



Zafer Bayramı'nın 102. yılı

Bağımsız yaşamak isteyen birçok ulusa örnek olan Türk milletinin kurtuluş mücadelesi, 30 Ağustos 1922'de zaferle taçlandı. 102. yılını kutladığımız Büyük Zafer'in mimarları Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü ve aziz şehitlerimizi minnetle anıyoruz.



Seyir kulesiydi sanat merkezi oldu

Evliya Çelebi'nin seyir terası olarak bahsettiği İrene Kulesi, artık fonksiyonunu sanat galerisi olarak sürdürüyor. Yağlı boya, minyatür ve modern hat eserlerinin bulunduğu galeri, sanatseverler ve turistler için çekim merkezi haline geldi. **İpek Özmen** ■19



'Yeşil yakalı' için işbirliği

İstanbul Ticaret Üniversitesi ve Kamu Gözetimi Kurumu, 'yeşil yakalı' insan kaynağını yetiştirmek amacıyla işbirliği protokolüne imza attı. Bu kapsamda, şirketlerin karbon ayak izi ölçümü de yapılacak. **Ertan Eryılmaz** ■14

ENFLASYON muhasebesine çözüm önerileri



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, geçici vergi beyanname verme süresi öncesinde enflasyon muhasebesine yönelik çözüm için bir tebliğ beklediklerini vurguladı. Avdagiç, "Şirketleri ve özellikle KOBİ'leri çaresiz bırakmamalı" dedi.

CİRO SINIRI

Başkan Avdagiç, mükelleflere ilave vergi ve iş yükü oluşmaması için bir dizi önerileri gündeme getirdi. Avdagiç, enflasyon muhasebesinde 'ciro sınırı'nın çözüm olabileceğini belirterek, "Örneğin 2023 cirosu 500 milyon liranın altında olan firmaların muaf tutulabileceğini söyledi."

VERGİ VE İŞ YÜKÜ

Avdagiç, şirketlerin mevcut ve devam eden yatırımlarından kaynaklanan ve enflasyon muhasebesi sonucu oluşacak verginin doğmaması gerektiğini vurguladı. Avdagiç, "KOBİ'ler 'faaliyetten doğmayan kâr' üzerinden bir vergi yüküyle karşı karşıya bırakılmamalı. Geçici vergi dönemlerinde enflasyon düzeltmesi yapılmamalı. Ayrıca düzenleme yılda bir kez yapılmalı" dedi. ■7'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Oktay

23 AĞUSTOS 2024 YIL: 66 SAYI: 3323

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.istanbulticaretgazetesi.com

Lisanslı depoculuk piyasalara güvence

Kuruluş izni verilen 494 işletme devreye girdiğinde, lisanslı depoculukta kapasite yüzde 145 artacak. Böylelikle hem gıda tedariki hem de ürün piyasası güvenceye alınacak.



GIDA GÜVENLİĞİ

Türkiye, gıda güvenliğine ve bazı tarım ürünlerinin uzun süreli muhafazasına önemli katkılar sağlayan lisanslı depoculukta güçlü adımlar atıyor. Toplam kapasite, 47 ilde lisans verilen 212 işletmeyle yaklaşık 11.4 milyon tona ulaştı.

ELÜS'LE FİNANSMAN

Lisanslı depoculuktaki ürünlerin ticareti Elektronik Ürün Senedi (ELÜS) vasıtasıyla yapılıyor. Çiftçiler, ELÜS'lerini ibraz ederek ürünlerini geri alabilecekleri gibi teminat göstererek kredi de kullanabiliyor.

PIYASA DENGESİ

Buğday, mısır, arpa ve ayçiçeği tohumu başta olmak üzere 17 üründe işlem gerçekleştirilebiliyor. İşlem hacmi her geçen gün artan bu sistemle fiyat dalgalanmaları baskılanabiliyor. ■9'da



Seref KILIÇLI

Boş tarım arazileri kiraya verilecek

Mülkiyeti gerçekte ve tüzel kişilere ait olan ve üst üste iki yıl işlenmeyen tarım arazileri, zirai faaliyetlerin yapılması için sezonluk olarak kiraya verilecek. ■7'de



Sözleşmeli üretimle 'çok yönlü' garanti

Türkiye'de henüz her bölgede ve her üründe yaygınlaşmasa da sözleşmeli tarım hem üreticiyi hem de sanayiciyi koruyor. Tarım ve Orman Bakanlığı'nın belirlediği tip modeli sözleşmeler, her

iki tarafın da haklarını teminat altına alıyor. Sözleşmeli üretimin, arz-talep dengesizliklerine çözüm olacağı ve fiyat istikrarı da sağlayacağı belirtiliyor. **Mesude Demirhan** ■8'de



16 firma daha İTO ile ihracata ilk adımı attı

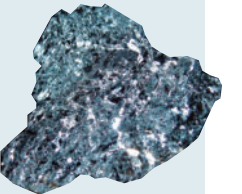
İTO tarafından yürütülen 'İhracata İlk Adım Programı'nın (İİAP) 16. etabı tamamlandı. Programla 16 firma daha ihracata ilk adımı attı. Bu etabın sonunda firmaların ihracat becerileri ortalama yüzde 68 arttı. Program kapsamında 2005'ten bu yana 342 firmaya, danışmanlık hizmeti verildi. **Osman Kuvvet** ■10'da

Yenilenmiş ürünlere e-kimlik şartı

Türkiye'de 45 milyar liralık pazara ulaşan yenilenmiş cihazlar için elektronik kimlik bilgisi oluşturulacak. Cihazlar, Ticaret Bakanlığı'nın bilgi sistemine kaydedilecek ve sistem 3 ay sonra zorunlu olarak kullanılacak. **Bariş Cabacı** ■11'de

Antimon rezervi yatırımları çekiyor

Stratejik bir yer altı zenginliği olarak öne çıkan antimon; yenilenebilir enerji, savunma sanayi ve yeni nesil araçlar için kritik önem taşıyor. Türkiye, 99 bin tonla küresel rezervlerin yüzde 7'sine sahip. Birçok alanda kullanılan antimon için Türkiye'de yatırımlar gün geçtikçe artıyor. **Bariş Cabacı** ■4



Sahte sigortacılar internette iş başında!

Dolandırıcılar, daha ucuz ve kolay polise yapma vaadinde bulunarak, sigorta müşterilerine ciddi mağduriyet yaşıyor. İnternet üzerinden polise satın almanın yaygınlaşmasıyla sahte polise satışları da arttı. Uzmanlar, internetten sigorta policesi satın alırken dolandırılmamak için "Polisler, yetkili sigorta acentelerinden alınmalı" uyarısında bulunuyor. **Mesude Demirhan** ■12'de



Su altı yüzey temizliğine akıllı robotlarla çözüm

Ömür Kırbaslı ■16'da



Vergi denetimi 1 yılda dijitalleşecek

Vergi denetiminde etkinliği artırılması için müfettişler ve mükellefler elektronik ortamda görüşecek, tutanaklar da bu ortamda alınacak. Hazine ve Maliye Bakanlığı, vergi denetimiyle ilgili bütün uygulamalarda dijital dönüşümü bir yıl içinde tamamlayacak. ■3'te



Çin'de turizm toparlanıyor

Pandemi öncesinde yıllık 250 milyar dolar harcamayla dünyanın bir numaralı turist kaynağı olan Çin'de turizm sektörü toparlanıyor. Çin turizmi, Türkiye için de büyük fırsatlar barındırıyor. **Fatih Oktay** ■13'te



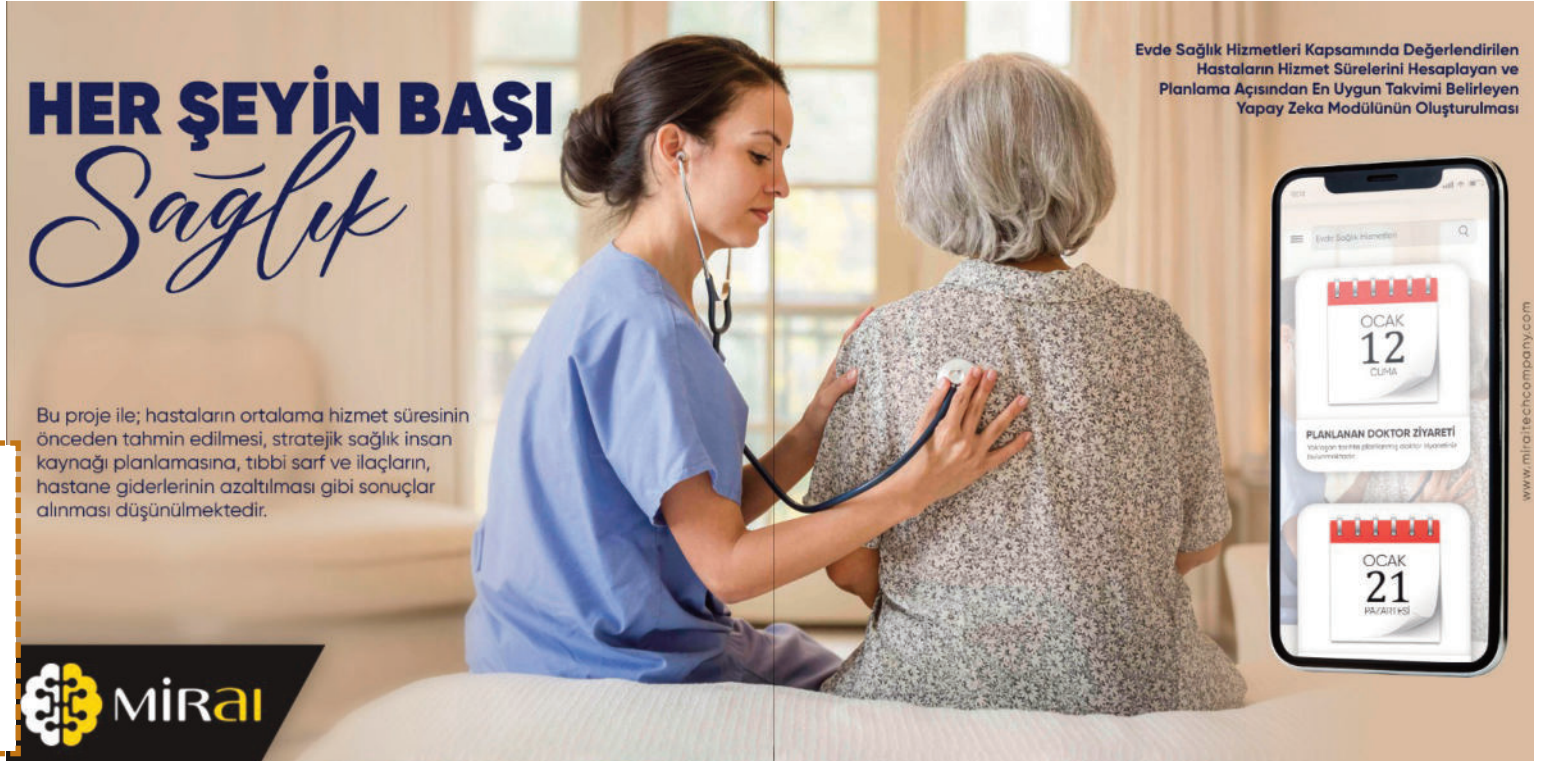
BTM, bize çok katkı sağladı

Mehmet Aziz Çakmak, İstanbul Nişantaşı Üniversitesi'nde araştırma görevlisiyken, firmasını üniversite içerisindeki BIOTEKMER alanına transfer ettikten sonra yaptığı araştırmaların kendisini BTM'ye getirdiğini söyledi. Çakmak, "Kuluçka programına başvuru sonrası kabul aldıktan sonra BTM sürecim başladı. BTM'nin, startupları sahiplenen ve onların sürekli eğitimlerle

gelişimlerini destekleyen yapısının bize çok katkısı oldu. BTM'nin, startup hukuku, iş geliştirme gibi süreçleri ücretsiz bir şekilde sağlaması da sermayemizi korumamızı destekledi. Ortalama bir teknokent veya TEKMER'den daha efektif bir yapılanma olduğunu söyleyebilirim. BTM gibi merkezlerin sayısının artması, politika yapıcıların girişim ekonomisine inanmaya başlaması lazım" dedi.

Bölgesel zorluklar yaşadık

Yaşadığı bölgenin sosyoekonomik durumunun, gelecekteki mesleğini belirlerken kendini, realiteye uygun tercihler yapmaya yönlendirdiğini vurgulayan Mehmet Aziz Çakmak, bu süreçte yaşadığı zorlukları anlattı. Çakmak, girişimi hayata geçirmenin en zor aşamasının muhasebe, müşavirlik ve vergisel süreçler olduğuna dikkati çekerek, şunları söyledi: "Özellikle Güneydoğu'da teknoloji girişimciliği konusunda muhasebeci bulmak, fikri bulmak ve geliştirmekten daha zordu. Bir bölgeden başka bir bölgeye firmanın transferi de yine aynı şekilde sancılı bir süreçti."



Eğitim dünyasının Spotify'ı olmayı hedefliyor

Eldeki kaynaklar iyi kullanılmalı

"Network ve eldeki kaynakların iyi bir şekilde kullanılmasına inanıyorum" diyen Çakmak, belirsizlikleri öngörmenin çoğu zaman mümkün olmadığını, fakat iş modelinin iskeletini sağlam tutmak kaydıyla yoldaki değişikliklere ayak uydurma yeteneğine sahip olmanın son derece önemli olduğunu söyledi.

Sağlık alanında yaptığı kariyer sonrasında akademik alanda da çalışmalar yürüten Mehmet Aziz Çakmak, 3Dscenario isimli girişimini kurdu. Çakmak, sağlık alanındaki öğrencilere senaryo temelli öğrenme modeliyle en kısa sürede en etkin öğrenme şansını vaat ediyor. Öğrenmeyi kolaylaştıran Çakmak, "Hedefimiz, eğitim dünyasının Spotify'ı olmak" diyor.

TUĞÇE ÖZKUŞ

MARDİN Artuklu Üniversitesi hemşirelik programından mezun olduktan sonra bir kamu hastanesinde hemşire olarak çalışan Mehmet Aziz Çakmak, 2022 yılında memuriyetten ayrılıp girişimciliğe adım attı. Hikayesini İstanbul Ticaret'e anlatan Çakmak, Dicle Üniversitesi Teknokent'te 'Mirai Yazılım' adıyla firmasını kurduğunu ve girişimi için yeni adımlar attığını söyledi. Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'ne (BTM), firmasının projesi olan '3Dscenario' ile kabul edildiğini belirten Mehmet Aziz Çakmak, sağlık bilimleri gibi insan hayatına direkt dokunan bir alanda akademisyen olarak görev aldıktan sonra eğitimle ilgili bazı problemlerin dikkatini çektiğini ifade etti.

ÖĞRENCİLERİN İHTİYACI

Çakmak, ihtiyaçlar ve girişimi hakkında şunları söyledi: "Geleneksel eğitimin gelecek dinamizmine ayak uyduramadığını gördüm. Eğitimcilerin yeteri kadar teşvik edilmediğini ve öğrencilerin zorlu hayat koşullarıyla baş ederken, öğrenim faaliyetlerine yeterli zamanı ayıramadıklarını farkettim. Zaten 2015 yılında Microsoft ekibi tarafından yapılan ve Time dergisinde yayınlanan bir araştırma, bu gözlemlerimin yersiz olmadığını gösterdi. O araştırmada, 2 bin katılımcının 'elektroensefalogram' (EEG çekimi) bulguları incelenmiş ve maksimum odaklanma süresinin 8-12 saniyeye kadar düştüğü tespit edilmişti. Bu konuya odaklandım. Öğrenciler, kısa sürede çok şey öğrenebilecekleri ve unutmayacakları bir öğretimi talep ediyor. Eğitimciler de teşvik mekanizmalarıyla daha çok üretmek ve uygun ölçüde kazanmak istiyor. Ben de bu ihtiyaçlar doğrultusunda '3Dscenario'yu oluşturdum."

AKILDA KALICI BİLGİLER

3Dscenario ile alanında uzmanlar tarafından tasarlanmış, 3D modeller, spesifik sesler, eğitici yönlendirmelerle zengin materyallerden oluşturulmuş senaryoların öğrencilere sunulduğunu söyleyen Çakmak, "Herhangi bir üniversitenin hemşirelik bölümünden mezun olmuş bir öğrenci, görev sahasında astım hastalığını iyi tanımalı ve en uygun tedaviyi zaman kaybetmeden sunmalı. Geleneksel teorik eğitimde belli bir sınıfta öğretilen vaka, eğitmenin kaliteli içeriği ve tecrübesiyle en fazla o dönem içerisinde öğrencinin zihninde yer eder" dedi. Öğrencinin birkaç yıl içinde bu tabloyla ilgili hemen hemen hiçbir şey hatırlamadığını belirten Çakmak, 3Dscenario'nun akılda kalıcı senaryolarla öğrenimi kolaylaştırmayı ve hayat kurtaran bilgi sunmayı hedeflediğini vurguladı.

SENARYO TEMELLİ EĞİTİM MODELİ

Türkiye'de doping hafıza, anatomi oyunu gibi eğitim uygulamaları ve



platformların, küresel düzeyde de DojoClass, Udemy gibi markaların eğitim uygulamaları pazarında rakip olarak değerlendirilebileceğini söyleyen Çakmak, bu platformlardan ayrılan en önemli ve güçlü yanlarının 'senaryo temelli eğitim modeli' olduğunun altını çizdi. Ayrıca herkesin eğitmen olmasına fırsat vermeden, sadece belirli uzmanlık düzeyine sahip ve alanıyla ilgili senaryo üretmeye ehil kişilerin platformda yetkilendirildiğini dile getiren Çakmak, bu senaryoların halihazırda üniversitelerde ve eğitim kurumlarında eğitim-öğretim faaliyetlerinde önemli bir noktada olan akademisyenler ve eğitmenler tarafından hazırlandığından, gelecekte dijital sınav sistemleri ile ilgili alınacak kararlara da hızlıca adapte olma yeteneği oluşturulacağını söyledi.

AKADEMİK KURULUN ONAYINDAN GEÇİYOR

Hedef kitlelerinin; üniversiteler başta olmak üzere eğitim kurumları, eğitim ve öğretim faaliyeti içerisinde önemli bir kitleyi temsil eden öğrenciler olduğunu ifade eden Mehmet Aziz Çakmak, gelir modelinin ise 3Dscenario iş modeline göre özel olarak hazırlandığını belirtti. Eğitmen olarak senaryo üretmek isteyen kişilerin öncelikle akademik kurul onayından geçtiğini ve daha sonra senaryo oluşturulduğunda kaydeden Çakmak, "Oluşturulan senaryolar 3d-card adını alıyor ve beğeni katsayısı, beğeni sayısı gibi belirteçlere göre özel bir formülasyonla 3d-money'e dönüşüyor. Belirli kriterlerin sağlanmadıkça 3d-moneyler eğitmenlere gönderilen kartlara yükleniyor ve reel paraya çevriliyor" dedi. Platforma kaydolun ve senaryoları tüketen bireylerden belirli kriterler doğrultusunda aylık abonelik ücreti alındığını anlatan Çakmak, gelecek dönemlerde reklam gelirleri, anlaşmalı kurum gelirleri gibi ek gelirler oluşacağını söyledi.

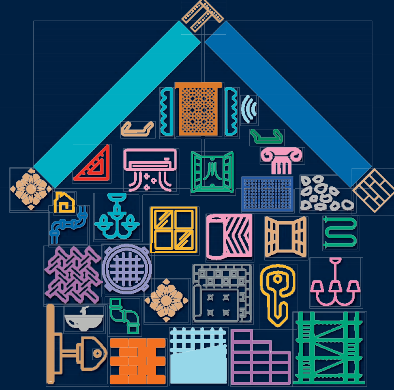
KÜRESEL HEDEF

Hem Türkiye'de hem de globalde yeni olduklarını ve uzun bir yolları olduğunu belirten Çakmak, "Hedefimiz, eğitim dünyasının Spotify'ı olmak. Her öğrencinin telefonunda bir yenilikçi eğitim uygulaması olarak yer almak. Finlandiya gibi eğitime önem veren ülkelere eğitim senaryoları yani fikri mülkiyetleri ihraç etmek" dedi.

BAU 2025

Münih - Almanya
13 - 17 Ocak 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



İNŞAAT VE YAPI MALZEMELERİ SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ BAU 2025'DE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN BAU

- Dünyanın önde gelen inşaat yapı malzemeleri ve mimarlık fuarı
- 200.000 m² sergileme alanı
- 19 ihtisas salonu
- 2.260 katılımcı
- 190.000 ziyaretçi

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Kimyasal Yapı Malzemeleri
- Kapı, Pencere, Kilit Sistemleri, Bağlantı Parçaları, Güvenlik Sistemleri
- Mimari Yapı Malzemeleri, Bağlantı Çözümleri ve Kaplama Malzemeleri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye Milli İştirak Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 810 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Akif Gönüllü
0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Esra Yılmaz
0212 455 65 10
0530 874 89 73
esra.yilmaz@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito_kurumu | /itokurumu



Sanayi için elektrik piyasası düzenlemesi

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumu'nun (EPDK) Organize Sanayi Bölgelerinin (OSB) ve Endüstri Bölgelerinin (EB) Elektrik Piyasası Faaliyetlerine İlişkin Yönetmeliği, bu bölgeler için yeni bir dönemi başlatıyor. 25 Temmuz'da Resmi Gazete'de yayımlanan yönetmelik, OSB ve EB'lerin enerji yönetiminde daha fazla esneklik kazanmasını ve bu bölgelerdeki yatırımcıların enerji ihtiyaçlarının daha etkin bir şekilde karşılanmasını amaçlıyor. Bu sayede, bölgelerdeki enerji tedarik zinciri güçlendirilerek, sanayi ve endüstri sektörlerinde sürdürülebilir bir enerji yönetimi destekleniyor.

Yönetmeliğe göre ilgili şartları sağlayan OSB'ler, şirket kurma zorunluluğu olmadan EPDK'dan üretim veya dağıtım lisansı alarak onaylı sınırları içinde üretim veya dağıtım faaliyetlerinde bulunabilecek. Bu kapsamda üretilen elektrik enerjisi OSB onaylı sınırlar veya EB içerisinde tüketilecek. Bu bölgelerde üretilen elektrğin sisteme verilmesi durumunda, bu enerji için herhangi bir bedel ödenmeyecek ve bu enerji Yenilenebilir Enerji Kaynakları Destekleme Mekanizması'na (YEKDEM) bedelsiz katkı olarak değerlendirilecek.



Su arz güvenliği için her havzaya su kurulu

SU Kurullarının Görevleri ile Çalışma Usul ve Esasları Hakkında Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, Ulusal Su Kurulu, Bakanlık bünyesinde Tarım ve Orman Bakanı başkanlığında görev yapacak. Kurul, kentlerde ve kırsalda su-gıda-enerji-ekosistem ilişkisini temel alan su arzına ilişkin kısa ve uzun vadeli plan, politika ve stratejileri oluşturacak. Su kaynaklarının sürdürülebilir yönetimine ilişkin alınacak tedbirler ve uygulanacak politikalara yönelik önerilerde bulunacak.

Yönetmeliğe göre, her havza için ayrı bir su kurulu kurulacak. Havza su kurulları, görev alanına giren havza için Bakanlıkça hazırlanacak havza ölçekli yönetim planları ile ilgili çalışmalara katkıda bulunacak, plan uygulamalarını takip edecek. Havza su kurulları yılda en az bir defa toplanacak. İl su kurulları da vali başkanlığında yılda en az bir kez toplanacak. Kurullar, havza ölçekli yönetim, içme ve kullanma suyu havzası koruma, su verimliliği ile içme ve kullanma suyu güvenliği planları için gerekli katkıları sağlayacak.

Denetimde dijital dönüşüm bir yılda tamamlanacak

Vergi denetiminde etkinliğin artırılması için vergi müfettişleri ve mükellefler elektronik ortamda görüşecek, tutanaklar da bu ortamda alınacak. Hazine ve Maliye Bakanlığı, vergi denetimiyle ilgili uygulamaların tamamında elektronik sisteme geçilmesi için gerekli dijital dönüşümü bir yıl içinde tamamlayacak.

VERGİDE adalet ve etkinlik ilkeleri çerçevesinde mükelleflerin vergi sistemine gönüllü uyumunu gözetin düzenlemelerin devam edeceği açıklandı. Hazine ve Maliye Bakanlığı, denetim süreçlerinin tamamen elektronik ortama taşınmasını sağlayacak altyapının oluşturulacağını duyurdu. Böylece yeni sistemle vergi müfettişleriyle mükellefler, elektronik ortamda bir araya gelecek.

