



Maneviyat ve kültür mevsimi: Ramazan

2021-2022 YILLARI

'Başarılı vergi mükellefleri' başvuruları başladı

İstanbul Ticaret Odası, 2021-2022 yılları için belirli bir düzeyin üzerinde gelir ve kurumlar vergisi ödeyen üyelerini ödüllendirecek. 28 Nisan tarihine kadar başvuruları kabul edilen Başarılı Vergi Mükellefleri Ödülleri için şu koşullar

aranıyor:

- Gelir veya kurumlar vergisi mükelleflerinin İTO üyesi olması,
- Firma merkezlerinin İstanbul ili dahilinde bulunması,
- Başvurudaki vergi kriterlerinden birine dahil olması.

Detaylar ■ 15'te



softITO
İlk etabını tamamlayan gençlere:

Umutlar hep canlı olsun



Fotoğraf: Kamil Çatak

İTO'nun yazılım sektörüne nitelikli beyin gücü kazandırmak için kurduğu SoftITo'da ilk etabın tamamlanması heyecanı yaşanıyor.

İLK ETAP TAMAM

Yazılımcı adaylarını tebrik eden Başkan Şekib Avdagiç, "Bizim sizlerden beklentimiz, kendinizi geliştirmeniz, projelerinizi ve gücünüzü yine ülke için ve burada kullanmanız. Bu ülke için umutlarımız hep canlı olsun ve bu ülke için katma değer üretmeye bakın" dedi.

SIRA STAJA GELDİ

Katılımcıların staj yaparak sektöre kazandırılmasını da destekleyeceklerini belirten Avdagiç, "SoftITo projesini sizin görüşlerinizle geliştireceğiz. Ayrıca sınıflarda öğrenci oranlarında kadınlar lehine kota koymakta fayda olduğunu görüyoruz" diye konuştu. Osman Kuvvet ■ 7'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaklı

24 MART 2023 YIL: 65 SAYI: 3253

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.istanbulticaretgazetesi.com

Reel sektöre, bor katkılı ürünlerle katma değeri artırma fırsatı

60 milyar dolarlık ekosisteme davet

Bor karbür üretimiyle yeni pazarların kapısı açıldı. Eti Maden ve TRBOR, KOBİ'leri 60 milyar dolarlık ekosistemden pay almaya davet ediyor.

2 BİN KAT KATMA DEĞER

Tonu 120 dolara bor cevheri satan Türkiye, artık tonu 45 bin dolar olan bor karbür de üretecek. Kullanım alanına göre borda 2 bin kata kadar değer artışı sağlanması mümkün. Türkiye böylece klasik bor pazarından 60 milyar dolarlık bor ekosistemine girmiş oldu.

SEKTÖRLERE FIRSAT

Türkiye'nin ihracattaki birim değeri artıracak yeni uç ürünlerle birlikte, makinadan tekstile birçok sektörde çok yüksek katma değere ulaşma imkanı doğdu. TRBOR Bor Teknolojileri Anonim Şirketi de firmaları bu imkanları tanımaya çağırdı. ■ 9'da



Adem ORHUN



Planlı kentsel dönüşüm

İTO İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi, kentsel yenilemenin planlı bir şekilde gerçekleşmesi gerektiğini belirtti. Sümeyra Yarış Topal ■ 11'de

Karsan tedarikçi arıyor

İTO Yan Sanayi Borsası'nın düzenlediği 'Tedarikçi Günleri'ne katılan Karsan, tedarikçi adaylarıyla satın alma masasına oturdu. B2B programında, 100'den fazla firmayla görüşme gerçekleştirildi. Osman Kuvvet ■ 12'de



Konteynerler, deprem bölgesindeki barınma ihtiyacını hızlı bir şekilde karşılıyor. Ancak kalıcı konutlar bitince bu konteynerlerin atıl kalması

Konteyner için sürdürülebilir kullanım

söz konusu. Uzmanlar, 50 yıllık ömrü olduklarına dikkat çektikleri konteynerlerin sürdürülebilir yapılarla dönüşmesi için önerilerde bulundu. Barış Cabacı ■ 20'de

Depremde hayat kurtaracak dedektör

Teknopark İstanbul firmalarından Quark Optical, enkaz altında kalanları

tespit edebilen akustik bir dedektör geliştirdi. Soyhan Alpaslan ■ 16

Unicorn adayı 17 startup seçildi

TEKNOFEST Girişim Programı'nın ikinci dönemi için 8'i hızlandırma, 9'u ön kuluçka programına olmak üzere 17 girişim seçildi. ■ 18



Derin teknoloji girişimleri sahnede

İTO'DA GÜNDEM

İhracat için elektrikli dönüşüm şart

Türkiye'yi elektrikli araç üretim merkezine dönüştürmeyi hedefleyen sektör temsilcileri, ihracatta kayıp yaşanmaması için mevcut üretimin elektrikliye dönüşmesi gerektiğini söylüyor. ■ 12

Teknik hırdavat e-ticarete hazırlanmalı

Teknik hırdavat işletmeleri, mağaza maliyetlerinin arttığını belirterek, e-ticarete adapte olmanın yollarını arıyor. ■ 10

Ulaştırma ve lojistik kamuyla işbirliğini artıracak

Ulaştırma ve lojistik sektörü temsilcileri, yaşanan hızlı değişim sürecinde kamu-özel sektör işbirliğinin, sorunların çözümünü kolaylaştıracağını söylüyor. ■ 12

Matbaacılığın yol haritası çiziliyor

Üretim ve istihdam yapısıyla ekonomiye ayrı bir güç katan matbaacılık sektörü için İTO'nun öncülüğünde yol haritası çiziliyor. Şeref Kılıç ■ 11

Döküm sektörü Ar-Ge desteği istiyor

Türk döküm sektörü, Avrupa'da birinci döküm tedarikçisi olma yolunda. Ancak bu konuda ürün geliştirme, enerji, Ar-Ge ve işgücü ihtiyacı sektör firmalarının hızını kesiyor. ■ 10

Markalaşmaya reklam etkisi

Bilgi, iletişim ve Medya Meslek Komitesi, dizi film sektörünün Türkiye'nin marka değerini artırdığını ve GSYH'sine önemli oranda katkı sağladığını belirtti. ■ 11

Hamilik projesinde yeni dönem

Mesleki Eğitim ve İş Birliği Protokolü Hamilik Projesi 1. Bölge Koordinasyon Toplantısı, İTO'da gerçekleştirildi. Tanışma toplantısında, Anadolu yakasındaki meslek liselerinin müdürleri ve okulların hamisi iş adamları ağırlandı. ■ 13

RAKİP ANALİZİ

ÖZELLİKLER	Nel & Htec	Tek-Sis	HYDROLYX	Basalia	Phoenix
Hidrojen Üretimi	✓	✓	✓		✓
Temiz Su Tasarrufu			✓	✓	
Mobil Kurulum	✓	✓	✓		
Stabil Tesis	✓	✓		✓	✓
Geri Dönüşüm			✓	✓	✓
Agresif Kim			✓		
0 Karbon Salır		✓	✓		
Uzaktan Dijital Erişim			✓		

Enerji dönüşüm sistemleriyle

Atık sulardan yeşil hidrojen

Her girişimci Sahne XL'yi tecrübe etmeli

BTM'ye 6 ay önce Sahne XL etkinliğini izlemek için gittik ve başvuru yapabilmek için bilgi almak istedik. Hemen bizi yönlendirdiler ve kendimizi geliştirebilmemiz için doğru kaynaklarla buluşturdular. 6 aylık program süresini tamamladığımızda ise Sahne XL'de sunum yapma fırsatı bulduk. Sahne XL, gerçekten her girişimcinin bir kez tecrübe etmesi gereken bir deneyim. İşinizi aşına olan veya olmayan büyük bir kitleye kendinizi anlatma şansı yakalıyorsunuz ve belki de daha önce duymadıkları bir konu hakkında bilgi vermeye çalışıyorsunuz. Heyecanlı bir ortam. Her ne kadar işimizi defalarca sahnede anlatma şansımız olsa da Sahne XL'de yaşadığımız heyecanı unutamıyoruz.

BTM girişimlerinden Hydrolyx, elektrolizör sayesinde atık sulardan bile yeşil hidrojen üretebilen enerji dönüşüm sistemleri geliştiriyor. Yerinde üretebilen, taşınabilir sistemler tasarlayan girişim, bu yolla firmaların lojistik ve depolama masraflarını ortadan kaldırıyor. Hydrolyx'in hedefi önce Türkiye'de yaygınlaşmak, ardından da Balkanlar ve Kuzey Afrika pazarlarına açılmak.

SEZEN SAVAŞAN

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) temel programlarının yanı sıra Mucit Girişimci programında da yer alan Hydrolyx, elektrolizör sayesinde atık sulardan bile yeşil hidrojen üretebilen enerji dönüşüm sistemleri geliştiriyor. Geçtiğimiz aralık ayında düzenlenen Sahne XL'de yatırımcıların karşısına çıkan Hydrolyx'in kurucu ortağı Onur Özmen, dünyanın karbonsuz enerji kaynaklarına yönelmesine katkı sağlamak için çıktığı girişimcilik yolculuğunu İstanbul Ticaret'e anlattı.

ENERJİ DÖNÜŞÜM SİSTEMLERİ

Kendinizden ve girişiminizden bahseder misiniz?

Sabancı Üniversitesi Yönetim Bilimleri mezunuyum. Aile işimiz sebebiyle çok uzun yıllardır gübre ve kimya sektörü içerisindeyim. Aynı zamanda Hydrolyx'in kurucu ortağıyım. Hydrolyx olarak atık sulardan bile yeşil hidrojen üretebilen enerji dönüşüm sistemleri geliştiriyoruz. 8 kişilik bir ekibimiz var.

KARBONSUZ ENERJİ KAYNAĞI

Girişiminizi hayata geçirme süreci nasıl?

Dünyanın karbonsuz enerji kaynaklarına yönelmesi ve karbon vergisi, aslında temel çıkış noktamızdı. Fakat önerilen enerji kaynağı olan hidrojenin de temiz su kaynaklarını azaltacak olması, farklı bir inovasyon geliştirmemiz gerektiğini gösteriyordu. O sebeple bu şekilde bir başlangıç yapmak istedik. Girişimi hayata geçirme sürecimizde ilk zorluk, yeşil hidrojenin henüz çok yeni bir endüstri olmasından dolayı sektörün nasıl bir gelişim içerisinde olduğunu anlatmakla başladı. Ayrıca yeni bir sektör olduğu için nitelikli ve tecrübeli kişiler bulmakta da zorlandık. Ürünümüz sadece yazılım kaynaklı olmadığı için donanım üretimi ve tedarik zinciri gibi faaliyetlerde üretimin neredere gerçekleştirilebileceği konusunda zorluklar yaşadık. Fakat ön prototipi tamamlayıp demolar gerçekleştirmeye başlayınca kapı kapıya açmaya başladık.

ÖNCELİKLİ SEKTÖRLER

Hedef kitleniz kimlerden oluşuyor? Öncelikli olarak karbon vergisine dahil edilen ve enerji kullanımı yüksek olan demir-çelik, alüminyum ve gübre endüstrilerine yöneliyoruz. Halihazırda ise hidrojenin yüzde 63'ünün kullanımını oluşturan amonyak ve metanol şirketleri önceliklerimiz arasında. Daha sonraki stratejilerimiz arasında tekstil, gıda ve cam-seramik şirketleri olacak. Şu anda iki farklı gelir modelimiz mevcut. Kendi atık sularından



Ekosistemde donanımsal girişim çok az

Girişimcilik ekosistemi henüz gelişme aşamasında olduğu için taşlar tam olarak yerine oturmuş değil. Genellikle yazılım girişimlerinin ağırlıkta olması sebebiyle donanımsal anlamda üretim gerçekleştirmeye çalışan çok fazla girişim bulunmuyor. Bu, aslında hem avantaj hem de dezavantaj olabiliyor. Çünkü donanımsal girişimlerde mentor bulma konusunda sıkıntılar yaşanabiliyor. Fakat donanımsal anlamda kısıtlı sayıda girişim olduğu için doğru adımlarla ilerlerseniz, ön plana da çıkabiliyorsunuz.

hidrojen üretmeyi tercih eden firmalar için anahtar teslim hidrolizör kurulumu sağlıyoruz. Üretim kapasiteleri yüksek geldiğinden sisteme yatırım yapmak istemeyen firmalar için ise organize sanayi içlerinde konumlayacağımız kendi tesislerimizle hidrojen satışları gerçekleştirebiliriz.

DÜŞÜK MALİYETLİ TAŞINABİLİR SİSTEM

Pazarda kendinizi nerede konumlandırmayı düşünüyorsunuz?

Globalde saf sudan, deniz suyundan üretim gerçekleştiren veya baca gazını dönüştüren firmalar bulunuyor. Fakat bizler yerinde üretim gerçekleştirebilen taşınabilir sistemler tasarladığımız için hem seri üretime uygun bir yapı oluşturuyor hem de firmalar için lojistik ve depolama masraflarını ortadan kaldırıyoruz. Şu anda öncelikli hedefimiz Türkiye. Daha sonra Balkanlar ve Kuzey Afrika pazarlarında firmaların kendi enerji kaynaklarını üretebilecekleri sistemleri sağlayan bir firma haline gelmek istiyoruz. Şu anda ikinci ürün olarak geliştirdiğimiz atık alüminyum kutuları ile ürettiğimiz sistem sayesinde de B2C pazarında hidrojenli araç pazarında yer almayı hedefliyoruz.

TEXWORLD NEW YORK CITY 2023 SUMMER

New York, Amerika Birleşik Devletleri
18-20 Temmuz 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEKSTİL DÜNYASININ KUZAY AMERİKA'DAKİ BULUŞMASINDA YERİNİZİ ALIN!

NEDEN NEW YORK CITY?

- Kuzey Amerika'da tekstil, kumaş, aksesuar, hazır giyim ve moda sektörünün buluşma noktası
- %88 uluslararası olmak üzere yaklaşık 400 katılımcı firma ve 6500 profesyonel ziyaretçi
- Eş zamanlı düzenlenecek Home Textile Sourcing 2023 Fuarı katılımcı ve ziyaretçilerine ulaşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli : 27.000 TL/m²



Metin Gökhan Çapkın / Çiğdem Terzi Esendemir

Tel : 0212 455 61 16 / 0212 455 61 03
GSM : 0530 040 83 71 / 0530 664 86 22
E Posta : gokhan.capkın@ito.org.tr / cigdem.terzi@ito.org.tr
Faks : 0212 520 15 26

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Gümrük alacaklarında yapılandırma başladı

Mart ayı başında çıkarılan bazı alacakların yeniden yapılandırılması ile bazı kanunlarda değişiklik yapılmasına dair 7440 sayılı kanun kapsamında, gümrük alacaklarının yeniden yapılandırılmasına ilişkin esaslar belirlendi.

TİCARET Bakanlığı'nın 7440 sayılı kanun kapsamında gümrük alacaklarının yeniden yapılandırılmasına ilişkin tebliği, 23 Mart'ta Resmi Gazete'de yayımlandı.

Tebliğ, 31 Aralık 2022 tarihinden önce gümrük yükümlülüğü doğan gümrük vergileri ve bunlara bağlı faiz, gecikme zammı gibi amme alacakları ile idari para cezalarını kapsıyor.

Ödenecek kapsam dahilindeki alacaklara 2023 yılı mart ayı için uygulanması gereken Yİ-ÜFE aylık değişim oranı yüzde 0.75 olarak belirlendi.

BAŞVURU 31 MAYIS'A KADAR

Kanunun ilgili maddelerindeki başvuru süresine ilişkin hükümler saklı kalmak kaydıyla düzenlemeden yararlanmak isteyen borçluların, 31 Mayıs'a kadar ilgili gümrük

idaresine başvuruda bulunması gerekiyor. Alacağın birden fazla gümrük idaresini ilgilendirmesi durumunda, her idareye ayrı ayrı başvurulacak.

Kanuna göre ödenecek alacaklarla ilgili olarak, tatbik



edilen hacizler yapılan ödemeler nispetinde kaldırılacak ve buna isabet eden teminatlar iade edilecek. Ödenecek alacaklar nedeniyle tatbik edilen hacizlere konu mallar, borçlunun talebi hâlinde alacaklı tahsil dairesince satılabilecek. Bu talep, ödenmesi gereken tutarların ödenmesine engel teşkil etmeyecek. Kanun hükümlerinden yararlanmak üzere başvuruda bulunulan borçlara ilişkin dava açılmayacak.



Ticaret Bakanlığı lisans sürelerini uzattı

TİCARET Bakanlığı, bazı lisansların geçerlilik süresini 3 yıla yükseltti. Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlanan Elektronik Ürün Senedi Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Yönetmelik, basılı ürün senedi hükmünde olmak üzere depolamak amacıyla teslim ve kabul edilen ürünler için lisanslı depo işletmelerince elektronik ortamda oluşturulan elektronik ürün senetleriyle ilgili işlemlerde

usul ve esasları düzenliyor. Yönetmelikte yapılan değişiklikle 2 yılda bir olan lisans yenileme süresi 3 yıla çıkarıldı.

Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik de Resmi Gazete'de yayımlandı. Yönetmelikle, lisanslı depoculuğa konu tarım ürünlerinin standartlarının belirlenerek emniyetli ve sağlıklı koşullarda depolanmasını ve ürün senetleri vasıtasıyla ticaretinin kolaylaştırılmasını sağlamak amaçlanıyor.

İthal ev aletlerine birim başına ek vergi

BAZI elektrikli ev aletlerinin ithalatında gözetim uygulamasına gidilecek. Ticaret Bakanlığı tarafından hazırlanan 'İthalatta Gözetim Uygulanmasına İlişkin Tebliğ', Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, adet başına birim gümrük kıymeti (stant mikserleri hariç) tezgah üstü mikserler, meyve sebze presleri, anında su ısıtıcılar, daldırma tipi ısıtıcılar, kurutma başlıkları ve ekmek

kızartma makinaları gibi ev aletlerinde 10 dolar, komple setler, su kaynatma kapları, elektrikli set üstü ocaklar için pişirme sacları, kaynatma halkaları ve ısıtma levhaları, ızgaralar ve kızartma cihazları ile tost makinalarında 15 dolar, sadece çay yapmaya mahsus olanlar için 32 dolar, buharlı ütüler için 35 dolar, kanal tipi ısıtıcı ve diğer ısıtıcı sobalar için 40 dolar olarak uygulanacak.



Anayasa Mahkemesi'nden vergi suçları kararı

ANAYASA Mahkemesi, geçen yıl yapılan düzenlemeyle vergi suçlarında pişmanlık düzenlemesinden yararlanmak için mevcut davayı çekme veya dava açmama şartını iptal etti. Resmi Gazete'de yayımlanan karara göre vergi suçlarında pişmanlık hükümleri genel düzenlemeye tabi olacak. İdari mahkemelerde görülen davalardan feragat etme şartı da aranmayacak.



TARIMSAL Ar-Ge'ye destek

TARIM ve Orman Bakanlığı'nın ve tarım sektörünün ihtiyaç duyduğu öncelikli konularda bilgi ve teknolojilerin geliştirilmesi ve bunların çiftçilerle tarımsal sanayicilere aktarılmasına yönelik, uygun görülen Ar-Ge projelerine destek sağlanacak. Bakanlığın Araştırma ve Geliştirme (Ar-Ge) Destek Programına ilişkin Tebliği, 1 Ocak 2022'den geçerli olmak üzere Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, Ar-Ge Destek Programı'nın yürütülmesine ilişkin her türlü kararı almakla yetkili en üst merci olan Değerlendirme Kurulu, bakan yardımcısının başkanlığında 20 üyeden oluşacak.

Önceki yıllarda destekleme kararı alınan ve devam eden projelerle ilgili gerekli kararları alabilecek olan Kurul, projelerin durdurulması, desteğin iptali, bütçe artışı, proje ortağı kurum değişikliği, üniversiteler için yürütücü kurum değişikliği ve diğer hususlarda karar verebilecek. Destek programına, üniversiteler, TÜBİTAK Ar-Ge birimleri, sivil toplum, meslek ve çiftçi kuruluşlarıyla özel sektör kuruluşları başvurabilecek.

Öte yandan, 3 Ağustos 2021'de yayımlanan 'Araştırma ve Geliştirme Destek Programına İlişkin Tebliğ' yürürlükten kaldırıldı.

Asgari işçilik oranları yeniden belirlendi

SOSYAL Güvenlik Kurumu (SGK), asgari işçilik oranlarına ilişkin tebliğde değişiklik yaptı. SGK Asgari İşçilik Tespit Komisyonunca Belirlenen Çeşitli İşkollarına Ait Asgari İşçilik Oranlarını Gösterir Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ, Resmi Gazete'de yayımlandı. 22 iş koluna ait asgari işçilik oranlarının yeniden belirlendiği tebliğde, 872 farklı iş yer aldı.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/qr_code/ adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Her ölçekte işletmenin çözümü Uyumsoft'ta!

26 yıllık tecrübemizle küçük, orta ve büyük ölçekli tüm işletmelerin dijitalleşme süreçlerinde 7/24 yanındayız.

ERP CRM HRM
Ticari Yazılım e-Belge Ön Muhasebe Banka Bakiyem



uyumsoft
www.uyumsoft.com



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO TAŞHAN EK BLOK ELEKTRİK İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi, Hobyar Mah. Yalı Köşkü Cad. 969 Ada, 78 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odasına ait 969 Ada, 78 Parselde TAŞHAN EK BLOK Tadilatı Birim Fiyatlı Anahtar Teslim ELEKTRİK İŞLERİ YAPILMASI
İşin Süresi	180 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	04 Nisan 2023 16:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul.
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@hfmimarlik.com 05464792616 Rıdvan YAZICIOĞLU ridvan.yazicioglu@ito.org.tr 02124556448



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO TAŞHAN EK BLOK MEKANİK İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi, Hobyar Mah. Yalı Köşkü Cad. 969 Ada, 78 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odasına ait 969 Ada, 78 Parselde TAŞHAN EK BLOK Tadilatı Birim Fiyatlı Anahtar Teslim MEKANİK İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	180 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	04 Nisan 2023 16:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul.
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@hfmimarlik.com 05464792616 Rıdvan YAZICIOĞLU ridvan.yazicioglu@ito.org.tr 02124556448

Tarımda deprem hasarı 24.2 milyar lira

Deprem süreci, ilk tespitlere göre tarımda 24.2 milyar liralık hasara neden oldu. En fazla hasarın sulamada olduğu kaydedilirken, DSİ bu hasarı ilk etapta tahminen 19.5 milyar TL olarak hesapladı.

KAHRAMANMARAŞ ve Hatay merkezli depremler sonrası Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığınca hazırlanan raporda, ilk tespitlere göre tarımda 24.2 milyar liralık hasar meydana geldi. Hayvancılık sektöründe toplam hayvan varlığındaki hasarın tespitine yönelik çalışmalar sürdürülürken, mevcut durumda 8 bin 241 büyükbaş, 64 bin 260 küçükbaş, 42 bin baş kanatlı hayvanın telef olduğu belirlendi. Ayrıca Adıyaman'da 533 bin, Malatya'da ise 168 bin civvı telef oldu. Bu kapsamda, hayvan ölümleri nedeniyle yetiştiricilerin 602.5 milyon lira kayba uğradığı tahmin edildi.

HASAR KALEMLERİ

Deprem bölgesinde bulunan 233 bin 230 ağıl ve ahırın 13 bin 284'ü yıkıldı. Bölgede bulunan yaklaşık 1.6 milyon arı kovanından 5 bin 756'sının zarar gördüğü belirlendi. Bunların yeniden temin edilmesinin maliyetinin 8.6 milyon lira olduğu öngörüldü. Adana, Diyarbakır, Gaziantep, Kahramanmaraş ve Hatay'da bulunan özel sektöre ait 12 ürün deposunda hasarların toplam maliyetinin 221 milyon lira

olduğu saptandı.

SULAMA SEKTÖRÜ

Raporda, Orman Genel Müdürlüğü'ne (OGM) ait bina ve ekipmanlardaki hasarın toplamının yaklaşık 3 milyar lira olduğu öngörüldü. DSİ tarafından ilk etapta hesaplanan sulama sektörü tahmini hasar tutarı 19.5 milyar lirayı buldu. Toprak Mahsulleri Ofisi'ne (TMO) ait 18 depoda toplam hasarın 81.6 milyon lira ve Tarım İşletmeleri Genel Müdürlüğü'nün (TİGEM) tesislerinde tespit edilen hasarın ise toplam maliyetinin 134.1 milyon lira olduğu tahmin edildi. Bu kapsamda tarım sektöründe meydana gelen hasarların toplamının ilk tespitlere göre 24.2 milyar lira düzeyinde olduğu belirlendi. Depremden zarar gören hayvanların telafisi için ise tarımsal destekleme bütçesine 580.3 milyon lira ödenek tahsis edilmesine ihtiyaç duyuluyor. Hayvan yetiştiricilerine dağıtılmak üzere yem için 1 milyar lira ödenek ihtiyacı bulunuyor.

