcı
- Toplam 60.000 m² katılım alanı
- Yaklaşık 211 milyar ABD Doları hacmindeki Ticari Güvenlik ve 90 milyar ABD Doları hacmindeki Yangın ve Kurtarma sektörlerine ulaşma imkanı
- Eş zamanlı düzenlenecek Light+Intelligent Building Middle East 2026 Fuarı katılımcı ve ziyaretçilerine erişim imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaatı ve dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında genel bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli	: 1.150 ABD Dolar / m²
Minimum Katılım Alanı	: 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Ruken Ayata

0212 455 65 83
0530 151 42 37
ruken.ayata@ito.org.tr

Ferit Oğuztürk

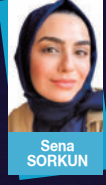
0212 455 61 01
0537 304 52 55
ferit.oguzturk@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Gece müzeciliğiyle tarihi bahçeler CANLANDI

Yaz boyunca bazı tarihi mekanlar akşam saatlerinde de ziyaretçi kabul ediyor. İstanbullular ve turistler, gece müzeciliğiyle hem tarihi yaşıyor hem geleneksel İstanbul bahçelerinin esintisinin tadını çıkarıyor.

■ STANBUL'un kültürel mirasını yaşatmak için sürdürülebilir önemli bir araç haline gelen gece müzeciliği, 11 Haziran'da başladı. 15 Eylül'e kadar bazı saraylar, bahçeler ve kasırlar yerli ve yabancı turistlere akşamları da hizmet verecek.



Sena SORKUN

GÜNDÜZ SICAĞINDAN KAÇANLARA

Yaz aylarının sıcak ve kalabalık gündüzlerinde müze gezmekte zorlananlar için İstanbul'un tarihi mekanları akşam saatlerinde ziyaret edilebiliyor. Kültür ve Turizm Bakanlığı ile Milli Saraylar Başkanlığı'nın yürüttüğü uygulama sayesinde bazı müzeler, kasır ve bahçeler yaz boyunca geç saatlere kadar açık kalacak. Topkapı Sarayı'ndan Galata Kulesi'ne, İstanbul Arkeoloji Müzeleri'nden Ayasofya'ya kadar birçok mekan, ışıklandırmalarıyla benzersiz

bir deneyim vadediyor.

