



Lokomotif sektörlerde GÜNDEM MÜŞTEREK

- Yatırımlar arttı ama çalıştıracak eleman bulunamıyor.
- Maliyetlerin azalması için gıda takip sistemine ve lisanslı depoculuğa ihtiyaç var.
- Ürün tedarikinde sıkıntılar mevcut.
- Vadeli satış sektörleri etkiliyor.
- Fuarlar sektörler

Gıda ve tekstilciler anılatı



- Hal sorunu ve ürünler için veri bankası kurulmalı.

Bariş Cabacı ■ 8-9

Cumhurbaşkanı Tatar'dan tarihi ziyaret



Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret ederek, İstanbul iş dünyası temsilcilerine önemli mesajlar verdi.

YENİ SİYASET

İTO Başkanı Şekib Avdagiç tarafından ağırlandan Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, "Kıbrıs Rum Yönetimi ne kadar devletse KKTC de en az o kadar devlettir. Müzakerelerin netice vermemesi sonucunda biz yeni bir siyaset geliştirdik. Türkiye'nin desteğini alarak, dünyanın gündemine sunduk" dedi.

YATIRIMDA İŞBİRLİĞİ

KKTC'nin, İTO nezdinde çok özel bir yeri olduğunu vurgulayan Şekib Avdagiç ise "Kıbrıs ile sadece turizm anlamında değil; ticarette ve yatırımda işbirliğinin geliştirilmesi noktasında İstanbul iş dünyası olarak her türlü katkıyı vermeye devam edeceğiz" diye konuştu. ■ 7



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık at göstermesi gereken adamdır."

H. Odaturk

6 AĞUSTOS 2021 YIL: 63 SAYI: 3170

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

TÜRKİYE Startup yatırımlarında Avrupa süper liginde

Türkiye, 2021'in ilk yarısında 129 girişim ile 1 milyar 261 milyon dolar yatırım aldı. Böylece startup yatırımlarında Türkiye ilk kez Avrupa 1. Ligi'nden, Avrupa Süper Ligi'ne çıktı.

YÜZDE 78'İ İSTANBUL'DA

Türkiye'de yatırım alan 129 girişimin 101'i yani yüzde 78'i İstanbul'da bulunuyor. 1 milyar 261 milyon dolar yatırımın yüzde 99'unu da İstanbul'daki girişimler aldı. Ayrıca 2021'de toplamda 91 milyon dolarlık 5 yeni fon kuruldu.

YENİ BİR KULVAR

Startuplara yatırımda 1 milyar dolar bandının geçilmesi, Türkiye'deki girişimcilik ekosistemini Almanya, İngiltere ve Fransa'nın da yer aldığı yeni bir kulvara soktu. Türkiye'deki milyar dolarlık girişim sayısı ise 5'e yükseldi.

GLOBALE AÇILIM

Unicornların sayısının nasıl artırılması konusunda kafa yorulması gerektiğini belirten analistler, "Unicornlarımız sadece Türkiye'yi düşünmedikçe, farklı ülkelere açılarak kalıcı olmanın yollarını aradı. Sağlıklı büyüyen her girişim yatırım alır" görüşünü dile getiriyorlar. ■ 10'da



Seref KILIÇLI



Grafik: OSMAN KUVVET

Boğaz'ın dalgası enerji olacak

BTM girişimlerinden Okta Enerji, deniz dalgasından enerji üreten bir cihaz geliştirdi. İstanbul Boğazı'ndaki testlerden sonra cihazların kentte iki noktada elektrik üretmesi planlanıyor. ■ 2



Teknopark İstanbul'dan yeniliklere öncülük

Teknopark İstanbul, 371 firma ve 2363 milli proje ile Türkiye için kritik Ar-Ge çalışmalarının üssü oldu. Bu hafta Bio-Probif firması gazetemizin sorularını yanıtladı. Soyhan Alpaslan ■ 16



TİCARET öğrencilerine güçlü destek

İstanbul Ticaret Üniversitesi, İstanbul Ticaret Odası desteğiyle yeni eğitim döneminde verilecek bursları

güncellerken, burs miktarlarını ve çeşitlerini de artırdı. Üniversite; Tercih Bursu, İlk Beş Tercih Bursu ve Başarı Sıralama Bursu adıyla yeni burslar verecek. TİCARET'i ilk beş tercihine yazarak kazananlara yüzde 20 oranında eğitim desteği sunulacak. ■ 7'de



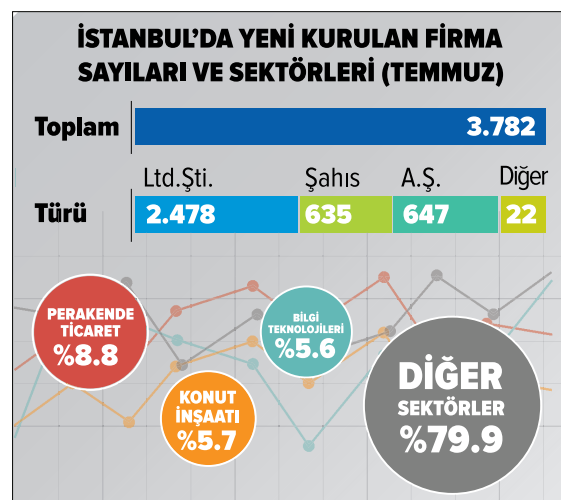
İTO üyelerine özel burs imkanı

■ 14'te



Sonbaharda milli iştirakli fuarlar

Türkiye milli iştirak organizasyonunu İstanbul Ticaret Odası'nın yürüttüğü Cityscape Global Dubai Gayrimenkul Fuarı, 9-11 Kasım 2021 tarihlerinde Dubai'de, yiyecek ve içecek endüstrisini bir araya getiren ANUGA 2021 Fuarı ise 9-13 Ekim 2021 tarihlerinde Almanya'nın Köln kentinde düzenlenecek. ■ 12



e-ticarete mevzuat belirleyici

e-ticaret, tüketicinin birçok işini kolaylaştırırken ticarete de yön veriyor. e-ticaret, firmalara sağladığı birçok avantajın yanında ilave hukuki yükümlülükler de getiriyor. Uzmanlar, yükümlülüklerde dikkat edilmesi gereken hususları madde madde anlattı. Şeref Kılıçlı ■ 6

Dijital itibar yönetiminde adımlar



■ 17'de



Emlakta güvenlik açığı kalmasın

Adem Orhun ■ 12

Dünyanın beslenebilmesi Afrika ile mümkün

Her geçen gün artan dünya nüfusunun beslenebilmesi için bir yandan mevcut tarım arazilerinde verimin artırılması, diğer yandan da yeni tarım alanları gerekiyor. Geniş tarım arazilerine sahip olan Afrika kıtası, tarım için



elzem olan fosfat mineralinde dünya üretiminin yaklaşık yüzde 20'sini sağlıyor. Prof. Dr. Ahmet Kavas ■ 13

TÜRKİYE'NİN İLK DENİZ DALGA ENERJİ ŞİRKETİ

Dalga dalga enerji üretecek

SENA YILDIRIM

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimlerinden Okta Enerji, deniz dalgasından enerji üretmek için kolları sıvadı. Şirket, üç boyutlu olarak denizin her türlü hareketinden, çalkantısından yararlanıp elektrik enerjisi üretecek. Geliştirdiği cihazı bir yıldır Boğaz'da test eden ve başarılı sonuçlar alan Okta Enerji, Türkiye'nin ilk deniz dalga enerji şirketi olarak piyasaya girmeye hazırlanıyor. Okta Enerji kurucusu Yasin Bilgi, hedeflerini İstanbul Ticaret'e anlattı.

BOĞAZ'DA AR-GE FAALİYETİ

Kendinizden ve Okta Enerji'den bahseder misiniz?

Elektrik-elektronik mühendisiyim. Öğrencilik yıllarımda 3 yıl PriceWaterhouseCoopers'da (PWC) tam zamanlı çalıştım ve bu sayede General Electric, Adidas, Alcatel, Nike, Baxter, Mars Media, Still Arser gibi birçok firmanın projesinde yer aldım. Mezun olduktan sonra kurumsal yaşantıdan tamamen farklı olarak, sanayi hayatını tanıdım ve makina yapım sürecine girerek Okta Enerji'nin temellerini attım. Son bir yılım ise Boğaz'daki deniz dalgalarından elektrik üreten cihazımın Ar-Ge faaliyetini yürüterek geçti. Okta Enerji, Türkiye'nin ilk deniz dalga enerji şirketi olarak piyasaya girecek. Deniz dalgalarından elektrik üretiminde olduğu gibi 9 enerji bölümünde de öncülük yapacak.

BU GÜÇTEN FAYDALANILMIYOR

Böyle bir girişim fikri hangi ihtiyaçtan doğdu?

Bu kadar büyük çaplı güçten, diğer yenilenebilir enerji kaynaklarından olduğu gibi yararlanılmadığını fark ettim. Üniversite eğitimlerimde, bilim insanlarının deniz dalgalarını sinüzoidal bir eğri olarak ele aldığını gördüm. Fakat benim 3 yıl boyunca kullandığım Üsküdar-Beşiktaş vapur yolcuğunda bu durum yoktu. Çalkantılı ve düzensiz dalgalar gözlemliyordum. Teori ile uygulama bazen büyük ölçüde farklılık gösterir. Bunun üzerine bir makina tasarlamaya karar verdim.

EPDK VE ENERJİ KURULUŞLARI

Hedef kitleniz kimlerden oluşuyor?

Hedef kitlemiz olarak başta EPDK'ya ve enerji kuruluşlarını görüyorum. Bu sayede EPDK'ya enerji satışı ya da enerji kuruluşlarına cihaz kullanım hakkı vererek, garanti gelir elde edecek büyümeyi hedefliyorum. Yatarlarda, deniz kenarındaki konut ve işletmelerde de kullanılarak halka ulaşması gerektiğini düşünüyorum.

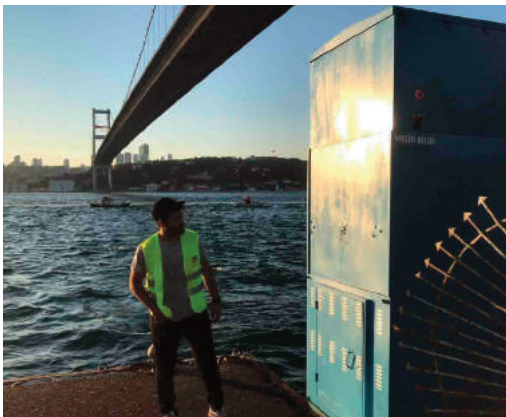
ÜRETİMDE KESİNTİ YOK

Türkiye'de ve globalde benzer girişimler var mı? Varsa hangi yönlerinize ayrıyorsunuz?

Türkiye'de ve dünyada bu konu üzerine Ar-Ge faaliyetleri var. Hepsini yakından takip ediyorum. Araştırmalarıma göre, dünyada Ar-Ge faaliyetleri içerisinde ticarileşmeye geçen firma sayısı sanırım maksimum 5. Ürünün ticarileşmesi için amorti süresinin kısa olması gerekiyor. Biz yatırımımızı iki yıl içinde alacağımızı öngörüyoruz. Bunun ispat raporları elimizde mevcut. İki yıllık amorti süresi ile sadece dalga enerji şirketlerinden değil, tüm enerji üretim yapılarından ayrılmış oluyoruz. Dalgaların gücünün sadece teknik altyapı ile kullanılabilmesini başarmak en önemli husus. Globalde tüm çalışmaları, teknik olarak çalışma prensiplerini inceliyorum. Üzülerek belirtmeliyim ki, Türkiye'de henüz ticari bir dalga enerji

BTM girişimlerinden Okta Enerji, deniz dalgasından enerji üreten bir cihaz geliştirdi. İstanbul Boğazı'ndaki bir yıllık başarılı testlerden sonra cihazların kentte iki lokasyona yerleştirilmesi planlanıyor. Okta Enerji, Türkiye'nin ilk deniz dalga enerji şirketi olmaya hazırlanıyor.

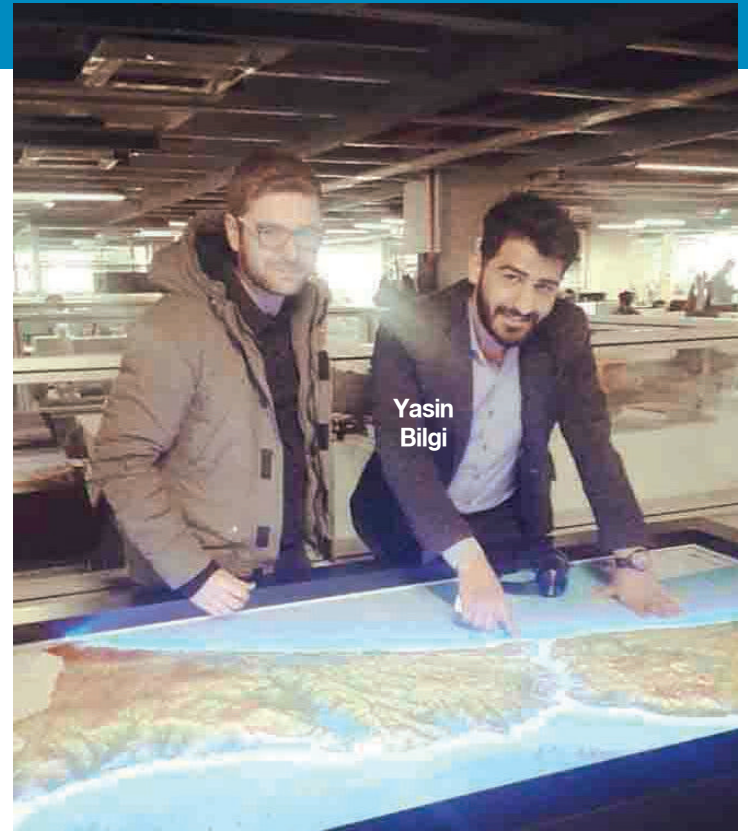
şirketi bulunmuyor. Yurt içindeki ve yurt dışındaki tüm sistemler, denizin yalnızca yukarı kaldırma ya da yatayda itirme kuvvetinden yararlanırken, bizim sistemimiz üç boyutlu olarak denizin her türlü hareketinden, çalkantısından yararlanıyor. Bu da bizi diğer sistemlerden farklılaştıran en temel nokta. Bu sayede eşsiz güce sahip deniz dalgalarından elektrik üretiminde kesinti yaşamıyoruz ve ticari olarak kullanılabilecek elektrik üretmiş oluyoruz. Cihazın testini de herhangi bir noktada değil, özellikle Boğaz'da bir yıl boyunca yaptım. Boğaz gibi düzensiz ve az dalgaların bulunduğu konumda bile çalışabildiğini görmek ve göstermek istedik. Teknik açıdan 4 yıllık Ar-Ge sürecinde parça adet sayısını dörtte bire düşürdük. Bu sayede yine diğer sistemlere nazaran kayıpları az, arıza verme ihtimali düşük ürün ortaya koyarak global rakiplerimizden ayrılıyoruz.



İki lokasyon planlıyoruz

Türkiye ve küresel pazarda kendinizi nerede konumlandırmayı düşünüyorsunuz? Hedefleriniz neler?

Tespit ettiğimiz iki lokasyona yeni ürün modellerini yerleştirmemiz gerekiyor. Birinci lokasyon, günde ortalama 50 bin kişinin ziyaret ettiği Üsküdar sahil olmalı. Burada sunulacak elektrik halkın hizmetine sunulmalı. Bu sayede hem dünyada henüz yapılmamış bir şey yapılmış olacak, hem de İstanbul Boğazı gibi dalgaların çok az olduğu konumda cihaz çalıştırılacak. Çünkü İstanbul Boğazı'nda dalga seviyesi ortalama 20 cm ile oldukça düşük. İkinci lokasyon ise enerji şirketini kurmak istediğim yer olacak. Buradaki veriler istediğimiz ölçütlerde olursa girişimimiz, sağlıklı ve sağlam bir şekilde hayata geçebilecek. Kısa vadeli hedefimiz; bahsettiğimiz 'halk hizmeti' ve 'Türkiye'nin ilk deniz dalga enerji şirketi' mesajlarını barındıran güzel bir reklam ile piyasaya girmek. Diğer 8 proje ile de öncü olacağımıza ve fark yaratacağımıza inandığımız için önce ülkede, daha sonra ise globalde isim yapmayı hedefliyoruz. Bahsettiğim 8 projeden sonuncusu, elektriğin yerini alacak yeni enerji kaynağını piyasaya sürmek olacak. Evet, çok iddialı bir cümle gibi gelse de bu benim için oldukça kolay.



BTM'nin kurumsal gücü ile fırsat buldum

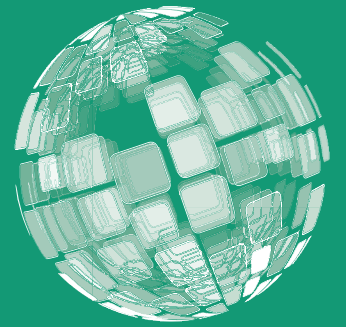
BTM ile yollarınız nasıl kesişti?

Projemiz atomu parçalayan bir buluş olmasa da enerji piyasası gibi güçlü bir alanda olduğu için tüm yollar nedensizce kapanıyordu. Nedensiz diyorum, çünkü şu ana kadar hiçbir görüşmem teknik açıdan olumsuz bir neden gösterilerek kapanmadı. BTM gibi kurumsal bir güce başvurdum. BTM ile de öyle olacağını düşünüyordum ama olmadı. Bana, ülkem insanına bir şeyler yapma fırsatı verdiği için BTM'ye çok teşekkür ediyorum. Umarım, buradan olumlu sonuçlar ile dönerim.

27. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

Tiran / Arnavutluk
23 - 26 Kasım 2021
Genel Ticaret

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



İHRACATIN BALKANLARA AÇILAN KAPISI

27. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

- 26 yıl süresince fuarın yükselen başarı grafiği,
- Arnavutluk ve çevre bölgede etkili genel ticaret fuarı,
- Her Yıl Fuarın ana girişinde yer alan Türkiye Milli İştirakinin başarılı grafiği
- Yaklaşık 10.000 ziyaretçi, 15 ülke, 200 katılımcı,
- Profesyonel ikili görüşmeler,

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma,
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- T.C Ticaret Bakanlığı teşvik işlemlerine ilişkin dosya masrafı
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Türkiye Milli Katılımı Broşürü'nde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar giriş kartı

KATILIM BEDELİ

Minimum stant alanı : 9 m²
Katılım Bedeli : 3.550 TL / m²



İSTANBUL
TİCARET
ODASI¹⁸⁸²

Özlem Kılıç / Şeyma Pekcan / Aylin Odabas

Tel : 0212 455 65 12 / 455 65 07 / 455 61 07

GSM : 0533 959 30 57

Faks : 0212 520 15 26

E-posta : ozlem.kilic@ito.org.tr/seyma.pekcan@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in f @ /itokurumsal



Tarımda Ar-Ge desteklerine düzenleme

TARIM ve Orman Bakanlığı Araştırma ve Geliştirme (Ar-Ge) Destek Programı'ndan yapılacak desteklemelere ilişkin düzenlemeye gidildi. Bakanlıkça hazırlanan Araştırma ve Geliştirme Destek Programı'na ilişkin Tebliğ, 1 Ocak 2021'den geçerli olmak üzere Resmi Gazete'de yayımlandı.

Destek Programı kapsamında desteklenen/desteklenecek Ar-Ge projelerinin değerlendirildiği ve nihai kararların alındığı Değerlendirme Kurulu 19 üyeden oluşacak. Kurulun her yıl için belirlediği öncelikli konulara ilişkin proje başvurularının TAGEM'e sunulması için sekretarya tarafından her takvim yılında bir kez olmak üzere TAGEM internet sayfasında çağrıya çıkılacak.

Değerlendirmenin ardından en yüksek puandan başlanarak ve mevcut destek programı bütçe imkanları dikkate alınarak desteklenecek projeler belirlenecek.

FAST'ta limit 2 bin liraya yükseltildi

EFT ve havale ücreti ödenmeden 24 saat para transferi imkanı tanıyan FAST Sistemi'nde limit, 2 bin liraya yükseltildi. Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB), Fonların Anlık ve Sürekli Transferi (FAST) Sistemi'ni 8 Ocak 2021 tarihi itibarıyla vatandaşın kullanımına açmıştı. Yaygın kullanımın yakından izlenmesi amacıyla limit ilk olarak 50 lira olarak belirlenmişti.

Merkez Bankası, sistemin sorunsuz işleyişi ve yaygınlaşması gözetilerek, halihazırda 1.000 TL olan işlem limitini 2 bin TL'ye yükseltti.



Akaryakıtta tüzel kişilere yetki

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), akaryakıt bayi denetim sisteminin kurulması ve uygulanması için tüzel kişilerin yetkilendirilmesi hakkında karar kabul etti. Konuya ilişkin kurul kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Akaryakıt kaçakçılığıyla mücadelede bayi denetim sisteminin etkinliğinin artırılması amacıyla dağıtıcı lisansı sahiplerinin otomasyon sistemi, EPDK tarafından yetkilendirilmiş tüzel kişiler aracılığıyla kurulacak. Söz konusu karar, 5015 sayılı Petrol Piyasası Kanunu'nun 7'nci maddesi dayanak alınarak hazırlandı.

Yapılandırmada yol haritası açıklandı

Haziran ayında yürürlüğe giren kamu alacaklarının yapılandırılmasına dair kanunda verilen süre, 31 Ağustos'ta doluyor. Yapılandırma kapsamında SGK alacaklarında gecikme zammı ve gecikme faizleri siliniyor, taksitle ödeme imkanı sağlanıyor.

SGK Başkanı İsmail Yılmaz, 9 Haziran 2021'de yürürlüğe giren 7326 sayılı Bazı Alacakların Yeniden Yapılandırılması ile Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına İlişkin Kanun çerçevesinde yapılandırma kapsamına giren sigorta prim borçlarının tahsiline ilişkin detayları paylaştı.

Yılmaz, yapılandırmanın kapsamındaki konuları şöyle sıraladı:

- Sigorta primi
- Genel sağlık sigortası primi
- İşsizlik sigortası primi
- İdari para cezaları
- İş kazası ve meslek hastalığı
- Malullük ve vazife malullüğü sonucunda doğan rücu alacakları
- Bağ-Kur (4/B) sigortalılarının daha önce durdurulan hizmet sürelerinin ihyası halinde doğan alacaklar
- Yersiz ödenen gelir ve aylıklardan doğan alacaklar

e-SİGORTA

Yılmaz, işverenlerin 'e-Sigorta' yoluyla kurumca verilen şifreler üzerinden yapılandırma başvurusunda bulunabileceklerini

kaydetti.

SGK Başkanı, 4/B sigortalıları ile primini kendi ödeyen ek-5 ve ek-6 sigortalıların ise 'e-Devlet' üzerinden başvurabileceklerini aktararak, "Yapılandırma için son başvuru tarihimiz 31 Ağustos 2021, ihya için 1 Kasım 2021, gelir testi için 30 Kasım 2021. İlk taksit için son ödeme süremiz 1 Kasım 2021" diye konuştu.

GEÇİKME FAİZİ

Yılmaz, yapılandırmanın sağlayacağı avantajlara ilişkin de bilgi vererek, şunları söyledi: "Daha önceki yapılandırmalarda olduğu gibi 7326 sayılı yapılandırmada da kurum alacaklarımızın tamamının gecikme zammı ve gecikme faizleri siliniyor. Bunun yerine Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksleriyle (Yİ-ÜFE) güncellenen tutarlar ödenecek. Bu ödenecek tutarın peşin ödenmesi halinde Yİ-ÜFE'nin yüzde 90'ı silinecek. İki taksit ödenmesi halinde yüzde 50'si silinecek. İdari para cezalarımızın borç aslının yüzde 50'si silinecek. Kalan bu tutarlar Yİ-ÜFE ile güncellenecek."