ÇÖZÜM ÖNERİLERİ

Rapora göre, kısa vadede alınması gereken politika önerileri arasında hasar gören ahır ve ağılların onarımı, yıkılanların



yeniden inşa edilmesi, yıkılan ahır ve ağıllar nedeniyle barınma sorunu bulunan hayvanlar için hayvan çadırı tedarik edilmesi ile hayvan yetiştiricilerine kaba ve kesif yem, ilaç ve aşı tedarik edilmesi yer alıyor. Ayrıca depo, işleme tesisi ve silo gibi yapıların onarımı ve yeniden yapılması, hayvan kayıpları nedeniyle oluşan zararın, yetiştiricilerin yeniden hayvan alımını sağlayacak şekilde tazmin edilmesi, ilkbahar ekilişlerinin yapılmasının temini amacıyla üreticilere tohum ve gübre desteği verilmesi, bölgede yeterince mevsimlik tarım işçisinin istihdamı için tedbirlerin alınması da kısa vadeli politika önerileri kapsamında bulunuyor.



Karadeniz doğalgazı nisan sonunda devrede

ENERJİ ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, deprem sürecinin Karadeniz gazı çalışmalarına da yansıdığını ve kara işleme tesisinde çalışan yaklaşık 1200 ila 1300 işçinin ailelerinin deprem sürecinden etkilendiğini açıkladı. Dönmez, şu bilgiyi verdi: "İkinci deprem ile personelimize izin verdik. Bununla birlikte ağır iş makinelerini ve vinçlerimizi de arama kurtarma çalışmalarına yardımcı olmak üzere deprem bölgesine gönderdik. Bundan dolayı

birtakım gecikmeler yaşandı. Personelimiz işin başına yavaş yavaş dönmeye başladı. Hatta onların bir kısmının ailelerini Bartın'a getirip geçici barınma hizmeti sağladık. İnşallah verdiğimiz sözü tutacak şekilde nisan sonunda bu gazı karada yakacağız. Sadece tesisin montajını bitirmek yetmiyor, arkasından da işletmeye alma hazırlıkları başlıyor. Testler ve kontroller var. Bunların da sağlıklı bir şekilde tamamlanması gerekiyor."



Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

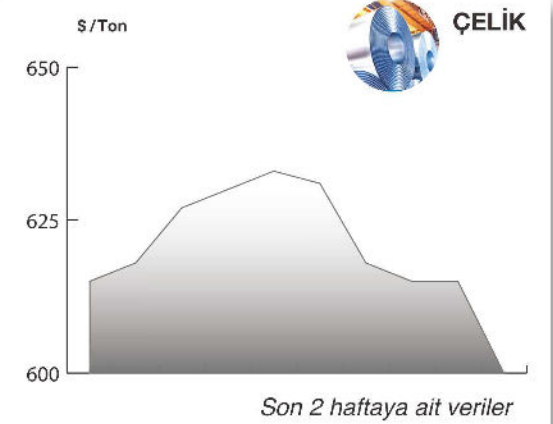
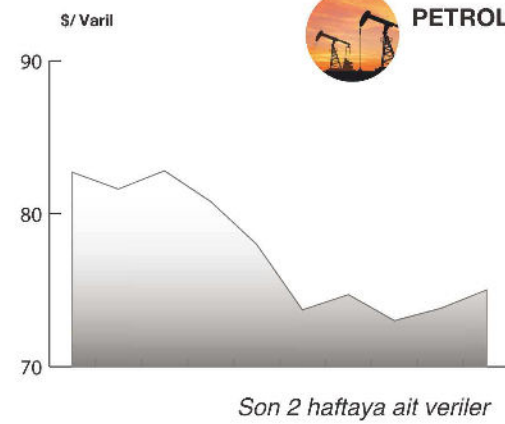
Uluslararası emtia piyasaları

Güncel Haftalık Yıllık

			Değişim %
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	75.0	-4.2 -35.0
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	2.29	-10.9 -53.3
	Doğalgaz (Dutch TTF, EURO/MWh)	42.4	-3.9 -57.0
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)		
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	174	-3.3 -47.3
METALLER	Altın (\$/Ons)	1.940	2.1 0.2
	Gümüş (\$/Ons)	22.3	2.8 -11.5
	Platin (\$/Ons)	979	-0.9 -6.0
	Bakır (\$/Ton)	8.760	-0.5 -13.9
	Alüminyum (\$/Ton)	2.268	-3.5 -35.6
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	600	-4.9 -20.9
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	127	-4.9 -10.6
	Kurşun (\$/Ton)	2.119	1.9 -5.7
	Kalay (\$/Ton)	23.139	2.8 -44.1
	Çinko (\$/Ton)	2.896	-1.9 -25.6
TARIM ÜRÜNLERİ	Nikel (\$/Ton)	22.542	-1.3 -28.6
	Buğday (\$/Ton)	253	-5.6 -39.0
	Mısır (\$/Bushel)	6.3	0.3 -16.7
	Mısır (\$/Ton)	257	
	Pamuk (\$/Lb)	0.78	-4.1 -39.6
	Kakao (GBP/Ton)	2.125	3.4 25.7
	Kahve (\$/Lb)	1.82	-1.1 -19.5
	Şeker (\$/lb)	0.21	0.6 8.6
	Kereste (\$/m³)	186	27.7 -60.4
	Ayçiçek Yağı (USD/Ton)	1.020	-3.3 -55.0
	Palmye Yağı (\$/Ton)	880	-4.5 -40.8
	Baltık Kuru Yüke Endeksi	1.542	-2.8 -39.4
	Emtia Endeksi (CRB Index)	282	-1.1 -11.3

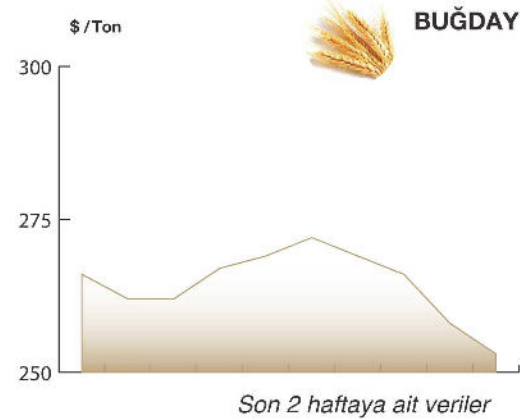
Veriler, 21 Mart 2023 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



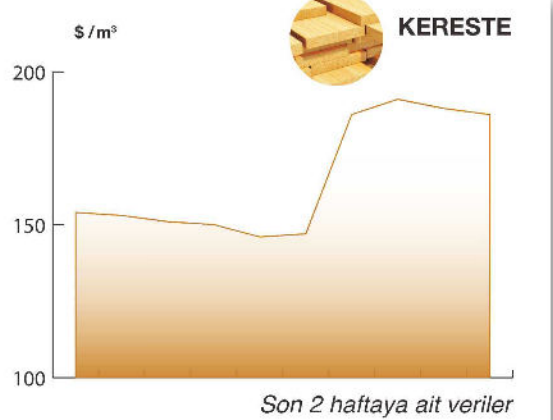
Banka krizi düşürdü

Brent petrolü, bankacılık krizi ile birlikte haftayı yüzde 4.2 düşüşle 75 dolardan kapattı. ABD Hazine Bakanı Janet Yellen'in hükümetin mevduatları korumak için gerekli adımları atacağını ve Fed Başkanı'nın faiz artırımlarının 25 baz puan olarak devam edebileceğini açıklaması, 15 aylık dipten dönmesinde etkili oldu. Uluslararası Enerji Ajansı da Çin'in bu yıl küresel petrol talebinde günlük 2 milyon varillik artışa neden olacağını açıkladı.



Maliyet azalıyor

Çin'de işlem gören inşaat çeliği fiyatları, girdi maliyetlerinin finansal piyasalardaki belirsizliğe bağlı olarak azalması ve talebin bu gelişmelerden etkileneceği beklentisiyle 600 dolardan altına geriledi; haftayı yüzde 4.9 kayıpla kapattı. Çinli yetkililer, demir cevheri fiyatlarındaki artışlar sonrası yanlış bilgilendirme ve stokçuluğa müdahale edeceklerini açıkladı. Çin'in elinde bulunan fazla miktardaki kok kömürü de maliyet düşüşünde etkili. Çin'in bu yılki çelik üretiminin yüzde 2.5 düşmesi bekleniyor.



Tahıl koridorunda süre uzatıldı

Buğday fiyatları, yüzde 5.6 değer kaybıyla 20 ay önceki seviyeye geriledi. Düşüşün nedeni, tahıl koridoru anlaşmasının uzatılması konusunda uzlaşmaya varılması. ABD'de ılık geçen kış, yüksek üretim beklentisini artırıyor. Rusya'nın ihracatının bu yıl 60 milyon tonu bulması öngörülüyor. The International Grain Council, 2022-23 buğday üretiminin Kazakistan, Avustralya, Hindistan ve AB'de 801 milyon tona ulaşmasının beklendiğini açıkladı.

Yeni ev başlangıçları artıyor

Kereste fiyatları, geçen hafta düşük stok seviyeleri ve talep artışı beklentisiyle yüzde 27.7 arttı. ABD İstatistik Bürosu'nun şubat ayında yeni ev başlangıçları ve yapı izinlerinin sırasıyla yüzde 9.8 ve 13.8 arttığını açıklaması, talep artışı beklentisinin en önemli nedeni. Diğer bir gerekçe de bankacılık sektöründe yaşanan sıkıntılar nedeniyle Fed'in daha yumuşak bir politika izleyebileceği beklentisi.

Dijital hizmetler yaşlıları zorluyor

HACETTEPE Üniversitesi Geriatrik Bilimler Uygulama ve Araştırma Merkezi (GEBAM) Müdürü ve Türk Geriatri Derneği Başkanı Prof. Dr. Yeşim Cökçe Kutsal, yaşlı olarak kabul edilen 65 ve daha yukarı yaşta kişilerin sayısının, Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) 2022 verilerine göre; son 5 yılda yüzde 22.6 artarak, 8 milyon 451 bin 669'a ulaştığını söyledi. Kutsal, yaşlı nüfusun toplam nüfus içindeki oranının ise yüzde 9.9'a yükseldiğini hatırlatarak; bu oranın yaşlı nüfusun, 2050'de 19.5 milyona, 2075'te ise 24.7 milyona yükselmesinin öngörüldüğünü söyledi. Hızla yaşlanan dünyada Covid-19 salgını sürecinde birçok kişinin dijital araçlarla sosyalleştğini, çalıştığını ve sağlık hizmetlerine eriştiğini, ancak

yaşlıların bu sürecin dışında kaldığını belirten Kutsal, "Dijital teknolojilerden uzak kalmak, yaşlıların hem çeşitli hizmetlere erişiminde sıkıntı yaşamalarına hem de psikolojik yalnızlaşmalarına neden olabiliyor" dedi.

TÜM SEKTÖRLER

Sağlıktan bankacılık işlemlerine kadar pek çok alanda artık dijital uygulamaların bir yandan hayatı kolaylaştırdığını, bir yandan da hizmete erişimi hızlandırdığını dile getiren Kutsal, "Dijital bankacılık işlemlerini kullanamayan ileri yaş grubu, sağlık sorunlarına rağmen bankaya gitmek zorunda kalabiliyor. Benzer olarak, e-Nabız üzerinden randevu almakta zorlandıklarından ya da tahlil sonuçlarını aynı şekilde sistem

üzerinden göremediklerinden hastaneye gitmek mecburiyetinde kalıyor. Bu durum, yaşlıların hizmete erişiminde zaman kaybına ve fiziksel yorgunluğa yol açabiliyor" diye konuştu.

SİBER SALDIRILAR

"Yaşlılar, fatura ödemek ve maaşlarını almak için dijital teknolojileri kullanamadıklarından bankaya gitmek zorunda kalıyor. Genellikle tek başlarına olduklarından maaşlarını aldıklarında hırsızlık olabileceği endişesi yaşıyorlar; bu da kaygıya yol açabiliyor" diyen Kutsal, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Ayrıca, internetten istedikleri ürünleri sipariş veremedikleri için markete gitmek zorunda kalıyorlar."



TEŞVİK EDİLMELİ

Teknolojiden uzak kalmanın yaşlıların içlerine kapanmasına ve kendilerini beceriksiz ya da yetersiz hissetmelerine yol açtığını belirten Kutsal, şöyle konuştu: "Birçok uygulama için gençlere ihtiyaç duyuyorlar. İleri yaş grubu, telefon ve video bağlantılarıyla iletişim kurmaları için teşvik edilmeli."

Türkiye'nin dijitalleşme notu 5 üzerinden 3.12

YENİ teknolojik gelişmeler, sosyal yaşam ve iş yapış biçimlerinde daha önceki teknoloji devrimlerinden çok daha farklı değişikliklere yol açıyor. Türkiye de bu çağa hızlı ayak uyduran ülkeler arasında yerini almak için çalışmalarını sürdürüyor. Bu kapsamda, Bilişim Sanayicileri Derneği (TÜBİSAD), Türkiye ekonomisi ve toplumunun dijitalleşme durumunu inceleyen Türkiye'nin Dijital Dönüşüm Endeksi 2022 Raporu'nu kamuoyuna açıkladı. Rapor; ekosistem, yeterlilik, kullanım ve dönüşüm olmak üzere dört ana bileşen ve 10 farklı boyutta Türkiye'nin dijitalleşme performansını ortaya koyuyor. Rapora göre, Türkiye'nin 2022 yılı dijital dönüşümü 5 üzerinden 3.12 olarak ölçüldü.

YETERLİLİK VE TOPARLANMA

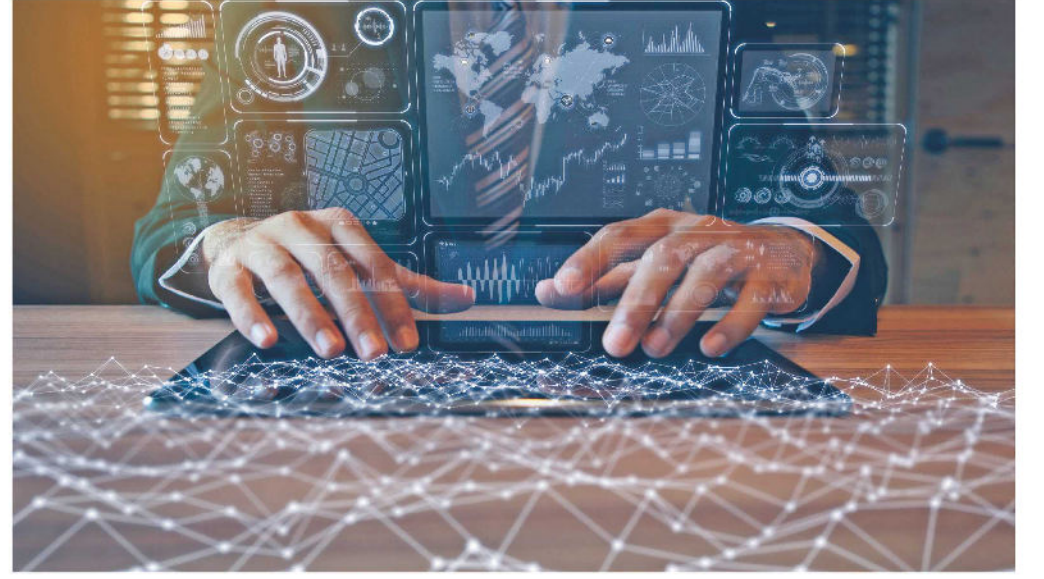
Genel endeks değerini oluşturan 64 alt göstergenin 35'i 2022'de gerilerken, 23 göstergenin de endeksi arttı. Bunun yanı sıra 6 endeksin değeri de sabit kaldı. 2022'de, endeksi oluşturan dört temel bileşenin de (ekosistem, yeterlilik, kullanım ve dönüşüm) endeks puanının düştüğü raporda, 2021 yılında Türkiye'nin dijitalleşme notunu aşağı çeken en önemli bileşen 'ekosistem' bileşeni iken, geçen yıl ise en önemli

bileşenin 'dönüşüm' olduğu kaydedildi. Türkiye'nin dijitalleşme notunu yukarı iymelendiren bileşen ise 'yeterlilik' oldu. Öte yandan, 2022 yılı endeks değeri üzerinde en olumlu etki yapan ikinci bileşenin 'kullanım' olduğu belirtildi.

ÇÖZÜM NİTELİKLİ İŞGÜCÜ

Türkiye'nin Dijital Dönüşüm Endeksi Raporu'nun dijital dönüşümü kucaklamak isteyen tüm organizasyonlar için faydalı bir araç olduğunu belirten TÜBİSAD Yönetim Kurulu Başkanı Levent Kızıltan, raporla ilgili şunları söyledi: "Türkiye'nin Dijital Dönüşüm Endeksi, dijital dönüşüm üzerinde etkili olan mevzuat altyapı, kullanım ve beceri ile dönüşümün ekonomik ve toplumsal etki boyutlarını kapsıyor. Bu gösterge, alt boyut ve ana bileşen için 139 ülkenin verileri kullanılarak göreceli bir endeks değeri hesaplanıyor. Avrupa Birliği'nin 2030 Dijital 10 yıl için koymuş olduğu iddialı hedefleri, Türkiye'nin potansiyeli ve hedefleri dikkate alındığında, bilgi ve iletişim teknolojilerine yönelik ulusal vizyonumuzun güçlendirilmesi, altyapı yatırımlarının hızlandırılması, girişimci ekosisteminin ve nitelikli işgücü kaynağının geliştirilmesi gerekiyor."

Türkiye'nin Dijital Dönüşüm Endeksi 2022 Raporu'na göre, geçen yıl Türkiye'nin dijitalleşme notu 5 üzerinden 3.12 olarak tespit edildi.



Dijital dönüşümde 2024 öngörüler

- Sektör üzerinde etkili olacak teknolojiler; bulut bilişim, 5G ve ötesi bağlantı teknolojileri, yapay zeka, büyük veri, siber güvenlik ve blok zinciri teknolojisi.
- Dijital dönüşüm politikalarının en önemli başlıklarından biri de veri politikaları olacak.
- Yapay zekaya dayalı uygulama alanlarının artacağı bulut bilişime yatırım önceliğini sürdürecektir. Siber güvenlik ve mevcut sistemlerin modernizasyonu gibi alanlar öncelik kazanacak.
- Veri üretiminde görülen artış, ülkeler tarafından yürürlüğe konulan düzenlemelerle siber güvenlik ve veri gizliliğinin önemi daha da artıracak.
- 2023 ve sonrasında üçüncü parti risk değerlendirmeleri ve risk yönetimi uygulamalarının şirketlerin odağında olması bekleniyor.
- Yakın gelecekte potansiyel tehditlerle mücadele amaçlı modeller ve yatırımlar artacak.

KOBİ'ler için yol haritası

- Dijitalleşme puanının artması için KOBİ'lerin dijitalleşmesi gerektiği kaydedilen raporda, KOBİ'lerin dijitalleşmesi için şöyle bir yol haritası çiziliyor:
- Dijital dönüşümün gereklilikleri ve süreçleri konusunda KOBİ'lerin bilgilendirilmesi gerekiyor.
- KOBİ'lere geleneksel iş yapış biçimlerini değiştirmeleri, dijitalleşmeleri için destek verilmeli.
- KOBİ'lerin ölçek ekonomisinden yararlanabilmesi için gerekli iş modelleri geliştirilmeli.
- KOBİ'lerin ihtiyaç duyduğu bilgi ve finansmana erişim sıkıntılarının giderilmesi, iletişim dünyasındaki yerlerini güçlendirecek 5G ya da fiber yatırımların hızlanması önemli.



KUZEY REN-VESTFALYA. BİZE KATILIN.

EUROPE'S || i || HEARTBEAT

► Almanya ekonomisinin güç merkezi Kuzey Ren-Vestfalya'yı (NRW) keşfedin! Endüstri 4.0, akıllı şehirler, biyoteknoloji ve yeni mobilite gibi gelişen teknolojilerde çığır açarları kucaklıyoruz. NRW'ye hoş geldiniz! www.nrwglobalbusiness.com



Elektrikte güneşin payı yüzde 5 oldu

TÜRKİYE'nin elektrikteki kurulu gücünün yüzde 54.5'inin yenilenebilir enerji kaynaklarından sağlandığı bildirildi. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakan Yardımcısı Alparslan Bayraktar, "Geçen yıl sonunda toplam üretimin yaklaşık yüzde 5'ine karşılık gelen 15 teravatsaatlık elektrik üretimini güneşten sağlamış durumdayız" dedi. Bayraktar, Orta Doğu Teknik Üniversitesi Güneş Enerjisi Araştırma ve Uygulama Merkezi (ODTÜ-GÜNAM) tarafından düzenlenen Türkiye Fotovoltaik Teknolojileri Platformu FV Teknolojileri Çalıştay'ında, Türkiye'nin son 5 yılda dünyada ilave kurulu güç artışında önemli bir aşamaya geldiğini ve 7'nci sıraya yükseldiğini hatırlattı.

Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanları (YEKA) modeli sayesinde Avrupa'nın ilk ve tek entegre fotovoltaik güneş enerjisi tesisinin kurulduğunu vurgulayan Bayraktar, Türkiye'nin fotovoltaik modül üretim kapasitesinde Avrupa'nın tamamının neredeyse toplam kapasitesiyle yarıştır hale geldiğini aktardı. Bayraktar, şöyle devam etti: "2035'te 53 bin megavatlık güneşe, yaklaşık 30 bin megavatlık rüzgara, 7 bin 200 megavatlık nükleere ve 7500 megavatlık depolama kapasitesine ulaşmayı hedefliyoruz."



AB, ticari gemilerde emisyonu kısıtlayacak

AVRUPA Birliği (AB) kurumları, ticari gemilerin yenilenebilir yakıt kullanımını artırarak karbon emisyonlarını düşürmeye yönelik düzenlemeye uzlaştı. AB Konseyi, üye ülkeler ile Avrupa Parlamentosu (AP) arasında denizcilik sektörünün karbondan arındırılması için hazırlanan denizcilik yakıtı düzenlemesine ilişkin yapılan müzakerelerde anlaşma sağlandığını açıkladı. Buna göre, AB'deki denizcilik sektörünün karbon ayak izi daha fazla yenilenebilir ve düşük karbonlu yakıtların kullanımıyla düşürülecek. Yakıt tedarikçilerinin, gemilerin ve denizcilik operatörlerinin yeni koşullara uyum sağlaması için yeterli süre tanınacak. Gemilerde kullanılan yakıtın sera gazı yoğunluğunu düşürme hedefleri 2035'ten itibaren yükseltilecek. Biyolojik kökenli olmayan yenilenebilir yakıtların kullanımı teşvik edilecek.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi	Basın ve Süreli Yayınlar Müdürü Şükullah Dolu	Sorumlu Yazışları Müdürü Doğan Erdoğan
Gazete Yayın Sorumlusu Dilşah Sanhasan	Yayın Direktörü Canan Bilgin	Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeysa Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Barış Cabacı

www.istanbulticaretgazetesi.com
İlker Başöz, Necmi Uysal, Hamit Eteevrans

Reklam Cengiz Kazan	Abonelik Abdülkadir Yıldız	Grafik Osman Kuvvet	Fotoğraf Kamil Çatak
------------------------	-------------------------------	------------------------	-------------------------

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacırlar için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (Ş. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 24.03.2023

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ
Tel: 0212 455 61 23
Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi / İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00

81 İLDE
UYGULANAN

İşbaşı eğitim avantajları



İŞKUR'un 81 ilde hayata geçirdiği İşbaşı Eğitim Programı, hem iş arayan gençler hem de işverenler için çok avantajlı. Programla gençler geleceğin mesleklerine şimdiden hazırlanırken, işverenler de kalifiye personel istihdam etme fırsatı yakalıyor.



