



SINIR ÖTESİ

e-ticarete yeni kurallar devrede

Avrupa Birliği, sınır ötesi e-ticarete değeri 22 Euro'yu geçmeyen gönderiler için uyguladığı KDV muafiyetini kaldırdı. Birleşik Krallık ise

daha önce 15 pounda kadar uyguladığı gümrük serbestlik limiti yerine yeni ithalat KDV sistemini getirdi.

Şeref Kılıçlı ● 8'de

MERSİS'TE GÜNCELLEME

HPKS kaydı için son gün 31 Aralık

Hamiline Pay Kayıt Sistemi'nin (HPKS) yürürlüğe girmesiyle yazılı pay senetlerinin artık MKK sistemine kaydedilmesi gerekiyor. Elinde pay senedi olanlar, 31 Aralık 2021'e kadar sisteme kayıt olacak. Kayıt ettirmeyenleri ise 5 bin TL para cezası ve hak mahrumiyeti bekliyor. *Barış Cabacı ● 5'te*

Yayıncılar Bakü fuarına hazırlanıyor

Yayın dünyası, 6-10 Ekim'de yapılacak 7. Uluslararası Bakü Kitap Fuarı'na hazırlanıyor. Fuarla Türkiye'den 20 yayınevi katılacak. *Müge Biber ● 13'te*



Sanayileşme İcra Komitesi'nin yerleşme icraatlarını bekliyoruz



İTO Başkanı Şekib Avdagiç; küresel ekonomide pandemi sonrasında bir yarış yaşanacağını belirterek, "Sanayimizin büyüyerek yoluna devam edebilmesi için Sanayileşme İcra Komitesi'nin yerleşme icraatlarını bekliyoruz" mesajı verdi.

DEVASA PROGRAMLAR

"Gelişmiş ülkeler, birbiri ardına devasa altyapı programları açıklıyor. Büyümenin dinamizmini ise altyapı yatırımlarındaki patlama oluşturacak" diyen Avdagiç, benzer durumun Türkiye'de de yaşanacağına işaret ederek, bu süreçte yerli üreticilerin tercih edilmesinin hayati olduğunu vurguladı.

YERLİ ÜRÜN TERCİHİ

Büyük ekonomilerin üretim yapılarını güçlendirmek için ciddi harcama planları yaptıklarını dile getiren Avdagiç, şöyle devam etti: "Artık bir belediye başkanının, örneğin 'yurt dışından araç alacağım' deme lüksü yok. Bizim vergilerimizle yurt dışındaki üretici desteklenmemeli, yurt dışındaki işçinin ücreti ödenmemeli." **10-11**



İSTANBUL TİCARET ODASI

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaklı

10 EYLÜL 2021 YIL: 63 SAYI: 3175

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

1 trilyon dolar için 5 teknolojik adım

Orta Vadeli Programa (OVP) göre, 2024 yılında milli gelir 1 trilyon dolara yükselecek. Bunun için yüksek teknolojili üretime yönelik yatırımlar çekilecek; kuantum, biyoteknoloji, genetik, nükleer ve yapay zeka araştırmaları desteklenecek.

CARİ AÇIK AZALACAK

Cumhuriyet'in 100'üncü yılında sanayi ve ihracata dayalı büyümeye yönelik politikaların vurgulandığı OVP'de ithalatla dışa bağımlılığı azaltacak tedbirlerin uygulanması ile hizmet gelirlerinin yükselmesi bekleniyor. Böylece cari işlemler açığının GSYH'ye oranı 2024 yılında yüzde 1'e inecek.

YEŞİL MUTABAKATA UYUM

OVP'de güçlü bir şekilde vurgulanan uluslararası yatırım çekme süreci, Yeşil Mutabakat Eylem Planı'nda yer alan hedef ve eylemlere göre şekillenecek. Yıllık ortalama yüzde 5.3 büyüme için hem yatırım teşviki hem Ar-Ge desteği yönündeki politikalar yürürlüğe konulacak ve çığır açıcı teknolojilere yönelik yeni Ar-Ge projeleri başlatılacak. **9'da**



Adem ORHUN

- 1 Kuantum
- 2 Yapay zeka
- 3 Biyoteknoloji
- 4 Genetik
- 5 Nükleer

OVP dönemi boyunca istihdamın yılda ortalama 1 milyon 170 bin kişi artması ve bu yıl 12.6 olarak hesaplanan işsizlik seviyesinin 2024 yılında yüzde 10.9 seviyesine inmesi bekleniyor.

Tercihli Ticaret Anlaşmaları ve Serbest Ticaret Anlaşmaları (STA) hizmet ticareti ve dijital ticareti kapsayacak şekilde güncellenecek.



İstanbul imalat sanayi geleceğe hazırlanıyor

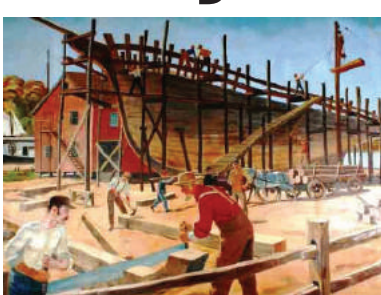
Pandemide büyümenin lokomotifini olan imalat sanayi temsilcileri, sektörün başarısını sürdürülebilir hale getirmek için sorunları ve çözüm önerilerini görüştü. İş insanlarının gündeminde, KDV, insan kaynağı temini ve yeşil sanayiye geçiş var. *Barış Cabacı ● 12'de*



'Mobilya sektörü milli meselemiz'

Geçtiğimiz yıl 3.5 milyar dolar ihracat gerçekleştiren mobilya sektörü, 2023 hedefi olan ihracatta ilk 5 ülke arasına girme yolunda ilerliyor. Sektör temsilcileri, "Mobilya milli mesele. Hedeflerimize daha çok tanıtım ile ulaşabiliriz" diyor. *Müge Biber ● 15'te*

Rus modernleşmesinde sanayi istihbaratı



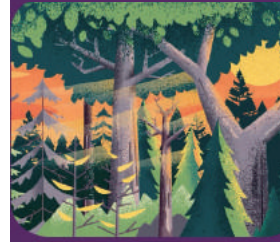
Türkiye'nin en eski yayımcısı olan İstanbul Ticaret Odası, 'Yeni Dünya Düzeninde Rusya Federasyonu' adlı kitabı okurların beğenisine sundu. Kuzey komşumuzun tarihi, kültürü ve ekonomisinin anlatıldığı kitapta, ülkesinin eksiklerini gidermek isteyen Rus Çarı I. Petro'nun, Avrupa'ya sanayi istihbaratı için yaptığı seyahat de yer alıyor. *Dilşah Keflioğlu ● 19*



Yazılıma yerli kütüphane

Teknopark İstanbul'daki firmalardan Günili Yazılım, Türkiye'nin ilk 2.5 eksen CAD/CAM CNC yazılım kütüphanesini geliştirdi. Makina yazılımları, robotik yazılımlar ve tıbbi cihaz yazılımları ile ithal ikamesi sağlayan firma, SAHA İstanbul kümelenmesinin dahil olduğu milli projelerde yer alıyor. *Soyhan Alpaslan ● 16*

Dünyaya masal dinletme girişimi



Kurt ile Kuzu Masalı

● 2'de

TİCARET'te yüz yüze dersler başlıyor

Üç yarıyılı uzaktan eğitimle geçiren İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencileri, yeni döneme 20 Eylül'de yüz yüze ders ile merhaba diyecek. Kayıtların devam ettiği üniversitede, yeni akademik dönemde öğretimin yüzde 60'ı yüz yüze, yüzde 40'ı ise uzaktan olacak. **14'te**

BTM, yeni girişimciler için müthiş fırsat

BTM ile nasıl tanıştınız?

MasalApp'i geliştirdiğimde, fikrimi kimlere anlatabilirim, girişimcilik ekosistemine nasıl

dahil olabilirim diye araştırırken, BTM ile karşılaştım. İyi ki de yollarımız keşişmiş. Gerek verilen eğitimler, gerekse diğer mentorluk

imkanları o kadar faydalı ki. Girişimcilik ekosistemini burada tanıyabiliyorsunuz. Özellikle yeni girişimciler için müthiş bir fırsat.



Bilgiyi
Ticarileştirme
Merkezi
girişimcilerinden
Ayça Kinden
Pişkin,
geliştirdiği
MasalApp
uygulamasıyla
masal, hikaye,
mit ve destanları
nesilden nesile
aktarmayı
hedefliyor. Çok
yakında
İngilizce
seçeneğinin de
aktifleşeceği
uygulama,
global
girişimlerden
biri olmaya aday.

MasalApp ile 7'den 70'e herkes masal dinleyecek

TUĞÇE ÖZKUŞ

GENÇ bir kadın girişimci olan Ayça Kinden Pişkin, MasalApp ile hem çocukların hem de yetişkinlerin hayal gücünü canlandırmayı amaçlıyor. Masal, hikaye, mit ve destanları teknoloji yardımıyla nesilden nesile aktarmayı planlayan Pişkin'in hedefi, hem yerel hem de global pazarda, "Hikaye veya masal dinlemek istiyorum" denildiğinde akla gelen ilk uygulama olmak. MasalApp ile Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimcileri arasında yer alan Ayça Kinden Pişkin, girişimcilik serüvenini ve hedeflerini İstanbul Ticaret'e anlattı.

HAYAL GÜCÜMÜZ TAZELENİYOR

Kendinizden ve girişiminizden bahseder misiniz?

28 yaşındayım. Yaklaşık 6 yıllık kurumsal iş hayatından sonra öğrendiğim güzel bilgileri ceplerime doldurarak kendi işimi kurmaya karar verdim. Pandemi sürecinde yolum masallarla keşişti. Masal terapistliği ve hikaye anlatıcılığı eğitimleri almaya başladım. Hikayelerin ve masalların insanları nasıl etkilediğine şahit oldum. Böyle bir dönemde masallarla bir nebze bile olsa insan psikolojisine iyi gelmeyi hedefledim. MasalApp fikrine inanan iki arkadaşım daha, yolda bana katıldı ve çok güzel bir ekip olduk. Her masal, her hikaye aslında bize farkındalık sağlayacak bir şeyler anlatıyor. Hayal kurmayı unuttuğumuz bu günlerde masallar, hem hayal gücümüzü hem de inancımızı tazeliyor. MasalApp de böyle doğdu. MasalApp'te hem yetişkinler hem de çocuklar için masallar, hikayeler, mitler, destanlar gibi kısa ve sesli içerikler bulunuyor. Kategorize edilmiş içerikler sayesinde arama motorlarındaki karmaşadan sizi kurtarıyor. Böylelikle hem size hem de çocuğunuza uygun temiz içeriği gönül rahatlığı ile dinleyebiliyorsunuz.

HEM ÇOCUKLAR HEM YETİŞKİNLER

Hedef kitleniz kimlerden oluşuyor?

Hedef kitlemiz, 2-8 yaş arası çocuğu olan ebeveynler ve 25-45 yaş arası çalışan, günün yorgunluğuyla baş etmeye çalışan yetişkinler.

'MASALIMI BUL' ÖZELLİĞİ

Uygulamada hangi özellikler bulunuyor?

Uygulamada kategorize edilmiş içerikler bulunuyor. Kendi ruh halinize göre dinlemek istediğiniz masal veya hikayeyi seçebiliyorsunuz. İsterseniz beğendiklerinizi favorilerinize ekleyerek, kendi masal listenizi de oluşturabiliyorsunuz. Çocuklar kategorisi ayrı olduğu için yetişkinler de kendilerine uygun masalları kolaylıkla bulabiliyorlar. Uygulamadaki en sevdiğim özellik ise 'masalımı bul' özelliği. Burada



İngilizce masallar yolda

Yurt dışına açılmayı düşünüyor musunuz?

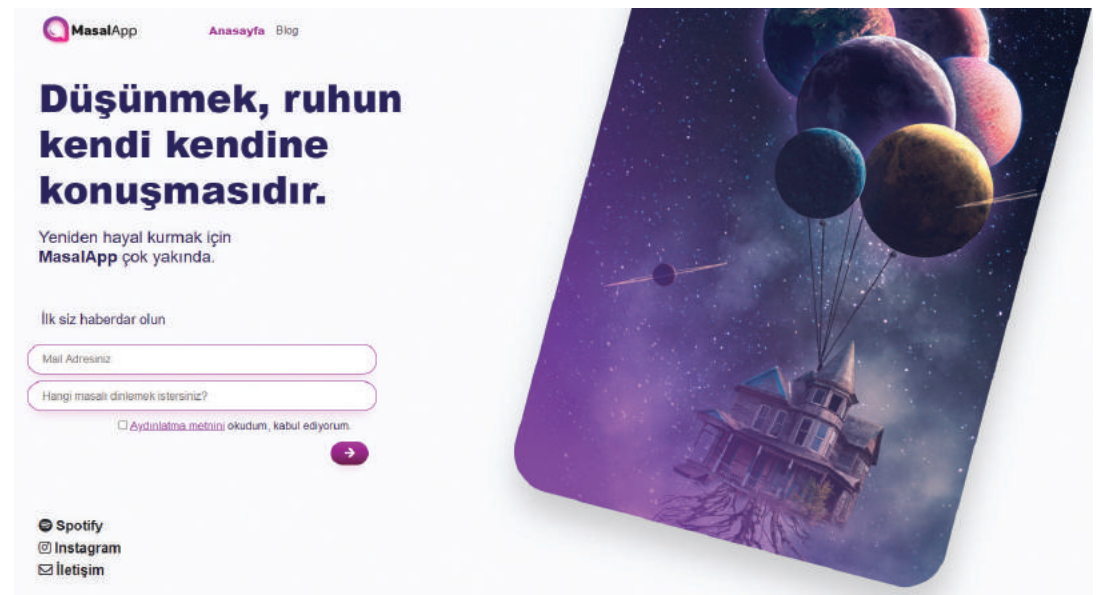
Evet, en büyük isteklerimizden biri de globale açılmak. Çok yakında İngilizce masalları da seslendirmeye başlayacağız. Hem yerelde hem de global pazarda, "Hikaye veya masal dinlemek istiyorum", "Kafamı yormayacak, beni rahatlatacak kısa içerik dinlemek istiyorum" denildiğinde, akla gelen ilk uygulama olmak istiyoruz. Hem çocuk hem yetişkin kategorilerimiz ayrı olduğu için çocuk kategorisinde de ailelerin güvendiği, çocukların hayal gücünü canlandırmak için çocuklara masallar dinlettiği bir uygulama olmayı hedefliyoruz.

minik bir oyunlaştırma yapmak istedik. Masalımı bul'a tıkladığınızda ihtiyacınız olan masalın sizi bulduğuna inanıyoruz.

NESİLDEN NESİLE AKTARILMALI

Hedefleriniz neler?

Masal ve hikaye denince, ilk akla gelen uygulama olmak istiyoruz. Çünkü bizim ilgilendiğimiz alan çok belli. Sadece masal, hikaye, mit, destan gibi içerikler. Bu nedenle farklı içerikler ekleyerek karmaşaya izin vermek istemiyoruz. Bununla birlikte insanların MasalApp'te vakit geçirirken, gerçekten iyi hissetmelerini istiyoruz. Örneğin, iş yerinden yeni çıkmış, trafiğe takılmış bir yetişkinin, tatlı bir Keloğlan masalı dinleyerek biraz hayal gücüyle oyun oynaması, sonra da kendini iyi hissetmesi bizim için paha biçilmez olur. Masal, hikaye, mit ve destanları, teknoloji yardımıyla, modern koşullarda kulaktan kulağa, nesilden nesile aktarmaya devam etmek ise en büyük hedeflerimizden biri.



Girişimcilere destek çok

Türkiye'de girişimciliği nasıl değerlendiriyorsunuz?

Başarılı girişimcilerde gözlemlediğim en önemli özellikler, çalışkanlık ve pes etmemek. Çünkü çok fazla sorunla karşılaşabiliyorsunuz ve hevesiniz kırılabilir. Girişimcilik, hem maddi

hem manevi olarak sizi zorlayabiliyor. Ama pes etmiyorsanız ve fikrinize gerçekten güveniyorsanız bir yerlere gelebiliyorsunuz. Tabii fikre de çok aşık olmamak lazım. Bazen olmuyorsa fikri değiştirmek de bir çözüm olabilir. Türkiye'de

girişimcilik son dönemde çok destekleniyor. Bu da bizi oldukça iyi hissettiriyor. Özellikle mentorluk yapmak isteyen ve bize yardımcı olmaya çalışan çok fazla değerli insan var. Bence bu çok kıymetli; çünkü bu yolda en çok ihtiyacınız olan şey mentorluk.

Light + Building 2022

Frankfurt / Almanya
13 - 18 Mart 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DEKORATİF AYDINLATMA VE AKILLI BİNA TEKNOLOJİLERİ LIGHT + BUILDING FUARI'NDA YERİNİ ALIYOR

LIGHT + BUILDING 2022

- Dünyanın lider aydınlatma ve yapı teknolojileri fuarı
- 55 ülkeden 2717 katılımcı
- 117 ülkeden 220.864 ziyaretçi
- 10 ayrı ihtisas salonunda yaklaşık 260.000 m2 sergileme alanı
- Dekoratif Aydınlatma ve Akıllı Bina Teknolojileri ihtisas alanlarında Türkiye milli katılımı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 5.760 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönülcü / Gülin Gürsoy / Sibel Tayanc

Tel : 0212 455 61 19 / 455 61 17 / 455 61 11
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / gulin.gursoy@ito.org.tr / sibel.tayanc@ito.org.tr
GSM : 0530 931 31 08 / 0530 151 42 33 / 0530 664 86 18

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [v](#) [f](#) [@](#) [/itokurumsal](#)



İthalatta peşin ödemeye dikkat

EMTİA fiyatlarında yaşanan artışlar ve tedarik süreçlerindeki sıkıntılar, dolandırıcılık vakalarının artmasına sebep oldu. Son dönemde birçok Türk firmasının hammadde veya ara mamulleri piyasa ortalamasının oldukça altında fiyat taahhüdü ile Çinli firmalardan almak isterken, peşin/avans ödeme yaptığı ve dolandırıldığı bildirildi.

Son olarak ismi kayıtlı Çinli bir firmanın Türk firmasını benzer şekilde dolandırdığı belirtildi. Diğer Türk firmalarının da Pekin Büyükelçiliği Ticaret Müşavirliği ile irtibata geçmeden benzeri şekilde alım yapma ihtimali olduğu için yeni mağduriyetler yaşanmaması yönünde uyarıda bulunuldu.

Teknoloji yatırımları için 19. serbest bölge

TÜRKİYE'nin 19'uncu serbest bölgesi, İzmir'in Bergama ilçesinde kurulacak. Bergama'da Batı Anadolu Serbest Bölgesi'nin kurulmasına ilişkin Cumhurbaşkanlığı Kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı. Karara göre Batı Anadolu Serbest Bölgesi'ni kurup işletmek üzere BASBAŞ Batı Anadolu Serbest Bölgesi Kurucu ve İşleticisi A.Ş., 30 yıl süreyle yetkili ilan edildi. Ticaret Bakanı Mehmet Muş, konuyla ilgili açıklamasında, "Çandarlı Limanı'na 20 kilometre mesafede bulunan Batı Anadolu Serbest Bölgesi'nin 4 milyar dolar ticaret hacmine ulaşarak yaklaşık 20 bin kişiye istihdam sağlamasını hedefliyoruz" dedi.

Bölgede 2021 sonuna kadar gerekli tüm prosedürlerin tamamlanacağı, 2022 başından itibaren bölgenin yatırımcılar için hazırlanacağı bildirildi. Bu bölgede, bilgi ve teknoloji içeren, yüksek katma değerli ürünler üreten yatırımcılara yer verileceği belirtildi.

Yangın ve sel mağdurlarına yardım kampanyası uzatıldı

TÜRKİYE'nin çeşitli bölgelerinde yaşanan orman yangınları ve sel felaketi nedeniyle başlatılan yardım kampanyasının süresi bir ay uzatıldı. Doğal hayatı, vatandaşları ve ticareti son derece olumsuz etkileyen bu afetlerin oluşturduğu tahribatın giderilmesine katkı sağlamak için Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) tarafından, Oda ve Borsalar ile üyelerini kapsayacak şekilde ülke genelinde nakdi yardımlar için resmi izinler alınmıştı.

YOĞUN İLGI

Kampanyaya gösterilen



yoğun ilgi üzerine Ankara Valiliği, kampanya süresini 1 Ekim 2021 tarihinde son bulacak şekilde 1 ay uzattı. Söz konusu kampanyaya, tüm Oda ve Borsa üyeleri katılabilir.

Diğer taraftan, kurumlar vergisi mükelleflerinin 13 Ağustos 2021 tarihli Resmi

Gazete'de yayımlanan yardım kampanyasına yaptıkları bağışların 'kurum kazancının tespitinde indirim konusu yapılabileceği' bildirildi. Bu sebeple tüzel kişilerin göndereceği yardım için dekonta mümkün olduğunca adres ve telefon numaralarını eklemeleri gerektiği belirtildi.

TOBB yangın felaketi yardım hesapları:

1. TÜRKİYE İŞ BANKASI A.Ş. TOBB ŞUBESİ
Türk Lirası: TR58 0006 4000 0014 3750 0475 30
Dolar: TR98 0006 4000 0024 3750 0515 58
Avro: TR87 0006 4000 0024 3750 0515 62

2. TC ZİRAAT BANKASI A.Ş. AKAY ŞUBESİ
Türk Lirası: TR39 0001 0007 6005 9943 5042 69
Dolar: TR12 0001 0007 6005 9943 5042 70
Avro: TR82 0001 0007 6005 9943 5042 71

3. HALK BANKASI ÇUKURAMBAR TİCARİ ŞUBESİ
Türk Lirası: TR58 0001 2001 3110 0016 1000 29
Dolar: TR03 0001 2001 3110 0058 1002 73
Avro: TR73 0001 2001 3110 0058 1002 74

4. VAKIFLAR BANKASI ANKARA MERKEZ ŞUBESİ
Türk Lirası: TR12 0001 5001 5800 7313 4908 78
Dolar: TR87 0001 5001 5804 8019 7598 15
Avro: TR61 0001 5001 5804 8019 7597 98

Akaryakıtta, yetkili otomasyon şartı

Akaryakıt bayileri ve dağıtıcı lisans sahipleri 1 Ocak'tan itibaren sadece EPDK tarafından yetki belgesi verilen ve ehil olan otomasyon firmalarıyla çalışabilecek.

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), bayi denetim sistemine ilişkin yeni düzenlemeleri duyurdu. Denetim sistemi kurulması ve uygulanması için tüzel kişilerin yetkilendirilmesinde aranacak idari, mali ve teknik koşullar ile otomasyon şirketleri ve dağıtıcı lisansı sahiplerinin hak ve yükümlülükleri, kurul kararıyla belirlendi.

Bu kararla otomasyon firmalarının yeterli sayıda personelle en kaliteli şekilde hizmet vermesi amaçlanırken, yetki belgesi bulunmayan ve ehil olmayan otomasyon firmalarının piyasayı olumsuz etkileyecek faaliyetlerde bulunmaları engellenecek. Otomasyon sistemi uygun olmayan bayilere akaryakıt ikmali yapılamayacak.

HASSASIYET UYARISI

EPDK Başkanı Mustafa Yılmaz, yaklaşık 52 dağıtıcı ve 13 bin bayilik lisans sahibinin



otomasyon sistemlerine ilişkin süreci en kısa zamanda tamamlaması gerektiğini söyledi. Yılmaz, şunları kaydetti: "Dağıtıcı lisansı sahipleri, bayi denetim sisteminin kurulmadığı veya kurduğu sistem düzenlemelerimize uygun

olmayan bayilere akaryakıt ikmali yapamayacak. Bu durumdaki tüketicilerimizin de olumsuz etkilenmemesi için ilgili sektör temsilcilerimizden gereken hassasiyeti göstermelerini ve üzerlerine düşeni yapmalarını bekliyoruz" diye konuştu.



Sağlık uygulama tebliği değişti

SOSYAL Güvenlik Kurumu (SGK) Başkanlığı'nın 'Sosyal Güvenlik Kurumu Sağlık Uygulama Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ' ile 'Sağlık Hizmetleri Fiyatlandırma Komisyonu Kararı', Resmi Gazete'nin 8 Eylül'deki mükerrer sayısında yayımlandı. Buna göre, SGK Sağlık Uygulama Tebliği (SUT) eki 'Bedeli Ödenecek İlaçlar Listesi'nde kayıtlı 52 ilaç, geri ödeme kapsamından çıkarıldı.

Eş değer ilaçlara ödenecek bedellerin belirlenmesinde uygulanan taban birim fiyat uygulaması yüzde 10'dan yüzde 5'e düşürüldü.

Öte yandan, tebliğdeki değişikliklerle ortodontik diş tedavileri ile yüzde 40 ve üzerinde engelli kişiler hariç, özel sağlık hizmeti sunucuları ile kurumla sözleşmesi olmayan resmi sağlık hizmeti sunucularındaki diş ünitelerinde yapılan ağız ve diş sağlığına ilişkin tedaviler, kurumca ödenmeyecek.

Sağlık Uygulama Tebliği'nin 4.4 numaralı maddesinde de çeşitli düzenlemeler yapıldı, depoya satışta iskontalar ilan edildi.