Konu hakkında bir açıklama yapan Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, denetim uygulamasında müfettişlerin ve mükelleflerin elektronik ortamda görüşeceğini, tutanakların da elektronik olarak alınacağını kaydetti. Bakan Şimşek, "Elektronik tutanak, telekonferans uygulamaları, makina öğrenmesi ve yapay zeka entegrasyonları gibi gelişmelerle bir sene içerisinde

ciddi bir dijital dönüşüm hedefleniyor" diye konuştu.

KAĞITTAN ÇIKIŞ

İncelemelerin tamamlanabilmesi için müfettiş ve mükelleflerin bir araya gelmesi gerektiğini belirten Şimşek, mükelleflere ulaşım olmayan durumlarda dahi kağıt ortamında tutanağın alınması zorunluluğunun sona ermediğini söyledi. Bakan Şimşek, yeni adımla, vergi inceleme tutanağı gibi kağıt ortamında düzenlenen tutanakların tamamının e-imza kullanılarak elektronik ortama alınacağını bildirerek, kağıt, toner ve yazıcı kullanımından kaynaklı giderlerin sıfıra indirilmesini yüzde 100 dijital bir denetim birimi oluşturulduğunu anlattı.

YERLİ YAZILIM

Şimşek, kullanılacak sistemlerin yurt içinden tedariki ve kurum içi yazılımlarla milli



Ulaşım ve zaman maliyeti kalkacak

Vergi Denetim Kurulu'nun (VDK) dokuz büyük şehirde denetim binası bulunuyor. Geleneksel olarak yapılan denetimler, mükelleflerin bu binalara gelmesiyle yapılıyor. Tasarlanan elektronik sistemle kurum içi video konferans ve elektronik görüşme uygulamaları devreye alınacak. Mükelleflerin denetim birimlerine fiziken gelmelerine gerek kalmayacak. Bu şekilde mükellefler, bulundukları şehirden elektronik ortamda müfettişlerle görüşecek. Hatta yurt dışında bulunan mükelleflerin sırf denetim görüşmesi için yurda dönme zorunluluğu ortadan kalkacak.

Özel meslek liselilerin destekleri artırıldı

ÖZEL meslek liselerindeki öğrencilere verilecek destek tutarları güncellendi. 5580 Sayılı Özel Öğretim Kurumları Kanunu kapsamında verilen bu destek için Milli Eğitim Bakanlığı ile Hazine ve Maliye Bakanlığı bir tebliğ hazırladı. "2024-2025 Eğitim Öğretim Yılında Organize Sanayi Bölgeleri İçinde ve Organize Sanayi Bölgeleri Dışında Açılan Özel Mesleki ve Teknik Anadolu Liselerinde Öğrenim Gören/Görecek Öğrenciler İçin Eğitim ve Öğretim Desteği Verilmesine İlişkin Tebliğ", Resmi Gazetede yayımlandı. Bu tebliğde, sınıflar ve alanlara göre öğrencilere verilecek destek tutarları listelendi. Tutarlar, özel meslek lisesinin OSB içinde veya dışında olmasına göre de değişecek.

ALANLAR VE TUTARLAR

OSB içinde açılan özel mesleki ve teknik Anadolu liselerinde öğrenim gören öğrenciler için eğitim ve öğretim desteği verilen alanlar ve tutarları şöyle olacak:

- Ayakkabı ve saracıye teknolojilerinde 36 bin 258 lira
- Bilişim teknolojilerinde 34 bin 320 lira
- Biyomedikal cihaz teknolojilerinde 45 bin 894 lira
- Elektrik-elektronik teknolojilerinde 55 bin 5 lira
- Endüstriyel otomasyon teknolojilerinde 53 bin 402 lira
- Gemi yapımında 55 bin 5 lira
- Gıda teknolojilerinde 47 bin 886 lira
- Kimya teknolojilerinde 52 bin 542 lira
- Laboratuvar hizmetlerinde 36 bin 258 lira
- Makina ve tasarım teknolojilerinde 53 bin 821 lira
- Matbaa teknolojilerinde 46 bin 730 lira
- Metal teknolojilerinde 52 bin 541 lira
- Mobilya ve iç mekan tasarımında 47 bin 504 lira
- Moda tasarım teknolojilerinde 39 bin 678 lira
- Motorlu araçlar teknolojilerinde 57 bin 501 lira
- Plastik teknolojilerinde 52 bin 854 lira
- Tekstil teknolojilerinde 50 bin 64 lira
- Tesizat teknolojisi ve iklimlendirmede 46 bin 730 lira
- Uçak bakımında 45 bin 894 lira
- Yenilenebilir enerji teknolojilerinde 57 bin 501 lira.

Şayet bu özel meslek liseleri OSB'ler dışındaysa öğrencilere verilecek destek tutarları alanına göre 27-35 bin TL arasında olacak.



Ürün ihtisas borsasında zarara karşı teminat

TİCARET Bakanlığınca hazırlanan Ürün İhtisas Borsasının Kuruluş, Faaliyet, İşleyiş ve Denetim Usul ve Esasları Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, yürürlüğe girdi. Düzenlemeyle borsa üyelerinden, borsaya verebilecekleri zararlar ile aidat, komisyon ve diğer yükümlülüklerinin süresinde yerine getirilmemesi halinde doğacak zararları karşılayabilmek için üyelik

teminatı alınabilecek. Borsada gerçekleştirilen işlemlerde devir ile bedelin ödenmesi, alıcı ve satıcının diğer yükümlülüklerinin süresinde yerine getirilmesi veya temerrüt nedeniyle oluşacak zararın tazmini amaçlarıyla teminat yatırma veya bulundurma zorunluluğu getirilebilecek. Garanti fonunu yönetmek üzere borsa bünyesinde bir takas merkezi oluşturulacak.



e-Fatura'da Uyumsoft.com'u tercih et!

150.000'den Fazla Müşterinin Tercihi

★★★★★

Avantajlı Paketler

Hediye Kontörler

uyumsoft

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/22082024.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Türkiye, antimon zenginliğiyle stratejik gücünü artırıyor

Çin'in ihracat kontrolü uygulayacağı stratejik metal antimonun fiyatı hızla yükseliyor. Türkiye, 99 bin tonla küresel rezervlerin yüzde 7'sine sahip. Geçen yıl da bu elementi en fazla İtalya ve Avusturya'ya satarak, 16.8 milyon dolarlık ihracat yaptı. Batarya, yeni nesil araçlar, cam sanayi ve alev geciktirici alanında kullanılan antimon için Türkiye'de yatırımlar gün geçtikçe artıyor.

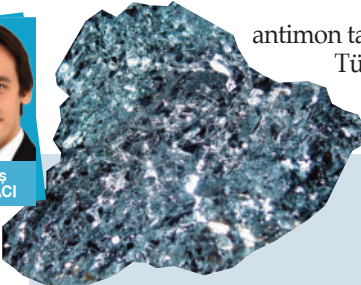
STRATEJİK bir yer altı zenginliği olarak öne çıkan antimon; yenilenebilir enerji, savunma sanayi ve yeni nesil araçlar için kritik önem taşıyor. Doğada nadir bulunan antimonun üretiminde önemli bir paya sahip olan Çin, ulusal çıkarlarını ve güvenliğini korumak amacıyla 15 Eylül'den itibaren bu elementin ihracatında kısıtlamaya gideceğini açıkladı. Antimon rezervleri 1.2 milyon ton olan ve 83 bin tonluk küresel üretimin yüzde 48'ini gerçekleştiren Çin'in bu kararı, antimon fiyatlarında artışa yol açtı.

99 BİN TON REZERV

Türkiye, Bolivya, Tacikistan, Myanmar, Kanada, Güney Afrika, Rusya, Hindistan ve Meksika da antimon rezervleri ve üretimiyle dikkat çekiyor. Türkiye'nin antimon rezervlerinin 99 bin tonun üzerinde olduğu biliniyor; bu da dünya rezervinin neredeyse yüzde 7'sine denk geliyor. Türkiye'de antimon rezervleri; Balıkesir, Hatay, İzmir, Kütahya, Manisa, Niğde ve Tokat'ta bulunuyor. Bu illerdeki rezervlerden yıllık 6 bin ton antimon üretiliyor. Dünya genelinde



Barış CABACI



En fazla antimon ithal eden ülkeler

Dünyada ithalat tarafından bakıldığında 2022'de en büyük antimon ithalatçıları 102 milyon dolarla Fransa, 74 milyon dolarla ABD, 67 milyon dolarla Belçika oldu. 2023'te en çok ithalatını artıran ülkelere ise Japonya, Ekvador, Güney Kore ve İspanya.

- Türkiye'nin küresel antimon rezervinden aldığı pay: %7
- Antimon fiyatı: 22 bin \$/Ton
- Türkiye'de yıllık üretim: 6 bin ton

antimon talebinin yükselmesiyle birlikte Türkiye'nin bu alandaki stratejik önemi de giderek artıyor. Türkiye, bir yandan antimon üretim kapasitesini artırmak için çeşitli yatırımlar yapmayı sürdürürken, bir yandan da antimon madenciliğine yönelik yatırım fırsatlarını değerlendirerek, yeni projeleri hayata geçiriyor.

16.8 MİLYON DOLARLIK İHRACAT

2022 yılında Türkiye, 16.8 milyon dolarlık antimon cevheri ihraç ederek, dünya genelinde 6. büyük ihracatçı konumuna yükseldi. Türkiye'nin antimon ihracatında en büyük pazarları İtalya (12.8 milyon dolar) ve Avusturya (3.92 milyon dolar) oldu. Aynı dönemde Türkiye'nin antimon ithalatı ise 238 bin dolara ulaştı. İtalya, Rusya ve İsveç'e yapılan ihracatta hızlı bir büyüme gözlemlendi. Türkiye, antimon cevheri ihracatı ve ithalatındaki bu büyüme ile global pazarda dikkat çekiyor. Türkiye'den bu elementi ithal eden ülkeler ise sırasıyla şöyle: İtalya, Avusturya, Belçika, Fransa, İsviçre, İran, Cezayir ve Türkmenistan.



Kullanım alanları

- **Alev geciktiriciler:** En yaygın olarak plastikler, tekstil ürünleri ve elektroniklerde yangına karşı dayanıklılık sağlamak amacıyla alev geciktirici malzemelerde kullanılır.
- **Metalurji:** Kurşun ve kalay alaşımlarının sertleştirilmesi ve güçlendirilmesi için kullanılır.
- **Batarya:** Antimon, özellikle kurşun-asit pillerde kullanılarak pil ömrünü ve performansını artırır.
- **Cam ve seramik:** Cam üretiminde saydamlık sağlamak için antimon oksit kullanılır.
- **Yarı iletkenler:** Elektronik devrelerde yarı iletken olarak kullanımı da önemli.
- **Fotovoltaik ekipmanlar:** Güneş enerjisi panelleri ve diğer fotovoltaik cihazlarda önemli bir bileşen.

Fiyatı ikiye katlandı

Antimon fiyatları, Çin'in ihracatı engellemesi ve alıcıların stoklamaya yönelmesiyle rekor seviyeye geldi. Yılbaşından bu yana neredeyse ikiye katlanan antimon fiyatları, ton başına 22 bin doların üzerine çıkıp, tüm zamanların en yüksek seviyelerinden işlem görüyor. CRU danışmanlık şirketinden Chetan Soni, fiyatların zaten çok yüksek olduğunu hatırlatıp, Çin'in hamlesiyle daha da yukarıya gidip 30 bin dolara ulaşabileceğini söylüyor. Londra'daki Hallgarten & Company'nin Müdürü ve Madencilik Stratejisti Christopher Ecclestone da "Açılacak yeni bir arz hattı yok" deyip, fiyatların bu yıl kolayca 30 bin doların üzerine çıkabileceğini ifade ediyor.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

ENERJİ

		Değişim %
Petrol (Brent, \$/Varil)	77.1	-4.5
Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	2.2	2.3
Doğalgaz (Dutch TFF, EURO/MWh)	38.1	-3.1
Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
Avustralya, 6.000 KCal/kg)	146	-0.6

METALLER

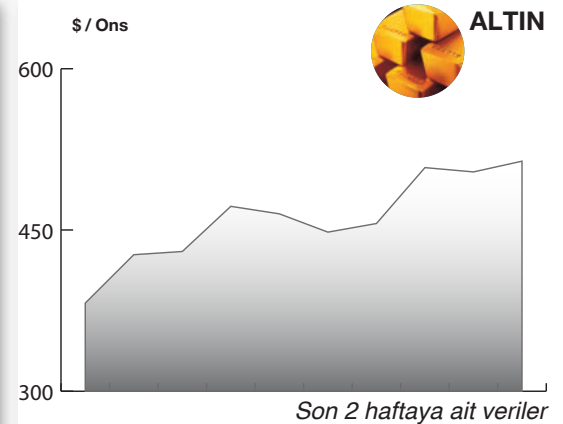
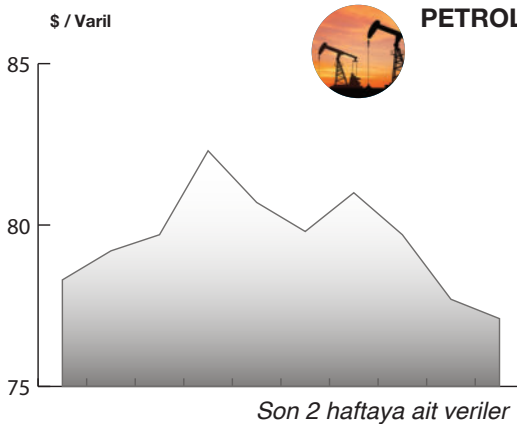
Altın (\$/Ons)	2.513	2.0	31.3
Gümüş (\$/Ons)	29.5	6.1	26.1
Platin (\$/Ons)	964	2.4	1.6
Bakır (\$/Ton)	9.152	3.6	9.2
Alüminyum (\$/Ton)	2.449	5.0	13.6
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	439	0.9	-20.6
Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	98.1	-1.9	-38.7
Kurşun (\$/Ton)	2.029	3.0	-6.8
Kalay (\$/Ton)	32.626	4.1	-39.0
Çinko (\$/Ton)	2.771	2.9	16.7
Nikel (\$/Ton)	16.587	3.3	-20.6

TARIM ÜRÜNLERİ

Buğday (\$/Ton)	196	1.0	-16.6
Mısır (\$/Bushel)	3.78	0.0	-18.7
Mısır (\$/Ton)	149		
Pamuk (\$/Lb)	0.68	1.7	-20.7
Kakao (\$/Ton, Londra)	8.367	0.3	139.1
Kahve (\$/Lb)	2.47	6.0	62.5
Şeker (\$/lb)	0.17	-3.7	-25.7
Kereste (\$/m³)	221	0.6	-1.5
Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	901	0.1	-1.0
Palmiye Yağı (\$/Ton)	897	4.1	8.1
Baltık Kuru Yükle Endeksi	1.708	2.3	48.4
Emtia Endeksi (CRB Index)	326	0.0	5.8

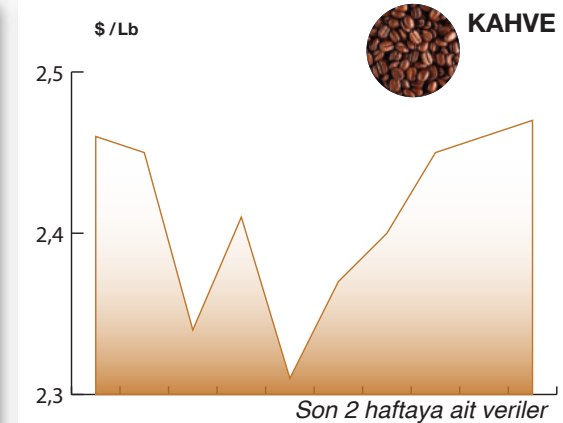
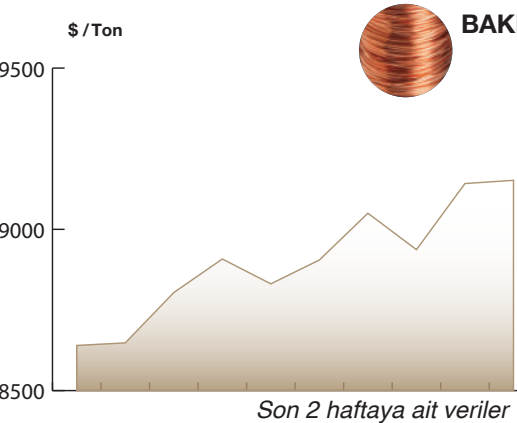
Veriler, 20 Ağustos 2024 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Tansiyon düştü

Brent petrolü, geçen hafta yüzde 4.5 düşüşle 77 dolara geriledi. ABD petrol stoklarında 347 bin varil artış olması ve Ortadoğu'da Hamas ile İsrail arasında devam eden ateşkes görüşmeleriyle tansiyonun düşmesi, gerilemenin önemli nedenleri arasında. Bir diğer etken olarak da Çin ekonomisindeki zayıflığın devam etmesi gösterilebilir. Diğer taraftan, petrol piyasasında ağırlığı giderek artan ve 2025 yılında günlük üretimi 1.5 milyon varile çıkması beklenen Libya'daki karışıklık dikkat çekici.



Çin'in ihracatı azaldı

Bakır fiyatları, yüzde 3.6 artışla haftayı 9 bin 152 dolardan kapattı. En büyük bakır üreticisi Çin'in bakır ihracatında görülen azalma, Çin'in yurtiçi bakır tüketiminde görülen düşüşün artık sonuna geldiği yorumlarına neden oluyor. Ancak, Çin ekonomisine ilişkin üretim rakamlarının halen düşük gelmesi ve hükümetin açıkladığı son destek paketini uygulama konusunda isteksiz olması nedeniyle talep artışı ile ilgili değerlendirmeler için erken olduğu belirtiliyor.

Kuraklık etkili

Kahve fiyatları, yüzde 6 artışla yıl içi zirvesinde seyrediyor. Bu fiyat, aynı zamanda 2011 yılından beri gördüğü en yüksek seviyeye karşılık geliyor. Brezilya'da yaşanan kuraklığın kahve ağaçlarında erken çiçek açımına neden olacağı ve bunun sonucu olarak da 2024-25 sezonunda üretim tahminlerinin düşürüleceği belirtiliyor. Brezilya'nın en büyük kahve üretim kooperatifi Cooxupe, son 120 günlük kahve ağaçlarının yeterince yağış alamadığını açıkladı.

Gemi inşa sanayinde yeşil dönüşüm hızlanıyor

**YUZDE 60'1
AVRUPA'YA İHRAC**

Türk gemi inşa sanayi üretim gücünü artırırken, yeşil gemilerin payını da yaklaşık yüzde 65'e çıkardı. İnşa edilen katma değeri yüksek gemiler arasında dünyanın en büyük tam elektrikli feribotu, ilk bataryalı tam elektrikli liman römorkörü gibi gemiler de var. Tersanelerde üretilen gemilerin yüzde 60'1 Avrupa ülkelerine ihraç ediliyor.

DÜNYADA fosil kaynaklardan yenilenebilir enerji kaynaklarına geçiş süreci hız kazanırken, Türk gemicilik sektörü de yakıt sarfiyatında karbon salımlarını en aza indirmeyi amaçlayan yeşil gemi üretimine ağırlık veriyor. Türk tersanelerinin 2023'te denizlere indirdiği teknelerin tonaj bakımından yaklaşık yüzde 65'i 'yeşil gemiler'den oluştu. Bu kapsamda 2023'te elektrikli feribot, LNG'li (sıvılaştırılmış doğalgaz) yolcu feribotu, elektrikli liman römorkörü gibi çok sayıda gemi üretildi. Tersanelerin geçen yılki toplam gemi üretimi tonaj bazında 79 bin 144 groston olurken, bunun 49 bin 417 grostonunu yeşil gemiler oluşturdu.

85 TERSANEDE ÜRETİM

İstanbul ve Marmara, Ege, Akdeniz, Karadeniz Bölgeleri (İMEAK) Deniz Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Tamer Kıran, Türk tersanelerinin çalışmaları ve gelinen konum hakkında açıklamalarda bulundu. Gemi inşası, tamiri, bakımı ve onarımında da Türkiye'nin büyük başarılarına imza atan bir ülke haline geldiğini belirten Kıran, "2023 itibarıyla tersane sayımız 85'e, yıllık üretim kapasitemiz 4.8 milyon dedveyt tona yükseldi" diye konuştu.

AVRUPA'YA İHRACAT

Türkiye'nin gemi inşa sanayinin en önemli pazarının Avrupa olduğunu söyleyen Kıran, "Avrupa Birliği'nin Yeşil Mutabakatı, farklı alanlara yönelmeye ve bu kapsamda çevre dostu, alternatif yakıtlı, elektrikli, hibrit gemi siparişlerinde artışa neden oldu" değerlendirmesini yaptı. Kıran, 2008 küresel ekonomik krizi ve pandemi döneminde yeni

sipariş almakta oldukça zorluk çeken gemi inşa sektörünün, savunma sanayi projeleri ve bakım-onarım faaliyetlerinin yanı sıra ortaya çıkan bu yeni durum nedeniyle özel amaçlı gemi yapımına yöneldiğine dikkati çekti. Katma değeri yüksek deniz araçları ürettiklerini vurgulayan Kıran, "Gemi inşa sektörümüz bu hızlı dönüşüm sürecinde pek çok ilkleri ve yenilikleri üreterek göğsümüzü kabartıyor. 2023 itibarıyla ülkemiz gemi inşa sanayi üretiminin yaklaşık yüzde 65'ini yeşil gemiler oluşturuyor. Tersanelerimizde üretilen gemilerin yaklaşık yüzde 60'1 Avrupa ülkelerine ihraç ediliyor. Ayrıca bunların büyük çoğunluğu yeşil gemiler" dedi.

YÜKSEK KATMA DEĞER

Üretilen yeşil gemiler hakkında da bilgi veren Kıran, şöyle konuştu: "Özellikle Türk tersanelerinde inşa edilen katma değeri



yüksek gemilerden; dünyanın en büyük tam elektrikli feribotu, en büyük batarya kapasiteli LNG'li yolcu feribotu, ilk bataryalı tam elektrikli liman römorkörü, ilk LNG yakıtlı römorkörü, ilk dinamik pozisyonlama 2 sistemine sahip ikiz gövdeli elektrikli offshore rüzgar türbini destek gemisi, en büyük longliner ve danish seiner balıkçı gemisi, en büyük canlı balık taşıma gemisi, deniz teknolojilerinde geldiğimiz son aşamanın göstergesidir. Bu gibi ilkler, Hollanda, Norveç, Finlandiya gibi gelişmiş ülkelere alman siparişler, gemi inşa sektörümüzün bir dünya markası haline gelmesini sağladı. Tersanelerimiz bugün megayat ve römorkör üretiminde dünya ikincisi, feribot ve gezi tekneleri üretiminde dünya altıncısı, balıkçı gemileri ihracatında ise dünya birincisi konumuna yükseldi."



Bataryalı gemi inşasında Türkiye ilk 3'te

Türk denizcilik sektörünün, iklim değişikliği ile ilgili alınan önlemleri dikkatle izlediğini ve IMO 2023 Gemilerden Sera Gazları Emisyon Azaltım Stratejisini desteklediğini vurgulayan Tamer Kıran, "Sektör, sıfır emisyonlu gemilerin gelişimi ve denizcilik sektörünün dekarbonizasyonu için ciddi çaba gösteriyor. Bu hedeflere ulaşabilmek için

düşük veya sıfır sera gazı emisyonlu yenilenebilir alternatif yakıtları kullanan gemilerin inşası gerekiyor. 2050 yılına kadar dünyadaki 102 bin geminin yenilenmesi gündemde. Ülkemiz, tersaneleriyle öncelikle elektrik enerjisini kullanan bataryalı gemileri inşa eden dünyada ilk 3 ülke arasında yer aldı. Sonrasında hidrojen, metanol, LNG yakıtı kullanan gemilerin inşasına

başlamış bulunuyoruz" dedi. Mevcut gemilerin enerji verimliliğini artırma amaçlı dönüşüm projelerinin Türk tersanelerinde de uygulanmaya başlandığını aktaran Kıran, yüksek verimli pervane, sevk verimini artırıcı dümen-pervane gibi dönüşüm projelerinin başarıyla hayata geçirildiğini ve bu alanda çalışmaların devam edeceğini dile getirdi.