İsa
KARAKAŞ

TÜİK'in Türkiye genelinde Hanehalkı İlgücü Araştırması sonuçlarına göre, 15 ve daha yukarı yaştaki kişilerde işsiz sayısı 2023 yılı ocak ayında 3 milyon 424 bin kişi oldu. İşsizlik oranı ise yüzde 9.7 seviyesinde gerçekleşti. İşsizlik oranı erkeklerde yüzde 7.7 iken, kadınlarda yüzde 13.7 olarak tahmin edildi. 15-24 yaş grubunu kapsayan genç nüfusta işsizlik oranı, bir önceki aya göre 0.5 puanlık artış ile yüzde 20.2 oldu. Bu yaş grubunda işsizlik oranı; erkeklerde yüzde 16.5, kadınlarda ise yüzde 26.6 olarak tahmin edildi.

TECRÜBE ŞARTI

Görüldüğü üzere gençlerde işsizlik oranı, genel işsizlik oranından çok fazla. Keza iş arayan, ancak iş tecrübesi olmadığı için iş bulamayan kişiler hep iş tecrübesi ve mesleki deneyim şartı ile karşılaşılıyor. İş piyasasına yeni girecek olan gençlerin iş başvurusunda en önemli handikaplarından biri de tecrübe şartının aranmasıdır. Diğer yandan, işverenler için de kalifiye ve deneyimli çalışan bulmak en önemli problemlerden biri. İşte bu problemlere çözüm bulmak amacıyla Türkiye İş Kurumu tarafından uygulanan aktif işgücü programlarından biri de 'İşbaşı Eğitim Programı'dır. 2023 yılında uygulanan bu program, hem gençler hem de işverenler için çok avantajlı.

İSTİHDAM EDİLEBİLİRLİK

İşbaşı Eğitim Programı, İŞKUR'a kayıtlı işsizlerin yine kuruma kayıtlı işyerlerinde, daha önceden edindikleri teorik bilgileri uygulama yaparak pekiştirmelerini ve /veya mesleki deneyim kazanmalarını sağlamak amacıyla düzenleniyor. Böylece istihdam edilebilirlik avantajı elde ediliyor. Program ile kişinin işgücü piyasasına uyumunu, rekabet edebilirliğini ve verimliliğini artırmak amaçlanıyor. İşbaşı Eğitim Programı, katılımcının deneyim kazanmasını sağlayacak mesleklerde düzenleniyor. Böylelikle katılımcıların işgücü piyasasına uyumu; işverenin ise katılımcının özelliklerini ve yeteneklerini yakından görmesi sağlanıyor. Ayrıca gençleri geleceğin mesleklerine şimdiden hazırlıyor.

SUNULAN FIRSATLAR

İşbaşı Eğitim Programı'na katılan vatandaşlara, programa fiilen katıldıkları gün üzerinden;

- İş arayan statüsündeki katılımcılara günlük 327,18 TL, öğrencilere 245,38 TL, işsizlik ödeneği alanlara günlük 163,59 TL,
- Geleceğin meslekleri olarak belirlenen mesleklerde düzenlenen programlarda katılımcılara günlük 359,90 TL cep harçlığı ödeniyor.
- Programa katılanların genel sağlık sigortası ile iş kazası ve meslek hastalığı sigortası primi İŞKUR tarafından program süresince karşılanıyor. Bu bağlamda anılan kursiyerlerden dolayı işverenlerin SGK primi ödemeleri söz konusu değil.

NASIL BAŞVURULABİLİR?

İşbaşı Eğitim Programı'na başvuru şartlarını sağlayan tüm vatandaşlar, 81 ilde bulunan Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürlükleri ile hizmet merkezlerinden ve İŞKUR e-Şube üzerinden başvuruda bulunabilirler.

Faydalanma koşulları son derece basit



Türkiye İş Kurumu tarafından uygulanan tüm programlardan faydalanmak için öncelikle İŞKUR'a kayıtlı olmak şart. Kayıt için İŞKUR'a

gitmenize gerek yok. İnternet üzerinden kayıt yapmak mümkün. Ayrıca;

- 15 yaşını tamamlamış olmak,

- İşverenin birinci veya ikinci derece kan hısımları veya eşi olmamak,
- Emekli olmamak,
- Programa başladığı tarihten önceki bir yıl içerisinde program düzenlenecek işverene ait vergi numarası altında yer alan işyerlerinde sigortalı olmamak,
- Kurumca aynı meslekte düzenlenen kurs/programı tamamlamamış olmak,
- Programa katılmama yönünde yaptırım uygulanmıyor olmak,
- İş ve meslek danışmanlığı hizmetlerinden faydalanmak şartlarının sağlanması gerekiyor. Mesleki eğitim kursundan veya İşbaşı Eğitim Programı'ndan bir kişi en fazla ikiser kez yararlanabilir. Kişilerin kurs ve programlardan toplam yararlanma sayısı ise üçü geçemeyecek.

ANUFOOD CHINA 2023

SHENZHEN – ÇİN HALK CUMHURİYETİ
10 - 12 Mayıs 2023



Çin Halk Cumhuriyeti'nin Guanco şehriden Shenzhen şehrine transfer Odamızca sağlanacaktır.

ANUGA'YI ÇİN'DE DENEYİMLEYİN

NEDEN ANUFOOD CHINA

- 34 Ülkeden 800 katılımcı
- 30.000 Ziyaretçi
- 40.000 m2 sergileme alanı
- 2.85 milyon dolarlık gıda ithalatı ile Çin ekonomisinin en büyük ithalatçı eyaleti
- Konumu nedeni ile Hong Kong ve Makao şehirlerine kolay erişim imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Sergileme vitrini bazında Türkiye standında katılım
- 100 kg ürün gönderimi ve fuar süresince sergilenmesi
- Oda'mızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar sırasında alıcılarla online ikil görüşme hizmetleri

ÖDEME PLANI

İstanbul Ticaret Odası özel desteği ile
Katılım Bedeli : 30.000 TL



Şeyma Ceren Yurttaş / Özlem Kılıç Sertli / Pelin Karamahmutoglu / Aylin Odabas
Tel : 0212 455 65 07 / 455 65 12 / 455 65 06
GSM : 0542 421 82 85 / 0533 959 30 57
E-posta : seyma.pekcan@ito.org.tr / ozlem.kilic@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

Program süreleri

İşbaşı Eğitim Programı, genel olarak günde en az 5, en fazla 8 saat olmak üzere ve haftada 6 günü aşmamak kaydıyla haftalık 45 saati geçmeyecek şekilde planlanabilir. Program süresi;

- Bilişim ve imalat sektörlerindeki işyerleri ve mesleklerde en fazla 6 ay, diğer sektörlerde ise en fazla 3 aydır.
- Siber güvenlik, bulut bilişim, oyun geliştirme uzmanı ve kodlama gibi çağımızın ve geleceğin meslekleri olarak görülen alanlarda düzenlenecek olan işbaşı eğitim programlarına katılan

18-29 yaş arası gençler için işbaşı eğitim programlarının süresi en fazla 9 ay olarak uygulanıyor.

- Tehlikeli ve çok tehlikeli mesleklerde MEB Hayat Boyu Öğrenme modüllerinin veya üniversite eğitim modüllerinin asgari sürelerinden az olmamak kaydıyla program düzenleniyor. Program günde en az 5, en fazla 8 saat olmak üzere ve haftada 6 günü aşmamak kaydıyla haftalık 45 saat ve günlük 240 günü geçmeyecek şekilde planlanabilir.

İTO'nun örnek yazılım projesinde ilk etap tamamlandı

Yazılım sektörüne nitelikli beyin gücü kazandırmak için kurulan SoftİTO Yazılım ve Bilişim Akademisi'nde ilk etap tamamlandı. İTO Başkanı Şekib Avdagiç, online ve yüz yüze ilk programı tamamlayanları tebrik etti.

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) yazılım sektörüne nitelikli beyin gücü kazandırmak için kurduğu SoftİTO Yazılım ve Bilişim Akademisi'nde ilk etabın tamamlanması heyecanı yaşanıyor. Ücretsiz verilen online ve yüz yüze ilk programı tamamlayanları, İTO Başkanı Şekib Avdagiç ziyaret etti.

STAJLA SEKTÖRE GİRİŞ

Fiziki eğitimlerin gerçekleştirildiği Yeşilköy İstanbul Dünya Ticaret Merkezi'nde SoftİTO'yu ziyaret eden Başkan Avdagiç, amaçlarının istihdam hedefli yeni nesil yazılım ekosistemi geliştirmek olduğunu hatırlattı. Eğitimleri başarıyla tamamlayanlar staj yaparak sektöre adım atmalarına da katkı vereceklerini belirten Avdagiç, şöyle devam etti: "Bizim sizlerden beklentimiz, kendinizi geliştirmeniz, projelerinizi ve

gücünüzü yine ülke için ve burada kullanmanız. Bu ülke için umutlarınız hep canlı olsun ve bu ülke için katma değer üretmeye bakın. Bu projenin örnek olarak Türkiye'de yaygınlaşması lazım."

GELİŞTİRME HEDEFİ

Avdagiç, "Bu projeyi sizden aldığımız bilgilerle daha da geliştirmek istiyoruz. Sizin görüşleriniz bizim için önemli. Ayrıca sınıflarda öğrenci oranlarında kadınlar lehine kota koymakta fayda olduğunu görüyoruz" diye konuştu.

Proje sorumlusu İTO Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu ise bu projede farklı disiplinlere sahip insanların olmasının verimliliğe ve problem çözmeye katkısının yüksek olduğunu belirtti. Hazıroğlu, 3. grup eğitimlerinin önemini vurgulayarak, "Veri yorumlanması ve analizi her sektör için çok önemli.

Başarılı kursiyerlere staj yaparak sektöre adım atmalarında destek olacaklarını belirten Başkan Avdagiç, "Bu ülke için umutlarınız hep canlı olsun ve bu ülke için katma değer üretmeye bakın" diye konuştu.

Bu nedenle bu modülü biz de önemsiyoruz" dedi. Öğrenciler ise ikili üçlü gruplarla proje geliştirme takım çalışmasına uyum sağlamak açısından çok verimli olduğunu dile getirdi. Ayrıca yüz yüze eğitimlerde zamanın biraz daha uzatılmasının yararlı olabileceğini söylediler.

Ziyarete, İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, Yönetim Kurulu Üyeleri Bahadır Yaşık ve Giyasettin Eyyüpkoca, Meclis ve Komite Üyeleri, İTO Genel Sekreteri Prof. Dr. Nihat Alayoğlu ve Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel de katılarak, öğrencilerle görüştü.

softİTO

3 yeni başlıkta daha eğitimler başlıyor

Yazılım sektörüne nitelikli beyin gücü oluşturmak için kurulan SoftİTO Yazılım ve Bilişim Akademisi eğitimlerini sürdürürken, bir yandan da yeni başlıklarla yelpazeyi genişletiyor. Akademi, bu kez de Veri Analitiği, Embedded Systems Developer ve Bilişim Güvenliği Mimarı eğitimleri verecek. Son başvuru tarihi ise 9 Nisan olarak belirlendi.

Akademi ve uygulamadan uzman eğitimciler

Eğitimler, alanında uzman 15 eğitimci tarafından verildi. Doçent seviyesinde akademik öğretim

görevlileri ile birlikte yazılım-bilişim sektöründen CEO konumundaki eğitimciler de eğitim

verdi. Bölgeyle katılımcılara akademik ve uygulamaya dönük içerikler sunuldu.



FOTOĞRAFLAR: KAMİL ÇATAK



Anadolu'dan da başvuru geldi

Birinci ve ikinci etaba toplam 3 bin 474 kişi başvurdu. 2 bin 523 kişi ile en çok başvuru yapılan il İstanbul olurken; 282 başvuru ile Ankara

ikinci, 144 başvuru ile Kocaeli ise üçüncü sırada yer adı. Adana ve Gaziantep gibi Anadolu şehirlerinden de başvuruların alındığı

programa en çok ilgiyi 18-24 yaş grubu gösterdi. 18-24 yaş grubundan 2 bin 520 kişi başvururken; 50 yaş üstünden de 6 kişinin başvurması dikkat çekti.



İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, Yönetim Kurulu Üyeleri Bahadır Yaşık, Murat Hazıroğlu ve Giyasettin Eyyüpkoca, Meclis ve Komite Üyeleri, İTO Genel Sekreteri Prof. Dr. Nihat Alayoğlu ve Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel de ziyarete katılarak, öğrencilerle görüştü.

Hangi eğitimler verildi?

İŞLEVSEL WEB

İlk etapta eğitimi verilen Front End Developer, web uygulamalarının arka planında işleyen sistemi kullanıcıya en iyi

şekilde sunmayı hedefleyen bir programı olarak tanımlanıyor. Bu eğitimle katılımcılar; HTML, CSS ve JavaScript

dillerinde uzmanlaşarak, görsel açıdan etkileyici ve işlevsel web uygulamaları geliştirebilir hale geliyor.

MOBİL GELİŞTİRİCİ

İlk etapta eğitimi verilen diğer program ise Mobile App. Developer oldu. Bilgisayar mühendisliği temel yeterlik ve yetkinliklerini kazandıran Temel Yeterlikler (Ortak Dersler)

programının üzerine bina edilen Mobile App. Developer programı ile katılımcıların daha da derin ve nitelikli yazılım geliştirici olmaları yanında mobil yazılım geliştirici (mobile software

developer) olmaları için gerekli bilgi, beceri ve yetkinlikleri kazanmaları hedeflendi. Eğitimleri başarıyla tamamlayanlar şirketlerde staj desteği alacak.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ÜNİVERSİTE BİNASI REKONSTRÜKSİYON PROJESİ KAPSAMINDA ELEKTRİK İŞLERİ
İşin Yeri	Fatih İlçesi, Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odasına ait 371 Ada, 10 Parselde kaba inşaatı tamamlanmış ÜNİVERSİTE REKTÖRLÜK BİNASI'nın birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi ELEKTRİK İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	180 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	04 Nisan 2023 16:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul.
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@hfmimarlik.com / 05464792616 Rıdvan YAZICIOĞLU ridvan.yazicioglu@ito.org.tr / 02124556448



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İTO ÜNİVERSİTE BİNASI REKONSTRÜKSİYON PROJESİ KAPSAMINDA MEKANİK İŞLER
İşin Yeri	Fatih İlçesi, Rüstem Paşa Mah. Ragıp Gümüşpala Cad. 371 Ada, 10 Parsel
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odasına ait 371 ada 10 parselde kaba inşaatı tamamlanmış ÜNİVERSİTE REKTÖRLÜK BİNASI'nın birim fiyat üzerinden Anahtar Teslimi MEKANİK İŞLERİNİN YAPILMASI
İşin Süresi	180 Takvim Günü
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	04 Nisan 2023 16:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Merkez Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul.
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	Canan TALAZ canan.talaz@hfmimarlik.com / 05464792616 Rıdvan YAZICIOĞLU ridvan.yazicioglu@ito.org.tr / 02124556448



Dr. Can GÜRLESEL

Depremi ekonomik büyüme üzerinde etkileri

Türkiye ekonomisi 2020'deki pandemi salgınına rağmen yüzde 1.9 büyüdü ve çok az sayıda büyüme gösteren ülkelerden biri oldu. 2021'de ihracat, sanayi ve yatırımlar odaklı bir yaklaşım ile yüzde 11.4 büyüme sağlandı. Savaşın ve küresel yavaşlamanın etkilerine rağmen 2022'de de yüzde 5.6 büyüme gerçekleşti. 2023 için de yüzde 5 büyüme hedefi ile başlandı. Ancak deprem felaketi, Türkiye'nin büyüme performansını etkileyecek. Cumhurbaşkanlığı Strateji ve Bütçe Başkanlığı'nın hazırladığı rapor, bu konuda önemli veriler ve değerlendirmeler sunuyor.

1. Deprem birkaç kanaldan büyümeyi sınırlayacak

Deprem felaketi, birkaç kanaldan ekonomik büyümeyi etkileyecek. Deprem öncelikle mevcut üretim kapasitesi, beşeri sermaye, işgücü ve sermaye stoku üzerinde kayıplar yarattı. Buna bağlı olarak potansiyel çıktı düzeyini olumsuz etkileyebilecek. Deprem hasıla, dış ticaret, enflasyon, istihdam ve kamu maliyesi üzerinde belirgin olumsuz etkilerinin yaşanması bekleniyor. İş sürekliliğinin kesintisi uğraması, işgücü ve sermaye kaybının üretim kayıplarına yol açması, arz zincirinin aksaması ile perakende ve toptan ticaretin sektörde uğramasıyla toplam talebin gerilemesi kanalı üzerinden felaketin kısa vadeli etkileri söz konusu olacak.

2. Orta uzun vadede yeniden inşaat faaliyetleri büyümeyi destekleyecek

Depremde yaşanan kayıpların telafi edilmesi amacıyla yeniden inşaat sürecinin toplam faktör verimliliğine ve teknolojik dönüşüme etkisinin boyutunu henüz tam olarak öngörmek mümkün olmamakla birlikte büyümeye olumlu katkı sağlaması beklenmeli. Bu süreçte oluşturulacak kaynakların uygunluğuna ve rasyonel tahsislere bağlı olarak büyüme dinamiği eski rotasına daha kısa sürede dönebilecek. Depremden etkilenen 11 ildeki altyapı tahribatının giderilme hızı, ilgili illerdeki üretim, ihracat ve turizm faaliyetlerinin yeniden başlama sürecini belirlemesi yönüyle ekonomi genelini de etkileme potansiyeli taşıyor.

3. Büyüme 1 puan daha düşük gerçekleşebilir

Strateji ve Bütçe Başkanlığı çalışması, depremin büyüme üzerinde 1 puanlık bir düşüş yaratabileceğini ortaya koyuyor. Hesaplanan birinci senaryo kapsamında, sermaye stokunda ortalama olarak yüzde 1.3 erime, kapasite kullanım oranında yaklaşık 1 puanlık düşüş ve istihdamda yaklaşık yüzde 0.9 oranında azalma varsayımıyla 2023 yılı büyümesinin baz senaryodan yaklaşık 1.4 puan aşağıda gerçekleşebileceği öngörüldü. İkinci senaryo sonuçlarına göre ise birinci senaryodaki kaybın bir miktar yatırım artışıyla telafi edileceği varsayımı altında 2023 yılı büyüme oranının baz senaryoya göre yaklaşık 1 puan aşağıda gerçekleşebileceği tahmin ediliyor. Deprem 2023'ün ilk çeyreğinin ortasında gerçekleşmesi nedeniyle yıkımın en derin etkilerinin, yılın ilk yarısı boyunca hissedilmesi öngörüldü.

4. Sanayi ve hizmetler sektörlerinde kayıplar oluşacak

Milli gelir büyüme hızındaki söz konusu azalmada sanayi ve hizmetler sektörlerindeki kayıpların etkili olacağı bekleniyor. Kısa vadede, depremin etkisiyle yıkılan veya hasar gören fabrika binaları, üretim tesisleri ve yolların ilk etapta üretimi sınırlandırma etkisinin olacağı ve dolayısıyla sanayi katma değerinin yıl boyunca gerileyeceği (ülke düzeyinde hedeften sapmanın 1.1 puan aşağı yönlü olması) tahmin ediliyor. Benzer şekilde hizmetler sektöründe de yıllık katma değer artış hedefinden sapmanın yaklaşık 0.4 puan düşüş yönünde olması öngörüldü. Ancak, mevsimsellikten ötürü tamamsal katma değerde anlamlı bir sapma beklenmiyor.

5. Cari işlemler dengesinde ilave 5 milyar dolar açık olabilir

Depremden etkilenen illerin ihracattaki payı 2022 itibarıyla yüzde 8.5 seviyesindedir. Bölgede yer alan ihracatçı/üretici firmaların üretim için gerekli makina-teçhizat ile işgücü kaybını hızla telafi edememesi durumunda ihracat performansında kısa süreli azalma oluşabilecek. Bölgedeki illerin ithalattaki payı ise yüzde 6.7 seviyesindedir. Depremin ülkenin büyüme performansı üzerindeki olumsuz etkilerinin ithalatı sınırlandırma etkisi olabilecek. Öte yandan, bölgenin yeniden inşaatın sınırlı düzeyde ithal mal talebini artırması olasıdır. Bu çift yönlü etkiler birlikte değerlendirildiğinde, depremin 2023 dış ticaret dengesi üzerinde olumsuz etki yapma ihtimali söz konusu. Yine bölgede ve ülke genelinde turizm faaliyetlerinde gelir kaybı ihtimali olasıdır. Topluca değerlendirildiğinde depremin 2023 cari işlemler dengesinde yaklaşık 5 milyar dolarlık bir bozulmaya yol açabileceği tahmin ediliyor.

SON SÖZ Strateji ve Bütçe Başkanlığı çalışması, kayıp ve telafi olasılıklarını ayrıntılı olarak ortaya koymuş. Bundan sonra insani ve fiziki yönleri ile yeniden inşaat ve inşaat faaliyetlerine odaklanmalıyız.

Ankara'da gerçekleştirilen Olağanüstü Zirve Toplantısı'nda bir araya gelen Türk Devletleri Teşkilatı (TDT) üye ülkeleri, Türk Yatırım Fonu Kurucu Anlaşması'na imza attı. Kurulacak fona İstanbul'un ev sahipliği yapacağı da duyuruldu.



Türk Yatırım Fonu'nda merkez İstanbul olacak

TÜRK Devletleri Teşkilatı (TDT), Azerbaycan'ın girişimiyle, 16 Mart'ta Ankara'da 'Afet-Acil Durum Yönetimi ve İnsani Yardım' temasıyla Olağanüstü Zirve gerçekleştirdi. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın ev sahipliğinde ve Özbekistan Cumhurbaşkanı Şevket Mirziyoyev'in başkanlığında düzenlenen zirveye, Azerbaycan Cumhurbaşkanı İlham Aliyev, Kazakistan Cumhurbaşkanı Kasım-Jomart Tokayev, Kırgızistan Cumhurbaşkanı Sadır Caparov, Macaristan Başbakanı Viktor Orbán, Türkmenistan Halk Maslahatı Başkanı Gurbangulu Berdimuhamedov, KKTC Cumhurbaşkanı Ersin Tatar ve TDT Genel Sekreteri Büyükelçi Kubançbek Ömüraliyev katıldı.

DEPREMDE GÜÇLÜ DAYANIŞMA

'Afet-Acil Durum Yönetimi ve İnsani Yardım' temasıyla gerçekleştirilen Olağanüstü Zirve, 6 Şubat'ta Kahramanmaraş'ta meydana gelen ve 11 ili etkileyen deprem felaketi nedeniyle ortaya çıkan olağanüstü gündemin en üst düzeyde ele alındığı platform oldu. On binlerce kişinin hayatını kaybettiği, ağır yıkıma yol açan iki deprem nedeniyle Türk halkına başsağlığı dileklerini yineleyen TDT Devlet ve Hükümet Başkanları, deprem bölgesinde iyileştirme ve yeniden inşaat çalışmalarında Türkiye Cumhuriyeti Hükümeti ile dayanışma içinde olmaya devam edeceklerini belirtti.

Olağanüstü Zirve'de yaptığı konuşmada deprem felaketinde



Türkiye'nin yanında olan Türk Devletleri Teşkilatı'na teşekkür eden Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, şunları söyledi: "Yaşadığımız felakette Türk dünyası olarak sergilediğimiz dayanışmayı, birlik ve beraberliği hiçbir zaman unutmayacağız. TDT ülkeleri, felaketin ardından yardım çağrımıza en hızlı cevap veren, en hızlı hareket geçen, acılarımızı en kalbi paylaşılan dostlarımızın başında geliyor. Zor günlerimizde yanımızda yer alan teşkilatımızın kardeş ülkeleri hep yanımızda oldu. Bu dayanışmanın deprem yaralarının sarılmasında da devam edeceğine inanıyorum."

FON ANLAŞMASI İMZALANDI

Türk Yatırım Fonu kurucu anlaşmasının imzalandığını da açıklayan

Erdoğan, kurulacak fona İstanbul'un ev sahipliği yapacağını duyurdu. Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türk Yatırım Fonu konusunda ise şunları söyledi: "İlgili kurumlarımız arasında işbirliğinin ileri seviyeye taşınmasını ve müteakip zirveye kadar TDT Sivil Koruma Mekanizması'nın tesisini kararlaştırdık. Türk Yatırım Fonu kurucu anlaşmasının imzalanması, zirvemizin somut adımları arasında olmuştur. Türk Yatırım Fonu, Türk dünyasında eşit sermaye katkısı ve eşit oy hakkı çevresinde kurulacak. Fona, İstanbul ev sahipliği yapacaktır. Türk devletlerindeki firmaların finansmana erişimi kolaylaşacak."

