



Cumhuriyetimizin 98. Yılı gururu

"Ey yükselen yeni nesil! İstikbal sizsiniz. Cumhuriyeti biz kurduk, onu yükseltecek ve yaşatacak sizsiniz." M. Kemal Atatürk



AKM yeniden perde açıyor

Taksim meydanının sembolü Atatürk Kültür Merkezi (AKM), Cumhuriyet Bayramı'nın 98. yıl dönümünde yeniden hizmete açılacak. ■ 19'da



Mücevher ve pırlanta SÜREKLİ EĞİTİM'de

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi desteğiyle "Pırlanta Eğitimi" ve "Renkli Mücevher Taşları Eğitimi" verilecek. İki eğitim de önümüzdeki ay İTO'da gerçekleştirilecek. ■ 13



Kirada denge için iki öneri

İTO Başkanı Avdagiç, kira artışlarını dengelemek için iki öneride bulundu.

KDV YÜZDE 1 OLSUN

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "Devlet, 150 metrekareye kadar, ilk kez konut alacaklardan tapu harcı olan yüzde 2'yi, 6 ay ya da 1 yıl süreyle almayabilir. İlk konuttaki yüzde 18 KDV de yüzde 1'e çekilmeli" dedi.

KONUT SAHİPLİĞİ ARTAR

Başkan Avdagiç, devletin alacağı tedbirler sayesinde, yeni konut sahipliği oranının artacağını vurgulayarak, "Alınacak tedbirlerle kiraya talep azalacağı için kira artışları da yavaşlayacaktır" değerlendirme-sinde bulundu. ■ 7'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık at göstermesi gereken adamdır."

H. Otatürk

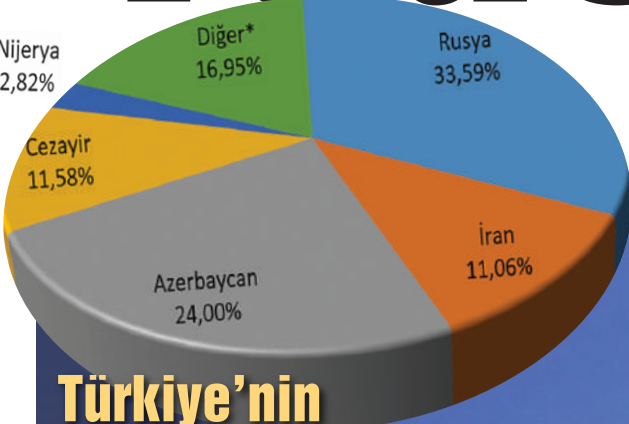
22 EKİM 2021 YIL: 63 SAYI: 3181

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Doğalgazda Arz güvenliğine 'vade' kalkarı



Türkiye'nin doğalgaz tedarikçileri

Avrupa'da pandeminin etkisini azaltmasıyla birlikte ekonomik büyümenin hızlanması ve sanayi üretiminin artması enerjiye olan talebi artırdı.

FİYAT 5 KATINA ÇIKTI

Doğalgaz kriziyle birlikte, spot piyasada doğalgaz fiyatları, uzun dönemli sözleşmelerdeki fiyatların beş katına çıktı. Spot piyasadaki yüksek fiyatların aksine, uzun vadeli sözleşmelerde rakamlar ortalama 250-300 dolar seviyesinde.

RE-EXPORT TAVSİYESİ

Doğalgazda arz güvenliğini artıracak sözleşme uzatmaları da gündemde. Enerji analistleri, yeni kontratlarda Türkiye'nin re-export (yeniden ihracat) hakkının olması gerektiğini belirtirken, petrole endeksli veya hub bazlı kontrat yerine hibrit bir fiyat mekanizmasını da öneriyor. ■ 9'da



Seref KILIÇLI



Film sektörü bir ay daha MIPCOM'da

Digital MIPCOM 2021 Sanal Fuarı 11-14 Ekim'de hibrit olarak düzenlendi. Fuarı, İTO çatısı altında 11 firmadan 14 yetkili katıldı. MIPCOM 2021, 30 Kasım'a kadar online devam edecek. ■ 15'te

Tahkimde 2022 hedef yıl

Bariş Cabacı ■ 11'de



Firmaların ve Z kuşağının B2B'lerde artık dijital ortamı tercih etmesiyle B2B e-ticaret pazarının büyüklüğünün 2027 yılında 21 trilyon dolara ulaşması öngörülmüyor. Barış Cabacı ■ 12'de

TUMOSAN tedarikçileriyle İTO'da buluştu



İstanbul Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası'nın (YSB) düzenlediği 'Tedarikçi Günleri' TUMOSAN ve tedarikçi adaylarını ağırladı. TUMOSAN yetkilileri, 30 firmanın temsilcileriyle bir araya geldi. Osman Kuvvet ■ 13'te



Enerji krizi nükleer parlattı

Doğalgazdaki kriz, AB'nin bazı ülkeleri ile Rusya arasında gerilime sebep olurken, nükleer enerjinin yıldızını yeniden parlattı.

Türkiye ise enerji altyapısına 2023'te nükleer gücü de dahil edecek. Akkuyu NGS'de inşaat çalışmaları sürüyor. ■ 4'te

- ### MEVZUAT HABERLERİ
- ✓ Mükellefe elektronik beyanname kolaylığı
 - ✓ Kentsel dönüşümde otopark kriteri
 - ✓ Teknoloji geliştirme bölgelerine teşvik arttı
 - ✓ Zorunlu trafik sigortasına düzenleme
 - ✓ Ticari alacak sigortası kapsamı genişledi ■ 3'te



İşveren ve iş arayan İŞKUR e-subesinde

İŞKUR'un esube.iskur.gov.tr adresinden iş arayan veya işveren için iki farklı kayıt yolu bulunuyor. Buralardan kayıt yaptırılanlar, ilgili formları doldurup, sisteme dahil olabiliyor. ■ 20'de



İthalatta ek vergiye çözüm aranıyor

Bariş Cabacı ■ 10'da



Zorunlu trafik sigortasına düzenleme

RESMÎ Gazete’de yayımlanan Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu yönetmeliğine göre, zorunlu trafik sigortası asgari teminatları; araç başına 36 bin TL’den 50 bin TL’ye, kaza başına da 72 bin TL’den 100 bin TL’ye yükseltildi. Bu tutarlar, 2023 yılı başından itibaren sırasıyla 54 bin TL ve 108 bin TL olarak uygulanacak. Yönetmelikle ayrıca, yılbaşından itibaren uygulanmak üzere sağlık gideri ile sakatlanma ve ölüm teminatları kişi başına 360 bin TL’den 500 bin TL’ye, kaza başına 1.8 milyon TL’den 2.5 milyon TL’ye çıkarıldı. Zorunlu trafik sigortasında; mesleki faaliyette bulunanlar için asgari sigorta teminat tutarları ile koltuk sayısı 10 ve üzeri olan araçlar için bu tutarlara eklenecek teminat tutarları da yeniden belirlendi.

İsviçre ile Tarım Anlaşması tercihli menşe kapsamında

İSVİÇRE ile akdedilen Tarım Anlaşması, Pan Avrupa Akdeniz tercihli menşe kümülasyonuna dahil edildi. Ticaret Bakanlığının ilgili Ticarete Eşyanın Tercihli Menşeinin Tespiti Hakkında Yönetmelikte Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği Resmi Gazete’de yayımlandı. Böylece İsviçre ile Türkiye arasındaki Tarım Anlaşması kapsamında da Sırbistan, Kuzey Makedonya, Moldova, Arnavutluk, EFTA Ükeleri, Faroe Adaları, Filistin, Gürcistan ve Karadağ ile Türkiye arasında halihazırda uygulandığı gibi bölgesel konvansiyona ilişkin menşe kuralları uygulanabilecek.

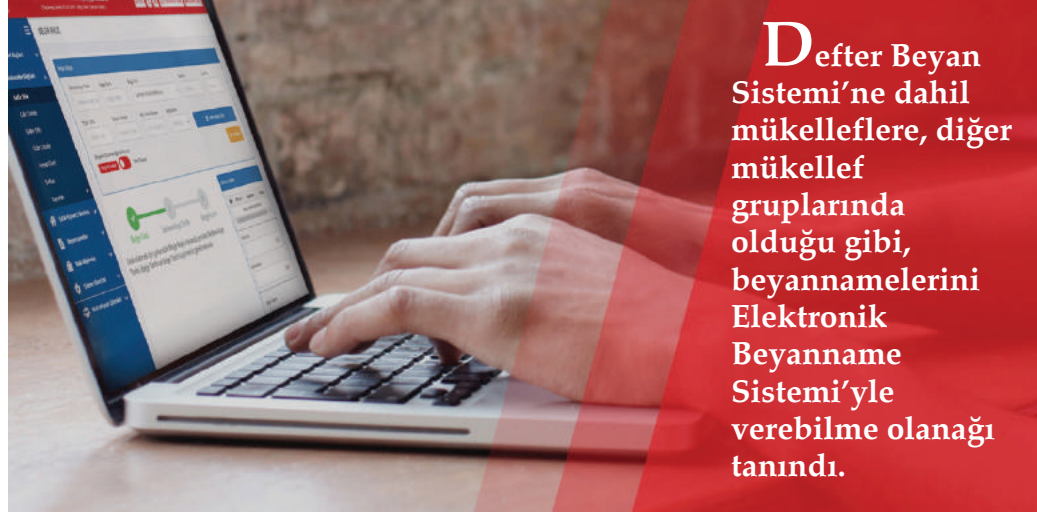
İhracat iznine güncelleme

TİCARET Bakanlığı tarafından hazırlanan İhracı Kayda Bağlı Mallara İlişkin Tebliğ’de Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ Resmi Gazete’de yayımlandı. Tebliğle ihracı kayda bağlı



mallar listesine nohut (garbanzos), sülfürik asit (oleum) ve saf amonyak eklendi. Ticaret Bakanlığı’ndan yapılan açıklamada, Tarım ve Orman Bakanlığı başta olmak üzere ilgili kurum ve kuruluşlarla yapılan görüşmeler neticesinde, son dönemde yaşanan kuraklık, verim ve kalite sorunları karşısında yurt içi arz-yurt dışı talep dengesi ve fiyat istikrarının korunması noktasında nohut ihracatında gerekli tedbirlerin ivedilikle alınmasına yönelik ihracatın yakından takibine ihtiyaç duyulduğu belirtildi.

Mükellefe elektronik beyanname kolaylığı



DeFTER Beyan Sistemi’ne dahil mükelleflere, diğer mükellef gruplarında olduğu gibi, beyannamelerini Elektronik Beyanname Sistemi’yle verebilme olanağı tanındı.

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı’na bağlı Gelir İdaresi Başkanlığı’nın Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği’nde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği Resmi Gazete’de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Tebliğde, Defter Beyan Sistemi’nde zamandan sistemin işleyişine kadar mükelleflerin işlerini kolaylaştıracak birtakım yenilikler yer alıyor.

Bu kapsamda, Defter Beyan Sistemi’ne dahil mükelleflerin diğer mükellef gruplarında olduğu gibi, beyannamelerini Elektronik Beyanname Sistemi’yle de verebilmelerine imkan tanındı. Böylece beyanname verme süreçlerinde etkinliğin artırılması ve yaşanabilecek sistemsel yoğunlukların azaltılması amaçlandı.

NE ZAMAN VERİLECEK

Defter Beyan Sistemi’ne gelir gider kayıtlarının girilmesi ile beyannamelerin elektronik ortamda Gelir İdaresi Başkanlığı’na gönderilmesi zamanı, kayıtların, defter kaydı yerine geçen belgelerle (muhasabe fişleri vb.) tutan işletme hesabı esasındaki mükellefler ile serbest meslek kazancı defteri tutan mükellefler bakımından ayrıldı. Bu

mükellefler, Defter Beyan Sistemi’ne girilmesi / iletilmesi gereken bir aylık döneme ilişkin kayıtları izleyen ikinci ayın 15’ine kadar verecek.

KAYIT VE DEFTERLER

Tebliğle, Defter Beyan Sistemi’ne gelir gider kayıtlarının sistemle gerekli entegrasyonu sağlayan muhasebe programları aracılığıyla da toplu olarak iletilmesine yönelik de düzenleme yapıldı.

Sistem kapsamındaki mükellefler, defterlerine ilişkin kapanış tasdiki işlemlerini, elektronik ortamda ve sistem tarafından otomatik olarak ilgili yıla dair gelir vergisi beyannamelerinin verilmesi gereken ayı izleyen 2. ayın sonuna kadar yapabilecek. Sistemde, elektronik ortamda tutulan kayıt ve defterlerin, talep eden yetkili makamlara, ilgili kanunda belirtilen muhafaza ve ibraz süresi içinde, bağlı olunan vergi dairesinden onaylı kağıt ortamdaki hali ibraz edilebilecek.

Kayıt ve defterler mevcut uygulamada, mükellefe ulaşılamaması durumunda ancak vergi dairesi aracılığıyla talep edilebilirken, yapılan düzenlemeyle bu talepler Başkanlıkça elektronik ortamda da karşılanabilecek.

Ticari alacak sigortası kapsamı genişledi

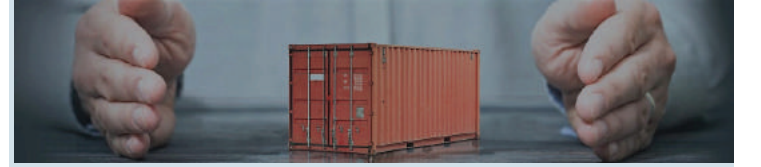
KÜÇÜK ve Orta Ölçekli işletmelere (KOBİ) yönelik devlet destekli ticari alacak sigortasına ilişkin tarife ve talimat tebliğinde değişiklikler yapıldı. Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu’nun Resmi Gazete’de yayımlanan tebliğine göre, alacak sigortası temini kapsamında genişlemeye imkan tanıyan bir hüküm eklendi.

Buna göre alacak sigortası şartları arasında yer alan ve

limiti hesaplamasında kredi limit tablosunun son satırındaki tutar uygulanacak.

CİRONUN TAMAMI

Tebliğin 5. maddesinde yapılan değişikliğe göre, prim hesabında, alacak sigortası talebinde bulunan işletmenin son mali yılda vadeli satışlardan ‘cirosu’ yerine ‘cirosunun tamamı’ esas alınacak. Hesaplanan prim tutarının 2 bin TL’nin



sigorta sağlanacak işletmenin yıllık yurtiçi satışlardan elde ettiği cironun 125 milyon TL’den az olması koşulunun, gerekli görülmesi halinde bu tutarın yüzde 20’sine kadar artırılabilmesine yönelik hüküm ‘yüzde 40’ına kadar’ şeklinde değiştirildi.

Aynı maddeye eklenen fıkra uyarınca, KOBİ polişe yenileme işlemlerinde bu koşul, 300 milyon TL olarak, prim hesabında ise tebliğde yer alan prim tablosunun son satırındaki oranlar ve kredi

altında çıkması durumunda, prim tutarının 2 bin TL olarak kabul edilmesi uygulamasında, tutarlar 3 bin TL olarak değiştirildi.

Tebliğle ayrıca, sigorta sözleşmeleri için vergi ve diğer yasal yükümlülükler düşüldükten sonra kalan prim tutarı üzerinden uygulanacak komisyon oranı yüzde 15’ten yüzde 17’ye çıkarıldı. Primin taksitle ödenmesi kararlaştırılmış olsa bile komisyon ödemesi peşinen yapılacak.



Teknoloji geliştirme bölgelerine teşvik arttı

TEKNOLOJİ geliştirme bölgeleri ile Ar-Ge veya tasarım merkezlerinde çalışan personelin, toplam çalışma süresinin yüzde 50’sini aşmamak kaydıyla bölge dışarısında geçirdikleri süreler, gelir vergisi stopajı teşviki kapsamında olacak. Konuya ilişkin

Cumhurbaşkanı Kararı Resmi Gazete’de yayımlandı. Buralarda çalışan personelin, gelir vergisi stopajı teşvikine konu edilen çalışma sürelerinde, yüzde 20 olarak belirlenen oran, 31 Aralık 2022’ye kadar yüzde 50 olarak uygulanacak.

Dönüşümde otopark düzenlemesi



RESMÎ Gazete’de yayımlanan yönetmelikle yapılacak konutlarda otoparklarla ilgili yeni düzenlemeye gidildi. Buna göre getirilen düzenleme şöyle: “Riskli yapı tespiti yapılarak yıkılan yapıların bulunduğu 250 metrekaare ve daha küçük parsellerde yapılacak olan ve otopark ihtiyacı karşılanmadığı tespit edilen yeni yapılara ilişkin yapı ruhsatı başvuruları, otopark bedelinin yüzde 25’inin müracaat sırasında ödenmesi kaydı ile karşılanacak. Bu yapılara ait otopark yerleri bölge otoparkından karşılanacak şekilde bölge idarelerince planlanacak.

Söz konusu yapıların, bölge otoparkları yapılıp yer tahsis yapılmadan önce tamamlanmaları halinde otopark ihtiyacı, mümkün olan en yakın mesafede park etme düzeni şeklinde geçici olarak bölge idaresince sağlanacak. Otopark bedelinin kalan yüzde 75’i ise bölge otoparkının idarelerce karşılanmasını müteakip 30 gün içinde parsel maliklerinden tahsil edilecek ve tapu kütüğünün beyanlar hanesine işlenecek.

uyumsoft®
e-Fatura Zorunluluk Değil,
Konfordur!

Faturalarınızı Elektronik Ortamda **Hızlı ve Sorunsuz** Göndermek İçin Buradayız!

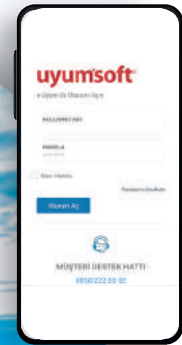
25 Yıllık
Tecrübe

7/24
Destek

e-Fatura

%100
Memnun
Müşteri

Mekan
Bağımsız
Çalışma



f t w i n
/ uyumsoft

(0212) 467 33 33
www.uyumsoft.com



QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası’nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO’da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/2110.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.



Nükleerin yıldızı parladı

AVRUPA'da doğalgaz spot piyasasındaki arz eksikliği yüksek fiyatlarla beraber ekonomilerdeki iyileşmeyi ve sanayi üretimini de tehdit ediyor. Arz eksikliğine gerekçeler arasında; talepteki rekor artış, Norveç'in beklenenden daha az gaz üretmesi, Hollanda'nın gaz sahası Groningen'deki deprem riski nedeniyle üretimde kısıntıya gitmesi, Avrupa'nın gaz ithalatının yüzde 35'ini tedarik eden Rusya'nın artan talebe spot piyasada ilave arz ile yanıt vermemesi gösteriliyor.



Seref KILIÇLI

KUZEY AKIM 2 İDDİASI

Doğalgazdaki kriz, Avrupa Birliği'nin (AB) bazı ülkeleri ile Rusya arasında bir gerilime de sebep olmuş durumda. Avrupalı siyasetçiler arasında, doğalgazın yüksek fiyatından Rusya'yı sorumlu tutanların yanında, Rus enerji şirketi Gazprom'un uzun vadeli sözleşme taahhütlerini yerine getirdiğini ancak spot piyasaya daha fazla doğalgaz vermek için acele etmediği görüşünü savunular da var. Ukrayna ve bazı AB ülkeleri; Ukrayna üzerinden doğalgaz alımını baypas edeceğini iddia ettikleri Kuzey Akım 2 Hattı'nın onay sürecinin hızlandırılması için Rusya'yı doğalgazı silah olarak kullanmaya çalışmakla suçluyor.

AB'YE 'ORTAKLIK' MESAJI

Rusya'nın AB'deki Daimi Temsilcisi Vladimir Chizhov, gelecekteki doğalgaz ktlıklarının önlemek için Avrupa'yı Moskova ile ilişkileri düzeltmeye davet etti. Rusya'nın fiyatlardaki son artışla ilgisi olmadığını ifade eden Chizhov, Avrupa'nın Moskova'yı jeopolitik bir düşman görme anlayışının çözüme yardımcı olmadığını söyledi. Chizhov'un "Meselenin püf noktası 'düşman' tanımıdır. Düşman tanımını 'ortak' olarak değiştirin, işler daha kolay çözülür. AB bunu yapmak için gerekli siyasi iradeyi

Doğalgazdaki kriz, Avrupa Birliği'nin bazı ülkeleri ile Rusya arasında gerilime sebep olurken nükleer enerjinin yıldızını yeniden parlattı. Türkiye ise enerji altyapısına 2023'te nükleer gücü de dahil edecek. Akkuyu NGS'de inşaat çalışmaları sürüyor.



gösterdiğinde bizi nerede bulacağını biliyor" sözleri de dikkat çekti.

Chizhov, AB'nin uzun vadeli sözleşmeler yerine spot piyasa koşullarıyla gaz tedarik edilmesine zorlayan düzenlemelerinin krizi ağırlaştırdığını vurguladıktan sonra uzun vadeli sözleşmelerin arz güvenliğini ve fiyat istikrarını sağladığını da söyledi.

VAZGEÇMEYELİM MEKTUBU

Spot piyasalarda doğalgaz fiyatlarının rekor seviyelere yükselmesi ve buna bağlı olarak toptan elektrik fiyatlarının yılın 9

ayında yüzde 150'den fazla artması Avrupa'da yeni politika arayışlarını da beraberinde getirdi.

Elektrik üretimlerinde nükleer santrallerin önemli yer tuttuğu AB üyesi Fransa, Macaristan, Polonya, Finlandiya, Bulgaristan, Hırvatistan, Çekya, Romanya, Slovakya ve Slovenya'nın ilgili bakanları, AB Komisyonu'na ortak imzalı mektup gönderdi. Mektupta, nükleer enerji kaynaklarının Avrupa'nın karbonsuz elektrik üretiminin yaklaşık yarısını sağladığı anımsatılarak, nükleer sanayinin 60 yıldan

uzun süredir Avrupa'da güvenli biçimde faaliyet gösterdiği kaydedildi.

Nükleer enerjinin Avrupa'da yeşil yatırım sınıflandırma çerçevesine dahil edilmesi gerektiği belirtilen mektupta, nükleer enerjinin iklim değişimi ile mücadelede etkili, güvenli ve rekabetçi bir kaynak olduğu da vurgulandı. AB Komisyonu'nun birkaç ay içinde yeşil yatırımları içeren son listesini açıklaması bekleniyor. Nükleer santrallere sahip çok sayıda AB ülkesi olduğu dikkate alındığında, bu kaynağın yeşil yatırım olarak kabul edilmesi bekleniyor.