Ödeme kuruluşlarına IBAN zorunluluğu



ULUSLARARASI Banka Hesap Numarası (IBAN) oluşturan ödeme hizmeti sağlayıcılarının yazılı ve elektronik ortamda para transferine konu olan hesaplara ilişkin olarak düzenleyecekleri belgelerde IBAN kullanımı zorunlu oldu.

Resmi Gazete'de yayımlanan ve uluslararası banka hesap numarası hakkında tebliğde değişiklikler yapan tebliğle, tebliğin tanım maddeleri arasında ödeme hizmeti sağlayıcı kuruluşlar da eklendi.

IBAN oluşturan ödeme hizmeti sağlayıcılarının yazılı ve elektronik ortamda para transferine konu olan hesaplara ilişkin olarak müşterileri için oluşturacakları ve üzerinde hesap numarası bulunan belgelerde IBAN'ı göstermeleri zorunlu olacak.

BEYAN VARSA ŞART DEĞİL

Tebliğin 'IBAN kullanımı, doğrulanması ve istisnalar' başlıklı 7. maddesinin 4. fıkrasında yapılan düzenlemeye göre, Merkez Bankasınca işletilen ödeme sistemlerinde alıcıya ait IBAN'ın doğrulanması ve kullanılması zorunlu tutuldu.

Ancak EFT Sistemi aracılığı ile hesaba yapılan para transferlerinde, talep edilmesine rağmen alıcıya ait IBAN'ın bildirilmeyeceğine ilişkin müşterinin beyanının alındığı işlemlerde bu zorunluluk aranmayacak. Tebliğin, Posta ve Telgraf A.Ş. tarafından IBAN kullanımını düzenleyen ek 1. maddesi yürürlükten kaldırıldı.



Peşin, kredi kartı ve taksit

Yapılandırmaya dair ödemeler, peşin ve taksitli olarak kredi kartıyla yapılabilecek. SGK Başkanı İsmail Yılmaz, "İşveren ve sigortalılarımız, borçlarını ikiye aylık taksitler halinde 6, 9, 12 veya 18 taksit olarak ödeyebilecek. Belediyeler ve bunlara bağlı kamu tüzel kişiliğe haiz kuruluşlara ait borçlar 120 ay, İl Özel İdareleri ile bunlara bağlı kuruluşlara ait borçlar ikiye aylık dönemler halinde azami 36 taksitle, yani 72 ay, Gençlik ve Spor Bakanlığı, Türkiye Futbol Federasyonu ve bağımsız spor federasyonlarına tescil edilmiş olan ve Türkiye'de sportif alanda faaliyette bulunan spor kulüplerine ait borçlar, 36 taksit, 72 ay olarak ödenebilecek" diye konuştu.

4/B sigortalıların borçları



SGK Başkanı İsmail Yılmaz, 4/B sigortalıların borçlarını yapılandırmaya ilişkin kanun kapsamında ödememeleri halinde, 30 Nisan 2021'den önceki prim borcu bulunan hizmetlerin durdurularak, prim borçlarının silineceğini, bu sigortalıların faaliyetleri devam ediyor ise sigortalılıklarının 1 Mayıs 2021 itibarıyla yeniden başlatılacağını anlattı.

Yenilenebilir enerji maliyetleri güncellendi

ENERJİ Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), 2021 yılı için tedarik edilen birim enerji miktarı başına öngörülen Yenilenebilir Enerji Kaynaklarını Destekleme Mekanizması (YEKDEM) maliyetini revize etti. Konuya ilişkin kurul kararı, Resmi Gazete'de yayımlandı.

Böylece megavatsaat başına 128.05 lira olarak öngörülen temmuz ayı YEKDEM maliyeti 102.10 lira, 130.89 lira olarak öngörülen ağustos ayı YEKDEM maliyeti 93.40 lira, 115.35 lira olarak öngörülen eylül ayı maliyeti 85.23 lira, 107.85 lira olarak öngörülen ekim ayı

maliyeti 86.14 lira, 119.77 lira olarak öngörülen kasım ayı maliyeti 87.38 lira ve 104.22 lira olarak öngörülen aralık ayı maliyeti 81.42 lira şeklinde değiştirildi.

DOĞALGAZ DAĞITIM

Öte yandan, doğalgaz dağıtım şirketlerinin perakende satış tarifelerine ilişkin üçüncü tarife uygulama dönemi, 1 Ocak 2022 ve 31 Aralık 2026 dahil olmak üzere 5 yıl olacak. Sistem kullanım bedellerinin hesabında üçüncü tarife uygulama dönemi için itfa süresi de 22 yıl olarak dikkate alınacak.

uyumsoft®

e-Fatura Zorunluluk Değil,
Konfordur!

Faturalarınızı Elektronik Ortamda **Hızlı** ve **Sorunsuz** Göndermek İçin Buradayız!

25 Yıllık Tecrübe

7/24 Destek

e-Fatura

%100 Memnun Müşteri

Mekan Bağımsız Çalışma

f t w i n
/ uyumsoft

(0212) 467 33 33
www.uyumsoft.com



QR KODLA
BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda https://www.ito.org.tr/documents/QR_CODE/0508.pdf adresini ziyaret etmeniz yeterli.



İstanbul'da temmuz ayı fiyat hareketliliği



İSTANBUL'da temmuzda bir önceki aya kıyasla perakende fiyatlar yüzde 1.52, toptan fiyatlar ise yüzde 3.12 arttı. İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) 1995 bazlı verilerine göre, Temmuz 2021 itibarıyla İstanbul'da perakende fiyat hareketlerinin göstergesi olan İstanbul Ücretli Geçinme indeksi aylık yüzde 1.52 artış kaydetti. Bu dönemde toptan fiyat hareketlerini yansıtan Toptan Eşya Fiyatları indeksi ise yüzde 3.12 yükseldi. Söz konusu verilere yıllık bazda bakıldığında ise artış oranı perakende fiyatlarda yüzde 17.38, toptan fiyatlarda yüzde 27.63 düzeyinde gerçekleşti.

SEKTÖREL BAZDA DEĞİŞİM ORANLARI

Perakende fiyatlar, temmuzda bir önceki aya göre, kültür, eğitim ve eğlenceye yüzde 1.11, ulaştırma ve haberleşmeye yüzde 0.04, ev eşyasında yüzde 1.26, konutta yüzde 4.67, sağlık ve kişisel bakımda yüzde 0.37, gıdada yüzde 1.15 artış kaydederken, giyimde yüzde 3.12 geriledi. Diğer harcamalar grubunda ise değişim izlenmedi.

Bu dönemde toptan fiyatlar ise gıdada yüzde 3.18, kimyevi maddelerde yüzde 0.90, madenlerde yüzde 1.74, yakacak ve enerji maddelerinde yüzde 1.93, mensucat grubunda yüzde 0.11 ve işlenmemiş maddelerde yüzde 8.62 arttı. İnşaat malzemeleri grubunda ise değişim yaşanmadı.

Ham çelikte üretim artışı sürüyor

Türkiye'nin ham çelik üretimi bu yılın ocak-haziran döneminde, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 20.6 arttı. Böylece üretim 19.7 milyon tona ulaştı. İhracat ise geçen yılın aynı dönemine göre miktar olarak yüzde 17.1 yükselerek 9.2 milyon tonu buldu.

TÜRK çelik sektörü, 2021'in ilk 6 ayını üretim ve ihracatta önemli bir artışla tamamladı. Ham çelik üretimi, haziranda 2020'nin aynı ayına göre yüzde 17.9 artışla 3.4 milyon ton, ocak-haziran döneminde ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 20.6 artışla 19.7 milyon ton oldu. Bu performansla Türkiye küresel ham çelik üretiminde 8. sırada yer aldı. Nihai mamul tüketimi ise haziranda yıllık bazda yüzde 1.5 artışla 2.5 milyon ton oldu. Tüketim, yılın ilk 6 ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 29.4 yükselerek 17.4 milyon tona ulaştı.

DIŞ TİCARET VERİLERİ

Çelik ürünleri ihracatı, haziranda, geçen yılın aynı ayına kıyasla, miktar bazında yüzde 17.8 artışla 1.8 milyon tona, değer bazında yüzde 94.7 yükselişle 1.4 milyar dolara ulaştı. Bu yılın ocak-haziran döneminde ihracat, miktar olarak yüzde 17.1 yükselişle 9.2 milyon ton, değer açısından ise yüzde 64.9 artışla 6.7 milyar dolar oldu. Haziranda ithalat, miktar bazında yüzde 12.9 azalışla 1.2 milyon tona, değer bazında ise yüzde 49.9 artışla 1.1 milyar dolara yükseldi. İthalat, 6 aylık dönemde miktarda

yüzde 35.3 artışla 8.2 milyon tona, değerde yüzde 80.2 yükselişle 6.6 milyar dolar seviyesine ulaştı.

KORUMACILIĞA TEDBİR

Türkiye Çelik Üreticileri Derneği (TÇÜD) Genel Sekreteri Veysel Yayan, çelik tüketiminde 2021'in ocak-haziran döneminde gerçekleşen yükselişin, küresel piyasalarda da çelik ürünleri fiyatlarında ciddi artışlara yol açtığını söyledi. Yılın ilk yarısında üretim, tüketim, ihracat ve ithalat değerlerinde dalgalanmalar yaşandığını dile getiren Yayan, şunları kaydetti: "İkinci yarı itibarıyla üretim, tüketim ve dış ticaret dengelerinin kademeli bir şekilde oturmaya başlayacağı, yeni kapasitelerin devreye girmesiyle yassı ürünlerde üretim fazlasının oluşacağı ve yıl sonu itibarıyla çelik sektörümüzün, Türkiye'nin cari işlemler açığının kapatılmasına olan katkısının artış göstereceği değerlendiriliyor. Bu artışın sağlıklı bir şekilde sürdürülebilmesi için AB ve ABD başta olmak üzere, pek çok ülke tarafından uygulamaya aktarılan koruma tedbirleri ve diğer ticaret politikası önlemleri için karşı tedbir alınması önem taşıyor."



Rusya'dan hidrojenle işbirliği önerisi

MOSKOVA'da gerçekleştirilen Rus-Türk İş Forumu toplantısında konuşan Rusya Başbakan Yardımcısı Aleksandr Novak, Türkiye ile ekonomik işbirliğinin iklim kaygıları nedeniyle büyük bir potansiyele sahip temiz enerji teknolojilerinin geliştirilmesi alanında da değerlendirilmesini önerdi. Rusya ve Türkiye iş dünyasına ikili ilişkilerde yeni büyüme ve gelişim noktaları arayışına girilmesi, iklim ve temiz enerji alanında



potansiyel projeleri inceleme çağrısı yapan Novak, şöyle konuştu: "Şu anda belirli oranda bir dengesizlik var. Rusya'dan Türkiye'ye

çeşitli enerji ürünlerinin sevkiyatının daha fazla yapıldığını görüyoruz. Bu ürünler arasında doğalgaz, petrol ürünleri, kısmen kömür yer alıyor. Yüksek teknoloji sektöründe de daha düşük bir oranda bu görüyoruz. Bu da tam olarak geliştirilmesi gereken bir potansiyel. Hidrojen, karbondioksitten faydalanma, bu yeni enerji kaynaklarının taşınması için yeni teknolojilerin geliştirilmesi yönünde ortak bir zemin bulmamız gerekiyor."

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

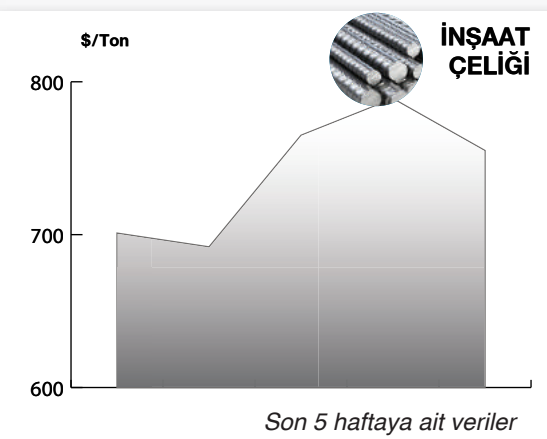
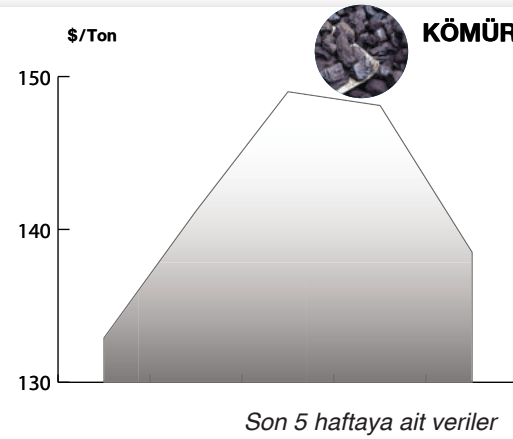
Uluslararası emtia piyasaları



	Güncel	Haftalık	Yıllık	
	Değişim %			
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	72.49	-3.1	74.8
	Doğalgaz (Henry Hub, \$ /MMBtu)	4.06	3.0	87.6
	Doğalgaz (\$/1000 m³)	143.6		
	Termal Kömür (\$/Ton, FOB, Newcastle			
	Avustralya, 6.000 KCal/kg)	139	-6.1	143.9
METALLER	Altın (\$/Ons)	1.814	0.6	-8.2
	Gümüş (\$/Ons)	25.57	2.9	8.8
	Platin (\$/Ons)	1.052	-1.4	13.9
	Bakır (\$/Ton)	9.521	-1.9	47.8
	Alüminyum (\$/Ton)	2.586	3.4	47.7
	İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	749	-4.6	33.5
	Demir Cevheri (\$/Ton, CFR, Tianjin-Çin, %63.5)	191.5	-5.4	71.7
	Kurşun (\$/Ton)	2.435	2.1	30.5
	Kalay (\$/Ton)	36.437	1.9	102.9
	Çinko (\$/Ton)	2.970	0.0	29.1
	Nikel (\$/Ton)	19.324	-0.2	41.2
TARIM ÜRÜNLERİ	Buğday (\$/Ton)	228	7.5	26.5
	Mısır (\$/Bushel)	5.51	-5.7	73.3
	Mısır (\$/Ton)	225		
	Pamuk (\$/Lb)	0.91	0.0	42.2
	Kakao (GBP/Ton)	1.648	0.5	-1.6
	Kahve (\$/Lb)	1.76	-14.1	86.4
	Kahve (\$/Ton)	4.519		
	Şeker (\$/lb)	0.18	0.0	50.0
	Şeker (\$/Ton)	397		
	Kereste (\$/m³)	247	-11.9	9.2
	Palmiye Yağı (\$/Ton)	1.083	7.1	81.7
	Baltık Kuru Yük Endeksi	3.300	3.8	84.2

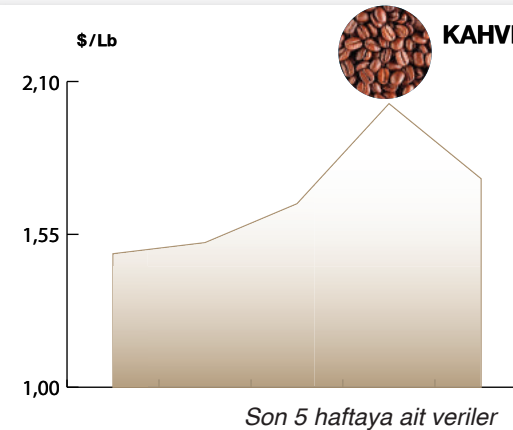
Veriler, 3 Ağustos 2021 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler



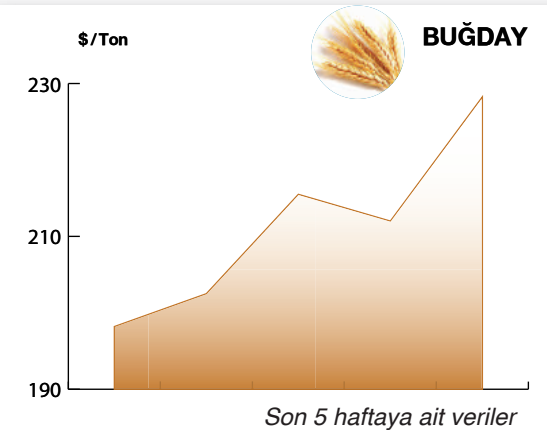
Yeni plan beklentisi

Son iki haftadır 150 dolar ile en yüksek seviyelerde seyreden kömür fiyatları, 138 dolara kadar geriledi. Bu gerilemede, bir grup ticaret ve kalkınma bankasının Asya ülkelerinde kömür kullanan elektrik santrallerinin kapatılmasını öngören planı hızlandırdıkları haberi etkili oldu. Kasım ayında yapılacak COP26 konferansında hazır olması beklenen plana göre, kamu-özel sektör ortak girişimi oluşturularak, santrallerin 15 yıldan daha kısa bir sürede kapatılması öngörülmüyor.



Hareketli dönem

Çelik fiyatları, Çin Devlet Başkanı Xi Jinping'in kampanya tarzı karbon azaltım çabalarından vazgeçmesi gerektiği yönündeki açıklamasından sonra yüzde 5'e yakın değer kaybetti. Çin'in çelik üretimini bu yıl için 1.065 milyon ton ile sınırlayacağı belirtiliyor. Ancak 6 aylık üretimin 564 milyon tonu bulunduğu dikkate alındığında, ikinci 6 aylık dönemde üretimde ciddi bir azalmayı gerektiriyor. Bu durum da çelik fiyatlarında hareketli bir döneme işaret ediyor.



Kâr realizasyonu

Yüzde 16 prim ile önceki haftanın en çok artan emtiası olan kahve, geçen haftayı yüzde 15 kayıp ile kapadı. Brezilya'da beklenen ani sıcaklık düşüşlerinin yaratacağı don olayında risklerin bir miktar azalması ve long kahve pozisyonlarında gerçekleşen kâr realizasyonları, düşüşün temel nedenleri. Analistlerce bu durumun geçici olduğu, talebin, dünya çapında gıda fiyatlarının ve taşıma maliyetlerinin artması dolayısıyla kahve fiyatlarının da bu seviyelerden destek bulacağı yorumları yapılıyor.

Kuraklık etkili

Bu yılın zirvesi olan 257 doların altında seyreden buğday fiyatları, geçen hafta yüzde 7.5 artış kaydetti. Ancak yıllık bazda sadece yüzde 26.5 prim yaptı. Karadeniz, ABD'nin bazı bölgeleri ile Kanada'daki sıcak hava dalgası nedeniyle ürün beklentisinin azalması, geçen haftaki çıkışı açıklayabilir. ABD Kuzey Dakota'da verim 7.2 bushel/dönüm'e düştü ki, bu 1993'ten beri en düşük seviye. Rusya'da da bu yıl hasadın 78.5 milyon tona düşmesi bekleniyor.

Dikkate almanız gereken 10 eğilim

Üzücü olaylar peş peşe geliyor şu sıralar: Orman yangınları, seller, yeniden artışa geçen vaka sayıları... Hani böyle insanın içi çekilir ya, öyle hissediyoruz birçoğumuz.

İçimizin çekilmesi bahsinde olup bitenlerle ilgili yaşanan sonu gelmez tartışmalara girmiyorum bile... Tartışmak yararsızdır da demiyorum. Hepimizi ilgilendiren sorunları, uygulamaları tabii ki tartışacağız. Tartışacağımız ama umudu tüketmeden, karamsarlığa kapılmadan... Geçmişin geleceğin rolünü çalmasına izin vermeden... Düne ve hatta bugüne takılıp kalırsak, bizi bekleyen riskleri de fırsatları da görmekte yetersiz kalıyoruz.

Bu arada, şunu da vurgulamak isterim: Bizim payımıza ne düştüğü ayrı. Biz ne kadar farkındayız, o da ayrı. Ama gelecek, şimdiden burada! Biz 'helikopterler mi yangına karşı daha etkili, yoksa uçaklar mı' diye tartışırken, aman diyoruz bu gerçeği ıskalamayalım.

Dünya özellikle teknolojik atılımlar nedeniyle önümüzdeki 10 yılda, sağlık, malzeme ve hammadde alanlarında, elektronikte, telekomünikasyonda, enerjide, lojistikte ve daha pek çok alan ve sektörde büyük değişimlere sahne olacak.

'Büyük'ten ne kastediyorsun dersenez, kasıtlı şu: Dünya, son 100 senede gördüğü toplam teknolojik gelişmeden daha fazla bir gelişmeyle karşılaşacak bu 10 yılda...

Böyle bir gelişme, büyümenin de temel dinamiklerini farklılaştıracak. Yeni teknolojiler önümüzdeki dönemde gayri safi milli hasılayı oluşturacak gelişmeler arasında ilk sırayı alacak.

Biz, şimdilik adını duymamış olabiliriz. Yeni teknolojileri ifade eden terimleri telaffuz etmekte bile güçlük çekebiliriz. Hazır olmadığımız bu baş döndürücü gelişmeleri gayri insani bulabiliriz. Öfkelenebiliriz... Ama maalesef olanla bitene çare yok. En iyisi, tez elden duruma alışmak. Biz ilgilenmesek bile teknolojik gelişmeler bizimle ilgileniyor. Sahneyi işgal ederken iznimizi almaya hiç gerek duymuyorlar.

TEKNOLOJİ PARA KAZANDIRIYOR

Teknolojik dönüşüm Covid-19 ile hızlandı diyorduk, onun da verileri gelmeye başladı. Bloomberg'in yaptığı bir araştırmaya göre, 2020'de gayrimenkul sektöründeki dünya genelinde değer artışı yüzde 3-4 aralığında. Teknoloji alanındaki değer artışı ise yüzde 27-28 düzeyinde. Tabii bu bir ortalama. Yoksa kimi teknoloji alanlarında değer artışı bunun çok üstünde.

Diyeceksiniz ki, "Teknolojideki gelişmeler her zaman büyümede başı çeken en önemli etmendi. Bu, yeni değil ki..." Doğrusu haklısınız. Hemen bütün araştırmacılar, son 250 yıldır büyümenin temel dinamiğinin teknoloji yatırımları



olduğu konusunda hemfikir.

Ancak, bu teknolojik gelişmeler her zaman aynı düzeyde olmuyor. Değişim hiç durmuyor ama hızlanıp yavaşladığı dönemler var. Sıçramaların yaşandığı dönemler var.