Türk Yatırım Fonu'nun; enerjiden çevreye, dijital altyapıdan KOBİ'lere çeşitli alanlara odaklanacağı, yatırım yapım finansman sağlayacağı da kaydediliyor.

Türk Devletleri Teşkilatı'nın sahneye çıkışı

2009 yılında kurulan Türk Dili Konuşan Ülkeler İşbirliği Konseyi, 12 Kasım 2021'de İstanbul'da gerçekleştirilen sekizinci zirvede, Türk Devletleri Teşkilatı (TDT) adını alarak işbirliğinin artık daha çok ilerleyeceği yeni bir dönemi dünyaya duyurdu. Uluslararası bir örgüt olarak, Türk devletleri arasında kapsamlı işbirliğini teşvik etmek amacıyla kurulan teşkilatın kurucu üyeleri arasında Azerbaycan, Kazakistan, Kırgızistan ve Türkiye var. Ekim 2019'da Bakü'de gerçekleştirilen yedinci zirvede Özbekistan, teşkilata tam üye olarak katıldı. TDT'de; Eylül 2018'de Kırgızistan'ın Cholpon-Ata şehrinde düzenlenen altıncı zirvede katılan Macaristan, İstanbul'da düzenlenen sekizinci zirvede katılan Türkmenistan, Kasım 2022'de Özbekistan'ın Semerkant şehrinde düzenlenen dokuzuncu zirvede katılan Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) ise gözlemci üye statüsünde bulunuyor.

AB'den depremzedelere 6 milyar Euro destek

AB'nin Türkiye ve Suriye'deki depremzedeler için düzenlediği Uluslararası Bağışçılar Konferansı'nda yapılan taahhütlerin toplamının 7 milyar Euro olduğu açıklandı. Bu rakamın, 6 milyar 50 milyon Euro'luk kısmı, Türkiye'ye taahhüt edilen hibe ve kredilerden oluşuyor.

AVRUPA Birliği (AB) Komisyonu ile AB dönem başkanı İsvç, Kahramanmaraş merkezli depremlerden Türkiye ve Suriye'de etkilenenler için Brüksel'de Uluslararası Bağışçılar Konferansı düzenledi. Konferansa 65 ülke, 26 uluslararası teşkilat ve finans kuruluşu katılırken, Türkiye ve Suriye'deki depremzedeler için düzenlenen Uluslararası Bağışçılar Konferansı'nda yapılan taahhütlerin toplamının 7 milyar Euro olduğu açıklandı. AB Komisyonu'ndan yapılan açıklamada, Türkiye için hibeler ve krediler dahil olmak üzere taahhüt edilen miktarın 6 milyar 50 milyon Euro olduğu belirtildi.

ULUSLARARASI DAYANIŞMA

Konferansın ardından Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, AB Komisyonunun Komşuluk ve Genişlemeden Sorumlu Üyesi Oliver Varhelyi, İsvç Uluslararası Kalkınma



İşbirliği ve Dış Ticaret Bakanı Johan Forsell ile ortak basın toplantısı düzenledi. Toplantıda yaptığı konuşmada, Türkiye'nin her zaman dünyanın neresinde olursa olsun zor durumda kalan ülke ve insanlara yardımına koşan ilk ülkelerden olduğunu hatırlatan Çavuşoğlu, "Aynı dayanışma ve dayanıklılığı, şimdi AB ve uluslararası toplumdan görmekten elbette memnuniyet

duyuyoruz. Bu ölçekteki bir afetle hiçbir ülkenin tek başına mücadele etmesi mümkün değil. Bugünkü konuşmacılar da bunun altını çizdiler. Topyekün ve koordine edilmiş bir mukabele ile uluslararası desteğin sürekliliği önem arz ediyor" dedi.

YENİDEN İMAR RAPORU

BM Kalkınma Programı (UNDP), AB, Dünya Bankası ile 40 gün gibi kısa

sürede Türkiye Deprem Toparlama ve Yeniden İmar Değerlendirme Raporu'nun hazırlandığına işaret eden Çavuşoğlu, en ileri uluslararası standartları esas alan rapora göre, Türkiye'nin hasar ve kayıplarının 103.6 milyar dolar olduğunu söyledi. Söz konusu taahhütlerin ne kadarının hibe, ne kadarının kredi olduğu konusunda ise Bakan Çavuşoğlu, "Konferansta taahhüt edilen rakamın aşağı yukarı 4.3 milyar Euro civarındaki kısmı uygun kredi olarak Türkiye'ye aktarılacak. 1 milyar 750 milyon Euro da hibe olarak taahhütte bulunuldu" dedi.

HER ZAMAN YANINIZDAYIZ

Bağışların deprem bölgesinde normal hayatın geri dönmesini sağlayacak bir araç olacağını belirten AB Komisyonunun Genişlemeden Sorumlu Üyesi Oliver Varhelyi, "Avrupa kurumları tarafından toplanan fon, aynı zamanda çok güçlü bir siyasi ve duygusal taahhüttür. Türkiye halkı sadece felaket zamanlarında değil, her zaman AB'nin desteğine güvenebilir" dedi. İsvç Uluslararası Kalkınma İşbirliği ve Dış Ticaret Bakanı Johan Forsell de yapılan yardım taahhütlerinin kaybedilen canları geri getiremeyeceğini, ancak hayatların yeniden kurulması için bir katkı sağlayacağını söyledi.

60 milyar dolarlık ekosisteme davet



Global çapta 2 milyar dolarlık geleneksel bor pazarından yüzde 60 pay alan Türkiye, artık sınıf atlıyor. Tonu 150 dolar olan bor cevherinin yanı sıra tonu 45 bin dolar olan bor karbür üretecek Türkiye, böylece klasik bor pazarından, 60 milyar dolarlık pazarın kapısını açtı.

TÜRKİYE, yüksek teknoloji temelli dönüşüm hedefi kapsamında önemli bir aşama olan bor karbür üretimini faaliyete geçirdi. 2019'da temeli atılan Bandırma Bor Karbür Üretim Tesisi önceki hafta açıldı. Böylece tonu 120-150 dolar fiyatla satılabilen bor cevherinin yanı sıra tonu 35-45 bin dolar olan bir uç ürün artık yurt içinde üretilebilecek. Başta savunma sanayi olmak üzere birçok sektörde kullanılabilen bu ürün sayesinde kritik parçaların mukavemeti yerli imkanlarla sağlanacak. Ayrıca onlarca sektörde ürün geliştirecek ve inovasyon yapacak firmalara da katma değeri artırma imkanı oluşacak.

Küresel ölçekte şimdiye kadar savunma sanayinin haricinde seramik ve cam sanayinde kullanılan bor pazarı genişliyor. Bilinen bor madeni rezervinin yüzde 73'üne sahip olan Türkiye, bor satışında pazarın yüzde 60'ını elinde tutuyor.

300 KAT ARTACAK

Geleneksel bor pazarının yanı sıra bor karbür üretimi sayesinde Türkiye'nin bor madeni katma değeri 300 kat artacak. Çünkü kullanım alanına göre borda 2 bin kata kadar değer artışı sağlanmasa mümkün. Yeni uç ürünlerle birlikte onlarca sektörde bilinen veya potansiyel birçok üründe çok yüksek katma değere ulaşılabilir. Bu şekilde de Türk endüstrisi, borun kullanıldığı 60 milyar dolarlık daha geniş bir pazarın kapısını aralamış oldu.



EKOSİSTEMİN UÇ BEYİ

Global klasik bor pazarı 4 milyon ton, değer olarak 2 milyar dolarlık bir pazar. Eti Maden Genel Müdürü Serkan Keleşer, Bandırma'daki tesisin açılışında yaptığı konuşması, 'bor ekosistemi'nde uç ürün ve yüksek teknoloji ürünlerle nereye gidildiği hakkında resmi ortaya koydu.

Keleşer, konuşmasında şunları söyledi: "2022 yılında Eti Maden, bu pazardan 2.67 milyon ton bor satışı

yaparak 1.32 milyar dolar aldı. Yani yüzde 63 pazar payına sahip olduk. Ama bor karbürün ilgili sektörlerdeki pazarı 60 milyar dolar. Artık Türkiye böyle bir pazara açılıyor. Biz bor karbür üretilip satacağız. Bor karbür son ürünlerini de yurt dışı firmalar üretiyor, artık yerli firmaların üretimiyle de gerçekleştirecek."

TAKIM TEZGAHI ÖRNEĞİ

Takım tezgahı ucundan örnek veren Keleşer, şu bilgileri paylaştı: "Bu 1.25 gramlık uç, 1.5 dolar. Yani tonu 1.2 milyon dolar. Bor madenini 120-15 dolara, oradan ara ürünle 1200 dolara, bor karbür tozunu 35-45 bin dolara satmak mümkün. Takım tezgahı ucunda ise 1.2 milyon dolara geliyorsunuz. Biz o 2 milyar dolarlık bor klasik pazarından daha yüksek katma değerli, uç ürünli bor seramik pazarına yöneldik. Bu pazarın büyüklüğü ise 60 milyar dolar."

TEKNOLOJİ ŞİRKETİ

Bandırma'daki bor karbür üretim tesisinin temelini atıldığı yıl, bor içerikli malzemenin üretimi, alım satımı ile bu amaca yönelik araştırma-geliştirme yapmak amacıyla TRBOR Bor Teknolojileri Anonim Şirketi kurulmuştu. Merkezi Teknopark İstanbul'da bulunan şirketin Genel Müdürü Yaşar Taşkın, sektörler için borun kullanım alanlarını İstanbul Ticaret'e anlattı.

Bor karbür üzerine çalıştıklarını belirten Taşkın, "Şirketin kuruluş amacı savunma sanayi için bu alanda ihtiyaç duyulanları sağlamak. Serbest piyasada da potansiyel kullanıcılar var. Ancak bunların çoğu yurt dışında. Örneğin Tuzla'da kumlama nozulü satan şirket var, Gebze'de kesici uçları satanlar bulunuyor. Ancak çok daha fazla şirketin borlu ürün kullanarak katma değeri artırması mümkün" dedi.

YÜKSEK SICAKLIK

Çok yüksek sıcaklığın mevcudiyeti halinde bor karbürün önemli bir çözüm ortağı olduğunu söyleyen Taşkın, şu örnekleri verdi: "Çelik 1450 derecede eriyor, çelikten 500-600 derece daha yüksekte fonksiyon görüyor. Döküm ve metal işleme sektöründeki üretim araçları için de çözüm olabilecek bir malzeme. Bor karbürden yapılan araçlar daha uzun ömürlü oluyor, bakım maliyetleri ise daha düşük oluyor. Benzer şekilde zımpara ve aşındırıcılarda kullanılabiliyor. Daha

Bordaki bu atakla, ürün geliştirmek ve satış gelirini artırmak isteyen firmalar için yeni fırsatlar doğdu. Eti Maden ve TRBOR Bor Teknolojileri, KOBİ'leri, 60 milyar dolarlık ekosistemden pay almaya davet ediyor. Kurumların kapısı, bor fırsatlarını tanımak isteyenlere açık.

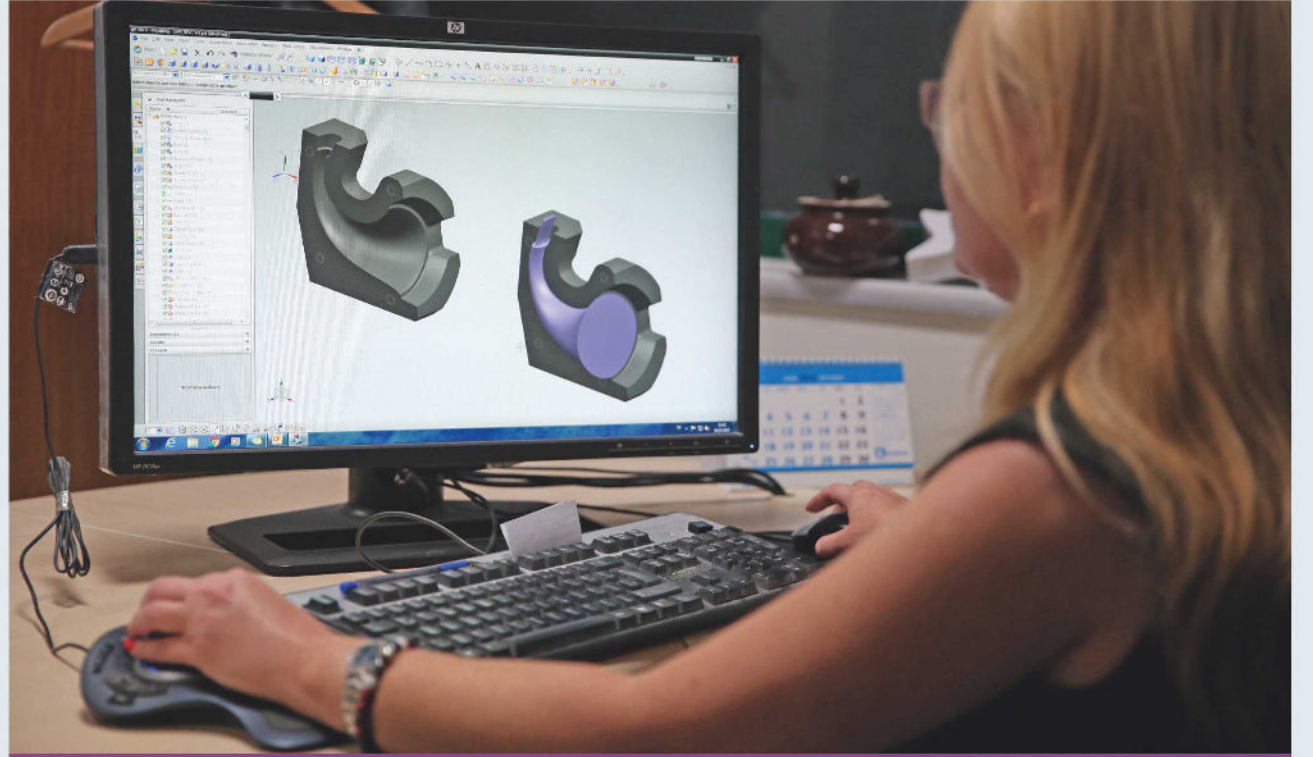
yüksek sertlik istendiğinde bor karbürü zımpara yapılabilir. Bunun gibi bileme taşlarını da söyleyebiliriz. Bor karbürün diğer bir özelliği yoğunluk. Yoğunluğu çeliğin üçte biri. Dolayısıyla hafifliğin önemli olduğu yerlerde de bor karbür kullanılıyor. Zırlı araçlar



ve personel koruma kıyafetleri bu açıdan kullanım alanları."

TANIYIN KULLANIN

TRBOR Bor Teknolojileri Genel Müdürü Yaşar Taşkın, "Bu ürünün kullanımının teşvik edilmesi iş dünyası için de faydalı. Çalışma alanı ileri malzeme olan firmalara bor karbürü daha yoğun tanıtmak istiyoruz. Bu ürünü tanımak ve kullanmak isteyenlere kapımız açık. İş dünyasının da bu yönde dikkatini çekmek istiyoruz" dedi.



Yeni inovasyon anlayışı

Bandırma'daki tesisin dört yıl önceki temel atma töreninde Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez'in açıklamaları da 'bor ekosistemi'nde hedefi ortaya koymuştu. Dönmez konuşmasında, "Ne kadar rezerve sahip olduğunuz çok önemli değil. Günün sonunda bu kaynakları işleyerek artı değer haline getirecek bir altyapıya sahip miyiz değil miyiz, bu önemli... Bu yüzden

madenlerde katma değerli uç ürün üretmeye önem veriyoruz. Yoksa 1 birime sattığınız madenler dışarıda işlenir, bin katına almak zorunda kalırsınız. Biz artık bu defteri kapatıyoruz" demişti. "Borda yeni inovasyon anlayışımızı, bora dayalı sektörlerde stratejik işbirlikleri geliştirmek olarak belirledik" diyen Dönmez, hedefi şöyle özetlemişti: "Bizim için gelişmeye

ve büyümeye açık bir alan. Bor pazarında açık ara liderliğimizi teknolojiyle pekiştireceğiz." Bor karbür üretimiyle sözü edilen bu hedefte kritik aşama geçilmiş oldu. Bandırma'daki tesiste kazanılacak tecrübeyle Kütahya'da da yeni bir bor karbür üretim tesisi kurulacak ve Türkiye'nin ileri malzeme kullanımıyla inovasyon konusunda eli daha da kuvvetlenecek.

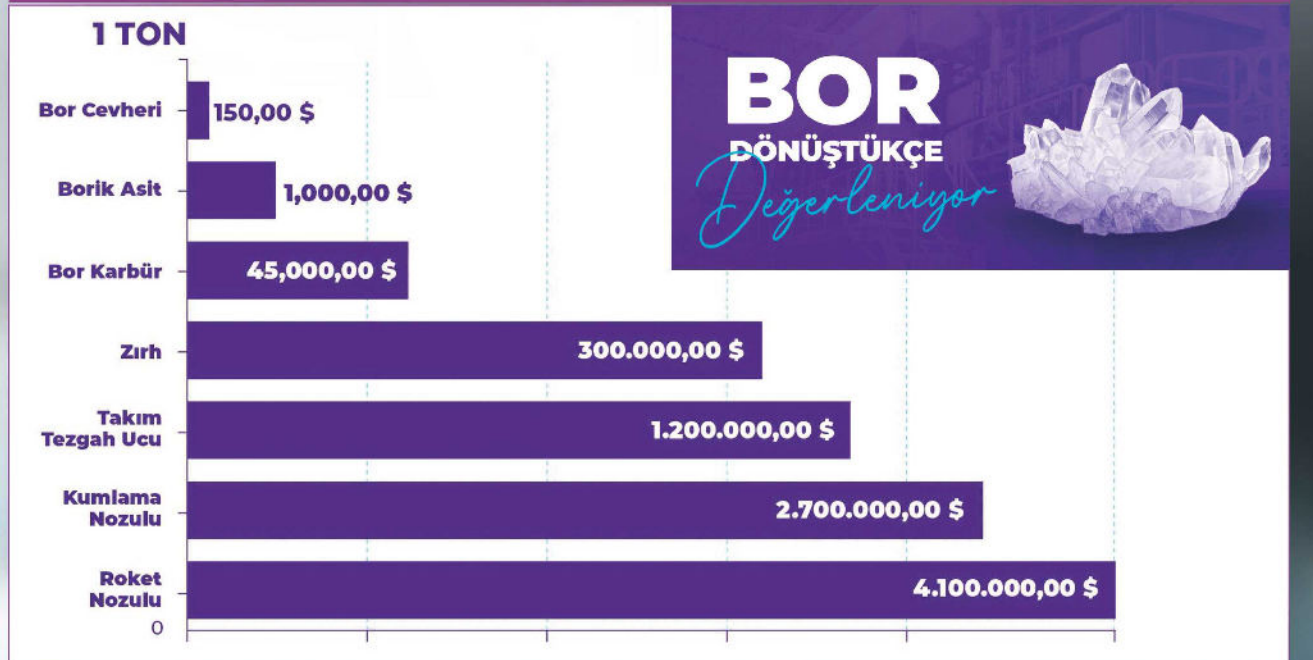
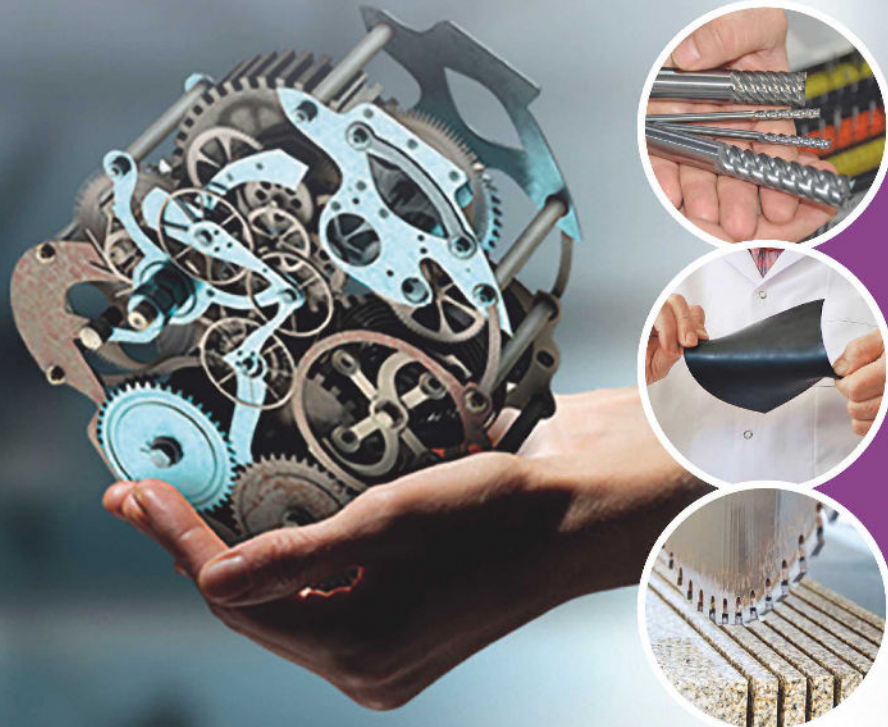
Akademiden reel sektöre



Bor ve bor ürünleri akademik çalışma alanlarının başında geliyor. Bu çalışmaların sonuçları da ileri malzemeli ürünlerle eşyalara, yapılar ve günlük hayata giriyor. Bor ve bileşikleri ile ilgili araştırmalar yapılan Koç Üniversitesi Bor Araştırma Merkezi'nin kurucuları arasında bulunan

Buğra Çiçek de bu akademisyenlerden biri. 2019 yılında Buğra Çiçek'in Yıldız Teknik Üniversitesi'ndeki 'Düşük Sıcaklıkta Polimerik Başlangıç Malzemeleri ile Bor Karbür Üretimi' başlıklı Savunma Sanayii Başkanlığı projesi, 450 bin TL bütçe ile destek almaya hak kazanmıştı. Akademisyenler

ve Ar-Ge ekipleri için örnek olacak çalışmaları arasında 'Boraks Atıklarının Seramik Sektöründe Değerlendirilmesi', 'Cam-Seramik Kaplamalar', 'Aşınmaya Dayanıklı Kaplamalar', 'Çelik Yüzeyler için Biyokütle Bazlı Borosilikat Cam Kaplamalar' yer alıyor.



Döküm sektörü Ar-Ge desteği istiyor

Türk döküm sektörü, Avrupa'da birinci döküm tedarikçisi olma yolunda. Ancak bu konuda ürün geliştirme, enerji, Ar-Ge ve işgücü ihtiyacı sektör firmalarının hızını kesiyor. Sektör temsilcileri, firmaların global rekabet gücünü artırmaları için OSB'lerde Ar-Ge birimleri kurulmasını öneriyor.

ADEM ORHUN

SANAYİNİN en köklü alanlarından biri olan dökümcülük, iş dünyasının birçok sektörü için vazgeçilmez öneme sahip. Türk döküm sektörü dünyada dokuzuncu, Avrupa'da ise ikinci sırada. Önceki yıl tarihinin en yüksek kapasite kullanım oranına ulaşan sektörün, İstanbul'daki mensupları Cemile Sultan Korusu'nda bir araya geldi. İstanbul Ticaret Odası Döküm ve Metal İşleme Meslek Komitesi'nin düzenlediği sektörel toplantıya, finansçılar, eğitmenler ve yaklaşık 150 sektör mensubu katıldı.

