



Faiz 7 hamleyle tek haneye indi

Merkez Bankası, koronavirüs salgınının Türkiye ekonomisi üzerindeki olası olumsuz etkilerinin sınırlandırılması amacıyla bir dizi önlem aldı. Bankaların ihtiyaç duyduğu likiditeyi TCMB karşılayacak. ■ 7'de



Yabancıya konut satışında tarihi rekor

■ 20



İSTANBUL TİCARİET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odattürk

20 MART 2020 YIL: 62 SAYI: 3102

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com



Sağlıklı toplum canlı ekonomi



Koronavirüsün topluma ve ekonomiye etkilerini azaltmak için alınan tedbirlerde önceliğin üretim ve istihdam olduğu vurgulandı.

100 MİLYAR LİRA

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, birçok sektörü yakından ilgilendiren 100 milyar liralık Ekonomik İstikrar Kalkanı paketini açıkladı. Cumhurbaşkanı, 19 maddeden oluşan paketten istifade edecek şirketlere de ön şart koştu: "Firmalar istihdam kaybına yol açmamalı."

KREDİ KOLAYLIĞI

Finans kuruluşlarının da adımlar atması gerektiğini kaydeden Cumhurbaşkanı Erdoğan, "İstihdamın ve büyümenin sürdürülmesi için kredi şartlarının esnetilmesini bekliyoruz. İnşallah bu süreçten, kamu-özel sektör dayanışması ile güçlenerek çıkacağız" dedi. ■ 8

Tüccara online mesafe çağrısı



İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, yeni tip koronavirüs tehlikesine karşı İTO'ya üye olan 414 bin şirketin 873 binden fazla ortağına, Oda'nın internet sitesinde sunduğu e-belge hizmetlerini daha çok kullanma çağrısı yaptı.

Avdagiç, İTO üyelerinin Faaliyet Belgesi ve Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi Sureti'ni, Oda temsilciliklerine gitmeden, ito.org.tr adresinden hem hızlı hem de daha uygun maliyetle alabileceklerini vurguladı. ■ 10'da

İşte acil önlemler

- Bazı sektörler için muhtasar ve KDV tevkifatı ile SGK primlerinin nisan, mayıs ve haziran ödemeleri 6'şar ay ertelendi.
- Esnaf ve sanatkarların Halkbank'a olan kredi borçları ertelenecek.
- Kısa çalışma ödeneği devreye alınacak.
- Asgari ücret desteği devam ettirilecek.
- İhracatçıya stok finansmanı desteği verilecek.

Bütün ülkeler seferber

Hükümetler ve uluslararası kuruluşlar ardi ardına destek paketlerini açıkladı. Sadece 15 ülkenin duyurduğu destek paketi bile yaklaşık 3 trilyon dolara ulaştı. ■ 12'de



Meslek liseleri 'hijyen' üretiyor

Koronavirüse karşı alınan tedbirler için gerekli olan dezenfektan temizlik ürünleri ile maske ve tek kullanımlık plastik çatal-bıçakları meslek liseleri üretiyor. İhtiyaç üzerine hızla devreye giren okullar, siparişleri yetiştirmeye çalışıyor. Adem Örhun ■ 3'te



3 boyutlu yazıcıdan maske

Evden çalışma teknoloji ile birleşince sağlıkta özel çözümlerin yolu açıldı. Hijyen maskesi yapan bir tasarımcı, bu ürünün 3 boyutlu yazıcıdan basılması için dosyaları internette dağıtma koydu. ■ 17'de



Denizcilikte ilk kümelenme

Gemi ve yat sektörü, İstanbul Denizcilik Kümelenmesi ile güç kazanacak. Alanında ilk olan kümelenmenin hedefi, Türkiye'nin sadece üretken değil, tasarlayan, geliştiren, deniz ve denizcilik teknolojilerinde söz sahibi bir ülke olması. Soyhan Alpaslan ■ 16'da



Afrika çağı geliyor

Hammadde kaynakları bakımından zengin olan Afrika kıtası, nüfus artışıyla da dikkat çekiyor. Kıtada 2010'da 1 milyarı geçen nüfusun 2050'de 2 milyara ulaşması bekleniyor. ■ 13'te



Yeşil, yerli ve yenilikçi

Geleceğin sanayisi; yeşil, yerli ve yenilikçi üretim üzerinde şekilleniyor. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, sanayide rekabet gücü ve katma değeri yüksek, yenilikçi ürünler üretebilen, yerli üretime dayalı, çevreye duyarlı ve sürdürülebilir bir üretim için çalışmalarına hız verdi. Müge Biber ■ 6'da



Online sanat online gezi

Teknolojinin sağladığı imkanlarla Türkiye'nin ve dünyanın en güzel müzeleri online gezilebiliyor. Konserler sosyal medya üzerinden gerçekleştiriliyor. Müge Biber ■ 19'da

BTM de online hizmet verecek

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin Fulya Yerleşkesi'nde koronavirüs salgınına karşı gerekli tedbirler alındı. Girişimciler bu süreçte online kanallardan mentorluk ve birebir danışmanlık hizmeti alabilecek. ■ 2'de



Kadın girişimcilerin gücü: WomenUp!