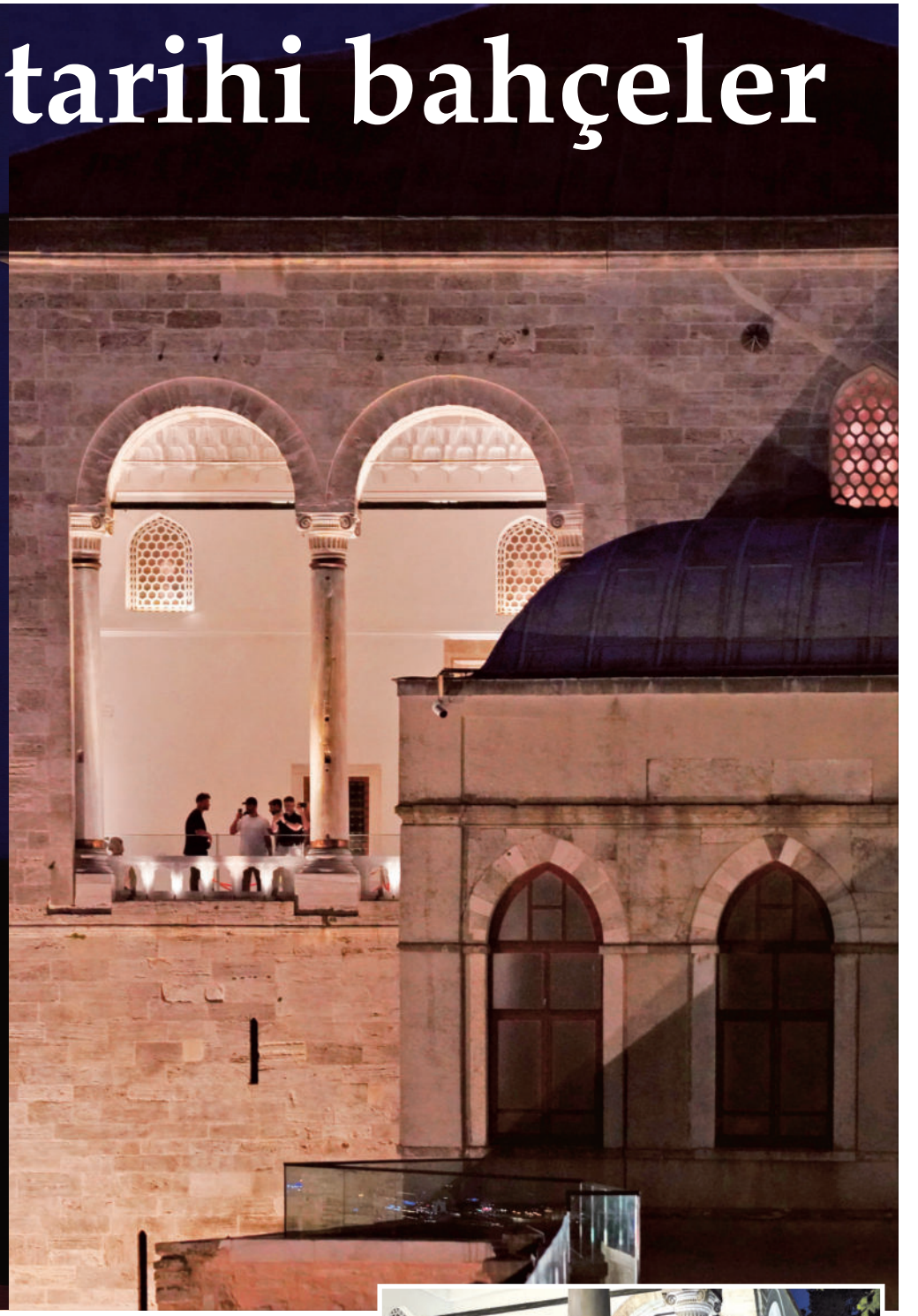
Akşamın serinliğinde Galata Kulesi'nden şehrin ışıklarını seyretmek, İstanbul Arkeoloji Müzeleri avlusunda tarihle baş başa kalmak ya da Ayasofya'nın kubbeleri altında yürümek ziyaretçileri büyülüyor. Fotoğraf meraklıları için de ışıklandırılmış tarihi yapılar yepyeni kareler sunuyor.

GÖZDE ADRES BEYLERBEYİ

Milli Saraylar Başkanlığı'ndan edinilen bilgiye göre, en yoğun ilgiyi Beylerbeyi Sarayı'nın bahçe ve rihtimi görüyor. Özellikle akşam saatlerinde Boğaz'a karşı gün batımını izlemek isteyen ziyaretçiler için burası vazgeçilmez bir durak. Ziyaretçiler, burada kalabalığın dışında mekanla daha kişisel bir bağ kuruyor. Gün batımıyla birlikte taşlara vuran ışık, deniz kokusu ve restore edilmiş cepheler eşliğinde saray adeta yeniden canlanıyor.

SARAY BAHÇELERİNDE KAHVE

Gece ziyaretleri sırasında hizmet veren kafeler, ziyaretçilerin tarihi mekanlarda daha uzun vakit geçirmesini ve mekanla duygusal bir bağ kurmasını sağlıyor. Milli Saraylar Basın Danışmanlığı'ndan edinilen bilgiye göre; bahçelerdeki kafe hizmetleri, mekanların kamusal bellekte canlılığını artırıyor. Bu tür tarihi yapıların yaşatılması özel bütçeler gerektirir. Zira restorasyon, güvenlik, müzecilik ve personel giderleri oldukça yüksek maliyetli. Bu noktada, Milli Saraylar Başkanlığı'nın, Cumhurbaşkanlığı çatısı altında faaliyet göstermesi büyük önem taşıyor. Söz konusu kamu desteği, bu yapıların asli kimliğine uygun biçimde korunarak gelecek kuşaklara aktarılmasını mümkün kılıyor. Gece saatlerine kadar açık tutulan bahçeler, mekanların 'müzeleşmiş alanlar' değil, 'yaşayan alanlar' haline gelmesini sağlıyor.