Mesela Birinci Sanayi Devrimi... Tabii ki, insanlığın uzun yıllara yayılan birikiminin sonucu. Abraham Darby, kok eritme işlemini 1709'da icat etti. John Kay, tekstil dokuması için atkı mekiğini 1730'ların başında geliştirdi. Ancak 1769'da buhar makinasının icadı ile teknoloji zincirinde dünyayı değiştiren bir sıçrama yaşandı. Böylelikle ilk sanayi

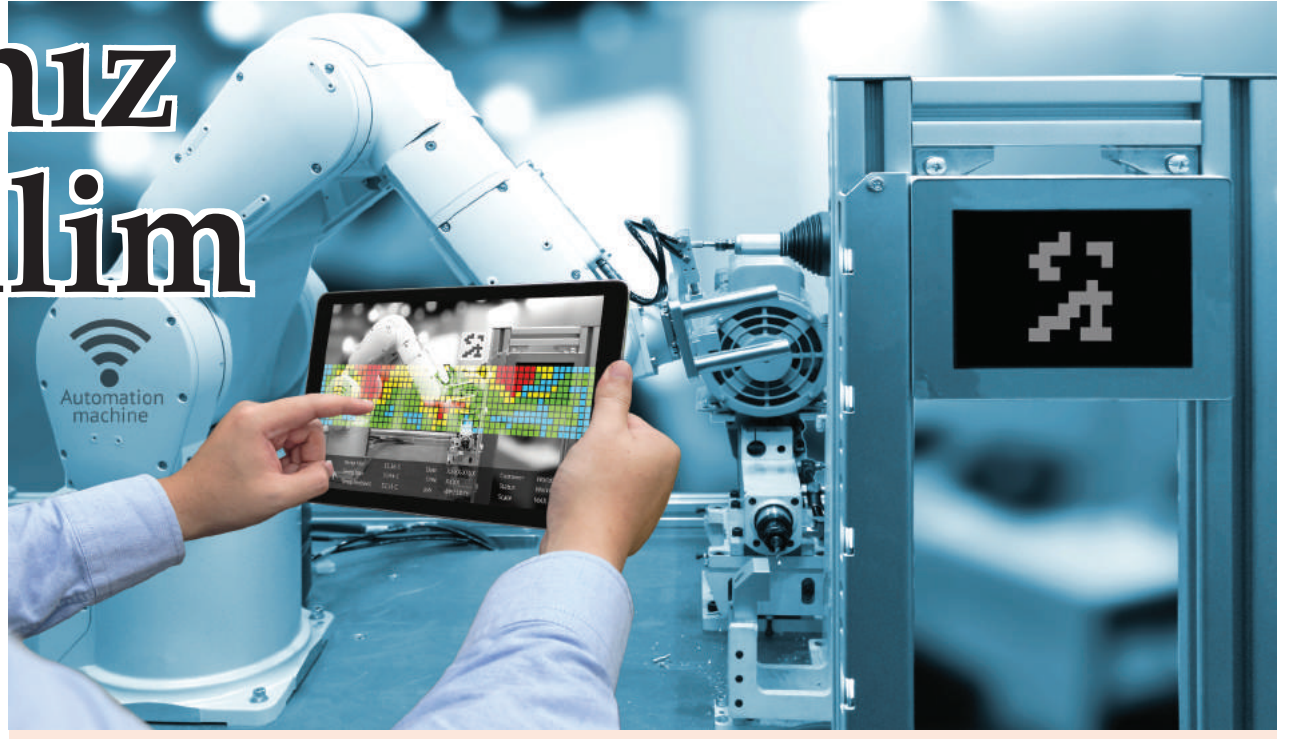


devrimi, üretim sürecini su ve buhar gücü çerçevesinde organize etti.

Yaklaşık 100 yıl sonra 1867'deki içten patlamalı motorun icadı ile İkinci Sanayi Devrimi geldi. Aynı dönemde elektrik sayesinde üretim yaygınlaştı, üretim bantlarıyla güçlendi, hızlandı, kitleselleşti. 1947'de transistörlerin icadı, elektronik ve bilgi işlem teknolojilerini ön plana çıkardı. Bunlarla birlikte otomasyon mümkün hale geldi.

Şimdi dünya dördüncü sanayi devrimine girdi. Robotların sayısı gün gün artıyor. Kitlesel üretim için daha az insan gerekiyor. İşin uzmanlarına bakarsanız, bir beşinci sanayi devriminin de eşindeyiz. Bu uzmanlar, "Bizi bekleyen sadece üretim sürecinin dijitalleşmesi, makinaların birbirleriyle doğrudan iletişime geçmesi değil. Gelişmeler bunun çok ötesinde olacak" diyor.

1970'lerde ortaya çıkan internet ise 90'lardan itibaren giderek her alana nüfuz ediyor. Son yıllarda her şeyin interneti hayatı yeniden şekillendirmeye başladı. Şimdi yeni bir sıçrama ile ağ bağlantıları, insanları, verileri, nesneleri ve tabii insanları çok daha hızlı biçimde bir araya getirmeye hazır. 5G teknolojisi ile bu süreç iyiden iyiye hızlanacak, hayatı olduğu gibi üretimi yeniden şekillendirecek.



Hangi gelişmeler geleceğimizi şekillendirecek?

Geçenlerde bir dönem hükümetin de yakın çalıştığı uluslararası danışmanlık firması McKinsey'in bir araştırmasına rastladım. Araştırmayı hazırlayanlara göre, çok da uzak olmayan geleceğimizde 10 gelişme dünyamızı şekillendirecek.

'Nedir bu 10 gelişme' dersenez, şöyle:

Otomasyon hızlanıyor: Süreç otomasyonu ve sanallaşma önümüzdeki birkaç yıl içerisinde bir üst seviyeye çıkacak: Günümüzdeki işlerin neredeyse yüzde 50'si en geç 2025 senesine kadar otomasyona geçecek.

Bağlantı ağları geleceğimizde daha fazla yer alacak: 2030 yılına kadar dünya nüfusunun yüzde 80'inden fazlası 5G mobil telekomünikasyon hizmetinden yararlanabilecek.

Bulut bilişim ve dağıtılmış

altyapı güçleniyor: Öyle çok değil, 2025 yılına kadar işletmelerin ürettiği verilerin yüzde 75'inden fazlası 'bulut bilişim' veya 'dağıtılmış işlem paradigması' tarafından işlenecek. Altyapı daha dağıtılmış hale gelecek.

Kuantum bilgisayarları dönemi: Bilgi işlem bir üst seviyeye çıkacak: 2035 yılına kadar kuantum hesaplamaların bir trilyon dolarlık potansiyeli teknolojide yaygınlaşacak.

Uygulamalı yapay zeka: Dijital hizmet teknolojisi uygulamalarının yüzde 75'inde yapay zeka kullanımıyla hizmetin kişiselleştirilmesi gibi gelişmeler yaşanacak.

Yazılımın gelişmesi: Gelecek 10 yılın en hızlı gelişiminin yazılım alanında yaşanması bekleniyor. Yazılımların geliştirilmesi için harcanan zamanda yüzde 30 kısalmaya yaşanacak.

Blokchain: Uluslararası gayri safi hasılanın yaklaşık yüzde 10'u şifrelenmiş işlem takibini sağlayan dağıtık yapıdaki bir veri-tabanı sistemleri tarafından oluşturulacak.

Bio-devrim: Genom diziliminde son 10 senede kaydedilen ilerlemelerin 45 katı ilerleme kaydedilecek.

Yeni nesil malzemeler: 2008 ve 2018 arasında yeni malzemeler konusunda alınan patentlerin 10 katı patent verilecek.

Yeni kuşak temiz teknolojiler: 2050 yılında global enerjinin yüzde 75'i yenilenebilir kaynaklardan elde edilecek.

Orta ve uzun vadede geleceğimizi şekillendiren eğilimler bunlar. Peki, o zaman ne yapmalı?

İsterseniz onu da bir sonraki Eko-Mercek'te ele alalım. Sağlıkla kalın...

PSI 2022

Düsseldorf - Almanya
11 - 13 OCAK 2022

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



AVRUPA'NIN PROMOSYON ÜRÜNLERİ FUARINDA YERİNİZİ ALIN

- Avrupa'nın en büyük ve etkin promosyon ürünleri fuarlarından
- 3 ayrı salonda yaklaşık 40.000 m² sergileme alanı
- 35 ülkeden 720 katılımcı
- 81 ülkeden 16.367 ziyaretçi
- 59.kez düzenlenecek PSI'nın her yıl yükselen ziyaretçi grafiği
- Promosyon sektörünün uluslararası enstitüsü PSI (Promotion Product Service Industry) nın 6.000 uluslararası üreticisi, ithalatçısı ve distribütörü ile buluşma imkanı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye milli iştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri hakkında bilgilendirme

KATILIM BİLGİSİ

- Minimum stant alanı** : 9 m²
- Katılım bedeli** : 5.952 TL/m²
- 1. Ödeme** : m²x 1.000TL
- Başvuru ile birlikte
- 2. Ödeme** : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme** : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- **İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.**



Çiğdem Terzi Esendemir / Pelin Karamahmutoğlu / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 03 / 0212 455 65 06 / 0212 455 61 10

GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26

E-Posta : cigdem.terzi@ito.org.tr / pelin.karamahmutoğlu@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | İTİCARET

e-ticaretin başarısında mevzuat da belirleyici

E-ticaret, işletmelere sağladığı birçok kolaylığın yanında ilave hukuki yükümlülükler de getiriyor. e-ticarette başarıyı yakalamak isteyen işletmelerin mevzuattaki gelişmeleri de yakından takip etmesi gerekiyor.

ŞEREF KILIÇLI

EKONOMİDEKİ ağırlığını hızlı bir şekilde artıran e-ticaret, mevzuat konusunda da önemli bir gelişim süreci yaşıyor. İşletmeler ve tüketiciler bir taraftan e-ticaretin getirdiği kolaylıklardan yararlanırken, diğer taraftan da yeni hukuksal düzenlemelerle karşılaşılıyor. İstanbul Ticaret Odası, İstanbullu işletmelerin dijital dönüşümü için uygulamaya koyduğu Dijital KOBİ'm Web Platformu'ndaki çalışmaları kapsamında e-ticaretteki hukuksal gelişmeleri ele aldı. Online olarak gerçekleştirilen 'e-Ticaret Hukuku Uygulamaları' webinarında, İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi Öğretim Üyesi Dr. Zehra Badak sunum yaptı.

TEMEL DÜZENLEMELER

e-ticaretin bağlı olduğu temel mevzuat hakkında bilgi veren Dr. Zehra Badak, şöyle konuştu: "6563 sayılı Elektronik Ticaretin Düzenlenmesi Hakkında Kanun, 6698 sayılı Kişisel Verilerin Korunması Kanunu, 6502 sayılı Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun, Ticari İletişim ve Ticari Elektronik İletiler Hakkında Yönetmelik, Elektronik Ticarette Hizmet Sağlayıcı ve Aracı Hizmet Sağlayıcılar Hakkında Yönetmelik, Bilgi Teknolojileri ve İletişim Kurulu Kararları, Kişisel Verilerin Korunması Kurulu Kararları temel mevzuatı oluşturuyor. Mevzuatın temel amacının şeffaflık ve erişilebilirlik olduğunu görüyoruz."

SİPARİŞ ONLINE OLMALI

Bir ticari faaliyetin, elektronik ticaret kapsamında kabul edilebilmesi için ürün ya da servis siparişinin online kanaldan verilmesinin zorunlu olduğunu belirten Dr. Badak, "Ödeme veya teslimat online veya çevrimdışı yapılabilir. Telefon, faks, çağrı merkezi gibi kanallardan yapılan sipariş, elektronik ticaret kapsamında kabul edilmiyor. Bunlar ancak mesafeli satış olarak kabul edilebilir" dedi.



Neden kazan-kazan sağlıyor?

e-ticaretin hem işletmeler hem de tüketici bakımından sağladığı faydalara dikkat çeken Dr. Zehra Badak, şöyle konuştu: "İşletme bakımından; daha geniş kitleye ulaşma, pazarlama imkanlarının çeşitlenmesi, hızlandırılmış süreçler, maliyet, rekabet, değişen reklam şekilleri gibi faydaları var. Tüketici bakımından ise bilgiye ulaşım kolaylığı, geniş mal/hizmet arzı, karşılaştırma kolaylığı, merkez kavram olma avantajı, maliyet gibi faydaları bulunuyor."

Kişisel verilerin korunması sorumluluğu

Kişisel verilerin korunması konusuna da özellikle dikkat edilmesini gerektiğini vurgulayan Dr. Zehra Badak, şu uyarıyı yaptı: "Hizmet sağlayıcı ve aracı hizmet sağlayıcı ile kuruluş, yönetmelik çerçevesinde yapmış olduğu işlemler ve sunduğu hizmetler nedeniyle elde ettiği verilerin muhafazasından

ve hukuka aykırı olarak bunlara erişilmesini ve işlenmesini önlemek amacıyla gerekli tedbirlerin alınmasından sorumludur. Kişisel verilerin, üçüncü kişilerle paylaşılabilmesi, işlenebilmesi ve başka amaçlarla kullanılabilmesi için ilgili kişiden önceden onay alınması gerekir."

TESCİL BELGENİZİ ONLINE ALIN ZAMANDAN KAZANIN

Üyelerimizin ticaret hayatını kolaylaştırmanın ne denli önemli olduğunun bilincindeyiz.

Tescil belgesi almanız gerekiyorsa, siz de dijital hizmetlerimizden biri olan e-imzalı tescil belgesini tercih ediniz.

NASIL?

1. Ticaret Sicili Müdürlüğü'ne yapacağınız tescil işlemlerine ilişkin başvuru sırasında bildirdiğiniz cep telefonunuza barkod numarası gönderilir.



2. www.ito.org.tr adresindeki "Tescil Başvuru Sonucu Doğrulama" ekranından barkod numaranızı tuşlayın. E-imzalı tescil belgenizi online olarak anında alın.



İSTANBUL TİCARET ODASI

444 0 486

ito.org.tr

in

whatsapp

f

@

/itokurumsal



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Yeniden değerlendirme hakkı

Vergi Usul Kanunu 530 Sıra No'lu Genel Tebliğ'in 4. maddesi uyarınca "Tam mükellefiyete tabi ve bilanço esasına göre defter tutan kolektif, adi komandit, adi komandit ve adi şirketler de dahil olmak üzere ferdi işletme sahibi gelir vergisi mükellefleri ile kurumlar vergisi mükellefleri bilançolarına kayıtlı iktisadi kıymetlerini, kanunda yazılı istisnalar dışında yeniden değerlendirme hakkına sahip bulunmaktadır."

Aşağıda yer alan mükellefler, 213 sayılı kanunun geçici 31. maddesine 7326 sayılı kanunla eklenen yedinci fıkra hükümlerinden yararlanamaz.

- Dar mükellefiyet esasında vergilendirilen mükellefler,
- İşletme hesabı (zirai işletme hesabı dahil) esasına göre defter tutan mükellefler,
- Serbest meslek kazanç defteri tutan serbest meslek erbabı mükellefler,
- Finans ve bankacılık sektöründe faaliyet gösteren mükellefler,
- Sigorta ve reasürans şirketleri,
- Emeklilik şirketleri ve emeklilik yatırım fonları,
- Münhasıran (özellikle) sürekli olarak işlenmiş altın, gümüş alım-satımı ve imali ile iştigal eden mükellefler,
- Vergi Usul Kanunu'nun 215. maddesi uyarınca kendilerine, kayıtlarını Türk para birimi dışında başka bir para birimiyle tutmalarına izin verilen mükellefler.

Yeniden değerlemeye tabi tutulacak iktisadi kıymetler ise;

- Vergi Usul Kanunu'nun geçici 31. maddesinin yedinci fıkrasının yürürlüğe girdiği 9 Haziran 2021 tarihi itibarıyla aktifte kayıtlı bulunan iktisadi kıymetler bakımından söz konusu fıkra uygulamasından yararlanılabilecek.

- Sat-kirala-geri al işlemine veya kira sertifikası ihracına konu edilen iktisadi kıymetler ile; iktisadi kıymetlerin alım, satım ve inşa işleri ile devamlı olarak uğraşanların bu amaçla aktiflerinde kayıtlı bulunan emtia niteliğindeki kıymetler, bahse konu fıkra kapsamında yeniden değerlemeye tabi tutulamaz. Kapsama giren işletmelerin kiralamaya konu ettikleri iktisadi kıymetler emtia niteliğinde bulunmadığından, yeniden değerlemeye tabi tutulabilir.

- Yeniden değerlemeye tabi tutulacak taşınmazların Vergi Usul Kanunu uygulamasında amortismanına tabi iktisadi kıymet mahiyetinde olması zorunluluğu bulunmadığından, müessese hükümlerinden faydalanmak isteyen mükelleflerce boş arazi ve arsalar da yeniden değerlemeye tabi tutulabilecek.

■ Yeniden değerlendirme, iktisadi kıymetlerin ve varsa bunlara ait amortismanların Vergi Usul Kanunu'nda yer alan değerlendirme hükümlerine göre tespit edilen söz konusu kanunun geçici 31. maddesinin yedinci fıkrasının yürürlüğe girdiği 9 Haziran 2021 tarihi itibarıyla yasal defter kayıtlarında yer alan değerleri üzerinden yapılır.

■ İktisadi kıymetlerden amortismanına tabi olanlar için amortismanın herhangi bir yılda eksik ayrılması veya hiç ayrılmamış olması durumunda yeniden değerlemeye esas alınacak değer, bu amortismanlar tam olarak ayrılmış varsayılarak belirlenir.

■ Maliyet bedeline intikal ettirilen giderler 163 ve 334 Sıra No'lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği uyarınca maliyet bedeline dahil edilen kredi faizleri ve kur farkları da yeniden değerlendirme kapsamına girmektedir.

Yeniden değerlendirme; uygulamadan yararlanma hakkını haiz mükelleflerin 9 Haziran 2021 tarihi itibarıyla yasal defter kayıtlarında yer alan iktisadi kıymetler ve varsa bunlara ait amortismanlar esas alınmak suretiyle 31 Aralık 2021 tarihine kadar yapılabilecek.

(Daha fazla bilgi için, Vergi Usul Kanunu Genel Tebliğ Seri No: 530'a bakınız)

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi Yönetim Kurulu Başkanı ŞEKİB AVDAGIÇ			
Genel Yayın Koordinatörü Prof. Dr. NİHAT ALAYOĞLU			
Genel Yayın Koordinatörü Yrd. Özcan Tokel			
Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi	Basın ve Yayınlar Müdürü Şükrullah Dolu	Sorumlu Yazışları Müdürü Doğan Erdoğan	
Gazete Yayın Sorumlusu Dilşah Keflioğlu	Yayın Direktörü Canan Bilgin	Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım	
Haber Merkezi Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Barış Cabacı			
www.itohaber.com İlker Başöz, Hamit Eteevrants			
Reklam Cengiz Kazan	Abonelik Abdülkadir Yıldız	Grafik Osman Kuvvet	Fotoğraf Kamil Çatak
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTÖ'NÜN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.			
ABONELİK:			
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirkeci Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92			
Yayın türü: Yerel süreli yayın			
Yayın tarihi: 06.08.2021			
İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr			
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul			
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00			
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbul ticaret.org.tr			
Tel: 0212 455 61 23			
Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza			
No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00			

Cumhurbaşkanı Tatar'dan TİCARET TARİHİ ZİYARETİ

Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret ederek, İTO Başkanı Şekib Avdağ'ı ve İstanbul iş dünyası temsilcileriyle bir araya geldi.



Tatar, "Kıbrıs Rum Yönetimi ne kadar devletse KKTC de en az o kadar devlettir. Kıbrıs Türk halkı, Anadolu halkının oradaki uzantısıdır. Serhat bekçileridir" dedi.



İTO Başkanı Avdağ, Cumhurbaşkanı Tatar'a üzerinde Allah'ın 99 isminin yazılı olduğu kalkan şeklinde bir plaketi takdim etti.

KUZEY Kıbrıs Türk Cumhuriyeti (KKTC) Cumhurbaşkanı Ersin Tatar, "Kıbrıs Rum Yönetimi ne kadar devletse KKTC de en az o kadar devlettir. Kıbrıs Türk halkı, Anadolu halkının oradaki uzantısıdır. Serhat bekçileridir" dedi.

TÜRKİYE'NİN DESTEĞİ

İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret eden Tatar, İTO Başkanı Şekib Avdağ'ı ve İstanbul iş dünyası temsilcileriyle bir araya geldi. Ziyarette, gündeme dair değerlendirmelerde bulunan Tatar, Kıbrıs'taki çözüm arayışlarına ilişkin federal temeldeki girişimlerin çözüme ulaşmayacağını zaten belli olduğunu anlatarak, "Rumlarla bir devletin ortaklığında öngörülen o eşitlik temelinde bir anlaşmanın mümkün olamayacağı. Çünkü Rumlar Kıbrıs'ta hiçbir zaman maalesef Türkleri eşit görmedi. Devleti yönetme noktasında ne yönetimi ne de zenginlikleri paylaşma niyetinde olmadıkları ve dolayısıyla 50 yıldır bu müzakerelerin bir netice vermemesi sonucunda biz yeni bir anlayış geliştirdik. Yeni bir siyaset geliştirdik. Bunu da Türkiye'nin desteğini alarak, bütün dünyanın gündemine sunduk" diye konuştu.

CENEVRE DÖNÜM NOKTASI

"27-29 Nisan'da Cenevre'de yapılan toplantılarda Kıbrıs Türk halkı adına

"Artık biz, egemen eşitliğe dayalı, yan yana yaşayan iki devletin işbirliğinde Kıbrıs'ta anlaşmanın olabileceğini orada hem BM'ye hem de diğer yetkililere duyurduk. Bu da Kıbrıs müzakere tarihinde bir dönüm noktası olmuştur. Bir tarih yazılmıştır. Çünkü ilk kez böyle bir pozisyon ortaya konmuştur" diyen Cumhurbaşkanı Tatar, bunun Türkiye'nin desteğiyle mümkün olduğunu vurguladı.

Tatar, Kıbrıs'ta anlaşmanın artık eski zihniyete göre olamayacağına dikkati çekerek, "Egemen, eşitliğe dayalı, yan yana yaşayan iki devletin işbirliğiyle bir



anlaşma olabilir. O devletse ben de devletim. Onun devleti ne kadar meşru ise benim devletim de o kadar meşru. Kıbrıs Rum Yönetimi ne kadar devletse KKTC de en az o kadar devlettir. Bu mücadelenin altında yatan büyük bir tarih vardır. Kıbrıs Türk halkı, Anadolu halkının oradaki uzantısıdır. Serhat bekçileridir" diye konuştu.

Daha fazla ticaret için her türlü katkıyı veririz

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdağ, KKTC Cumhurbaşkanı Ersin Tatar'ın İTO'yu ziyaretinde yaptığı konuşmada, "Gündeme getirdiğiniz iki devletli çözüm formülünün en doğru yol olduğu konusunda biz de sizi desteklemeye devam edeceğiz" dedi.

İTO nezdinde KKTC'nin çok özel bir yeri olduğunu vurgulayan Avdağ, Tatar'ın ziyaretinden de memnuniyet duyduklarını dile getirdi.

Tatar'ın, Kıbrıs Türkü'nün sesinin daha gürlük çıkması konusunda doğruları net, açık ve geri dönüşlemez bir şekilde ifade etmesinden dolayı büyük mutluluk duyduklarını belirten Avdağ, "Bu konudaki politikanızın daha başarılı olması için İstanbul iş dünyası olarak üzerimize düşen tüm hususları yerine getirmeye hazır olduğumuzu da bu vesileyle tüm kamuoyuyla beraber zat-ı alinize arz etmek istiyorum" dedi.

İKİ DEVLETLİ FORMÜL

Avdağ, Kıbrıs'la sadece ziyaret, turizm anlamında değil, ticaret ve yatırım anlamında da işbirliğinin geliştirilmesi noktasında İstanbul iş dünyası olarak her türlü katkıyı

vermeye devam edeceklerini söyledi.

Cumhurbaşkanı Tatar'ın 5 yaşındayken asker selamı verdiği fotoğrafını paylaşmasına da değinen Avdağ, şunları kaydetti: "Biz, sizin hayat çizginizde çok uzun zamandır böyle bir mücadele içerisinde olduğunuzu biliyoruz. Bugün artık en üst makamda bu mücadeleye devam ediyorsunuz. Ve gündeme getirdiğiniz iki devletli çözüm formülünün en doğru yol olduğu konusunda biz de sizi desteklemeye devam edeceğiz. Bunun başka bir çözüm yolunun olmadığını da tüm dünyaya duyurmak konusunda görev yaptığımız tüm yurt dışı kurumlarda da gündeme getiriyoruz ve gündeme getirmeye de devam edeceğiz."