Hububat ithalatına gümrük ayarlaması



SALGIN sebebiyle hububat ve bakliyat fiyatlarında yaşanan artışın önüne geçilebilmesi ve spekülatif fiyat hareketlerine meydan verilmemesi için gümrük vergisi alınmayacak. Yayımlanan karara göre, buğday, arpa, mısır, çavdar, yulaf ile kırmızı mercimek, yeşil mercimek ve nohut için uygulanan gümrük vergisi oranları, 1 Ocak 2022'ye kadar yüzde 0 oldu.

KAHVE İTHALATI

Öte yandan, ithal kahveyle ilgili oranlar da değiştirildi. Kavrulmamış (çiğ) kahvenin gümrük vergisi oranı yüzde 13'ten yüzde 8'e indirildi. Bu oran, en az gelişmiş ülkelerden (EAGÜ) ithalatta ise yüzde 6 olarak belirlendi. Türkiye'nin STA partnerlerinden bazılarında (Malezya, Venezuela, Gürcistan, Bosna Hersek ve Güney Kore) bu ürünlerde gümrük vergisinin sıfır olacağı kaydedildi.

Polyester elyaf ithalatında önlem kısmen askıya alındı

TİCARET Bakanlığı tarafından hazırlanan İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesine İlişkin Tebliğ yayımlandı. Tebliğe Çin, Tayvan, Endonezya, Güney Kore, Hindistan ve Tayland menşeli 'poliesterden sentetik devamsız lifler (polyester elyaf)' ithalatında dampedinge karşı kesin önlemlerin kısmen askıya alınmasına ilişkin esaslar düzenlendi. Buna göre, dampedinge karşı önlemlerin, polyester elyaf ithalatında korunuma önlemi kadar olan kısmının, bu tedbir yürürlükte kaldığı sürece askıya alınmasına karar verildi. Tebliğ, 23 Eylül 2021'de yürürlüğe girecek.



QR KODLA BİZE BAĞLANIN
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarıңызda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/03frm09.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.

uyumsoft®

e-Fatura Zorunluluk Değil, Konfordur!

Faturalarınızı Elektronik Ortamda Hızlı ve Sorunsuz Göndermek İçin Buradayız!

25 Yıllık Tecrübe

7/24 Destek

e-Fatura

%100 Memnun Müşteri

Mekan Bağımsız Çalışma

(0212) 467 33 33
www.uyumsoft.com

LNG’de yüksek fiyat ithalatı düşürdü

Türkiye’nin doğalgaz ithalatı yılın ilk yarısında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 35 artarken, LNG (sıvılaştırılmış doğalgaz) ithalatı yüzde 41.3 azaldı. Söz konusu düşüşte, küresel piyasalarda LNG fiyatlarının rekor seviyeye ulaşması etkili oldu.

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumu verilerine göre, Türkiye’nin yılın ilk yarısında gerçekleştirdiği 30.3 milyar metreküp doğalgaz ithalatının yüzde 20’sini (6 milyar metreküp) LNG ithalatı oluşturdu. Geçen yılın ilk yarısında gerçekleştirilen yaklaşık 22.5 milyar metreküplük doğalgaz ithalatının yüzde 45.7’sini (10.3 milyar metreküp) LNG ithalatı oluşturmuştu. Türkiye’nin doğalgaz ithalatı ocak-haziran döneminde, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 35 artarken, LNG ithalatı ise yüzde 41.3 azaldı.

YARISI CEZAYİR’DEN

Uzun vadeli kontratlar ve spot kargolar yoluyla LNG ithal eden Türkiye, bu dönemdeki LNG ithalatının yarısını (3.1 milyar metreküp) uzun vadeli LNG kontratının bulunduğu Cezayir’den yaptı. ABD’den yapılan ithalat geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 11.5 düşüşle 1.8 milyar metreküp oldu. Yılın ilk yarısındaki LNG ithalatının kalan kısmı ise Nijerya’dan gerçekleştirildi. Türkiye’nin en fazla LNG aldığı ülkelerden Katar’dan bu yıl ithalat yapılmadı.

FİYATI YÜKSELTEN SEBEPLER

İzmir Gaz Yönetim Kurulu Üyesi Ali Arif



Aktürk, yaptığı açıklamada, geçen yıl petrol fiyatlarının çok düşük olduğunu, bunun doğalgaz ve LNG fiyatlarına yansıdığını söyledi. Boru Hatları ile Petrol Taşıma A.Ş.’nin (BOTAŞ) düşük fiyatlardan faydalanmak için geçen yıl ciddi miktarda LNG alımı yaptığını aktaran Aktürk, şunları kaydetti: “Türkiye’nin yılın ilk yarısındaki LNG ithalatının büyük ölçüde düşmesi, küresel piyasalardaki LNG fiyatlarındaki rekor artışlardan kaynaklandı. Geçen yıl küresel piyasalarda LNG fiyatları milyon BTU başına 4.5-5 dolar seviyesindeydi. Bu yıl fiyatlar 13-14 dolara yükseldi. Bunun en ideal, hem üretimi hem de pazarı

sarsmayacak şekilde milyon BTU başına 7-9 dolar aralığıdır. Bu yıl fiyatlar o kadar yüksek ki, geçen yıl zarar yazan petrol şirketleri bilançolarını düzeltti. Petrol fiyatındaki yükseliş, artan karbon fiyatlarının gaz fiyatlarını direkt etkilemesi, aşırı sıcaklar nedeniyle Avrupa’da gaz talebinin artması ve salgından toparlanmayla tüketimin büyümesi küresel piyasalarda LNG fiyatlarının artmasında en önemli etkenler oldu.”

Fiyatların yükselmesinin yeni projelerin başlamasını sağlayabileceğine işaret eden Aktürk, devam eden süreçte de piyasalarda arz fazlası görülebileceğini sözlerine ekledi.



Kuzey Akım-2’de hedef 2021 bitmeden faal olmak

RUS doğalgazını Baltık Denizi üzerinden Almanya’ya taşıyacak Kuzey Akım-2 doğalgaz boru hattı projesinde, son borunun kaynaklanması tamamlandı. Kuzey Akım-2 doğalgaz boru hattının operatör şirketi Alman Nord Stream 2 AG’den yapılan açıklamada, proje kapsamında görev yapan Fortuna Gemisi’nin son borunun kaynaklama işini Baltık Denizi’nde tamamladığı belirtildi. Sonraki aşamada Almanya’dan gelecek boru hattı uzantısının Danimarka tarafından gelecek hatla birleştirileceği bilgisine yer verilen açıklamada, “Ardından, boru hattının bu yıl bitmeden faaliyete alınması hedefiyle gerekli çalışmalar yapılacaktır” ifadesine yer verildi.

Alüminyum fiyatlarına Gine etkisi

ALÜMİNYUM üretiminde kullanılan boksit elementinin Çin’le birlikte en büyük tedarikçisi olan Gine’de gerçekleşen darbe, alüminyum fiyatlarını Londra Metal Borsası’nda son 10 yılın en yüksek seviyesine çıkardı. Siyasi istikrarsızlık, küresel tedarik zincirinde büyük önemi olan boksit sevkiyatlarının aksama olasılığını artırdı. Alüminyum fiyatları, pandemi sonrası küresel talebin artmasıyla yılbaşından bu yana yüzde 40, son bir yılda ise yüzde 70 oranında arttı. En büyük alüminyum üreticisi olan Çin’in karbon emisyonunu dizginleme hedefleri ve Çin’deki üreticilerin mevsimsel elektrik darlığı döneminde üretimi sürdürmekte güçlük çekmeleri, fiyatlardaki yükselişe katkıda bulunmuştu.



Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

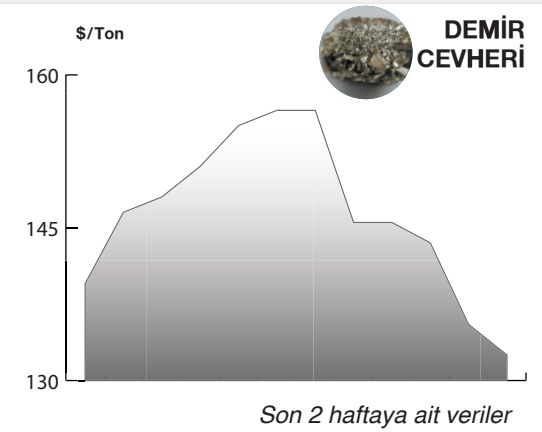
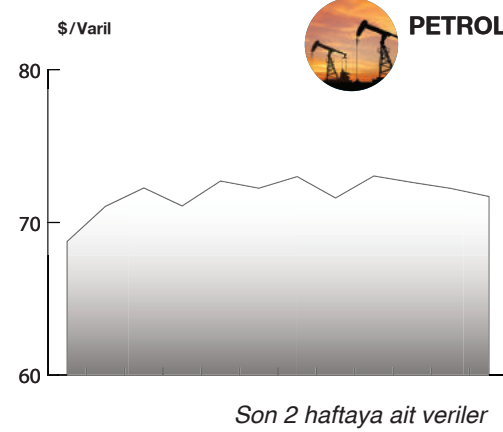
Uluslararası emtia piyasaları



		Güncel	Haftalık	Yıllık
		Değişim %		
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	71.69	-1.8	70.7
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	4.57	4.3	90.4
	Doğalgaz (\$/1000 m³)	161.7		
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle			
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	177.2	3.0	265.4
METALLER	Altın (\$/Ons)	1.793	-1.2	-7.0
	Gümüş (\$/Ons)	24.32	1.9	-8.4
	Platin (\$/Ons)	1.002	-1.6	10.0
	Bakır (\$/Ton)	9.330	-2.1	37.4
	Alüminyum (\$/Ton)	2.756	1.7	53.5
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	813	3.2	44.6
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	136.5	-12.8	7.9
	Kurşun (\$/Ton)	2.373	-0.5	21.0
	Kalay (\$/Ton)	33.246	-4.4	83.2
	Çinko (\$/Ton)	3.008	0.4	22.5
Nikel (\$/Ton)	19.636	0.6	29.3	
TARIM ÜRÜNLERİ	Buğday (\$/Ton)	238	-4.3	26.8
	Mısır (\$/Bushel)	5.09	-4.0	45.0
	Mısır (\$/Ton)	208		
	Pamuk (\$/Lb)	0.96	2.1	52.4
	Kakao (GBP/Ton)	1.769	2.8	0.6
	Kahve (\$/Lb)	1.91	-1.0	43.6
	Kahve (\$/Ton)	4.211		
	Şeker (\$/lb)	0.2	0.0	66.7
	Şeker (\$/Ton)	441		
	Kereste (\$/m³)	220	7.1	-40.8
	Palmiye Yağı (\$/Ton)	1.048	1.2	48.1
	Baltık Kuru Yük Endeksi	3.618	-12.4	163.1

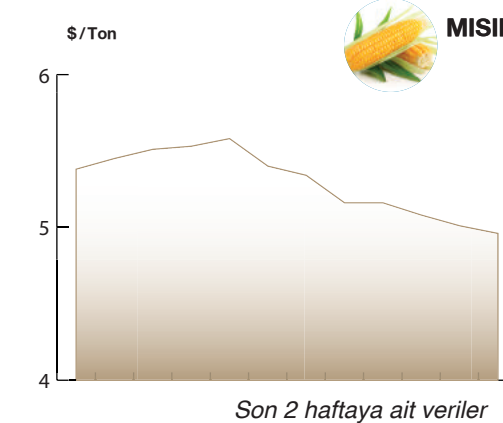
Veriler, 8 Eylül 2021 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Endişeler artıyor

Asya’da artan Covid vakaları, petrol fiyatlarında aşağı yönlü baskı yapmaya başladı. Nitekim Suudi Arabistan, Asya ülkelerine sattığı petrol fiyatında ekim ayı için 1 dolarlık indirim yaptı. Petrol fiyatlarına baskı yapan diğer bir gelişme ise ABD ekonomisine ilişkin büyüme tahminlerinin aşağı yönlü revize edilmesi oldu. Goldman Sachs, 2021 büyüme tahminini yüzde 6’den yüzde 5.7’ye indirdi. İda kasırgası nedeniyle Meksika’da halen 79 üretim platformu üretim dışı.

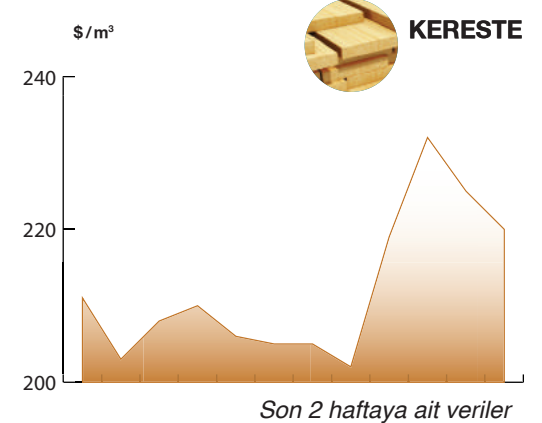


Baskı altında

Mısır fiyatları, hayvan yemi talebindeki düşüş, ABD’de olumlu hava şartları ve İda kasırgası nedeniyle ihracatın sekteye uğraması sonucu, geçen haftaki yüzde 4 kayıp ile sene başındaki fiyatına geri döndü. Japonya’nın hayvan yemi olarak mısır kullanımı, haziran ayında bir önceki yıla göre yüzde 47.5 düştü. Çin’in mısır ithalatının 2020-21 ve 2021-22 için 26 milyon ton olması bekleniyor. Ancak yorumlar, bu tahminlerin tutmayacağı ve mısır fiyatlarına baskı yapacağı yönünde.

Yön tekrar aşağı

Demir cevheri, 140 dolardan gelen tepki alımları sonrası yönünü aşağı çevirdi ve haftayı 136.5 dolardan kapattı. Çin’in bu yılki çelik üretimini 2020 yılı seviyesinde tutma kararı kapsamında, yedi eyalete ilave olarak Handan eyaletinin de üretimi azaltması, demir cevheri fiyatlarına düşüş getirdi. Çin’in ağustos ayında Brezilya ve Avustralya’dan aldığı cevherin 20 milyar dolara ulaşması ve bir önceki aya göre yüzde 10 artış göstermesine rağmen mevcut fiyat seviyeleri ise dikkat çekici.



Tepki hareketi

Kereste fiyatları, 220 dolara kadar çıktı ve haftayı yüzde 7 prim ile kapattı. İda kasırgasının yarattığı ulaşım problemleri, özellikle ABD ve Kanada’da kereste üreticilerinin ani olarak düşen fiyatlarla tepki olarak üretimi kısma yoluna gitmeleri, bu seviyelerden bir miktar destek bulmasına neden oluyor. Ayrıca işleme tesislerinin ellerindeki yüksek fiyatlı tomruk nedeniyle fiyat düşüşüne direnmeleri de piyasaya ürün girmesine engel oluyor.

MERSİS'TE GÜNCELLEME Şirket siciline güven rötüşü

BARIŞ CABACI

TÜRKİYE’de toplam 2 milyon 47 bin 98 ticari işletme bulunuyor. Bunların kayıtları ise 11 yıldır elektronik ortamda tutuluyor. 2010 yılından beri devrede olan ve 1 milyon 488 bin kullanıcısı bulunan Merkezi Sicil Kayıt Sistemi (MERSİS), 2017 ve 2020’deki güncellemelerle daha sade ve kolay kullanılır hale geldi. Ayrıca kayıtlı bir sistemin ticari süreçlere dahil olması için 2020 yılının son ayında Resmi Gazete’de yayımlanan ve Nisan 2021’de devreye giren Hamiline Pay Kayıt Sistemi (HPKS) zorunlu hale geldi. Böylece kayıt dışılığın önüne geçilecek.

İTO’NUN GÜNDEMİNDE

İstanbul Ticaret Odası (İTO), Ticaret Sicili ve MERSİS’te yapılan son güncellemelere ilişkin bölümlerden oluşacak webinar serisinin ilkini düzenledi. Toplantı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş’ın açılış konuşmasıyla başladı.

VERİMLİ VE GÜVENLİ

Dijitalleşmenin firmalar için nasıl zorunlu hale geldiyse, kamu için de iş süreçlerini hızlandırmak ve dataları daha güvenli saklamak için önemli olduğunu vurgulayan Taş, “MERSİS ile bu sürecin daha güvenli ve daha verimli bir çözüm olacağını gördük. Kitle imha silahlarının önlenmesi için yapılan bu düzenlemenin, ülke huzuru ve dünya barışı için örnek teşkil etmesi gerekiyor” dedi.

YÜZDE 30’U İTO ÜYESİ

Seminerin moderatörlüğünü yapan İTO Meclis Üyesi Noman Sağ, 6102 sayılı TTK’nın ticaret için yeni bir başlangıç olduğunu söyledi. Sağ, şöyle konuştu: “55 yıllık bir sistem son bularak yeni bir sayfa açıldı. Biz her gün bu sistemi bir oyuncak gibi kurcalamalıyız. Her dakika öğrenmeye açık olmamız gerekiyor. Burada artık işlemlerimizi en hızlı şekilde halledeceğiz. Ayrıca, bu sistemdeki kullanıcıların yüzde 30’unu İTO üyeleri oluşturuyor.”

BİLGİ HAVUZU

Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Can Balak, elektronik ortamda tutulan kayıtlar ile hem data havuzunun sağlanacağını hem iş yapma kolaylığının artacağını belirtti. Balak, sistemin işleyişi hakkında şu



Pay senedi kayıt aşamaları

- Kayıtlar elektronik ortamda oluşturulur. HPKS giriş linki: <https://hpks.mkk.com.tr>
- MERSİS sisteminde kayıtlı olan firma temsilcileri tarafından HPKS’de kayıtlar oluşturulur.
- Temsilciler e-Devlet sistemi üzerinden şifreleri ile giriş yapar.
- Firma temsilcisinin kimlik bilgisi ile MERSİS’teki firma temsilci bilgileri kontrol edilir.
- Firmaların hamiline pay bilgisi MERSİS’te kayıtlı değilse HPKS’ye giriş yapılamaz. Hamiline pay bilgisi güncel değilse firmalar, Ticaret Sicil Müdürlüğü’ne başvurarak güncel hamiline pay bilgilerini MERSİS’e kaydettirmeli.
- İlgili dosyalar, ‘Pay Bildirimi’ sekmesi altından dosya yükleyerek ibaresine taşınarak yüklenir.

bilgileri paylaştı: “Hamiline yazılı pay senedi bastırılmadan önce, senede ilişkin bazı bilgiler ile hamiline yazılı pay sahibinin kimliğine dair bilgiler MKK’ya bildirilerek HPKS’ye kaydedilecek. Bu kayıtlar birlikte HPKS hamiline yazılı pay senedi, firmayla ve senedin malikiyle eşlenerek bir numara altında sahibin adına işlenecek. Bu bildirim sonrasında firma yetkilileri, kararın tescil ve ilan için ticaret sicili müdürlüğüne başvuracak.”

PAY SENEDİ OLAN NE YAPACAK?

Elinde hamiline yazılı pay senedi olanların ise 31 Aralık 2021 tarihine kadar bu senetleri HPKS’ye kaydettirmeleri gerektiğini vurgulayan Balak, “Firma yönetim kurulunun, gerekli kontrolleri yaptıktan sonra, senedi ve sahibinin bilgilerini kaydettirmeden önce MKK’ya bildirim yapması gerekir. Böylelikle firma ortaklarında her adım kayıt altına alınmış olacak. Payı devreden ve devir alan tarafın gerekli belgeleri vermemesi ve sisteme kaydedilmemesi durumunda firma yetkilisi 5 bin TL ceza yanı sıra hukuki yaptırımlar ve hak mahrumiyetleriyle karşı karşıya kalacak” diye konuştu.



Macaristan tarafından 2021 yılı için Türk taşımacılara 1000 ikili ve 5 bin transit geçiş belgesi verilirken 2022 yılı transit geçiş belgesi de 130 bine yükseltildi.

TIR’lara Avrupa için transit geçiş belgesi

Türk-Macar Kara Ulaştırması Karma Komisyon (KUKK) Toplantısı, 8-9 Eylül’de video konferans yoluyla yapıldı. Toplantıda, 2021 yılı için ilave 1000 ikili ve 5 bin transit belge konusunda anlaşma sağlanırken, 2022 yılı transit geçiş belgesi ise 130 bine yükseltildi.

Her iki ülke arasında 2020 yılı Kasım ayında yapılan toplantıda, Türk taşımacılarının UBAK belgelerini Macaristan’da kullanmamaları karşılığında, transit geçiş belgesi sayısı 36 binden 110 bine, ikili

belge sayısı da 3 binden 5 bine yükseltilmişti. Söz konusu uygulama, 2022’de de devam edecek, 130 bin transit belge alınacak.

Türk tarafının talebi üzerine sınırsız sayıda transit belge verileceği protokolle hüküm altına alındı. Ayrıca Türk taşımacılarının Macaristan’ dan Irak’a yapacakları taşımacılar için 500 adet 3’üncü ülke belgesi verilecek.

İkili belge sayısı muhafaza edilirken, Macar taşıtlarıyla yapılan taşımalarda artış olması durumunda Türk taşımacılarına ilave belge

verilmesi konusunda da anlaşma sağlandı. Taraflar, 2022 yılında da görüşmelere devam edecek.

Uluslararası taşımalarda yaşanan artışla, geçiş belgelerine talep arttı. Yoğun müzakereler devam ederken yapılan çalışmalar sonucunda ilave geçiş belgesi sayısı 70 bini aştı. Çekya’ dan 6 bin ilave transit geçiş belgesi alındı. Böylece 2021 yılının son 4 aylık döneminde, Türk taşımacıların transit sorunu olmadan Avrupa ülkelerine taşıma yapma imkanına kavuşmuş olacak.

JEC WORLD 2022

Paris - Fransa

8 - 10 Mart 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMA NOKTASI JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

- Dünya Kompozit Sanayinin tüm segmentlerinin ve inovasyonların sektör temsilcileri ile buluştuğu kompozitin etkin fuarı,
- Sektörel platformda teknik bilgi edinme, yeniliklerin yerinde tespiti ve iş bağlantılarının kurulması,
- Çeşitli programlar, konferanslar, innovasyonların sergilendiği özel alanlar,
- 76.000 m2 alan,
- Her kıtadan 1300 katılımcı,
- 112 ülkeden 43.500 profesyonel ziyaretçi,
- 4.000 profesyonel iş görüşmesi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli : 7.680 TL/m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Esra Yılmaz / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 65 10 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [f](https://www.facebook.com/ito.org.tr) [i](https://www.instagram.com/ito.org.tr) [in](https://www.linkedin.com/company/ito.org.tr) /itokurumsal

MERSİS'in yenilenen modülleri

İTO’nun üyelerini bilgilendirmek için düzenlediği seminerde Merkezi Sicil Kayıt Sistemi’nde (MERSİS) yapılan değişiklikler de tanıtıldı. MERSİS’in yenilenen 10 modülünden üçü hakkında bilgi verildi. Bu modüller hakkında paylaşımlar şöyle oldu:

GENEL KURUL MODÜLÜ

Anonim şirketlerin genel kurul toplantılarında bulundurulacak bakanlık temsilcisi talebiyle ilgili başvuru işlemleri, e-imza kullanılarak mersis.gtb.gov.tr adresinden yapılabilir. ‘Bakanlık Temsilcisi Talebi’ alanından yapılacak başvurular kısmında yönetim kuruluna bakanlık yetkilisinin gerekçe gerekmedikçe de önceden belirlenmesi gerekiyor. Bu sistem sayesinde fiziki evrak teslimi de yapılmayacak.

YÖNETİM KURULU MODÜLÜ

Elektronik Yönetim Kurulu Sistemi (e-YKS), anonim şirketlerin yönetim kurulu toplantılarının ve diğer sermaye firmalarının müdürlerinin toplantılarının elektronik ortamda hukuken geçerli olarak yapılabileceği bir bilişim sistemi. Bu modülle birlikte, yönetim kurulu üyelerinden herhangi birinin MERSİS üzerinden hazırlayacağı karar taslağını e-imza ile imzalayıp diğer üyelerin görüşüne sunabilmesi, diğer üyelerin de

MERSİS'teki kayıt sayısı

- 1 milyon 488 bin kullanıcı
- 4 milyonu aşkın işlem
- 41 kurumla veri paylaşımı
- 159 bin anonim şirket
- 961 bin limited şirket
- 11 bin kolektif şirket
- 1.921 komandit şirket
- 31 bin kooperatif
- 660 bin ticari işletme
- 222 bin 476 şube
- Toplam 2 milyon 47 bin 98 işletme

sisteme girerek, e-imza ile karar üzerindeki görüşlerini somutlaştırabilmesi ile yönetim kurulu kararı alınabilecek. Bu sistem, sadece oy kullanılan bir sistem değil, firmanın tüm işlemlerinin tek bir noktadan görülebileceği bir sistem haline getirildi.

RANDEVU MODÜLÜ

Randevu sistemi artık MERSİS’ten yapılıyor. İTO’daki randevularınız için saat 16.00’ya kadar yapılan başvurularda, dilediğiniz saatte randevu alabiliyorsunuz. Saat 16.00’dan sonraki randevular ise bir sonraki güne kalıyor. Randevu saatini 10 dakika geciktirenlerin randevuları iptal ediyor ve yeniden randevu talebi oluşturması gerekiyor.