IFAT 2026

Münih / Almanya
4 - 7 Mayıs 2026

- Araç Üstü Ekipmanları, Cadde Temizliği
- Arıtma Sistemleri, Atık Su, Hidrolik Mühendisliği
- Geri Dönüşüm, Katı Atık Sistemleri
- Pompa



ÇEVRE TEKNOLOJİLERİ VE ATIK YÖNETİMİNİN KÜRESEL BULUŞMASI

NEDEN IFAT 2026 ?

- Sektörün önde gelen prestijli uluslararası ticaret fuarı
- 260.000 m² alanda 18 salon ve açık alan
- 61 ülkeden 3.211 katılımcı
- 170 ülkeden 142.000 ziyaretçi
- Sektör liderleri, her ölçekten işletmeler, start-uplar, Dernekler, Kamu Kurumları Tedarik Yöneticileri ve Atık İmha Şirketleri ile profesyonel görüşmeler
- Stratejik işbirlikleri kurma, teknoloji transferi, know-how paylaşımı ve sektörel trend ve yenilikleri yerinde inceleme avantajları
- Türkiye Milli Katılım organizasyonunun 2012 yılından beri yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaatı organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrük ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli : 750 Euro / m²



Akif Gönülcü

0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Burak Abalı

0212 455 61 14
0531 704 36 57
burak.abali@ito.org.tr

Esra Yılmaz

0212 455 65 10
0530 874 89 73
esra.yilmaz@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Müzekart ile daha ekonomik

Türkiye Cumhuriyeti vatandaşları için Müzekart ile daha ekonomik seçenekler sunuluyor. Müzekart'a ek olarak 100 TL ücretle gece ziyaretleri de yapılabiliyor. Girişler genelde 19.00'dan itibaren başlıyor ve bilet gişesi ziyaret saatinden yarım saat önce kapanıyor.



Ziyaret saatleri

- Topkapı Sarayı: Cumartesi 21.00–23.00
- Beylerbeyi Sarayı Hasbahçe, Rihtım ve Kafe: Cuma–Cumartesi–Pazar 22.00'ye kadar
- Beykoz Mecidiye Kasrı Bahçe ve Kafe: 22.00'ye kadar
- İhlamur Kasrı Bahçe ve Kafe: 22.00'ye kadar
- Aynalıkavak Kasrı Bahçe ve Kafe: 22.00'ye kadar
- Resim Müzesi Bahçe ve Limonluk Kafe: 22.00'ye kadar
- Beykoz Cam ve Billur Müzesi Bahçesi ve Kafe: 21.00'e kadar
- Küçüksu Kasrı Mesire Alanı: 21.00'e kadar (Pazartesi hariç)



15 Temmuz ruhu eğitim ve kültürle yaşatılır

Millete ve devlete hainliğin dokuzuncu yılında FETÖ ile mücadele tüm farklı alanlarda devam ediyor. Kamufle olma ve her kılığa girmede uzman olan bu gürhün nereden çıkacağı da belli olmuyor. Görüldüğü üzere dönerciden bile çıkabiliyorlar. Bu nedenle devlet birimleri bu çeteye karşı pür dikkat tedbirli davranıyor.

Burada en önemli problem; gelecek kuşaklara bu mücadeleyi nasıl taşıyacağımızdır. Önemli olan, 15 Temmuz'daki milletin topyekûn mücadelesini toplumsal algının merkezine yerleştirmek ve bunu da siyaset üstü bir yaklaşımla yapmaktır. Yeniden gözden geçirilmesi gereken husus; 15 Temmuz kutlamalarının ruhu, çerçevesi ve inşa edici rolüdür. Ruhu yaşatmayan, genç kuşakları dikkate almayan bir kutlamanın geleceği de olmaz. Bunun en dinamik tarafı eğitim boyutudur. Kısır siyasi çekişmelerin ötesinde ve her türlü bireyselliğin üzerinde özü direniş olan bir millet hareketinin felsefesini geleceğe taşımak ve kalıcı kılmak stratejik bir vazifedir.

Dini ve tüm değerleri amansızca kullanan, onları tahrif etmekten geri durmayan bu çeteleşmiş hainlere karşı küresel mücadele için Diyanet teşkilatının da aktif devrede olması gerekir; zira bunların yaptıkları tahribat din üzerindendir. Bir de bu mücadelenin ulusal boyutundan öte küresel boyutu önem taşıyor. Çünkü küresel çapta dikkat çekebilmek için bunların İslam dinini nasıl fütursuzca tahrip ettiklerini ortaya koymak gerekir. Bu durum diğer Müslümanları da ilgilendireceği için mücadelenin küresel alana çekilmesinde fayda var.