TİCARET öğrencilerine İTO'dan güçlü destek

İstanbul Ticaret Odası, 2021-2022 akademik yılında İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercih edip kayıt yaptıran öğrencilere güçlü bir destek paketi sunuyor. TİCARET'i ilk 5 tercihine yazıp kazananlara yüzde 20 destek var. Birinci tercih olarak TİCARET'i seçenlere aylık 600 TL nakit burs verilecek. Başarı sıralamasında ilk 5 bine girenler ise aylık 1.500 TL burs alacak.



İSTANBUL Ticaret Odası, kurucusu olduğu İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercih edecek öğrenciler için yeni bir destek paketi açıkladı.

İLK 5 TERCİH BURSU

İTO İlk 5 Tercih İçin Burs kapsamında, İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni ilk beş tercihine yazarak kazananlara yüzde 20 oranında eğitim desteği sağlanacak. Ayrıca bu destek, Hukuk ve Mühendislik Fakültesi'nde başarı sıralamasına göre yüzde 20 veya yüzde 10 artacak.

Üniversitede farklı tercih bursları da uygulanacak. Tercih Bursları kapsamında

İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni birinci tercihine yazarak kazananlara aylık 600, ikinci tercihine yazarak yerleşenlere ise aylık 500 TL nakit burs verilecek.

BAŞARI SIRALAMA BURSU

Başarı Sıralama Bursu ile ise Türkiye'de ilk 5 bine girerek İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercih edenlere aylık 1.500 TL, 5001-10.000 arasında girip üniversiteyi tercih edenlere aylık 1.000 TL burs verilecek.

İTO üyelerinin eş ve çocuklarına ise üniversite kaydında eğitim ücreti üzerinden yüzde 15 indirim uygulanıyor.



ÇİFTÇİLER
» Emlak & Alım & Satım «

ÇERKEZKÖY ORGANİZE SANAYİ MÜDÜRLÜĞÜ

	TAPU VE KADASTRO GENEL MÜDÜRLÜĞÜ PARSEL BİLGİSİ				
İl					Mahalle/Köy
Tekirdağ	Çerkezköy				Fevzi Paşa
Ada	Parsel	Tapu Alanı	Nitelik	Mevkii	Pafta
956	23	58.380,70	Arsa		29K2b

T.C.
TEKİRDAĞ VALİLİĞİ
Ticaret İl Müdürlüğü

TAŞINMAZ TİCARETİ YETKİ BELGESİ

ÇİFTÇİLER EMLAK

ADI SOYADI : VEDAT AKYIL YETKİ BELGE NO: 5900763
ÇORLU V.D. NO: 28124086090

SATILIK

ÇERKEZKÖY - ÇORLU - İSTANBUL (ARNAVUTKÖY - DELİKLİKAYA) BÖLGELERİNDE

**TİCARİ - SANAYİ ARSALARI
VE FABRİKALAR**

✉ sametakyil@gmail.com ✉

GSM : 0532 713 33 09

Pandemi, tekstil sektöründe vadeli satışları bitirdi. Vade konusunun ortadan kalkmasıyla tekrar yükselme fırsatı yakaladıklarını söyleyen tekstilciler; lojistik, kaliteli üretim ve maliyet avantajlarını da kullanmak istiyor. Ancak en önemli sorunları, tedarik ve nitelikli işgücü.



FOTOĞRAF: KAMİL ÇATAK

Vade sorunu bitti, sıra eleman ve tedarikte

BARIŞ CABACI

PANDEMİYİ fırsata çevirebilen sektörlerden biri de tekstil. Bunda küresel salgının tekstil sektöründe vadeli satışları sonlandırması da etkili oldu. Tekstildeki lojistik, kalite-üretim ve ürün maliyet avantajları; Türk girişimcilere uluslararası rekabette ek avantaj sağlıyor. 2022 için vizyonlarını belirleyen tekstilciler, İstanbul Ticaret Odası'nın düzenlediği tekstil istişare toplantısında buluştu. Toplantının gündemi, bir yandan sektörün mevcut durumunun korunması, diğer yandan da yeni fırsatların nasıl değerlendirileceği idi. Tekstil istişare toplantısına; İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri Burhan Polat ve Servet Samsama ile İTO Meclis Üyeleri katıldı.

İHRACATTA TEKSTİL FARKI

Türkiye'nin ihracatta rekor kırmaya doğru ilerlediğini hatırlatan Başkan Avdagiç, bu rakamlarda tekstilin payının büyük olduğunu belirtti. Avdagiç, konuşmasına şöyle devam etti: "Pandemi sektörlerimizi etkiledi. Kimini ekonomik olarak zorlarken, kimini ekonomik anlamda zirveye taşıdı. Bu durum, bütüncül bir ekonomik kriz olmadığını bizlere gösteriyor. Sektörlerimizin taleplere yetişememesi hem sevindirici hem düşündürücü. Fakat yağmur yağarken hem bereketten faydalanmak hem de bu bereketin sürmesi için yatırımlar yapmamız gerekiyor."

TEDARİK SORUNU

Yarı mamul ve hammadde tedariği sorunlarının artmasıyla tekstil sektörünün zorlandığını söyleyen Başkan Avdagiç, "Sektör, tüm sorunlara çok iyi refleks gösterdi. Bunları iyi analiz edip hammadde konusunda adımlar atmamız ve yeni yollar belirlememiz lazım. Sektörlerimizde katma değeri yüksek üretim yaparsak firmalarımızın geleceği oldukça parlak" diye konuştu.

SEKTÖR VADESİZE ALIŞTI

Sektörlerin vadeli satışlardan uzaklaştığını ifade eden Avdagiç, "Pandemi, sektörlerimizin kanayan yarası olan vadeli satış ortadan kaldırdı. 18 ay, 24 ay vadeleri geride bıraktık. Sektörlerimiz mal teslim olunca ya da kısa vadeli ödeme yöntemleriyle çalışmaya alıştı. İstatistik olarak da karşılıksız çek sayısı yüzde 70 azaldı" diye konuştu. Vadeli satışın ortadan kalkmasının sektörü nasıl etkilediğini soran Başkan Avdagiç, İTO üyelerinden şu cevabı aldı: "Bizler nasıl o kadar uzun vadeler veriyormuşuz. Dericilik sektörü dışında uzun vadelerle çalışan kalmadı. Ticaret Bakanlığı'nın çek ve senet konusunda



yaptığı düzenlemeler sektörümüzü raya oturttu. Vade konusu da ortadan kalkınca sektörümüz her anlamda yurt dışında rekabete girebildi."

TÜRK ÜRÜNLERİNE TALEP ARTTI

Türk ürünlerinin dünyada iyi tanıtılması gerektiğini vurgulayan sektör temsilcileri, "Rekabeti Türk firmalarla değil, sektörün lideri olan İtalyan, Çinli, Hintli ve Fransız firmalarla yaptığımızı unutmamamız lazım. Bizler rakiplerimizi iyi tanımasak sektörde bir numara olamayız" dedi. Ayakkabı sektörünün ihracatının 2.5 milyar dolar olduğunu söyleyen sektör mensupları, tekstil genelinde ihracata büyük katkı

sağlandığını belirterek, şu bilgiyi verdi: "Coğrafi olarak pazarın tam ortasındayız. İhracatımız gün geçtikçe artıyor. Pandemi hem iç piyasada hem yurt dışında pasta payımızın büyümesine neden oldu. Bizler Türk ürünlerini daha iyi tanıtırak sektörümüzün önü oldukça açık. Çünkü diğer ülkelere göre çok avantajımız varken, müşteri kitlemiz bizleri tanımıyor. Bizden ürün alma konusunda tereddüdü olan firmalar var. Türk ürünleri zaten kaliteli ve avantajlı, bunları lütfen birlikte dış piyasaya anlatalım."

HEDEF 5 MİLYAR DOLAR

Ayakkabı sektöründe avantajlı çıkan ülkelerin Türkiye ve Portekiz olduğunu ifade eden konuşmacılar, "Portekiz Ayakkabıcılar Derneği, sektörün 250 milyon dolar ihracatını sevinçle karşılıyor. Bizler bu rakamların kat kat fazlasıyla ihracat yapıyoruz. Ayakkabıcılar ihracatı artırdıkları için devletlerinden özel teşvik ve destekler alıyor. Bizler daha kaliteli ve lojistik olarak da avantajlıyız. Pandemiyle yüzde 20'lik bir büyüme sağladık. Bunun sürdürülebilir olması, artması için hedef belirlemeliyiz. Bizler de ihracattaki yeni hedefimizi 5 milyar dolar olarak görüyoruz" dedi.

Eleman sorununa tematik lise

Her sektörde ara eleman ihtiyacı olduğunun altını çizen İTO Meclis Üyeleri, şu öneriyi gündeme getirdi: "Tematik liseler sektörlerimizin gücü olacak. Mesleki ve teknik liselerin imajını düzeltmeliyiz. Ayrıca özel meslek liselerinin de devreye sokulması gerekiyor. Türkiye genelinde 25 tematik lise var. Tematik liseler, ülkemizde belirli sektörlerin yoğunlaştığı yerlerde sadece bu sektörün ihtiyaç duyduğu nitelikli işgücünü yetiştirmeyi hedefleyen okullar. Bu liseler, en fazla 3 dalda ve ilgili alanda büyük ölçekli işletmeler ile en az 10 yıl süreli işbirliği protokolü çerçevesinde eğitim-öğretimi sürdürüyor. Bu işbirliklerini artırmalıyız. 25 olan tematik lisemizi, sizlerle 100 okula çıkarma hedefini koyalım. Bu konuda yetişmiş insan kaynağı lazım. Teknik liselerin devamı olarak bu alanda üniversite bölümlerini de çoğaltmalıyız ve teşvik etmeliyiz."

Fuarların önemini anladık

Pandemiyle birlikte birçok fuarın fiziki ortamda yapılamadığını belirten sektör temsilcileri, online fuarların ise beklentileri yeterince karşılayamadığına dikkat çekti. Sektör mensupları, "Fiziki fuarların önemini bu dönemde daha iyi anlamış olduk. Buralarda uluslararası rakiplerimize örnek olmaya başladık. Fiziki fuarların başlamasıyla sektörümüzün yüzü de gülmeye başladı" dedi.

Tüketiciyi kandırmayın

Ayakkabı sektöründe yaşanan büyük indirimlerin mantıksız geldiğine işaret eden sektör temsilcileri, sahte etiketlerle tüketiciyi kandırmaya çalışan firmaların uzun bir ticari hayatının olmadığını da hatırlattı. Temsilciler, fuarlarda sergilenen imitasyon ürünlerin Türk markaları adına utanç verici olduğunu vurgulayarak, tüketicileri de şöyle uyardı: "Tüketici etiket oyunlarına kanmıyor. Ayakkabının ücretleri belli. Sektörümüzde en büyük sorunlardan biri olan replika ürün furyası aldı başını gidiyor. O kadar gerçekçi yapıyorlar ki, biz uzmanların anlaması bile oldukça zor."

Veri bankası

Tekstil alanında zirveye oynadıklarını ifade eden sektör mensupları, dünyada çorap üretiminde de Çin'den sonra ikinci sırada olduklarını hatırlattı. 1.1 milyar dolarlık ihracata imza atan çorap sektörünün verilerle hareket etmesinin önemine dikkat çeken sektör temsilcileri, "Sektörel veri bankalarının oluşması, kayıt dışılığı önlerken, sektörlerin geleceği hakkında da bilgi veriyor. Çorap sektöründe öne çıkmanın sebebi, veri bankamızın olması. O yüzden her sektör için veri bankaları oluşturulmalı" önerisinde bulundu.

Toplantıya katılan meslek komiteleri

- Örme Kumaş, Çorap ve Trikotaj
- Ayakkabı ve Ayakkabı Yan Sanayi
- Hazır Giyim ve Konfeksiyon
- Tekstil Terbiye
- Tekstil Yan Sanayi Ürünleri

Gıda sektörü, yurt içi ve yurt dışından gelen taleplere cevap verebilmek için ilave yatırımlar yapıyor. Ancak çalışacak eleman bulmakta büyük zorluklar yaşıyor. Özellikle ara eleman konusunda sıkıntı çekiyor. Sektör temsilcileri, artan maliyetlerin azaltılması için gıda takip sisteminin ve lisanslı depoculuğun geliştirilmesini önerdi.



FOTOĞRAF: KAMİL ÇATAK

Gıdada yatırımlar tamam fakat eleman bulunamıyor

DÜNYANIN sosyo-ekonomik yapısı değiştikçe hem insanların yaşantıları ve meslekleri hem de iş kavramını tanımlama şekilleri, günün ihtiyaçlarına göre değişiyor. Ancak bu süreçte bütün sektörlerde gündeme gelen ortak bir sorun var; ara eleman ihtiyacı. İstanbul Ticaret Odası'nın sanayi istişare toplantısında da aynı sorun gündeme gelmişti. Sanayi sektörünün önerisi ise meslek liseleri ile entegre bir işçi bankası kurulması olmuştur.



Banış CABACI

İstanbul Ticaret Odası'nın gerçekleştirdiği gıda istişare toplantısında da ara eleman ihtiyacı gündeme geldi. Üretim aşamasında işçi bulamadıkları için üretim bantlarını azaltmak zorunda kaldığını söyleyen gıda sektörü temsilcileri, istişare toplantısında çözüm yollarını aradı.

Gıda istişare toplantısına İTO Başkanı Şekib Avdağ, İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer ve birçok meslek grubundan İTO Meclis Üyeleri katıldı.

SEKTÖRLER ETKİLENMESİN

Pandemi döneminde en çok etkilenen sektörlerin başında gıda sektörünün geldiğini söyleyen İTO Başkanı Avdağ, Covid-19 vaka sayılarının ani artmalarından sonra yavaşlamasının da sektörler için önemli olduğunu belirtti. Gıda temsilcilerinin Odası'nın toplam üyelerinin yüzde 14'ünü oluşturduğunu hatırlatan Başkan Avdağ, şöyle konuştu: "Geçen 18 ayda bu temsilcilerimiz çok zorlandı. Gıda sektörünün bir daha kapanma ve kısıtlama döngüsüne girmemesi için aşımaya önem vermesi ve teşvik etmesi gerekiyor. Bu yüzden iş dünyası olarak ne tür tedbirler getirilmesi konusunu da gündemimizde tutacağız. Ayrıca ara eleman konusu gündemimizden düşmüyor. Sektörlerimizdeki çalışma ortamlarını iyileştirerek bu soruna çözüm sağlayabiliriz. Meslek liselerimiz bu konuda bizlere öncü olabilir."

DÜNYA GENELİNDE SORUN

Toplantıda söz alan sektör temsilcileri, ara eleman ihtiyacının dünyada da ortak bir sorun haline geldiğini vurguladı. Türkiye'de ise birçok sektörün ihracata katkısının artmaya başladığını anlatan sektör temsilcileri, şu noktalarla dikkat çekti: "Sektörlerimizin ihracata katkısı arttı. Fakat gelen talepleri yetiştirme konusunda zorlanıyoruz. Bunun en büyük nedeni ise işçi bulamamamız. Fabrika kuruyoruz, yatırım yapıyoruz. Fakat işçi olmadığından maalesef üretimde aksaklıklar oluyor. Mevcut ustalarımızı da yurt dışındaki firmalar almaya kalkıyor. Bu sorun global. Sektörlerimiz yükseliş trendi yakalamışken, talep bu kadar artmışken, çalışan konusu yüzünden bu treni kaçırmayalım."

FİYAT SİSTEMATİĞİ

Gıda sektörü temsilcileri, ara eleman



Toplantıya katılan meslek komiteleri

- Perakende Ticaret
- Toptan Gıda ve Temizlik Ürünleri
- Ekmek, Un ve Unlu Mamuller
- Meyve ve Sebze
- Hayvansal Gıda Ürünleri
- Restoran ve Yiyecek İçecek Hizmetleri
- Baklava, Pasta ve Şekerli Mamuller
- Et ve Et Ürünleri
- Hububat, Bakliyat, Kuruyemiş ve Kuru Meyve

ihtiyacının yanı sıra gıda maliyetlerinin düzensiz seyretmesinden de etkilendiklerini belirtti. Sektör temsilcileri, gıda ürünlerindeki maliyet artışının günlük, haftalık ve aylık görülmeye başlandığını anlatarak, şöyle devam etti: "Bizler bu artışı ne tüketicilere ne firmalara anında yansıtabiliyoruz. Artıştaki dengesizliğin önüne geçmek için fiyat artış sistematığı oluşturulmalı."

GIDA TAKİP SİSTEMİ

Gıda sektöründe ürünlerin takibinin yapılamadığını söyleyen sektör temsilcileri, ürünler hakkında her türlü bilgi için Lisanslı Gıda Takip Sistemi'nin kurulması gerektiğini vurguladı. Sektör temsilcileri, bu önerilerini şöyle dile getirdi: "Aldığımız ürünün takibi oldukça zor. Ne yollarla gelmiş, nasıl gelmiş. Bugün aldığımız ürünü iki ay sonra yüzde 75 zamlı alabiliyoruz. Tam tersi de olabiliyor. Bu, aslında gıda takibinin olmamasından kaynaklanıyor. Bu yüzden gıda ürünlerine özel gıda takip sistemi kurulması gerekiyor."

ET İÇİN HAL İHTİYACI

Toplantıda meyve-sebze sektör

temsilcileri, Kadıköy'de yapımı devam eden büyük hal inşaatının durduğunu belirterek, konunun İTO tarafından izlenmesini talep etti. Et ve et ürünleri temsilcileri ise et hali olmadığı için sektörün düzene girmediğini vurguladı. 20 senedir bu soruna çözüm aradıklarının altını çizen sektör temsilcileri, şöyle konuştu:

"İstanbul'da et konusunda hal olmaması sektörümüzü doğrudan kaosa itiyor. Kimse bunun farkında değil. İstanbul'a kaç ton et giriyor, bunu söylemek mümkün değil. Bu hal, hem veri tutmamıza hem de etlerimizi takip etmemize yarayacak. Kayıt dışılığın da önüne geçecek."

TEKELLEŞME FİYATLARI BELİRLİYOR

Sektör temsilcileri, birçok sektörde tekelleşmenin fiyatları belirlediğine dikkat çekti. Tekelleşmenin fiyat ve vade konusunda belirleyici olduğunu söyleyen firma temsilcileri, "Bunun düzene girmesi için firmaların adil rekabet etmesi gerekiyor. Yeni Perakende Ticaret Kanunu oluşmasıyla bu sorunların en alt seviyeye ulaşacağını düşünüyoruz" dedi.

Emtia olarak görmeyelim

İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, tarım ürünlerine sanayi emtiası olarak bakılmaması gerektiğini söyledi. Ayçiçek yağı ve türevlerinden örnekler veren Özer, "Türkiye'deki üretime bağlı bir rekolte oluşturulması, sektörü fiyat sistematığı hakkında çözüme ulaştırabilir" dedi.

Ruhsatsızlar acilen kapatılmalı

Ekmek fırınlarında belirlenen kapasitelerin firmaların kârlılığını azalttığını söyleyen sektör temsilcileri, "İstanbul'da yaklaşık 4 bin ruhsatlı fırın ve her birine 2 bin 500 ekmek kotası var. Daha fazla fırın açarak fiyatın ucuzlamayacağını anlatmamız lazım. Yeni açılımlarda ve mevcut fırınlarda kotayı 5 bin olarak sınırlarsak kârlılığı artırabiliriz. Ayrıca sektörümüzde haksız rekabetin engellenmesi için belirlenen 560 ruhsatsız fırının acilen kapatılması gerekiyor" diye konuştu.

Yeşil altına lisanslı depoculuk

Baklavacılar, yeşil altın diye adlandırılan fıstıkta fiyat artışının bu sene de olacağını söyledi. Geçen sene 150 TL civarından alınan baklavanın kilosunun bu sene 240 TL'ye çıkmasının beklendiğini ifade eden sektör temsilcileri, şöyle konuştu: "Bu senenin dördüncü çeyreğinde talep patlaması bekliyoruz. Bu talebe yetişmek için işçi ve fıstık konusunu çözmemiz gerekecek. Ayrıca baklava fiyatlarını etkileyen en önemli ürün fıstık. Bu sorunun çözülmesi için fıstık satışında kota konulması gerekiyor. Lisanslı depoculuk sistemini acilen sektörümüze kazandırmamız lazım."

Pazar günü kapalı kalalım

Perakende sektör temsilcileri, zincir gıda marketlerinin, pazar günleri saat 11.00'den önce açılmamasını öngören Perakende Ticaret Taslağı maddesiyle ilgili şu yorumu yaptı: "Esnafımızı korumak için daha fazlasının yapılması gerekir. Zincir marketlerin saat 11.00'den önce açılmaması bir fark yaratmayacak. Yerel market, bakkal ve esnafın daha fazla ciro elde etmesi için zincir gıda marketleri pazar günü tamamen kapalı olmalı ve bütün ürünlerini sadece bu işletmeciler satmalı."

Afrika kıtasında ümitliyiz

Afrika kıtasında (Sudan ve Nijer) kiralanan tarım arazilerinde, bölgedeki siyasi nedenlerden dolayı faaliyete geçemediklerini hatırlatan sektör temsilcileri, buralarda yetiştirilecek tarım ürünleriyle sektörün lideri haline gelebileceklerini anlattı. Bölgedeki siyasi sorunların iki yıl içinde çözülmesini öngördüklerini belirten konuşmacılar, tarımda hem Türkiye'de hem Afrika'da yeni bir rota oluşturulabileceğini kaydetti.

Balıkçılıkta ilk sıralardayız

Müsilajın iç piyasada çarpıtılarak anlatılmasının sektörü olumsuz etkilediğini söyleyen sektör temsilcileri, şöyle konuştu: "Japonya'da tüketilen somonun ve orkinosun yüzde 70'i Türkiye'den gidiyor. Avrupa'ya giden balıklarımız çok fazla. Müsilaj konusunda bilgi kirliliği var. Ayrıca 'çiftlik balığı kötüdür' algısının yanlış olduğunu yine iç piyasa tüketicilerine anlatmak lazım."

Türkiye, 2021'in ilk yarısında startaplara yatırımda önemli bir eşiği daha atladı. 129 girişim, 1 milyar 261 milyon dolar yatırım aldı. Böylece Türkiye, tarihinde ilk kez startup yatırımlarında Avrupa 1. Ligi'nden, Avrupa Süper Ligi'ne çıktı.

Tarihi başarıda İstanbul'un büyük payı bulunuyor. Yatırım alan 129 girişimin 101'i yani yüzde 78'i İstanbul'dan. Toplam 1 milyar 261 milyon dolar yatırımın 1 milyar 253 milyon dolarını yani yüzde 99'unu da İstanbul'daki girişimler aldı.



startup yatırımlarında

Avrupa süper ligindeyiz

TÜRKİYE'deki girişimcilik ekosistemi, 2021 yılında yeni bir iklime geçti. Startupswatch'ın verilerine göre; 2021'in ilk yarısında 129 girişim 1 milyar 261 milyon dolar yatırım alarak rekor kırdı. Startaplara yatırımda 1 milyar dolar bandının geçilmesi, Türkiye'yi bu alanda tarihinde ilk kez Avrupa 1. Ligi'nden, Avrupa Süper Ligi'ne taşıdı. Yani, Türkiye'deki girişimcilik ekosistemi Almanya, İngiltere ve Fransa'nun da yer aldığı yeni bir kulvara girdi. Türkiye'deki girişimlerin 2010-2020 yılları arasında toplamda 757 milyon dolar yatırım almışken, 2021'in henüz ilk yarısında böyle bir başarıyı elde etmesi, geleceğe ilişkin umutları da artırdı.