Kaynak: Ticaret Bakanlığı

SSK ve Bağ-Kur sigortalılık çakışmasında SGK'nın yeni uygulaması

SOSYAL güvenlik kurumlarının 2006 yılında Sosyal Güvenlik Kurumu adı altında birleşmesine rağmen SGK çatısı altında tek tip sigortalılık söz konusu değil. Çok sayıda sigortalılık çeşidinin bulunması, ayrıca bu sigortalıların başta emeklilik olmak üzere sağlanan diğer sosyal güvenlik haklarının cazibesinin de farklı olması, sigortalılık hallerinin birleşmesi, çıkışması veya değiştirilmesi gibi sonuçları beraberinde getiriyor. Bu durumlardan en yaygın olanı Bağ-Kur'luların (4/1-b), SSK'lı (4/1-a) olarak gösterilmeleridir.

FAKLI SİGORTALILIKLARDA GEÇERLİ SAYILAN SİGORTA

2008 yılı ekim ayı başı itibariyle yürürlüğe giren SGK (5510 sayılı) Kanunu ile sigortalının; 4/1-a, 4/1-b, 4/1-c sigortalılık hallerinden birden fazlasına aynı anda tabi olmasını gerektirecek şekilde çalışması halinde; öncelikle 4/1-c kapsamında, 4/1-c kapsamında çalışması yoksa ilk önce başlayan sigortalılık ilişkisi esas alınarak sigortalı sayılacağı, 4/1-b kapsamında sayılanların, kendilerine ait veya ortak oldukları işyerlerinden dolayı 4/1-a kapsamında sigortalı bildirilemeyecekleri hüküm altına alındı.

1 Mart 2011 tarihinden itibaren sigortalıların 4/1-a ve 4/1-b'de yer alan sigortalılık statülerinin birleşmesi halinde 4/1-a sigortalılığının esas alınacağı hükme bağlandı.

Kısmi süreli iş sözleşmesiyle çalışanlar (eksik gün nedeni-06 Kısmi istihdam), tam süreli çalışmakla birlikte ay içinde puantaj kaydı tutularak kısmi hizmet bildirilen (eksik gün nedeni 7- Puantaj kaydı) ile ev hizmetlerinde 30 günden az çalışanların (eksik gün nedeni 17- Ev hizmetlerinde 30 günden az çalışma) aynı anda 4/1-b kapsamında sayılan sigortalılık hallerinin bulunması durumunda sadece çıkışan süredeki 4/1-b tabi sigortalıların iptal edilecek. Çakışma sürelerinin tespitinde her bir ay için ayrı ayrı değerlendirme yapılacak. Bu durumda, ay içinde kısmi çalışan süreler dışında kalan sürede 4/1-b kapsamındaki sigortalılık geçerli sayılacak.

KENDİ İŞYERİNDEN SİGORTALI OLANLAR

SGK uygulamasında Bağ-Kur kapsamında sigortalı sayılanların, kendilerine ait veya ortak oldukları işyerlerinden dolayı SSK kapsamında sigortalı bildirilmeleri geçerli sayılmıyor. Bu hususta kanunun kesin emredici hükmüne rağmen maalesef çok sayıda işveren, şirket ortağı, işyeri sahibi kendilerini işyerlerinden sigortalı gösteriyor. Bunların iptal edileceğini, hatta emekliliklerinin tehlikeye gireceğini daha önce dile getirmiştik. Bu durumdaki sigortalıların, SGK sigortalı tescil ve hizmet servislerince gerek sigortalılık statüsünün belirlenmesinde, gerek hizmet bildirme, gerekse aylık bağlanması sırasında yapılacak hizmet birleştirme işlemlerinde sigortalıların kendi işyerlerinden bildirilip bildirilmediği hususu SGK tarafından kontrol edilerek gerekli işlemler yapılıyor.



İsa KARAKAŞ

Bağ-Kur kapsamında sigortalı sayılanların, kendilerine ait veya ortak oldukları işyerlerinden dolayı SSK kapsamında sigortalı bildirilmeleri, SGK uygulamasında geçerli sayılmıyor.



Beyan şartı

SGK tarafından yapılan yönetmelik değişikliği ile 4/1-a kapsamında sigortalılığın geçersiz, 4/1-b kapsamındaki sigortalılığın geçerli olduğu durumlarda SGK genelgelerindeki hükümler çerçevesinde aktarılacak tutar, daha önceki mevzuat düzenlemesine göre; 4/1-b tesciline ilişkin yapılacak tebligatın tebliğ tarihinden itibaren sigortalılar tarafından bir aylık süre içinde beyan talep şartı aranmaksızın SGK tarafından aktarılacak toplam tutara göre re'sen beyan girişi yapılması uygulamasına geçildi.

Buna göre, ilgili yönetmeliğin Resmi Gazete'de yayımlandığı tarih olan 18 Ağustos 2021'den itibaren, 4/1-a kapsamında sigortalılığının geçersiz olduğu tespit edilen kişilerin 4/1-b kapsamındaki 1 Ekim 2008 ve sonrası sürelerle girilecek beyanları için, sigortalı talebi aranmaksızın aktarılacak toplam tutarı geçmemek üzere beyan girişi yapılması gerekiyor.

Diğer taraftan, 18 Ağustos 2021 tarihinden önce 4/1-a kapsamında sigortalılığının geçersiz olduğu tespit edilen kişilerin 4/1-b kapsamındaki 1 Ekim 2008 ve sonrası sürelerle girilecek beyanları için 4/1-b tesciline ilişkin yapılacak tebligatın tebliğ tarihinden itibaren, sigortalılarca bir aylık sürede beyan talebinde bulunulması halinde de aktarılacak toplam tutarı geçmemek üzere beyan girişi yapılması gerekiyor.

IFAT 2022

Münih / Almanya
30 Mayıs - 3 Haziran 2022

- Arıtma Sistemleri, Atık Su, Hidrolik Mühendisliği
- Geri Dönüşüm, Katık Atık Sistemleri
- Araç Üstü Ekipmanları, Caddede Temizliği
- Pompa

ÇEVRE TEKNOLOJİLERİNİN VE ATIK YÖNETİMİNİN LİDER FUARI

IFAT 2022

- Sektöründe dünyanın lider fuarı
- 260.000 m² de 18 salon ve açık alan
- 58 ülkeden 3.305 katılımcı
- 162 ülkeden 142.472 profesyonel ziyaretçi
- Türkiye millî katılım organizasyonunun 2012 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan katalogda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli : 5.520 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI¹⁸⁸²

Esra Yılmaz / Akif Gönüllü / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 65 10 / 455 61 19 / 455 61 10

E-Posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

GSM : 0533 959 30 57

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

veysi.sevig@ito.org.tr



Vergi hukuku ve petrol piyasası

Vergi Usul Kanunu'nun 231. maddesinin birinci fıkrasının (5) numaralı bendi uyarınca "Fatura, malın teslimi veya hizmetin yapıldığı tarihten itibaren azami yedi gün içinde düzenlenir. Hazine ve Maliye Bakanlığı; mal veya hizmetin ne'ı, miktarı, fiyatı, tutarı, satışın yapılma şekli, faaliyet konusu, sektör veya mükellefiyet türünü ayrı ayrı veya birlikte dikkate alarak bu süreyi indirmeye ya da faturanın malın teslim edildiği veya hizmetin yapıldığı anda düzenlenmesi zorunluluğu getirmeye yetkilidir."

Bu süreler içerisinde düzenlenmeyen faturalar hiç düzenlenmemiş sayılır.

Aynı kanunun mükerrer 257. maddesinin birinci fıkrası gereğince Maliye Bakanlığı;

■ Mükellef ve meslek grupları itibarıyla muhasebe usul ve esaslarını tespit etmeye, bu kanuna göre tutulmakta olan defter ve belgeler ile bunlara ilaveten tutulmasını veya düzenlenmesini uygun gördüğü defter ve belgelerin mahiyet, şekil ve ihtiva etmesi zorunlu bilgileri belirlemeye, bunlarda değişiklik yapmaya; bedeli karşılığında basıp dağıtmaya veya üçüncü kişilere basırp dağıtmaya veya dağıttırmaya, bunların kayıtlarını tutturmaya, bu defter ve belgelere tasdik, muhafaza ve ibraz zorunluluğu getirmeye veya kaldırmaya, vergi kanunlarına göre tutulacak defter ve düzenlenecek belgelerin tutulması ve düzenlenmesi zorunluluğunu kaldırmaya,

■ Petrol Piyasası Kanunu ve Sivilleştirilmiş Petrol Gazları (LPG) Piyasası Kanunu ve Elektrik Piyasası Kanununda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun kapsamında lisansa tabi faaliyetlerde bulunanlar ile bu madde uyarınca bandrol, pul, barkod, hologram, kupür, damga, sembol gibi özel etiket ve işaretleri kullanma zorunluluğu getirilen ürünleri imal veya ithal edenlerden; yeni işe başlayanlarda 10 milyon TL'ye kadar, faaliyeti devam edenlerde 100 milyon TL'yi geçmemek üzere bir önceki hesap dönemine ait brüt satışlar toplamının yüzde birine kadar, ayrıca bandrol, pul, barkod, hologram, kupür, damga, sembol gibi etiket ve işaretler verilmesinden önce bu ürünler nedeniyle hesaplanan Özel Tüketim Vergisi ve Katma Değer Vergisi tutarının toplamına kadar doğacak vergilerin tahsil güvenliğini sağlamak amacıyla Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkındaki Kanun'un (A.A.T.U.H.K) 10. maddesinde yer alan menkul mallar hariç olmak üzere anılan maddede sayılan türden teminat almaya, mükelleflerin faaliyet alanı, hukuki statüsü, mükellefiyet süresi, aktif veya öz sermaye büyüklüğü, çalışan sayısı, hakkında sahte veya muhteviyatı itibarıyla yanıltıcı belge düzenleme veya kullanma yönünde olumsuz rapor ya da tespiti bulunup bulunmadığı, iş veya üretim hacmi ile ürün ve mükellef gruplarını ayrı ayrı veya birlikte dikkate alarak, teminatın türünü, tutarını, verilmesi gereken zamanı, iadesi ile tamamlanmasına ilişkin hususları belirlemeye, teminat tutarını lisansa tabi faaliyetlerde lisans türleri itibarıyla farklılaştırmaya, bentte yer alan oran ve tutarları sıfıra kadar indirmeye ve iki katına kadar artırmaya, hangi hallerde teminat aranılmayacağını ve uygulamaya ilişkin diğer usul ve esasları belirlemeye yetkilidir.

■ Vergi Usul Kanunu'nun 359. maddesinin (c) fıkrasında Hazine ve Maliye Bakanlığınca yetkilendirilmediği halde ödeme kaydedici cihaz ve mühür kaldıran donanım veya yazılımını değiştiren veya yetkilendirilmiş olsun ya da olmasın ödeme kaydedici cihazın hafıza birimlerine elektronik devre elemanlarına veya harici donanım ve yazılımlarla olan bağlantı sistemine ya da kayıt dışı satışın önlenmesi için kurulan elektronik kontrol ve denetim sistemleri veya ilgili diğer sistemlere fiziksel ve bilişim yoluyla müdahale ederek; gerçekleştirilen satışlara ait mali belge veya bilgilerin cihazda kayıt altına alınmaması engelleyen, cihazda kayıt altına alınma bilgilerini değiştiren veya silen, ödeme kaydedici cihaz veya bağlantılı diğer donanım ve sistemler ya da kayıt dışı satışın önlenmesi için kurulan elektronik kontrol ve denetim sistemleri veya ilgili diğer sistemler tarafından Hazine ve Maliye Bakanlığı veya diğer kamu kurum ve kuruluşlarına ekonomik ortamda iletilmesi gereken belge, bilgi veya verilerin iletilmesini önleyen veya bunların gerçeğe uygun olmayan şekillerde iletilmesine sebebiyet verenler üç yıldan beş yıla kadar hapis cezasıyla cezalandırılacaktır.

■ Vergi Usul Kanunu'nun 367. maddesinin dördüncü fıkrasında yazılı suçların işlendiğinin inceleme sırasında tespiti halinde incelemenin tamamlanması beklenmeksizin, sair suretle öğrenilmesi halinde ise incelemeye başlanmaksızın vergi müfettişleri ve vergi müfettiş yardımcıları tarafından bu tespitlere ilişkin rapor düzenlenir ve rapor değerlendirme komisyonunun mütalaasıyla birlikte keyfiyet Cumhuriyet başsavcılığına bildirilir. Kamu davasının açılması için incelemenin tamamlanması şartı aranmaz.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi	Basın ve Yayınlar Müdürü Şükrullah Dolu	Sorumlu Yazışmaları Müdürü Doğan Erdoğan
Gazete Yayın Sorumlusu Dilşah Keflioğlu	Yayın Direktörü Canan Bilgin	Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeysa Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Barış Cabacı

www.itohaber.com
İlker Başöz, Hamit Eteevrans

Reklam Cengiz Kazan	Abonelik Abdülkadir Yıldız	Grafik Osman Kuvvet	Fotoğraf Kamil Çatak
-------------------------------	--------------------------------------	-------------------------------	--------------------------------

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirkeci Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 10.09.2021

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00



‘Ana elemanlar’a daha makul ücret

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, iş dünyasına ‘ana eleman’ ücretlerini gözden geçirme çağrısında bulundu. Avdagiç, “İş dünyası, bugünden sonra yetenekli mavi yakalılarımıza daha makul ücretler ödemek durumunda olacak” diye konuştu.

Meslek liselerinin piyasa beklentilerine göre yeniden kurgulanmasının önemine dikkat çeken Avdagiç, “Meslek liseleri ile yüksekokullarının kapasitelerinin gözden geçirilmesi ve yeni teknolojilere uygun elemanlar yetiştirilmesi gereği üzerine daha çok düşünmeliyiz” dedi.

Meslek liseleri yeniden kurgulanmalı

İTO Başkanı Avdagiç, ‘üniversite mezunları bu eğitimleri tercih etmeyebilir’ düşüncesinde olanlar bulunabileceğini ifade ederek, şunları kaydetti: “O kadar üniversite okudum, 6 ay da ilave eğitim aldım, sonra mavi yakalı olacağım’ diye de düşünebilir. Bizim bu düşüncenin olumsuzluklarını ortadan kaldıracak, piyasada geçerli meslek sahibi olmanın önemini vurgulayan tanıtımlara ağırlık vermemiz lazım. Burada temel olan, insani şartlarda ve ücretlerde çalışma imkanının sağlanmasıdır. Gençlerimiz kendi gelecekları için, ülkemizin geleceği için yeni bir dünya kurmanın kendi

tercihleriyle mümkün olduğunu görecektir.” Meslek liselerinin piyasa beklentilerine uygun olacak şekilde yeniden kurgulanmasının çok önemli olduğunu vurgulayan Avdagiç, “Mesleki eğitimin müşterisi, ağırlıklı olarak elbette iş dünyası. Özel sektörün çok yoğun bir şekilde mavi yakalı yetiştirmiş, üretime katkı verecek gençlere ihtiyacı var” dedi. Milli Eğitim Bakanlığı’na yeni atanan Mahmut Özer’in mesleki eğitim konusundaki duyarlılığına şahit olduklarını belirten Avdagiç, “Piyasa beklentileri ile eğitim sisteminin çıktılarını eşleştirecek bir yapıyı hızlı ve etkin bir şekilde hayata geçirmemiz gerekiyor. Yeni Milli Eğitim Bakanlığının deneyimiyle mesleki eğitim konusunda sonuç odaklı adımlar atılacağına inanıyoruz” diye konuştu.



Şekib Avdagiç

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, iş dünyasının uzun zamandır ara eleman sıkıntısından bahsettiğini belirterek, “Bu, aynı zamanda bir ücretlendirme, maaş sıkıntısıdır. Evet, Türk iş dünyası nitelikli ara elemana ödediği ücretleri bu dönemde gözden geçirmek, tekrar değerlendirmek durumunda” dedi. Avdagiç, iş dünyasının son dönemde sıklıkla dile getirdiği eleman sorunu ve mesleki eğitimin geliştirilmesine yönelik önerilerini paylaştı.

MESLEKİ EĞİTİMİN KAPASİTESİ

İstanbul’da 630 binden fazla işletmenin üye olduğu İTO’nun Başkanı Avdagiç, artık ‘ara eleman’ değil, ‘ana eleman’ tabirini de kullandıklarını ifade ederek, “İş dünyası, bugünden sonra bu seviyedeki yetenekli mavi yakalılarımıza, personelimize daha makul ücretler ödemek durumunda olacak. Ama büyük resme baktığımız zaman meslek liseleri ile meslek yüksekokullarının kapasitelerinin gözden geçirilmesi ve yeni teknolojilere uygun elemanlar yetiştirilmesi gereği üzerine daha çok düşünmeliyiz” dedi.

Avdagiç, ara eleman ücretlerinin gözden geçirilmesi konusundaki önerisini anlatırken, “Basit bir örnek vereyim; İstanbul’da bir genç, nasıl ki motorlu kurye olduğunda 7 bin-7 bin 500 lira kazanç elde ediyor. Bu şartlarda söz gelimi bir CNC operatörünü 4 bin-4 bin 500 liraya çalıştırmayı düşünmeniz çok rasyonel olmaz. Ara eleman ücretleri makul seviyeye getirilmeli” ifadelerini kullandı.

ALTERNATİF YÖN ARAYANLAR

Şekib Avdagiç, üniversite mezunları için alternatif sanayi eğitimi önerisini aktarırken, üniversite mezunu ancak iş bulamayan, kendisine, ailesine ve iş dünyasına katkı sağlamak için alternatif yön arayanların mutlaka bulunduğunu kaydetti. “Öncelikle bu gençlerin ortaya çıkmasını sağlayarak, onlara ulaşarak, ihtiyaçlarını ve arzularını karşılayacak şekilde, onları çok hızlı birtakım ikincil kurslarla mesleğe ve iş hayatına kazandırabiliriz” diyen Avdagiç, öğrencinin iş potansiyeli düşük bir bölüm okumuş olabileceğini ya da öğrendiklerini yeterli bulamayabileceğini söyledi.

6 AYLIK KURSLAR

Avdagiç, şöyle konuştu: “Yeni mezun öğrenci, kendini emek sektörünün ihtiyaç duyduğu, talep ettiği mesleki alanlarda geliştirmek isteyebilir. Söz gelimi 6 ay kursa gidip CNC operatörü, ERP yetkilisi olabilir, kalite kontrolcü olabilir, nitelik gerektiren her görevi alabilir. Sanayinin ihtiyaç duyduğu tüm konularda lojistikten bakım işlerine kadar birçok alanda açık pozisyonlar var. Böylece hem gençlerimizin işsiz kalmasını önlemiş, reel piyasa gereksinim ve gerçekleriyle örtüşen bir çözüm üretmiş oluruz hem de iş dünyasının ihtiyaç duyduğu iş gücünü karşılamış oluruz.”

Avdagiç, üniversite mezunlarının, alacakları ikincil eğitimle birlikte daha yüksek maaşla işe başlayacakları için iş hayatlarına daha nitelikli şekilde devam edebileceklerini söyledi.

Cityscape CITYSCAPE GLOBAL DUBAI 2021

Dubai / Birleşik Arap Emirlikleri
9 - 11 Kasım 2021

Türkiye Milli Katılımı
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



GAYRİMENKUL SEKTÖRÜ KÖRFEZ PAZARINDA BULUŞUYOR

Cityscape Global Dubai

- Expo 2020 Dünya Fuarı alanında dünya emlak piyasası ile buluşma imkanı
- Körfez bölgesinin en önemli gayrimenkul fuarlarından
- 25 ülkeden 276 katılımcı ve 95 ülkeden 45.000 ziyaretçi
- Profesyoneller ve yatırımcıların fiziki ve online buluşması
- Altı ay boyunca katılımcı ve ziyaretçiler ile online görüşmeler

Katılımcı Sektörü

- | | | |
|--------------------------|-------------------------------------|------------------------|
| • Gayrimenkul Yatırımı | • Gayrimenkul Danışmanlığı | • Proje Yönetimi |
| • Gayrimenkul Geliştirme | • AVM ve Outlet Geliştirme Yönetimi | • Perakende |
| • Gayrimenkul Finansmanı | • Aracı Kurumlar | • Mimarlık ve Planlama |
| • Yerel Yönetimler | • Tesis Yönetimi | • Hizmet Sağlayıcılar |

Türkiye Milli Katılım Hizmetleri

- Stant İnşaatı, LCD, market sergileme alanı
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Profesyonel ikili görüşmeler
- İletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar Giriş Kartı
- Türkiye milli katılım broşüründe katılımcı bilgilerinin yer alması

Katılım Bedeli

Minimum stant alanı	: 9 m ²
Katılım bedeli	: 6.930 TL / m ²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Özlem Kılıç / Şeyma Ceren Yurttaş / Esra Avcioğlu

Tel : 0212 445 65 12 / 0212 455 65 07 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : ozlem.kilic@ito.org.tr / seyma.pekcan@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | [İTO](#) [Ticaret](#) [Odası](#)

İngiltere'ye e-ticarete ithalat KDV'si

İngiltere'nin sınır ötesi e-ticarete uyguladığı prosedürler hakkında da bilgi veren Külçebaş, yeni ithalat KDV'si sistemini şöyle anlattı: "Daha önce 15 pounda kadar bir gümrük serbestlik limiti vardı. Onu kaldırdılar. 1 Ocak 2021'den itibaren değeri 135 pounda kadar olan mallar için ithalat KDV'sinin satış esnasında tahsil edilmesini isteyen bir uygulama getirdiler. Sistem şöyle işliyor: Diyelim ki, siz B2C e-ticareti yapıyorsunuz ve İngiltere'ye mal satıyorsunuz. Artık ürünü gönderdiğinizde taşıyıcı firma vergisini ödesin veya alıcı kendi ödese, malı teslim alsın süreçleri ortadan kalktı. İngiltere artık 'Sen bu ürünü satarken KDV'sini alıcıdan tahsil et' diyor. Arka planda sizin sorumluluğunuz nedir? HMRC'ye yani İngiltere Gelir ve Gümrük İdaresi'ne kaydolup bir KDV numarası alıyorsunuz. KDV numarasını aldıktan sonra taşıyıcı firmalara malınızın faturasında, evraklarında belirtiyorsunuz. Taşıyıcı firmalar da beyanınızı buna uygun olarak yapıyor. Sonra alıcılardan tahsil etmiş olduğunuz ithalat KDV'sini HMRC'deki kaydınız üzerinden İngiltere'ye ödüyorsunuz. Dolayısıyla gümrük süreçlerinde bir yavaşlama, tekrar bir KDV süreci başlatma, gümrük beyanında bunları tamamlayıp ödemesini yapmak gibi işlemler ortadan kalkmış oluyor. Ticaret daha da hızlanmış oluyor. Satıcılar da kayıtlı olduğu için işlemler çok daha hızlı yürütebiliyor."

Sınır ötesi e-ticarete yeni kurallar devrede



Sınır ötesi e-ticarete dengeleri değiştirecek süreç başladı. Avrupa Birliği, değeri 22 Euro'yu geçmeyen gönderiler için uyguladığı KDV muafiyetini kaldırdı. İngiltere ise daha önce 15 pounda kadar uyguladığı gümrük serbestlik limiti yerine yeni ithalat KDV'si sistemini getirdi.

İthalat Kontrol Sistemi 2 nasıl işliyor?

AB'nin gümrük bölgesine gönderilen ürünler için devreye aldığı İthalat Kontrol Sistemi 2 (ICS2) uygulamasına da değinen Onur Külçebaş, şunları söyledi: "AB, daha önce de güvenlik ve terör riskleri için taşıyıcı firmalardan taşıdıkları mallara dair detaylı bilgiyi alıyordu. Şimdi çitayı biraz daha

yükseltecek, güvenliği biraz daha artıracak bir metoda geçti. Diyor ki; taşıyıcı firmalar detaylı veriyi göndersin, biz inceleyelim, onay verdikten sonra uçak yüklemesi yapılsın. Daha önce taşıyıcı firma, uçak yüklemesini yaptıktan sonra gerekli veriyi gönderirdi. AB, gümrükleri bunu bir adım daha öne

çekmiş oldu. O yüzden satıcının da gerekli bilgileri taşıyıcı firmalara elektronik ortamda iletilmesi gerekiyor. Satıcıların, sistemlerini, taşıyıcı firmalara elektronik ortamda veriyi iletecek şekilde entegre etmesi çok önemli. Ağustos sonu itibarıyla bu uygulamaya geçildi."

ŞEREF KILIÇLI

DÜNYA bir yandan koronavirüs salgını ile mücadele ederken, diğer yandan da uluslararası ticarete önemli değişimlerin gerçekleştiği yeni bir süreci yaşıyor. Bu süreçte sınır ötesi e-ticarete, yani mikro ihracatta etkinliğini artıran ülkeler, küresel rekabette de daha avantajlı hale gelecek. Uluslararası Pazar Araştırma Kuruluşu Facts & Factors'un araştırmasına göre, sınır ötesi e-ticaretin 2026 yılına kadar 4 trilyon 820 milyar dolarlık bir hacme ulaşacağı tahmin ediliyor.