Bugün mağduriyeti oynayanlara asıl milletin evlatlarını nasıl mağdur ettiklerini hatırlatmak gerekir. Devşirilen ve ardından mankurtlaştırılarak heba edilen bu ülkenin üstün zeka potansiyeline sahip çocuklar nasıl bir millet zararır? Birçok alanda mağdur ettikleri o kadar insan varken kimse onların mağdur edildiklerine inanmıyor. Sadece kararlarımızda adil olalım yeter.

Biliyoruz ki, hakikat üzere birçok hikâye yaşandı. 15 Temmuz'un ruhu aslında bu yaşanmışlıklarda gizlidir. Bu hikayelere dayalı içerik üretme zarureti vardır. Romanından şiirine, dizisinden sinemasına, animasyonuna, müziğine kadar farklı dijital içerikler de dahil. Algıyı canlı tutacak bu türden yaşanmışlıklara dayalı kültür sanat üretimleridir. Bu üretimler; nitelikli, hakikate dayalı, kısır siyasetin dışında, millet endeksli yapılabilirse başarı beraberinde kendiliğinden gelir. Bu boyutu zenginleştirmek hakikaten önemlidir.

Diğer boyut ise FETÖ'nün asıl beslediği eğitim boyutudur. Okullarımızda 15 Temmuz mücadelesini tarihte geçmiş bir olayı hatırlamak formatında öğretirsek ruhu yaşatma konusunda bir gündem oluşturamayız. Bu sebeple genç jenerasyonun zihnine milletin destansı mücadelesini yerleştirmemiz zarurettir. Diğer taraftan Maarif Vakfı zaten bulunduğu her ülkede eğitim boyutu ile mücadelesini sürdürüyor. Vakıf, dokuzuncu yılın sonunda hem eğitimde büyük bir tecrübe kazandı hem de bulunduğu tüm ülkelerde FETÖ'nün pazarını iyice daralttı.

Sözü yeniden genç jenerasyona getirelim. 15 Temmuz'a doğru yerden bakarsak gelecek kuşaklara daimi bir ilham kaynağı haline getirebiliriz. Zira sadece yaşanmışlıklar üzerinden gidilirse tarihte geçen bir olayı yeniden hatırlamaktan ibaretmiş gibi bir algı ortaya çıkıyor. Bu da onların zihninde FETÖ'ye yönelik bir endişeyi, bir karşı duruşu ve bir ilham verici boyutu inşa edici olmaktan uzak duruyor.

Yazının tamamı istanbulticaretgazetesi.com da



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ



İstanbul Ticaret Odası, Yeni Camii Hünkar Kasrı'nda bu ay 'Tarihin Renklerinde İstanbul' adlı akrilik ve sulu boya sergisine ev sahipliği yapıyor. Sergi, 3 Ağustos'a kadar ziyaret edilebilecek.

Tarihi mekanlar renkleriyle Hünkar Kasrı'nda

BARIŞ CABACI

İSTANBUL Ticaret Odası'nın kültür-sanat etkinliklerine ev sahipliği yapan Yeni Camii Hünkar Kasrı'nda bu ay, 'Tarihin Renklerinde İstanbul' adlı akrilik ve sulu boya sergisi sanatseverlerle buluştu. Sergide, İstanbul'un tarihi eserlerini sulu boya ve akrilik boya ile resmeden sanatçılar Fatma Kılıç ve Vaqif Zeyidgulyev'in eserleri bulunuyor. Serginin açılışına; İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, İTO Meclis Üyeleri ile sanatseverler katıldı.