Serel KILIÇLI

Toplam 1 milyar 261 milyon dolar yatırımın 1 milyar 253 milyon dolarını yani yüzde 99'unu İstanbul'daki girişimler aldı. Yeni iklim, fonlara da olumlu yansıdı, 2021 yılında toplamda 91 milyon dolarlık 5 yeni fon kuruldu. Türkiye'deki milyar dolarlık girişim sayısı ise 5 oldu. Peak, Getir, Trendyol, Hepsiburada, Dream Games milyar dolarlık girişimler listesinde yer alıyor.

NASIL BAŞARDILAR?

Girişimcilik ekosistemindeki yeni başarıyı değerlendiren Startupswatch'ın kurucusu Serkan Ünsal, şöyle konuştu: "2021'in ilk 6 ayında her ne kadar Getir sayesinde rekor kırılmış gözüksede de Getir haricinde 283 milyon dolar yatırım yapılması aslında ekosistemin ne kadar iyi noktaya geldiğinin en büyük ispatı. 2021 yılını globalleşmenin meyvelerini toplamak olarak görmek gerekiyor. 2021 yılının ilk 6 ayının diğer yıllardan en büyük farkı, globalleşen girişimlerin büyük yatırımlar almaya başlaması olarak açıklanabilir. Peak ve Rollic exit'leri sonrası oyun sektöründeki hareketlilik çok büyük bir ivme yakaladı. Bu ivmeyi de iyi değerlendirmek gerekiyor. Türkiye ve İstanbul, Avrupa'nın en büyük oyun merkezi olabilir. Bunun için oyun sektörünün problemlerini, sıkıntılarını, isteklerini çok iyi dinlemek ve acil çözmek gerekiyor. Bu sayede bu ivme azalmadan her sene birkaç tane Dream Games gibi unicorn oyun girişimi çıkarmaya başlayabiliriz."

KALICI OLMANIN YOLU

Ünsal, Türkiye'nin Avrupa Süper Ligi'nde kalıcı olabilmesi için yapılabilecekler konusunda ise şunları



söyledi: "Getir örneğinden yola çıkarsak, Getir tüm dünyanın yararlanabileceği bir hizmet sunuyor. Sadece Türkiye'yi düşünüp belki şimdiye kadar 1-2 milyar dolara girişimi satıp rahat bir hayat geçirebilirlerdi. Bu rahatlığı seçmediler ve sonuna kadar gidip, riske girdiler. Farklı ülkelerde açıldılar. Bu da şunu gösteriyor; demek ki girişimcilerimizin sonuna kadar denemeleri gerekiyor. Yani 'Brezilya'dan Singapur'a kadar her ülkede ürünümü nasıl kullandırtırım' diye düşünmeleri gerekiyor. Büyük düşünmeye ve büyük hareket etmeye devam ederek Avrupa Süper Ligi'nde kalıcı oluruz."

YATIRIM ALMA FORMÜLÜ

Türkiye'de fonların sayısının ve miktarının da ciddi oranda arttığını belirten Ünsal, "Bu demek değildir ki, artık her girişim yatırım alacak. Yatırım almanın formülü aslında basit; iyi büyüyen girişim yatırım alır. O yüzden girişimlerin tek konsantrasyonunun büyüme olması gerekiyor. Tabii burada bahsedilen büyüme, yapay bir büyüme değil, sağlıklı bir büyüme. Sonrasında yatırımcılar zaten yatırım yapmak için sıraya giriyor" dedi.

İstanbul öncülüğünü sürdürecektir

İstanbul'un girişimcilik ekosisteminde de lokomotif olması, verilerin gösterdiği önemli bir detay. Ülkelerde ekonomi nerede dönüyorsa, basın, yatırımcılar neredeyse ekosistemin de orada şekillendiğine dikkat çeken Serkan Ünsal, şöyle konuştu: "Her ne kadar pandemi nedeniyle uzaktan çalışma trendi hızlansa da kısa vadede İstanbul'un Türkiye'deki şehirlerden, hatta Avrupa'daki birçok şehirden uzak ara önde olması değişmeyecektir.

Globalleşen, dünya problemlerine çözüm üretmek isteyen girişimler çıktıkça İstanbul üst sıralarda yer alacaktır. Getir gibi, Dream Games gibi girişimlerin sayısını nasıl artırırız, bunun üzerine daha çok kafa yormamız gerekiyor. Sadece Türkiye pazarına odaklanırsak eski yıllara döneriz. O yüzden büyük düşünmek ve büyük adımlar atmak zorundayız. Girişimcilerimizi de bu yöne daha çok yönlendirmeliyiz."

Türkiye'de bir ilk: Yatırımcı Kulübü Programı

BTM, Yatırımcı Kulübü Programı ile ekosistemde yer alan nitelikli yatırımcı sayısını artırma ve yatırımcılık için etkin bir ortam yaratılması yönünde de çalışmalar yapıyor. Bu bağlamda gerekli ulusal ve uluslararası bilgi birikimi ve know-how aktarımı ile yatırımcı bilincinin derinleşmesine destek oluyor. İlk etapta her bir programda 50'den fazla yetkin yatırımcının ekosisteme kazandırılması hedefleniyor. Yatırımcı Kulübü Programı, 4 dönem boyunca 300'den fazla başvuru aldı ve 2021 yılı itibarıyla toplam 92 mezun sayısına ulaştı. Programda; yatırımcı adaylarına startup yatırımcılığı keyifli atölye çalışmaları, eğitim ve söyleşilerle anlatılıyor. Yatırımcı Kulübü'nde aynı zamanda dünya çapında başarıya ulaşmış unicornlar, iş modelleri, başarısızlıkla sonuçlanan girişimlerle ilgili vaka çalışmalarını gerçekleştiriliyor. Startaplara ilgili tüm detayların yer aldığı programda, risk sermayesi ve melek yatırımcılık gibi konular da işleniyor.



BTM girişimlerine 340 milyon lira

İstanbul Ticaret Odası tarafından yeni nesil girişimciliğin desteklenmesi amacıyla kurulan Bilgi Ticaret Merkezi (BTM) de Türkiye'nin girişimcilik ekosistemine çok önemli katkılar veriyor. BTM'de 4 yılda toplam 30 girişim için 340 milyon liraya yakın değerlendirme yapıldı. Toplam yatırım miktarı 83 milyon lira, toplam satış miktarı ise 100 milyon lira oldu. Bu yılsonuna kadar toplam yatırım tutarının 100 milyon lirayı geçmesi hedefleniyor. 2021 yılında şimdiye kadar 5 girişim yatırım aldı. Sosyal ortamda İngilizce konuşma pratiği sağlayan platform BukyTalk, Alesta Yatırım'dan 750 bin lira değerlendirme

ile e-ticaret sitelerinin eforusuz bir şekilde artırılmış gerçeklik deneyimi yaratmasına olanak veren derin teknoloji girişimi ARTLabs, Kültüpe Yatırım'dan 2 milyon dolar değerlendirme ile sağlık turizmi alanında faaliyet gösteren girişim Gotocure, CESMAS Holding GmbH'den 5 milyon lira değerlendirme ile, Türkiye'nin ve dünyanın ilk ve tek doğal kolajen ve protein çipsi Pacha, 2,5 milyon dolar değerlendirme ile, dijital güzellik asistanı MeloApp ise Keiretsu Forum Türkiye, Faik Ulutaş, Asuman Dayıcan, Mine Şenuysal Özgür ve ismi açıklanmayan bir grup yatırımcıdan 5 milyon lira değerlendirme ile yatırım aldı.

Teknopark İstanbul'un kuluçka merkezi Cube Incubation

Savunma Sanayii Bakanlığı ve İstanbul Ticaret Odası tarafından kurulan teknoloji geliştirme bölgesi Teknopark İstanbul da start-upların gelişimine katkı sağlıyor. Teknopark İstanbul'un kuluçka merkezi Cube Incubation, inovatif ve derin teknoloji tabanlı iş fikirlerine sahip girişimcilere ev sahipliği yapıyor. Cube Incubation, 2021 yılında geçtiği yeni merkezinde;

prototipleme atölyesi, genel kuluçka, post kuluçka, siber kuluçka merkezi, medikal/biyomühendislik kuluçka merkezi ve çeşitli sosyal alanlar ile yaklaşık 10 bin metrekarelik alanda hizmet veriyor. Bünyesinde 110'dan fazla girişimi barındırıyor. Yakın zamanda çeşitli yatırım ağlarından ve kurumlardan 5 girişim; Navluno 250 bin dolar yatırım, Optiyo 810 bin dolar yatırım, Heevi 1 milyon lira değerlendirme, Malvation 7 milyon lira değerlendirme, Legna Medikal 1.86 milyon lira değerlendirme üzerinden yatırım aldı.



Delta varyantının gölgesinde ekonomik toparlanma

Ülkeler, koronavirüsün neden olduğu ekonomik tahribatın yaralarını sarmaya devam ediyor. Yaz aylarında kısıtlamaların azalmasıyla birlikte kuzey yarım kürede ekonomik canlılık kendini hissettirdi. Sadece imalat sanayi değil, hizmetler sektörü de ekonomik toparlanmaya eşlik ediyor. Bu olumlu tabloyu tersine çevirebilecek en büyük tehlike, koronavirüs salgınının yeni bir dalga gerçekleştirmesi. Delta varyantı, son birkaç haftadır ekonomik aktivitedeki olumlu havayı tehdit ediyor. Asya, Kuzey Amerika ve Avrupa'da yaz aylarında olmamıza rağmen vaka sayılarında artış var.

Delta varyantının hızlı yayılmasına rağmen aşılamanın nüfus içindeki etkisinin ve hastaneye yatış oranlarının düşük olması, salgının olası yeni dalgasına yönelik endişeleri biraz olsun azaltıyor. İngiltere, yüksek aşılama oranı sayesinde ilave kısıtlayıcı tedbirlere başvurmadan delta varyantına bağlı vaka sayılarını düşürmeyi başardı. Joe Biden'ın sağlık danışmanı olan Anthony Fauci, ABD'de artan vaka sayılarına rağmen yeni bir kapanmaya gerek kalmadan sürecin yönetilebileceğini belirterek, aşılamanın öneminin altını çizdi.

Eşitsiz toparlanma

IMF, delta tehdidinde rağmen küresel büyümeye yönelik büyüme tahminini yüzde 6'da sabit tuttu. Ancak, delta varyantının ekonomik toparlanmayı daha belirsiz ve eşitsiz hale getirebileceği uyarısında bulundu. Bu eşitsizlik kendini gelişmiş ülkelerle gelişmekte olanlar arasında gösterebilir. Gelişmiş ülkelerin büyüme tahmini 0.5 puan yukarı revize edilirken, gelişmekte olan ülkelerin 0.4 puan düşürüldü. IMF, hızlı aşılamanın kısıtlama tedbirlerine olan ihtiyacı azaltacağı varsayımıyla gelişmiş ülkelerde ekonomik gidişatın delta varyantından çok fazla etkilenmeyeceğini öngörüyor. Delta, aşıya erişimde sıkıntı yaşayan gelişmekte olan ülkelerde ise bulaş ve ölüm oranlarını artırabilir. Olası yeni kısıtlama tedbirleri de ekonomik aktiviteyi olumsuz etkileyebilir.

Enflasyon ve faiz riski

Gelişmiş ülkelerdeki enflasyon baskısı, gelişmekte olan ülkelerin ekonomik büyümesi için bir başka risk unsuru. Şu an veriler, gelişmiş ülkelerde enflasyonun geçici olabileceğine ve çok tehlikeli seviyelere çıkmayacağına işaret ediyor. Ama eğer delta varyantı özellikle Asya'daki tedarik zincirlerini olumsuz etkiler ve artan maliyetler gelişmiş ülkelerde enflasyonu kalıcı hale getirirse, başta Fed olmak üzere bazı merkez bankaları faiz artışını erkene çekebilir. Küresel faizlerin yükselmesi, gelişmekte olan ülkelerin finansal koşullarının kötüleşmesine neden olarak büyümeyi baskılayabilir.

Sağlık ve ekonomi tarafındaki riskleri iyi yönetmeliyiz. Aşılammada önemli bir mesafe kat ettik. Bunu sürdürmemiz gerekiyor. Bir taraftan da küresel piyasalardaki belirsizliklerden asgari seviyede etkilenebilmek için başta enflasyon olmak üzere mevcut ekonomik kırılma noktalarımızla kararlı biçimde mücadele etmeliyiz. Bunları başarabildiğimiz takdirde delta varyantının kamu sağlığı ve ekonomi üzerine olası etkileriyle daha kolay başa çıkabiliriz.



Cumhuriyet tarihinin en yüksek ihracat rakamlarına ulaşıldı



Ticaret Bakanı MEHMET MUŞ

Dış ticarete ilişkin rakamları açıklayan Ticaret Bakanı Mehmet Muş, yılın ilk yarısının rekorlarla kapatıldığını ve haziranda aylık, 6 aylık ve 12 aylık bazda Cumhuriyet tarihinin en yüksek ihracat rakamlarına ulaşıldığını belirtti.

TEMMUZ 2020
TEMMUZ 2021 DÖNEMİ
201,5 MİLYAR DOLAR

İHRACAT Temmuz 2021
\$ 16,4 MİLYAR
%10 ARTIŞ

İTHALAT Temmuz 2021
\$ 20,7 MİLYAR
%17 ARTIŞ

12 aylık ihracat ilk defa 200 milyar doları aştı

Müteahhitlikte 100 projeye 6.6 milyar \$

Türk müteahhitlik sektörünün 33 ülkede 100 proje ile 6 ayda 6.6 milyar dolarlık iş üstlendiğini hatırlatan Bakan Muş, şöyle devam etti: "Böylece, müteahhitlerimizin yurt dışına açıldığı 1972 yılından bu yana üstlenilen proje miktarı 428 milyar dolara ulaştı. Bu yıl şimdiye kadar en fazla proje üstlenilen ilk iki ülkenin geleneksel ihracat pazarlarımız dışından olduğunun altını çizmek isterim. Türk şirketleri, Zambiya'da 1.3 milyar dolarlık, Slovenya'da ise 750 milyon dolarlık iş üstlendi."

Temmuz ayı ihracatı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 10 artışla 16.4 milyar dolara ulaştı. 12 aylık ihracat ise 201.5 milyar dolara yükselerek yeni bir Cumhuriyet rekoruna imza atıldı. Böylelikle ilk defa 200 milyar dolar geçilmiş oldu.

TİCARET Bakanı Mehmet Muş, temmuz ayı dış ticaret rakamlarını açıkladı. Yılın ilk yarısının rekorlarla kapatıldığını ve haziranda aylık, 6 aylık ve 12 aylık bazda Cumhuriyet tarihinin en yüksek ihracat rakamlarına ulaşıldığını anımsatan Muş, "Temmuz ayı ihracatımız

da geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 10 artışla 16.4 milyar dolar olarak gerçekleşti. Söz konusu tutar, bugüne kadar gerçekleştirilen en yüksek temmuz ayı ihracatı" diye konuştu.

CUMHURİYET REKORU

Muş, 9 günlük Kurban Bayramı tatili dikkate alındığında iş günü bazında ihracat tutarının da oldukça yüksek olduğuna işaret ederek, şunları söyledi: "Bu sayede ocak-temmuz dönemi ihracatımız, geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre yüzde 35 artışla 121.4 milyar dolara yükseldi. Yine pandemi öncesine göre kıyaslırsak 2019 yılı ocak-temmuz dönemine göre de ihracatımız yüzde 16.4 artış sağladı. Son 12 aylık ihracatımız da 201.5 milyar dolara yükselerek yeni bir Cumhuriyet rekoruna imza atıldı. İlk defa 200 milyar doları geçmiş bulunuyoruz. İthalatımız ise temmuz ayında geçtiğimiz yılın aynı aya göre yüzde 17 artış ile 20.7 milyar dolar oldu. Ocak-temmuz döneminde ithalatımız, 2020'nin aynı dönemine göre yüzde 26 artışla 146.8 milyar dolar olarak gerçekleşti."

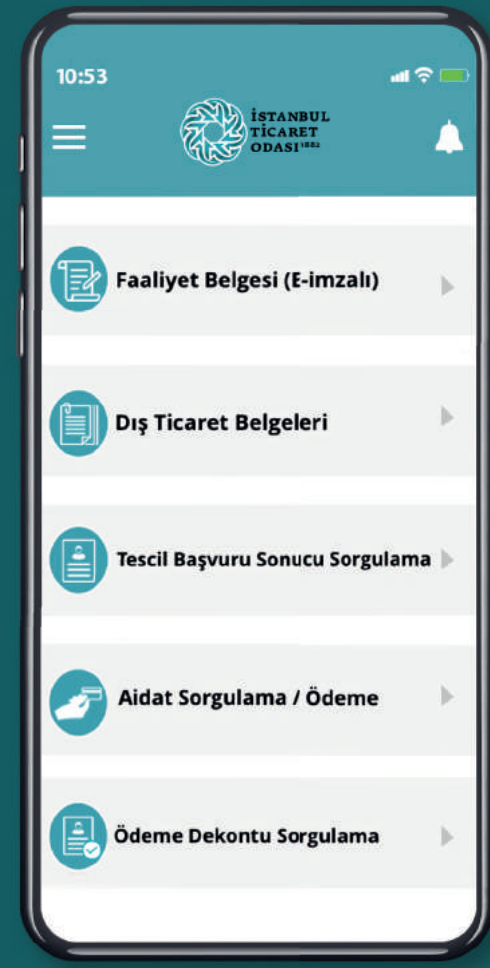
İHRACATÇI FİRMA DA ARTTI

Dış ticaret hacminin de 268.2 milyar dolara yükseldiğini belirten Muş, "Bir diğer önemli gösterge olarak ihracatın ithalatı karşılama oranı, ocak-temmuz döneminde, geçtiğimiz yıla göre 5.6 puan artışla yüzde 82.7'ye çıktı. Benzer şekilde, dış ticaret açığımız ocak-temmuz döneminde geçtiğimiz yıla göre yüzde 5 azalarak 25.5 milyar dolara geriledi. İhracat tutarımız kadar, ihracata yönelen firma sayımızdaki artış da ihracatın tabana yayılması açısından bizleri sevindiriyor. Ocak-temmuz döneminde ihracat yapan firma sayısı yüzde 10 artışla 80 bine yaklaştı" diye konuştu.

GEMİCİLİKTE DE İHRACAT

Muş, Bakanlık olarak gerek iç ticarete yönelik düzenlemelerde gerekse dış ticaret politikası ve gümrük işlemlerinde zaman, kaynak kayıplarının önüne geçmek için büyük bir özveriyle çalıştıklarını işaret ederek, şunları kaydetti: "Bu noktada iş insanlarımızın, her boyutta firmalarımızın ve girişimcilerimizin daha özverili davranış sergilemelerini, kendileriyle yarışmasına üretime ve ihracata yönelik rekabetçiliklerini geliştirmelerini bekliyoruz. Eximbank tarafından geçtiğimiz yıl uygulamaya başlanan 'Yurt Dışı Teminat Mektubu Programı' kapsamında temmuz ayında ilk defa gemicilik sektöründe ihracat gerçekleştirilmiş olması, memnuniyet verici bir gelişmedir. Bu alanda gemi inşa ve yat imalatıyla alakalı üreticilerimize daha fazla destek çıkacağız."

İSTANBUL TİCARET ODASI HER YERDE YANINIZDA!



Yenilenen Online İşlemler İTO Mobil Uygulamasında!

- Faaliyet Belgesi (E-imzalı)
- Dış Ticaret Belgeleri
- Tescil Başvuru Sonucu Sorgulama
- Aidat Sorgulama / Ödeme
- Ödeme Dekontu Sorgulama

Google Play ya da
App Store'dan
hemen indirebilirsiniz.



444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal



Emlakta güvenlik açığı kalmasın

Taşınmaz ticaretinde yaşanan aksaklıklar ve yönetmelikte güncelleme talepleri, sektör temsilcileri tarafından Ticaret Bakanlığı yetkililerine aktarıldı. Sektör mensupları, özellikle internet ilanları, yetki sahibi olma ve kimlik doğrulama konusunda düzenleme taleplerini vurguladı.

ADEM ORHUN

TAŞINMAZ ticaretiyle ilgili son gelişmeler ve yaşanan sorunlar, sektör temsilcileri ve Ticaret Bakanlığı yetkililerinin katıldığı bir toplantıda ele alındı. 'Taşınmaz Ticareti Hakkındaki Yönetmelik, Aksaklıklar ve Çözüm Önerileri' konulu toplantıya, İstanbul Ticaret Odası'nın ilgili meslek komitesi üyeleri iştirak ederken, Ticaret Bakanlığı tarafından muhatapları da video konferans yöntemiyle katıldı. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Yakup Köç'ün başkanlığında gerçekleşen toplantıda konuşan sektör temsilcileri, yönetmelik çalışmalarında Oda görüşünün alınması hususunda daha hassas olunmasını talep etti. Toplantıda sektör temsilcileri bazı endişelerini de dile getirdi. Sektör



temsilcileri, özellikle internet portallarındaki gayrimenkul ilanlarında usulsüz ve şüpheli durum olduğuna dikkat çekerek, bu konuda denetim ve düzenleme ihtiyacına işaret etti.

Emlak pazarlama faaliyetinde bulunanların, kendisine ait olanlar dışında başka gayrimenkuller için ilan verener için yetki belgesi zorunluluğu olduğunu hatırlatan sektör temsilcileri, bunun dışında çıkan ilanların önlenmesi gerektiğinin altını çizdi.

KİMLİK DOĞRULAMA

Sektör temsilcileri, ayrıca gayrimenkul ilanı verenin kimliğini sorgulayan bir sistem kurulmasını istedi. İnternette ilan verenlerin kimliklerini doğrulama sistemi olması gerektiğini belirten sektör temsilcileri, "Sokakta scooter kiralamak için bile kimlik kartınızı telefonun kamerasına okutuyorsunuz. Oysa milyon liralık gayrimenkul ilanında ilgili kişi Bora Bey, Emel Hanım yazıyor. Bunlar kim, yetkisi var mı, gerçekten öyle bir mülk var mı, kimse bilmiyor" dedi.

Kayıtlı ve kurallara uygun olarak emlakçılık işi yapanların, kamu kurumlarından ve sicilden bilgi alması gerektiğini belirten sektör temsilcileri,

"Bu konuda entegrasyon için Ticaret Bakanlığı'nın katkısına ihtiyaç var" dedi. Günlük kiralık dairelere de düzenleme getirilmesi gerektiğini ifade eden sektör temsilcilerinin çözüm teklifleri şöyle oldu:

ÇÖZÜM ÖNERİLERİ

- İnternet ilanlarında girilen isimlerin gerçek olması sağlanmalı, isim değişikliğine izin verilmemeli.
- Gayrimenkul ilan girişlerinde, ada, parsel gibi bilgilerin doğruluğu tutmuyorsa, ilan girişine izin verilmemeli.
- Verilen ilanlarda kişilerin taşınmazın maliki olup olmadığı TKGM entegrasyonu ile kontrol edilmeli.
- İlanlarda 'Yetki Belgesi de belirtilir' kuralı işletilmeli.
- Emlakçılık işletmesi sahibinin en az lise tahsiline sahip olması şartı tekrar getirilmeli.
- Taşınmaz Ticareti Bilgi Sistemi'nde 'danışman sorgulama' menüsü olmalı.
- Yetki belgesiz aracılık faaliyeti veren şirketlerin haksız rekabete sebep olan arka kapı komisyon sistemleri önlenmeli.
- Hizmet bedeli ödemesinde güvence için Takasbank entegrasyonu kurulmalı.
- Hizmet bedelinde alt sınır mevzuatla, üst sınır sözleşmelerle serbest piyasa şartlarına göre belirlenmeli.