En çevreci taşımacılık modu konumunda

Deniz taşımacılığının karbon salımı açısından diğer taşımacılık türlerinden daha çevreci olduğunu belirten İMEAK Deniz Ticaret Odası Başkanı Tamer Kıran, "1 ton yükün 1 kilometre mesafeye taşınmasında deniz taşımacılığına kıyasla demiryolunda 6 kat, karayolunda 19 kat, havayolunda 90 kat fazla karbondioksit emisyonu oluşuyor. Buna rağmen gerek Uluslararası

Denizcilik Örgütü (IMO) gerekse AB bir dizi önlemleri uygulamaya aldı. IMO, 2023 sera gazı azaltma stratejisi hedefiyle 2050 yılı civarında net sıfır sera gazı emisyonuna ulaşmayı amaçlıyor" diye konuştu. AB'nin ise IMO'nun sera gazı azaltım faaliyetlerini yeterince hızlı yapmadığını öne sürerek, daha sert önlemleri hayata geçirdiğini kaydeden

Kıran, "AB Yeşil Mutabakatı çerçevesinde AB limanlarına gelen ve AB limanları arasında sefer yapan gemiler, 1 Ocak 2024 itibarıyla AB Emisyon Ticaret Sistemi kapsamına alındı. Türk sahipli gemi filosunun yılda yaklaşık 200-250 milyon Euro bedeli, Avrupa Ekonomik Alanına yapılan seferler dolayısıyla AB ülkelerine ödemesi öngörülmüyor" dedi.



NRW. GÜÇLÜ SANAYİNİN GELECEĞİN TEKNOLOJİLERİYLE, GELECEĞİN TEKNOLOJİLERİNİN SİZİNLE BULUŞTUĞU YER.

EUROPE'S ||| HEARTBEAT

► Bize katılın! Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Yenilikçi şirketlerin ve 100'den fazla araştırma enstitüsünün, geleceğin medikal teknolojisini şimdiden gerçeğe dönüştürdüğü yer. NRW'ye hoş geldiniz!



NRW.GLOBAL
BUSINESS
Trade & Investment Agency

www.nrwglobalbusiness.com

Gemi filosunda 12. sıradayız

Denizcilik, uluslararası ticari taşımacılıkta en büyük paya sahip sektör konumunda. 2023 yılında dünyada taşınan 14.3 milyar ton yükün yaklaşık yüzde 86'sı, yani 12.4 milyar tonu deniz yoluyla ulaştırıldı. Türkiye'de ise söz konusu rakam yaklaşık 450 milyon ton olurken, dış ticaret taşımalarının tonaj olarak yüzde 87.5'i, değer olarak ise yaklaşık yüzde 55'i deniz

yoluyla gerçekleştirildi. Türk deniz ticaret gemi filosunda, 2023 yılı sonu itibarıyla 1000 groston üzerinde 2028 gemi bulunuyor. Bu gemilerin toplam taşıma kapasitesinin 48.9 milyon dedveyt ton olması, Türkiye'yi dünyanın 12. büyük gemi filosuna sahip ülkesi yapıyor. Bu filonun maddi değerinin ise yaklaşık 25 milyar dolar olduğu kaydediliyor.

Yargıtay kararıyla çelişen müfettiş tespitleri ne kadar geçerli?

İşçi ve işveren arasındaki fazla mesai ücretine ilişkin ihtilaflarda, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı müfettişlerinin tutanakları, aksi kanıtlanuncaya kadar geçerli. Ancak Yargıtay, 'üç vardiya sistemiyle çalışan işyerlerinde fazla çalışma yapılamaz' yönünde emsal nitelikteki bir kararla bu uyuşmazlıklarda yol gösteriyor.

İŞÇİ ve işverenler arasında başlıca ihtilaflardan biri de fazla çalışma alacağına ilişkindir. Hizmet akdiyle çalışmaya devam eden işçiler, bu alacaklarının ödenmediği iddiasıyla Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'na müracaat imkanına sahip. Mezkur Bakanlığın Rehberlik ve Teftiş Başkanlığı, görevlendirdiği müfettişler marifetiyle işçilerin fazla çalışma ve diğer şikayet konularını kapsamlı bir şekilde inceleyerek tutanağa bağlıyor ve nihayetinde rapor düzenliyor. Müfettişler tarafından tanzim edilen tutanaklar, yasa gereği aksi sabit olana kadar geçerli. Peki, tanzim edilen müfettiş tutanağı Yargıtay'ın yerleşik kararıyla çelişiyorsa durum ne olacak? İşte bu konu, emsal nitelikteki Yargıtay kararı muvacehesinde bu yazımızda değerlendirildi.

Kararı veren daire başkanlığı: Yargıtay 9. Hukuk Dairesi

Karar bilgileri: Esas No:2024/1076, Karar No: 2024/4533

Yasal dayanağı: 4857 sayılı İş Kanunu'nun 'Fazla Çalışma Ücreti' başlıklı 41. maddesinde; "Fazla çalışma, kanunda yazılı koşullar çerçevesinde, haftalık 45 saati aşan çalışmalardır. 63. madde hükmüne göre denkleştirme esasının uygulandığı hallerde, işçinin haftalık ortalama çalışma süresi, normal haftalık iş süresini aşmamak koşulu ile bazı haftalarda toplam 45 saati aşıya dahi bu çalışmalar fazla çalışma sayılmaz." Aynı kanunun 'Yetkili makam ve memurlar' başlıklı 92. maddesinde; "Çalışma hayatını izleme, denetleme ve teftiş yetkili iş müfettişleri tarafından tutulan tutanaklar aksi kanıtlanuncaya kadar geçerlidir" yer alan hükümler, uygulamanın yasal dayanağını teşkil ediyor.

KARARIN KONUSU

İlk Derece Mahkemesince yeniden yapılan yargılama sonunda, davanın reddine karar verildi, akabinde de karar, davacı vekili tarafından istinaf edildi. Bölge Adliye Mahkemesi kararında; davaya konu müfettiş raporunda dâhili davalı işçilerin ara dinlenme kullanmadığı, haftada 3 saat fazla çalışma yaptıklarının tespit edildiği, raporda işyeri kayıtlarının incelendiği, davacı tanığının beyanı ve dosya kapsamına göre davanın reddine karar verilmesinde bir isabetsizlik bulunmadığı gerekçesiyle davacı şirketin istinaf başvurusunun esasen reddine karar verildi.



İsa KARAKAŞ



Bunun üzerine mezkur Yargıtay Dairesi'ne intikal ettirilen davada; davacı vekili özetle; teftiş raporunun gerçeği yansıtmadığını ve geçersizliğinin tespiti gerekirken

haksız olarak davanın reddedildiğini, işyerinde çalışan dört işçinin de puantaj kayıtlarının tutulduğunu, yaptıkları fazla çalışma ve tatil günleri çalışma karşılığı ücretlerin ödendiğini, eksik incelemeyle tanık beyanlarının hükme esas alındığını ileri sürdü. Davacı vekili; teftiş raporuna konu dört işçinin üç vardiya ile çalıştığını, yerleşik içtihatlara göre üç vardiya sisteminde fazla çalışma ücreti tahakkuk etmeyeceğini, teftiş raporunun bu yönden hukuka aykırı olarak tanzim edilmesine rağmen sırf tanık beyanları esas alınarak davanın reddinin hatalı olduğunu iddia etti. Ayrıca, fazla çalışmanın ispatı konusunda işyeri kayıtları, özellikle işyerine giriş çıkışı gösteren belgeler, işyeri iç yazışmaları incelenmeden hüküm kurularak yazılı belgeye karşı yazılı belge ile ispat kuralının bertaraf edildiğini, yerleşik içtihatlara göre işçinin fiilen yaptığı işin niteliği ve yoğunluğuna göre de fazla çalışma olup olmadığının araştırılmadığını ileri sürdü.

'FAZLA ÇALIŞMA DEĞİL'

Fazla mesai uyuşmazlıklarına ilişkin İş Kanunu'nda yeterli bir açıklık olmadığından uygulamada Yargıtay kararları yol gösterici oluyor. Buna göre, inceleme konusu Yargıtay'ın 9. Hukuk Dairesi kararında, üçlü vardiya sisteminde fazla çalışma yapılmasının mümkün olup olmadığı, özellikle müfettiş tarafından üçlü vardiya sisteminde fazla çalışma tespiti yapılması halinde bu tespitin geçerli olup olmadığına ilişkin karara bağlanmış olduğundan büyük ehemmiyet arz ediyor.

Bu açıdan kararda Yargıtay özetle; "Dosya kapsamına göre davalı işçilerin üçlü vardiya düzeninde çalıştıkları uyuşmazlık konusu değildir. Dairemizin yerleşik uygulaması gereğince üçlü vardiya sisteminde fazla çalışma yapılmasının fiilen mümkün olmadığı kabul edilmektedir. Her ne kadar davacı şirkete ait işyerinin istasyon bölümünde çalışan işçilerin ara dinlenme kullanmadan ve işin başından ayrılmadan çalıştıkları taraf tanıklarınca belirtilse de her şeyden önce, üçlü vardiya sisteminde 8 saatlik zaman diliminde zorunlu ihtiyaçlar nedeniyle en az yarım saatlik ara dinlenmesi yapıldığının kabulü gerekmektedir. Zira ara dinlenmenin mutlaka işyeri dışında kullanılmasının aranmaması gerektiği dikkate alındığında, davalı işçilerin fazla çalışma ücretine hak kazanacak şekilde fazla çalışması bulunmadığı görülmektedir. Açıklanan nedenlerle davanın kabulü yerine reddine karar verilmesi hatalı olmuştur" sonucuna varıyor.

İŞ DAVALARINDA YARGITAY KARARLARI



Üçlü vardiya sisteminde fazla çalışma yapılamaz

Üçlü vardiya sisteminin uygulandığı işyerinde işçilerin fazla mesailerinin verilmemesine ilişkin şikayetlerine binaen yapılan teftiş neticesinde, müfettiş tarafından işçilerin fazla mesai yaptığı tutanakla tespit edildi. Buna rağmen inceleme konusu bu Yargıtay kararında; Yargıtay'ın üçlü vardiya şeklindeki çalışma düzeni uygulanan işyerlerinde çalışma saatlerinin belirli olması nedeniyle fazla çalışma yapılmasının mümkün olmadığı yönündeki yerleşik karara binaen müfettiş tutanağı geçerli kabul edilmedi. Kararda; işçilerin ara dinlenme kullanmadan ve işin başından ayrılmadan çalıştıkları taraf tanıklarınca belirtilse de her şeyden önce, üçlü vardiya sisteminde 8 saatlik zaman diliminde zorunlu ihtiyaçlar nedeniyle en az yarım saatlik

ara dinlenmesi yapıldığının kabulü varsayıldı. Bu varsayımda ara dinlenmenin mutlaka işyeri dışında kullanılmasının aranmaması gerektiği dikkate alındı. Neticice itibarıyla müfettiş tutanağıyla tespit edilse bile üçlü vardiya şeklindeki çalışma düzeni uygulanan işyerlerinde 8 saatlik zaman diliminde zorunlu ihtiyaçlar nedeniyle en az yarım saatlik ara dinlenmesi yapıldığı yönündeki varsayımdan hareketle fazla çalışma yapıldığı kabul edilmiyor. Bu yönde yerleşik Yargıtay kararları bir kez daha pekişti. İşçi ve işverenlerin gereksiz ihtilaf yaşamaması için bu karar göz önünde bulundurulması, işverenlerin üçlü vardiya sistemi dahi olsa çalışanların zorunlu ara dinlenmelerini kullandırtmaları ve belgelenmeleri her iki tarafın da lehine olacak.

BAUMA CHINA 2024

Şanhay / Çin Halk Cumhuriyeti
26-29 Kasım 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



- BETON SANAYİSİ
- İŞ VE İNŞAAT MAKİNALARI
- İNŞAAT ARAÇLARI VE EKİPMANLARI
- İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ
- MADENCİLİK
- YEDEK PARÇA SANAYİ

ASYA'NIN ULUSLARARASI LİDER İNŞAAT, MADENCİLİK MAKİNALARI VE ARAÇLARI FUARINDA YERİNİZİ ALIN!

Fuar Hakkında Özet Bilgi

- 330.000 m² sergileme alanı
- 38 ülkeden 3350 katılımcı
- 212.500 ziyaretçi
- Asya'da düzenlenen en büyük inşaat makinaları fuarı
- Bauma fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

Katılım Bedeline Dahil Olan Hizmetler

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemlerine ilişkin dosya masrafı ve bilgilendirme

Ödeme Planı

Katılım Bedeli	: 1120 Euro x m ²
Minimum Stant Alanı	: 12 m ²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönüllü
0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Çağrı Oluç
0212 455 61 05
cagri.oluc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi

Sorumlu Yazışmaları Müdürü
Şükrullah Dolu

Gazete Yayın Sorumlusu
Dişah Sarıhasan

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Dijital Yayın Sorumlusu
Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yanış Topal, Şeref Kılıçlı, Barış Cabacı, Mesude Demirhan

www.istanbulticaretgazetesi.com
Necmi Uysal, Hamit Eteevrans

Reklam Cengiz
Kazan

Abonelik Abdülkadir
Yıldız

Grafik Osman
Kuvvet

Fotoğraf Kamil
Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli 150 TL'dir.
Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 23.08.2024

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00

Enflasyon muhasebesi için öneriler



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, 27 Ağustos'ta sona erecek geçici vergi beyanname verme süresi öncesi enflasyon muhasebesine yönelik önerilerini paylaştı. Avdagiç, "Şirketleri ve özellikle KOBİ'leri çaresiz bırakmamalı" dedi ve önerilerine yönelik çözüm için bir tebliğ beklediklerini vurguladı.

ENFLASYON muhasebesi için geri sayım sürerken, yapılacak işlemin mükellefleri ilave vergi ve iş yüküyle zorlamaması için İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, bir dizi öneriler gündeme getirdi. Avdagiç, enflasyon muhasebesi uygulamasına 'ciro sınırı' getirilmesinin bir çözüm olabileceğini belirterek, örneğin 2023 cirosu 500 milyon liranın altında olan firmaların bu kapsamdan muaf tutulabileceğini söyledi.

Şirketlerin yaptıkları ve devam

eden yatırımdan kaynaklanan ve enflasyon muhasebesi sonucu oluşacak verginin doğmaması gerektiğini vurgulayan Avdagiç, "KOBİ'ler 'faaliyetten doğmayan kâr' üzerinden bir vergi yüküyle karşı karşıya bırakılmamalı. Geçici vergi dönemlerinde enflasyon düzeltmesi yapılmamalı. Ayrıca düzenleme yılda bir kere yapılmalı. Enflasyon muhasebesi, özellikle KOBİ'lere ve bunlara hizmet veren mali müşavirlere içinden çıkılmaz bir iş yükü oluşturmaktadır. Şirketleri ve özellikle KOBİ'leri çaresiz bırakmamalı" diye konuştu.

TEBLİĞLE ÇÖZÜLEBİLİR

Türkiye'deki şirketlerin yüzde 40'ının İTO'ya üye olduğunu, hacim olarak daha da büyük bir oranını temsil ettiklerini aktaran Avdagiç, "Açıkça ifade etmeliyim ki, üyelerimizin ortak sorun paydasi enflasyon muhasebesi. Üyelerimizden bu konuda çok sayıda mesajlar alıyoruz. Bu konuda bir mesafe alınmasının beklentisi içindeyiz. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın bir tebliğ ile bu konuya açıklık getirmesi isabetli olacaktır" ifadelerini kullandı.

Düzeltilme işlemi

Enflasyon muhasebesi, paranın satın alma gücündeki değişimler nedeniyle gerçek durumu ifade edemeyen mali tabloların, gerçek durumu ifade eder hale gelmelerini sağlamak üzere düzeltme işlemine tabi tutulması olarak tanımlanıyor. İşletmelerin en son 2004 hesap dönemine ilişkin bilançoları enflasyon muhasebesine tabi tutulurken, 2021 hesap dönemi sonuna kadar şartların gerçekleşmemesi nedeniyle düzeltme yapılmadı. Enflasyon düzeltmesine tabi tutulacak mali tablolar ve yapılacak düzeltme işlemlerinin usul ve esasları 30 Aralık 2023 tarihinde yayımlanan Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile belirlendi.

BEYANNAME VERME SÜRESİ

2023 hesap dönemine ilişkin verilen yıllık gelir ve kurumlar vergisi beyanname verme süreleri ile 2024 hesap dönemi birinci geçici vergi dönemi beyanname verme süresinin yakın olması nedeniyle ve ilgili meslek kuruluşlarından gelen talepler de dikkate alınarak, Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile birinci geçici vergilendirme döneminde (Ocak-Mart 2024) mükelleflerin enflasyon muhasebesi yapmalarını uygun görüldü. Gelir İdaresi Başkanlığı (GİB), 2024 yılı ikinci geçici vergi döneminde enflasyon düzeltmesi yapılması gerektiğini ve mükelleflere kolaylık sağlanması amacıyla son kez geçici vergi beyanname verme sürelerinin 27 Ağustos Salı gün sonuna kadar uzatıldığını bildirdi.

İşlenmeyen tarım arazileri kirayla üretime kazandırılacak

Tarımda planlı üretimi destekleyecek yeni mevzuat adımları devam ediyor. Yeni yönetmelik kapsamında, mülkiyeti gerçek ve tüzel kişilere ait ve üst üste iki yıl süreyle işlenmeyen tarım arazileri, Tarım ve Orman Bakanlığı tarafından tarımsal amaçlı sezonluk olarak kiraya verilecek.

TARIM ve Orman Bakanlığı tarafından hazırlanan İşlenmeyen Tarım Arazilerinin Tarımsal Amaçlı Kiraya Verilmesine İlişkin Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Yönetmelik, mülkiyeti gerçek ve tüzel kişilere ait ve üst üste iki yıl süreyle işlenmeyen tarım arazilerinin, Bakanlıkça tarımsal amaçlı sezonluk olarak kiraya verilmesine ilişkin iş ve işlemleri kapsıyor. Üst üste iki yıl süreyle işlenmeyen tarım arazileri, arazinin vasfının değiştirilmemesi ve kiralaayan tarafından tarımsal üretimde kullanılması şartıyla Bakanlıkça sezonluk olarak kiraya verilecek. Kiraya verilecek arazilerin tespiti amacıyla il veya ilçe müdürlüğü bünyesinde Arazi Tespit Komisyonu oluşturulacak. Arazi Tespit Komisyonu il müdürlüğünde il müdür yardımcısı veya şube müdürü, ilçe müdürlüğünde ilçe müdürü başkanlığında toplanacak. Komisyon, başkan dahil toplam beş asil, iki yedek üyeden oluşacak.

TESPİT ÇALIŞMALARI

Arazi Tespit Komisyonu, kadastral parsel verileri, uydu görüntüleri, coğrafi bilgi sistemleri, diğer kamu kurumlarından elde edilecek veriler üzerinden yapılacak çalışmalar ve yerinde gerçekleştirilecek arazi kontrolleriyle işlenmeyen tarım arazilerini tespit edecek. Tespit çalışmalarına altlık teşkil edebilecek veriler Bakanlıkça sağlanacak. İşlenmeyen tarım arazilerinin tespitinde, içinde bulunulan yılın 1 Eylül tarihi ile bölgelere göre değişen hasat dönemi dikkate alınarak en geç takip eden süre 31 Ağustos'a kadar olan süre dikkate alınacak. Arazi Tespit Komisyonu tarafından yapılan kontrol sürecinin tamamlanmasının ardından, ekonomik bütünlüğü sağlayan parseller ve ekonomik bütünlük kapsamı dışında kalıp Arazi Tespit Komisyonunca ekonomik tarımsal üretim yapacağı değerlendirilen parseller tespit edilecek.

KİRALAMADAKİ KRİTERLER

Kira bedeli, Komisyon tarafından takdir edilen rayiç kira bedelinden düşük olamayacak. Komisyon, kesinleşen kiralanan tarım arazileri listesini, elektronik ortamda ve il müdürlüğü internet sitesinde yedi gün süre ile ilan edecek. İlan edilen tarım arazilerini kiralamak isteyenler, tarım arazisi kiralama talep formunu eksiksiz olarak doldurarak ilan süresi içerisinde il müdürlüğüne başvuru yapacak. Kiralama başvuruları, Tarım Arazileri Değerleme ve Edindirme Bilgi Sistemi üzerinden de gerçekleştirilebilecek. Kiralama öncelikli

olarak, kiraya verilecek tarım arazisinin bulunduğu yerleşim yerinde ikamet edenlere, sivil toplum kuruluşlarına ve meslek odalarına yapılacak. Öncelikli gruplardan birden fazla istekli çıkması halinde en yüksek teklifi verene, öncelikli gruplardan istekli çıkmaması halinde ise diğer isteklilerden en yüksek teklifi verene kiralama yapılacaktır.

KİRA BEDELİNİN ÖDENMESİ

Kiraya verilecek tarım arazisi, sözleşme tarihinden itibaren 15 gün içinde arazi teslim tutanağı ile kiracısına teslim edilecek. Kiralanan tarım arazileri, Bakanlıkça belirlenen kayıt sistemlerine kaydedilecek ve kiracılar bu arazilerle ilgili tarımsal desteklerden yararlanılacak. Kira bedeli arazi sahibine ödenecek. Arazi maliklerine veya hak sahiplerine ulaşılamaması halinde, kira bedelleri Bakanlıkça belirlenecek bir kamu bankasında araziye özgülenerek açılacak üçer aylık vadeli hesapta nemalandırılacak. Mülkiyeti ihtilafı tarım arazilerinde ihtilafın giderilmesi halinde biriken kira geliri ve ferileri hak sahiplerine payları oranında dağıtılacak.



Yönetmeliğe aykırı kullanıma yaptırım

Yönetmeliğe göre; kiracı, kiraladığı tarım arazisini yönetmeliğe ve kira sözleşmesine aykırı kullanması durumunda, arazi maliklerinin haklarının saklı kalması kaydıyla takip eden yılda bu yönetmelik kapsamında yapılacak kiralamalara teklif veremeyecek. Tarım arazilerinin rayiç kira bedelinin tespitinde emsal olarak kullanılmak üzere, kiralanacak tarım arazisi ile benzer özellikte ve aynı yerleşim yerinde bulunan en az üç adet kiralanmış tarım arazisi tespit edilecek. Emsal olarak kullanılacak tarım arazisinin belirlenmesinde akrabalar ve hissedarlar arası kiralama, sosyal nedenlerle kiralamalar gibi özel amacı olan kiralama bedellerinin piyasa koşullarını temsil kabiliyetlerine dikkat edilecek.

JEC WORLD 2025

Paris - Fransa
4 - 6 Mart 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMASI JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

JEC WORLD 2025 GENEL BAKIŞ

- Kompozit malzemeler ve uygulamaları ile inovasyona yönelik sektörün önde gelen global etkinliği,
- Küresel kompozit topluluğuyla buluşma ve yeni iş bağlantıları oluşturma imkanı,
- 76.000 m² sergileme alanı
- 100 ülkeden 1.300 katılımcı
- 40.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2013 yılında itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye Milli İştirak Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin dosya bedeli

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.000 Euro / m²
Minimum stant alanı : 9 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Esra Yılmaz
0212 455 65 10
0530 874 89 73
esra.yilmaz@ito.org.tr

Ferit Oğuztürk
0212 455 61 01
0530 386 92 55
ferit.oguzturk@ito.org.tr

Esra Avcıoğlu
0212 455 61 10
0530 386 92 66
esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Sözleşmeli tarımla üründe-gelirde istikrar

Yaptırım olsun, herkes korunsun

Mustafakemalpaşa Ziraat Odası Başkanı Mehmet Aydemir, bakanlığın hazırladığı tip sözleşme modelinin hem üreticiyi hem de firmayı koruduğunu söyledi. Ancak, bir yaptırım olmadığı için fabrikaların tek taraflı sözleşme uyguladığını savunan Aydemir, şöyle konuştu: "Bugün domatesin fiyatı serbest piyasada ortalama 1 lira 70 kuruş. Taahhütlü fiyatı ise 3.60-3.70 lira arasında. Fakat sözleşmeler fabrikaların elinde olduğu için taahhütlerini düşürmeye başladılar. Fabrikayla 100 ton domates için anlaşma yaptysanız, yüzde 10 düşüş yapılıyor. Bunun da önüne geçilemiyor."

