

Fetih ve Fatih'e özel kitap ve sergiler

İstanbul'un fethinin 571. yıl dönümü, Fetih ve Fatih'e özel hazırlanan yayınlar ve sergilerle kutlanıyor. Cumhurbaşkanlığı Millet Kütüphanesi'nde açılan, 'Fatih Sultan Mehmet Sergisi', 29 Temmuz'a kadar ziyaret edilebilecek. ■ 19

Şarj istasyonları tek platformda

BTM girişimlerinden Şarjnerde, tüm şarj istasyonlarını tek uygulamada toplayarak elektrikli araç sahiplerine kolaylık sağlıyor. Bahar Dağışan ■ 2'de

Lisanslı depoculukta YENİ DÖNEM ■ 18

e-ticaret tabandan yükseliyor

Türkiye genelinde e-ticaret yapan işletme sayısı 559 bin 412'ye ulaştı. Söz konusu işletmelerin yüzde 76'sı şahıs

işletmesi, yüzde 21'i limited şirket ve yüzde 3'ü anonim şirket statüsünde yer alıyor. Şeref Kılıçlı ■ 5'te

İstanbul Park'la İstanbul'a değer kattık



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, 2005'te 156 milyon dolar yatırımla tamamladıkları İstanbul Park ile İstanbul'u sporun merkezi haline getirmenin mutluluğunu yaşadıklarını açıkladı.

ULUSLARARASI ETKİNLİK

Şekib Avdagiç, sosyal medya platformu X'te yaptığı paylaşımda, İstanbul Park tesisini TOBB ve diğer ortaklarla birlikte inşa ettiklerini hatırlatarak, "Devletimizin desteği ile 2005-2011 arası 7 yıl Formula 1, MotoGP ve birçok uluslararası etkinlik gerçekleştirdik" dedi.

FORMULA 1'E ÖNCÜLÜK

Tesisi protokol gereği tam mutabakatla Vakıflar Genel Müdürlüğü'ne teslim ettiklerini belirten Avdagiç, "İstanbul Park'ı ülkemize kazandırma gururu bize ait. Biz bu yatırımla Türkiye'ye ve İstanbul'a değer kattık. Formula 1'in Türkiye'deki öncüsü olduk" dedi. ■ 7'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

Ş. Ö. Ö. Ö.

31 MAYIS 2024 YIL: 66 SAYI: 3312

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

www.istanbulticaretgazetesi.com

Personelini okuldan BULMA SEZONU

İş dünyası emeklilerden boşalacak işgücünün ikamesine çözüm arıyor. Staj sezonu, işletmelere yeni işgücünün kazandırılması için önemli imkanlar sunuyor.

İSTİHDAM AÇIĞI ARTIYOR

EYT ile emekli olanların sayısının birkaç yıl içinde 5 milyona ulaşması bekleniyor. Eğitimi tamamladığı halde istihdama katılmayanların sayısı ise 2.7 milyonu buldu. Bu durum istihdam açığını artırıyor. İş dünyası ise emeklilerden boşalacak işgücünün ikamesi için çözüm arıyor.

BU FIRSATI KAÇIRMAYIN

Personel arayan işyerleri için stajyerler ve yeni mezunlar, taze kan niteliğinde. Staj sezonu, işletmelere yeni işgücü kazandırılması için önemli bir periyod. Uzmanlar, ilgili ve yetenekli stajyerlerin kalıcı işgörene dönüşmesi için bu fırsatın kaçırılmamasını öneriyor. ■ 9'da

5 adımda stajyer seçme rehberi

- 1 İlgiliyi seçin
- 2 Bilgi eksikliği varsa eğitin
- 3 Mümkünse mentor atayın
- 4 Sorumluluk verin
- 5 Kariyer haritası oluşturun



Barış CABACI

Gayrimenkul sektörü yeni mezunları takipte

Sümeyra Yarış Topal ■ 8

Gençler sigortacılığa teşvik edilmeli

Barış Cabacı ■ 10'da

0.95 milisaniyeyle rakiplerine fark attı

Ömür Kıraşlı ■ 16'da



HER LİNKE TIKLAMAYIN

Mesude Demirhan ■ 6'da

Meslek liselilerden Haliç'i temizleme projesi

İTO'nun hamilik yaptığı meslek liselerinden biri olan Güngören Cemil Meriç MTAL'in öğrencileri, TÜBİTAK projeleriyle dikkat çekiyor. Öğrenciler, Haliç'in suyunu temizlemek için elodea bitkisini kullanarak proje geliştirdi. Adem Orhun ■ 15'te



Karadeniz gazı 12 kat artacak

Şeref Kılıçlı ■ 4'te



Enerjide tahkim için işbirliği

İstanbul Ticaret Odası Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi (İTOTAM),

enerji uyumsuzluklarında sektörel tek uluslararası tahkim

merkezi olan EDAC ile işbirliği anlaşması imzaladı. Osman Kuvvet ■ 18

Tekstilde rota arayışı



Sektörel derneklerin başkanları, İTO'da sektörün son durumunu değerlendirdi. Maliyet artışı, kayıt dışılık, istihdam kaybı ve siparişlerin görüldüğü toplantıda, ihracatçı firmaların desteklenmesi talep edildi.

Adem Orhun ■ 11'de

Sağlık turizmine özel strateji

Sağlık turizmindeki potansiyeli daha fazla katma değere dönüştürmek için ülke bazı politikalara ihtiyaç duyuluyor. Sektör temsilcileri, "Onkolojiden estetiğe kadar her alanda tanıtım yapılmalı" diyor. Mesude Demirhan ■ 12



Ticaret Üniversitesi'nden uluslararasılaşma adımları

İstanbul Ticaret Üniversitesi, uluslararasılaşma adımlarını sürdürüyor. 25 Mayıs Afrika Günü'nü özel bir etkinliklerle kutlayan

üniversite, Özbekistan'ın Oriental Üniversitesiyle de kapsamlı bir işbirliği protokolü imzaladı.

Ertan Eryılmaz ■ 14

Şarj istasyonları için tek uygulama:

Şarjnerde, tüm şarj istasyonlarını tek uygulamada toplayarak elektrikli araç sahiplerine kolaylık sağlıyor. Gelecekte uluslararası sahada rol almak isteyen girişim, ilk olarak iş modelini Türkiye’de kalıcı hale getirmeyi hedefliyor.

şarjnerde



Halit Doğan, Sakarya Teknokent'in düzenlediği G-Fast Girişimci Hızlandırma Programı'nda ikinci olarak seçilip 15 bin TL para ödülü kazandı.



BAHAR DAĞAŞAN

BTM girişimlerinden Şarjnerde, elektrikli araç sahiplerine şarj istasyonlarını bulma, rezervasyon ve ödeme yapma imkanı sunan akıllı bir platform. Kullanıcılar, uygulama aracılığıyla kolay, hızlı ve güvenli bir şekilde şarj sürecini yönetirken, aynı zamanda şarj istasyonlarının elektrik fiyatları ve yeşil enerji kullanımını da takip edebilir.

TEK UYGULAMADA

Şarjnerde'nin kurucu ortağı Halit Doğan, fosil yakıtlı araçların yerini alan elektrikli araçların yaygınlaşmasıyla elektrikli şarj istasyonu pazarının da hızla büyümeye başladığını, ancak bu büyümenin beraberinde bir sorunu da getirdiğini aktardı. Elektrikli araç sahiplerinin farklı şarj istasyonlarını bulmak ve kullanmak için onlarca uygulama arasında kaybolduklarını fark eden

girişimciler, bu soruna çözüm olarak Şarjnerde fikrini hayata geçirdi.

ŞARJ VE ÖDEME KOLAYLIĞI

Doğan, şarj istasyonu işletmesi kurmak için EPDK tarafından onaylanmış 178 firma olduğunu belirterek, bu firmalara ait şarj istasyonlarını Şarjnerde ile tek bir uygulamada birleştirdiklerini söyledi. Böylece elektrikli araç sahipleri, birden çok uygulama indirme ihtiyacı duymadan tüm şarj istasyonlarına erişim sağlayabiliyor. Uygulama üzerinden şarj istasyonlarının müsaitlik durumu, fiyatları ve arızaları gibi bilgilere ulaşılabilir. Ayrıca kullanıcılar, kart bilgilerini birçok farklı uygulamaya kaydetmek zorunda olmadan tek bir noktadan şarj işlemlerini başlatıp ödeme yapabiliyor.

ŞARJNERDE'NİN FARKI

Birincil hedef kitlesinin; elektrikli araç sahipleri ve elektrikli şarj istasyonu işletmecilerinden oluştuğunu kaydeden Halit Doğan,



“Elektrik dağıtım şebekeleri, şarj istasyonu parça üreticileri ve satıcıları da girişimimizin ikincil hedef kitlesi arasında yer alıyor” dedi.

Doğan, Şarjnerde'nin gelir modelini de iki ana kaynağa ayırarak, “Birincisi, her şarj işlemi üzerinden alınan komisyon geliri. İkincisi ise veri analizi ve danışmanlık hizmetlerinden elde edilen gelirler” diye konuştu.

Doğan, Şarjnerde'yi benzer girişimlerden ayıran en önemli özelliğini ise “Şarj istasyonlarının daha verimli bir şekilde kullanılabilmesi için özelleştirilmiş çözümler sunuyoruz” şeklinde açıkladı.

Şarjnerde'nin gelecek hedeflerine değinen Halit Doğan, önceliklerinin Türkiye’de büyük bir başarı elde etmek olduğunu, uzun vadede ise global arenada varlık göstermeyi planladıklarını aktardı.

BTM gelişmemize rehberlik etti

Girişimci arkadaşları sayesinde BTM ile yollarının kesiştiğini anlatan Halit Doğan, “BTM, sosyal ağları genişletme, ürün geliştirme ve sektör analizi açısından girişimcilere önemli fırsatlar sunuyor. BTM'ye katıldıktan sonra yatırımcı ilişkileri ve gelir modelleri hakkında mentorluk deneyimi kazandık. Bu çalışmalar sonucunda da gelir modellerimizde iyileştirmeler yaptık” dedi.

830 bin dolar değerlendirme ile yatırım aldı

Şarjnerde, Mayıs ayında Türkiye’de otomotiv sektöründe faaliyet gösteren Tunalar Holding tarafından 830 bin dolar değerlendirme ile tohum öncesi yatırım aldı. Tunalar Topluluğu’nun iştirak ettiği şirketlerle birlikte otomotiv ve enerji sektörlerinde yeni bir adım atılmış oldu.



İstanbul'un Kalbinde Masal Gibi Organizasyonlar: Şehzade Davet Alanı'nda ...

Cemile Sultan Korusu

Adres: Kandilli Mah. Ömürtepe Yokuşu Sok. No: 6 Üsküdar / İSTANBUL

Telefon: 0216 308 49 43

Email: info@cemilesultan.com.tr

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ESKİ BİNASI (ÜNİVERSİTE) REKONSTRÜKSİYON PROJESİ KAPSAMINDA KONFERANS SALONU YAPIM İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış İTO ESKİ BİNASI'nın (ÜNİVERSİTE) birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi KONFERANS SALONU İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	50 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	4 Haziran 2024, saat 17:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul
İhale Dosyası Temini Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@hfmmimarlik.com 0546 479 26 16 Hüseyin ÇAMUR huseyin.camur@ito.org.tr 0212 455 64 01

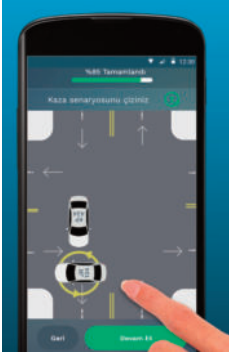


Araç muayene hizmetleri özelleştirme kapsamında

KARAYOLLARI Trafik Kanunu kapsamındaki araç muayene hizmetinin yeniden özelleştirme kapsam ve programına alınması kararlaştırıldı. Konuya ilişkin Cumhurbaşkanı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, Karayolları Trafik Kanunu kapsamındaki araç muayene hizmeti, özelleştirme kapsam ve programına alındı. Özelleştirme işlemleri, işletme hakkının verilmesi, mülkiyetin gayri ayni hakların tesisi, gelir ortaklığı modeli ve işin gereğine uygun sair hukuki tasarruflar veya kiralama yöntemlerinden biri ya da birkaçı birlikte veya ayrı ayrı uygulanarak gerçekleştirilecek. İhale dokümanları ve sözleşmede yer alacak hususlar, Özelleştirme İdaresi Başkanlığı (ÖİB) ile Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından belirlenecek. Kamu hizmetinin devamlılığının sağlanabilmesi için özelleştirme işlemleri 15 Ağustos 2027'ye kadar tamamlanacak.

Kaza tespit tutanakları e-Devlet'te

SÜRÜCÜLERE, kaza sırasında zaman kazandıran, kağıt ve kalem gerektirmeyen mobil kaza tutanağı, artık e-Devlet Kapısı üzerinden de oluşturulabiliyor.



Cumhurbaşkanlığı Dijital Dönüşüm Ofisi, sosyal medya hesabından konuya ilişkin paylaşımda bulundu. Buna göre, e-Devlet mobil uygulaması üzerinden doğrudan erişilebilen hizmeti, 2 kişinin karıştığı kazalarda gerekli şartları sağlayan vatandaşlar kullanabilecek. Oluşturulan mobil kaza tutanakları doğrudan Sigorta Bilgi ve Gözetim Merkezi kayıtlarına yansarak sigorta şirketlerinin sistemlerine düşecek ve süreç başlatılacak. Vatandaşlar, sigorta şirketini aramak veya tutanağı şirketlere iletmekle uğraşmayacak.

Fahiş fiyat ve stokçuluk önlemleri yürürlükte

Fahiş fiyat ve stokçuluğa ceza getiren 24 maddelik düzenleme Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, fahiş fiyat artışı ile fiyat istikrarsızlığına neden olan ve stokçuluk yapan işletmelere para cezası uygulanacak. Ticaret Bakanlığı da bir yıl içinde en az 3 defa stokçuluk suçu işleyenlere 6 güne kadar kapatma cezası verecek.

PERAKENDE Ticaretin Düzenlenmesi Hakkında Kanun'da yapılan değişiklikle, üretici, tedarikçi ve perakende işletmeler tarafından bir mal veya hizmetin satış fiyatında fahiş artış yapılmasına dair hükme aykırı hareket edenlere, her bir aykırılık için 100 bin liradan 1 milyon liraya kadar idari para cezası uygulanacak. Üretici, tedarikçi ve perakende işletmeler tarafından piyasada darlık yaratıcı, piyasa dengesini ve serbest rekabeti bozucu faaliyetler ile tüketicinin mallara ulaşmasını engelleyici faaliyetlerde bulunulamayacağı hükmüne aykırı hareket edenlere her bir aykırılık için 1 milyon liradan 12 milyon liraya kadar ceza verilebilecek.

6 GÜN KAPATMA

Ticaret Bakanlığı, bu hükme bir takvim yılı içinde en az 3 defa aykırı hareket ederek idari para cezası uygulanan üretici, tedarikçi ve perakende işletmelerin işyerlerini 6 güne kadar kapatmaya yetkili olacak.

İdari para cezalarının bir takvim yılına ilişkin toplam tutarı; işletmenin küçük ölçekli olması durumunda 20 milyon liradan, orta ölçekli olması durumunda 200 milyon liradan, büyük ölçekli olması durumunda 1 milyar liradan fazla olamayacak.

Ürün Güvenliği ve Teknik Düzenlemeler Kanunu'nda yapılan değişiklikle, aykırı ürün ihraç edenlere, ürün güvenliğine ilişkin aykırılıkta 240 bin 566 liradan 2 milyon 405 bin 665 liraya kadar; diğer aykırılık durumlarında 96 bin 226 liradan 962 bin 265 liraya kadar idari para cezası uygulanacak.

SÜRESİNDE TESLİM VE MONTAJ

Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun'da ise 'ceza hükümleri' başlığı, 'yaptırım hükümleri' olarak değişti. Bu kanun uyarınca, malları süresinde

teslim veya monte etmeyenler hakkında aykırılığı tespit edilen her bir işlem veya sözleşme için 2 bin 200 liraya, mal ve hizmetin satışından kaçınanlar hakkında aykırılığı tespit edilen her bir işlem veya sözleşme için 2 bin 200 liradan az olmamak üzere satışından kaçınan mal veya hizmetin tüm vergiler dahil toplam satış fiyatının yüzde 10'u kadar idari para cezası uygulanacak.

SATIŞ SONRASI HİZMET

Satış sonrası hizmetlerde, üretici ve ithalatçılar hakkında satış sonrası hizmet yeterlilik belgesi alınmaması durumunda 1 milyon 115 bin lira; Bakanlıkça oluşturulan sisteme kayıt yapılmaması veya kaydın güncellenmemesi durumunda her bir servis istasyonu için 18 bin lira ceza uygulanacak. Ayrıca 'özel servis' ibaresini kullanmayan özel servis istasyonlarına 18 bin lira; satış sonrası hizmet yeterlilik belgesinin geçerlilik süresi boyunca asgari servis istasyonu sayısını sağlamayanlara her bir servis istasyonu için 124 bin lira idari para cezası kesilecek.

Yükümlülükler aykırı hareket eden üretici, ithalatçı veya özel servis istasyonları hakkında aykırılığı tespit edilen her bir işlem için 2 bin 200 lira idari para cezası uygulanacak.

İNTERNET ÜZERİNDEN AYKIRILIK

Aykırılığın internet ortamı üzerinden gerçekleşmesi halinde Reklam Kurulu, içeriğin çıkarılması için ilgili internet sayfasındaki iletişim araçları, alan adı, IP adresi ve benzeri kaynaklarla elde edilen bilgiler üzerinden, elektronik olarak iletişim kurulabilecek araçlar ile bildirimde bulunulmasına, bu bildirimde rağmen 24 saat içinde içeriğin çıkarılmaması halinde erişimin engellenmesine karar verilebilecek.

Erişimin engellenmesi kararı esas olarak aykırılığın gerçekleştiği içerikle sınırlı olarak verilecek.



Eximbank'a 1 milyar Euro'luk kredi

TÜRK Eximbank, 1 milyar Euro'luk kredi sözleşmesi imzaladı. Bankadan yapılan açıklamaya göre, Türk Eximbank, 7 Mayıs'ta T.C. Hazine ve Maliye Bakanlığı'nın karşı-garantisi ve Dünya Bankası Grubu üyesi olan International Bank for Reconstruction and Development'ın (IBRD) 600 milyon Euro tutarında ilk zarar tazmin yapısında sunduğu garantiyle toplam

1 milyar Euro tutarındaki Türkiye Yeşil İhracat Projesi kredi sözleşmesine imza attı. 10 yıl vadeli kredi, Türkiye Yeşil İhracat Projesi kapsamında Türk ihracatçıların Avrupa Birliği'nin Sınırda Karbon Düzenleme Mekanizması (CBAM) sonucunda ortaya çıkabilecek zorlukların üstesinden gelmelerine yardımcı olmayı amaçlıyor.



TL mevduat ve KKM'de zorunlu karşılık arttı

MERKEZ Bankası, TL mevduatı destekleyici, Kur Korumalı Mevduat'ta (KKM) düşüşü hızlandırıcı ve döviz kredilerinde artışı sınırlayıcı adımlar attı. Zorunlu karşılık faiz ve komisyon uygulamalarında da

KKM'nin TL'ye geçişine ilişkin hedefin korunduğu belirtilen duyuruda, yenileme dahil toplam hedefin yüzde 75'e düşürüldüğü bilgisi verildi. Kararla yabancı para kredilere de aylık yüzde 2 büyüme sınırı getirildi.



Kıymetli madende faaliyet izni ücretleri belirlendi

KIYMETLİ madenler aracı kurum ve kuruluşlarının faaliyet izni başvurularında 20 milyon lira tahsil edilecek.

Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından hazırlanan yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, rafinerilerin faaliyet izni başvurularında tahsil edilen 8 milyon liralık ücret 28 milyon liraya çıkarıldı. Altın, gümüş, platin ve



paladyum için bakanlığa ayrı ayrı faaliyet izni başvurusunda bulunulacak ve her bir izin başvurusu için ayrı ücret alınacak. Kıymetli madenler aracı kurum ve kuruluşlarının

faaliyet izni başvurularında 20 milyon lira ücret talebinde bulunulacak.

Kıymetli Madenler Aracı Kuruluşları Bilgi Sistemi'nin (KMAKBS) yıllık kullanım ücreti olarak her takvim yılı için 350 bin lira ücret tahsil edilecek. Bu tutar, KMAKBS'nin kullanıma sunulmasının bakanlık internet sayfasında duyurulmasından sonra alınacak.

Yeniden yapılandırmada mücbir sebep kararı

KAHRAMANMARAŞ merkezli depremlerden etkilenen ve mücbir sebep hali uzatılan Adıyaman, Hatay, Kahramanmaraş, Malatya ile Gaziantep'in İslahiye ve Nurdagi ilçelerinde yeniden yapılandırmanın ilk taksiti eylül sonuna kadar ödenebilecek.

Konuya dair Cumhurbaşkanı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, 6 Şubat 2023 ila 31 Ağustos 2024 arasında ödenmesi gereken taksitlerden (ödeme süresinin son günü mücbir sebep halinin sona erdiği tarihe rastlayanlar dahil) birincisinin ödeme süresi, mücbir sebep halinin sona erdiği tarihi izleyen ayda ödenebilecek. Böylece taksit ödeme süresi eylül sonuna kadar uzatılmış oldu. Sonraki taksitler de eylülü takip eden aylık dönemler halinde (toplam 12 ayda) verilecek.

Mücbir sebep dönemindeki taksit sayısı 12'yi aşanlar, fazla kısmı 12'nci taksitle birlikte ödeyecek.

e-Fatura'da Uyumsoft.com'u tercih et!

150.000'den Fazla Müşterinin Tercihi

★★★★★

Avantajlı Paketler

Hediye Kontörler

uyumsoft

QR KODLA BİZE BAĞLANIN
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/qr_code/300524.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

Online'a Özel

e-Fatura'da Uyumsoft.com'u tercih et!

150.000'den Fazla Müşterinin Tercihi

★★★★★

Avantajlı Paketler + Hediye Kontörler

uyumsoft

Karadeniz'de doğalgaz üretimi 2028'de 12 kat artacak

Karadeniz'deki Sakarya Gaz Sahası'ndan üretilen ve şebekeye aktarılan doğalgaz akışı günlük 5 milyon metreküp seviyesine yükseldi. 2028 hedefi ise üretimde 12 kat artışla günlük 60 milyon metreküp seviyesine ulaşmak.

ŞEREF KILIÇLI

DOĞALGAZIN yüzde 98.4'ünü, petrolün ise yüzde 92'sini dış kaynaklardan tedarik eden Türkiye, enerji ithalatı için geçen yıl 69 milyar 115 milyon dolar ödedi. Türkiye'nin elektrik üretimindeki dağılıma bakıldığında ise 2023 yılında yüzde 36.3'ü kömürden, yüzde 21.4'ü doğalgazdan, yüzde 19.6'sı hidrolik enerjiden, yüzde 10.4'ü rüzgardan, yüzde 5.7'si güneşten, yüzde 3.4'ü jeotermal enerjiden ve yüzde 3.2'si diğer kaynaklardan elde edildi. Enerji, tüm sektörlerin üretim süreçlerini doğrudan etkilerken, yerlilik oranının artırılması da hem cari açık hem sektörlerin üretim maliyeti ve rekabet gücü bakımından büyük önem taşıyor.

GÜNLÜK ÜRETİM

Karadeniz'deki Sakarya Gaz Sahası'nda 2020 yılında keşfedilen rezervin 2023 yılında işletmeye alınması da enerjide yerlilik



oranının artırılması için yeni bir süreç başlattı. Karadeniz'deki Sakarya Gaz Sahası'nda yapılan çalışmalarda son durum hakkında açıklamalarda bulunan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, üretimin günlük 5 milyon metreküp seviyesine ulaştığını, böylece 2 milyon haneye yetecek gazın buradan üretildiğini söyledi. Bakan Bayraktar, 2025'in ilk çeyreğinde 10 milyon metreküp üretim planladıklarını, yapılan yeni keşifler sayesinde ise 2028'de konutların doğalgaz talebinin tamamının yerli üretimle karşılanmasını hedeflediklerini ifade etti.

YENİ SONDAJLAR

Üretim çalışmalarının yanında Karadeniz'de saha geliştirme faaliyetlerinin de devam ettiğini

belirten Bayraktar, şöyle konuştu: "Sakarya Gaz Sahası, yaklaşık 10 bin kilometrekarelik bir bölge. Üretim yaptığımız kısım ise 2 bin 200 kilometrekarelik alan. Toplam sahanın yüzde 25'inde keşif yaptık ve üretime döndürdük. Alanın geri kısmında keşif faaliyetleri devam ediyor. Sakarya Gaz Sahası'nı tümüyle tanımaya başladık. Keşifler var, yeni sondajlar yapıyoruz. Göktepe-1 ve Göktepe-2'nin olduğu bölgeden yeni bir keşif haberini ise temmuz ayında milletimize müjde olarak vermeyi ümit ediyoruz."