Türkiye’de 2010-2019 yılları arasında kurulan yeni şirketlerin yüzde 16’sının en az bir kadın kurucu ortağı bulunuyor. Kadın girişimciler en çok bebek, sosyal etki girişimleri ve moda sektörlerinde aktif olarak rol oynuyor.

ECEM ÇUHACI KÜÇÜK

KADIN girişimciliği destekleyip güçlendirmek amacıyla düzenlenen WomenUp etkinliği, Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi’nin (BTM) ev sahipliğinde gerçekleştirildi. Hackquarters firması tarafından bu yıl ikinci kez düzenlenen etkinliğin amacı, kadın girişimcileri desteklemek ve daha da güçlendirmek için yeni partnerler, yatırımcılar ve kurumsal firmaların dahil edildiği bir topluluk yaratarak, bu konudaki çalışmalarını ve işbirliklerini artırmak. Etkinlikle ayrıca kurumsal işletmelerde inovasyona öncülük eden kadınların başarı öyküleri anlatılarak yeni nesile örnek olması hedefleniyor.

MÜCADELELERİNİ ANLATTILAR

BTM’nin Fulya’daki yerleşkesinde gerçekleştirilen WomenUp etkinliği, Türkiye İş Bankası Dijital Bankacılık Bölümü ve Girişimcilik Birimi Müdürü Emre Ölçer tarafından yönetilen ‘Şirketlerde İnovasyonla Nasıl Baş Edilir’ paneliyle başladı. Daha sonra Bayer Fonksiyonel Liderlik Başkanı Kübra Yürekli, HealthTech, Wellness ve CropScience’da G4A Hızlandırma Programı ile ilgili son gelişmeleri paylaştı. Ardından Media Markt Kurumsal İletişim Müdürü Tutku Konuk Altındal, son iki yıldır başlatılan Türkiye, Yunanistan ve İsviçre’deki girişimleri kapsayan ‘Perakende Başlangıç Mücadelesi’ hakkındaki görüşlerini sundu. Son olarak da Marmara Üniversitesi Kadın Araştırmaları Merkezi Başkanı Fatma Ayanoglu, Türkiye’de kadınların katılımı ve iş hayatına etkileri konusunda hükümet vizyonunu paylaştı.

HER 5 ŞİRKETTEN BİRİ

Panelin ardından Startups Watch’tan Sanem Sağroğlu, Türkiye’de yerel ve kadın girişimcilik istatistikleri hakkında bir sunum yaptı. Sağroğlu’nun sunumundaki bazı istatistiksel verilere göre, Türkiye’de 2010-2019 yılları arasında kurulan yeni şirketlerin yüzde 16’sının en az bir kadın

kurucu ortağı bulunuyor. Kadın girişimciler en çok bebek, sosyal etki girişimleri ve moda sektörlerinde aktif olarak rol oynuyor ve şirket yönetiminde söz sahibi durumda. 2019 yılında toplam 102 milyon dolar tutarındaki yatırımların sadece yüzde 5’i, kadın kurucularla kurulan yeni girişimler tarafından artırıldı. Son olarak İONED’in kurucusu Berkay Şamiloğlu’nun moderatörlüğünde gerçekleştirilen oturuma, Startup Fon Kurucusu Gülsüm Çıracı konuk oldu. Çıracı, kadınların güçlendirilmesinde yatırım ve VC rolünü anlatarak gündemde çok fazla tartışma yaratan konuları ele aldı ve merak edilen soruları cevapladı. Çıracı, özellikle Türkiye’deki girişimlerin yatırım turları esnasında fon toplarken kadın kurucuların istatistiklerini paylaştı; kadınların teknolojiye başan faktörlerinden bahsetti.