Aydemir, çiftçilerin çoğunun neden sözleşmeli tarım yapmadığı konusunda da şunları söyledi: "Fabrikalar ocak, şubat, mart ve nisan ayına kadar ödeme yapıyor. Serbest piyasada ise haftalık ödemeler oluyor. Çiftçi de borçlarını ödemek veya işçi parasını karşılayabilmek için serbest piyasa içinde ekime mecbur kalıyor. Mesela 100 dönüm domates ekiyorsa, yarısını sözleşmeli, diğer yarısını da serbest piyasada satıyor. Biz bunu istemiyoruz. Sözleşmeli tarımdan yanayız."

Aydemir, tip sözleşme modelinde şartların adaletli bir şekilde belirlendiğini belirtti. "Eğer üreticinin elinde bakanlığın hazırladığı bir sözleşme olsaydı, fabrika o 100 ton domatesi alıp işlemek zorunda kalacaktı. Veya geçen yıl serbest piyasada fiyat yükseldiği için fabrikayı koruyacaktı" diyen Aydemir, bu konuda zorlayıcı hükümlere ve devletin yaptırımına ihtiyaç olduğunu vurguladı.

Yazılı sözleşme garanti altına alır

Alanya Ziraat Odası Başkanı Tahir Göktepe, bir firmanın ya da resmi kurumun, üreticiye yetiştiricilik yaptırıcaksın önce bunun maliyetinin hesaplandığını söyledi. Başkan Göktepe, şunları kaydetti: "Hesaplama ardından anlaşmaya bağlı bir oran belirlenir ve alıcı firma o oran üzerinden alacağını taahhüt eder. Tabii fiziki olarak yazılı bir sözleşme varsa sorumluluğunu yerine getirmeyen taraf, ceza öder. Üretici de örneğin şu kadar dönümden 20 ton domatesin hasadını yaparak, şu firmaya vereceğim diye taahhüt eder. 20 tonun altında olursa cezai işlemler olur. Ayrıca üretici domatesi anlaştığı firmaya değil de başka bir firmaya verirse bazı yaptırımlar uygulanır. Böylece sanayici üreticiye, üretime başlamadan önce belirledikleri fiyat üzerinden ödemeyi garanti eder. Kahramanmaraş, İzmir ve Bursa'da domatesle ilgili yaşanan sıkıntı üretimle ilgili değil, pazarda sorun var."

Alanya bölgesinde tropikal ürünlerde sözleşmeli tarım girişimleri hakkında bilgi veren Tahir Göktepe, "Kendi bölgemizde tropikal meyvelerle ilgili çalışmalarımız var. Üreticimiz iki dönümden boynuzlu kavunu (Kiwano) üretmek üzere tedarikçi firmayla anlaştı. Kaç ton ürün çıkacağı belirlenip, ona göre fiyat belirlendi. Hem üretici hem de karşı taraf mağdur olmayacak şekilde bir anlaşmaya varıldı. Mangoyu da sözleşmeli üretimle almak isteyen firmalar var. Ancak çok düşük fiyat verildiği için kooperatifleşmeye gidiyoruz" dedi.



Üreticinin gelirini ve tarım endüstrisinin alım hedeflerini güvence altına alan sözleşmeli tarım uygulamaları yaygınlaşıyor. Maliyet ve mahsul hesabı yapıldıktan sonra hazırlanacak yazılı sözleşme, iki tarafın haklarını garanti altına alıyor. Uygulama, arz güvenliğinin ve gıdada fiyat istikrarının korunmasına da destek oluyor.

TÜRKİYE, geçen yıl elde ettiği 68.5 milyar dolarlık tarımsal hasılayla Avrupa'da birinci; dünyada ise ilk 10 ülke arasında yer aldı. Bununla birlikte ürün arzını planlamak ve üreticiyi güçlendirmek için sözleşmeli tarım modelini yaygınlaştıracak yeni adımlar atılıyor. Sözleşmeli tarımın, usulüne uygun yapıldığı takdirde hem üreticiyi hem de alıcı firmaları korumak açısından önemli olduğu belirtiliyor. Bu model, aynı zamanda tarım değer zincirinin son halkası olarak tarladan sofraya gelene kadarki süreçte fiyat istikrarı sağlanması için de büyük bir fırsat olarak görülüyor.

Sözleşmeli olarak üretim yapılan alanlarda yaşanan bazı sorunlar ise Tarım ve Orman Bakanlığı ile ziraat odalarının takibinde.

HERKESİN HAKKINI KORUYACAK SİSTEM

Tarım ve Orman Bakanı İbrahim Yumaklı, konuyla ilgili açıklamasında, "Hasat sezonu devam ederken, bazı üreticilerin haksız uygulamalarla karşı karşıya kaldığını tespit ettik" dedi. Sözleşmeli üretimin, hem üreticinin hem sanayicinin haklarını teminat altına alan önemli bir araç olduğunu kaydeden Bakan Yumaklı,

açıklamasına şöyle devam etti: "Dikkat edilmesi gereken husus, Bakanlığımız tarafından üretim konularına göre ayrı ayrı hazırlanan tip sözleşmelerin kullanılmasıdır. Öte yandan, bugün sahada yaşananlar, üreticimizin hakkını korumak için sözleşmeli üretimin ne kadar önemli olduğunu bir kere daha ortaya koymuştur. Bakanlık

kullanmaya devam edeceğiz. Bunlar dikkate alındığında, sözleşmeli üretimi de içinde barındıran 'Tarımsal Üretim Planlaması', bu tip arz-talep dengesizliklerine çözüm olacaktır. Üretimden sorumlu bir Bakanlık olarak, bugüne kadar olduğu gibi alın terini emeğiyle buluşturan üreticimizi kollayan, güvenli gıdaya ulaşması en doğal



olarak bu uygulamanın yaygınlaşması için somut adımlar atmayı kararlılıkla sürdüreceğiz."

DENGESİZLİKLE MÜCADELE

Yumaklı, sözleşme dışına çıkan fırsatçılara ve üretimdeki dengeleri bozmaya yönelik girişimlere müsaade etmeyeceklerinin altını çizerek, şunları kaydetti: "İlgili bakanlıklar olarak piyasa gözetim ve denetim yetkilerini bundan önce olduğu gibi sıkı bir şekilde

hakkı olan tüketicimizi de koruyan politikalarımızı kararlılıkla sürdüreceğiz."

Öte yandan, konuyla ilgili olarak temas kurduğumuz ziraat odaları başkanları, İstanbul Ticaret Gazetesi'nin sorularını cevapladı. Başkanlar, sözleşmeli tarımın yaygınlaşması gerektiğini belirterek, hem üreticinin korunması hem de fabrikalar açısından Tarım ve Orman Bakanlığı'nın belirlediği tip sözleşmesinin önemli olduğunu vurguladı.



Ekonomide makro dengeler iyileşiyor, reel sektör zorlanıyor

2023 yılı haziran ayında uygulanmaya başlanan, 2024 yerel seçimleri öncesi kesintiye uğrayan ekonomide rasyonel politikalar, 2024 yılı nisan ayından itibaren daha kararlılıkla uygulanıyor. Buna bağlı olarak ekonomide dezenflasyon sürecine girilmiş olup makro göstergelerde de kademeli iyileşmeler başladı. Ancak diğer yandan uygulanan sıkılaştırma politikaları nedeniyle reel sektör daha çok zorlanıyor.

1. Eylül ayı yıllık enflasyonu yüzde 40'lara inebilir

Haziran ayında enflasyonda yaşanan düşüşle dezenflasyon süreci fiilen başladı. Haziran ayında aylık TÜFE yüzde 1.64 oldu ve yıllık TÜFE yüzde 71.6'ya geriledi. Temmuz ve ağustos aylarında fiyat ve vergi ayarlamaları nedeniyle aylık TÜFE yüzde 3'ün üzerinde olacak. Eylül ayında da düşük bir aylık TÜFE bekleniyor. Aylık enflasyondaki bu tahminlere bağlı olarak eylülde yıllık enflasyon yüzde 40'lara inecek ve Merkez Bankası'nın yılsonu yüzde 38 hedefine yaklaşılacak.

2. Cari açık ve dış ticaret açığı azalıyor, turizm gelirleri artıyor

Uygulanan sıkılaştırma politikalarının bir diğer hedefi, ödemeler dengesinde sürdürülebilir bir açığa ulaşılmasıdır. Sıkılaştırma politikalarıyla altın ve enerji ithalatındaki gerilemeler sonucu haziran sonu itibarıyla yıllık cari açık 24.8 milyar dolara indi. Ocak-haziran döneminde dış ticaret açığı yüzde 30.5 azalışla 61 milyar 325 milyon dolardan 42 milyar 591 milyon dolara geriledi. 2024 yılının ilk yarısında turizm gelirleri ise yüzde 9.3 artarak 23.7 milyar dolara yükseldi.

3. Kamuda tasarruf ve vergi paketi

Maliye politikası alanında sıkılaştırma için kamuda tasarruf paketi ve yeni vergi paketi açıklandı. İlk paket ile kamuda yıllık 130-140 milyar TL tasarruf sağlanması hedefleniyor. Yeni vergi paketi ise ilave 155 milyar TL vergi ve gelir elde edilmesini öngörüyor. Vergi alanında ekim ayı ile yeni paketlerin açıklanması da bekleniyor.

4. Döviz rezervlerinde artış sürüyor

Yerel seçimler sonrası ekonomi yönetiminin görevde kalması ve politikaların kararlılıkla uygulanması sonucu yurt dışı kaynak girişi hızlandı, yerleşikler de dövizden TL'ye dönmeye başladı. Artan döviz likiditesini T.C. Merkez Bankası satın aldı ve döviz rezervlerini önemli ölçüde artırdı. Merkez Bankası net rezervleri 51.4 milyar dolara kadar yükseldi.

5. Reel kesim güven endeksi yılın en düşük seviyesinde

Ekonomide uygulanan sıkılaştırma politikalarıyla dezenflasyon sürecine girildi, döviz rezervleri en yüksek seviyelerine ulaştı, Türkiye'nin risk primi azalırken kredi notları yükseldi. Ekonomide rasyonel politikalarla dönüşle makro göstergelerde iyileşmeler sağlanıyor. Ancak diğer yandan uygulanan sıkılaştırma politikaları reel sektörü zorluyor. Sıkılaştırma politikalarına bağlı olarak iç talep daha çok zayıflıyor. Buna bağlı olarak reel sektör güven endeksi de 2024 yılının en düşük seviyesine geriledi. Reel sektör için zorluklar artıyor.

6. Reel sektörde daralma kuvvetleniyor

Enflasyonla mücadelede uygulanan sıkılaştırma politikaları imalat sanayinde önce yavaşlamaya, şimdi de kuvvetlenen bir daralmaya yol açıyor. İstanbul Sanayi Odası'nın sektörler PMI verileri temmuz ayında daralmanın kuvvetlendiğini gösteriyor. Temmuz ayı itibarıyla iç ve dış talepteki zayıflamaya bağlı olarak 10 alt imalat sanayi sektöründe de daralma yaşandı. Özellikle enflasyonla mücadele için yurt içinde uygulanan sıkılaştırma politikaları imalat sanayini zorlamaya devam edecek.

7. Elektrik, doğalgaz ve ulaştırma fiyat artışları maliyetleri artırarak

Bir yandan enflasyonla mücadele için sıkılaştırma politikaları uygulanırken, diğer yandan birçok kamu fiyatında artışlar yapılıyor. Hane halkı satın alma gücü ile reel sektörün maliyetlerini önemli ölçüde etkileyen elektrik, doğalgaz ve ulaştırma fiyatlarında yüksek artışlar yapıldı. Bu artışlar ağustos ayından itibaren satın alma gücü ve maliyetler üzerinde ilave baskı oluşturacak.

SON SÖZ REEL SEKTÖR İÇİN SONBAHAR AYLARI DAHA ZORLU VE KRİTİK OLACAK.



Şeker pancarına istikrar getirdi

Şeker pancarında sözleşmeli üretim istikrarlı gelir sağlıyor. Türkiye Şeker Fabrikaları A.Ş. (Türkşeker) Genel Müdürü Muhiddin Şahin, şeker pancarı üretiminin desteklenmesi ve çiftçilere verilen aynı ve nakdi avansların geri dönüşünün sağlanması için sözleşmeli üretime ihtiyaç duyulduğunu ifade etti. Şahin, bu sayede pancar üretiminin de

garanti altına alındığını bildirdi. Şahin, fabrikalarda işlenecek pancar üretimi garantisinin, ürün satış garantisi verildiği için de çiftçiler açısından en iyi sözleşmeli üretim modeli olduğunu vurguladı. Şahin, şöyle konuştu: "Türkşeker'in pancar üreticileriyle imzaladığı sözleşmede, ürün fiyatı, üretim, teslim ve alım şartları, üretim döneminde verilecek avans ve destekler, ürün bedel ödemeleri ve cezai müeyyideler olmak üzere şeker pancarı üretiminin her aşamasını

kapsayan hususlar yer alıyor."

Türkşeker tarafından üreticilere, gübre ve tohum ihtiyacının da karşılanması amacıyla pancar yetiştirme sürecinin sonuna kadar 6 nakdi avans verildiğini aktaran Şahin, geçen yıl bu kapsamda yaklaşık 5.5 milyar lira avans ve 4.1 milyar lira destek ödemesi yapıldığını dile getirdi. Şahin, bu yıl ise üreticilere temmuz sonuna kadar toplam 2.8 milyar lira avans ödemesi yapıldığını, yıl sonuna kadar tutarın 4.2 milyar lirayı bulacağını sözlerine ekledi.

Türkiye, gıda güvenliğine ve bazı tarım ürünlerinin uzun süreli muhafazasına önemli katkılar sağlayan lisanslı depoculukta da yatırımlarını sürdürüyor. Toplam kapasite, 47 ilde lisans verilen 212 işletmeyle yaklaşık 11.4 milyon tona ulaştı.

Tarımdaki reform sürecine ve üreticilerin finansmanına da destek veren lisanslı depoculukta büyüme devam edecek. Kuruluş izni verilen 494 işletmenin tamamı devreye alındığı takdirde, kapasite yüzde 145 artışla 28 milyon tona çıkacak.



**GIDA GÜVENLİĞİ VE
PIYASA DENGESİ İÇİN**

Lisanslı depoculukta kapasite yüzde 145 büyüyecek

TARIM politikaları, ülkelerin gıda güvenliğini doğrudan etkiliyor. Bu sebeple tarımsal üretimlerinde kendine yeterlilik ve olağanüstü durumlarda dışa bağımlı olmaksızın halkın ihtiyaçlarını belirli bir süre karşılayacak kadar ürünün depolarında olması büyük önem taşıyor. Söz konusu riskleri minimize edecek araçlar arasında uzun süre depolama imkanı sağlayan lisanslı depoculuk da yer alıyor. Türkiye, bu konudaki mevzuat altyapısını TBMM'de 2005 yılında kabul edilen 'Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk Kanunu' ile başlattı. Devam eden süreçte, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Kanunu'nun ilgili maddeleriyle şekillendirdi. Vergi istisnaları, depo kira desteği, üreticilere nakliye ve analiz desteği, kredi faizi desteği, lisanslı depo yatırım ve işletme kredisi desteği, yatırım teşvik belgesi karşılığı verilen destekler mekanizmalarını da devreye aldı.

DEPOLARIN ULAŞTIĞI HACİM

Türkiye'nin tarımsal üretimine bakıldığında, TÜİK verilerine göre üretim miktarları; 2023 yılında bir önceki yıla göre tahıllar ve diğer bitkisel ürünlerde (yem bitkileri hariç) yüzde 10.3, sebzelerde yüzde 0.6, meyveler, içecek ve baharat bitkilerinde yüzde 2.3 oranında arttı. Buna göre, 2023 yılında tahıllar ve diğer bitkisel ürünlerde 77.7 milyon ton; sebzelerde

31.8 milyon ton; meyveler, içecek ve baharat bitkilerinde 27.4 milyon ton üretim gerçekleşti. Genel olarak değerlendirildiğinde, 2022 yılı sonu itibarıyla 129 milyon ton olan bitkisel üretim, 2023 yılı sonunda yaklaşık 137 milyon tona çıktı. Öte yandan, tarımda belli ürünlere hizmet sağlayan lisanslı depoculukta ulaşılan toplam kapasite ise temmuz sonu itibarıyla 47 ilde lisans verilen 212 işletmeyle yaklaşık 11.4 milyon ton oldu. Önümüzdeki dönemde lisanslı depoların toplam kapasitesi, kuruluş izni verilen 494 işletmenin tamamı devreye alındığı takdirde, yüzde 145 artışla 28 milyon tona çıkacak.

KURULUŞ VE YÜKÜMLÜLÜKLER

Tarım ürünleri lisanslı depo işletmeleri, ekonomik ihtiyaç ve etkinlik şartları göz önünde bulundurularak, Ticaret Bakanlığı tarafından verilen izinle anonim şirket şeklinde kuruluyor. Şirketin kuruluşunda, depolama kapasitesine göre ilgili tebliğde belirlenen tutarda ödenmiş sermayeye sahip olunması ve yönetmelikte gösterilen belgelerin ibraz edilmesi koşulları aranıyor. Kuruluş izni alan şirkete ancak kanunun öngördüğü şartları taşıdığının tespiti halinde faaliyet izni (lisans) veriliyor. Şirket, faaliyet izni almadan depoculuk faaliyetinde bulunamıyor, ürün kabul edemiyor, ürün senedi düzenleyemiyor. Ayrıca, lisanslı depo işletmeleri, lisans koşulu olarak işletme tesisleri ve lisanslı depoculuk faaliyeti kapsamında depoladığı ürünler için sigorta

yaptırmak zorunda. Çiftçi ise lisanslı depoya ürününü teslim ettiğinde iki durumdan birini tercih ediyor; satıyor veya emanet olarak veriyor.

ÜRÜN TİCARETİ TÜRİB'DE

Lisanslı depoculuk sistemiyle uzun süreli depolanabilen hububat, baklagiller, yağlı tohumlar, pamuk, fındık, zeytin, kuru kayısı ve Antep fıstığı gibi ürünlerin muhafazası ve ticareti sağlanıyor. Sistemde, tarım ürünlerinin sınıf ve kaliteleri yetkili sınıflandırıcı laboratuvarlarca belirleniyor ve bu ürünler modern altyapıya sahip lisanslı depolarda korunuyor. Bu ürünlerin ticareti, ürünün mülkiyetini temsilen lisanslı depo işletmesince düzenlenen Elektronik Ürün Senedi (ELÜS) vasıtasıyla Türkiye Ürün İhtisas Borsası'nda (TÜRİB) yapılıyor. Haziran 2018'de kurulan TÜRİB; lisanslı depo işletmecilerince oluşturulan elektronik ürün senetleri ile elektronik ürün senetlerine dayalı vadeli işlem sözleşmelerinin ticaretinin yürütülmesini sağlamak üzere borsacılık faaliyetinde bulunuyor.

17 FARKLI ÜRÜNDE İŞLEM

TÜRİB, tarladan sofraya gıda tedarik zincirinin dijitalleşmesi, ELÜS'ün yaygınlaştırılması, sözleşmeli tarımın gelişmesi, lisanslı depoculuk gibi alanlarda TOBB, Ticaret Bakanlığı, Tarım ve Orman Bakanlığı, Hazine ve Maliye Bakanlığı ve diğer paydaşları ile işbirliğini de sürdürüyor. TÜRİB tarafından 26 Temmuz 2019 tarihinde faaliyete geçirilen ELÜS Piyasası'nda 2023 yılında 331 binin üzerinde işlemde 12 milyon ton ve 82 milyar TL'lik hacim oluştu. Öte yandan, Temmuz 2024 itibarıyla TÜRİB'in 5 yıllık faaliyet döneminde işlem hacmi 209.2 milyar TL'yi, işlem miktarı 43.3 milyon tonu, işlem adedi 1.1 milyon aştı. Buğday, mısır, arpa ve ayçiçeği tohumu başta olmak üzere TÜRİB'de işleme açık 17 ürüne konu ELÜS'lerin tamamında işlem gerçekleşti. Lisanslı depoculuk ürün yelpazesine yeni katılan kanola ve peynirde de ilk ELÜS ihraçlarının 2024 yılında yapılması bekleniyor. İşlem gören 17 ürünün listesi şu şekilde: Arpa, buğday, çavdar, çeltik, fındık, mercimek, mısır, nohut, pamuk, soya fasulyesi, ayçiçeği tohumu, fasulye, kabuklu Antep fıstığı, kuru kayısı, tritikale, yulaf ve zeytin.

288 lokasyonda hizmet

Lisanslı depoculuğu ve ELÜS'ü bir adım daha ileri götürecek önemli bir eşikte olduklarını belirten TÜRİB Genel Müdürü Ali Kırılı, ulaşılan kapasite konusunda şu açıklamayı yaptı: "Kayıtlarla ilgili işlemleri 112 acente aracılığıyla sürdürüyoruz. Temmuz sonu itibarıyla 212 lisanslı depo var. Bunlar, şubelerle beraber 288 lokasyonda hizmet veriyor. Ayrıca 232 bin yatırımcı işlem yapabilecek şekilde TÜRİB Platformu'na kaydedilmiş durumda. Bunu, inşallah aracı sistemle daha ileriye götüreceğiz. Lisanslı depolar çok ciddi bir hacme ulaştı. İşlemlere başladığımızda kapasiteleri 4 milyon tondur. Geldiğimiz noktada kapasiteleri, 11 milyon 400 bin tona yaklaşmış durumda. Türkiye'nin buğday depolaması, her sene 35-40 milyon ton arası değişiyor. Yani bugün yaklaşık yüzde 30'u artık lisanslı depolarda depolanır hale geldi. Bunun, gerçekten yakalanmış ciddi bir ivme ve başarı olduğunu düşünüyorum."

ELÜS sisteminin işleyişi ve güvenceleri

Tarımsal ürünün tarladan sofraya uzanan yolculuğu, bin bir emek ile yetiştirilen ürünlerin hasat edilmesiyle başlar. Ürünler ya fiyatı daha da yükselmesi beklenerek depolanır ya da hasadın hemen ertesinde satılır. Tarımsal ürünler, Ticaret Bakanlığı tarafından verilen lisanslarla kurulan ve Bakanlığın gözetim ve denetimi altında faaliyet gösteren lisanslı depolarda da saklanabiliyor. Tarım ürünleri lisanslı depoya getirildiğinde, dolu tartım ve yetkili sınıflandırıcı tarafından numune alım işlemleri gerçekleştiriliyor. Yetkili sınıflandırıcı tarafından yapılan analizlere bağlı olarak tarımsal ürünler, kalite ve cinsine göre sınıflandırılıyor. Lisanslı depolardaki tarımsal ürünler, lisanslı depo tarafından oluşturulan aynı miktar, cins, sınıf ve kalitede ürünü temsil eden resmi bir elektronik kayıtta, elektronik ürün senedi, yani kısaca ELÜS ile temsil ediliyor. Sistemin işleyişinde ELÜS ve analiz bilgileri Merkezi Kayıt Kuruluşu'na gönderiliyor. ELÜS'ler lisanslı depoyu ve ELÜS özelliklerini içeren 12 haneli standart ISIN kodları ile sınıflandırılıyor. ISIN kodu ise lisanslı depolar tarafından Takasbank'tan alınıyor. Çiftçiler aynı nitelik ve kalitedeki tarımsal ürünlerini, ELÜS'lerini ibraz ederek geri alabilecekleri gibi ELÜS'lerini teminat göstererek kredi de kullanabiliyor.



Serif KILIÇLI

Tarımın finansmanına katkı

Lisanslı depoculuk sisteminin hedeflerinden bazıları şunlar:

- Hasat dönemlerinde tarım ürünlerindeki arz yığılması nedeniyle oluşan fiyat düşüşlerinin önlenmesi ve piyasanın dengelenmesi,
- Özellikle finansman sıkıntısı çeken küçük çiftçiler ile ürün sahiplerinin, lisanslı depolara verdikleri ürünleri karşılığında aldıkları ürün senetleri aracılığıyla bankalardan kredi ve finansman sağlamaları,
- Tarım ürünleri ticaretinin herkesçe kabul gören standartları belirlenmiş ürünler üzerinden yapılması, kaliteli üretimin teşvik edilmesi, güvenli bir piyasanın oluşturulması,
- Tarım ürünleri ticaretinin kayıt altına alınması,
- Halihazırda uygulanan tarım reformunun başarılmaması ve tarım ürünleri ticaretinde özel sektör katılımının artırılması,

- Üretimde ve fiyatlandırmada devlet müdahalelerinin asgariye indirilmesi, bu alana yönelik yapılan yüksek harcamalardan önemli tasarruf sağlanması, serbest piyasa ve fiyat oluşumunu bozan müdahalelerden uzaklaşılması,
- Tarım ürünleri üreticileri

- açısından kolay pazarlanabilen, iyi muhafaza edilen ve nakliye masrafları en aza indirilmiş bir sistemle istikrarlı ve daha yüksek bir gelir seviyesi elde edilmesi,
- Yatırımcılar için döviz, altına, hisse senedine, faize ve benzerlerine alternatif yeni bir yatırım aracı sağlanması.