FAZ-3 HEDEFİ

Öte yandan, Karadeniz'deki 710 milyar metreküplük doğalgaz rezervinin çıkarılması süreci fazlar halinde ilerliyor. Günlük gaz üretiminin şu andaki Faz-1'de 10 milyon metreküpe ulaşması

öngörülüyor. Faz-2 üretimine 2026 yılında geçilmesi, günlük üretimin 40 milyon metreküpe çıkması hedefleniyor. Faz-3'te ise Amasra Sahası'nın da üretime dahil edilmesi ve 2028'de günlük 60 milyon metreküp üretim seviyelerine ulaşılması planlanıyor. Böylece şu anda ulaşılan günlük 5 milyon metreküp üretim seviyesi, 2028 yılında 12 kat artmış olacak. Karadeniz doğalgazında günlük üretimin Faz-3'te 60 milyon metreküpe çıkarılması hedefi, yıllık yaklaşık 22 milyar metreküp üretim anlamına da geliyor.

ARZ GÜVENLİĞİ

Türkiye'nin ortalama yıllık tüketimi 60 milyar metreküp baz alındığında, Karadeniz doğalgazı Faz-2'de günlük 40 milyon metreküp üretim ile yıllık ihtiyacın yüzde 25'ini karşılayabilecek. Üretim Faz-3'te günlük 60 milyon metreküpe çıktığında ise yıllık ihtiyacın yaklaşık yüzde 37'sine cevap verebilecek. Konut özelinde bakıldığında, Türkiye Doğalgaz Dağıtıcıları Birliği'nin (GAZBİR) raporuna göre, konutlarda doğalgaz tüketimi geçen yıl 17 milyar metreküp seviyesinde gerçekleşti. Yani Karadeniz'deki sahada 2028'de yıllık 22 milyar metreküp doğalgaz üretim hedefi, konutların ihtiyacının yerli üretimle karşılanması ve arz güvenliği için de önemli bir avantaj sağlıyor.



Filyos'ta işlenip şebekeye veriliyor

Karadeniz'deki Sakarya Gaz Sahası'nda 2020 yılında keşfedilen rezervin işletmeye alınma süreci, Zonguldak Filyos'taki işleme tesisinin faaliyete geçmesiyle 20 Nisan 2023'te başarıyla tamamlandı. Karaya 170 kilometrelik boru hattı ile getirilen Karadeniz gazı, TPAO Filyos Münferit Yatırım Yeri'nde bulunan Sakarya Gaz Sahası Kara Tesis'i'nde işleniyor. Gazın içindeki muhtemel su ve yabancı maddeler yine burada ayrıştırılıyor ve boru hatları ile Petrol Taşıma A.Ş.'nin (BOTAS) standartlarına uygun hale getiriliyor. Gaz akabinde BOTAS'a ait Ana Ölçüm

İstasyonu'na ve ardından ulusal gaz şebekesine aktarılıyor. Öte yandan, enerjide dışa bağımlılığı azaltmayı öngören hedefler, 2024-2026 yıllarına ilişkin Orta Vadeli Program'da (OVP) da yer alıyor. Buna göre, petrol ve doğalgaz arama ve üretim faaliyetleri hızlandırılacak. Yurt dışında TPAO'nun enerji alanında farklı ortaklıklarla faaliyette olduğu üretim sahaları ile potansiyel arz eden sahalar değerlendirilecek. Doğalgaz depolama tesislerinin depolama ve geri üretim kapasiteleri artırılabilecek. Karadeniz gazı girdi olarak kullanılarak azotlu gübre olan üretilen.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

ENERJİ

		Değişim %
Petrol (Brent, \$/Varil)	84.4	2.9 10.6
Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	2.6	-3.0 19.4
Doğalgaz (Dutch TTF, EURO/MWh)	33.5	2.1 41.9
Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
Avustralya, 6.000 KCal/kg)	142	-0.6 2.9

METALLER

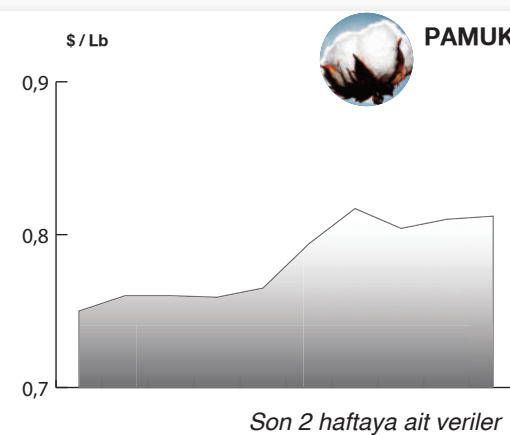
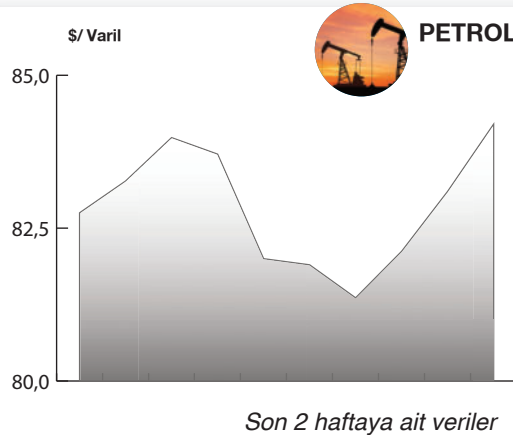
Altın (\$/Ons)	2.355	-2.6 19.1
Gümüş (\$/Ons)	32.0	0.6 36.8
Platin (\$/Ons)	1.060	1.0 5.7
Bakır (\$/Ton)	10.380	-3.7 24.5
Alüminyum (\$/Ton)	2.725	-0.4 19.5
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	512	-1.2 -1.8
Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	117	0.0 11.4
Kurşun (\$/Ton)	2.282	-0.3 13.6
Kalay (\$/Ton)	33.948	-0.5 -39.0
Çinko (\$/Ton)	3.038	-1.5 32.0
Nikel (\$/Ton)	20.059	-5.7 -6.6

TARIM ÜRÜNLERİ

Buğday (\$/Ton)	256	-1.8 14.6
Mısır (\$/Bushel)	4.61	-0.2 -24.3
Mısır (\$/Ton)	181	
Pamuk (\$/Lb)	0.82	6.4 -1.0
Kakao (\$/Ton, Londra)	8.912	15.2 205.8
Kahve (\$/Lb)	2.30	5.5 20.4
Şeker (\$/lb)	0.18	0.7 -25.2
Kereste (\$/m³)	226	-0.9 5.1
Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	881	1.6 4.0
Palmye Yağı (\$/Ton)	840	2.9 12.6
Baltık Kuru Yüke Endeksi	1.784	-2.5 58.9
Emtia Endeksi (CRB Index)	350	1.4 24.6

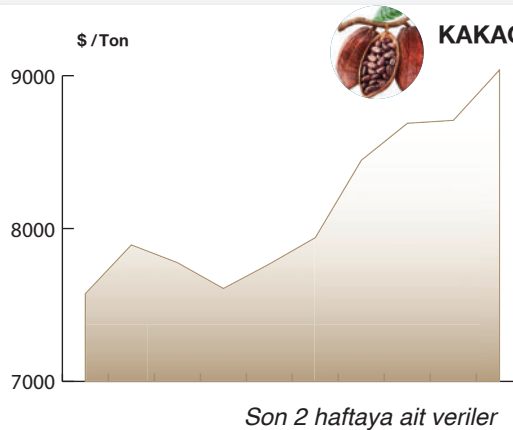
Veriler, 28 Mayıs 2024 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Kesintiye devam kararı bekleniyor

Brent petrolü, 2 Haziran'daki OPEC+ toplantısında 2.2 milyon varillik kesinti programının üçüncü çeyreğe uzatılacağı ve Avrupa Merkez Bankası'nın 6 Haziran'da faiz indirimi konusunda olumlu sinyal vermesi beklentileriyle yüzde 2.9 artış kaydederek son dört haftanın zirvesine çıktı. Ancak, kesinti kararının devam etmemesi durumunda petrol fiyatı üzerinde ciddi baskı yaratacağı konuşuluyor. Diğer taraftan, ABD'de yaz döneminde talebin artması bekleniyor.

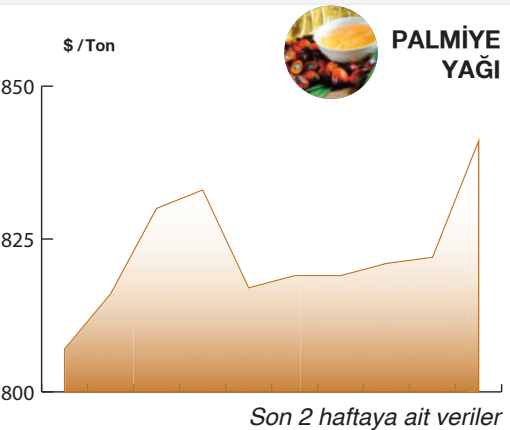


Yeniden yükseliyor

Kakao fiyatları, haftalık yüzde 15.2 artışla 9 bin dolar sınırına dayandı. Batı Afrika kakao üreticilerinin gübre ve tarımsal ilaçlara erişimde yaşanan zorluklar nedeniyle 2024-25 dönemi kakao üretiminin olumsuz etkileneceği haberleriyle birlikte açık kapatma alımları, artışın en önemli nedeni. Öte yandan, Fildişi Sahili'nde 1 Ekim-19 Mayıs arası limanlara gönderilen kakao miktarı yüzde 30 düşüşle 1.43 milyon tona geriledi. Fildişi Sahili, 2023-24 sezonunda üretimin öngörülenin altına kalmasına rağmen 2025 yılı için 2 milyon tonluk üretim hedefini koruyor.

Çin'in talebi artıyor

Çin kaynaklı yüksek talep sinyalleri ve üretim tarafında yaşanan sıkıntılar nedeniyle pamuk fiyatları, geçen hafta yüzde 6.4 artışla 82 cente kadar yükseldi. Diğer taraftan, ABD'nin kıyı kesimlerinde artan yağış miktarının ürüne zarar vermesinden endişe ediliyor. Brezilya'nın güney bölgelerinde de aynı durum söz konusu. ABD Tarım Bakanlığı verilerine göre haftalık pamuk ihracatı son bir ayda yüzde 12 düşerek, 204 bin balyaya geriledi. Ancak Çin'e yapılan ihracat arttı.



Çin'in stokları azaldı

Çin'de palmye yağı stoklarının azalması ve Malezya para birimi ringgitinin değer kaybetmesi ile birlikte palmye yağı fiyatları, 850 dolara yaklaştı. Kargo anket verilerine göre Malezya'nın palmye yağı ihracatı 1-25 Mayıs tarihlerinde nisan ayına göre yüzde 2.4 ile 3.1 arasında artış gösterdi. Endonezya'nın mart ayı üretimi, 2.56 milyon ton olarak gerçekleşti. Hindistan'ın nisan ayı ithalatı ise son üç ayın en yükseğine çıkarak yüzde 41 arttı. Petrol fiyatlarındaki artış da palmye yağı fiyatının artmasına bir miktar katkı yapıyor.

Türkiye’de e-ticaret hacminin genel ticaret hacmine oranı 2023 yılında yüzde 20.3’e yükselirken, Gayrisafi Yurtiçi Hasıla (GSYH) içindeki payı yüzde 6.8’e ulaştı. Sektörlerin e-ticaretteki enflasyondan arındırılmış reel büyüme oranlarında ise kuyumculuk yüzde 115.20 büyümeyle birinci sırada yer aldı.

e-ticarette

Kuyumculuktan reel büyüme rekoru

ÜLKELER dijitalleşen dünyada öncü olma yarışını sürdürürken e-ticaret sektörlerinin iş yapma şekillerini değiştiriyor. Küçük ve orta büyüklükteki işletmelerin gelişiminde kritik bir rol oynamaya başlayan e-ticaret, artan etkisiyle iktisadi büyümenin de önemli bir itici gücü kabul ediliyor. Teknolojideki dönüşümle birlikte Türkiye’de de e-ticaretin önemi ve toplam ticaret içerisindeki payı günden güne artıyor. Ticaret Bakanlığı, yayınladığı Türkiye’de e-Ticaretin Görünümü Raporu ile bu alandaki son gelişmeleri ve verileri paylaştı.

MİLLİ GELİRE ETKİSİ

Rapora göre, Türkiye’de e-ticaret hacmi 2023 yılında bir önceki yıla göre yüzde 115.15 artarak, 1.85 trilyon liraya ulaştı. İşlem sayısı da bir önceki yıla göre yüzde 22.25 artarak, 5.87 milyar adet olarak gerçekleşti. 2024 yılında ise e-ticaret hacminin 3.4 trilyon lira ve işlem sayısının da 6.67 milyar adet olacağı öngörülüyor. e-ticaret hacminin genel ticaret hacmine oranı, 2019 yılında yüzde 10.1 iken, yıllar içinde büyük bir artış kaydederek 2023 yılında yüzde 20.3’e ulaştı. Ayrıca 2023 yılında e-ticaret hacminin Gayrisafi Yurtiçi Hasıla (GSYH) içindeki payı (e-GSYH) bir önceki yıla göre yüzde 33.3 oranında artarak yüzde 6.8’e yükseldi. e-GSYH’nin 2019-2023 yılları arasında yıllık bileşik büyüme oranı da yüzde 26 oldu.

ÖNDE GELEN SEKTÖRLER

Öte yandan, geçtiğimiz yıl e-ticaret hacminin yüzde 51’ini mal ticareti, yüzde 49’unu ise hizmet ticareti oluşturdu. Ayrıca, karlı işlem hacminin yüzde 63’ü mal ticareti iken, yüzde 37’si hizmet ticareti kaynaklı işlemlerden meydana geldi. e-ticaret hacminden en büyük payı alan ilk üç sektörden birincisi 233 milyar lira ile beyaz eşya ve küçük ev aletleri olurken, bu sektörü sırasıyla 135 milyar lira ile elektronik sektörü ve 127 milyar lira ile giyim, ayakkabı ve aksesuar sektörleri izledi. Raporda, e-ticaret hacmini oluşturan sektörlerin enflasyondan arındırılmış reel büyüme oranları da yer aldı. Kuyumculuk sektörü yüzde 115.20 ile reel büyümede birinci olurken, bu sektörü yüzde 98.28 ile oyun, oyuncak ve hobi, yüzde 87.89 ile eğlence ve sanat, yüzde 79.02 ile spor ve outdoor, yüzde 55.39 ile beyaz eşya ve küçük ev aletleri

Ortalama kargo teslim süresi 46.2 saat

Türkiye genelinde ortalama kargo teslim süresinin 46.2 saat olduğu verisi de raporda dikkat çekti. Geçtiğimiz yıl en yüksek sayıda kargo gönderimi yapan il yüzde 55.27 ile İstanbul oldu. İstanbul’u sırasıyla Kocaeli, Ankara, İzmir, Bursa ve Kayseri illeri takip etti. En fazla kargo gönderimi yapan illelere bakıldığında ise İstanbul’un Bağcılar ilçesi ilk sırada yer aldı. En fazla sayıda kargo

sektörleri izledi.

EN UYUMLU İSTANBUL

Ticaret Bakanlığı tarafından geliştirilen metodolojiyle illerin e-ticarete uyumuna ilişkin bir endeks de oluşturuldu. Baz alınan parametrelere göre, e-ticarete uyumu en yüksek olan iller sırasıyla İstanbul, Kayseri, Çorum, İzmir ve Kocaeli olarak öne çıktı. 2023 yılında Türkiye genelinde e-ticaret yapan işletme sayısı 559 bin 412’ye ulaştı. Bu işletmelerin 218 bin 543’ü İstanbul’da bulunuyor. Yani Türkiye’de e-ticaret yapan işletmelerin yüzde 39’u İstanbul’da. Rapora göre, e-pazaryerlerinde e-ticaret faaliyeti yürüten işletme sayısı ise 540 bine yaklaştı. Kendi sitesinden veya mobil uygulamasından e-ticaret faaliyetinde bulunan ETBİS’e kayıtlı işletmelerin sayısı 35 bini aştı.

EN ÇOK HARCAYAN YAŞ

Verilere göre, Türkiye’de e-ticaret yapan işletmelerin yüzde 76’sı şahıs işletmesi, yüzde 21’i limited şirket ve yüzde 3’ü anonim şirket statüsünde. İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa ve Antalya, e-ticaret faaliyetinde bulunan işletmelerin en çok yer aldığı ilk 5 il olarak öne çıktı. İşlem hacmi olarak en yoğun dönem, kampanyaların etkisiyle kasımda gerçekleşti. Kasımda e-ticaret hacmi, yıl genelindeki aylık ortalamaların yüzde 50 üstünde seyretti. En yüksek işlem yapılan günler, kampanyaların etkisiyle 11 Kasım ve Öğretmenler Günü olan 24 Kasım oldu. e-ticaret harcamalarının yaşa göre dağılımında, 25-36 yaş aralığı dikkat çekiyor. e-ticaret alışveriş tutarlarının yaş dağılımına bakıldığında en fazla harcamayı 29 yaşındaki tüketiciler gerçekleştirirken, e-ticaret hacminin yarısından fazlasını 25-36 yaş aralığındaki tüketicilerin alışverişi oluşturdu.

İşlemlerin yüzde 91’inde mobil uygulama kullanıldı

Raporda, işlem sayısı ve işlem hacminin satış kanallarına göre dağılımında, mobil uygulamalardan yapılan alışverişler öne çıktı. Web, mobil web ve mobil uygulama şeklinde sınıflandırılan sipariş platformları arasında geçtiğimiz yıl işlem sayısı bakımından yüzde 91; işlem tutarı bakımından ise yüzde 80 oranında mobil uygulama kullanıldı. e-ticaret harcamalarının saat aralıklarına göre dağılımına bakıldığında, yüzde 43 ile en fazla sayıda işlem 18.00-00.00 arasındaki 6 saatlik zaman diliminde gerçekleştirildi.

alan il yüzde 29.74 oranı ile yine İstanbul oldu. Ankara, İzmir, Bursa, Antalya ve Kocaeli, İstanbul’u takip etti. En yüksek sayıda kargo alan ilçe ise Ankara’nın Çankaya ilçesi oldu.



Hızlı ticarete hacim yüzde 99.2 arttı

Türkiye’de e-Ticaretin Görünümü Raporu’nda, 1 saat veya daha kısa sürede teslim edilen siparişleri kapsayan ‘hızlı ticaret’ kavramına ilişkin veriler de paylaşıldı. 2015 yılından itibaren yaygınlaşmaya başlayan hızlı ticarete, teslimatlar genellikle motosiklet veya bisiklet kullanan kuryeler tarafından gerçekleştiriliyor. Hızlı ticaretin hacmi 2022 yılında 63.2 milyar lira iken 2023 yılında yüzde 99.2 artışla 126 milyar liraya ulaştı. Söz konusu ticaret hacminin sektörel dağılımında geçen yıl en büyük payı yüzde 58 ile yemek siparişleri aldı. Bunu yüzde 26 ile gıda ve süpermarket sektörü, yüzde 12.5 ile platform aracılığıyla yapılan market alışverişleri izledi. Hızlı ticaret yoluyla en fazla sipariş yüzde 40.8 ile 18.00-00.00 saatlerinde verildi. Bunu yüzde 38.19 ile 12.00-18.00 saatleri izledi.



ZAMANIN DİJİTAL NABZINDA. AMA BİR ADIM ÖNDE.

EUROPE'S ||| HEARTBEAT

► Bize katılın! Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya’yı (NRW) keşfedin! Almanya’nın başka hiçbir eyaleti, benzer yoğunlukta bir teknoloji şirketleri ağına sahip değil. Dünyanın en güçlü süper bilgisayarlarından bazılarına sahip lider siber güvenlik enstitüleri ve araştırma merkezleri burada faaliyet gösteriyor. NRW’ye hoş geldiniz!



NRW.GLOBAL
BUSINESS
Trade & Investment Agency

www.nrwglobalbusiness.com



Şifrenizi paylaşmayın her linke tıklamayın!

Siber suçlar, geçen yıl Türkiye’de 10 milyar TL’nin üzerinde zarara neden oldu. Siber suçların küresel yıllık maliyetinin ise bu yıl 9.5 trilyon dolara ulaşacağı tahmin ediliyor. Bu nedenle uzmanlar, “Şifrenizi paylaşmayın, her linke tıklamayın” uyarısında bulunuyor.

MESUDE DEMİRHAN

DİJİTAL tehditlerin gerçek yüzü, şirketlerinizi korumanın anahtarı konulu seminer, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu’nun açılış konuşmasıyla Eminönü Merkez Bina’da gerçekleştirildi. Seminerde; yazılım, siber güvenlik, dijital tehditler, veri güvenliği, yedekleme politikası, siber saldırılara karşı önlemler, yapay zekada fırsatlar ve riskler konu başlıkları masaya yatırıldı. Toplantıda konuşan Murat Hazıroğlu, dijital çağda iş dünyasının karşılaştığı en büyük zorluklardan birinin siber güvenlik olduğunu ifade ederek, siber suçların dünya genelinde giderek artan bir soruna dönüştüğüne dikkat çekti. 2023 yılında siber suçların dünya genelinde neden olduğu zararın 6 trilyon dolara ulaştığına işaret eden Hazıroğlu, “Türkiye’de ise 2023’ta 10 milyar TL’nin üzerinde zarar meydana geldi. Bu saldırılar özellikle sağlık, finans ve kamu sektörü gibi kritik alanlarda büyük hasara yol açtı. Bilgisayar, telefon, tablet, ATM ve POS makineleri gibi bilişim araçlarının kullanıldığı bu suçların engellenmesi için siber güvenlik büyük öneme sahip. Siber güvenlikte küçük önlem yoktur. Her önlem büyüktür” dedi.

TAKIM ÇALIŞMASI VE HIZ

Oturum başkanlığını üstlenen İTO Bilgi Teknolojileri Meslek Komitesi Başkanı Bekir Sami Nalbantoğlu ise güvenilir bir sistem politikasının, veri güvenliği için tutarlı

olması gerektiğini belirterek, “Siber güvenlikle ilgili devletler düzeyinde olan tehditlere karşı hiçbir firma ya da sektör tek başına karşı koyamaz” dedi. Güven, takım çalışması ve hızın çok önemli olduğunu vurgulayan Nalbantoğlu, “Hazırlık düzeyinize göre de mücadelenizde başarılı oluyorsunuz. Güvenlik konusunda beklentileri yüksek tutmayın. Her yazılımın açığı vardır. Burada devletlerin kendi aralarında bir konsorsiyum oluşturmaları lazım ki; kendimizi güvende hissedelim” diye konuştu.

YÜZDE 80’İ ZAYIF PAROLA

İstanbul Teknik Üniversitesi Bilgisayar ve Bilişim Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Abdül Halim Zaim de nesnelerin interneti ve güvenlikle ilgili olarak, “Kullanıcıların yüzde 90’ı bulut ortamında veya cihazda hassas bilgi barındırıyor. Yüzde 60’ı basit parolaya sahip. Yüzde 80’i zayıf parola politikası üzerine kurulu, yüzde 70’i ise güvensiz iletişim kuruyor” dedi. İlerleyen süreçte varılacak noktanın istisnasız her şeyin sayısallaştığı, uluslararası protokollerin ve standartların hayatın tüm evlerine nüfus ettiği siber dünya olacağını belirten Zaim, yetkisiz erişim, virüs yazılımları, hackerlar, kötü amaçlı yazılımlar, truva atlar, itibar ve güven kaybı, hassas bilgiye erişim ve veri kaybının temel güvenlik problemleri arasında olduğunu söyledi. Zaim, önemli siber güvenlik açıklarını ise şöyle sıraladı: “Güvensiz web arayüzleri, hatalı kimlik doğrulama, güvensiz ağ servisleri, iletişimin şifresiz iletilmesi, hassas verilerin gizliliğinin sağlanamaması, güvensiz bulut arayüzü, güvensiz mobil arayüzü, yetersiz güvenlik yapılandırılmaları, güvensiz yazılımlar ve yetersiz fiziksel güvenlik.”

HER 11 SANİYEDE FİDYE SALDIRISI

TÜBİTAK BİLGEM Siber Güvenlik Enstitüsü Müdürü Dr. İsmail Güneş, siber saldırıların yüzde 90’ının sosyal mühendislik olduğunu, insanı kullanarak saldırıların başladığını söyledi. Siber suçların küresel maliyet tahmininin 9.5 trilyon dolar olduğuna dikkat çeken Güneş, siber güvenlik harcamalarının 215 milyar dolar olduğunu aktardı. 2024’ta fidye saldırılarında yüzde 90 artış kaydedildiğini anlatan Güneş, “Firmalar, her 11 saniyede fidye saldırısına uğruyor. Ortalama fidye ödemesi 400 bin dolar. Yapay zeka bizim işimizin yanısıra saldırganların da işini kolaylaştırıyor. Gelecekteki dijital tehditler arasında ise yapay zeka ve veri analitiği, blokzincir teknolojileri, IoT güvenliği, kuantum teknolojileri yer alıyor” dedi. Şifreleri kırmak için yapay zekanın kullanıldığını dile getiren Güneş, bazı saldırılarda da ChatGPT ve Deepfake teknolojisinin kullanıldığını söyledi. Verileri yedeklemenin önemine değinen İsmail Güneş, alınması gereken kurumsal önlemleri şöyle sıraladı: “Uyumluluk ve güvenlik politikaları, eğitim ve farkındalık, sızma testleri, güvenlik teknolojileri, ağ güvenliği, güncelleme ve yedekleme, fiziksel güvenlik.”