BİRBİRİNİ TAMAMLİYOR

Toplantının açılış konuşmasını yapan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan, bu sektörün diğer sanayiler için önemine işaret ederek, iş dünyasının birbirini tamamlayan bir ekosistem olduğuna dikkat çekti. Atılğan, meslek komitelerinin, bu toplantılar sonucunda elde ettiği görüşler ve çözüm önerilerinin, İTO Yönetim Kurulu tarafından



ilgili makamlara ulaştırıldığını ifade etti. İTO Döküm ve Metal İşleme Meslek Komitesi Başkanı Durmuş Turgut ise sektör olarak beyaz eşya, otomotiv ve savunma sanayi için yüzbinlerce insana istihdam sağladıklarını hatırlattı. Sektör mensuplarıyla fikir alışverişine önem verdiklerini belirten Turgut, sektörde öncelikli ihtiyaçları şöyle sıraladı:

- Yer tahsisi
- Altyapı desteği
- Finansman desteği
- Enerji maliyetine destek
- İşgücü ihtiyacı

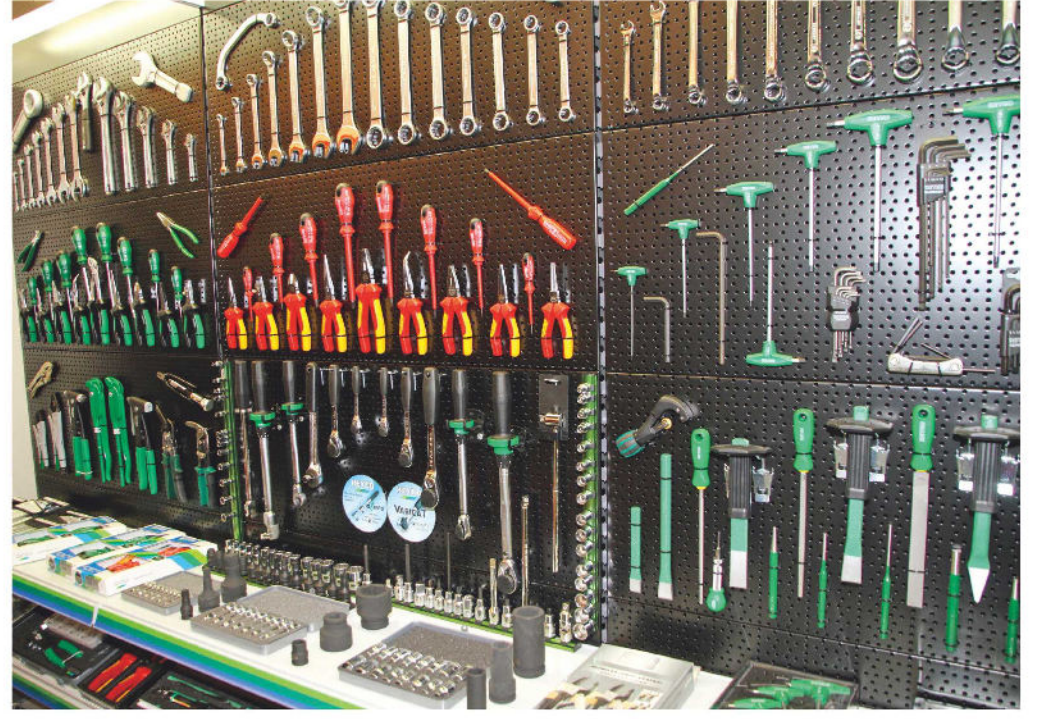
TEKNİK LİSELER

Toplantıda katılımcıların yoğun şekilde dile getirdiği konulardan biri de mesleki eğitim ve kalifiye

işgücü problemi oldu. OSB'lerde daha fazla teknik lise kurularak döküm ve metal işleme alanlarında mezunların sayısının artırılması gerektiği vurgulandı.

AR-GE TALEBİ

Ayrıca sektör firmalarının çoğunun KOBİ olduğunu belirten sektör temsilcileri, şunları söyledi: "Küçük firmaların uzun soluklu araştırma-geliştirme faaliyeti yürütmesine imkan yok. Ar-Ge desteğine ihtiyacımız var. OSB'lerde Ar-Ge birimleri açılması ve bu bölümlerde metalürji mühendisi, makina mühendisi, endüstri mühendisi, çevre mühendisi bulunması, sektördeki sanayi firmalarının gelişmesini ve uluslararası rekabet gücünü artırmasını sağlar."



Teknik hırdavatta gündem: e-ticaret

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası Teknik Hırdavat Meslek Komitesi, düzenlediği toplantıyla sektör firmalarını bir araya getirdi. Cemile Sultan Korusu'ndaki toplantıda sektörel sorunlar belirlenirken, firma sahipleri de kürsüde konuşma imkanı buldu. Açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan'ın yaptığı toplantıda, sektörün gündemindeki konuların birçoğunun, ülke gündemiyle paralellik taşıdığı kaydedildi. Toplantıda, kentsel dönüşümün teknik hırdavatçıları da yakından ilgilendirdiğini belirten sektör temsilcileri, yapılarda bu sektörün ürünlerinin yoğun şekilde kullanıldığına dikkat çekti.

TADİLATTA YENİ RİSKLER

Özellikle İstanbul'da kentsel dönüşümün ada bazı yapılamamasının yeni problemlere yol açtığını kaydeden sektör temsilcileri, bu konuda yeni bir riskin oluştuğunu dile getirdi. Eline kırıcı ve mala alan birçok kişinin, riskli binalarda 'güçlendirme çalışması' yaptığına dikkat çeken sektör mensupları, şunları söyledi: "Sağda solda tadilat veya tamirat adıyla bir sürü sağıksız yapı oluşuyor. Buna da birçok yerde 'güçlendirme' diyorlar. Bu işleri yapanların yeterli olup olmadığı ve yaptıkları işlerin kalitesi daha yoğun şekilde denetlenmeli."

E-TİCARET DÖNÜŞÜMÜ

Sektörün gündemindeki konulardan biri de mağazaların maliyet artışları oldu. Elektrik maliyeti ve kira artışlarının firmaları çok zorladığını belirten sektör temsilcileri, "Artık eski kârlılıklar yok. Teknik hırdavat uzmanlık işidir, ancak önüne gelen hırdavat satıyor. Gıda marketlerinde,



çiçek satan internet sitelerinde dahi hırdavat ve yapı malzemeleri satılır oldu. Bunların engellenmesi lazım. Bizim de sektör firmaları olarak e-ticarete adapte olmamız gerekiyor. Pazar yerlerine nasıl dahil olunacağı, online ticaret ve tanıtım nasıl yapılacağı konusuna da enerji harcanması kaçınılmaz oldu" dedi.

SEKTÖREL EĞİTİM

Sektörde hem ürünlerin kaliteli olması gerekiyor hem de bunları kullananların kalifiye olması kritik öneme sahip. Bu konuda Tesiat İnşaat Malzemecileri Derneği'nin (TİMDER) faaliyetlerine dikkat çekildi. Sektör temsilcileri, "Binlerce kişiye eğitim veren TİMDER Akademisi, sektöre yeni isimler kazandırmak ve ilgili diğer sektörlerde faaliyet gösterenlerin de bu alanda eğitim almaları için çalışıyor. 28 Mart'taki iftar programında eğitimlerin de tanıtımı yapılacak" bilgisini paylaştı. Deprem bölgesindeki bayi ve satış ağının onlarca yılda tesis edildiğini belirten sektör temsilcileri, "Deprem bölgesindeki bayi ve satış ağımızı korumalıyız. O bölgede yapılan işler için yine o bölgeden tedarik yapılmasına özen gösterelim" diye tavsiyede bulundu.

SIAL INDIA 2023

Yeni Delhi - Hindistan
7 - 9 Aralık 2023

- Tüm gıda ve çecek ürünler
- Gıda şleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makinaları ekipmanları



1,5 MİLYARA YAKLAŞAN NÜFUSUYLA HİNDİSTAN PAZARI TÜRK GIDA PROFESYONELLERİNİ BEKLİYOR!

NEDEN SIAL INDIA ?

- Dünyanın en büyük 5. ekonomisi
- Genç nüfusun kaliteli gıda ürünlerine olan yüksek talebi
- 20 ükeden 220 uluslararası katılımcı
- 10.000 m2 alanda, 8.000 profesyonel ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri bilgilendirmesi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

Minumum stant alanı	: 9m ²	• Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
Katılım bedeli	: 19.800 TL/m ²	• İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.
1. Ödeme	: 1.000 TL/m ² (başvuru ile birlikte)	
2. Ödeme	: Kalan Bedelin %50'si	
3. Ödeme	: Bakiye bedel	



Çağrı Oluç	Sibel Tayanç
Tel : 0212 455 61 05	Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : cagri.oluc@ito.org.tr	E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr
GSM : 0532 171 42 03	GSM : 0530 664 86 18

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal



İstanbul Ticaret Odası Üyelerinin Dikkatine

Kayıt Silme İşlemi Hakkında

5174 sayılı Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Odalar ve Borsalar Kanunu'nun 10. maddesi gereğince; adres ve durumlarını bildirmemeleri nedeniyle meslek grubu ve seçmen listelerinden silinen üyelerimizin adres ve durumlarını Oda'ya bildirmeleri gerekmekte olup, aksi halde Oda kayıtları silinecektir.

Üye kayıtlarının güncellenmesi ile ilgili işlem neticesinde üyelerimizin herhangi bir hak kaybına uğramaması için tüm üyelerimizi, Oda kayıtlarının güncelliği konusunda www.ito.org.tr adresli web sayfamızda Bilgi Bankası - Firma Bilgileri adından inceleme yaparak, var ise adres ve durumlarındaki değişiklikleri İstanbul Ticaret Sicili Müdürlüğü'ne tescil ettirmeye ve Oda aidat borçlarını ödemeye davet ederiz.

Kentsel dönüşüm planlı yapılmalı

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL Ticaret Odası İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi, yeni dönemin ilk toplantısını

gerçekleştirdi. İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Yakup Köç başkanlığında yapılan toplantıya, Yönetim Kurulu Üyesi Zeki Akbal ve inşaat sektörünün çeşitli alanlarında faaliyet gösteren meclis üyeleri iştirak etti. Toplantıda Kahramanmaraş merkezli depremlerin

ardından inşaat sektöründe yaşanan gelişmeler ve İstanbul'a dair kentsel yenileme planları ele alındı. Teknik işgücü sorununun da önemine değinilen toplantıda, kentsel yenilemenin planlı bir şekilde gerçekleşmesi gerektiğinin üzerinde duruldu.



İTO İnşaat ve Gayrimenkul İhtisas Komitesi toplantısı yoğun katılımı ile gerçekleştirildi.



Matbaacılığın yol haritası hazırlanıyor

Üretim ve istihdam yapısıyla ekonomiye ayrı bir güç katan matbaacılık sektörü için İstanbul Ticaret Odası'nın öncülüğünde yol haritası çiziliyor. Bu doğrultuda hazırlanacak Matbaacılık Sektörü Araştırma Raporu'nun, sektörün mevcut potansiyelinin yanı sıra strateji belirlenmesine de katkı sağlaması hedefleniyor.

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası'nın desteğinde, İstanbul Ticaret Üniversitesi tarafından hazırlanacak Matbaacılık Sektörü Araştırma Raporu için çalışmalar devam ediyor. Raporla



ilgili İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirilen hazırlık toplantısına; İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, Meclis ve

Komite Üyeleri, akademisyenler ile sektör temsilcileri katıldı. Rapor çalışmasıyla; sektörün mevcut potansiyeli ve sorunlarının tespiti gibi unsurlarla birlikte çözüm önerilerinin geliştirilmesine de katkı sağlanması hedefler arasında.

ORTAK AKIL

Toplantıda yaptığı konuşmada, matbaacılığın hem üretim hem istihdam altyapısıyla büyük bir sanayi olduğunu belirten İTO Meclis Başkanı Dr. Erhan Erken, rapor çalışmasının sektörün ihtiyaçları arasında yer alan tanıtım yönüyle de katkı sağlayacağını söyledi.

Matbaa, kağıt ve ambalaj sektörlerinin rekabetçilikleriyle de dikkat çektiğini kaydeden İTO Başkan Yardımcısı Mehmet Develioğlu, çalışmanın sektörün başarılarını artıracığını ifade etti.

Ortak akıl ve birlikte çalışma projelerinin sektörlerde her zaman katkı sağladığına işaret eden İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, söz konusu raporun bu yönüyle de matbaacılık sektörüne yeni bir bakış açısı kazandıracağını vurguladı.

SAHA ÇALIŞMASI

Raporun hazırlanmasında görev alan akademisyenler ise çalışmalarda; işletmelerin segmenti, makina ve ekipmanları, personel, ihracat, Ar-Ge, tasarım, fuar katılımı, gelecek beklentileri, sektör sorunları ve çözüm önerileri gibi konularda araştırma yaptıklarını, sahadan bu konularla ilgili veri topladıklarını söyledi. Akademisyenler, raporla elde edilecek sonuçlarla, matbaacılık sektöründe yer alan işletmeler için sürdürülebilirliğin ve rekabet avantajının geliştirilmesinin yanı sıra doğru stratejilerin belirlenmesinde de yönlendirici olmasının beklendiğini kaydetti.

YETİŞMİŞ PERSONEL İHTİYACI

Sektör temsilcileri, matbaacılığın üretim ve istihdam gücüyle birlikte dış ticaret açısından da kendini ispatladığına, dış ticarete başarılı bir sektör olduğuna dikkat çekti. Sektör temsilcilerinin gündeme getirdiği bir konu da yetişmiş personel açığı oldu. Meslek liseleri, Mesleki Eğitim Merkezleri, üniversitelerin basım ve yayın teknolojileri bölümlerinin üstünde daha fazla durulması da önerildi. Mesleki Eğitim Merkezleri'nde haftada dört gün işletmelerde pratik eğitim sisteminin ve öğrencilere sağlanan teşviklerin doğru bir uygulama olduğu da belirtildi. Sektörün en önemli maliyet kaleminin ise enerji olduğunun altı çizildi.



Marka değerine reklam etkisi

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL Ticaret Odası Bilgi, İletişim ve Medya Meslek Komitesi, sektörel sorunlarını ele almak üzere Cemile Sultan Korusu'nda bir araya geldi. İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Murat Hazıroğlu'nun başkanlığında gerçekleşen toplantıya, Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcileri iştirak etti.

DİZİ FİMLER

Toplantının açılış konuşmasını gerçekleştiren Hazıroğlu, medya sektörünün Türkiye'ye önemli katkıları olduğunu ifade ederek, "Bunu yurt dışına çıkınca çok rahat gözlemlemek mümkün oluyor. Özellikle dizi film sektörü, Türkiye'nin marka değerini çok iyi temsil ediyor" dedi.



İTO Bilgi, İletişim ve Medya Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Steven Sadettin Saran da yeni dönemin hayırlı olmasını diledi. Saran, sektörün gelişmesi için çalışmalarını sürdüreceklerini belirterek, "Makamımıza layık olmaya çalışacağız" dedi.

GERÇEK DEĞERİ

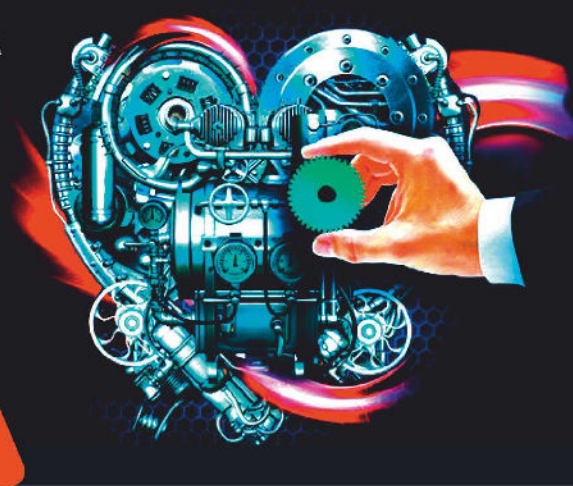
Toplantıda sektörün genel durumu ele alınırken, reklamın Türkiye GSYİH'sine önemli oranda katkı sağladığı, pek çok ürünün gerçek değerinin reklam sonucunda ortaya çıktığı konuşuldu.

AUTOMECHANIKA DUBAI 2023

Dubai-Birleşik Arap Emirlikleri
2 - 4 Ekim 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- AkSESUAR & Modifiye
- Elektronik Donanım & Sistemleri
- Bakım & Onarım
- Oto Yıkama, Parça & Sistemleri
- Bakım & Yenileme
- Yönetim & Dijital Çözümler



ULUSLARARASI OTOMOTİV SATIŞ SONRASI ENDÜSTRİSİNDE PROFESYONELLER AUTOMECHANIKA DUBAI'NİN 20.YIL EDİSYONUNDA BULUŞUYOR!

AUTOMECHANIKA DUBAI 2023

- 56.000m² alanda 12 sektörel salon
- 53 ülkeden 1145 katılım ve 20 resmi ülke pavilyonu
- 145 ülkeden yaklaşık 43.000 profesyonel ziyaretçi
- Üreticiler, distribütör ve tedarikçiler ile görüşmeler
- Ürün yeniliklerini tanıma, pazar talebine hazırlıklı olma fırsatı
- İstanbul Ticaret Odası'nın sınırsız hizmet anlayışı ile 2016 yılından itibaren Türkiye Milli İştirak Organizasyonunun yükselen başarısı
- En büyük yabancı ülke katılımı: Türkiye

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BİLGİSİ

- Minimum stant alanı : 9m²
- Katılım bedeli (Nakliyesi) : 18.000 TL/m²
- Katılım bedeli (Nakliyesiz) : 17.100 TL/m²



Şaban Oruç / Murat Özturan / Esra Avcioğlu

Tel : 0212 455 61 12 / 0212 455 62 21 / 0212 455 61 10

GSM : 0533 959 30 57 / 0539 931 49 50 / 0530 386 92 66

E-Posta : saban.oruc@ito.org.tr / murat.ozturan@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal



İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan'ın başkanlık ettiği Otomotiv İhtisas Komitesi'nin toplantısına, Meclis ve Komite Üyeleri ile sektör temsilcileri katıldı.

İhracatta gaz kesmemek için elektrikli dönüşüm şart

BARIŞ CABACI

OTOMOTİV sektörünün temsilcileri, İstanbul Ticaret Odası Otomotiv İhtisas Komitesi'nin toplantısında bir araya geldi. Toplantıya, taşıt satış ve servisi, tamir, bakım ve imalat, yedek parça ve ekipmanlarıyla ilgili komitelerden temsilciler katıldı. Toplantıda, sektörde dijitalleşme, siber tehditler, ticaret heyetleri, servis ve ikinci el otomotivde mesleki yeterlilik konuları ele alınırken, ana gündem maddesi otomotiv sektörünün elektrikliye dönüşü oldu.

ÜRETİM MERKEZİ

Türkiye'deki otomobil ihracatının yüzde 70'inin AB bölgesine yapıldığını vurgulayan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan, sektörün geleceğine ilişkin beklentileri şöyle anlattı:

"Türkiye'de üretilen araçlar içten yanmalı motora sahip. İhracatımızın büyük bir kısmını gerçekleştirdiğimiz AB ülkeleri, 2030'a kadar sıfır emisyon mottosuyla tamamen elektrikliye geçecek. Türkiye'de

2 milyonu aşkın içten yanmalı motorlu araç üretiyoruz. İhracat pazarımızı değiştirmek de ihracatımız ciddi anlamda düşecek. Togg ile bilgi birikimine sahip olacağız. Bu bilgi birikiminin yanı sıra Türkiye'yi elektrikli araç üretim merkezi haline getirmek için çalışmamız gerekiyor."

İTO Yan Sanayi Borsası'ndaki 3 bin 500 firmanın yüzde 54'ünün otomotiv sektöründe olduğunu belirten Atılğan, "Elektrikli araçların da tedarikçisi olabiliriz. Bu dönüşüme başlamanız gerekiyor" dedi.

DÖNÜŞÜM ODAĞI

Elektrikli araçlar için bakım-onarım servisleri ve şarj istasyonlarının sayısının artması gerektiğini belirten sektör temsilcileri ise mevcut içten yanmalı motorlu araçların da dönüşmesi için bir mekanizma oluşturulması gerektiğini belirtti. Sektör temsilcileri, önerilerini şöyle özetledi: "Ülkemizin metal çöplüğüne dönmemesi için mevcut otomobilleri elektrikliye dönüştürmemiz ya da atıklarını sektöre kazandırmamız gerekiyor. Yoksa Türkiye dahil tüm ülkelerde bir otomobil fazlalığı olacak."

Ulaştırma ve lojistik sektörü kamuyla işbirliğini artıracak

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Ulaştırma ve Lojistik İhtisas Komitesi, yeni dönemin ilk toplantısını gerçekleştirdi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan'ın başkanlığında düzenlenen toplantıya, Meclis ve Komite Üyeleri katıldı. Toplantıda yeni dönemde; lojistik, şehirlerarası karayolu yolcu taşımacılığı, kargo ve depolama, servis taşımacılığı, turizm taşımacılığı sektörlerinin ortak çözüm önerileri geliştirilmedi. Toplantıda, ayrıca lojistik merkezlerinin kurulması ve kent lojistiğine gidecek süreçte yapılabilecek çalışmalar, kademeli saat uygulaması, UKOME'de temsil edilme gibi birçok konu da gündeme getirildi.

ÇÖZÜM ÖNERİLERİ

Ulaştırma ve lojistik sektörlerinin ne kadar önemli olduğunun deprem sürecinde bir kez daha görüldüğünü belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi Salih Sami Atılğan, ihtisas komitesinde yapılacak ortak çalışmaların sektörlerin ilerlemesine katkı sunacağını söyledi. Bu süreçte akademisyenlerden de destek

alacaklarını kaydeden Atılğan, oluşacak sinerjinin çözüm önerilerine de yansıtılacağına işaret etti. Toplantıya katılan sektör temsilcileri, ulaştırma ve lojistik sektörlerinin hızlı bir dönüşüm sürecinden geçtiğini fakat bazı sorunların mevzuatta tıkandığını söyledi. Kamu-özel sektör işbirliğinin artmasının ve çözüm önerilerinin raporla ortaya konmasının faydalı olacağı da belirtildi.

KENTTE LOJİSTİK

Lojistik sektörü temsilcileri, İstanbul'un doğusunda ve batısında lojistik merkezlerinin kurulmasını önerirken, bu merkezlerde büyük araçların yükünün küçük araçlara aktarılmasının, kent lojistiğine geçiş sürecini sağlayacağını da kaydetti. Sürecin, gece lojistiği planlaması ve İstanbul trafiğinin rahatlaması gibi başka avantajlar da getirebileceğine dikkat çekildi. Büyükşehirlerde ulaştırma ve lojistik konularında UKOME'nin yetkilerinin de

gündeme getirildiği toplantıda, sektör temsilcilerinin ortak talepleri arasında UKOME'de temsilyet de yer aldı.

VERİMLİLİK YOLU

Toplantıda, gündeme getirilen öneriler arasında bulunan kademeli saat uygulamasının; kaynakların verimli kullanılması, ulaşım maliyetlerinin düşmesi ve İstanbul trafiğinin rahatlatılması gibi birçok fayda sağlayacağı da belirtildi. Servis taşımacılığı sektörü temsilcileri, plaka tahdidinin uygulandığı İstanbul'da 10 bin civarında plakanın atıl olduğunu ve bu kapasitenin sektöre kazandırılması gerektiğini ifade etti. Sektör temsilcileri, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'nın düzenlemesiyle SRC belgeli şoförlerde yaş sınırının 65'ten 69'a yükseltildiğini, bunun personel açığı sorununun çözümüne katkı sağlayabileceğini fakat UKOME'de gerekli iznin çıkmadığını da söyledi.

TEXWORLD EVOLUTION PARIS 2023 AUTUMN APPAREL SOURCING PARIS 2023 AUTUMN

Paris - Fransa
3-5 Temmuz 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEKSTİL DÜNYASININ KALBİNDE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN TEXWORLD?

- Avrupa'nın önde gelen aksesuar, kumaş ve moda fuarı
- Sektörün trendlerini yaşayabilme fırsatı
- 55.000 m² sergileme alanı, 420 katılımcı
- En büyük 2.yabancı ülke katılımı: **Türkiye**

NEDEN APPAREL SOURCING?

- Avrupa'nın etkin aksesuar, çanta, denim ve denim ürünleri, hazır giyim, iç giyim, mücevher, tuhafye fuarı
- Sektörün trendlerini yaşayabilme fırsatı
- Eş zamanlı düzenlenecek Texworld Evolution Paris 2023 Autumn katılımcı ve ziyaretçilerine ulaşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve Türkiye Milli İştirak Kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı: 12 m²
Katılım bedeli : 18.050 / m²



Güllin Gürsoy / Ruken Ayata Boztaş

Tel : 0212 455 6117 / 455 65 83
E-Posta : gulin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr
GSM : 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37
444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal



Karsan tedarikçisini İTO'da aradı

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası'nın düzenlediği 'Tedarikçi Günleri'ne katılan Karsan, tedarikçi adaylarıyla satın alma masasına oturdu. Karsan Projeler Satın Alma Yöneticisi Nihat Gürsoy, İTO'da gerçekleşen B2B programı öncesi yaptığı sunumla firmayı tanıttı.

Gürsoy, Karsan'ın yıllık 65 bin araç üretim kapasitesine sahip olduğunu belirterek, tedarikçilerden beklentilerini şöyle ifade etti: "Tedarikçilerimizin kalite ve maliyet politikaları sürdürülebilir olmalı."