AVRUPA'DAKİ ÜÇ GELİŞME

Salgın sürecinde Türkiye'nin en önemli ihracat pazarı Avrupa Birliği (AB) ve Birleşik Krallık'ta yaşanan üç gelişme, sınır ötesi e-ticarete de etki edecek. Birleşik Krallık, 1 Ocak 2021 itibarıyla AB'den ayrıldı ve Brexit sonrası geçiş dönemi sona erdi. 1 Temmuz 2021 itibarıyla de AB, değeri 22 Euro'yu geçmeyen gönderiler için uyguladığı KDV muafiyetini yani 'De Minimis'i kaldırdı. Yine AB'nin ağustos ayı sonunda gümrük bölgesine gönderilen ürünler için devreye aldığı İthalat Kontrol Sistemi 2 (ICS2) uygulaması da önemli bir değişiklik olarak görülüyor.

İTO'DAN WEBİNAR

Üyelerini dış ticaretteki yeni gelişmeler hakkında da bilgilendirmeyi sürdüren İstanbul Ticaret Odası, 'Avrupa Birliği Gümrük Mevzuatı Değişikliklerinin e-İhracata Etkileri' başlıklı webinar düzenledi. Oda'nın youtube kanalından yayınlanan webinarın açılış konuşmasını, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün yaptı. DHL Express e-Ticaret Proje Müdürü Onur Külçebaş ise AB Gümrük Mevzuatı'nda yapılan değişiklikler hakkında sunum gerçekleştirdi.

DİJİTAL ALTYAPI YETERLİLİĞİ

Açılış konuşmasında, Türkiye'nin ihracatta yaşadığı güçlü ivmenin pandemi

öncesi performansını da geride bıraktığına dikkat çeken Münir Üstün, şunları söyledi: "Pandemi sürecinde karşılaşılan operasyonel sorunlarla mücadelede, firmaların dijital altyapı yeterliliği belirleyici oldu. Pandemi birçok sektörde ani bir daralmaya yol açmış olmakla birlikte bazı sektörler için de fırsatlar doğurdu. Şunu çok net gördük, özellikle dijital altyapısı hazır olan sektörlerle yönelik mevcut ve yeni e-ticaret platformlarında yaşanan gelişmeler bir krizin fırsata dönüştürülmesine sebep oldu."

AB'NİN KDV KARARI

AB'nin, değeri 22 Euro'yu geçmeyen gönderiler için uyguladığı KDV muafiyetini kaldırması hakkında bilgi veren DHL Express e-Ticaret Proje Müdürü Onur Külçebaş da şöyle konuştu: "AB ülkeleri 22 Euro'ya kadar

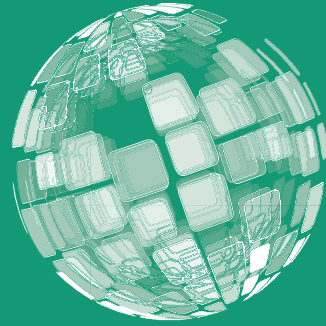
olan gönderilerde de artık KDV vergisi alacak. Mesela Almanya'ya gönderilen üründe yüzde 19 oranında KDV ödenecek. Peki, AB bunu niye yaptı? İki sebebi var; birincisi birçok ülkeden göndericiler, gönderilerinin değeri gerçekte 22 Euro'nun üstünde olmasına rağmen 22 Euro'nun altındaymış gibi satış işlemi yapıyordu. AB ülkeleri bu sebeple yıllık 7 ila 40 milyar Euro arasında bir vergi kaybının yaşandığını tahmin ediyor. İkinci nedeni ise önceki uygulamanın ülke içindeki satıcıları dezavantajlı konumda bırakıyor olması. Mesela Fransa'daki bir esnaf, 20 Euro'ya bir ürünü sattığında üzerine KDV de ödüyordu. Aynı ürünü Çin'den gönderen bir firma ise sıfır vergi ile gönderebiliyordu. Dolayısıyla AB'deki satıcılar için bu dezavantajlı durumu da ortadan kaldırmak istediler. AB ülkelerine gönderilen ürünlerde, değeri artık 22 Euro'nun altında bile olsa, ister ticari ister numune olsun karşı tarafta bir vergi olacağını yani bir ithalat beyannamesi açılacağını bilmek gerekiyor."



27. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

Tiran / Arnavutluk
23 - 26 Kasım 2021
Genel Ticaret

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



İHRACATIN BALKANLARA AÇILAN KAPISI

27. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

- 26 yıl süresince fuarın yükselen başarı grafiği,
- Arnavutluk ve çevre bölgede en etkili genel ticaret fuarı,
- Her Yıl Fuarın ana girişinde yer alan Türkiye Milli İştirakinin başarılı grafiği
- Yaklaşık 10.000 ziyaretçi, 15 ülke, 200 katılımcı,
- Profesyonel ikili görüşmeler,

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma,
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C Ticaret Bakanlığı teşvik işlemlerine ilişkin dosya masrafı
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Türkiye Milli Katılımı Broşürü'nde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı : 9 m²

Katılım Bedeli : 3.550 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Özlem Kılıç / Şeyma Pekcan / Aylin Odabaş

Tel : 0212 455 65 12 / 455 65 07 / 455 61 07

GSM : 0533 959 30 57

Faks : 0212 520 15 26

E-posta : ozlem.kilic@ito.org.tr/seyma.pekcan@ito.org.tr/aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in f t @ /itokurumsal

AB'nin yeni KDV tahsilat modeli IOSS

AB'nin değeri 150 Euro'ya kadar olan gönderilerde yeni KDV tahsilat modeli IOSS'yi (Import One-Stop Shop) devreye aldığını da belirten Onur Külçebaş, şu bilgileri verdi: "IOSS, tek bir noktadan işlemlerin yapılmasına izin veren yeni bir uygulama. Şu anda zorunlu değil, opsiyonel durumda. B2C (firmadan müşteriye) kullanıcıları için bedeli 150 Euro'ya kadar olan ürün satımında uygulamaya alınmış bir sistem. Bu uygulamada ilk adım kayıt olmak. AB içerisindeki herhangi bir ülkenin ilgili web

portalından kayıt olabiliyorsunuz. Ancak AB ülkelerinde bir grup şirketiniz veya yerleşik bir uzantınız yoksa direkt kendiniz kayıt yapıtırmıyorsunuz. Bunun için bir mali temsilci atamanız gerekiyor. AB ülkelerinde bu hizmeti sunan şirketler var. Bunlardan biriyle anlaşmanız gerekiyor. Onlar sizi temsilen IOSS numarasını alıp kayıt yapıtırmıyorlar. Daha sonra aylık periyotlarla KDV beyannamenizi vermek gibi farklı hizmetlere de aracılık yapılabiliyorlar. Sistem şöyle işliyor: AB ülkelerine B2C satışında tahsilata KDV'yi

de ekliyorsunuz. Taşıyıcı firmaya IOSS numaranızı da bildiriyorsunuz. Taşıyıcı firma da bu sebeple gümrükte tekrar bir KDV sürecine girmiyor. Eğer e-pazaryeri platformundan satış yapıyorsanız IOSS numarası almanıza gerek yok; çünkü AB ve İngiltere öncelikli olarak satış yapılan e-pazaryerini sorumlu tutuyor. Yani ürün satışınızı e-pazaryerinden gerçekleştirmişseniz o platform size IOSS numarasını o işleme beraber verir. Ancak e-pazaryerinin verdiği IOSS numarasını da taşıyıcıya yine iletmeniz gerekiyor."



MİLLİ GELİRDE

1 trilyon dolar için 5 faktör

- ➔ Kuantum
- ➔ Yapay zeka
- ➔ Biyoteknoloji
- ➔ Genetik
- ➔ Nükleer enerji

Türkiye'yi Cumhuriyet'in 100'üncü yılına taşıyacak Orta Vadeli Program açıklandı. Milli geliri 1 trilyon dolara yükseltecek programa göre, yüksek teknoloji yatırımlar çekilecek, Ar-Ge'ye ağırlık verilecek. Bu kapsamda kuantum, yapay zeka, biyoteknoloji, genetik ve nükleer enerji araştırmaları desteklenecek.

PANDEMİ şartlarına ve küresel etkilere rağmen geçen yılı artıda kapatmayı başaran Türkiye, büyüme ivmesini sürdürecektir. Programda, mal ihracatındaki artışın devam etmesi, ithalatta dışa bağımlılığı azaltacak tedbirlerin uygulanması ile hizmet gelirlerinin yükselmesi bekleniyor. Böylece cari işlemler açığının GSYH'ye oranının azalmasıyla 2024 yılında yüzde 1 seviyesine inmesi öngörülmüyor. Böylece 800 milyar dolar civarında olan milli gelir, program dönemi sonunda 1 trilyon dolara ulaşacak.



Adem ORHUN

şöyle olacak:

- Sanayide teknoloji seviyesi yüksek sabit sermaye yatırımları ve doğrudan yabancı yatırımlar özendirilecek.
- Yatırım teşvik sistemi daha da sadeleştirilecek. Yenilikçi ve katma değerli üretime yönelen, özsermaye ağırlıklı gerçekleştirilen, küresel değer zincirinin bir parçası olan ve bölgesel kümelenme öncelikleriyle uyumlu yatırımlara özellikle destek sağlanacak.
- Sanayileşme İcra Komitesi tarafından yenilik, yerleşme ve teknoloji transferi içeren kamu alımları ve politikaları yoluyla Ar-Ge'den ticarileşmeye kadar özel modeller geliştirilecek.

GELİŞTİRME BÖLGELERİ

OVP'de belirtilen politikalar kapsamında Teknoloji Geliştirme Bölgelerinin Ar-Ge ve yenilik kapasitesi güçlendirilecek. Ayrıca yüksek teknoloji ürünlerinin üretileceği yeni nesil endüstri ve teknoloji bölgeleri kurulacak. Bu bölgelerde büyük ölçekli yerli ve yabancı yatırımlar yer alacak.

Programda, düşük teknoloji ürünlerin yoğun olduğu sektörlerde de değinildi. Bu sektörlerde kalite, tasarım ve markalaşmayı sağlayacak politikalar izlenerek, ihracatın katma değeri artırılacak.

YEŞİL DÖNÜŞÜM

OVP döneminde, uluslararası yatırım çekme süreci, Yeşil Mutabakat Eylem Planı'nda yer alan hedef ve eylemler de dikkate alınarak şekillenecek. Programa göre yeşil OSB ile yeşil endüstri bölgesi sertifikasyon sistemi tamamlanacak. Ayrıca sera gazı emisyon artışını sınırlandırarak yatırımlar desteklenecek. Bu kapsamda şu alanlarda yeşil dönüşüm için destek ve kredi mekanizmaları hayata geçirilecek:

- Sanayi
- Ticaret
- Ulaştırma
- Çevre
- Enerji

Orta Vadeli Program dosyasına şu adresten ulaşabilirsiniz:
www.sbb.gov.tr/orta-vadeli-program-2022-2024



Teknopark İstanbul'da öncü Qubitrium

Türkiye'nin ilk genel kuantum teknolojileri firması, Teknopark İstanbul'un kuluçka merkezinde (Cube Incubation) bulunuyor. Qubitrium Teknoloji Limited Şirketi'nin kurucusu Dr. Kadir Durak ve ekibi; kuantum kriptografi, kuantum haberleşme ve kuantum algılama alanlarında Türkiye'nin ilk Ar-Ge çalışmalarını gerçekleştiriyor. Qubitrium; tek foton sayacıları, zaman etiketleme ünitesi, kuantum lidar ve mikroskop gibi ürünleri üretebiliyor.

En güçlü bilgisayarlar bilimin hizmetinde

Kuantum teknolojilerinde dünya liderleri arasında yer almak isteyen Almanya, bunun için büyük yatırımlar yapıyor. Nisan ayında IBM tarafından bu ülkede kurulan ilk kuantum bilgisayarın tanıtımı Başbakan Angela Merkel tarafından yapılmıştı. Avrupa'nın ilk ve en güçlü kuantum bilgisayarı olan 'IBM Quantum System One', Alman araştırma enstitüsü Fraunhofer işbirliği ile Stuttgart'ta faal durumda. Geçen ay da IBM ve Tokyo Üniversitesi, Japonya'nın en güçlü kuantum bilgisayarı tanıtı. IBM Quantum System One, Tokyo Üniversitesi tarafından yönetilen erişim ile Japonya'daki hem bilimsel kurumlarda hem de işletmelerde araştırmacılar için çalışıyor.

Yatırımı özendirmek güç kazandıracak

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Elçin Aykaç Alp, OVP'yi değerlendirirken, ekonomilerin ihtiyaçlarına ve parasal genişlemeye dikkat çekti. Pandemi sürecinde birçok gelişmekte olan ülkenin parasal genişleme sürecini takip ettiğini belirten Prof. Dr. Alp, "Ancak salgına özgü koşullar, uluslararası finansal piyasalardaki bu genişleme hareketinin daha öncekilere farklı sonuçlar doğurmasına sebep oldu. Bu noktada OVP, bir anlamda Türkiye'nin de yeni ekonomik düzene hazırlıkları ile ilgili önemli bir yol haritası sunuyor" dedi. Prof. Dr. Alp, program hakkında şunları söyledi: "Özellikle Yeşil Mutabakat'a Türkiye'nin hazırlanması, yeni nesil endüstri ve teknoloji bölgelerinin kurulması gibi Türkiye'nin ekonomik dönüşüm sürecini hızlandıracak uygulamalara yer vermesi büyük önem taşıyor. Ancak bahsettiğim parasal genişleme sürecinin yakın bir zamanda parasal sıkılaşma sürecine dönüşmesi ihtimali, bu projeler için gereken finansal arka planın üzerinde daha fazla durmamızı gerektirecek. Önümüzdeki yıl itibarıyla enflasyon ve faizler üzerindeki küresel ölçekte artış baskısı, dış finansman koşullarını zorlaştırabilir. Bu nedenle OVP'de de öngörüldüğü üzere içeride gelir artırıncı, yatırım ortamını iyileştirici ve tasarrufların artmasını sağlayacak adımlar atılması büyük önem taşıyor."



Ödemeler dengesine ihracat ilacı

OVP'de ödemeler dengesini destekleyecek unsurlardan birinin ihracat gelirlerini artırmak olduğu kaydedildi. Buna göre alınacak tedbirlerden bazıları şöyle olacak:

- **Tercihli Ticaret Anlaşmaları ve Serbest Ticaret Anlaşmaları (STA) hizmet ticareti ve dijital ticareti de kapsayacak şekilde güncellenecek.**
- Afrika ve Latin Amerika'ya yönelik açılım politikası ile 'Yeniden Asya' girişiminde somut gerçekleştirmeler sağlanacak.
- **İhracatta 'Uzak Ülkeler Stratejisi' hayata geçirilecek.**
- Başta e-ihracat olmak üzere hizmet ihracatına yönelik destekler etkinleştirilecek ve yeni destek mekanizmaları geliştirilecek.
- **Yurt Dışı Lojistik Merkezler üzerinden ihracatçıların potansiyel pazarlara ve dağıtım kanallarına erişimi hızlandırılacak.**
- Aralıklı olarak ihracat yapan firmaların ihracatta sürekliliğini sağlamaya yönelik makina öğrenmesi ve davranış bilimlerini temel alan çalışmalar yürütülecek.

YIKICI TEKNOLOJİLER

Programa göre, başta yükselen ve yıkıcı teknolojiler olmak üzere yeni açılacak çağın ile Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi (HAMLE) Programı'nın uygulanmasına etkin şekilde devam edilecek. HAMLE kapsamında desteklenmekte olan projeler için yenilikçi finansman modelleri geliştirilecek.

ÇİĞİR AÇICI ALANLAR

OVP döneminde öngörülen yıllık ortalama yüzde 5,3 büyüme için hem yatırım teşvihi hem Ar-Ge desteği yönündeki politikalar yürürlüğe konulacak. Programa göre çığır açıcı teknolojilere yönelik yeni Ar-Ge projeleri başlatılacak. Bu kapsamda şu alanlardaki araştırmalar desteklenecek:

- Kuantum
- Yapay zeka
- Biyoteknoloji
- Genetik
- Yeni nesil nükleer enerji

TEKNOLOJİYLE BÜYÜME

Programa göre büyüme hedefleri için alınacak tedbirlerden bazıları



İstihdam için politika ve tedbirler

OVP dönemi boyunca istihdamın yıllık ortalama 1 milyon 170 bin kişi artması ve bu yıl 12.6 olarak hesaplanan işsizlik seviyesinin 2024 yılında yüzde 10,9 seviyesine inmesi bekleniyor. Bu kapsamda birçok alanda tedbir alınacak. Bunlardan bazıları şunlar olacak:

- **Sektör-eğitim işbirlikleri artırılarak mesleki eğitim programlarının aynı**

zamanda dijital ekonominin değişen gereklerine cevap verecek şekilde uyumlaştırılması sağlanacak.

- Staj ve diğer yetenek yönetimi faaliyetleri yaygınlaştırılacak; iş hayatına geçiş öncesi kariyer farkındalıkları güçlendirilerek, reel sektörün talep ettiği temel becerileri ve yetkinlikleri artırılabilecek.

- **Kalfa ve usta talebini karşılamak üzere 'Mesleki Eğitim Merkezleri' güçlendirilecek.**
- Örgün eğitim, yaygın eğitim, tamamlama eğitimi ve serbest öğrenme yoluyla edinilen kazanımların belgelendirilmesi sağlanacak.
- **Genç İstihdam Ulusal Strateji Belgesi hayata geçirilecek.**

Sanayileşme İcra Komitesi'nin yerleşme icraatlarını bekliyoruz



Fotoğraflar: KAMİL ÇATAK

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, küresel ekonomide pandemi sonrasında adeta bir büyüme yarışı yaşanacağına dikkat çekerek, "Sanayimizin büyüyerek yoluna devam edebilmesi için Sanayileşme İcra Komitesi'nin yerleşme icraatlarını bekliyoruz" mesajı verdi.

MÜGE BİBER
ŞEREF KILIÇLI - BARIŞ CABACI

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Oda'nın eylül ayı olağan Meclis Toplantısı'nın açılışında yaptığı konuşmada; ülkelerin pandemi sonrası senaryolarına dikkat çekti ve yerli üretime destek talep etti. Başkan Avdagiç, küresel ekonomide pandemi sonrasında adeta bir büyüme yarışı yaşanacağına dikkat çekerek, "Bu süreçten sanayimizin büyüyerek yoluna devam edebilmesi için Sanayileşme İcra Komitesi'nden yerleşme icraatları bekliyoruz" mesajı verdi.

BEKLENTİMİZ YÜKSEK

Yerli üretimin ve teknolojik kabiliyetlerin geliştirilmesi amacıyla kurulan Sanayileşme İcra Komitesi'nin kalkınma planları ve programlarda yer alan politika ve hedefler doğrultusunda, yerli üretimin ve teknolojik kabiliyetlerin, kamu alımları dahil farklı yollarla geliştirilmesini sağlamak, üreticilerin yatırım, üretim ve finansman süreçlerini kolaylaştırmak ve rekabetçiliklerini artırmak amacıyla kararlar alabileceğini hatırlatan Avdagiç, "Sanayileşme İcra Komitesi'nden çok yüksek beklentideyiz" diye konuştu.

YATIRIMLARDA PATLAMA

Özellikle gelişmiş ekonomilerin birbiri ardına devasa altyapı programları açıkladığını belirten Avdagiç, "Büyümenin dinamiğini ise altyapı yatırımlarındaki patlama oluşturacak. Gelişmiş ekonomiler eskiyen altyapılarını yenilemek, küresel iklim krizine karşı yenilenebilir kaynaklara dayalı üretim yapılarını güçlendirmek için ciddi harcamalar planlıyorlar" dedi.

YERLİ ÜRÜN TERCİHİ

Yeni açıklanan Orta Vadeli Plan çerçevesinde başta kamu alımları olmak üzere yerli katkı oranının artırılacağı bilgisini paylaşan Avdagiç, şöyle devam etti: "Yatırımlar için finansman desteği bekliyoruz. Artık bir belediye başkanının,

"Özellikle gelişmiş ekonomiler, birbiri ardına devasa altyapı programları açıklıyor. Büyümenin dinamiğini ise altyapı yatırımlarındaki patlama oluşturacak" diyen Avdagiç, bu süreçte yerli üretilenlerin tercih edilmesinin hayati önemde olduğunu vurguladı.

örneğin 'yurt dışından araç alacağım' deme lüksü yok. Yerleşme politikasını önemsiyoruz. Bizim vergilerimizle yurt dışındaki üretici desteklenmemeli, yurt dışındaki işçinin ücreti ödenmemeli."

TÜRKİYE'NİN SEÇENEKLERİ

Şekib Avdagiç, Türkiye'nin pandemi şartlarındaki bu ekonomik gelişmelerde çeşitli kısıtları ve üstünlükleri olacağını belirtti. Avdagiç, şunları söyledi: "Her şeyden önce, rekabetçi dünyada yeni ve yenilenebilir yatırımların büyük ölçüde karbonsuz ya da kabul edilebilir seviyelerde düşük karbon öngören yatırımlar olacağı kesin. Türkiye'nin iklim krizinin şekillendireceği yeni dünyaya hazırlıktan başka bir seçeneği bulunmuyor. Yine yenilenebilir enerjinin payının artırılması, deniz ve demiryolu ticari ulaşımı, elektrikli araç ve altyapısı, sanayide enerji verimliliği, kentlerin yeşil dönüşümü, IT ve geniş bant altyapısı öne çıkan yatırım alanlarının başlıca başlıklarını oluşturuyor. Türkiye, bu noktada gelişen ve gelişmekte olan dünyadan bir miktar ayrışıyor. Türkiye bakımından madalyonun bir yüzünde yatırım için gerekli kaynaklara erişim için yapılması gerekenler, diğer yüzünde ise daha öncelikli yatırım konuları da var."



Gelişmiş ekonomilerin üretim yapılarını güçlendirme gayretine dikkat çeken Avdagiç, "Artık bir belediye başkanının, örneğin 'yurt dışından araç alacağım' deme lüksü yok. Bizim vergilerimizle yurt dışındaki üretici desteklenmemeli, yurt dışındaki işçinin ücreti ödenmemeli" dedi.

Ticaret Üniversitemiz doluyor

Pandeminin yol açtığı olumsuzluklardan vakıf üniversitelerinin de etkilendiğini belirten Başkan Avdagiç, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ndeki durum hakkında da meclis üyelerini bilgilendirdi.

Barajı geçemeyen öğrenci sayısının çokluğu sebebiyle hem devlet hem de vakıf üniversitelerinde doluluk oranlarının düştüğünü kaydeden Avdagiç, şöyle devam etti: "Şimdi üniversiteler birinci ve ikinci ek tercihlerle doluluk oranlarını artırmaya çalışıyor. Hamdolsun, İstanbul Ticaret Üniversitemizde doluluk oranı, diğer üniversitelere nazaran çok makul bir seviyede, vakıf üniversitelerinin ortalamasında gerçekleşti. Ticaret Üniversitemizin Hukuk ve Mühendislik Fakülteleri tam doluluk oranına ulaştı. Aynı zamanda bu iki fakültemizin giriş puanları da yükseldi. İşletme, İktisat, İletişim fakültelerimiz ise ilk yerleştirmede, Türkiye genelinde yaşanan doluluk oranlarındaki azalıştan payını aldı. Az önce dediğim gibi bu da sınavda barajı aşan öğrencilerin az olmasından kaynaklandı. Ticaret Üniversitemizin ek tercihler döneminde kalan kontenjanlarının da dolmasını bekliyoruz. Süreç tamamlandığında sizlere kesin bilgiyi yine bu kürsüden sunacağım."

Ağustos ayında Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, İstanbul Ticaret Odası'nı (İTO) ziyaret etmişti. İTO eylül ayı meclis toplantısında da Kıbrıs şehitlerine ithafen Kıbrıs gazisi olan Meclis Üyesi Ali Uluoğlu'na plaket takdim edildi.

İDTM ile fuarcılıkta yeni dönem hayırlı olsun



Türkiye'nin en büyük fuar alanlarından birine sahip olan İDTM'nin, 11 salonunun tamamının en son teknolojiyle yenilediğini hatırlatan Başkan Avdagiç, İDTM ile başlayan yeni dönemin fuarcılık sektörüne ve iş dünyasına hayırlı olması dileğinde bulundu. Başkan Avdagiç, süreçle ilgili olarak meclis üyelerini şöyle bilgilendirdi: "Bildüğünüz üzere İDTM mülkiyetindeki 8 fuar salonundan 6'sını daha evvel mahkeme kararıyla kiracı firmadan geri almıştık. 14 Eylül günü itibarıyla kiracı firmada kalan son 2 fuar salonunun da tahliye süreci tamamlandı. Böylece İDTM'ye ait Türkiye'nin en modern fuar salonlarının tamamı, bundan böyle yerli

ve yabancı tüm fuar organizatörlerine hizmet verecek bir yapıya kavuşmuş oldu.

TÜRKİYE'NİN EN MODERNİ

İDTM'nin sahibi olduğu Türkiye'nin en modern salonlarının işletmesinde yeni bir dönem başlıyor. İDTM, kiracıdan geri aldığı fuar alanlarını da rekabete açarak, herkese eşit şartlarla hizmet edecek, ticaretimizi geliştirecek, fuarcılığımızı yükseltecek şekilde yönetecektir. İDTM'nin son teknoloji ile yenilenen Türkiye'nin en modern fuar merkezinin 11 salonunun tamamı, yerli ve yabancı tüm fuar organizatörlerinin kiralmasına eşit şartlarla sunulacaktır."