İTO'yla 16 firma daha ihracata ilk adımı attı

KOBİ'lerin ihracatçı olmalarına ve yeni pazarlara açılmalarına katkıda bulunmak amacıyla İTO tarafından 2005'ten beri yürütülen 'İhracata İlk Adım Programı'nın (İİAP) 16. etabı tamamlandı. Programla 16 firma daha ihracata ilk adımı attı.

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), üyelerine yeni pazarlar bulmak, KOBİ'lerin yurt dışına açılmasını sağlamak ve Türkiye'nin küresel pazarlardaki payını artırmak için çalışmalarını sürdürüyor. İTO, 2005 yılından bu yana da KOBİ'lerin ihracatçı olması için İhracata İlk Adım Programı'nı (İİAP) uyguluyor. Programa katılan firmaları sıfırdan başlatıp ihracat uzmanı haline getiriyor ya da ihracatçı firmaların ihracat kabiliyetlerini daha da artırıyor. İstanbul Ticaret Odası, 2005'ten bu yana 342 firmaya, İİAP kapsamında danışmanlık hizmeti verdi. İİAP ile bugüne kadar hiç ihracat yapmamış ya da düzensiz olarak ihracat yapmış firmalar, düzenli ihracat yapar hale

getirildi. Programın 16. etabı için ise 45 firma ön elemeyi geçip, mülakata girdi. Mülakatlar sonucunda belirlenen 16 firmaya dört ay boyunca 48 saat yerinde danışmanlık hizmeti verildi.

42.5 MİLYON DOLAR

Program kapsamında, danışmanlık süresince yapılan ölçme ve değerlendirme neticesinde, firmalar 14. etaba kadar toplam 40 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdi. 15. etap kapsamında danışmanlık alan firmalar ise 2.5 milyon dolar tutarında ihracat yaptı. 16. etabı tamamlanan İİAP'la da bugüne kadar 342 firmanın ihracata ilk adımı atması sağlandı.

KABİLİYET ARTIŞI

Programın 16. etabının sonunda firmaların ihracat becerileri ortalama

yüzde 68 arttı. 16. etapta yer alan 16 firma, geçen hafta düzenlenen törenle sertifikalarını aldı. İİAP'ın 16. etabının kapanış toplantısında konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Giyasettin Eyyüpkoca, ihracatın Türkiye için vazgeçilmez olduğunu belirterek, "Esnek yapı, yenilikçi ve hızlı hareket etme kabiliyetine sahip KOBİ'lerimizin dünyaya açılması, Türkiye'nin küresel rekabetteki yerini güçlendiren en önemli faktördür" dedi.

106 BİN KOBİ

İhracat yapan KOBİ'lerin sayısının hızla arttığına dikkat çeken Eyyüpkoca, "İhracat yapan KOBİ'lerimizin sayısı 2013'ten 2022'ye kadarki 9 yıllık süreçte 55 binden 106 bine yükseldi. Öte yandan, ülkemiz ihracatını sırtlayan çok büyük ölçekli firmaların yanında KOBİ'lerimizin de payı günden güne artıyor. Bu rakamların büyüme eğilimi göstermesi sevindirici. İİAP'la hiç ihracat yapmayan ya da ihracat yapmış ama sürekli hale getirememiş işletmelerimize ihracatın kapılarını kalıcı olarak aralamak istiyoruz" dedi.

İlk ihracatımızı yapacağız

Kardelen Giyim Ürünleri: Büyük ve ünlü markalara erkek giyim ürünleri üreten bir firmayız. Dolayısıyla doğrudan ihracat yapan bir firma değildik. Bu konuda deneyimimiz de yoktu. İhracata İlk Adım Programı ile farkındalık kazandık. İngiltere'de bir fuara katıldık. Önümüzdeki aylarda da ilk ihracatımızı gerçekleştireceğiz.



İhracatta süreklilik sağlayacağız



Mod Tasarım: Biz proje bazlı mimari ve iç mimari

hizmeti veren, 20 yıldır da sektörde olan bir firmayız. Küçük ölçekli ihracat yapıyorduk ama sürekliliğimiz yoktu. Bu programla operasyonel süreçlerimizi geliştirerek güçlendik, verimli bir eğitim süreci geçirdik.

MWC BARCELONA 2025

Barcelona / İspanya
3 - 6 Mart 2025

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ
İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU

MWC BARCELONA 2025 DÜNYANIN TEKNOLOJİK DEĞİŞİMİNDE YER ALIYORUZ!

MWC BARCELONA 2025

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, dünyanın en büyük mobil teknolojileri fuarı
- 120.000 m² alanda 8 salon 2.400'ü aşkın katılımcı
- 202 Ülkeden 88.500'ü ziyaretçi, %73'ü uluslararası, %50'si üst düzey yönetici
- 1.000'den fazla konuşmacı
- 2.400'den fazla uluslararası basın mensubu
- 40 Ülke pavilyonu
- İstanbul Ticaret Odası'nın 2014 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye Milli İştiraki'nin yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı (Fuar idaresince belirlenecek limit dahilinde)
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Stant üzerinde yer alacak LED ekranda, katılımcı firma tanıtım filminin sunulması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.850 Euro / m²
Minimum Stant Alanı : 6 m²



Akif Gönüllü
0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Gökhan Çapkin
0212 455 61 16
0530 664 86 22
gokhan.capkin@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal



İTO Yönetim Kurulu Üyesi Giyasettin Eyyüpkoca, katılımcılara sertifikalarını takdim etti.



Tek kalem ihracatta bir yıllık satış

Ayrotek Mühendislik: Savunma sanayine yönelik çalışan, startup'tan scaleup'a geçme aşamasında olan mühendislik firmasıyız. Ana sanayicilere ürün satıyorduk. Sistemin alt parçalarını ürettiğimiz



için direkt ihracatımız yoktu. Bu programla çok önemli kazanımlar elde ettik. Önümüzdeki ay içerisinde ilk ihracatımızı yapacağız. Bir yıl içinde sattığımız ürün miktarını tek kalemde Tayvan'a satmış olacağız.

Lisanslı melek yatırımcılardan girişimciliğe 40 milyon TL

Lisanslı melek yatırımcılar, Haziran 2013'ten bu yana başlangıç veya büyüme aşamasındaki girişimlere 40 milyon liraya yakın sermaye sağladı. Girişim ve yatırım çekmede İstanbul lider oldu. En çok yatırım yapılan alan ise bilgisayar programlama, danışmanlık, bilgi teknolojisi ve bilgisayar hizmet faaliyetleri.

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı verilerine göre, girişim sermayesi fonlarına kaynak aktarılmasını düzenleyen bireysel katılım sermayesi sistemine ilişkin mevzuat, Haziran 2012'de çıkarıldı. Sistem, uygulama yönetmeliğinin Şubat 2013'te yürürlüğe girmesiyle faaliyete geçerken, bu kapsamdaki ilk yatırım Haziran 2013'te gerçekleştirildi. Söz konusu tarihten bu yana iptal edilenler hariç 1072 melek yatırımcı lisansı düzenlendi. Bunlardan 594'ü aktif durumda. Uygulama kapsamında geçen yıl 158, bu yılın 6 ayında 48 lisans verildi. Lisans başvurularının yüzde 67.91'inin yüksek gelir veya servet sahibi, yüzde 32.09'unun ise tecrübeli olduğu belirlendi. Türkiye'de melek yatırım ağlarıyla ilk yatırımın gerçekleştirildiği Haziran

2013'ten bugüne kadar başlangıç veya büyüme aşamasındaki 71 yatırım için 224 yatırımcı, 39 milyon 388 bin lira sermaye aktardı. Uygulama kapsamında geçen yıl 4 yatırımcı, 17 girişime, 5.2 milyon liralık sermaye sağlarken, bu yılın ilk yarısında 9 yatırım için 27 melek yatırımcının 6 milyon 613 bin lira sermaye transfer ettiği kayıtlara geçti. Yatırım başvurularının 1'i Konya, 1'i Bursa, 1'i Kocaeli, 2'si Kırıkkale, 2'si İzmir, 4'ü Ankara, 60'ı İstanbul merkezli faaliyet gösteren firmalar için yapıldı.

5'TEN AZ ORTAKLI

Yatırım yapılan işletmelerin yüzde 42'sinin 5'ten az, yüzde 20'sinin 5 ile 10 arası, yüzde 38'inin 10'dan fazla ortağı olduğu belirlendi. Melek yatırımcıların sermaye aktardığı sektörlerin başında

bilgisayar programlama ve danışmanlık ile bilgi teknolojisi ve bilgisayar hizmet faaliyetleri geldi. Bu sektörleri veri işleme ve barındırma, bilimsel araştırma ve geliştirme faaliyetleri izledi.

18 AKREDİTE AĞ

Bireysel katılım yatırımcıları, Bakanlık tarafından akredite edilmiş ağlar üzerinden lisans ve yatırım başvurusunda bulunabiliyor. Ağların da akredite edilebilmek için Bakanlıkça belirlenen taahhütleri yerine getirmesi gerekiyor. Sistemde aktif 18 akredite ağ bulunurken, bunlardan 10'u İstanbul, 2'si Antalya, 1'i Diyarbakır, 1'i İzmir, 1'i Kayseri, 1'i Ankara, 1'i Elazığ ve 1'i Bursa merkezli faaliyet gösteriyor.

Lisanslı melek yatırımcı nasıl olunur?

Bireysel Katılım Yatırımcısı-BKY (Melek yatırımcı) lisans başvuruları, akreditasyon alacak ağlar vasıtasıyla yapılıyor. Her BKY, BKY Ağları üyesi olmak zorunda. Başvurusu uygun görülen BKY'lere verilen lisans, beş yıl için geçerli. Başvurular www.hazine.gov.tr adresinde Bireysel Katılım Sermayesi için özel olarak oluşturulan kısımdaki bilgiler girilerek yapılıyor.

Melek yatırımcıların öğrenmek için QR kodu taratınız.



Yenilenmiş ürünlere e-kimlik geliyor

BARIŞ CABACI

TÜRKİYE'de yaygınlaşan yenilenmiş teknolojik ürün pazarı, mevzuatla birlikte gelişirken tüketicilerin de güvenliğini kazandı. 2020'de 10 milyar TL'ye ulaşan yenilenmiş teknoloji ürün pazarının büyüklüğü, 2021'de yüzde 100 artışla 20 milyar TL oldu. Geçen yıl ise bu pazarın büyüklüğü 45 milyar TL'yi aştı. Bu cihazların denetime ve sektöre kazandırılması için ilk adım 2020'de atılmıştı. 2020'de yürürlüğe giren yönetmelikle, ikinci el cep telefonu piyasasında kayıt dışılığın ve güvensizliğin ortadan kaldırılmasının, kullanım ömrü henüz dolmayan teknolojik ürünlerin tekrar ekonomiye kazandırılmasının, israfın ve çevreye verilen zararların önlenmesinin, ithalatın azaltılmasının ve tüketicilerin bütçelerine daha uygun bedelle, güvenli bir şekilde ikinci el ürün almalarının önü açılmıştı.

SATIŞ NOKTALARI ARTACAK

Bakanlık; piyasa şartları, teknolojik gelişmeler, artan çevre hassasiyeti, yenilenmiş ürün sektörünün büyüme potansiyeli ve tüketicilerin yenilenmiş ürün tecrübelerinden elde edilen geri dönüşlerin bu alanda güncellemeler yapılması gerektirdiğini belirterek, yeni bir düzenleme yaptı. Bakanlığın açıklaması şu şekilde: "Yenilenmiş ürünlerin belirlenen standartlara uygun olarak yaygınlaşması hedefleniyor. Yapılan yeni düzenlemeyle yenileme merkezlerine şubelerinin yanı sıra yenileme yetkisi verecekleri ticari işletmeler aracılığıyla da yenileme yapma

imkanı tanınıyor. Böylece yenileme hizmeti sunacak TSE hizmet yeterlilik belgesi sahibi hizmet noktası ağının genişletilmesi amaçlanıyor."

KORUYUCU TEDBİRLER

Bakanlığın açıklamasında, suistimallere karşı koruyucu tedbirler alınacağı belirtilirken, yeni düzenleme uyarınca yenileme yetkisi verilen ticari işletmenin bu yetkiyi başka işletmelere devretmesinin kesin olarak yasaklandığı da kaydedildi. Açıklamada, hukuki aykırılıklar için de adil, ölçülü, gerekli ve orantılı yaptırımlar öngörüldüğü bildirildi. Düzenleme uyarınca aykırılık halinde belge iptal edilebilecek; ihlalin niteliğine göre de belge 6 aya kadar askıya alınabilecek; mevcut yaptırımlar ihlale uygun olarak kademeli hale getirildi.

YENİ NELER VAR?

Resmi Gazete'de yayımlanan yeni düzenleme, kasım ayında uygulanmaya başlayacak. Yeni düzenlemeyle hem sektörün hem de tüketicilerin menfaatine hizmet edecek ticari atmosferin oluşmasının hedeflendiği ifade edilen açıklamada, yeni atılacak adımlar şöyle özetlendi:

- El değiştiren ürünler kayıt altına alınacak.
- Cihazlar için elektronik kimlik oluşturulacak ve bu kimlik, bakanlığın yeni bilgi sistemine kaydedilecek.
- Yeni düzenleme, 3 aylık geçiş süresi sonrasında zorunlu olacak.
- Yeni düzenlemeyle tüketici haklarının kesin korunması, yenileme merkezleri ve satış noktaları tarafından garanti edilecek. Tüketiciler haklarını ararken, muhataplarına ulaşmaları da garanti altına alınacak.

Yenilenmiş ürün kategorileri

- Cep telefonu
- Tablet
- Oyun konsolu
- Akıllı saat
- Modem
- Bilgisayar

Güvenli alışveriş ortamı



Mobil İletişim Araçları ve Bilgi Teknolojileri İş Adamları Derneği (MOBİSAD) Başkanı Mustafa Kemal Turnacı, "4 yıldır yapılan yasal değişikliklerden sonra tüm mağduriyetlerin ortadan kalkacağı bir alışveriş ortamına kavuştuk" diyerek, tüketicileri, yenileme merkezlerinden alışveriş yapmaya davet etti. Turnacı, şöyle konuştu: "Tüketiciler, güvenlik açısından tüm kontrolleri yapılmış, belirlenen standartlarda yenileme işlemleri gerçekleştirilmiş ve 1 yıl garanti kapsamında satışa sunulan yenilenmiş ürünleri, gönül rahatlığıyla alabilir. Geçen yıl sorun teşkil eden batarya ömrünün de en az yüzde 85 olarak belirlenmesi, sektördeki güveni artırdı. Yeni düzenlemeyle birlikte hem teknolojik ürün alınan ve satılan yenileme merkezlerinde, tüketicilerin kişisel verileri tamamen koruma altına alınıyor hem de bu bilgiler Ticaret Bakanlığı'na kaydediliyor. Artık yenilenmiş her cihazın e-kimliği olacak. Bakanlığımız tarafından kamu spotları oluşturularak bilgilendirme çalışmaları ve saha denetimleri hız kazanıyor. Vatandaşlarımıza ikinci el telefon alırken ülke ekonomimize hizmet etmek, geri dönüşümde çevreye katkı sunmak ve güvenlik mağduriyeti yaşamamak için yenilenmiş cihazları tercih etmelerini öneriyoruz."



Önceki düzenleme neler getirdi?

- Cep telefonu bataryasının ömrü yüzde 85'in altında ise değişim yapılmadan satılmayacak.
- Gereken ödenmiş sermaye tutarı 10 milyon liradan 30 milyon liraya çıkarıldı.
- Yenilenmiş ürünler ayırt edici logo ile satılacak.
- Ürünler kategorilere ayrılarak satılacak.

Türkiye'de 45 milyar liralık pazara ulaşan yenilenmiş cihazlar için elektronik kimlik bilgisi oluşturulacak. Cihazlar, Ticaret Bakanlığı'nın bilgi sistemine kaydedilecek ve sistem 3 ay sonra zorunlu olarak kullanılacak. Uzmanlar, kişisel verilerin korunması için e-kimliği olan ve bakanlığa kayıtlı yenilenmiş cihazları öneriyor.

BAE İnşaat Malzemeleri Sektörü Ticaret Heyeti



24 - 28 KASIM 2024



DUBAI VE RAS AL KHAIMAH EMİRLİKLERİ / BAE

DETAYLI BİLGİ

Alper Yasin OKUTAN
0212 455 64 39

Kevser DİLEK
0212 455 64 27

uluslararası@ito.org.tr

Son Başvuru Tarihi
31 AĞUSTOS 2024



Türkiye



TÜRKİYE CUMHURİYETİ
TİCARET BAKANLIĞI



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sanal dolandırıcılığa karşı ne yapmalı?

Hukukçular, internet dolandırıcılığından mağdur olan firmaların ve vatandaşların yasal olarak izlemesi gereken yolu şöyle sıralıyor:

- İlk olarak bankayı arayıp, bu işlemin iptalini talep edebilirler. Bankaya başvuru yapılırsa en azından ellerinde bir delil olur.
- Bu delillerle birlikte karakola veya savcılığa başvuru yapabilirler. Şikayetler üzerine savcılık soruşturma başlatır.
- Savcılık soruşturmayı derinleştirdiğinde yeterli şüpheyi ulaşırsa, kovuşturma için dosyayı mahkemeye sevk eder.
- Sigorta firması sahte olduğu için yetkili meslek kuruluşuna veya odasına herhangi bir başvuru yapılamaz.
- Sürecin takibi için hukuki destek alınabilir.



Eksik sigorta varsa

- Eksik sigorta konusunda sıkıntı yaşayan tüketiciler ise Sigorta Tahkim Komisyonu'na başvurabilir.
- Sonuç alınamazsa normal hakem heyetine başvuru yapılabilir.



Sahte sigortacılar internette iş başında

İnternet üzerinden poliçe satın almanın yaygınlaşmasıyla sahte poliçe satışları da arttı. Uzmanlar, internette sigorta poliçesi satın alırken dolandırılmamak için "Poliçeler, yetkili sigorta acentelerinden alınmalı" uyarısında bulunuyor.



Mesude DEMIRHAN

TÜRKİYE'de sigorta sektörü büyümeye devam ediyor. Sektörün prim üretimi ilk yanda 400 milyar liraya yaklaştı. Ocak-haziran döneminde geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 80.7 artışla 380 milyar 369.8 milyon liralık prim üretildi. Sektörün yıl sonunda ise yüzde 80 artışla 900 milyar lira seviyelerine ulaşan prim üretimi öngörülüyor.

Türkiye Sigorta Birliği verilerine göre; prim üretiminin yüzde 88.6'sını 337 milyar 26 milyon lira ile hayat dışı sigortaları oluşturdu. Oto sigortaları 131.4 milyar lira prim üretimi ile toplam üretimin yüzde 39'unu gerçekleştiren sektörün lokomotifini olmayı sürdürdü. İlk yanda trafik branşı prim üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 69.6 artış göstererek, 81 milyar liraya ulaştı. Kasko branşında prim üretimi ise yüzde 41.2 büyüyerek, 50.4 milyar liraya yükseldi.

BİLDİĞİNİZ ACENTEDEN ALIN

Sigorta sektörünün büyümesiyle internet üzerinden sigorta poliçesi satın almak, hız ve kolaylık sağladığı için yaygınlaşıyor. Ancak bu durum, sahte poliçe satışı yapan dolandırıcıların da iştahını kabartıp, birçok işletmenin ve tüketicinin mağdur olmasına yol açıyor. İnternet dolandırıcılığı, hem tüketicilerin hem de sigorta şirketlerinin karşılaştığı ciddi bir tehdit haline geldi. Tüketicilerin kişisel ve finansal bilgilerini ele geçirmeye yönelik çeşitli hileli yöntemler kullanılarak yapılan sahtekârlık arttı. İnternet dolandırıcılığı, sigorta sektöründe sahte sigorta poliçeleri, yanıltıcı web siteleri ve sahte acenteler aracılığıyla gerçekleştiriliyor. İnternette sigorta poliçesi satın alırken dolandırılmamak için poliçelerin yasal olarak faaliyet gösteren, yetkili ve tanınan sigorta acentelerinden alınması çok büyük önem arz ediyor. Doğru ve güvenilir hizmet almanın en iyi yolu, acentenin TOBB levha kaydı ve TOBB'un web sitesinden kontrol edilebilmesi.

Sigortalı, ayrıca aldığı poliçenin doğru olup olmadığını e-Devlet kapısı üzerinden de takip edebilir.

YETKİLENDİRME ZORUNLU OLMALI

Uzmanlar, şirketlerin veya tüketicilerin güvenli hizmet alması için sigorta satışı yapacak internet siteleriyle araçların yetkilendirilmesi ve sertifikalandırılmasının zorunlu hale getirilmesini öneriyor. Bu durumun meslektaşlarının itibarını korumak için de önemli olduğunu dile getiren uzmanlar, şu talepte bulunuyor: "Sahte sigorta poliçelerinin oluşturduğu mağduriyetin önlenmesi ve internet dolandırıcılığına karşı daha etkili bir mücadele yürütülmesi için Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurumu (BTK), daha etkin bir rol üstlenmeli. BTK'nun, internet sitelerinin yasalara uygun faaliyet göstermesini sağlamak ve sahtecilik vakalarını önlemek amacıyla denetimleri sıklaştırması elzem."

Sektör temsilcileri, internette sigorta sahteciliğini Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK) gündemine taşıyor. SEDDK'nın, geçen yıl sahte kefalet senetlerinde olduğu gibi bu konuda da soruşturma yapabileceği belirtiliyor.

ÖDEME YAPMAK YETMİYOR

Tüketiciler Birliği Genel Başkanı Mahmut Şahin, internette poliçe alımında sigortanın başlaması için sadece ödeme yapmanın yetmediğine, sigorta şirketinin de bu işlemi onaylaması gerektiğine dikkat çekti. Şahin, "Aksi takdirde hem paranız gidiyor hem sigortanız yapılmıyor; böylece mağduriyet ortaya çıkıyor. Bu konuda TOBB'un uyarısı çok önemli. Sigorta şirketinin TOBB levha kaydı olması gerekiyor. TOBB'un sitesindeki şirketlere gönül rahatlığıyla sigorta yaptırabilirsiniz. İkinci olarak da tanıdığınız, güvendiğiniz firmalarla çalışın" dedi.

SIAL CANADA 2025

Toronto / Kanada
29 Nisan - 1 Mayıs 2025

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR!

SIAL CANADA

- 25.000 m² katılım alanı
- 44 ülkeden 1000 katılımcı
- 77 ülkeden 21.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL Markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Destek Yönetim Sistemi (DYS) hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması
- Talep edilmesi halinde Vize Davet Mektubu temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.300 ABD \$ / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Sibel Tayanç

0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanca@ito.org.tr

Çiğdem Terzi Esendemir

0212 455 61 03
0530 040 83 71
cigdem.terzi@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Sigorta bedeline dikkat!

İTO Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı Mehmet Özgür Yılmaz, sigorta mağduriyetinde önemli bir diğer konunun da eksik sigorta olduğuna dikkat çekerek, şu bilgileri paylaştı: "Eksik sigorta; sigorta bedelini, örneğin 100 bin liraysa 50 bin lira gösterip ya da söyleyip, 50 bin lira üzerinden prim verilmesi nedeniyle ortaya çıkan bir sorun. Bu durumda hasar olduğunda müşteri aynı oranda eksik tazminat alıyor. Sigorta poliçeleri, sigorta şirketiyle sigortalı arasında yapılan bir sözleşme. Ayrıca, tarafların haklarını ve

sorumluluklarını belirler. Sigorta genel şartları ve sözleşme detayları, poliçenin temel hükümlerini ve uygulama esaslarını içerir. Bu önemli belge, sigortalıya ve sigorta şirketine yönelik yasal bir taahhüttür ve her iki tarafın da haklarını korumayı amaçlar. Sahte sigortacıların korunmak için en iyi yöntem; sigorta müşterisinin izin almış ve yasal olarak faaliyet gösteren, tanıdığı, bildiği bir sigorta acentesinden poliçe alması."