'Çevre' ve 'iklim'i korumanın 'finansman'ı

Birleşmiş Milletler (BM) çatısı altında küresel iklim değişikliği ve sebep olduğu sonuçlar, daha yoğun bir şekilde ele alınıyor ve araştırmalara konu oluyor. Yayınlanan yeni bir araştırma, küresel iklim değişikliğinin, Amerika kıtası ile Afrika, Avrupa ve Asya'yı zıt şekilde etkileyeceğine işaret ediyor. İklim değişikliği nedeniyle tropikal yağmur kuşağı, Doğu Afrika ve Hint Okyanusu orijini olmasına rağmen, bu eksen üzerinden Afrika, Avrupa ve Asya kıtalar grubunda kuzeye, Amerika kıtasında ise güneye doğru hareket edecek.

Araştırmacılar, söz konusu bulguları ortaya çıkarmak adına, 27 son teknoloji iklim modeli ve hesaplamasından elde edilen verileri kullanarak oluşturulan bilgisayar simülasyonlarını inceleyerek bu sonuçlara vardı. Söz konusu bulgular, Avrupa'nın ve Türkiye'nin kuzeyinin kuzeye doğru 'göç eden' tropikal yağmur kuşağı nedeniyle bugüne kadar alışılmadık ölçüde ve geçmişte tropikal iklim kuşağının geleneksel olarak hakim olduğu bölgelerde gözlenen bir yağmur ve iklim özelliği gösterebileceğine de işaret ediyor. Bu nedenle, bölgeler arasında aşırı yağmur ve aşırı kuraklık riski daha da büyüyecek gözüküyor.

Küresel yoksulluk

Küresel ölçekte 'çevre' ve 'iklim'in yeterince korunamamasının en kritik gerekçelerinden birini, adete birbirini besleyen bir sorun ve bir 'açmaz' olarak 'küresel yoksulluk' meselesi oluşturuyor. Çünkü küresel ölçekte yoksulluk, çevre ve iklimi koruyacak tedbir ve projelerin önceliklendirilmesi ve yeni finansman kaynakları oluşturulması adına en önemli zorlukların, engellerin başında geliyor. Ve, 'çevre'nin, biyoçeşitliliğin korunamaması, 'iklim değişikliği'nin sebep olduğu doğal afetler, gelişmiş ekonomilerde dahi yoksulluğu artıran sonuçlara sebep olabiliyor.

G20 resmen tescil etti

Bu temel gerçeğin ışığında, aralarında Türkiye'nin de yer aldığı 19 önde gelen ekonomi ve Avrupa Birliği'nin üyesi olduğu G20'nin dönem başkanı İtalya'nın Napoli şehrinde gerçekleştirilen G20 Çevre Bakanları Zirvesi'nde, iklim, çevre, enerji ve yoksulluk arasında güçlü bir bağlantı olduğu ilk kez resmen tanındı.

Küresel çevre ve iklim meseleleri ile yoksulluk arasındaki güçlü bağı ilk kez resmi olarak tescil etmiş olan G20 ülkeleri; bu meselelerinin üstesinden gelmenin, insan refahı, sürdürülebilir ekonomi, sürdürülebilir üretim ve tüketim için gerekli olduğuna inandıklarını da beyan etmiş oldu. 25 maddelik sonuç bildirgesi, biyoçeşitliliği korumak adına, BM '2021-2030 Ekosistem Restorasyonu' sayesinde oluşturulan '2050 yılına kadar doğa ile uyumlu yaşamak' vizyonunu gerçekleştirmeye yönelik yoğun çabaların memnuniyetle destekleneceğine işaret ediyor.

Bununla birlikte, küresel ölçekte başarı, gelişmekte olan ülkelere ve en az gelişmiş ülkelere hem mali hem teknolojik hem de kapasite geliştirme desteği verilmesini gerektiriyor. Türkiye ise haklı bir talep ile gelişmekte olan bir ülke olarak, Ek-1 ülke listesinde değişiklik istiyor. Birçok gelişmiş ülkeden çok daha yüksek oranda iklim yatırımları yapan ve enerjide kurulu gücünün yüzde 52'si yenilenebilir enerji kapasitesine dayalı olan, Avrupa'nın 5'inci, dünyanın 12'nci büyük ülkesi olan Türkiye, en büyük çabayı sarf eden önde gelen bir gelişmekte olan ülke olarak talep ettiği bu değişikliği fazlasıyla hak ediyor.

Ödüllendirme mekanizması

Başa Dünya Bankası, Avrupa Yatırım ve Kalkınma Bankası, Asya Kalkınma Bankası ve İslam Kalkınma Bankası olmak üzere, dünyanın önde gelen uluslararası yatırım ve kalkınma bankalarına, çevreyi ve iklimi koruyacak projelerin finansmanı için çok önemli bir rol düşüyor. Hatta IMF'ye dahi. Ve, Türkiye gibi yeryüzüne olan sorumluluğu için mücadele veren ülkelerin çevre ve iklimi korumak adına ortaya koydukları çabayı 'ödüllendirecek' bir finansman mekanizması da olması gerekiyor. "Her yüzde 10 karbon salınımı azalışına, 1 puan daha ucuz uluslararası kredi imkanı" gibi. 30 Ekim-12 Kasım tarihleri arasında İngiltere'nin Glasgow kentinde yapılacak BM COP26 Zirvesi öncesi, böyle bir 'ödüllendirme mekanizması' için de zihin yormaya değer.

AUTOMECHANIKA DUBAI 2021

Dubai-Birleşik Arap Emirlikleri
14-16 Aralık 2021

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

- Aksesuar & Modifiye
- Elektronik Donanım & Sistemleri
- Bakım & Onarım
- Oto Yıkama, Parça & Sistemleri
- Bakım & Yenileme
- Yönetim & Dijital Çözümler



İnşaat dünyası Cityscape Fuarı'na hazırlanıyor

KÖRFEZ bölgesinin önde gelen gayrimenkul fuarı Cityscape Global Dubai Fuarı, 9-11 Kasım 2021 tarihlerinde düzenlenecek. Birleşik Arap Emirlikleri'nin Dubai Emirliği'nde gerçekleştirilecek fuar,

gayrimenkul sektörü temsilcileri, profesyonelleri ve yatırımcıları bir araya getirecek. Fuarın Türkiye milli iştirak organizasyonunu İstanbul Ticaret Odası yürütüyor.

Gıda ve içecek endüstrisi ANUGA'da buluşacak

YİYECEK ve içecek endüstrisini bir araya getiren ANUGA 2021 Fuarı, 9-13 Ekim 2021 tarihlerinde Almanya'nın Köln kentinde düzenlenecek. Bu yılın ana temasının 'dönüşüm' olduğu fuarda; sürdürülebilir gıda, trendler, yeni kongreler ve sağlık öne çıkacak. ANUGA



2021'in Türkiye milli iştirak organizasyonu, İstanbul Ticaret Odası (İTO) tarafından gerçekleştirilecek.

ULUSLARARASI OTOMOTİV ENDÜSTRİSİNİN FUARI

- 63.329 m² alanda 13 sektörel salon
- 63 ülkeden 1.900 katılımcı
- 146 ülkeden yaklaşık 35.000 profesyonel ziyaretçi
- Üreticiler, distribütör ve tedarikçiler ile görüşmeler
- Ürün yeniliklerini tanıma pazar talebine hazırlıklı olma fırsatı
- İstanbul Ticaret Odası'nın sınırsız hizmet anlayışı ile 2016 yılından itibaren Türkiye Milli İştirak Organizasyonunun yükselen başarısı

KATILIM BİLGİSİ

Minumum stant alanı : 9m² Katılım bedeli : 5.355 TL/m²
Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
T.C Ticaret Bakanlığı tarafından %49 teşvik kapsamındadır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı



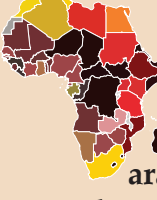
İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

Şaban Oruç / Özlem Kılıç / Mustafa Çağlayan / Esra Avcıoğlu

Tel : 0212 455 61 12 / 0212 455 65 12 / 0212 455 61 08 / 0212 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : saban.oruc@ito.org.tr / ozlem.kilic@ito.org.tr / mustafa.caglayan@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr

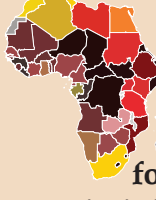
444 0 486 | ito.org.tr | [ito.org.tr](https://www.ito.org.tr) / [itokurumsal](https://www.ito.org.tr)

Dünyanın beslenebilmesi Afrika kıtasıyla mümkün



Her geçen gün artan dünya nüfusunun beslenebilmesi için bir yandan mevcut tarım arazilerinde verimin

artırılmasına, diğer yandan da tarıma yeni alanların açılmasına çalışılıyor. Her iki durumda da Afrika, dünyanın beslenebilmesi için insanlığa fırsat penceresi sunuyor.



Mevcut tarım arazilerinden azami miktarda ürün alınabilmesi için gerekli fosfat mineralinde dünya

üretiminin yüzde 20'ye yakını başta Fas olmak üzere Afrika'dan sağlanıyor. Henüz kullanılmamış ve kirletilmemiş bakir topraklar da Afrika kıtasında bulunuyor.

AFRİKA'nın kıymetine paha biçilemeyen nice değerli ürünleri var ki, bunların yerlerini alabilecek başka bir şey mutlaka bulunuyor. Bunun tek istisnası var, o da fosfat...



Prof. Dr. Ahmet KAVAS

Aslında az veya çok yeryüzünün farklı coğrafyalarında ülkelerin kendi ihtiyaçlarının bir kısmını karşılayabilen, hatta ürün fazlasını ihracata yönlendirip pazarlayanlar 20. yüzyılda devamlı arttı. Bu ürüne artık kıtanın gri altını gözüyle bakılıyor ve buna sahip tüm ülkelerin fosfat yataklarına yatırım yapma konusunda uluslararası çevrelerde talepler giderek artıyor. Artık ülkeler üretip sattıkları karşılığında elde ettikleri kazançlarıyla ya da ithalat yoluyla temin edebildikleri fosfat ile daha fazla gıda temininde kendilerini güvende hissedebiliyorlar. Çok hızlı artan dünya nüfusunun yeterli derecede beslenebilmesi için gerekli gıdayı temin etmede tarım arazilerinden azami miktarda ürün alınması bir zorunluluk haline geldi. Fakat ülkelerin tarım arazilerinin beklentilerinin üzerinde ürün verebilmesi için mineral bakımından güçlerini artıracak yeterli miktardaki gübreye ihtiyaçları var ve bunu da sadece fosfat ile sağlayabiliyorlar. Şimdiden her birinin nüfusu 1.5 milyara yaklaşan Çin ve Hindistan başta olmak üzere ABD, Endonezya ve Pakistan gibi kalabalık insan barındıran ülkeler, her gün 5 milyar kişiyi beslemek zorunda.

Devletler önu alınamayan bu kitleleri gelecek yıllarda besleme konusunda daha da ciddi endişe içinde. 20. yüzyılın son çeyreğinde kısmen de olsa yerine alabilecek başka bir ürün bulunana kadar fosfat mineraline büyük ümitler bağlı.

AFRİKA'DA FOSFAT

Her ne kadar bugünkü modern sanayinin ihtiyacı fosfatın 19. yüzyılda kullanımı ile ilgili bazı çalışmalar olsa da asıl değeri geçtiğimiz asırda fark edildi. 21. yüzyıl, belki de ülkelerin üzerinde en fazla gerginlik yaşayacağı bir mineral olduğunun işaretlerini veriyor. Bunun da en yoğun bulunduğu kıta Afrika, ülke ise Fas Krallığı...

Günümüzde fosfatın en yoğun bulunduğu ülke olan Fas Krallığı'na bu imkânı veren bu mineralin önemli miktarda bulunduğu yerin Batı Sahra bölgesindeki yataklar olması. Gerçi altın

vadisi anlamında Rio De Oro adıyla İspanyol sömürgeciliği döneminde isimlendirilse de şimdilerde daha çok fosfat, hurma ve okyanus sahilinde balıkçılığı ile şöhreti var. 1976 yılından sonra büyük kısmını Fas'ın kendi millî sınırları içine aldığı Batı Sahra bölgesi, fosfat mineralinin dünyada en yoğun bulunduğu yerler arasında. Günümüzde gayri safi milli hasılasının yüzde 3 kadarını sadece bu minerale elde ediyor. Kıtada ismi öne çıkan diğer ülkeler ise Cezayir, Gine Bissau, Güney Afrika, Mısır, Senegal, Togo ve Tunus olarak sıralanıyor.

FOSFATTA ANA OYUNCULAR

1999 yılında ABD 41 milyon ton (yüzde 28), Çin 30 milyon ton (yüzde 21), Fas 22 milyon ton (yüzde 15) ve Rusya 11 milyon ton (yüzde 7.7) üretimle ilk dört sıradaydı. Bunları 3 milyon ton ile Güney Afrika, 1.9 milyon ton ile Senegal, 1.8 milyon ton ile Tunus, Cezayir, Mısır ve Zimbabve takip ediyordu. 2020'li yıllarda bu sıralama epeyce değişti ve şu anda Fas Krallığı 50 milyon ton ürün ile Çin'den sonra ikinci sırada yer alıyor.

Dünya fosfat üretiminde Çin, Fas Krallığı ve ABD, yüzde 70'lik oranla adeta bu alanda tekel konumunda. Gerçi Fas, son yıllarda bu mineralin en güçlü üreticisi haline geldi ve adeta farklı ülkelerin yüzde 75'lik bir oranı üzerinde etki kurdu. Çin, 3 milyar ton olarak tahmin edilen rezervinden dünya fosfat üretiminde yüzde 53'lük oranı ile 138 milyon tona ulaşırken, ABD bir milyar tonu bulan kaynağından yılda 27 milyon ton (yüzde 10.65) üretiyor. Fas ise 50 milyon ton hesap edilen rezervinden yılda 50 milyon tonu aşma hedeflerini tutturarak ikinci sıraya yerleşti. Tahminlere göre Cezayir 2 milyar ton, Güney Afrika 1.5 milyar ton, Mısır 1.2 milyar ton, Senegal 150 milyon ton, Tunus 100 milyon ton ve Togo ise 30 milyon ton rezerv sahibi. Halen yüzde 11.49'luk oranı Fas'a ait olmak üzere tüm kıtanın üretici ülkeleri dünya üretiminin yüzde 17 kadarını üretiyor.

TARIMDA VAZGEÇİLMEZ

Büyük tarım ülkeleri fosfat olmadan ne kendilerine yeterli yiyecek ürün elde edebilirler, ne de gıda sanayi ile dünya piyasalarına ürün vermede etkin olabilirler. Bunlardan biri Fransa olup yıllık 500 bin ton fosfatlı gübre ve diğer ürünleri için bu minerali ithal etmek zorunda. Afrika ülkeleri dünya fosfat yataklarının çoğuna sahip olarak önemli ihracatçılar arasında. Aynı zamanda kıtanın kendi gıda güvenliği için de gelecekte ekilebilir tarım arazilerinin modern tarıma açılmasıyla bu ürünü en fazla talep eden



ülkeler bu pazarın en önemli müşterileri olacaklar. Zira kıtada kişi başına ortalama 4.7 kg. fosfat tüketimi çok düşük seviyede. Hindistan ve Çin gibi 1.5 milyara yakın nüfusları olan ülkelerde bile 200 kg. seviyesini aşmış durumda. Diğer kıtalardaki ekilebilir arazilere onlarca yıldır bu fosfatlı gübre verildiğinden bu kıtanın verimli alanları henüz tabii halini koruyor.

DİPLOMASİDE FOSFAT GÜCÜ

ABD ve Brezilya gibi yarım milyar nüfusu aşan sadece iki ülkenin geniş tarım arazilerinde ihtiyaç duyduğu gübre için fosfat temini ciddi bir strateji haline geldi. Her yıl bu ürüne talebin ortalama yüzde 3 oranında artması, ülkeleri ciddi derecede endişelendiriyor. En ufak kıtlık öngörülerinin ifade edilmesi, fosfat fiyatlarını doğrudan etkiler hale geldi. Günümüz sanayisi ve teknolojisinin ihtiyacı duyduğu her maddenin yerini alacak bir başka ürün mutlaka bulunabiliyor. Fakat söz konusu olan fosfatın yerini henüz doldurmak mümkün değil. Hatta şimdilerde enerji üretiminde de bundan istifade edilmesi söz konusu. Zaten bunun türevlerinden uranyum elde edildiği biliniyor. Tüm bu gelişmeler ışığında Fas Krallığı uluslararası diplomasinin kalbine fosfatı yerleştirdi. Bilhassa 1994'te komşusu Cezayir ile sınırlarını karşılıklı olarak kapatmaları, bu minerale daha fazla önem vermesine sebep oldu. Artık her türlü uluslararası ilişkilerinde fosfat, masada mutlaka önemli gündem maddeleri arasında yer alıyor. Dünya siyasetine yön verme iddiasındaki ülkelerin Batı Sahra meselesi ile çok yakından ilgilenmelerinin sebebi, aslında buranın direniş örgütü ve yerel halkına desteğin çok ötesinde bir durumdur. Amaçları, Fas Krallığı'nın fosfat minerali ile tekel oluşturmalarını engelleme siyaseti olarak değerlendiriliyor.



Fosfat kullanım alanları



Günlük hayatta tükettiğimiz birçok gıda maddesinin içinde tabii olarak fosfat bulunuyor. Yumurta, peynir, süt, yoğurt, çikolata, diş macunu, fındık ve badem gibi kuruyemişler, ayçiçeği çekirdeği, fasulye, pirinç gibi tahıllar belli oranlarda bu minerale

sahip. Fakat fosfat, gıda sanayi sayesinde birçok ürünle mutfaklara giriyor, bilhassa hamur işlerinde kabartma tozu üretiminde sodyum bikarbonatla elde ediliyor. Polifosfatlar ile içme sularının sertliği yumuşatılıyor. Deterjan bileşenlerinin üretiminde ciddi katkı maddesi. Çelik türü malzemelerin yüzeylerinde, demir borularda koruyucu olarak da uygulanıyor. Modern tarımda kimyevi gübrelerin üretiminde fosfat, yüzde 90 oranında kullanılması sebebiyle en temel mineral. Dahası ilaç, savunma, kimya, tıp, elektrikli araçlarda, cep telefonu üretiminde, hayvan besiciliğinde, ahırların temizliğinde basit süper fosfat şeklinde kullanılıyor. 21. yüzyılda hızla artan dünya nüfusuna yeterli gıda ürünü temin etmenin tek yolunun fosfatlı gübre kullanmaktan geçmesi, başlı başına bir ayrıcalık olarak değerlendiriliyor.

Fosfat yatırımcıları

Fas Krallığı'nın özel fosfat şirketi OCP dışında Afrika'da en etkin yabancı yatırımcılar arasında Senegal'de Endonezyalı Indorama bu mineralin üretimini yaparken, Hindistan ise en büyük alıcı konumunda. Togo'da İsrailli Elenito ve Gine Bissau'da ise Kanadalı GB Minerals etkin olmak istiyor. Fosfat yatırımcıları, uzun yıllar bu girişimlerinden memnun değilken, 21. yüzyıl onları yeniden umutlandırdı ve bu çağın fosfat ile anılacağı şimdiden tahmin ediliyor. 2019'da Afrika'nın en zengin yatırımcısı Nijeryalı Dangote da iki milyar dolarlık bir yatırıma girişti. Fosfat, ülkelere maddi katkının yanı sıra binlerce kişiye istihdam sağlıyor. Dünyanın en zengin fosfat yataklarına sahip Fas Krallığı'nda, halen 20 binden fazla kişi bu mineralin üretiminden hayatını kazanıyor.

Fosfat kullanımına kısıtlama

2009 yılında Fransa'da bilhassa tarımda fosfat temelli gübre ile ilgili bir rapor hazırlandı. Buna göre 2001 yılında ülkenin önemli topraklarında ekilen arazilere 775 bin ton bu minerale elde edilen ürün kullanılmış. 2007 yılında 2 bin 372 ayrı noktada yapılan ölçümler neticesinde bu arazilerde yaşayan canlıların çoğunun fosfattan olumsuz etkilendiği tespit edilmiş. Dahası bu toprakların neredeyse yarısının sıkıntılı olduğu ortaya çıkmış. Kimyevi gübrelerin yüzde 50'si suda kaybolursa da çevreye ciddi anlamda zarar her geçen gün daha fazla ifade ediliyor. Zira bazı ekime açık arazilerdeki fosfat oranı normalin üzerine çıkmış. Gerçi 1972-2008 yılları arasında yaklaşık 40 yıl, Fransız çiftçiler başta olmak üzere Avrupalılar önceki yıllara kıyasla daha az mineralli gübre tercih etmişler. Bunda, verdiği zarar bir tarafa, tarım alanlarının azalması ve organik ürünlere giderek artan rağbet de etkili olmuş. Türkiye de dahil olmak üzere Belçika, İsviçre gibi birçok ülkede geçmişte gönül rahatlığı ile deterjan sanayinde kullanılan fosfat temelli ürünler yasaklanmış. Çevreye verdiği zararlar göz önüne alınarak bilhassa bazı aktif moleküllerin kullanılması sayesinde şehirlerin atık sularının toplandığı sular daha temiz hale getirilebilmiş.





**İSTANBUL TİCARET
ÜNİVERSİTESİ**

29

**KAZANAN-
LAR-
DAN
OL!**

**İTO İLK 5 TERCİH
DESTEĞİ İÇİN**

**%20
Destek**

**+%20
Destek**

**+%10
Destek**

TERCİH BURS

1. Tercih
600 TL
Aylık

2. Tercih
500 TL
Aylık

**BASARI SIRALAMA
BURSU**

İlk 5.000'e
1.500 TL
Aylık

5001 - 10.000 arası
1.000 TL
Aylık

**İTO
YÜZ YÜZE ÇOCUKLARINA**

**%15
İndirim**

**Daha iyisini herkes istiyor.
İlk adımı sen at!
Ticaret'ti O! Sen de Kazananlardan Ol!**

**Online ve yüz yüze tanıtım
günlerine bekleriz.**

444 0 413

www.ticaret.edu.tr

Yeni eğitim döneminde yeni burslar

EN çok burs veren vakıf üniversiteleri arasında üst sıralarda bulunan İstanbul Ticaret Üniversitesi, yeni eğitim döneminde İstanbul Ticaret Odası (İTO) desteğiyle verilecek yeni burslarını duyurdu.

TİCARET, yeni eğitim döneminde verdiği bursları güncellerken, burs miktarlarını ve çeşitlerini artırdı. Üniversite, Tercih Bursu, İlk Beş Tercih Bursu ve Başarı Sıralama Bursu adıyla yeni burslar verecek. Buna göre Türkiye’de ilk 5 bine girerek İstanbul Ticaret Üniversitesi’ni tercih edenlere aylık 1.500 TL, 5001-10.000 arası girip üniversiteyi tercih edenlere ise aylık 1.000 TL burs verilecek.

Üniversitede farklı tercih bursları da uygulanacak. İstanbul Ticaret Üniversitesi’ni birinci tercihine yazarak kazananlara aylık 600 TL, üniversiteye ikinci tercihine yazarak yerleşenlere ise aylık 500 TL verilecek.

İTO’DAN DESTEK

İstanbul Ticaret Odası da İstanbul Ticaret Üniversitesi’ni ilk beş tercihine yazarak kazananlara yüzde 20 oranında eğitim desteği sunacak. Hukuk ve Mühendislik Fakültesi’nde ise bu destek başarı sıralamasına göre yüzde 20 veya yüzde 10 artacak. İTO üyelerinin eş ve çocuklarına ise üniversite kaydında eğitim ücreti üzerinden yüzde 15

indirim uygulanıyor.