Konferans ve sempozyuma açık davet

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin pandemi döneminde de akademik ve kültürel faaliyetlerini tüm hızıyla devam ettirdiğini anlatan Başkan Avdagiç, önümüzdeki dönemde gerçekleştirecek iki etkinliğe açık davet bilgilerini şöyle paylaştı:

■ İlk olarak 17-19 Eylül tarihlerinde İslam İktisadi Atölyesi düzenliyoruz. Akademisyenlerimiz burada 'kalkınma ve az gelişmişlik' konusunu ele alacaklar.

■ Yine ekim ayında bizim coğrafyamızda ticaret anlayışını şekillendiren ve Odamızın da temelini oluşturan ahiliği tüm yönleriyle inceleyen bir sempozyum düzenliyoruz. Ahilik sempozyumu bizler için çok önemli. Çünkü geçmişin deneyimini bugünün ihtiyaçlarına adapte etmekte bize yol göstereceğine inanıyorum. Sizleri de bu iki önemli etkinliğimizi izlemeye davet ediyorum.

MECLİS'TEN YANSIMALAR

Nargile kafeler için
STK'lar açıklama
yapmalı

Mahmut Özcan-Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri Meslek Komitesi: İşletmelerimiz bir buçuk senedir kapalı. Neden yasaklı olduğumuza dair bir açıklama yok. Biz bütün STK'lardan bu konuda destek bekliyoruz. Öte yandan enflasyon yüzde 19 olarak açıklandı. Bu veriler nasıl çıkıyor anlayabilmiş değilim. Biz tüccarların cebindeki enflasyon yüzde 19 değil. Geçen yıl 100 TL olan bu sene 120 TL bile değil, 200 TL'yi buluyor.

MERSİS webinarı
çok verimli oldu

Noman Sağ-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi: Geçtiğimiz günlerde Orta vadeli Plan (OVP) açıklandı. Komite olarak OVP içerisinde yer alan maliye politikalarının istihdam ve üretime etkisi konusunda en kısa zamanda çalışmaya başlayacağız. OVP, 2022-2023 dönemini kapsayacak. En son OVP, 2020-2021 dönemini kapsıyordu. Bu revize edilmiş programın omurgasını üretim ve istihdam oluşturuyor. Buna bir de dengelenme eklendi. Neden dengelenme ilave edildi? Pandeminin zarar ve etkilerinin giderilmesi için. Sicil işlemlerinde Hamiline Pay Kayıt Sistemi'ne (HPKS) ilişkin düzenleme nisan ayında yürürlüğe girdi. Türkiye'de toplam 2 milyon 47 bin 98 ticari işletmenin bilgisine MERSİS projesi ile ulaşmak mümkün. Geçtiğimiz günlerde bu konuda çok güzel bir webinar gerçekleştirdik. Bununla ilgili herkese teşekkür ederim.

Araçta ÖTV'ye
çözüm bulunmalı

Ziya Alp Gülan-Motorlu Taşıt Satış ve Servisi Meslek Komitesi: Sektörün yaşadığı en büyük belirsizlik ÖTV konusunda yaşanıyor. Otomobil sektörü, Türkiye ihracatının lokomotif. Umarım bu yıl da sektör 30 milyar dolar ihracat gerçekleştirecek. Fakat son dönemde iki büyük kurumun çekilmesiyle birlikte artık yatırım gelmiyor. İç pazarın büyüğünden bahsediyoruz. Ancak 1 milyonluk pazar, 2018-2019'dan sonra döviz kurunun oynaması ile birlikte düşüşe geçti. Kötü geçen senenin sonrasındaki yükselişi baz almamalıyız. Sektör, 10 senelik ortalamayı alır. 1 milyona ne zaman geleceğimizi merak ediyoruz. Son dönemde de çip kriziyle ilgili problem yaşıyoruz. Fabrikalar kapanmaya geçerse ikinci el pazarı değer kazanacak. ÖTV baremi çok yükseldi. Araç fiyatlarına indirim gelmesi gerekiyordu ama 150 bin TL'nin altındaki araçlara 149 bin TL olsa bile yüzde 50 ÖTV uygulanırken, 150 bin TL'nin üstüne yüzde 80 ÖTV uygulanıyor. Yüzde 50'den yüzde 80'e barem artması çok büyük yanlış. Bu ÖTV sorununa acil çözüm bulunmalı.

Bugünü anlarsak
yarını kurgularız

Orhan Albayrak-Eğitim Meslek Komitesi: Servisler eğitimin bir ayağı ve ciddi bir konu. Bugün yaşanan servis sorunlarının plaka kaynaklı olduğunu düşünüyoruz. Komite toplantımızda bir üyemiz, 'Biz servis talebinin ve bugün yaşanan sorunun olacağını hiç öngöremedik'

dedi. Covid-19 süreci başlamadan önce dijital dönüşümün öneminden sıklıkla bahsediliyordu. Ama kimse önem almadı. Bugün bu yüzden birçok firma zor durumda. Eğer bugünü iyi anlayamazsak yarını iyi kurgulayamayız.

Yeşil planda yol
gösterilsin

Rasim Bilgehan-Örme Kumaş, Çorap ve Trikotaj Meslek Komitesi: Ertelenmiş taleplerin devreye girmesiyle sektörlerimiz şu anda çok iyi durumda. Bunun sürdürülebilir olması için neler yapmalıyız, onları düşünmemiz lazım. Küresel olarak iklimin değiştiğini görüyoruz. Yeşile dönüşüm için bugüne kadar birçok uluslararası sözleşme imzalanca da pratikte bir değişim olmadı. Avrupa Birliği'nin açıkladığı Yeşil Mutabakat bir dönüm noktası olacak. Böyle bir değişim ister istemez ekonomimizi de etkileyecek. Türkiye, ihracatının yüzde 50'sini AB ülkeleriyle gerçekleştireyor. Firmalarımız ihracatını sürdürmek ve artırmak için AB ülke firmalarıyla ticaretine devam etmek zorunda. Belirlenen Yeşil Mutabakat sonrasında Ticaret Bakanlığı da bir eylem planı oluşturdu. Bu planda firmaların neler yapması gerektiği de belirlendi. Burada en önemli konu ise kurallara uymayan firmaların ek vergilerle karşı karşıya kalacak olması. Bu vergiler firmaları hem gelirlerinden ederken hem de uluslararası rekabetini azaltacak. Bu yüzden İTO'nun üyelerine yeşil dönüşüm için bir yol haritası belirlemesi gerekiyor.

Kıdem tazminatı
fonu getirilmeli

Abdulkadir Turan-İşletme Destek Hizmetleri Meslek Komitesi: İşletme Destek Hizmetleri Meslek Komitesi üyeleri, pandemide kesintisiz çalıştı. Komitemize bağlı 10 bin firma var. 500 binin üzerinde istihdam sağlıyoruz. Sektörümüzün en büyük sorunu da kıdem tazminatlarına bir düzenleme getirilmemesi. Pandemi öncesinde kıdem fonunda önemli gelişmeler olmuştu fakat pandeminin başlamasıyla bu süreç askıya alındı. Kıdem tazminatları, firmalarımızın geleceğini tehdit ediyor. İşveren ve işçi barışının olması için bir kıdem fonu sisteminin acilen getirilmesi gerekiyor. Büyük firmalar dışında diğer firmalar çalışanlarının kıdem tazminatı için bir bütçe ayırmıyor. Çünkü kıdeme yönelik ücretler büyük sermayelere tekabül ediyor. Bizler aynı KDV, stopaj öder gibi çalışanlarımızın kıdem ücretlerini ödeyerek önümüzü görmek istiyoruz. Bizler gelecek nesillerimize borç bırakmak istemiyoruz.

Araç ve kaliteli
işgücü sorunu var

Turgay Gül-Şehirçi Yolcu Taşımacılığı Meslek Komitesi: İstanbul Ticaret Odası'nu temsilen UKOME toplantılarına katılıyorum. Orada daha önceki bir toplantıda okullar açılınca servisler konusunda araç ve kaliteli işgücü sorunu bekliyor demiştim. Bugün ise okullar açıldı, araç ve kaliteli işgücü sorunu var. Sorun, velilerin servis hizmeti alamamasına kadar gitti. Bu sorunun gelişini aylardır anlatık. Bu mesele hemen halledilebilecek bir süreç değil. Çünkü araç üretiminde sorun var, çip krizi var. Kaldı ki, pandemi sebebiyle sektörün araç yatırımı yapacak gücü de yok. Araç fiyatları 400 bin liranın

üstüne çıktı. Yıllardır mesai saatleri için kademeli saat önerimizi dile getiriyoruz. İstanbul'da herkes işe gitmek için saat 8-9 arası sokağa çıkıyor. Böyle bir yoğunluğu toplu ulaşım da kaldıramaz. Avrupa'da kademeli saat uygulamasında başarılı örnekler var. Mesai saatlerini sektörlerle göre farklı ayarlıyorlar. Bu sorunu el birliği ile tüm İstanbullular çözmeli. Haberlerde de çıktı, İstanbul'da şu anda 10 bin okul servis aracı boşta bekliyor. Sebebi şu; geçen yıl ekonomik sıkıntıdan dolayı birçok servisi aracı satmak zorunda kaldı, plakasını bekletiyor. Bu arada sadece bireysel servisçiler değil şirketler de araçlarını ekonomik sıkıntılar sebebiyle sattı. Bu plakaların araçla buluşması lazım. Sektörümüzde kaliteli işgücünü kaybettik diyoruz. Mesela motorlu kurye olmak için bir yönelim var. Bizim sektörden şoförler de o sektöre geçti. Çünkü oradaki maaşları maalesef bizim sektörümüz veremiyor. Servisçiler, maliyetlerin yüksekliği sebebiyle asgari ücret verebiliyor.

Organize
sanayi bölgesi
ihtiyacımız var

Ahmet Güleç-Mobilya Meslek Komitesi: Sektörümüz son 20 yılda yaptığı atakla dünya sıralamasında 23'üncülükten 8'inci sıraya geldi. Covid-19 salgınına rağmen 2020'de ihracatımız azalmadı. Dünya 8'inciliğini koruduk. 2021 yılının ilk 8 ayında ihracatımız 2 milyar 684 milyon dolar oldu. Bu, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 28 artış demek. Türkiye mobilya sektörü ile hem yerel kalkınmasını hem istihdamını artırabilir. Katma değerle ihracatçı sektörler arasında akıncı rolü üstleniyoruz. Küresel mobilya sektörünün 2030 yılında dünya ticaretinden yüzde 5 pay alma hedefi var. Ülkemizin etkinliğini artırması için yan sanayinin daha fazla desteklenmesi ve tedarikçi altyapısının gelişmesi lazım. Hammaddeyle ilgili de ciddi sıkıntılarımız var. İstanbul'un iki yakasında da organize sanayi bölgelerine ihtiyacımız var. Buna öyle bir çözüm bulunmalı ki organize sanayi bölgeleri rant olarak görülmemeli. Hakem heyetleriyle ilgili sıkıntımız var. Tüm dosyalarda hep mobilyacı suçlu görülüyor. İş davalarında işveren haklı da olsa hep suçlu görülüyor. Bu sorunlara da çözüm istiyoruz.

2023 Dünya
Ayakkabı Kongresini
İstanbul'a
kazandıralım

Berke İçten-Ayakkabı ve Ayakkabı Yan Sanayi Meslek Komitesi: Ayakkabı sektörümüz, yıllık yaklaşık 550 milyon çift üretim ile Avrupa'nın en büyük, dünyanın ise 6'ncı büyük üretim merkezi. Yıllık yaklaşık 280 milyon çift ayakkabı ihraç ediyor. İhracatta da dünya 5'incisi bir sektörümüz var. Geçtiğimiz ağustos ayında 90 milyon dolarla sektörümüz tüm zamanların ihracat rekorunu kırdı. 2021 Ocak-Ağustos döneminde ise pandemi öncesi dönemleri de geçtik. Bu tabi sürpriz değildi, 2014 yılında yaptığımız çalışmalar bu projeksiyonu sağladı. O dönemdeki adıyla Ekonomi Bakanlığı ithal ayakkabıya ek vergi getirdi, ayakkabı sektörü adeta uçurumun kenarından döndü. O dönem 1 milyar dolar ithalata karşılık 550-600 milyon dolar

ihracat yapan bir sektör vardı. Bugün ise 1 milyar dolar ihracata karşılık 500 milyon dolar ithalatı olan bir sektör var. Yani artık 500 milyon dolar dış ticaret fazlası veren bir sektörümüz var. Ülkemizden uçakla 3-4 saatlik uçuşla 65 milyar dolarlık bir ayakkabı ticaret hacmi söz konusu. Dolayısıyla sektörümüzün alacağı daha çok yol var. Ayakkabı sektörünün dünyadaki en önemli organizasyonu kabul edilen Dünya Ayakkabı Kongresi'ni 2023 yılında İstanbul'da yapmak için girişimlerimiz var. İTO'nun da destekleriyle bu organizasyonu ülkemize kazandırmak istiyoruz. Ayrıca tüm meclisimizi bu ay sonunda yapılacak 65. AYMOD Uluslararası Ayakkabı Moda Fuarımıza davet ediyor, verdikleri destek için İTO Yönetim Kuruluna teşekkür ediyoruz.

KDV matrah
artırımında fatura
kriteri sorunu var

Serkan Bilir-Restorasyon ve İzolasyon Meslek Komitesi: Vergi borçlarının yeniden yapılandırılması konusunda sektörümüzden şikayet var. Bazı işletmeler matrah artırımını olmazsa inceleme yapılacağı gerekçesiyle aranyormuş. Son yeniden yapılandırma

düzenlemesine göre, KDV'den matrah artırımını yapılması için her ay faturanın olması isteniyor. Sektörde her firma büyük değil, her firma bu kriteri karşılayamıyor. Bu kriter özellikle küçük ölçekli firmaları zora sokuyor. Kurumlar vergisinin matrah artırımında da sorun var, 'şu miktarın altında yapamazsın' diye kriter var. Kamudan alacaklar konusunda mahsuplaşma olursa

sektörümüzde bir rahatlama olacaktır. Mahsuplaşma konusunda da talebimiz var. Okul servisleri sıkıntısı gündeme getirildi. Bu sorun hepimizin sorunu. Hepimizin veya yakınlarımızın çocukları var. Meclis üyesi arkadaşımız Turgay Gül Bey'in çözüm için gündeme getirdiği kademeli saat önerisi desteklenmeli. Orman yangınları hepimizi üzdü, İstanbul'da bir hatıra ormanı oluşturulması önerimiz var.

Büyüme baz etkisinden değil, Türkiye'nin gücünden



İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Öztürk Oran, "20. Dönem Oda Meclisimizin 45. toplantısına da hibrit sistemle yapıyoruz" dedi. Oda Meclisi'ndeki konuşmasının başında, ikinci çeyreğe ilişkin büyüme verisine dikkat çeken Oran, "Yüzde 21.7. Bu rakamı sadece baz etkisine bağlamak ekonomimize haksızlık olur" dedi. Oran, "Çünkü kabaca bu büyümenin 10.4 puanı geçen yılın baz etkisi dersek, geriye 11.3 puan gibi çift haneli bir büyüme kalıyor. Bu büyümenin yaklaşık üçte biri

ihracattan, üçte biri yatırımlardan, kalan kısmı ise iç talepten geliyor. Yani Türkiye ikinci çeyrekte tükettiğinden fazlasını üretmiş, satmış ve yatırım yapmış demek. Cari açık vermeyen, yerli ve milli sermayesiyle, sanayisiyle her durumda büyüyen Türkiye'ye bir adım daha yaklaştık. Ben bu rakamı böyle yorumluyorum" şeklinde konuştu.

Covid-19 salgını ve pandemi şartlarına dikkat çeken Öztürk Oran, şunları söyledi: "İstanbul Ticaret

Üniversitemiz de bu süreçte çok hızlı cevap verdi. Öğrencilerimizin kaliteli eğitim alma hakkını korona musibetine kurban etmedik. Bugün geldiğimiz noktada eğitimin hiçbir kademesinin pandemi gölgesinde kalmasını istemiyoruz." İTO Meclisi'nin eylül ayı toplantısının önemli bir tarihi denk geldiğini belirten Oran, "Bugün 9 Eylül. İzmir'in kurtuluşunun 99. yılı. İzmir'den Ege'nin sularına atılan hürriyet adımları İstiklâl Savaşımızın mihenk taşlarıdır" dedi.

Cephelerinizde
Çözüm Ortağınız.

ÇUHADA ROĞLU

www.cuhadaroglu.com

İstanbul imalat sanayi geleceğe hazırlanıyor

Pandemide büyümenin lokomotifi olan imalat sanayi, başarısını sürdürülebilir hale getirmek için çalışıyor. İTO organizasyonuyla bir araya gelen İstanbul imalat sanayi temsilcileri, pandemi sonrası global rekabet için öneri ve taleplerini dile getirdi.

BARIŞ CABACI

YILIN ikinci çeyreğinde gerçekleşen rekor büyümenin dinamosu olan imalat sanayi, bu başarıyı sürdürülebilir hale getirmenin arayışında. İstanbul Ticaret Odası da bu süreçte katkıda bulunmak üzere online ortamda yeni bir çalıştay düzenledi. Sektörel çalıştayların ikincisi olan 'Demir Çelik Sektörü ve Bağlı Sektörlere Yönelik İmalat Sanayi Çalıştay'ına; İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri Adil Coşkun ve Levent Taş ile imalat sanayinden sektör temsilcileri ve STK başkanları katıldı.

ÜRETİM GÜCÜMÜZÜ DEĞERLENDİRELİM

Ekonominin ancak ve ancak imalat sanayinin gücü ile anlam kazanacağını söyleyen İTO Başkanı Şekib Avdagiç, şöyle konuştu: "İmalat sanayi; istihdama katkısı, ihracattaki payı ve katma değeri yüksek üretimiyle ekonomimizin yapı taşlarından en önemlisi. Sürdürülebilir bir ekonomik büyümenin yanı sıra cari açığın kapanmasında imalat sanayi diğer sektörlerden ayrışıyor." Türkiye'nin, üretimde güçlü olduğunu vurgulayan Avdagiç, "Gençlerimizi bu sektörlerle kazandırmalıyız. İmalat sanayindeki verimliliği de teknolojik yatırımlarla artırmamız gerekiyor" dedi.

AB'NİN EN BÜYÜK ÇELİK ÜRETİCİSİYİZ

Türkiye'nin, ABD ve AB'nin korumacı önlemlerine rağmen ham çelik üretiminde geçtiğimiz yıl yüzde 6 büyüme ile 36 milyon tonluk üretim gerçekleştirdiğini söyleyen Başkan Avdagiç, "2020'de Çin, Vietnam, İran,

Rusya ve Türkiye üretimde yükseliş gösterdi. Demir cevheri ve hurdaların yüzde 75'ini ithal ediyoruz. Türkiye'de çelik tüketimi dünya ortalamasının üzerinde. Bu durum sanayimizin geliştiğini gösterir. Ayrıca ülkemiz, çelik sektöründe uzun ürünlerde ihracatçı olmakla birlikte, yassı ürünlerde kendi tüketimine yetecek kapasiteye sahip değil ve ithalatçı konumunda. Üretim yöntemleri neticesinde elde edilen çeliklerin çeşitliliği, katma değeri, milli ekonomiye katkısı ve gelecek perspektifi gibi birçok alanda çalışmalar devam ediyor. Bu dönemde çelik sektörünün, katma değeri daha yüksek olan yassı ürünlere geçiş



sağlayarak ve yeni pazarlara açılarak ihracatımızı da artırabiliriz" dedi.

İMALAT SANAYİNİ 'YEŞİL'E DÖNÜŞTÜRELİM

Başkan Avdagiç, AB'nin belirlediği Yeşil Mutabakat kapsamında imalat sanayinin yeşil sanayiye dönüştürülmesi gerektiğini

vurgulayarak, şöyle konuştu:

"Ürünlerimizi hem çevre dostu hale getirmemiz hem de teknolojik taleplere uygun bir şekilde üretmemiz gerekiyor. Belirlenen Yeşil Mutabakat doğrultusunda sanayimizde uzun süre gündem, yeşil üretim olacak. Bunun için STK'ların proaktif olması gerekiyor."

MEB'den beklentiler

Her sektörde görülen ara elaman ve nitelikli insan gücü sorunu imalat sanayinde de yaşıyor. Geçmişini mesleki ve teknik liselere adayın Mahmut Özer'in, Milli Eğitim Bakanı olmasının sektör için önemli olduğunu vurgulayan sektör temsilcileri, "Bakan Özer'in sektörde aranan ara elaman sorununu uzun vadede çözmesini bekliyoruz. Her gencin Türkiye'nin büyümesine katkı sağlayacağı yeni bir döneme girdik. Bu durum bizleri umutlandırıyor. Ayrıca hammadde sorunlarına da Ar-Ge odaklı çözümler getirmemiz gerekiyor" ifadelerini kullandı.



ATF ONLINE+
1 Aralık 2021 - 30 Haziran 2022
Singapore

DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV ve YAPIM SEKTÖRÜNDE

ASYA'NIN EN PRESTİJLİ SANAL FUARI

• Animasyon • Format
• Belgesel • Sinema/TV Filmi
• Dijital Platform • TV Dizisi

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN ORGANİZASYONU İLE İÇERİK SEKTÖRÜNÜN ASYA KITASINDAKİ EN ÖNEMLİ ETKİNLİĞİNDE SEKTÖR PROFESYONELLERİ BULUŞUYOR

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Asya kıtasının içerik sektöründeki lider buluşma noktası
- 30 Haziran 2022 tarihine kadar farklı başlıklarda drama, çocuk, format ve belgesel temalı programlara erişim imkanı
- Sektörün ilgiyle takip edilen trendlerinin tanıtıldığı etkinlikler
- 2400 üst düzey sektör temsilcisinin katılımı
- 800 format ve içerik alıcısı
- 70 konferans oturumu

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Firma kayıt ücreti
- Her firmaya 3 temsilci için kayıt imkanı
- Katılımcı firma bilgileri logosu ve tanıtım videosunun yayınlanması
- Online ikili görüşme hizmeti ve randevu temini
- Türkiye ülke sunumunda firma projelerinin tanıtılması
- 30 Haziran 2022 tarihine kadar online sisteme erişim imkanı

ÖDEME PLANI

Katılım bedeli : 4.000 TL



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Begüm Ece / Mustafa Çağlayan / Zeynep Ülker / Mine Güneş

Tel : 0212 455 65 03 / 455 61 08 / 455 61 09 / 455 61 06
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : begum.ece@ito.org.tr / mustafa.caglayan@ito.org.tr
zeynep.sengul@ito.org.tr / mine.gunes@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Sonbaharda işlerde hareketlilik sürecek

Sonbahara, pandemide dördüncü dalga ile girildi. Ancak hem dünyada hem de Türkiye'de geri dönüşler ile iktisadi faaliyetlerde hareketliliğin sürmesi bekleniyor. Hareketlilik seviyesi, bölgeler ve ülkeler arasında ise aşılama ve salgının boyutlarına göre değişecektir.

1. Aşılama ve salgının seyri büyümeyi ayarlamaya başladı

Küresel ekonomide ve mal ticaretinde yılın ikinci çeyreğinde yüksek bir büyüme gerçekleşti. Yılın üçüncü çeyreğinde ise salgının dördüncü dalgası etkili olmaya başladı. Salgının etkileri aşılamaya paralel olarak bölgeler arasında farklılıklar gösteriyor. Aşılamada yüksek oranlara ulaşan AB, ABD, Kanada, İngiltere ve Japonya gibi ülkelerde sanayi ve hizmetler sektöründe yüksek büyümeler sürüyor. Büyümeler sonbahar aylarında da sürecek. Buna karşın salgın başta Çin olmak üzere Asya ülkelerinde yavaşlamaya yol açıyor ve yavaşlamanın süreceği öngörülmüyor.

2. Üretim ve tedarik sıkışıklığı sürecek

Küresel tedarik zincirlerindeki sıkıntılar devam ediyor. Öncelikle yüksek mal talebi nedeniyle özellikle gelişmiş ülkelerde yüksek üretim temposu sürüyor. Buna bağlı olarak yüksek girdi tedarik talebi de yaşıyor. Ancak hammadde ve girdi üretimlerinde yetersizlikler ve gecikmeler oluşuyor. Salgın sonrası tedariklerde önemli sapmalar oluştu. Salgının dördüncü dalgası ve lojistik sıkıntıları da aynı anda yaşıyor. Tüm bunlara bağlı küresel ölçekte üretim ve tedarik sıkıntılarının, yüksek navlun ve girdi fiyatlarının sonbaharda da süreceği öngörülmüyor.

3. Küresel enflasyona karşı merkez bankalarından adımlar bekleniyor

Küresel ölçekte fiyat artışları devam ediyor. Üretim ve tedarik sıkışıklıkları ile oluşan arz/ talep dengesizlikleri ile girdi fiyatları artıyor. Sanayi ve hizmetler sektörlerinin hemen tamamında maliyet artışları ağustos ayı ile zirveye çıkmış bulunuyor. Maliyet artışları tüketici fiyatlarına da yansımaya devam edecek. ABD ve AB'de tüketici enflasyonları en yüksek seviyelerine çıkmış bulunuyor. Enflasyon karşısında merkez bankalarının atacakları adımlar ve eylül ayı toplantıları kritik hale geldi. Merkez bankalarından sıklaşma adımları beklentisi giderek artıyor.