ELEKTRİKLİ ULAŞIM

Karsan'ın özellikle müşterilerine özel bütüncül çözüm üretme



misyonuyla hareket ettiğini vurgulayan Gürsoy, Türkiye'nin ilk elektrikli otobüsünün üreticisi ve ihracatçısı olduklarına dikkat çekti. Karsan yetkilileri; metal ekstrüzyon, alüminyum ve alaşımları, bağlantı

elemanları, cam ürünleri, kimya ve talaşlı işleme gibi alanlarda tedarikçi aradı. 'Tedarikçi Günleri' kapsamında yapılan B2B programında, 100'den fazla firmanın temsilcileriyle görüşme gerçekleştirildi.



Ukrayna ve Çin-Rus ilişkileri

Bu satırlar yazılırken Çin Devlet Başkanı Xi Jinping'in resmi Rusya ziyareti sürüyordu. Ukrayna savaşının başlamasından bu yana Çin'in tavrı anlaşılmalı çalışılıyor. Çin, ülke yönetiminin uluslararası ilişkiler ilkelerine aykırı olan, onaylaması olanaksız olan bu işgal hareketine karşı neden tavrı almıyor? Ülkenin en büyük ihracat müşterileri olan Kuzey Amerika ve Avrupa ülkelerini karşısına almak pahasına neden nispeten küçük bir müşterinin yanında duruyor? Ziyaret, sorulara yenilerini ekledi. Xi neden orada; Çin'in Putin'e desteğini somut ve güçlü bir şekilde göstermek için mi, büyük ağabey rolünde Putin'i, Çin Dışişleri Bakanlığı'nın şubat ayında açıkladığı 'Ukrayna Krizine Politik Çözüm' ile ilgili pozisyon belgesi çerçevesinde bir barışa zorlamak için mi?

Putin'li Rusya'nın önemi

Çin'in bu konuya yaklaşımını anlamak, bu konuda neyi neden yapıp yapmadığı, yapıp yapmayacağını değerlendirebilmek için Putin'li bir Rusya'nın Çin için önemini anlaşılması gerekir. İki ülke arasındaki gerginlik, ABD yönetimlerinin ülke ekonomisine maliyetlerine de bakmadan Çin'i yavaşlatacak, zayıflatacak her şeyi yaptığı bir ortamda, giderek artıyor. Dünyanın bir soğuk savaşa kayması, Çin'in çevresinde, Tayvan'da, Güney Çin Denizi'nde bir sıcak savaş olanak dışı olmaktan giderek çıkıyor. Soğuk veya yakınlardaki bir sıcak savaşın Çin'in lehine gelişmesi olasılığı oldukça yüksek. Olayların böyle gelişmesi durumunda ise ABD'nin, denizlerin hakimisi olarak elindeki en büyük koz bir abluka; Çin'e petrol, hammadde, gıda akışını, Çin'in dış ticaretini kesmek. Böyle bir durumda dost bir Rusya, enerji demek, gıda demek, Ukrayna gibi bir batağa saplanmamışsa dünya ile ticaret yolları demek. Kısacası dost bir Rusya'nın varlığı, Çin için bir ölüm kalım meselesi. Ortada bir ölüm kalım meselesi varsa kârın zararın önemi büyük ölçüde düşüyor.

Dolayısıyla Çin, Rusya'yı ve Putin'i bunun kendisine maliyetini elinden geldiğince düşük tutarak destekleyecek, Rusya ve Putin'e zarar verecek, onları zayıflatacak hiçbir şey yapmayacaktır. Bir barış girişimi de bu çerçevede, Rusya ve Putin'in varlığını tehlikeye atmayacaksa gündeme gelebilecektir.

Barış için öneriler

Çin tarafında şubat ayında açıklanan belge, sıklıkla öyle nitelense de, bir barış planı değil, barışa giden yolu açacak bir dizi öneriden ibaret. Belgenin ilk maddesi, ülkelerin toprak bütünlüğü ihlal edilmemeli diyerek, Rusya'ya gönderme yapıyor. İkinci maddesi, bir ülkenin güvenliğini sağlamak için bir başka ülkenin güvenliğini azaltmak, askeri bloklamalara gitmenin yanlış olduğunu söyleyerek, Rusya'nın derdini dile getiriyor. Madde 3 ve 4 ise çatışmayı kızıştırmamak, tarafların diyaloga girmesi ve zaman içinde çatışmanın durması, barışa gidilmesinin desteklenmesini öneriyor. Yani bir barış planı sunmuyor, tarafların zaman içinde böyle bir planı oluşturmasını sağlayacak bir sürecin başlamasının desteklenmesini öneriyor. Madde 8, nükleer güç kullanımı ve bu yönde tehditlere karşı uyarıyor. Madde 9, tek taraflı yaptırımların kaldırılmasını öneriyor. Geri kalan maddeler, son maddede savaş sonrasında, Çin'in de katkı yapma teklifini içeren bölgenin yeniden imarı olmak üzere, çatışmanın zararlarını sınırlamaya yönelik konular ele alınıyor. Kısacası, belge için kökündeki Rusya'nın derdini çözmekle başlayıp olayları geri saracak bir yaklaşım öneriyor.

Gerçekleşirse bu, dünyayı bir savaştan kurtarmanın yanında, Rusya'yı ve onu stratejik nedenlerle yalnız bırakamayan Çin'i de zor durumdan kurtarır, bunun da ötesinde Çin'e dünyada büyük saygınlık sağlar. Bu, iki rakibini birden köşeye sıkıştırmış durumdayken ABD'nin işine gelir mi, dolayısıyla gerçekleşir mi, orası belirsiz.



Hamilik projesiyle okullar fark attı

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası'nın, sektörlerin aradığı teknik işgücünün yetişmesini desteklemek üzere başlattığı Hamilik Projesi'nde yeni döneme girildi. Mesleki Eğitim ve İş Birliği Protokolü kapsamında gerçekleştirilen projede 1. Bölge Koordinasyon Toplantısı, İTO'nun Eminönü'ndeki merkez binasında gerçekleştirildi. Toplantıya, Anadolu yakasında proje kapsamında olan meslek liselerinin müdürleri ve bu okullara hamilik yapan İTO Meclis ve Komite üyeleri katıldı. Pandemiden sonra projeye hız kazandırmak üzere fikir alışverişinin yapıldığı toplantıda, bazı okullarda yeni göreve başlayan idarecilerle, değişen hamî iş adamları da tanışma imkanı buldu. Toplantı, İTO Başkan Yardımcısı Ahmet Özer ve İTO Yönetim Kurulu Üyesi



Münir Üstün'ün konuşmalarıyla başladı.

ÖĞRETİM ODAKLI

Özer, projenin, meslek öğretimine yönelik faaliyetleri merkeze aldığını belirterek, okullarda bu amaçla kullanılan araçları temin ettiklerini kaydetti. Birçok okulda hamilerin öncülüğünde CNC ve tekstil makinalarının tesis edildiğini söyleyen Özer, "Bilgisayarsız okul kalmasın diye hedef koymuştuk,

bunu da gerçekleştirdik" diye konuştu.

Hamilik Projesi'nde 1. Bölge Koordinasyonundan sorumlu olan Münir Üstün de konuşmasında, iş dünyasının üretim için nitelikli işgücüne ihtiyacının süreklilik arz ettiğini, bu sebeple öğrencileri yetiştirmenin de sürekli bir ihtiyaç olduğunu söyledi. Üstün, "Hamilik Projesi de ihtiyaca binaen bir yükümlülük. Öğrencilerin meslek kazanması için yapılan bu

İTO'nun Hamilik Projesi'nde Anadolu yakasındaki meslek liselerinin müdürleriyle hamî iş adamları bir araya geldi. Toplantıda birçok okul idarecisi, hamilik projesine katılmalarıyla birlikte okullarında öğretim ve mezun kalitesinin arttığını söyledi.

çalışmalara seve seve katılıyor" dedi.

TEŞVİK EDİCİ

Toplantıda okul müdürleri, iki yöneticinin meslek lisesi kökenli olduğunun ifade edilmesi üzerine, "Sizlerin de okullarımıza gelerek 'ben de meslek lisesinde okudum' demeniz, çocuklar için çok teşvik edici olacaktır" dedi. Toplantıda birçok okul idarecisi de bu projeye katıldıktan sonra okullarında mesleki öğretim kalitesinde büyük bir fark oluştuğunu dile getirdi.

Toplantıda ayrıca, İTO Hamilik Portalı'nın kurulduğu bilgisi paylaşıldı. Buna göre okul idarecileri, mesleki öğretime ilişkin ihtiyaç, talep ve önerilerini bu portal üzerinden girecek, hamilik yapan sektör temsilcileri de bunları inceleyip İTO'ya gönderecek. Bu şekilde projede takip edilebilirlik artacak ve kaynakların verimli kullanılması desteklenecek.



Yazmaya buradan başla

[f](#) [t](#) [i](#) [n](#) [i](#) /softitoakademi

```
{
  "Online/Yüz Yüze Eğitim"
  <Veri Analitiği Eğitimi>
  <Embedded Systems Developer Eğitimi>
  <Bilişim Güvenliği Mimarı Eğitimi>
  "Başvurular Başladı"

  "Etkinlikler"
  <Sektör Buluşmaları>
  "Staj İmkânı"
  "Yetkinlik Belgesi"
}
```

**SINIRLI KONTENJAN
ÜCRETSİZ**

(Son başvuru tarihi: 09.04.2023:)

(Bilgi ve kayıt için;

www.softito.com.tr / bilgi@softito.com.tr

0 (212) 519 59 80:)

softITO bir İstanbul Ticaret Odası markasıdır.



Temiz enerjide 'bağımlılık' uyarısı

ULUSLARARASI Enerji Ajansı (IEA) Başkanı Dr. Fatih Birol, dünya genelinde bataryalar, GES, RES, elektrikli arabalar konusunda ülkeler arası muazzam bir rekabet olduğunu söyledi. "Petrol ve doğalgazda birkaç ülkeye bağımlı olan dünya, ileride temiz enerji konusunda da belli başlı ülkelere mi bağımlı olacak?" sorusunun düşünülmesi gerektiğini belirten Birol, şöyle konuştu: "En önemli soru bu. Bu alarm zili, Avrupa'dan ABD'ye kadar çaldı. Çünkü temiz enerjide bataryalar, solar güneş panelleri, rüzgar gülleri gibi kritik malzemelerin hangi ülkelerde üretildiğine baktığınızda, Çin'in payının muazzam olduğunu görüyoruz. Yüzde 50'nin üzerinde paya sahip ve adeta tek başına domine etmiş durumda. Örneğin; dünyadaki bataryaların yüzde 75'i Çin'de üretiliyor. Çin yüzde 75, dünyadaki diğer tüm üreticiler ise yüzde 25. Rüzgarda da öyle, güneşte muazzam. Hidrojenle kullanılan ekipman üretiminde de yine son derece büyükler. Çünkü Çin herkesten önce başladı."

TÜRKİYE'YE FIRSAT

Bu konuda ABD'nin Çin ile yarışmak için çok önemli bir karar aldığını kaydeden Birol, "ABD, kendi temiz enerji teknolojisi sanayisini yaratmak istiyor" diye konuştu. Avrupa'nın da ABD'ye benzer bir şekilde Sıfır Emisyon Sanayi Kanunu çıkardığını vurgulayan Birol, "Temiz enerji sanayisine inanılmaz teşvikler verecek ve aynı ABD gibi bu yerel payı şartını koştu. Bu Türkiye sanayisi, ülke ekonomisi için son derece önemli ve kritik bir gelişme. Bu yerel payının biraz esnetilerek AB ile serbest ticaret anlaşması yapan ülkelere de genişletilebilmesi halinde ekonomide bir sıçrama, sanayide önemli bir gelişim yaratabilir. Ülkemizin bu konuyu çok ciddi ele alması gerekiyor" dedi.



TİCARET akademisyenleri Estonya'da

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin de ortakları arasında yer aldığı 'Digital Diplomacy: Building the Common Future with Technology' adlı AB Projesi kapsamında TİCARET Erasmus Koordinatörü ve İktisat (İng) Bölümü Öğretim Üyesi Doç. Dr. Ahmet Oğuz Demir ile Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölüm Başkanı Doç. Dr. Uğur Yasin Asal, Estonya'daki toplantılara katıldı.

Toplantılar kapsamında Estonya'nın dijital diplomasi alanında uzmanlaşmış önde gelen uzmanları Estonya Dışişleri Bakanlığı Dijital İşler Büyükelçisi Nele Leosk ve Accelerate Estonya

Devlet İlişkileri ve İletişim Başkanı Anett Numa gibi isimler eğitim verdi. Eğitimlere Estonya Tartu Üniversitesi öğretim üyeleri de katıldı.

Programa, aralarında Türkiye'den İstanbul Ticaret Üniversitesi, İstanbul Üniversitesi, İtalya'dan Catholic University of the Sacred Heart, Slovenya'dan University of Ljubljana ve Romanya'dan University of Bucharest'in bulunduğu proje ortağı üniversitelerden akademisyenler katıldı. Diplomat ve akademisyenler, dijital diplomasi, dijital yönetim ve yenilikçi öğretim uygulamaları hakkındaki bilgilerini paylaştı.



Akademik çalışmalara ödül

Akademik çalışmaları ile iki yıllık bilimsel makale değerlendirmesinde öne çıkan İstanbul Ticaret Üniversitesi akademisyenlerine, düzenlenen törenle ödülleri verildi.



HAMİT KARDAS

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nde akademik çalışmaları ile iki yıllık bilimsel makale değerlendirmesinde öne çıkan akademisyenler, Akademik Ödüllendirme ve Yükseltme Töreni'nde ödüllendirildi. Törende, ayrıca TİCARET'e 2021-2022 yıllarında atanan ve yükselmesi yapılan akademisyenler de tanıtıldı.

Sütlüce Yerleşkesi Konferans Salonu'nda düzenlenen Akademik Ödüllendirme ve Yükseltme Töreni'ne Mtevelli Heyet Başkanı Dr. İsmail Kuralay, Rektör Vekili Prof. Dr. Ömer

Torlak, önceki dönem rektörlerinden ve Balıkesir Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu, Rektör Yardımcıları Prof. Dr. Ömer Çaha ve Prof. Dr. Muammer Kalyon ile akademisyenler katıldı.

İŞ DÜNYASININ VE TİCARETİN ÜNİVERSİTESİ

Törende konuşan Mtevelli Heyet Başkanı Dr. İsmail Kuralay, TİCARET'in bugüne kadar kazandığı başarılarından memnuniyet duyduklarını belirterek, İstanbul Ticaret Odası'nın üniversitesi olarak iş dünyasının akademiden, akademinin de iş dünyasından daha fazla faydalanmasını sağlamak için çalışacaklarını söyledi. Üniversitenin ismine atıfta bulunan Dr. Kuralay, üniversitenin bugüne kadar 'iş dünyasının üniversitesi' sloganını haklı olarak kullandığını, bundan sonra da aynı şekilde iş dünyası ve ticaretin üniversitesi olacaklarını ifade etti.

BİLİMSEL ARAŞTIRMALAR

Rektör Vekili Prof. Dr. Ömer Torlak da TİCARET'te geçmiş dönemlerde başarılı çalışmaların yapıldığını belirterek, önceki dönem yönetimine teşekkür etti ve bu çalışmaların üzerine yenilerini koymak için çaba sarf edeceklerinin altını çizdi.

Akademik çalışmaların ve yayınların önemine de değinen Prof. Dr. Torlak, TİCARET'in eğitim-öğretim faaliyetlerini eksiksiz yerine getirirken, bilimsel araştırma ve yayın faaliyetlerinde de başarılarını sürekli artırmak için çalışacaklarını kaydetti.

ÖDÜL VE BELGELER

Konuşmaların ardından sırasıyla yayın ve atıf sayısında öne çıkan akademisyenlere, yeni atanan akademisyenlere ve yükselmesi yapılan akademisyenlere ödül ve belge verildi. TİCARET'in önceki dönem Rektörü ve Balıkesir Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu ile önceki dönem Rektör Yardımcıları Prof. Dr. Elçin Aykaç Alp ile Prof. Dr. Abdül Halim Zaim'e de teşekkür plaketi verildi.

Makina ve uzay mühendisliğinde büyük başarı

Araştırmacılar için önde gelen bir akademik platform olan Research.com'un, makina ve uzay mühendisliği alanındaki 'En İyi Bilim Adamları Sıralaması'nın 2023 Sürümü yayınlandı. İstanbul Ticaret Üniversitesi İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi Matematik Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Abdullah Avey Sofiyev, Türkiye'de sekizinci sırada yer aldı. Prof. Dr. Abdullah, listeye göre dünyada 1287'nci sırada. Sıralama, incelenen bir disiplin için yalnızca makaleleri ve atıf değerlerini içeren D-endeksi (Disiplin H-endeksi) metriğine dayalı. Sıralama, yalnızca makina ve uzay mühendisliği alanında yapılan akademik yayınlar için D-endeksi en az 30 olan önde gelen bilim adamlarını içeriyor.



METaverse EĞİTİMLERİMİZ BAŞLIYOR!

- Metaverse Temel Eğitimi
- Metaverse Geliştirme Eğitimi
- Blok Zinciri ve İş Modelleri
- Siber Güvenlik Temel Eğitimi
- Siber Güvenlik Geliştirme Eğitimi
- CCSO – Chief of Cyber Security Officer Eğitimi
- Aile İşletmelerine Giriş
- Aile İşletmelerinde Kurumsal Yönetim
- R Giriş Eğitimi

Eğitim Şekli : Metaverse

Bilgi ve Ön kayıt için: sem.ticaret.edu.tr

- R Temel Eğitimi
- R Geliştirme Eğitimi
- Birleşme & Devralmalara Yönelik Temel, Geliştirme ve Uygulama Eğitimi
- Dijital Liderlik Temel Eğitimi
- Dijitalleşmenin İş Dünyasındaki Etkilerinin Değerlendirilmesi
- Dijital Liderlik ve Modeller
- Nöropazarlama Eğitimi
- Halka Arzlara Yönelik Temel, Geliştirme ve Uygulama Eğitimi





Aile şirketinin manevi sermayesi

Bir kurumu rakamlarla yönetmek mümkün. Ama her konuda olduğu gibi maddi sermaye, kaynağını değerlerden alan manevi sermaye ile taçlandırılmazsa kurumun ayakta kalması ve yeni nesillere geçmesi zor.

Aile şirketlerinin hikayesi birbirine benzer. Genellikle kır kökenli girişimci, bir ustanın yanında çırak olarak başladığı işi kısa zamanda öğrenir ve kendi işini kurar. Yanına en yakınlarını alır. Temel kişilik özellikleri bakımından liderlik özelliği olan kurucu; zeki, kararlı, çalışkan ve hırslıdır. İşin çekirdeğinden geldiği ve gözü kara atımlar yapabildiği için ticarete kısa zamanda hâkim olur ve işini hızla büyütür. Bu büyümede yapılanmamış ve kuralları zayıf iç ve dış pazarlarda sağlanan başarının rolü büyüktür.

Aile şirketi sahipleri, kendileri için başında oldukları, çok çalıştıkları, hızlı karar verdikleri ve işe asıldıkları için kısa zamanda önemli paralar kazanır. Bunlar, gösterişli fabrika binalarına, makina alt yapısına yatırım olarak döner. İş, yatay ve dikey olarak büyür. Bu arada süslü ofisler, yeni arabalar, farklı semtlerde evler alınmış, ailenin yaşam kültürü değişmeye başlamıştır.

Dönüm noktası: Maddi doyum

İş belirli bir büyüklüğe gelip yönetim ve organizasyon, insan kaynakları yönetimi, verimlilik, kalite, maliyet muhasebesi, lider yedeklemesi, insan ilişkileri gibi aile şirketi sahiplerinin pek de alışık olmadığı, hatta süs gördüğü kavramlar işin içine girdiğinde sıkıntılar da başlar.

Aile ve işletmenin maddi doyuma ulaşması, kritik dönüm noktasını oluşturur. Bu maddi birikimi sürdürecektir manevi sermaye, yani kurumsal bir alt yapı ve kurum kültürü oluşturulamamış, özellikle insana yatırım yapılmamış ise ailenin değerleri yıpranmaya ve kurum hızla kan kaybetmeye başlar. Kurucu liderin gücü zayıflar, çalışan ve özellikle çalışmayan aile üyelerinin sesleri daha gür çıkmaya başlar, herkes kendi çıkarının peşine düşer, 'biz' ruhu zayıflar, aile üyeleri harcama yarışına girer, özellikle yeni kuşakların harcamaları bir zaafa dönmüşür, işi yönetenler birbirlerini yönetmeye çalışır, liderlik gücü sorgulanır, görüş ayrılıkları ve gereksiz tartışmalar kişisel çatışmalara dönüşür. Zira insanları bir arada tutan maddi sermaye hızla artarken manevi sermaye aynı hızla erimiştir.

Beden ve ruh dengesindeki bozulmanın insanı hasta etmesi gibi canlı bir sosyal sistem olan kurumların, maddi ve manevi sermayeleri arasındaki denge bozulması da kurumsal hastalıklara yol açar.

İnsana yatırım

Aile şirketinin varlığını sağlıklı biçimde sürdürebilmesi için üretim, makina, pazar, bina, araç, ev gibi maddi yatırımları ihtiyaca göre ve uygun zamanda karşılaması gerekir. Ama bu yetmez. Ailenin varlığı, birliği ve bütünlüğünün korunması, kurumun yeni kuşaklarda sürdürülebilmesi için özellikle manevi sermayenin korunması, kaynağını ailenin temel değerlerinden alan kurumsal değerler sisteminin bir aile anayasası şeklinde geliştirilmesi, yazılması ve imzalanması şart.

Aile şirketinin manevi sermayesinin başlıca bileşenleri arasında temel aile değerlerinin, sevgi, saygı ve adaletin, sönmeyen bir meşale gibi ayakta tutulması yer alır. Bu ise aile üyelerine, özellikle yeni kuşak gençlere; yurt dışında eğitim olanağı sağlamak, son model arabalar almak ve hak etmedikleri halde üst yönetim konumlarını vermektense önce onları, güzel bir insan olarak yetiştirmek derdi ile dertli olmayı gerektirir. Bu hassasiyet, çocuk annesinin kamundayken başlamalı. Zira dünyadaki tüm sistemlerde olduğu gibi aile şirketlerinde de en önemli sermaye, güzel yetişmiş insan kaynağıdır.

Hakkı, adaleti vererek gelişmeyi, iyilik yapmanın değerini, ötekini gözetmenin keyfini, gönül dili ile konuşmayı, gözlerini bu dünya kadar ötelere ötesine de çevirmeyi bilen hazreti insandan söz ediyoruz. Bir anlam arayışı içinde olduğu bilinciyle insani değerlere aşina aile üyeleri ve profesyonel çalışanları olan kurumlar, elbette uzun ömürlü olacak. Çünkü bu insanlar, kendilerini kurumun üstünde değil, ancak bir hizmetkârı gibi görürler.

2021-2022 YILLARI

Başarılı vergi mükelleflerine çağrı



Hangi işletmeler

2021-2022 Başarılı Vergi Mükellefleri ödülleri için orta boy, küçük boy ve mikro işletmeler başvuruda bulunabilecek.

Orta boy işletmeler: 50-249 kişi,

net satış hasılatı veya mali bilançosu 25 milyon TL'den az olan işletmeler.

Küçük boy işletmeler: 10-49 kişi, net satış hasılatı veya mali

bilançosu 5 milyon TL'den az olan işletmeler.

Mikro işletmeler: 1-9 kişi, net satış hasılatı veya mali bilançosu 1 milyon TL'den az olan işletmeler.

MIPTV 2023

Türkiye Milli İştirak Organizasyonu ile DÜNYAYA AÇILIN!

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU

ile dünyanın lider dizi, film içerik, TV, Yapım Fuarlarından;
MIPTV 2023'de yerinizi alın, dünyaya açılın!

17 - 19 Nisan 2023 CANNES /FRANSA

MIPTV'YE GENEL BAKIŞ

- Bu yıl 60. kez düzenlenecek içerik sektörünün etkin buluşması
- 10.000 üst düzey sektörün profesyonel temsilcisi
- 1.000 katılımcı firma
- 3.400 format ve içerik alıcısı
- 100 ülke

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar katoloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar sürecinde iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı: 6 m²

Katılım bedeli : 5.425 TL / m²



Begüm Ece / Mine Güneş / Mustafa Çağlayan
 Tel : 0212 455 65 03 / 455 61 06 / 455 61 08
 GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
 E-posta : begum.ece@ito.org.tr / mine.gunes@ito.org.tr / mustafa.caglayan@ito.org.tr
 444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası, 2021-2022 yılları için belirli bir düzeyin üzerinde gelir ve kurumlar vergisi ödeyen üyelerini ödüllendirecek. İTO üyeleri, 'başarılı vergi mükellefleri' ödülleri için 28 Nisan tarihine kadar başvuruda bulunabilir.