Akkuyu ilk adım

Enerji altyapısına nükleer gücü dahil etme kararı çerçevesinde Türkiye de çalışmalarını sürdürüyor. Türkiye ile Rusya arasında imzalanan işbirliği anlaşması kapsamında Mersin'de yapımı devam eden Akkuyu Nükleer Güç Santrali'nin (NGS) bu yıl üçüncü ünitesinin de inşaat çalışmaları başladı. Yine bu yıl içerisinde 4. güç ünitesinin inşaat lisansının alınması da bekleniyor. Akkuyu NGS'nin birinci ünitesi, Türkiye Cumhuriyeti'nin 100. yılında devreye alınacak. Santral, tam kapasite devreye girdiğinde yılda üreteceği 35 milyar kilovatsaatlik enerjiyle, tek başına tüm Türkiye'nin elektrik ihtiyacının yüzde 10'unu karşılayacak.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

Uluslararası emtia piyasaları



Güncel

Haftalık

Yıllık

Değişim %

ENERJİ

Petrol (Brent, \$/Varil)	84.70	1.6	96.5
Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	5.0	-7.9	71.8
Doğalgaz (\$/1000 m³)	176.9		
Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle)			
Avustralya, 6.000 KCal/kg)	229	-5.4	301.8

METALLER

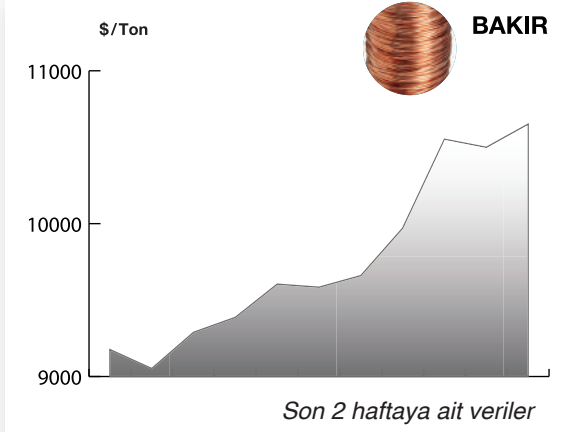
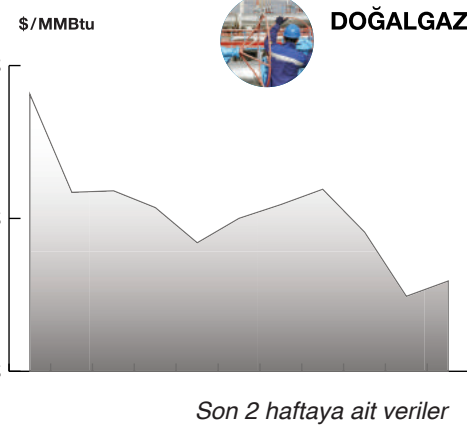
Altın (\$/Ons)	1.777	0.9	-6.8
Gümüş (\$/Ons)	23.9	5.3	-2.8
Platin (\$/Ons)	1.046	3.3	19.1
Bakır (\$/Ton)	10.651	11.1	56.3
Alüminyum (\$/Ton)	3.108	1.5	69.5
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	836	-2.1	54.1
Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	115	-5.0	-3.4
Kurşun (\$/Ton)	2.418	5.7	38.4
Kalay (\$/Ton)	39.624	5.0	113.9
Çinko (\$/Ton)	3.706	14.1	49.2
Nikel (\$/Ton)	20.451	5.6	29.5

TARIM ÜRÜNLERİ

Buğday (\$/Ton)	273	0.7	29.4
Mısır (\$/Bushel)	5.32	1.7	30.1
Mısır (\$/Ton)	217		
Pamuk (\$/Lb)	1.08	1.9	52.1
Kakao (GBP/Ton)	1.773	-4.5	7.8
Kahve (\$/Lb)	2.05	-4.2	95.2
Kahve (\$/Ton)	4.519		
Şeker (\$/lb)	0.19	-5.0	35.7
Şeker (\$/Ton)	419		
Kereste (\$/m³)	317	2.7	41.1
Palmiye Yağı (\$/Ton)	1.190	1.9	-17.9
Baltık Kuru Yük Endeksi	4.714	-12.3	249.2

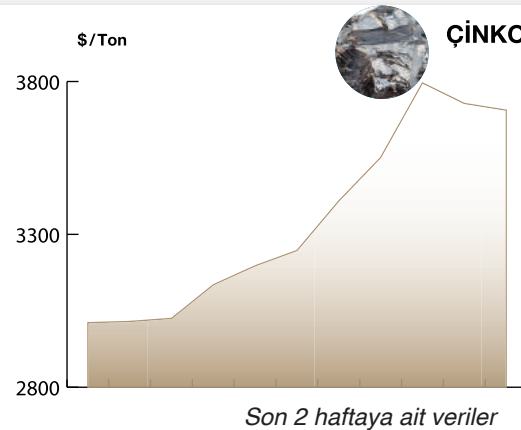
Veriler, 19 Ekim 2021 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



Ilık hava rahatlatdı

ABD ve Avrupa'da ekim ayının beklenenden daha ılık geçmesi ısınma amaçlı doğalgaz talebini düşürdü. ABD'de 6.5 dolara gören doğalgaz fiyatı 5 dolara kadar geriledi. ABD'de doğalgaz talebinin düşük seyretmesi doğalgaz ihtiyacı artan Çin gibi ülkelere ihracat imkânını artırıyor. Hafta içinde ihracat amaçlı limanlara gelmiş olan LNG günlük 10.8 milyar kübik feet ile geçen yıla göre yüzde 47 arttı. ABD Enerji Bilgi Yönetim İdaresi'ne (EIA) göre doğalgaz fiyatlarının Ekim-Mart döneminde ortalama 5.6 dolar olması bekleniyor.

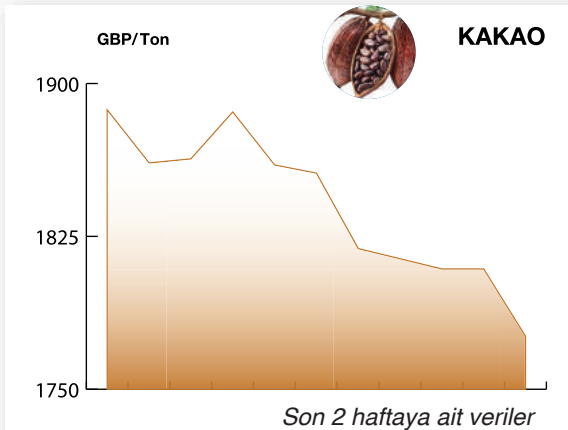


Enerji fiyatı, etkiliyor

Çinko 3.700 dolara çıkarak haftalık yüzde 14 aylık ise yüzde 24 prim yaptı. Böylece 14 yılın en yüksek seviyesine ulaştı. Önde gelen üreticilerden Glencore, artan enerji maliyetleri nedeniyle üretim ayarlamasına gideceğini açıkladı. Belçikalı üretici Nyrstar da üretimi yüzde 50 kısacağını duyurdu. Çin bakırda olduğu gibi bu yıl 180 bin ton çinko sattı. Diğer taraftan artan fiyatlar talebi baskılarken, önümüzdeki yıl tüketim artışının sadece yüzde 2.3 olacağı öngörüülüyor.

Stoklar tükendi

Mayıs ayında 10.700 dolara çıkan bakır fiyatlarını frenlemek amacıyla Çin'in ulusal bakır rezervlerinden satış yapması sonrası 9.000 dolara kadar gerileyen bakır fiyatları yeniden yükselişe geçti. Fiyat geçen hafta yüzde 11'lik prim ile 10.650 dolara çıktı. Londra Metal Borsası'nda teslimat amaçlı stokların 1974 yılından bu yana en düşük düzeyine gerileyerek 14.150 tona düşmesi artışın en önemli nedeni oldu. Fiyatı artıran bir sebep ise çok hızlı artan enerji fiyatlarının metal üretim maliyetlerine yansımaya beklentisi.



Talep artmıyor

Kakao tüketiminin bir türlü istenilen düzeye gelmemesi, fiyatlara satış olarak yansıyor. Avrupa'da üçüncü çeyrekte işlenen kakao miktarı yüzde 8.7 artışla 375 bin 800 tona yükseldi. Arz tarafında ise Batı Afrika'nın kakao üretim bölgelerinde ürün için elverişli havanın devam etmesi ve mantar salgını korkusunun hafiflemesi iyi bir kakao hasadı yapılacağı beklentisini artırıyor. Üretim tahmini 5.02 milyon tondan 5.14 milyon tona çıkarıldı. Uzun pozisyon almış olan fonlardan satış baskısı gelebileceği belirtiliyor.

Ayağımıza gelen fırsatı heba etmeyelim

Korona salgınının ilk günleriydi. Hatırlayın... Çin'de insanlar sokaklarda yere düşüp hastalanıyorlardı. Çin yönetimi, insanlar sokağa çıkmasını diye kapıları kaynakla lehimliyordu. Hollywood filmlerine taş çıkaracak sahneler yaşıyordu. Üzerinden çok zaman geçti gibi geliyor ama değil. İki yıl bile olmadı...

Dünyanın üretim platformu Çin'in o dönemde duraksaması, dünya ticaretini de hemen etkiledi. Alternatif arayışları başladı. Yine hatırlayın lütfen, o süreçte Eko-Mercek'te 'Türkiye, dünyanın B planı olacak' demiştik.

Sonra pandemi bütün dünyaya yayıldı. Evlere kapanıldı. Ekonomiler adeta çöktü. İlk toparlayan ise hastalığın ortaya çıktığı Çin oldu. Devasa üretim gücünün ihtiyacı olan hammaddeleri toplamaya başladı. Keza konteynerleri de... Ancak dünyanın bir tarafı toparlanırken, diğerleri hastalıkla boğuşuyordu. Arz sıkıntıları, hammadde fiyatlarını yukarı doğru itirdi. Giden konteynerlerin geriye aynı hızla dönmemesi navlun fiyatlarını artırdı. Çin ile ABD limanları arasında bir konteynerin taşıma maliyeti tam 12.5 kat arttı.

Fiyatların önlenemeyen yükselişi

Ekonomilerin durması gibi hareketlenmesi de hızla oldu. Pandemi boyunca ertelenen talebi hızla karşılamak ise mümkün olmadı. Kimse hazır değildi. Yatırımlar durmuştu. Sıfırdan yatırımı bırakın, tevzi yatırımları düşmüştü. Pek çok sanayi ve enerji tesisinde bakım-onarım bile ihmal edilmişti.

Mesela gemicilik sektörü... Her yıl ortalama yüzde 4 civarında büyüyen dünya ekonomisine paralel biçimde ihtiyaca uygun pek çok gemi inşa edilirken, pandemi nedeniyle tersaneler boş kaldı. Talep patlayınca ortaya gemi açığı çıktı. Bir de bu açığı fırsata çevirmek isteyen spekülâtörler devreye girince navlun krizi iyice büyüdü. Tüm dünyada fiyatlar ciddi biçimde arttı. Fiyatları aşağıya



Çin durumdan fırsat çıkarma peşinde

Anlaşılan dünyada arz ve talep kolay dengelenmeyecek. Hammadde fiyatları dalgalanacak. Kimi yüzde 250'ye varan fiyat artışlarından bütün büyük üreticiler rahatsız. Başta da Çin...

Çeşitli metallerdeki stoklarını satacağını ilan ederek hammadde fiyatlarındaki şişmeyi azaltmaya çalıştı. Özellikle de dünya üretiminin bir anlamda nabızı gibi görülen ve bu nedenle 'doktor' lakabı uygun görülen bakırda... Gel gelelim, pek başarılı olmadı.

Dünya emtia piyasasında yaşanan gelişmeler, Çin'in yıllardır dünya ekonomisi içinde başarıyla üstlendiği rolü tehlikeye atıyor. Artan hammadde fiyatları büyük ölçekli ve ucuz üretimi zora sokuyor. Çin de buna karşılık, ihracat birim fiyatlarını yukarı çekmeye çalışıyor. Her yolu deniyor. Gerekliğinde üretimini de kısıyor. Pek çok üründe yüzde 50 veya üzerinde pazar payına sahip. Bir anlamda dünya ticaret trafiğini Çin yönlendiriyor. Üretimini yüzde 10 dahi kısıtığında arz dengesi bozuluyor. Ortaya çıkan arz eksikliğini hemen ikame edecek bir kapasite de kimse de yok. Boşluğun doldurulması için kurulacak yeni fabrikalar zaman alacak. Böylelikle Çin, mevcut belirsizlikleri kendisi açısından bir fırsata çevirmenin peşinde.



çekme çabaları başarılı olmadı. Örneğin, ABD Başkanı Joe Biden, dünyanın 'güçlü' sesi olarak, 'petrol fiyatlarının aşırı yükseldiğini ve düşmesi gerektiğini' söyledi. Petrol ihraç eden ülkelere, OPEC'e bu yönde çağrı yaptı. Ancak petrol fiyatları Biden'ın çağrıda bulunduğu günkü seviyelerinin çok üstüne çıktı.

Hiç şüphesiz, hammaddelerdeki fiyat artışlarından yararlananlar da var. Pandemi döneminde ekonomiler durunca düşen taleple birlikte fiyatlar da aşağıya inmişti. Suudi Arabistan ve diğer petrol ihracatçı ülkelerin büyük bütçe açıkları vermelerine neden olmuştu. Şimdi o ülkelerin kasaları yine dolarla dolmaya başladı. Enflasyonu yüzde 5 bin 500 (evet yanlış okumadınız, yüzde beş bin beş yüz) düzeyinde seyreden Venezuela ekonomisi dahi petrol fiyatlarındaki yükselişle birlikte toparlanmaya başladı. Keza Rusya da bu süreçten memnun... Elbirliği ile fiyatların aşağıya düşmemesi için çalışıyorlar.

'Ucuz' dönem sona erdi

Enerji fiyatları yükseldi. Çoğu emtianın fiyatı da öyle... Gıda fiyatlarındaki artışlar son 47 yılın zirvesinde. Maliyet artışları ise son 60 yılın... Fiyatlar hala da yükseliyor. Endeksler, pek çok üründe çok uzun yılların en yüksek artışlarına işaret ediyor.

Kısacası, artık ucuz bir dönemde değiliz. Görünen o ki, bir süre de olmayacağız. En az birkaç yıl daha da... Tabii ki, olağanüstü biçimde artan fiyatlar aynı düzeyde kalmayacak. Beklenen, salgında yeni bir dalga olmazsa, 6-9 ay içerisinde fiyatların dengelenmeye başlaması. Ancak dünya ticaretini yakından takip edenlere bakılırsa, bundan böyle 500 dolara konteyner bulmak mümkün olmayacak. Yeni 'normal' seviyelerin 1500-2000 dolar olacağı belirtiliyor.

Şimdi bu süreç, iyiden iyiye tedarik zincirlerinde yaşanan hasar süreci ile birleşti. Daha önce Eko-Mercek'te ele almıştık. Çin 'ucuz' ve büyük ölçekli üretim konusunda zorlanıyor. Bir çok üründe boşluklar oluşuyor. Üretim kesintileri, Türkiye'nin olduğu gibi, dünyanın da ihtiyaçlarını karşılayamıyor.

Türkiye'nin imkan seti güçlü

Geniş bir çerçeveden baktığımızda, salgının özellikle lojistik avantajlar ve tedarik yönünden Türkiye'nin önüne bir fırsat penceresi açtığı çok açık. Korona salgını kısa sürede çok şeyi değiştirdi. Dayattığı koşulların ardından normalleşmeye geçiş sürecinde önce konteyner ve navlun, ardından emtia fiyatlarındaki artış ve bugün yaşanan enerji krizi, Batı ekonomilerinde tedarik zincirlerine dair kritik bir sorgulamayı gündeme getirdi.

Türkiye, elindeki imkan setiyle yeni dönemin tedarik zincirinde en güçlü halkalardan biri haline geliyor. Üretim imkanları geniş, çeşitliliği zengin... Pek çok alanda kaliteli üretim yapabiliyor. Üstelik uyum yeteneğimiz de yüksek. İhtiyaçları hızla görüp buna göre davranabiliyoruz.

Bir anlamda, 100 yılın fırsatı Türkiye'nin ayağına geldi. Bu noktada, tüm kurumlarımızın, bütün bürokratlarımızın dikkatli davranması gerekiyor. Özellikle bütün dünyada enflasyonu artıracak gelişmeler adeta baş döndürürken... Temel görevi fiyat istikrarını sağlamak olan Merkez Bankamızın, Para Politikası Kurulu'nun kararları bu ülkede yaşayanların üretim, yatırım, ithalat, ihracat, tüketim kararlarını derinden etkiliyor. Kendi kendimize sorun çıkarmaktan uzak durmamız şart.



Soğuk Savaş 2.0 ihtimali artıyor

Hiç şüphesiz, dünya ekonomisinin dengelenmesini zorlaştıran ve önümüzdeki dönemi belirsizleştiren bir başka unsur da jeopolitik gelişmeler olacak. ABD öncelikle teknoloji alanında liderliğini koruma çabasında. Yapay zekadan siber alana, denizden uzaya kadar, her alanda... Teknolojik gelişmeleri, Çin'deki gelişmeyi yavaşlatacak yönde hızlandırıyor. Çin de

gelişmesini yavaşlatacak engelleri etkisiz kılmaya odaklandı. Devlet kaynaklarını teknolojik gelişmeyi hızlandıracak ve de askeri kapasitesini artıracak şekilde

yönlendiriyor. Yapay zeka ve dijital teknolojiler, Çin ve ABD arasındaki hegemonya mücadelesini boyutlandırıyor. Telekom sektörü, kuantum

bilgisayarları ile birbirine bağlanan dijital ağlar ve 5G üzerinden iki süper gücün daha şiddetli kapışmasına sahne oluyor. Bu kapışmalar, pek çok uzmana göre, daha önce ABD ile Sovyetler Birliği arasında yaşanan Soğuk Savaş aratmayacak bir zemine doğru kayıyor. Yeni bir 'soğuk savaş' başta stratejik ürünler olmak üzere dünya ticareti üzerindeki baskıyı artıracak.



Light + Building 2022

Frankfurt / Almanya
13 - 18 Mart 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DEKORATİF AYDINLATMA VE AKILLI BİNA TEKNOLOJİLERİ LIGHT + BUILDING FUARI'NDA YERİNİ ALIYOR

LIGHT + BUILDING 2022

- Dünyanın lider aydınlatma ve yapı teknolojileri fuarı
- 55 ülkeden 2717 katılımçı
- 117 ülkeden 220.864 ziyaretçi
- 10 ayrı ihtisas salonunda yaklaşık 260.000 m2 sergileme alanı
- Dekoratif Aydınlatma ve Akıllı Bina Teknolojileri ihtisas alanlarında Türkiye milli katılımı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 5.760 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönülcü / Gülin Gürsoy / Sibel Tayanc

Tel : 0212 455 61 19 / 455 61 17 / 455 61 11
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / gulcin.gursoy@ito.org.tr / sibel.tayanc@ito.org.tr
GSM : 0530 931 31 08 / 0530 151 42 33 / 0530 664 86 18

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [t](#) [f](#) [@](#) /itokurumsal

GSS borcundan kurtulma fırsatı için geri sayım



Geliri brüt asgari ücretin üçte birinden az olanlar, 30 Kasım'a kadar gelir testi yaptırırlarsa, birikmiş olan Genel Sağlık Sigortası borcunu (GSS) devlet ödüyor. Geliri sınırın üzerinde olanlar ise GSS prim borcu aslını 31 Aralık'a kadar öderse, ceza ödemeyecek.



İsa KARAKAŞ

Son 20 yılda sosyal güvenlik sisteminde yapılan en önemli düzenleme nedir? Sorusuna hiç tereddüt etmeden vereceğim tek cevap Genel Sağlık Sigortası (GSS) olacaktır. Bu sigorta kolu uygulaması ile birlikte "18 yaşını bitirdikten sonra eğitim hayatına devam etmeyen tüm işsizler, kaçak sigortalı çalışanlar, liseyi bitirdikten sonra 20 yaşını aşip eğitimine devam etmeyenler, 25 yaşını doldurmuş ve hiçbir işte çalışmayan üniversite mezunları ile hiçbir sigortalılığı bulunmayıp sağlık harcamalarını kendi cebinden karşılayanlar ile diğer tüm zorunlu sosyal güvenliği olmayan vatandaşlar kendi primlerini ödemek zorunda. Aksi takdirde sağlık sigortasından faydalanmaları zorlaşıyor.

BİRİKMİŞ BORÇLAR

Belirtilen kişilerin re'sen kapsama alınması zorunluluğu 1 Ocak 2012'de başlatılmıştı. Buna rağmen farkında olmayan ve her ay hanesine 107.33 TL borç ve borca ait gecikme zammı ile cezası uygulanan çok sayıda vatandaşımız mevcut. Hâl böyle iken belirtilen kişilerin yüklü miktarda birikmiş genel sağlık sigortası borcu bulunuyor. Genel sağlık sigortası borçları ile diğer SGK borçlarının yapılandırılması için en son çıkarılan (9 Haziran 2021) "Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanun" adı altında yürürlüğe konan "Torba Kanun" da SGK borç yapılandırmasına ilişkin öngörülen sürele ilişkin ikinci uzatma süresi de geçti. Ancak bu kanunda sayılan kamu borçları arasında yer alan genel sağlık sigortası borçlarına yönelik kolaylık ve fırsatlar geçmedi. Halen devam ediyor.

GELİR TESTİ TERCİHE BAĞLI

SSK, Bağ-Kur, Emekli Sandığı ya da diğer herhangi bir kapsamda sosyal güvencesi olmayan vatandaşların prim ödeyip ödeyemeyeceklerini, ödeyeceklerse ne kadar prim ödeyeceğini belirleyen işlemler, gelir testi olarak ifade ediliyor. Bu testi yaptırmak zorunlu değil. İkametgâhın bulunduğu yerdeki Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışma Vakıflarına müracaat ederek yapılacak gelir testi sonucunda gelirin aynı hanede yaşayan aile içinde kişi başına düşen tutarı asgari ücretin 1/3'ünün altında çıkması hâlinde tek kuruş GSS primi yatırmadan genel sağlık sigortasından faydalanmak mümkün olacaktır.

TESTİ YAPTIRMAYANLARA HER AY 107.33 TL VE FAİZ

Geliri, brüt asgari ücretin üçte birinin üzerinde olan kişilerin ödemesi gereken prim tutarı brüt asgari ücretin yüzde 3'ü. Bu nedenle 2021 yılı için bu kapsamdaki kişilerin ödeyeceği



Ana borcu ödeyenin faizi silinecek

Torba kanunla birlikte 2021 Nisan ayı ve öncesine ait 60/g kapsamındaki Genel Sağlık Sigortası prim borcu aslının, 31.12.2021'e kadar ödenmesi hâlinde gecikme cezası ve zammının tamamının tahsilinden vazgeçilecek. Genel olarak primlerini kendi ödeyenlerce, e-Devlet üzerinden, şahsen veya posta yoluyla dosyalarının olduğu yerdeki Sosyal Güvenlik İl Müdürlüğü veya Sosyal Güvenlik Merkezine müracaat edebiliyor. Ancak kapsamda bulunan kişilerin genel sağlık sigortası prim borçlarının yapılandırılması için başvuru şartı aranmıyor. Bu kişilerin otomatik olarak borçları yapılandırıldığından, otomatik olarak yapılandırılan genel sağlık sigortası borçlarını e-Devlet üzerinden veya bankalar aracılığıyla öğrenip takip etmeleri mümkün.

Borcunu yapılandıran kişilerin durumu

Asgari ücretin brüt tutarının üçte birinden çok geliri olup borcunu yapılandıranlar ilk taksiti ödemeleri ve cari dönemde 60 günden fazla borçlarının olmaması şartı ile kendileri ve bakmakla yükümlü oldukları kişiler sağlık hizmetlerinden yararlanabiliyor.