HER AY BİR SERGİ

Serinin açılışında konuşan İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, İstanbul Ticaret



Odası'nın ticaretin yanı sıra kültür ve sanat alanına da destek verdiğini belirterek, "Yıllar öncesinde restorasyonunu tamamladığımız ve her ay farklı sergiye ev sahipliği yapan Hünkar Kasrı'nda sanatseverleri ağırlamaktan memnuniyet duyuyoruz. Sergi salonumuzun İstanbul'un kalbinde yer alması,

sanatseverlerle sanatçıların güçlü bir bağ kurmasını sağlıyor. Ticaretin yanında sanat ve kültür olmazsa olmaz. İTO olarak bizler de sanat ve sanatçıya destek vermeyi sürdüreceğiz" dedi. Tarihi yapıların ihtişamını günümüze taşıyan sergi, 3 Ağustos'a kadar ziyaret edilebilecek.

İstanbul'u gerçekten soyuta tuvale yansıtıyorlar

Fatma Kılıç ve Vaqif Zeyidgulyev, İstanbul sevdalıları iki ressam... İstanbul'da yaşamının muazzam bir kültürel mirasla hemhal olmak demek olduğunu düşünen usta sanatçılar, sanatın hislerin kurallarla demlenmiş hali olduğunu düşünüyor. Sanatçılar, "Önce gerçeği göreceksiniz ki, sonra ardında saklı soyuta ulaşabileceğiniz" diyor.

İSTANBUL'un kültürel mirasını tuvallerine yansıtan Fatma Kılıç ve Vaqif Zeyidgulyev, İstanbul'da yaşamının başlı başına bir zenginlik olduğunu düşünüyor. "Her şey gelir geçer; devirler, dönemler değişir. Ama değişmeyen tek şey, bizim emanetçisi olduğumuz bu muhteşem kültür" diyen usta sanatçılar, görmek isteyenlere İstanbul'un; saklı hazinesini cömertçe sunduğunu ifade ediyor.

SONSUZ SEVDA

"Eserlerimde genelde daireden İstanbul görünüşünü resmediyorum. Daire sonsuzluk... Bu da benim İstanbul'a olan sevdamı sembolize ediyor" diyor yağlı ve akrilik boya sanatçısı Fatma Kılıç. Hünkar Kasrı'nın bu ayki konuklarından Kılıç, 20 yaşında gezmek için geldiği İstanbul'a tutkuyla bağlanmış ve o yıllardan bu yana İstanbul'dan hiç ayrılmamış. "Dil eğitimi almak için hazırlanıyordum. Ancak Topkapı Sarayı'nın bahçesindeki dürbünden İstanbul'u izleyince 'evet ben bu güzelliğin içinde olacağım bir iş yapacağım' dedim ve küçüklükten beri zaten içimde olan resim tutkusuna ağırlık verdim" diyor.

MÜZELER BÜYÜK İLHAM

"Ben İstanbul'a bakınca güzellik



Sümeyra Yarış TOPAL

görüyorum" diyen Fatma Kılıç, "Hayatta her şey gelip geçer. Ama bu kültür bizim ve muazzam bir hazinenin emanetçisiyiz. Ben İstanbul'un yorucu yüzünü görmüyorum" diye anlatıyor İstanbul'a olan sevdasını.



Fatma Kılıç



Vaqif Zeyidgulyev

Eserlerinde genellikle İstanbul'un tarihi eserlerini işleyen usta sanatçı, "Gittiğim her yerde müzeleri geziyorum. Öğrenciliğimde o kadar çok gezdim ki, baktığım her yerde bir detay buluyorum" diyor. Sanatın sanıldığı gibi aksine kuralı olmadığı ifade eden Kılıç'a göre soyut sanatın bile önce bir somut hali var. Bu nedenle, "Önce gerçekliği görüp

özümseyeceksiniz ki, sonradan soyuta ulaşabileceğiniz" yorumunu yapıyor.

MOSKOVA'DAN İSTANBUL'A

Sergide sulu boya eserlerini sanatseverlerle buluşturan Azerbaycan asıllı sanatçı Vaqif

Zeyidgulyev de İstanbul sevdasının Moskova'da başladığını söylüyor. "Sanat eğitimi için gittiğim Moskova'da bir derste hocamız Ayasofya'yı anlatırken İstanbul sevdam başladı. 'Bu şehre gidip burayı görmeliyim' dedim. Mezun olur olmaz ilk geldiğim gün ziyaret ettiğim Ayasofya ve İstanbul'dan o günden bu yana kopamadım" diyen Vaqif Zeyidgulyev, "Hani derler ya bir şeyim olsun başka hiçbir şey istemem. İşte İstanbul benim için böyle bir yer" diye anlatıyor İstanbul sevdasını.