BTM online hizmet verecek

Dünyayı hızla etkisi altına alan koronavirüsüne karşı BTM Fulya Yerleşkesi’nde de gerekli tedbirler alındı. Temizlik periyodlarının artırıldığı BTM’de, girişimcilerin ve personelin çalışma alanlarına çok sayıda dezenfektan yerleştirildi. Ayrıca Sağlık Bakanlığı tarafından onaylanmış ürünlerle temizlik ve dezenfeksiyon çalışmaları

gerçekleştirildi. Korona-virüsü nedeniyle mart ayında BTM Fulya Yerleşkesi’nde gerçekleştirilecek tüm eğitim ve etkinlikler ertelendi. Bu süreçte online eğitim modüllerindeki eğitimlerden faydalanabilecek girişimciler, yine online kanallar üzerinden mentorluk ve birebir danışmanlık hizmetlerini de kullanabilecekler.



Girişimcilere öneriler

BTM’deki eğitim ve etkinliklerin ertelenmesiyle birlikte girişimciler de uzaktan çalışmayı tercih ediyor. BTM uzmanları bu durumu fırsata çevirmeleri için girişimcilere şu önerilerde bulunuyor: ■ Özellikle salgının yoğun olduğu şu günlerde birbir toplantılardan kaçınmak son derece önem taşıyor. ■ Evden çalışan kişi sayısının artmasına bağlı olarak Wi-Fi ve VPN bağlantılarında yaşanabilecek problemlere karşı girişimciler hazırlıklı olmalı. ■ Bu süreçte toplantılar online olarak yönetilmeli ve video konferanslar tercih edilmeli. ■ Zoom, Skype, Google Hangouts gibi programların yanısıra uzaktan çalışan ekiplerin daha sağlıklı iletişim kurabilmeleri için Cisco Jabber, Microsoft Teams, Slack, Cisco Webex gibi uygulamalar da kullanılabilir. ■ Evdeki rahat çalışma ortamı nedeniyle yaşanabilecek odaklanma sorunlarına karşı da girişimciler dikkatli olmalı. Motivasyonlarını kaybetmemek için çalışma şevklerini artıracak kitap ve film önerilerini değerlendirebilirler.

Tavsiye edilen kitaplar

■ 100 \$’lık Başlangıç - Chris Guillebeau

Projeleri hayata geçirmek için cesaret veren kitap; bunun için bir servete ihtiyaç olmadığını ve sınırlı imkanlarla yeni bir işin nasıl kurulacağını anlatıyor.

■ Yenilikçinin İkilemi - Clayton M. Christensen

Kitap, iş dünyasında devrim yapmak için gerekli olan özellikleri anlatıyor ve yeni fikirler verme konusunda farklı noktalara değiniyor. Ayrıca Steve Jobs’un da önerdiği kitaplardan biri olma özelliği taşıyor.

İzlenecek filmler

■ Silikon Vadisi’nin Korsanları (Pirates of Silicon Valley)-1999

Bir biyografi niteliğinde olan film, Steve Jobs’ın ve hayatının erken döneminde yollarının kesiştiği Bill Gates’in üniversite yıllarını ve şirketlerini kurup çıkışa geçtikleri zamanları anlatıyor.

■ Startup.com-2001

Belgesel niteliğinde olan film, iki girişimcinin sıfırdan kurdukları şirketin kuruluş sürecini, iş ortakları arasında yaşanabilecek sorunları ve yatırım bulma süreçlerini konu alıyor.

BTM GİRİŞİMLERİ



EARNADO



Proje Adı: Earnado
Sektörü: Eğitim, Dijital
Yatırım Durumu: İlk tur yatırımını aldı

Proje Hakkında
Dijital dönüşüm için profesyonellerin istihdam edilmesine olanak sağlayan Earnado, kişilere ücretsiz eğitimler verip, uygulama yaptırarak küçük ve orta ölçekli firmaların dijital dönüşümlerinin çok daha hızlı, uygun maliyet ve yüksek standartlarla yapılmasını sağlıyor.

İletişim Bilgileri:
www.earnado.com
hey@earnado.com
+90 532 640 6319



UCUZA ARAÇ



Proje Adı: Ucuza Araç
Sektörü : Ulaşım, Hizmet
Yatırım Durumu: Yatırıma Hazır

Proje Hakkında
Türkiye’nin yeni nesil araç kiralama platformu. Ucuza Araç her segmentte, ihtiyaç duyulan en ucuz kiralık araç seçeneklerini listeleyp saniyeler içinde müşterilerine ulaştırmaktadır.