Denetimler artmalı

Tüketiciler Birliği Genel Başkanı Mahmut Şahin, şikayetlerin büyük çoğunluğunu kaskonun oluşturduğunu belirterek, şunları söyledi: "Tüketicilerimiz belgeleri ve faturaları kontrol etme konusunda çok zayıf. Biz burada iyi bir araştırma yapıp, güvenilirliği test etmenin yanında belgede ne yazıldığına da bakmak zorundayız. Aksi halde

tuzağa düşeriz. Devlet, internette poliçe satışını kontrol etmeli. Caydırıcı cezalar verilmeli. Önüne gelen web sitesi açmamalı. İnternet ortamı dolandırıcılık için müsait bir mecra. Mümkün olduğu kadar internette uzak durup, fiziki olarak güvenilir bir sigorta şirketine poliçe yaptırmak en iyi yol."





Pandemi öncesinde yıllık 250 milyar dolar dolayında harcama ile dünyanın bir numaralı turist kaynağı konumunda olan Çin'de turizm sektörü toparlanmayı sürdürüyor. Henüz 2019 seviyesi yakalanamasa da iyileşme sürüyor. Çin turizmi, Türkiye için de büyük fırsatlar barındırıyor.



Fatih
OKTAY



Dünyanın turist kaynağı Çin'de turizm toparlanıyor

Covid öncesi, 2019 yılında Çinliler turizm, iş ve eğitim amacıyla diğer ülkelere 170 milyon kadar seyahat ve bu seyahatlerde 250 milyar dolar dolayında harcama yaptı; bu haliyle Çin, dünyanın bir numaralı turist kaynağı konumundaydı. O yıl, ülkeye gelen yabancı turist sayısında da Çin, dünyada ön sıralardaydı. Ülke içinde de canlı bir turizm faaliyeti vardı; ülke insanları 2019'da yaklaşık 6 milyar gezi ve bu gezilerde o günün kurları ile 800 milyar ABD dolarını aşan tutarda harcama yaptı.

Sonra Covid geldi, dünya turizmi çöktü. Birleşmiş Milletler Uluslararası Turizm Örgütü verilerine göre, 2021 yılında uluslararası seyahat sayısı 2019'a göre yüzde 70 azalmış bulunuyordu. Örgüt, geçtiğimiz günlerde durumun normale dönmeye başladığını duyurdu. 2022 yılında, 2019 yılına göre yüzde 34 aşağıda, 2023 yılında yüzde 12 aşağıda gerçekleşen uluslararası seyahat sayıları, bu yılın ilk çeyreğinde neredeyse 2019 düzeyine ulaşmış bulunuyor. Ancak Çin'de toparlanma daha yavaş ve iç-dış turizm bileşenlerinde dengeli olmayan bir biçimde, parçalı gerçekleşiyor.

'BİR ÜLKE İKİ SİSTEM'

Çin'e giden yabancı turist sayısı, geçen yıl yapılan değerlendirmelere karşın eski günlerine dönmekten epey uzakta görünüyor. Ülkenin gelen yabancı sayıları ile istatistikler kafa karıştırıcı olabiliyor. Verilen sayılar, 'bir ülke iki sistem' yaklaşımı çerçevesinde, ülkenin parçası olan ancak farklı idare ve gümrük düzenleri olan Hong Kong ve Hainan'dan gelen ziyaretçileri kapsayabiliyor veya hariç tutabiliyor. Her zaman açık olmayan bu kapsam, farklılıkları gelen turist sayılarının gidişatı ile hatalı yorumlara yol açabiliyor. Bununla beraber,

geçen yılki beklenti ve çeşitli kestirimlere karşın yabancı turist sayıları 2023 yılında, 2019'un ancak yüzde 30-40'ları düzeyine ulaşmış görünüyor.

TURİSTE YÖNELİK TEŞVİK

Ülkeye yabancı turist akış hacmi, ülke yönetimi için ekonomik nedenler yanında, giderek sertleşen uluslararası politik ortamda, ülkenin yurtdışında algılanışı, dünyada Çin'e sıcak bakan insan sayılarını artırmak açısından da önemli. Bu nedenle, belli ülkeler için ülkeye vizesiz giriş ve 144 saatlik vizesiz transit giriş olanağı sağlanması gibi ülkeye gelmeyi teşvik edici önlemler alınıyor. Bu önlemlerin de etkisiyle gelen gerçek turist sayılarında 2024'ün ilk yarısında, 2023'e göre büyük bir artış olsa da, 2024 yılı rakamları 2019'un yüzde 60'ları düzeyinde kalacak görünüyor. Gelen turist sayılarının eskiye dönme konusundaki direncinin ardında Covid olayı ve sonrasında gelen jeopolitik sertleşme ortamının dünyada Çin'le ilgili algıları olumsuz etkilemiş olması, ABD ve Avustralya gibi bazı ülkelerde yönetimlerin Çin'e seyahatle ilgili uyarılar yapıyor olması; Çin'e uluslararası uçuş olanaklarının ekonomik ve politik nedenlerle daralmış ve maliyetlerinin artmış olması gibi nedenler bulunuyor.

İÇ TURİZMDE DURUM

İç turizmde durum daha iyi. Resmi veriler, 2023 yılında yapılan 8'ci seyahat sayısının 2019 yılının yüzde 80'ine, yapılan hacamlar da yüzde 85'ine ulaşmış olduğunu gösteriyor. Bu yılın ilk yarısında geçen yıla göre artış, gezi sayılarında yüzde 15, harcama tutarlarında yüzde 20 dolayında olmuş bulunuyor. Bu sayılarla 2024'te iç turizm esas olarak 2019 durumuna dönmüş olacak görünüyor.

Çinlilerin dış seyahatlerinde hem iyi hem de kötü durum

Bizleri en çok ilgilendiren Çinlilerin yurtdışı seyahatlerinde ise durum için hem kötü hem iyi denebilir. Kötü olan, 2023 yılında Çinlilerin yurtdışı seyahat sayılarının 2019 yılının ancak yüzde 60'ı düzeyine ulaşmış olması. Bunun ardında, Covid döneminin ülke insanların bütçelerinde olumsuz etkiler bırakmış olması, ülkenin ekonomik büyüme hızının düşmesi ve uluslararası gerginlikler nedeniyle beklentilerin olumsuzlaşmış olması, Çinlilerin dış dünyayı daha az emniyetli olarak algılamaya başlamış olması, dünyada fiyatlar artarken Çin'de azalıyor olmasının dış dünyayı Çinliler için göreceli pahalı hale getirmesi, ulaşım ve turizm altyapısının gelişmesiyle ülke içi turizmin cazibesinin artması



gibi nedenler bulunuyor. Çinli yurtdışı gezgin sayılarının Covid öncesine dönmesi 2025 sonları, belki de daha ötesini bulacak gibi görünüyor. Uluslararası politik gelişmelere bağlı olarak bu belki de hiç gerçekleşmeyecek. İyi olan da Çin'in diğer ülkeler için büyük bir turizm geliri kaynağı olma durumuna dönmüş olması. Birleşmiş Milletler Uluslararası Turizm Örgütü

verilerine göre Çin, 2019'un çok altında kalan yurtdışı gezgin sayılarına karşın, 2023'te dünyanın en büyük uluslararası turizm geliri kaynağı konumuna tekrar gelmiş bulunuyor. Örgüte göre, 2023 yılında Çinlilerin yurtdışı harcamaları 200 milyar dolara yakın bir tutara ulaştı. Ardından 2022 yılında birinci sırada yükselivermiş olan ABD 150 milyar dolar ile geliyordu.

Türkiye için fırsatlar barındırıyor

Covid ve uluslararası gerilimlerden olumsuz etkilense de Çin, turizm sektörü için önemini koruyor. Ülke insanların, refah ve

görgü düzeyleri yükseldikçe turizmde alışverişten kültür ve deneyime doğru döndükleri, nüfusun hızla yaşlanmasına bağlı olarak bu tür turizm

talebi olan, kaliteli hizmet arayan bir potansiyel gezgin kitlesinin hızla büyüdüğü bu ortam, Türkiye için de fırsatlar barındırıyor.

HANNOVER MESSE 2025

Hannover - Almanya
31 Mart - 4 Nisan 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TÜRKİYE'NİN SANAYİ VE TEKNOLOJİ GÜCÜ HANNOVER MESSE'DE DÜNYAYLA BULUŞUYOR

HANNOVER MESSE 2025

- Dünyanın geniş kapsamlı sanayi fuarı
- 4.000'den fazla uluslararası katılımcı
- 150 ülkeden 130.000 profesyonel ziyaretçi
- 15 farklı ihtisas salonunda yaklaşık 230.000 m² sergileme alanı
- 2024 yılında Almanya ve Çin'den sonra en yüksek 3. ülke katılımı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 1992 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen başarı grafiği

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Akışkan Gücü, Hidrolik, Pnömatik (Automation, Motion & Drives)
- Dijital Ekosistemler (Digital Ecosystems)
- Enerji (Energy)
- Yan Sanayi (Engineered Parts & Solutions)
- Future Hub

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye milli iştirak kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 850 Euro/ m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gökhan Çapkin

0212 455 61 16
0530 664 86 22
gokhan.capkin@ito.org.tr

Ferit Oğuztürk

0212 455 61 01
0537 304 52 55
ferit.oguzturk@ito.org.tr

Tanju Özbay

0212 455 47 73
0539 931 51 24
tanju.ozbay@ito.org.tr

Rektörlük devir teslim töreni gerçekleşti

CUMHURBAŞKANLIĞI tarafından 16 Ağustos 2024 tarihinde Resmi Gazete’de yayımlanan kararla İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörlüğü’ne atanan Prof. Dr. Necip Şimşek, düzenlenen törenle görevi Prof. Dr. Abdulhamit Avşar’dan devraldı.

Prof. Dr. Avşar, törende yaptığı konuşmada, üniversitenin Türkiye’nin ilk 10 üniversitesi arasına girmesi hedefiyle yürüttüğü çalışmalara vurgu

yaparak, tüm akademik ve idari kadronun bu vizyon doğrultusunda hareket ettiğini belirtti. Prof. Dr. Avşar, “Emaneti devrediyoruz ama biz her zaman yanınızdayız. Üniversitemizin geleceği için her türlü desteği vermeye devam edeceğiz” diyerek, Prof. Dr. Şimşek’e başarılar diledi.

YETKİN MEZUNLAR

Rektör Prof. Dr. Necip Şimşek ise 2010 yılında İstanbul Ticaret

Üniversitesi’ne katıldığını hatırlatarak, şunları söyledi: “İstanbul’u ve üniversitemizi çok seviyoruz. Bu görevi, üniversitemizi daha büyük hedeflere taşımak için bir fırsat olarak görüyorum. Üniversitemizin ulusal ve uluslararası alandaki marka değerini yükseltmek ve çağın ihtiyaçlarına uygun yetkinliklere sahip mezunlar yetiştirmek öncelikli hedeflerimiz olacak.” Prof. Dr. Şimşek, üniversitenin

İstanbul Ticaret Odası (İTO) ile olan güçlü bağlarına da dikkat çekerek, Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi, Teknopark İstanbul ve İstanbul Dünya Ticaret Merkezi ile oluşturulan sinerjiyi artırmayı planladıklarını belirtti. Akademik ve idari kadro ile işbirliği içinde etkili ve verimli bir çalışma dönemi hedeflediğini vurgulayan Şimşek, “Bu dönemde birçok kalıcı esere ve sayısız akademik başyana imza atmaya amaçlıyoruz” dedi.



İstanbul Ticaret Üniversitesi’nde Prof. Dr. Necip Şimşek, rektörlük görevini Prof. Dr. Abdulhamit Avşar’dan devraldı.



ÖSYM Başkanı kayıt yaptıran öğrencilerle buluştu

ÖLÇME, Seçme ve Yerleştirme Merkezi (ÖSYM) Başkanı Prof. Dr. Bayram Ali Ersoy, İstanbul Ticaret Üniversitesi’nde kayıt yaptıran öğrenciler ve velileriyle bir araya geldi. Öğrencilerle sohbet eden Prof. Dr. Ersoy, yeni dönemde üniversiteye ilk kez adım atan gençlere başarı dileklerinde bulundu. Prof. Dr. Ersoy, öğrencilere, “İstanbul Ticaret Üniversitesi gibi köklü bir eğitim kurumunda eğitim göreceğinizin farkında olmalısınız. Arkanızda İstanbul Ticaret Odası gibi Türkiye’nin en büyük odası var. Üniversitemizin akademik kadrosu ve tüm çalışanları, öğrencilerimizin en iyi eğitimi alması için özveriyle çalışıyor. Üniversite hayatını iyi değerlendirin. Akademik ve sosyal imkanlarından en üst düzeyde yararlanın” tavsiyesinde bulundu.

GURUR DUYACAKSINIZ

Prof. Dr. Ersoy, ÖSYM’de birlikte çalıştıkları Rektör Prof. Dr. Necip Şimşek’in, hem akademik birikimi hem de Ar-Ge ve proje çalışmalarındaki deneyimiyle üniversiteye büyük katkılar sağlayacağını kaydetti. Üniversitenin Mütevelli Heyeti’nin ve yönetiminin, Türkiye’deki en iyi üniversiteler arasında yer alma hedefi olduğuna dikkat çeken Prof. Dr. Ersoy, “Dört yıl sonra bu hedefe ne kadar yaklaştığımızı hep birlikte göreceğiz. İstanbul Ticaret Üniversitesi’nin öğrenci odaklı yaklaşımlarıyla daha da yükseleceğine inanıyorum. Öğrenciler, bu süreçte İstanbul Ticaret Üniversitesi’nde olmaktan gurur duyacaklar” dedi.

‘Yeşil yakalı’ istihdamı için stratejik işbirliği

İstanbul Ticaret Üniversitesi ve Kamu Gözetimi Kurumu, sürdürülebilirlik alanında iş dünyasının ihtiyaç duyduğu ‘yeşil yakalı’ insan kaynağını yetiştirmek ve kurumsal kapasiteyi artırmak amacıyla stratejik bir işbirliği protokolüne imza attı. Bu işbirliği ile İstanbul Ticaret Odası üyeleri, üreticiler ve ihracatçılar başta olmak üzere şirketlerin, uluslararası standartlara uyum sağlamaları hedefleniyor.



ERTAN ERYILMAZ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, İstanbul Ticaret Odası’nın desteğiyle Kamu Gözetimi Kurumu (KGK) ile sürdürülebilirlik, eğitim programları ve kurumsal kapasite artırımı gibi alanlarda işbirliği öngören önemli bir protokol imzaladı. İstanbul Ticaret Üniversitesi Sütluce Yerleşkesi’nde düzenlenen imza törenine; Mütevelli Heyet Başkanı Dr. İsrail Kuralay, eski Rektör Prof. Dr.

Abdulhamit Avşar, eski Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Rahmi Deniz Özbay ve KGK Başkanı Hasan Özçelik ile kurul üyeleri katıldı.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK İÇİN İNSAN KAYNAĞI

Protokol kapsamında, şirketlerin karbon ayak izi ölçümü, sürdürülebilirlik raporlaması ve bağımsız denetçiler için sürekli eğitim programları gibi birçok konuda işbirliği yapılacak. Ayrıca, her yıl uluslararası katılımlı bilimsel etkinliklerin

düzenlenmesi ve taraflar arasında bir Danışmanlık Komitesi oluşturulması da planlanıyor. İşbirliği, sürdürülebilirlik konularında uzman olan ve ‘yeşil yakalı’ olarak ifade edilen insan kaynağını yetiştirme amacını güderken, firmaların ulusal ve uluslararası mevzuata uyum sağlamalarını kolaylaştıracak. İşbirliği, çevresel faktörler nedeniyle ihracat ve kredi kısıtlamalarıyla karşılaşan firmalara güvenilir bir çözüm sunacak. İş dünyasında artan sürdürülebilirlik taleplerine yanıt vermek amacıyla İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi bünyesinde geliştirilecek eğitim programlarıyla da firmaların rekabet güçlerinin artırılması hedefleniyor.

KGK TARAFINDAN SINAV YAPILACAK

İmza töreninin ardından konuşan KGK Başkanı Hasan Özçelik, “Sürdürülebilirlik

kavramı, hızla gelişen bir süreç. 2023 Haziran ayında Uluslararası Sürdürülebilirlik Standartları oluşturuldu ve biz de bu standartları ülkemize uyarlayarak yayınladık. Bu işbirliği ile Türkiye’nin yeşil yakalı çalışan açığını kapatmayı ve firmaların uluslararası standartlara uyum sağlamasını hedefliyoruz. İstanbul Ticaret Üniversitesi ile birlikte kısa sürede bu kapasiteyi oluşturmayı planlıyoruz. Eğitim sonunda KGK olarak bir sınav yapmayı da öngörüyoruz. Bu sayede ülkemizde yeşil yakalı kapasite oluşturmaya katkı sağlayacağız” dedi.

Sürdürülebilirliğin aslında geleneksel yaşamımızın en temel kavramlarından biri olduğunu söyleyen Prof. Dr. Abdulhamit Avşar da “Dijitalleşen dünyada bu modelin uygulanabilirliği çok önemli. KGK ile yaptığımız bu işbirliğiyle sürdürülebilirlik alanındaki bilgi birikimimizi hayata geçirmekten memnunuz” dedi.



Daha müreffeh bir geleceğe katkı sağlayacak protokol

Mütevelli Heyet Başkanı Dr. İsrail Kuralay, protokolün önemine dikkat çekerek, “Sürdürülebilirlik kavramı, tarih boyunca varlığını hissettirmiş bir kavram. İstanbul Ticaret

Üniversitesi olarak, dünyanın en büyük ticari örgütlerinden biri olan İstanbul Ticaret Odası’nın üniversitesi olmanın sorumluluğunu taşıyoruz. Kamu Gözetimi Kurumu ile yaptığımız bu

işbirliği, ülkemizin daha iyi, daha müreffeh bir geleceğe ulaşmasına büyük katkı sağlayacak. Üniversite olarak, bu alanda her türlü akademik desteği vermeye hazırız” dedi.



SPSS UYGULAMALI TEMEL DÜZEY VERİ ANALİZİ EĞİTİMİ

Eğitim Süresi : 36 Saat/ 6Hafta
Eğitim Şekli : Online
Eğitim Ücreti : 6500 TL

* Tüm Öğrenciler ile İstanbul Ticaret Üniversitesi Akademik / İdari Personel ve Mezunlarına %25 indirim uygulanacaktır.

Bilgi ve Ön kayıt için: sem.ticaret.edu.tr



YÜZDE YÜZ YERLİ YAZILIMLA

Akıllı ulaşım İstanbul'da test edilecek

Kooperatif ve Akıllı Ulaşım Sistemleri'nin pilot bölgeleri İstanbul ve Antalya olarak seçildi. Yüzde yüz yerli yazılımlarla yapılan sistem, 2026 yılında tam kapsamlı çalışmaya başlayacak. Sistem, trafik kazalarından gişe sıkışıklıklarına, ışık sistemlerinden acemi sürücü konforuna kadar birçok dinamiği kontrol edecek.

KOOPERATİF ve Akıllı Ulaşım Sistemlerine Yönelik Merkezi Yazılım Platformu Geliştirilmesi Projesi lansman töreni, geçen hafta gerçekleşti. Törende, Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, akıllı ulaşım sistemlerinin ulaşımın daha güvenli, konforlu, enerji verimliliği sağlayan, ulaşım ağlarını etkin bir şekilde yöneten, bilgi ve haberleşme teknolojilerine dayanan sistemler bütünü olduğunun altını çizdi.

OTONOM VE EMNİYET

Bakan Uraloğlu, akıllı ulaşım sistemlerinin ulaşım altyapısının optimizasyonuna, kullanıcılar için ulaşım hizmetlerinin kalitesinin iyileştirilmesine, seyahat

bir merkezi IoT yazılım çatısı altında toplayarak AUS standardizasyonunu sağlayacaklarını bildirerek, "Proje hizmete alındığında akıllı ulaşım sistemi mimarisi, TÜRKSAT uyduları ile desteklenerek kesintisiz hale gelecek. Özellikle yüksek teknoloji kullanan sistemlerin yazılımlarının yerli olması, ülkemizin menfaati açısından



Acemi şoförler de düşünüldü

Büyük şehirlerdeki trafik sıkışıklığının sosyal yaşama olumsuz etkisinin en aza ineceğini belirten Uraloğlu, "Ehliyetini yeni almış acemi sürücülerimizi düşünün. Araç kullanan hanımefendilerin bir anda ortaya çıkan ani durumlara karşı harekete geçmeleri bu yapıyla kolaylaşacak. Ehliyeti yeni alan kişiler ve trafik tecrübesi olmayanlar için Akıllı Ulaşım Sistemleri yaygınlaştıkça yollarda stresten ve tedirginlikten uzak çok daha güvenli ve konforlu bir seyahat imkanına kavuşacağız ve artık bunu yerli yazılımlarımızla sağlayacağız" şeklinde konuştu.

güvenliğinin artmasına ve çevre dostu ulaşım seçenekleri sunulmasına katkı sağladığını vurgulayarak, "Bu noktada Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı olarak tüm ulaşım modlarında olduğu gibi karayolları ağımda da seyahat sürelerini azaltmak, trafik güvenliğini artırmak, mevcut yol kapasitelerini etkin kullanmak ve enerji verimliliği sağlayarak ülke ekonomisine katkı sunmak için akıllı ulaşım sistemlerini yaygınlaştırmaya devam ediyoruz. Karayolu altyapımızı akıllı ve otonom teknolojilerle donatarak, hızlı ve emniyetli yollar tesis etme çalışmalarımızı sürdürüyoruz" dedi.

PİLOT BÖLGE: İSTANBUL VE ANTALYA

Hasdal kavşağı-İstanbul Havalimanı arasında 30 kilometrelik kesimde Kooperatif ve Akıllı Ulaşım Sistemleri Test ve Uygulama Koridoru tesis edilecek. Antalya Bölge Müdürlüğü'nde de yaklaşık 30 kilometrelik koridorda değişken mesaj, trafik işaretleri ve kamera gibi akıllı ulaşım sistemleri tesis ederek tüm bu sistemler fiber optik kablo üzerinden ilgili müdürlüklere bağlanacak. Bu koridorlarda 5G gibi yeni haberleşme altyapılarının da testleri yapılacak. Ayrıca yeşil ışık optimum hız tavsiyesi servisi (GLOSİ) Antalya-Sandıklı hattında seçilen bazı sinyalizasyon kavşaklarda uygulanacak.

2026'DA TAMAMLANACAK

Uraloğlu, Akıllı Ulaşım Sistemlerini ve Kooperatif Akıllı Ulaşım Sistemlerini tek

çok önemli" diye konuştu. Proje yazılım altyapısının tamamlanmasını ve saha kurulumunu 23 Kasım 2025 tarihinde bitirmeyi planladıklarını belirten Uraloğlu, "12 aylık bakım süresinin ardından da projemizi 23 Kasım 2026 tarihinde tamamlamayı hedefliyoruz" dedi.

EN ÖNEMLİ ŞEY ZAMAN

Türkiye'nin Akıllı Ulaşım Sistemleriyle tanışmasının ilk defa elektronik ücret ödeme sistemleriyle başladığını hatırlatan Uraloğlu, "Türkiye karayolu ağımda, otoyol ve köprülerde ilk olarak 1999 yılında OGS uygulanmaya başladı. Daha sonra ise sürücülerin yanlarında taşıyabilecekleri elektronik kartlar ile ödeme yapılması sağlanan Kartlı Geçiş Sistemi devreye alındı. 1 Şubat 2013 tarihinden itibaren ise KGS tamamen kaldırılarak, HGS yeni Hızlı Geçiş Sistemi uygulaması başladı. Artık hepimiz için en önemli şey zaman; hiçbir yerde beklemek istemiyoruz" şeklinde konuştu.

SERBEST GEÇİŞ SİSTEMLERİ

Otoyollarda gişe alanlarındaki kulvarların trafikle ilgili bir risk alanı olduğunu söyleyen Uraloğlu, bu sebeple serbest geçiş sistemini geliştirdiklerini ve ülke genelinde yaygınlaştıracaklarını ifade ederek, "Bu merkezler kısaca; belli noktalara yerleştirilen meteorolojik algılayıcılar, değişken mesaj işaretleri ve kamera gibi cihazlar eliyle tüm verilerin toplandığı ve yol kullanıcılarının anlık olarak bilgilendirilmesinin sağlandığı merkezler olarak düşünülebiliriz" dedi.