İSTANBUL Ticaret Odası, belirli bir düzeyin üzerinde gelir ve kurumlar vergisi ödeyen üyelerini ödüllendirmeye devam ediyor. Geleneksel hale gelen başarılı vergi mükellefleri ödülleri, 2021-2022 yılları kategorileri için başvurular başladı. İTO üyeleri, 2021-2022 Başarılı Vergi Mükellefleri ödülleri için 28 Nisan 2023 tarihine kadar gerekli belgelerle birlikte İTO Merkez Bina'daki Evrak Takip Birimi'ne şahsen veya kargo yoluyla başvuruda bulunabilir.

BAŞVURU KOŞULLARI

Ödüllendirme kapsamına dahil olabilmek için şu koşullar aranıyor:

- Gelir veya kurumlar vergisi mükelleflerinin İTO üyesi olması, (İş ortaklığı söz konusu ise ortaklardan en az birinin İTO üyesi olması),
- Firma merkezlerinin İstanbul ili dahilinde bulunması,
- Başvurudaki vergi kriterlerinden birine dahil olması,
- Oda'ya aidat borcu bulunmaması,
- Başvurularda kurum stopajı dikkate alınmayacak.

3 KATEGORİ

2021-2022 Başarılı Vergi Mükellefleri ödülleri üç ayrı kategoride verilecek.

- Geleneksel vergi ödülü
- Devamlılık ödülü
- KOBİ özel teşvik ödülü

MÜRACAAT FORMU VE GEREKLİ BELGELER

- Gelir ve kurumlar vergisi tahakkuk fişi,
- İlk taksitin ödendiğini gösterir vergi tahsil makbuzu,
- İş ortaklığı halinde iş ortaklığı belgesi fotokopisi.

Ayrıntılı bilgi ve formlar için:

<https://ito.org.tr/tr/duyurular/detay/2021-2022-yillari-basarili-vergi-mukellefleri-basvurulari-baslamistir>



Istanbul Havalimanı havacılık tarihine geçti

DÜNYA havacılık sektörünün önde gelen yayınları arasında gösterilen 'Air Transport Awards' ödülleri, İstanbul Havalimanı, 2021 ve 2022'nin ardından bu yıl da 'yılın havalimanı' seçildi. İstanbul Havalimanı İşletmecisi İGA'dan yapılan açıklamaya göre, havacılık otoritelerinden görüş alınarak gerçekleştirilen oylamaya, 4 binden fazla okuyucu ve havacılık sektörünün önde gelen yöneticileri katıldı. İstanbul Havalimanı'nın, Air Transport Awards ödül tarihinde üst üste üçüncü kez 'en iyi havalimanı' ödülüne ulaşan ilk havalimanı olduğu da kaydedildi.

Air Transport Awards ödülleri, Hermes-Air Transport Organizasyonu ve ATN ortaklığında düzenleniyor. Uluslararası Havalimanları Konseyi (ACI), Uluslararası Sivil Havacılık Örgütü (ICAO), Uluslararası Hava Taşımacılığı Birliği (IATA) gibi sektörün önde gelen kuruluşları da ödülün seçici kurulunda görev yapıyor. Ödüller için dünyada havalimanları konusunda uzman olan, seyahat konusunda görüşlerine başvuru, yolculuk ve konaklama gibi konularda görüş bildirenler tarafından her yıl oylama gerçekleştiriliyor. Bu sayede sektörün gelişimine katkı sağlayan kişi, kurum ve şirketler ödüllendiriliyor.

Depremde hayat kurtaracak hassas akustik dedektör

Quark Optical, enkaz altında kalanları tespit edebilen hassas akustik dedektör geliştirdi. İnsan kulağının duyamayacağı kadar kısık sesleri ve titreşimleri algılayan yerli akustik dedektör, frekansı yükseltiyor.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul Kuluçka Merkezi firmalarından Quark Optical, enkaz altında kalanları tespit edebilen akustik bir dedektör geliştirdi. Yüzde 100 yerli dedektör, insan kulağının algılayamadığı kadar düşük titreşimleri, kısık sesleri algılayabiliyor ve yükselterek dijital ekranda izlenebilir hale getiriyor. Dedektörün buluş başvurusu için hazırlıklar sürüyor. Quark Optical, Kuluçka Merkezi'nin, afetler ve felaket durumlarına yönelik çözümleri, projeleri olan girişimciler için başlattığı Helpcube Hızlandırma Programı'nda yer alıyor.

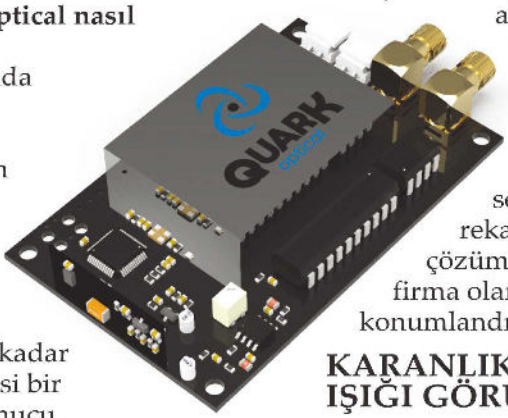
NİŞ ÇÖZÜMLER

Quark Optical, elektro optik sektöründe rekabetçi ve niş çözümler üretiyor. Bu çözümlerden biri de çeşitli kullanım alanları bulunan APD modülü. Tasarımı dahil tümüyle yerli olarak üretilen APD modülü, küresel rakiplerine göre çoklu rekabet üstünlükleri taşıyor. İstanbul Ticaret'in sorularını, Quark Optical'ın kurucusu Elektrik-Elektronik Mühendisi Burak Şükrü Çetinkaya cevapladı. Çetinkaya, 'Sualtı Haberleşme Cihazı' ve 'Sualtı Platformları Arası Haberleşme Cihazı' patentlerine sahip.

AMBARGO YERLİSİNİ ÜRETTİRDİ

Quark Optical nasıl kuruldu?

2018 yılında çalıştığım kurumda, Japonya'dan APD modülü ithal ediyorduk. Fakat Japonya'ya kadar uzanan siyasi bir yaptırım sonucu ambargo konunca, modülü ithal edemedik. Savunma Sanayii Başkanlığı (SSB) projelerinde sahip olduğumuz deneyimlere güvenerek, modülü kendimiz üretmeye karar verdik. Testleri iki yıl sürdü ve sonunda başladık. Bu süreçte Bahçeşehir Üniversitesi (BAU) HUB'da kuluçka eğitimimizi tamamladık. TÜBİTAK 1512 Genç Girişim Desteği programına kabul edildikten hemen sonra geçen yıl Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi'nde firmamızın kuruluşunu yaptık.



İTHALATI ENGELLEDİK

Neler üretiyorsunuz?

Birkaç yıl öncesine kadar ithalatı yapılan APD Modül, SPAD Modül, Gateway Su Altı Ses Hızı Sensörü ve Zaman Dijital Dönüştürücülerini

artık yerli olarak üretiyoruz. Quark Optical olarak kendimizi elektro optik sektöründe rekabetçi ve niş çözümler üreten bir firma olarak konumlandırdık.

KARANLIKTAKİ IŞIĞI GÖRÜYOR

APD modülün önemi nedir?

APD modülleri; lazer radarı, telemetre, veri aktarımı veya biyomedikal analiz gibi çeşitli uygulamalarda, çok düşük ışık seviyelerinin hızlı, basit ve çok yüksek doğrulukla tespit edilip, iletilmesini sağlar. APD'ler çığ fotodiyot olarak da adlandırılıyor. Optik veriyi yani fiber kablolardan geçen ışığı, elektrikselsel frekansa



dönüştürüyorlar. Düşük ışık seviyelerinde, insan gözü için karanlık olan ortamlarda bile çok yüksek hassasiyetli sinyaller üretiyorlar.

GENİŞ KULLANIM ALANI

Hangi alanlarda kullanılıyorlar?

Fiber optik haberleşme, lazer tarama, endüstriyel otomasyon, uzaktan algılama, sağlık sektörü, uzay araştırmaları gibi birçok sektörde çok geniş kullanım alanına sahiptir.

EŞSİZ ÖZELLİKLER

Rakiplerinizden üstün yönleriniz neler?

Küçük kompakt ve modüler bir yapıya sahip. Kullanıcı proje gerekliliklerine göre sensör değişimi gerçekleştirebiliyor. Bu esnek tasarımlarımız sayesinde yabancı firmaların modüller ve sensörler alanındaki tekeli kırıldı. Bu modül, kullanıcıların farklı markalarda ve farklı özelliklerdeki (bant genişliği, frekans vb.) sensörleri birbirleri ile entegre edebilmesine ve kullanabilmesine olanak sağlıyor. Ayrıca modül, USB ile bağlantı yapıldığında bilgisayardan kullanıcı arayüzü sayesinde konfigüre edilebiliyor ve bazı veriler incelenebiliyor. Modül ve sensör üreticisi iki küresel rakibimizin APD modüllerinde bu özellikler mevcut değil. Öte yandan, onlardan çok daha maliyet etkin bir yapıya sahip.

Yerli optik sarf malzemesi

"Optik sarf malzemeleri alanında 27 alt başlıkta, 97 malzemeyi yerleştirdik. Endüstrinin her alanında, her laboratuvarında kullanılan bu malzemelerle yüksek hassasiyetli ölçümler, doğru deneyler yapabilmek mümkün. Bunların her biri alanında iddialı ürünler olup, sağladıkları ithal ikamesi ile ülkemiz için büyük bir kazanç."

Duyamadığımız sesleri duyuyor!

"Akustik dedektörler; ses algılamak, sesleri elektrik sinyallerine dönüştürmek ve kaydetmek için kullanılıyor. İnsan kulağının duyamayacağı kadar kısık sesleri algılayabiliyorlar. Bu sesleri yüksek sesli hoparlör ile dijital ekrana yansıtır, enkaz altı arama-kurtarma faaliyetlerine tam destekleyici, verimli ve inovatif çözüm sunuyorlar. Afet durumlarında, hasar gören binaların, enkaz yığınlarının ve diğer yapıların içinde kalan insanları tespit etmek için kullanılabilirler."

Gömülü nesne tespiti

"Akustik dedektörler; özellikle su altı araştırmaları, gemi navigasyonu, patlayıcı tespiti ve arama-kurtarma işlemlerinde kullanılıyor. Su altında veya yer altında gömülü nesneleri, su altında pervane titreşimi gibi sesleri tespit edebiliyorlar. Arama-kurtarma köpekleri ve termal kameralar gibi diğer arama yöntemleriyle birlikte kullanılıp; kurtarma çalışmalarını daha etkili hale getiriyorlar."

AFAD için üretebiliriz

"Sensörün arayüzünü de kendimiz üretiyoruz. AFAD için hızla seri üretim yapabiliriz. Maliyet etkin yapısı ile kolay elde edilebilir yerli sensörün batarya devresini de kendimiz üretiyoruz. Hedefimiz batarya kullanım ömrünü 48 saate çıkarmak."



Web 3.0 ve sosyal medyanın geleceği

Sosyal medya platformları, günümüzde sadece bireysel kullanıcılar için değil, işletmeler ve markalar için de vazgeçilmez birer araç haline geldi. Ancak son yıllarda yaşanan gelişmeler, sosyal medya platformlarının artık eski popüleritesinden uzaklaştığını ve Web 3 mantığına uygun bir altyapıya doğru evrildiğini gösteriyor.

Özellikle son dönemde ortaya çıkan alternatif sosyal medya platformları, bu evrime öncülük ediyor. Örneğin, Mastodon gibi açık kaynaklı bir sosyal medya platformu, Twitter'ın alternatifi olarak ortaya çıktı. Mastodon, federasyon adı verilen bir sistemle çalışıyor ve herkesin kendi kurallarını belirlemesine izin veriyor. Bu sayede, kullanıcıların tam kontrolü altında bir sosyal medya deneyimi sunuyor ve Twitter gibi merkezi bir yapıya ihtiyaç duymuyor.

Merkeziyetsiz yapı

Benzer şekilde, Twitter'ın kurucusu Jack Dorsey'in önderliğinde geliştirilen Bluesky projesi de sosyal medyanın geleceğini şekillendirecek projeler arasında yer alıyor. Bluesky, merkezi bir yapı yerine açık kaynaklı ve merkeziyetsiz bir protokol üzerine kurulacak. Böylece, kullanıcıların tam kontrolü altında bir sosyal medya deneyimi sunacak ve sahiplerinin milyar dolarlık servetler edindiği eski sosyal medya platformlarının demode olduğunu gösteriyor.

Web 3 mantığı, sosyal medya platformlarının altyapılarındaki değişiklikleri de beraberinde getiriyor. Web 3, blokzincirleri ve merkeziyetsiz uygulamaların kullanımını öngörüyor. Bu sayede, kullanıcılar verilerini merkezi olmayan bir yapıda saklayabilir ve gizliliklerini koruyabilirler. Ayrıca, blokzincirleri sayesinde kullanıcılar daha güvenli ve şeffaf bir sosyal medya deneyimi yaşayabilirler.

İşletmeler ve markalar

Sosyal medya platformlarının evrimi, sadece bireysel kullanıcılar için değil, işletmeler ve markalar için de önemli bir dönüm noktası olacak. Markalar, alternatif sosyal medya platformlarına kayarak, daha özgür ve merkezi olmayan bir sosyal medya deneyimi sunabilirler. Ayrıca, Web 3 mantığına uygun bir altyapıya sahip sosyal medya platformları, kullanıcıların verilerinin korunması konusunda daha hassas olan bir nesil için de önemli bir tercih sebebi olacak.

Bu gelişmeler, kullanıcıların daha fazla kontrol sahibi olduğu ve verilerinin daha güvende olduğu bir internet düzenine geçişin sinyallerini veriyor. Web 3.0'ın merkeziyetsiz yapısı, kullanıcıların verilerinin merkezi bir otorite tarafından kontrol edilmesini engelliyor ve verilerin kullanıcılar için daha güvenli olduğunu gösteriyor. Bu da kullanıcıların özgürlüklerinin artması anlamına geliyor.

Bununla birlikte, bu yeni internet düzenine geçiş sürecinde pek çok zorluk da var. Mevcut sosyal medya platformlarındaki kullanıcı sayısı milyarlarla ifade ediliyor ve bu platformların kullanıcıları Web 3.0'a geçirmek için ikna etmeleri zor olabilir. Ayrıca, mevcut iş modelleri değiştiğinde bu şirketlerin gelir kaynakları da değişecek ve yeni iş modelleri geliştirme süreci zaman alabilir. Ancak, Web 3.0'a geçişin sağladığı avantajlar, bu zorlukların aşılması için büyük bir motivasyon kaynağı olacaktır.

Sonuç olarak, sosyal medya platformlarının evrimi devam ediyor ve Web 3 mantığına uygun bir altyapıya doğru ilerliyorlar. Alternatif sosyal medya platformları, bu evrime öncülük ederek merkezi olmayan bir sosyal medya altyapısı sağlıyor.



Togg ile mobil deneyim fırsatı



AKILLI cihazlarını tüketicilerle doğrudan buluşturan Togg, kullanıcıya daha yakın olmak için Türkiye genelinde mobil deneyim merkezleri açmaya başladı. Togg'dan yapılan açıklamaya göre, kullanıcıyı merkeze alan, dijital ve fiziksel deneyimi harmanlayan hibrit bir yapıda satış stratejisi oluşturan Togg, kullanıcıyla temas yöntemlerini çeşitlendiriyor. Togg, doğrudan yönettiği ve 2023 boyunca 10'u sabit, 8'i gezici olmak üzere sayıları 18'e ulaşacak deneyim merkezlerinin yanı sıra kullanıcıya yakın olmak için mobil deneyim merkezleri açmaya başladı. Aynı anda İstanbul'da Meydan AVM ile Bursa Sürayya Marka AVM'de mobil deneyim merkezleri açan Togg, akıllı cihazlarını ve etrafında oluşan tüm ekosistemi burada kullanıcılarla buluşturacak. Bir şehirde en az 1.5-2 ay açık

kalacak mobil deneyim merkezlerinde kullanıcılar, hem Togg ekosistemini deneyimleme hem de Togg T10X'i inceleme şansı bulacak.

YIL HEDEFİ

Açıklamada görüşlerine yer verilen Togg Üst Yöneticisi (CEO) Gürkan Karakaş, kullanıcılarla uçtan uca, hızlı ve verimli bir deneyim yaşatmayı hedeflediklerini belirterek, şunları kaydetti: "Kullanıcıyla temas ettiğimiz noktalarımızı açmayı sürdürüyoruz. Deneyim merkezlerimizin ilkini İstanbul Zorlu Center'da açmıştık. Bu yıl Türkiye çapında bu merkezlerin sayısını 18'e çıkaracağız. Yine bu yıl içinde 20'den fazla sabit ve mobil servis noktamız hazır olacak. Kullanıcılarımızla bir araya geleceğimiz mobil deneyim merkezlerimizin sayısını da yıl içinde 8'e çıkaracağız."

Dünyanın ilk 3D baskı karbon fiber dağ bisikleti

DÜNYANIN ilk 3D baskı karbon fiber dağ bisikleti Rodeo, ezberleri bozacak cinsten bir üretimin eseri. Colorado merkezli Revel Bikes'in bir bisikleti karbon fiber malzemeden 3D olarak basmaya karar vermesiyle uzun uğraşlar sonunda ortaya çıktı. Rodeo'nun çerçevesinin ön üçgeni ve arka salınım kolu termo-plastik karbon fiber kompozitten basıldı. Ekip, bu tek bisikleti ortaya çıkarıncaya kadar birkaç yıl boyunca onlarca prototip bastığını açıkladı. Rodeo, çok etkileyici görünüşe de şimdilik sadece bir tasarım alıştırması. Çünkü üretici Revel, Rodeo'nun üretim sürecinin 'inanılmaz derecede zaman ve enerji tükettiğini, aşırı derecede pahalı ve maliyetli olduğunu', bu nedenle bisikleti şimdilik pazara sunma planları olmadığını duyurdu.

Bununla birlikte, projeden öğrenilen derslerin, karbon bisiklet çerçevelerinin 3D baskısını ticari olarak daha uygun hale getirmeye yardımcı olması bekleniyor. Ayrıca, bu tek örnek için yapılan araştırmaların 3D teknolojisinin tasarım sürecinde daha hızlı ve daha kolay prototip oluşturmaya, daha güvenli ve daha çevre dostu üretime ve alıcılara için daha düşük maliyetlerle daha fazla kişiselleştirmeye izin verme süreçlerine katkı sağladığı açıklandı. Yani 3D baskı karbon fiber bisikletlerin seri üretimi şimdilik hayal olsa da bu yolda önemli bir adım atılmış oldu.



Ev işlerinin yüzde 39'unu ROBOTLAR YAPACAK

İngiliz ve Japon bilim insanlarının ortak araştırmasına göre, önümüzdeki 10 yılda ev işlerinin yüzde 39'u robotlara bırakılacak.

Robotlaşmanın en yoğun otomasyon etkisi ise market alışverişinde olacak. Robot teknolojisinin market alışverişi için harcanan zamanı yüzde 60 oranında azaltacağı öngörülüyor.

AYŞE BAŞAK

ROBOTLAR gelecekte insanların yerini alacak mı sorusunun cevabını henüz verememek de İngiliz ve Japon bilim insanlarının ortak araştırmasının sonuçlarına göre, önümüzdeki 10 yıl içinde ev işlerinin yüzde 39'unu üstlenecek düzeye ulaşabilirler. İngiltere Oxford Üniversitesi ile Japonya Ochanomizu Üniversitesi bilim insanlarının ortak araştırması, gelecek 10 yılda ev işlerinin önemli ölçüde robotlara bırakılacağını gösteriyor. Araştırma ekibi bu sonuca, 65 yapay zeka (AI) uzmanıyla birlikte çalışarak vardı. Her iki üniversitenin bilim insanları İngiltere'den 29, Japonya'dan 36 yapay zeka uzmanına önümüzdeki 10 yılda ev işlerinde robotlaşmaya dair öngörülerini sordu ve otomasyon gücünün ne yönde gelişeceğine dair tahminlerini istedi.

MARKET ALIŞVERİŞİ

Araştırma sonucuna göre ev işlerinde kolaylık sağlamaya yönelik en yoğun otomasyon etkisi market alışverişinde olacak. Robot teknolojisinin market alışverişi için harcanan zamanı yüzde 60 oranında azaltacağı öngörülüyor. Bebek, çocuk ve yaşlı bakımında ise yapay zekaya önümüzdeki 10 yıl içinde pek yer açılmayacak. Oxford Üniversitesi ekibine göre bebek, çocuk bakım



işlerinin en fazla yüzde 28'i otomatikleşebilir.

ZAMAN TASARRUFU

Araştırmacılar, robot teknolojisinin insanların yerini alma olasılığını ise daha yüksek görüyor. Çalışmanın sonuçlarına göre evde robot kullanımı, ev otomasyonları, ev işlerini yapan bireylere büyük zaman kazandıracak. Araştırmacılar, ev işlerinin, özellikle kadınlar üzerindeki orantısız yükünün robotlar sayesinde ortadan kalkabileceğini öngörüyor. Yani robotların dolaylı olarak cinsiyet eşitliğine katkı sağlayabileceği düşünülüyor.

JEC WORLD 2023

Paris- Fransa

25 - 27 Nisan 2023

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



KOMPOZİT SEKTÖRÜNÜN PRESTİJ FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

NEDEN JEC WORLD?

- Dünya'nın en önemli kompozit buluşması
- Dünya kompozit sektörünü tanıma imkanı
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşları
- Sektör konferansları ve oturumları
- Her kıtadan 1.200 katılımcı
- 32.000 profesyonel ziyaretçi
- 76.000 m² alan

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum Stant Alanı : 9 m²
Katılım Bedeli : 14.330 TL/m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Esra Yılmaz / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 65 10 / 455 61 10
GSM : 0530 874 89 73 / 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @itoturumsal



Derin teknoloji girişimleri Cube Demoday sahnesinde

Derin teknoloji odaklı 10 girişim, Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi Cube Incubation ev sahipliğinde gerçekleşen Cube Demoday'23 etkinliğinde sahneye çıktı. Çığır açıcı etkiler oluşturan, odak sektörleri çözümler üreten derin teknoloji girişimcileri, proje ve ürünlerini yatırımcılara tanıttı.

'SİBER Güvenlik Hızlandırma ve Kuluçka Programı: Cybercube' projesinde yer alan girişimlerin de bulunduğu derin teknoloji odaklı 10 girişim, Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi Cube Incubation ev sahipliğindeki Cube Demoday'23 etkinliğinde sahne aldı. Temasını dünyanın birçok sorununa çözüm sunan mercan resiflerinden alan Demoday ile çığır açıcı etkiler oluşturan, odak sektörleri çözümler üreten 10 derin teknoloji girişimi, proje ve ürünlerini yatırımcılara, sektör temsilcilerine ve kurumsal şirketlere tanıttı.

ALTIN KÜPÜ YATIRIM AĞI

Cube Demoday, Türkiye girişimcilik ekosisteminin en büyük destekçilerinden İstanbul Kalkınma Ajansı ortaklığında ve 'egirışim' kurucusu Hilmi Öğütücü moderasyonunda 16 Mart günü gerçekleşti. Etkinliğin açılışında Teknopark İstanbul Genel Müdürü Bilal Topçu ve İstanbul Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri İsmail Erkam Tüzgen konuşma yaptı. Ayrıca etkinlikte, Teknopark İstanbul Altın Küpü Yatırım Ağı'nın tanıtımı gerçekleştirildi.

İşte 10 derin teknoloji girişimi

Cube Demoday'23'te sahne alan 10 derin teknoloji girişimi şunlar:

Arvis: Yeni nesil teknolojilerde 'yapay gözü' ile veri işleme ve yaratıcı çözümler sunuyor.

Bugbounter: Şirketlerin dijital varlıklarının güvenliğini test etme ve ortaya çıkan açıkların giderilerek daha güvenli bir ortamın sağlanmasını amaçlayan, ödül tabanlı bir siber güvenlik açığı araştırma platformu.