İletişim Bilgileri:
www.ucuzaarac.com
ucuzaarac@gmail.com
+90 532 640 6319

KORONAVİRÜS NEDENİYLE ARANAN ÜRÜN HALİNE GELEN MASKE VE DEZENFEKTAN TALEBİNE MESLEK LİSELERİ EL ATTI

Meslek liseleri salgına savaş açtı

Okullardaki hijyen solüsyonu ihtiyacını karşılayan meslek liseleri, koronavirüsle mücadeleye de destek oluyor. Bünyesinde kimya alanı olan okullar, salgınla mücadele kapsamında dezenfektan siparişlerini yetiştirmek için mesai yapıyor.

ADEM ORHUN

KÜRESEL salgına sebep olan koronavirüsle mücadele çalışmalarına meslek liseleri de destek veriyor. Bu kapsamda, bünyesinde kimya alanı bulunan meslek liseleri dezenfektan sıvı üretiyor. Aralarında İstanbul Ticaret Odası'nın hamilik yaptığı okulların da bulunduğu mesleki ve teknik Anadolu liseleri, salgınla mücadelede acil ihtiyaç duyulan ürünlere yöneldi. Daha önce rutin olarak sıvı sabun ve yüzey temizleyici sıvı imal eden okullar, son haftalarda konsantr solüsyon sodyum hipoklorit imalatı ve dolumu yapıyor.

TEKNİKLER DEVREDE

Bakanlık kararıyla öğrencilerin eve gönderildiği dönemde, okulların temizlik ve dezenfektasyonunun yapılması için ihtiyaç duyulan ürün de meslek liselerinden karşılanıyor. Bu kapsamda Bayrampaşa'daki İnönü MTAL, Bahçelievler'deki Kocasinan Şehit Samet Kırbaş MTAL, Beylikdüzü'ndeki Gürpınar İMKB gibi birçok meslek

lisesi, talebi karşılamaya çalışıyor.

ÖNCE OKULLAR

Edinilen bilgiye göre, okullarda virüse karşı temizlik ve hijyen uygulamaları haziran ayına kadar sürdürülecek. Bu süre zarfında okulların sürekli ihtiyacı olacak dezenfektan üretimini meslek liselerinin alan öğretmenleri yürütüyor. Eve gönderilen öğrencilerin eğitime başlaması halinde bu öğrenciler de üretim faaliyetlerine katılacak. Rutin çalışmada öğrenciler, uygulamalı eğitim görme fırsatı yakalamanın yanında emeklerinin karşılığını kazanma imkânına da sahip.

KAPASİTE ARTIYOR

Milli Eğitim Bakanlığı'nın belirlediği 28 MTAL'de, günlük 100 tona yükseltilecek kapasite, yeni okulların devreye girmesiyle artmaya başladı. Önceki hafta 16 okul daha dezenfektan üretimine başladı. Nisan ayında bu sayının 100'e ulaşması bekleniyor.

Sipariş vermek isteyen kurumlar ve şirketler, onlarca alanda üretimi olan meslek liselerinin ürünlerine şu web sitesinden ulaşabilirler: <http://mtdose.meb.gov.tr>



Bahçelievler Şehit Samet Kırbaş MTAL ve Bayrampaşa İnönü MTAL'deki kimya teknolojisi bölümünde sabun ve yüzey temizleyici imal ediliyordu. Şimdi bu okullarda konsantr solüsyon sodyum hipoklorit üretimi yapılıyor. Öğretmenlerin desteğiyle yürütülen üretim faaliyeti, ayda 7-10 ton konsantr üretim hedefiyle sürdürülüyor.



Okulların ürünlerine döner sermaye sitesi üzerinden ulaşmak mümkün. mtdose.meb.gov.tr

Sıra tek kullanımlık plastik çatal-bıçakta



Yeni tip koronavirüs önlemleri kapsamında meslek liselerinde üretim çeşitliliğini ve kapasitesini artıran Milli Eğitim Bakanlığı (MEB), meslek liselerinde tek kullanımlık çatal-bıçak da üretecek.

Öncelikli olarak temizlik ve dezenfeksiyon malzemeleri üretimine odaklanan MEB, 81 ilde yaklaşık 54 bin okul ve pansiyonun temizlik ürünleri ihtiyacının tamamını üretebilir duruma geldi.

İkinci adımı atarak meslek liselerinde maske üretimine başlayan MEB, ayrıca tek kullanımlık çatal, bıçak gibi ürünler imal edecek. Bakanlık, bunun için Türk Plastik Sanayicileri Araştırma ve Geliştirme ve Eğitim Vakfı (PAGEV) ile hareket edecek. PAGEV Gebze Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi ve PAGEV Halkalı Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde üretim yapılacak.