Çözüm: Teknolojiyi dikkatli kullanmak

BeyazNet CEO’su Mehmet Fatih Zeyveli, teknolojiye çok hızlı dönüşüm yaşandığını belirterek, 2 yıl önce öğrenilen bilginin bugün geçersiz olabileceğini söyledi. Bundan dolayı ciddi siber güvenlik riskleri oluştuğunun altını çizen Zeyveli, veri sızıntısının önemli başlıklardan biri olduğunu aktardı. Zeyveli, artık teker teker değil, milyonlarca verinin bir anda hacklenebildiğini dile getirdi. Hızla büyüyen

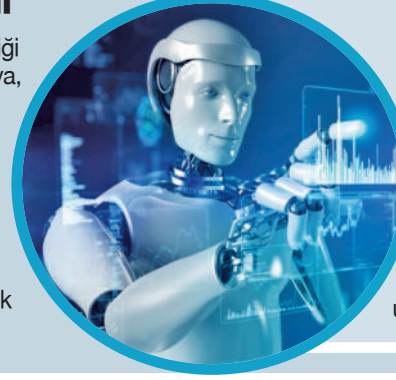
bir saldırı yüzeyinde korumamız gereken çok büyük bir alan olduğunu vurgulayan Zeyveli, “Artık buzdolabımızı da korumamız gerekiyor. Pandemiyle uzaktan erişimin getirdiği riskler artıyor. Çözüm teknolojiyi kullanmamak değil. Teknolojiyi çok dikkatli şekilde kullanmalıyız. Siber güvenlikle ilgili faydalı çalışmalardan en önemlisi regülasyon” dedi.

Yol haritası çıkarılmalı

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Siber Güvenlik Komite Başkanı Murat Hüseyin Candan, şu tavsiyelerde bulundu: “Durum analizi ve risklerin belirlenmesi, IT bütçelerinin değerlendirilmesi, yol haritasının çıkarılması, personel farkındalığının devamlı artması, siber güvenlik hiyeni uygulamalarının benimsenmesi, eski uygulamaların yenilenmesi, yeni yatırımlarda servis olarak uygulama yapısının tercih edilmesi gerekir.”

En korunaklı kişiler bile hacklendi

XCITIUM Bilgi Güvenliği Yöneticisi Dr. Erdal Özkaya, dünyanın en zengin ve korunaklı kişilerinin bile hacklendiğine dikkat çekti. Bazen bir mail aracılığıyla bile hacklenebildiğini belirten Özkaya, “Artık dijital bir dünyadayız. Siber güvenlik sizinle başlar” dedi.



INTERSEC 2025

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
14 - 16 Ocak 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TÜRK GÜVENLİK SİSTEMLERİ VE YANGIN-KURTARMA SEKTÖRÜ ULUSLARARASI PROFESYONELLER İLE BULUŞUYOR!

INTERSEC 2025

- Acil Durum Hizmetleri, Kamu Güvenliği, Siber Güvenlik Ticari ve Çevre Güvenliği, Yangın ve Kurtarma sektörlerini tek çatı altında toplayan Orta Doğu’nun büyük profesyonel fuarı
- 141 ülkeden 47.506 profesyonel ziyaretçi
- 140 ülkeden 1.100 katılımcı
- Toplam 60.000 m² katılım alanı
- Yaklaşık 211 milyar ABD Doları hacmindeki Ticari Güvenlik ve 90 milyar ABD Doları hacmindeki Yangın ve Kurtarma sektörlerine ulaşma imkanı
- Eş zamanlı düzenlenecek Light+Intelligent Building Middle East 2025 Fuarı katılımcı ve ziyaretçilerine erişim imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaatı ve dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında genel bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.150 ABD Dolar / m²
Minimum Katılım Alanı : 12 m²



Ruken Ayata
0212 455 65 83
0530 151 42 37
ruken.ayata@ito.org.tr

Ferit Oğuztürk
0212 455 61 01
0537 304 52 55
ferit.oguzturk@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito_kurumsal

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi

Sorumlu Yazışları Müdürü
Şükruallah Dolu

Gazete Yayın Sorumlusu
Dişah Sarıhasan

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Dijital Yayın Sorumlusu
Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yanış Topal, Şeref Kılıçlı, Banış Cabacı, Mesude Demirhan
www.istanbulticaretgazetesi.com
İlker Başöz, Necmi Uysal, Hamit Etevrans

Reklam Abonelik Grafik Fotoğraf
Cengiz Abdülkadir Osman Kamil
Kazan Yıldız Kuvvet Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ’NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO’NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli 150 TL’dir.
Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No’lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 31.05.2024

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00



İstanbul Park'la İstanbul'a değer kattık



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, 2005'te 156 milyon dolar yatırımla tamamladıkları İstanbul Park ile İstanbul'u sporun merkezi haline getirmenin mutluluğunu yaşadıklarını belirterek, "Biz bu yatırımla Türkiye'ye ve İstanbul'a değer kattık. Formula 1'in Türkiye'deki öncüsü olduk" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, sosyal medya platformu X'te yaptığı paylaşımda, 2005 yılında 156 milyon dolar yatırımla İTO, TOBB ve diğer ortaklarıyla tamamladıkları, Formula 1 yarışlarının yapıldığı İstanbul Park'ı, Yap-İşlet-Devret sözleşmesinin sonunda imzaladıkları protokole uygun olarak, tam mutabakatla Vakıflar Genel Müdürlüğü'ne teslim ettikleri bilgisini verdi. Avdagiç, bu süreçteki desteklerinden dolayı Vakıflar Genel Müdürlüğü Sinan Aksu'ya teşekkür etti. Şekib Avdagiç, "Devletimizin desteği ile 2005-2011 arası 7 yıl Formula 1, MotoGP ve birçok uluslararası etkinlik gerçekleştirdik. Tüm bu süreçleri, o dönemdeki Tosfed yönetimini

de dahil ederek yaptık. Daha sonra tesisi Intercity'ye kiraladık. Intercitypark kira döneminde tesisi etkin ve verimli kullandı; 2 kez Formula 1 ve birçok ulusal ve uluslararası etkinlik düzenledi" dedi.

SPORUN MERKEZİ

İTO Başkanı Avdagiç, paylaşımında şunları kaydetti: "İstanbul'u sporun merkezi haline dönüştüren İstanbul Park'ı ülkemize kazandırma gururu bize aittir. Biz bu yatırımla Türkiye'ye ve İstanbul'a değer kattık. Formula 1'in Türkiye'deki öncüsü olduk. Bugüne kadar tesise en küçük bir katkısı olmayan/lar, 'En Kahraman Rıdvan' edasıyla ortaya çıkıp, yeni bir 'Gırgır' yayınına başlıyorlar. Vakıflar Genel Müdürlüğü'ne tam

mutabakatla devredilen tesise kendilerince 'konup', küçük beyinleriyle bu devri, İstanbul'un fethi ile özdeşleştirecek kadar dalalet içindeler. Çocukça ve mafya dizilerine öykünmeci bu yorumları esefle karşılıyor ve kınıyoruz. Kadir kıymet bilmeyenlerin, hakkı teslim etmeyenlerin bu tesislerin kıymetini bilemeyecekleri gün gibi ortada. Ama 29 Mayıs'ı bahane edip bu sözleşme devrini İstanbul'un fethi ile mukayese etme gaffetine düşenlere şunu da sormak boynumuzun borcu: İstanbul Park'ı İstanbul Fatih Sultan Mehmet Han'ın torunları yaptı ve bugüne getirdi. Bugün, 'İstanbul Park işgalden kurtuldu' diyenler kendilerini nereye ait hissediyorlar acaba. Elbette, İstanbul'un Fatih'i'ni öteki Fatih'le karıştırmıyorlarsa..."

Otobüste konfor ve teknoloji İFM'de sergilendi

İSTANBUL Fuar Merkezi'nde (İFM) düzenlenen Busworld 2024 Fuarı, 29-31 Mayıs tarihlerinde profesyonel ziyaretçilerini ağırladı. Otobüs endüstrisinin önemli bir buluşma noktası olan fuarda, otobüs tasarım ve imalatı, yolcu taşıma hizmetleri, konfor iyileştirme çözümleri, otobüs mobilyaları ve servis eşyaları, yan sanayi ürünleri, elektronik ve dijital ürünler sergilendi. İFM'deki 1 ve 3 numaralı salonlarda, HKF Fuarcılık şirketi tarafından gerçekleştirilen fuar, yerel girişimlerden global markalara kadar geniş bir katılımcı kitlesini bir araya getirdi.

Fuarın açılışına katılan



İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "Sadece Türkiye'nin değil, Avrupa başta olmak üzere birçok kıtanın yollarında gördüğümüz otobüs üreticileri İFM'de bir araya geldi. Türk firmaları, bu fuarda yeni

ve verimli işbirliklerine imza atacaklar. Birbirinden ihtişamlı araçları büyük bir ahenk ve göz kamaştırıcı şekilde toplayan fuarın organizatörlerini tebrik ediyorum. Sektörlerimize hayırlı olsun" dedi.



İsrail yönetiminin vahşetine kınama

İSRAİL ordusunun, 7 Ekim 2023'ten bu yana süren Filistinlilere yönelik saldırıları tarif edilemez bir seviyeye ulaştı. Gazze Şeridi'nde sivillerin yaşadığı binlerce binayı ve hastaneleri bombalayıp yıkan, onbinlerce çocuğu öldüren İsrail yönetimi; bu sefer Refah kentinde mülteci durumundaki insanların barındığı çadırları

bombaladı.

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç de bu arsız harekate tepki gösterdi. Avdagiç, sosyal medya hesaplarından yaptığı açıklamada, şunları kaydetti: "Yüz binlerce Filistinli'nin sığındığı Refah'ta yaşamlarını sürdüren masum insanların üzerine bomba yağdıran İsrail yönetimini

lanetliyoruz. İnsanları yakan, çocukları hunharca katleden, dünyamızı vahşetiyle kirleten bu zihniyetle aynı yeryüzünde bulunmaktan utanç duyuyoruz. İsrail'in bu soykırımını durdurmak tüm insanlığın tek çıkış yoludur. Filistinli kardeşlerimizin acılarını bir kez daha yürekten paylaşıyorum."

SIAL PARİS 2024

Paris - Fransa
19 - 23 Ekim 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

INSPIRE
FOOD
BUSINESS

T.C.
Ticaret Bakanlığı
Taraflardan Açıklanan
Devlet Desteği Tutarı
16.860 TL/m²

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ İLE SIAL 2024'DE YERİNİZİ ALIN

Sial Uluslararası Gıda Fuarı

- Dünyanın önde gelen gıda fuarı
- 130 ülkeden 7.500 uluslararası katılımcı
- 200 ülkeden yaklaşık 285.000 profesyonel ziyaretçi
- Katılımcı ilk 5 ülke; Fransa, İspanya, Hollanda, İtalya, **Türkiye**
- Sektör hakkında gelişmeler ve güncel yenilikler
- İstanbul Ticaret Odası'nın 1986 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye milli iştirak organizasyonları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Kataloğu'nda firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması

Türkiye Milli Stantlarının Yer Alacağı İhtisas Salonları

- Genel Gıda
- Bakliyat, Meyve, Sebze
- Bisküvi, Çikolata, Şekerleme
- Dondurulmuş Gıda
- Et ve Kümes Hayvanları
- Gıda Ekipmanları ve Teknolojileri
- İçecekler
- Organik Gıda
- Süt ve Süt Ürünleri

Ödeme Planı

Minimum Stant Alanı : 12 m²
Katılım Bedeli : 1.200 Euro / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanç	Şeyma Pekcan	Sena Yakar	Ferit Oğuztürk
0212 455 61 11 0530 664 86 18 sibel.tayan@ito.org.tr	0212 455 65 07 0542 421 82 85 seyma.pekcan@ito.org.tr	0212 455 61 18 0537 304 51 20 sena.yakar@ito.org.tr	0212 455 61 01 0537 304 52 55 ferit.oguzturk@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Gayrimenkul sektörü yeni mezunları bekliyor

Türkiye’de pek çok sektör nitelikli eleman sıkıntısı yaşarken, çeşitli okullardan mezun olan gençler farklı nedenlerle istihdam piyasasına girmekte zorlanıyor. İşveren ve işçi arasında yaşanan diyalog eksikliği, bazı sektörlerde küçülme tehlikesini de beraberinde getiriyor. Emlak sektöründe faaliyet gösteren duayenler ise gençlere, “Bilgi, donanım, tecrübe ve adanmışlıkla sektörümüzde dilediğiniz imkânlara kavuşabilirsiniz” önerisinde bulunuyor.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TÜRKİYE’de son dönemlerde pek çok sektör, birbiri ardına eleman sorunu yaşadığını belirtiyor. Sektörler eleman sıkıntısı çekerken, çeşitli kademelerden mezun olan gençler de istedikleri işi seçememekten yakınıyor. İşgücü piyasasındaki bu belirsizlikler, sektör mensuplarını farklı çalışmalar yapmaya iterken, son çalışmalarından biri gayrimenkul sektöründe faaliyet gösteren temsilcilerden geldi. Emlak sektörünün sunduğu imkanlar, İTO Gayrimenkul Hizmetleri Meslek Komitesi öncülüğünde gerçekleşen seminerde ele alındı. Sektördeki güncel gelişmeler, staj ve istihdam olanakları, beş farklı liseden pazarlama, perakende ve satış danışmanlığı bölümünde okuyan 10. ve 11. sınıf öğrencilerine anlatıldı.

İTİBAR KAZANIYOR

Toplantının oturum başkanlığını yürüten İTO Gayrimenkul Hizmetleri Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Hakan Akdoğan, sektörde son dönemlerde bir imaj değişikliği yaşandığını ifade ederek, “Emlak danışmanlığı, önceden bir masa iki sandalyesi olan, belki hiçbir iş bulamayan kişilerin yapacağı meslek olarak görülürken, son yıllarda bu imajın değiştiğini görüyoruz. Mesleğimiz bilgi ve tecrübe olmaksızın yapılabilecek bir iş değil. Bir emlak danışmanı, kendini çok iyi yetiştirmek zorunda. Son yıllarda bu itibar yeniden verilmeye başlandı” diye konuştu.

İNİŞ ÇIKIŞLARDAN ETKİLENMİYOR

İstanbul Üniversitesi Cerrahpaşa Sosyal Bilimler Meslek Yüksekokulu Toptan ve Perakende Satış Bölümü Başkanı Doç. Dr. Cansu Şarkaya İçellioglu da 23 yıldan bu yana binin üzerinde öğrenci mezun ettiklerini söyledi. İçellioglu, “İnşaat sektörü ekonomideki iniş çıkışlardan çok etkilenmesine rağmen gayrimenkul sektörü bu dalgalanmalardan etkilenmiyor. Mezunlarımızın çoğu donanımlı bir şekilde iş hayatına atılıyor. Gayrimenkul, her zaman canlılığı olan bir sektör” diye konuştu.

GENÇ GİRİŞİMCİLER AVANTAJLI

Gençlerin emlak sektörü dahil kendi işini kurması halinde çeşitli vergi avantajlarından yararlanabileceğini belirten İstanbul Vergi Dairesi Başkanlığı Gelir Kanunları Gelir ve Kurumlar Vergileri Grup Müdürü Burak Aydın da gençleri bu teşvikten faydalanmaya davet etti. Aydın, şu bilgileri paylaştı: “2000’li yıllarda genç işsizlik arttı. Bunun için pek çok teşvik devreye alındı. Genç girişimcilere yönelik kazanç vergisi istisnası bunlardan biri. 29 yaşını doldurmamış genç girişimciler, üç vergi dönemi boyunca bu istisnadan faydalanabiliyor.”

HAYALLERİNİZDEKİ YAŞAM

İTO Gayrimenkul Hizmetleri Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı Zeynep Sühran Aras da gayrimenkul danışmanlığının hayal edilen yaşam standartlarına ulaşmak için çok önemli bir basamak olduğunu söyledi. Aras, “Biz mülklerin alım satımını yapan kişileriz. Çoğu insanın ömründe bir kere aldığı bir mülk ve siz ona aracılık diyorsunuz. Aslında ne kadar önemli olduğunu buradan anlayabiliriz. Bilgi, donanım, adanmışlık ve tecrübe ile çok büyük başarılar elde edebileceğiniz bir iş” dedi. Toplantıda, Gayrimenkul Yatırımcıları Derneği Genel Müdürü Kürşat Serkan Hakan ve Tesis Yöneticileri Federasyonu Genel Başkanı Yahya Sağır da birer konuşma yaptı.



Sektör büyüyecek



Toplantının açılış konuşmasını gerçekleştiren İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, “Sektör, inanıyorum ki özellikle gençlerin eğitimine önem vererek, verimliliği artıracak yenilikçi fikirleri

destekleyerek, tesis yönetimlerinde kalite ve etkin hizmet sunulabilmesi için yeni süreçler başlatarak gelişmesini ve büyümesini sürdürecektir. Bunlar orta ve uzun vadede de Türkiye ekonomisine yarar

sağlayacak türden adımlar olacaktır. Bu tür programları biz son derece önemsiyoruz. Çünkü bazen en ufak bilgiyi ya da deneyimi paylaşmak, büyük yatırımlara ya da yenilikçi eylemlere giden kapılar açabiliyor” dedi.



BAUMA CHINA 2024

Şanhay / Çin Halk Cumhuriyeti
26-29 Kasım 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



- BETON SANAYİSİ
- İŞ VE İNŞAAT MAKİNALARI
- İNŞAAT ARAÇLARI VE EKİPMANLARI
- İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ
- MADENCİLİK
- YEDEK PARÇA SANAYİ

ASYA'NIN ULUSLARARASI LİDER İNŞAAT, MADENCİLİK MAKİNALARI VE ARAÇLARI FUARINDA YERİNİZİ ALIN!

Fuar Hakkında Özet Bilgi

- 330.000 m² sergileme alanı
- 38 ülkeden 3350 katılımcı
- 212.500 ziyaretçi
- Asya’da düzenlenen en büyük inşaat makinaları fuarı
- Bauma fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

Katılım Bedeline Dahil Olan Hizmetler

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemlerine ilişkin dosya masrafı ve bilgilendirme

Ödeme Planı

Katılım Bedeli : 1120 Euro x m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönüllü

0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonulcu@ito.org.tr

Çağrı Oluç

0212 455 61 05
cagri.oluc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [@](#) /itikurumsal



Düşük enflasyon, katma değerli büyüme & yüksek istihdam

Enflasyonun mayıs ayında zirveyi gördükten sonra düşüşe geçmesi bekleniyor. Merkez Bankası’nın güncellenen beklentisi, yıl sonunda enflasyonun yüzde 38’e gerileyebileceği yönünde. Piyasalar ise daha temkinli. Orada beklenti yüzde 43.6 seviyesinde. Yılın ikinci yansında ücret artışları geçtiğimiz 2-3 yıla kıyasla daha düşük olacak. Bir taraftan da TL reel bazda değerlendiriliyor. Ücret ve kur baskısının hafiflemesi, önümüzdeki 6-9 aylık süreçte enflasyonun önce yüzde 40’lı, sonra yüzde 30’lu rakamlara gerilemesine destek olabilir. İşin asıl zor kısmı, yüzde 20’li ve yüzde 10’lu seviyelere inmek olacak.

Son bir yıllık dönemde enflasyonla mücadelenin ana aktörü Merkez Bankası oldu. Olağandışı bir durum değil bu. Para politikası olmadan enflasyonla mücadele edilmez. Bununla birlikte, faizin bir amaç değil, araç olduğu unutulmamalı. Diğer araçlarla desteklenmediği müddetçe para politikasının tek başına enflasyonu tek hanelere düşürmesi mümkün değil.

Para politikasına destek şart

Kamu kesimine yönelik açıklanan tasarruf ve verimlilik tedbirleri, para politikasına kısmen yardımcı olacaktır. Ama o da yeterli gelmeyebilir. Büyüme, istihdam ve reel sektörün rekabet gücüne kalıcı zararlar vermeden enflasyonu düşürmeyi hedefliyorsak, yapısal reformlarla süreci desteklemeliyiz.

Tarım ürünlerindeki aracılık maliyetlerinin azaltılması, sanayi ve tarım teşviklerinde etkinliğin artırılması, doğrudan ve dolaylı vergiler arasındaki dengesizliğin düzeltilmesi, kıdem tazminatı sisteminin güncellenmesi, meslek liselerinin rehabilitasyonu, KOBİ’lerde dijital ve yeşil dönüşümün desteklenmesi gibi konu başlıklarında yıllardan beri süre gelen bir reform beklentisi var. Bu alanlarda ihtiyaç duyulan reformlar ertelendikçe düşük enflasyon, katma değerli büyüme ve yüksek istihdam dengesine bir türlü ulaşamıyoruz. İçlerinden biri veya ikisi sürekli fire veriyor.

Sıkı para politikası ve sıcak para girişleri döviz piyasasını kontrol altında tutarak enflasyonla mücadelede alan açıyor. Ama bu sefer de büyüme performansımız ihracat ve üretkenlik artışına dayalı olmaktan uzaklaşabiliyor. Refah artışı, yabancı sermaye girişlerine bağlı hale geliyor. Bir müddet sonra cari açık, kafasını yeniden kaldırarak kırılganlık ve tedirginlik oluşturabiliyor.

Bütüncül strateji-Eşgüdümlü politikalar

Yüksek enflasyona neden olan bazı faktörlerin konjonktürel bazılarının ise yapısal olduğununun altını çiziyim. Para politikası ve mali tedbirlerin nüfuz edebileceği enflasyon katmanlarıyla yapısal politikaların etki alanları farklı. Bu yüzden süreci daha sağlıklı yönetebilmek için bütüncül bir stratejiye ve eşgüdümlü politikalara ihtiyacımız var. Bunların yanı sıra uluslararası sermaye akımlarını ihtiyatlı ve titiz biçimde yönetmeliyiz. İlk etapta sermaye girişlerini swap ve benzeri kanallardan hisse senedi ve DİBS kanallarına yönlendirecek politikalar uygulamalıyız. Uzun vadeli ve istikrarlı sermaye girişleri için ise çokuluslu şirketleri cezbedecek projeler geliştirmenin yanı sıra katma değerli ihracat ve verimlilik artışı hedefleriyle uyumlu bir yatırım ortamı oluşturmaliyiz.

İstihdam açığı için yeni mezun fırsatı

EYT ile emekli olanların sayısının birkaç yıl içinde 5 milyona ulaşması bekleniyor. Eğitimini tamamladığı halde istihdama katılmayanların sayısı da 2.7 milyonu buldu. Her iki durum, istihdam açığını artırıyor. İş dünyası ise emeklilerden boşalacak işgücünün ikamesi için çözüm arıyor.

SON yıllarda iş dünyasında giderek artan personel bulma sorunu, birçok sektörde verimliliği ve üretkenliği olumsuz etkiliyor. Özellikle inşaat, lojistik ve hizmet sektörlerinde nitelikli eleman bulma zorluğu, işletmelerin iş süreçlerini aksatıyor ve büyüme potansiyellerini sınırlıyor. Bunun yanı sıra 2023 yılında yürürlüğe giren Emeklilikte Yaşa Takılanlar (EYT) düzenlemesi kapsamında mart ayı itibarıyla 2 milyon 194 bin kişi istihdamdan ayrıldı. Emekli olan EYT'lilerin 919 bini (yüzde 47) iş hayatına devam etti. EYT düzenlemesi kapsamında emekli sayısının daha da artacağını belirten Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Vedat Işıkhan, 5 yılda içinde 2.5 milyon kişinin daha emekli olacağını ifade etti. Böylelikle kısa süre içinde toplamda 5 milyona yakın kişi emekli olacak. Bu süreçte emekli olanların bir kısmı iş hayatına devam etse bile işgücünde büyük bir açık oluşacak.

2.7 MİLYON GENÇ BEKLİYOR

İşgücündeki azalmanın yanı sıra işgücüne katılmayan gençlerin sayısı da dikkat çekiyor. Türkiye İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) 2023 yılı işgücü istatistiklerine göre, 15-24 yaş grubu nüfusta ne eğitimde ne istihdamda olan gençlerin sayısı 2.7 milyon. 2022'de bu rakam 2.9 milyondur. Ne eğitimde ne istihdamda yer alanların sayısı da 15-29 yaş grubu nüfusta 4.7 milyon, 15-34 yaş grubu nüfusta ise 6.7 milyon oldu.

İHTİYACA UYGUN EĞİTİM

Eleman sıkıntısının çözülmesi için işverenlere ve eğitim kurumlarına önemli görevler düşüyor. İşverenlerin, stajyerlere daha fazla fırsat tanınması ve onları iş süreçlerine aktif olarak dahil etmesi gerekiyor. Ayrıca, mesleki eğitim kurumları ile işbirliği yapılarak, işgücü piyasasının ihtiyaçlarına uygun programlar geliştirilmesi büyük önem taşıyor. Uzmanlar, hem EYT'lilerin belirsizliği hem gençlerin istihdama katılmaması hem de iş dünyasının personel sıkıntısının giderilmesinin formülünü, "Staj zamanında gençlere sektör, iş sevdirmeli ve kariyer planlaması yapılmalı" şeklinde açıklıyor.