4. Tedarik zincirlerindeki bozulma ile Türkiye'ye ilave dış talep artıyor

Tedarik zincirlerinde küresel ölçekte yaşanan bozulma, Türkiye'de de iki yönü ile etkili oluyor. İlk olarak Asya'ya alternatif olarak Türkiye'ye yönelik ilave bir talep dalgası oluştu. Bu talep dalgası ihracatta çok önemli artışlara yol açıyor. Yüksek navlun fiyatları ve yakından tedarik eğilimleri kalıcı görünüyör ve buna bağlı olarak Türkiye'ye özellikle Avrupa'dan ilave talep gelmeye devam edecek. Diğer yandan sektörlerin artan ihracat talebini karşılamaları ile bu kez içeride tedarik zincirleri kırılmaya başladı. Birçok sektörün içeriden tedarik ettiği girdiler azaldı ve fiyatları önemli ölçüde arttı. Çimento örneğinde ihracata sınırlama getirilmesi önlemi alındı. Tedarik zincirlerindeki bozulmanın Türkiye üzerindeki iki yönlü etkisi sürecek.

5. Türkiye'de sorun yüksek maliyet ve fiyat artışları

Türkiye'de enflasyon artışı ağustos ayında da devam etti. Ağustos sonu itibarıyla yıllık tüketici enflasyonu yüzde 19.25, çekirdek enflasyon yüzde 18.46, üretici fiyat endeksi yüzde 45.52, ara mali fiyat endeksi yüzde 54.71, hizmet üreticileri fiyat endeksi yüzde 37.9 ve tarım ürünleri üretici fiyat endeksi yüzde 22.8 yükseldi. Enflasyon genele yayıldı ve giderek ivme kazanıyor. Eylül ayında geri dönüşler ve birçok sektörün yeni sezon ürünleri ile kuvvetli bir aylık enflasyon daha yaşanacak. Doğalgaz ve olası elektrik zamları ile enflasyon artışı hızlanacak. Muhtemelen eylül ve ekim aylarında enflasyona toplam 3-4 puan daha ilave olacak. T.C. Merkez Bankası ise politika değişikliğine giderek manşet enflasyon yerine çekirdek enflasyonu öne çıkardı ve buna bağlı olarak da eylül ayında bir faiz indirimine hazırlanıyor. Ancak faiz indirimi kurları, enflasyonu ve faizleri daha da artıracak.

SON SÖZ İŞLER SONBAHARDA CANLILIĞINI KORUYACAK, ANCAK YÜKSEK MALİYETLER CAN YAKMAYA DEVAM EDECEK.

Sürdürülebilir başarı için sektörlerin talep ve önerileri

İTO'nun organize ettiği çalıştayda sektör mensuplarının dile getirdiği bazı tespit ve öneriler şöyle:

2023 sonrası için 3 yıllık plan

Yeşil Mutabakat'ın devreye gireceği 2023 yılından sonraki 3 yıl önemli. Bu sürecin iyi planlanması için STK'ların öncü olması ve bu süreye yönelik 3 yıllık bir plan yapılması gerekiyor.

İstanbul ve çevresinde OSB'ler artmalı

İstanbul'da ve çevre illerdeki özel bölgelerde yer bulma konusunda zorluk yaşıyoruz. Bu sorun, yatırım yapacak firmaların ticaretini engelliyor. İstanbul ve yakın illerde OSB sayılarının artmasını talep ediyoruz.

Gümrük vergilerinde düzenleme

Büyük hammadde ihracatçıları için ilave gümrük vergilerinin olumlu yönleri görüldü. Bu ilave gümrük vergileri elbette sektörlerimiz için önemli. Fakat rekabetin daha adil olması ve sektörlerdeki sorunları azaltmak için ilave vergilerin yeniden düzenlenmesi gerekiyor.

Teslimat sözleşmelerine uyum

Birçok hammadde ve yarı mamul ürün konusunda yerli üreticilerin teslimatın belirlendiği tarihe uymamasından dolayı siparişleri yetiştiremedik. Bu yüzden sektörlerin dışarıya bağımlılığı arttı. Zamanında teslimat ile yerli üretim artabilir.

Katma değeri yüksek ihracat için tedbir

'Katma değerli ihracat' mottosuyla, KOBİ'lerin rekabetçiliği de düşünülerek hammadde ve yarı mamullerin işlenerek ihracat yapılması için tedbirler alınması gerekiyor.

Yerli konteyner

Navlun sorununun çözümü için yerli konteyner üretmek gerekiyor. Bu sorunun 2024'e kadar devam edeceği ve tüm sektörlerin bu alana yatırım yapması gerektiği bir zorunluluk haline geliyor.

KDV düzenlemesi

Armatür sektörünün ihracata katkısı 2 milyar doları buluyor. Türkiye'deki katma değerli ticaretin artması için KDV oranlarının da revize edilmesi gerekiyor. Yüzde 18 olan vergi oranının yüzde 8'e çekilmesiyle hem rekabet ortamı oluşur hem de kayıt dışılığın önüne geçilebilir.

YENİ KUŞAK
ÇİN

Fatih OKTAY

Çin'de planlar
nasıl yapılıyor
ve tutuyor?

Çin'de yönetimin en önemli araçlarından biri planlar. Kimisi dönemsel kimisi bir kerelik çok sayıda plan, ülke bürokrasisinin eylemlerini yönlendiriyor. Bu planlar, tam olmasa da, genellikle 'evdeki plan çarşıya uymaz' sözünü haksız çıkaracak kadar tutuyor. Bunda istatistiklerin isteğe uygun üretiminin bir dereceye kadar rolü olabilir ama esas olarak ana rolü hazırlanış süreçleri ve Çin'in idari yapısı oynuyor.

Öneriye dayalı beş yıllık planlar

Çin'de yönetimin orta vadeli planlama aracı, beş yıllık planlar. Son beş yıllık plan, Çin Ulusal Halk Kongresi tarafından bu yılın mart ayında kabul edildi. Ancak plan ile ilgili çalışmalar, 2019'un sonlarından beri sürüyordu. Plana hazırlık olarak çok sayıda devlet kurumu, üniversiteler, düşünce kuruluşları öneriler hazırlamış, yönetimin belirlediği alanlarda araştırmalar gerçekleştirmişti. Çin Komünist Partisi Merkez Komitesi, bu çalışmalara dayanarak hedef ve ilkeleri kapsayan bir taslak plan oluşturmuş, plan yerel yönetimler, devlet ve parti kurumları, üniversiteler ve uzmanlarla paylaşılmış, gelen görüşlere göre biçimlendirilerek 'öneri-tavsiye' nitelemesiyle açıklamıştı. Ulusal Halk Kongresi'nden geçen plan esas olarak bu 'öneriye' dayalıydı.

Bu plan, planlama sürecinin sadece başlangıcını oluşturuyor. Bunu, bu planda belirtilen hedeflerin somut olarak nasıl gerçekleştirileceğini tanımlayan konu ve alt konu planları takip ediyor. Ardından planlarda belirlenen işlerin sorumlulukları, ilgili kurum ve kuruluşlara atanıyor. Daha önce sık sık dile getirdiğimiz gibi çok geniş yetkilere sahip yerel yönetimler de bu çerçevede kendi beş yıllık uygulama planlarını oluşturuyor ve açıklıyorlar.

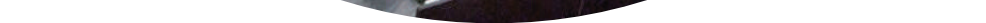
Esas uygulamacı yerel yönetimler

Ülkede kamu harcamalarının yüzde 90'ını gerçekleştiren, dolayısıyla beş yıllık planların esas uygulamacısı olan yerel yönetimlerin bu işi ciddiye almasını da yine daha önceden sözünü ettiğimiz kamu yöneticileri performans değerlendirme sistemi sağlıyor. Yerel yöneticilerin terfi olanaklarını büyük ölçüde ekonomik gelişmeye bağlayan bu sistem, bunların beş yıllık plan hedeflerini desteklemek için ortaya konan kaynak ve teşviklerden yararlanmak için iştah ve gayretle çalışmasını sağlıyor. Yerel yönetimler çevre gibi konulardaki hedefleri gerçekleştirme konusunda yerel ekonomi için olumsuz etkileri olabileceği için çok hevesli olmayabiliyorlar. Böyle durumlarda plan hedeflerini gerçekleştirme, başarılı sayılmanın olmazsa olmaz koşulu olarak tanınıyor. Daha önce anlattığımız gibi, 2006-2010 yıllarını kapsayan 11. beş yıllık plan, plan dönemi içinde sanayinin kükürt dioksit gazı salımlarında yüzde 10, sanayi ve yerleşim yerlerinin sulara saldırdığı organik madde tutarlarında yüzde 10, birim üretimde kullanılan enerji miktarında yüzde 20 azalma gibi hedefler içeriyordu. Hedeflenen azalmalar, devlet şirketleri ve her düzeydeki yerel yönetimler arasında paylaştırıldı ve paylarına düşen azalmanın gerçekleştirilmesi, şirketler ve yerel yönetimlerde üst yöneticilerin performans değerlendirme ölçütleri kapsamına alındı. Sonuç olarak da oldukça iddialı olan bu hedefler tutturuldu ve aşıldı.

Kısacası, Çin'de planların lafta kalmamasında planların hedeflerde bırakılmaması, hedeflerin gerçekleştirilmesi için gerekli eylemlerin de ayrıntılı bir şekilde planlanması ve sorumlulara atanması, uygulayıcıları da bunları gerçekleştirmeye yönlendiren teşvik-kontrol sistemlerinin oluşturulması önemli rol oynuyor.

Yayıncılar
Bakü fuarına
hazırlanıyor

Yayın dünyası, Azerbaycan'ın başkenti Bakü'de 6-10 Ekim'de düzenlenecek Uluslararası Bakü Kitap Fuarı'na hazırlanıyor. Fiziki olarak gerçekleştirilecek fuara, Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın himayelerinde İstanbul Ticaret Odası işbirliğiyle Türkiye'den 20 yayınevi katılacak.



YAYINCILIK sektörü, ekonomiye olan katkısının yanı sıra toplumsal, kültürel ve sosyal yapıyı da kapsayan yelpazesıyla hem ulusal hem de uluslararası alanda büyük öneme sahip. İstanbul Ticaret Odası (İTO) da bu stratejik sektörün gelişimine özel önem veriyor, yurt dışı açılımlarına destek sağlıyor.

YEDİNCİSİ
DÜZENLENECEK

Türkiye Uluslararası Kitap Fuarları Organizasyon Komitesi, İstanbul Ticaret Odası'nda, İTO Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay başkanlığında toplandı. Toplantıya, Kültür ve Turizm



Bakanlığı Kütüphaneler ve Yayımlar Genel Müdür Yardımcısı Taner Beyoğlu ve sektör temsilcileri iştirak etti. Toplantının gündemini ise 6-10 Ekim 2021 tarihlerinde kapılarını ziyaretçilerine açacak olan 7. Uluslararası Bakü Kitap Fuarı'na katılım oluşturdu.

20 YAYINEVİ
KATILIYOR

Azerbaycan Bakü Expo Center'da düzenlenmesi planlanan fuara, Kültür ve Turizm Bakanlığı ve İstanbul Ticaret Odası'nın katkılarıyla toplam 20 yayınevi katılacak.

Fuardaki kitap
kategorileri

- Yayıncılık ve basım işleri
- Çocuk edebiyatı (Çocuk dünyası)
- Eğitim kurumları
- Devlet kurumları
- e-kitaplar ve sesli kitaplar
- El sanatları

PAPERWORLD
2022Frankfurt / Almanya
29 Ocak - 1 Şubat 2022Kirtasiye,
Büro Malzemeleri
ve Yazı Gereçleri
FuarıKIRTASIYE FUARININ ZENGİNLİĞİ
PAPERWORLD'DE BULUŞUYOR

PAPERWORLD

- Uluslararası Kirtasiye, Büro Malzemeleri ve Yazı Gereçleri Fuarı
- 69 ülkeden 1.591 katılımcı
- 141 ülkeden 30.723 ziyaretçi
- % 69 uluslararası ziyaretçi
- % 85 uluslararası katılımcı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve katalogunda firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı	: 12 m ²
Katılım bedeli	: 5.760 TL / m ²

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İdil Aslantaş

Tel : :0212 455 61 13
E-Posta : idil.aslantas@ito.org.tr
GSM : :0533 959 30 57

Sibel Tayanc

Tel : :0212 455 61 11
E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

Karekodlu çek
sistemi webinarı

İSTANBUL Ticaret Odası, 7 Ekim 2021 Perşembe günü 14.30-16.00 saatleri arasında 'Türkiye'de Çekli Ticaretin Durumu ve Karekodlu Çek Sistemi' başlıklı bir webinar düzenleyecek. İTO üyelerinin katılımına açık olacak webinar, Oda'nın Youtube kanalından da canlı yayınlanacak.

Gemicilerin fuarı
10 Ocak'ta başlıyor

DÜNYANIN önde gelen denizcilik şirketleri, 10-13 Ocak 2022 tarihleri arasında Norveç'in başkenti Oslo'da düzenlenecek Uluslararası Gemicilik Fuarı'nda (Nor-Shipping 2021) bir



araya gelecek. Fuarda Türk firmaları, Gemi ve Yat İhracatçıları Birliği çatısı altında ürünlerini sergileyecek. Fuara katılmak isteyen firmaların en geç 30 Eylül tarihine kadar Gemi ve Yat İhracatçıları Birliği ile iletişime geçmesi gerekiyor. Ayrıntılı bilgi için: 0212 454 05 01 gemi@iib.org.tr

Gıda sektörü
Japonya'da
buluşacak

ASYA'nın önde gelen yiyecek ve içecek fuarı olarak bilinen

Uluslararası Gıda ve İçecek Fuarı (Foodex Japan 2022), Japonya'nın Chiba



kentinde, 8-11 Mart 2022 tarihleri arasında gerçekleştirilecek. Bu yıl 47'ncisi düzenlenecek fuar, Makuohari Messe'de (Nippon Convention Center) ziyaretçilerini ağırlayacak. Firmalar, Ege İhracatçı Birlikleri çatısı altında ürünlerini sergileyecek.



TİCARET, yeni dönem öğrencilerini karşılıyor

Yeni akademik dönemin heyecanını yaşayan İstanbul Ticaret Üniversitesi, bu yıl da öğrencilerin yoğun ilgisi ile karşılaştı. TİCARET, yeni öğrencilerini, Sütluçe Yerleşkesi'nde kurduğu kayıt bürosunda karşılıyor. Üniversitede yeni akademik yıl 20 Eylül'de başlayacak.

HAMİT KARDAŞ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nde yeni akademik dönem heyecanı yaşanıyor. Pandemi nedeniyle son üç yarıyılı uzaktan eğitimle geçiren üniversitede uzun bir aradan sonra yüz yüze ders verilecek. TİCARET, yeni öğrencilerini Sütluçe Yerleşkesi'nde kurduğu kayıt masalarında karşılıyor. Pandemi tedbirlerine uygun olarak hazırlanan kayıt bürosunda mesafe ve hijyen kurallarına uyularak, öğrenciler ve aileleri tek tek alınarak kayıtları yapılıyor. İsteyen öğrenciler ise elektronik ortamda kayıtlarını gerçekleştirebiliyor.

İLK KAYDI REKTÖR YAPTI

6 Eylül'de başlayan kayıtlarda, ilk öğrencinin kaydını Rektör Prof. Dr. Yücel Oğurlu yaptı. Öğrenciler ve velileriyle sohbet eden Prof. Dr. Oğurlu, gençlere, dersleri takip etmeleri ve kültürel faaliyetlere katılmaları konusunda tavsiyede bulundu.

YÜZDE 60'I YÜZ YÜZE

İstanbul Ticaret

Üniversitesi'nde, 2021-2022 akademik yılında dersler pandeminin seyri de dikkate alınarak, yüz yüze ve uzaktan görülebilecek. Yeni eğitim-öğretim yılı güz yarıyılında program bazında derslerin yüzde 40'ı uzaktan eğitim, yüzde 60'ı ise yüz yüze eğitim olacak şekilde gerçekleştirilecek. Hangi derslerin yüz yüze, hangilerinin uzaktan görüleceği, dekanlıklar ve bölüm başkanlıkları tarafından belirlenecek.

20 EYLÜL'DE BAŞLIYOR

Yüz yüze yapılacak derslerde devam şartı aranmayacak ve dersler eş zamanlı şekilde uzaktan eğitim sistemi üzerinden online olarak da yayınlanacak. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde 2021-2022 akademik yılı, 20 Eylül'de başlayacak.

LİSANSÜSTÜ BAŞVURULARI

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin, piyasanın ve



akademi dünyasının ihtiyaçlarına göre belirlediği ve öğrencilere akademik alanda ilerleme imkanı sunduğu lisansüstü eğitim programları da yoğun ilgi görüyor.

Her sene lisansüstü öğrenci sayısını artıran TİCARET'te, başvurular sürerken mülakat süreci de başladı.

TİCARET'in beş enstitüsünün lisansüstü programlarına başvurularda yoğun ilgi gösteriliyor. Sosyal Bilimler, Fen Bilimleri, İletişim Bilimi ve İnternet, Dış Ticaret ve Finans Enstitüleri'ne kabul edilen öğrenciler, mülakatların tamamlanması ile açıklanacak.

Lisansüstü eğitim de yüzde 40'ı uzaktan eğitim, yüzde 60'ı ise yüz yüze eğitim olacak şekilde gerçekleştirilecek.



PSI 2022

Düsseldorf - Almanya
11 - 13 OCAK 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

AVRUPA'NIN PROMOSYON ÜRÜNLERİ FUARINDA YERİNİZİ ALIN

- Avrupa'nın en büyük ve etkin promosyon ürünleri fuarlarından
- 3 ayrı salonda yaklaşık 40.000 m² sergileme alanı
- 35 ülkeden 720 katılımcı
- 81 ülkeden 16.367 ziyaretçi
- 59.kez düzenlenecek PSI'nın her yıl yükselen ziyaretçi grafiği
- Promosyon sektörünün uluslararası enstitüsü PSI (Promotion Product Service Industry) nın 6.000 uluslararası üreticisi, ithalatçısı ve distribütörü ile buluşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum Stant Alanı	: 9m ²
Katılım Bedeli	: 5.952 TL/m ²



Çiğdem Terzi Esendemir / Pelin Karamahmutoglu / Esra Avcioğlu

Tel : 0212 455 61 03 / 0212 455 65 06 / 0212 455 61 10

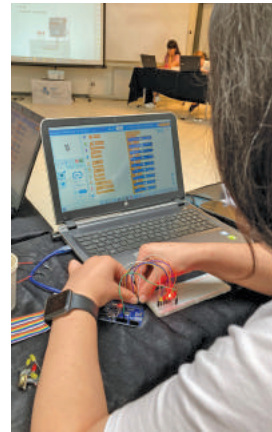
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26

E-Posta : cigde.terzi@ito.org.tr / pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



Robotik kodlama eğitimine yoğun ilgi



İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi tarafından öğretmenler, eğitimciler ve öğrencilerden oluşan bir gruba 'Robotik Kodlama Eğitimi' verildi. Eğitimde Arduino set ile uygulamalı olarak çalışıldı. Böylelikle katılımcıların hayal edebilmesi, analitik düşünmesi ve algoritma

üretimleri gibi kazanımlara sahip olmaları hedeflendi. Bilginet Akademi ile ortak yürütülen ve bundan sonra da devam edecek eğitim programlarına; öğretmenler, eğitimciler, mühendisler, öğrenciler ve ilgi duyan herkes katılabiliyor. Program hakkında bilgi için: sem@ticaret.edu.tr



Öğretmenlere doğa eğitimi

BİLECİK'in Osmaneli ilçesinde öğretmenlere doğa eğitimi verildi. Eğitim, İstanbul Ticaret Üniversitesi tarafından Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu'nun (TÜBİTAK) desteğiyle teorik ve uygulamalı olarak gerçekleştirildi. Milli Eğitim Bakanlığı'na bağlı olarak bazı illerde farklı branşlarda görev yapan 30 öğretmen, 'Osmaneli'nden Orhanlı'ya Doğa Eğitimi Projesi' kapsamında Osmaneli Belediyesi'nin ev sahipliğinde 10 günlük eğitim için bir araya geldi. Katılımcılara, alanında uzman 25 eğitimci tarafından ilçenin doğa, yaban hayatı, tarihi ve kültürel varlıkları ve jeolojik oluşumları hakkında alan çalışması uygulandı. Çalışmayla, öğretmenlerin



doğayı tanıyıp anlayabilmesi ve gördüklerini öğrencilerine aktarabilmesi hedeflendi.

Projenin koordinatörlüğünü İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. İdris Oğurlu yürütüyor.

Doğa eğitiminin kapanış törenine TÜBİTAK Başkanı Hasan Mandal katıldı. Eğitime katılan öğretmenlerle buluşan Mandal, "Geleceğimiz açısından çok daha kritik hale gelen doğanın dilini ve doğa bilincini çocuklarımıza aktarmak çağımızın önceliği" dedi.



Başarılı liderler kimler?

Aile şirketi yöneticilerinin daha doğrusu lider, girişimci konumundaki bireylerin, gerçekten de çok önemli rolleri bulunuyor. Bireysel bir başarıdan, bir ailenin, işletmenin ve toplumun başarısına kadar sağlanan gelişmelerde ve ulaşılan başarılarda liderin vazgeçilmez bir etkisi olduğu artık kabul ediliyor. Öyle ki, özellikle toplumların gelişmelerine, tarihteki toplumsal hareketlere bakıldığında tarih yazan liderlerin, bireysel özellikleri ile hemen ayrılabilirlikleri görülüyor. Bu gözle bakıldığında toplumsal liderlerin kendilerini topluma adanmalarını, şirket liderlerinin kurumun gelişmesi için yoğun çabalarını görmek mümkün.

Aile şirketlerinin liderleri ile ilgili yapılan araştırmalar, başarılı liderlerin benzer bazı özelliklere sahip olduğunu ortaya koyuyor. Bu ortak özelliklerin gerçekleşen de liderin başarısında belirleyici olduğu söylenebilir. Çünkü, araştırmalar bir yandan liderde bulunması gereken özellikleri belirlerken, diğer yandan başarılı olmuş liderlerin ortak özelliklerini ortaya koyuyor. Halen iş dünyasında olan liderlerin, aile şirketi yöneticilerinin ve özellikle yetişmekte olan genç liderlerin, en çok zorlandıkları ve merak ettikleri başlıca konu, kendilerindeki liderlik potansiyelidir. Çoğu seminer ve konferanslarımızda da bu konudaki sorularla karşı karşıya kalıyoruz. İnsanların kendilerini merak etmeleri ve eksiklik ve fazlalıklarını bilmeleri, eksikliklerine kafa yormaları önemli. Dolayısıyla yönetici ve yönetici adaylarının kendilerindeki liderlik potansiyelleri hakkında fikir edinmeleri amacıyla aşağıda maddeler halinde belirlediğimiz kriterler ve özellikler yardımcı olacaktır.

Başarılı olan aile şirketi yöneticilerinde genellikle rastlanan ortak özellikler şu şekilde sıralanabilir:

Başarılı aile şirketi liderinin kişilik özellikleri

- İyi bir insan, iyi bir vatandaş, sadık bir kurum çalışanı ve yakınlarına bağlı bir aile üyesi olması,
- Yüksek başarı güdüsüne sahip olması,
- Dışa dönük kişilik yapısına sahip olması,
- Kuvvetli bir iletişim becerisine sahip olması,
- Empati (kendisini başkasının yerine koyabilme) becerisinin gelişmiş olması,
- Yüksek içsel motivasyona sahip olması,
- Eksik aramaya kendisinden başlaması,
- Sorun çözme kabiliyetinin gelişmiş olması,
- Duygusal alanda belirli bir derinliğe sahip olması,
- Gelişmiş bir ahlak anlayışına sahip olması,
- Etkileme ve ikna etme gücünün gelişmiş olması,
- Genel zeka ve özellikle hafıza yeteneklerinin gelişmiş olması,
- Fikir alışverişine ve tartışmaya açık olması, akıl hocası ya da danışmanlara önem vermesi.

Başarılı aile şirketi liderinin temel alışkanlıkları

- İş, aile ve sosyal hayatı ile model oluşturmaları, toplum tarafından hoş görülme alışkanlıklarına sahip olmaması,
- Sürekli ve sistemli olarak kendini geliştirmesi,
- Aktif bir öğrenen ve bilgi insanı olması,
- Kendini yönetme alışkanlığına sahip olması (Örneğin; ben kimim? Nereye aidim? Potansiyelim nedir? Planım ve amacım nedir? Bütüne katkımdır? Sorularına net cevapları vardır.)

■ Kendisinden daha zeki, çalışkan ve düzenli çalışanları rahatlıkla kabullenebilmesi,

- Çok soru sorması,
- Hemen her konuda güçlü transferler yapabilmesi,
- Genellikle pratikten, cıvıktan ve işin uygulamasından gelmesi,
- Zamanı etkin biçimde kullanması.