İstanbul Ticaret Üniversitesi’nde Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği’ne bağlı oda ve borsaların üyelerine eş ve çocuklarına yüzde 10 indirim yapılıyor. Üniversitede şehitlerin çocukları tam burslu olarak okurken, gazilere ve çocuklarına ise yüzde 75 indirim uygulanıyor. Engelli öğrenciler de engeli oranında indirim hakkına sahip.

Pandemi döneminde online eğitime en hızlı geçen üniversitelerin başında yer alan İstanbul Ticaret Üniversitesi, yeni dönem yerleşkelerinde her türlü tedbirleri alarak yüz yüze eğitime de hazır durumda.

Toplum bilimlerinde bir marka

İstanbul Ticaret Üniversitesi İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi, değişim ve dönüşümün farkında olan, özgüveni yüksek ve alanında donanımlı bireyler yetiştiriyor. Fakülte; İstatistik, Matematik, Psikoloji, Sosyoloji, Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler bölümleriyle yeni öğrencilerini bekliyor.

HAMİT KARDAŞ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi’nde yer alan Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler, Psikoloji, Sosyoloji, Matematik ve İstatistik bölümleri, lisans düzeyinde öğrenci kabul ediyor. Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler ile Psikoloji bölümlerinde 2014-2015 akademik yılından bu yana yüzde 30 İngilizce destekli Türkçe eğitim veriliyor. Bölümlerin ders programları, bilimsel ve evrensel ölçütler çerçevesinde hazırlanıyor, gelişmeler doğrultusunda güncelleniyor. İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi’nde öğrenciler, ‘zorunlu staj’ uygulamasıyla iş dünyasını yakından tanıma imkanına sahip oluyor.

ULUSLARARASI İLİŞKİLERDE İDDİALİ

Gençlerin yoğun rağbet gösterdiği bölümlerden biri de Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler. Alanında iddialı olan bölüm, küreselleşmenin yol açtığı sorulara ve sorunlara cevap verebilecek, ortaya çıkan fırsatlardan yararlanabilecek vizyona ve donanıma sahip bireyler yetiştiriyor. Bölümde okuyan öğrenciler; siyaset, felsefe, tarih, ekonomi ve hukuk bilgisiyle donatılıyor.

EZBERCİLİKTEN UZAK MATEMATİK EĞİTİMİ

Matematik Bölümü, yeni öğretim döneminde matematik eğitimi almak isteyenlere kapılarını tekrar açıyor. Ezbercilikten uzak, sorgulayıcı ve araştırmacı bir eğitim programı vaat eden Matematik lisans programının ilk iki yılında, öğrencilere sağlam bir altyapı kazandırmak için matematiğin teorik ve temel dersleri öğretiliyor. Programın sonraki iki yılında ise isteyen öğrencilerin bilişim, bankacılık, finans ve ekonomi gibi çeşitli alanlarda doğrudan iş hayatına atılabilmeleri veya matematiğin yanında iktisattan mühendisliğe uzanan farklı disiplinlerde akademik kariyerlerine devam edebilmeleri için gerekli seçmeli dersleri alabilme

imkanı tanınıyor. Matematik lisans programında okuyan öğrenciler, eğitimleri esnasında üniversitenin çeşitli programlarıyla yandal ve çift anadal yapabilmeye olanaklarına sahip.

FEDEK ONAYLI PSİKOLOJİ BÖLÜMÜ

Türkiye’deki yükseköğretim programlarının kalitesini yükseltmek amacıyla kurulan ve farklı disiplinlerdeki Fen/ Edebiyat, Dil ve Tarih-Coğrafya Fakülteleri öğretim programları için akreditasyon, değerlendirme ve bilgilendirme çalışmaları yapan FEDEK kurumu, Psikoloji Bölümü’nü akademik faaliyetler, akademik kadro, fiziki kaynak yeterlilikleri, teknoloji ve bilişim altyapısı bakımından gözden geçirerek akreditasyon belgesiyle tescilledi.

Psikoloji Bölümü, uygulamalı eğitimi ile ön plana çıkıyor. Bölümün en belirleyici özelliği, ‘öğrenirken yaşa ve yaşarken öğren’ ilkesini benimsemesi. Programın ilk iki yılında teorik derslere ağırlık verilirken, son iki yıl daha çok uygulamaya yönelik dersleri içeriyor. Psikoloji bilimindeki temel araştırma alanlarının yanı sıra ülkemizde yeni gelişmekte olan adli psikoloji, nöropsikoloji, sivil toplum kuruluşları, endüstri ve örgüt psikolojisi, tüketici psikolojisi alanlarında uygulamaya yönelik dersler sunuluyor.

Müfredatta uygulamaya yönelik ‘Zihinsel Engellilere Destek Derneği’ ile ortaklaşa yürütülen ‘Gelişim Psikolojisinde Araştırmalar’ dersi de var. Öğrenciler,

ailelere Küçük Adımlar Eğitim Programı’nı uygulayarak uygulayıcı sertifikası sahibi oluyor.

Zorunlu stajlarla öğrenciler, teorik bilgilerini iş yaşamı ile birleştirme olanağı da elde ediyor. Lisans eğitimi boyunca üç zorunlu staj var. Stajlar; Gelişim Psikolojisi, Sivil Toplum Kuruluşları ve Uygulamalı/ Klinik Psikoloji alanlarında yapılmak zorunda.

İstihdam oranı yüksek

İstatistik Bölümü, analitik beceriye sahip insan gücünü yetiştirmek ve bu alandaki açığın kapanmasına katkıda bulunmak amacıyla yeniden öğrenci kabul etmeye başladı. İstatistik lisans programından mezun olanlar, veriden bilgi ve değer üretilen her alanda veri analisti, istatistikçi, veri bilimci, veri madencisi, iş analisti, sistem analisti ve süreç analisti olarak görev yapabiliyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi İstatistik Bölümü mezunlarının yüzde 90’ı halen bir işte çalışıyor. Çeşitli kurum, kuruluş ve firmalarda yöneticilik yapanların sayısı da hayli yüksek.



Formasyon dersi seçeneği de var

Sosyoloji Bölümü, Türkiye’nin giderek daha çok ihtiyaç duyduğu yetkin sosyologlar yetiştiriyor. Analitik, sorgulayıcı ve disiplinlerarası bir yaklaşım benimseyen bölüm, bir taraftan öğrencilerinin nitelikli birer sosyolog olarak gelişimine katkıda bulunurken, diğer taraftan çeşitli iş kollarına aktarılacak bilgi birikimi ve deneyim edinmelerini sağlıyor. Sosyoloji Bölümü’nün müfredatında zorunlu derslerin yanı sıra seçmeli dersler de bulunuyor. Zorunlu derslerde

öğrencilerin temel sosyoloji eğitimlerini tamamlamaları, uygulamalı sosyolojinin çalışma alanları konusunda bilgi edinmeleri ve eleştirel bir bakış geliştirebilmeleri hedefleniyor. Öğrenciler saha araştırması yapmaya teşvik ediliyor. İkinci sınıfta verilen Saha Araştırma Teknikleri ile üçüncü sınıftaki Sosyolojide Veri Analizi derslerinin içeriği özellikle uygulamaya yönelik. Müfredatta temel sosyoloji derslerinin yanı sıra felsefe grubu öğretmenliği formasyonu için gerekli olan psikoloji, felsefe ve mantık dersi bulunuyor. İsteyen öğrenciler ek olarak bu formasyon derslerini de alabiliyor.

“1885’ten beri ekonomi basınının öncüsü
**İstanbul Ticaret, şimdi
internette de önde...**”

ŞEKİB AVDAGİÇ
İSTANBUL TİCARET ODASI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

(Signature)

www.itohaber.com



Dilerseniz Türkçe, Dilerseniz İngilizce

www.istanbulticaret.org.tr

444 0 486

ito.org.tr

in f t @ /itokurumsal

**İSTANBUL
TİCARET
ODASI** 1882

Her Yıl,

- ➔ Ortalama 40 Seminer ve Eğitim, 20 Bilgilendirme Toplantısı
- ➔ Binlerce Yan Sanayicinin Tedarikçilerle Buluşturulması
- ➔ Ortalama 38 Ticari Heyet
- ➔ Binlerce Üyenin Dünyadaki İş Ağlarına Dahil Edilmesi
- ➔ 40'a Yakın Uluslararası Fuar
- ➔ Birçok Online Hizmet

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | ito.org.tr
in t f i o /itokurumsal

Gelir vergisi kesintilerinin iadesinde değişiklik üzerine



Osman
ARIOĞLU

Gelir vergisi tevkifatının iadesini düzenleyen 252 Seri No'lu Gelir Vergisi Genel Tebliği'nde değişiklik yapılmasını öngören Tebliğ Taslağı, 29 Haziran tarihinde Gelir İdaresi internet sitesinde görüşe açıldı. Konu, bizim de gündemimize Gelir İdaresi'nde birlikte görev yaptığımız değerli kardeşim Bülent Taş'ın 'vergi algı' isimli internet sitesinde yayınladığı makalesi nedeniyle girmiş oldu.

Sayın Bülent Taş, 29 Temmuz tarihli makalesinde konuyu, dünü ve bugünü itibarıyla gayet sade bir şekilde dile getirdi. Bu köşede, konuyu tekrar idarenin prestiji ve algısı yönüyle dile getirmek istiyorum.

Kötüyü ayıklayalım, geneli mağdur etmeyelim

Mevcut Genel Tebliğ'de gelir vergisi tevkifatlarının nakden iadesinde genel olarak sistem, iade yapılacak tevkifatın vergi dairesinin bilgisine sunulması ve yapılmamış tahakkuklar varsa bunların yapılmasının sağlanması esasına dayanıyordu. Bunun için yapılan tevkifatların listesinin vergi dairesine bildirilmesi ve bu tevkifatların vergi dairesi tarafından tevkifat sorumlusu nezdinde gerekli tahakkukun yapılmasının sağlanması hedeflenmişti. Tebliğ Taslağı'nda ise konu bir adım daha öteye götürülerek, ticari ve zirai kazanç mükellefleri bakımından tevkifatın iadesi için fiilen ödenmiş olması şartının da getirilmesi gibi bir noktaya geliyor. Belli ki, idare bu noktada özellikle birden fazla şirket kurmak suretiyle yapılan tevkifatların bir yandan vergi dairesine yatırılmaması, diğer yandan da bunların iade alınması gibi kötü niyetli durumlar nedeniyle tedbir almaya çalışıyor. Bu anlayış, bize göre Gelir İdaresi'nin teknolojik yapısının daha zayıf olduğu, kavrama kapasitesinin yetersiz bulunduğu yıllar bakımından bir nebze makul karşılanabilir. Ancak Gelir İdaresi'nin geldiği nokta itibarı ile baktığımızda e-fatura, e-arşiv fatura, e-defter gibi uygulamaların olduğu bir dönemde getiriliyorsa biraz daha dikkatle bakmakta yarar var. Bahsettiğimiz şekilde kötü niyetli olanlar göz önünde bulundurularak tevkifat iadesinin ödenmiş olması şartına bağlanması, bize göre idarenin saygınlığını ciddi ölçüde olumsuz etkileyecek bir algıya neden olabilecektir.

İdare, bir tebliğ ile muvazaalı işlemleri önlemeyi amaçlıyorsa; o zaman muvazaalı durumlarda ödenmiş olma şartını getirip genel uygulamayı bu hale getirmemesi gerekir. Örneğin, ilişkili kişiler arasında yapılan tevkifatların iadesi söz konusu ise ödenmiş olma şartı gerçekleşmedikçe iade yapmamak haklı olacaktır. İlişkili kişiler olarak objektif kriter yanında, işlemde muvazaa tespit edilen durumlarda iadenin ödenme şartına bağlanması da makul bir düzenleme olacaktır. İdarenin muvazaalı işlemler ile aldatılmaya çalışılarak ödemediği kaynağını kamunun cebinden çıkarmaya çalışanı engellemeye çalışmasına kimsenin bir diyeceği olmaz. Ancak tekrar belirtmek isterim ki, geldiği teknolojik güç dikkate alınarak artık bu tür düzenlemelerle değil, kötü niyetlileri ayıklayarak kapasitesini daha hızlı kullanarak onlarla ilgili iadeleri yapmama noktasında daha seçici davranması gerektiğini düşünüyoruz. Bunun aksi, geline nokta itibarı ile biraz fazla kolaycılık gibi geliyor. Bu nedenle Tebliğ Taslağı'nın idarenin itibarının da korunması adına, tekrar değerlendirilerek revize edilmesinin yararlı olacağını değerlendiriyoruz.

Sonuç ve öneri

İçerideki çürük elmaları ayıklayarak yerine geneli mağdur eden bir düzenleme bu anlama gelecek. Bu nedenle Gelir İdaresi'nin geldiği kavrama kapasitesi ve teknolojik güç dikkate alınarak artık bu tür düzenlemelerle değil, kötü niyetlileri ayıklayarak kapasitesini daha hızlı kullanarak onlarla ilgili iadeleri yapmama noktasında daha seçici davranması gerektiğini düşünüyoruz. Bunun aksi, geline nokta itibarı ile biraz fazla kolaycılık gibi geliyor. Bu nedenle Tebliğ Taslağı'nın idarenin itibarının da korunması adına, tekrar değerlendirilerek revize edilmesinin yararlı olacağını değerlendiriyoruz.

ABD ile ortaklık

"ABD'li Progenabiome kuruluğu ile bir işbirliği anlaşması imzaladık. Covid-19 salgınında bağırsak bakterilerinin rolüne dair ortak bir çalışma yürütüyoruz."

Bio-Probif'in kurucusu Dr. Hüseyin Sancar Bozkurt, tıp dünyasına kazandırdığı 'Endoskopik Probiyotik Uygulaması' ile birçok hastalığın tedavisini kolaylaştırdı. Dr. Bozkurt, dezenfektan etkili probiyotik bir çözelti geliştirdi.



Bio-Probif'in geliştirdiği yöntemle

Sindirim sistemine sağlıklı bakteriyile tedavi

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul Kuluçka Merkezi'nde yerleşik Bio-Probif firması, bağırsak bakterilerini kullanarak dünyada ilk kez gerçekleştirilen bir dizi tıbbi uygulamaya imza attı. Firmanın kurucularından Gastroenterolog Dr. Hüseyin Sancar Bozkurt'un tıp dünyasına kazandırdığı önemli buluş ise 'Endoskopik Probiyotik Uygulaması'. Ağızdan alınamayacak kadar yüksek miktardaki probiyotiklerin bağırsaklara direkt verilmesi yönteminin başarısı, Amerikan Gastroenteroloji Derneği başta olmak üzere dünyanın önde gelen tıp dergilerinde de büyük ilgi gördü. Demek, 2017 yılında Dr. Bozkurt'u gastroenteroloji bilimine katkı veren beşinci isim olarak ödüllendirdi.

YILDIZ TEKNİK'İN DESTEĞİ

Yaptığı deneysel çalışmalarda; probiyotiklerin mikro plastiği parçalayabildiğini gösteren Dr. Bozkurt'un, Yıldız Teknik Üniversitesi (YTÜ) desteği ile yürüttüğü projeler arasında probiyotik çözeltilerle medikal implantların dezenfeksiyonu ve müsili parçalanması da bulunuyor. İstanbul Ticaret'in sorularını Maltepe Üniversitesi Tıp Fakültesi Hastanesi Gastroenteroloji Bölümü Öğretim Üyesi Dr. Hüseyin Sancar Bozkurt cevapladı.

BAĞIRSAK DIŞINDA DA YAŞIYORLAR

Endoskopik probiyotik uygulaması fikri nasıl doğdu?

Dört yıldır bağırsak mikrobiyotası üzerine bilimsel çalışmalar yapıyorum. Probiyotik bakterilerle takviye edici gıdalar üzerindeki çalışmalar, bu bakterilerin çok farklı etkilerinin olduğunu ve bağırsak dışında da yaşayabildiklerini kanıtladı. Bağırsaktaki yararlı bakterileri insan sağlığı için nasıl daha etkili kullanabileceğimi düşünerek tıbbi bir yöntem geliştirdim.

PROBİYOTİK YÜKLEMESİ

Probiyotikleri ne



Dr. Hüseyin
Sancar
Bozkurt

teknopark
istanbul

**MİLLİ SANAYİ
İÇİN GÖREVDE**

143

şekilde kullanıyorsunuz?

Ağızdan alınamayacak miktardaki probiyotiği (bifidobacterium) doğrudan bağırsağa veriyorum. Kolonoskopi ile kalınbağırsağa, endoskopi ile ince bağırsağa probiyotik yüklemesi yapıyorum. Birçok hastalığın bu bakterinin bağırsaktaki varlığının azalması veya yokluğu nedeniyle geliştiği bilimsel bir gerçek.

PATENT BAŞVURUSU

Dünyada benzeri uygulamalar var mı?

Bu uygulama dünyada bir ilk. Ulusal patent başvurumuzu yaptık, hemen ardından uluslararası patent başvurumuzu da yapacağız. Probiyotiklerin sağlık başta olmak üzere farklı alanlarda

kullanımı konusunda YTÜ Fizik Bölümü koordinasyonu ile üç yıldır birlikte çalışıyoruz. Somut sonuçlar elde edince 2021 yılının ilk ayında Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi'nde bir startup olarak yerimizi aldık. Kurucu ortağımız Havva Bozkurt deneysel çalışmalarımızı yürütüyor.

HASTALIKLARIN KAYNAĞI

Probiyotiklerin azalması ya da yok olması nelere sebep oluyor?

Bağırsakta faydalı bakterilerin eksikliği nedeniyle bağırsak sisteminin normal görevini yapamaması birçok hastalığa yol açıyor. Böylece otizm,

alzheimer, parkinson, kolorektal kanser, diyabet, pankreas kanseri, karaciğer yetmezliği, iltihaplı bağırsak hastalıkları, nörolojik ya da nöropsikolojik hastalıklar ortaya çıkabiliyor.

KANSER HASTALARI DA FAYDALANIYOR

Bağırsağa probiyotik yüklemesi nasıl bir fayda sağlıyor?

Ülseratif kolit, crohn hastalığı, iritabl bağırsak sendromu, ishal, kabızlık, gaz, şişkinlik gibi şikâyetlere sahip hastalarımız bu terapiyle iyileşmeye başladı. Kanser hastalarında gerek kemoterapi gerekse radyoterapi sırasında sıklıkla görülen bağırsak problemlerine karşı da 'Endoskopik Probiyotik Uygulaması'nı yapıyorum. Bağırsak mikrobiyotası iyileşen kanser hastalarının hayat kalitesinde ve iyileşme sürecinde olumlu bir seyir başlıyor.

YÜZDE 70 BAŞARI

Ne kadar başarılı ve güvenilir bir uygulama?

Tümüyle doğal ve çok güvenilir bir uygulama. 2018 yılında uygulamaya başladık ve gözlemsel olarak yüzde 70 başarı oranı sağladık. Bakterinin bağırsak duvarına tutunması ortalama 5 günü bulabiliyor. Çoğalma evresi tamamlandıktan sonra yaklaşık iki haftada hasta olumlu etkiler görmeye başlıyor. Yaklaşık bir ay içinde sabit bir oranda kalıyor.

MEDİKAL İMPLANT DEZENFEKSİYONU

Probiyotikleri başka hangi alanlarda kullanıyorsunuz?

YTÜ ile probiyotiklerden oluşan yüksek dezenfektan etkili bir çözelti hazırladık. İlk aşamada cerrahi branşlarda kullanılan implantların dezenfeksiyonunda kullanılmayı amaçlıyoruz. Bu türdeki ameliyatların en büyük problemi, kullanılan implantların hızlı enfeksiyon riski taşıması ve hasta yaşam kalitesini düşürüp, maliyetleri artırmasıdır. Bu riski çok büyük oranda ortadan kaldıracak çözelti için ulusal patent başvurusu yaptık.

Plastik yiyen bakteri

"Dünya için ilk olan ve çok ilgi çeken diğer çalışmamız; bağırsak bakterilerinin mikro plastiği parçalayarak yok ettiğini deneysel olarak göstermemiz oldu. Böylece mikro plastikleri parçalayan insan sağlığına zararlı E.coli ve listeria gibi bakteriler kullanılmayacak. Bu işlemin sonucu olan yan ürün ile ilgili çalışmalarımız sürüyor. Probiyotik bakterileri farklı sektörlerde kullanmayı planlıyoruz."

Sulu sistemlere dezenfeksiyon

"Probiyotik çözeltilerimiz; havalandırma ve soğutma sistemleri gibi su kullanan endüstriyel tasarımlarda, sistemlerin doğal dezenfeksiyonunda kullanılabilir."

Müsiliyi da yiyorlar!

"YTÜ'nün laboratuvarlarında yaptığımız Ar-Ge ile probiyotiklerin müsiliyi parçalayabileceğine dair veriler elde ettik. Bu konuyla ilgili Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın organizatörlüğünde YTÜ, İstanbul Üniversitesi, Boğaziçi Üniversitesi'nin de dahil olduğu çalışmalar devam ediyor. Koordinasyonu TÜBİTAK Bilim Kurulu yürütüyor."



Türk mühendisleri uçak motorları için optik ölçüm yazılımı geliştirdi. Bu yazılım, yeni nesil yolcu uçaklarında motorun ağırlığını azaltıp yakıt verimliliği sağlayan blisklerin ölçümünde kullanılıyor. Geliştirilen sistemler ile TUSAŞ, üretimin yanı sıra dünyada uçak motoru ölçümü de yapabilen firmalar ligine girdi.

Türk mühendisleri, uçak motorlarının kalite kontrolü için optik ölçüm yazılımı geliştirdi. TUSAŞ Motor Sanayii A.Ş.'de (TEI) görevli kalite mühendislerinin geliştirdiği yerli yazılım, yeni nesil yolcu uçaklarında motorun ağırlığını azaltıp yakıt verimliliği sağlayan blisklerin ölçümünde kullanılıyor. Blisklere yapılan optik kalite kontrol ölçümleri daha önce uygulanan mekanik yöntemle gerçekleştirilen ölçümlere kıyasla zamandan tasarruf sağlıyor.

DÜNYADA EN İYİ TEDARİKÇİ

TEI kendi motorlarını geliştirme konusunda son yıllarda ciddi bir atılım yaptı. Son 7 yılda ırili ufaklı 10 kadar farklı milli motoru geliştirip, tasarlayıp üreten TEI, çalışmalarını da başarıyla gerçekleştirdi.

TEI Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Mahmut Faruk Akşit, Covid-19 salgını öncesindeki iki yılda art arda dünya genelindeki orijinal motor üreticileri tarafından 'dünyadaki en iyi tedarikçi' seçildiklerini ifade ederek,



Osman KUVVET

sözlerine şöyle devam etti: "Kalite süreçlerinde kendi yenilikçi ve öncü teknolojilerimizi geliştiriyoruz. Blisk kompresör teknolojisiyle üretilmiş bir kompresör kademesi görüyorsunuz. Bu, yeni nesil yolcu uçaklarında kullanılan bir teknoloji. Eskiden türbin, kompresör kanatçıkları tek tek üretilip diziliyordu. Kompresör kanatçıklarını, yeni teknolojiyle yekpare bir metalden tek tek işleyerek ince, bu kadar hassasiyetle ve yüzey kalitesiyle işleyebilen dünyada bir elin parmaklarını geçmeyecek firmalardan biriyiz. Bunların kalite denetimlerini de kendimizin geliştirdiği ölçüm yazılımıyla gerçekleştiriyoruz. Bu yazılım, otomatik olarak bliskin çok hassas boyut kısıtları olan yerleri otomatik olarak tarayıp, raporlayarak kalite standartlarına uygun üretilip üretilmediğini denetliyor."