KARİYERE İLK ADIM: STAJ

Özellikle yaz stajları gençlerin iş dünyasına adaptasyonunu kolaylaştırırken, nitelikli işgücü yetiştirilmesine de katkı sağlıyor. İşverenlerin genç yetenekleri erken dönemde keşfetmesi ve onları iş süreçlerine dahil etmesi, gelecekteki işgücü açığını kapatmak için büyük bir fırsat sunuyor. Türkiye'de bazı şirketler, bu durumu fark ederek geniş kapsamlı staj programları başlattı. Bu programlar sayesinde üniversite ve meslek yüksekokulu öğrencileri, teorik bilgilerini pratikle birleştirip iş deneyimi kazanma şansına sahip oluyor. Ayrıca stajyerlere sunulan mentorluk ve eğitim imkanları da bu öğrencilerin kariyer yolculuklarında sağlam

Personel arayan işyerleri için stajyerler ve yeni mezunlar, taze kan niteliği taşıyor. Staj sezonu, söz konusu taze kanın işletmelere kazandırılması için önemli bir periyod. Uzmanlar, ilgili ve yetenekli stajyerlerin kalıcı işgörene dönüşmesi için bu fırsatın kaçırılmamasını öneriyor.



adımlar atmasına yardımcı oluyor.

YENİ ÇALIŞANLARINIZI SEÇİN

Hem işverene hem öğrencilere hem de mezunlara kapısını açan Cumhurbaşkanlığı İnsan Kaynakları Ofisi, 5 yıldır gençlerin istihdama katılması için çalışmalarını artırdı. Bu kapsamda, Yetenek Kapısı ile Ulusal Staj Programı (USP) devreye alındı. Yetenek Kapısı, mezunların iş dünyasına katılmasını

Programı hakkında önemli açıklamalarda bulundu. Programın gençlerin iş dünyasına adaptasyonunu kolaylaştırmayı ve kariyerlerine güçlü bir başlangıç yapmalarını hedeflediğini anlatan Atay, "Bu program, üniversite öğrencilerine ve yeni mezunlara staj imkanı sunarak, onların teorik bilgilerini pratikle pekiştirmelerini sağlıyor. Ayrıca iş dünyasının dinamiklerine aşina olmalarına yardımcı oluyor" dedi.

Programdan her geçen yıl daha fazla gencin yararlandığını belirten Atay, "Geçen yıl 170 binden fazla gencimiz bu program aracılığıyla staj yaptı. Bu yıl ise başvuru sayısı 415 bin. Staj yapan gençlerimizin sayısını bu yıl 200 bine yükseltmeyi hedefliyoruz" diye konuştu.

EN ÖNEMLİSİ DOĞRU İSTİHDAM

USP'de 5 binin üzerinden kamu kurumu, 2 binin üzerinde ise özel sektör firmasının yer aldığını bildiren Atay, programın hem gençler hem de iş dünyası açısından büyük fırsat olduğunu söyledi. Atay, şöyle devam etti: "Stajyerler, firmaları ve gelecekte yapacağı işi tanıma imkanı buluyor. Ayrıca iş süreçlerine taze ve yenilikçi bakış açıları getirerek, işyerindeki verimliliği artırabiliyor. İşverenler de stajyerlerin performansını yakından gözlemleyerek, işgücü ihtiyaçları için potansiyel adayları belirleyebiliyor. Bu da işe alım sürecini kolaylaştırıyor. Ancak stajın asıl önemi, uzun vadede doğru yetenekleri istihdam etmeye olanak tanınması."

Ne eğitimde ne istihdamda olan gençlere destek

Genç nüfusun istihdama katılması için Avrupa Birliği ve İŞKUR ortak bir program düzenliyor. AB'nin 16 milyon 651 bin dolar hibe ettiği Ne Eğitimde Ne İstihdamda Olan Gençlere Yönelik İşgücü Piyasası Destek Programı (NEET PRO), her yılın son döneminde başvuruları kabul ediyor. Her yıl farklı sektöre katkı sağlayan programın bu sene belirlediği sektörler e-ticaret ve lojistik oldu. Programa katılanlara eğitim süresince günlük 10 Euro cep harçlığı veriliyor. Bir sonraki başvuru için İŞKUR'un sitesini takip edebilirsiniz.

sağlarken, USP ise mezun adaylarını stajla buluşturuyor. Gençler, USP'ye aralık-mart ayları arasında başvurabiliyor. İşverenler de mayıs-aralık döneminde, bu platformdan yeni çalışan adaylarını seçebiliyor.

HEDEF 200 BİN STAJYER

Cumhurbaşkanlığı İnsan Kaynakları Ofisi Başkanı Doç. Dr. Salim Atay, Ulusal Staj



Geleceğin yeteneklerini birlikte keşfedelim



Doç. Dr. Salim Atay, Ulusal Staj Programı'nın işverenler için bir sosyal sorumluluk fırsatı da sunduğunu belirterek, "Gençlere fırsat tanımak ve onların kariyer gelişimlerine katkıda bulunmak, toplumsal sorumluluk bilincinin bir parçasıdır. İşverenler, bu program sayesinde gençlerin eğitim ve kariyer yolculuklarına önemli destek sağlayabilir" şeklinde konuştu. İşletmeleri Ulusal Staj Programı'na aktif olarak katılmaya davet eden Atay, "Gelin, geleceğin yeteneklerini birlikte keşfedelim ve iş dünyamızı daha güçlü kılalım" çağrısında bulundu.

İşverenler QR kodu okutarak programa dahil olabilir ve genç çalışma arkadaşlarının staj deneyimine katkıda bulunabilir.



Staj yapanların yüzde 35'i devam etti



İstanbul Ticaret Üniversitesi Kariyer Merkezi Müdürü Uğur Kaya, gençlerin zorunlu ve gönüllü stajlarla içinde yer alacakları sektörü tanıması gerektiğinin önemine dikkat çekti. İTO'nun, 700 bini aşkın üyesiyle öğrenciler ve mezunlar için oldukça önemli bir fırsat kapısı olduğunu belirten Kaya, şunları söyledi: "Firmalar, stajyer alımlarına veya yeni yeteneklere üniversitemiz üzerinden ulaşabiliyor. Yıl içerisinde 1200-1500 civarında staj ve istihdam ilanı yayınlıyoruz. 2023'te öğrencilerimizin staj yaptığı kurumda işe girme oranı yüzde 35 oldu."

Stajın önemine değinen Kaya, "Öğrencinin bir kurumda staj yaparken elde ettiği deneyim ve gözlem imkanı, önemli bir tecrübe. Stajın bir diğer önemi ise öğrencinin ileride çalışmak isteyeceği sektörde deneyim kazanması. Bu sayede stajyer öğrenci verimli olabileceğini düşündüğü bölüm ve sektör üzerine kariyer planlamasını daha rahat bir şekilde yapabilir. Gençlerin beklentisine iş dünyası kulak verirse, eleman bulma sorunu bir nebze olsa azalacak. İşverenler bu nedenle üniversitelerin Kariyer Merkezleri ile daha sık iletişime geçebilir" diye konuştu.

Kaya, iş dünyasının gençleri kazanmak için yapması gerekenleri ise şöyle sıraladı:

- Firma yetkilileri, uygulamalarını anlatmak için derslere katılmalı.
- Kariyer Günü etkinlikleri kaçırılmamalı.
- Staj ve istihdam sürecinde üniversitelerin Kariyer Merkezlerinden destek alınmalı.
- Staj ve MT programları gibi çeşitli programları hayata geçirerek üniversitelerde duyurulması talep edilmeli.
- Firma yetkilileri, üniversitelerde Kariyer Sohbetleri veya İK Sohbetleri gibi etkinliklerle deneyimlerini aktarmalı.
- Firmalar, sundukları iş imkanları ve gelecek hakkında öğrencilere bilgi vermek ve teknik gezi düzenlemeli.

Bilgi için:
<https://kariyer.ticaret.edu.tr>
kariyer@ticaret.edu.tr

İşverenler QR kodu okutarak İstanbul Ticaret Üniversitesi mezunlarının ve stajyer adaylarının kayıtlı olduğu portala ulaşabilir.



5 adımda işgören olacak stajyeri seçme rehberi



Uzmanlar, gizli yetenek olan stajyerlerin keşfi ve verimli bir şekilde işletmeye kazandırılması için önerilerini şöyle özetliyor:

1İlgiliyi seçin: Üniversitede teorik eğitimde başarılı olan öğrencilerin sektöre ilgisinin olup olmadığını analiz etmek için sektörünüzü ve yapacakları bilfiil tanıttın. Stajyerlerin yeteneklerini ve potansiyellerini değerlendirmek için

belirli kriterler ve yapılandırılmış değerlendirme süreçleri oluşturun. Performans değerlendirmeleri, projeler ve geri bildirim seansları düzenleyin.

2Bilgi eksikliği varsa eğitin (Akademiler): İşgören aday stajyerler işinde ilgili ama bilgi eksikliği varsa bilgilendirmek için bir plan hazırlayın. Stajyerlere düzenli geri bildirim verin ve gelişim planları hazırlayın. Onların güçlü yönlerini ve gelişim alanlarını

belirleyerek, kişisel ve profesyonel gelişimlerine katkıda bulunun.

3Mümkünse mentor atayın: Stajyerlere deneyimli çalışanlar tarafından mentorluk sağlanması, onların yeteneklerinin keşfedilmesine ve geliştirilmesine yardımcı oluyor. Mentorluk programları ile stajyerlerin işletmeye adaptasyonu hızlanıyor ve verimlilikleri artıyor.

4Sorumluluk verin: Stajyerlere farklı görevler ve

projeler vererek, becerilerini ortaya çıkarmalarına fırsat tanıyın. Bu sayede, hangi alanlarda daha başarılı ve yetenekli olduklarını keşfedebilirsiniz.

5Kariyer haritası oluşturun: Başarılı stajyerler için işletme içinde uzun vadeli kariyer yol haritaları oluşturun. Onlara işletmede kalma motivasyonu sağlayarak, gizli yetenekleri kalıcı ve verimli çalışanlar olarak kazandırın.



Gençler sigortacılıkta kariyere teşvik edilmeli

Sigortacılıkta staj ve kariyer fırsatları, İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenen toplantıyla gençlere anlatıldı. Sektör mensupları, sigortacılıkta birçok alanda uzmanlaşma imkanı olduğunu belirterek, "Uzmanlaşmış istihdam sorununu çözmek için gençler sigortacılığa teşvik edilmeli" çağrısı yaptı.

BARIŞ CABACI

İSTANBUL Ticaret Odası Sigortacılık Meslek Komitesi, gençleri staj ve kariyer imkanları hakkında bilgilendirmek amacıyla bir toplantı düzenledi. Toplantıya, İstanbul'daki üniversitelerin sigortacılık bölümlerinde eğitim veren akademisyenler ile bu bölümlerde eğitim gören öğrenciler katıldı. İTO Merkez Bina'daki toplantıda sigorta sektörünün en yetkili kurumlarından olan Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK), Türkiye Sigortalar Birliği (TSB), Türk Sigorta Enstitüsü Vakfı (TSEV) ve TOBB Sigorta Acelenteleri İcra Komitesi (SAİK)



temsilcileri de deneyimlerini paylaştı. Toplantının moderatörlüğünü ise Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı Mehmet Özgür Yılmaz üstlendi.

TİCARETİN GÜVENCESİ

Toplantının açılışını yapan İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, birikimleri korumanın en önemli aracısının sigortacılar olduğunu hatırlattı. Salman, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Sigortacılık sektörü, toplumun refahı ve ekonomik istikrarı için hayati bir role sahip. Bu sektör, bireylerin ve işletmelerin karşılaştıkları risklere karşı güvence sağlıyor. Yangın, deprem, sel gibi doğal afetler; kaza, hırsızlık gibi beklenmedik

olaylar; sağlık sorunları gibi durumlar, hepimizin başına gelebilecek risklerdir. İşte bu noktada sigorta, hem bireyler hem de topluluklar için bir güvence kapısı olarak devreye girer. Varlıklarımızın, ticaretimizin güvencesini sağlayan sigortacılıkta okumuş gençlerimizin yer alacak olması bizleri daha da umutlandırıyor. Ülke ekonomisinin büyümesine, istihdamın artmasına ve refah seviyesinin yükselmesine katkı sağlayan bu sektörde iş imkanı da oldukça fazla."

UZMANLAŞMA ALANLARI

SEDDK İkinci Başkanı Mehmet Verim ise konuşmasında sektörün dinamik yapısına dikkat çekerek, gençlere sigortacılıkta kariyer olanakları hakkında şu bilgileri verdi: "Sigorta sektöründe birçok alanda uzmanlaşma imkanınız bulunuyor. İşte bazılarını şu şekilde sıralayabiliriz:

Sigorta uzmanı: Polişe hazırlamak, müşterilere uygun sigorta ürünleri önermek ve risk değerlendirmesi yapmakla sorumludur. **Aktüer:** İstatistiksel ve finansal teorileri kullanarak risk hesaplamaları yapar. Özellikle matematik ve analitik becerilere sahip olanlar için ideal bir kariyer yoludur. **Reasürans uzmanı:** Sigorta şirketlerinin risklerini sigortalayan firmalarda çalışma imkanı bulabilir. **Hasar uzmanı:** Sigorta taleplerini inceleyerek hasar değerlendirmesi yapar ve ödeme süreçlerini yönetir. Verim, stajın da sigortacılık sektöründe deneyim kazanmak ve profesyonel ağ oluşturmak için büyük bir fırsat olduğunu vurgulayarak, "Bunu iyi değerlendirin. Sigorta şirketleri, bankalar ve danışmanlık firmaları, öğrencilere ve yeni mezunlara yönelik çeşitli staj programları sunuyor" dedi.

STAJIN AVANTAJLARI

TOBB SAİK Başkanı Levent Korkut da sektördeki eleman sıkıntısını çözmek için gençlerin sigortacılığa teşvik edilmesi gerektiğinin altını çizdi. Korkut, şunları söyledi: "Staj sürecini kariyer başlangıcı olarak görüyoruz. Sigortacılık sektörü, dinamik ve hızlı gelişen bir alan. Bu sektörde başarılı olmanın yolu, teorik bilginin yanı sıra pratik deneyim kazanmaktan geçiyor. İşte tam bu noktada, staj imkanları devreye giriyor. Stajlar, öğrendiklerinizi uygulama fırsatı sunarak, size sektörü yakından tanıma ve profesyonel hayata hazırlanma şansı verir. Sigortacılık alanında staj yapmanın birçok avantajı var. Öncelikle, sigorta şirketlerinin farklı departmanlarında çalışma fırsatı bulabilir ve hangi alanda uzmanlaşmak istediğinize karar verebilirsiniz. Mentorluk desteği alarak, iş dünyasında karşılaşabileceğiniz zorluklarla başa çıkma konusunda rehberlik alabilirsiniz. Stajlar sayesinde iş ağınıza genişletme imkanınız olur. Sektörde edindiğiniz bağlantılar, gelecekte iş arayışında size yardımcı olabilir ve hatta staj yaptığınız şirketlerde tam zamanlı iş teklifleri almanızı sağlayabilir." TSB İnsan Kaynakları Bölüm Müdürü Seda Uslu da sektörün tarihini anlatan belgesel filmi izletti. TSEV Müdürü Şebnem Yalçınkaya ise vakıf hakkında bilgi verdi.

Uzman çalışan sorununa çözüm

İTO Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı Mehmet Özgür Yılmaz, sigortacılık eğitimi alan öğrencilere hitaben yaptığı konuşmada, tüm başarıların azim ve sebat sonucunda ortaya çıktığını vurguladı. Yılmaz, sözlerini şöyle sürdürdü: "Ülkelerin gelişmişlik düzeylerinin en önemli göstergelerinden biri sigorta sektörünün büyüklüğüdür. Ülkemiz, özel sektör merkezli büyüyen bir ekonomiye sahip olduğundan, sigortacılık sektörünün gelişimi de oldukça kritik. Bu bağlamda, sigortacılık eğitimi olarak bu alanda uzmanlaşmayı tercih eden gençler, geleceğin güçlü sigortacılık sektörü için umut vaat ediyor. Sigortacılık bölümünde eğitim almanız, bizler için büyük bir gurur kaynağı."



Küresel ticaret 'alternatif yol' arayışında

Gerek Dünya Ticaret Teşkilatı (WTO), gerek Ekonomik İşbirliği ve Kalkınma Teşkilatı (OECD), gerekse Uluslararası Para Fonu (IMF), son yayınladıkları raporlarda 2023 yılını gerileyerek tamamlanmış olan küresel ticaretin 2024 yılını toparlanma ve uluslararası ticarete konu olan malların taşınması için yeni yol ve alternatif güzergahlar oluşturarak geçireceğini ve 2025 yılının yeniden ticaret hacminde artış yılı olacağını vurguluyor. 'Normalleşme yılı' olarak adlandırılan 2025'e hazırlık adına Aden Körfezi, Kızıldeniz ve Süveyş Kanalı'na alternatif olarak Ümit Burnu'nu dönen gemi trafiği, Panama Kanalı'ndaki kuraklık nedeniyle Macellan Boğazı'nı kullanan gemi trafiği belirgin bir şekilde artmış durumda.

Bununla birlikte, deniz geçiş kanallarının jeopolitik gelişmeler ve küresel iklim krizi nedeniyle bir süre daha sıkıntılı olacağı ihtimaliyle Karadeniz'in kuzey bölümünde de Rusya-Ukrayna Savaşı nedeniyle sıkıntıların sürdüğü dikkate alındığında, deniz-kara kombinasyonlu alternatif yol-güzergah arayışları ve çalışmaları hızlanmış gözüküyor. 7 Ekim'den bu yana Ümit Burnu üzerinden gerçekleştirilen ticarete 4 kat artış kaydedilmiş durumda. Bu durum, deniz taşımacılık ve lojistik firmaları açısından ciddi bir yakıt maliyeti artışı ve taşıma süresinin uzaması nedeniyle de ek bir maliyet artışı anlamına geliyor. Panama Kanalı'ndan geçişlerde 2023 yılının son çeyreğinden 2024'ün ilk çeyreğinde yaklaşık yüzde 25'lik düşüş, Macellan Boğazı üzerinden gerçekleştirilen ticarete ise tersine yüzde 30 artış gözlemlendi.

Deniz taşımacılığı avantajını kaybediyor

Önümüzdeki 10 ile 25 yıl arası dönemde, deniz taşımacılığının maliyet, ağırlık ve yük dengeleri açısından avantajlı konumunu kaybetmeyeceği aşıkır. Bununla birlikte, bugün yaşanan ve geçici gözükmeden zorluklar nedeniyle deniz taşımacılığının küresel mal sevkیاتını karayolu ve demiryolu taşımacılığına kaydırma eğilimi hızlanmış durumda. Avrupa İstatistik Birimi Eurostat verileri, deniz taşımacılığının kara ve demiryolu taşımacılığına doğru yüzde 2 civarında sınırlı bir kayma yaşandığına işaret ediyor. Bilhassa, Asya ile Avrupa arasında karşılıklı demiryolu taşımacılığının daha fazla tercih edilmeye başlandığı görülüyor ki, bu durum Türkiye'nin cazibesini adeta katlıyor. Çünkü, Türkiye bugünün dünyası için gerekli mega projeleri, kıtalar arası bağlantı sağlayacak geçişleri hazırlamış ender ülkelerden biri.

Demiryolu projelerinde işbirliği

Pasifik'in doğusu ile Atlantik'in batısı açısından Panama Kanalı'nın kullanılması normalleşene kadar üzerinde çalışılan bir diğer çözüm ise ABD'nin batı kıyılarına gemi ile taşınan yüklerin doğu kıyısına demiryolu ile taşınması. Bu nedenle Leipzig'de geçen hafta gerçekleşen OECD çatısı altındaki Uluslararası Ulaştırma Forumu (ITF) bakanlar düzeyinde toplantıda, en fazla üzerinde durulan konuların başında demiryolu projelerini ve işbirliğini artırma konusu geliyordu. Keza, Latin Amerika cephesinde Şili, Macellan Boğazı'nın liman altyapısının geliştirilmesine yönelik 400 milyon dolarlık bir yatırım devreye alırken, kamu ve özel sektör işbirliği (PPP) ile Kolombiya ve Meksika'da demiryolu taşımacılığının geliştirilmesi ve/veya Nikaragua Kanalı'nın kullanılması gibi alternatifler tartışılıyor. Bu nedenle Türkiye'nin Irak, Katar ve BAE ile birlikte gerçekleştireceği 'Kalkınma Yolu' ve Via Carpatia Ortoyol Projesi'nin Kalkınma Yolu ve Orta Koridor ile bağlantılı hale gelmesi, ülkemizin küresel ve bölgesel taşımacılık koridorlarındaki iddiasını daha da katlayacak.

CITYSCAPE GLOBAL SAUDI 2024

Riyad / Suudi Arabistan
11 - 14 Kasım 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

SUUDİ ARABİSTAN'DA EMLAK, GAYRİMENKUL, YATIRIM SEKTÖRÜ BULUŞUYOR

Cityscape Saudi 2024

- 300+ Katılımcı Firma
- 160.000 ziyaretçi
- Suudi Arabistan'ın Vizyon 2030 Stratejisi ile Gayrimenkul Sektörünün Etkin Fuarı
- Prestijli Gayrimenkul Mühahhitleri, Dünya Çapındaki Mülk Alıcıları, Yatırımcılar ve İşletme Sahiplerinin Buluşma Noktası,

Türkiye Katılım Hizmetleri

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- LCD ve maket sergileme alanı
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye katılım kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri

Katılımcı Sektörü

- Aracı Kurumlar
- Gayrimenkul Geliştirme
- Perakende
- AVM ve Outlet Geliştirme Yönetimi
- Gayrimenkul Yatırımı
- Proje Yönetimi
- Gayrimenkul Danışmanlığı
- Hizmet Sağlayıcılar
- Tesis Yönetimi
- Gayrimenkul Finansmanı
- Mimarlık ve Planlama
- Yerel Yönetimler

Ödeme Planı

- Katılım Bedeli** : 1.750 ABD Doları x m² Nakliye
- 1.500 ABD Doları x m² Nakliyesiz
- Minimum Stant Alanı** : 9 m²



Şeyma Ceren Pekcan 0212 455 65 07
0542 421 82 85
seyma.pekcan@ito.org.tr

Murat Özturan 0212 455 62 21
0530 078 43 55
murat.ozturan@ito.org.tr

Akif Gönüllü 0212 455 61 19
0530 931 31 08
akif.gonullu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [x](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal

Haziran ayında bizi neler bekliyor ve etkileri ne olur?

Yurt içerisinde belki de en önemli konu, mayıs ayı enflasyon rakamıdır. 2023 Mayıs'ta aylık sadece yüzde 0.04 oranında artan tüketici fiyat endeksi, TCMB Piyasa Katılımcıları Anketi'ne göre bu yıl mayıs ayında yüzde 3.04 olarak bekleniyor. Nisan ayında yüzde 3.18 gelen aylık TÜFE verisi, Mart 2024'teki yüzde 3.16 aylık artışın üzerinde gerçekleşmişti. Bu durumda Mayıs 2024 itibarıyla yıllık enflasyon verisi de zirve yaparak yüzde 73 civarında bir orana yerleşebilir. Haziran ayında bir sürpriz olmazsa ve kurlar yükselmezse 2023 yılı haziran ayında yüzde 3.96 aylık artışın altında bir aylık artış, yıllıkta ufak da olsa aşağı yönlü bir harekete yol açabilir. Bu durum baz etkisi nedeniyle olsa da enflasyonda düşüş trendinin başına gelmiş olabiliriz. Kurlarda artış olmaması kaydıyla enflasyonda yani fiyatların artış hızında yavaşlama olacak gibi görünüyor.



Hikmet BAYDAR

Enflasyonda düşüş trendi

Burada uluslararası nakit akımları önemli hale geldiğinden sıcak paranın veya yabancı yatırımcının menkul kıymet piyasalarına girmek için bozduğu döviz, kurlarda yükseliş ihtimalini azaltıyor. Bu durumda enflasyonda da beklentiler bozulmadığı sürece yön aşağı olacak gibi görünüyor. Tekrar belirtmekte fayda var. Baz etkisi nedeniyle enflasyonda düşüş trendinin başına geldik. Mayıs verisi sonrası artık aşağı yönlü hareketleri görmeye başlayabiliriz.

Yabancı yatırımcı, uygulanan Ortodoks politikalar sayesinde reel ve yüksek getirilere kavuştu. Bu durumda huzla TL cinsi varlıklara geçerek 'carry trade' dediğimiz işlemi başlattılar. TCMB bu sayede eksi net rezervlerini neredeyse tamamen kapatma noktasına geldi. Ancak bu paranın sıcak olduğu ve menkul kıymet piyasalarıyla dövizde ciddi dalgalanma yapabilecek özellikleri olduğu unutulmamalı. Şimdi yabancılar dövizli Türk Lirası'na çevirerek TL depo dediğimiz mevduata ve ağırlıklı yüksek getirili TL tahvillere yatırım yapıyor. Nispeten çok daha az rakamları da borsaya kaydırıyor.