Come.ai: İtibar güvenliği sağlamak üzerine yazılım çözümleri geliştiriyor.

Co Print: Tüm standart 3D yazıcıların yedi filamenti değiştirmeden tek bir baskıda kullanmasını sağlayan bir multi-filament sunuyor.

Diattack: Yapay zeka ve büyük veri teknolojilerinin kullanımıyla geliştirilen akıllandırılmış güçlü donanım ve mimariler üzerinde gerçek zamanlı izleme, teşhis ve

aksiyonlarla BT altyapı ve varlıklarının proaktif güvenliği sağlanıyor.

Jetlink: e-ticaret şirketleri için satışa yönelik mesajlaşma servisi ve müşteri destek aracı geliştiriyor.

Medroco: Nöroplastisiteyi temel alan, kurumları ve kullanıcıları bir araya getiren cihazlarla oyunlaştırılmış egzersiz ve gelişim raporları sunabilen karma-gerçeklik destekli bir platform servisi.

MDnutriacademy:

Kişiselleştirilmiş, veri odaklı, bütüncül danışmanlık vizyonunu temel alan yeni bir sağlık paradigması.

Techbros: KVKK ve GDPR gibi regülasyonlara uyumluluk için veri tabanı ve diğer veri kaynaklarında veri keşfi ve arşivlenmesine yönelik yazılımlar geliştiriyor.

Unicode: Gemi enerji verimliliği üzerine yönetim sistemleri geliştiriyor.

SIAL CANADA 2023

Toronto / Kanada
9 - 11 Mayıs 2023

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR!

SIAL CANADA

- 25.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1000 katılımcı
- 60 ülkeden 25.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 21.000 TL / m²

1. Ödeme : Talep edilen m²x2000TL Başvuru ile birlikte
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
3. Ödeme : Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Sibel Tayanç
Tel : 0212 455 6111
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr
GSM : 0530 664 86 18
444 0 486 | ito.org.tr

Çağrı Oluç
Tel : 0212 455 61 05
E-Posta : cagri.oluc@ito.org.tr
GSM : 0532 171 42 03
| itokurumsal

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve katalogunda firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "SIAL CANADA 2023" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



Girişim Programı'na 17 startup seçildi

TEKNOFEST Girişim Programı'nın ikinci dönemi için Ön Kuluçka Programı'na 314, Hızlandırma Programı'na 101 olmak üzere toplam 415 başvuru yapıldı. Değerlendirmeler sonucunda ise 8'i hızlandırma, 9'u Ön Kuluçka Programı'na olmak üzere 17 girişim seçildi. Programın ikinci döneminde ön kuluçka girişimlerine 150 bin TL, hızlandırma girişimlerine 300 bin TL maddi destek sunuluyor. Girişimlere maddi destekle beraber girişimcilik eğitimleri, ofis desteği, yatırımcı ve mentor görüşmeleri gibi 12 farklı alanda da imkan sunuluyor. Programdan mezun olmaya hak kazanan girişimler, 27 Nisan-1 Mayıs tarihleri arasında TEKNOFEST İstanbul'da düzenlenecek Girişim Gösteri Günü'ne katılacak. Ardından da Take Off İstanbul'da yatırımcılarla ve alanında uzman mentorlarla buluşacaklar.

UNICORN ADAYLARI

Hızlandırma Programı'na seçilen girişimler şöyle:

Anadolu Robotik: Keşif-gözlem, güvenlik, kaynak- inşaat gibi birçok su altı ve su üstü faaliyetlerini otonom veya uzaktan kontrollü şekilde gerçekleştiren insansız su altı ve su üstü araçları geliştiriyor.

3 AGE: Revir-dijital sağlık merkezli adli yapay zeka destekli tedi-sağlık yazılım ve donanım ürünü ile sağlıkta fırsat eşitsizliğini gidermek için çalışmalarına devam ediyor.

Rise Teknoloji: Tıp ve sağlık eğitimlerinde simülasyon yöntemleri kullanımı, mobil, kullanıcı dostu ve makul fiyatlı hale getirmek için çalışarak yazılım ve donanım tabanlı çözümler sunuyor.

Move On: Yapay zeka tabanlı tarım teknolojileri mottosuyla çalışmalarını yürütüyor ve traktörleri otonom hale getiren dünyadaki 5 firmadan Türkiye'deki tek firma olarak öne çıkıyor.

Medroco: Nöroplastisite temelli egzersizi baz alan ve kullanıcılarla uzmanları

veri odaklı bir şekilde uzaktan terapi ve egzersiz için bir araya getirmeyi hedefleyen, donanım ve yazılım üreticisi konumunda bulunuyor.

Hebunk: Hidrojen bataryalı skuter üretiyor. Şirket, elektrikli skuterler kısıtla iki kat daha uzun menzile sahip, her türlü yokuşu çıkabilen ve 5 dakika içinde yeniden şarj olabilen skuter ürünü ile çalışmalarına devam ediyor.

Kodgem: Ofis çalışanlarının yaşam kalitesini artıran giyilebilir teknoloji üretiyor. Şirket, sağlıklı bir duruşa sahip olmak ve düzenli egzersiz yapmayı kolaylaştırmak amacıyla ürünler geliştirmeye devam ediyor.

CatchPad: Oyunlaştırılmış yüzlerce aktiviteyle fiziksel ve zihinsel gelişimi destekleyen, aynı zamanda performansa dair istatistikler sunan mobil uygulama destekli interaktif egzersiz platformu üzerine çalışmalar yapıyor.

Yıkıcı depremin gölgesinde Ramazan'ı yaşamak

İyilik yapmak insanı başkalaştırır mı sorusunun cevabı, hiç şüphesiz ki kuvvetli bir evettir. Kişi, iyiliğini, hayrını sadece vererek yapmanın ötesinde ortamını yaşayarak yapabilirse bunu daha güçlü bir şekilde hisseder ve hakikaten başka bir kişiliğe bürünür. Deprem bölgesine bizatihi giderek yaraları sarmada rol oynayan arkadaşların çoğundan duyduğumuz ortak gerçeklik budur. Şimdi mübarek Ramazan ayı başladı. Bu hissiyat daha da güçlü bir maneviyat kazanacak ve bölgedeki kişiler yüksek duygu yoğunluğu içerisinde İslamiyet'ten güç alarak insaniyete hizmette yarışacaklar. Kazanan da insanlık olacak.

Bilindiği üzere Ramazan ayının son ikisini, salgın hastalığın oluşturduğu şartlar altında geçirdik. Geçen yıl da kısmi normalleşmenin gölgesinde. Bu yıl ise normal bir Ramazan ayı beklerken, geçen ayda vuku bulan büyük ve yıkıcı depremi yaşadık. Üstelik de ülkemizin en verimli coğrafyasında. Hem büyük bir bölgede hem de tarihin en yıkıcı depremi desek abartmış sayılmayız. Kader bu ya; salgın oldu evlere kapandık, deprem oldu evlere giremedik.

Ülkenin imtihanı

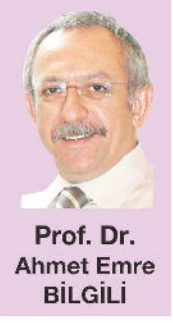
Oruç ayımız yıkıcı depremin oluşturduğu şartlar altında, İslamiyet'in verdiği maneviyatla ve insanlığımızın imtihanı içerisinde geçiyor. Devletin bütün birimleri, yerel yönetimler, Kızılay ve sivil toplum kuruluşlarımız büyük bir seferberlik halinde bir taraftan yaraları sarmakla diğer taraftan ise gündelik hayatı normalleştirmekle meşgul. Depremin yıkıcı etkilerinin yoğun yaşandığı şehirlerimizde ticaretin, sanayinin, eğitimin normalleşmesi zaman alacak görünüyor. Diğer taraftan, yeni konutların yapımı ve buralara yerleşim ise ciddi bir vakit gerektirecek. Yani bir süre daha bu şehirlerimizde hayat dış destekle dönecek.

Dolayısıyla koca bir ülke olarak bu Ramazan'ı deprem bölgesine endekslilik olarak geçireceğiz. Bu da ülkenin imtihanıdır. Zira depremi yaşayanlar ikiye ayrıldı; biri bölgesinde kalanlar, diğeri de bütün şehirlerimize dağılan misafirlerimiz. Her iki kesime de mübarek ayda daha bir içtenlikle vazifemizi yapmalı ve onlarla hemhâl olmalıyız. İslamiyet de insaniyet de bunu gerektirir. Bölgede iftar organizasyonu yapan kişi ve kuruluşlara ya maddi imkanlarımızla veya bizatihi hizmete iştirak ederek katkı verebiliriz. Yine bölgede açılan eğitime destek merkezlerinde özellikle lise veya üniversite sınavına girecek çocuklarımıza öğretmenlerimiz kısa süreli gönüllü olarak desteğe gidebilir. Hem hayatın normalleşmesi hem de sınava girecek çocuklarımızın mağdur olmaması için. Netice olarak gönüllülüğe dayalı küçük ve amatör iyilikler son derece önemli ve tam zamanı.

Dayanışma zamanı

Bu ülkede yaşayan herkes bu mübarek ayda iki imtihanı birlikte yaşıyor. Biri dinimizin kurallarını ne ölçüde yerine getirdiğimiz, diğeri ise insanlığımız. Bu ayda dayanışma için mazeret üretmek halimiz yok. Hem kurumsal hem de bireysel yardımlaşma usullerini etkin olarak kullanmalıyız. Bizim dinimiz, kültürümüz, geleneğimiz her hâl ve şartta etkin dayanışmayı öngörüyor, şartlar zor diye bu vazifeden muaf tutmuyor. Bundan dolayı da hepimize her zamankinden daha fazla iş düşüyor. Yapacağımız ibadetler de yaptığımız yardımlar ölçüğünde anlam kazanacak, bunun şuurundayız. Biz sevdiğimiz insanlar elimizi tuttuğunda iyileşiriz, zira bizde ilaç merhametten sonra gelir. Derin acılar yaşasak da umutlarımız diridir her daim.

Bu Ramazan'ın bir başka hususiyeti ise yaklaşan seçim ortamıdır. Hem cumhurbaşkanlığı hem de milletvekili seçim çalışmalarının bir kısmı Ramazan ve ardından bayrama gelecek. Kısaca, seçim çalışmaları da yıkıcı depremin gölgesinde geçecek görünüyor. Ramazan'ın hayrı ve bereketi, ülkenin kaderini belirleyecek seçimlere de yansın inşaAllah.



Prof. Dr.
Ahmet Emre
BİLGİLİ

Maneviyat ve kültür mevsimi: Ramazan

**On bir ayın
sultanı Ramazan,
manevi atmosferinin
yanı sıra çeşitli
etkinliklerle de
coşkusunu
hissettiriyor.
Seminerden fuara,
tiyatrodan söyleşiye
kadar birbirinden
farklı etkinliklerin
adresi olan
İstanbul'da Ramazan,
tarihte de 'ibadet ve
kültür mevsimi'
olarak anılıyordu.**

ON bir ay heyecanla beklenen Ramazan ayı geldi. Bu kutsal ayın maneviyatının en güzel şekilde hissedilmesi için İstanbul merkezli belediyeler ve çeşitli kurumlar farklı etkinlikleri programına aldı. İstanbul halkının gönül dünyasını zenginleştirmek, dayanışma bilincini artırmak için düzenlenen bu etkinlikler, 20. yüzyıl başlarında İstanbul'un yıllık kültürel faaliyetlerinin yüzde 70'ini oluşturuyordu. Üstelik Ramazan ayının kültür bereketi, salgın hastalık, savaş, deprem gibi zor zamanlarda bile devam ediyordu. İşte İstanbul Ramazan kültürüne dair kısa notlar:

HUZUR DERSLERİ

Ramazan ayının maneviyatının yaşanmasına vesile olan camilerdeki tefsir derslerinin temeli, huzur dersleri adı altında 1758 yılında atıldı. Saray kaynaklı olan huzur derslerinde Kuran-ı Kerim'den bazı ayetler tefsir edilerek, bunun üzerine sohbet edilirdi. Ramazan ayına özgü olan bu geleneğe bizzat padişah da katılırdı.

KÜLTÜREL ETKİNLİKLER

Bugün Ramazan ayının gönül dünyasına hitap eden çeşitli kültürel etkinliklerle karşılanması geleneği, 20. yüzyıl İstanbul'unda da vardı. Öyle ki, 1914 yılı kayıtlarına göre tiyatro etkinliklerinin yüzde 70'i Ramazan ayında gerçekleşiyordu. Etkinlik takvimlerinin yayınlandığı bir gazete olan İkdam'da 30 gün

Müzeler ücretsiz

İstanbul halkı bu yıl da Ramazan ayını kültürel etkinliklerle harmanlayarak idrak ediyor. Kültürel ortak etkileşim mekânlarının başında Beyazıt, Üsküdar, Eyüpsultan meydanları geliyor. Ayrıca İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı müzeler, Ramazan ayı boyunca ücretsiz olarak gezilebilecek.

boyunca 120 kültürel etkinlik ilanı paylaşılmıştı.

SİNEMA İLE TANIŞMA

Özellikle 20. yüzyılın başlarında Ramazan ayını kültürel etkinliklerle özdeşleştiren İstanbul'un sinema ile tanışması da tarih kayıtlarına göre Ramazan vesilesi ile oldu. 1897 yılının Ramazan ayında Sabah gazetesi Ramazan münasebeti ile duyurduğu etkinlik takvimine, Şehzadebaşı Direkleriarası 21-23 numaralı Osmanlı Tiyatrosu'nda gösterime girecek kısa sinema başlığını da eklemişti.

SAVAŞ DÖNEMİNDE

İstanbul, zor geçen yılların Ramazan aylarında da toplumsal manevi bütünlükten vazgeçmedi. Birinci Dünya Savaşı'nın hüküm sürdüğü 1914 yılı Ramazan ayında da 'Ramazan Esnasında Türk Ocağı'nın Muhasebe-i Tertibi' isimli etkinlik takvimi yayınlandı. Bu etkinlikler arasında 'halkı uyandırmak için cami ve medreselerin görevi konferansı', 'Eski İstanbul konferansı', 'Yeni şairler konferansı' gibi başlıklar yer alıyordu.

RAMAZAN SERGİLERİ

İstanbul'un Ramazan ayı kültüründe piyasalardaki Ramazan bereketi de dikkat çekiyordu. Öyle ki, 1855 yılında İstanbul'da Ramazan münasebeti ile bir sergi açılmıştı. 'Sergi-i Osmanîye'nin Küşadına Dair' isimli belge ile



6 fasıl 61 madde ile açıklanan sergide, tekstilden sanayi ürünlerine kadar farklı eşyaların sergileneceği duyuruluyordu.

YILDA İKİ AY ÇALIŞMA

İstanbul Ramazan kültürünün bir diğer önemli gastronomi ürünü olan güllaç da Türk mutfağına özgü bir ürün olarak literatürde yer alıyor. Su ve nişastanın kızgın ateşte pişmesi ile elde edilen kuru yufkaya güllaç yaprağı deniyor. Günümüzde de özellikle Ramazan ayında tüketilen güllaç tatlısının geçmişten bu yana rolü çok değişmedi. Evliya Çelebi Seyahatnamesi'ne göre 17. yüzyıl İstanbul'unda 40 güllaç esnafı bulunuyordu. Bunlar yılda iki ay çalışarak güllaç yaprağı ürettiyordu.



Ramazan pidesi

İstanbul Ramazan kültürünün önemli bir parçasını, bugün de Ramazan deyince ilk akla gelen gastronomi ürünlerinden güllaç ve Ramazan pidesi oluşturuyordu. Nan-ı aziz olarak adlandırılan ekmeğin değişik bir biçimde yapılışı ile elde edilen Ramazan pidesi, tarihi kayıtlara göre 15. yüzyılda bugünkü halini aldı. İstanbul'da ekmekçiler ayrı, pidediciler yani foddacılar ise ayrı mesleki standartlara sahipti.

6 kuruş fiyat

Osmanlı İstanbul'unda Ramazan mutfak kültürünün önemli kalemlerinin Ramazan öncesinde fiyatları sabitleyor ve ürünlerin bu fiyattan yukarı satılmasına müsaade edilmiyordu. 1832 senesinin Ramazan ayı نرخ fiyatlarına göre, güllacın 1 kıyyesi 6 kuruştan yukarı satılamayacaktı. Fiyatı sabitlenen ürünler arasında şeker, yumurta, nişasta, peynir, bal, nohut gibi ürünler de bulunuyordu.

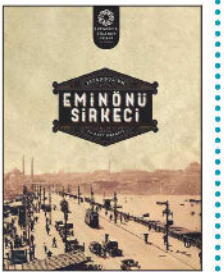
Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: ÜMİT ÇAKAR

Eminönü Sirkeci: İstanbul'un ticaret merkezi

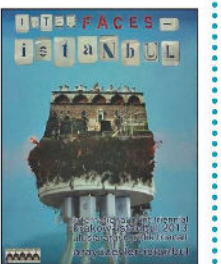
Dünyanın en büyük ticaret ve tarih merkezlerinden biri olan Eminönü-Sirkeci, her gün milyonlarca insanı misafir ediyor. Ve her gün milyonlarca farklı insana, farklı dünyalara ulaşabiliyor. Tarihi, sanatı ve yaşantısını ticaretiyle tüm dünyaya sergiliyor. Bu eserde de ticaretin merkezi olan bu semtin dünya ile ilişkisi ve geçmişten günümüze yaşananlar aktarılıyor. Eminönü ve Sirkeci semtleri özelinde ticaretin tarihsel gelişiminin incelendiği araştırmada, İstanbul'daki tarihi yapılar ve bölge zamanının Roma İmparatorluğu zamanından günümüze ulaşan öyküsü anlatılıyor. *İstanbul Ticaret Odası Yayınları, 2020*



Arayüzler-İstanbul

İstanbul, binlerce yıllık tarihiyle dünyanın merkezi olmuş, her daim sanat, tarih, edebiyat ve sosyolojik tüm olaylarda en önemli yer haline gelmiştir. Kitapta, sanatın ve tarihin birleşimi olan bu kentte gerçekleşen bir 'Arayüzler' bienaline ait eserler ve yazılar yer alıyor.

Kolektif
Mimar Sinan Güzel Sanatlar, 2013



Neler yapılmalı?

TUCSA Başkanı H. Yener Gür'eş, deprem bölgesine sevk edilen konteynerlerin atıl duruma düşmemesi ve ülkenin konteyner çöplüğüne dönmemesi için önerilerini şöyle sıraladı: "Bölgelerde konteyner park alanları oluşturularak bir sonraki afette kullanım için saklanabilir. Bunun için alan tahsis, organizasyon yapılması, personel istihdamı, konteyner deposunun hangi kuruluşun sorumluluğuna verileceğinin belirlenmesi gerekir. Özellikle şantiyelerde kullanılmak üzere ikinci el konteyner satışı yapılabilir. Ancak on binlerce konteynerin satılarak tüketilmesi mümkün olmayabilir. Bunun yanı sıra ihtiyacı olan kamu kurumlarına, belediyelere, okullara, STK'lara veya köy kooperatiflerine eğitim, depo veya satış alanı yapmak üzere tahsis edilebilir.

Konteyner yerine kalıcı olarak en az 50 yıl kullanılabilecek, gerektiğinde başka bir fonksiyon için başka bir bölgede de değerlendirilebilecek modüler yapı yapılması tercih edilebilir."

50 yıl ömrü var

Konteyner kullanımında SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK



KALICI KONTEYNER OKUL

"Kalıcı amaçla kullanılabilecek modüler yapılar, konteynerlerin yapım ve sevk süresi içinde yapılabilir" diyen Gür'eş, şöyle konuştu: "Modüler yapıların hazırlığı için geçen süre zarfında zemin betonu, su, atık su, kanalizasyon, elektrik, doğalgaz gibi altyapı hazırlıkları da yerel olarak hazırlanabilir. İnce inşaat işleri dahil tamamı fabrika ortamında imal edilen modüler yapılar, insan hatasını en aza indiriyor, şantiyede montaj işi sınırlı kalıyor. Bu yapıları farklı fonksiyonlarda kullanmak mümkün. Ayrıca mobilize olabiliyorlar. Örneğin konut olarak yapılan bir yapı, daha sonra başka bir mekânda yurt binası olarak veya benzer amaçlarla da kullanılabiliyor. 2006'da yaptığımız ve Milli Eğitim Bakanlığı'na teslim edilen Tefvik Seno Arda Anadolu Lisesi, kalıcı konteynerler için örnek teşkil edebilir."

YENİLENDİK!

Daha Hızlı
Daha Akıllı
Daha Dijital



Konteyner evler, deprem bölgesindeki barınma ihtiyacını hızlı bir şekilde karşılıyor. Ancak kalıcı konutlar bitince bu konteynerlerin atıl kalması söz konusu. Uzmanlar, konteynerlerin 50 yıllık ömrü olduğuna dikkat çekerek, kalıcı olarak modüler yapılara dönüştürülmesini öneriyor.

DEPREMLE birlikte en acil ihtiyaçların başında barınma alanları geldi. Kalıcı konutların inşasının en az 1 yıl sürecek olması konteyner ev (prefabrik yapı) ihtiyacını da arttırdı. Bölgede, içinde çarşıdan okula, eczaneden oyun parklarına kadar neredeyse tüm yaşam alanlarının bulunduğu konteyner kentlerin kurulmasıyla hayat normalleşmeye başladı. Konteyner evler, uzun ömürlü yapı sınıfında olduğu için ortalama 40 yıl güvenle kullanılıyor. Rüzgar, kar, yağmur, nem ve kullanma şekli gibi etkenler, yapının ömrünü etkileyebiliyor. Uzmanlar, standart bakımlarının yapılması halinde konteynerlerin ömrünün ilave olarak 10 yıl daha uzatılabileceğini belirtiyor.

İKLİME KARŞI DİRENÇLİ

Geçici barınma alanlarının asıl amacının, afetzedeleri derhal bir barınağa kavuşturmak olduğunu hatırlatan Türk Yapısal Çelik Derneği (TUCSA) Başkanı H. Yener Gür'eş, "Depremzedeler muhtemelen 6 ila 18 ay içinde kalıcı konutlara geçebilecek. Bu sürece kadar konteyner evler tercih edilmeli" dedi. Konteynerlerin çadırlara göre daha avantajlı olduğunu belirten Gür'eş, şu bilgiyi verdi: "Konteyner evler, mevcut ısı izolasyonu nedeniyle soğuk ve yağışlı iklim koşullarına karşı daha dirençli. Ancak, çelik cidarlı olması nedeniyle Güneydoğu Anadolu gibi yazları sıcak olan bölgelerde yaz aylarında barınılması zor hale gelebilir. Bunun yanı sıra şiddetli rüzgar ve fırtınadan etkilenmezler. Hırsızlıklara veya diğer emniyet ihlallerine karşı daha güvenli mekanlardır."

BİRÇOK AVANTAJI VAR

Konteynerlerin hacmi nedeniyle



taşınmasının zaman aldığına altını çizen Gür'eş, kullanım amacı sona erdiğinde de genellikle atıl kaldıklarını belirtti. Gür'eş, konteyner yapıların avantajlarını ise şöyle sıraladı:

■ Geçici barınakların kurulacağı yerler, her ne kadar mülki ve yerel idareler tarafından sel, çığ, yangın ve benzeri afet risklerinden uzakta seçilse de böyle bir durumda konteyner yapılar daha güvenli. Özellikle sıklıkla ihmal edilen, fakat ısınma (soba), mutfak (ocak) vb. nedenlerden kaynaklanan yangın konusunda daha emniyetliler. Bir birimde yangın çıktığı zaman sirayet ihtimali de daha az.

■ Konteynerler takozlar üzerine oturtulduğu takdirde şiddetli yağmurlardan etkilenmez veya etkilenmeleri çok az olur.

■ Konteynerlerde tuvalet, banyo ve mutfak imkânları daha rahat ve hijyenik bir şekilde sağlanabiliyor.

■ Bölgeye su, kanalizasyon, elektrik, doğalgaz gibi altyapı olanakları getirildiği takdirde, bu imkanlardan daha güvenli bir şekilde yararlanabilirler.

İthalat vergisi sıfırlandı, ihracatı yasaklandı

Konteyner ithalatında gümrük vergisi ve ilave gümrük vergisi, 31 Temmuz'a kadar sıfırlandı. Ayrıca konteyner ihracatının da yasaklanmasıyla yurt genelindeki üreticilerin tamamı konteyner evleri, deprem bölgesine gönderdi.