Başarılı aile şirketi liderinin temel çalışma biçimleri

- Aktif, heyecanlı, pratik ve sonuca yönelik olması,
- Geleceği tahmin, öngörü ve sezi gücünün yüksek olması,
- İş ile yaşamaları,
- Ticari zihniyetinin gelişmiş olması,
- Aile üyeleri arasında alışkanlıklara, geleneklere, inanca dayalı güçlü bağlar kurması, sevgi ve saygının kaybedilmemesi,
- Güçlü bir çalışma alışkanlığının olması,
- Çalışanların mantıkları kadar duygularına ve sosyal dünyalarına da hitap edebilmesi,
- Kurallı bir çalışma disiplinine sahip olunması,
- Rakiplerini yakından izlemesi, hata ve başarılarından aktif biçimde yararlanması,
- Aktif olarak çalışmayan ve işin içinde olmayan aile üyelerinin ve özellikle eşlerin işin içine dahil edilmemesi,
- İş bitirici bir özelliğe sahip olunması,
- Profesyonel bakış açısının edinilmesi ancak amatör bakışın da kaybedilmemesi.

Mobilya ihracatında ilk 10 ülke

- Irak
- Almanya
- ABD
- Suudi Arabistan
- Fransa
- İngiltere
- İsrail
- Libya
- Hollanda
- Romanya



Sektör temsilcilerini buluşturan açılış

Mobilya ihracatındaki hedefi yakınlaştırmayı amaçlayan Nobel Woodist'in, İstanbul Fuar Merkezi'nde düzenlenen protokol açılış törenine; İstanbul Mobilya, Kağıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği Başkanı Ahmet Güleç, Ticaret Bakanlığı İhracat

Genel Müdürü Volkan Ağar, Tüm Ağaç İşleme Makinecileri Derneği (TAMDER) Başkanı Ümit Karabudak ile sektör temsilcileri katıldı. Açılışta Nobel Expo Uluslararası Fuarçılık A.Ş. Kurucu Ortakları Erhan Çelik ve Tuncay Erol da hazır bulundu.



Açık fuarcılık

Nobel Expo Uluslararası Fuarçılık A.Ş. Kurucu Ortağı Erhan Çelik, Nobel Woodist'in sektörlerin 'geleceğin fuarcılığı' ile tanışmasını sağlayacağını belirtti. Çelik, Nobel Expo çatısı altında düzenlenen organizasyonların tüm süreçlerinde 'açık

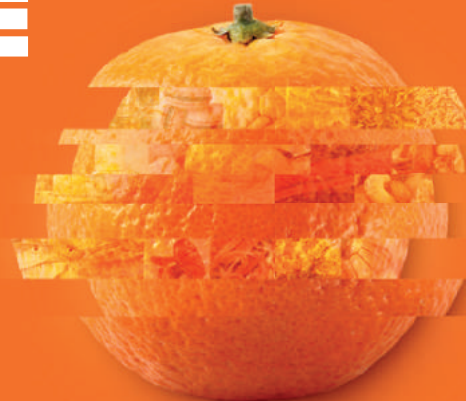


fuarcılık' ilkesi ile hareket edeceklerini belirterek, "Doğru katılımcı ve doğru ziyaretçi, doğru beklenti ve doğru bilgilendirme ile buluşturarak çok daha kazançlı bir fuarcılık anlayışıyla hizmet üretecekler. Türk fuarcılığında artık hiçbir şey eskisi gibi olmayacak" dedi.

SIAL MIDDLE EAST 2021

Abu Dabi / Birleşik Arap Emirlikleri
7 - 9 Aralık 2021

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları



GIDA SEKTÖRÜNÜN ORTA DOĞU'DAKİ KALBI SIAL MIDDLE EAST KAPILARINI AÇIYOR

SIAL MIDDLE EAST

- 50 ülkeden 1.143 katılımcı
- 550 VIP alım heyeti
- Profesyonel ikili görüşmeler
- 23.000 ziyaretçi
- Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır'dan alım heyetleri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu ve aydınlatma
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım Bedeli : 5.985 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanç
Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr
GSM : 0530 664 86 18

Çağrı Oluç
Tel : 0212 455 61 05
E-Posta : cagri.oluc@ito.org.tr
GSM : 0532 171 42 03

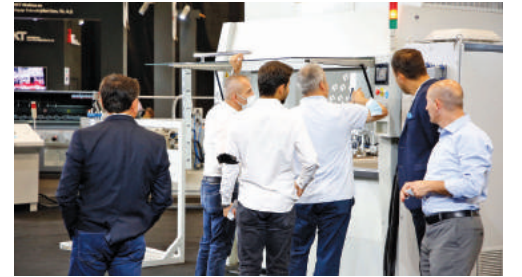
444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [t](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal

Mobilya sektörü milli meselemiz

Geçtiğimiz yıl 3.5 milyar dolar ihracat gerçekleştiren mobilya sektörü, 2023 hedefi olan dünyanın ilk 5 ihracatçı ülkesi arasına girme yolunda ilerliyor. Farklı alt kolları ve istihdama katkısından dolayı "Mobilya sektörü milli mesele" mottosunu dile getiren sektör temsilcileri, hedefe daha etkili tanıtımlarla ulaşmayı planlıyor. Bu amaçla Nobel Woodist'21 fuarına katılan sektör temsilcileri, fuardan memnun ayrıldı.

MÜGE BIBER

MOBİLYA sektörü, 2010 yılında dünya pazarından aldığı yüzde 1'lik payını geçtiğimiz yıl yüzde 2'ye çıkararak yüzde 100'lük bir büyüme elde etti. Geçen yıl mobilya, kağıt ve orman ürünleri sektöründe 5.6 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirildi. Mobilya ise bu ihracattan 3.5 milyar dolarlık pay aldı. 2021'in ilk yarısında sektör, ihracatını bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 29 artırarak 3.2 milyar dolara ulaştırdı. Aynı dönemde mobilya ihracatı da yüzde 35 yükselişle 2 milyar doları aşarak rekor kırdı.



2023'TE İLK 5 HEDEFİ

Sektörün daha da büyümesi için tanıtıma ihtiyacı olduğunu söyleyen İstanbul Mobilya, Kağıt ve Orman Ürünleri İhracatçıları Birliği Başkanı Ahmet Güleç, mobilya sektörünü milli mesele olarak gördüklerinin altını çizdi. Güleç, sektörün hedefinin, küresel mobilya tasarımı, ihracatı ve ticaretinden yüzde 5 pay alarak, 2023'te dünyanın ilk 5 mobilya ihracatçısı arasında yer almak olduğunu söyledi.



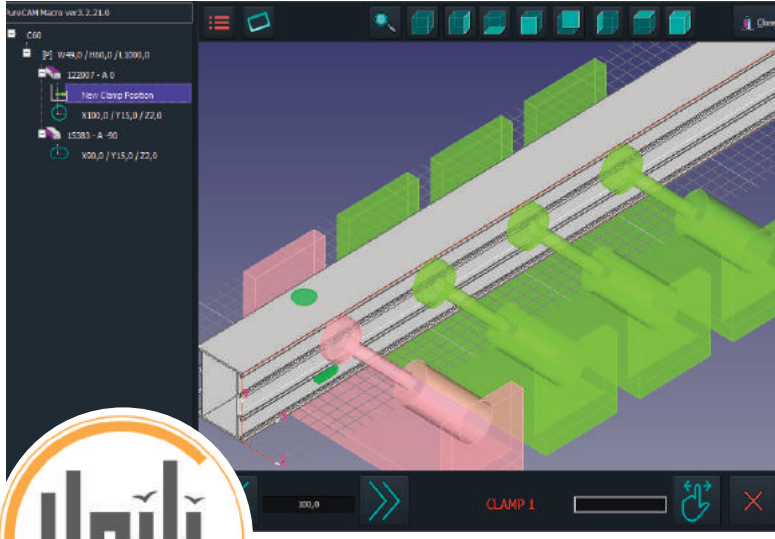
İLGİ GÖRDÜ

Bu hedefler doğrultusunda sektör tanıtımı için önemli fuarlardan biri olan Nobel Woodist'21 Ahşap Üretim Teknolojileri, Kesici Takımlar, El Aletleri, Mobilya Yan Sanayi ve Aksesuarları Fuarı, 1-4 Eylül 2021 tarihlerinde İstanbul Fuar Merkezi'nde yapıldı. Fuar; Rusya, İran, Türk Cumhuriyetleri, Kuzey Afrika, Ortadoğu, AB ve Balkan ülkelerinden gelen katılımcılardan büyük ilgi gördü.



SATIN ALMA VE SİPARİŞ

Fuara katılan ülkelerin sektör temsilcileri ile Türk firmalar B2B görüşmeler yaparak yeni anlaşmalara imza attı. Fuarda yer alan makineler, yurt içi ve yurt dışından gelen alıcılar tarafından kısa sürede satın alınırken, katılımcı firmalar ile ciddi miktarda sipariş sözleşmeleri de yapıldı. Sektörün önde gelen firmaları, fuarda gerçekleşen ticaret hacmini tatmin edici bulduklarını ifade etti.



MAKİNA ÜRETİCİLERİNE ÖZEL

Yerli CAD/CAM yazılım kütüphanesi geliştirdi

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul'da yerleşik Günili Yazılım ve Mühendislik A.Ş., CNC makinalar için takım yolu hesaplamasını yapan özel yazılımlar üretiyor. Türkiye'nin ilk 2.5 eksen CAD/ CAM (bilgisayar destekli tasarım ve üretim) CNC yazılım kütüphanesini geliştiren firma, ağırlıklı olarak makina üreticisi müşterileri için yazılımlar geliştiriyor. Yerli robotik hücre yazılımına patent almayı bekleyen firma, tıbbi cihazlar için yaptığı yazılımlarla ithal ikamesi sağlıyor. İstanbul Ticaret'in sorularını, Günili Yazılım'ın kurucu ortaklarından Ayşe Şahin ve Cem Yüce cevapladı.

TÜBİTAK DESTEĞİ

Günili Yazılım'ı tanıtır mısınız?
Firmamızı, 2016 yılında kurduk ve iş hayatımıza, 2.5D CAD/CAM yazılım kütüphanesi projemize TÜBİTAK BİGG desteği olarak başladık. Makina yazılımları, robotik yazılımlar ve tıbbi cihaz yazılımları yapıyoruz. SAHA İstanbul kümelenmesinin dahil olduğu milli projelerde yer alıyoruz.

YENİ PROGRAMLAR

2.5D CAD/CAM yazılım kütüphanesi nedir?
2.5D CAM yazılım kütüphanesi ile CNC kontrol programlarına CAM desteği eklenebiliyor, hızlı şekilde CAD/CAM yazılımları geliştirilebiliyor. Biz de bu yazılım kütüphanesini kullanarak PureCAM isimli 2.5D CAD/CAM programını geliştirmeye başladık. PureCAM; CAD, frezeleme, bilezik-alyans, sünger, seri numaraları, cam, kapitone, mermer, omerna, lazer gibi modülleri devamlı şekilde geliştirilen, yeni modüller eklenebilen modüler bir yazılım.

STRATEJİK ÖNEMDE

Bu kütüphanenin önemi nedir?
CAD/CAM teknolojinin ülkemiz için stratejik öneme sahip olduğunu biliyoruz ve sürekli, ithal CAD/CAM yazılımlarının yerini alan yerli

Günili Yazılım, Türkiye'nin ilk 2.5 eksen CAD/CAM CNC yazılım kütüphanesini geliştirdi. Makina yazılımları, robotik yazılımlar ve tıbbi cihaz yazılımları ile ithal ikamesi sağlayan firma, SAHA İstanbul kümelenmesinin dahil olduğu milli projelerde yer alıyor. Günili, üreticilerin fikirlerini yazılıma dönüştüren özel projelere imza atıyor.

yazılımlar geliştiriyoruz. Türkiye'deki otomasyon firmaları dijital dönüşümdeki CAD/CAM problemlerini kütüphanemizdeki yazılımlarla çözebiliyor. Kütüphanemizi kullanarak kendi yazılımlarını geliştiren otomasyon firmalarımız mevcut.

FİKİRDEN YAZILIMA

İthal yazılımlardan farkınız nedir?
İthal yazılım ne sunuyorsa üretici onu kullanmak zorunda kalıyor. Yazılıma müdahale edip kendi fikirlerini uygulayıp bir adım ileri gitmesi çok zor. Bizim yazılımlarımız üreticiye özel, terzi işi yazılımlar. Üreticiyle sürekli irtibat halinde olduğumuzdan, fikirlerini yazılıma dönüştürme şansları var. Anında müdahale ederek isteklerine cevap veriyor, üretici ile aynı dili konuşuyoruz.

HIZLI TEKNİK DESTEK

Aynı saat diliminde, aynı dili ve kültürü paylaştığımız müşterilerimize hem uzaktan hem de yerinde hizmet verebiliyoruz.

Bu hizmetleri yabancı bir yazılımın vermesi çok zor. Böylece üretimizi daha yetkin kalıyor, rekabet



gücünü artırıyoruz.

YERLİ VE MİLLİ MÜCADELESİ

Rakipleriniz var mı?
Bizim yaptığımız işi çok büyük firmalar yapıyor. Dünyaca ünlü bir firma bu işi bırakıp, kendileriyle çalışmamızı istedi fakat kabul etmedik. Biz, rakiplerden farklı olarak daha çok sektöre özel çözümler üretiyoruz. Firmanın yerine gidip, üretimi birebir izleyip, müdahale edebiliyoruz. BİGG içinde CAD/CAM yazılımı yapan tek ekip Günili'di. 110 milyar dolarlık pazarda yerli ve milli mücadelesi veriyoruz.

KNOW-HOW SATIYOR

İhracatınız var mı?
Geliştirme ücreti almak yerine projelere ortak olup devamında lisans satıyoruz ve böylece müşterilerimizin yaptığı ihracata da ortaklık etmiş oluyoruz. Programlarımız birçok ülkeye gidiyor. Yazılımlarımızı Çin'e ihraç eden müşterilerimiz var. Sürekli yazılım içinde kalıyoruz, know-how veriyoruz. Yazılımları sürekli değiştirip geliştirebiliyoruz.

MAKİNA YÖNETEN YAZILIMLAR

Hangi sektörler için yazılım geliştiriyorsunuz?
Tüm endüstriyel üretimler için yazılım kabiliyetine sahibiz. Makinayı yöneten yazılımlar geliştirip CAD/CAM ile entegre edebiliyoruz. Kendi ürünlerimiz haricinde makina üreticileri ile ortak birçok proje geliştirdik. Mesela; Metal Sivama CNC Makine Kontrol ve CAD/CAM Projesi, Punta Makinesi CAD/CAM Projesi, Anahtar Barel CNC Kontrol Projesi, kuyumculara yönelik CNC ve CAD/CAM Projesi, Serum Doldurma Makinesi Projesi, Yüksek Hızla Diske Kayıt Projesi, EasyDoor Parametrik Ahşap Kapı CAD/CAM Programı, Stor Kesim CNC ve CAD/CAM Programı'nı örnek verebilirim.

Robot hücresi kontrol yazılımı

"Robot hücreleri kontrol yazılım programı geliştirdik ve orada kullandığımız bir yöntem için patent başvurusu yaptık. Yazılım, robotun parçayı alma pozisyonunu, parçayı bırakacağı pozisyonu ve CNC üzerinde takılacağı pozisyonları hesaplayarak, karmaşık bir operasyonu kolaylaştırıyor. Hızlı, güvenli, kesintisiz, mühendis ihtiyacı duymayan, bilgisayar tarafından takip edilebilen üretim data olarak aktarılabilir ve verimlilik artırıyor."

İtalyan'a alternatif

"Mermer kesiminde İtalya menşeli yazılımlara alternatif yazılım geliştirdik. Açılı kesim dediğimiz 5 eksen kesim hesaplarını yapabiliyoruz. Makro sistemimizle parametrik çizim imkanı sunuyor, kısa sürelerde karmaşık geometrik şekillerin işlenmesini sağlayabiliyoruz. Böylece Ar-Ge'yi birlikte yaptığımız makinacının bilgi birikimi artıyor, kendi know-how'ını geliştirebiliyor."

Kan tüpü ayırıştırma

"Kan tüplerini bilgisayar görmesi ile ayırıştıran sorter cihazının yazılımını yaptık. Böylece ithal sistemlerin kullanımını önemli ölçüde azalttık. Şimdi makina öğrenmesi temelli daha ileri bir yazılım üzerine çalışıyoruz."

Otomatik serum doldurucu

"Yoğun bakımlarda kullanılan Compounder adı verilen otomatik serum doldurma makinasına yerli yazılım ürettik. İlgili firma da donanımını yerileştirdi; böylece makina tümüyle yerileşti. Volumetrik dolum gerçekleştirerek terazi olmadan sıvının miktarını belirleme özelliği kazandırdık."



İstanbulullular'ın taksiyle imtihanı

Dünya hızla dijitalleştikçe eskiden hiç değişmez denilen ve "bu iş böyle geldi, böyle gider" şeklinde bakılan birçok iş kolunun doğası, yıkıcı biçimde değişti ve değişmeye devam ediyor... Basın yayın, müzik ve eğlence, finans ve telekomünikasyon, bunlardan sadece birkaçı...

Bugünlerde İstanbul'da oturan birçok kişi aynı dertten muzdarip: Sarı taksiler... İBB Beyaz Masa'ya bu konuyla ilgili günde 500'den fazla şikâyet geliyor. En son 1990 yılında verilen yeni taksi plakalarının sayısı 17 bin 395 ile sınırlı. Haliyle bu alan rekabete kapalı olduğundan hizmet kalitesinde bir ilerleme olmadığı herkesin malumu...

Hiç kuşkusuz, bu sektörde tüm dünyadaki dijitalleşmeden nasibini alıyor. Dünyadaki yüzlerce metropolde taksicilerin tüm itirazlarına rağmen Uber, Lyft gibi 'platform tabanlı' oluşumlar klasik taksilerin yerini alıyor. Taksiciler Uber'i dava ederek engellemek suretiyle aynı düzeni devam ettirmeye çalışsa da ülkemizde önümüzdeki süreçte bu piyasanın yıkıcı biçimde etkileneceğini öngörmek çok da zor değil... Proaktif olup ülke olarak kendi teknolojik alternatifimizi oluşturmadığımız sürece küresel oyuncuların bu piyasayı er ya da geç ele geçirmesini seyretmekle yetineceğiz. Günümüzde ülkemizde yeme içme, perakende, lojistik vb. birçok alanda hizmet veren ve hem müşterileri hem de hizmet verenleri Türk olup yabancı menşeli şirketlere giden birçok dijital platform söz konusu. Aynı durumun ulaşım alanında da yaşanması an meselesi...

Platform ekonomisi

Platform iş modeli, son yıllarda tüm dünyada farklı iş kollarını yıkıcı biçimde değiştiriyor. Sosyal medya ve iletişimde Facebook ve sahibi olduğu Instagram ve WhatsApp, tek bir medya üretmeden medyayı; konaklama sektöründe Airbnb, tek bir oda sahibi olmadan otelciliği; Uber, tek bir taksi sahibi olmadan taksi işini yeniden tanımlayıp kendi sektörlerinde lider konumuna yükseliyor. Tüm bu örneklerden de anlaşılabilceği gibi dijitalleşen dünyada platform ekonomisi mantığında tasarlanıp ve tüm ayrıntılarıyla düzgün biçimde kurgulanmış iş modelleri, kendi alanındaki üretici ve tüketicileri verimli biçimde eşleştirerek başka hiçbir yerde olmadığı biçimde kolay etkileşime girmesini sağlıyor ve ağ etkisinden de yararlanarak kısa zamanda ölçeklenebiliyor.

Gelecek yazılarımızda iş modelinin yapısını ve özelliklerini detaylı şekilde inceleyeceğiz. Sıfırdan oluşturulan platformların başarılı olabilmeleri için adım adım neler yapılması gerektiğine değineceğiz. Ardından küresel ölçekte büyüyen Uber benzeri platformların küçük bir çıkar çevresini zengin etmesinin sakıncalarını inceleyeceğiz. Uber, Airbnb gibi yapılar nihayetinde doğal olarak kapitalist saikle kurulmuş ve kurucularının zenginlik ve refahını önceleyen kâr amacı güden işletmeler olduğu için günün sonunda küçük bir elit kesimin maddi çıkarını gözetiyor. Oysa teknolojik altyapısı iyi kurulmakla kalmayıp mantık olarak da doğru bir felsefi temelin uygulandığı ve refahı tüm topluma yaymayı amaçlayan kolektif şuurla hareket eden platformlar, doğru ve sürdürülebilir olanlardır. İdealde olması gereken merkezileşmiş doğası olan, kooperatif mantıkla ve kolektif bir şuurla ne tür platform iş modelleri kurulabileceğini inceleyeceğiz.

İlaç kapsülleri iğnenin yerini alacak

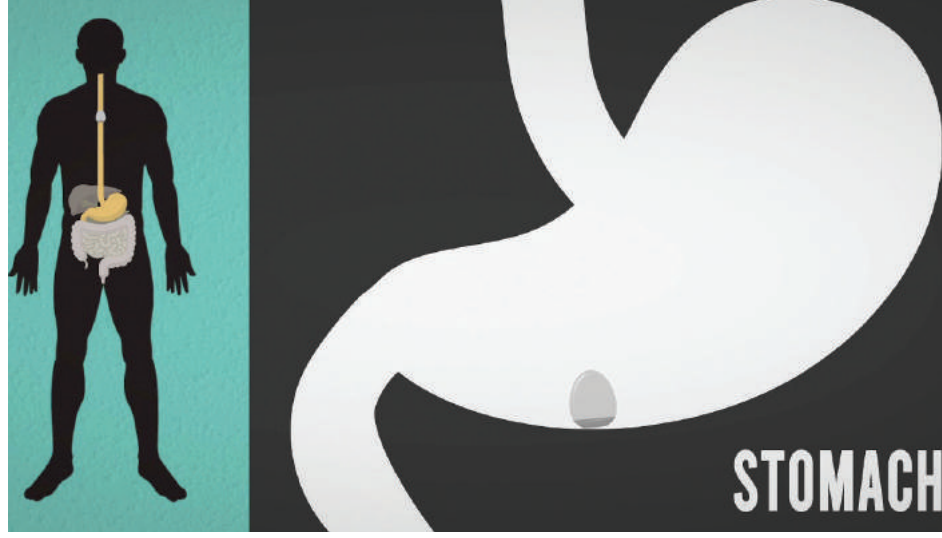
Bilim insanları enjeksiyon ile uygulanması mecburi olan ilaçları vücuda kapsül yoluyla vürmenin yöntemini araştırıyor. Gelişmeler, enjeksiyonsuz hayat için umut verici.

AYŞE BAŞAK

İÇNE olmak bazı insanlar için korkutucudur. Kronik hastalıkları olan ve her gün iğne olmak zorunda kalanlar için ise yorucu ve yıpratıcı olabilir. Bilim insanları enjeksiyon ile uygulanması mecburi olan ilaçları vücuda kapsül yoluyla vürmenin yöntemini araştırıyor. Büyük proteinlerden oluşan ilaçların çoğu ağız yoluyla alınamıyor; çünkü sindirim sistemindeki enzimler, ilaçlar hedefe ulaşmadan yani vücut tarafından emilimi gerçekleşmeden önce proteinleri parçalıyor. Böylece ilaç etkisizleşiyor. Örneğin, şeker hastalarının kullandığı insülin gibi pek çok ilaç, bu sebeple sadece enjeksiyon ile vücuda verilebiliyor.

TAŞIYICI KAPSÜL

Massachusetts Teknoloji Enstitüsü mühendisleri, hastalara enjekte edilmesi gereken ilaçlardan daha kolay faydalanmayı mümkün hale getirebilecek alternatif bir enjekte stratejisi üzerinde



çalışıyor. Hastalar her gün enjeksiyon yapmaktan kurtulabilir mi?

Bilim insanları, hastaların ilacı taşıyan bir kapsülü basitçe yuttukları, kapsül içindeki küçük iğnenin mide zarına ilacı enjekte ettiği bir model üzerinde çalışıyor. Hasta kendisine enjeksiyon uygulamıyor. Bunun yerine sadece taşıyıcı bir kapsül yutarak gerisini bu kapsülün içine entegre edilmiş ve ilacı sindirim sisteminde parçalanmadan hedefe ulaştıracak bir teknolojiye bırakıyor.

KOLAY İLAÇ ALIMI

Araştırmayı gerçekleştiren bilim insanlarından Doç. Dr. Giovanni Traverso, bu buluş ve süren deneylerdeki amaçlarını, "Hastaların ilaçlarını almalarını kolaylaştırabilirsek, o zaman ilacı almaları daha olası. Bu sayede ilaç alımı ile ilgili aksaklıklar en düşük seviyeye indirilebilir" diyerek açıklıyor.

Nature Biotechnology'de yayınlanan makalede, araştırma ve deneylerin en son verileri paylaşıldı. Kapsüllerin yalnızca antikorların değil, aynı zamanda insülin başta olmak üzere diğer büyük proteinli ilaçların vücut içine enjekte edilebilmesi için kullanılabileceği hayvanlar üzerindeki deneylerde başarılı bir biçimde izlendi.