IFAT 2022

Münih / Almanya
30 Mayıs - 3 Haziran 2022

- Arıtma Sistemleri, Atık Su, Hidrolik Mühendisliği
- Geri Dönüşüm, Katık Atık Sistemleri
- Araç Üstü Ekipmanları, Caddeler Temizliği
- Pompa

ÇEVRE TEKNOLOJİLERİNİN VE ATIK YÖNETİMİNİN LİDER FUARI

IFAT 2022

- Sektöründe dünyanın lider fuarı
- 260.000 m² de 18 salon ve açık alan
- 58 ülkeden 3.305 katılımcı
- 162 ülkeden 142.472 profesyonel ziyaretçi
- Türkiye milli katılım organizasyonunun 2012 yılından itibaren yükselen başarı grafiği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince internet ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli : 5.520 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Esra Yılmaz / Akif Gönülcü / Esra Avcioğlu

Tel : 0212 455 65 10 / 455 61 19 / 455 61 10

E-Posta : esra.yilmaz@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

GSM : 0533 959 30 57

444 0 486 | ito.org.tr | in f @ /itokurumsal



Katma Değer Vergisi uygulaması

Katma Değer Vergisi Kanunu'nun 9/1 maddesi uyarınca "Mükellefin Türkiye içinde ikametgahının, işyerinin, kanuni merkezi ve iş merkezinin bulunmaması hallerinde ve gerekli görülen diğer hallerde Hazine ve Maliye Bakanlığı, vergi alacağının emniyet altına alınması amacıyla, vergiye tabi işlemlere taraf olanları verginin ödenmesinden sorumlu tutma" yetkisine sahiptir.

Vergi alacağını güvence altına almak amacıyla düzenlenen bu madde sadece ikametgahı, işyeri, kanuni merkezi ve iş merkezi Türkiye'de bulunmayanlar için öngörülmesi değildir. Hazine ve Maliye Bakanlığı, bunların dışında gerekli gördüğü diğer hallerde de verginin ödenmesinden işletme taraf olanları sorumlu tutabilmektedir.

Maddede belirtilen işlemlere taraf olanlar, kendilerine mal teslim edilen veya hizmet ifa edilen kişi ve/veya kurumlardır. Bunlar, verginin tam olarak kesilip ödenmesinden ve bununla ilgili diğer ödevleri yerine getirmekten mükellef gibi sorumludurlar.

KDV tevkifatı ihtiyarı bir uygulama olmayıp, Hazine ve Maliye Bakanlığınca tevkifat uygulaması kapsamına alınan işlemlerde alıcılar tarafından tevkifat yapılması zorunludur. Diğer taraftan, Maliye Bakanlığınca tevkifat kapsamına alınmamış işlemlerde alıcılar tarafından tevkifat yapılması mümkün değildir.

Katma Değer Vergisi tevkifatı uygulaması, teslim veya hizmet bedeli üzerinden hesaplanan verginin teslim veya hizmeti yapanlar tarafından değil, bu işlemlere muhatap olanlar tarafından kısmen veya tamamen vergi sorumlusu sıfatıyla beyan edilip ödenmesidir.

"Tam tevkifat" işlem bedeli üzerinden hesaplanan verginin tamamının işleme muhatap olan alıcılar tarafından beyan edilip ödenmesi, "kısmi tevkifat" ise hesaplanan verginin Hazine ve Maliye Bakanlığınca belirlenen kısmının işleme muhatap olan alıcılar tarafından diğer kısmının ise işleme (teslim veya hizmeti) yapan tarafından beyan edilip ödenmesidir.

Tevkifat genel bütçeli idareler hariç, tevkifata tabi işlemin yapıldığı dönemde vergi sorumlularına ait 2 No'lu Katma Değer Vergisi Beyannamesi ile beyan edilir.

Tevkifat kapsamındaki işlemlerde vergiyi doğuran olay bakımından özellikli bir durum söz konusu olmayıp, bu işlemlere ilişkin Katma Değer Vergisinin beyan dönemi 3065 sayılı Kanun'un 10'uncu maddesine göre tespit edilir. Bu kapsamda, işleme ait fatura veya benzeri belge izleyen ay içinde düzenlense dahi sorumlu sıfatıyla beyan, işlemin vuku bulduğu dönemin beyan süresi içinde yapılır. Kısmi tevkifat uygulanmasında satıcının mükellef 1 No'lu KDV Beyannamesi ile beyan edeceği kısım da aynı dönemde beyan edilir.

Hizmet işlemlerinde, hizmetin ayın sonunda tamamlanması halinde de fatura izleyen ayda düzenlense bile yukarıda belirtildiği şekilde işlem yapılır. İşlem bedelinin ödenmemesi, işleme ait faturanın süresinde düzenlenmemesi, alıcının geç gelmesi veya hiç gelmemesi engel değildir.

Genel bütçeli idareler dışındaki vergi sorumluları tevkif ettikleri vergi sorumlularına ait 2 No'lu KDV Beyannamesi ile beyan ederler. Bunların başka faaliyetleri nedeniyle Katma Değer Vergisi mükellefiyetlerinin bulunmaması ve dolayısıyla (1) No'lu Katma Değer Vergisi Beyannamesi vermemeleri bu uygulamaya engel teşkil etmez. 2 No'lu Katma Değer Vergisi Beyannamesi sadece tabi işlemlerin olduğu dönemlerde verilir. Gerçek usulde Katma Değer Vergisi mükellefleri (KDV 1 vergi türünden mükellef sicile kayıtlı olanlar) tevkifata tabi tutulan Katma Değer Vergisi'nin beyanında 1015 B Beyanname kodlu KDV 2 beyannamesini, gerçek usulde KDV mükellefiyeti bulunmayanlar (Genel bütçeli idareler dışındaki kamu kurum ve kuruluşları dahil) ise söz konusu verginin beyanında 9015 Beyanname kodlu KDV 2 Beyannamesini kullanırlar.

Genel bütçeli idareler, tevkif ettikleri KDV için sorumlu sıfatıyla beyanname vermezler, tevkif edilen KDV doğrudan bunların muhasebe birimlerinde gelir kaydedilir.

Ayrıca 5018 sayılı Kamu Mali Yönetimi ve Kontrol Kanununa ekli cetvellerde yer alan idare, kurum ve kuruluşların tevkifat uygulaması kapsamındaki alımlarına ait bedellerin, genel bütçeli ödenekleri dışındaki bir kaynaktan karşılanması halinde tevkif edilen Katma Değer Vergisi, söz konusu idare, kurum ve kuruluşlar tarafından 2 No'lu KDV Beyannamesi ile beyan edilip ödenmek zorundadır.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi	Basın ve Yayınlar Müdürü Şükrullah Dolu	Sorumlu Yazışmaları Müdürü Doğan Erdoğan
Gazete Yayın Sorumlusu Dilşah Keflioğlu	Yayın Direktörü Canan Bilgin	Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi
**Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı,
Müge Biber, Barış Cabacı**

www.itohaber.com
İlker Başöz, Hamit Eteevrns

Reklam Cengiz Kazan	Abonelik Abdülkadir Yıldız	Grafik Osman Kuvvet	Fotoğraf Kamil Çatak
---	--	---	--

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN
VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR.
İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK
BELİRTİLEREK KİSMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise
posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası
(tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirkeci
Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.
IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 22.10.2021

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza
No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00

Bayraktar'ın milli teknoloji idealine gençler sahip çıkacak



Milli teknoloji hamlesi idealinin peşinde, milli SIHA'ların öncü ismi Özdemir Bayraktar, ardında aynı ideale sahip binlerce genç bırakarak bu dünyaya veda etti. Tedavi gördüğü hastanede hayatını kaybeden Bayraktar'ın cenaze namazını, Fatih Camii avlusunu dolduran onbinlerce vatandaş kıldı. Cenaze namazında helallik isteyen oğlu Selçuk Bayraktar, "Babam bir taraftan arkadaşımızdı bir taraftan da rehberimiz, ilham kaynağımızdı. 20 sene önce insansız hava araçları yolculuğuna çıktığımızda, 'yapılamaz, ancak yabancılar yapabilir' denilen bir dönemde, inandığı doğrudan, bildiği hak yoldan dimdik giderek,

ülkemizi bu alanda dünyada lider ülkelerden biri haline getirdi" dedi. Havacılık, uzay ve teknoloji festivali TEKNOFEST'te çocuklar ve gençlerle aynı heyecanı yaşadıklarını hatırlatan Bayraktar, "İnaniyoruz ki onun açtığı yolda nice eserler çıkacak. Bizler bu yolda aynı değerlerle dosdoğru devam edeceğiz" diyerek, helallik istedi. Özdemir Bayraktar, sevenlerin ve vatandaşların dualarıyla Garipçe'de defnedildi. İstanbul Teknik Üniversitesi Makina Mühendisliği mezunu olan Bayraktar, Baykar tarafından TSK için geliştirilen ilk insansız hava aracı Bayraktar Mini İHA çalışmalarının yapıldığı 2005-2009'da,

Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde askerler ile birlikte yürütülen çalışmalara liderlik yaptı. Bayraktar bu sırada, Yarbay Melih Gülova ile birlikte, güvenlik güçlerinin ihtiyacı olan araçların geliştirilmesi için çalışmıştı. Gülova, daha sonra uzaktan kumandalı bombalı bir saldırıda şehit düşmüştü. Türk sanayisi ve iş dünyası için büyük bir kayıp olan Bayraktar'ın vefatı üzerine bir mesaj paylaşan İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "Savunma sanayii alanında büyük mücadeleler vererek hizmet etmiş olan merhum Özdemir Bayraktar'a Allah'tan rahmet, yakınlarına ve sevenlerine başsağlığı diliyorum" dedi.

Kirada denge için konutta iki öneri

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, konut sahipliğini artıracak ve kira fiyatlarında dengelenme sağlayacak iki önerisini şöyle açıkladı: "Devlet, ilk kez konut alacaklardan tapu harcını, 6 ay ya da 1 yıl istemesin. Yüzde 18 KDV'ye tabi ilk konutta vergi yüzde 1'e çekilsin."

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin yılda 750 bin yeni konuta ihtiyacı olduğunu belirterek, "Konut sahipliğini artırarak kira artışlarını dengelemek için 2 önerimiz var" dedi. İTO Başkanı Avdagiç, yaptığı açıklamada iki öneriyi şöyle dile getirdi: - Sadece 150 metrekareye kadar, ilk kez konut alacaklardan tapu harcı olan yüzde 2'yi devlet, 6 ay ya da 1 yıl süreyle almayabilir. - Yine 150 metrekare ile sınırlı olmak üzere yüzde 18 KDV'ye tabi ilk konutta vergi yüzde 1'e düşürülebilir.

MEVDUAT GETİRİŞİ

Avdagiç, son dönemde yaşanan kira artışlarına ilişkin olarak şunları söyledi: "Bu artış maalesef çözümü zor bir noktaya geldi. Sebebi de şu: 2 milyon lira ile konut almaya kalktığınızda o konutun kirasını, mevduat getirisiyle kıyaslayınca arada büyük bir fark var. Bu sebeple vatandaşa bir takım teşvikler verilmesinin katkısı olacağı görüşündeyiz."

YILLIK STOK

Türkiye'nin konut ihtiyacında mevcut konut stokları ve ikinci el satışlarla bugünlere gelindiğini belirten Şekib Avdagiç, şöyle devam etti: "Sadece birkaç tane parametre söyleyeyim. Her yıl yaklaşık 550 bin evlilik gerçekleşiyor. Ayrıca göç, deprem geçişi, yenilemelerle beraber her yıl 750 bin konutun ülkemizde yapılması lazım.

Sadece İstanbul'da her yıl 110-120 bin konut ihtiyacı var. İstanbul'da satışlar düştü. Bunun yanında özellikle de pandemi ile birlikte tedarik zincirinde yaşanan zorluklarla birlikte inşaatta girdi maliyetleri ciddi ölçüde arttı."



Stoklar eritilir projeler tamamlanır

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, devletin alacağı tedbirler sayesinde yeni konut sahiplik oranının artacağını vurgulayarak, "Alınacak tedbirlerle kiraya talep azalacağı için kira artışları da yavaşlayacaktır" dedi. Avdagiç "Satışların artmasıyla birlikte yarım kalan projeler tamamlanacak ve hareketlilik olacaktır piyasada. Bu arada duran projelerin çalışmasıyla birlikte istihdam artacak, stoklar bitecek ve yeni projeler başlayacak" diye konuştu.



TEXWORLD PARIS 2022

Paris - Fransa
7 - 9 Şubat 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



TEXWORLD PARIS 2022 İLE TEKSTİL DÜNYASININ KALBİNDE YERİNİZİ ALIN!

NEDEN TEXWORLD?

- Avrupa'nın önde gelen aksesuar, hazır giyim, kumaş ve moda fuarı
- Sektörün trendlerini yaşayabilme fırsatı
- 55.000 m² sergileme alanı
- 20 ülkeden 1038 katılımcı
- 14.862 ziyaretçi
- En büyük 2.yabancı ülke katılımı : Türkiye

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı	: 12 m ²
Katılım bedeli	: 9.120 TL/m ²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI¹⁸⁸²

Güllin Gürsoy / Ruken Ayata Boztaş / Esra Avcioğlu

Tel : 0212 455 61 17 / 0212 455 65 83 / 0212 455 61 10
GSM : 0530 151 42 33 / 0530 151 42 37 / 0530 386 92 66
E-Posta : gullin.gursoy@ito.org.tr / ruken.ayata@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
Faks : 0212 520 15 26
444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [fb](#) [tw](#) [ig](#) [yt](#) /itokurumsal

BAE Yayıncılar Birliği heyeti İTO'da

İTO, Birleşik Arap Emirlikleri Yayıncılar Birliği heyetini ağırladı. Konuk heyeti kabul eden İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "BAE ile sektörel ilişkilerin geliştirilmesi için her türlü desteğe hazırız" mesajını verdi.

SON yıllarda yükselişte olan yayıncılık sektörüyle birlikte yayınlanan kitap sayısında da artış oldu. TÜİK verilerine göre 2020 yılında 68 bin 120 kitap için ISBN kodu alındı. İstanbul Ticaret Odası da basın ve yayıncılık sektörünün gelişimine özel bir önem veriyor ve yurt dışı açılımlarına destek sağlıyor. 2006 yılından beri uluslararası platformda gerçekleşen kitap fuarlarına katılımını sağlayan İTO, geçtiğimiz hafta Birleşik Arap Emirlikleri (BAE) Yayıncılar Birliği heyetini ağırladı. Heyete İTO'nun sektöre ilişkin faaliyetleri hakkında bilgi verildi.

DESTEĞE HAZIRIZ

Heyeti ağırlayan İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, Birleşik Arap Emirlikleri'nin Türk yayıncılık sektörü



için önemi ifade ederek, iki ülke arasındaki sektörel ilişkilerin geliştirilmesi için İTO'nun her türlü desteğe hazır olduğu vurguladı.

SHARJAH KİTAP FUARI

İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dr. İsrail Kuralay ve Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün'ün de yer aldığı toplantıda heyet 3-13 Kasım 2021'de BAE'de düzenlenecek Sharjah Kitap Fuarı hakkında bilgi verdi. İTO'nun fuara inceleme gezisi düzenlemesi gündeme geldi.



Eğitim ödeneği yüzde 35 artacak

Milli Eğitim Bakanlığı bütçesi 2022 yılında 189 milyar liraya, yükseköğretim de dahil eğitim bütçesi 273.5 milyar liraya yükseltildi. Oktay yatırım bütçeleri hakkında ise şu bilgiyi paylaştı: "Milli Eğitim Bakanlığının yatırım bütçesini 11.3 milyar liradan 15.2 milyar liraya çıkarıyoruz. Böylece, Milli Eğitim Bakanlığı yatırım ödeneklerini 2022 yılında bir önceki yıla göre yüzde 35 oranında artırıyoruz. Yükseköğretim de dahil edildiğinde bu artış yüzde 26.4 olacaktır."

Sağlığın payı yüzde 7'ye yükseldi

Sağlığa ayrılan payın 2022 yılında yüzde 7'ye çıkarıldığını belirten Oktay, Sağlık Bakanlığı ve yükseköğretim kurumları döner sermayeleri ile Sosyal Güvenlik Kurumundan yapılacak sağlık harcamaları da düşünüldüğünde sağlık

alanına ilişkin ayrılan kaynağın 304.6 milyar liraya ulaşacağını söyledi. Oktay, Sağlık Bakanlığı ve üniversitelerin sağlık sektörü yatırımlarının, toplam 20.1 milyar liradan 30.8 milyar liraya yükseldiği bilgisini de verdi.

Tarım ve BES desteği

Tarımsal destek programları için 25.8 milyar lira, tarım sektörü yatırım ödenekleri için 16.3 milyar lira, tarımsal kredi sübvansiyonu, müdahale alımları, tarımsal KİT'lerin finansmanı ve ihracat destekleri için 15.5 milyar lira kaynak ayrıldığını belirten Oktay, DSİ'nin sulama sektörü yatırımlarının 2022 yılında da yüzde 37 artırılarak 12.2 milyar liraya

yükseldiğini açıkladı. Oktay, hanehalkı tasarrufunun artırılması amacıyla oluşturulan Bireysel Emeklilik Sistemi'nde (BES) doğrudan devlet katkısı desteğini 7.2 milyar liraya çıkardıklarını da kaydetti.



**2022
BÜTÇESİNDE**

Reel kesime 68.9 milyar liralık kaynak

Türkiye'nin 2022 bütçesi için görüşmeler TBMM Plan ve Bütçe Komisyonu'nda başladı. Reel kesim destekleri için 2022 bütçesinde 68.9 milyar lira kaynak ayrıldı. OSB ve Küçük Sanayi Sitesi yatırımlarına ayrılan kaynak ise 1 milyar 270 milyon liraya yükseltildi.

SIAL CANADA 2022

Montreal / Kanada
20 - 22 Nisan 2022

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR!

SIAL CANADA

- 25.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1200 katılımcı
- 60 ülkeden 25.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL Markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 8.800 TL / m²



Sibel Tayanç

Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr
GSM : 0530 664 86 18

Çağrı Oluç

Tel : 0212 455 61 05
E-Posta : cagri.oluc@ito.org.tr
GSM : 0532 171 42 03

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

MERKEZİ Yönetim Bütçe Kanun Teklifi görüşmeleri, Cumhurbaşkanı Yardımcısı Fuat Oktay'ın sunumuyla TBMM Plan ve Bütçe Komisyonu'nda başladı. Kanun teklifine göre, 2022 yılı bütçesinde bütçe giderleri 1 trilyon 751 milyar lira, faiz hariç giderler 1 trilyon 510.6 milyar lira; bütçe gelirleri ise 1 trilyon 472.6 milyar lira; vergi gelirleri 1 trilyon 258.3 milyar lira olarak belirlendi. Bütçe açığı ise 278.4 milyar lira olarak öngörülüyor. 2022 yılı bütçe ödenekleri yüzde 30.1 artırıldı.

GELİR TAHMİNLERİ

Oktay, TBMM'de yaptığı sunumda, 2022 Yılı Bütçesindeki giderleri şöyle sıraladı:

- Personel giderleri 424.8 milyar TL
- Sosyal Güvenlik Kurumlarına devlet primi giderleri 69.1 milyar TL
- Mal ve hizmet alım giderleri 128.1 milyar TL
- Cari transferler 657.3 milyar TL
- Sermaye giderleri 132.3 milyar TL
- Sermaye transferleri 10 milyar TL
- Borç verme giderleri 61.6 milyar TL
- Yedek ödenekler 27.4 milyar TL
- Faiz giderleri 240.4 milyar TL

Fuat Oktay, 2022 yılında Merkezi Yönetim Bütçe gelirlerinin 2021 yılı gerçekleşme tahminine göre yüzde 15.4 artışla 1 trilyon 472.6 milyar lira, vergi



gelirlerinin yüzde 18.9 oranında artarak 1 trilyon 258.3 milyar lira, vergi dışı gelirlerin ise 214.3 milyar liraya ulaşacağını tahmin edildiğini bildirdi.

KATMA DEĞER VE İSTİHDAM

Özel sektör yatırımlarının yarattığı katma değer ve istihdamın bilinciyle, son yıllarda önemli ölçüde artırılan reel sektör desteklerine, 2022 yılında da tüm hızıyla devam edildiğini dile getiren Oktay, reel kesim destekleri için bütçeden 68.9 milyar lira olarak ayrılan kaynağın bunun göstergesi olduğunu söyledi. Oktay, Organize Sanayi Bölgesi ve Küçük Sanayi Sitesi yatırımlarına ayrılan kaynağın 2022 yılında 1 milyar 270 milyon liraya çıktığını, aynı şekilde TÜBİTAK TARAL için tahsis edilen Ar-Ge bütçesinin 2.5 milyar liraya yükseldiğini de açıkladı.



Yeniden değerlendirme oranı açıklandı

2021 yılı üçüncü geçici vergi döneminde uygulanacak yeniden değerlendirme oranı yüzde 27.37 olarak belirlendi. Gelir İdaresi Başkanlığı'ndan yapılan açıklamada, 213 sayılı Vergi Usul Kanunu'nun mükerrer 298'inci maddesinin (B) fıkrasına istinaden yıllık olarak hesaplanan ve Bakanlıkça ilan edilen yeniden değerlendirme oranına, vergi kanunlarından kaynaklanan nedenlerden dolayı geçici vergi dönemlerinde de ihtiyaç duyulduğu hatırlatıldı. Açıklamada ayrıca, "2021 yılı üçüncü geçici vergi döneminde uygulanacak yeniden değerlendirme oranı yüzde 27.37 olarak tespit edilmiştir" denildi.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu
İşin Adı	İstanbul Ticaret Odası Eminönü Kampüsü Betonarme İnşaatı Yüklenimi İşi
İşin Yeri	Ragıp Gümüş Paşa Caddesi, No:14 (371 Ada, 10 Parsel), Eminönü, Fatih, İstanbul
İşin Kapsamı	Mülkiyeti İstanbul Ticaret Odası'na ait olan İstanbul Ticaret Üniversitesi Eminönü kampüsü binasının kaba inşaatı ve izolasyon işlerinin yapılmasıdır.
İşin Süresi	120 Gün
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	09 Kasım 2021, Saat 17:00
İhale Dosyası Bedeli	3.000 TL
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Ana Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul.
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	Yusuf Özcan, yusuf.ozcan@ito.org.tr, 02124556458 Murat Özel, murat.ozel@ito.org.tr, 02124556457

Doğalgazda Türkiye'nin avantajı uzun vade

Avrupa'daki doğalgaz kriziyle birlikte, spot piyasada doğalgaz fiyatları, uzun dönemli sözleşmelerdeki fiyatların beş katına çıktı. Spot piyasadaki yüksek fiyatların aksine, uzun vadeli sözleşmelerde ortalama rakamlar 250-300 dolar seviyesinde.

AVRUPA'da pandeminin etkisini azaltmasıyla birlikte ekonomik büyümenin hızlanması ve sanayi üretiminin artması enerjiye olan talebi de artırdı. Enerji kaynaklarına olan talebin şu anda son 25 yılın en yüksek seviyesinde bulunduğu belirtiliyor. Ancak bu talep doğalgaz piyasasında krizi de beraberinde getirdi. Geçen yıl spot piyasada 100 dolara kadar düşen bin metreküp doğalgaz fiyatı, bu yılki dalgalanmada bin 950 doları aşan rakamı da gördü. Daha önce spot piyasanın uzun vadeli sözleşmelere göre daha ucuz olmasından söz ediliyordu artık beş kat daha pahalı olmasına vurgu yapılıyor. Uzun vadeli sözleşmelerde ise ortalama rakamlar 250-300 dolar seviyesinde.

FİTİL ÇİN'DE ATEŞLENDİ

Diğer taraftan Avrupa'da bu yıl rüzgar hızının az olmasının, yenilenebilir enerji üretimini önemli ölçüde azalttığına dikkat çekiliyor. Üstüne üstlük doğalgaz depolama seviyesinin de düşük olduğu kaydediliyor. Enerji analistleri, spot piyasa ağırlıklı alım yapan Avrupa'nın doğalgaz depolama tesislerindeki yüzde 76 doluluk oranının son 10 yıl içinde en düşük seviye olduğunu, önceki yıllarda bu oranın yüzde 100'e yakın olduğunu söylüyor. Bazı enerji analistleri, enerji krizinin ilk önce dünyanın en büyük imalatçısı Çin'de başladığını, Çin'in Avustralya'dan kömür ithalatını gayri resmi olarak durdurmasının Çinli enerji şirketlerini kömür yerine LNG (sıvılaştırılmış doğalgaz) alımı için spot piyasaya yönlendirdiğini söylüyor. Uzmanlar, Çin'in LNG talebindeki artışın da spot piyasayı yükselttiğini belirtiyorlar.

TÜRKİYE'NİN DURUMU

Öte yandan Türkiye'nin doğalgazdaki mevcut durumuna baktığımızda ihtiyacının yüzde 99.1'ini ithalatla karşılıyor. Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu'nun (EPDK) verilerine göre; Türkiye 2020 yılında, 48 milyar 125 milyon metreküp doğalgaz ithal etti. İthal edilen doğalgazın 39 milyar 966 milyon metreküpü uzun dönemli sözleşmelerden, 8 milyar 159 milyon metreküpü spot piyasadaki temin edildi. Yani Türkiye geçtiğimiz yıl doğalgaz ihtiyacının yüzde 83'ünü uzun dönemli sözleşmelerden, yüzde 17'sini ise spot piyasadaki karşıladı. İthal edilen doğalgazın yüzde 33.59'u Rusya'dan yüzde 24'ü Azerbaycan'dan, yüzde 11.58'i Cezayir'den, yüzde 11.06'sı İran'dan sağlandı. Spot piyasadaki LNG ithalatının ise yüzde 40'ı Katar'dan, yüzde 37'si ABD'den temin edildi.

TÜKETİM ARTIŞI

Bu yıl; kuraklık nedeniyle hidroelektrik santrallerden elektrik üretiminin azalması, imalatteki artışın sanayideki enerji talebini artırması gibi gerekçelerle toplam doğalgaz tüketiminin yüzde 20 artarak 58 milyar metreküpe ulaşması bekleniyor. Nitekim, Enerji Piyasaları İşletme AŞ'nin (EPİAŞ) verilerine göre, Türkiye'nin elektrik üretiminde doğalgazın payı 6 Ekim'de yüzde 33.7 ile birinci sırada yer alırken üç yılın zirvesine de çıktı.

ARZ TAHMİNLERİ

İhracatçı ülkeler taahhütlerini eksiksiz yerine getirdiğinde, Türkiye'nin mevcut uzun dönemli sözleşmeleri 51 milyar 300 milyon metreküplük

Geçen yıl doğalgaz ihtiyacının yüzde 83'ünü uzun dönemli sözleşmelerden, yüzde 17'sini ise spot piyasadaki karşılayan Türkiye'nin bu yılki talebi yüzde 20 artacak. Tedarikçiler sevkiyat programlarına uyduğu takdirde, arzda sıkıntı beklenmiyor.



Sektör	2019	2020
Dönüşüm/Cevrim Sektörü	11.258,00	13.645,29
Enerji Sektörü	1.986,82	1.641,41
Ulaşım Sektörü	411,06	257,89
Sanayi Sektörü	12.424,04	12.697,67
Hizmet Sektörü	4.606,06	4.288,43
Konut	14.396,42	15.613,23
Diğer Sektörler	203,10	117,43
Genel Toplam	45.285,50	48.261,35

Kaynak: EPDK

Re-export içermeyen kontrat yapmayalım

Paris merkezli Akdeniz Ülkeleri Enerji Şirketleri Birliği'nin Petrol ve Gaz Direktörü Doç. Dr. Sohbet Karbuz, Türkiye'nin doğalgazdaki mevcut durumunu İstanbul Ticaret'e değerlendirdi. Karbuz şöyle konuştu: "Kısa süreli muhtemel bir arz krizi olasılığı var diye Türkiye'nin biten kontratları aynı şartlarla uzatması bence iki değil üç kere düşünülmesi gereken bir konudur. Eskiden olduğu gibi 20-30 senelik kontratları imzalamaya ihtiyacımız kalmamıştır. Nihai teslim yeri Türkiye olan yani Türkiye'ye re-export (yeniden ihracat) hakkı vermeyen bir kontrat müzakere bile edilmemeli. Petrole endeksli veya hub bazlı kontrat yerine hibrit bir fiyat mekanizması da masada bulundurulmalı. Hangi kontratın ne miktarda ve ne süreyle uzatılabileceğini



Sohbet Karbuz

kestirebilmek için Türkiye'nin önümüzdeki en az 10 yıl içinde gaz talebinin hangi aralıkta olabileceği konusunda senaryolara gerek vardır. İlk nükleer santralin önümüzdeki bir kaç yıl içinde devreye girmesi, Sakarya gaz sahasında 2027 gibi yıllık 15 milyar metreküp üretim yapılacağı ve daha birçok bileşen bu senaryolara giydirilerek bir

talep yelpazesi ve değer aralığı hesaplamakta illaki kullanılacak. Ancak ondan sonra elde edilebilecek bir baz yük ve pik gaz talep aralıkları bize spot LNG ihtiyacının büyüklüğünü belirlemeye yardımcı olur. Her halükarda yer altı gaz depoları ve LNG stok kapasitelerinin artırılması bu stratejinin önemli bir parçası olacaktır ki bu konuda yapılan çalışmalar umarız daha çok hızlandırılır."

Asya ile Avrupa arasında spot LNG rekabeti

Avrupa'daki hub fiyatlarında görülen aşırı volatilitenin asıl nedenini spot LNG piyasasında aramak gerektiğini belirten Doç. Dr. Sohbet Karbuz şunları söyledi: "LNG piyasası Avrupa, Amerika ve Asya piyasalarını birbirine bağlayan bağlaç vazifesi görür. LNG piyasası derken Asya piyasası, daha özelinde ise Çin, Japonya, Güney Kore gibi önemli talep merkezleri gelir. Bu önemli LNG ithalatçılarının tedarik anlaşmaları çoğunlukla uzun vadeli ve petrole endeksli kontratlara dayanır. Ancak, pik talebi karşılamak gerekli olduğunda boru hattıyla gaz alması mümkün olmayan ülkeler spot LNG piyasasına başvurur. Sorun şu ki, spot LNG piyasasında bir kaç aydır ciddi bir daralma görüyoruz. Bu sadece LNG arzından kaynaklı değil aynı zamanda spot LNG'yi taşıyacak tanker bulunamamasından, bulunanların da aşırı fiyatlanmasından

kaynaklanıyor. Diğer yandan, Avrupa piyasası da doğalgaz depolarından gaz çekiminin başladığı Ekim ayına son 10 yılın Ekim başıyla karşılaştırıldığında oldukça düşük stok miktarı ile girdi. Stokların mümkün olduğunda doldurulmasında bir kaç aydır LNG ye başvuruldu ve bu da Asya ile Avrupa piyasası arasında LNG yani spot LNG rekabeti yaşattı. Avrupa gaz hubları özellikle Hollanda TTF ve İngiltere NBP'deki fiyatlar bu rekabeti ve spot LNG piyasasındaki sıkışıklığı yansıttı. Bu kışın sert geçeceği beklentisi, depolardaki doluluk oranının rahat bir marjın sağlamayacağı ve arz açığı duyuracağı beklentisi, spekülasyonların daha doğrusu türev piyasasındaki bazı önemli oyuncuların risk iştahını artırarak bu beklentileri fiyatlanıyor. Böylece aşırı volatilitenin olduğu ama yukarı doğru bir fiyat hareketi başladı."

Avrupa Birliği krizi iyi yönetemedi

Avrupa Birliği bu süreçte iyi bir kriz yönetimi sergileyebildi mi ve doğalgazda yaşanan bu krizin yenilenebilir enerji yatırımlarını nasıl etkileyeceği sorularına ise Doç. Dr. Sohbet Karbuz şu cevabı verdi: "Bu sorunun cevabı kime sorduğunuza bağlıdır. Eğer AB politikacılarına veya AB yeşil mutabakatı savunulara sorarsanız Avrupa'nın bu krize girmesinin nedeni yenilenebilir enerji yatırımlarına daha önce başlamamaları ve yeterli kadar yatırım yapmadıklarıdır. Ben dahil bazı kimselere göre ise eğer Avrupa boğazına kadar



rüzgar ve güneş santrali kurmuş olsaydı bile bu kriz kaçınılmazdı fakat belki boyutu farklı olurdu. AB krizi hiç iyi yönetemedi ve merhem sunmak yerine ateşe benzinle gitmeyi tercih etti. Karbon fiyatlarının elektrik fiyatlarına etkisinin önemsiz olduğunu öne sürdü. Fosil yakıtlara yapılan yatırımların bir

an önce durdurulması çağrısını devam ettirdi. Avrupa'nın birçok ülkesinde bırakın kömürden gaza geçişi, gazdan kömüre ve hatta petrol ürünlerine zorunlu geçiş yapıyor. Ancak yenilenebilir enerji yatırımlarına verilen mali destek büyük olduğundan, yatırımlarda bir azalma olmasını beklemiyor. Yeşil mutabakat AB için hayatta kalma mücadelesidir. Dolayısıyla AB'nin suçlamaları kabul etmeyip tam tersine tam gaz yüzde yüz yenilenebilir enerji kaynaklı elektrifikasyona yönelme arzusundan vazgeçmeyeceğini düşünüyor."

İhracat tarihimizde bir ilk

Dünyadaki payımız
YÜZDE 1'İ AŞTI

Türkiye'nin dünya ihracatından aldığı pay Cumhuriyet tarihinde ilk kez yüzde 1'in üzerine çıktı. Bu rakam; 1980'de yüzde 0.14, 2000'de yüzde 0.43 idi.

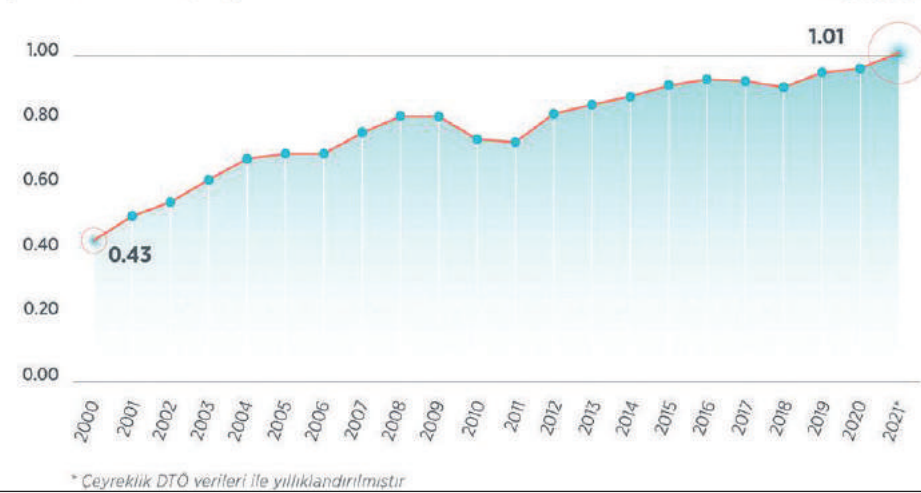


Türk ihracat ürünleri dünya ticaretindeki ağırlığını artırmaya devam ediyor. Dünya Ticaret Örgütü'nün (DTÖ) 2021 yılı ikinci çeyrek istatistiklerine göre yıllıklandırılmış (12 aylık) dünya ihracatı 19.8 trilyon dolar olarak

gerçekleşti. Türkiye'nin ihracatı ise aynı dönemde 199,5 milyar dolar seviyesinde gerçekleşti. Türkiye, bu dönemde dünya ihracatı içindeki payını tarihinde ilk defa yüzde 1 seviyesinin üzerine çıkararak yüzde 1.01'e yükseltti.

Türkiye'nin dünya ihracatından aldığı pay
ilk kez yüzde 1'in üzerine çıktı

Ticaret Bakanı Mehmet Muş, Türkiye'nin dünya ihracatından aldığı payın Cumhuriyet tarihinde ilk kez yüzde 1'in üzerine çıktığını bildirdi



Türkiye ihracat ettiği birçok ürünün hammaddesini ithal ediyor. İthalatta yaşanan sorunlar ise ihracatı da olumsuz etkiliyor. Bu sorunların başında GTİP Kayması ve bazı ithal ürünlere uygulanan ek vergi geliyor. İTO'da düzenlenen bir toplantıyla konu Ticaret Bakanlığı yetkililerinin gündemine getirildi.

Rekabet için
ek vergide
düzenleme
yapılmalı

BARIŞ CABACI

TÜRKİYE'nin dünya ihracatından aldığı pay Cumhuriyet tarihinde ilk kez yüzde 1'in üzerine çıktı. Bu başarıda Türk ürünlerinin, artık kıtalararası her noktaya ihracat edilmesi belirleyici oldu. Fakat Türkiye, ihracat edilen ürünlerin yüzde 60'ının hammaddesini ve yarı mamulünü ithal ederek nihai ürün haline getiriyor. İthalatı azaltmak ve yerli sanayiye koruma amacıyla getirilen ilave gümrük vergileri, pandeminin beraberinde getirdiği navlun sorunu, iş gücü sıkıntısı ile birleşince ithalatta yaşanan sorunlar ihracatı da etkilemeye başladı.

İstanbul Ticaret Odası, ithalatçı ve ihracatçı üyelerinin, bu sorunlarını doğrudan Ticaret Bakanlığı yetkilileriyle paylaştığı bir toplantı düzenlendi. Toplantıya, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş, Ticaret Bakanlığı İthalat Genel Müdürlüğü Müdür Yardımcıları ve Meclis ve Komite Üyeleri katıldı.

GTİP KAYMALARI
ZORLUYOR

Toplantının açılışında konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş, üyesi olduğu 57 no.lu Döküm ve Metal İşleme Meslek Komitesi'nin sorunlarını aktardı. Taş, ithal edilen ürünlere uygulanan yüzde 6 oranındaki Kaynak Kullanım Destekleme Fonu'nun (KKDF) kaldırılmasını talep etti. Taş, şöyle konuştu:

"7105.90.00.00.11 GTİP numaralı üründe KKDF kalkmış değil. Yerli üretimi var fakat hala destekleme fonu devam ediyor. Ayrıca 'polietilen tereftalattan GTİP kodu' ile reçinelerde üçüncü ülkelerin devreye girmesiyle GTİP kayması ile karşı karşıya kalıyoruz. Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı'nun iznine bağlı olan bu ürünlerin rahatça ithal edilmesiyle hem çevre olumsuz etkileniyor hem de haksız rekabetle karşı karşıya kalıyoruz. GTİP kaymalarının tespit edilip üre reçineleri, tiyoüre reçinelerinin ithalatının yasaklanması da sektörümüz açısından önemli."

BAKANLIĞA BİLDİRİN

Ticaret Bakanlığı İthalat Genel Müdürlüğü Müdür Yardımcısı Okan Öztürk ise bu alanda GTİP kaymalarının paydaşlar aracılığıyla bakanlığa bildirilmesi halinde gerekli işlemi yapacaklarını belirtti.



Sektörlerin talepleri

- **Kağıt ve ambalaj sektörü:** 4802.55 GTİP koduna bağlı ürün gruplarında yer alan baskı, yazı ve fotokopi kâğıtlarına getirilen yüzde 10 oranındaki ilave gümrük vergisinin kaldırılması isteniyor.
- **Peyzaj ve çiçekçilik sektörü:** 0602.90 GTİP koduna bağlı ürün gruplarındaki vergilerin makul seviyelere indirilmesi talep ediliyor.
- **Kumaş ve hazır giyim sektörü:** 110 gr ağırlığı ve altı kumaşlarda önlem oranı yüzde 14.64 yükselen uygulama, eski seviyesi olan yüzde 10'a düşerse kayıt dışılığın önleneyeceği söyleniyor.
- **Halı-kilim sektörü:** 2. kalite seri sonu ürünlerin ülkemize ithalat yoluyla girişlerinin engellenmesiyle Türkiye'nin lider olduğu halı sektöründeki tüm pürüzlerin gideceği ifade ediliyor.
- **Ayakkabı ve ayakkabı yan sanayi sektörü:** Referans gümrük kıymetlerinin girdi maliyetlerini arttırması nedeniyle ayakkabı sektöründe kullanılacağına dair bir taahhüt alınması veya firma unvanları ile takibe alınarak, tamamen kaldırılması veya pandemi öncesinde uygulandığı haline dönülmesini talep ediyor.

MWC
BARCELONA
2022

BARCELONA - İSPANYA
28 Şubat – 3 Mart 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



İLETİŞİMİN GÜCÜNÜ TEKRAR KEŞFEDİN

MWC Barcelona 2022

- İnovasyon ve ileri teknolojiyi bir araya getiren, dünyanın en büyük mobil teknolojileri fuarı
- 120.000 m² alanda 8 salon 2.400'ü aşkın katılımcı
- 198 ülkeden 109.000'i aşkın ziyaretçi
- 7.900 CEO ve 3.640 uluslararası medya mensubu
- İstanbul Ticaret Odası'nın 2014 yılından itibaren gerçekleştirdiği Türkiye Milli İştiraki'nin yükselen başarı grafiği

Fuar Katılımına İlişkin Sunulan Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı'nın teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme
- Stant üzerinde yer alacak tam tur LED ekranda, katılımcı firma tanıtım filminin sunulması

Fuar Katılım Bedeli

Minimum stant alanı : 6m²
Katılım bedeli : 17.280 TL / m²



Pelin Karamahmutoglu / Akif Gönüllü / Gökhan Çapkin

Tel : 0212 455 65 06 / 0212 455 61 19 / 0212 455 61 16
GSM : 0530 962 01 39 / 0530 931 31 08 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / akif.gonulcu@ito.org.tr / gokhan.capkin@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [wh](#) [f](#) [t](#) [@](#) /itokurumsal

(5G)
Bulut Ağı (Cloudnet)
İleri Yapay Zeka (AI)
Her Şeyin İnterneti (IoT)
Teknolojinin Ufku (Tech Horizon)
Finans Teknolojileri (Fintech)

Tanıtım İmkânları

Türkiye Milli İştirak Kataloğunda Reklam

- Arka kapak : 1.300 TL
- Arka kapak içi : 800 TL
- İç sayfalar : 400 TL
- İki adet iç sayfa : 600 TL

Türkiye Milli İştirak Stant Üzerinde Reklam

- LED Ekran : 2.500 TL / 1 Dakika

*Ödanimizden teyit alınmadan ödeme yapılmaması rica olunur.

YENİ KUŞAK
ÇİN

Fatih OKTAY

Xi Jinping döneminde
Çin’de ne oluyor?

Yaklaşık 150 yıldır Çin’de değişim durmuyor. İçinde bulunduğumuz yıllarda da hızlı bir değişim var Çin’de ve bu değişim birçok yorumcu tarafından ülkenin 2012 yılından bu yana lideri olan Xi Jinping ile ilişkilendiriliyor. Neler oluyor Xi dönemi Çin’inde?

Bu dönem ile ilgili önemli bir değişim gücün merkezileşmesi. Bu iki anlamda merkezileşme: Merkezi yönetimin gücünün artması ve merkezi yönetim içinde Xi Jinping’in gücünün artması.

Komitenin çalışma şekli

Çin’de ülke yönetiminin tepesinde Politbüro Sabit komitesi bulunur. Geçtiğimiz dönemde dokuz, bu dönemde yedi kişiden oluşan bu komitede, piyasa reformları döneminde, tepe yönetici konumundaki Çin Komünist Partisi Genel Sekreteri (kısaca Genel Sekreter), eşitler arasında birinci olarak nitelenebilecek konumdaydı; her komite üyesinin ana karar verici olduğu konular vardı, bütünü ilgilendiren konularda ise ortak karar esastı. Ülkede Genel Sekreter dahil yönetici pozisyonlarında beş yıllık iki dönemden fazla kalamıyordu. Bu düzenlemeler ülkenin kurucu lideri Mao Zedong dönemindeki olumsuz tecrübeler nedeniyle tek adam yönetimine engel olmak için oluşturulmuştu. Günümüzde ise Xi Jinping Politbüro içinde diğer üyelerin üzerinde bir karar verici konumuna sahip ve ülke yönetiminin temel konularını ele alan birçok komisyonun başkanlığını yapıyor. Geçtiğimiz yıllarda yapılan bir anayasa değişikliği ile on yıllık görev süresi sınırlaması da kalkmış durumda.

Merkeziyetçilikten uzak idari yapı

Birçok kez söz ettiğimiz gibi Çin’in idari açıdan son derece merkeziyetçilikten uzak bir yapısı var. Merkezi yönetim eyalet yönetimlerinin tepe yöneticilerini atama yetkisine sahip; bunun altında atamalar yerel yapılıyor. Aynı şey merkeze bağlı idari birimler için de geçerli, merkez örneğin bakanlıkların en üst düzey yöneticilerini atıyor, diğer atamalar bakanlık içinde gerçekleştiriliyor. Mahkemeler, polis, bakanlık yerel teşkilatları dahil devlet örgütünün yerel yapılarının patronu yerel yönetimler. Bu yapı merkezi yönetimin gücünü sınırlamakta, bürokrasinin elini kolunu ise alabildiğince serbest bırakmaktaydı. Bunun önemli yararları yanında son derece yaygın yolsuzluk ve merkezi politikaların uygulanmaması gibi sakıncaları vardı. Xi Jinping döneminde on binlerce parti ve devlet görevlisinin hapis, birkaçının idam ile cezalandırıldığı büyük bir yolsuzlukla savaş kampanyası çerçevesinde merkezi yönetimin yerel yönetimler ve diğer kurumlar üzerindeki kontrolü önemli ölçüde arttı.

Teknoloji şirketlerine yönelik tavr

Xi döneminin son günlerde çok konuşulan bir değişimi de ülkenin dev teknoloji şirketlerine karşı olan tavr ile ilgili. Ülke yönetimi son zamanlara kadar bu şirketlerin ellerini büyük ölçüde serbest bırakmış durumdaydı; bu şirketler son zamanlara kadar diğer büyük ekonomilerde olmayan bir serbestlik içinde hareket etmekteydiler. Geçtiğimiz yıl bugünlerde bu politikalarda bir değişim başladı. Dünyanın e-ticaret devi Alibaba’nın yine dev e-öde ve finansman şirketi ANT, Şangay ve Hong Kong borsalarında halka arz gerçekleştirmek üzereydi. Şirket bu satıştan 35 milyar ABD doları elde ederek bir dünya rekoru kıracaktı ve piyasa değeri 300 milyar dolar düzeyine oturacaktı. Çinli yetkililer son anda bu satışı durdurdular. Bundan sonra da ülkenin dev internet şirketleri tekeli uygulamalar, kullanıcılar ile ilgili bilgi toplama ve kullanma politikalarının denetimsizliği tüm dünyada kaygı konusu. Bu sektörler yeni firmaların girmesinin engellenmesi, bireylere bilgilerin izinsiz ve yanlış kullanılması yoluyla zarar verilmesi, toplanan bilgileri kullanarak insanları ve grupların olumsuz davranışlara yönlendirilmesini önleyecek düzenlemeler gerekiyor. ABD’de ve birçok diğer ülkede de bu alanda yasal düzenlemeler yapılması gündeme gelmiş bulunuyor. Çin’deki gelişmeleri de kısmen bu çerçevede değerlendirebiliriz. Ancak hepsi bu değil. Çin Komünist Partisi, insanlar hakkında böyle çok bilgi toplama ve bunu kullanarak onları yönlendirmeye olanağına sahip bir sektörü başıboş bırakamazdı. Çin Komünist Partisi için sermaye değil ama bilgi toplama ve zihinleri yönlendirme gücü bir tehdit oluşturuyor, dolayısıyla da bu şirketlerin bu güçlerinin kontrol altında olması ayrı bir önem taşıyor.

Bireysel bilgilerin kullanılması

Çin’in teknoloji şirketlerinin denetimsiz gelişme dönemi sona ermişti. Bazı yorumcular bu gelişmeleri ülke yönetiminin politikalarında özel girişime karşı bir tavr olarak yorumluyor. Bu pek doğru görünmüyor. Büyük teknoloji şirketlerinin tekeli uygulamaları, kullanıcılar ile ilgili bilgi toplama ve kullanma politikalarının denetimsizliği tüm dünyada kaygı konusu. Bu sektörler yeni firmaların girmesinin engellenmesi, bireylere bilgilerin izinsiz ve yanlış kullanılması yoluyla zarar verilmesi, toplanan bilgileri kullanarak insanları ve grupların olumsuz davranışlara yönlendirilmesini önleyecek düzenlemeler gerekiyor. ABD’de ve birçok diğer ülkede de bu alanda yasal düzenlemeler yapılması gündeme gelmiş bulunuyor. Çin’deki gelişmeleri de kısmen bu çerçevede değerlendirebiliriz. Ancak hepsi bu değil. Çin Komünist Partisi, insanlar hakkında böyle çok bilgi toplama ve bunu kullanarak onları yönlendirmeye olanağına sahip bir sektörü başıboş bırakamazdı. Çin Komünist Partisi için sermaye değil ama bilgi toplama ve zihinleri yönlendirme gücü bir tehdit oluşturuyor, dolayısıyla da bu şirketlerin bu güçlerinin kontrol altında olması ayrı bir önem taşıyor.

2022 tahkim
yılı olacak

Tahkim sayesinde davalar hem kısa sürede hem de uygun maliyetlerle çözülebiliyor. Bu gerçeğin farkındalığını artırmak için İstanbul Ticaret Odası Arabuluculuk ve Tahkim Merkezi (İTOTAM), 2022 yılını tahkim için hedef yıl ilan etti.

BARIŞ CABACI

TÜRKİYE, her ne kadar yasal düzeyde uluslararası tahkimin yolunu açmış olsa da, iş dünyasında henüz bu konuda yeterli uygulamaya ulaşılmış değil. Uyuşmazlıklarda devlet yargısına alternatif olarak görülen tahkim kurumu Almanya, İsviçre ve İngiltere gibi birçok Avrupa ülkesinde uyuşmazlıkların çözümünde ağırlıklı olarak tercih ediliyor. Tahkim, firmaların uluslararası arenada rekabetini artırırken ülkelerin bir finans merkezine dönüşmesine de yardımcı oluyor. İstanbul Ticaret Odası Arabuluculuk ve Tahkim Merkezi (İTOTAM) tarafından şirketler hukukundan doğan uyuşmazlıklarda tahkimin önemini ve avantajlarını anlatmak için bir webinar düzenlendi.

UZMANLAR
KONUŞTU

Toplantının ilk oturumu,



İTOTAM Tahkim Divanı Başkan Yardımcısı Prof. Dr. İlhan Helvacı’nın moderatörlüğünde, İTOTAM Tahkim Divanı Başkanı Prof. Dr. Hakan Pekcanıtez, Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Can Balak, İTO Genel Sekreter Yardımcısı Av. Nurcan Turan, İstanbul Ticaret Sicili Müdürü Av. Fatmagül Kansoy Temel, İstanbul Barosu Tahkim Merkezi Başkanı Av. İsmail Altay’ın katılımıyla yapıldı. İkinci oturum ise İTOTAM Tahkim Üyesi Prof. Dr. Ali Yeşilirmak’ın moderatörlüğünde yapıldı. Oturuma Erdem&Erdem

Avukatlık Bürosu Kurucusu Prof. Dr. Ercüment Erdem, Galatasaray Üniversitesi Hukuk Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Tolga Ayoğlu, İstanbul Üniversitesi Hukuk Fakültesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Mehmet Helvacı katıldı.

HIZLI ÇÖZÜM

Programın açılışında konuşan İTOTAM Tahkim Divanı Başkanı Prof. Dr. Pekcanıtez, şunları söyledi: “Günümüzde sermaye şirketleriyle ilgili bir dava açıldığında her şey yolunda giderse en az 4-5 yıl sonra kesin hükme ulaşılıyor. Tahkimin avantajları burada devreye giriyor. Tahkim

sayesinde davalar hem kısa sürede hem de uygun maliyetlerle çözülebiliyor. Bu yüzden tahkimi hedef alarak 2022 yılını tahkim yılı ilan ediyoruz.”

Birçok avantajına rağmen bazı davaların tahkime elverişli olup olmadığının tartışıldığını belirten Pekcanıtez, “Gelişmiş ülkeler, tahkim konusunda bizden çok ileride. Ülkemizde tahkim ya tanınmıyor ya da uyuşmazlık çözümünde çekinilen bir yöntem olarak görülüyor. Diğer yandan tahkimin önünü açan Yargıtay içtihatlarının gelişmesi tahkim açısından ziyadesiyle önemli. Yargıtay bu alanda içtihatlarını geliştirirse, tahkim daha geniş alanlara yayılacak” dedi.

TAHKİM KAYDI

Webinarıda, Ticaret Bakanlığı İç Ticaret Genel Müdürlüğü Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Can Balak, Türk Ticaret Kanunu’nun (TTK) emredici hükümleri çerçevesinde şirket esas sözleşmesine tahkim kaydı

konulup konulamayacağı konusunu ele aldı. TTK kapsamında A.Ş. ve Limited şirketlere ilişkin olarak belirli uyuşmazlıklar esas sözleşmede tahkime ve şirketler hukukuna ilişkin hangi uyuşmazlıkların tahkime elverişli olabileceği konularına değindi. Ahmet Can Balak, Ticaret Bakanlığı ve Ticaret Sicili Müdürlüklerinin uygulamaya yön vermeleri bakımından faaliyetlerine dikkat çekerek, tüm paydaşlarla bir araya gelinerek bu alanda çalışmalar yapılmasının ve tahkim kurumunun geliştirilmesinin önemini vurguladı. İstanbul Ticaret Sicili Müdürü Av. Fatmagül Kansoy Temel de emredici hükümlere aykırı olmamak kaydıyla şirket esas sözleşmelerine tahkim kaydı konulabileceğini düşündüğünü belirtti. Temel, “Bu kapsamda, yeknesak bir tahkim şartı hazırlanması amaca uygun bir çözüm olabilir, böylelikle sicil uygulamalarında çıkabilecek muhtemel sorunlar önlenabilir” dedi.

Hızlı
çözüm için
üyelerimizi
teşvik
ediyoruz

“İTO olarak üyelerimize uzun yıllardan bu yana tahkim hizmeti veriyoruz” diyen Genel Sekreter Yardımcısı Av. Nurcan Turan, 2014’te İTOTAM’ın kurulmasıyla tahkim hizmetinin daha kurumsal bir yapıya kavuşturulduğunu söyledi. Av. Turan, şöyle devam etti: “İstanbul iş dünyası

temsilcileri olan, Komite ve Meclis Üyelerimizi tahkim hakkında bilgilendiriyoruz ve iş dünyasını ticari sözleşmelerinde tahkimin yer alması için teşvik ediyoruz. Uluslararası tahkim uygulamaları ve tahkim hukuku alanındaki yeni gelişmeler ışığında hazırlanan tahkim

kuralları sayesinde İTOTAM, İstanbul’un uluslararası finans ve ticaret merkezi olması yolunda önemli bir rol üstlenmektedir. 2021 yılında tahkim kuralları güncellenmiştir ve ücret tarifelerinde indirimle gidilmiştir.” Ticaret sicil müdürlüklerinin önemine değinen Turan,

verdikleri hizmetin iş dünyasını doğrudan ilgilendirdiğinin altını çizdi. Turan, “Bu çerçevede Şirketler Hukuku Uyuşmazlıklarının Çözümünde Tahkim konulu bu çalışmanın tüm katılımcılara ve iş dünyasına faydalı olmasını istiyoruz” diye konuştu.

JEC WORLD 2022

Paris - Fransa

8 - 10 Mart 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DÜNYA KOMPOZİT SANAYİSİNİN BULUŞMA NOKTASI
JEC WORLD FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN!

- Dünya Kompozit Sanayinin tüm segmentlerinin ve inovasyonların sektör temsilcileri ile buluştuğu kompozitin etkin fuarı,
- Sektörel platformda teknik bilgi edinme, yeniliklerin yerinde tespiti ve iş bağlantılarının kurulması,
- Çeşitli programlar, konferanslar, innovasyonların sergilendiği özel alanlar,
- 76.000 m2 alan,
- Her kıtadan 1300 katılımcı,
- 112 ülkeden 43.500 profesyonel ziyaretçi,
- 4.000 profesyonel iş görüşmesi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım bedeli : 7.680 TL/m²

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Esra Yılmaz / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 65 10 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : esrayilmaz@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ITO@ITO /itokurumsal



Çözüm önerileri

- **Prof. Dr. Ercüment Erdem**, şirketler hukuku uyuşmazlıklarına ilişkin TTK’da yapılacak değişikliklerin Türk Hukukunda birçok tartışmayı sona erdireceğini belirterek TTK’ya eklenebilecek hükümlere ilişkin somut öneriler getirdi. Erdem, şirketler hukukundan kaynaklanan uyuşmazlık sayısındaki artış ve mahkemelerin iş yükü karşısında tahkim yoluyla çok hızlı bir şekilde bu uyuşmazlıkların çözüme kavuşacağını belirtti.
- **Prof.Dr. Tolga Ayoğlu** da yapılacak bir kanuni değişiklik ile birçok meselenin kendiliğinden çözülebileceğini ve bu alanda tahkim merkezlerinin Almanya örneğinde olduğu gibi şirketler hukuku uyuşmazlıkları için özel tahkim kuralları kabul etmesinin amaca uygun olacağını söyledi. Ayrıca bir örnek tahkim şartı hazırlanmasının da kolaylık sağlayacağını dile getirdi.
- **Prof. Dr. Mehmet Helvacı**, şirketler hukukuna ilişkin uyuşmazlıkların çözümünde tahkim kurumunun geliştirilmesinin önemini vurguladı.
- **İstanbul Barosu Tahkim Merkezi Başkanı Av. İsmail Altay** ise Ticaret Odaları bünyesindeki tahkim merkezlerinin şirketler hukukuna özel ayrı tahkim kuralları düzenlemesinin bu alandaki birçok soruna çözüm getireceğini vurguladı.
- **İTOTAM Genel Sekreteri Av. Senem Bahçekapılı Vincenzi** de İTOTAM’ın tahkim konusuna ilişkin birçok alanda eğitim ve webinarlar yapmaya devam edeceğini, yapılan etkinliklerin tahkim alanındaki çalışmalara çok büyük katkı sağlayacağını söyledi.

Yapay Zeka Enstitüsü'nde finale doğru

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Bilişim İhtisas Komitesi, bilgi ve iletişim teknolojileri sektörüne yönelik kısa, orta ve uzun vadede izlenmesi gereken adımları işaret etti. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün başkanlığında gerçekleştirilen toplantıda ayrıca İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Abdül Halim Zaim, "Yapay Zeka ve Akıllı Siber Sistemler Enstitüsü Projesi" hakkında bilgi verdi. Sürecin başlangıcında İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde 2013 yılında 'Siber Güvenlik Yüksek Lisans Programı'nın açılması olduğunu belirten Prof. Dr. Abdül Halim Zaim "Siber Güvenlik Yüksek Lisans Programımızda, 42 öğrencimiz vardı, 10 öğrenci daha yeni kayıt yaptı" dedi.

ADLİ BİLİŞİM

Prof. Dr. Zaim konuyla ilgili Adli



Bilişim Laboratuvarı kuruluş sürecini de şöyle anlattı: "2018 yılında, İstanbul Kalkınma Ajansı'na (İSTKA), İTO'nun da ortak olduğu Adli Bilişim Laboratuvarı Projesini verdik. Bu proje kabul edildi. Bu sene itibarıyla de tüm taahhütlerimizi yerine getirdik ve faaliyete geçtik. Bu projede 60 ila 100 arasında katılımcıya eğitim verdik, 6 ay içerisinde 3 tane rapor hazırladık. Bilinirliğimiz de arttı. Adli

Bilişim Laboratuvarı Projesi'nden elde ettiğimiz bilgi birikimiyle birlikte bunu biraz daha büyütelim istedik, İstanbul Yapay Zeka ve Akıllı Siber Sistemler Enstitüsü'nü kuralım şeklinde bir projemiz oluştu."

ANALİZ YAPILDI

Projeyle ilgili çalıştaylar düzenleyerek durum analizi yaptıkları bilgisini de veren Prof. Dr.

Abdül Halim Zaim şunları söyledi: "Yapay zeka yol haritası adıyla bir çalıştay düzenledik. Bunun raporunu ilgili kurumlara gönderdik. İkinci seride adli bilişim ve siber güvenlik eğitim programlarına yönelik mevcut durum ve ihtiyaç analiziyle ilgili bir çalıştay yaptık. Sonrada adli bilişim şirketlerinin mevcut durumuyla ilgili bir çalıştay daha düzenledik. Çalışma zeminini oluşturduktan sonra İSTKA

ile yaptığımız görüşmeler neticesinde 2021'in çağrılarında Yenilikçi İstanbul Mali Destek Kapsamı içerisinde proje başvurusunu yaptık. Proje final aşamasına geldi."

DONANIM MESAJI

Toplantıda ayrıca sosyal medya okuryazarlığı konusunda toplumun bilinçlendirilmesi için yapılabilecek faaliyetler ve yerli donanımın geliştirilmesi için yapılabilecek çalışmalar da konuşuldu. Sektör temsilcileri, sosyal-medya okuryazarlığı konusunda toplumda eğitim seferberliği yapılması ve insanların kendilerine ait verilerin ne kadarını paylaşabileceğinin öğrenilmesi konusunda önerilerini dile getirdiler. Sektör temsilcileri donanım konusunda ithalata bağımlılığın kırılması için teknoloji transfer ofisleriyle beraber donanım da özel önem verilmesi gerektiğini ifade ettiler.



İşbirliklerinde dijitalleşme zamanı

AUTOMECHANIKA DUBAI 2021

Dubai-Birleşik Arap Emirlikleri
14-16 Aralık 2021

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- Aksesuar & Modifiye
- Elektronik Donanım & Sistemleri
- Bakım & Onarım
- Oto Yıkama, Parça & Sistemleri
- Bakım & Yenileme
- Yönetim & Dijital Çözümler



ULUSLARARASI OTOMOTİV ENDÜSTRİSİNİN FUARI

- 63.329 m² alanda 13 sektörel salon
- 63 ülkeden 1.900 katılımcı
- 146 ülkeden yaklaşık 35.000 profesyonel ziyaretçi
- Üreticiler, distribütör ve tedarikçiler ile görüşmeler
- Ürün yeniliklerini tanıma pazar talebine hazırlıklı olma fırsatı
- İstanbul Ticaret Odası'nın sınırsız hizmet anlayışı ile 2016 yılından itibaren Türkiye Milli İştirak Organizasyonunun yükselen başarısı

KATILIM BİLGİSİ

Minumum stant alanı : 9m² Katılım bedeli : 5.355 TL/m²
Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
T.C Ticaret Bakanlığı tarafından %49 teşvik kapsamındadır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar girişi kartı

B2B

e-ticaret pazarının büyüklüğünün 2027 yılında 21 trilyon dolara ulaşacağı öngörülüyor. Çünkü firmalar B2B'lerde artık dijital ortamı tercih ediyor. B2B işbirliklerinin yüzde 73'ünü belirleyen Z kuşağı, ticaretlerini dijital ortamda gerçekleştirmek istiyor.

BARIŞ CABACI

FİRMALARARASI işbirliklerinin her adımı pandemiyle birlikte elektronik ortama taşındı. Firmalar işbirliklerini ve toptan mallarını internet üzerinden hiçbir temas kurmadan almayı tercih ediyor. Global B2B e-ticaret pazar payı 12 trilyon doları aşmış durumda. Statista'nın verilerine göre B2B e-ticaret, 2020 itibarıyla toplam B2B cirosunun yüzde 12'sinden fazlasını oluşturdu. B2B e-ticaret, pazar büyüklüğünün 2027 yılında 21 trilyon dolara ulaşması bekleniyor. Ayrıca, 5 yıl içinde B2B satış işlemlerinin yüzde 80'inin dijital kanallardan gerçekleşeceği öngörülüyor.

UZMANLAR KONUŞTU

İstanbul Ticaret Odası, üyelerinin dijital B2B dünyasına adım atmalarını sağlamak ve bu gelişmeleri aktarmak için bir webinar düzenledi. Toplantı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün başkanlığında, Ticaret Bakanlığı E-ihracat Dijital Pazarlama Davranışsal Kamu Politikaları ve Yeni Nesil Teknolojiler Daire Başkanı Hasan Önal, DHL Express Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Efe Başaran, DHL Satış Geliştirme Müdürü Yasemin Bucalı ve DHL E-ticaret Proje Müdürü Onur Külçebaş'ın sunumuyla gerçekleşti.

ÇÖZÜM DİJİTALDE

Toplantının açılışında konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün, pandemiyle birlikte fuarların online ortamlara taşındığını hatırlatarak, bu sayede maliyetler azaltılırken zamandan da kazanıldığını belirtti. Ancak fiziki fuarların sağladığı verimin hala yakalanamadığını vurgulayan Üstün şöyle konuştu: "Ayrıca KOBİ'lerimiz evrilen ticaret dünyasında sürdürülebilir olmak için online ortama geçmek zorunda. Nitekim 2020 yılı itibarıyla Türkiye'nin e-ticaret hacmi 2019 yılına göre yüzde 166 arttı. Türkiye'nin geliri ise 136 milyar TL'den 226,2 milyar TL'ye yükseldi. Uzmanlar, pandemi sırasında edinilen ve değişime uğrayan alışveriş alışkanlığının pandemi sonrasında da devam edeceğini belirtiyor."



Yüzde 73'üne Z kuşağı karar veriyor

Toplantıda sunum yapan DHL Express Proje Müdürü Onur Külçebaş, B2B e-ticaret sitelerinin ve pazar yerlerinin küresel cirosunun 2019 yılında, B2C sektörünü geride bırakıp yüzde 18,2 arttığını belirtti. Külçebaş "X ve Y kuşağı B2B satın almalarında eski usulden gitmeyi tercih ediyor. 2021 itibarıyla global pazarda B2B satın alma kararının yüzde 73'üne Z kuşağı karar veriyor ve bu kuşağın yüzde 44'ü B2B satın alma ortamında satış temsilcileriyle etkileşimi tercih etmiyor. Bu yüzden artık B2B e-ticaretinde Z kuşağına yönelik yatırımlar yapılmalı. Bu da firmaların B2B2C yani D2C'yi her alanda uygulaması gerektiğini gösteriyor. Bu yüzden firmalar; yapay zeka, B2B e-ticaret ve yeni ticaret ortamına yatırımlarını artırmalı."

B2B'de Z kuşağı nelere dikkat ediyor

- Siparişlerin online satış portalı üzerinden verilmesine
- Mevcut stok, teslimat süresi/seçeneklerinin olmasına
- Siparişin her adımının takip edilebilmesine
- Daha fazla ürün detayının olmasına



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Şaban Oruç / Özlem Kılıç / Mustafa Çağlayan / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 12 / 0212 455 65 12 / 0212 455 61 08 / 0212 455 61 10

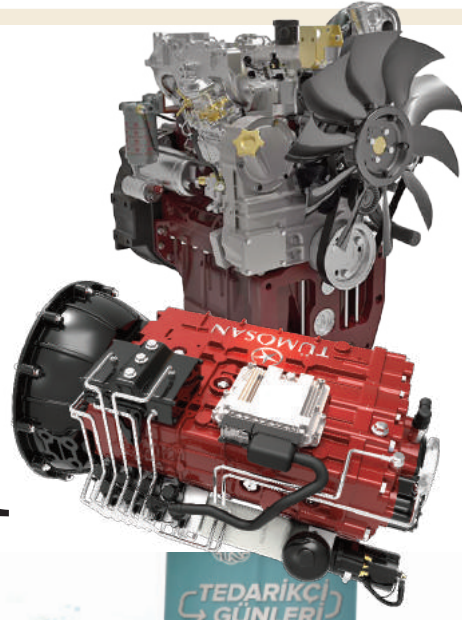
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26

E-Posta : saban.oruc@ito.org.tr / ozlem.kilic@ito.org.tr / mustafa.caglayan@ito.org.tr

esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

TÜMOSAN tedarikçilerini İTO'dan buldu



İstanbul Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası'nın düzenlediği 'Tedarikçi Günleri'ne tedarikçi olmak isteyen firmalar bu kez TÜMOSAN ile buluştu.

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası'nın (YSB) düzenlediği 'Tedarikçi Günleri', TÜMOSAN ve tedarikçi adaylarını ağırladı. Önceki etkinliklerinde yüzlerce yan sanayici KOBİ'yi, bilişim şirketini ve girişimciyi savunma sanayi firmaları ile ikili görüşmelere alan YSB, bu kez traktör ve otomotiv ürünleri hazırlayan TÜMOSAN ile yan sanayicileri buluşturdu.

YENİ İŞBİRLİKLERİ

Türkiye'de yüksek üretim kapasitesi ve geniş ürün destek ağına sahip TÜMOSAN, büyük oranda yerli firmalarla çalışıyor.



Muhtemel yeni tedarikçileriyle tanışmak için İTO'ya gelen TÜMOSAN yetkilileri, savunma başta olmak üzere, traktörden zirai ekipmana, motordan jeneratöre kadar birçok yan sanayici ile görüşerek yeni işbirlikleri için adım attı.

30 FİRMA KATILDI

Tedarikçi günlerinde, TÜMOSAN yetkilileri, gün boyu 30 firmanın temsilcileriyle bir araya geldi. B2B programında ağırlıklı olarak sanayici firmalar otomotiv sektöründe kullanılabilecek ürünlerini, yeni iş ve projelerini, iş yapma kapasitelerini paylaşma imkanı buldu.



Mücevher ve pırlanta eğitimi başlıyor



Kuyumculuk sektöründe çalışanların kalifikasyonunu artırmak için yeni bir eğitim programı düzenlenecek. İstanbul Ticaret Odası'nın Kuyumculuk Meslek Komitesi'nin öncülüğünde hazırlanan iki eğitim programı, kasım ayında uygulanacak. "Pırlanta Eğitimi" ve "Renkli Mücevher Taşları Eğitimi" programları, pandemi şartlarına uygun şekilde farklı haftalarda yapılacaktır. Pırlanta Eğitim Programı 1-5 Kasım 2021'de, Renkli Mücevher

Taşları Eğitim Programı ise 15-20 Kasım 2021'de her biri sabah-akşam iki grup halinde gerçekleştirilecek.



Programların dersleri İstanbul Ticaret Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi aracılığıyla verilecek. **Kayıt ve bilgi için** info@harmonyakademi.net

Akıllı şehir için Kore'den çağrı

KORE hükümetinin hazırladığı "Akıllı Şehirler" projesinin bir ayağı İstanbul'da gerçekleştirilecek. Kore Ticaret-Yatırım Teşvik Ajansı'ndan (KOTRA) yapılan duyuruda, bu ay İstanbul, Bangkok, Hanoi ve Jakarta'da 'akıllı şehir işbirliği' merkezleri açıldığı belirtildi. Proje kapsamında kısıtlı sayıda Türk firmasına ve kurumlara yer verileceği



kaydedildi. Akıllı şehir ve akıllı ulaşım konusunda Koreli firmalarla temas kurmak

isteyen kurum ve şirketlerin ajansa e-posta yoluyla ulaşabileceği bildirildi.



Proje hakkında bilgi için: <https://smartcity.go.kr/en>
İrtibat için e-posta adresi: ktc16@koreatrade.com.tr

Elektrikli araç pazarı hızla büyüyor

Dünyada elektrikli araçların pazar payının, model çeşitliliği ve yeni yatırımlarla 2025'e kadar yüzde 29'a yükseleceği tahmin ediliyor. Uluslararası Enerji Ajansı (IEA) verilerine göre, 2015 yılında 86 olan elektrikli araç modeli sayısı 2020'de 368'e çıktı. En fazla modele ve en büyük pazara sahip ülke Çin olurken, bunu model sayısının iki katına çıktığı Avrupa takip etti. JATO Dynamics'in verilerine göre ise ağustosta Avrupa'da satılan elektrikli ve hibrit araçların sayısı ilk defa dizel araçların sayısını aştı.

Bu arada Japon şirket Toyota 2030'a kadar batarya üretimi için 13.5 milyar dolarlık yatırım yapacağını açıkladı. ABD'nin en büyük otomobil üreticilerinden Ford, Güney Koreli ortağı SK Innovation ile ABD'de 3 batarya fabrikası ve elektrikli kamyonet montaj tesisi kurmak için toplamda 11.4 milyar dolarlık yatırım planladıklarını açıkladı.

Chrysler, Jeep ve Ram dahil 14 alt markaya sahip çok uluslu otomotiv şirketi Stellantis de 2030'a kadar ABD'deki araç satışlarının yüzde 40'ının elektrikli olması hedefiyle batarya fabrikası yatırımı yapacaklarını duyurdu.



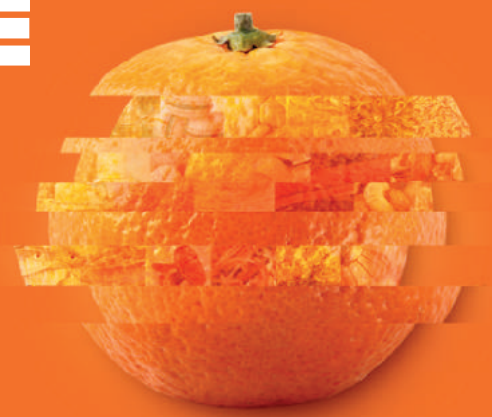
İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası
İşin Adı	İstanbul Ticaret Odası Masa Üstü Sanallaştırma ve Bileşenleri Projesi
İşin Kapsamı	İstanbul Ticaret Odası'nda mevcutta kullanılan fiziksel masaüstü bilgisayarların, merkezi bir altyapıya bağlanarak, masaüstü ve uygulamaların sanallaştırma altyapısında çalıştığı çözüme geçiş işlemlerini kapsamaktadır.
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	09 Kasım 2021, Saat 14:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Ana Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul.
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	suleyman.enez@ito.org.tr 0212 455 62 79
İhale Şartname Temini	https://www.ito.org.tr/tr/duyurular/detay/masaustu-sanallaştırma-ihalesi linkinden indirilebilir.

SIAL MIDDLE EAST 2021

Abu Dabi / Birleşik Arap Emirlikleri
7 - 9 Aralık 2021

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları



GIDA SEKTÖRÜNÜN ORTA DOĞU'DAKİ KALBI SIAL MIDDLE EAST KAPILARINI AÇIYOR

SIAL MIDDLE EAST

- 50 ülkeden 1.143 katılımcı
- 550 VIP alım heyeti
- Profesyonel ikili görüşmeler
- 23.000 ziyaretçi
- Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır'dan alım heyetleri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu ve aydınlatma
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafları

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı : 9 m²

Katılım Bedeli : 5.985 TL / m²



Sibel Tayanç

Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr
GSM : 0530 664 86 18

Çağrı Oluç

Tel : 0212 455 61 05
E-Posta : cagri.oluc@ito.org.tr
GSM : 0532 171 42 03

444 0 486 | ito.org.tr | [in](https://www.facebook.com/itokurumsal) [f](https://www.facebook.com/itokurumsal) [t](https://www.facebook.com/itokurumsal) [@](https://www.facebook.com/itokurumsal) /itokurumsal

Dünyanın kaynağı bu kütüphanelerde

İstanbul Ticaret Üniversitesi iki yerleşkesinde bulunan kütüphaneleriyle araştırmacıların hizmetinde. TİCARET kütüphaneleri hem alanlarının büyüklüğü hem de kaynak sayısı itibarıyla en iyi üniversite kütüphaneleri arasında.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Kütüphanesi; bünyesinde 80 bin basılı kitap ve 280 bin elektronik yayın ile ön lisanstan doktora bütün kademelerdeki öğrencilerin yanı sıra akademisyenler ve araştırmacılar için bilgi merkezi oldu. Zengin kaynak içeriğine sahip TİCARET Kütüphanesi, iki ayrı yerleşkede pandemi şartlarına uygun olarak hizmet veriyor. Sütlüce Yerleşkesi'nde 3 bin metrekare, Küçükyalı Yerleşkesi'nde de 600 metrekare alan kütüphane olarak düzenlenmiş durumda. Yani toplam alan, neredeyse bir futbol sahasına eşit.

SÜREKLİ GELİŞİYOR

İstanbul Ticaret Üniversitesi Kütüphanesi, basılı ve elektronik ortamda üretilen her türlü bilgiyi, çağın sunduğu teknolojiler aracılığıyla kullanıcılara ulaştırmayı ve onların bilgi gereksinimlerini karşılamayı amaçlıyor. Bu çerçevede hedef de büyük: Kütüphanecilik ve bilgi, bilim alanında yapılan her türlü gelişmeyi takip ederek büyüyen, modern teknoloji ve fiziksel olanaklara sahip, üniversite ve ülkenin gelişimine katkı sağlayan bir kütüphane olmak.

KULLANICI EĞİTİMİ

Kütüphanenin kaynak ve hizmetlerinden etkin biçimde yararlanmasını sağlamak amacıyla lisans, yüksek lisans ve doktora



düzeyindeki öğrenci gruplarına kullanıcı eğitimleri veriliyor. Eğitimler akademisyenlerden gelen talepler doğrultusunda, öğrencilerin akademik düzeyine göre hazırlanıyor. Referans hizmeti ile kütüphane kaynaklarının etkin biçimde kullanılması sağlanıyor. Ayrıca yüz yüze, telefon, anlık ileti ve

e-posta ile destek verilmeye devam ediliyor.

CANLI REFERANS

YÖK istatistiklerine göre öğrenci başına düşen alan miktarıyla vakıf üniversiteleri arasında ilk sıralarda yer alan İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin Kütüphanesi, yeni nesil bilgi

ulaştırmada da öncü. 2013 yılından itibaren bünyesindeki referans hizmetlerini, ödünç/iade bölümünden ayıran İstanbul Ticaret Üniversitesi Kütüphanesi, web sayfasını da kendisi yönetiyor. Sanal iletişimi önemseyen kütüphane, 2015 yılı itibarıyla web sayfasına 'Kütüphaneciyeye Sorun' canlı referans hizmetini (online chat) ekledi.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Kütüphanesi, Türkiye'de üniversite kütüphaneleri içerisinde canlı referans hizmeti veren sayılı kütüphanelerden biri.

UZAKTAN ERİŞİM

TİCARET kütüphanesi elektronik kaynakları, uzaktan erişim bağlantısı ile üniversite dışından da kullanılabilir. Dileyen öğrenci ya da akademisyen, bulunduğu yerden kütüphanenin web adresine girerek 'elektronik kaynaklar' erişebiliyor. Kütüphane, sosyal medya mecralarını geleceğin en etkili haber ve iletişim alanları olarak görüyor. Bu nedenle de kütüphane faaliyetleri hakkında sosyal medya hesaplarında anlık paylaşımlar gerçekleştiriyor ve takipçilerinin anında haberdar olmasını sağlıyor.

VERİ TABANLARI

Kütüphane, öğrencilerin ve akademisyenlerin faydalanabileceği ulusal ve uluslararası veri tabanlarına abonelik sağlıyor. Online eğitim veri tabanları, pazar araştırması, sektör ve ülke raporları, şirket ve marka pazar payları, sektör mali tabloları, sektör kıyaslamaları vb. konularda derinlemesine çalışmalar yapabilecek veri tabanları, öğrencilerin ve akademisyenlerin kullanımına sunuluyor.

ATF ONLINE+
1 Aralık 2021 - 30 Haziran 2022
Singapur

DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV ve YAPIM SEKTÖRÜNDE
ASYA'NIN EN PRESTİJLİ
SANAL FUARI

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital Platform
- Format
- Sinema/TV Filmi
- TV Dizisi

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN ORGANİZASYONU İLE İÇERİK SEKTÖRÜNÜN ASYA KITASINDAKİ EN ÖNEMLİ ETKİNLİĞİNDE SEKTÖR PROFESYONELLERİ BULUŞUYOR

ATF ONLINE +

- Asya kıtasının içerik sektöründeki lider buluşma noktası
- 30 Haziran 2022 tarihine kadar farklı başlıklarda drama, çocuk, format ve belgesel temalı programlara erişim imkanı
- Sektörün ilgiyle takip edilen trendlerinin tanıtıldığı etkinlikler
- 2400 üst düzey sektör temsilcisinin katılımı
- 800 format ve içerik alıcısı
- 70 konferans oturumu

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Firma kayıt ücreti
- Her firmaya 3 temsilci için kayıt imkanı
- Katılımcı firma bilgileri logosu ve tanıtım videosunun yayınlanması
- Online ikili görüşme hizmeti ve randevu temini
- Türkiye ülke sunumunda firma projelerinin tanıtılması
- 30 Haziran 2022 tarihine kadar online sisteme erişme imkanı

ÖDEME PLANI

Katılım bedeli : 4.000 TL



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI** 1882

Begüm Ece / Mustafa Çağlayan / Zeynep Ülker / Mine Güneş

Tel : 0212 455 65 03 / 455 61 08 / 455 61 09 / 455 61 06

GSM : 0533 959 30 57

Faks : 0212 520 15 26

E-posta : begum.ece@ito.org.tr / mustafa.caglayan@ito.org.tr

zeynep.sengul@ito.org.tr / mine.gunes@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal



Rusya Federasyonu'ndan ziyaret

Rusya Federasyonu'ndan gelen 45 kişilik heyet, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni ziyaret etti. Çoğunluğu Kafkasya'dan olan akademisyenler, tarihçiler, dilbilimciler ve sporcular, üniversiteyi gezip, kurum hakkında bilgi aldı. Ziyaretçiler ayrıca öğrenci değişimi konularında görüşmeler yaptı. Rektör Prof. Dr. Yücel Oğurlu'nun ağırladığı heyete Sütlüce Yerleşkesi

Konferans Salonu'nda, Rusça tanıtım filmi gösterildi. Heyete hitap eden Rektör Prof. Dr. Yücel Oğurlu, üniversitenin dünya genelinde çok sayıda üniversite ile akademik işbirliğine dair protokoller imzaladığını söyledi. Heyetten bazı akademisyenler de İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin çalışmalarını takdirle izlediklerini, üniversite ile işbirliği yapmak istediklerini ifade etti.

TİCARET öğrencileri yatırıma yön verecek

İstanbul Ticaret Üniversitesi Finans Enstitüsü Finansal Ekonomi doktora programı öğrencileri Gürkan Demirci ve Günay Can'ın kurduğu girişimin finansal yatırımları 2 milyon TL'ye ulaştı. Üniversitenin Uluslararası Ticaret bölümünden mezun olan iki girişimcinin ortaklığının sermayesi olan 250 bin TL'lik fon, 2 milyon TL'ye ulaştı. Demirci ve Günay şimdi Türkiye'de sermaye piyasalarına katkı sunmak, yön vermek ve yatırımcılarıyla müşterilerine tasarruflarını değerlendirebilecek-



leri yapılar oluşturmaya çalışıyor. Demirci ve Günay TİCARET'in hedeflerine ulaşmada büyük katkılar sağladığını belirterek şunları söyledi:

"Burası öğrenci dostu, özgürlükçü, bilime ve yeniliğe açık bir ortam. Bizlerin gelişiminde çok önemli katkıları bulunan, hayatımıza dokunan bu nadide kurumu birkaç cümle ile özetlemek oldukça zor. Üniversite adaylarına tavsiyemiz hayatlarını etkileyecek bu önemli kararda maddi varlıklardan ziyade kurumların barındırdığı değerlere odaklanmalarıdır."

Takımlar dört koldan teknoloji yarışmasında

İstanbul Ticaret Üniversitesi öğrencileri, teknoloji ve havacılık projeleri için de arkanında güçlü bir destek buluyor. Üniversitenin Yayın Araştırma Proje Koordinasyon Kurulu (TİCARET YAPKO) öğrencilerinin araştırma ve projelerine destek veriyor. Alınan karara göre TEKNOFEST yarışmalarına katılmak isteyen öğrencilere 30 bin TL'ye kadar malzeme desteği veriliyor. Bu arada üniversiteden dört takım geçtiğimiz ay yapılan

TEKNOFEST teknoloji yarışmalarına katıldı, iki takım finale kaldı. Gökboro Takımı orta irtifa, Göktürk Takımı ise yüksek irtifa roketi ile yarışmaya katılırken bir takım ilk yardım ve sağlık alanında hazırladıkları Paksumatik projesi ile yer aldı. İnsansız tarım aracı üreten Space and Beyond Technology takımının projesi de yoğun ilgi gördü. Paksumatik ve Space and Beyond Technology takımları finale kaldı. İki takım yarışmayı beşinci olarak tamamladı.



Hissedarların hayatlarının odağındaki aslan

Aile şirketlerine yönelik danışmanlık çalışmalarımızda her geçen gün bizi şaşırtan ve yer yer hayrete düşüren deneyimler ediniyoruz. Mahremiyetlerine girdiğimiz aile şirketlerinin doğrudan kendi yaşamlarından öğrendiklerimiz, bu konuda yazılmış yerli ve yabancı pek çok kaynaktan daha açık, daha anlaşılır durumda. Öz yaşam hikâyelerinden aldığımız dersler; aile şirketlerinin aynı hatalara düşmemesi ve kendi gelecekleri ile ilgili öngörülerde bulunmaları bakımından paha biçilmez bir deneyim fırsatı sağlıyor.

Aile şirketlerinden aldığımız derslerin önemli olması kadar biricik yani kendine özel olması da söz konusudur. Yani her kurum, kendi meşrebince üretiyor, pazarlıyor ve liderlik süreçlerini yaşıyor. Doğal olarak kurumsallaşma süreci de kendisine özel oluyor. Ancak hemen bir gerçeği dile getirmeliyiz: Her ne kadar sorunların algılanması ve yaşanması kendisine has olsa da çoğu zaman benzer sorunları ve benzer akıbetleri yaşıyor aile şirketleri.

En çok karşılaşılan sorunlar

Yıkılmış binlerce aile şirketi hikâyesindeki temel nedenlerin bilinmesine, benzer sorunların yaşanmasına rağmen geçmiş örneklerden sanki bir türlü ders alamıyoruz. Öyle ki hemen hemen aynı takıntılardan, iletişim sorunlarından, önyargılardan, benlik şişmesinden, mal mülk ile etik değerler arasında gidip gelmekten, çocuklara gereken önemi vermemekten / verememekten ya da onlara gereğinden fazla önem vermekten, aile ve işletmede maddi değerleri insani değerlerin üzerinde görmekten ve benzerinden dolayı yıkılarak kayıp olan binlerce aile şirketi örneği varken aynı hatalara düşmeye, aynı hatalarda ısrar etmeye devam ediyoruz.

Davranışları etkileyen yegane güç: Vicdan

Aile şirketlerini yıkıma götüren en önemli zaafardan birisi kurucuların, ortakların yahut işin en tepesindeki hissedar varislerin hayatlarının odağındaki aslanla ilgilidir.

Hayatımızın odağındaki aslanla neyi kastediyoruz? Her insan en başta kendisini sonra çevresini algılar, düşünür, yorumlar, sonra tutumlarını oluşturur, çeşitli hükümlere varır, sonra da kendine özel davranışlar sergiler. Bu davranış sistematüğünü süreç, yön ve sonuç bakımından etkileyen yegâne güç, bireyin vicdanıdır. İşte bireyin vicdanının ağırlığı, yönü, taraflılığı onun davranışlarının yönünü de belirler. Kişinin hayatının odağında oturan vicdan aslanı ya mal-mülk, para gibi maddi değerlerden beslenir. Yahut etik, ahlak gibi sosyal ve psikolojik değerlerden beslenir. Söze dökülünce basit bir ayırım gibi görünen bu durum, esasında gerek kişilerin bireysel yaşamında gerekse aile ve iş yaşamında birbirlerinden çok çok farklı sonuçlara yol açar.

Bireylerin vicdanlarına yön veren ağırlık merkezlerinin, günlük aile şirketinin yönetiminde, aile bireyleri arasındaki iletişim sorunlarında ve çıkan kavgalarda ne kadar vahim sonuçlara yol açtığını bariz biçimde ortaya koymaktadır.



Film-içerik sektörü hibrit MIPCOM'da



Digital MIPCOM 2021 Sanal Fuarı, 11-14 Ekim'de hibrit olarak düzenlendi. Fuara, İTO çatısı altında 11 firmadan 14 yetkili katıldı. Firmalar, 30 Kasım'a kadar Digital MIPCOM'a online sistem üzerinden erişim sağlayabiliyor.

Türk TV dizileri, 150'den fazla ülkede günde 700 milyon izleyiciye ulaşıyor. Eğlence ve kültür hizmetleri sektörü, 296 milyon dolar ihracatla dünyada ilk 10'da bulunuyor. Türkiye dizi ihracatında ABD'nin ardından dünyada ikinci sırada yer alıyor. Bu sektörde dünyanın önde gelen fuarlarından biri olan ve Fransa'nın Cannes şehrinde yapılan MIPCOM 11-14 Ekim tarihleri arasında hibrit olarak gerçekleştirildi.

11 FİRMA İTO İLE KATILDI

Dizi, film, içerik TV ve yapım firmalarını 2011 yılından bu yana uluslararası profesyonellerle buluşturan İTO, hibrit olarak düzenlenen fuara 11 firma ile 14 firma temsilcisinin katılımını sağladı. Digital MIPCOM 2021 Sanal Fuarında, 2756 firma, 5924 katılımı ve 2080 program ve proje yer aldı.

30 KASIM'A KADAR ONLINE

İştirakçi firmalar, 30 Kasım 2021 tarihine kadar Digital MIPCOM'a online sistem üzerinden erişim sağlayabiliyor.

Ayrıca fuar idaresi ReedMidem, LinkedIn benzeri bir sosyal ağ olan "ONEMIP" platformunu hayata geçirerek, Digital MIPCOM Fuarı'na iştirak eden firmalara, Nisan 2022'ye kadar ücretsiz erişim sağlamayı planlıyor.



İTO ile MIPCOM'A iştirak eden firmalar:

- Fauna Prodüksiyon ve Tasarım Ticaret A.Ş.
- Gain Medya A.Ş.
- Lily Medya Yapım Prodüksiyon Ltd.Şti.
- Match Point Telif Hakları Tic. Ltd. Şti.
- Maara Animasyon - Niyazi Özyurt (Şahis Şirketi)
- Medyablue Yapım Dağıtım A.Ş.
- Nabulu Pazarlama Ve İletişim A.Ş.
- Resimli Filim Prodüksiyon Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi
- Semerkand Radyo ve TV A.Ş.
- Siyahmarti Reklam Tanıtım Org. Turz. Ve Film Yapım Hiz. San. ve Tic. Ltd. Şti.
- VFX İstanbul Prodüksiyon ve Görsel Teknoloji Hizmetleri Ltd. Şti.

PSI 2022

Düsseldorf - Almanya
11 - 13 OCAK 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



AVRUPA'NIN PROMOSYON ÜRÜNLERİ FUARINDA YERİNİZİ ALIN

- Avrupa'nın en büyük ve etkin promosyon ürünleri fuarlarından
- 3 ayrı salonda yaklaşık 40.000 m² sergileme alanı
- 35 ülkeden 720 katılımcı
- 81 ülkeden 16.367 ziyaretçi
- 59.kez düzenlenecek PSI'nin her yıl yükselen ziyaretçi grafiği
- Promosyon sektörünün uluslararası enstitüsü PSI (Promotion Product Service Industry) nın 6.000 uluslararası üreticisi, ithalatçısı ve distribütörü ile buluşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

Minimum Stant Alanı : 9m²
Katılım Bedeli : 5.952 TL/m²



Çiğdem Terzi Esendemir / Pelin Karamahmutoglu / Esra Avcioglu
Tel : 0212 455 61 03 / 0212 455 65 06 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : cigde.terzi@ito.org.tr / pelin.karamahmutoglu@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Kuraklığa meydan okuyan çözümler

Soyl-Gel, geliştirdiği yeni ileri malzemeye, kil bazlı yerli nanotüpleri ekleyerek Türkiye'yi sürdürülebilir tarımda çözüm geliştiren ülkeler arasına yerleştirecek. Soyl-Gel; gübre, su, pestisit tüketimini de çok büyük oranda azaltıyor. Böylece tarımsal kuraklıkla mücadele kolaylaşacak.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul Kuluçka Merkezi (Cube Incubation) girişimlerinden Soyl-Gel, sürdürülebilir tarım için yüksek su tutma kapasitesine sahip ileri teknoloji bir malzeme geliştirdi. Türkiye ve uluslararası patent başvuruları yapılan yeni malzeme, bir çeşit hidrojel. Firmanın adı verilen yeni hidrojel ağırlığının 1000 katına kadar su tutabiliyor. Soyl-Gel'e eklenen nanotüpler, bitki besini de dahil, pestisit ve fungusid gibi maddeleri de salınlı olarak verdiğinden toprağın ve yeraltı sularının kirlenmesini önüyor. Gübre, su, pestisit kullanımını büyük oranda azaltan Soyl-Gel'in deneme üretimlerinde daha kaliteli ve yüksek rekolteli ürünler elde edildi.

TÜBİTAK DESTEĞİ

İstanbul Ticaret'in sorularını firmanın kurucuları Dr. Merve Senem Seven, Ogeday Rodop ve Yeşim Menceloğlu cevapladı. Sabancı Üniversitesi'nde yolları keşinen genç mühendisler, firmalarını TÜBİTAK BİGG'den 35 bin dolar destek alarak kurdu. Hedefleri ise Türkiye'den dünyaya kuraklığa meydan okuyan tarımsal çözümler sunabilmek.

ULUSLARARASI PATENT

Soyl-Gel ne üretiyor?

Sürdürülebilir tarım için ileri teknoloji çözümler geliştiriyoruz. Hidrojel adı verilen, yüksek miktarda su tutan süper emici malzemeler üzerinde Ar-Ge yaparak; üstün özellikli, çok işlevli, yepyeni bir hidrojel sentezledik ve Soyl-Gel adını verdik. Su bazlı bir sentezleme ile kendi kendine çapraz bağlanan bir yapıya sahip üç bloku bir kopolimer geliştirerek Türkiye ve uluslararası patentleri için başvurumuzu yaptık.

SÜREKLİ SU SAĞLIYOR

Soyl-Gel'in özelliklerini sıralar mısınız?

Toprak içinde su ve aktif madde rezervuarı olarak görev yapıyor. Toprak kurudukça suyu serbest bırakarak etkin su kullanımını sağlıyor. Bitkiler, Soyl-Gel'in bünyesine aldığı suyun yüzde 90'ını kullanabiliyor. Toprağın ve bitkinin ihtiyacı olan besinleri, ilaçları, pestisitleri gerektiği zaman ve yeterli miktarda salarak tasarruf sağlayan Soyl-Gel bu yönüyle çevre dostu.

YERLİ DOĞAL NANOTÜPLER

Diğer hidrojellerden farkı nedir?
Şu anda tarımda kullanılan

hidrojeller sadece suyu emiyor ve serbest bırakıyor. Soyl-Gel, geliştirilmiş su tutma ve aktif madde salınım yetenekleri ile toprak besinlerini de yeniliyor. Geliştirdiğimiz hidrojeller doğal kil bazlı yerli nanotüpler barındırıyor.

Nanotüplere besin, ilaç, pestisit gibi kimyasallar eklenebiliyor ve böylece bu maddelerin en asgari kullanımları mümkün oluyor. Nanokompozit yapısı sayesinde şiştiğinde mekanik olarak normal hidrojellerden daha sağlam bir dokuya kavuşarak formunu toprak altında daha iyi koruyabiliyor.

ÜRETİMİ ARTIRIYOR

Soyl-Gel'in saha denemelerinden nasıl sonuçlar aldınız?

Küçük ölçekli tarım alanlarında, seralarda denemelerini gerçekleştirdik. Tohum veriminde ve ürün rekoltesinde artış kaydettik. Kiraz ağaçlarına Soyl-Gel uygulamasıyla ihracata uygun kalitedeki meyvelerin miktarını yüzde 10 artırdık. Buğdayda da tane miktarı ve hacminin arttığını tespit ettik. Buğdayda da artan kuraklık rejimlerinde Soyl-gel kullanımı ile yüzde 20'ye kadar verim artışı sağladık.

DAHA AZ ZİRAİ KİMYASAL

Çiftçi Soyl-Gel'e kolaylıkla ulaşabilecek mi?

Çiftçi, gübre ve kimyasallara ulaşabildiği kolaylıkla Soyl-Gel'e de ulaşacak. Hektar başına 5 kilogram uygulamak yeterli olduğu için çiftçinin bütçesini etkilemeyecek. Su kullanımını azaltıp, pestisit kullanımını yüzde 1'in altına düşürebildiğinden maliyetleri önemli ölçüde aşağı çekecek.

YATIRIM TURLARI

Üretim başladı mı?

Pilot üretimimizle düşük miktarlı talepleri karşılayabiliyoruz. Büyük ölçekli üretim için yatırım turlarımız devam ediyor. Bu gerçekleştğinde Soyl-Gel'i Avrupa ve Orta Doğu'da endüstriyel tarım üreticilerine, spor sahalarına, park ve bahçelere pazarlamayı planlıyoruz.



1000 kat su

"Soyl-Gel, ağırlığının 1000 katına kadar su emebiliyor. Granül halinde sentezlenebildiği için tohum ekimiyle veya gübreleme ile eş zamanlı olarak toprağa verilebiliyor. Suda şişirildikten sonra da bitki köküne yerleştirilebiliyor."

Suyu 30 gün depoluyor

"Soyl-Gel, yağış veya sulama kaynaklı suyu emerek 30 gün boyunca su salımı yapabiliyor. Bu malzeme, kuruyunca, birçok döngü için sulama ile tekrar şişebiliyor."

İsraili yatırımcılar

"İsrail'de 'EIT Fan Yarışması' kapsamında 6 ülke arasından seçilen 10 girişimden biri olarak iş geliştirme eğitimi aldık. Sırada İsraili yatırımcılarla görüşmelerimiz var. Aynı zamanda Avrupa Birliği destekli Climate Launchpad teknoloji yarışmasında da finale kaldık."

Akademik destek

"Sabancı Üniversitesi Mühendislik ve Doğa Bilimleri Fakültesi'nden hocalarımız Prof. Dr. İsmail Çakmak, Prof. Dr. Yusuf Ziya Menceloğlu, Dr. Mustafa Atilla Yazıcı akademik spin of firmamıza sürekli destek sağlıyor."

Bayer programı

"Bayer G4A Türkiye Hızlandırıcı Programına katıldık. Bayer Crop Science ile yaptığımız tarla denemelerinde Soyl-Gel'in 3'er ve 5'er günde bir sulanan bitkilerin biyokütlesini artırdığını gösterdik."



DİJİTAL KÖŞE

Doç. Dr. Adnan ERTEMEL

Yıkıcı değişime açık sektörlerin özellikleri

Dijital platformların çıktığı sektörlerin karakteristik özelliklerini inceleyeceğiz. Söz konusu platformların bağlı olduğu iş kollarının yapısıyla ilgili bu karakteristik özellikler platformun başarısına zemin hazırlar.

1. Geçit denetçilerinin (Gatekeeper) varlığı

Birçok sektörde sektör yapısının on yıllardır belki de yüzyıllardır hiç değişmemesinin nedeni olarak gösterilebilecek geçit denetçileri söz konusudur. Örneğin, yayıncılık sektöründe editörler ve yayıncılar emek yoğun biçimde çalışarak hangi kitap önerilerinin kabul edilip basılacağına karar veren geçit denetçileri görevini ifa etmektedir. Bu sayede her isteyen kitap basamamaktadır. Özetle geleneksel yaklaşımda kitap yayını konusunda tam bir demokratik ortamın olduğu söylenemez.

Oysa Wattpad, Amazon Kindle gibi platformlar, bu geçit denetçilerini ortadan kaldırarak bu işi demokratikleştirmiştir. Söz konusu platformlarda hangi çalışmanın kitaplaştırılacağına oylama, okunma sayısı vb. şekilde sağladığı geri bildirim ile şeffaf biçimde 'topluluklar' karar vermektedir. Oldukça külfetli olan bu editörlük işi bu sayede otomatik olarak gerçekleştirilmektedir.

Benzer bir geçit denetçiliği görevini de üniversiteler yürütmektedir. Örneğin bir öğrenci parlak bir kariyerin önemli bir kilometre taşı olarak Harvard, Stanford, Oxford gibi bir üniversitenin diplomasını alabilmek için, hayatında hiçbir şekilde işine yaramayacak bazı dersleri de içeren bir ders programının tümünü almak zorunda bırakılmaktadır. Günümüzde bu yapı kırılmaya başlamış, Coursera, edX gibi başarılı eğitim platformları tasarladığı, tümü yüksek değer katan ders içeriklerinden oluşan, A sınıfı kalitede kompakt programlarla yükseköğretimde kariyer yapmak için önemli bir alternatif oluşturmaktadır. Diğer yandan bu tarz platformlar, dünya kalitesinde bir eğitime erişilebilirliği tüm dünyadan herkes için kolaylaştırmış ve bu anlamda da ciddi bir demokratikleşmeyi sağlamıştır.

2. Atıl duran boş kapasitenin harekete geçirilmesi

Dijital platformlar, içinde bulunduğu iş kolunun atıl kalmış boş kapasitesinin harekete geçmesine neden olur. Bunu crowdsourcing mantığında toplulukların hem üretici hem de tüketici şapkasını takmaya özendirerek yapar. Paylaşım ekonomisi bu süreci kolaylaştırıcı bir rol üstlenmektedir.

Örneğin Uber şoförü olmak için taksi plakası almak için gerekli olan tarzda bir lisans almaya gerek yoktur. Tüm dünyada önemli bir trend olan regülasyonun kolaylaştırıcı olarak düzenlemesinin de etkisiyle bu konuda tam bir demokratikleşme söz konusudur.

Yine aynı alanda yıkıcı bir inovasyon örneği olan Turo (eski adıyla RelayRides) bir şehri ziyaret eden bireylerin, araç kiralamak yerine aynı zaman aralığında şehir dışına çıkan başka insanların araçlarını, onlardan kiralamalarına imkân veren bir platformdur. Bu sayede araç sahipleri, araçlarını atıl olarak havalımanı otoparkına park edip para vereceğine, bu şekilde kullanarak üzerine para kazanabilmektedir.

3. Oto kontrol mekanizması

Başarılı platform modellerinde işler topluluklara havale edildiği için manuel müdahale ya da kürasyona ihtiyaç kalmamakta, bu işi algoritmaları otomatik olarak gerçekleştirmektedir. Wikipedia ve YouTube gibi platformlarda toplulukların aynı zamanda oto kontrolü gerçekleştiren denetçi oluşunu buna örnek gösterebiliriz.

4. İşletme odağının tamamen dışa dönük oluşu

Platform iş modellerinin olduğu sektörlerde iş yapış biçimi duran varlıkların yoğun olduğu eski anlayışın tam tersi biçimde, sıfır duran varlık anlayışıyla gerçekleşmektedir. Airbnb platformunun tek bir otel odasına sahip olmadan dünyanın en büyük konaklama ağı oluşu, Uber platformunun tek bir taksi olmadan en büyük taksi ağını yönetmesi bu duruma örnek verilebilir.

5. Ağa katılan sayısı arttıkça ağın sunduğu değer artar

Platform başarılı etkili biçimde tasarlanmışsa, kısa sürede ağ etkisi oluşturabilir. Ağ etkisiyle hızla ölçeklenen platformlarda, ağa katılan düğüm sayısı arttıkça ağın algılanan değeri de gittikçe artar. WhatsApp, e-posta, Sahibinden.com vb. ağların sunduğu değeri bu duruma örnek gösterebiliriz.

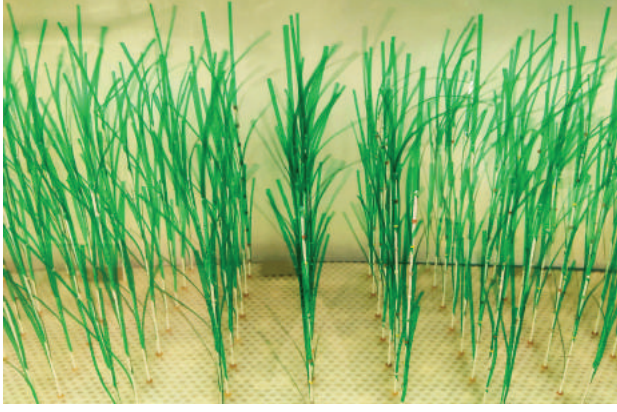
EŞSİZ ÖZELLİKLER

- Hem sebze, hem de meyve üretiminde kullanılıyor.
- Dikim sırasındaki kuraklık stresini azaltıyor.
- Fidelerin hayatta kalma süresini uzatıyor.
- Toprak zararlıları ile savaşış, ürün verimini artırıyor.
- Bir hasat dönemi toprakta kaldıktan sonra çözünüyor.
- Rakiplerine göre suyu

10 kat daha uzun süre saklayabiliyor.

- Eşsiz sağlamlıktaki yapısıyla toprak altında formunu koruyor.
- Uzun kuraklık dönemlerinde bitkiyi canlı tutabiliyor.
- Sağlıklı bitki, gür büyüme ve kaliteli çiçeklenme sağlıyor.

- Pestisit ve diğer kimyasallar bünyesinden salınımlı olarak veriyor.
- Böylece yer altı sularının kirlenmesini önüyor.



Kıyı hattına yeşil koruma

Su bitkilerinin, fırtınalarda kıyıya ulaşan dalgaların etkisini azalttığı gerçeğinden hareketle yeni bir araştırma yapıyor. Bilim insanlarının, bitkilerin esnekliğine dair araştırması, kıyıların planlanmasına yardımcı olacak.

AYŞE BAŞAK

BİLİM insanları, kıyı ekosistemlerini tehdit etmesi öngörülen potansiyel tehlikeleri engelleyebilmek amacıyla doğal önlemler geliştirmeye çalışıyorlar. Massachusetts Teknoloji Enstitüsü'nün bu alandaki son çalışması, kıyı şeritlerinde yetişen su bitkilerinin sönümleyici etkisi üzerine yoğunlaşıyor. Su bitkilerinin, fırtınalarda kıyıya ulaşan dalgaların etkisini azalttığı bilimsel bir gerçek. Sandy Kasırgası esnasında geniş sulak alanlardaki bitkilerin, şiddetli dalgaların hızını kesmesi sayesinde hasarın azaldığı, bu sayede 625 milyon dolarlık maddi kaybın önüne geçildiği tahmin ediliyor. Bu amaçla, önce bitkilerinin yayılımını ve karakteristiğini inceleyen araştırma yapıldı. Daha sonra matematiksel modelleme ile büyük bir dalga tankında simüle edilmiş bitkiler kullanılarak laboratuvar deneyleri gerçekleştirildi.

FARKLI SEVİYELER

Araştırma ve deney sonuçlarını birleştiren ekipten Çevre Mühendisliği Profesörü Nepf,

“Bir bataklıkta gittiğinizde, bitkilerin genellikle bölgelere göre yayıldığını göreceksiniz. Bataklık deniz boyunca daha esnek bitkilere sahip olma eğiliminde. Çünkü ön cephedeki bitkiler hissettikleri dalga kuvvetlerini azaltmak için esnekliklerini kullanıyorlar. Bir sonraki bölgede bitkiler biraz daha sert ve biraz daha fazla yapraklı. En sert bitkileri kenara koyarsanız, çok yüksek dalga kuvvetinde hayatta kalamayabilirler” diyor.

ŞEHİR PLANLAMA

Araştırma ve deneylerin sonucunda ulaşılan tüm sonuçlar kıyı restorasyonu planlayıcıları ile paylaşılıyor. Bu planlayıcılarda hangi kıyı bölgesinde ne tür bir bitkilendirmenin, hangi yöntemle yapılması gerektiğini çalışmanın verileri ışığında belirliyor. Araştırmacılardan Xiaoxia Zhang: “Sulak alan bir kez oluşturulduktan sonra, hassas kıyı bölgelerini onarmaya da yardımcı olan olumlu bir döngü sağlıyor. Birkaç yıl sonra, bataklık otları tortuyu hapsedmeye ve tutmaya başlıyor, bunun ardından deniz yükselse bile bitkiler buna ayak uydurarak, giderek yükselebiliyor” diyor.

Nefes düzenleyici giysi ürettiler

Massachusetts Teknoloji Enstitüsü'ndeki araştırmacılar tarafından geliştirilen yeni bir kumaş türü, ne kadar gerildiğini veya sıkıştırıldığını algılayarak, geri bildirim sağlayan giysilere dönüşüyor. Nasıl mı? Tasarlanan kumaş çok katmanlı liflerden oluşuyor. Merkezde etkinleştirilebilen bir akışkan kanal içeriyor. Bu sistem, sıkıştırılmış hava ile ortamı basınçlandırarak, liflerin geometrisini kontrol ediyor ve lifin yapay bir kas gibi hareket etmesini sağlıyor. Lifler ayrıca esneme derecesini algılayabilen ve ölçeklenen sensörler içeriyor. Elde edilen kompozit lifler, standart ticari makineler kullanılarak dikilebilecek ve dokunacak kadar esnek ve yeteri kadar da ince. Ekip,



bu tür kumaşların, şarkıcıların ve sporcuların nefeslerini daha iyi kontrol etmelerine yardımcı olabileceğini ayrıca ameliyattan çıkan veya iyileşen hastaların nefes alma düzenlerinde iyileştirmeler sağlayacağını düşünüyorlar. Araştırmanın önemli isimlerinden Türk bilim insanı Özgün Kılıç Afşar şöyle diyor: “Bu tür

giysileri, ameliyattan veya Covid-19 gibi bir solunum yolu hastalığından sonra hastaların sağlıklı nefes alma düzenlerini yeniden kazanmalarına yardımcı olmak için hatta uyku apnesi için alternatif bir tedavi olarak kullanılabileceği öngörüyoruz.” Araştırma ekibi, sistemi daha minyatür hale getirip, önümüzdeki aylarda deneylere başlayacak.



DÜĞÜN - DAVET

İstanbul'a en keyifli yerden bakan tesisimizde düğün, nişan ve kına gibi en özel anlarınıza ev sahipliği yapıyoruz.



BOĞAZ'DA TOPLANTI

Profesyonel toplantı salonlarımızda şirket eğitimleri, sunumlar, mülakatlar, gala ve lansmanlarınızı düzenleyebilirsiniz.



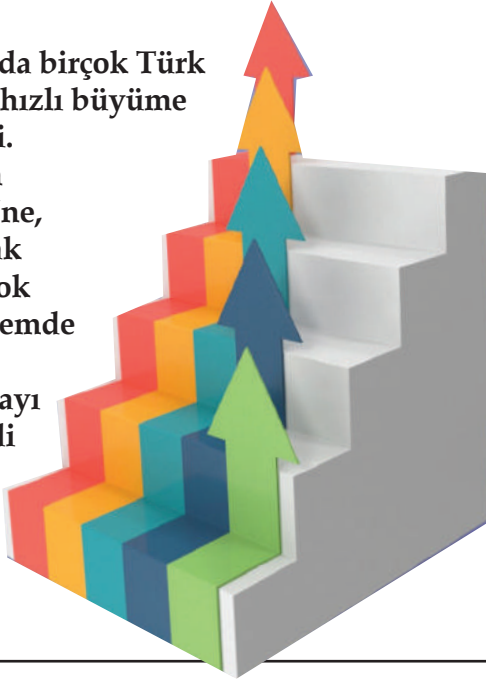
Rekor yatırım

Türkiye 2021 yılında girişim ekosistemi yatırımlarında yeni bir rekora imza attı. Son 10 yılda yapılan yatırım miktarı bu yıl tek çeyrekte gerçekleşti. Son 10 yılda 736 milyon dolar yatırım gelirken, yılın ikinci çeyreğinde 63 girişim toplam 746 milyon dolar yatırım aldı. 2021 yılının ilk altı ayında ise Türk girişimlerine 1.3 milyar dolar yatırım yapıldı. Böylece Türkiye, girişimlere yapılan yatırımlarda birçok Avrupa ülkesini geride bıraktı.

Sıradaki Unicorn kim olacak?



Son yıllarda birçok Türk girişimci çok hızlı büyüme trendine girdi. Trendyol'dan Yemeksepeti'ne, Getir'den Peak Games'e birçok şirket bu dönemde unicorn hatta decacorn olmayı başardı. Şimdi kafalardaki soru şu: "Sıradaki Unicorn kim olacak?"



CEYHUN KUBURLU

DÜNYA genelinde startup ekonomisi hızla büyüyor. Bu büyümeden Türk şirketleri de payını alıyor. Trendyol'dan Getir'e, Yemeksepeti'nden Peak Games'e birçok şirket bu alanda öne çıkıyor. Akıllardaki soru ise şimdi aynı: "Sıradaki unicorn (1 milyar dolar değeri aşan) şirketimiz hangisi olacak? Bu alanda birçok Türk şirketi aday. Insider'dan Vivence'ye birçok farklı marka hızla büyümeye çalışıyor. İşte bu hafta bu markaları sizler için araştırdık. İşte sıradaki muhtemel Türk unicornları...

KADIN GİRİŞİMCİDEN INSIDER

Hande Çilingir Türkiye'de teknolojinin kadın liderlerinden. Alanında dünyanın sayılı şirketlerinden Insider'ın kurucusu. Brezilya'dan Singapur'a 26 ülkeye tamamıyla Türk mühendisleri tarafından kodlanmış yazılımları ihraç ediyor. Yedi yıllık şirket, bugüne kadar 46.1 milyon dolar yatırım aldı. Bu hızla büyümeye devam ederlerse 2-3 seneye Insider'ı da unicorn olarak görebiliriz.

Bir sonraki adımda Insider'ı nasıl bir geleceğin beklediği merak konusu. Hande Çilingir, "Türkiye'den çıkmış bir şirket olmayı çok sahipleniyoruz. Biz Insider'ı Singapur ya da İngiltere'de de kurabiliriz. Türk şirketi olmaktan gururluyuz. Özellikle de satış konusunda çok başarılı olduğumuzu düşünüyoruz. Bulduğumuz ülkelerde daha güçlenmeyi ve yeni ülkelere de girmeyi hedefliyoruz" diyor.

AVRUPA KAPISI

Diğer bir girişimci Kemal Erol, online ev mobilyasıyla bir yabancı girişimin ekibine katılarak tanıştı. Global şirket Türkiye'den vazgeçer, o kendi işini kurmaya karar verdi. 8 yıl önce başlattığı Vivense, 1 milyar TL ciro düzeyini yakaladı, 2020 sonunda Actera'dan 130 milyon dolar yatırım aldı. Şimdi ise hedefte Avrupa var.

Bugüne kadar yüzlerce Türk mobilya markasını online platform ile tanıştıran şirket, İnegöl'deki mobilyacıların büyümesine de katkı sağlıyor. Türkiye'de üretilen mobilyalar artık Avrupalı alıcılarla da daha kolay buluşacak. Vivense için 2023 sonunda 10 milyar TL yurt içi ciro hedefleniyor. Aynı yıl için yurt dışında bu rakamın üçte birine ulaşacağı tahmin ediliyor.

SCOOTER YATIRIMI

Elektrikli scooter paylaşım

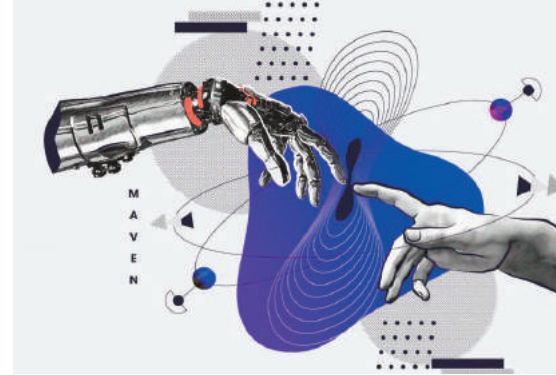
girişimi Martı, 2018 yılında kuruldu. Martı'yı kurma kararı aldığı zaman gideceği yeri ezbere bildiğini belirten Oğuz Alper Öktem, Martı'nın geldiği noktada kat ettiği en önemli eşiğin, kuruluş kararını hayata geçirmek olduğunu söylüyor. Bir yıl önce 25 milyon dolarlık yatırım alan girişim,

bu yatırımı da büyümesini hızlandırmak için kullandı. Şirket nisan ayında son yatırımını aldı. Mikromobilitenin çok sermaye gerektiren bir iş olduğunu ifade eden Öktem, bundan dolayı her zaman

yatırıma ihtiyaçları olduğunu dile getiriyor. Martı'nın aldığı yatırımın bugüne kadar Peak Games'in aldığı yatırımdan fazla olduğuna da dikkat çekiliyor.

130 ÜLKEDEN MÜŞTERİ

Bugün 130 ülkeden on binlerce ziyaretçiye ulaşan Modanisa.com, global marka olma yolunda vites büyütüyor. 2019'da Goldman Sachs, Wamda ve EBRD'den aldığı yatırımlarla dünyada söz sahibi olmak isteyen



girişim, Türk markalarını sınır ötesine taşıyor. 800 tedarikçiyle çalıştıklarını belirten Modanisa Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Türe, "Modanisa,

Türkiye'den çıkan bir dünya markası olsun ve dünya markalarının çıkmasında da kaldıraç etkisi göstereyim istiyorum. Bu alanda yapılan çalışmalar ve girişimler çok önemli bir noktaya geldi. Artık ülke ekonomilerinde bizim gibi şirketlerin etkisi çok büyük" diyor.



İHALE İLANI

İhale Makamı	İstanbul Ticaret Odası
İşin Adı	140. YIL İSTANBUL TİCARET ODASI BELGESELİ
İşin Kapsamı	Odanın kuruluşu, amaç ve hedefleri, yaşanan önemli olaylar, hali hazır konumu ve iştiraklerini: şahitlikler, infografikler, drama, animasyonlar, tarihi kayıtlar ve belgelerle işleyecek; "140. Yıl İstanbul Ticaret Odası Belgeseli" yapılacaktır. Belgesel "Belgesel Drama" olarak hazırlanacaktır.
İşin Süresi	45 Gün
Son Teklif Verme Tarihi ve Saati	05 Kasım 2021, Saat 17:00
Teklif Dosyasının Teslim Yeri	İstanbul Ticaret Odası Ana Binası, Zemin Kat, Evrak Kabul, Reşadiye Caddesi, 34112, Eminönü, Fatih, İstanbul.
İhale Dosyası Konusunda İrtibat	itobilgi@ito.org.tr
İhale Şartname Temini	https://www.ito.org.tr/tr/duyurular/detay/140-yil-istanbul-ticaret-odasi-belgeseli-ihalesi linkinden indirilebilir.

PAPERWORLD 2022

Frankfurt / Almanya
29 Ocak - 1 Şubat 2022

Kırtasiye,
Büro Malzemeleri
ve Yazı Gereçleri
Fuarı



KIRTASIYE FUARININ ZENGİNLİĞİ PAPERWORLD'DE BULUŞUYOR

PAPERWORLD

- Uluslararası Kırtasiye, Büro Malzemeleri ve Yazı Gereçleri Fuarı
- 69 ülkeden 1.591 katılımcı
- 141 ülkeden 30.723 ziyaretçi
- % 69 uluslararası ziyaretçi
- % 85 uluslararası katılımcı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve katalogunda firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 12 m²
Katılım bedeli : 5.760 TL / m²



İdil Aslantas

Tel : 0212 455 61 13
E-Posta : idil.aslantas@ito.org.tr
GSM : 0533 959 30 57

Sibel Tayanc

Tel : 0212 455 61 11
E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

Yirminci Şûra eğitimde fırsat eşitsizliğini çözer mi?

Normal periyoda göre bir dönem yapılmayan ve Bakanlığın en yüksek danışma kurulu olan 20. Milli Eğitim Şûrası 1-3 Aralık tarihleri arasında 'Eğitimde Fırsat Eşitliği' başlığı altında toplanacak. Şûralarda genellikle eğitimin temel konuları konuşulurken, neden duyurusunun yapıldığı gün, ana konular da ilan edildi, belirlenen temalar eğitimin eski yani bilinen konuları idi türünden soruların hakkı yanları olabilir.



Prof. Dr.
Ahmet Emre
BİLGİLİ

Fakat konuların eski olmasından daha çok; çözülememiş ve güncelliğini koruyor olmasının, eğitim gibi dinamik bir yapıyla ilişkili olmasından dolayı daha önemli olduğunu düşünüyoruz. Üstelik de fırsat eşitliği, devamlılık gerektiren ve anayasal hak-sorumluluk olan bir kavramdır. Bunların da ötesinde dijital imkanların bilinirliği-varlığı çerçevesinde eşitsizliği daha da artıran uzun bir pandemi sürecinin ülke olarak yaşamışlığı varken.

Nihai olarak bugün ülkemizde eğitimin en temel probleminin; bölge arası dengesizliğin mevcudiyeti, fırsat eşitsizliğinin devam ediyor olması ve bundan neşet eden diğer problemlerin hepimizi derinden rahatsız etmekte oluşudur. Dolayısıyla bu süregelen temel problemi Şûranın gündemine taşımak doğru olandır diye düşünüyoruz.

Eğitimde fırsat eşitsizliği, tabi ki sosyolojik tarafı da olan çok boyutlu bir sonuçtur ve nereden başladığı çözüm açısından önem taşır. Eğitimde bu durum; okul öncesi de dahil olmak üzere temel eğitim dediğimiz dönemden/alandan başlar. Bilinmektedir ki temel eğitimden sonrası hem okul türleri açısından hem de diğer yönlerden farklılaşmaktadır. Bu durumu göz önüne aldığımızda net olarak ortaya çıkar ki eğitimdeki eşitsizlik hali buradan başlıyor. O halde tedbirlere de bu noktadan başlamak doğru bir yaklaşımdır.

Eğitimdeki var olan bu dengenin bozulması hali sadece temel eğitimde değil ortaöğretim kurumlarında da ele alınacak kuşkusuz. Yaygın eğitim ve özel eğitim de bu kapsamda değerlendirilecek. Hem eğitime eşit ortamlarda erişim anlamında hem de kurumsal olarak okullarımızın arasındaki fiziki ve nitelik farkının azaltılması anlamında. Ortaöğretim kurumlarındaki proje okulları/sınavla öğrenci alan okullar gerçekten bir eşitsizlik mi oluşturuyorlar yoksa hakiki eşitliği sağlama yönünde mi rol oynuyorlar boyutu ile. Yine geçiş sınavları daha çok eşitlik sağlayıcı mı bozucu mu boyutu ile.

Farklı katmanlardan gelen öğrenciler Eğitim açısından önemli olan; farklı bölge, kültür ve iktisadi katmanlardan gelen öğrencilere kendi şehrinde ve ülkesi bağlamında eşit eğitim imkanları sunabilmek, onları sınıf/okul dediğimiz ortamlarda birleştirmek. Bunun teorisi ile birlikte pratiğinin de rasyonel olması gerekir. Şimdi bu konunun Şûra gündeminde farklı boyutları ile tartışılmasında uygulamaya birim olan Bakanlık açısından elbette büyük fayda var.

Bakanlık zaten bu konuyu gündeminin ilk maddesine almış ve çalışmaktadır. Öncelikle temel eğitimi oluşturan okullarımızın fiziki eksikliğini gidermeye yönelik çalışmalar yapmaktadır. Anaokullarının sayısını artırmak bu için ilk adımdır. Sonrasında eğitimin temeli olan ilkokullarda fiziki olarak iyileştirmeler yaparak okul sayısının artması ile erişimi kolaylaştırmak ikinci adımdır. Bunlarla birlikte öğretmeni hem nicelik hem de nitelik olarak geliştirmek için tamamlayıcı çözüdür. Çünkü öğretmeni her daim işin merkezinde yer alır ve onu mesleki olarak geliştirmeden, itibarını artırmadan eğitimin niteliğini artırmanın mümkünatı olmaz.

Mesleki eğitimin itibarı Mesleki eğitim ise aslında işin en stratejik adımdır. Çünkü; diğer alanları rahatlatarak, üniversite önünde yığılmaları azaltarak ve istihdamı daha anlamlı ve işlevsel kılabilecek rasyonelitesi olan önemli bir hamledir. Zaten Bakanlık bu konuda mesleki eğitimin itibarını artıran adımları atmış ve cazibesini artırma yönünde önemli mesafe katetmiştir. Bundan sonrası; yaygınlaştırmak, çeşitlendirmek ve devamlılığını sağlamaktır.

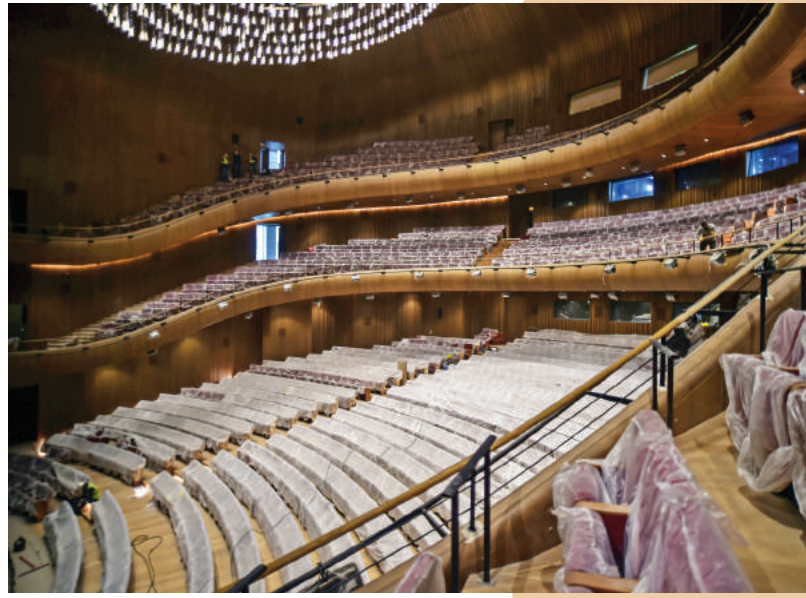
Bilindiği üzere bütün şûralara yönelik genel bir eleştirisi var; şûra kararlarının uygulanma oranının düşüklüğü ile ilgili. Elbette bunun birçok sebebi vardır, ama önemli sebeplerinden biri de uygulamaya yönelik ayağı yere basan ve ihtiyaç duyulan konuların gündem yapılmaması olabilir. Zira, Bakanlık olarak ihtiyaç duyduğunuz konuların ele alınması ve bunların çözümünü yönünde oluşturulan tekliflerin pratiğe dönüştürülmesinin rasyonelitesi boyutu daha yüksektir. Eğitimde var olan eşitsizliği ne kadar azaltabilirsek ülkemiz ve insanımız için en iyisini yapmış sayılırız. Yolumuz açık olsun.



Eskimeyen hatıralarıyla:

Yeni AKM'de perde 29 Ekim'de açılıyor

Taksim'deki Atatürk Kültür Merkezi (AKM), 29 Ekim'de yeniden tarihi açılışa hazırlanıyor. Cumhuriyet Bayramının 98. yıl dönümünde hizmete açılacak merkezin tabelası da asıldı. Açılışa yönelik hazırlıklar ise tamamlanmak üzere. İlk AKM'nin mimarı olan Hayati Tabanlıoğlu'nun oğlu mimar Murat Tabanlıoğlu'nun imzasını taşıyan merkezde eskimeyen hatıraların izleri de yaşıtılıyor.



CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan tarafından 10 Şubat 2019'da yeniden inşaatı için temeli atılan Taksim'deki Atatürk Kültür Merkezi'nin (AKM) yapımı tamamlandı. İlk AKM'nin mimarı olan Hayati Tabanlıoğlu'nun oğlu mimar Murat Tabanlıoğlu'nun imzasını taşıyan merkezin açılışı 29 Ekim'de yapılacaktır. Led ışıklı aydınlatılan 'Atatürk Kültür Merkezi' yazılı yeni tabelası da asılan merkezin açılışı Cumhuriyet'in kuruluşunun 98. yıldönümünde gerçekleştirilecek.

EL YAPIMI SERAMİKLER

AKM'nin girişinde yer alan opera küresi, 15 bin özel el yapımı kırmızı seramik kullanılarak yapıldı. Binarın cephe tasarımında gün ışığından en yüksek seviyede verim alınması hedeflenirken, çevreci bir anlayışla yeşil çatı sistemi yapıldı. Yeni AKM'de, büyük salon olarak adlandırılan opera salonu ise yaklaşık 4 bin 500 metrekare fuaye alanına ve 2040 kişilik kapasiteye sahip. Salonun sahnesindeki çukur ise 118 kişilik dev bir orkestrayı alabilecek büyüklükte.

DÖNER VE HAREKETLİ

Sahne mekanığı ve sistemleri dünyanın en önde gelen teknolojisine sahip olup, 65 metre sahne derinliğinde, dört ana sahne asansörü yan ve arka

sahnelerde 13 komparsatör asansörü ve üzerlerinde yer alacak dört hareketli vagonun oluşuyor. Ayrıca ana sahne üzerinde 1 adet döner sahne vagonu yer alıyor. AKM'nin bütün salonları akustik, ses, ışık ve görüntü sistemleri olarak en üst seviyede malzemelerle donatıldı.

5 BLOKTAN OLUŞUYOR

Ayrıca AKM'deki salonların hepsi akustik olarak dizayn edilerek kurulan orkestra kabuğu oyun ve konserlerde muhteşem ses kalitesi sağlıyor. Eski AKM'deki seramik sanatçısı Sadi Diren duvarı da hatırasını korumak için aslına uygun şekilde yapılan merkezde, yine eski binanın opera fuayesindeki döner merdiven aslına uygun inşa edildi. Beş bloktan oluşan ve 30 bin metrekare arsa üzerine kurulu, 95 bin metrekare kapalı alana sahip AKM'nin cephesi ve iç mekanlarındaki doğal taş kaplamaları dikkat çekiyor.

MODERN DİZAYN

AKM'de 48 bin 705 metrekarelik 4 bodrum, sahne, kulis odaları, fuaye alanları, atölye ve depo alanları, bale çalışma salonları, solist ve orkestra çalışma odaları, kayıt stüdyosu ve prova salonları, sanat galerileri, sergi salonları ve millet kuraathaneleri yer alıyor. Ayrıca AKM'de yapılan prova salonları, kayıt stüdyosu ve solist ve orkestra çalışma odaları akustik olarak dizayn edildi.

Devlet Opera ve Balesi'nde, ilk sahne heyecanı

Devlet Opera ve Balesi (DOB) Genel Müdürü, tenor Murat Karahan, Atatürk Kültür Merkezi'nin (AKM) yeni sanat sezonunda açılacak olmasından heyecan duyduklarını söyledi. Karahan, "Devlet Opera ve Balesi olarak, bütün kurumlarımız AKM'nin

devasa güzelliğine, mükemmelliğine yakışır şekilde muhteşem bir gece hazırlıyoruz" dedi. AKM'nin hem teknik hem kapasite hem de akustik anlamda dünyadaki sayılı opera evlerinden biri olacağına dikkati çeken Karahan, "Gururumuz olacak AKM'nin o

güzelliğine ayrıca tarihi geçmişine yakışacak bir açılış yapmak için 6 opera ve balemliz olarak var gücümüzle hazırlığımızı devam ettiriyoruz. Hepimizin gururu olan AKM'nin açılışını hepimizin gurur duyacağı bir geceyle yapacağız" diye konuştu.

Kültür Sokağı da var

AKM projesinin içerisinde yer alan Kültür Sokağı'nda sanat galerisi, sinema, restoran, kafe, kitap kafe, çocuk sanat merkezi, müzik platformu, kütüphane, tasarım dükkanı ve çok amaçlı salon da bulunuyor. AKM projesinin bir diğer önemli yanı da Taksim Meydanı'ndan İTÜ Taşkışla Fakültesi ile Atatürk Kitaplığı'na bağlanarak bölgeye 24 saat yaşayan bir alanı da kazandırdı. Yeni merkezle birlikte Atatürk Kitaplığı ve İstanbul Teknik Üniversitesi'nin yer aldığı kongre vadisi yönünde ikinci bir meydan oluşacak.

Babadan oğula

Taksim Meydanı'nın sembollerinden olan yapının projesi, ilk AKM'nin mimarı olan Hayati Tabanlıoğlu'nun oğlu, mimar Murat Tabanlıoğlu tarafından 1956-1969 yılları arasında gerçekleştirilen AKM, 1970'teki büyük yangının ardından 1977'de yeniden açıldı. Daha önce bin 300 kişilik olan AKM, yenilendikten hem kapasitesi hem de fonksiyonları artırılarak bir komplekse dönüştürüldü.



Kitap İstanbul

www.kitapistanbul.org.tr

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI

Eski insanlar eski evler

Kitap; 19. yüzyılda Beyoğlu'nun Sosyal Topoğrafyası, Taksim Meydanı'ndan Tünel'e kadar uzanan dönün Cade-i Kebir'i üzerine yazılmış, 19. yüzyıl İstanbul'unda ticaret burjuvazisinin yerleşim çevrelerini ele alan değerli bir kaynak. Said Naum-Duhani, bugün bir 'taş'tan ibaret olan yapıların ve o mekanların içindeki 'insanların' hikayesini, kapı kapı dolaşarak birinci elden aktarıyor. Bunu yaparken de bir 'kentsel atardamar' olarak tanımladığı İstiklal Caddesi'ni üç farklı güzergahtan dolaşarak Beyoğlu ve çevresindeki batılılaşma dönemi mimarlığının kentsel envanterini çkanyor.

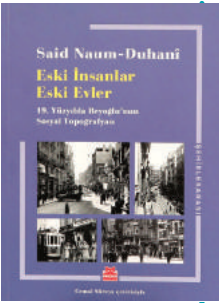
Said Naum-Duhani
Kırmızı Kedi Yayınevi

İstanbul'un sessiz kitabeleri

İstanbul'u gezerken, önünden geçtiğimiz anıtların kitabeleri nadiren dikkat çeker. Çoğu zor okunan bezemeli tarzlarda yazılmış ve söz sanatlarıyla örülmüş bu kitabeleri Osmanlı Türkçesine aşina olanlar bile her zaman kolay anlayamaz. Bu kitap, İstanbul Suriçi'nde 60'ı aşkın anıtın kitabelerini günümüz diliyle okuyucuya sunuyor. Ayrıca anıtların tarihlerine dair bilgilerle de kitabelerde anlatılanları daha anlaşılır yapıyor.

Rüknü Özkök
İş Bakası Kültür Yayınları

www.kitapistanbul.org.tr





Dev projelerde istihdam

	İSTANBUL HAVALİMANI	İSTİHDAM, KİŞİ (TÜM RAYDAŞLAR DAHİL) FAALİYETE GEÇMESİYLE 70 BİN
	YAVUZ SULTAN SELİM KÖPRÜSÜ VE KUZEY ÇEVRE OTOYOLU	FAALİYETE GEÇMESİYLE 1.000+
	OSMANGAZİ KÖPRÜSÜ - İSTANBUL-İZMİR OTOYOLU	FAALİYETE GEÇMESİYLE 4.085
	KUZEY MARMARA OTOYOLU	FAALİYETE GEÇMESİYLE 700
	AVRASYA TÜNELİ	FAALİYETE GEÇMESİYLE 200

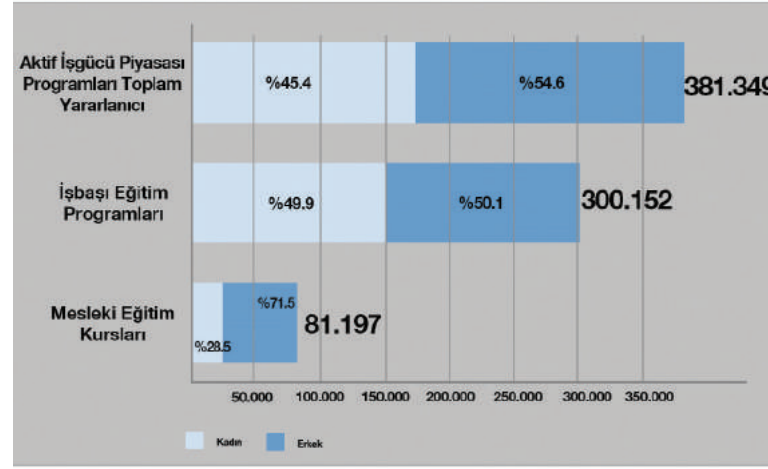
9 ayda 1 milyon istihdam 484 bin işyeri ziyareti

İstihdamın korunması ve işsizlerin meslek kazanması için çalışan İŞKUR, yılbaşından bu yana 1 milyon 36 bin kişinin işe yerleştirilmesine aracılık etti. Kurum, iş ve meslek danışmanlığı kapsamında yüzbinlerce bireysel görüşme ve işyeri ziyareti gerçekleştirdi.

İş arayanlar, işverenler, engelliler ve okullara yönelik faaliyetler yürüten Türkiye İş Kurumu'nun (İŞKUR), işe yerleştirme sayıları açıklandı. Kovid-19 salgınınun yoğun olarak hissedildiği dönemde, işçi ve işverene sağlanan kısa çalışma ödeneğiyle istihdamı koruyan kurum, yeni normalle birlikte çalışmalarını yoğunlaştırdı. Eylül ayında 206 bin 546 kişiyi işle buluşturan kurum, 1 Ocak-15 Ekim arasında ise toplam 1 milyon 36 bin kişinin işe yerleştirilmesine aracılık etti. İş yerleştirmede İstanbul yaklaşık 170 bin kişiyle ilk sırada yer alırken, İstanbul'u sırasıyla Ankara, İzmir, Bursa, Kocaeli, Konya, Gaziantep ve Antalya izledi.

İŞKUR kayıtlarına göre en fazla işe yerleştirmeler; satış danışmanı, turizm ve otelcilik elemanı ile konfeksiyon

Aktif işgücü piyasası programları katılımcılarının cinsiyet bazında dağılımı (Ocak-Eylül)



bin 628 okul ziyareti ve işveren danışmanlığı kapsamında da 484 bin işyeri ziyaret edildi.

AÇIK İŞ İLANLARI

Diğer yandan kurumun web sitesinden de başvuru yapılabilen iş ilanları (açık iş) da önemli bir fonksiyonu yerine getiriyor. İŞKUR'da halihazırda farklı sektör ve mesleklerde 119 bin civarında açık iş ilanı bulunuyor. Açık iş ilanlarında öne çıkan başlıca alanlar ise şunlar: İmalat sektörü yüzde 2.2, bilgi ve iletişim yüzde 2, konaklama ve yiyecek hizmeti

faaliyetleri yüzde 1.8. İŞKUR'a yılın Ocak-Eylül döneminde 1 milyon 422 bin açık iş başvurusu yapıldı. Açık işlerin yüzde 98.7'si özel sektörden geldi. En fazla açık iş 631 bin ilanla imalat sanayisinden alındı. 17 sektörden 5 tanesinin açık iş oranı genel ortalamanın üzerinde iken, 12 sektörün açık iş oranı ortalamanın altında gerçekleşti.

işçiliği mesleklerinde oldu.

BİREYSEL GÖRÜŞME

İŞKUR'da eylül ayında iş ve meslek danışmanlığı (İMD) hizmetleri kapsamında iş arayanlarla 267 bin bireysel görüşme gerçekleştirildi. 2021 yılı içinde bu sayı 1 milyon 814 bin oldu. Ayrıca, öğrencilere yönelik danışmanlık hizmetleri kapsamında 2

**HABERİNİZ
OLDU MU?**

Her Yıl,

- ➔ Ortalama 40 Seminer ve Eğitim, 20 Bilgilendirme Toplantısı
- ➔ Binlerce Yan Sanayicinin Tedarikçilerle Buluşturulması
- ➔ Ortalama 38 Ticari Heyet
- ➔ Binlerce Üyenin Dünyadaki İş Ağlarına Dahil Edilmesi
- ➔ 40'a Yakın Uluslararası Fuar
- ➔ Birçok Online Hizmet



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | ito.org.tr
in @ /itokurumsal