7 bin km fiber optik ağ

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, devlet ve il yollarında haberleşme altyapısı tesisi tamamlanan toplam 3 bin kilometre yol ve otoyol ağımda mevcut 4 bin 629 kilometrelik haberleşme altyapısı olduğunu belirtti. Uraloğlu, "Ülkemizdeki karayollarında bulunan fiber optik kablo haberleşme altyapısının uzunluğu 7 bin 629 kilometreye ulaşmıştı. Bu kapsamda yollarımıza toplam 15 bin kilometre karayolu ağına fiber kablo tesis edilmesi planlanıyor ve çalışmalar da aşama aşama devam ediyor" ifadelerini kullandı.

AKILLI YOLLAR, AKILCI YOLCULUKLAR

Kooperatif ve Akıllı Ulaşım Sistemlerine Yönelik Merkezi Yazılım Platformu Geliştirilmesi Projesi İmza Töreni



Kazalar minimize edilecek

Sinyalizasyon, kamera, değişken mesaj ve trafik işaretleri gibi akıllı ulaşım sistemlerinin önemine dikkat çeken Uraloğlu, "Kaza, gizli buzlanma, yola düşen bir nesne gibi planlanmamış durumlarda sürücüler bazen bu ani gelişmeleri fark edemeyebiliyor. Maalesef hiç istemediğimiz sonuçlarla yüzleşebiliyoruz. İşte bu cihazlar sayesinde yol kullanıcılarına anlık bilgilendirme sağladığımızda bu tür istenmeyen sonuçları minimize edeceğiz. Akıllı ulaşım sistemleri vasıtasıyla yollardaki güvenliği maksimum düzeye çıkarırken zaman ve maddi kayıpları da önleyeceğiz" dedi.

SIAL CHINA 2025

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
19 - 21 Mayıs 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



ASYA'NIN PRESTİJLİ GIDA VE İÇECEK FUARI SIAL CHINA 2025'E KATILIN, ASYA PAZARINA ULAŞIN!

SIAL CHINA 2025 GENEL BAKIŞ

- Dünyanın en geniş coğrafyası Asya'nın etkin gıda ve içecek fuarı
- 200.000 m² sergileme alanı, 12 Tematik Salon
- 2024 yılında 70'den fazla ülkeden 5.000'e yakın uluslararası katılımcı
- 2024 yılında 110'un üzerinde ülke ve bölgeden 175.739 profesyonel gıda ve içecek sektörü temsilcisi / 300.000'i aşkın ziyaretçi
- Asya pazarına erişim, yeni iş olanakları keşfetme, etkin marka tanıtımı ve işbirlikleri kurma fırsatları
- Her ölçekten alıcıya ulaşılabilme imkanı
- İstanbul Ticaret Odası tarafından 2012 yılından itibaren gerçekleştirilen Türkiye Milli İştirak Organizasyonu'nun yükselen grafiği
- Katılımcı firmalar nezdinde 2024 Türkiye Milli İştirak Organizasyonu Genel Memnuniyet oranı % 96

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Broşürü'nde firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin Destek Yönetim Sistemi (DYS) hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili ihracatçı birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması
- Talep edilmesi halinde Vize Davet Mektubu temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.100 Euro/m²
Minimum stant alanı : 12 m²



Tanju Özbay	Murat Özturan	Gülün Gürsoy	Sibel Tayanç
0212 455 47 73 0539 931 51 24 tanju.ozbay@ito.org.tr	0212 455 62 21 0530 078 43 55 murat.ozturan@ito.org.tr	0212 455 61 17 0530 151 42 33 gulun.gursoy@ito.org.tr	0212 455 61 11 0530 664 86 18 sibel.tayanca@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Remora Teknoloji; yat, tekne ve gemilerin karaya çıkartılmadan su altı yüzey temizliği ile bakımlarını yapabilen insansız su altı yüzey temizleme robotları geliştiriyor. Teknopark İstanbul'da faaliyet gösteren şirketin ileri teknolojiyle geliştirdiği robotları geleneksel yöntemlere göre hem zamandan hem de maliyetten tasarruf sağlıyor. Robotlar, aynı zamanda çevresel etkileri de minimize ediyor.



GEMİ VE TEKNELERİN

teknopark istanbul **MİLLİ SANAYİ İÇİN GÖREVDE 291**

Su altı yüzeylerini akıllı robot temizliyor

ÖMÜR KIRBAŞLI

TEKNOPARK İstanbul'da yerleşik Remora Teknoloji, denizcilikte en çok sorun yaşanan alanlardan biri olan gemilerin su altı yüzey temizliği ve bakımları üzerinde çalışıyor. Şirket, gemi ve teknelerin su altı temizliğini otonom bir sistemle gerçekleştirerek denizcilik endüstrisinde dikkat çeken çalışmalara imza atıyor. 'Derin dünyanın temiz teknolojisi' mottosuyla yola çıktıklarını ifade eden Remora Teknoloji'nin kurucusu ve CEO'su Enes Sönmez, geliştirdikleri robotları ve çalışmalarını, İstanbul Ticaret'e anlattı.

OTONOM SİSTEM

■ **Bu fikir nasıl doğdu, nasıl başladınız?**
Bu girişim, denizcilik tutkusuyla teknolojiye olan inancın birleştiği noktada doğdu. Uzun yıllar boyunca gemi ve yatların bakım süreçlerindeki zorlukları ve maliyetleri gözlemledik. Bu gözlemler bize, denizcilik sektörünün geleceği için yeni bir yol açılması gerektiği fikrini doğurdu. Remora Teknoloji, 'derin dünyanın temiz teknolojisi' anlayışıyla sektördeki en büyük problemlerden birine sürdürülebilir, etkili ve yenilikçi bir çözüm sunmak amacıyla hayata geçti. Girişimimizin kalbinde, su altı temizliğini insansız, otonom bir sistemle gerçekleştirerek denizcilik endüstrisinde fark yaratma arzusu var. Denizlere olan sevgimiz ve çevreye duyduğumuz saygı, her ürünümüzde hissediliyor. Remora Teknoloji, sadece bir şirket değil; denizcilik dünyasında çığır açmayı hedefleyen bir vizyonun somutlaşmış hali diyebiliriz. Her inovasyon, büyük bir hayalin ve bu hayali gerçeğe dönüştürme azminin sonucudur. Remora Teknoloji'nin doğuşu, işte tam da bu azmin ve yenilikçi düşüncenin bir eseri diyebiliriz. Denizlerin derinliklerinde fark yaratmaya devam ediyoruz.

ZAMAN VE MALİYET FARKI

■ **Ürün veya hizmetleriniz hakkında bilgi verebilir misiniz?**
Ürün ve hizmetlerimiz, denizcilik sektöründe çeşitli ihtiyaçları karşılayan ileri teknolojiler geliştirmeye odaklanıyor. Bu bağlamda, şu hizmetleri ve ürünleri sunuyoruz:

● **İnsansız su altı yüzey temizliği:** Yat, tekne ve gemilerin karinasında (su altında kalan gövdesi) oluşan yosun, midye ve kekamozların temizliği için geliştirilmiş insansız yüzey temizleme robotlarıdır. Bu robotlar, yat ve teknelerin karaya çıkartılmadan su altında temizleme işlemlerini yaparak, zaman ve maliyet avantajı sağlıyor.

● **Kestirici bakım ve raporlama hizmeti:** İnsansız su altı keşif robotlarımız, gemi ve teknelerin su altında kalan yüzeylerinin detaylı raporlamasını yapıyor. Bu raporlar, yüzeyde oluşabilecek hasarları, yapısal problemleri ve diğer problemleri erken aşamada tespit etmenize olanak tanıyor. Böylece bakım ve onarım süreçlerinizi daha planlı bir şekilde yönetebiliyorsunuz.

ÇOK SAYIDA AVANTAJI VAR

■ **Geleneksel yöntemlere göre avantajlarınız neler?**
Geleneksel su altı temizleme ve bakım



işlemleri, genellikle dalgıçlar tarafından manuel olarak yapılır. Bu süreç, zaman alıcı olmasının yanı sıra oldukça maliyetli ve özellikle zor deniz koşullarında tehlikeli olabiliyor. Ayrıca, manuel temizleme sırasında su altı yüzeylerine zarar verme riski de var. Bizim geliştirdiğimiz insansız su altı robotları ise bu sorunları ortadan kaldırıyor. Robotlarımız, yüzeyleri hızlı ve etkili bir şekilde temizliyor. Üstelik deniz araçlarının karaya çıkarılmasına gerek kalmadan bu işlemi gerçekleştiriyor. Bu da operasyonel kesintileri minimuma indiriyor ve maliyetleri düşürüyor. Ayrıca, hassas fırça yapısı sayesinde robotlarımız yüzeyde herhangi bir hasar bırakmıyor.

İLERİ TEKNOLOJİ

■ **Peki, nasıl bir teknoloji kullanılıyor?**
Teknoloji tarafına girersek, burada gerçekten fark yaratıyoruz. Ürünlerimizde yapay zeka ve makina öğrenmesi gibi ileri teknolojileri kullanıyoruz. Yapay zeka algoritmalarımız, robotların su altı yüzeylerini tarayarak hangi bölgelerin temizlenmesi gerektiğini belirlemesine olanak tanıyor. Bu sayede her temizlik operasyonu optimize ediliyor ve enerji tüketimi minimize ediyor. Makina öğrenmesi ise robotlarımızın zamanla daha akıllı hale gelmesini sağlıyor. Her operasyon sonrasında elde edilen verileri analiz ederek, sonraki operasyonlarda daha verimli çalışmayı öğreniyorlar. Böylece, robotlarımız sürekli olarak performanslarını geliştiriyor ve denizcilik sektörüne en yüksek kalitede hizmet sunuyoruz. İnsansız su altı temizleme ve muayene robotlarımızın denizcilik sektöründe büyük bir değişim yaratma potansiyeline sahip olduğunu düşünüyoruz. Denizcilik endüstrisi, özellikle çevre dostu ve maliyet etkin çözümler arayışında. Biz de bu ihtiyaca tam anlamıyla yanıt veren, yenilikçi ve sürdürülebilir teknolojiler sunuyoruz.

YURT DIŞINDAN İLGİ BÜYÜK

■ **Geliştirdiğiniz ürünün ticari geleceği hakkında neler söylemek istersiniz? Yurt dışından talep var mı?**

Yurt dışından gelen talepler, bizim bu konuda ne kadar doğru bir yolda olduğumuzu kanıtıyor. Avrupa, ABD ve Asya pazarlarından oldukça ilgi görüyoruz. Özellikle, denizcilik sektöründe ileri teknolojilere yönelik artan talep, ürünlerimizin uluslararası alanda rekabetçi bir konuma gelmesini sağlıyor. Bunun yanı sıra, sürdürülebilirlik ve çevre koruma



konularında duyarlı olan ülkelerde de ürünlerimize ciddi bir ilgi var. Su altı yüzey temizliği ve muayene hizmetlerinin, özellikle ticari denizcilik ve liman işletmeciliğinde büyük bir pazar potansiyeline sahip olduğunu görüyoruz. Geleceğe baktığımızda, Remora Teknoloji olarak hedefimiz, ürünlerimizi daha da geliştirerek ve yeni pazarlar keşfederek global ölçekte lider bir oyuncu olmak. Bu süreçte, uluslararası işbirlikleri ve distribütörlük anlaşmaları ile ürünlerimizi dünya çapında yaygınlaştırmayı planlıyoruz. Ayrıca, farklı coğrafyalardan gelen geri bildirimleri de dikkate alarak, ürünlerimizi çeşitli iklim ve deniz koşullarına uygun hale getiriyoruz. Tüm bu adımlar, ürünlerimizin ticari başarısını pekiştiriyor ve gelecekte daha büyük başarıları imza atmamıza olanak tanıyor.

YENİ SEKTÖRLERE VARIZ

■ **Gelecekte farklı alanlarınız olacak mı, hedefleriniz neler?**

Gelecekte, Remora Teknoloji olarak denizcilik sektörünün ötesine geçmeyi ve farklı alanlarda da yenilikçi çözümler sunmayı hedefliyoruz. İlk olarak, su altı robotik teknolojilerinde elde ettiğimiz bilgi birikimini ve uzmanlığı diğer endüstrilere taşımak istiyoruz. Özellikle, enerji sektörü, su altı altyapı projeleri ve çevresel izleme gibi alanlarda büyük potansiyel görüyoruz. Bu alanlarda, mevcut teknolojilerimizi adapte ederek veya tamamen yeni çözümler geliştirerek, sürdürülebilirlik ve verimlilik konularında fark yaratmayı planlıyoruz.



Teknopark İstanbul bize yeni kapılar açıyor

■ **Teknopark İstanbul'da yer almak hangi faydaları sağlıyor?**

Teknopark İstanbul, girişimcilik ekosistemiyle sıkı bir bağa sahip. Burada yer almak, yatırımcılarla daha yakın temasta olmamızı ve potansiyel işbirlikleri için yeni kapıların açılmasını sağlıyor. Bir diğer önemli nokta da Teknopark İstanbul'un uluslararası bağlantıları. Teknopark İstanbul, küresel pazarlara açılmamız için stratejik bir konum sağlıyor. Teknopark İstanbul'un yurt dışındaki teknoparklar ve inovasyon merkezleri ile olan işbirlikleri, uluslararası alanda iş geliştirme fırsatları sunuyor ve bizi global rekabette daha güçlü kılıyor.



DİJİTAL KÖŞE

Doç. Dr. Adnan ERTEMEL

Google'ın arama motoru hakimiyetine büyük bir tehdit: SearchGPT

OpenAI, uzun süredir Google'ın hakim olduğu arama motoru pazarına yeni bir soluk getirecek olan SearchGPT'yi tanıttı. Bu yapay zeka destekli arama motoru, internetten gerçek zamanlı bilgiye erişim sağlama yeteneği ile dikkat çekiyor. Şu anda prototip aşamasında olan ve sınırlı bir kullanıcı grubuyla test edilen SearchGPT, kullanıcılara hızlı ve ilgili kaynaklarla özetlenmiş arama sonuçları sunuyor. Kullanıcılar, ayarlar menüsünden daha kesin konum bilgilerini paylaşabilir ve bu sayede daha spesifik sonuçlar alabilir.

SearchGPT'nin bazı özellikleri şunlar:

■ **Doğal dil işleme:** ChatGPT'nin kullandığı aynı dil modeli ile sorulara doğal dilde yanıt verme.

■ **Takip soruları:** Kullanıcıların devam soruları sormasına olanak tanıyarak daha interaktif bir deneyim sunma.

■ **Güncel bilgi:** Web'den gerçek zamanlı bilgi çekerek kullanıcılara güncel yanıtlar sağlama.

■ **Özetleme:** Geleneksel arama motorlarının aksine, sadece bağlantılar sunmak yerine bilgi özetleri sağlama.

■ **Kaynak belirtme:** Yanıtların kaynağını ve bağlantılarını ekleyerek doğrulamaya ve detaylı inceleme imkânı tanıma.

■ **Görsel sonuçlar:** Kullanıcı sorularına resim ve video gibi görsel yanıtlar sunma.

Google ve arama motoru pazarında ne anlama geliyor?

Google, küresel arama motoru pazarının yüzde 91'ini elinde tutarak bu alanda ezici bir üstünlüğe sahip. Ancak SearchGPT'nin duyurulması, bu hakimiyete karşı ciddi bir tehdit oluşturuyor. Google'ın ana şirketi Alphabet'in hisselerinin duyuru sonrasında yüzde 3 düşmesi, bu tehdidin ciddiyetini gözler önüne seriyor.

Google'ın mevcut arama motoru, kullanıcıları genellikle üçüncü parti sitelere yönlendiren bağlantılar sunarken, SearchGPT doğrudan yanıtlar ve özetler sunarak daha kullanıcı dostu bir deneyim vaat ediyor. Ayrıca, SearchGPT'nin kullanıcıların sorularına bağlam devamlılığı sağlayarak daha akıcı bir arama deneyimi sunması, geleneksel arama motorlarının sınırlamalarını aşan bir yenilik olarak öne çıkıyor.

SearchGPT'nin uzun vadede arama motoru pazarını nasıl şekillendireceği merak konusu. Google, AI destekli özetleme ve hızlı yanıt sağlama yetenekleri ile kullanıcı deneyimini iyileştirmeye çalışsa da, SearchGPT'nin yenilikçi özellikleri ve kullanıcı dostu arayüzü, pazar dinamiklerini değiştirebilir. Özellikle, gerçek zamanlı bilgiye erişim ve görsel içerik sunma kabiliyetleri, kullanıcıların SearchGPT'yi tercih etmelerine neden olabilir. Buna ek olarak, SearchGPT'nin reklam içermeyen bir arayüz sunması, kullanıcılara daha temiz ve odaklanmış bir arama deneyimi sağlıyor. Google'ın reklam bazlı gelir modeline karşı bu yaklaşım, kullanıcı memnuniyetini artırabilir ve arama motoru pazarında yeni bir rekabet alanı oluşturabilir.

Sonuç olarak, SearchGPT'nin piyasaya sürülmesi, arama motoru pazarında önemli bir dönüm noktası olabilir. OpenAI'nın bu yenilikçi ürünü, kullanıcıların bilgiye erişim şeklini değiştirebilir ve Google'ın yıllardır süregelen hakimiyetine ciddi bir meydan okuma sunabilir.



Kaybolan anılar geri getirilebilir

Beyin, tek 'anı' için üç kopya kullanıyor

Basel Üniversitesi'nde yapılan bir araştırma, beyin tek bir anıyı depolamak için üç farklı nöron seti kullandığını ortaya çıkardı. Bu bulgu, beyin bir bilgisayar sistemi gibi yedekleme yaptığını gösteriyor. Araştırmacılar, buluş sayesinde bir gün, travma yaşayanların acı dolu anılarının yumuşatılabileceğini ya da kaybolan anıların geri getirilebileceğini düşünüyor.

BASEL Üniversitesi Biozentrum'undaki araştırmacılar, farelerin beyinlerini görüntüleyerek yeni bir anı oluştuğunda beyinde neler geliştiğini izledi ve beyin taze anıyı kaydetmek için üç farklı nöron setini harekete geçirdiğini gördü. Bunlardan ilki 'erken doğan' nöronlar olarak bilinen ve bir fetüs büyürken en erken gelişen nöronlar iken, spektrumun diğer ucunda embriyonik gelişimin geç dönemlerinde ortaya çıkan 'geç doğan' nöronlar ve bunların arasında rahimdeki büyüme sürecinin tam ortasında gelişen nöronlardı.

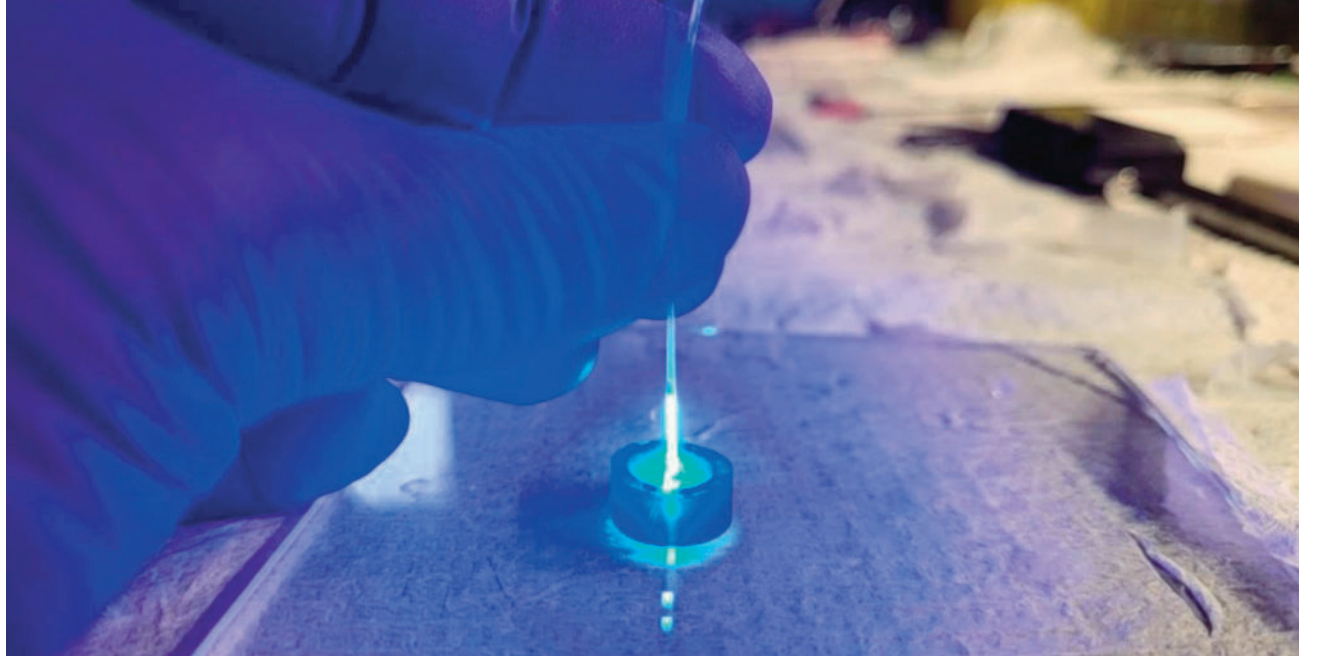
Görüntüleme, yeni anının, erken doğan nöronlarda depolandığında, zaman geçtikçe güçlendiği ortaya çıktı. Geç doğan nöronlarda depolanan hafızanın kopyası başta çok güçlü, zamanla beyin tarafından erişilemez hale geldi, orta nöron grubunda ise yüksek bir stabilite derecesi gösterdi. Beynin hafızayla tecrübe ettiği zorluğun etkileyici olduğunu söyleyen Biozentrum araştırma grubu başkanı Flavio Donato, "Beynin bir yandan içinde yaşadığımız dünyayı anlamamıza yardımcı olmak için geçmişte ne olduğunu hatırlaması gerekiyor. Öte yandan, etrafımızda meydana gelen değişikliklere uyum sağlamak zorunda ve gelecek için seçim yaparken de tüm bunları koordine etmesi gerekiyor" dedi.

TRAVMA TEDAVİLERİNDE

Araştırmacılar, bulgunun özellikle travma geçirmiş kişilerin tedavisi için kullanışlı olabileceğini belirtiyor. Söz konusu bulgunun, beyin hafızasının nasıl değiştirilebileceğini gösterdiğini ve taze bir anının, bu üçlü sistem içinde ilerleyip aktarılmadan evvel değiştirilme şansı olabileceğini düşünüyorlar. Anı depolandıktan sonra değiştirilmesinin giderek zorlaşacağını; çünkü temel olarak, bir anı beyinde ne kadar uzun süre depolanmışsa onu değiştirmenin o kadar zor olacağını söylüyorlar.

Ekip, anıların beyinde bu kadar dinamik bir şekilde depolanmasının beyin muazzam hafıza kapasitesinin temelini oluşturan esnekliğin kanıtı olduğunu vurguluyor. Araştırma sayesinde bu esnekliğin anlaşılması, günün birinde bilim insanlarının, unuttuğumuz anılara erişmesini ve günlük hayatı patolojik bir şekilde etkileyen travmatik anıların silinmesini sağlayabilir. Daha fazlasını merak edenler için araştırma Science dergisinde yayınlandı.

Kalp sorunu yaşayan bebeklere YENİ UMUT



Bilim insanları, kalp sorunu yaşayan bebekler için yeni bir şant türü geliştirdi. Yeni şant, ısı kullanarak genişletilebilecek ve böylece bebek büyüdükçe daha büyük şantlara geçiş için riskli ameliyatlara gerek kalmayacak.

AYŞE BAŞAK

KALP sorunuyla dünyaya gelen bebekler için 'şant' implantasyonu, hayatta kalmaları için olmazsa olmazdır. Hipoplastik sol kalp sendromu, kalbin sol tarafının ciddi şekilde az gelişmiş olması ve vücuttaki kan dolaşımını destekleyememesine neden olan bir durumdur. Tedavi edilmediğinde bu kusurla doğan bir bebeğin hayata tutunması imkansızlaşıyor.

KALP AMELİYATINA SON

Bu tedavinin temel adımlarından biri, kalbin sağ tarafından akciğerlere kan akışı sağlamak için aortu ana pulmoner atardamara bağlamayı, bu da şant olarak bilinen bir polimer tüpü yerleştirmek için açık kalp ameliyatını gerektirir. Fakat bebek büyüdükçe, artan kan hacmini karşılamak için daha geniş şantlara ihtiyaç duyulur. Bu da şantları değiştirmek için dört ardışık ameliyat anlamına gelir ki, her ameliyat büyük risk taşıdığı gibi bebekte fiziksel ve ruhsal stres yaratır. İşte yeni bulunan şant, burada devreye girecek.