Gri listeden çıkış

Haziran ayında gri liste gündemimiz de var ve son derece önemli. Eğer bu listeden çıkmayı başarabilirsek ki, Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek çıkacağımıza inanıyor, o zaman yabancı girişleri artacaktır. Şimşek'in bir ifadesi çok önemli. O da "Eğer dolar almasaydık, 20'li seviyeleri gördürdük" demesidir. TCMB rezervleri güçlendirici alım yaptığından, gelen döviz piyasada aşağı yönlü baskı oluşturamamıştır. Ancak TCMB net rezervleri artıya dönmek üzere. Eğer TCMB alımı durdurursa dövizde aşağı yönlü bir hareket olma ihtimali artacak.

Yurt dışı talep

Ülkemizde enflasyonun kökenine baktığımızda, kur ataklarının ana sebep olduğunu görürüz. Şu an aşağı yönlü bir kur hareketi olma potansiyeli artıyor.

Bir yandan yabancı yatırım kuruluşlarının TL lehine 'uzun' pozisyon önermeleri, diğer yandan CDS'lerdeki ciddi düşüşler yabancı eğilimini gösterirken, rating şirketlerinin hep birlikte görünümeleri pozitifte çevirerek havayı olumlu tutması katkı yapmıştır. Ancak hâlâ yatırım yapılabilir statüde olmadığımız unutulmamalı.

Bir yandan yüksek faizler ve düşen enflasyon nedeniyle bu faizle alınan kredilerin kazandırma potansiyelinin yüksekliği, diğer yandan da iç talebi daraltıcı tedbirler, sadece iç piyasaya çalışan firmaların daha sıcak bir yaz geçirmesine neden olabilir. Yurt dışı talep canlı olmazsa o zaman reel sektörün daha da zorlanacağı bir döneme gireceğiz.

Kumaştan konfeksiyona, iç giyimden ayakkabıya, tekstil sektörünün hemen her alanındaki derneklerin başkanları, İTO'daki toplantıda bir araya geldi. Maliyet artışları, kayıt dışılık, istihdam kaybı ve siparişlerin geleceği konusundaki endişelerini dile getiren sektör temsilcileri, ihracatçı firmaların desteklenmesini talep etti.



Fotografılar: Kamil Çatak

Tekstil dernekleri sektörün son durumunu görüştü

Toplantıya katılan dernek başkanları

- Birleşmiş Markalar Derneği Başkanı Sinan Öncel
- Türkiye Triko Sanayicileri Derneği Başkanı Mustafa Balkuv
- Bayrampaşa Tekstil San.ve İşadamları Der. Başkanı Bekir Taner Ateş
- Merter Sanayici ve İş İnsanları Derneği Başkanı Gürbüz Oruç
- Çorap Sanayicileri Derneği Başkanı Ender Doğan
- Zeytinburnu Tekstil San. ve İş Adamları Derneği Başkanı Uğur Çakar
- Örne Sanayicileri Derneği Başkanı Fikri Kurt
- Türkiye İç Giyim Sanayicileri Derneği Başkanı Eşref Geyik
- Konfeksiyon Yan Sanayicileri Derneği Başkanı Murat Özpehlivan
- Türkiye Giyim Sanayicileri Derneği Başkanı Ramazan Kaya
- Osmanbey Tekstilci İş İnsanları Derneği Başkanı Kemal Kartal
- Türkiye Ayakkabı Sanayicileri Derneği Başkanı Berke İçten

ADEM ORHUN

TEKSTİL sektörü, geçen yıldan bu yana dış pazarlardan gelen siparişleri kaybediyor. İç pazarda enflasyon nedeniyle dışarıda da döviz kuruna göre maliyetle tutturmada ve fiyat belirlemede zorlanan sektör firmalarının birçoğu artık sürdürülemez noktaya geldiğini belirtiyor. Son aylarda bu konuda birçok istişare toplantısı düzenleyen İstanbul Ticaret Odası, bu sefer sektördeki dernekleri ağırladı. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Giyasettin Eyyüpkoca öncülüğünde organize edilen değerlendirme toplantısına, İTO Başkanı Şekib Avdagiç başkanlık etti.

Toplantıya katılan sektör temsilcileri, maliyet artışına yol açan ve fiyat avantajını bozan etkenleri dile getirdi. Özellikle ihracata yönelik çalışan firmaların, enflasyondaki artışa göre geride kalan

döviz kuru sebebiyle çok zor durumda olduğunu vurgulayan sektör temsilcileri, "Döviz kuru düşük kaldığı için ticareti sürdürebilecek bir fiyat veremiyoruz. Yani bizim fiyatımız yabancı alıcıya fazla geliyor. Uluslararası alıcılar da sipariş vermeyi bıraktı, başka ülkelerden tedarik yoluna gidiyor. Bu şartlarda sürdürülebilir durumda değiliz" dedi.

KAYIT DIŞI VE TAKLİT

Tekstil ve hazır giyim sektöründe son bir yılda çok büyük istihdam kaybı olduğuna dikkat çeken bazı sektör temsilcileri de önümüzdeki aylarda buradaki kan kaybının artacağı uyarısında bulundu.

Sektör temsilcilerinin dile getirdiği konulardan biri de kayıt dışı üretim ve sahte ürünler oldu. Bazı semtlerde yüzlerce atölyenin, bodrum katlarda ve kayıt dışı üretim yaptığını belirten sektör mensupları, "Bizim gibi ücret maliyeti, SGK primleri, vergi ödemek gibi bir yükleri yok. Haliyle de haksız rekabet yaşıyor. Diğer yandan, özellikle turistik caddelerde ve sahil kesimindeki mağazalarda silme sahte ürün olduğunu görüyoruz. Hazır giyim olsun, çanta veya ayakkabı olsun, bunlar da sahte ve daha ucuz olduğu için potansiyel müşterimizi alıyor. Bunun da önüne geçilmesi lazım. Siparişler azaldıkça önümüzdeki günlerde istihdam kaybı da artacak. Sektöre yönelik özel desteğe ihtiyaç var" şeklinde konuştu.

UÇAK KARGOSU

Toplantıda bazı sektör mensupları da özellikle Türk Cumhuriyetleri'ne uçakla gönderdikleri paketlerden alınan ücretlerin 2-3 katına çıktığını belirterek, havayolu firmalarının bu konuda kolaylık sağlamasını talep etti. Toplantıda ayrıca alışveriş merkezlerindeki (AVM) mağazaların durumu da dile getirildi. Sektör temsilcileri, AVM'lerdeki mağazalara yönelik uygulanan ciroya göre kira uygulamasının kaldırılmasını istedi. İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç de toplantıda bir kısmı İTO'nun meclis üyesi olan dernek başkanlarını dinleyerek, sektörlerden gelen çözüm önerilerinin yetkili kurumlarla temaslarda değerlendirildiğini belirtti.

İTHALATA YARIYOR

İhracatçı firmaların maliyetlerindeki artışa sebep olan sürecin, aynı zamanda ithalatı artırıp dış ticaret açığını beslediğini belirten Avdagiç, döviz kuruyla enflasyon arasındaki korelasyonun bozulmasının etkilerinin çok olumsuz olduğunu vurguladı.

İş dünyasının, bireysel ve sivil toplum kuruluşu olarak çözümün dile getirirken, mümkün olan bütün önerilerini daha fazla öne çıkarmalarını talep eden Avdagiç, kayıt dışı konusunda da özeleştirisi istedi. Sektördeki istihdamın kağıt üstündekinden daha büyük olduğunu belirten Avdagiç, "Ancak kamu kurumları ve ilgili bakanlıklar, sahadaki fiili durumu göremediğinde sektörün sorun ve taleplerine yönelik ilgileri de beklendiği kadar kuvvetli olmuyor" dedi.

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Giyasettin Eyyüpkoca'nın, son aylarda tekstil ve hazır giyim sektörü temsilcileriyle art arda toplantılar yaptığını hatırlatan Başkan Şekib Avdagiç, "Bu toplantıda da kumaştan konfeksiyona, iç giyimden ayakkabıya, sanayiciden mağazalara kadar sektörün hemen her tarafını temsil eden derneklerin başkanlarıyla bir araya geldik. Fiyat avantajını bozan etkenleri, kayıt dışını ve denetim konusunu ele aldık. Gündeme gelen her bir konu, sektörlerimiz için büyük önem taşıyor ve bu konuların çözümü için gereken tüm çabamızı göstereceğiz. Katkı sunan tüm başkanlarımıza teşekkür ediyorum" diye konuştu.

TEXWORLD NEW YORK CITY 2025 WINTER

New York, Amerika Birleşik Devletleri
21 - 23 Ocak 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEKSTİL DÜNYASININ KUZEY AMERİKA'DAKİ BULUŞMASINDA YERİNİZİ ALIN!

Neden Texworld New York City 2025 Winter?

- Kuzey Amerika'da tekstil, kumaş, aksesuar ve moda sektörünün buluşma noktası
- Tekstil sektöründeki yenilikleri takip etme ve sektör hakkında güncel bilgileri Amerika kıtasında değerlendirme imkanı
- Texworld Fuarı ile eş zamanlı düzenlenen Apparel Sourcing NYC ve Printsource Fuarları
- Sektörün önde gelen uzmanlarının katılımı ile fuar esnasında düzenlenen seminerler

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

Ödeme Planı

Katılım Bedeli	: 2.000 ABD Doları / m ²
Minimum Stant Alanı	: 9 m ²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Metin Gökhan Çapkın

0212 455 61 16
0530 664 86 22
gokhan.capkini@ito.org.tr

Çiğdem Terzi Esendemir

0212 455 61 03
0530 040 83 71
cigdem.terzi@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Tesvikler denetlenmeli

Sektör temsilcileri, toplantıda krediye ulaşmakta zorluk yaşadıklarını belirterek, konkordato-larla ilgili ciddi bir talebin olduğunu ve bunların iflasa dönebileceğine işaret etti. İşsizliğin artmaması için vergilere yüklenilmesinin gerektiğinin altını çizen sektör temsilcileri, verilen devlet teşviklerinin de denetlenmesi gerektiğini dile getirdi.

Finansmana erişimde alternatif model arayışı

MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası Hizmetler Sektörü İhtisas Komitesi Toplantısı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman başkanlığında, Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi. TOBB Sigorta Acenteleri İcra Komitesi (SAİK) Başkanı Levent Korkut, TOBB Sigorta Ekspertleri İcra Komitesi (SEİK) Başkanı Ahmet Nedim Erdem ile İcra Komitesi Üyesi Adem İren'in de iştirak ettiği toplantıda, Albaraka Türk Katılım Bankası Genel Müdür Yardımcısı Dr. Ömer Emec, 'Makroekonomik Görünüm ve Alternatif Finansman Araçları' başlıklı sunum yaptı. Toplantıda, firmaların finansmana erişimde yaşadığı

güçlükler ve çözüm önerileriyle alternatif finansman modelleri değerlendirildi. Ayrıca, sigorta eksperlerinin yaşadığı sorunlar ve çözüm önerileri iştirare edildi.

FİNANSMAN MALİYETİ ARTTI



Toplantıda konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi İbrahim Doğan Salman, Türkiye'de özellikle birkaç yıldır finansmana erişim ve finansman kaynakları maliyetleriyle ilgili ciddi bir daralma yaşandığını belirtti. Salman, "Finansmana ulaşmak için bilinen konvansiyonel modeller ve kurumlarla bu sorunlar nasıl aşılabılır? Bunun yanı sıra Türkiye'nin pek geliştiremediği, alternatif finansman modelleri noktasında bir gündem belirlemek istedik" dedi.

Sağlık turizmini hedef pazarlara göre tanıtalım



Sağlık turizminde dünyada en gözde destinasyonlar arasında yer alan Türkiye; coğrafi konumu, kaliteli hizmeti ve maliyet avantajıyla da dikkat çekiyor. Sektör temsilcileri, mevcut potansiyeli daha fazla katma değere dönüştürmek için ülke bazlı politikalar geliştirilmesini öneriyor.

MESUDE DEMİRHAN

İSTANBUL Ticaret Odası Sağlık İhtisas Komitesi Toplantısı, İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu başkanlığında, İstanbul İl Sağlık Müdürlüğü yetkilileri, Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla Eminönü Merkez Bina'da gerçekleştirildi. Toplantıda, sağlık turizminde reklam ve tanıtımın artırılması, kayıt dışıyla mücadele, yetki belgesi, denetimler ve yeşil pasaport gibi konular ele alındı.



TİCARETİ ÇEŞİTLENDİRELİM

İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, toplantıda yaptığı konuşmada, sağlık sektörünün gelişmesi için gayret gösterdiklerini söyledi. İlgili kurumlar tarafından yetki belgesi verilen kuruluşların her yıl denetlendiğini aktaran Develioğlu, şu ana kadar 2 bin 42 sağlık tesisine yetki belgesi verildiğini dile getirdi. Genel ticaretin AB ile her geçen gün daha çok arttığına dikkat çeken Develioğlu, "Hem ihracatımız hem de ithalatımız artıyor. Bizim bunu zenginleştirmemiz lazım. Yumurtaları aynı sepete koyuyoruz. ABD'den Çin'e, Afrika'dan Orta Asya'ya kadar ticaretimizi çeşitlendirecek işler yapmamız lazım diyoruz. Ancak AB'ye ticaretimiz artmaya devam ediyor" dedi.

Potansiyelimizi dünyaya duyuralım

Sağlık sektörü temsilcileri, sektörün sorunlarını ve taleplerini şöyle sıraladı: "Türkiye'nin sağlık turizminde hedeflerine ulaşması için ülke bazlı politikalar hazırlanmalı. Reklam ve tanıtımın artırılmasının yanında, uçak biletlerinin daha uygun fiyatla satılması gerekiyor. Sağlık turizminde Türkiye neden tercih edilmeli? Bu sorunun cevabını doğru verelim. Ülkemizin potansiyelini dünyaya duyurmaliyiz. Onkolojiden estetiğe kadar her alanda tanıtım yapalım. Merdivenaltı uygulamalardan rahatsızız. Sağlık turizmi yapabilmek için yurt dışına çıkmak lazım. Ancak vize problemi devam ediyor. Yeşil pasaport çıkarılmasını istiyoruz. Devletin buna bir çözüm üretmesi gerekir. Firmayı kurup, yetki belgesi alıyoruz ancak vize almakta çok zorlanıyoruz. Yeşil pasaport olmadan sağlık turizmi yapamazsınız."

PAPERWORLD MIDDLE EAST 2024

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
12 - 14 Kasım 2024

Kırtasiye,
Kağıt ve Ofis
Malzemeleri
Fuarı



KIRTASIYE DÜNYASININ ZENGİNLİĞİ PAPERWORLD'DE BULUŞUYOR

PAPERWORLD MIDDLE EAST 2024

- Kırtasiye, Kağıt ve Ofis Malzemeleri Sektöründeki
- Ortadoğu'nun En Büyük Fuarı
- 41 ülkeden 493 uluslararası katılımcı
- 113 ülkeden 9.266 ziyaretçi
- %95 memnuniyet
- %97 yeni iş bağlantısı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri bilgilendirmesi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 1.100 ABD \$ / m²
Minimum Stant Alanı : 12 m²



Çağrı Oluç

0212 455 61 05
0532 171 42 03
cagri.oluc@ito.org.tr

Sibel Tayanç

0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanca@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



Tedarikçi günleriyle işbirlikleri artıyor

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası'nın düzenlediği 'Tedarikçi Günleri', yerli ve yabancı ana sanayicilerle KOBİ'leri buluşturmaya devam ediyor. KOBİ'lerin ana yüklenici firmalara tedarikçi olmasını sağlayan etkinliğin konusu, İrlanda merkezli Eaton oldu.

34 FİRMAYLA GÖRÜŞTÜ

1911 yılında ABD'de kurulan firma, orta gerilimli elektrik dağıtım ekipmanları, endüstri sektöründe havacılık ve mobilite alanlarına çözümler üretiyor. 2023 yılında yaklaşık 23.2 milyar dolar ciro yapan firma, 92 binden fazla çalışanıyla 175 ülkede hizmet veriyor.

Eaton, İTO'daki tedarikçi günleri kapsamında elektrik, elektronik, döküm, yay, plastik, kompozit ve sac işleme alanlarında faaliyet gösteren 34 yan sanayici firma ile görüştü.



VERGİDE ADALET VE ETKİNLİK İÇİN

Çok uluslu şirketlere asgari kurumlar vergisi yolda

Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, Türkiye’de yaklaşık 80 bin uluslararası sermayeli şirketin faaliyette bulunduğunu belirterek, “Çok uluslu şirketlerden asgari kurumlar vergisi alınması yönünde düzenleme yapılması kaçınılmaz. Aksi halde ülkeyin almadığı vergi bir başka ülke tarafından alınacak” dedi.

HAZİNE ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, vergide adalet ve etkinlik için Türkiye’de faaliyette bulunan çok uluslu şirketlerden asgari kurumlar vergisi alınması yönünde düzenleme yapılmasına yönelik hazırlıkların sürdüğünü açıkladı. Asgari kurumlar vergisinin tüm ülkelerin gündeminde olduğuna işaret eden Bakan Şimşek, asgari kurumlar vergisini yasalaştırmayan ülkelerin vergileme hakkını başka ülkeye bırakmış olacağını söyledi.

OECD’DEKİ MUTABAKAT

Şimşek, 2021 yılında OECD’nin organizasyonu kapsamında yaklaşık 140 ülkenin küresel asgari kurumlar vergisi konusunda mutabık kaldığına dikkati çekerek, “Alınan mutabakat kararıyla yıllık konsolide hasılatı 750 milyon Euro eşğini aşan çok uluslu şirketlerin düşük vergileme yapılan ülkelereki şube, iştirak ve işyerlerinin asgari yüzde 15 kurumlar vergisine tabi tutulması öngörüldü. Bu kapsamda başta Avrupa Birliği (AB) ülkeleri olmak üzere 30’ dan fazla ülke, 2024 yılı kazançlarına uygulanmak üzere asgari kurumlar vergisi uygulamasını yasalaştırdı” diye konuştu.

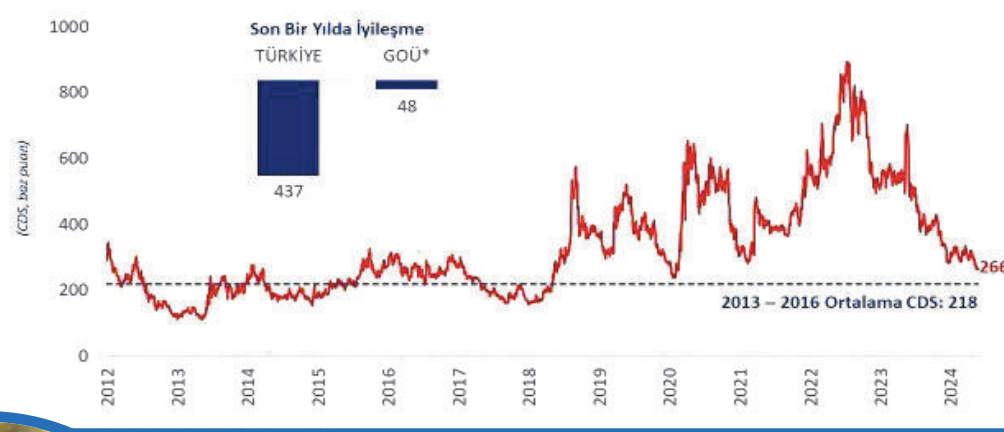
DİĞER ÜLKELER DE ÇALIŞIYOR

Diğer ülkelerde de yasalaştırma çalışmalarının devam ettiğini dile getiren Şimşek, uygulamanın detaylarına ilişkin şu bilgiyi verdi: “Çok uluslu şirketlerin faaliyette bulunduğu ülkede ödediği kurumlar vergisi yükü yüzde 15’ten

Kredi notu yükseliş trendinde

Türkiye’nin kredi notunun yükseliş trendinde olmaya devam edeceğini, piyasanın, Türkiye’nin riskini nasıl fiyatladığının kendisi için önemli bir husus olduğunu anlatan Bakan Şimşek, “Türkiye’nin spreadları şu anda 1.5, 2 kademe üstteki notu ima ediyor. Türkiye dışardan borçlanırken mevcut kredi notunun çok daha üstünde bir kredi notuyla değerlendiriliyor, fiyatlanıyor. Bu benim için daha değerli” dedi.

Risk primimiz son 4 yılın en düşük seviyesinde



aşağıda ise asgari kurumlar vergisi uygulamasını yasalaştıran ülkeler, ilgili ülkenin almadığı vergi farkını alabilecek. Vergi farkı alma hakkı, öncelikle şirketin faaliyette bulunduğu ülkede. Bu ülkede asgari kurumlar vergisi uygulaması yoksa şirketin ana merkezinin olduğu ülke bu vergiyi alabiliyor. Burada da asgari kurumlar vergisi uygulaması yoksa aynı gruba dahil şirketlerin bulunduğu üçüncü ülke tarafından bu vergi alınabilecek. Kurulan model, çok uluslu şirketlerin kazançlarının her hal ve takdirde yüzde 15 vergi yükü taşımasını amaçlıyor.”

DÜZENLEME KAÇINILMAZ

Şimşek, asgari kurumlar vergisi uygulamasına geçmeyen ülkelerin vergileme haklarını bir başka ülkeye devretmiş olması nedeniyle diğer ülkelerin bu konuda yasama çalışmalarına hız verdiğini belirterek, “Ülkemizde de çok uluslu şirketler faaliyette bulunuyor. Türkiye’de faaliyette bulunan çok uluslu şirketlerden asgari kurumlar vergisi alınması yönünde düzenleme yapılması kaçınılmaz. Aksi halde ülkemizin almadığı vergi bir başka ülke tarafından alınacak” dedi. Vergileme hakkından vazgeçmemek için Türkiye’de de asgari kurumlar vergisi uygulanması gerektiğini vurgulayan Şimşek, çok uluslu şirketlere yönelik bu uygulamanın getirilmesi yönünde çalışmalar yapıldığını ve hazırlıkların son aşamaya geldiğini bildirdi.

Kur hedefi yok

Hükümet olarak kur hedeflerinin olmadığını vurgulayan Şimşek, şunları söyledi: “Kendimize geçen sene, yani bu programı başlattığımızda 1 yıllık geçiş dönemi öngördük. ‘Haziran 2023 ile Haziran 2024 arasında dezenflasyona geçiş

dönemi’ dedik. Kur politikasında da bir geçiş dönemi. Piyasa mekanizmasının daha çok efektif bir şekilde çalışacağı, yani her şeyin piyasada belirlendiği bir döneme doğru evrildik ve evriliyoruz. Dolayısıyla bizim bir kur hedefimiz

yok. Şu anda kura herhangi bir müdahale yok ama Merkez Bankamız döviz rezervi biriktiriyor. Çünkü rezerv pozisyonumuzu güçlendirmemiz lazım. Dış şoklara karşı Türkiye’nin kırılganlığını güçlendirmemiz lazım.”

İhracat öncelikli

İhracatçıların tedirgin olmaması gerektiğini, onlara her türlü desteği vermeye devam edeceklerini belirten Bakan Şimşek, Türk Lirası’nda aşırı bir değerlenmeyi de öngörmediklerini belirtti. Şimşek, ihracatçılara, “Verimlilik artışı için rekabet gücü artışı için finansmana erişim anlamında bizim

üstümüze ne düşüyorsa onların yanındayız. Bugüne kadar ihracatı önceliklendirdik. İhracatı güçlü bir şekilde destekledik, desteklemeye de devam edeceğiz. Ama buradan en iyi çıkış yolu, her ölçekte ‘Verimlilik nasıl artırılır, birim maliyetler nasıl düşürülür?’ Buna odaklanmak lazım” diye seslendi.



Yaklaşık 80 bin şirket var

Türkiye’de faaliyette bulunan uluslararası sermayeli şirket sayısının yaklaşık 80 bin civarında olduğunu ve bunlardan ana işletmesi yurt dışında olan 2 bin 134 işletmenin bulunduğunu aktaran Mehmet Şimşek, şunları kaydetti: “Ülkemize yatırım yapan çok uluslu şirketlerin sadece yüzde 2.5 gibi bir kısmı 750 milyon Euro eşğini aşmakta olup, bunların

kazanmış oldukları vergi teşviklerinin nasıl korunabileceği, farklı alanlarda nasıl değerlendirilebileceği konusunda alternatif modeller üzerinde de çalışılıyor. Bakanlık olarak Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile sıkı bir çalışma yürüterek ülkemize yatırım yapılmasını teşvik etmeye devam edecek alternatifler geliştiriyoruz.”

ZEPS 2024 FUARI

Zenica - Bosna Hersek Federasyonu
1 - 5 Ekim 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

AVRUPA’NIN KALBİNDE BULUŞALIM!

ZEPS 2024 FUARI

- Ülkemiz ile Bosna Hersek Federasyonu arasında imzalanan Serbest Ticaret Anlaşması
- Bosna Hersek’in her yıl artan ticaret hacmi
- Bölgenin en önemli genel ticaret fuarlarından
- %55’i yerli, %45’i yabancı firmalardan oluşan 12.122 katılımcı ve 1.471.894 ziyaretçi
- İkili görüşme organizasyonu

İLGİLİ SEKTÖRLER

- Ahşap İşleme ve Mobilya
- Ayakkabı
- Bankacılık Hizmetleri BT ve Siber Güvenlik
- Bilgi Teknolojisi ve Telekomünikasyon
- Dekorasyon
- Enerji ve Ekoloji
- Geniş Tüketim
- Gıda ve Tarım
- İnşaat
- İş Güvenliği
- Kentsel ve Belediye Ekipmanları
- Kozmetik ve Kişisel Bakım
- Metal Endüstrisi
- Sağlık
- Tekstil ve Ürünleri
- Temizlik
- Turizm, Spor ve Rekreasyon

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Her firmanın sektörüne ilişkin özel ikili görüşmeler düzenlenmesi
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Katılıma ilişkin hazırlanacak broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili İhracatçı Birliği tarafından talep edilen dosya masraf bedelinin karşılanması

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 250 Euro / m²
Minimum Katılım Alanı : 12 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanç

0212 455 61 11
0530 664 86 18
sibel.tayanca@ito.org.tr

Yeşim Yıldız

0212 455 61 15
0530 962 01 39
yesim.yildiz@ito.org.tr

Çağrı Oluç

0212 455 61 05
0530 416 59 66
cagri.oluc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [İTO](#) [Ticaret Odası](#) [İTO Kurumsal](#)

İstanbul Ticaret Üniversitesi, 25 Mayıs Afrika Günü'nü özel bir etkinliklerle kutladı. Etkinlikte, Afrika'nın dünyaya hediye ettiği kahve lezzetleri eşliğinde Afrika-Türkiye ilişkileri, eğitim ve ticaretteki işbirliği fırsatları dile getirildi.



Sütlüce Yerleşkesi'nde Afrika Günü coşkusu

ERTAN ERYILMAZ

AFRİKA ülkeleri arasında barış, huzur ve birlik duygusunun geliştirilmesi amacıyla kurulan Afrika Birliği'nin 61. yıl dönümü, 25 Mayıs'ta tüm dünyada bir dizi etkinliklerle kutlandı. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin Sütlüce Yerleşkesi'nde Afrika ve Türkiye arasındaki dostluk köprülerini güçlendiren anlamlı bir etkinliğe ev sahipliği yaptı. Akademisyenlerin, öğrencilerin ve iş dünyasının katıldığı etkinlikte, Afrika'nın dünyaya hediye ettiği kahve lezzetleri eşliğinde Afrika-Türkiye ilişkileri, eğitim ve ticaretteki işbirliği fırsatları anlatıldı. Etkinliğe; İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Dr. İsrail Kuralay, Rector Prof. Dr. Abdulhamit Avşar, İTO Meclis Üyeleri, Tüm Afrika Sanayici ve İş İnsanları Platformu (TASİP), Bab-ı Alem Uluslararası Öğrenci Derneği üyeleri, akademisyenler, öğrenciler ve iş insanları katıldı.

34 ÜLKEDEN ÖĞRENCİ

Üniversitenin Burkina Faso'lu doktora öğrencisi Kassoum Dramé'nin Türkçe olarak sunuculuğunu yaptığı etkinliğin açılışında konuşan Rektör Prof. Dr. Abdulhamit Avşar, Afrika ve Türkiye arasındaki dostluk ve işbirliğinin güçlenmesinin önemine dikkat çekti. Prof. Dr. Avşar, "Üniversitemiz, Afrika Günü kutlamasının en çok yakışacağı yerlerden biri; çünkü 34 Afrika ülkesinden öğrencimiz var. Uluslararası öğrencilerimizin 4'te birinden fazlası Afrika'dan. Bundan çok da gurur duyuyoruz" dedi. Angola Konsolos Yardımcısı



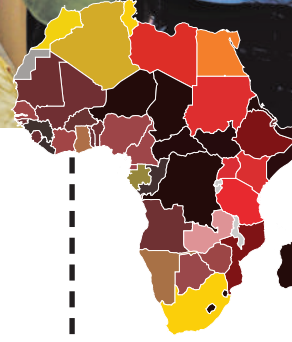
Afrika çekirdeklerinden yeni nesil kahveler demleniyor

Dominengos Wanga ise "Bu etkinlik, Türkiye'nin Afrika'ya karşı kardeşlik beslediğinin simgesidir. Biz bu kardeşliği daha da güçlendirmek istiyoruz" mesajını verdi. Afrika'da uzun yıllar görev yapan Prof. Dr. Ahmet Kavas da Afrika-Türkiye ilişkilerinin 2005 yılından itibaren canlandığını söyledi. Prof. Dr. Kavas, şöyle konuştu: "Avrupalılar Türkleri düşman gibi göstermiş. Afrikalılar bizi severken nefret eder hale gelmişler. Afrika'nın sömürülme hikayesi 1800'lü yıllarda başlar. Daha önceki yıllarda Afrika'dan Osmanlı Devleti'ne gelen yardım talepleri ile sömürülme sürecini 300 yıl geciktirdik."

KAHVENİN ANAVATANI

Gazeteci-yazar Şükrullah Dolu ise 'Kahvenin anavatanı Afrika' konulu

bir sunum yaptı. Dolu, güzel bir yemeğin kahveyle tamamlandığını belirterek, "Kahvenin adı Etiyopya'nın güneybatısında yer alan Kaffa şehrinden gelir. Kahve, ilk defa Etiyopya'da yemek olarak, Yemen'de ise içecek olarak tüketildi. Türk kahvesiyle dünya tanındı" dedi. Etkinlik, katılımcıların Afrika kahvelerinin kavurulma, öğütme, demleme sunumları ve kahve lezzetlerini deneyimlemelerinin yanı sıra Afrika ile ticaret yapan firmaların öğrencilerle gerçekleştirdiği kariyer görüşmeleriyle son buldu. Etkinliğe; Millo Tandoori taze çekirdek kavurma, Salam Dünya ve Mare Mosso Afrika çekirdeklerinden kahve demlemeyle, Maestro Massimo ise tatlı atıştırmalıklarıyla renk ve lezzet kattı.



Afrika'nın ilk ticaret odası İTO

Mütevelli Heyet Başkanı Dr. İsrail Kuralay, Afrika Günü'nü tebrik ederek başladığı konuşmasında "Afrika Günü'nü daha güzel günlerde kutlamayı diliyoruz. Afrika'dan gelen kardeşlerimiz, Türkiye'de çok güzel işler başarıyor. Üniversitemize gelen Afrikalı öğrencilerimizin sadece akademik değil, sosyal anlamda da başarıları bizi çok mutlu ediyor. Afrika'dan gelen öğrencilerin sayısını artırmak için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Üniversitemizin arkasında da İstanbul Ticaret Odası var. Osmanlı coğrafyasından ayrılmış 50'ye yakın ülkenin de ilk ticaret odası İTO'dur" diye konuştu.

Oriental Üniversitesi ile yeni eğitim köprüleri

ULUSLARARASI eğitim vizyonunu genişleten İstanbul Ticaret Üniversitesi, Özbekistan'ın Oriental Üniversitesi ile kapsamlı bir işbirliği protokolü imzaladı. Protokol; 2024-2025 eğitim yılında başlayacak ortak derslere, staj olanaklarından kültürel etkinliklere kadar geniş bir yelpazede işbirliğini mümkün kılacak. Anlaşma, daha önce Buhara Üniversitesi ile yapılan protokolün devamı olarak nitelendiriliyor. Oriental Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Mutodjon Ahmedov ve



üniversitenin Uluslararası Ofis Koordinatörü İkrum Ahmedov'un da katılımıyla gerçekleşen imza töreni, iki üniversitenin öğrenci ve akademisyenlerine yeni kapılar açmayı vaat ediyor.

Buhara Devlet Üniversitesi işbirliğini artırmak istiyor

ÖZBEKİSTAN Buhara Devlet Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Khamidov Obidjon Khafizovich ve Rektör Yardımcısı Doç. Dr. Abror Jurayev, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni ziyaret etti. Görüşmede, iki üniversite arasındaki ikili ilişkilerin daha da güçlendirilmesi, öğrenci ve öğretim üyesi değişim programları, ortak ders projeleri, staj programları ve akademik yayınlar ele alındı. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin uluslararasılaşma hedefleri



doğrultusunda düzenlediği Türk Dünyası Üniversiteleri ile Ortak Derslerin ilki, Buhara Devlet Üniversitesi ile geçtiğimiz şubat ayında yapılmıştı.



Renkli görüntülerle Uluslararası Kültür Günü



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, Ticaret Fest'24 kapsamında düzenlenen Uluslararası Kültür Günü'nde, dünyanın dört bir yanından gelen öğrencilerin kültürlerini sergilediği renkli bir etkinliğe ev sahipliği yaptı. Etkinlikte 30'dan fazla ülkeden öğrenciler, zengin miraslarını paylaştı.

Girişimcilik ve inovasyonun geleceği şekilleniyor



BİLİM ve iş dünyasının önemli isimlerini bir araya getiren 1. Uluslararası Liderlik ve Girişimcilik Sempozyumu, Sütlüce Yerleşkesi'nde gerçekleştirildi. Girişimcilik ve inovasyonun toplumsal ve ekonomik yönlerinin masaya yatırıldığı, Türkiye'nin fikri mülkiyet alanındaki atılımları ve genç nüfusunun potansiyelinin öne çıktığı sempozyumda yayınlanan bildiriler, girişim dünyasının geleceğine ışık tuttu.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Dr. İsrail Kuralay, açılış konuşmasında, girişimcilik ve inovasyonun ekonomik hayatın ötesinde, toplumsal dönüşümün de bir aracı olduğunu vurguladı. Dr. Kuralay, teknolojik

inovasyonun rekabet avantajı ve sürdürülebilir başarı için kritik olduğunu ifade etti.

Rektör Prof. Dr. Abdulhamit Avşar ise Türkiye'nin genç ve dinamik nüfusunun girişimcilik ruhunu yaygınlaştırarak inovasyon ve yaratıcı fikirleri artırdığını söyledi.

Türk Patent ve Marka Kurumu Başkanı Prof. Dr. Muhammed Zeki Durak da girişimcilik ve inovasyonun günümüz dünyasında artan önemine vurgu yaptı.

Türkiye'nin fikri mülkiyet alanındaki ilerlemelerine değinen Prof. Dr. Durak, "Fikri mülkiyet hakları, yenilik ve yaratıcılığın gelişimi için hayati önem taşıyor. Bu haklar, girişimcilerin yatırım yapmasına ve yeni ürünler geliştirmelerine olanak tanıyor" dedi.

İSTANBUL TİCARET
ÜNİVERSİTESİ

SEM
İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ
SÜTLÜCE EĞİTİM MERKEZİ

TİCARİ YETKİNLİK PROGRAMI

Sertifikalarımız E-Devlet Onaylıdır.

Eğitim Tarihi : 06-28 Temmuz 2024

Eğitim Süresi : 24 saat / 4 Hafta sonu

Eğitim Saatleri : 10:00 - 13:00

Eğitim Şekli : Hibrit

Eğitim Ücreti : 4800 TL

Bilgi ve Ön kayıt için: mozyurek@ticaret.edu.tr



Bir boşanma hikâyesi

“Eşimle ayrılışımızda birçok faktör rol oynadı. Sanırım bunlardan en önemlisi maddi varlığımızı ve ilişkimizi yönetememek oldu. Üniversite yıllarında tanışmıştık. Güzel bir arkadaşlığımız oldu. Biraz gösteriş merakı vardı. Üniversiteden sonra ailelerimizin tanıştı, kaynaştı. Sonra evlendik. Başta her şey güzeldi. Belki de öyle zannediyordum! Zamanla ilişkimiz gerildi, oğlumuz olduktan sonra birlikte yaşama isteğimiz iyice daraldı.

Yetişme tarzlarımız farklıydı. Bu, aile içi yaşama ve çocuğumuzu yetiştirmemize yansdı. Maalesef zamanla, birimizin ak dediğine diğeri kara demek zorundaymış gibi problemli bir noktaya geldik. Eşim üniversite mezunu, meslek sahibi. Çocuktan sonra çalışmak istemedi ve evin dışındaki dünya ile ilgilenmedi. Bir mesgalesi olsun istedim ama olmadı.

İlgili bir anne olmadı, olmadı. Küçük yaşlarından itibaren çocuğumuz ya televizyonu ya da cep telefonu ekranının karşısındaydı. Öyle ki; çocuk ekran karşısında besleniyor, ekran açikken uykuya dahi geliyor, uykuya direnmiyor, sanal dünyadan gerçek dünyaya geçmekte zorlanıyor, istediği olmadığında da kriz geçiriyordu. Çocuğumuz annesinden çok bakıcısını görüyor ve onunla vakit geçiriyordu. Defalarca konuştuk ama düzelme olmadı.

Oğlumuz altı yaşına geldiğinde gitmediğimiz psikolog ve pedagog kalmamıştı. Ve hepsinin söylediği benzerdi: ‘Çocuğa daha fazla zaman ayırın. Ortak paylaşımlarınız çoğalsın.’ Eşim sadece birine itibar etti: Bir psikolog hanımın, ‘Kendi hayatın daha önemli, önce kendini iyi tutman ve istediklerini yapman lazım!’ sözünü yıllarca tekrar edip durdu.

Evin kraliçesi

Kuşkusuz benim de kısırlarım oldu. Çok yoğun bir iş insanıyım. Eve geç geldiğim oluyordu ama olabildiğince oğlumla ilgiledim. Annesine çok düşkündü. Çünkü annesi bütün istediklerini veriyordu. Kural ve sınır koymaya çalışsam da fayda etmedi.

Eşim, ihtiyaç olsun olmasın para harcadıkça mutlu oluyor, iyi hissediyordu. Arkadaşlarına kendini gösterme ve kanıtlama çabası hayatının merkezindeydi. Arkadaşları için günler öncesinden hazırlanır, her şeyi ayrıntısına kadar düşünürdü. Ama ailesi için bu hassasiyeti yoktu. Bu değirmenin suyu nereden ve hangi emekle geliyor düşüncesinden uzakta olduğundan, limitsiz kredi kartı isteğiyle ilgili kavgalarımız olmuştur. Evin kraliçesiydi ama kendi programı, gündemi, arkadaşları, uğraşları içinde kaybolmuştu. Bu yoğun gündeminde bana ve oğlumuzda yer yoktu.

İletişim sorunlarımız ve kavgalarımız giderek artarken en önemli fikir ayrılıklarımızı ve çatışmalarımızı oğlumuzda yaşadık. Çocuk hudutsuz, kuralı ve disiplinsiz yetişti. Okula başladığında ilk dönem uyum sağlayamadı. Öğretmenin sadece kendisiyle ilgilenmesini istiyordu. Ekran dışında bir oyuncak istemiyor, arkadaş edinmiyordu. Bardağı taşırın son nokta ise eşimin konuları sürekli karıştırması ve neredeyse her gün ya kavgalı ya da küs olmamızdı.

Zevkine düşkün kişilikler

Sonunda bir celsede boşandık. Çocuğın velayeti annede kaldı. Maddi talepleri dava sürecinde de devam etti. Ne istiyorsa vermeye çalıştım. Şimdi ben yalnız kaldım ve oğlamı iki haftada bir görmek bana yetmiyor. Bazı akşamlar ağlıyorum, bunları hak etmediğimi düşünüyorum. Eşim de mutsuz biliyorum. Çünkü alıştığı evi, harcaması, gösterişi yok. Arkadaş buluşmaları da azaldı. Hayatı boyunca hizmet ettiği gösterişi ve itibarı gidince gerçeklerle yüzleşti ama ne yazık ki artık geç...”

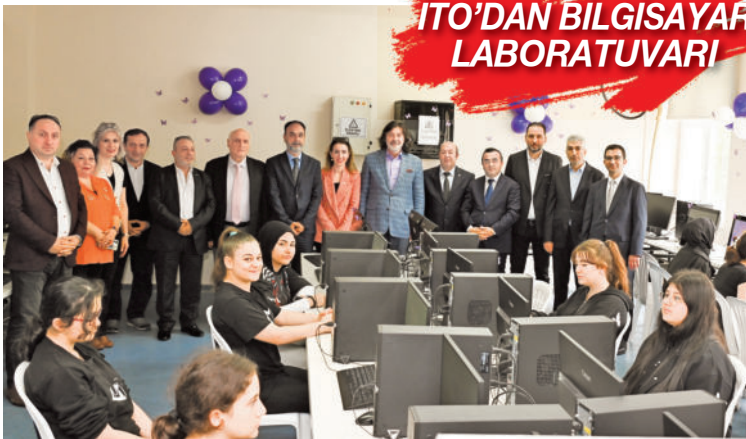
Yıllar öncesinden bir danışmanımın ders niteliğindeki bu hikâyesinden çok etkilenmiştim. Yazık ki, bu hikâyeler günümüzde çoğaldı ve maalesef sıradanlaştı.

Hayat geriye doğru akıyor. Olanlar oluyor ve onları geriye döndürmek de mümkün değil. Çocuklar bizim ama bizlerin aracılığıyla doğan çocukların kendilerine has bedenleri, ruhları ve hayalleri var. Onları yanlış, eksik ve yetersiz davranışlarımızla eksik bırakmaya hakkımız yok.

Bugün başkalarının arzu ettiği biçim ve davranışları sergilemekten kendimiz olmaya, bizim olana kıymet vermeye zaman bulamıyoruz. Unutmayalım ki maddi varlığın öne çıktığı, her şeyin zaten el altında olduğu, kuralların olmadığı, aile kültürünün yaşanmadığı rahat ve gevşek bir aile ortamı; zevkine düşkün zayıf kişiliklere yol açar.



Meslek liseliler enerjilerini projeleriyle gösteriyor



İTO'nun hamilik yaptığı meslek liselerinden biri olan Güngören Cemil Meriç MTAL'deki kız öğrenciler, mezuniyete hazırlanırken moda tasarımı alanında ürünlerini ve TÜBİTAK projelerini tanıttı. Hem akademik hem mesleki anlamda birikimlerini sergileyen öğrenciler, okulu ziyaret eden sektör temsilcilerinden de tam not aldı.

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası Meclis ve Komite Üyelerinin hamiliğini yaptığı meslek liseleri, yeni donanımları ve projeleriyle dikkat çekiyor. Kimi okulda hamilik kapsamındaki alanda makina ve teçhizat desteği sağlanırken, kimi okulda da

bilgisayar laboratuvarları kuruluyor. Mesleki Eğitim İş Birliği Protokolü kapsamında hamiliği İTO tarafından gerçekleştirilen Güngören Cemil Meriç Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi (MTAL) de yeni bilgisayar sınıfına kavuştu.

İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve Mesleki Eğitim Komisyonu 2. Bölge Sorumlusu Bahadır Yaşık ve okulun hamisi olan Meclis Üyesi Gürbüz Turan, yeni bilgisayarlarına kavuşan öğrencileri ziyaret etti.

HER ALANDAN ESER

Güngören İlçe Milli Eğitim Müdürü Ferhat Öztürk ile İTO Meclis ve Komite Üyelerinin de iştirak ettiği programda, okulda gerçekleşen TÜBİTAK Bilim Fuarı heyecanı da yaşandı. Okul Müdürü Ahmet Kınacı, heyet üyelerine, tasarım ve araştırma konusunda kendilerini şaşırtan öğrencilerin ilginç çalışmalarını belirtti. Okuldaki ‘moda tasarım teknolojileri’, ‘muhasabe ve finansman’, ‘büro yönetimi’, ‘çocuk gelişimi ve eğitimi’, ‘halkla ilişkiler ve organizasyon hizmetleri’ alanlarında öğrenim gören kız öğrencilerin bazıları hazır giyim tasarımları, bazıları bebek ve çocuklara yönelik eşyalar, bazıları ise gıda ve kimya gibi alanlardaki ürünlerini sergileyip, projelerini tanıttı.

MESLEĞE HAZIRLIK

Bilgisayar sınıfının açılışı ve proje tanıtımının ardından öğrenciler bir de defile gerçekleştirdi. Hem günlük kıyafet hem de çocuklara yönelik kostümleri tasarlayıp diken öğrenciler, ürünlerini sahnede sergileyerek hem heyet üyelerinden hem de velilerinden büyük alkış aldı. Öğrenciler bu şekilde, meslek hayatlarına adım atmadan önce öğrendiklerinin bir kısmını da uygulamış oldu. Program sırasında konuştuğu öğrencilere, “Sizlerle gurur duyuyoruz” diyen Bahadır Yaşık, “Burada bambaşka bir enerji var. Sizin bu gayretiniz, araştırma ve öğrenme çabanız takdire şayan. Projelerinizi ve serginizi incelerken de bunu net bir şekilde gördük. Hamilerimize de çok teşekkür ediyorum. Bu desteğin ve güvenin karşılığının olduğunu bilmek, sektörler için de iş dünyası için de umut verici. Herkesi mesleki öğretime destek olmaya davet ediyorum” dedi.



Haliç suyunu temizleyecek proje

Güngören Cemil Meriç MTAL öğrencileri, TÜBİTAK 4006 Programı çerçevesinde hazırladıkları projenin tanıtımını yaptı. Öğrenciler, Haliç ekosisteminde oluşan su kirliliğine karşı bir çözüm yolu buldu. Projeye göre, elodea (egeria densa) bitkisinin ortama geniş şekilde adapte olmasıyla bitkinin fotosentez özelliği birleştğinde kirlilik azalmaya başlıyor. Kirliliği elodea bitkisiyle temizleyerek sudaki oksijen miktarını artırmaya dayanan proje sayesinde sudaki pH dengesi de sağlanıyor.

SIAL INTERFOOD JAKARTA 2024

Cakarta - Endonezya
13 - 16 Kasım 2024

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makinaları ekipmanları



300 MİLYONA YAKLAŞAN NÜFUSUYLA ENDONEZYA TÜRK GIDA PROFESYONELLERİNİ BEKLİYOR!

NEDEN SIAL INTERFOOD JAKARTA?

- Müslüman nüfusunda dünyanın en büyük ülkesi
- Toplam nüfusta dünyanın dördüncü büyük ülkesi
- Hane halkı yıllık gelirinin %50'sinden fazlasının gıda ve içecek harcamalarını kapsaması
- Türkiye - Endonezya arasında yükselen ticaret hacmi
- Dünya gıda fuarlarının etkin organizatörlerinden SIAL tarafından düzenlenen SIAL Endonezya'da; ABD, BAE, Belçika, Filistin, Güney Kore, Malezya, Polonya, Tayvan başta olmak üzere 27 ayrı ülkeden katılımcılar
- Cakarta dışında Endonezya'nın diğer şehirlerinden profesyonel ziyaretçiler
- Avustralya, Avusturya, Çin, Etiyopya, Güney Kore, Japonya, Malezya, Singapur, Tayvan, Vietnam başta olmak üzere 62 ülkeden yaklaşık 100.000 ziyaretçi
- İstanbul Ticaret Odası'nın SIAL Fuarları Türkiye milli iştirak organizasyonlarının yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya bedelinin karşılanması

KATILIM BEDELİ

Minumum stant alanı : 9m²
Katılım bedeli : 1.000 Euro / m²



Levent Çakır
0212 455 62 39
0539 455 52 66
levent.cakir@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Siber güvenlikte yerlinin işlem hızı yabancıyı geçti

Teknopark İstanbul firmalarından OZZTECH, ağırlıklı olarak yabancı firmaların pazardan pay aldığı 'siber güvenlik' alanında geliştirdiği .OrianaLOG yenilikçi yazılım ürünüyle öne çıkıyor. Başta savunma, ödeme sistemleri ve otomotiv olmak üzere birçok alanda kullanılabilen yerli program, sorgularda 0.95 milisaniyeye ulaşan hızı ve önemli kazanımlarıyla yüksek talep alıyor.

ÖMÜR KIRBAŞLI

DÜNYADA gelişen teknoloji nedeniyle 'siber güvenlik' her geçen gün daha da önem kazanıyor. Teknopark İstanbul'da faaliyet gösteren OZZTECH, geliştirdiği .OrianaLOG ürünüyle siber ve operasyonel olayları tek merkezden yönetme ve müdahale etme çözümüyle dikkat çekiyor. Ürün, hızlı sorgu gerçekleştiren filtre işlemlerinde 0.95 milisaniyeye ulaşarak rakiplerinin önüne geçmiş durumda. Savunmadan finansa kadar çok farklı kullanım alanına sahip .OrianaLOG'u ve siber dünyasını, OZZTECH'in kurucusu Mustafa Halit Özer, İstanbul Ticaret'e anlattı.

■ Hangi alanlarda faaliyet gösteriyorsunuz? Bize kısaca şirketinizi tanıtır mısınız?

Uzun yıllar boyunca yazılım ve siber güvenlik sektörlerinde görev aldım. Ortağım ve aynı zamanda abim olan Özen Özer ise 16 yıldır siber güvenlik alanında ülkemizin önde gelen firmalarına hizmet verdi ve deneyim kazandı. Bu nedenle, 2021 yılında uzmanlık alanlarımızı birleştirerek KOSGEB ileri girişimcilik destek programından da yararlanarak OZZTECH Bilgi Güvenliği şirketini kurduk ve siber güvenlik alanında yenilikçi yazılım çözümleri geliştirmeye başladık. Her geçen gün gelişen teknoloji dünyasında, sistem ve veri güvenliği büyük önem kazanmaya devam ederken biz de çalışmalarımızı ve geliştirmelerimizi sürdürüyoruz. 2022 yılında geliştirdiğimiz çözümlerle Savunma ve Havacılık Kümelenmesi'ne (SAHA) dahil olduk ve savunma sanayi firmalarımız ile işbirlikleri gerçekleştirdik. 2023 yılında Türkiye Siber Güvenlik Kümelenmesi'ne katılarak ülkemizde siber güvenlik alanında faaliyet gösteren öncü firmalar arasında yer aldık ve birçok etkinlikte ürünlerimizi sergiledik.

1 YILDA 428 KULLANIM

■ Geliştirdiğiniz üründen bahseder misiniz?

Hem geçmiş deneyimlerimiz hem de sektörde tespit ettiğimiz eksiklikler sonucunda, olay merkezileştirme, süreç takibi, yasal uyumluluk ve erken tespit sistemleri kapsamında kullanılmak üzere .OrianaLOG ürünümüzü geliştirdik. Bu ürün, bir kurum veya şirket altyapısında bulunan tüm teknolojik sistemlerde (Firewall, Switch, AP, AV, Sunucu ve VM) gerçekleşen siber ve operasyonel olayları merkezileştiren, topladığı verileri etiketleyen, anlamlandıran, raporlayan ve alarmlar oluşturabilen bir siber güvenlik çözümü. Ayrıca .OrianaLOG, KVKK, GDPR, 5651, 5070 ve FİPS yasalarına uyum sağlıyor. Sadece bir yıl içinde kamu, özel sektör ve savunma sanayi alanlarında, şu an itibarıyla 428 firma tarafından kullanılmaya başlandı.

.OrianaLOG yazılımımız, Hotspot özelliklerini de içerisinde barındırıyor. Bu sayede, Türkiye'de internet ortamında yapılan yayınların düzenlenmesi ve bu yayınlar yoluyla işlenen suçlarla mücadele edilmesi konusunda müşterilerimize etkili çözümler sunabiliyoruz.

KULLANIMI ZORUNLU

■ Hangi sektörlerden talep alıyorsunuz?

Çözümümüz, hem siber hem de operasyonel olayların tespitinin yanı sıra yasal uyumluluk da sağladığından, günümüz altyapılarında ISO 27001, KVKK, GDPR, 5651, 5070 ve FİPS yasaları gereğince kullanımı zorunlu bir sistem. Bu sebeple, savunma sanayi, kamu kuruluşları ve özel sektörün tamamında kullanılıyor. Şu anda çözümlerimizi kullanan firmalar arasında savunma sanayi, perakende, otomotiv, ödeme kuruluşları, televizyon kuruluşları ve birçok sektörden firma var.



Mustafa Halit Özer

Özen Özer



RAKİPLERE GÖRE ÇOK HIZLI

■ Geliştirdiğiniz ürünün rakiplerinden üstünlükleri var mı?

Sektördeki rakip ürünleri uzun yıllar deneyimleyen ve kullanan bir ekip olarak, eksik noktaları hedef alarak geliştirmelerimizi yapıyoruz.

● Geliştirdiğimiz ve patent hakkı şirketimize ait olan 'minimize algoritması' ile büyük veriler içinde hızlı sorgu gerçekleştiren filtre işlemlerinde 0.95 milisaniye ile tüm rakiplerimizin önüne geçtik.

● Etiketleme algoritmamız, kurum veya şirket personeli alanında deneyimli olmasa bile olayları kolayca anlayabiliyor ve müdahale edebiliyor.

● Veri tekilleştirme özelliğimiz sayesinde birbirini tekrar eden verileri depolama alanında özel sıkıştırma algoritmalarımızı kullanarak yüzde 70 disk alanı kazanımı sağlıyoruz.

ÜRÜN AİLESİ OLUŞTURUYORUZ

■ Yeni ürünler, farklı alanlar olacak mı?

Geliştirme hedeflerimiz arasında, yapay zeka ve derin öğrenme algoritmalarını kullanarak bilgi güvenliği olay yönetim sistemi (SIEM), siber olaylara otonom müdahale sistemi (SOAR), veri sızıntısını engelleme ve tespit etme sistemi (DLP) ve uydur iletişim protokolleri arasında iletişim güvenliği sağlayan (.OrianaSPACE) ürünlerimizi geliştirmek bulunuyor. Şu anda sahip olduğumuz ürünler ile bir ürün ailesi oluşturarak ilerlemek istiyoruz. Çünkü iyi bir SIEM için iyi bir LOG merkezileştirme sistemine, iyi bir SOAR içinse iyi bir SIEM'e ihtiyaç duyuluyor. Biz de bu bilinçle adım adım

ilerliyoruz ve umut ediyoruz ki, birkaç sene içerisinde birbirini tamamlayan ürünlerimizle Türkiye'de ve dünyada tanınan ve değer gören çözümler üretebiliriz.



teknopark istanbul **MİLLİ SANAYİ İÇİN GÖREVE 282**

Türkiye'de 'siber güvenlik' çalışmaları hızlandı, biz de OZZACADEMY'i kurduk

■ Türkiye siber güvenlik alanında ne durumda?

Ülkemizde siber güvenliğin önemi, diğer ülkelerde olduğu gibi her geçen gün artmaya devam ediyor. Örneğin, 2017 yılından sonra Türkiye Cumhuriyeti Siber Kümelenme oluşumu ile beraber ülkemizde geliştirilen siber güvenlik ürünleri, uluslararası standartlara uyum sağlamaya başladı. Aynı şekilde, Teknopark İstanbul bünyesindeki Teknopark İstanbul Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi sayesinde geleceğe yönelik siber güvenlik uzmanları yetiştiriliyor. Türkiye'deki girişimcilik organizasyonlarından Teknopark İstanbul Cube Incubation, TEKMER ve Teknoloji Transfer Ofisi gibi kuruluşlarda siber güvenlik kuluçka merkezleri oluşturuldu. Bu gelişmeler sayesinde ülkemizde siber güvenlik çalışmaları hız kazandı. Benim sektöre girdiğim zamanlarda siber güvenlik ile ilgili kaynaklara ulaşmak çok zorken, şu anda lise ve üniversite seviyesinde kurumlarımız tarafından bu alanda eğitimler verilmesi, umut verici. Biz de siber güvenliğe ilgili olan kişilerin kendilerini geliştirebilmeleri için OZZACADEMY'i kurduk. Bu akademi sayesinde, siber güvenliğe ilgi duyan kişilerin kendilerini bu alanda geliştirmelerine destek oluyoruz.

Alanında en iyiler Teknopark İstanbul'da

■ Teknopark İstanbul'da yer almanın sizler için faydaları neler?

Teknopark İstanbul bünyesinde, alanının en iyi firmaları yer aldığı için bu firmalar ile iş ortaklıkları yapabiliyoruz. Geliştirdiğimiz ürünlerin POC sürecinden satın alma aşamasına kadar olan süreçte, bu büyük firmalarla iletişimde Teknopark İstanbul'un imkanlarından yararlanıyoruz. Ayrıca demoday etkinlikleri, yatırımcı buluşmaları, düzenli etkinlikler ve yurt dışı pazarına ürün tanıtımı gibi konularda Teknopark İstanbul'un koordineli ekipleri ile çalışmalar yapabiliyoruz.



Hedef GARTNER listesi

■ Geleceğe dönük hedeflerinizden bahseder misiniz?

Şu anda 12 Türk devleti ile distribütörlük anlaşması yapmak üzere görüşmeler yapıyoruz. Ayrıca, ülkemize döviz kazandırmak amacıyla Avrupa operasyonlarımızı başlatarak ürünlerimizin yurt dışında kullanılmasını hedefliyoruz. Bu nedenle Almanya, Fransa, ABD, Estonya ve Sırbistan bölgelerinde distribütörlük faaliyetleri sürdürüyoruz. Ürünlerimizi dünya standartına uygun hale getirmek ve belgelendirebilmek için GARTNER listesinde yer almayı amaçlıyoruz. Bu gelişmelerle birlikte, 2032 yılına kadar uluslararası pazarda tanınmış ve ülkemizi temsil eden bir siber güvenlik şirketi olmayı hedefliyoruz.

Carry trade, döviz, faiz

Merkez Bankası, beklendiği gibi mayıs ayında da faizde herhangi bir değişikliğe gitmedi. Sıkı para politikasının devamı anlamında birtakım tedbir PPK kararına ilişkin yazılı metninin açıklanması paralelinde Resmi



Osman Arioğlu

Gazete'de yayımlandı. Tebliğ ile hem TL mevduat hem de KKM hesaplarındaki karşılık oranları artırıldı. Vade uzadıkça karşılık oranları azalsa da temelde iki kademeye indirildi. TL hesaplarda en sık kullanılan 3 ay vadeye kadar yüzde 12, 6 aydan uzun vadeler için yüzde 8 oldu. KKM'ler bakımından da 6 aya kadar yüzde 33, daha uzun vadelerde ise yüzde 22 karşılık oranı artırılır hale geldi. Bu tedbirlerle beraber piyasadaki kredi maliyetinin artması ve kredi hacminin daralması hedeflendi. Ayrıca Merkez Bankası, son zamanlardaki dövizli borçlanma eğilimini de daraltmak için bankaların döviz kredilerinde aylık yüzde 2 büyümeyi aşmamaları yönünde bir sınırlama getirdi.

Hiçbir istikrar programının hiç hasarsız uygulanması söz konusu değildir. Nitekim bu konuda Hazine ve Maliye Bakanı Mehmet Şimşek, 29 Mayıs günü benim de mensubu olduğum Hesap Uzmanları Kurulu'nun 79. kuruluş yıl dönümü nedeniyle düzenlenen toplantının açış konuşmasında, ilacı örneği üzerinden konuyu güzel ifade etti. Bakan, uygulanan enflasyonla mücadele programının şu ana kadar gidişatının planlamalar doğrultusunda olduğunu da belirtti. Bizim değerlendirmemiz de hem Bakan hem de Merkez Bankası Başkanı Fatih Karahan bugüne kadarki uygulamaları itibarıyla genel kamuoyunun güven ve takdirini kazanmış durumdadır. Bu ekonomi yönetiminin hedefine ulaşması ve politikaların başarılı olması anlamında son derece olumlu bir durumdur.

Kredii notları

Uygulanan ekonomi politikasına güveninin artmasıyla beraber şu an itibarıyla ülkemizin hak ettiği seviyeyi göstermeyen kredi notları artmaya devam edecektir. Zaten Bakan Şimşek de uluslararası yatırımcılarla konuşmalarında, Türkiye'nin kredi notunun yatırım yapılabilir seviyenin hemen altında olması gerektiğini kabul ettiklerini, bunu da Dünya Bankası ve benzeri uluslararası finans kuruluşlarından sağlanmakta olan fon maliyetlerinin gösterge değer (sofr veya eurobor) artı 1.5 puan civarında olduğunu ifade ederek destekledi. Bakan, ayrıca yapısal reform adımlarının da kademe kademe gerçekleştirilmesinin önemine vurgu yaptı.

Uygulanan programa güvenin bir karanesi olarak yabancı girişleri ile beraber mahallî idare seçimleri öncesi 65 milyar negatif olan döviz rezervi neredeyse tamamlandı. Önümüzdeki birkaç hafta içerisinde artıya geçilebilmesi de mümkün.

Yabancı sermaye

Şimdilik borsaya gelen yabancı girişi 1 milyar dolara bile ulaşmamışken, kamu kağıtlarına gelen yabancı sermaye tutarı 6 milyar doların biraz üzerine çıkmış bulunuyor. Yabancıların en fazla geldiği kısım, klasik anlamda sıcak para dediğimiz bölümde yer alıyor. Esasen bu giriş davranışı yabancı sermayenin doğasına uygundur. Ekonomi politikası etkisini gösterdikçe ve her şey daha normale döndükçe yabancı girişinin doğrudan yatırımlara yöneldiğini görebileceğiz. Kaldı ki, şu an için bankaların ancak öz varlıklarının bir katı kadar kısa vadeli swap yapabilmeleri ve uzun vadeli swap kanalının kapalı olması nedeniyle geçmişte olan risklerin tekrar yaşanma ihtimali de bulunmuyor. Öte yandan, Merkez Bankası da gelen dövizli almak suretiyle kurda olası geri gelmeyi engelliyor ve döviz rezervlerini artırarak her türlü duruma karşı daha dayanıklı hale geliyor.

Bu köşede zaman zaman ifade ettiğimiz üzere ihracatımızın önemli bir bölümünde talep elastikiyeti fazla olduğundan kurun geri gelmesi ihracatçılarımızın ciddi şekilde zarar görmesine, buna karşılık ithalatı avantajlı hale getireceği için de cari açığın yükselmesine neden olabilir. Bu, doğal olarak hiç istemediğimiz bir husus. Özetle, şu ana kadar uygulanan politika elbette birçok kesim bakımından biraz fedakarlık gerektirecek. Ancak enflasyonun kalıcı hale gelmeden önlenbilmesi için kısa ve orta vadede bu kaçınılmaz.



Türk firmaları SIAL China'nın odak noktası oldu

SIAL China Fuarı, 28-30 Mayıs'ta Çin'in Şanhay şehrinde 24. kez düzenlendi. İstanbul Ticaret Odası, 45 sektör temsilcisinin katılımıyla Türkiye milli iştirakini gerçekleştirdi.



DÜNYANIN önde gelen gıda ve içecek fuarlarından biri olan SIAL China Fuarı, Çin'in Şanhay şehrinde 24. kez kapılarını açtı. 28-30 Mayıs tarihlerinde Şanhay Uluslararası Fuar Merkezi'nde düzenlenen fuarda; gıda perakende, gıda işleme, yemek servisi ve endüstriyel ürün firmaları, ürün ve hizmetlerini tanıttı. İstanbul Ticaret Odası'nın 45 sektör temsilcisinin katılımıyla Türkiye milli iştirakini gerçekleştirdiği fuarda, Türkiye stantları ve Türk yemek kültüründen örneklerin ziyaretçilere sunulduğu gastronomi alanı, fuarın odak noktası oldu.

İTO HEYETİ FUARDA

180 bin metrekarelik sergi alanında düzenlenen fuarda incelemelerde bulunan İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, Şanhay Başkonsolosu Hüseyin Emre Engin, Şanhay Ticaret Ataşeleri Kadriye Yaprak Taşar ve Tuğçe Terzi Parlak ile Oda Meclis ve Komite Üyelerinden oluşan heyet, Türkiye milli iştiraki katılımcılarını ziyaret etti. Heyet, stant gezisinin ardından katılımcı firmalara berat takdim etti.



Turizmde adım adım Uzakdoğu stratejisi

Çin, 1.4 milyarı aşan nüfusuyla Türk turizmi için büyük bir potansiyel barındırıyor. Turizmde 60 milyon turist, 60 milyar dolar gelir hedefini yakalamak için Uzakdoğu stratejisini geliştirmeye devam eden Türkiye, ITB China fuarına çıkarma yaptı.

TÜRKİYE, bu yıl 60 milyon turist, 60 milyar dolar turizm geliri hedefine ulaşmak için Uzakdoğu stratejisini geliştirmeye devam ediyor. 1.4 milyarı aşan nüfusuyla Türk turizmi için önemli bir pazar olan Çin'den geçen sene Türkiye'yi 248 bin 119 turist ziyaret etti. Yılın ilk 4 ayında ise Çin'den 115 bin turist geldi. Çin'in Şanhay şehrinde 27-29 Mayıs tarihlerinde gerçekleşen ITB China 2024'e Türk turizm şirketleri çıkarma yaptı. Dünyanın dört bir yanından gelen katılımcılar, Türkiye stantlarına büyük ilgi gösterdi.

YENİ ORTAKLIK

ITB China, Türkiye için büyüme ve önemli işbirliği fırsatları sunuyor. Katılımcılar, pazarın toparlanma ivmesinden yararlanarak Çinli alıcılarla mevcut iş ilişkilerini geliştirerek ve yeni ortaklıklar kurarak bundan faydalanma imkanı buluyor. Fuar, İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve İstanbul Kongre ve Ziyaretçi Bürosu (ICVB) Başkan Yardımcısı Bahadır Yaşık ile ICVB Genel Müdür Yardımcısı Dr. İlkey Çapraz Şalabi de katılarak, incelemelerde bulundu.



Moskova'daki CTT EXPO'ya 28 Türk firması katıldı

İş ve inşaat makinalarına yönelik endüstri fuarı CTT EXPO 2024 geçtiğimiz hafta gerçekleşti. Türkiye milli katılımını İTO'nun yaptığı fuarda toplam 807 metrekarelik alanda 28 Türk firması yerini aldı.

RUSYA'nın iş ve inşaat makinalarına yönelik endüstri fuarı CTT EXPO 2024, 28-31 Mayıs'ta Moskova'da düzenlendi. Fuar, Moskova'nın en büyük fuar merkezi niteliği taşıyan Crocus Expo Fuar Alanı'nda toplam 100 bin metrekare alanda gerçekleşti.

5. KEZ MİLLİ İŞTİRAK

CTT EXPO Fuarı, inşaat, özel ve ticari ekipman, makina ve taşıtlar, yedek parça ve servis sektörü temsilcileri ile inşaat makinalarına yönelik teknoloji ve yenilikçi çözüm geliştiricilerini bir araya getirdi. Fuarın Türkiye milli katılımın İTO gerçekleştirdi. Toplam 807 metrekarelik alanda 28 Türk firması fuarda yerini aldı. 75 binden fazla ziyaretçiyi ve bin 500'den fazla katılımcıyı ağırlayan fuara, İstanbul Ticaret Odası 5'nci kez Türkiye milli iştirak organizasyonu düzenledi.

EŞ ZAMANLI DÜZENLENDİ

Bu yıl eş zamanlı 4 fuar organizasyonuna ev sahipliği yapan etkinlikte; Uluslararası Ticari Araçlar ve Teknolojileri Fuarı (COMvex), Uluslararası Otomotiv, Yedek Parça ve Aksesuarları Fuarı (CTO EXPO) ve Uluslararası Lojistik ve Taşımacılık Fuarı (LOGISTIKA EXPO) düzenlendi. Aynı tarihte gerçekleşen 4 fuar, Rusya ve Doğu Avrupa'daki en büyük endüstri fuarı olarak kayıtlara geçti.

İTO heyeti de oradaydı

Moskova Büyükelçisi Tanju Bilgiç, Moskova Ticaret Müşaviri Ömer Kerman, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca ve İTO Meclis Üyeleri, sektör mensupları ile fuarı gezerek, katılımcılarla görüş alışverişinde bulundu.

PSI 2025

Düsseldorf - Almanya
7 - 9 Ocak 2025

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



AVRUPA'NIN PROMOSYON ÜRÜNLERİ FUARINDA YERİNİZİ ALIN

PSI 2025

- Avrupa'nın en büyük ve etkin promosyon ürünleri fuarlarından
- 2 salondan 3 salona yükselen sergileme alanı
- 29 ülkeden 309'u yabancı olmak üzere 567 katılımcı
- 69 ülkeden 11.000'den fazla ziyaretçi
- 62. kez düzenlenecek PSI'nin her yıl yükselen ziyaretçi grafiği
- Promosyon sektörünün uluslararası enstitüsü PSI'nin (Promotion Product Service Industry) 6.000 uluslararası üreticisi, ithalatçısı ve distribütörü ile buluşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 700 Euro / m²
Minimum Katılım Alanı : 12 m²



Çiğdem Terzi Esendemir **Şeyma Pekcan**
0212 455 61 03 0212 455 65 07
0530 040 83 71 0542 421 82 85
cigdem.terzi@ito.org.tr seyma.pekcan@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @itoturumsal

İTOTAM'dan enerjide işbirliği adımı

İstanbul Ticaret Odası Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi (İTOTAM), enerji uyuşmazlıklarında sektörel ilk ve tek uluslararası tahkim merkezi olan EDAC ile işbirliğine gidiyor. İmzalanan mutabakat zaptı, uyuşmazlıkların çözümünde alternatif çözümlerin farkındalığını artırmayı ve işbirliğini amaçlıyor.

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi (İTOTAM) ile Enerji Uyuşmazlıkları Tahkim Merkezi (EDAC) arasında işbirliği anlaşması imzalandı. İTOTAM'da düzenlenen işbirliği anlaşması imza törenine, İTOTAM Tahkim Divanı Üyesi Prof. Dr. Ali Yeşilırmak, İTOTAM Genel Sekreteri Av. Senem Bahçekapılı Vincenzi, EDAC

Divan Başkanı Av. Süleyman Boşça, EDAC Genel Sekreteri Av. Berceste Elif Duranay ve Enerji Hukuku Araştırma Enstitüsü Yönetim Kurulu Üyesi Av. Arsin Demir katıldı.

MUTABAKAT ZAPTI

EDAC ile yapılan işbirliğinin güçlendirilmesi ve kalıcı hale getirilmesi amacıyla bir mutabakat zaptı imzalandı. Anlaşmayla uyuşmazlıkların çözümü için alternatif

çözümlerin farkındalığını artırma ve işbirliği yaparak tahkim kültürünün teşvik edilmesi amaçlanıyor. Enerji uyuşmazlıklarında tahkim merkezi olan EDAC, enerji ve altyapı hukukuna ilişkin Orta Asya, Avrupa, Balkanlar, Orta Doğu, Amerika ve Afrika bölgelerinde şirketler arasında yaşanan uyuşmazlıkları çözüme kavuşturmayı amaçlıyor.



HUKUK GÜNDEMİ

Sürdürülebilirlik raporlama standartları

Kamu Gözetimi Kurumu tarafından Türkiye Sürdürülebilirlik Raporlama Standartları (TSRS) 2'nin sektör bazlı uygulanmasına ilişkin rehber duyurusu yayımlandı.

Tabi olan işletmelerin sürdürülebilirliğe ilişkin finansal bilgilerini açıklaması amacını taşıyan Türkiye Sürdürülebilirlik Raporlama Standartları'nın (TSRS) 29 Aralık 2023 tarihli 32414 (M) sayılı Resmi Gazete'de yayınlanmasının ardından 29 Nisan 2024 tarihinde Kamu Gözetim Kurumu tarafından TSRS 2'nin sektör bazlı uygulanmasına ilişkin bir rehber duyurusu yayımlandı. Buna göre, işletmelerin gerek TSRS 1'de gerekse TSRS 2'de yer alan bazı gereklilikleri dikkate alarak açıklama raporlarını hazırlamaları gerekiyor.

İş Bankası'ndan 100. yıl bonusu

Türkiye İş Bankası, kuruluşunun 100. yıl dönümünde bir yeşil borçlanma aracı olan '100. Yıl Bonusu'nu halka arz ediyor.

15-19 Nisan 2024 tarihleri arasında gerçekleşen talep toplama döneminde, '100. Yıl Bonusu' adı altında ilk kez bir yeşil borçlanma aracı ihraç edildi ve toplamda 7.7 milyar liralık talep toplandı. Söz konusu bononun vadesi 22 Nisan 2024 tarihinde başladı ve Türkiye İş Bankası'nın 100. kuruluş yıl dönümü olan 26 Ağustos 2024 tarihinde sona erecek.

İklim değişikliği eylem planları

T.C. İklim Değişikliği Başkanlığı tarafından İklim Değişikliği Azaltım ve Uyum Strateji ve Eylem Planları yayımlandı. Türkiye, Güncellenen Ulusal Katkı Beyanı'na göre 2030 yılına kadar yüzde 41 emisyon azaltımı hedefliyor. Bu hedef doğrultusunda, Başkanlık tarafından 2024-2030 uygulama dönemini kapsayacak şekilde İklim Değişikliği Azaltım Strateji ve Eylem Planı (IDASEP) ile İklim Değişikliği Uyum Strateji ve Eylem Planı (IDUSEP) olmak üzere iki plan hazırlandı.

IDASEP kapsamında sanayi, enerji, binalar, ulaştırma, atık ve tarım sektörleri ile AKAKDO (Arazi Kullanımı, Arazi Kullanım Değişikliği ve Ormancılık) sektörlerine ilişkin strateji ve eylemleri ele alınırken, IDUSEP iklim değişikliğinden etkilenebilirliği yüksek görülen sektörler üzerinde yoğunlaşıyor. Bu kapsamda IDASEP 49 strateji ve 260 eylemden, IDUSEP ise 40 strateji ve 129 eylemden oluşuyor.

Başkanlık tarafından hazırlanan bu planlar, Türkiye'nin iklim değişikliğiyle mücadele ve emisyon azaltımı konusunda belirlediği 2030 hedeflerine ulaşmak için önem taşıyor.



İklimlendirmede hedef 7.8 milyar dolar ihracat

İKLİMLENDİRME Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB) Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Şanal, geçtiğimiz yıl klima sistem ve elemanları ürün grubunda 781.1 milyon dolar ihracat gerçekleştirdiklerini belirterek, 2024 yılında sektör olarak ihracat hedeflerinin 7.8 milyar dolar olduğunu açıkladı. Şanal, şöyle konuştu: "Türk iklimlendirme sektörü olarak dünya ihracatından yüzde 1.5'lik pay almayı amaçlıyoruz. Bu amaç doğrultusunda var gücümüzle çalışıyoruz. 2024 yılının ilk dört ayında 2.3 milyar dolar ihracat gerçekleştirdik. Ülkemizin ihracatı her geçen gün artıyor ve uluslararası piyasalarda etkinleşiyor."

Lisanslı depoculuk düzenlemesi 6 ay sonra yürürlüğe girecek

TÜRKİYE Büyük Millet Meclisi (TBMM) Genel Kurulu'nda kabul edilen Türk Ticaret Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun, Lisanslı Depoculuk düzenlemesini de içeriyor. Buna göre Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk Kanunu'nda yapılan değişikliklerle lisansı askıya alınan işletmeler, askıda kalan günler için depo kira ücreti talep edemeyecek. Toprak Mahsulleri Ofisi Genel Müdürlüğü'nün lisanslı depolarda depolanan ürünleri için tahakkuk eden ve aylık dönemlerde lisanslı depo işletmelerine ödenen depolama ücretleri askı süresi boyunca ödenmeyecek. Bu değişiklik, 6 ay sonra yürürlüğe girecek.

DEPO İŞLETMESİNE YAPTIRIM

Ayrıca, söz konusu kanunda yapılan başka değişikliklerle lisanslı depoculuk ücret tarifesinde belirlenenin üzerinde veya ücret tarifesinde yer almayan hizmetler için ücret talep ve tahsil eden ya da ürün teslimi sırasında mevzuata aykırı şekilde ürün miktarından kesinti yapan, yasanın 'teşhir' hükmüne aykırı hareket eden, ürün senedinin ilgili yönetmeliğinde düzenlenen içerik, şekil ve muhafaza şartlarına uymayan lisanslı depo işletmelerine 200 bin liradan 1 milyon liraya kadar idari para cezası verilecek.



HER BİR AYKIRILIK İÇİN

Analiz ve sınıflandırma işlemi yapılmadan ürünün depoya kabul edilmesi veya depodan çıkarılması, tartım makbuzunun ilgili yönetmelikte belirlenen şartları taşımaması, alet ve ekipmanların kalibrasyonunun ya da periyodik kontrollerinin yapılmadan kullanılması, muhafaza şartlarına uyulmaması nedeniyle ürünü temsil eden elektronik ürün senedinde belirtilen sınıf ve kalite ile depoda bulunan ürünlerin sınıf ve kalitesi arasında farklılık tespit edilmesi durumlarında bu fiilleri gerçekleştiren lisanslı depo işletmelerine her bir aykırılık için 200 bin lira idari para cezası kesilecek.

Yetkili sınıflandırıcılık ücret tarifesinde belirlenenin üzerinde veya ücret tarifesinde yer almayan hizmetler için ücret talep ve tahsil eden ya da ilgili madde hükmüne aykırı hareket eden yetkili sınıflandırıcılara 200 bin liradan 1 milyon liraya kadar idari para cezası verilecek.

Lisanslı depoculuğu da kapsayan Türk Ticaret Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun, TBMM Genel Kurulu'nda kabul edildi. Ancak Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk Kanunu'nda yapılan değişiklik 6 ay sonra yürürlüğe girecek.



MIPCOM 2024

Palais Des Festivals, Cannes - Fransa
21 - 24 Ekim 2024

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM SEKTÖRÜNÜN PRESTİJLİ ETKİNLİKLERİNDEN MIPCOM 2024'TE YERİNİZİ ALIN DÜNYAYA AÇILIN

MIPCOM 2024 GENEL BAKIŞ

- Dünya'nın içerik sektöründeki lider buluşma noktası
- 11.000 Üst düzey sektörün uluslararası profesyonel temsilcisi
- 2.000 katılımcı firma
- 5.000 format ve içerik alıcısı
- 100 ülke

ÜRÜN GRUPLARI

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital İçerik, Dizi
- Format (vb.)
- Ortak Yapım
- Sinema / TV Filmi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak kataloğunda firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar sürecinde ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı temini
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı temini

KATILIM BİLGİSİ

Katılım Bedeli : 900 Euro / m²
Minimum Katılım Alanı : 5 m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Begüm Ece

0 212 455 65 03

begum.ece@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr

Mine Güneş

0 212 455 61 06

0 530 151 42 35

mine.gunes@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr

Şefkat aklın kapısı,
rızkın anahtarıdır

Akl kapısını şefkat donanımlı rızık anahtarıyla açanlar; "Akl sahipleri için bir yerde oturup kalmak yoktur, insanoğlu dünyaya gelişinden vefatına kadar yolcudur" dedikten sonra; "Durgun sular bozulur, akan su ise temiz olur. Aslan ancak inini terk ederse avlanır" derler.

Evet, yayında duran okun hedefi yok demektir. Eğer güneş hareketsiz dursaydı, ne gündüzümüzün ne gecemizin ne de hayatımızın bir anlamı kalmazdı. Toprak altında durup çıkarılmadıkça topraktan farksız olan altın gibi!

Bu manada eğitim, bilim, sanat ve ticarete ilerlemek; tababetten hayvanata kadar şefkat beslemek ve sahiplenmekle mümkün. Devlet-i Aliye'nin tarihteki en uzun ömürlü devlet olmasının sebebi; eğitim, bilim, sanat ve ticarete emanet gözüyle bakmasındandır.

Bunun nedeni de Osmanlı'nın kuruluşunda ve gelişmesinde büyük rol oynayan ahilik teşkilatıdır ve ahilerdir. Ticari medeniyetimizin temelini ahilik teşkilatı kurmuştur. Ahiliğin üretimden tüketime, insandan hayvanat ve tababete kadar olan kural ve uygulamaların gündeme getirilerek anlatılmasında büyük fayda var.

Örneğin, Osmanlı Devleti'nin kurucusu Orhan oğlu Osman Gazi'nin hükümünün sürdüğü ilk yerleşim yerlerinde ilk tayin ettiği iki görevliden birinin, çevre temizliği ve insanlarla hayvanlara zarar verebilecek çeşitli yiyecekleri denetleyen memurlar olmasıdır.

Meselâ evler ve dükkân çevrelerinin temizliği, etraftaki bağ, bahçe, yeşil alanlar ve başboş hayvanlar, civardaki dükkân sahiplerine zimmetlenmiştir.

"Herkes evinin önünü temizlese mahalle temiz olur" sözü buradan neşet etmiş olsa gerektir. Ev ve dükkân önleri dışında görülen çöpler, sahipleri bulunursa o kişilere, bulunamazsa mahalleliye temizletirilmiştir.

Söz buraya gelmişken, insan ve hayvan hakları ile çevre temizliği konusunda yabancı bir seyyahın şu tespitine yer verelim.

"Türkler insanlara ve hayvanlara karşı Avrupalılar'dan daha şefkatli. İstanbul esnafının gözünde müşteri misafir hükmündedir, evlerine gelene misafir gibi davranırlar. Binek ve yük hayvanlarına gösterdikleri ilgi takdire şayandır. Sadece bu tür hayvanlara itibar etmezler. Kediler için Üsküdar'da bir hastane var ve orada yardımcı olurlar. Yine Üsküdar sahilindeki camide kuş evleri yapmışlardır. Ayrıca Bayezid Cami'nin avlusunda güvercinler için tedavi amaçlı bakım evi var."

Ahiliğin tavsiyesiyle söze yol verelim:

"Kim ki, rızkını ararken şefkatli hareket ederse; kardeşine, eşine, dostuna, ahabına, komşusuna, tanıdığı veya tanımadığı insanlara merhametle yaklaşır, paylaşır ve dayanışma içerisinde ihtiyacını giderirse, bilmelidir ki kendisinin de ihtiyacı mutlaka giderilecektir."

Hepimizin malumu olduğu üzere, hayat denilen bu pazarın başlangıcı olduğu gibi sonu da var. İyi sona varmak için iyi başlangıç yapmalı. Başlangıçların birinci şartı da sevgiyi, hoşgörüyü, merhameti, muhabbeti aynı gönülde yoğurabilmektir.

Kıscası hayat pazarında alan değil, veren el kazançlı çıkar. Şefkat ve merhametin önünde pes etmeyen nefis yoktur. Yazıyı, medeniyetimizin ve kültürümüzün büyük şefkat, sevgi ve hoşgörü sultanı Yunus Emre ile hitama edirelim:

★★★

Bir kez gönül yıktın ise
Bu kıldığın namaz değil
Yetmiş iki millet dahi
Elin yüzün yumaz değil

Bir gönlü yaptın ise
Er eteğin tuttuğun ise
Bir kez hayır ettin ise
Binde bir ise az değil

Yol odur ki doğru vara
Göz odur ki Hakkı göre
Er odur alçakta dura
Yüceden bakan göz değil

Erden sana nazar ola
İçin dışın pür nur ola
Beli kurtulmuştan ola
Şol kişi kim gammaz değil

Yunus bu sözleri çatar
Sanki balı yağa katar
Halka matahların satar
Yükü geoverdir tuz değil.

Hüseyin
ÖZTÜRKFetih ve Fatih'e özel
kitap ve sergiler

İstanbul'un fethinin 571. yıl dönümü, İstanbul ve Ankara'da Fetih ve Fatih'e özel hazırlanan yayınlar ve açılan sergilerle kutlanıyor. Cumhurbaşkanlığı Millet Kütüphanesi'nde açılan 'Fatih Sultan Mehmet Sergisi', 29 Temmuz'a kadar ziyaret edilebilecek. İstanbul'daki Fetihname sergisi ise 12 Haziran'a kadar görülebilecek.

TÜRKİYE Cumhuriyeti'nin Kuruluşunun 100. Yıl Dönümü Etkinlikleri kapsamında İstanbul'un fethedilişinin 571. yıl dönümünde 'Fatih Sultan Mehmet Sergisi', Cumhurbaşkanlığı Millet Kütüphanesi Selçuklu Müze ve Sergi Salonu'nda açıldı.

ZENGİN İÇERİK

Fatih Sultan Mehmet Sergisi, ileriki yıllarda bu alanda yapılacak çalışmalara öncülük edecek zengin bir muhteva sunuyor. Sergiyi Cumhurbaşkanlığı Millet Kütüphanesi Selçuklu Müze ve Sergi Salonu'nda 29 Temmuz'a kadar ziyaret etmek mümkün. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Cumhurbaşkanlığı Millet Kütüphanesi'ndeki Fatih Sultan Mehmet Sergisi'ni gezdi. Sergi salonunda eserleri inceleyen Erdoğan, Cumhurbaşkanlığı Kültür ve Sanat Politikaları Kurulu Üyesi Murat Bardakçı'dan bilgi aldı. Erdoğan'a, Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy ile Cumhurbaşkanlığı İletişim Başkanı Fahrettin Altun da eşlik etti.

TARİHE IŞIK
OLACAK

Başarılı bir padişah, cesur bir komutan olmasının yanı sıra ilim ve bilim alanında okumalar yapan, şiir yazan, Latince, Grekçe, Farsça, Arapça dillerini bilen entelektüel bir kimliğe sahip olan Fatih Sultan Mehmet'in kaftan, kılıç, zırh gömlek gibi kişisel eşyaları ve o dönemin tarihine ışık tutacak çok sayıda eser ziyaretçiyle buluşuyor. Sergide, 'Fatih Sultan Mehmet'in Çocukluk Dönemi, Padişahlık Dönemleri, İlim Hayatı ve O Dönemde Yaşayan Askeri Hayatı, Siyasi Hayatı ile Fatih Döneminde Mutfak, Şair Fatih: Avni, Vakıf Eserleri ve Ölümü' yer alıyor. Uluslararası çağdaş sergi anlayışıyla tasarlanan sergiyi desteklemek amacıyla eserlerin yanı sıra enstalasyon belgesel, film, realistlik canlandırma, görsel anlatımlar ve bilgi panoları

bulunuyor.

İSTANBUL'DA DA
SERGİ

Fatih Sultan Mehmet Han'ın biyografisinin minyatür sanatıyla anlatıldığı 'Fatihname' adlı sergi

Osmanlı'yı
imparatorluk yaptı

Fatih Sultan Mehmet, çağ kapatıp çağ açan ve Osmanlı Devleti'ni imparatorluk haline getiren padişah olarak tarihe geçti. 32 yıllık saltanatı boyunca Balkanlar'da ve Anadolu'da mutlak Osmanlı egemenliğini sağlamaya çalıştı. 29 Mayıs 1453'te İstanbul'u fethederek Bizans İmparatorluğu'nun varlığına son verdi ve İstanbul'u Osmanlı Devleti'nin başkenti yaptı.

ise İstanbul Lale Müzesi'nde açıldı. Algan Sanat Grubu tarafından belgeler ve gerçek bilgilere dayanarak tarih uzmanlarının bilgi ve

Eserlerdeki tüm detay ve çizimlerin döneminin konjonktür ve teamüllerine uygun olarak yapıldığı sergi, 12 Haziran'a kadar ziyarete açık olacak.



Türkiye'yi 2071'e taşıma yolunda ilham kaynağı

Cumhurbaşkanlığı İletişim Başkanlığı, İstanbul'un fethinin 571. yıl dönümü dolayısıyla 'Kutlu Çağının İzinde: Türk Basınında İstanbul'un Fethi, Fatih Sultan Mehmet ve Ayasofya Camii' isimli üç ciltlik eser hazırladı. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, 'Türk Basınında İstanbul'un Fethi' kitabı için kaleme aldığı takdim yazısında, İstanbul'u fethederek Hazreti Muhammed'in müjdesine mazhar

olan, Müslümanların 7 asırlık hayalini gerçeğe çeviren Fatih Sultan Mehmet Han'ın kendilerine kıymetli bir emanet bıraktığını belirtti. Cumhurbaşkanı Erdoğan, şunları kaydetti: "Fetih bizim sadece fethetmek, galip gelmek değildir. Aynı zamanda dirilişin, insanın, ihyanın, inancın sembolüdür. Toprakları değil, gönülleri fethetme hedefiyle yola koyulan Fatih Sultan Mehmet, uyguladığı hoşgörü ve adaletli

yönetimi ile sadece bir şehri değil, gönülleri de fethetmiş, İstanbul'u kültürün, sanatın ve bilimin merkezi haline getirmiştir. O gün fethedilen bir toprak parçası değil, milyonlarca gönül olmuştur. Fatih Sultan Mehmet ve kutlu askerlerinin İstanbul'u fethederken sahip oldukları inanç, kararlılık ve azim, milletimize hizmet etme, Türkiye'yi 2053'e, 2071'e taşıma yolunda bizlere ilham vermektedir."

Kitap
İstanbul

www.kitapiststanbul.org.tr

Hazırlayan: ÜMİT ÇAKAR

Büyük veri ve veri
madenciliği

En büyük gücün bilgi olduğu dijital çağ ile verinin değeri ve beraberinde işletmelerin veriyi sınıflandırma, analiz etme ve kendi faydasına kullanabilme becerisini geliştirmenin önemi de arttı.

Yönetim Kitaplığı Serisi'ne ait olan 'Büyük Veri ve Veri Madenciliği' isimli kitapta; büyük verinin tanımı ile veri analiz teknikleri, veri kavramının ne zaman ve hangi şartlarda büyük veriye dönüşebildiği, 'veri madenciliği, makina öğrenmesi ve yapay zeka algoritmaları' kavramları üzerinde duruldu.

Kitap şu bölümlerden oluşuyor: Veri analitiğinde temel kavramlar, veri madenciliği, büyük veri ve veri madenciliği başarı ve başarısızlık öyküleri.

Gökhan Silahtaroglu
İstanbul Ticaret Odası Yayınları, 2021

Amerikalı yazarlar
İstanbul'da

Doğu seyahatleri, her daim Batı'nın ilgisini çekmiştir. İster oryantalizm diyetim ister otantizm. Jan Potocki'den Gerard de Nerval'e değin birçok yazarın kendi 'Doğu'suna şahitlik etmişler. Bu kitap, büyük modernizmin oluşmasına katkı sunan yazarların İstanbul'daki serüvenlerine eşlik etmekle kalmıyor, zaman içinde konuklarıyla beraber değişime uğrayan İstanbul'u da gözler önüne seriyor.

Amerikalı Yazarlar İstanbul'da, Amerikan yazınının en önemli figürlerinin İstanbul'da geçirdiği günlere ışık tutarak bir zaman tüneline sokuyor bizleri. Enfes bir yazar geçidine şahitlik edeceksiniz bu kitap ile; Dos Passos'tan Hemingway'e, Melville'den James Baldwin'e...

Kim Fortuny
Edebi Seyir, 2017 /Pamuk Yayıncılık

www.kitapiststanbul.org.tr

Türkiye Sağlık Vadisi kuruluyor

Türkiye Sağlık Vadisi'nin kurulmasına ilişkin Cumhurbaşkanlığı Kararnamesi, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Türkiye Sağlık Vadisi faaliyetlerini yürütmek ve yönetmek için Türkiye Sağlık Enstitüleri Başkanlığı (TÜSEB) tarafından bir şirket kurulacak. Sağlık Vadisi'nde; sağlık alanındaki eğitim, araştırma, geliştirme, biyoteknoloji ve bilişim kapasitesinin artırılması kapsamında ilaç ve tıbbi teknolojiler alanında Ar-Ge, klinik araştırmalar ve üretim hazırlık aşamalarını içeren

entegre bir sağlık sisteminin oluşturulması için gerekli faaliyetler yürütülecek. Vadi bünyesinde prototip üretim alanları, büyük veri araştırmaları merkezi ile mükemmeliyet merkezleri yer alacak.

Bu merkezlerde girişimciler, araştırmacılar, akademisyenler başta olmak üzere sektör temsilcilerine hizmet sunulacak.



'Orta Koridor'a demiryolu dopingi

Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu Hattı, 20 Mayıs'ta yeniden hizmete açıldı. Bu hat, Zengezur Koridoru'nun işlerlik kazanmasıyla beraber Orta Koridor'un demiryolu ve karayolu yük taşıma kapasitesini de artıracak.



BAKIM çalışmaları tamamlanarak 20 Mayıs'ta yeniden hizmete açılan Bakü-Tiflis-Kars (BTK) Demiryolu Hattı, Zengezur Koridoru ile birlikte Orta Koridor'daki demir ve karayolu yük taşıma kapasitesini de artıracak.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'ndan yapılan açıklamaya göre, BTK Demiryolu Hattı, geçen yıl 24 Mayıs'ta Marabda-Ahılkelek kesiminde başlatılan bakım çalışmalarının tamamlanmasının ardından yeniden işletmeye açıldı.

Bununla beraber 440 ton soda külü yüklü ilk ihracat treni 25 Mayıs'ta Türkiye'den Azerbaycan'a doğru yola çıktı. Azerbaycan'dan Adana-Yenice'ye plastik hammaddesi taşıyan ilk tren de

2017'de Kazakistan ile Türkiye arasında 4 bin 700 kilometrelik mesafede başladı. Rusya, Gürcistan, Azerbaycan, Türkmenistan, Kazakistan, Özbekistan, Kırgızistan ve Çin'e yük taşımacılığı gerçekleştiriliyor" bilgisini verdi.

Uraloğlu, Çin'in Xian şehrinde 42 konteyner yüklü vagondan oluşan blok yük treninin, 6 Kasım 2019'da Ankara'dan Çekya'nın Prag şehrine gönderildiğini hatırlatarak, trenin, Çin-Türkiye parkurunu 12, Çin-Prag parkurunu ise 18 günde tamamladığını hatırlattı.

İPEK YOLU'NDAN AVRUPA'YA

Trenin, Demir İpek Yolu üzerinden Çin'den Avrupa'ya giden ve Marmaray'ı kullanarak kıtaya ulaşan ilk yük treni olarak tarihe geçtiğini aktaran Uraloğlu, şu değerlendirmede bulundu: "Türkiye'den Çin'e ilk ihracat blok treni, 4 Aralık 2020'de Çerkezköy'den hareket ederek Xian eyaletinde Xinzhu şehrine ulaşmıştı. Ayrıca asrın felaketi olarak nitelendirdiğimiz 6 Şubat depremleri sonrasında Bakü-Tiflis-Kars Demiryolu Hattı ile Çin'den Türkiye'ye 200 konteyner içinde 50 bin adet yaşam çadırı taşındı. Bu anlamda da bu hattın çok büyük katkısını gördük."

YILDA 6,5 MİLYON TON YÜK

Uraloğlu, Türkiye ile Çin arasında Orta Koridor ve BTK Hattı ile orta vadede yıllık 200 blok tren işletmeyi hedeflediklerini belirterek, "Uzun vadede ise Orta Koridor ve Bakü-Tiflis-Kars güzergahından yılda 1500 blok tren işletmeyi ve 6,5 milyon ton yük taşıması yapılmasını hedefliyoruz. Ayrıca Türkiye ile Çin arasındaki toplam seyir süresini 10 güne düşürmeyi planlıyoruz" dedi.

PEKİN'DEN LONDRA'YA

Orta Koridor ve BTK

Hattı'nın etkinliğini artıracak Zengezur Koridoru'nun önemine de dikkati çeken Uraloğlu, şunları kaydetti: "Zengezur Koridoru, Azerbaycan'ın batı kısımları ile Nahçıvan Özerk Cumhuriyeti, Ermenistan üzerinden Zengezur Bölgesi'nden geçecek kara ve demiryolu hatlarını birleştirecek. Zengezur Koridoru'nun işlerlik kazanmasıyla beraber Orta Koridor'un demiryolu ve karayolu yük taşıma kapasitesi artacak. Bu da Pekin'den Londra'ya uzanan Doğu-Batı ticaretinin artışına olumlu katkı sağlayacak. Orta Koridor'un etkinliğinin artmasıyla hem Azerbaycan ile Hazar Denizi üzerinde geliştirilebilecek projeler hem de Nahçıvan ve Rusya ile ulaşım ve enerji alanında sağlanabilecek işbirlikleriyle ülkemizin bölgedeki stratejik konumunun önemi artacak."

Hem kara hem demiryolunda kesintisiz ulaşım

Kafkas Üniversitesi'nde düzenlenen 'Güney Kafkasya Jeopolitiği ve Zengezur Koridoru Konferansı'nda konuşan Azerbaycan Kars Başkonsolosu Nuru Guliyev, koridorun açılmasıyla kesintisiz bir bağlantı kurulacağını söyledi.

Zengezur Koridoru'nun önemini vurgulayan Guliyev, "Bu koridor geçmişte bizimdi, sonra Ermenistan'a verildi. Biz bu koridorla daha etkin ve hızlı taşımacılık gerçekleştireceğiz. Bugün Bakü-Tiflis-Kars hattından daha fazla yük taşınacak. İstanbul'dan gelen bir yük, Kars ve Iğdır'dan geçerek Bakü'ye gidecek. Hem karayolu hem de demiryolu ile bağlantılarımız kesintisiz bir hal alacak" dedi.

Bilgi Yönetiminde

Yeni Nesil Çözüm

Mesleki bilgilerin, tecrübelerin düzenli bir sistem halinde aktarılması ve bilginin kesintisiz sürdürülebilirliğinin sağlanması için; oluşturulan Dijital kütüphane sistemidir. (Multi Learning Management System)

KURUMSALLIK BİLGİ AKTARIMI İLE OLUR

Asırlardır insanoğlu gelişmesini nesilden nesile aktarabildiği bilgi sayesinde yapmıştır. Bilgi kaybı (kulaktan kulağa) gelişmeyi yavaşlatmış ve yeniden aynı keşifler yapılmak durumunda kalmıştır.

NASIL FAYDA SAĞLAYABİLİRİZ?

- Dijital kütüphane kurarak hizmet standardizasyon bizimle sağlar.
- Gizli kütüphane ile ticari sırlar korunur.
- İnternet vasıtası ile tüm kütüphaneye her yerden ulaşılır.
- Dijital sertifikasyon yapılabilir.
- İstenecek ticari bilgiler tüzel kullanıma sunulabilir.
- Bilginin erişimi yöneticiler tarafından kontrol edilebilir.

Akademilere ve Eğitimcilere Faydaları

Eğitmenler yazılı müfredatlarını görsel dokümanlarla destekleyebilecekler. Kursiyerlerin aktif katılım sürelerini gözlemleyebilecek. Her dersin sonunda isteğe bağlı eğitimcilerin belirlediği sınavlar ile kursiyerlerin öğrenme seviyesi ölçülebilecek. Ders geçme notu belirlenebilecek. Eğitimci ve Akademikler hak edilerini takip edebilecekler.

Şirket ve Kurumlara Faydaları

Şirketinizi var eden bilgi hazinenizi kayıt altına alırsınız mı? Bilgi hazinenizi ekibinizin ilgisini takip edebilirsiniz. Ekibinizin konuyu kavramasını ölçüp değerlendirebilirsiniz. Bütün bunları sadece sizin izin verdikleriniz görülebilir. Kurumlar hazırladıkları içerikleri mekik.org ile farklı sektörlerle sunabilir. Mekik.Org altyapısı ile artık mikro ve Kobi işletmeleri kurumsallıklarını yaratarak, nesilden nesile geçecek değerler haline gelecektir. Mekik.Org ile mesleklerdeki gelişmeler artarak ilerleyecek. Hedefler devamlı daha iyiye doğru yönelecektir. Sektörel bilgi paylaşımını açık kütüphane vasıtasıyla gerek meslektaşlar ve meslek odaları ile yapılarak şirketler arası koordinasyon artacak, çarpan etkisi ile sinerji yaratılacaktır.