KNOW-HOW BİZİM

Mahmut Akşit, optik ölçüm yöntemlerinin dünyada geliştiğini belirterek, şunları söyledi: "Yerli yazılımla, optik yöntemleri kalite ölçüm süreçlerine uyarladık. Söz konusu süreci havacılık motorlarında onaylattık. Artık optik yöntemlerle, mekanik yöntemlerle yapabildiğimiz kalite ölçümünün üzerine bile çıktığımızı ispatladık. Bu yöntem kendi know-how'ımız."



Bütün yüzeyi ölçebiliyoruz

Mahmut Akşit, mekanik ve dokunarak ölçme yöntemlerinde çok hassas ölçüm alındığını belirterek, ancak dokunulamayan yerlerden ölçüm alınmadığına dikkat çekti. Akşit, bu alanda da bir ilki gerçekleştirdiklerini söyleyerek, şu bilgiyi verdi: "Süreyi optimize etmek için yüzeyin her tarafına dokunmanız çok uzun süre alacağı için teknik şartnamede verilen sadece hassas ve kritik yerleri muhakkak ölçüyorsunuz. Geliştirdiğimiz optik ölçüm yöntemiyle tüm yüzeyin bütün ölçümü bir anda elinizde oluyor. Dünyada bunu yapan ilk şirkettir."

Orijinal motor üreticileri ligindeyiz

Bazı motorların seri üretim çalışmalarının devam ettiğini dile getiren Akşit, şunları kaydetti: "TEI olarak kendi ürettiğimiz motorlarla tedarikçi liginden orijinal motor üreticiler grubuna çıktık. İlk Gökbey helikopterimizin motor uçuşunu yaptığı anda bu geçişi tamamlamış olacağız. Boeing 737 ve Airbus A320 sınıfı ile Çinli Comac C919 gibi uçakların motorlarında, yani dünyada en çok satan ve bu piyasada bu uçaklar segmentinde yüzde 70'in üzerinde paya sahip olan LEAP motorunda dünya genelindeki en büyük motor parça tedarikçisiyiz. Şu an itibarıyla Covid-19 salgını sürecine rağmen 6 milyar dolar civarında siparişe ulaştık."

PAPERWORLD 2022

Frankfurt / Almanya
29 Ocak - 1 Şubat 2022

Kirtasiye,
Büro Malzemeleri
ve Yazı Gereçleri
Fuarı



KIRTASIYE FUARININ ZENGİNLİĞİ PAPERWORLD'DE BULUŞUYOR

PAPERWORLD

- Uluslararası Kirtasiye, Büro Malzemeleri ve Yazı Gereçleri Fuarı
- 69 ülkeden 1.591 katılımcı
- 141 ülkeden 30.723 ziyaretçi
- % 69 uluslararası ziyaretçi
- % 85 uluslararası katılımcı

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu, temel aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar web sayfasında ve katalogunda firma bilgilerinin yer alması
- Oda'mızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı	: 12 m ²
Katılım bedeli	: 5.760 TL / m ²



İdil Aslantaş

Tel : 0212 455 6113
E-Posta : idil.aslantas@ito.org.tr
GSM : 0533 959 30 57

Sibel Tayanc

Tel : 0212 455 6111
E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal



Yerli ve milli uçaksavar seri üretime geçiyor

DÜNYANIN önde gelen hafif silah üreticilerinden Samsun Yurt Savunma (SYS), 'yerli ve milli uçaksavar' olarak anılan 12.7 mm M2 ağır makineli tüfeğin bu ay seri üretimine geçmeyi planlıyor.

Yerli ve milli uçaksavar, 17-20 Ağustos 2021 tarihleri arasında İstanbul'da düzenlenecek 15'inci Uluslararası Savunma Sanayii Fuarı'nda (IDEF'21) ilk kez ziyaretçilere tanıtılacak.

M2 12.7 mm ağır makineli tüfek üretimi için 2012 yılından bu yana devam eden Ar-Ge çalışmaları, testleri ve yatırımlarını tamamladıklarını belirten Samsun Yurt Savunma (SYS) Genel Müdürü C. Utku Aral, "Bu ay seri üretime geçmeyi planlıyoruz. Dünyanın en dayanıklı ve en yüksek performanslı M2 QCB 12.7 mm ağır makineli tüfeğini üretmeyi başardık. İlk etapta, yılda 1.500 adet CANiK M2 QCB'yi seri olarak üreteceyiz, daha sonra ise bu kapasiteyi

her yıl bin adet artırmayı planlıyoruz" dedi.

Yerli uçaksavar için şimdiden birçok ülkeden 1000'in üzerinde ön sipariş almaya başladıklarını söyleyen Aral, şu bilgileri paylaştı: "Özellikle Afrika ve Güney Doğu Asya ülkelerinde, bu silahın çok büyük bir pazarı bulunuyor. Bununla birlikte, dünyada bu silahı üretebilen sadece 4 firma var. 5'incisi bir Türk firması olacağı için gururluyuz. Uluslararası üreticilerin, bu silahın farklı ülkelere satışı için ihracat lisansı almaları, en az 90 gün sürüyor. Biz sipariş aldıktan 45 gün sonra teslimat yapabileceğiz. Pek çok ülke, M2 12.7 mm ağır makineli tüfeklerin kabul testleri için ABD tarafından tanımlanan T.O.P. standardını uyguluyor. CANiK'in ürettiği M2 QCB 12.7 mm ağır makineli tüfekler, T.O.P. standardını kolaylıkla karşıladığı için ihracat potansiyeli çok yüksek olacak."



HUKUK GÜNDEMİ

İş hukuku çerçevesinden mobbing

Son yıllarda sıkça duyduğumuz ve farkında olmasak da hayatımızın içinde yer alan bir kavram olarak mobbing, "İşyerlerinde, okullarda vb. topluluklar içinde belirli bir kişiyi hedef alıp, çalışmalarını sistemli bir biçimde engelleyip huzursuz olmasına yol açarak yıldırma, dışlama, gözden düşürme" şeklinde tanımlanabilir. Mobbing, insan topluluklarının olduğu her yerde ortaya çıkabilecek bir olgu, ancak yazıda sadece mobbingin iş yaşamındaki yansımaları ve hukuki boyutu üzerinde durulacak.

İş yaşamında mobbing, 'sistematik olarak mağduru bezdirmeye kastıyla süregelen biçimde işyerinde, mağdura yönelik duygusal taciz ve/veya fiziksel şiddet tehdidi ile ortaya çıkan, mağdurun kişiliğinde, mesleki durumunda ve sağlığında zarar ortaya çıkaran davranışlardır.'

Mobbing, sistematik ve süregelen bir biçimde gerçekleşmeli. Sadece anlık stres sonucu ortaya çıkan kişiye yönelik yapılan hakaretler veya dışlamalar mobbing kapsamında nitelenemez.

Mobbing, mağduru bezdirmeye kastıyla yapılmalı. Mağduru bezdirmeye kastı olmadan yapılan eylemler mobbing kapsamında nitelendirilemez. Amaç; mağduru bezdirerek, psikolojisinin bozulmasını, fiziksel problemler yaşamasını ve çoğu kere de işinden istifa etmesini sağlamaktır.

Mobbing, işyerinde gerçekleşmeli, zira iş görme edimi, işyerinde yerine getiriliyor. Ancak unutulmamalıdır ki, işyeri sadece fabrika ve ofis gibi ortamlar olmayıp işçinin işgal ettiği işe göre değerlendirilmeli.

Mobbing, mağdura yönelik duygusal taciz ve/veya fiziksel şiddet tehdidi ile ortaya çıkmalı. Mobbing yapmanın herkese yönelik oluşan karakteristik davranışları elbette kişilik hakkını ihlal boyutunda değerlendirilebilir, ancak mobbingdeki kast unsurunu ortaya koymayacak.

Mobbing, mağdurun kişiliğinde, mesleki durumunda veya sağlığında zarar ortaya çıkarır. Mobbingin varlığı için kişilik haklarının ağır ihlali gerekmez, kişilik haklarına yönelik haksızlık yeterli.

Mobbingin mevzuat dayanakları neler?

Kişilik haklarının korunması kapsamında, Medeni Kanun'un 23-25 maddeleri arasında düzenlemeler mevcut.

İş Kanunu'nda doğrudan düzenleme mevcut değil, ancak eşit davranma ilkesi kapsamında m.5, çalışma koşullarında değişiklik ve iş sözleşmesinin feshi kapsamında m.22, iş sağlığı ve güvenliği konusunda işçilerin ve işverenlerin yükümlülükleri kapsamında m.77 değerlendirilebilir.

Mobbingin yasal dayanağı olan, Borçlar Kanunu m.417'de, "İşveren, hizmet ilişkisinde işçinin kişiliğini korumak ve saygı göstermek ve işyerinde dürüstlük ilkelerine uygun bir düzeni sağlamakla, özellikle işçilerin psikolojik ve cinsel tacize uğramamaları ve bu tür tacizlere uğramış olanların daha fazla zarar görmemeleri için gerekli önlemleri almakla yükümlüdür" şeklinde düzenleme yapılmıştır.

Mobbing nasıl ispat edilebilir?

Mağdur, psikolojisinin bozulduğuna dair sağlık raporu alabilir, tanık beyanlarından yararlanabilir, amirine yazılı başvuruda bulunabilir, çalıştığı kuruma ihtarname keşide edebilir.

Mobbingin ispatı için Yargıtay kararlarında da belirtildiği üzere emareler de yeterli görülüyor.

Mobbinge karşı yapılabilecekler neler?

İş sözleşmesi, İş Kanunu m.24/II-b ve d kapsamında haklı nedenle feshedilip kıdem ve ihbar tazminatı alınabilir.

Mağdur, kişilik haklarının ihlalinden bahisle Medeni Kanun ve Borçlar Kanunu'na dayalı maddi ve manevi tazminat davası açabilir.

Mağdur şartları dahilinde İş Kanunu m.5'e dayalı olarak ayrımcılık tazminatı talep edebilir. Mağdurun kamuda veya özel sektörde çalışmasına göre ve talebi dâhilinde görevli mahkemeler; İdare Mahkemesi, İş Mahkemesi veya Asliye Hukuk Mahkemesi olabilir.

Yerel kalkınmada Güdül ve Göynük



Hüseyin
ÖZTÜRK

Bizler, ‘yerli malı haftası’ nesliyiz. ‘Kazanmadan yemeyen’ nesiliz. ‘Pazara boş heybeyle değil, bir gözünde ürettiği ürünü pazara götüren neslin’ torunlarıyız.

Alın terine, el emeğine, göz nuruna, helalinden kazanıp, helalinden yeme ve harcama düsturuna, ‘kanaat’ edilerek sahip olunabilir tembilhi ve öğretisiyle büyüdük.

Bu sebeple nerede yerel kalkınma örneği görsük çok mutlu olur ve sevinerek paylaşırsınız. İşte, bu anlamda paylaşmam gereken iki örneği, yolculuk atmosferi içerisinde sizlerle paylaşmak istiyorum. İş insanları olarak İstanbul’dan Ankara veya bağlantılı şehirlerle seyahat edenlerimiz vardır. Seyahatler aynı zamanda içinde rızık kazanmayı ve dağıtmayı da taşır. Bu sebeple İstanbul’dan yola çıkarken farklı bir güzergâhla Ankara’ya intikal edilebilir.

Sapanca’dan Bilecik-Eskişehir-Antalya yönüne döndükten 20 km sonra Geyve-Taraklı-Göynük yönüne girildiğinde, Geyve ilçesinin yol üzerindeki yerel ürünler satışının yapıldığı sosyal tesis görülebilir.

Üreten eller

Taraklı ilçesine termal kavşağından girdikten sonra Göynük çıkışına kadar açık hava çarşısı gibidir. Burada da yerel ürünleri ve el-ev işlerini görmek mümkün.

Taraklı’dan 30 km sonra ülkemizin ‘sakin’ unvanlı şehirlerinden Göynük’e ulaşırsınız. Burası da 700 yıllık bir Anadolu kasabasıdır. Namı diğer ‘Akşemseddin diyarı’ olan Göynük’te, İstanbul’un manevi fatihi Akşemseddin Hz.leri medfundur.

Burası da yerel kalkınmada faaldir. Geçtiğimiz yazımızda ‘Bacıyan-ı Rum Teşkilatından’ söz etmiştim. Göynük’te de bugünkü şartlarda bir benzeri kurulmuş.

İlknur Özlem Hanım başkanlığında kurulan ‘Üreten Eller Kadın Kooperatifi’ adı altında birleşen hanımlar, Göynük’e dair yiyecek-içecek-giyecek her şeyin üretimini yapıyor, yapıyor ve pazarlıyorlar.

Yine Göynük’te bir başka uygulama da hanımlara ait bir pazar yerinin olmasıdır. Köylerde üretim yapan hanımlar, ilçenin pazarı olan pazartesi günü meyve-sebze, süt ve süt ürünlerini bizzat kendileri getirerek satış yapıyor.

Göynük’ten sonra Selçuklu ve Osmanlı kervanlarının en çok konakladıkları hanlar bölgesi olan Nallıhan’a uğrayıp, Kocahan ve çarşısı görülebilir. Burada da Nallıhan’a ait ürünler ile ev ve el eşyalarını görmek mümkün.

Nallıhan’dan sonra bereketli topraklarıyla ülkemizin pek çok pazarına ürün yetiştiren Beypazarı, yerel kalkınmaya çok önemli örnektir. Tarihi çarşı görülmeden geçilmemeli.

Beypazarı’nı Ankara yönüne terk etmeden ilk kavşakta ‘Güdül’ levhasıyla karşılaşabilirsiniz. O yöne döndükten 33 km sonra 1071’den bu tarafa Selçuklu-Osmanlı toprağı olan Güdül’e varırsınız.

Leblebinin merkezi

Güdül de ilk ‘sakin’ şehirlerdendir. Geçmişte köyleriyle birlikte kendi kendine yeten bir şehirdir. Şimdi geçmişindeki yerel kalkınmaya yeniden başlamış.

Mesela, ‘Hangi şehrimizin leblebisi meşhur’ diye sorsak, verilecek cevap ‘Çorum’ olacaktır. Elbet leblebide marka Çorum’dur. ‘At binenin, kılıç kuşananın’ hesabı, Çorum ata binmiş, kılıç kuşanmış ve leblebide marka olmuştur.

Oysa leblebinin hammaddesinin ve üretiminin merkezi Kütahya-Tavşanlı ve Denizli’dir. Bunlardan da eskisi olduğunu Güdül’e varınca öğrendik. Meğer leblebinin tarihinde Güdül’ün hatırı sayılır bir yeri varmış. Şehirde ayrıca ‘Leblebiciler Çarşısı’ bulunuyor.

Son 50 yılda nohut ekimi yapılmadığı için sokak boş kalmış ama şimdi yeniden belediyenin nohut ekicilerine ‘alım garantisi’ vermesiyle üretim yeniden başlamış.

Güdül’den rotayı Ankara’ya çevirince yine 33 km sonra altı-üstü bereketli topraklar ve tarihiyle Ayaş’a vasil olursunuz. Ayaş’ı görmek için şehir merkezine girmek gerekir. ‘Saklı tarihin’ ne demek olduğu merkeze inince anlaşılıyor.

Velhasıl: Memleketimizin her zerresinde birbirimizi doyuracak büyük berekete ve nimete sahibiz. Yeter ki, çalışalım. Kalkınan ülkeler yerel kalkınmalarla büyüyor vesselam.



Anadolu Yakası’ndaki tek saray olan Beylerbeyi Sarayı’nın 113 metrelik rıhtımı ziyarete açıldı. Yazlık saray olarak planlanan ve özellikle devlet adamlarıyla yabancı konukların saraya rahat bir şekilde ulaşabilmesi için yaptırılan rıhtımın ziyarete açılmasıyla İstanbul, eşsiz boğaz manzaralı bir terasa daha kavuşmuş oldu.

İstanbul yeni terasına kavuştu



MİLLÎ Saraylar Başkanlığı’na bağlı Beylerbeyi Sarayı’nın 113 metrelik rıhtımı ziyarete açıldı. Milli Saraylar Anadolu Yakası Daire Başkanı Osman Celaledin Urhan, Beylerbeyi Sarayı’nın Anadolu Yakası’nda tek saray olma özelliğine sahip olduğunu söyledi. Beylerbeyi Sarayı’nın 1863-1865 yılları arasında Sultan Abdülaziz tarafından yaptırıldığını hatırlatan Urhan, “Ziyarete açtığımız rıhtım, özellikle yazlık saray olarak planlanan Beylerbeyi Sarayı’na devlet adamları ve yabancı konukların rahat bir şekilde ulaşabilmesi için yaptırılmıştır. 113 metre olan rıhtımı ziyarete açarak İstanbul’umuza bir teras kazandırdık” diye konuştu.

GECE 22.30’A KADAR AÇIK

Osman Celaledin Urhan, rıhtımın gün batımı manzarasının 15 Temmuz Şehitler Köprüsü’yle beraber inanılmaz bir atmosfer oluşturduğunu dile getirerek, şöyle devam etti: “Bu atmosferi yaşamak isteyen ziyaretçilerimiz pazartesi günleri hariç gece 22.30’a kadar restoran, kafeterya ve bahçeyle beraber rıhtımı ziyaret edebilirler. Rıhtımın 113 metrelik alanını güvenli bir şekilde gezebilirler. Buna ek olarak deniz köşkerimizin de görüldüğü şekilde 15 metre olarak düşündüğümüzde İstanbul’un en büyük manzarasal bir rıhtımı olduğunu söyleyebiliriz.



Bu rıhtım, tarihi bir rıhtım. Bu manada rıhtımı açarken, güvenlik önlemlerini alırken, tarihi dokunun zarar görmemesine de özen gösterdik. Tarihi zemine ve mermerlere zarar verici objelerden uzak durmaya çalıştık.”

ZİYARETÇİLERİN TALEBİYDİ

Ziyaretçilerin, “Denize sıfır bir yerimiz var ama bahçeden denizi göremiyoruz” dediklerinin altını çizen Urhan, “Bu manada özellikle daire başkanımızın yönlendirmesi ve uzmanlarımızın desteğiyle gerekli çalışmalar yapılarak, hem harem hem de selam tarafındaki kapılarımızı açarak, İstanbul’a böyle bir teras kazandırmanın mutluluğunu yaşıyoruz” dedi.

İmparatoriçe ve imparator ağırlanan saray

Boğaz’ın kıyısındaki eşsiz manzarasıyla tarihte pek çok ismi de ağırlayan 156 yaşındaki Beylerbeyi Sarayı, sahip olduğu yapım tekniklerine uygun şekilde restore ediliyor. Arşivdeki ilk inşaat defterindeki notlara göre, yapımı Temmuz 1863’te başlayan Beylerbeyi Sarayı’nın resmi açılışı, 21 Nisan 1865’de Sultan Abdülaziz’in katılımıyla gerçekleştirildi. Dolmabahçe ve Çırağan saraylarından farklı olarak temsil ve ağırlama özellikleri ön planda olan saray, dış cepheden Batılı, içeriden ise klasik Osmanlı mimari yapı tarzını yansıtıyor. Yapıldığı dönemde çoğunlukla yazlık saray ve devlet konuk evi olarak kullanılan, üst düzey misafirlere tahsis edilen bir devlet misafirhanesi de olan Beylerbeyi, Fransız İmparatoru III. Napolyon’un eşi İmparatoriçe Eugenie, Alman İmparatoru II. Wilhelm gibi siyasi aktörleri de ağırladı.

Sarayın dış cephesi neo-klasik, barok ve rönesans etkileri ile Batılı bir görünüme sahipken, iç mekan yapısı ve süslemelerin geleneksel saray yapısına göre tasarlandığı görülüyor. İç mekan süslemelerindeki yoğunluk ve gösterişlilik Selamlık Bölümü’nde ön plana çıkıyor. Bu kısımlarda özellikle mermer taklidi siva (stuko mermer), tuval üzeri kalem işi süsleme ve altın varak ağırlıklı görülüyor. Taban alanı yaklaşık 3 bin metrekare olan Beylerbeyi Sarayı’nın her iki katında 6 salon ile 25 oda, tuvalet ve banyolar yer alıyor. Saray, Mabeyn-i Hümayun, Hünkar Dairesi ve Harem Dairesi adı verilen 3 bölümden oluşuyor. Sarayın ziyarete açık olan Mabeyn ve Harem bölümlerinin yer aldığı ana yapısı, yerli ve yabancı turistlerin ilgisini çekiyor.

VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI | tolunay.dayi@ito.org.tr

Pazarlamanın geleceği

“Son zamanlarda tüm dünyayı etkisi altına alan sanal para birimi ve Covid-19 pandemisi gibi çeşitli gelişme ve olaylar pazarlamayı nereye sürükledi?” sorusu, pazarlama literatüründe üzerinde durulması gereken birçok kavramın olduğunu gösteriyor. Pazarlama alanında kariyerinin başında olan akademisyenlere ışık tutmak amacıyla yazılan bu kitabın konusunu, önde gelen pazarlama dergilerinde yakın zamanda yayınlanan makalelere konu olan ve gerek teoriye gerekse pratiğe katkısı olacağı düşünülen 8 kavram oluşturuyor.

Kolektif
Nobel Bilimsel Eserler

Yangın eğitimi

Yangın, can ve mal kaybına neden olan felaketlerin başında gelir. Yangın konusunda yapılan tüm yatırımlar; araç, takım, personel ve personelin bilgi düzeyinin yükselmesi açısından can kaybını ortadan kaldırıp milli servetimizin yanarak yok olmasını en aza indireceğinden büyük katkı sağlayacak. Yangının can ve mal güvenliğiyle alakalı olması, yalnız yangın güvenliği ve itfaiye çalışanlarını değil, herkesi ilgilendiriyor. Bu kitap, yangına dair mesleki donanımın artmasına, bilgi ve kaynak eksikliğinin giderilmesine katkıda bulunacak, halkımıza ve yangın söndürme işinde çalışanlara kaynak olacak.

Mehmet Ali Topçu
Astana Yayınları

Sosyal medyanın üçüncü boyutu

Sosyal medya, genelde iki boyutlu olarak algılanan ve kullanılan mecralar bütünü olarak biliniyor. Fakat konunun tam olarak anlaşılması için mutlaka derinliğin de fark edilmesi gerekiyor. Tüm insanlığın kullanımına ücretsiz olarak sunulan sosyal medya dünyasının esas ürünü insanıdır. Artık az olanın değil, çok olanın değerli olduğu bir dönemin içerisindeyiz. En çok kullanıcı, en çok takipçisi olanın, en çok beğenilen ve paylaşılanın değerli olduğu bir dönemdeyiz. İnsanların kullanıma olarak kullandığı, tüketildiği bir ağırlar bütününe parçalarını oluşturuyoruz. Bu çalışmada, insanın teknoloji dünyasının geliştirdiği esaretten kurtulması için gereken detaylar ortaya konuluyor.

Fatih Yılmaz
MGV Yayınları



HAYALLERİNE GÜÇLÜ DESTEK

İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ TERCİHİNİZE

İTO İLK 5
TERCİH İÇİN

%20
DESTEK

AYRICA HUKUK VE
MÜHENDİSLİK FAKÜLTESİ
SIRALAMAYA GÖRE EK

+%20
DESTEK

+%10
DESTEK

TERCİH BURS
1. TERCİHE AYLIK

600₺
NAKİT BURS

2. TERCİHE AYLIK

500₺
NAKİT BURS

BAŞARI SIRALAMA
BURSU

İLK 5.000'E AYLIK

1.500₺

5.001 - 10.000 ARASI AYLIK

1.000₺

İTO ÜYE EŞ VE
ÇOCUKLARINA

%15
İNDİRİM



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882



İSTANBUL TİCARET
ÜNİVERSİTESİ

Detaylı bilgi için: www.ticaret.edu.tr