KALEMLE DOLAŞAN RESSAM

İstanbul sokaklarında ceplerinde küçük eskiz kağıtları ve kalemle dolaşan ressam olarak ün salan Zeyidgulyev, her anı değerlendirdiğini ifade ediyor. "Bazen öyle anlar oluyor ki, o anı kaçırmak istemiyorsunuz. Heyecan duyuyorum ve hemen kağıdımı kalemimi çıkarıp iki dakika içinde o anı donduruyorum. Bunlar benim için muhteşem bir hazine" diyor Zeyidgulyev, motivasyonunu şöyle anlatıyor: "İstanbul'da bazen durup düşünüyorum. Bir ağaca dokunuyorum. Hissediyorum. 'Kim bilir ne hikayelere tanıklık etti bu ağaç ve bizim hikayemizi kimlere taşıyacak' diye derin bir saygı duyuyorum. İstanbul'da bunun gibi asırlık hikayeleri ruhunda taşıyan eserlerin bir daha yapılamayacak olması beni çok heyecanlandırıyor."

Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Kıbrıs sevdası

Kıbrıs'ta doğan, mücadeleyi daha çocukluk yıllarında öğrenen ve liderlerin çizdiği yoldan yürüten Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın hayat hikâyesi, Kıbrıs Türk'ünün hem adada hem ada dışında süren var olma mücadelesinin yansımasıdır.

'Kıbrıs Sevdası: Ateşi Hiç Sönmeyen Bir Ülkünün Peşinde Geçen Ömürler: Ersin Tatar' isimli bu değerli eser, KKTC Cumhurbaşkanı Ersin Tatar özelinde 'nehir söyleşi' metoduyla Kıbrıs Türk'ünün hayatını tüm boyutlarıyla göz önüne seriyor. Tatar'la yapılan bu nehir söyleşi, onun ve Kıbrıs Türklerinin dertlerini, mücadelelerini ve daha yapılması gereken onlarca konuyu gündeme taşırken, iki ülke arasındaki ticari ilişkiler, Kuzey Kıbrıs'ın şahsiyetli mücadelesi, her türlü haksızlığa karşı koyması, aldatıcı oyunları boşa çıkarması, kültürel, ekonomik ve siyasal açıdan güçlü bir toplum ve ülke oluşturma çabası anlatılıyor. KKTC'nin tarihi ve ekonomik boyutunu inceleyen eser; bir yaşam öyküsünün, bir ülkenin tarihiyle buluşmasıyla bir biyografi eseri olmanın ötesine taşınması sağlayan niteliktedir.

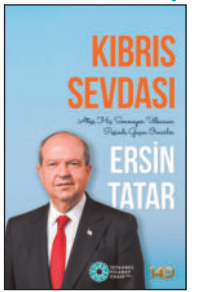
Söyleşi: Nazlı Berivan Ak
İstanbul Ticaret Odası Yayınları, 2022

Istanbul in the eyes of western travellers

Dünyanın en büyük şehirlerinden biri olan İstanbul, her zaman insanlığın odağında yer aldı. İstanbul'a yolu düşen herkesin hayranlık duyduğu bu sokaklar, caddeler, mekânlar, manzaralar için birçok eser yazıldı. Bu eserlerden birçoğu yabancı yazarlar tarafından kaleme alındı ve gerçekten önemli bilgiler ve görüşler içeriyor. Söz konusu bu eserde de batılı seyyahların gözünden İstanbul'u görmek mümkün. Eser, sadece bir şehrin görünümü değil, aynı zamanda birçok kültürün karşılaşması gibi görülebilir. Bu açıdan da güzel bir inceleme eseri olma özelliği taşıyor.

Sefa Kaplan
İBB Kültür A.Ş. Yayınları, 2008

www.kitapistanbul.org.tr



KIBRIS SEVDASI
Ersin TATAR



İSTANBUL
IN THE EYES OF WESTERN TRAVELLERS
Sefa Kaplan



15 TEMMUZ

DEMOKRASİ VE MİLLİ BİRLİK GÜNÜ

Kutlu Olsun

ŞEKİB AVDAGİÇ
İSTANBUL TİCARET ODASI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882