IŞIKLA BÜYÜTÜLÜYOR

Philadelphia'daki Drexel Üniversitesi araştırmacıları tarafından geliştirilen şant ışıqla büyütülecek ve ameliyatla değiştirilmesine ihtiyaç kalmayacak. Öyle ki şantın iç duvarları, suyla çevrili polimer moleküllerden oluşan bir hidrojel ile kaplı. Normal koşullar altında, bu jelin kalınlığı değişmeden kalıyor. Ancak mavi ışığa maruz kaldığında, polimer molekülleri birbirleriyle çapraz bağlanıyor ve bir araya gelerek suyu dışarıya atıyor. Böylelikle iç duvan büzülerek inceliyor ve şantın iç çapı artıyor. Işığa ne kadar maruz kalırsa büzülme o kadar büyük oluyor. Bu da mevcut şanttan daha fazla kan hacminin geçmesini sağlıyor. Yani değiştirilmesi gerekmiyor. Peki, mavi ışık nasıl uygulanacak? Onun da kolayı düşünülmüş. Açık kalp ameliyatı gerektirmeden, koltuk altına yakın bir atardamardan ilerleyecek ince bir fiber optik kablo aracılığıyla uygulanacak.

Yüzde 40 genişletildi

Bilim insanları, şu ana kadar gerçekleştirdikleri deneylerde şantlardan birini kademeli olarak yüzde 40'a kadar genişleterek iç çapını 3.5 milimetreden 5 milimetreye çıkardı. Araştırmacılar, biyomalzemeleri de hesaba katıyor ve zamanla nasıl davranacaklarını anlamaya çalışıyor. Bu arada, Boston Çocuk Hastanesi ve Minnesota Üniversitesi'nden bilim insanları da bebek büyüdükçe büyüyen yedek kalp kapakçıkları geliştirdiklerini duyurdu.

25 YEARS

atf

ASIA TV FORUM & MARKET

Singapur
4 - 6 Aralık 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Dizi, Film, İçerik, TV
ve Yapım Sektörü

ASYA'NIN

PRESTİJLİ FUARI!

İSTANBUL TİCARET ODASI TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE ASYA'NIN PRESTİJLİ FUARI ATF 2024'DE YERİNİZİ ALIN, DÜNYAYA AÇILIN!

ATF ASIA TV FORUM & MARKET

- İçerik sektöründe Asya kıtasının en prestijli etkinliği
- Dizi, film, TV, ortak yapım, alım-satım, farklı içeriklerin keşfi vs. birçok yeni fırsat
- 60 ülkeden 6.000 üst düzey yöneticinin katılımı
- 800 satıcı firma, 1054 içerik alıcısı
- 715 format ve içerik alıcısı

ÜRÜN GRUPLARI

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital İçerik, Dizi
- Format
- Ortak Yapım
- Sinema / TV Filmi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Firma kayıt ücreti
- Her firmaya m² ölçüsünde kayıt imkanı
- Fuar İdaresi sistemi üzerinde ikili görüşme hizmeti ve randevu temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım m² Bedeli : 800 ABD Dolar / m²

Minimum Katılım Alanı : 4 m²

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Begüm Ece

0212 455 65 03

begum.ece@ito.org.tr

Mine Güneş

0212 455 61 06
0530 151 42 35

mine.gunes@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Havalimanlarındaki trafiği 'hava kampüs' azaltacak

Pilot eğitimleri için de kullanılacak

Bakan Abdulkadir Uraloğlu, hava kampüs uygulamasıyla amatör ve sportif havacıların havaalanlarında uygulanan prosedür karmaşasından ve yoğunluktan etkilenmeden uçuşlarını yapabileceklerini söyledi. Uraloğlu, bu durumun amatör havacılığın gelişmesine katkı sağlayacağını ve pilot eğitimleri için kullanılacak iniş alanlarına ihtiyacın ortadan kalkmasını, ayrıca dronlar için de park alanı fonksiyonu görmesini planladıklarını dile getirdi. Bakan Uraloğlu, "Hava kampüs başvurusu yapıldığında, talep edilmesi durumunda, hava kampüsleri için hava sahası tanımlanabilecek. Tanımlanan hava sahasının içinde kalması koşuluyla gerçekleştirilecek uçuşlar için uçuş planı sunma gereksinimi aranmayacak. İlgili saha dışında gerçekleştirilecek uçuşlar için havacılık bilgi yayınının (AIP) usulleri ve uçuş planı sunulmaya devam edilecek" dedi.



Amatör havacılar için yeni havalimanı geliyor. 5 bin 700 kilogram ağırlığa kadar olan sabit kanatlı hava araçları başta olmak üzere, dikey iniş kalkış yapabilen insanlı veya insansız hava araçları ve döner kanatlı hava araçları için 'hava kampüs'leri yapılacak.

SİVİL Havacılık Genel Müdürlüğü (SHGM), amatör havacılığı geliştirmek ve havalimanlarının trafik yükünü hafifletmek için 'hava kampüs' uygulaması başlatacak.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Abdulkadir Uraloğlu, 'hava kampüs' uygulamasıyla sportif ve amatör havacılığı geliştirmek

Havayolu şirketlerimiz büyüdü ve güçlendi. Havacılıkta yeni nesiller yetiştirebilmek için sivil havacılık sektörünün nitelikli insan kaynağını karşılamak adına modern tesisler, imkanlar ve eğitim araçlarıyla donatılan Türk Sivil Havacılık Akademisi'ni açtık" dedi.

TÜRKİYE'YE YAYILACAK

Hava kampüs uygulamasıyla aynı zamanda havalimanlarındaki trafiği hafifletmeyi hedeflediklerini belirten Bakan Uraloğlu, şunları söyledi: "Türkiye'nin dört bir yanına yaymayı hedeflediğimiz hava kampüs uygulaması ile havaalanları veya heliport niteliğinde olmayan alanlarda 5 bin 700 kiloya kadar olan sabit kanatlı hava araçları başta olmak üzere, dikey iniş ve kalkış yapabilen (VTOL) insanlı veya insansız hava araçlarının pilot sorumluluğunda iniş kalkış yapabileceği vertiportları da kapsayan alanları amatör ve sportif havacılarımızın hizmetine sunuyoruz."

HAVA KAMPÜS BAŞVURU SÜRECİ

Hava kampüs için başvuruların Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'ne yapılabileceğini belirten Uraloğlu, bu uygulamadan önce kullanım izni verilen iniş şeritleri için tekrar başvuru yapılmasına gerek olmadığını, Genel Müdürlük tarafından o alanların hava kampüs olarak tanımlanacağını duyurdu.

Başvuru süreci öncesinde dikkat edilmesi gereken hususları da kaydeden Uraloğlu, başvuru sahibinin inşa etmeyi planladığı hava kampüsü için yer seçimini yaparken, ilerleyen süreçte inşa edilecek yapılaşmaların iniş kalkış operasyonlarını olumsuz etkilememesi için mânia kriterlerinin korunabileceği

ve havalimanlarındaki trafiği hafifletmek için 5 bin 700 kilogram ağırlığa kadar olan sabit kanatlı hava araçları başta olmak üzere, dikey iniş kalkış yapabilen insanlı veya insansız hava araçları ve döner kanatlı hava araçları için havaalanı prosedürlerinden ve yoğunluğundan etkilenmeden iniş ve kalkış yapabilecekleri alanlar kuracaklarını açıkladı.

AMATÖR HAVACILIĞIN MERKEZİ

Türkiye'nin dört bir yanına kurulacak hem dikey iniş kalkış yapan hem de insanlı ve insansız hava araçları için



hava kampüsleri ile amatör ve sportif havacılığın gelişmesini sağlayacaklarını kaydeden Uraloğlu, "Türkiye'yi amatör ve sportif havacılık konusunda da dünyanın merkezlerinden biri haline getireceğiz" dedi.

Bakan Uraloğlu, hızla gelişen havacılık sektörünün toplumsal refahın da en önemli göstergelerinden biri olduğunu ifade ederek, havacılıkta 22 yılda büyük adımlar attıklarını söyledi. Uraloğlu, "Cumhurbaşkanımızın liderliğinde havacılıkta yaptığımız atılımlar ve yatırımlarla sivil havacılıkta dünyanın en büyük oyuncularında gösterilen ülkelerden biri olduk.

alanların tercih edilmesi gerektiğini vurguladı. Uraloğlu, şöyle devam etti: "Hava kampüslerinde yapılması planlanan sabit kanatlı hava aracı operasyonlarının emniyetli bir şekilde gerçekleştirilebilmesi ve hava kampüslerin etrafındaki mâniaların büyümesi nedeniyle hava kampüslerinin kullanılamaz hale gelmesini önlemek için hava kampüslerinin çevresinde mâniadan arındırılmış bir hava sahası oluşturulmalı. Sabit kanatlı hava araçları tarafından kullanılacak hava kampüslerinde mânia kriterlerinin sağlanması ve operasyon süresince korunması gerekiyor."

PAPERWORLD MIDDLE EAST 2024

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
12 - 14 Kasım 2024

Kırtasiye,
Kağıt ve Ofis
Malzemeleri
Fuarı



KIRTASIYE DÜNYASININ ZENGİNLİĞİ PAPERWORLD'DE BULUŞUYOR

PAPERWORLD MIDDLE EAST 2024

- Kırtasiye, Kağıt ve Ofis Malzemeleri Sektöründeki
- Ortadoğu'nun En Büyük Fuarı
- 41 ülkeden 493 uluslararası katılımcı
- 113 ülkeden 9.266 ziyaretçi
- %95 memnuniyet
- %97 yeni iş bağlantısı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri bilgilendirmesi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.100 ABD \$ / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Çağrı Oluç

0212 455 61 05
0532 171 42 03
cagri.oluc@ito.org.tr

Sibel Tayanç

0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayan@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Hastane ortamında kullanılan iletişim dili üzerine

Biri size stresin yoğun olduğu hastane ortamında; 'abla, abi, amca, dayı, teyze' türünden hitap ettiğinde hoşunuza da gelebilir, rahatsız da olabilirsiniz. Bu durum sizin konunuza, söyleyenin ifade tarzına ve ortama göre değişir elbet. Bu durumu bir problem olarak görüyor muyuz, yoksa işin doğal hali böyle mi?

Bir hastanede hekimler de dahil olmak üzere tüm sağlık çalışanları ile hastalar arasında bu türden ifadelerin de kullanıldığı bir iletişim var. İşte bu iletişimin icrası esnasında kullanılan dilin biçimi ne ölçüde önemli? Dil kullanımı nasıl oluştu ve problemleri hangi boyutta? Hekim veya diğer sağlık çalışanları öğrenci iken bu türden bir ders alıyorlar mı? Sağlık Bakanlığı'nın bu konuda resmi bir yönlendirmesi mevcut mu? Yoksa her kurum, her birey kendi iletişim dilini/ tarzını mı inşa ediyor? Veya bu konuda bir yönlendirmeye ihtiyaç var mı, yoksa şehirlere ve kurumun konumuna göre işi doğal akışına mı bırakmak doğru olan?

Var olandan hareket edecek olursak; hastanelerde hekimler, sağlık çalışanları ile hastalar ve hasta yakınları arasındaki iletişim dili, zaman zaman problemli hale gelebilir. Bunların temel sebeplerine bakalım olursak;

- Kullanılan tıbbi terimlerin hastalar ve yakınları açısından anlaşılma zorlukları,
- Hastaların, sağlık durumlarıyla ilgili verilen bilgileri endişe ve stres nedeniyle tam olarak anlamakta zorlanmaları veya yanlış anlamaları,
- Hekimlerin yoğun iş temposu, hastalara yeterli zamanı ayıramamaları ve bu nedenle iletişimde eksikliklere yol açması şeklinde görülebilir.

Bu problemlerin aşılabilmesi için öncelikle hekimlerin/ sağlık çalışanlarının empati yapmaları, açık ve anlaşılır bir dil kullanmaları, gerektiğinde daha çok gelişmiş ülkelerde görülen maket türü materyallerden faydalanmaları doğru olur. Diğer taraftan hastaların ve yakınlarının anlamadıkları konularda soru sormaları gibi hususlar desteklenmeli. Konunun başka bir boyutu ise zaman zaman hasta yakınlarının kullandıkları dilin de aşırıya kaçabilmekte oluşudur.

İyi bir iletişim için bazı prensipler şöyle sıralanabilir:

- Hasta ne tür bilgiye ihtiyaç duyuyorsa, onu anlayabileceği dilde sunmak önemli. Tıbbi terimler gerektiğinde basit ve günlük dile indirgenmeli.
- Hastalar genellikle endişeli ve stresli olabilirler. Bu durumda resmi bir dil yerine, daha empatik ve sıcak bir dil kullanmak onun rahatlamasına yardımcı olabilir.
- Kritik ve ciddi tıbbi durumlar söz konusu olduğunda, doğru ve net bilgilerin verilmesi önemli. Bu gibi durumlarda resmi ve profesyonel bir dil kullanmak uygun olabilir.
- Hastanın eğitim ve bilgi düzeyine göre iletişim dilini uyarlamak işi kolaylaştırır ve hastanın kendini daha iyi ifade etmesini sağlar.

İletişim dili açısından; tıbbi terimler ve anlaşılması ve anlatılması zor tıbbi konseptler, uzun yıllar kendi meslektaşları ile mehmül olan hekimleri ile bu konulardan doğal olarak uzak olan halk arasındaki iletişim uçurumunu yükseklere taşıyabiliyor. Tecrübe, hastalıkları halk diline indirgeyerek anlatabilmede, belki de hekimlere en büyük destektir. Bunun dışında teoride bilindiği kadariye tıp fakültesinde hastalarla iletişim becerileri üzerine formal dersler yok. Bu konuda yurt dışında eğitimlerin ve derslerin olduğunu biliyoruz. Ülkemizde de bu konunun gündem yapılması düşünülebilir.

Bir başka nokta ise iletişim dilinin yapılandırıcı özellikleri olan kibar ifadeler, senli benli yerine sizli bizli konuşma tarzını benimsemek işin püf noktasıdır. Sağlık çalışanları ve hekimler tarafından kimi zaman amca, teyze gibi ifadelerin kullanılması, kimileri için samimiyet ifadesi iken, kimileri için rahatsız edici olabilir. Benzer ifadeler hasta ve yakınları tarafından da kullanılabilir. Sonuç olarak, resmi ve halk arasında konuşulan dil arasında bir denge kurmak en doğrusu. Hekimler ve sağlık çalışanları, hastaların anlayabileceği dilde ve onların duygusal durumlarını göz önünde bulundurarak iletişim kurma yönünde gayret etmeli. Fakat hekimlerin hastalarına ayıracacağı vakit ülkemizde çok sınırlı olduğundan bu durum kısa iletişimi mecburi hale getiriyor.



Prof. Dr. Ahmet Emre Bilgili



12 asırlık seyir terası

Panoramik bir İstanbul manzarasına sahip olan İrene Kulesi'nin kesin tarihi belirsiz olsa da 16. yüzyılda İstanbul'a gelen gezgin Petrus Gyllius, bu kuleden 'İrene Kulesi' olarak bahsetti. 10 metrekare taban üzerine kurulu olan kulenin yüksekliği 17 metre. 1200 yıllık kule dönem dönem farklı amaçlara hizmet etti. Mimarisinin Orta Bizans Dönemi'ne ait olduğu belirlenen gözetleme kulesi daha sonra kilise, şapel, zindan ve hazine odası olarak da kullanıldı. Orta Bizans döneminde hem askeri hem de sivil amaçlar için değerlendirilen kule, Osmanlı döneminde Cerrah Mehmet Paşa Sarayı'nın bir parçası oldu. Kule, daha sonra IV. Murad (1623-1640) döneminde annesi Valide Kösem Sultan tarafından yaptırılan Büyük Valide Han'a dahil edildi. Evliya Çelebi, Seyahatname'sinde de kuleden 'cihannüma' (seyir terası) olarak bahsetmişti. Kulenin içinde 17'nci veya 18'inci yüzyıla ait süsleme kalıntıları da bulunuyor.



Evliya Çelebi'nin cihannüması artık sanat galerisi

Evliya Çelebi'nin Seyahatname adlı eserinde 'cihannüma' yani seyir terası olarak bahsettiği İrene Kulesi, artık fonksiyonunu sanat galerisi olarak sürdürüyor. Yağlı boya, yaprak oyma, minyatür, tezhip ve modern hat gibi sanat eserlerinin bulunduğu galeri, hem sanatseverler hem de turistler için yeni bir çekim merkezi haline geldi.

İPEK ÖZMEN

İSTANBUL'un tarihi hanlar bölgesi, Haliç'in korunaklı liman özelliği sayesinde binlerce yıldır önemli bir ticaret merkezi olma özelliğini muhafaza ediyor. 19. yüzyıl sonlarında uygulanan şehirlik kararları sonucu, bu tarihi bölgedeki ticari faaliyetler, farklı alanlara yöneldi ve bu yapıların bir kısmı boş kaldı. Günümüzde hâlâ aktif olan hanların büyük bir kısmı zamanla değişiklikler yaşasa da çoğu ticarettiki ve üretimdeki işlevine devam ediyor.

Bölgede, asırlardır ayakta kalmayı başaran hanlardan biri de Büyük Valide Han. IV. Murad döneminde annesi Kösem Sultan tarafından inşa ettirilen han, bugün ticarethane olarak kullanılıyor. Büyük Valide Han'ın bölümlerinden biri olan Sağır Han ise turistlerin ve gezginlerin uğrak yeri. Adı, sağır (küçük) kelimesinden dönüşen bu yapı, Bizans kalıntıları üzerine inşa edilmiş İrene Kulesi ile son buluyor. İlginç bir geçmişe sahip olan İrene Kulesi, günümüzde farklı bir fonksiyonla misafirlerini ağırlıyor. 35 sene boyunca musluk ve dokuma atölyesi olarak işlev gören kule, 4 sene önce başlatılan yenileme çalışmasıyla sanat galerisine dönüştürüldü ve adeta yeni bir ruh kazandı. İstanbul'da, fotoğrafların uğrak noktası olan Sağır Han'a gelenler için de çekici bir mekân haline gelen kule, işlevli ve hem sanata hem turizme hizmet ediyor.

Restorasyonda ruhu korumak önemli

Ahmet Faik Özbilge (Profesyonel Rehber-Yazar): Tarihi yapıların günümüze kazandırılması kolay bir iş değildir. Yapılan müdahaleler, restorasyon dahi olsa, yapının şeklini ve şemalini bozabilir. Ayrıca bu müdahaleler, tarihin bir kısmının yok olmasına da neden olabilir. Tarihi yapıların restorasyonu sırasında bu yapıların ruhuna da dikkat edilmeli.



Ancak restorasyon zaten sorunlu bir iş; ne yapılsa yapılsın herkes beğenmeyebilir. Yapının restore edildikten sonra ne için kullanılacağı da çok önemli. Müzeye çevrilebilecek olan yapılar olduğu gibi, hepsi müze olamaz; bazıları sadece restore edilip bırakılır, bazıları ise dükkâna, restorana, otele veya etkinlik alanına dönüştürülür. Bu kararlar, yapının nitelikleri, özellikleri ve konumuyla

ilgili. Tarihi yapıların kültür ve sanat merkezine dönüşümü, ruhlarının korunması açısından en uygun müdahale olarak kabul ediliyor. Ancak bu her zaman mümkün olmuyor.



Yapıların da farklı kişilikleri var

Merve Yılmaz (Profesyonel Rehber-Müzeolog): Venedik Tüzüğü'nün 5'inci maddesinde, "Anıtların korunması, onları herhangi bir yararlı toplumsal amaç için kullanmakla kolaylaştırılabilir. Bunun için bu tür bir kullanım arzu edilir, fakat bu nedenle yapının planı veya bezemeleri değiştirilmemelidir. Ancak bu sınırlar içinde yeni işlevin gerektirdiği değişiklikler tasarlanabilir ve buna izin verilebilir" deniliyor. Ben yapıları farklı kişiliklere sahip bir birey olarak görüyorum. Zamanın herhangi bir diliminde yapılmış ve kullanılmış yapılar, elbette başka bir zaman dilimi içinde günümüzde 'adaptive reuse' olarak adlandırılan, eski bir yapının inşa edilme amacından farklı bir amaç için kullanılması kapsamındaki uygulamalar yaygınlık kazandı. Bunu özellikle müzecilik alanında dünya çapında görebiliyoruz. Bu şekilde yapının sürdürülebilirliği ve dönüşümü sağlanıyor. Ayrıca kent kolektif belleğin onarım mekânları haline geliyor.



Bugünlerde 30'dan fazla sanatçının eserlerinin sergilendiği galeride yaprak oyma, yağlı boya, minyatür, tezhip ve modern hat sanatı gibi pek çok eser yer alıyor. Sanatçılar bazen Sağır Han'daki atölyede bazen de kendi atölyelerinde çalışabiliyor. Galeride çoğunlukla modern hat eserleri bulunuyor.

30'DAN FAZLA SANATÇI

Bugünlerde 30'dan fazla sanatçının eserlerinin sergilendiği galeride yaprak oyma, yağlı boya, minyatür, tezhip ve modern hat sanatı gibi pek çok eser yer alıyor. Sanatçılar bazen Sağır Han'daki atölyede bazen de kendi atölyelerinde çalışabiliyor. Galeride çoğunlukla modern hat eserleri bulunuyor.

YENİLİĞE AÇIĞIZ

Mekan hakkında sorularımızı cevaplayan Art Gallery & Academy yetkilisi, serginin iki yıldır hizmet verdiğini ve sosyal medyadaki müşteri portföyleriyle onların taleplerinin kendilerini yönlendirdiğini söyledi. Galeri yetkilisi, "Her daim yeniliğe açığız. Neye daha çok talep gelirse o konuya yoğunlaşıyoruz" dedi.

Kitap İstanbul

www.kitapiststanbul.org.tr

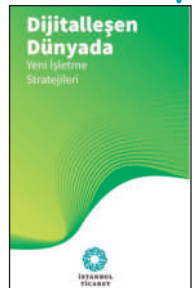
Hazırlayan: ÜMİT ÇAKAR

Dijitalleşen dünyada yeni işletme stratejileri

Dijital ekonomilerde yeni stratejiler, düşünüldüğü gibi karmaşık değil; tasarımın doğru ve zamanlı yapılması rekabet avantajı konusunda fayda sağlayabilir.

Yönetim Kitaplığı Serisi'nin 'Dijitalleşen Dünyada Yeni İşletme Stratejileri' isimli kitapta; çeşitli sektörler, dijital dünyada ele alınarak süreç ve ürün yeniliği bağlamında işletme sahip ve yöneticilerine örneklerle yol gösteriyor.

Adnan Veyssel Ertemel
İstanbul Ticaret Odası Yayınları, 2021



Sultan Abdülhamid'in Mabeyn İkinci Kâtibi: Arap İzzet Paşa

Şam doğumlu ve Arap kökenli bir Osmanlı... İktidara sadık eski bir aileden gelen ve Beyrut'taki Fransız Lazarist Koleji'nde öğrenim görmüş bir Suriyeli... Arapça, Türkçe ve Fransızca'yı kusursuz konuşan bir devlet görevlisi. 1895'te Yıldız Sarayı'na alınan Sultan Abdülhamid'in Mabeyn İkinci Kâtibi. Fransa Cumhuriyeti'nden Alman Oldenburg Dükü'ne, İran Şahı'ndan Bulgaristan Emareti'ne kadar birçok ülkeden nişan sahibi. Yıldız Sarayı'ndaki 'Arap ekolü'nün en nüfuzlu üyesi. Sultan Hamid'in kara kutusu, sırdaş, danışmanı, gözdesi, gözü, kulağı, dili, adeta devrin ikinci sultanı.

Sultan II. Abdülhamid döneminde, 1895-1908 yılları arasında Yıldız Sarayı'nda Mabeyn İkinci Kâtibi görevinde bulunmuş Arap İzzet Paşa denince, böyle bir profil karşımıza çıkıyor. Kuşkusuz ilk bakışta anlaşılacağı gibi karşımızda sıradan bir ikinci kâtip profilinden çok daha fazlası mevcut. Çalışmada Sultan Abdülhamid'in bu yakın adamının hareketli hayatından kesitler bulacaksınız.

Emre Gör
DBY Yayınları, 2020



www.kitapiststanbul.org.tr

30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMI

Kutlu Olsun

ŞEKİB AVDAGİÇ
İSTANBUL TİCARET ODASI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

in x f @ /itokurumsal