MİDE ZARAR GÖRMÜYÖR

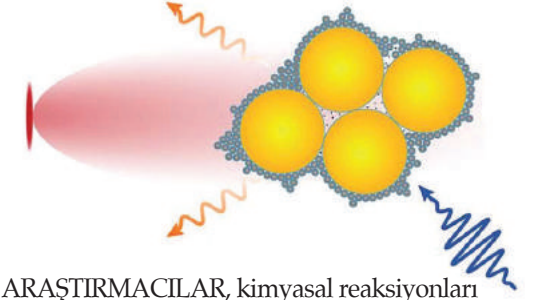
Araştırmacılar, hayvanlara yapılan deneylerde kapsülleri günlerce düzenli olarak verdi ve ilaçların her seferinde şaşmaksızın çalışarak hayvanların kanına karıştığını izledi. Ayrıca, dokuya yaklaşık 4.5 milimetre nüfuz eden kapsül enjeksiyonların ardından mide zarlarında herhangi bir hasar belirtisi de bulamadılar. Tüm bu gelişmeler enjeksiyonsuz hayat için umut verici görülüyor.



Leopar kaplumbağası ilham verdi

Nature Biotechnology'deki makalede tanıtılan bu son teknoloji ürünü kapsül, yaklaşık bir yaban mersini büyüklüğünde, leopar kaplumbağasından esinlenilmiş yüksek, dik bir kubbeye sahip. Kaplumbağanın sırt üstü yuvarlandığında kendini düzeltebilmesi gibi kapsül de iğnesini mide zarına enjekte edebilmek için doğru pozisyonu almak üzere yuvarlanabiliyor. İğnenin ucu, mide duvarına enjekte edildikten sonra midede sıkıştırılmış insülini yapıldığı için görevini tamamladıktan sonra midede eriyor.

Kimyasal reaksiyonlar nano kamera ile izlenecek



ARAŞTIRMACILAR, kimyasal reaksiyonları gerçek zamanlı olarak gözlemlemeyi sağlayacak küçük bir kamera geliştirdi. Cambridge Üniversitesi'nden bir grup bilim insanı tarafından icat edilen cihaz, kuantum noktaları adı verilen küçük yarı iletken nano-kristalleri ve cucurbituril adı verilen moleküler yapıstırıcıları kullanarak altın nano-parçacıklarını birleştiriyor. İncelenecek molekül ile suya eklendiğinde, bileşenler kimyasal reaksiyonların gerçek zamanlı izlenmesini sağlayan kararlı ve güçlü bir araç halinde saniyeler içinde kendiliğinden birleşiyor. Kamera, yarı iletkenler içinde ışığı toplayarak, fotosentezde meydana gelenler gibi elektron transfer süreçlerini tetikliyor ve tüm bunlar entegre altın nano-parçacık sensörleri ve spektroskopik teknikler kullanılarak izleniyor.

YENİ BULUŞLAR İÇİN FIRSAT

Bilim insanları, kamerayı, daha önce teorize edilmiş, ancak doğrudan gözlemlenememiş kimyasal reaksiyonları gözlemlemek için kullanabiliyorlar. Araştırmacı Prof. Oren Scherman, "Bu platform, kimyasal reaksiyonları görüntülemek ve izlenen kimyasal sistemlerin anlık görüntülerini algılamak için birçok yeni olasılık sunuyor. Kurulumun basitliği, araştırmacıların artık aynı sonuçları elde etmek için karmaşık, pahalı yöntemlere ihtiyaç duymayacağı anlamına geliyor" diyor. Bu, hiç şüphesiz deneyleri kolaylaştıracak ve yeni bilimsel buluşların yolunu açacak.



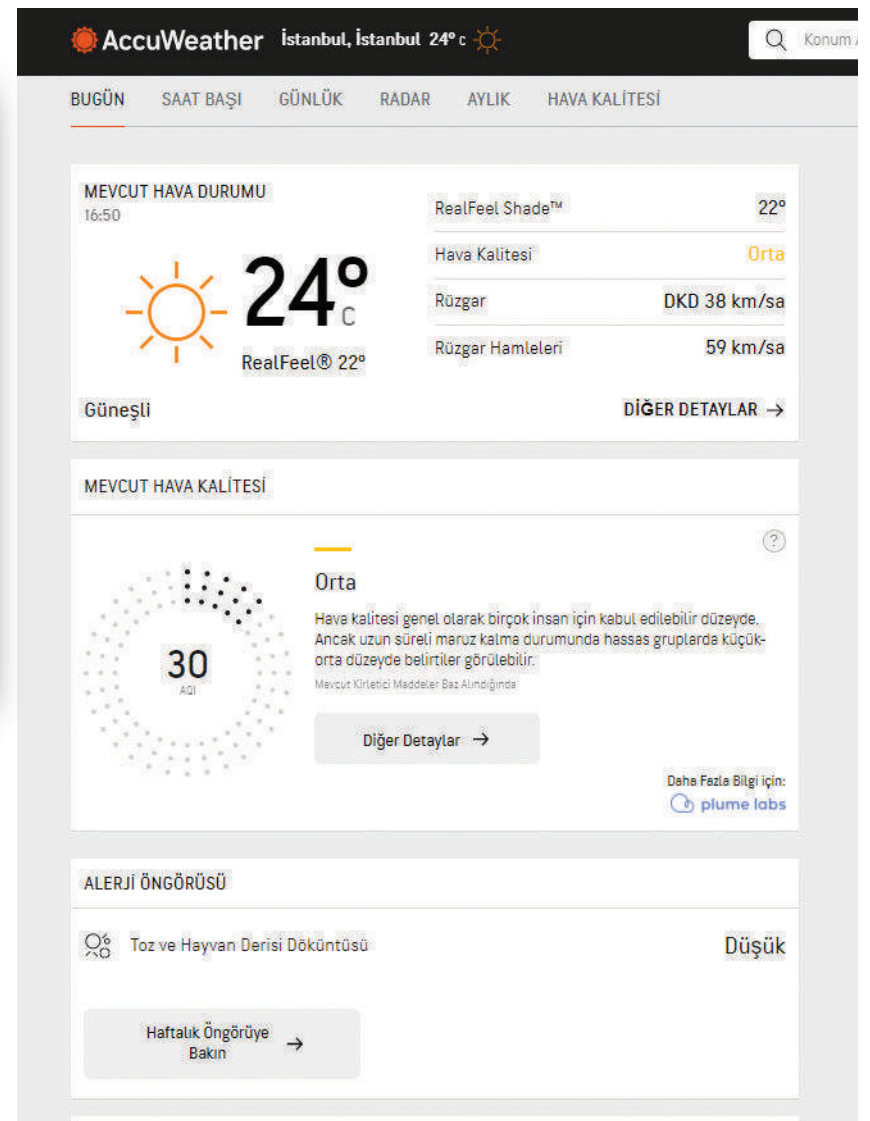
DÜĞÜN - DAVET

İstanbul'a en keyifli yerden bakan tesisimizde düğün, nişan ve kına gibi en özel anlarınıza ev sahipliği yapıyoruz.



BOĞAZ'DA TOPLANTI

Profesyonel toplantı salonlarımızda şirket eğitimleri, sunumlar, mülakatlar, gala ve lansmanlarınızı düzenleyebilirsiniz.



444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Eğitimin yolu
açık olsun

Ayakları yere basan bir 'kararlılık', her zaman ve her konuda iyidir. Siz kendi işinizle ilgili kararlı olmazsanız toplumdaki bireylerden kararlılık bekleyemezsiniz. Elbette her kararın, kararlı olmanın, yürüdüğünüz yolda riskleri olacaktır. Bunları öngörmek, tedbirler geliştirmek, bu tedbirleri sürece yayarak uygulamak, bununla birlikte riskleri ve geliştirdiğiniz tedbirleri toplumu da katarak yol almak her zaman için en sağlıklı olanıdır.

Yazımıza, eğitimin yolu açık olsun temennisi ile başladık. Geçtiğimiz hafta toplum olarak bir buçuk yıldır uzak düştüğümüz, hasret kaldığımız eğitimin yüz yüze olanı, hiçbir kısıtlamaya tabi tutulmaksızın ülkemizin her yanında birden başladı. Başlardı, başlamazdı tereddüdü ve tedirginliği. Devletin tepesinde oluşan kararlılık ve sağlam duruş sayesinde kısa süre içerisinde bütün topluma yayıldı. Halk, hem işin gereğine ve niyetin samimiyetine hem de alınan tedbirlerin hakikatine inandı. Zor olan fakat olması gereken hızlı bir şekilde oldu ve eğitime başlamak kendiliğinden bir toplumsal mutabakata dönüştü. Toplumda sağduyunun tecelli etmesi işte böyle bir şey olsa gerek.

Yüz yüze eğitimin heyecanı

Ülkemizin tüm eğitim yöneticileri ya sahada oldular veya merkezden sahaya yönettiler. Mesailerinin büyük çoğunluğunu da sahada geçirdiler. Gözlem yaptılar, alınan tedbirleri gördüler, yeni önlemler geliştirdiler ve uyguladılar. Bütün bu gayretler herkeste var olan tedirginliği kısa süre içinde giderdi ve kaygının yerini heyecan aldı. En küçük yerleşim biriminden en büyüğüne kadar bu sevince ve heyecana ortak olundu. Sahada bunun tümünü müşahade ettik. Öğretmeninden öğrencisine, velisinden yöneticisine kadar eğitimin tüm paydaşları günlük hayatımıza yüz yüze eğitimin yeniden dahil olmasından dolayı ortak bir sevinci yaşadılar. Bunda İçişleri ve Sağlık Bakanlıklarımızın katkıları, özellikle valilerimizin çabalarının yeri ayırdır.

İlk hafta kurgulandığı gibi geçti, öngörülenin dışında ciddi bir problem yaşanmadı. İçinde bulunduğumuz haftanın da bu şekilde geçeceğini düşünüyoruz. Yalnızca yüz yüze eğitime başlamış olmak bile kendi başına büyük önem taşıyor. Zira herkes için uyum süreci öncelikle eğitime başlamış olmaktan geçiyor. Telifinin rasyonallitesi de budur zaten. Bundan sonrası ise süreç içinde eğitimin temel problemlerine eğilmektir. İsimiz; daha çok süreci iyileştirmeye odaklanmak olacaktır.

Şimdi sıra devamlılığı sağlamakta

Yeniden eğitime dönmenin, günlük hayata dahil olmanın ve bu sürecin başarılı bir şekilde yönetilmesinin kahrmanları; başta öğretmenler ve yöneticiler olmak üzere tüm paydaşlardır. Herkesin üzerine düşeni yapmasıdır. Toplumun sağduyusudur. Eğitime olan özlemimizdir, düşkünlüğümüzdür, hassasiyetimizdir ve nihayet bu işi siyaset üstü görmemizdir.

Yeni döneme eğitimle başlamak hepimiz için iyi gelişti. Şimdi sıra; hem sağlıklı bir şekilde işin devamlılığını sağlamak hem de süreçlerde iyileştirmeler yapabilmektir. Bu şekilde ilerlemek, eğitimin rehabilitite ediciliğini ve güvenliğini kazanmak anlamına gelecektir. Şüphesiz ki, tüm bunlar toplum olarak sağlana karşı tedbirlerimizi duyarlılıkla devam ettirmekten geçmektedir. Yüz yüze eğitimin sürdürülebilir olmasının temel şartı, oluşan toplumsal mutabakatın ve bu hassasiyetin korunmasıdır. Buna da inancımız tamdır.

Cumhurbaşkanımızın hem öğretmen atama törenine bizzat gelmeleri, hem de bir meslek lisesinde eğitim öğretimin yılının açılışına katılmaları simgesel olarak çok anlamlı olmuştur. Bunun da ötesinde mevcuda ek olarak 15 öğretmen ataması müjdesi, camiaya büyük moral olmuştur.

Eğitim; gelecektir, toplumu da siyaseti de rahatlatacak olandır. Kültürle de desteklenirse muhteşem bir başlangıç anlamına gelir.



Prof. Dr.
Ahmet Emre
BİLGİLİ



✓ Seferleri sırasında ülkesinin açık ve eksikliklerini gören Rus Çarı I. Petro, 1697-1698 yıllarında gerçek kimliğini gizleyerek Avrupa'ya bir seyahat gerçekleştirdi. Çar, tebdil-i kıyafetle yaptığı Avrupa seyahati sırasında Prusya'da topçuluk, Hollanda ve İngiltere'de gemi yapımı üzerine eğitim aldı, birkaç ay da tersanede çalıştı.

✓ Çar, Avrupa araştırmasıyla Rusya'da reformların yapılması gerektiğine dair düşüncesini pekiştirdi. Dönünce fabrikalar, maden ocakları, limanlar, tersaneler ve kanallar inşa ettirdi. Askeri okullar, mühendislik ve tıp okulları başta olmak üzere birçok okulun ve Bilimler Akademisi'nin kurulmasına ön ayak oldu. Modern Rusya'nın temeli attı.

Avrupa'da tebdil-i kıyafetle Sanayi istihbaratı



Çar I. Petro

DİLŞAH KEFLİOĞLU

TÜRKİYE'nin en eski yayımcısı olan İstanbul Ticaret Odası (İTO), yeni yayınlarla kitaplıkları zenginleştirmeye devam ediyor. Prof. Dr. Okan Yeşilot editörlüğünde hazırlanan 'Yeni Dünya Düzeninde Rusya Federasyonu' adlı kitapla bu sefer kuzey komşumuz Rusya farklı yönleriyle dikkate sunuluyor. Üç ana bölümden oluşan kitapta Rusya'nın tarihi, kültürü, ekonomisi ve Türk-Rus ilişkileri geniş bir yelpazede inceleniyor.

DELİ Mİ DAHI Mİ?

www.kitapistambul.org.tr adresinden de ulaşılacak kitapta, modern Rusya'nın temellerinin inşa yöntemi dikkat çekiyor. Günümüzün yaygın 'sanayi-endüstriyel istihbarat' yöntemini andırır bir yolun tercih edildiği anlatılıyor. İşin ilginç yanı ise istihbarat yapının bizzat devletin başı olması... Bundan sonrasını kitaptan takip edelim: "Türk tarihçiliğinde 'Delî' lakabıyla tanınan, atılğan, kararlı ve ileri görüşlü, aynı zamanda acımasız bir şahsiyet olan I. Petro'nun (Büyük Petro) hükümdarlık yılları (1689-1725), Rusya tarihinde özel bir yer tutar. Bu dönem, Rusya tarihinin seyrini değiştiren bir eşik olarak değerlendirilir. I. Petro'nun İsveç'le yürüttüğü 20 yıllık savaşı galibiyetle sonuçlandırarak Baltık boyunu elde ettiğini öncelikle belirtmek gerekir. Bu başarıya dayanarak I. Petro, 1721'de kendini imparator ilan etmiş, bundan böyle devletin adı Rusya İmparatorluğu olmuştur. I. Petro'nun emriyle 1703'te Baltık boyunda bir şehir inşasına başlanmış, hızla yükselen St. Petersburg, 1712'de Rusya'nın başkenti ilan edilmiştir.

KÖKLÜ REFORMLAR

I. Petro'nun hükümdarlık yıllarının diğer önemli özelliğini, bu dönemde gerçekleştirilen kapsamlı ve köklü

reformlar teşkil eder. 17. yüzyılın sonu itibarıyla Rusya geniş toprak varlığını elde etmiş, fakat birçok açıdan Avrupa ülkelerinin gerisinde kalmıştı. Sanayinin gelişmemiş olması, en büyük sorunlardan biriydi. Uluslararası ticaret alanında Rusya'nın payı çok düşüktü. Düzenli ordu ve donanmanın yokluğu askeri başarısızlıklara sebep olmaktaydı. Bilim ve eğitim alanında büyük eksiklikler söz konusuydu. Çar I. Petro, 1695-1696 yıllarında gerçekleştirdiği Azak seferleri vesilesiyle Rusya'nın donanmaya ihtiyacı olduğunu açıkça gördü. 1697-1698 yıllarında gerçek kimliğini gizleyerek yaptığı Avrupa seyahati (bu sırada Prusya'da topçuluk, Hollanda ve İngiltere'de gemi yapımı üzerine eğitim aldı, birkaç ay tersanede çalıştı) Rusya'da reformların yapılması gerektiğine dair düşüncesini pekiştirdi.

RUSYA'NIN TEMELLERİ

I. Petro ülkesine dönünce Batı örneğinde düzenli ordu ve donanma kurma işine girişti. Devlet idaresini, vergi sistemini, sanayi ve ticaret işlerini yeni esaslara göre düzenledi. Kiliseyi tamamen devlet kontrolü altına aldı. Fabrikalar, maden ocakları, limanlar, tersaneler, kanallar inşa ettirdi. Askeri okullar, mühendislik okulları, tıp okulları başta olmak üzere dünyevi eğitim veren birçok okulun ve Bilimler Akademisi'nin kurulmasına ön ayak oldu. Yabancı ülkelere bilim adamlarını ve uzmanları Rusya'ya davet etti, Rus soylu ailelerinden yetenekli gençleri okumak için Avrupa'ya gönderdi. Avrupa takvimini yürürlüğe koydu. Alfabeği basitleştirdi, yayıncılık ve gazetecilik işinin gelişmesini teşvik etti. Rusları geleneksel kılık-kıyafetleri ve toplumsal alışkanlıkları bırakarak, Batılı tarzda giyinmeye ve davranmaya zorladı. Reformlar için gerekli olan maddi altyapıyı sağlamak için tebaası ve özellikle köylüler üzerinde acımasız baskı kurdu."

Avrasya'daki en önemli gelişme

Editörlüğünü Prof. Dr. Okan Yeşilot'un yaptığı 'Yeni Dünya Düzeninde Rusya Federasyonu' adlı kitaba göre yeni dönemde yalnızca Rus dış politikasında değil, tüm Avrasya coğrafyasındaki en önemli gelişmelerden biri, Moskova ile Ankara arasındaki yakınlaşma oldu. 2015'te yaşanan uçak

kriziyle ilişkiler zarar görse de 15 Temmuz 2016 tarihinde Türkiye'de meydana gelen darbe girişimi sırasında Moskova'nın bu olayı kınayan ilk ülkelerden biri olması, taraflar arasındaki işbirliğinin yeniden canlanmasını sağladı. Kitaba erişim için: www.kitapistambul.org.tr



VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI | tolunay.dayi@ito.org.tr

Finansal yönetim

Öğreten değil, öğrenen bakış açısıyla yazılmış olan bu kitapta; Türkçe ve İngilizce metinler bir arada veriliyor. Finansal yönetime ilişkin kavramlar ve konular oldukça sistematik, basit ve anlaşılır bir dille, bol örnekle, teorisinin yanında pratiğine yer verilerek anlatılıyor.

Ali Alp
Beta Yayınları

Halkla ilişkilerde
temel kavramlar

Halkla ilişkiler, kavramsal çerçevesi henüz çok net şekilde çizilebilmiş bir akademik çalışma veya uygulama alanı olmadığından, kavram kargaşası bu alanın önemli bir sorunu olarak karşımıza çıkıyor. Diğer yandan, halkla ilişkiler kapsamında değerlendirilen birçok yöntem ve tekniğin, farklı amaç ve yapıdaki farklı örgütlerde uygulama alanı bulması, halkla ilişkilerin bu farklı örgütlerin amaçlarıyla ilişkili olarak farklı şekilde algılanıp tanımlanmasına neden oluyor. Tüm bu sorunların aşılması sürecine katkı sağlamaya yönelik hazırlanan bu çalışmada, alfabetik bir şekilde sıralanmış olan kavramlar hakkında kısa açıklamalar yapılarak okuyucuya ön bir bilgi vermek ve onu daha ayrıntılı bilgi edinebileceği kaynaklara yönelmek amaçlanıyor.

Ayhan Biber
Nobel Akademik Yayıncılık

Sağlık sistemlerinde
sağlık yönetimi

Dinamik ve karmaşık yapıya sahip olan sağlık sistemlerinde yüksek kaliteyi yakalamak çok kolay değildir. Bu sebeple sağlık sistemlerinin yönetiminde her bir problem kendine özgü olmakla beraber çözümü de kendine özgün olmalı. Bu kitapta; sağlık sistemleri genel ve farklı bir bakış açısı ile ele alınıyor. Sağlık sistemlerinde oluşan sorunları tanımak ve sorunlara göre çözüm üretmek için farklı uygulamalar ve yaklaşımlar anlatılıyor.

Abdulkadir Atalan

Gece Kitaplığı



İSTANBUL TİCARİET



Havacılık, Uzay ve Teknoloji Festivali'nde (TEKNOFEST) bu yıl 13'ü yeni, 35 teknoloji yarışması yapıyor. Girişimcilerin ve özel sektörden yarışmacıların da kabul edildiği festivalde, bu sene 'Sağlıkta Yapay Zeka Yarışması' kritik sektör için yeni çözümleri filizlendirecek.

Yapay zekalı

SAĞLIK DA TEKNOFEST'te

GEÇEN yıl Gaziantep'in ev sahipliği yaptığı Havacılık, Uzay ve Teknoloji Festivali (TEKNOFEST), dördüncü yılında tekrar İstanbul'da kapılarını açacak. Gençlerin milli teknoloji üretmeye ve geliştirmeye ilgisini artırmak için düzenlenen festivaldeki yarışmalara yeni kategoriler eklendi. Bu yıl dördüncüsü yapılacak festivalde,



yarışmacılar 13'ü ilk defa olmak üzere, 35 farklı kategoride yarışacak.

BEYİN BT GÖREVİ

Festivalde bu yıl, 'Sağlıkta Yapay Zeka Yarışması' düzenlenecek. Yarışmaya lise, üniversite öğrencileri ve mezunlar, bireysel ve takım olarak katılabilirler. Yarışmacılardan, kontrast madde verilmeden elde edilen beyin BT görüntülerinden, ilk aşamada normal sınırlarda beyin BT'si mi yoksa inme

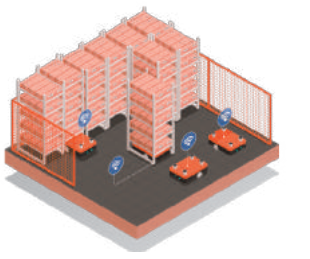
bulguları olan Beyin BT'si mi ayrımı yapan, sonrasında da inmenin tıkayıcı (iskemik) tip inme mi yoksa kanayıcı (hemorajik) tip inme mi olduğunu tespit edecek ve ilgili alanın (tıkanma ve/veya kanama bölgesi) BT görüntüsü üzerinde işaretlemelerini yapacak bir yapay zeka modeli geliştirilmesi isteniyor.

ÖZEL SEKTÖR

TEKNOFEST 2020'den farklı olarak Karma Sürü Simülasyon, İletişim

Teknolojileri, Savaşan İHA, Yapay Zeka, Turizm Teknolojileri, Tarımsal İnsansız Kara Aracı, Lise Öğrencileri Kutup Araştırma Projeleri, Sanayide Dijital Teknolojiler Yarışmaları ilk kez gerçekleştirilecek.

Bu sene ilk defa girişimciler ve özel sektörden yarışmacılar kabul edildi. Festivalde yarışmacılara Deneyap atölyelerinde sunum, malzeme destek programları, eğitim, kariyer (staj ve uluslararası yarışma desteği) ve teknik gezi desteği veriliyor.



Fabrika iç lojistiğine çözüm

Festivalde bu yıl, 'Sanayide Dijital Teknolojiler Yarışması' iki seviye olarak düzenlenecek. Yarışmacılardan fabrika iç lojistiğinde veya depolarda kullanılabilecek kendisine atanmış yollarda hareket eden, belirli yükleri noktadan noktaya taşıyan elle kontrol ile veya otonom çalışan bir güdümlü robot yapılması bekleniyor. Temel kategoride lisanslı firmaların oluşturduğu, güdümlü robotla (uzaktan kumanda) ve onay butonunu kullanarak verilen görevleri yerine getirecek. İleri kategoriye lise, ön lisans, lisans, lisansüstü ve mezun kişiler katılabilirler. İleri kategoride yarışmacılardan, temel kategoriye ek olarak, parkurun haritasının çıkarılması, rota tayidi, hız kontrolünü sağlayarak parkurun tamamlanması isteniyor.



İstanbul'un Fuar Merkezi'nde YENİ BİR BAŞLANGIÇ

İstanbul Dünya Ticaret Merkezi (İDTM), İstanbul Fuar Merkezi'nin (İFM) tüm salonlarının işletmesini, Ağustos 2021 tarihi itibarıyla bizzat yapmaya başladı. İFM, fuar organizasyonu yapan firma ve kuruluşlar için; niteliği, kaliteyi, teknoloji ve sürekliliği önceleyen yeni bir anlayışla, eşit şartlar ve adil rekabet koşullarıyla hizmet verecek.

400.000 metrekare alana kurulu; oteller, konferans salonları, iş merkezleri, sosyal donatıları ve 98.000 metrekare kapalı alana sahip 11 fuar salonuyla, Türkiye'nin en büyük fuar kompleksi olan İFM, yeni hizmet anlayışı ve salgın sürecinde yaptığımız yenilenme yatırımlarıyla, ticaret ve fuarcılığımıza daha etkin katkı sunacak. Yerli ve yabancı fuar organizatörlerine sunduğumuz imkânların; fuarcılık sektörümüzü daha da geliştireceğine, ticaret hayatımıza yeni bir ivme kazandıracağına gönülden inanıyoruz.

İstanbul'u dünyanın önde gelen fuar merkezleri arasında lider konuma taşıma vizyonumuz, şimdi çok daha güçlü. İstanbul'umuz, ülkemiz ve fuarcılık sektörüne hayırlı olsun.

Şekib AVDAGİÇ

İstanbul Dünya Ticaret Merkezi A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı

