



İş fikri olanlara ikinci çağrı
BTM, ticarileşecek iş fikri olan girişimcilere 2021'in ikinci çağrı dönemini başlattı. Başvuru, www.btm.istanbul adresinden yapılabilir. ■ 2'de



Cari açığı azaltacak piyasa

1 Ekim'de DEVREDE

Karadeniz'de bulunan 540 milyar metreküp doğalgazın 2023 yılında kullanılması hedefleniyor. Karadeniz gazının ileri tarihli kontratlarla satılmasına imkan sağlayacak Vadeli Doğalgaz Piyasası düzenlemesinin şimdiden altyapısı hazırlandı. Doğalgaz borsası 1 Ekim itibarıyla işleme açılacak. Vadeli Doğalgaz Piyasası'ndaki ticaretiyle Türkiye'nin enerjide dışa bağımlılığının ve cari açığın azalması bekleniyor. **Şeref Kılıçlı ■ 4'te**



İTO Meclisi haziran ayı toplantısında, Oda'nın 2005-2013 yılları arasında iki dönem Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı yapan Murat Yalçınbaş'ın profesörlük unvanı alması ve BMC'ye CEO olarak atanması sebebiyle bir tören düzenlendi.

Avrupa'ya ihracatımız ARTIYOR

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin AB'ye ihracatını yüzde 6.5 artırdığını belirterek, "Hedefimiz, AB'nin ithalatında ilk 3 ülke arasına girmek" dedi.

YENİ KANALLAR

Aşılmanın güçlü olduğu ülkelerde tüketici talebinin daha yüksek olduğuna dikkat çeken Avdagiç, "Mal satmak için kanallar açılıyor. Covid'in açacağı yeni küresel ticaret yolunda tekerlek izlerini takip eden değil, 'tekerlek izleri bırakan' ülke olmalıyız" diye konuştu.

TURİZMDE UMUT

İstanbul'u ilk 4 ayda 1 milyon 651 bin kişinin ziyaret ettiğini belirten Avdagiç, "Gelişmeler bize umut veriyor. Almanya'nın kısıtlamaları hafifletmesi ve Rusya'dan beklediğimiz açılma haberleri ile birlikte bu yılın turist sayılarının 2020 yılını geçmesi zor olmayacak" dedi. ■ 10-11'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odaklı

11 HAZİRAN 2021 YIL: 63 SAYI: 3163 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Orta gelir tuzağından çıkış merkezleri

Kapasite artırmak isteyen sanayicilerin yer ihtiyacına ilaç olacak 'özel' model devreye girdi. Üçü İstanbul'da bulunan 'özel endüstri bölgeleri' katma değerli üretimle orta gelir tuzağından çıkış üsleri olacak.

MİLLİ GELİRE DESTEK

Yüksek teknoloji yatırımların daha hızlı bir şekilde üretime dönüşmesi için 2018 yılında ilki ilan edilen özel endüstri bölgelerinin sayısı 12'ye ulaştı. Kümelenmelerle milli geliri yükseltecek bu bölgeler, ihracatta ve ticarete değerli ürünlerin tedarik merkezleri olacak.

ÇİFT HANELİ İHRACAT

Vasıflı çelik ve insansız hava araçları gibi stratejik alanları barındıran özel endüstri bölgelerinin çoğu üretime başladı. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'ndan alınan bilgiye göre 16 yeni başvuru daha yapıldı. Bu bölgelerden yapılan ihracatın, çift haneli değerlere ulaşması bekleniyor. ■ 9'da



Filyos'ta mega yatırım bölgesi

Türkiye Cumhuriyeti'nin bir dönem sanayi hamlesine enerji sağlayan Zonguldak, asırlık bir hayalin daha gerçekleştiği yer oldu. Kuşak Yol Projesi'nin istasyonlarından Filyos Limanı, Karadeniz'in lojistik üssü olacak. Limanın hemen yanında ise ilk mega endüstri bölgesi kuruluyor. Filyos Endüstri Bölgesi'nde parseller, ileri teknoloji ürün yatırımlarına ayrıldı.



Adem ORHUN

Kuzey Makedonya ile hedef 1 milyar dolar



İstanbul Ticaret Odası, Kuzey Makedonya ile ikili ticareti artırmak için yatırım fırsatları webinari düzenledi.

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye ve Kuzey Makedonya arasında dış ticaretin 20 yılda 6 kat artarak 547 milyon dolara ulaştığını söyledi. Başkan Avdagiç, iki ülke arasındaki ticaret hacminin yakın zamanda 1 milyar dolara çıkarılması gerektiğinin altını çizdi. **Bariş Cabacı ■ 7'de**



TİCARET 20. yılını kutluyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi, 73 öğrenci ile başladığı akademik yolculuğunda 20'nci yılı geride bıraktı. Bugüne kadar 19 bin mezun veren üniversitenin 20'nci yıl kutlama töreni, 15 Haziran günü online yapılacaktır. ■ 14'te



İş makinalarına mobilden kolay kiralama
Soyhan Alpaslan ■ 16'da



Çocukların ayaklarına el işçiliğiyle konfor

Müge Biber ■ 12'de

Atıkta sanatsal dönüşüm

Türkiye'de son üç yılda 17 milyon ton kullanılabilir atık dönüştürülerek ülke ekonomisine kazandırıldı. Bu dönüşüme sanatçılar da atıklardan heykel, tablo vb. sanat eserleri üreterek destek verdi. Ayrıca sanatçıların ürettiği eserler ihraç ediliyor ve ülke ekonomisine katkı sağlıyor.

Dilşah Keflioğlu ■ 19



MEVZUAT HABERLERİ

İcra-iflas kanunu yenilendi

TBMM'de kabul edilen kanunda konkordato, kamulaştırma, kat mülkiyetinde cins değişikliği, tapu ve trafik sigortasıyla ilgili yeni kurallar yer aldı. ■ 15

Borç yapılandırması yürürlükte

Hazine ve Maliye Bakanlığı, Ticaret Bakanlığı, Sosyal Güvenlik Kurumu, il özel idareleri, belediyeler ile Yatırım İzleme ve Koordinasyon Başkanlığı'na 30 Nisan'a kadar olan borçların yapılandırılmasına ilişkin düzenleme Resmi Gazete'de yayımlandı. ■ 3

Varlık barışında son tarih

Varlık barışı uygulamasından yararlanmak isteyenlerin, yurt dışındaki varlıklarını ekonomiye kazandırmak için 30 Haziran'a kadar bildirimde bulunması gerekiyor. ■ 3'te

İTO'NUN GELİŞTİRDİĞİ Kuyumcu Seviye 4 Mesleki Yeterliliği yayımlandı ■ 15'te

Ticarileşebilecek iş fikirleri dev yatırımcılarla buluşacak

Girişimcileri dünyanın en büyük müşteri ve yatırımcı ağlarıyla buluşturan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), 2021 yılının ikinci çağrı dönemini başlattı.

11 Temmuz'a kadar başvurun

YENİLİKÇİ iş fikirlerinin katma değer sağlaması amacıyla kurulan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), iş fikirlerini, iş modeli haline getiriyor. UBI Global tarafından 70'i aşkın ülkede 700'den fazla kuluçka ve hızlandırma merkezi arasında 'Dünyanın En Gelecek Vaat Eden Merkezi' ödülüne layık görülen BTM, yeni girişimcilerini bekliyor. Girişimciler, www.btm.istanbul web adresinden 11 Temmuz'a kadar başvuru yapabilecek.

10 BİN BAŞVURU

Girişimcilere 3 bin metrekairelik yerleşkesinde hizmet veren yeni nesil startup merkezi BTM'ye, kurulduğu günden bu yana geçen 4 yıllık sürede 10 binden fazla başvuru yapıldı. 300 milyon lira değerlemeyi geçen yatırımları ve 100 milyon liraya yaklaşan satışı

ile adından bahsettiren BTM, eğitim ve seminer, mentor desteği, yatırımcı eşleştirmeleri, girişimcilerin yatırımcı karşısında sunum yaptığı demoday etkinlikleri, 7/24 ofis imkanı ve birebir danışmanlık gibi ücretsiz hizmetler sunuyor.

ORGANİK YATIRIM AĞI

BTM, ayrıca 81 meslek komitesi ile 430 bini aşkın üyesi bulunan İstanbul Ticaret Odası (İTO) iştiraki olması sebebiyle organik bir yatırım ağına sahip. Bu nedenle girişimciler, İTO'nun 81 meslek komitesinden iş modelleri ile ilgili olanlara giderek sunum yapma imkanına erişebiliyor. İş modellerini sektördeki iş insanlarına anlatma fırsatı bulan girişimciler, komite üyelerinden geri bildirimler alarak, projelerini bir adım daha ileri taşıma fırsatı elde edebiliyor.



Hangi programlar var?

BTM'nin sunduğu tüm imkanlardan ücretsiz olarak yararlanmak isteyen girişimciler veya girişimci adayları şu programlara başvurabilir:

- **BTM Kamp:** Girişimci adayları, girişimci olmak ve ekosistem içerisinde

yer almak isteyenler

- **Ön Kuluçka:** Mevcut iş fikrini modelleyip ürüne dönüştürenler (MVP)
- **Kuluçka:** İlk satışını yapanlar (PoC)
- **Post Kuluçka:** Yatırım almış ve ölçekleme (scaleup) aşamasında olanlar



HABERİNİZ OLDU MU?

Her Yıl,

- ➔ Ortalama 40 Seminer ve Eğitim, 20 Bilgilendirme Toplantısı
- ➔ Binlerce Yan Sanayicinin Tedarikçilerle Buluşturulması
- ➔ Ortalama 38 Ticari Heyet
- ➔ Binlerce Üyenin Dünyadaki İş Ağlarına Dahil Edilmesi
- ➔ 40'a Yakın Uluslararası Fuar
- ➔ Birçok Online Hizmet

Üye İletişim Bilgilerinizi Güncelleyin Tüm Faaliyetlerden Haberiniz Olsun



guncelle.ito.org.tr



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | ito.org.tr

in @ /itokurumsal



LPG’de lisansa prim-ceza şartı

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumu’nun (EPDK), LPG Piyasası Lisans Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmeliği, Resmi Gazete’de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, LPG piyasasında lisans başvurusu, tadil ve süre uzatım taleplerinin yerine getirilebilmesi için başvuru sahibinin Sosyal Güvenlik Kurumu’na vadesi geçmiş prim ve idari para cezası borcu ile Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun kapsamında vadesi geçmiş borcunun bulunmaması gerekecek.

Asgari satış yükümlülüğü

PETROL piyasasında asgari satış yükümlülüğünü yerine getirmeyen dağıtıcı lisans sahibinin lisansı sona erdirilecek. Dağıtıcı, ihrakiye teslim, madeni yağ ve bayilik lisans taleplerinin yerine getirilmesi için başvuru sahibinin vadesi geçmiş prim ve idari para borcunun bulunmaması gerekecek. Buna göre, dağıtıcı, ihrakiye teslimi, madeni yağ ve bayilik lisansı başvurularına ilişkin taleplerin yerine getirilmesi için başvuru sahibinin Sosyal Güvenlik Kurumu’na vadesi geçmiş prim ve idari para borcu ile vadesi geçmiş borcunun bulunmaması zorunlu olacak.



Mobilya malzemesi ihracına kayıt

TİCARET Bakanlığı, yonga levha, lif levha ve kalınlığı 6 mm’yi geçen ağaçları, ‘İhracı Kayda Bağlı Mallar Listesi’ne dahil etti. İhracı kayda bağlı mallar listesine eklenen ürünler şunlar:

■ Ağaçtan veya diğer odunsu maddelerden yonga levha, oriented strand board (OSB) ve benzeri levhalar (GTP: 4410)

■ Ağaçtan veya diğer odunsu maddelerden lif levhalar (GTP: 4411) 8- Uzunlamasına testere ile biçilmiş veya yontulmuş, dilimlenmiş veya yaprak halinde açılmış, kalınlığı 6 mm’yi geçen ağaçlar (rendelenmiş, zamparalanmış veya uç uca eklenmiş olsun olmasın) (GTP: 4407) (İhracı Yasak ve Ön İzne Bağlı Mallara İlişkin Tebliğ’in (İhracat 96/31) ekinde yer alan İhracı Yasak Mallar Listesi’nde yer alan ihracı tamamen yasaklı keresteler hariç olmak üzere).

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası’nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO’da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/1006.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.



BDDK’dan bankalara üç yeni düzenleme

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK), sermaye yeterliliğinin ölçülmesi, kredi riski azaltma usulleri ve müşteri-banka sırlarıyla ilgili yeni düzenlemeler yaptı.

BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK), bankalar için yeni düzenleme yaptı. Bankaların Sermaye Yeterliliğinin Ölçülmesine ve Değerlendirilmesine İlişkin Yönetmelik’te yapılan değişiklik kapsamında, yönetmelikten ‘ipotek teminatlı menkul kıymet’ teriminin tanımı çıkarılarak, bunun yerine ‘teminatlı menkul kıymet’in karşılığı eklendi.

GAYRİMENKUL VE TEMİNATLAR

Ayrıca ikamet ile ticari amaçlı gayrimenkul ipotegiyle teminatlandırılan alacaklar ve teminatlı menkul kıymet ihracının yüzde 15’ini geçmemek şartıyla yüzde 50 ya da daha düşük risk ağırlığına tekabül eden, bankalardan veya aracı kurumlardan olan ya da bunlarca garanti edilen alacaklar da bu sınıfa dahil edilebilecek.

KREDİ RİSKİ

BDDK, Kredi Riski Azaltım

Tekniklerine İlişkin Tebliği ile bankaların, risk ağırlıklı tutar ve beklenen kayıp hesaplanmasında kullanacakları kredi riski azaltım tekniklerine ilişkin usul ve esasları yeniden düzenledi. Buna göre, borçlu veya borçlunun dahil olduğu risk grubunca ihraç edilen menkul kıymetler teminat olarak dikkate alınamayacak. Buna karşın, borçlu tarafından ihraç edilen ve yönetmelikteki koşulları sağlayan teminatlı menkul kıymetler, repo işlemleri için teminat olarak gösterilebilecek.

MÜŞTERİ VE BANKA SIRLARI

Bankaların müşteri ve banka sırrı niteliğindeki bilgilerin paylaşımını koordine etmek amacıyla Bilgi Paylaşım Komitesi kurmaları zorunlu olacak. İlgili uygulama 2022’de hayata geçecek.

BDDK, banka ve müşteri sırrı niteliğindeki bilgilerin paylaşım ve aktarımlarına ilişkin kapsam, şekil, usul ve esasları belirleyen



Sır Niteliğindeki Bilgilerin Paylaşılması Hakkında Yönetmelik’ini yayımladı. Yönetmelik, 1 Ocak 2022’de yürürlüğe girecek.

Kişisel Verilerin Korunması Kanunu’na atıfta bulunan yönetmelik, Bankacılık Kanunu kapsamında da sır saklama yükümlülüğü, bu yükümlülüğün istisnaları ve müşteri sırrı kavramına yönelik standartlar getiriyor.

Varlık barışı için son tarih 30 Haziran

Varlık barışı uygulamasından yararlanmak isteyenlerin, yurt dışındaki varlıklarını ekonomiye kazandırmak için



30 Haziran’a kadar bildirmesi gerekiyor. Bu kapsamda yurt dışında bulunan para, döviz, altın, menkul kıymetler ve diğer sermaye

piyasası araçları giriyor. Uygulamadan, yurt dışında para, döviz, altın, menkul kıymet ve diğer sermaye piyasası aracı bulunan gerçek ve tüzel kişiler yararlanabilecek. Bu varlıkların Türkiye’ye getirilebilmesi için vergi mükellefi veya Türk vatandaşı olma şartı yok.

Yapılandırma yürürlükte

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı, Ticaret Bakanlığı, Sosyal Güvenlik Kurumu, il özel idareleri, belediyeler ile Yatırım İzleme ve Koordinasyon Başkanlığı’na, 30 Nisan’a kadar olan bazı borçların yapılandırılmasına ilişkin düzenleme, Resmi Gazete’de yayımlandı. Metin, ilgili birçok alanı ilgilendiriyor.

BELEDİYE ALACAĞI

Kanun ile belediyelerin su, atık su ve katı atık ile sunduğu bazı hizmetlerden kaynaklanan ücret alacakları, aldığı bazı paylar, büyükşehir belediyelerinin katı atık ücretleri ile su ve kanalizasyon idarelerinin su ve atık su bedeli alacakları da yapılandırma kapsamına alınıyor.

OLUMSUZ KAYITLAR

Karşılıksız çıkan çek, protesto edilmiş senet, kredi kartı ve diğer kredi borçlarını zamanında ödeyemeyen kişilerin yükümlülüklerini yerine getirmeleri halinde geçmiş ödeme performanslarına ilişkin olumsuz kayıtlar da silinecek.



TAREKS tahsilatında yeni sistem

TİCARET Bakanlığı’nın döner sermaye faaliyetleri kapsamında tahsil edilen Dış Ticarete Risk Esaslı Kontrol Sistemi (TAREKS) ücreti, Gümrük Beyannamesi / e-Beyanname / e-KTF / Belge / Mühür ücretleri ile Laboratuvar Tahlil Ücreti (Bağlayıcı Tarife Bilgisi ve ikinci tahlil başvuruları dahil) tahsilatları için yeni bir altyapıya geçildi. Bakanlıktan yapılan duyuruda, 14 Haziran 2021 itibarıyla uygulamaya başlanacak olan yeni yapıda, tahsilatların tamamının kurumsal tahsilat yoluyla yapılacağı bildirildi.



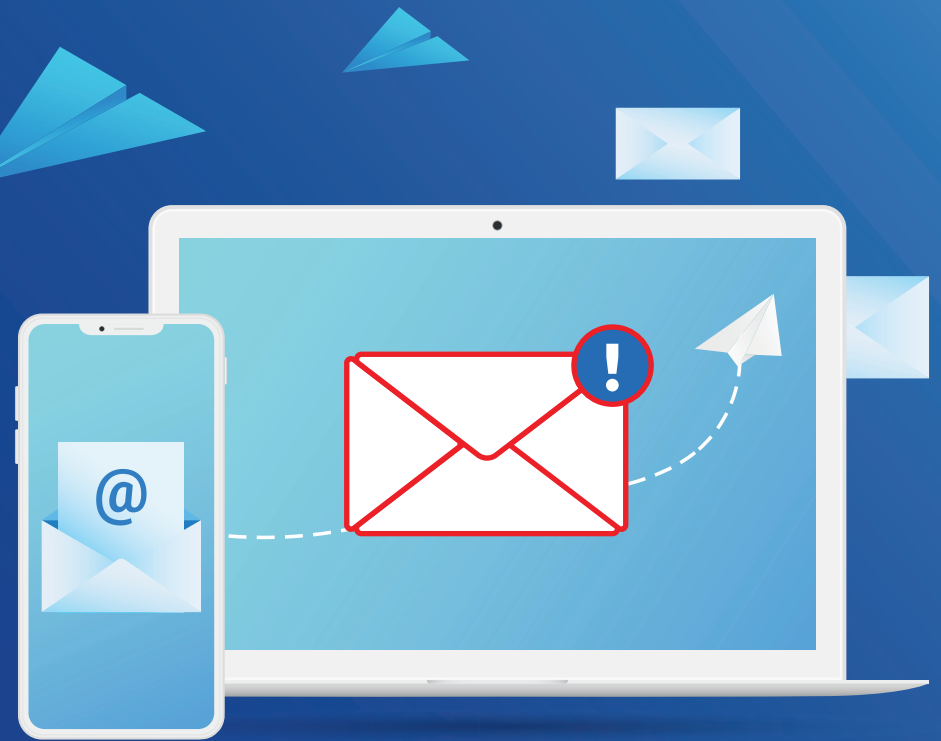
3 KAMU BANKASI

Uygulama göre TAREKS ücreti, Gümrük Beyannamesi / e-Beyanname / e-KTF / Belge / Mühür ücretleri ile Bağlayıcı Tarife Bilgisi ve ikinci tahlil ücretleri için yükümlüler tarafından <https://dst.ticaret.gov.tr> üzerinden tahakkuk oluşturulacak. Bu tahakkuk numarasıyla Bağlayıcı Tarife Bilgisi dışında kalan normal laboratuvar tahlil ücretlerinde ise ilgili muayene memuru tarafından LARA sistemi üzerinden tahakkuk oluşturulacak. Yükümlüler, bu tahakkuk veya beyanname numarasıyla söz konusu ücretleri 3 kamu bankasında (Vakıfbank, Ziraat Bankası ve Halkbank) bulunan kurum ödemeleri / kamu tahsilatları vb. adlar altında yer alan ‘TASİŞ-Döner Sermaye Tahsilat’ kurumsal tahsilat hesabına yatırabilecek.

uyumsoft®

Uyumsoft Yetkili İş Ortağıdır.

uyumİYS ile İzinli Verilerinizi, İYS’ye Aktarmayı Unutmayın! Pazarlama İletişiminizi Durdurmayın!



(0212) 467 33 33



www.uyumsoft.com

/ uyumsoft

Karadeniz'de yeni rezervler de bulunabilir

Yeni keşiflerle Türkiye'nin doğalgazda 'tüketen ülke' konumundan 'üreten ülke' konumuna ilerlediğine dikkati çeken Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, şu bilgileri verdi: "Tüm ihtiyacımızın tamamını karşılamaktan uzağız ama ithalatımızı önemli miktarda azaltacağız. Amasra-1 kuyusunda Sakarya Gaz Sahası'nın kuzeydoğusunda çalışıldı. Bu yıl içinde o sahanın güney veya batısında keşif amaçlı bir sondaj kuyusu daha açabiliriz. Karadeniz'de, dünya göre ilave rezervler bulacağımız yönünde çok daha ümitliyiz. Çalışmalarımız, planladığımız takvime uygun olarak ilerliyor. Çok büyük bir aksilik olmadığı takdirde inşallah 2023'te bu gazı kullanıyor olacağız."

Yıllık 15-20 milyar metreküp üretim mümkün

Bu tür büyük sahalarda belirli bir üretim ve işletme planı yapıldığını vurgulayan Bakan Dönmez, Sakarya Gaz Sahası için bu sürenin ortalama 25 yıl olarak hesaplandığını söyledi. Toplamda 540 milyar metreküplük rezervle yıllık maksimum 15-20 milyar metreküplük doğalgaz üretimi yapılabileceği bilgisini de paylaştan Dönmez, "Bu rakam, teorik olarak konutlarda tükettiğimiz doğalgazı en az 25 yıl süreyle tam karşılıyor" dedi. Diğer taraftan bir başka hesaba göre; Karadeniz'de yıllık 15 milyar metreküp doğalgaz üretimi gerçekleştirildiği takdirde, geçen yılki 48.2 milyar metreküp olan doğalgaz tüketimi baz alındığında, Türkiye ihtiyacının yüzde 30'unu karşılayabilececek.

Türk doğalgaz borsasına yeni kaynak

Fatih Sondaj Gemisi, Sakarya Gaz Sahası'ndaki Amasra-1 kuyusunda 135 milyar metreküplük yeni bir doğalgaz keşfi daha yaptı. Böylece, Karadeniz'deki toplam gaz keşfi 540 milyar metreküpe ulaştı.

Yerli gazın Vadeli Doğalgaz Piyasası'ndaki ticaretiyle Türkiye'nin enerjide dışa bağımlılığının ve cari açığın azalması bekleniyor. Rekabetçi piyasayla konut ve sanayi tüketicilerinin enerji maliyetlerinin de azalacağı öngörülüyor.

TÜRKİYE, doğalgazda üretici ülke olma yolunda önemli adımlar atıyor. Fatih Sondaj Gemisi'nin Sakarya Gaz Sahası'nda yer alan Tuna-1 kuyusunda geçen yılki 405 milyar metreküp gaz keşfinin ardından üretim ve mühendislik çalışmaları için veri toplamak amacıyla Türkali-1 ve Türkali-2 kuyuları açıldı. Bu kuyulardan gelen sonuçlar, Tuna-1'deki verileri teyit etti. Daha sonra bölgede 10 bin kilometrekarelik alanda da sismik çalışmalar yapıldı. Yine devamında, Sakarya Gaz Sahası'nın kuzeydoğusunda bulunan Amasra-1 kuyusunda yaklaşık 2 ay önce sondaja başlandı. Çalışmalar başarıyla sonuçlandı ve Amasra-1 kuyusunda 135 milyar metreküp gaz keşfedildiği açıklandı.

ÜÇ ETAPTA ÇIKARILACAK

Karadeniz'de keşfedilen doğalgazın üç etapta karaya çıkarılması planlanıyor. Birinci aşamada, deniz tabanında kurulacak doğalgaz üretim sistemleri var. İkinci aşamada, karada doğalgazı işleyecek ve kullanıma hazır hale getirecek tesis bulunuyor. Üçüncü aşamada ise denizdeki sistemle karadaki tesis arasındaki bağlantıyı sağlayacak boru hattı yer alıyor.

DOĞALGAZ BORSASI HAZIR

Karadeniz'de keşfedilen doğalgazın, 2023 yılında kullanıma sunulması

planlanıyor. Ancak Türkiye, doğalgaz ticaretinin daha rekabetçi koşullarda yapılmasına ve Karadeniz gazının ileri tarihli kontratlarla satılmasına imkan sağlayacak Vadeli Doğalgaz Piyasası düzenlemesini şimdiden yaptı ve doğalgaz borsası, 1 Ekim itibarıyla işleme açılacak. Vadeli Doğalgaz Piyasası, EPDK tarafından mevzuat altyapısı oluşturularak 1 Eylül 2018'de Enerji Piyasaları İşletme A.Ş. (EPIAŞ) bünyesinde devreye alınan Organize Toptan Doğalgaz Satış Piyasası'na (OTSP) entegre şekilde faaliyete geçiyor.

REKABETÇİ PİYASA

Vadeli Doğalgaz Piyasası'nın devreye girmesiyle Türkiye, Karadeniz, Balkanlar ve Doğu Akdeniz havzasında doğalgazın uluslararası standartlarda ticaretinin yapılabileceği hukuki ve teknik altyapıya sahip bir doğalgaz borsası işleten ilk ülke olacak. Vadeli Doğalgaz Piyasası ile Karadeniz gazının 2023 tarihi vade alınarak, ileri tarihli kontratlarla satış imkanının bulunmasıyla rekabetçi ve derinlikli bir piyasaya kavuşulacağı öngörülüyor. Türkiye'nin, Trans Anadolu Doğalgaz Boru Hattı, TürkAkım gibi uluslararası boru hatları ve sıvılaştırılmış doğalgaz (LNG) tesislerindeki kapasite artışlarıyla çeşitli arz kaynaklarından gelen doğalgazın da fiyatlandığı uluslararası bir ticaret merkezi haline gelmesi hedefleniyor. Yerli gazın ticaretiyle Türkiye'nin enerjide dışa bağımlılığının ve cari açığının azaltılması amaçlanırken, rekabetçi piyasayla konut ve sanayi tüketicilerinin enerji maliyetlerinin düşmesi bekleniyor.

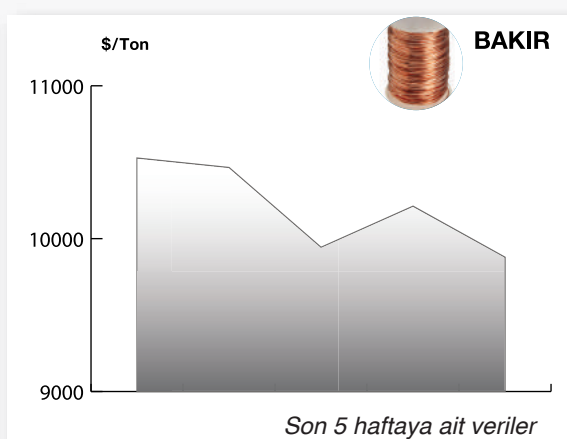
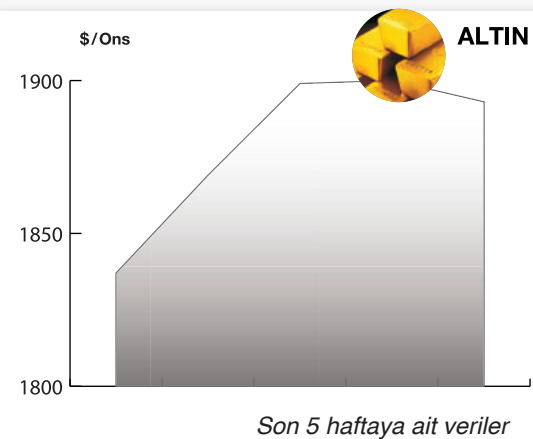
Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

Uluslararası emtia piyasaları

GüncelHaftalıkYıllık				
Değişim %				
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	71.5	1.9	73.5
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	3.07	-1.0	75.1
	Doğalgaz (\$/1000 m³)	108.6		
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle			
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	112.8	0.3	108.1
METALLER	Altın (\$/Ons)	1.893	-0.4	10.4
	Gümüş (\$/Ons)	27.6	-1.1	57.3
	Platin (\$/Ons)	1.165	-2.8	39.2
	Bakır (\$/Ton)	9.878	-3.3	73.9
	Alüminyum (\$/Ton)	2.431	-3.0	51.5
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	686	1.4	28.9
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	210	1.2	144.2
	Kurşun (\$/Ton)	2.146	-1.5	24.3
	Kalay (\$/Ton)	33.299	-0.2	96.7
	Çinko (\$/Ton)	2.998	-1.5	49.8
Nikel (\$/Ton)	17.828	-1.8	39.2	
TARIM ÜRÜNLERİ	Buğday (\$/Ton)	216	-1.1	17.4
	Mısır (\$/Bushel)	6.8	-1.9	106.4
	Mısır (\$/Ton)	276		
	Pamuk (\$/Lb)	0.85	1.2	39.3
	Kakao (GBP/Ton)	1.597	-1.2	-15.1
	Kahve (\$/Lb)	1.58	-2.5	61.2
	Kahve (\$/Ton)	3.483		
	Şeker (\$/lb)	0.18	0.0	50.0
	Şeker (\$/Ton)	397		
	Kereste (\$/m³)	495	-7.9	241.2
	Palmiye Yağı (\$/Ton)	961	4.0	65.9
	Baltık Kuru Yük Endeksi	2.420	-5.8	370.8

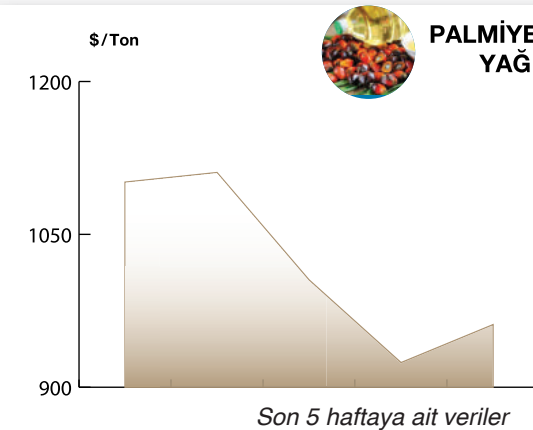
Veriler, 8 Haziran 2021 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



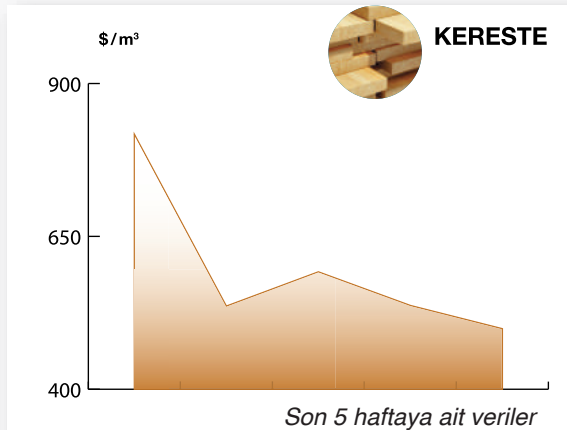
Açığı kapatma çabası

Merkez bankaları tarafından uygulamaya konulan parasal genişleme programının etkisiyle son bir yılda olağanüstü artış kaydeden birçok emtia ile ayrışan altın fiyatları, son birkaç aydır farkı kapatma çabasında. Ancak, geçtiğimiz yılki 2.070 dolar/ons zirvesinin uzağında işlem görüyor. Özellikle ABD ekonomisi için son dönemde artan enflasyon kaygıları enflasyondan korunma amaçlı altın alımlarını hızlandırdı ve son 3 ayda yüzde 15 prim yapmasına neden oldu.



Hava dönüyor

Son bir yılın yıldız emtiası bakır, Mayıs ayında gördüğü 10.700 dolar zirvesine göre yüzde 10 değer kaybetti. Mevcut rekor fiyat seviyesi, son bir yıldaki alımları ile artışın ana faktörü olan Çin'i rahatsız etmiş görünüyor. Nitekim Çin'in nisan ayından itibaren bakır ithalatı gerilemeye başladı. Bakır madeni üreticisi BHP firmasının Şili'deki madeni Escondida'da başlayan greve rağmen üretim seviyesinin normal seyretilmesi, fiyat üzerinde baskı oluşturan diğer bir etken.



Talep bekleniyor

Palmiye yağı fiyatı, son bir ayda gördüğü 1.120 dolar seviyesine göre yüzde 17 geriledi. En büyük üretici Malezya'da düşük seyreden yurt içi talep, en büyük ithalatçı Hindistan'ın azalan talebi, haziran-eylül dönemi için yüksek olması beklenen üretim, düşüşün nedenleri arasında. Malezya'nın 1-20 Mayıs dönemi ihracatı, Avrupa ülkelerinin alımlarını azaltması sonucu sadece yüzde 4.6 arttı. Hindistan'da salgının seyrinin fiyat hareketleri açısından takip edilmesi gerektiği yorumları yapıyor.

Fiyat hâlâ çok yüksek

Normalleşme ve özellikle ABD'de vatandaşların aşılama ile birlikte seyahate çıkmaları, yükselen kereste fiyatlarına olumsuz yansımaya başladı. Karantina uygulamalarında kişilerin evlerinde tadilat yapmaya başlaması, arz tarafında ise birçok işletmenin üretim kısıntısına gitmesi, rekor fiyatları getirmişti. Son haftalardaki gerilemeye rağmen fiyatların halen yüksek seyretilmesi, ABD'de birçok konut üreticisini, projelerini 2022'nin ilk çeyreğine ertelemek zorunda bırakıyor.

NATO ZİRVESİ ÖNCESİ bloklaşmada saflar sıklaşıyor

14 Haziran'daki NATO Zirvesi önemli. Brüksel'de yapılacak zirvede, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve ABD Başkanı Joe Biden bir araya gelecek. İki lider, Biden'ın başkan seçilmesi sonrasında ilk kez yüz yüze görüşecek.

Bu görüşmenin önemi ortada... Sadece iki ülkenin arasındaki ilişkiler bakımından değil. Bu görüşme, dünyada bloklaşmanın arttığı, safların sıklaştığı, yeni ittifak arayışlarının hem politik hem de ekonomik açıdan hız kazandığı bir dönemde yapıyor olmasıyla ayrı bir anlam kazanıyor.

Gelin, ne demek istediğimi anlatmak için son günlerde yaşananlara şöyle bir bakalım:

Şu sıralar herkesin gözü, ABD ve Çin arasındaki ticaret görüşmelerinde. Son iki haftada üç görüşme yapıldı. Şimdilik sakin gidiyor. Ama hiç belli olmaz. Çünkü zemin kaygan. Hatırlarsanız mart ayında Alaska'da Çin ve ABD temsilcileri neredeyse birbirlerine giriyorlardı.

★★★

ABD ve Çin arasındaki hegemonya mücadelesi iki ülke ile sınırlı kalmıyor. Soğuk rüzgarlar, dünyanın dört bir



**EKO
MERCEK**

Hakan GÜLDAĞ

a.hakan.guldag@gmail.com

72 saat sonra Rusya Dışişleri Bakanı Lavrov Pekin'deydi.

Çin ve Rusya yakınlaşması, ABD ve müttefiklerinin karşısındaki blokun omurgasını oluşturuyor. Hiç şüphesiz bu yakınlaşma, öncelikle İkinci Dünya Savaşı'ndan bu yana ABD'nin dünya ekonomisi içindeki ağırlığına paralel olarak dünya finansal yapısının temel taşı olan ABD Doları'na karşı birlikte tavır almayı da beraberinde getiriyor.

Son olarak Rusya Varlık Fonu, portföyünde doları tamamen sıfırladı. Mücadele, sosyal medyadan elektronik ödeme sistemlerine yayılıyor. Ödeme sistemleri deyip geçmeyin. Örnekleri görüldüğü gibi, ABD'nin şu ana kadar bu alanlardaki hegemonyası, doların dünya çapındaki ödeme aracı olmasıyla birleşince ambargo uygulamasını çok kolaylaştırıyordu. Görünen o ki, artık o kadar kolay olmayacak. Ne ödeme

TÜRKİYE MUAF OLAMAZ

Bir tarafta ABD, İngiltere, Avrupa Birliği, Japonya, Güney Kore, Avustralya, Yeni Zelanda...

Diğer tarafta, Çin, Rusya, İran, Kuzey Kore...

Bloklaşma süreci böyle şekilleniyor. Şimdilik... Bu süreç, Güneydoğu Asya'dan Latin Amerika'ya birçok ülkeyi tercihlere itiyor. Orta Asya ve

Ortadoğu'da birçok ülkeyi taraf olmaya zorluyor. Bloklaşmaların içinde yer almayan, almak istemeyen ülkelerin işleri de zorlaşıyor. Her iki kampa birlikte yaşamaya çabalayan ülkeler, manevra alanlarının daraldığını hissediyor. Tabii, coğrafi konumu, kültürel bağları, üretimdeki gücü ile Türkiye'nin bundan muaf olması

mümkün değil.

Uluslararası ilişkilerde bloklaşma eğiliminin hızlandığı bu süreçte Cumhurbaşkanı Erdoğan ve ABD Başkanı Biden'ın NATO çatısı altındaki buluşmaları daha da kritik bir önem kazanıyor.

Şimdilik bu kadarla yetinelim. Buluşma sonrasında değerlendirmeye devam ederiz.



tarafında dolaşıyor.

Avrupa Birliği bu süreçten etkilenenler arasında. Mesela, daha önce Eko-Mercek'te yer verdiğimiz, AB-Çin anlaşmaları rafa kalkabilir. Son gelişmeler, özellikle AB ile Çin arasındaki son ticaret ve yatırım anlaşmasının onaylanma ihtimalini bir hayli zayıflattı.

Keza, Çin'in kendi küreselleşme ihtiyaçları üzerinden şekillendirdiği, 65 ülkeyi kapsayan trilyon dolarlık 'Kuşak ve Yol Projesi' yeni müttefiklik arayışları içerisinde sorgulanıyor. Hindistan, bir süredir projeye uzak. Hatta Batı ile ittifak içinde karşı adımlar atıyor.

Projeye son darbe İtalya'dan geldi. 2019'da Tek Kuşak-Tek Yol projesine katılan ilk G7 ülkesi olan İtalya, çekilme kararı aldı.

★★★

Bloklaşma eğilimi yalnızca ABD ve müttefikleriyle Çin arasında da yaşanmıyor. Rusya ile de Batı arasındaki mesafe yeniden artıyor. Unutmayalım; Biden'ın, Rusya Devlet Başkanı Putin için 'katil' ifadesini kullanmasının üzerinden çok zaman geçmedi. Doğrusu, Rusya da pek alttan almıyor. Alaska toplantısından

sistemleri üzerinde ne de teknoloji, yazılım ve bilgisayar alanında Amerikan şirketlerinin egemenliğinde...

★★★

Bu gelişmeler hem ekonomik hem jeopolitik alanda uluslararası gerginlikleri daha da artırıyor. ABD Başkanı Biden'ın işi zor.

■ Çin başta yeniden yükselen güçlere karşı direnebilmek...

■ Mevcut hegemonyasını koruyabilmek...

■ Müttefiklere örnek olarak ABD'nin liderliğini sürdürebilmek...

Hiç kolay olmayacak. Üstelik, Biden yönetimi, ABD içinde de sorunlarla boğuşuyor. Mesele sadece korona salgını ile başa çıkmak ile ilgili değil.

Küreselleşme ve neo-liberalizmin ortaya çıkardığı sonuçlar, ABD'nin içerisinde de orta direği vurdu. Hem toplumsal gerginlikleri, kutuplaşmayı azaltmak, hem orta sınıfları güçlendirmek, hem ekonominin rekabet gücünü artırmak, hem de Çin ve diğer rakiplere karşı yıpranmış altyapısını tahkim etmek durumunda.

Biden yönetimi bütün bu hedeflerine varacak yeni bir model arayışında.

İŞİNİZ NE OLURSA OLSUN

SİZE EN UYGUN ÇÖZÜMÜ SUNUYORUZ

İşinizi Kuzey Ren-Vestfalya'da (NRW) kurun.

Eyaletin resmi kalkınma ajansı **NRW.Global Business**, Almanya'nın bu 1 numaralı ticaret ve yatırım bölgesindeki şirketleşme ve yatırım projelerinizde size destek oluyor. Avrupa pazarında büyüyebilme için sunduğumuz ücretsiz hizmetlerimizden yararlanın. Yatırım projelerinize en başından başlayarak, başarıyla sonuçlanana kadar ve hatta daha sonraki safhalarında refakat edelim.

Bizimle iletişime geçin!

www.nrwglobalbusiness.com

GERMANY
AT ITS
BEST
NORDRHEIN-WESTFALEN

SGK borç yapılandırılmasında hayati avantajlar

Yeni Torba Kanun, SGK borçlarının yapılandırılmasında hem işverene hem de vatandaşa çok sayıda avantaj sunuyor. Kanun, SGK teşvik ve desteklerinden mahrum kalan, hacizli olan işverenler için ise âdeta can simidi gibi.



İş kazası ve meslek hastalığı, malullük

Can simidi gibi FIRSATLAR

Torba Kanun'un, SGK borçlarının yapılandırılmasında çok sayıda avantajı uhdesinde bulunduğunu görülecek. Özellikle borçları nedeniyle çok sayıda SGK teşvik ve desteklerden mahrum kalan, hacizli olan işverenler için âdeta can simidi gibi. Buna göre borçlarını yapılandıranlar aşağıdaki avantajlara sahip olabilir.

- **Yapılandırmadan yararlanmak için herhangi bir teminat istenmeyecek.**
- **Yapılandırmadan önce tatbik edilen hacizler, yapılacak ödemeler nispetinde kaldırılacak.**
- **Yapılandırılan borçlardan dolayı icra takibi ve haciz işlemleri yapılmayacak.**
- **Yapılandırmada ilk iki taksitin süresinde ve tam olarak ödenmesi halinde 'borcu yoktur' yazısı alınabilecek.**
- **Yapılandırma devam ettiği sürece yapılandırma taksitlerinin ve yapılandırma dışındaki borçların süresinde ödenmesi kaydıyla sigorta primi teşvik uygulamalarından yararlanılacak.**

Sorularınız için: isakarakas@gmail.com

İşverenlerin ve üçüncü şahısların, SGK ile öncesine ait SSK, Bağ-Kur, Türkiye Cumhuriyeti Emekli Sandığı Kanunları gereğince iş kazası ve meslek hastalığı, malullük, adi malullük ve ölüm halleri ile genel sağlık sigortalısına ve bakmakla yükümlü olduğu kişilere yönelik fiiller nedeniyle ödemekle yükümlü bulundukları her türlü borçları ile bu borçlara kanuni faiz uygulanan sürenin başlangıcından bu kanunun yayımı tarihine kadar geçen süre için Yİ-ÜFE aylık değişim oranları esas alınarak hesaplanacak tutarın, Torba Kanun'da belirtilen süre ve şekilde ödenmesi halinde bu borçlara uygulan kanuni faizin tahsilinden vazgeçilecek.



SOSYAL Güvenlik Kurumu, işveren ve vatandaşların, özellikle Covid-19 nedeniyle yaşanan bu zorlu süreçte borçlarını zamanında ifa etmelerini sağlamak için avantajlı yapılandırma imkanı sunuyor. Borç yapılandırması ile ilgili yeni Torba Kanun, 'Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanun Teklifi' adı altında TBMM'de yasalaştı.

2021 NİSAN AYI VE ÖNCESİ BORÇLAR

2021 yılı nisan ayı/dönemi ve önceki aylara/dönemlere ilişkin olup, Torba Yasa'nın yayımlanma tarihinden önce tahakkuk ettiği halde bu tarih itibarıyla ödenmemiş olan;

- **SSK (4a), Bağ-Kur (4b) ve Emekli Sandığı (4c) kapsamındaki sigortalılık statülerinden kaynaklanan sigorta primi, emeklilik keseneği ve kurum karşılığı, ek karşılık primi, işsizlik sigortası primi,**
 - **60/1-g kapsamındaki genel sağlık sigortası primleri,**
 - **Sosyal güvenlik destek primlerinin tamamı,**
 - **Yapılan başvuru tarihi itibarıyla ilgili mevzuatına göre ödenme imkanı ortadan kalkmamış isteğe bağlı sigorta primi (gelir vergisinden muaf olan kadın sigortalıların isteğe bağlı sigorta primi dahil),**
 - **Topluluk sigortası primi, yapılandırma kapsamında yer alıyor.**
- Ayrıca belirtilen primlerle birlikte ilgili kanunların gereğince SGK tarafından takip edilen damga vergisi, özel işlem vergisi ve eğitime katkı payı da yapılandırılıyor. Diğer yandan, 2021 Nisan ayı/dönemi ve önceki aylara/dönemlere ilişkin olup bu tarihe kadar bitirilmiş özel nitelikteki inşaatlar ile ihale konusu işlere ilişkin olup bu kanunun yayım tarihinden önce



İsa KARAKAŞ

SGK tarafından re'sen tahakkuk ettirilerek işverene tebliğ edildiği halde kanunun yayım tarihi itibarıyla ödenmemiş olan; özel nitelikteki inşaatlar ile ihale konusu işlere ilişkin yapılan ön değerlendirme, araştırma veya tespitler sonucunda bulunan eksik işçilik tutarı üzerinden hesaplanan sigorta primleri yapılandırma kapsamında bulunuyor.

İDARİ PARA CEZALARI VE DİĞER BORÇLAR

2021 Nisan ayı/dönemi ve önceki aylara/dönemlerde yapılan tespitlere ilişkin olup yapılandırmanın son başvuru tarihine kadar tebliğ edilen SGK idari para cezaları da yapılandırılacak. Ayrıca;

- **Torba Kanun kapsamına giren ve 2021 Nisan ayı/döneminden önce asılları ödenen alacakların; bu tarih itibarıyla henüz ödenmemiş olan fer'ileri,**
- **Tarım sigortalılarına ilişkin sigorta primi ile tarımsal kesinti sorumlularının tevkifat borçları,**
- **Bağ-Kur (4/1-b) kapsamındaki sigortalılık statüsünden kaynaklanan ve ilgili kanunlar gereği durdurulmuş sürelerle ilişkin primler,**
- **2021 Nisan ayı/döneminden önce tahakkuk ettiği halde ödenmemiş olan; SGK tarafından fazla veya yersiz olarak ödendiği tespit edilen ve tahsil edilmesi gereken iş göremezlik ödeneği, gelir ve aylıklara ilişkin borç asılları ve kanuni faizleri,**
- **2021 Nisan ayı/dönemi öncesi tahakkuk ettiği halde ödenmemiş olan; işverenlerin ve üçüncü şahısların, ilgili kanunlar gereğince iş kazası ve meslek hastalığı, malullük, adi malullük ve ölüm halleri ile genel sağlık sigortalısına ve bunların bakmakla yükümlü olduğu kişilere yönelik fiiller nedeniyle ödemekle yükümlü bulundukları her türlü borçları ve kanuni faizleri ile yapılandırmaya başvuru tarihi itibarıyla (4/1-b) kapsamındaki sigortalıların (4/1-b) kapsamındaki diğer statülerindeki prim borçları yapılandırılabilir.**

SIAL MIDDLE EAST 2021

Abu Dabi / Birleşik Arap Emirlikleri
7 - 9 Eylül 2021

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları



GIDA SEKTÖRÜNÜN ORTA DOĞU'DAKİ KALBI SIAL MIDDLE EAST KAPILARINI AÇIYOR

SIAL MIDDLE EAST

- 50 ülkeden 1.143 katılımcı
- 550 VIP alım heyeti
- Profesyonel ikili görüşmeler

- 23.000 ziyaretçi
- Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır'dan alım heyetleri

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu ve aydınlatma
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Türkiye Millî İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

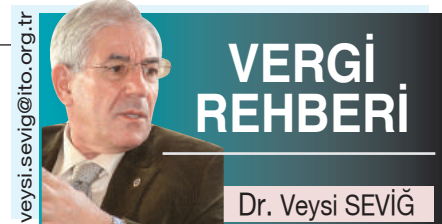
KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım Bedeli : 5.985 TL / m²



Sibel Tayanç	Çağrı Oluç
Tel : 0212 455 61 11	Tel : 0212 455 61 05
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr	E-Posta : cagri.oluc@ito.org.tr
GSM : 0530 664 86 18	GSM : 0532 171 42 03

444 0 486 | ito.org.tr | @ito_kurumsal



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Bazı alacakların yeniden yapılandırılması

'Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanun' tasarıları ile;

a. Vergi Usul Kanunu kapsamına giren; 1. 30 Nisan 2021 tarihinden (bu tarih dahil) önceki dönemlere, beyana dayanan vergilerde bu tarihe kadar verilmesi gereken beyannamelere ilişkin vergi ve bunlara bağlı vergi cezaları, gecikme faizleri, gecikme zamları,

2. 2021 yılına ilişkin olarak 30 Nisan 2021 tarihinden (bu tarih dahil) önce tahakkuk eden vergi ve bunlara bağlı vergi cezaları, gecikme faizleri, gecikme zamları (2021 yılı için tahakkuk eden motorlu taşıtlar vergisi ikinci taksiti hariç),

3. 30 Nisan 2021 tarihinden (bu tarih dahil) önce yapılan tespitlere ilişkin olarak vergi aslına bağlı olmayan vergi cezaları, b. 30 Nisan 2021 tarihinden (bu tarih dahil) önce verilen idari para cezaları (Umumi Hıfzıssıhha Kanunu, Tütün Ürünlerinin Zararlarının Önlenmesi ve Kontrolü Hakkında Kanun'a göre verilen idari para cezaları ile Kamu Mali Yönetimi ve Kontrol Kanunu'na ekli (III) sayılı cetvelde yer alan düzenleyici ve denetleyici kurumlar tarafından verilen idari para cezaları hariç),

c. Yukarıdaki bentler dışında kalan ve Hazine ve Maliye Bakanlığı'na bağlı tahsil dairelerince Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun kapsamında tahsil dairesine takip için intikal etmiş olan asli ve fer'i amme alacakları (adli para cezaları hariç),

ç. İşletmede mevcut olduğu halde kayıtlarda yer almayan ya da kayıtlarda yer aldığı halde işletmede bulunmayan emtia, makina, teçhizat, demirbaş ile kasa mevcudu ve ortaklardan alacakların beyanı,

d. 30 Nisan 2021 tarihinden (bu tarih dahil) önce Gümrük Kanunu ve ilgili diğer kanunların kapsamında gümrük yükümlülüğü doğan ve Ticaret Bakanlığı'na bağlı tahsil daireleri tarafından Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun hükümlerine göre takip edilen gümrük vergileri, idari para cezaları, faizler, gecikme faizleri, gecikme zammı alacakları,

e. Sosyal Güvenlik Kanunu'na bağlı tahsil daireleri tarafından Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun kapsamında takip edilen ve bu kanunun yayım tarihine veya bu kanunun ilgili hükümlerinde belirtilen sürelerin sonuna kadar tahakkuk ettiği halde ödenmemiş olan;

1. Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanunu'nun 4'üncü maddesinin birinci fıkrasının (a), (b) ve (c) bentleri kapsamındaki sigortalılık statülerinden kaynaklanan, 2021 yılı nisan ayı ve önceki aylara ilişkin sigorta primi, emeklilik keseneği ve kurum karşılığı, işsizlik sigortası primi, sosyal güvenlik destek primi ile bunlara bağlı gecikme cezası ve gecikme zammı alacakları,

2. 2021 yılı nisan ayı ve önceki aylara ilişkin isteğe bağlı sigorta primleri ve topluluk sigortası primi ile bunlara bağlı gecikme cezası ve gecikme zammı alacakları,

3. 30 Nisan 2021 tarihine kadar (bu tarih dahil) bitirilmiş olan özel nitelikteki inşaatlar ile ihale konusu işlere ilişkin yapılan ön değerlendirme, araştırma veya tespit sonucunda bulunan eksik işçilik tutarı üzerinden hesaplanan sigorta primi ile bunlara bağlı gecikme cezası ve gecikme zammı alacakları,

4. 30 Nisan 2021 tarihine kadar (bu tarih dahil) işlenen fiillerle ilişkin olup ilgili kanunları uyarınca uygulanan idari para cezaları ile bunlara bağlı gecikme cezası ve gecikme zammı alacakları,

5. İlgili kanunları gereğince takip edilen 2021 yılı nisan ayı ve önceki aylara ilişkin damga vergisi, özel işlem vergisi ve eğitime katkı payı ile bunlara bağlı gecikme zammı alacakları,

f. İl özel idarelerinin Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun kapsamında takip edilen ve vadesi 30 Nisan 2021'den (bu tarih dahil) önce olduğu halde bu kanunun yayımı tarihi itibarıyla ödenmemiş bulunan asli ve fer'i amme alacakları;

Vergi Usul Kanunu kapsamına giren ve 30 Nisan 2021'den (bu tarih dahil) önceki dönemlere, beyana dayanan vergilerde bu tarihe kadar verilmesi gereken beyannamelere ilişkin vergi ve bunlara bağlı vergi cezaları, gecikme faizleri, gecikme zamları 2021 yılına ilişkin olarak 30 Nisan 2021'den (bu tarih dahil) önce tahakkuk eden vergi (2021) yılına ilişkin tahakkuk eden emlak vergisi ile işyeri ve diğer şekillerde kullanılan binalara ait çevre temizlik vergisi hariç) ve bunlara bağlı vergi cezaları, gecikme faizleri, gecikme zamları, bunların dışında kalan ve Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun kapsamında takip edilen ve bu kanunun yayımı tarihi itibarıyla ödenmemiş bulunan asli ve fer'i amme alacaklarının yeniden yapılandırılması öngörülmüştür.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi	Basın ve Yayınlar Müdürü Şükrullah Dolu	Sorumlu Yazışmaları Müdürü Doğan Erdoğan
Gazete Yayın Sorumlusu Dilşah Keflioğlu	Yayın Direktörü Canan Bilgin	Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Barış Cabacı

www.itohaber.com
İlker Başöz, Hamit Eteevrans

Reklam Cengiz Kazan	Abonelik Abdülkadir Yıldız	Grafik Osman Kuvvet	Fotoğraf Kamil Çatak
---------------------	----------------------------	---------------------	----------------------

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KİSMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirkeci Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 11.06.2021

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00



Kuzey Makedonya ile yapılacak çok iş var

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye ve Kuzey Makedonya arasında dış ticaretin 20 yılda 6 kat artarak 547 milyon dolara ulaştığını söyledi. Avdagiç, "Ticaret hacmimiz artsa da yeterli seviyede değil ve potansiyelimizin altında. İmkanları kullanarak ticaret hacmimizi 1 milyar dolara çıkarmalıyız. Yapmamız gereken çok iş var" dedi.



BARIŞ CABACI

İSTANBUL Ticaret Odası, Türkiye'nin dış ticaretinin gelişmesi için online toplantılarını sürdürüyor. Geçtiğimiz hafta Kuzey Makedonya'daki iş fırsatlarının ve yatırım ortamının değerlendirildiği bir webinar düzenlendi. Toplantının açılışını İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç yaptı. Kuzey Makedonya Cumhuriyeti Dışişleri Bakanı Bujar Osmani, toplantıya video mesaj ile katıldı.

MİLLİ GELİRİN YÜZDE 39'U

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İTO üyelerinin Türkiye'deki milli gelirin yüzde 39'unu ürettiğini belirterek, Oda hakkında şu bilgiyi verdi: "400 bini aşkın üyesi olan İTO, dünyanın en büyük beşinci Ticaret Odası. Türkiye'nin toplam ihracatının yüzde 49'u, İTO'nun temsil ettiği İstanbul'dan gerçekleştiriliyor. Tüm vergi gelirlerinin de yüzde 42'sini İstanbul merkezli firmalara sahip olan iş insanları sağlıyor. İstanbul Ticaret Odası olarak, sadece İstanbul için değil, ülkemiz ekonomisi için de katma değer oluşturacak faaliyetler gerçekleştiriyoruz."

FUARLAR-EĞİTİM-TEKNOLOJİ-STARTUP

İTO'nun fuar salonları ve iş merkezlerine ev sahipliği yaptığını anlatan Avdagiç, "Teknoloji gelişme ve inovasyona İTO olarak çok önem veriyoruz. Bu yüzden Teknopark İstanbul'u kurduk. Eğitim dünyasında İstanbul Ticaret Üniversitesi ile nitelikli öğrenciler yetiştiriyoruz. Girişimciliği ve fikirleri ticarileştirmek için dört yıl önce BTM'yi faaliyete geçirdik. İTO'nun güçlü birikiminden Makedonya iş dünyasının da yararlanmasını arzu ediyoruz" dedi.

ÖNEMLİ PROJELER

1991 yılında bağımsızlığını ilan eden Kuzey Makedonya'yı ilk tanıyan ve ilk büyükelçi gönderen ülkenin Türkiye olduğunu hatırlatan Avdagiç, "Türk iş dünyası olarak da Kuzey Makedonya'nın yanındayız. Bu yüzden TİKA ve Yunus Emre Enstitüsü gibi kurumlarımız önemli projeler gerçekleştiriyor. Türk iş insanları ciddi yatırımlarda bulunuyor. Yapmamız gereken çok iş var" mesajını verdi.

Türkiye ve Kuzey Makedonya arasındaki dış ticaretin 20 yıl içinde 6 kat artarak 547 milyon dolara ulaştığını söyleyen Başkan Avdagiç, şöyle devam etti: "Ticaret hacmimiz artmış olsa da yeterli seviyede değil ve potansiyelimizin altında. Hem ticaretimizi artırmamız hem de dengelememiz lazım. Kuzey Makedonya'nın AB, bazı Güneydoğu Avrupa ülkeleri ve EFTA ülkeleriyle STA'ları bulunuyor. Bu da Kuzey Makedonya'da yatırımları bulunan Türk firmalarına söz konusu ülkelerle gümrük vergisi olmadan ticaret yapma imkanı sağlıyor. Bu imkanları iyi değerlendirerek yakın zamanda iki ülke arasındaki ticaret hacmini 1 milyar dolara çıkarmamız gerekiyor."

Gümrüksüz bölgeler ve STA fırsatı

Makedonya-Türkiye Ticaret Odası (MATTO) Başkanı Aydoğın Ademovski, yaptığı sunumda, STA ve gümrüksüz bölgeler sayesinde Türkiye ve Kuzey Makedonya arasındaki doğrudan yatırımların 3 milyar dolara çıkabileceğini söyledi.

YATIRIMLARI ARTIRALIM

Kuzey Makedonya'da Türk firmalarının doğrudan yaptığı sermaye yatırımlarının 2019 yılında 345 milyon dolara ulaştığını ifade eden Avdagiç, şu bilgiyi verdi: "Kuzey Makedonya Merkez verilerine göre ülkeye giren doğrudan yabancı yatırımların tutarı 5.7 milyar dolar. Kuzey Makedonya'da; Avusturya, İngiltere, Yunanistan, Hollanda ve Slovenya firmaları, yatırımlarda yer alıyor. Türk firmalarının yatırım oranı ise sadece yüzde 6. Türkiye'ye sadece 1.5 saat uzaklıkta olan Kuzey Makedonya ile aramızdaki yatırım oranları ile Yunanistan'ın bile gerisinde kalıyoruz. Dost ve kardeş ülkemizle bu yatırım sıralamasında zirvelerde olmamız gerekiyor."

TİCARET ELÇİLERİ

Kuzey Makedonya'da binlerce Türk öğrencinin eğitim gördüğünü söyleyen Avdagiç, "Ticaret elçilerimiz olacak öğrencilerle daha güçlü ekonomik bağlar kuracağız. Türk üniversiteleri ile Kuzey Makedonya üniversiteleri arasında başlayan, öğrencilerin ufkunu açacak projeleri önemsiyor ve destekliyoruz. İstanbul Ticaret Üniversitesi ile bu süreçte her türlü katkıyı vermeye hazırız" dedi.



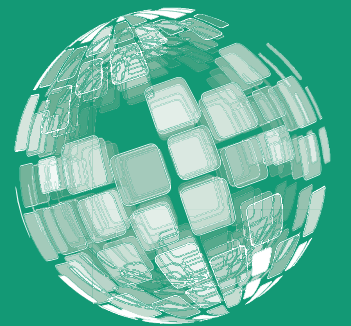
Türkiye'nin tecrübelerinden yararlanmak istiyoruz

Ülkelerin ve firmaların ticari işbirliklerinin, diplomatik ve siyasi ilişkilere doğrudan katkı sağladığını söyleyen Kuzey Makedonya Cumhuriyeti Dışişleri Bakanı Bujar Osmani, Türkiye ve Kuzey Makedonya arasındaki ticari ilişkilerin artırılması gerektiğinin de altını çizdi. Bu süreçte en büyük katkıyı verecek kişilerin ekonomik danışmanlar olacağını vurgulayan Osmani, şöyle konuştu: "Ekonomimizi çeşitlendirmek ve güçlendirmek için Bakanlığımız başta olmak üzere çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Tüm yatırımcıları ve ekonomik danışmanları Kuzey Makedonya'ya davet ediyorum. Türkiye'nin ekonomik danışmanlık konusunda tecrübesinden yararlanmak istiyoruz. Böylelikle ticari hedeflerimize daha kolay yaklaşacağız."

27. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

Tiran / Arnavutluk
23 - 26 Kasım 2021
Genel Ticaret

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



İHRACATIN BALKANLARA AÇILAN KAPISI

27. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

- 26 yıl süresince fuarın yükselen başarı grafiği,
- Arnavutluk ve çevre bölgede en etkili genel ticaret fuarı,
- Her Yıl Fuarın ana girişinde yer alan Türkiye Milli İştirakinin başarılı grafiği
- Yaklaşık 10.000 ziyaretçi, 15 ülke, 200 katılımcı,
- Profesyonel ikili görüşmeler,

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma,
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C Ticaret Bakanlığı teşvik işlemlerine ilişkin dosya masrafı
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Türkiye Milli Katılımı Broşürü'nde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım Bedeli : 3.550 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Özlem Kılıç / Şeyma Pekcan / Aylin Odabaş

Tel : 0212 455 65 12 / 455 65 07 / 455 61 07

GSM : 0533 959 30 57

Faks : 0212 520 15 26

E-posta : ozlem.kilic@ito.org.tr / seyma.pekcan@ito.org.tr

aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

İnovasyonda öncülerle büyüme hedefi yüzde 814

İnovasyonda öncü 11 teknolojinin toplam pazarı 2018 yılında 350 milyar dolardı. Bu rakamın 2025 yılında 3.2 trilyon dolara yükseleceği yani yüzde 814 büyüyeceği öngörülüyor. İnovasyonda öncü olanların; pazarın ihtiyaçlarını, gelişen teknoloji ile birleştirerek başarıyı yakaladıkları belirtiliyor.

ŞEREF KILIÇLI

BİRLEŞMİŞ Milletler Ticaret ve Kalkınma Dairesi'nin (UNCTAD) 2021 Teknoloji ve İnovasyon Raporu'na göre; inovasyonda öncü 11 teknolojinin toplam pazarı, 2018 yılında 350 milyar dolar seviyesindeydi. Bu rakamın, 2025 yılında 3.2 trilyon dolara yükseleceği yani yüzde 814 büyüme göstereceği öngörülüyor. İnovasyonda öncü olanlar, pazarın ihtiyaçlarını, gelişen teknoloji ile birleştirerek başarıyı yakalıyor.

Üyelerine eğitim faaliyetlerine pandemi döneminde de devam eden İstanbul Ticaret Odası, 'İnovasyonun Matematiği ve İş Geliştirme' konulu webinar gerçekleştirdi. Oda'nın youtube kanalından canlı yayınlanan webinar, Yönetim ve Yenilikçilik Danışmanı Yekta Özözer sunum yaptı.

İNSAN ODAKLILIK

Şirkette inovasyonu yerleştirebilmek için insan ve performans odaklı bir kültüre sahip olmak gerektiğini belirten Özözer, "Mesela, performans değerlendirme sisteminiz yeterince gelişmemişse çalışan ile çalışmayan ayırt edilmiyor anlamına gelir. Böyle bir durumda o kurumdaki iyileştirme çalışmaları yeterince hızlı olamıyor. Performans değerlendirme sisteminin olmadığı firmalarda iş yükü genelde bazı çalışanların üstünde olur. Dolayısıyla performans değerlendirme sistemi olmadığı zaman yenilikçilik projeleri için insan kaynağı bulamıyorsunuz. Kurumun insan odaklı olması gerekiyor. İnsan odaklı olmayan kurumlar her zaman know-how kaybı yaşar" dedi.

DEĞİŞİMİ İÇSELLEŞTİRMEK

Motivasyonun önemine de dikkat çeken Özözer, şöyle konuştu: "En büyük inovasyon motivasyondur. Motivasyonu sağlayamazsanız kurumda inovasyonu yaygınlaştıramazsınız. Çalışanlar ve yöneticiler, 'Değişimi mutlaka yapmalıyız' hissini hissetmeli. Bu değişim mesela dijitalleşmek olabilir, motivasyonu artırmak olabilir. Çalışanlar değişimi mutlaka hissetmeliyiz hissini hissetmezlerse davranışlarını değiştiremezler. İnovasyonun hızı da önemli. Rekabeti daha yoğun olan sektörlerde inovasyon çalışmalarının daha hızlı gittiğini görüyoruz. Elinizdeki varlığı tehdit olarak görüyorsanız yenilikçiliğe uyum sağlayamazsınız. Bu da beraberinde inovasyonda başarısızlığa sebep olur."

Nöropazarlama webinarı 22 Haziran'da İTO'da

İSTANBUL Ticaret Odası, haziran ayı webinar takvimine, 'Kullanıcı Deneyimi ve Nöropazarlama' başlıklı bir webinar daha ekledi. 22 Haziran Salı günü 14.00-16.00 saatleri arasında online olarak gerçekleştirilecek webinar, İTO'nun Youtube kanalından canlı yayınlanacak. Webinar, Nöromar Danışmanlık Kurucu ve Stratejist Seda Genç, konuşmacı olarak yer alacak.

İnovasyonda başarı için neler yapmalı?

Yönetim ve Yenilikçilik Danışmanı Yekta Özözer, inovasyonda başarılı olmak isteyen firmalara şu tavsiyelerde bulundu:

- Firma yönetimi, inovasyonu mümkün olduğunca cesaretlendirmeli ve desteklemeli.
- Kurumun müşteri odaklılığının yüksek olması gerekiyor. Gözlemlemek, analiz etmek ve birleştirmek gerekiyor.
- Doğru pazar ve inovasyon yatırımı yapmak ve bunu önceliklendirmek gerekiyor.
- Ar-Ge ve inovasyona önem vermeli ve bunların geri dönüşümünün hemen olmayacağı bilinmeli. Yani sabırlı olunmalı.
- İnsana önem vermek çok önemli. Personeline önem vermeyen firmalar yenilikçi de olamazlar. Çalışana önem verilmeden müşteri odaklı da olunamaz.
- Çalışanlar ve iş ortaklarının toplumla birlikte paylaşma bilincinin olması gerekiyor. Yani bilgiye ve bağlantıya önem verilmeli.
- Sürece ve teknolojiye de önem verilmeli. Sürece önem verilmediği zaman firmalar yenilikçi olamıyorlar. Örneğin, güçlü bir ERP (muhasebe işletim sistemi) ve raporlama sistemi olmalı.
- Strateji ile uyumlu hedefler belirlenmeli ve firmanın her kademesine yayılacak şekilde takip edilmeli.

Değişime adapte olmak varlık meselesi

Değişime adapte olmanın firmalar açısından bir varlık meselesi olduğuna dikkat çeken Yekta Özözer, şu örneği verdi: "Yenilikçiliğe adapte olamayıp yok olan sektörünün devi firmalar da var. Mesela Türkiye'den bir örnek vermek gerekirse, Raks firması 1980'li yıllarda kaset yayginken sektörünün en başarılı firmasıydı. Uluslararası alanda ise en başarılı ilk üç firma arasındaydı. 55 ülkeye ihracat yapıyordu. Ancak sonraki süreçte yok oldu. Bunun iki temel sebebi vardı; birincisi değişimin CD'ye geçtiğini görmediler. İkinci nedeni ise kısa vadeli borçlanma ile uzun vadeli yatırım yapmaktı. Firma, bu sebeplerle 1999 yılında finansal zorluğa girdi, ardından 2007 yılında iflas etti."

FAALİYET BELGENİZ 3 FARKLI DİLDE

www.ito.org.tr'de

Faaliyet belgenizi İngilizce, Fransızca ve Almanca olarak, kolayca e-imzalı alabilirsiniz.



444 0 486

ito.org.tr

in f @ /itokurumsal



Yılın ikinci yarısına nasıl giriyoruz?

2021 yılının ilk yarısında yoğun aşılama ve salgının etkilerinin azalmaya başladığı bir süreç yaşadık. Buna bağlı olarak yılın ikinci yarısına ilişkin beklentilerde iyileşme arttı. İyimserlik, dünya ve Türkiye ekonomisinin büyüme dinamiklerinde de iyileşme sağladı. İkinci yarıya işlere yönelik daha iyimser giriliyor. Ancak salgın koşullarının firmalar üzerinde bir yıldır yarattığı olumsuz etkiler de halen sürüyor.

1. Dünya ekonomisi ivme kazanıyor

Dünya ekonomisi yılın ilk çeyreğinde yüzde 4.7 büyüdü. Dünya mal ticareti ise yüzde 17.7 genişleyerek tarihinde ilk kez bir çeyrekte 5 trilyon dolar büyüklüğünü aştı. Yılın ikinci çeyrek döneminde hizmetler sektörü de büyümeye başladı. İkinci çeyrek sanayi PMI verileri uzun yılların en yüksek seviyelerinde gerçekleşti. Aşılama ve açılmalar ile yılın ikinci yarısına ilişkin beklentiler de güçleniyor. Ertelenen ve ötelenen talebin geri dönüşü ikinci yarı yolda başlayacak. Küresel ölçekte firmalar bu talep beklentisine göre yüksek tedarik ve üretim planlaması yapıyor.

2. Merkez bankaları için dönüm noktası

Dünya ekonomisinde talep artışı ve hızlanan büyümeye bağlı olarak girdi ve nihai ürün fiyatları artış eğilimine girdi. Giderek artan bir küresel enflasyon yaşanması bekleniyor. Ancak bu enflasyonun geçici olacağı da öngörülüyor. Buna rağmen merkez bankalarının artan enflasyon karşısında genişletici para politikalarını da gözden geçirmeleri bekleniyor. Özellikle ABD Merkez Bankası Fed'in genişletici politikalarından çıkışı için önümüzdeki aylarda bir takvim açıklaması olasıdır. Büyük merkez bankaları bu konuda bir dönüm noktasına yaklaşıyorlar.

3. İyileşmenin artçı etkileri sürüyor

Küresel ekonomideki iyileşmenin yarattığı artçı etkiler devam ediyor. Üretim ve tedarik endişesi ile verilen yüksek siparişler kapasiteleri doldurmuş olup teslimat ve dağıtım süreleri uzuyor. Emtia ve hammadde fiyatlarında artışlar sürüyor. Birçok ürtünde arzın yetersiz kalacağı endişesi yaşanıyor. Metal ve gıda fiyatları tedarik ve arz endişeleri ile yükselmeye devam ediyor. Artan üretim, siparişler ve tedarik telaşı ile yükselen navlun fiyatlarının yılın üçüncü çeyrek döneminde de yüksek kalacağı öngörülüyor. Konteyner sıkıntısında da iyileşme gecikiyor.

4. Türkiye'de ekonomik büyüme kalıcı olmaya başladı

Türkiye ekonomisi, 2020'nin üçüncü ve dördüncü çeyreğinden sonra 2021 yılının ilk çeyreğinde de yüzde 7.0 ile yüksek büyümesini sürdürdü. Büyümenin kaynakları da giderek sağlıklı hale geliyor. Büyüme daha çok dış talep ile destekleniyor. Net ihracatın büyümeye katkısı pozitif oluyor. Dış talepteki artış, sanayi sektöründe de yüksek büyüme oluşturuyor. 2021 yılının ilk çeyreğinde sanayi sektörü yüzde 11.7 büyüdü. Sanayide büyüme, ilave yatırım ihtiyacı da oluşturuyor. Buna bağlı olarak makina ve teçhizat yatırımları da ilk çeyrekte yüzde 30.5 büyümeye gösterdi. Türkiye ekonomisi yılın geri kalanında da benzer dinamikler ile büyümeye devam edecek. 2021 yılında büyüme sorunu yaşanmayacak.

5. İşletmeler maliyet artışlarına dikkat etmeli

Haziran ve yaz aylarında dış talep güçlü kalacak. İç talep açılmayla hareketlenecek, ancak hareketlenme sınırlı olacak. Firmaların ilave net işletme sermayesi ihtiyacı artacak. Yine firmalar yüksek maliyetler ile artan döviz kurları ve faiz oranları ile karşı karşıya kalacak. Haziran ayında sona erecek başta kısa çalışma ödeneği olmak üzere desteklerin akıbeti de belirleyici olacak.

SON SÖZ

2021 YILININ İKİNCİ YARISINDA İŞLER İÇİN TALEP KUVVETLİ OLACAK, ANCAK ARTAN RİSKLERİN İYİ YÖNETİLMESİ GEREKİYOR.



Orta gelir tuzağından çıkış merkezleri

KAPASİTE İHTİYACINA ÖZEL ÇÖZÜM

Büyük ölçekli yatırımlar için sanayi alanı ihtiyacına çözüm olacak yeni model endüstri bölgeleri bir bir faaliyete başlıyor. Üçü İstanbul'da bulunan 'özel endüstri bölgeleri', ticareti besleyecek katma değerli üretim ve kilogram değeri yüksek ihracat ile orta gelir tuzağından çıkış üsleri olacak.

SANAYİDE kapasite artışı problemlerine çözüm olacak 'özel' modeller devreye girdi. Yapılan düzenlemelerle hem özel girişimlere yer tahsis hem de 'yüksek gelir için yüksek teknoloji yatırım' en az bürokratik işlemle gerçekleştiriliyor. Bu kapsamda farklı üç modelde 'endüstri bölgesi' uygulaması hayata geçirildi. İlan edilen toplam 23 endüstri bölgesinden 11'i faaliyete geçti. 24 binden fazla kişiyi istihdam eden bu bölgelerde geçen yıl 7,5 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirildi. Endüstri bölgeleri, cari açığın azaltılmasına 3 milyar dolarlık katkı sağladı.



Adem ORHUN

Bu bölgeler içinde son yıllarda öne çıkan ise 'özel endüstri bölgeleri' oldu. Diğer iki model olan karma / ihtisas endüstri bölgesi ile münferit yatırım yeri dışında bu üçüncü model, farklı özelliklere sahip.

BÜROKRASİ AZ

Özel endüstri bölgeleri, bürokratik işlemlerin yükü ile arazi ediniminde yaşanan zorluklardan dolayı teknolojik yenilenme ve kapasite artırımı yapamayan büyük ölçekli yatırımcıların önünü açıyor. Üretime hızlı geçiş hedefiyle açılan bu bölgeler, yüksek teknoloji ürün kümelenmesiyle de milli geliri yükseltecek merkezler olacak.

ÜÇÜ İSTANBUL'DA

İlki 2018 yılında İzmir Aliağa'da ilan edilen özel endüstri bölgelerinin sayısı bu ay 12'ye ulaştı. Bu bölgelerden üçü İstanbul'da bulunuyor.

Avrupa yakasındaki TESKOOP Teknoloji ve Sanayi Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi Özel Endüstri Bölgesi'nde, yüksek teknoloji sanayi alanında 191 üretim tesisinin faaliyete başlaması planlanıyor.

Yine İstanbul'da ÖZAR Toplu İşyeri Yapı Kooperatifi Özel Endüstri Bölgesi'nde ise 109 üretim tesisi faaliyete geçecek.

Diğer yandan yine İstanbul'da Baykar Makina Sanayi ve Ticaret A.Ş. Özel Endüstri Bölgesi'nde insansız hava aracı (İHA) sistemleri ve alt bileşenleri üretiliyor. Bölgede, SİHA Test Merkezi ve İleri Kompozit Tesisi kurulacak. Başlayan yatırım 2024'te tamamlanacak.

16 YENİ BAŞVURU

Diğer 8 ildekilerle sayısı 12'ye ulaşan bu bölgelerin 9'u üretime başlamış durumda. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'ndan İstanbul Ticaret'e verilen bilgiye göre, 16 özel endüstri bölgesi için de talep alındı. Bu taleplerin bir kısmında dosyanın tamamlanma, bir kısmında ise yer seçimi

etüt süreci devam ediyor.

Savunma, havacılık, petrokimya, demir çelik gibi yüksek katma değerli ürün üretimi için yapılan yatırımlar, ihracatın kilogram değerini de artıracak.

Bu bölgelerin tamamının faaliyete geçmesi durumunda yüksek teknoloji ürünlerin ticareti, getireceği yüksek gelir ile orta gelir tuzağının aşılmasında kritik rol üstlenecek. Böylece endüstri bölgelerinden yapılan ihracatın, kısa sürede çift haneli değerlere ulaşması bekleniyor. Bu şekilde birim yatırımdan elde edilen gelirin artması hem firmaların hem ülke ekonomisinin bir üst lige çıkmasına yardımcı olacak.

NET TANIM

Özel endüstri bölgesi başvurusunda yatırım yapacak şirket veya şirketlerin gerçekleştireceği yatırımların net bir şekilde belli olması zorunlu. Dolayısıyla özel endüstri bölgesi başvurusu, aynı zamanda bir arsa tahsis başvurusu anlamına geliyor. Bu bölgelerde gerçekleştirme süresi 5 yılı geçmemek üzere en az 758 milyon TL (2021 için) tutarında yeni yatırım yapılması gerekiyor.

SAĞLANAN AVANTAJLAR

Özel endüstri bölgelerine ağırlıklı olarak yüksek teknoloji ürünlerin üretimine yönelik yatırımlar kabul ediliyor. Özel endüstri bölgelerinin bazı özellikleri şöyle sıralanıyor:

- Başvuru sahibi için ön yer tahsis süreci bulunmuyor. Yatırımcı, Cumhurbaşkanı Kararı ile birlikte ilan aşamasında belirlendiğinden dolayı araziler üzerinde doğrudan irifak hakkı tesis ediliyor.
- Alanın tamamının Hazine mülkiyetinde olması zorunlu değil. Başvuru aşamasındaki şirketin mülkiyeti, ilandan sonra da korunuyor.
- İlan edilen alanda başvuru sahibi şirket dışında başka yatırımcılar da yer alabilir.
- Özel endüstri bölgeleri için katılum payı geliri düzenlemesi bulunmuyor.
- Harita, jeolojik-jeoteknik etüt raporu, imar ve parselasyon planları, altyapı ve üstyapı projeleri Bakanlık tarafından onaylanıyor. Bu işlemler için herhangi bir ücret alınmıyor.
- Yapı ruhsatı, yapı kullanma izni, işyeri açma-çalıştırma ruhsatı Bakanlık tarafından veriliyor ve bu ruhsatlar için harç alınmıyor.
- 'ÇED Olumlu' veya 'ÇED Gerekli Değildir' kararı verilen ve onaylanmış faaliyetler hakkında yönetici şirket veya yatırımcı tarafından alınması gereken diğer izin, onay ve ruhsatlar, ilgili kurumlarca 15 gün içinde veriliyor.



ÖZEL ENDÜSTRİ BÖLGELERİ

İL-İLÇE	BÖLGE ADI	ARAZİ (Hektar)	SEKTÖRLER	DURUMU
İstanbul Arnavutköy	TESKOOP	117.8	Karma	Fabrikalar inşaatı
İstanbul Arnavutköy	ÖZAR Özel EB	63.6	Karma	Fabrikalar inşaatı
İstanbul Arnavutköy	BAYKAR Makine İst.Özel EB	40.4	İHA	Üretimde
İzmir Aliağa	SOCAR Turkey Enerji	1.453	Petrokimya	Üretimde
Balkesir	Albayrak Turizm Se.İn.Tic. A.Ş.	126.5	Kağıt	Üretimde
Bursa Orhangazi	Asil Çelik Özel EB	43.6	Vasıflı Çelik	Üretimde
Bursa Gemlik	Gemlik Gübre Bursa Özel EB	76.4	Gübre	Üretimde
Mardin Mazıdağı	Eti Bakır AŞ Özel EB	301	Gübre	Üretimde
Çanakkale	Biga İÇDAŞ Çelik Özel EB	248.8	Demir Çelik	Üretimde
Adana Yumurtalık	EMBA Elektrik Özel EB	304.1	Elektrik Üretimi	İnşaatı
Mersin	TOROS Tarım Özel EB	143.05	Gübre-Petrokimya	Üretimde
Kocaeli Gölcük	Ford Otomotiv Özel EB	135	Otomotiv	Üretimde

'Değerli çıktı' kapasitesini artıracak

OSTİM Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Murat Yülek, kalkınma çabalarında uygulanan stratejilerin güncel ihtiyaçlara cevap vermesinin önemine dikkat çekti. Özel endüstri bölgelerini değerlendiren Prof. Yülek, şunları söyledi: "Ulusların kalkınmasında üretim odaklı olmanın faydaları yıllardır yazılır, çizilir. Ancak, bunun



eyleme dönüşmesi, istihdam, ekonomi ve fayda oluşturmaya, güçlü bir devlet iradesi ve desteği gerektiriyor. Günün ve geleceğin üretim kapasitesine ulaşmış işletmeler, aynı zamanda bulundukları ulusların kalkınmasında öncü rol oynuyor.

Türkiye'de 60'lı yılların ardından organize sanayi bölgeleri odaklı girişimler, sonrasında teknoparklar desteği ile dünya ölçeğinde rekabet ortamına zemin hazırladı.

Ar-Ge odaklı bu süreçte teknoparklar da butik üretim kapasitelerini devletimizin sunduğu destekler ile yavaş yavaş büyüme trendine dönüştürdü. Son yıllarda yeni bir strateji olarak kurgulanan 'özel endüstri bölgeleri' de bu anlamda ülkemize büyük katkılar sağlayacaktır. Bilek gücünden Ar-Ge stratejisine geçiş ve şimdi bu yeni strateji, Türkiye'nin katma değeri yüksek üretim kapasitesinin artıracaktır. Bu gelişme, doğal olarak orta gelir seviyesinin üzerine çıkmayı sağlayacak etkileri de tetikleyecektir."

Hedefimiz, AB'nin ithalatında İLK 3'E GİRMEK



Fotografılar: KAMİL ÇATAK

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin ilk 3 ayda AB'ye ihracatını yüzde 6.5 artırdığını belirterek, "AB'nin dünyadan en çok mal aldığı 6'ncı ülke olduk. Hedefimiz, AB'nin ithalatında Çin ve ABD ile birlikte ilk 3 ülke arasına girmek" dedi.

MÜGE BİBER
ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Avrupa Birliği İstatistik Kurumu (Eurostat) verilerine göre, Türkiye'nin ilk 3 ayda AB'ye ihracatını yüzde 6.5 artırdığını belirterek, "AB'nin dünyadan en çok mal aldığı 6'ncı ülke olduk. Hedefimiz, post-Covid sürecinde AB'nin dünyadan yaptığı ithalatı Çin ve ABD ile birlikte ilk 3 ülke arasına girmek. Bunu başarmamız için hiçbir neden yok" dedi.

TÜKETİCİ TALEBİ YÜKSEK

Oda'nın haziran ayı olağan Meclis Toplantısı'nın açılışında konuşan Başkan Avdagiç, aşılamanın güçlü olduğu ülkelerde tüketici talebinin de yüksek olduğuna dikkat çekerek, bu gelişmenin Türkiye'nin ihracatı için önemli bir imkan olduğunu söyledi. Avdagiç, Avrupa Birliği İstatistik Kurumu'nun (Eurostat) açıkladığı rakamlara göre 2021'in ilk çeyreğinde Türkiye'nin AB ülkelerine ihracatının 18.1 milyar Euro'ya ulaştığını bildirdi. Türkiye'nin AB'den ithalatının da yüzde 8.9 artışla 19.6 milyar Euro olarak gerçekleştiğini belirten Avdagiç, "İthalat ve ihracatımız karşılaştırıldığında AB ile dış ticaretimiz 1.6 milyar Euro açık veriyor. Hedeflerimizden biri bu açığı kapatmak olmalı" dedi.

İHRACAT YÜZDE 6.5 ARTTI

Avdagiç, Türkiye'nin yılın ilk çeyreğinde AB ülkelerine yaptığı ihracatı yüzde 6.5 arttırırken, bu dönemde İngiltere'nin ihracatının yüzde 35.4, ABD'nin yüzde 12.1, İsviçre'nin yüzde 4.3, Rusya'nın yüzde 2.5, Japonya'nın yüzde 4.5, Hindistan'ın ihracatının ise yüzde 2 gerilediğine işaret etti. Avdagiç, şunları söyledi: "Bu dönemde ihracatta Türkiye'nin önünde yer alan ülkeler de oldu. Çin'in AB'ye ihracatı yüzde 25, Norveç'in yüzde 10.4, Güney Kore'nin ise yüzde 10.3 arttı. Bu rakamlar, 2021'in ilk çeyreğinde AB'nin en çok ithalat yaptığı 6'ncı ülke olduğumuza işaret ediyor. Ama aynı zamanda Çin'in bütün

Aşılamanın güçlü olduğu ülkelerde tüketici talebinin daha yüksek olduğuna dikkat çeken Avdagiç, şöyle konuştu: "Mal satmak için kanallar açılıyor. Yeni küresel ticaret yolunda tekerlek izlerini takip eden değil, 'tekerlek izleri bırakan' ülke olmalıyız."

gücüyü AB dış ticaretinde varlığını devam ettirdiğini de gösteriyor. Dolayısıyla bizim bu gerçeği kabul ederek, kendimize yeni bir ilke koymamız lazım. O da post-Covid döneminde 'kurulacak yeni düzende' AB'ye ihracatımızı artırmaktır. Yani hedefimiz AB'nin dünyadan yaptığı ithalatı Rusya, İngiltere ve İsviçre'yi de geçerek, Çin ve ABD'nin ardından 3'üncü sıraya çıkmak olmalı."

MAL SATMAK İÇİN KANALLAR

Avdagiç, "Aşılamanın güçlü olduğu ülkelerde tüketici talebi daha yüksek. Mal satmak için kanallar açılıyor. Türkiye olarak, hükümetiyle iş dünyasıyla Covid sonrası dönemde başarmamızın bir tek yolu var. Covid'in açacağı yeni küresel ticaret yolunda tekerlek izlerini takip eden değil, 'tekerlek izleri bırakan' ülke olmalıyız" ifadelerini kullandı.

RİBAUNT ALMA DÖNEMİ

1 Haziran itibarıyla yeni kademeli normalleşmenin başladığını hatırlatan Avdagiç, "Salgından en fazla etkilenen sektör olan hizmetler sektöründe aşamalı bir ferahlama dönemine başlamış olmalı. Bir anlamda oteller ve restoranlar gibi hizmetler sektöründe çalışan firmalar, basketbol tabiriyle çok hızlı bir 'ribaunt alma' dönemi geçirdi. Hizmetler sektöründe artık, iyileşme dönemi başladı diyebiliriz, eğer salgın yeni bir dalga ile kapımızı çalmazsa" dedi.

Avdagiç, "İstanbul'u ilk 4 ayda 1 milyon 651 bin kişi ziyaret etti. Almanya'nın kısıtlamaları hafifletmesi ve Rusya'dan beklediğimiz açılma haberleri ile birlikte bu yılın turist sayılarının 2020 yılını geçmesi zor olmayacak" dedi.

Kur, faiz ve enflasyon baskısı

Küresel ekonomide, dünyanın gündeminin enflasyon tartışmaları olduğunu belirten Şekib Avdagiç, "Gelişmiş ülke merkez bankaları ve piyasa analistleri yüksek enflasyonun geçici olduğu konusunda birleşiyorlar. Uzmanlar, yine de bu tehdidin hafife alınması gerektiği görüşünde birleşiyorlar" dedi.

'Kur, faiz ve enflasyon' baskısının, yakın dönem risklerinin temel bileşenlerini oluşturduğunu ifade eden Avdagiç, şunları söyledi: "KOBİ'ler başta olmak üzere, işletmelerin ayağa kaldırılması ve kısa sürede sağlıklı üretim yapısına kavuşabilmeleri için gerekli politika önlemlerinin devreye sokulması büyük önem taşıyor. Dolayısıyla dışardaki faiz artırımları gündeme gelmeden likidite sıkıntılarının hafifletilmesine yönelik araçların devreye alınması anlamlı olacak. Bu durum, muhtemel şoklara karşı Türkiye ekonomisinin dayanıklılığını artırabilecek. Bir diğer ifadeyle, uygulanacak program ve stratejiyle 'post-Covid dönem'in oluşturacağı finansal risklere karşı Türkiye ekonomisinin bağımsızlık sistemi hızla geliştirilebilir ve sürecin maliyeti minimuma çekilebilir."

Turizm için kayıp değil, harekete geçme yılı

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, 2021 yılını turizm için bir kayıp yılı değil, bir toparlanma ve harekete geçme yılı haline getirmemiz gerektiğini söyledi. Avdagiç, şöyle konuştu: "Gelişmeler bize umut veriyor. İstanbul'u, 2021'in ilk 4 ayında 1 milyon 651 bin kişi ziyaret etti. Söz konusu

dönemde İstanbul'a en çok ziyaretçi 242 bin kişi ile Rusya'dan geldi. Almanya'dan ise 4 ayda toplam 113 bin ziyaretçi ağırladı. Özellikle önümüzdeki dönemde, Almanya'dan Türkiye'ye gelecek turist sayısının 2-3 kat artmasını, Rusya'nın da açılmasıyla birlikte bu artışın daha da yükselmesini bekliyoruz."

birlikte genel değerlendirmemiz, bu yılın turist sayılarının 2020 yılını geçmesi zor olmayacak. Özellikle önümüzdeki dönemde, Almanya'dan Türkiye'ye gelecek turist sayısının 2-3 kat artmasını, Rusya'nın da açılmasıyla birlikte bu artışın daha da yükselmesini bekliyoruz."

BMC'ye CEO olarak atanan Murat Yalçıntaş'a İTO'da tören



Cübbe giydirme töreninin ardından Yalçıntaş için İTO adına hazırlanan plaketi, İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran ve İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç takdim etti.

İTO Meclisi haziran ayı toplantısında, Oda'nın 2005-2013 yılları arasında iki dönem Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı yapan Murat Yalçıntaş için profesörlük unvanı alması ve BMC'ye CEO olarak atanması sebebiyle bir tören düzenlendi. İTO Başkanı Şekib Avdagiç'in davetiyle Meclis Toplantısı'na katılan Yalçıntaş'a profesörlük belgesi takdim edildi. Ardından, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu, Murat Yalçıntaş'ın profesörlük cübbesini giydirdi. İTO Başkanı Avdagiç, Murat Yalçıntaş'ı, ticari ve savunma sanayi aracı üreticilerinden BMC'nin CEO'su olması sebebiyle kutladı. Yalçıntaş'ın İTO başkanlığından ayrıldıktan sonra eğitim faaliyetlerine ve akademik çalışmalarına yöneldiğini ve kalıcı hizmetler gerçekleştirdiğini belirten Avdagiç, "Yalçıntaş, bu gayretlerinin semeresini aldı. Giriştiği her işte başarılı olmasıyla, en iyiyi yapmasıyla bize örnek olan Başkanımız, 'profesör' unvanını almaya hak kazandı. Güzel bir gelişme daha oldu. Geçen hafta, BMC'nin CEO'su olarak göreve başladı. Murat Yalçıntaş'ın başarılı çalışmalarını 50 yılı aşkın süredir Türk otomotiv sanayisinde, yerli ve milli teknoloji ile ticari ve savunma sanayi araçları üreten BMC'nin CEO'luğunda da göstereceğinden şüphemiz yoktur. Onunla çalışmaktan, aynı yolda yürümekten, bir 'yol arkadaşı' olarak,

Başkanımızın bu mutlu anında yanında olmaktan büyük mutluluk duyuyorum" dedi.

İLK GERÇEK UNIVERSİTEM

BMC CEO'su Murat Yalçıntaş da İTO'nun kendisi için sadece bir Oda değil, aynı zamanda ilk 'gerçek üniversitesi' olduğunu ifade ederek, şunları kaydetti: "Biz, bir şehrin ekonomisinden bir ülkenin ekonomisine, bir ülkenin ekonomisinden dünya ekonomisine kadar ekonomi ve ticaretle ilgili bütün deneyim ve birikimlerimizi burada yeniden öğrendik, yeniden inşa ettik, yeni vizyonlar edindik. Sadece ticareti ve ekonomiyi öğrenmedik İTO'da. Kadro olmayı, kalıcı dostluklar kurmayı, ülkemiz için, şehrimiz için üretmeyi de öğrendik. Kitabımız tüm İstanbul, hocalarımız tüm üyelerimizdir."

En duygusal ve mutlu anlarını İTO'da dostlarının arasında yaşadığını aktaran Yalçıntaş, "Bugün benim mutluluğumu artıran, benim için profesörlük unvanını bir akademik unvan olmanın ötesine taşıyan en önemli şey, bunu dostlarımla, sizlerle paylaşıyor olmamdır. Bu cübbe, benim için hem İstanbul Ticaret Odası'nı, hem İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni bütünleştiren bir anlam taşıyor. Bana bugün dostluğun en güzel halini yaşadığı için Başkanımıza ve İstanbul Ticaret Odası camiamıza teşekkür ediyorum" diye konuştu.

MECLİS'TEN YANSIMALAR

İstanbul'da örme ihtisas sanayi bölgesi kurulmalı

Rasim Bilgehan-Örme Kumaş, Çorap ve Trikotaj Meslek Komitesi: İstanbul Ticaret Odası, büyük ve etkili bir kurum. Bu büyüklüğe yakışır bir şekilde sektörlerin mikro ve makro sorunlarını dile getiriyoruz. Ülkemizin milli hasılasının istikrarlı bir şekilde büyümesi ve cari açık üzerinden operasyonlara maruz kalmaması için daha çok üretim, daha çok ihracat yapılmalı. Üretim ve ihracatta önemli bir yer tutan tekstil sektörüne özel bir önem verilmeli. Odamızda örme sektörünün sorunları ve çözüm yolları için de çalışmalar yapıyoruz. Birçok sektörde olduğu gibi örme sektöründe de iplik, kumaş ve giyimde KDV yüzde 8 olarak uygulanıyor. Ancak iş, kumaşlara yapılan işlemlere ve üretimde kullanılan makina ekipmanlarına gelince KDV yüzde 18'e çıkıyor. Bu haksız KDV yükü ortadan kaldırılmalı. Nihai ürün satışında uygulanan oran üretim aşamasında tüm işlemlere uygulanmalı. Üretim maliyetini yukarı çeken, ekstra yük oluşturan unsurlar bir an önce düzeltilmeli. Diğer bir husus istihdam üzerindeki vergi yükü. İstihdamı vergi kaynağı olarak görmek yanlıştır. Bu konuları dile getirdiğimizde kamu bütçesinden bahsediliyor. Ancak şu da bir gerçek; vergi oranı yükselince ekonomide kayıtdışı artıyor. Kıdem tazminatı konusunda işveren aleyhine ciddi bir dengesizlik var. İstihdam için de bir sorun oluşturuyor. Fon sistemiyle bu sorun çözülmeli. Mahkeme kapılarında işveren ve işçi karşı karşıya gelmemeli. Ülke genelinde tüm sektörlerin mevcut kapasitesi tespit edilmeli, örme sektöründe de makina envanteri çıkarılmalı. Örme sektöründe kontrolsüz makina yatırımı yapıldığı görülüyor. Sadece ihtiyacı nispetinde yatırım yapana teşvik verilmeli. İplik, yurt içi ve yurt dışı ayrımı yapılmadan belirli şartlarda piyasaya sunulmalı. Sektörümüzün en önemli hammaddesi pamuk. Ayrıca pamuk, stratejik ürün olarak görülüyor. Pamuk konusunda üreticilerimiz desteklenmeli ve uzun vadeli bir program yapılmalı. İstanbul'da örme ihtisas sanayi bölgesi kurulmalı. Kümelenme hem sektörün dayanışmasını artırıyor hem üretim ve dağıtım da avantaj sağlıyor. Odamızın öncülüğünde bu kümelenmeyi kısa sürede gerçekleştirebiliriz. Mevzuatla ilgili sıkıntıların aşılması için Ticaret Bakanlığı ile daha çok temas gerekiyor. Yönetim Kurulu'nun sorunların çözülmesi için gayretlerini görüyoruz. Kronik bir hal alan KDV ve kıdem tazminatı için TOBB nezdinde Meclis Başkanımız Öztürk Oran Bey'in de desteklerini bekliyoruz. İnşallah pandemi döneminin sonlarına yaklaşıyoruz ve inşallah sonraki toplantılarımızı yeniden meclis salonumuzda yaparız.

Plastik atık değildir, hammaddemizdir

Recep Tufan- Kimyevi Madde Meslek Komitesi: İnşallah aşılamanın getireceği neticelerle beraber bu son online meclis toplantımız olur. Pandemi şartlarında ticaret yapmaya

çalışıyoruz. Yönetim Kurulu Başkanımızla hem telefonla hem yüz yüze görüşmek nasip oldu. Bu zor süreçte üretim yapmaya çalışan plastik sektörünün önemli bir sorunu var. Hammadde fiyatlarındaki artışla sıkıntı çekiyoruz. Orijinal hammadde dedğimiz flor, bin 200 dolardan bin 700 dolara kadar çıktı. Geri dönüşümden elde edilen granül, 3.90 liradan 8.5 ve 10 liraya kadar çıktı. Müşterilerimize olan sorumluluğumuzdan dolayı, üç ayda beş sene geriye gittik diyebiliriz. Pandemi sürecinde bizim sektörümüzde de çok sayıda firma kapandı. Geri dönüşümü iptal etmek isteyen firmalara 'insaf' diyoruz. Neden olarak 'Avrupa'nın çöpünü alıyoruz' diyorlar. Bu süreçte bir de plastik atık ithaliyle geri dönüşüme yasak geldi. Bu atık değil, bizim hammaddemiz... Yani bizim ihtiyacımız. Paramızı sokağa atmıyoruz ve sektör olarak geri dönüşümü çok iyi biliyoruz. Suistimal eden olabilir fakat devlet ve bürokrasi çözebilir, suistimalin önlemini alabilir. Vakit kaybetmeden bu iş iyi anlatılmalı ve çözüme kavuşturulmalı. Şekib Başkanımız bu konuya hakim. Sorunun çözüme kavuşturulmasını talep ediyoruz. Geri dönüşümü hem yasaklamak hem de kullanımı teşvik etmek şaka gibi bir şey. Demir çelikte, metallerde, kağıt ve kartonda, daha birçok sanayi hammaddesinde fiyat artışı devam ediyor. Konteyner sorunu da devam ediyor. Gıda ürünlerinin aşırı derecede artmasının da sosyal yaşamda çöküntü yaşatmasını da endişeyle takip ediyoruz. Brent petrol fiyatında da önemli bir artış var. 2020 yılında 43 dolardı, 72 dolara kadar dayandı. Dünya, zengin daha zengin, fakir daha fakir olma gibi bir duruma sürükleniyor. Sosyal yaşamdan da paylaşımdan da uzaklaşıyoruz. Ülkedeki tüm yöneticilerimizden ve muhalefetten ricamız, daha sosyal ve halkı daha çok düşümleridir. Son günlerde kripto para meselesi de gündemde. Bu kripto para nedir, bu tür kazanç vergilendiriliyor mu? 1990'lı yıllarda saadet zinciri, daha önce banker skandalı oldu. Yöneticilerimizden beklentimiz, bu tür faaliyetleri şeffaf hale getirmeleri ve takip etmeleri.

İş Kanunu yeniden yazılmalı

Abdulkadir Turan- İşletme Destek Hizmetleri Meslek Komitesi: İşletme destek hizmetleri, istihdamın en yoğun olduğu sektör. İşçi ve işveren arasında sorunlar mahkemeye intikal ediyor ve işveren her zaman haksız bulunuyor. Özellikle son zamanlarda pandemi ile birlikte işletmeler zor durumdayken bile iş mahkemeleri işverenlerin aleyhine sonuçlar alıp haciz işlemleri uyguluyor. En büyük sorun yasal düzenlemelerde. İş Kanunu'nda mutlaka düzenleme yapılmalı. Artık çağımıza uygun bir hale getirilmeli ve yeniden yazılmalı. İşletme destek hizmetlerinde faaliyet gösteren firmaların binin üzerinde iş davası var ve bunların da çok yüksek bedelleri var. Firmaların bunu ödemesi mümkün değil. Ya ödeyecekler ya da kapanacaklar. Bu konu, istihdam sağlayan bütün sektörleri ilgilendiriyor. Talebimiz, bu konuyla ilgili İstanbul Ticaret Odası'nda bir çalışma grubu oluşturulması. Bir de kıdem

fonunun da yürürlüğe girmesinin çok iyi olacağını düşünüyoruz.

Genel kurullar yıl sonuna kadar yapılabilirsin

Hacı Demir-Mali Müşavirlik Meslek Komitesi: Son günlerde tüm Marmara'yı saran ve Türkiye'yi ilgilendiren müsilaç, çevreyi ve canlıları düşüncemeyen işletmelerden kaynaklanıyor. İşletmelerin atıklarını bertaraf ederken doğaya zarar vermeyecek tedbirler alınması gerekiyor. Bir şey üretirken diğer canlıların hayatını yok edemeyiz. İTO'nun bu konuyla ilgili kamuoyunu bilgilendirecek çalışmalar yapması gerekiyor. Bir başka konu da kamu borçlarının yeniden yapılandırılması ile ilgili. Tüm işletmeler için özellikle bilançolarında düzeltilmesi gereken bir husus var ise bu bir fırsat. Borçlarını da 18 taksit ile ödeyebilirler. Fakat taksitlendirmenin TEFE, TÜFE oranlı faizleri işletmelere yüksek geliyor. Bu faizlerin özellikle bu dönemde alınmaması gerekiyor. Diğer husus ise normalleşme sürecinin başlamasıyla çalışma saatleri yeniden düzenlendi ve yeme-içme sektörünün saat 21.00'a kadar açık kalması sağlandı. Ama bu sektörün nefes alabilmesi için en azından 23.00'a kadar açık olması gerekiyor. Pandemiden dolayı yapılamayan genel kurulların 30 Haziran'a kadar yapılması gerekiyor. Fakat yasaklar 15 Haziran'da bitiyor. Bizim bu kadar kısa bir sürede genel kurula hazırlanmamız oldukça zor. O yüzden kooperatiflerin genel kurullarının yıl sonuna kadar yapılabilmesine olanak sağlanmasını istiyoruz.

KDV'de beyan şartına geri dönülmeli

İsmail Hakkı Öksüz-Döküm ve Metal İşleme Meslek Komitesi: KDV Kanunu ile ilgili 35 Numaralı Tebliğ'de, KDV iadesinde sektör olarak sıkıntı yaşıyoruz. Daha önceki düzenlemede beyan şartı vardı fakat sonraki düzenlemede ödeme şartı getirildi. Bu durum uygulamada birçok soruna yol açtı. Sektörümüz önceki uygulamaya dönülmesini talep ediyor. Bu durum haksız rekabet oluşturuyor.

Karbon ayak izinde dayatma kabul edilmemeli

Hüseyin Akarçesme-Doğal ve İşlenmiş Katı Yakıt Meslek Komitesi: Ne mutlu ki, 16 ay sonra Odamıza geldim. En kısa zamanda yüz yüze ve gönül gönüle olduğumuz toplantılar gelecektir. Benim burada bulunmam, inşallah o günlerin habercisi olur. Gündemde olan bir mesele, karbon ayak izinin takibi diye bir uygulama var. Avrupa Birliği ülkeleri bu uygulamaya 21 Haziran'da başlayacağını beyan etti. Ancak bu konu, Türkiye gibi gelişmekte olan ülkeler için bir dayatmadır. Avrupa, dünyayı kirlettğini kabul ediyor. Fosil yakıtlarla 'Ben geliştirdim, sen kullanamazsın, gelişemezsin' diyor. Bu, ülkelerin kalkınması için bir eşitsizlik demektir. Ülkemiz bu anlaşmayı imzalamamalı. Diğer bir konu, borcundan dolayı üyeliği askıya alınan firmalar var. İçinde bulundugumuz pandemi koşulları nedeniyle askıdan indirilmeli. Pandemi



koşulları mücbir sebeptir. Komite olarak talebimizi, İTO yönetimine ilettik. Onlar da talebi TOBB'a iletti. Bu konuda kanun var fakat konunun takipçisi olmalıyız.

İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay Bey, belgeselin kitabını yazdı, kendisini güzel çalışması için tebrik ediyorum. Çalışmalarının

devamını niyaz ediyorum. Kamuoyuna duyurusu da yapılmalı. Murat Yalçıntaş Başkanımızın profesörlük töreninde bulunmaktan büyük memnuniyet

duydum. Kendisi İstanbul Ticaret Odası camiasında çok sevilir. Ayrıca BMC firmasındaki görevini de tebrik ediyor, yeni görevinde başarılar diliyorum.

Tünelin sonundaki ışık görüldü

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Öztürk Oran, yaptığı konuşmada, "Haziran ayına moralli başladık. Hem dünyada hem de Türkiye'de pandemi tünelinin sonundaki ışık görüldü diyebiliriz" dedi.

Oda Meclisi'nin 20. dönem 42. toplantısını, sanal ortamdaki toplantıları ise 16. buluşmasını gerçekleştirdiklerini hatırlatan Oran, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Küresel olarak aşılama çalışmaları hızlandı. Ülkemiz dahil pek çok ülkede kapanmalar büyük ölçüde sona erdi. Ekonomideki çarklar hızlandı. Hizmet sektörleri toparlanmaya başladı. Geçtiğimiz hafta açıklanan ülkemizin 2021 birinci çeyrek büyüme rakamı da kendimize

olan güvenimizi artırdı. Türkiye, yılın ilk çeyreğinde pandemiye rağmen yüzde 7 büyümeyi başardı. Ülkemiz Avrupa'nın en hızlı, OECD ve G20'nin ise Çin'in ardından ikinci hızlı büyüyen ekonomisi oldu."

BAŞARILI BİR İVME

1 Haziran'da başlayan yeni normalleşme dönemiyle ekonominin çok daha başarılı bir ivme yakalayacağına inançlarının tam olduğunu vurgulayan Oran, "Bu yılın geneli için büyüme beklentimiz yüzde 5'in üzeri. Pandemi etkisinin azalacağı bir Türkiye ekonomisinde yabancı sermaye girişinin artması, dövizin değer kaybetmesi ve enflasyon ile faiz oranlarının aşağıya gelmesi an

meselesidir. Hükümetimiz de firmalarımızın ve vatandaşımızın bu son dönemeci daha rahat atlattması için tedbirler almaya devam ediyor."

Vergi borçları, matrah artırım, sicil affı ve yeniden değerlendirme gibi pek çok düzenlemeyi içeren kanunun Meclis'ten geçerek yasalastığını hatırlatan Oran, "Diğer yandan hizmet sektörlerindeki KDV indiriminin süresi temmuz sonuna kadar uzatıldı. TOBB öncülüğünde Odalarımızın kaynaklarıyla 6 ay ödemesiz, 12 taksitli yeni nefes kredisi devreye girdi. Allah'ın izniyle hem vatandaşımızın hem de ekonomimizin çok daha sağlıklı günlerini hep birlikte karşılayacağız" diye konuştu.

Cephelerinizde Çözüm Ortağınız.



ÇUHADAROĞLU

Kadın girişimcilerde gündem projeler



OSMAN KUVVET

TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu (İKGK) İcra Komitesi, online ortamda bir araya geldi. Başkanlığını TOBB İKGK Başkanı ve İTO Meclis

Üyesi Hatice Kal'ın yaptığı toplantı, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş'ın da katılımıyla gerçekleşti.

Toplantıda, iş kadınlarının ve iş dünyasının daha iyi seviyeye gelebilmesi

için yapabilecekleri katkı ve geliştirebilecekleri projeler görüşüldü. Ayrıca yeni projenin çalışmaları ve izlenecek yol hakkında görüş alışverişinde bulunuldu.



DİJİTAL KÖŞE

Doç. Dr. Adnan ERTEMEL

Büyük veri çağından yapay zeka çağına

Pandeminin de etkisi ile artan dijitalleşme sürecinde büyük veri çağından yapay zeka çağına geçiş sürecinin içerisindeyiz.

Büyük verinin büyüklüğü

Büyük veriyi geleneksel (bulut tabanlı olmayan, merkezi) veri tabanı sistemlerinde saklanması mümkün olmayacak ölçüde büyüklükteki veri olarak tanımlamak mümkün. Büyük veriyi karakterize eden üç temel unsur, verinin hacminin büyüklüğü, verinin çeşitliliği (sadece metin tabanlı olmayıp sensör ve lokasyon verisi, video, resim, ses vb. veriyi de içermesi) ve hızının klasik veriden çok daha farklı olması olarak ifade edilebilir. Günümüzde 70 zetabaytın üzerinde olan küresel veri okyanusunun büyüklüğünün 2025'te 175 zetabaytı geçmesi bekleniyor. 1 zetabayt, 1 trilyon gigabayta (GB) denk geliyor.

Dünya çapında büyük veri alanına toplamda 120 milyar dolar bütçe harcandığı tahmin ediliyor. Bu rakamın yarısı yani 60 milyar dolar büyük veri araştırmalarına (büyük veri analitiği, tahminleme vb.) harcanıyor. Büyük veriye erişim ve işleme konusunda son yıllarda gittikçe daha erişilebilir olan ve ucuzlayan bulut tabanlı bütünleşik çözümler sayesinde ciddi bir ilerleme sağlandı.

Bu sürecin hızlanmasında kuşkusuz nesnelerin interneti ve sensör teknolojileri ile mümkün hale gelen akıllı ev, akıllı otomobil vb. kavramların ciddi katkısı oluyor. IDC Global'in geçtiğimiz yıl yaptığı bir araştırmaya göre, kişi başına düşen veri etkileşim sayısı 2015 yılında 584 iken, 2020 yılında 1.426'ya çıktı. Bu sayının 2025'te 5 bine ulaşması öngörülüyor. İçinde bulunduğumuz dönemde günlük yaşamda daha sıklıkla karşılaştığımız yeni yıkıcı devrim yapay zeka alanında yaşanıyor.

Dijitalleşme küresel refahın daha adil yayılmasını sağladı mı?

2030'da yapay zekanın 800 milyon çalışanın daha işini devralacağı öngörülmüyor. Yapay zekanın gelişmesiyle teknolojinin devletler ve refah seviyesi arasındaki makasın daha da açılmasının endişesi ediliyor. Teknolojinin gelişmesiyle daha demokratik, daha kapsayıcı bir dünya vaat edilirken, bunun tam tersinin yaşandığı görülüyor. Teknoloji, gelişmiş ve gelişmekte olan toplumlar arasındaki makasın büyümesine neden oluyor. Pandeminin başlangıç döneminde 77 gün eğitim kaybına maruz kalırken, gelişmiş ülkelerde bu süre sadece 23 güne sınırlı kaldı.

İnsan mı teknolojiyi kullanıyor, yoksa teknoloji mi insanı?

Daha barışçıl bir dünya için teknolojinin insan emrinde olması gerekirken, içinde bulunduğumuz durum buna işaret etmiyor. Günümüzün dikkat ekonomisi şeklinde karakterize edilen dijital platformlarında tüketicilerin dikkat ve zamanını daha uzun zaman aralıklarında alıkoymak için bir başka deyişle dikkat korsanlığı için platformlar arasında amansız bir yarış söz konusu. Bu konuda yazılmış ve Türkçeye 'Kancaya Takılınca' adıyla çevrilen bir kitapta yazar, tüketicileri davranışsal psikolojiye dayalı ince ayar tekniklerle kancaya taktıran inceliklerini anlatırken, şu çarpıcı ve bir o kadar da düşündürücü ifadeyi kullanıyor: 'İnsanların ürünlerini kullanması için klasik reklamlara bütçe ayırmanıza gerek yok. Onları kancaya takın, yeter. Kancaya takıldıktan sonra kendilerini kolay kolay alıkoymazlar.' Ancak Batı dünyası son 1-2 yıldır bu anlamda kendi oluşturdukları ekosistemleri ahlaki yönden ciddi anlamda sorgulamaya başladı.

Minik ayakları el işçiliğiyle rahatlatıyor



Minik ayakların rahatını düşünen Nesli Alp, 'Wolke Baby' markası ile Yükselen Markalar Projesi'nde başarı elde etti. Alp, "Atalarımızdan miras kalan el işçiliğini geleceğe taşıyıp, yerli üretimin güçlendirilmesini hedefliyoruz" diyor.

TÜRKİYE'nin markalaşma çalışmalarına yeni bir ivme kazandıran Yükselen Markalar Projesi'nde başarılı olan 14 markadan biri de bebek ayakkabı markası olan Wolke Baby. Dedesi ve babası ayakkabı imalatçısı olan ve ata mesleğini sürdüren markanın kurucusu Nesli Alp, minik ayakların bulutlara basar gibi rahat etmesi için bir yola çıktı. Alp, bebeği olduktan sonra başladığı markalaşma hikayesini, İstanbul Ticaret'e anlattı.

KIZIMDA DENEDİK

Kendi markanızı geliştirmeye nasıl karar verdiniz?

1981 Bursa doğumlu ve iki kız annesiyim. Üniversiteden mezun olduktan sonra 10 yıl aktif çalışma hayatım oldu. Daha sonra bebeğim olunca çalışmaya ara verdim. Kızıma ilk adım ayakkabısı alışverişi yaparken, yurt dışında gördüğüm bir ayakkabıyı çok beğendim. Aradığım tarzda bir ayakkabı bulmuştum. "Türkiye'de üretmeliyiz" fikri o anda oluşmuştu. Ayakkabı üretimi yapan bir aileden geliyoruz. Dedem ve babam ayakkabı imalatçısıydı. Çocukluğum ayakkabı atölyesinde, deri kokusu içinde geçti. Ayakkabı yapılışını izlemek bana çok ilginç ve zevkli geliyordu. Babamın tecrübesi ile model üzerinde uzun süre çalıştık. Yazlık, kışkık çeşitlerini yaptık. El işçiliğini kullanarak geliştirdiğimiz bu modeller çok içimize sinmiş ve bizi heyecanlandırmıştı. Daha sonra yaptığımız modelleri kızımda da denemeye başladık ve tamam dediğimizde 2015 yılında markamızı, yani Wolke Baby'i kurduk.

BULUTLARA BASAR GİBİ

Markanızdan bahseder misiniz?

Wolke Baby hakiki deri bebe, ilk adım ve çocuk ayakkabıları üretiyor. Üretimimizde el işçiliğine önem



veriyor, gelişen teknolojiyi takip ediyoruz. Bebekler için ortopedistlerin önerdiği anatomik yapıda, çıplak ayağı taklit eden, ayağı yormayan, bebek ayak sağlığına uygun makosenler üretiyoruz. Türk üretimi birinci sınıf hakiki deri ve süet kullanıyoruz. 20 metrekare alanda 3 kişiyle başladığımız yolculuğumuz, bugün 300 metrekare alanda 12 kişiyle devam ediyor. Son iki yılda ürün çeşidimize çocuk grubu spor ayakkabı, babet ve botlarını da ekledik. Amacımız, yerli üretim derilerin kullanıldığı, el işçiliğinin ön planda olduğu, gelişen teknolojiyi takip eden; bebek, çocuk ayak sağlığını ilke edinmiş ve çağın modasını takip eden bir marka olmak. Marka ismimizi ararken ayakkabılarımız yumuşacık olsun, bebeklerin ayakları hiç acımasın, çok rahat etsin fikri ile yola çıktık. Bulut gibi olmalı dedik ve Almanca bulut anlamına gelen Wolke bizi çok güzel ifade etti. Wolke Baby, 'bulutlara basar gibi'.

KİŞİYE ÖZEL BASKI

Müşteri profiliniz kimlerden oluşuyor?

Müşteri profilimiz öncelikle anne adayları ve annelerden oluşuyor. İlk heyecanını paylaştığımız çok müşterimiz var. Bebek ve çocuk ile ilgili bir işiniz varsa



müşteri kitleniz geniş oluyor. Son dönemde çocuk grubumuzun eklenmesi ile müşteri profilimiz daha da artmış durumda. Hediye almak isteyenler, anneler, babalar, amcalar, babaanneler... Herkes bizim müşterimiz. Bebek ayakkabılarında kişiye özel isimli, baskılı, yazılı makosen üretimimiz var. Yazdığımız yazılar ile çok güzel bir doğum ve doğum günü hediyesi olarak da tercih ediyoruz. Şık kutularında makosenlerimiz doğum ve doğum günü hediyelerinin başında geliyor.

ÖNCELİK PARA KAZANMAK OLMASIN

Kadın girişimcilere önerileriniz neler?

Kadın girişimciler, tutkunu oldukları fikirlerinin peşinden gitsinler. Cesur olsunlar; ev hanımlığını, çocuk bakımını yapan her kadın iş hayatında çok çok başarılı olacaktır. Biz kadınlar bence doğuştan yetenekliyiz. Elinde mesleği olan kadın, hayata daha sağlam, daha güvenle bakıyor. Girişimcilikte öncelikli gayemiz para kazanmak olmamalı; meslek sahibi, zanaat sahibi olmak öncelikli olmalı. Pandemi dönemi ile hepimiz çok daha iyi anladık ki; üretmeliyiz, çok çalışmalıyız ve ülkemizin kalkınmasına katkıda bulunmalıyız. Türk kadını çok çalışkan. Bunu meslek haline getiren, üretime katkıda bulunan tüm kadınlar ülkesi için en güzelini yapıyor. Kendi işini yapmak, ayakları üzerinde durmak, ülkesine katkıda bulunmak isteyen tüm kadınların iş hayatına dahil olmasını isterim.

Hedefimiz, yerli üretimi güçlendirmek

Bundan sonraki hedefleriniz neler?

Deneyimli kadromuz ile yenilikçi ve kaliteli ürünler üretmek müşterilerimizin tercih edeceği ilk şirket olmak. Yurt içi ve yurt dışı pazarda liderliği yakalayarak sektörün liderlerinden olmak. Müşterilerini ve pazarı yakından izleyen, tanıyan, müşterilerin beklentilerini en hızlı, en kaliteli ürünler ile karşılayabilen, sürekli gelişimi

hedefleyen dünya şirketi olmak görevimiz. Wolke Baby yerli üretime, el işçiliğine, gençlerin ve kadınların üretimde bulunmasına önem veriyor. Atalarımızdan miras kalan el işçiliği ile yapılan üretimlerin geleceğe taşınması, yerli üretimin güçlendirilmesi konusunda üstümüze düşen görevleri en güzel şekilde yapmak hedefimiz.



YENİ KUŞAK
ÇİN

Fatih OKTAY

Çin'in sanayi parkları

Çin'de sanayi parklarının geçmişi 70'lerin sonunda dış dünyaya açılmaya başladığı günlere gidiyor. Ülkenin o günlerdeki yönetimi, dış yatırımlara açılma sürecinde öncülük görevini Özel Ekonomik Bölge olarak adlandırılan dört idari bölgeye vermişti. Aralarında bugün herkesin bildiği Shenzhen de olan bu bölgeler, ülkeye yabancı yatırımcı çekmek için yöntem ve yaklaşımlar geliştirecektiler, bunun için de özel idari ve yasal yetkilerle donatılmışlar. Bunlar, yabancı yatırımcılar için genellikle Ekonomik ve Teknolojik Gelişme Bölgesi olarak anılan üretim ve yaşamı kolaylaştıran koşullar sağlayan sanayi parkları kurdular. Bu parklar, yatırımcılara ulaşım ve üretim altyapısı ve mekânları yanında çekici yaşam alanları, düzenlenmiş işgücü akışı, kolay ve hızlı bürokratik süreçler yanında çekici vergi avantajları sunuyordu.

Yabancı yatırım akışı

Bu dört bölgedeki uygulamanın sonuçları olumlu olunca, uygulama önce kıyı bölgelerindeki 14 il, ardından tüm kıyı bölgeleri, en sonunda da tüm ülkeye yaygınlaştırıldı. Bunun sonucunda ülkenin her yerinde faaliyet gösteren irili ufaklı binlerce sanayi parkı ortaya çıktı. Ulusal düzeyden ilçe düzeyine ülke yönetim sisteminin tüm katmanlarındaki idari birimler kurdıkları sanayi parkları ve burada sağladıkları olanaklarla yabancı yatırımcı çekme yarışına giriştiler. Bu, Çin'i yabancı yatırımcılar için bir cennete dönüştürdü ve ülkeye yabancı yatırım akışının hızlanmasına önemli katkı yaptı.

Ancak bu gelişmenin olumsuz yönleri de vardı. Çin, başlangıçta yabancı yatırımcıya, ihracata yönelik üretim kaydıyla açılmıştı. 80'lerin ortalarından itibaren yabancı yatırımcılara iç pazar da açılmaya başlandı. Yabancılar sağlanan vergi avantajları, yerli firmaları bunlara karşı dezavantajlı konuma sokuyordu. Sanayi parklarına gelen yatırımların önemli bir bölümü çevre dostu olmayan sektörlerdeydi, çevre kötü etkileniyordu. Gelen yatırımlar ucuz işgücünün çektiği emek yoğun sektörlerdeydi, umulduğu gibi ülkeye teknoloji transferi konusunda önemli yarar sağlamıyorlardı.

İleri teknoloji odaklı

80'lerin sonlarından başlayarak ülke yönetimi Bilim ve Teknoloji Sanayi Parkı olarak adlandırılan yeni tür parkların kurulmasına öncelik verdi. Bunlar, ülke yönetiminin öncelikli gördüğü, teknoloji içeriği yüksek sektörlerdeki şirketlere yönelik parklar. Sayıları 2017 itibarı ile 160 dolayında olan bu parklar genellikle, akademik dünya ile sanayi arasındaki etkileşimi kolaylaştırmak üzere üniversite bölgelerinde yer alıyor. Parklar, diğer sanayi parklarının sağladığı üretim altyapısı yanında yeni gelişen şirketler için inkübasyon hizmetleri, araştırma merkezleri, finansal hizmetlerini de firmalarla buluşturuyor. Birçoğu belli bir ileri teknoloji sektöründe odaklanan bu parklar, firmalar arasındaki işbölümü ve bilgi akışının verim ve etki düzeyini artırarak öbek etkisi oluşturmaya hedefliyor.

Şirketlere vergi avantajı

Şirketlere vergi avantajları da artık bu parklar çerçevesinde sağlanıyor. Geçmişte yabancı şirketlere sağlanan vergi avantajları uygulamadan kaldırılmış bulunuyor; yeni vergi avantajlarından, yerli veya yabancı, yönetimce belirlenen sektörlerdeki, çalışanlarının nitelikleri ve Ar-Ge harcamaları ile ilgili belli ölçütleri sağlayan, bu parklarda faaliyet gösteren firmalar yararlanabiliyor. Ülke Bilim ve Sanayi Bakanlığı verilerine göre, 2017 yılında bu parklarda 2 milyona yakın firma faaliyet gösteriyordu ve bunlar ülke ihracatının yüzde 20 dolayında bir bölümünü gerçekleştiriyordu. Parklar, Çin'in işine yarıyor görünüyor.

Gıda güvenliği

200

hastalıktan

koruyor

Küresel gıda talebinin artması ile birlikte gıda güvenliği de hayati önem kazandı. Çünkü yılda yaklaşık 2.2 milyon kişi gıdadan bulaşan hastalıklardan vefat ediyor. Gıda güvenliği ihmalinin 200 hastalığın bulaşmasına neden olduğu belirtiliyor.

MÜGE BİBER

ARTAN nüfus ve gıda talebi, beraberinde gıda güvenliğinin de önemini artırıyor. Tarladan sofraya kadar gelen süreçte gıda güvenliği yönetmeliklerine uyulmaması, gıda kaynaklı hastalıkların artmasına yol açıyor. Tüketicilerin dikkatini gıda güvenliğine çekmek isteyen TOBB İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu, bir webinar düzenledi. 'Gıda Güvenliği ve Kalite Yönetimi' konulu webinarın açılış konuşmasını, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş yaptı. Toplantıda ayrıca, İstanbul Gedik Üniversitesi Gastronomi ve Mutfak Sanatları Bölümü'nden Dr. Öğretim Üyesi Ayşen Çoban Dinçsoy, gıda güvenliği konusunda hazırladığı sunumla katılımcıları bilgilendirdi.

SAĞLIKLI BİR HAYAT İÇİN

Levent Taş, gıda güvenliğinin hem üretici hem de tüketiciyi yakından ilgilendiren bir konu olduğunun altını çizerek, gıdadan bulaşmanın, tarladan çatala gıda zincirinin her bir sürecinde meydana

gelebileceğini belirtti. Taş, bu süreçte ortaya çıkacak gıda kaynaklı hastalıkların toplum sağlığı için bir tehdit oluşturduğunu söyledi. Taş, şöyle devam etti: "Ülkeler incelenildiğinde az gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerde gıda kaynaklı hastalık oranlarının ve ölüm sayılarının diğer ülkelere göre daha fazla olduğu biliniyor. Son yıllarda küresel ölçekte artan insan sağlığını koruma bilinci, gıda sektöründe kendini gösteriyor. Sağlıklı bir hayat sürmek için gıdaların güvenilir olması büyük önem kazandı."

TEK TIP TEK SAĞLIK

Dr. Öğretim Üyesi Ayşen Çoban Dinçsoy ise "Artık Dünya Sağlık Örgütü'nün 'Tek Tıp Tek Sağlık' sloganı, sağlığın temel şartı haline geldi. Tek Tıp Tek Sağlık, ortaya çıkan bulaşıcı hastalıklara odaklanan, insan, hayvan ve çevre ilişkileri bağlamında toplum sağlığına bakan bir yaklaşım" dedi.

Tehlike analizi zorunlu

Tehlike Analizi Kritik Kontrol Noktaları (HACCP) sistemi, 1960 yılından beri dünya genelinde kullanılan bir gıda güvenlik sistemi. HACCP, Türkiye'de de gıda işletmeleri için ön koşul haline getirildi. Gıda işletmelerinin kayıt aşamasında Tarım ve Orman Bakanlığı'nca verilen onay belgesini alabilmeleri için HACCP şartlarını uygulaması gerekiyor. Bu şartları uygularken de Bakanlık tarafından yapılacak denetimlerden geçmeleri şartı da var.



22 farklı bağırsak hastalığına neden oluyor

- 200'den fazla hastalık gıda yolu ile bulaşıyor.
- Gıda ve su kaynaklı hastalıklar nedeniyle dünyada her yıl 2.2 milyon kişi yaşamını yitiriyor.
- 22 farklı bağırsak rahatsızlığı ile 2019 yılında 600 milyon vaka, 420 bin ölüm gerçekleşti.
- Salmonella en çok görünen bağırsak rahatsızlığı olarak 52 bin kişinin ölümüne neden oluyor.
- Özellikle 5 yaş altı çocukların yüzde 40'ı gıda kaynaklı bağırsak rahatsızlığı çekiyor.

İSO 22000 faydaları

- Güvenli** gıda üretmek amacıyla oluşturulmuş uluslararası bir standart olan ISO 22000, gıda zincirine katılan her tür ve büyüklükteki kuruluşlar için geçerli. Peki, ISO 22000 faydaları neler?
- Ürün, hizmet ve personel kalitesinde artış
 - Çalışma ortamında iyileşme
 - İş verimliliği ve memnuniyetinde artış
 - Hijyen ve gıda güvenliği bilincinde artış
 - Tedarik zincirinde daha iyi bir yer edinme
 - Rekabet gücü ve uluslararası ilişkilerde artış
 - İhracatta kolaylık
 - Daha etkin bir yönetim ve stok kontrolü
 - Gıda zehirlenmelerinin önüne geçilmesi
 - Gıda israfının en aza indirilmesi
 - Daha iyi bir çalışan kadrosu oluşturma

SİZ GELMEYİN BİZ GÖNDERELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ

E-imzalı belgenizi **internetten** gönderelim!



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | ito.org.tr | [in](#) [t](#) [f](#) [o](#) [d](#) / [itokurumsal](#)

TİCARET

20. yılını kutluyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi, 73 öğrenci ile başladığı akademik yolculuğunda 20'nci yılı geride bıraktı. Bugüne kadar 19 bin mezun veren üniversitenin 20'nci yıl kutlama töreni, 15 Haziran günü online yapılacaktır.



HAMİT KARDAŞ

TOPLAM 19 bin mezunu, 9 binin üzerinde mevcut öğrencisi ve 300 akademisyeni ile Türkiye'nin akademik hayatına büyük katkılar sağlayan İstanbul Ticaret Üniversitesi, 20'nci yılını kutluyor. 15 Haziran 2021 Salı günü online düzenlenecek 20'nci yıl kutlama töreni, üniversiteye bugüne kadar emek verenlerin katılımıyla gerçekleştirilecek.

9 BİNİ AŞKIN ÖĞRENCİ

İstanbul Ticaret Odası Eğitim ve Sosyal Hizmetler Vakfı tarafından 2001 yılında kurulan İstanbul Ticaret Üniversitesi, eğitim-öğretim hayatına 73 öğrenci ile 'merhaba' dedi. 20 yıllık akademik yolculuğunda 19 bin lisans ve

lisansüstü mezun veren TİCARET, çok sayıda akademik başarı elde etti ve Türkiye'deki üniversiteler arasında önemli bir yer edindi. Bünyesinde 6 fakülte (İnsan ve Toplum Bilimleri, İşletme, Hukuk, İletişim, Mühendislik, Mimarlık ve Tasarım), İngilizce Hazırlık Bölümü ve 5 enstitü (Dış Ticaret, Sosyal Bilimler, Fen Bilimleri, Finans Enstitüsü, İletişim Bilimi ve İnternet Enstitüsü) ile araştırma ve uygulama merkezleri bulunan üniversite, bugün 9 bini aşkın öğrencisi ve 300'e yakın akademisyeni ile Türkiye'nin akademik hayatına katkı sağlamayı sürdürüyor.

ÖZEL PROJELER İÇİN ÇAĞRI

TİCARET, 20'nci yılını pandemi şartları nedeniyle online ortamda

kutlayacak. 15 Haziran 2021 Salı günü saat 10.30'da üniversitenin Youtube kanalında yayınlanacak programın davetlileri arasında YÖK Başkanı Prof. Dr. Yekta Saraç ve İstanbul Valisi Ali Yerlikaya da bulunuyor.

Kutlama törenine Mtevelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagıç, diğer mütevelli heyet üyeleri, Rektör Prof. Dr. Yücel Oğurlu, Rektör Yardımcıları Prof. Dr. Elçin Aykaç Alp ile Prof. Dr. Abdül Halim Zaim, akademisyenler ve üniversiteye geçmişte emek veren birçok isim katılacak.

Törende ayrıca 20'nci yıla özel gerçekleştirilecek projeler için de çağrı yapılacak ve akademik yayınlarla ilgili yeni teşvikler açıklanacak.

Mezuniyet töreni de online yapılacak

Pandemi şartları nedeniyle 2019-2020 döneminde yapılamayan

mezuniyet töreni de 15 Haziran 2021 Salı günü saat 14.00'da online düzenlenecek.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sütüce Yerleşkesi Konferans Salonu'nda

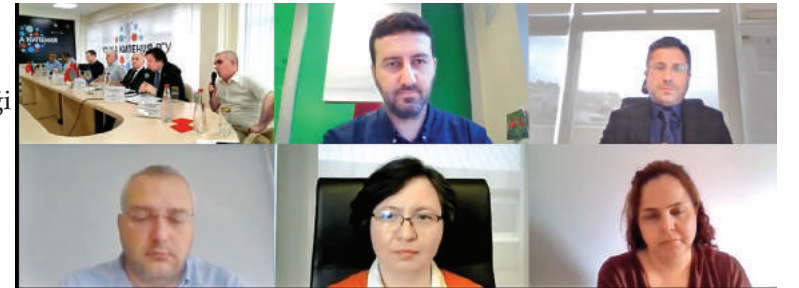
sınırlı katılımla gerçekleştirilecek tören, Youtube üzerinden canlı yayınlanacak.

Akademide uluslararası işbirliği ağını genişletiyor

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi ve Dağıstan Devlet Üniversitesi, işbirliği protokolü imzaladı. Protokole imzalar, her iki üniversite yönetiminin karşılıklı işbirliği görüşmek üzere bir araya geldiği online toplantıda atıldı.

TİCARET'İN POTANSİYELİ

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu, üniversite olarak uluslararası işbirliklerine önem verdiklerini ve Kuzey Kafkasya'daki üniversitelerle yapacakları akademik işbirliklerinin kendilerini memnun edeceğini söyledi. Dağıstan Devlet Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Murtazali Rabadanov da İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin potansiyelinin farkında



olduklarını ve işbirliği yapmaktan mutluluk duyacaklarını belirtti. Rabadanov, ayrıca Dağıstan Devlet Üniversitesi'nin yakında 90. kuruluş yıldönümünü kutlayacaklarını hatırlatarak, İstanbul Ticaret Üniversitesi yöneticilerini törene davet etti.

TÜRKÇE VE RUSÇA EĞİTİM

Heyetler, Türkçe ve Rusça öğretimi için işbirliği yapılması konusunda mutabakata vardı. İki üniversite arasında öğrenci ve akademisyen değişimi yapılması ve ortak

akademik çalışmalar gerçekleştirilmesi öngörülüyor. Toplantıya; İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu'nun yanı sıra Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Elçin Aykaç Alp, Sosyal Bilimler Enstitüsü Müdürü Prof. Dr. Figen Yıldırım, Uluslararası Ofis Koordinatörü Doç. Dr. Ali Altuğ Biçer ve akademisyenlerden Dr. Öğr. Üyesi Uğur Yasin Asal katıldı. Dağıstan Devlet Üniversitesi'ni ise Rektör Prof. Dr. Murtazali Rabadanov, Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Magomed Hasanov ve çok sayıda dekan temsil etti.

“1885'ten beri ekonomi basınının öncüsü
İstanbul Ticaret, şimdi
internette de önde...”

ŞEKİB AVDAGIÇ
İSTANBUL TİCARET ODASI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

www.itohaber.com



Dilerseniz Türkçe, Dilerseniz İngilizce

www.istanbulticaret.org.tr

444 0 486

ito.org.tr

in f t i /itokurumsal



**İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882**

Hediye karavanı şehit çocukları için Azerbaycan'da

AZERBAIJAN'ın Karabağ bölgesindeki çatışmalarda şehit olan askerlerin çocuklarına hediyeler vermek üzere yola çıkan Hediye Karavanı, 15 gün boyunca şehit aileleri ile buluşacak. Hediye Karavanı'nın öncülerinden biri de İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi ve Araştırma Sistemleri Uygulama ve Araştırma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı. Prof. Dr. Ilıcalı, İstanbul Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. İlyas Topsakal ve Türkiye Çocuk Oyunları Federasyonu Başkanı Mehmet Mutlu, Azerbaycan'a giderek hediye dağıtımına eşlik etti.



KANUN TBMM'DEN GEÇTİ

İcra ve iflasta yeni düzenleme

TBMM'de kabul edilen kanunla, iflas idare memurlarıyla ilgili düzenleme yapılırken, en dikkat çeken konu, konkordatoda yapılacak satış işlemlerine ilişkin değişiklikler oldu. Kanunda ayrıca kamulaştırma, kat mülkiyetinde cins değişikliği, tapu ve trafik sigortasıyla ilgili yeni kurallar yer aldı.

İCRA ve İflas Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun Teklifi, Meclis Genel Kurulu'nda kabul edilerek yasalaştı.

Yeni düzenlemede dikkat çeken konuların başında konkordato sürecindeki işlemler, taşınmazların paraya çevrilmesi, kamulaştırma, kat mülkiyeti ve trafikte zorunlu mali sorumluluk sigortası yer aldı.

KONKORDATO SÜRECİ

Konkordato süreci iflasla sonuçlandığı takdirde, iflas kararını veren mahkeme, tasfiyenin basit veya adi tasfiye usulüne göre yapılmasına ve gerektiğinde adi tasfiyenin komiserler tarafından yerine getirilmesine karar verecek. Bu halde iflas idaresine ait görev ve yetkiler komiserler tarafından kullanılacak.

Kredi kurumları tarafından verilen krediler de dahil olmak üzere geçici mühlet kararından sonra komiserin izniyle akdedilmiş borçlar, adi konkordatoda, konkordato şartlarına tabi olmayacak, temerrüt halinde mühlet sırasında dahi icra takibine konu edilebilecek ve rehinli alacaklardan hemen sonra, diğer bütün alacaklardan önce ödenecek.

SATIŞ İZNI

Rehinli malın konkordato projesine göre işletme tarafından kullanılması öngörülüyor veya kıymeti düşecek ya da muhafazası masraflı olacak ise satışına izin verilebilecek. Satış gelirinden rehinli alacklıya rehin bedeli kadar ödeme yapılacaktır.

Geçici ve kesin mühlet süresince devam eden sözleşmeler nedeniyle borçlanılan edimler, karşılıklı olarak ifa edilecek.

TAŞINMAZIN DURUMU

Ticari ve ekonomik bütünlük arz eden ya da bir bütün halinde satıldığı takdirde daha yüksek gelir elde edileceği anlaşılan mal ve haklar ile bu mal ve hakları bünyesinde bulunduran işletmeler, bir bütün olarak satılacak. Satışta işletmenin devamlılığı ve

ekonomiye olan katkısı gözetilecek. Bu halde taşınmazın paraya çevrilmesi hükümleri uygulanacak. Bir bütün olarak satış gerçekleştirilmezse mal ve haklar ayrı ayrı satılacak.

REHİN TESİSİ

Borçlu, mahkemenin izni dışında mühlet kararından itibaren rehin tesis edemeyecek, kefil olamayacak ve ivazsız tasarruflarda bulunamayacak; taşınmazını, işletmenin faaliyetinin devamı için önem arz eden taşınırını ve işletmenin devamlı tesisatını devredemeyecek ve takyit edemeyecek. Aksi halde yapılan işlemler hükümsüz olacak. Mahkeme, bu işlemler hakkında karar vermeden önce komiserin görüşü ile alacaklılar kurulunun muvafakatini almak zorunda olacak.

YAPI KULLANMA

Harçlar Kanunu'ndaki düzenlemeyle yapı kullanma izin belgesi verilmesi sırasında yapı kullanma izni harcı ile cins tashihi harcı belediyelerce tek seferde alınacak.

KAMULAŞTIRMA DEĞİŞİKLİĞİ

Genel Kurul'da kabul edilen önergelerle düzenlemeye 3 yeni madde ihdas edildi.

Kamulaştırma Kanunu'nda yapılan değişikliklerle, tebliğ dahil eksik veya hatalı kamulaştırma işlemleri bulunmasına rağmen idare adına tescil edilmiş olan taşınmazların değeri, idare adına tescil edildiği tarih değerleme tarihi olarak esas alınmak ve o tarihteki nitelikleri gözetilmek suretiyle tespit edilecek. Tespit edilen bu bedel, Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi tablosundaki aylık değişim oranları esas alınarak, dava tarihi itibarıyla güncellenecek ve hesaplanan tutar hak sahibine ödenecek. Bu madde görülmekte olan davalarda da uygulanacak.

Harçlar ve ücretler tek seferde ödenebilecek

Belediye Gelirleri Kanunu'na eklenen yeni maddeyle iş yapma kolaylığı reformları kapsamında birleştirilen bazı inşaat izinleri prosedürlerine bağlı olan harçlar, bedel ve ücretler de yapı ruhsatı başvurusu ile tek seferde ödenebilecek. Bu sayede, idari başvuru olarak birleştirilen süreçlerin arka planında var olan ödeme işlemlerinin tek seferde yapılabilmesi amaçlanıyor.

Su ve kanalizasyon durum belgesi

İSKİ Genel Müdürlüğü Kuruluş ve Görevleri Hakkında Kanun'a eklenen yeni maddeye göre, su ve kanalizasyon durum belgesi ile bağlantı ve iştirak talebinin inşaat ruhsatı başvurusu ile birlikte yapılması halinde, İSKİ tarafından yıl içinde belirlenen su ve kanalizasyon durum belgesi ücreti ile bağlantı ve iştirak bedeli hesaplanarak ilgili belediye tarafından tahsil edilecek. İlgili belediye tarafından tahsil edilen su ve kanalizasyon durum belgesi ücreti ile bağlantı ve iştirak bedeli, tahsil edildiği günün akşamına kadar mahsuba konu edilmeden İSKİ'nin hesabına aktarılacak.

Trafikte zorunlu sigorta

Karayolları Trafik Kanunu'nda değişiklik yapılarak motorlu araçlar zorunlu mali sorumluluk sigortası kapsamındaki tazminat hesaplamalarında düzenleme yapıldı. Bu tazminatardan değer kaybı tazminatında aracın piyasa değeri, kullanılmışlık düzeyi, hasara uğrayan parçaları ile hasar tutarı dikkate alınacak. Kanunda, 'destekten yoksun kalma' konusunda da düzenlemeler yapıldı.

Kat mülkiyetinde cins değişikliği

İcra ve İflas Kanunu ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun'da gayrimenkul konusu da yer aldı. Yeni düzenlemeye göre; Kat Mülkiyeti Kanunu'nda yapılan değişiklikle yapı kullanma izin belgesi düzenlenen tüm yapıların cins değişikliği işlemleri resen yapılacak. Yapı kullanma izin belgesini düzenlemeye yetkili idare tarafından Mekansal Adres Kayıt Sistemi'ne yüklenerek elektronik ortamda kadastro müdürlüğüne gönderilen yapı kullanma izin belgesi ile yapı uygulama projesine göre kadastro müdürlüğünce tescil bildirimi düzenlenecek. Tapu müdürlüğüne gönderilen tescil bildirimi üzerine başkaca bir belge aranmaksızın cins değişikliği resen tescil edilecek. Cins değişikliği yapılmış taşınmaz kat itirafı tesisli ise kat itirafının tesciline ait resmi senede ve kat mülkiyetinin kurulmasındaki istem ve belgelere dayalı olarak başkaca bir belge aranmaksızın resen kat mülkiyetine çevrilecek.

Tapu devrinde vergi sorgulaması

Emlak Vergisi Kanunu'ndaki değişikliğe göre, tapu müdürlükleri, bina ve arazinin devir ve feragatında tapu ve kadastro harcının matrahında dikkate alınan emlak vergi değeri ile emlak vergisi borcunu ilgili belediyesi tarafından sağlanan sistem üzerinden elektronik ortamda sorgulayacak. Miras, mahkeme kararı, cebri icra, kamulaştırma halleri ile özel kanunlarda öngörülen diğer haller hariç emlak vergisi borcu bulunan bina ve arazinin devir ve feragatı yapılmayacak. Belediyeler bu konudaki elektronik altyapılarını 1 Ocak 2023'e kadar kurarak ilgili tapu müdürlüklerinin kullanımına açacaklar.

İTO HAZIRLADI
MYK'DAN
GEÇTİ

Mesleki Yeterlilik Kurumu'nun (MYK) görevlendirmesiyle İstanbul Ticaret Odası tarafından hazırlanan Kuyumcu (Perakende) Seviye 4 Mesleki Yeterliliği, MYK tarafından onaylanarak yürürlüğe girdi.



Kuyumculukta mesleki yeterlilik yayımlandı

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) tarafından hazırlanan 'Kuyumcu (Perakende) (Seviye 4) Ulusal Yeterliliği' onaylandı.

Metal sektöründe, kuyumculukla ilgili ulusal yeterlilik, Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK) Metal Sektör Komitesi tarafından değerlendirildikten sonra MYK Yönetim Kurulu'nun kararıyla yürürlüğe girdi.

Bu yeterlilikler, MYK'nın, kuyumculuk sektöründe yer alan mesleklerle ilişkin meslek standartları ve mesleki

yeterliliklerin hazırlanması hususunda görevlendirdiği İstanbul Ticaret Odası tarafından hazırlanmıştır.

Bu görevlendirme kapsamında İTO tarafından gerçekleştirilen çalışmalar neticesinde; kuyumculuk sektöründe 8 meslek standardı hazırlanmış ve MYK sektör komitesinin onayının ardından 2017 yılında Resmi Gazete'de yayımlanmıştır.

ZORLU SÜREÇ

Hazırlanan meslek standartları baz alınarak, İTO Kuyumculuk Meslek Komitesi ve sektör temsilcilerinin iştiraki ile mesleki yeterlilik oluşturma çalışmaları başlatıldı. İlk etapta sektörün can damarı olan Kuyumcu (Perakende) Seviye 4 Mesleki Yeterliliği'ne ilişkin çalıştay gerçekleştirildi. Hazırlanan yeterliliğin şeffaflığı

ve katılımcılığı artırmak, aynı zamanda objektif ve ulusal platformda kabul gören bir mesleki yeterlilik oluşturabilmek, ilgili tarafların talep ve beklentilerini tam olarak karşılamak amacıyla ilgililerin görüşüne sunuldu. Kurum ve kuruluşlar ve ilgililer tarafından İTO'ya iletilen görüşler değerlendirildi. En sonunda da MYK Metal Sektör Komitesi tarafından doğrulanarak yayımlandı.

ULUSLARARASI GEÇERLİLİK

Yayımlanan Kuyumcu (Perakende) Seviye 4 Mesleki Yeterliliği ile kuyumcu mağazalarının çalışanlarının sahip olması gereken asgari bilgi ve beceri düzeyini belirleyen ve uluslararası geçerliliği olan mesleki belge almalarının önü açılmış oldu.



Mesleki yeterliğe ilişkin duyuruya ve pdf dosyasına QR kodunu okutup ulaşabilirsiniz.



Ticari ve ekonomik bütünlük arz eden ya da bir bütün halinde satıldığı takdirde daha yüksek gelir elde edileceği anlaşılan mal ve haklar ile **bu mal ve hakları bünyesinde bulunduran işletmeler, bir bütün olarak satılacak**



Satışta işletmenin devamlılığı ve ekonomiye olan **katkısı gözetilecek**



Rehinli malın konkordato projesine göre işletme tarafından kullanılması öngörülüyor veya kıymeti düşecek ya da muhafazası masraflı olacak ise **satışına izin verilebilecek**



Yapı kullanma izin belgesi düzenlenen tüm yapıların cins değişikliği işlemleri resen yapılacak



Yapı kullanma izin belgesi düzenlenen tüm yapıların cins değişikliği işlemleri resen yapılacak



Belediye Gelirleri Kanunu'na eklenen maddeyle iş yapma kolaylığı reformları kapsamında birleştirilen bazı inşaat izinleri prosedürlerine bağlı olan harçlar, **bedel ve ücretler de yapı ruhsatı başvurusu ile tek seferde ödenebilecek**



Motorlu araçlar zorunlu mali sorumluluk sigortası kapsamındaki tazminat hesaplamalarında yapılan düzenlemeye göre, **değer kaybı tazminatında aracın piyasa değeri, kullanılmışlık düzeyi, hasara uğrayan parçaları ile hasar tutarı dikkate alınacak**



Kamulaştırmaz fiili el koyma veya hukuki el atma davalarında, **mahkemenin bedel ve tazminat hakkındaki hükümünün icrası, taşınmaz mal ile ilgili aynı haklar kapsamındaki kararların icrasına ilişkin hükümlere göre yerine getirilecek**

Sosyal sorumluluk

“Kullanıcı kitlemizin en önemli paydaşı, iş makinalarının operatörleri ve araçların şoförleri. Onların refahı, maddi ve manevi olarak desteklenmeleri, sektörün güvenle ve başarıyla büyümesinin temel taşı. İlk aşamada kırtasiye ürünlerine oldukça uygun fiyata erişmelerini sağladık. Adım adım imkanları artırıp, ailelerindeki öğrencilere eğitim bursu sağlayıp, ihtiyaç duydukları destekleri sunmaya hazırlanıyoruz.”

teknopark
istanbul

MİLLİ SANAYİ
İÇİN GÖREVDE

136

İş makinalarını ve kamyonları mobilden kolay kiralama



Kısa süreli kiralama

“Anlık, interaktif kiralama için pazaryeri mobil uygulaması sunuyoruz. Yaptığımız araştırmalar sonucunda bunun dünyada bir benzerine rastlamadık. Önümüzdeki dönemde Heevi, başta inşaat sektörü olmak üzere Türkiye ve dünyada ‘kısa süreli ekipman kiralama’ dendiğinde, akla gelen ilk çözüm olacak.”

Hangi faydaları sağlıyor?

- Play Store veya App Store üzerinden ücretsiz indirilebiliyor.
- Yalnızca ad, soyad ve telefon numarası ile hızlı profil oluşturulabiliyor.
- Güncel ilanlar haritada anlık olarak görülebiliyor.
- İlan verenlerden ve ilan arayanlardan ücret almıyor.
- En uygun ekipmanlar, en uygun fiyata kiralanabiliyor.
- Ekipmanların kiralanması; saatlik, seferlik, günlük ya da aylık olarak yapılabilir.
- İş bittiğinde kredi kartı ile hızlı ve güvenli ödeme fırsatı sunuyor.
- İşveren veya yükleniciler harita üzerinden erişerek tek tıkla iletişime geçebiliyorlar.
- Sektörel gelişmelerden, kampanya ve sponsorluk gibi faydalardan haberdar ediyor.
- Yakın zamanda ikili ve grup mesajlaşması devreye girmeye hazırlanıyor.



ÖZEL indirimler

“Türkiye’nin ve dünyanın önde gelen şirketleri ile işbirlikleri kurarak kullanıcılarımıza avantajlar sunuyoruz. Böylece birçok ürün ve hizmeti çok daha uygun fiyata verebiliyoruz. Önümüzdeki günlerde işbirliklerimizin sayısını artırıp, kullanıcılarımıza çok önemli imtiyazlar sağlayacağız.”

Heevi, inşaat sektöründe ihtiyaç duyulan her çeşit operatörlü iş makinası ya da şoförlü ticari araç arayanlar için mobil uygulama geliştirdi. İş makinası, araç ve ekipmanlarını kiraya vermek isteyenlerle, bunlara ihtiyaç duyanlar Heevi’de buluşuyor. Harita arayüzü kullanarak saatlik, seferlik, günlük ve aylık kiralamalar mümkün.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul Kuluçka Merkezi’nde (Cube Incubation) faaliyet gösteren Heevi Teknoloji ve Yazılım A.Ş., eşsiz bir mobil uygulama geliştirdi. İş makinaları ile ekipmanlarına ihtiyaç duyan kişi ve kurumları, bunların sahipleri ile buluşturan platform; en uygun ekipmanı en uygun fiyata kiralama imkânı sağlıyor. İnteraktif kiralama için pazaryeri mobil uygulaması ile benzersiz bir hizmet veren Heevi, kullanıcılarına kampanyalarla çok özel indirimler sunuyor.

ÜCRETSİZ UYGULAMA

Uygulama, Play Store veya App Store üzerinden ücretsiz indirilebiliyor. İlan veren ile ilan arayandan ücret alınmayan, birbirleri ile iletişim imkanı veren platformda ekipmanlar; saatlik, seferlik, günlük ya da aylık kiralanabiliyor. Heevi’nin Kurucu Ortağı ve Genel Müdürü Mehmet Doğan, ODTÜ ve ABD Binghamton Üniversitesi’nde lisans, İngiltere Bath Üniversitesi’nde yüksek lisansını tamamladıktan sonra Türkiye’ye döndü. İnşaat sektöründe alt yapı ve üst yapı projeleri yürüten aile şirketinin yönetiminde görev yaptı. 2021 yılında da Heevi’yi kurdu. İstanbul Ticaret’in sorularını Mehmet Doğan cevapladı.

SORUNLARI ÇÖZÜYOR

‘Heevi Mobil Uygulama’ nasıl doğdu?

Heevi’den önce yazılım ve teknolojik ürün geliştirme alanlarında deneyim kazandım. Bu süreç Heevi Mobil Uygulama ürünümüzün kendiliğinden doğuşunu tetikledi. İş makinası ya da ekipman ararken çok zaman kaybediyorduk. Çok sayıda kişiyi aramak zorunda kalıyor, ödeme ve tahsilat aşamasında da birçok problem yaşıyorduk. Heevi gibi işveren ile yüklenicileri bir araya getirecek, verimliliği artırırken iletişim ve finansman sorunlarının da çözümünü sağlayacak bir ürüne ihtiyacımız vardı.

ÜCRETSİZ KULLANIM

Heevi’nin sağladığı faydalar neler? Apple ve Android uygulamalar marketlerinden ücretsiz indiriliyor. İlan arayan da ilan veren de ücret ödemiyor. Ekipman envanterini göz önüne seriyor. En uygun ekipmanı, en uygun fiyata, zaman kısıtlaması olmadan kiralama hizmeti veriyor. Kullanıcı, işveren veya yüklenici ile tek tıkla iletişime geçebiliyor.

DÜNYADA EŞİ YOK

Piyasada benzer uygulamalar var mı?

Sunduğumuz iş modeli, ayrıştığı çözümler, yarattığı değeri sunabilen benzer bir uygulamaya Türkiye ve dünyada rastlamadık. İlk ve



özgün bu yazılımın tümüyle Heevi ailesinin elinden çıkmış olması gurur verici.

KULLANICI SAYISI ARTIYOR

Uygulama hangi sektörler tarafından kullanılıyor?

Özellikle inşaat ve alt yapı sektörlerince ihtiyaç duydukları ekipman ve iş makinalarına erişmek için kullanılıyor. Kısa bir süre içinde sanayi, lojistik, tarım ve diğer sektörler de ihtiyaç duyacakları yardımcı ekipmanları Heevi’den kiralayabilecekler. Hatta hane halkının ihtiyaç duyacağı yardımcı ekipmanların kiralanması hizmetini de Heevi sunacak.

BAŞARILI YATIRIMCILAR

Destek ve yatırım aldınız mı?

Heevi fikir aşamasındayken, alanlarında oldukça başarılı isimlerden yatırım aldık. Bize bilgi, tecrübe ve network sağlama taahhüdünde bulundular. Böylece hukuktan finansa, kurumsal işbirliklerinden yazılıma kadar birçok hususta eksiksiz ve profesyonel bir yapı kurabildik. Pazarda etkin bir büyüme sağlamak ve Heevi’yi tüm Türkiye’de yaygınlaştırmak için melek yatırımcı görüşmelerimiz sürüyor.

KAMPANYA VE İNDİRİM

Ödeme ve maliyet avantajı nedir?

Bir İş Bankası iştiraki olan MOKA ödeme sistemleri ile iş bitiminde anında kredi kartı ile tahsilat imkânı sunuyoruz. Ayrıca kullanıcılarımıza birçok kampanya ve indirim sağlayan işbirlikleri geliştirdik. Haziran ayı içinde tekil ve grup mesajlaşmaları da dahil olmak üzere birçok hizmetimizi çeşitlendireceğiz.

YURT DIŞI HEDEFİNE İLK ADIM

Kısa sürede yurt dışına açılmayı planlıyoruz. ABD ve İngiltere’de çalışma yapan arkadaşlarımız var. Bu bölgelerde şirketleşerek faaliyetlerimizi sürdüreceğiz. Ayrıca Hindistan ve Rusya ilk hedef pazarlarımız arasında.



FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITALIM!



İlanlarınız gazetemizle dünyaya ulaşıyor!

İstanbul Ticaret Gazetesi’ne vereceğiniz ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile şimdi tüm mecralarda!



444 0 436 | ito.org.tr

itokurumsal



İstanbul Ticaret Odası Kurumsal İletişim Müdürlüğü, Merkez Bina / Eminönü - İstanbul
Cengiz Kazan (cengiz.kazan@ito.org.tr) Tel: 0212 455 65 42

ReadJournal

Robot yaşam koçları yolda

CAMBRIDGE Üniversitesi'nden Dr. Hatice Güneş, hayatın zorluklarına karşı daha dayanıklı olmamıza yardımcı olabilecek duygusal zekaya sahip robotlar tasarlamak istiyor. Güneş, "Ruh sağlığı desteğine duyulan ihtiyaç artmaya devam ediyor. Ruh sağlığı sorunları yaşayan insan sayısı Covid-19 salgını ile daha da arttı" diyor.

ZAMAN FARKINDALIĞI

Güneş, 10 yılı aşkın bir süredir 'şimdiki zaman farkındalığı' eğitimini uyguluyor. İngilizce 'mindfulness' olarak adlandırılan bu egzersiz, nefesimizin, vücudumuzun, duygularımızın, düşüncelerimizin ve günlük hayatındaki davranışlarımızın farkında olmak ve bunları yargılamadan nazik bir şekilde gözlemleyebilmek anlamına geliyor.

Dr. Güneş, zaman farkındalığının hem kişisel hem de profesyonel yaşamında büyük fayda sağladığını belirtiyor. Ancak eğitilmiş öğretmenlerin



eksikliği, düzenli bir uygulama oluşturmanın zorluğu gibi birçok unsurun, zaman farkındalığı uygulamalarına her insanın ulaşabilmesini zor hale getirdiğini söylüyor. Gelecekte etkileşime girebilme yeteneğine sahip akıllı robot yaşam koçlarının bu konuda çözüm olduğuna işaret eden Güneş, "Robotlar bir uygulamadan çok daha iyiler. Robotların fiziksel bir varlığı var. İnsanlar onları daha çekici bulma eğiliminde. Bu da davranışları üzerinde daha fazla etkiye sahip olabilmelerini sağlıyor" diyor.

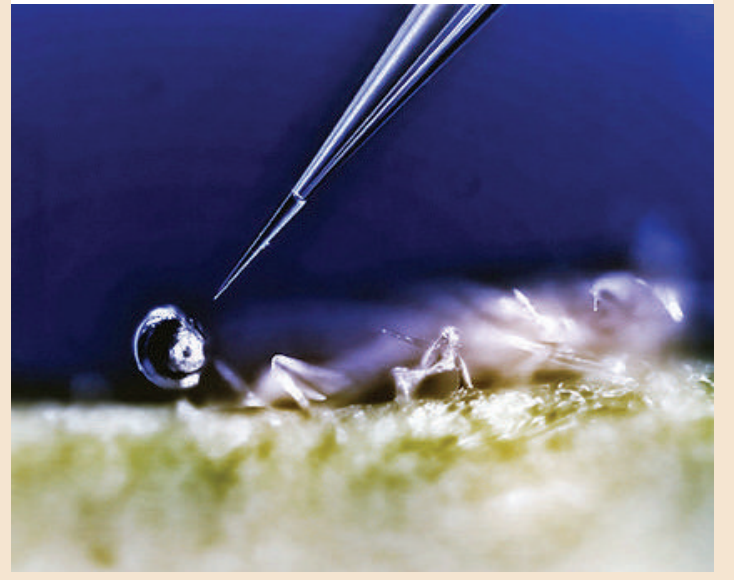
VERİLER BİRLEŞTİRİLEBİLİR

Her insanda olduğu gibi

yaşam koçlarında da yaşamın akışı ile performans değişiklikleri, moral oranında değişiklik ve etkileşimden kaynaklı değişim yaşanabilir. Bu değişim robot koçlarda olmaz, robotlar karşısındakine sabit bir hal ve hizmet sunar. Robotlar, 'kolektif zekaları' sayesinde sürekli olarak geliştirilebilir. Birden fazla insanla etkileşime giren robotlardan elde edilen veriler, farklı kültürler veya hedef gruplar için daha özelleştirilmiş hizmetler sunmaya yardımcı olmak için de birleştirilebilir.

Son olarak belirtmekte fayda var; elbette robotlar depresyon ve diğer akıl hastalıkları için bir tedavi yöntemi değil.

Danimarkalı bilim adamları, değerli kimyasal maddeleri direkt bitki hücrelerinden hasat edebilecek mikro bir makina geliştirdi. Hücre hücre hasat yöntemi ile hem maliyet hem de kirlilik ortadan kaldırılıyor.



Hücre hücre hasatla maliyet sıfırlanıyor



AYŞE BAŞAK

BESİN maddelerini doğrudan bitki damarlarından emen böceklerden esinlenen Danimarka Teknik Üniversitesi araştırmacıları, değerli kimyasal maddelerin direkt bitki hücrelerinden hasat edilip edilemeyeceğini araştırdı. Araştırmacılar, sadece birkaç mikronluk bir hasat makinası kullanarak teknolojik bir atılım gerçekleştirdi.

KİRLİLİĞE SON

Dr. Kaare Hartvig Jensen'in araştırmadaki amacı, biyoyakıt, ilaç ve diğer ürünlerin üretimi için mahsullerin toplanması, taşınması ve işlenmesi ihtiyacını azaltmaktır. Bitki metabolitlerini direkt hasat eden bu yöntem sayesinde kimyasal ve mekanik işlemlere olan ihtiyaç ortadan kalkıyor. Ağaçların kütleleri halinde kesilmesini ve elde edilmek istenen saf öze ulaşmak için yapılan tüm işlemleri düşünün. Tüm bu kimyasal ve mekanik işlemler, yüksek finansal ve çevresel işleme maliyetlerinin yanı sıra çevre kirliliğine sebep olur. Söz konusu araştırma sonucunda başarılı olan hücre hücre hasat yöntemi ile tüm bu maliyet ve kirlilik ortadan kaldırılıyor.

HÜCRELERİ TANIYOR

Mikro hasat makinasının aradığı meyve ve yapraklardaki hücrelerin çapı 100 mikron, makinanın iğne ucunun çapı ise yaklaşık 10 mikrondur. Bu nedenle hasat, bir saçın genişliği ölçeğinde gerçekleşir. İlk sağıp yapılacak hücre seçildikten sonra hasat makinası içeri girip mikroskop kamerasıyla yaprağın fotoğrafını çekebilir, biriktirilen verileri işleyen yazılımı sayesinde sonraki işlemlerde hasat etmesi gereken hücreleri tanıyabilir. Bunun sonucunda ilk hasadın ardından bitkinin geri kalanı bozulmadan muhafaza edilirken, kimyasalları bir mikro robot kullanarak otomatik olarak çıkarabilmeye de imkan sağlar.

YENİ BİYOKÜTLE KAYNAĞI

Araştırmanın sonuçları, ileride yeni bir biyokütle kaynağı sağlayabilir. Hiç ağaç kesmeden ağaçlardan elde edilecek bu kaynak ile gezegenimizde yeni bir sürdürülebilir enerji üretimi alanı açılmış olacak.



Sıra ağaçlarda

Dr. Jensen, "Bütün maddeler bitki içindeki tekil hücrelerde üretilir ve depolanır. Saf malzemeyi istiyorsanız içeri girmeniz gereken yer de burasıdır. Bütün bitkiyi hasat ettiğinizde veya meyveyi dallardan ayırdığınızda, ilgilendiğiniz maddeyi içermeyen bir sürü ekstra doku da hasat etmiş olursunuz. Saf maddeleri çıkarmak istiyorsak hücre hücre yapmamız gerektiğini biliyorduk. Bizim laboratuvar ortamında yaptığımız bu işlemi, çok yakında ağaç üzerinde çalışan küçük robotlar, bitkiye hiç zarar vermeden yapabilir" diyor.



AUTOMECHANİKA DUBAİ 2021

Dubai-Birleşik Arap Emirlikleri
14-16 Aralık 2021

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- Aksesuar & Modifiye
- Elektronik Donanım & Sistemleri
- Bakım & Onarım
- Oto Yıkama, Parça & Sistemleri
- Bakım & Yenileme
- Yönetim & Dijital Çözümler

ULUSLARARASI OTOMOTİV ENDÜSTRİSİNİN FUARI

- 63.329 m² alanda 13 sektörel salon
- 63 ülkeden 1.900 katılımcı
- 146 ülkeden yaklaşık 35.000 profesyonel ziyaretçi
- Üreticiler, distribütör ve tedarikçiler ile görüşmeler
- Ürün yeniliklerini tanıma pazar talebine hazırlıklı olma fırsatı
- İstanbul Ticaret Odası'nın sınırsız hizmet anlayışı ile 2016 yılından itibaren Türkiye Milli İştirak Organizasyonunun yükselen başarısı

KATILIM BİLGİSİ

Minumum stant alanı : 9m² Katılım bedeli : 5.355 TL/m²
Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
T.C Ticaret Bakanlığı tarafından %49 teşvik kapsamındadır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı



Şaban Oruç / Özlem Kılıç / Mustafa Çağlayan / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 12 / 0212 455 65 12 / 0212 455 61 08 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : saban.oruc@ito.org.tr / ozlem.kilic@ito.org.tr / mustafa.caglayan@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



**Ortalama
süre
30 saat**

Storytel'in üye sayısında İsveç, açık ara birinci sırada. Kitap dinlemede ise İsveç, Norveç ve Danimarka en üst sırada ve her üç ülkedeki ortalama dinleme saatleri birbirine yakın. Tüm dünyada ortalama abone başına uygulamada geçirilen süre 30 saati buldu.

Kitaba ses verdi, 2 milyar doları yakaladı

Son yıllarda müzikten filme kadar hızla gelişen dijital dünyada, sesli kitap pazarı öne çıkıyor. 'Yeni nesil kitapçı' olarak 16 yıl önce, birkaç bin dolarlık yatırımla temelleri atılan Storytel, bugün sesli kitap pazarının lideri konumuna geldi ve değeri 2 milyar doları aştı. Türkiye de sesli kitapta gelişen pazarlar arasında gösteriliyor.

CEYHUN KUBURLU

MÜZİKTEN filme, medyadan sanata kadar birçok alanda yeni nesil kullanıcıların sayısının artmasıyla tüketim alışkanlıkları değişti. Müzik satışları tamamen dijitalle geçerken, film ve dizi platformları da DVD satışlarını düşürdü. Sıradaki değişim ise kitapta yaşanıyor. Jonas Tellander ve Jon Haukszon tarafından 2005 yılında kurulan ve bugün İsveç merkezli Storytel Şirketler Grubu olarak anılan Storytel uygulaması, pandemi ile rekor değere ulaştı. Yalnızca birkaç bin dolarlık yatırımla 16 yıl önce kurulan şirket, bugün 2 milyar dolarlık büyüklüğe ulaştı. Storytel adı altında sesli kitaplar sunan uygulama, Türkiye'de de hızlı bir büyüme yakaladı. Uygulamada ortalama geçirilen süre ise 30 saat olarak kayıtlara geçti. İşte Storytel'in hikayesi...



yüklendi. Abone sayısı sadece 2 bindi. 2011 yılı itibarıyla şirket satın almalar birleşmeler ve yeni yatırımlarla hızlı bir büyüme immesi yakaladı. Tüm bunlar yetmezmiş gibi kendi tabletini de piyasaya sürdü. Dünya çok hızlı değişmeye başlamıştı ve şirketin CEO'su Jonas Tellander, müzik ve film içerikleri için üyelik servisleri alanında önemli bir pazar haline geldiğini belirterek, kendi servisleri için de bu anlamda büyük bir potansiyel gördüklerini söylüyordu.

1 MİLYON ABONEYİ AŞTI

Genel merkezi İsveç Stockholm'de bulunan Storytel, 19 ülkede faaliyetlerini yürütüyor. Bu ülkeler İsveç, Norveç, Danimarka, Finlandiya, İzlanda, Almanya, Rusya, Hollanda, Polonya, İspanya, İtalya, Türkiye, Hindistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Bulgaristan, Singapur, Meksika, Brezilya ve Güney Kore. Toplam abone sayısı ise 1 milyona ulaştı. Bu heyecan verici ve çok büyük bir başarı. Önümüzdeki dönemlerde de bu sayının hızla artması öngörülüyor.

YENİ NESİL KİTAPÇI

Dünyada dijital akımın yeni başladığı yıllar olmasa da gelişmeye başladığı yıllar, günümüzde kullanılan birçok uygulamanın da temellerinin atıldığı dönemdi. Yani 2000'li yılların başı... İnternetin ve akıllı telefonların daha yaygın hale gelmesiyle birlikte birçok girişimci mobil telefonlara uygulama üretmeye çalışıyordu. Jonas Tellander ve Jon Haukszon da bu girişimciler arasındaydı. Medya dünyasına yeni bir soluk getirmek için kolları sıvadıklarında yıl 2005'ti. İlk kurdukları şirket Bokilur oldu. Uygulamanın yeni nesil kitapçı olduğu anlatılmaya çalışılıyordu. Herkes gibi onlara da "Deli misin sen" diyorlardı.

İLK SESLİ KİTAP

İlk yıllar altyapı yatırımları ve sistemin kurulması ile geçti. Tam kullanıcılara açılmak üzereyken ise global piyasaları sallayan 2009 krizi başladı. Bu krizden tam iki yıl sonra Storytel'e ilk sesli kitap



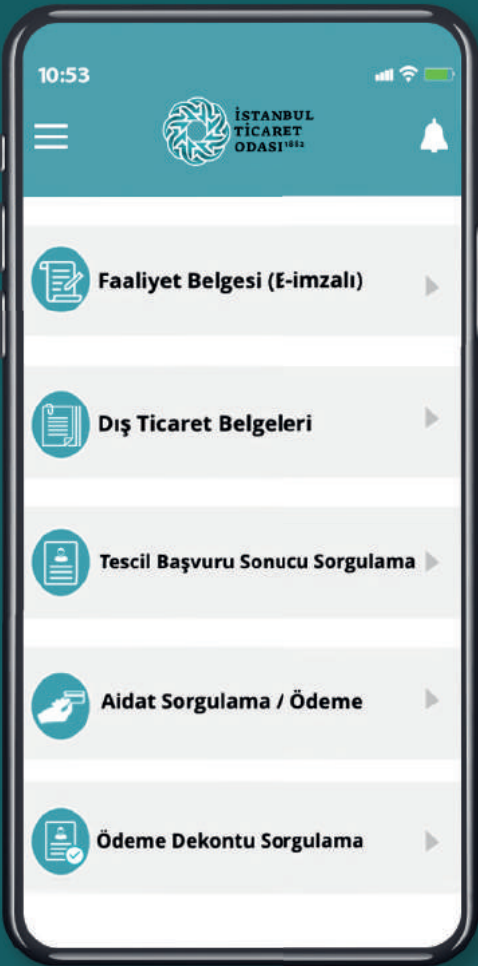
1 milyon abone eşiği, Storytel'in büyümesinde hem psikolojik hem de finansal olarak çok önemli bir mihenk taşı oldu. Şirketin değeri bugün 2 milyar doları buluyor. Sesli kitap pazarının büyüklüğünün ise 5 milyar dolarlık bir hacme ulaştığı tahmin ediliyor. Kitap satışlarının da buna paralel olarak artması bekleniyor.



**Türkiye
gelişen
pazar**

Dünyada sesli kitap uygulamalarının sayısı hızla artarken, Türkiye'deki girişimler de Storytel'in radarına girmeye başlamıştı. Türkiye'nin ilk sesli kitap dükkanı Seslenen Kitap, İsveçli sesli kitap şirketi Storytel Group'a satıldığında yıl 2017'ydi. Bu işlemle Seslenen Kitap ve Storytel Group, Türkiye'yi sesli kitap konusunda önemli bir pazar haline getirmeyi amaçlıyordu.

İSTANBUL TİCARET ODASI HER YERDE YANINIZDA!



Yenilenen Online İşlemler İTO Mobil Uygulamasında!

- Faaliyet Belgesi (E-imzalı)
- Dış Ticaret Belgeleri
- Tescil Başvuru Sonucu Sorgulama
- Aidat Sorgulama / Ödeme
- Ödeme Dekontu Sorgulama

Google Play ya da
App Store'dan
hemen indirebilirsiniz.



444 0 486 | ito.org.tr

Turizm-kültür ayrımına yeni bir bakış

Her kabine değişimi konuşulduğunda gündeme gelen malum bir husus var. Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın ayrılması, kültür ve turizm konularının bir arada veya ayrı olarak ele alınması konusudur. Kabine değişikliği gündemden kalkmışken, bu konuyu farklı bir yaklaşımla gündeme getirmekte fayda var. Benim hatırladığım kadarıyla bu husus, 2003 yılından bu yana tartışılıp durur. Bir netice de hasıl olmadı, yani tartışma hitama ermedi. Bir konu yaklaşık 20 yıldır tartışılıyor ve netice vermiyorsa ya kestirip atmak veya bakış açısını değiştirmek gerekir. Bizce ikincisini denemek daha doğrudur.

Konuyu farklı bir bakış açısı ile ele almaya çalışalım. Öncelikle, kültür ve turizm ilişkisine doğru bir bakış açısı ortaya koymak gerekir. Birincisi; kültür entelektüel bir alandır ve çevresi de bu şekilde inşa edilmiştir. Ülkenin, gerek üst yapı olarak gerekse toplumsal yapı renkleri itibarıyla ortaklaştığı, kaynaştığı, bütünleştiği ve bir arada olmayı sağlayan unsurların kültür aracılığı ile hemhâl olduğu bir iç yapılanmayı üretmesi bakımından son derece önem taşır. Dolayısıyla kültürün kısmi olarak ticari sektör yanı olmakla birlikte yalnızca bundan ibaret değildir.

Kültür Bakanlığı ayrı olmalı

Turizm ise büyük ölçüde ticari bir sektördür. Ülke açısından önemli; birçok ticari sektörden beslenen ve dolayısıyla birçok sektörü besleyen, dinamik bir yapısı ve uluslararası bir boyutu da bulunan önemli bir ticari alandır. Turizmin diğer bir hassas özelliği ise ülkede ve diğer ülkelerdeki sosyal, siyasal, askeri vb. türünden olaylardan doğrudan etkilenen bir yapıya sahip olmasıdır. Bu anlamda hem bu bakış ile dikkate tabi hem de hükümet ve dışişlerinin hassas izleyişinin devamlılığı gerekir. Gelir getiriciliğinin bulunması, bunun döviz üzerinden sağlanması ve katma değerinin yüksek olması gibi sebepler yüzünden stratejik bir yanı da bulunur.

Şimdiye dek bu ikilinin aynı bakanlıkta bulunması için temellendiren düşünce şudur: Kültür; ciddi bir gelir getirmeyen ama gideri çok olan bir alan olduğu için turizmden kazanılan parayı kültüre harcayalım ve denge sağlansın. Bu nedenle de kültür-turizmin birlikte olması gerekir.

Bu durum, aslında kültürden yana gibi görünen fakat asla öyle olmayan, sağlıklı bir temele de dayanmayan masumane fakat koca bir yalandan ibarettir. Şimdi bu düşüncemizi öz olarak temellendirmeye çalışalım. Öncelikle, bu birliktelik kültüre de turizme de bir ayrıcalık oluşturmuyor. Aksine kültürü; maddi bir sektörün arkasına yamanmış, tabiri caiz ise dilenci gibi onun peşinden sürüklenen incitici bir görüntü veriyor ve bu çerçevede bir algı yaratıyor.

Bu iki alanla ilgili tespitimiz kısaca şudur: Turizm ticari bir sektördür ve ülke için finans temini açısından önemlidir. Turizmin kültüre beraber veya ayrı olması onun açısından hiçbir şekilde önem taşımaz. Ama kültürün ayrı olması ona; şahsiyet, ayrıcalık ve kimlik kazandırır. Kültürel iktidar olabilmek için önünü açarak alt yapısını oluşturur.

Turizm, Ticaret Bakanlığı'na dahil edilmeli

Bu çerçevede teklifimiz şudur: Kültür ve Turizm Bakanlığı'nda salt turizmle ilgili bir genel müdürlük vardır. Bu da Yatırım ve İşletmeler Genel Müdürlüğü'dür. Diğerleri büyük ölçüde Kültür Bakanlığı'na aittir. Ören yerlerinin, kazıların ve müzelerin Kültür Bakanlığı'nda olması, turizmin buralardan yararlanmayacağı anlamına gelmez, aksine daha profesyonel bir işbirliği ortaya çıkar. Tanıtma Genel Müdürlüğü'nün Kültür Bakanlığı'nda olması, ülke tanıtımı açısından tanıtmanın kültürel boyutunu kuvvetlendirir. Sonuçta turizm açısından önemli olan ülkenin sürdürülebilirliği olan bir tanıtımının yapılmasıdır.

Turizmin ticari bir sektör olmasından dolayı doğrudan ilgili birimi olan Yatırım ve İşletmeler Genel Müdürlüğü ile birlikte Ticaret Bakanlığı içerisinde yer alması sektör açısından en doğru olanıdır. Uluslararası imaj açısından bakanlık isminde turizm bulunması yerinde olur. Bu nedenle de Ticaret Bakanlığı'nın isminin Ticaret ve Turizm Bakanlığı olarak değiştirilmesinde yarar bulunuyor.

Kültür Bakanlığı yeni dönemde; Vakıflar Genel Müdürlüğü, TİKA, YTB ve Yunus Emre Enstitüsü ile birlikte zaten güçlü bir bakanlık oldu. Bununla birlikte ismine yönelik bir değişiklik de gündeme alınabilir. Bu çerçevede kültürün bütün boyutlarını kapsayan bir isim olan Medeniyet Bakanlığı ismi de tartışılabilir, kültür ismi muhafaza da edilebilir. Fakat önemli olan kültürü yedeğine değil, merkeze alan bir yapılanmanın mevcudiyetidir.

Şimdi eğri oturup doğru konuşmak gerekirse bu tür bir yeni yapılanmadan kültür tarafı da turizm tarafı da mutlu olacaktır. İki bakanlık arasında rasyonallitesi daha güçlü ve daha profesyonel bir ilişki kurulacak ve her iki taraf da pozitif kazanımlar elde edecektir. Yaklaşık 20 yıldır yapılan ve fayda getirmeyen bir tartışma da nihayete ermiş olacaktır.



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ



‘Sıfır Atık Projesi’ ile son 3 yılda sokaklardan 17 milyon ton kullanılabilir atık toplanıp dönüştürüldü. Böylece ekonomiye 17 milyar liralık katkı sağlayan Türkiye, projenin ülke çapına yayılması ile birlikte geri kazanım oranını yüzde 35'e çıkarmayı hedefliyor. Sanatçılar da eserleriyle bu süreçte destek veriyor. Atıklardan sanat eserleri üreten sanatçılar, aynı zamanda ekonomiye de katkıda bulunuyor. Hatta üretilen eserleri ihraç ederek ülkeye kaynak girişi sağlıyorlar.

DİLŞAH KEFLİOĞLU

ÇEVRE ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum'un 5 Haziran Dünya Çevre Günü'nde açıkladığı bilgiye göre Türkiye, 'Sıfır Atık Projesi' ile son 3 yılda sokaklardan 17 milyon ton kullanılabilir atığı toplayıp dönüştürerek, ekonomiye 17 milyar liralık katkı sağladı. Şimdiye kadar 49 bin kurum ve kuruluş binasında sıfır atık sisteminin kurulduğunu belirten Bakan Kurum, şunları kaydetti: 'Sıfır atığı yaygınlaştırmak için 6 milyon öğrenci olmak üzere 9 milyon vatandaşımız eğitim aldı. Özellikle çocuklarımızın doğayı koruma hassasiyetine şahit olmak bizleri son derece mutlu ediyor. Projenin ülke çapına yayılması ile birlikte halihazırda yüzde 13 olan geri kazanım oranımızı, yüzde 35'e çıkaracağız. 2023 yılına kadar tüm hedeflerimizi gerçekleştirdiğimizde 100 bin kişiye istihdam sağlayacağız ve 20 milyar liralık tasarruf elde edeceğiz.'

DEĞERİ ARTTI

'Sıfır Atık Projesi' ile toplumda gelişen atık bilinci, iş dünyasında da yükseliş trendini sürdürüyor. Pandemiyle birlikte hammadde tedarikinde sıkıntılar yaşayan iş dünyası, atıkları 'değerli hammadde' olarak görüyor ve değerlendiriyor. Bu yüzden yurt dışından da atık ithalinin kısıtlanmaması talep ediliyor. Öte yandan, sanat dünyası da atıklardan eserler üreterek hem çevre bilincini geliştiriyor hem de atıkların nasıl daha değerli hale getirilebileceğini gözler önüne seriyor.

20 BİN PARÇA

Mozaik ustası Mervan Altınorak, hurda otomobil, TIR, kamyonet,



Hayvan temasıyla çocukların dikkatini çekiyor

Ressam Sare Kural, son zamanlarda yaptığı çalışmalarda hayvanları konu aldığını ve çalışmalarının özellikle çocukların dikkatini çektiğini dile getiriyor. Sare Kural, devlet davetlisi olarak gittiği Azerbaycan'da da 'Atıktan Sanata Festivali'nde bir tablo yaptığını anlatıyor. Kablolardan köprüler ve ana kartlardan

Sanatını kızına öğretiyor

Bugüne kadar yaptığı eserlerin çoğunu il ve ülke dışına gönderdiğini belirten Mervan Altınorak, hurdadan 25 bin TL'ye yaptığı son eseri zürafayı Belçika'ya hazırlıyor. Yine Belçika'dan 25 bin TL'ye fil kafası siparişi alan Mervan Altınorak, üniversitede heykel bölümünde okuyan kızı Dilara'nın desteğiyle işini daha da geliştirmeyi planlıyor. Ortaokul ikinci sınıftan terk olan babasının alaylı olarak yaptığı güzel işleri mektep formasyonunla ilerletmeyi planlayan Dilara Altınorak, şöyle devam ediyor: "Mustafa Kemal Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi Heykel

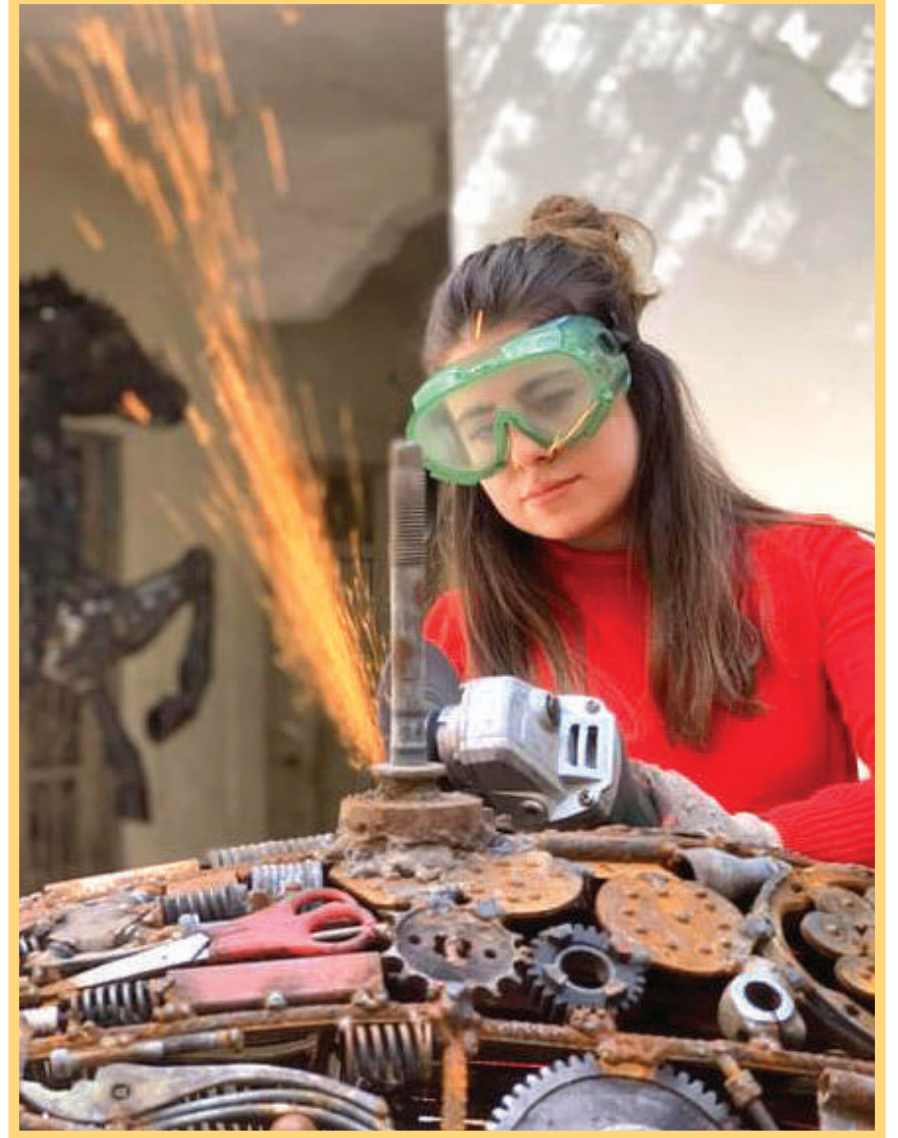
Bölümü'nde okuyorum. İki yıldır heykel yapıyorum, yedi yıldır resim çiziyorum. Sanata ilgilim çocukluğumdan beri vardı aslında ama beni harekete geçiren babam oldu. Babamın yaptığı mozaikler ve heykeller, eğitimsiz yaptığı sayısız çalışmalar bana çok büyük bir ilham oldu. 2019'da ilk metal heykelimi babamla birlikte yaptım. Onun sanatı benim sanatımı doğurdu. Benim hedefim, bu ilhamı başka insanlarla paylaşmak ve öğretmek. Heykel yapmayı değil, her insanın içindeki sanat aşkını nasıl bulacağını göstermek istiyorum."

traktör ve motosikletlerin atıklarından topladığı 20 bin parça malzemeyi, zürafa heykeline dönüştürdü. Mervan Altınorak, topladığı atık durumdaki malzemeleri atölyesinde üç aylık çalışma sonucunda bir araya getirdi. Altınorak, heykelde 20 bin parça malzemeyi bir araya getirdiğini belirterek, "Yoğun emek harcayarak 400 kilogramlık 2.5 metre uzunluğunda zürafa heykelimiz ortaya çıktı. Bundan sonra da farkındalık oluşturmak için çalışmalarımıza devam edeceğiz" diyor.

BELÇİKA'DAN SİPARİŞ

Zürafayı Belçika'ya 25 bin TL'ye gönderdiğini açıklayan Mervan Altınorak, yine Belçika'dan gelen talep üzerine 25 bin TL'ye bir de fil kafası yapacağını söyledi. Altınorak, çevre kirliliği konusunda dikkat çekmek için daha önce de hurda otomobil, TIR, kamyonet, traktör ve motosikletlerden topladığı 50 bin parçadan 500 kilogramlık 2.5 metre boyunda insan portresi yapmıştı. Yurt içi ve yurt dışından gelen siparişlere yetişmeye çalışan Mervan Altınorak, kızı Dilara Altınorak'ı da bu alanda yetiştiriyor. Mustafa Kemal Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi Heykel Bölümü'nde okuyan Dilara Altınorak, babasının alaylı olarak başladığı işi mektepli olarak daha ileri noktalara taşımak istiyor.

gökdenler yaptığini hatırlatan Kural, bundan sonraki hayalini ise şöyle özetliyor: "Büyük bir tablo ya da duvar üzerine elektronik atıkları yapıpırarak bir çalışma yapmak istiyorum. Bunun için de desteğe ihtiyacım var." İngiltere'den bir teklif aldığını belirten Kural, yurtdışı satışlarını geliştirmek istediğini kaydetti.



VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI | tolunay.dayi@ito.org.tr

Kurumsal iletişimde güncel yaklaşımlar

Küreselleşmenin etkisi, gelişen teknoloji ve dijitalleşme sayesinde kuruluşlar artık farklı uygulamalar, araçlar ve tekniklerle hedef kitle ile iletişim kuruyor ve sürdürülebilir bir ilişki yürütmeyi istiyor. Bu derleme kitabı, farklı uygulamalar, araçlar ve aktörler çerçevesinde kurumsal iletişim olgusunu mercek altına almak ve kurumsal iletişimle ilgili tartışmalara katkı sağlamak için hazırlandı. Kitaba katkıda bulunan yazarlar, hem literatür hem de uygulamaya dayalı çalışmalarla kurumsal iletişimin farklı alanlarına dair çalışmalar ortaya koyuyor.

Kolektif/Kriter Yayıncılık

Rekabet hukuku ve iktisadi bağlamında dijital platformlar

Kitap, dijital piyasalar gibi dinamik ve sürekli değişen piyasalardaki rekabet hukuku uygulamasını irdelemek amacıyla hazırlandı. Kitapta, platformların iktisadi özellikleri, platformlar bakımından pazar tanımı ve pazar gücü analizi, platformların tarafı olabileceği rekabet hukuku ihlalleri ve platformlar açısından dikey sınırlamalar konularında görüş ifade ediliyor. Nihai olarak da ülkemizde nasıl bir politika belirlenmesi gerektiğine ilişkin, karşılaştırmalı hukuktaki gelişmeler ışığında değerlendirme yapıyor.

Cihan Doğan/On İki Levha Yayıncılık

Dijital dünyada pazarlama iletişimi

Kitapta, pandemi süreciyle birlikte adeta dijital bir fanusa dönüşen dünyada, tüketicilerin değişen beklentileri de irdeleniyor. Bu ortamda gittikçe yalınlaşan insanların iletişim süreçlerinde onları sektöre uğratan veya uğratması muhtemel unsurlar üzerinde duruluyor. Öte yandan, tüketicilerin kolektivist toplumdaki dijital topluma geçişe ayak uydurmasını noktasında markaların dikkate alması gereken hususlar da tartışılıyor. Nesnelerin internetinden, özellikle pandemi süreciyle beraber şekil değiştiren iletişimin dijital kıyafeti ve yeni dünya pazarlama stratejileri en ince ayrıntısına kadar irdelenmeye çalışılıyor.

Aybike Tuba Özden/Detay Yayıncılık

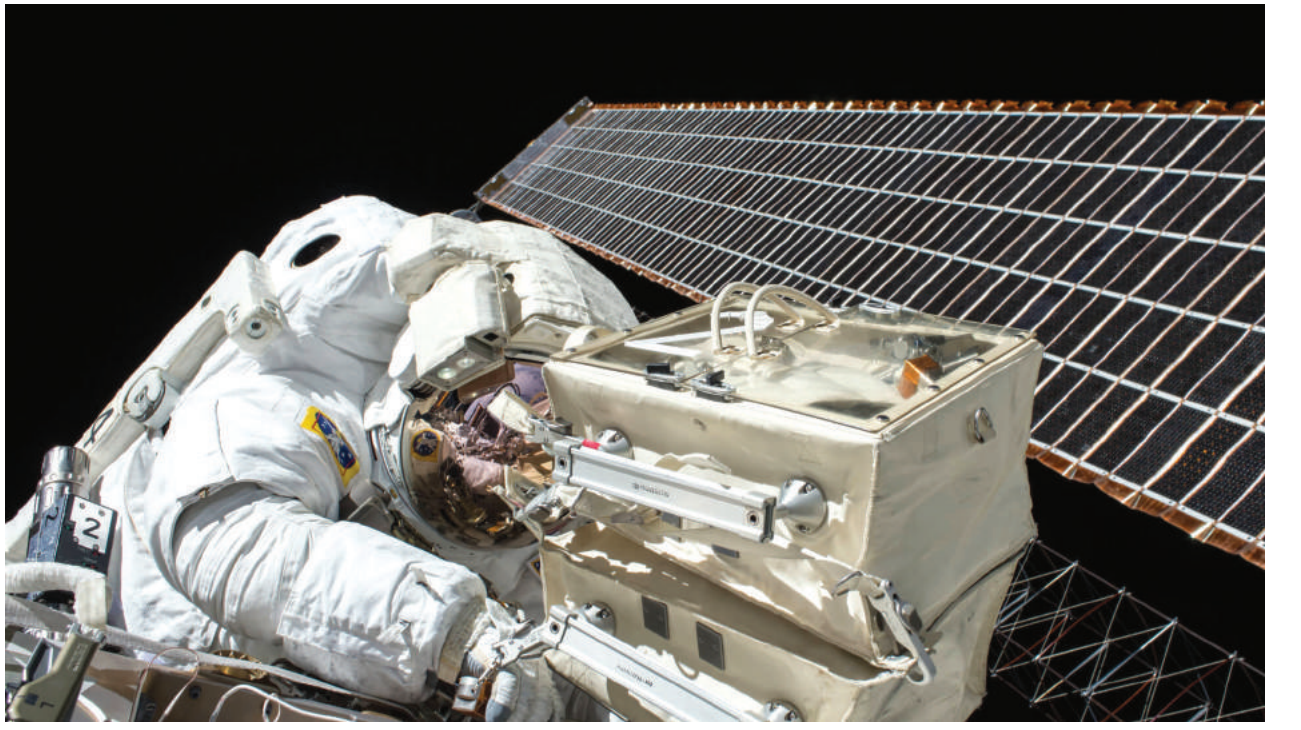


Türk Konseyi'ne TUA liderlik yapacak

Türkiye, Azerbaycan, Kazakistan, Kırgızistan ve Özbekistan'ın da yer aldığı Türk Konseyi'nde, Macaristan gözlemci olarak bulunuyor. Türkiye Uzay Ajansı'nın (TUA), Türk Konseyi üyelerinin uzay çalışmalarında işbirliği için liderlik rolünü üstleneceği ifade edildi. Macaristan ziyareti, ilişkileri bu yönde de geliştirecek.



Serdar Hüseyin Yıldırım



Türkiye, uzay yarışında model ülke olacak

Türkiye Uzay Ajansı (TUA), Avrupa Uzay Ajansı (ESA) üyeliğine giden yolda önemli bir adım attı. AB üyesi Macaristan'dan davet alan TUA, yeni kurulacak Macaristan Uzay Ajansı'na örnek model olacak. ESA'nın kapılarını Macaristan ile açmayı planlayan TUA'nın ajandasında ABD, İtalya, Fransa ve İngiltere davetleri yer alıyor.

BİRÇOK sektörde inovasyonu teşvik eden uzay çalışmaları, Türkiye'nin kalkınmasına katkıda bulunacak alanlardan biri haline geliyor. Endüstriyel ürünlerin yanı sıra doğal kaynaklar, ulaşım ağları, şehirler ve tarım için de yeni çözümler sunan uzay ve uydu çalışmaları, artık Türkiye'nin ekonomi ajandasının ayrılmaz bir parçası oldu. Geçtiğimiz şubat ayında ilan edilen Milli Uzay Programı ve Türkiye Uzay Ajansı (TUA), bu alanda faaliyette bulunan ülkelerin de dikkatini çekiyor.

Yurt dışında temaslarını artıran TUA'ya, Macaristan'dan davet geldi. TUA Başkanı Serdar Hüseyin Yıldırım, Macaristan Dışişleri Bakanlığı'nın daveti üzerine bu ülkeyi ziyaret edecek. TUA Başkanı, burada hem uzay alanında işbirlikleri hem de Macaristan Uzay Ajansı'nın kurulmasına ilişkin görüşmeler yapacak.

TECRÜBE PAYLAŞIMI

Uzayda birinci ligde olmayan fakat potansiyel teknolojilere sahip; dolayısıyla da işbirliği arayışında olan ülkeleri ziyaret programına alan TUA Başkanı, ziyaretlerin çok verimli geçtiğini ifade etti. Yıldırım, ziyaretler ve yeni davet hakkında şunları söyledi: "Macaristan Uzay Ajansı'nın kurulmasına ilişkin görüşmeler yapıp, tecrübelerimizi paylaşacağız. Türkiye, Avrupa Uzay Ajansı (ESA) üyesi değil. Bu yüzden ESA üyesi olan

ülkelerle ikili işbirlikleri geliştirerek projelere ortak teklif vermek istiyoruz. Bunun da kapılarını Macaristan ile açabiliriz. İtalya, Fransa ve İngiltere'den de davet aldık, onları da ziyaret edeceğiz, onları da davet edeceğiz."

ARAYI KAPATACAK

Uzay çalışmalarında ileride olan ülkelerle araya kapatmak için bu tarz tecrübe ve teknoloji transferlerinin zorunlu olduğunu vurgulayan TUA Başkanı Serdar Hüseyin Yıldırım, bunun Türkiye'nin tanıtımı için de faydalı olacağını belirtti. Covid-19 yüzünden yurt dışı temasların kısıtlı tutulduğunu belirten Yıldırım, 9 Şubat 2021'de açıklanan Milli Uzay Programı'nın ardından Azerbaycan ve Pakistan'da bu alanda temaslarda bulunduklarını kaydetti. Yıldırım, daha önce Kazakistan ve Ukrayna'yı da ziyaret ettiklerini hatırlattı.

ABD ZİYARETİ

Bu arada TUA Başkanı'nun ajandasında ABD de var. Gelen davet üzerine eylül ayında ABD Ticaret Bakanlığı'na ve uzay çalışması yapan şirketleri ziyaret edecek olan Başkan Yıldırım, uzay alanında somut işbirliği için umutlu olduğunu dile getirdi.

Hindistan, Endonezya, Malezya, Tayland gibi birçok ülkeden davet alındığını belirten Yıldırım, hepsiyle bir program çerçevesinde görüşüleceğini söyledi.

Diğer yandan, Çin ve Japonya uzay ajanslarıyla ikili işbirliği anlaşması yapılacağı bildirildi.



En büyük uzay organizasyonuna davet

Rusya'da 14-18 Haziran tarihleri arasında Uluslararası Astronot Federasyonu (IAF) ve Roscosmos'un ortaklaşa düzenlediği Küresel Uzay Keşif Konferansı (GLEX 2021) gerçekleştirilecek. Türkiye Uzay Ajansı (TUA) da dünyanın en büyük uzay organizasyonu olan GLEX 2021'e davet edildi. Rusya'nın St. Petersburg kentinde düzenlenecek GLEX 2021'e, TUA Başkanı Serdar Hüseyin Yıldırım, 'üst düzey konuşmacı' olarak çağırıldı. Yıldırım'ın, konuşmasında dünyanın

önde gelen uzay ajanslarına TUA'yı ve Milli Uzay Programı'nı anlatacağı bildirildi. Özel sektörün önde gelen şirketleri ve güçlü sivil toplum kuruluşlarının üye olduğu Uluslararası Uzay Federasyonu'nda, Türkiye'den de STM, TÜBİTAK,

İTÜ'nün yanı sıra uzay alanında çalışma yapan üniversite ve şirketler de bulunuyor. TUA, ayrıca IAF'nin 25-29 Ekim tarihlerinde Dubai'de düzenleyeceği Uzay Fuarı'na ilk kez katılacak.



Banko Dijital Çek ile ticarete kurallar değişiyor

Banko Dijital Çek üzerindeki karekodu tek tıkla okutarak çekin garanti tutarını ve süresini anında öğrenebilir, ticarete VakıfBank gücünü yanınıza alabilirsiniz.

Çeki alan da veren de rahat etsin diye...

VakıfBank, daima seninle.



Banka, bankacılık mevzuatı ve kredi politikaları gereği, müşterinin finansal bilgileri, skorlama, teminat, limit, kullanılabilir limit vb. unsurlarını dikkate alarak VBanko Çek Dijital ürününü uygun görmeme ve gerekli gördüğü hallerde ürün koşullarında değişiklik yapma hakkını saklı tutar. Müşterilerin, VBanko Çek Dijital yapraklarındaki garanti tutarlarını değiştirme hakkı limitleri ile sınırlıdır. Ayrıca, Banka tarafından ürüne uygulanan ücret ve komisyonlar müşteriler tarafından karşılanacaktır. Ürünümüz ile ilgili detaylı bilgi almak isteyen müşterilerimizi en yakın VakıfBank şubesi'ne bekliyoruz.

444 0 724 | vakifbank.com.tr

/vakifbank



VakıfBank
Burası Sizin Yeriniz