İLGİ ARTIYOR

Konu hakkında bir açıklama yapan MEB Bakan Yardımcısı Mahmut Özer, "Tek kullanımlık çatal, bıçak gibi ürünlere ilgi giderek artıyor. Önceliğimiz yine Bakanlığa bağlı kurumlar, okullar ve pansiyonlar olacak. Plastik sanayine yönelik mesleki ve teknik eğitimde işbirliği başarılı bir şekilde yürütülüyor. Desteklerinden dolayı PAGEV Başkanı Yavuz Eroğlu'na teşekkür ediyorum" dedi.

OKULLAR maske üretiyor



Milli Eğitim Bakanlığı (MEB), meslek liselerinde temizlik malzemelerinden sonra maske üretimine de başlıyor. Bakan Yardımcısı Mahmut Özer, "Sağlık Bakanlığı ile durumu değerlendirdik. 7 ilde N95 standardında maske ve 21 ilde 37 Mesleki ve Teknik Anadolu lisesinde cerrahi maske üretimini planladık. Bu yatırımları uzun

vadeli olarak değerlendiriyoruz. İstanbul'da 5, Bursa, İzmir, Gaziantep ve Adana'da 3'er, Ankara, Kocaeli, Sakarya ve Antalya'da 2'er, Konya, Hatay, Tokat, Malatya ve Van'da da birer okul maske üretecek" dedi. Maske üretimine başlayan birinci okul ise Manisa'daki Şehzadeler İnönü MTAL oldu.

Hipoklorit ürünler en çok nerede kullanılıyor?

Meslek liselerinde üretilen yüzey dezenfektanları öncelikli olarak, şehirdeki okul ve kurumların enfeksiyonlardan arındırılmasında kullanılıyor. Söz konusu dezenfektanlar, bakteri, mantar, tüberküloz, virüs gibi pek çok zararlı organizmaya karşı etkili. Hipoklorit dezenfektanlar, ev temizliği, süt endüstrisi ve yüzme havuzlarında da hijyen amaçlı kullanılıyor.



QR KODLA BİZE BAĞLANIN
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda <http://213.144.102.100/QR/13frm19.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.

uyum'soft

İş Yükünüz Sizi Yavaşlatmasın!
e'UYUM Size Hız Katsın...

uyum'imza e-Fatura e-Arşiv Fatura e-İrsaliye e-Defter e-Müstahsil Makbuzu e-Serbest Meslek Makbuzu e-Mutabakat e-Bilet

www.uyumsoft.com /uyumsoft



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Gelir vergisinde beyan dönemi

Gelir Vergisi Kanunu'nun 92. maddesi gereği 2019 yılına ilişkin Yıllık Gelir Vergisi Beyannamesi'nin verilmesi ve birinci taksit ödemesi, 1 Mart 2020-31 Mart 2020 tarihleri arasında tam mükellefiyette vergiyi tarha yetkili kılınan vergi dairesine, dar mükellefiyette ise Türkiye'de vergi muhatabı mevcutsa onun Türkiye'de oturduğu yerin, eğer Türkiye'de vergi muhatabı yoksa işyerinin, işyeri birden fazla ise bu işyerlerinden herhangi birinin bulunduğu yer vergi dairesine verilir veya taahhütlü olarak posta ile gönderilir.

Mükellefler 2019 takvim yılı içinde elde ettikleri kazanç ve iratlarını kanunda aksine bir düzenleme olmadıkça sürece beyan etmekle yükümlüdürler.

Gerçek kişilerin gelirleri gelir vergisine tabi olup, gelir bir gerçek kişinin bir takvim yılı içinde elde ettiği kazanç ve iratların safi tutarı toplamıdır.

2019 yılında elde edilen beyana tabi gelirler için (istisna hadleri içinde kalan miktarlar hariç) yıllık beyanname verilmesi gerekmektedir. Gelir Vergisi Kanunu'nun 92. maddesi uyarınca 2019 yılına ilişkin beyannamenin birinci taksit ödemesi 1 Mart 2020-31 Mart 2020 tarihleri arasında tam mükellefiyette vergiyi tarha yetkili vergi dairesine, dar mükellefiyette Türkiye'de vergi muhatabı mevcutsa onun Türkiye'de oturduğu yerin, Türkiye'de vergi muhatabı yoksa işyerinin, işyeri birden fazla ise bu işyerlerinden herhangi birinin bulunduğu yer vergi dairesine verilir veya taahhütlü olarak posta ile gönderilir.

Gelir Vergisi Kanunu'nun 117'nci maddesi uyarınca;

■ Mart ayı içerisinde verilmesi gereken beyanname ile bildirilen gelir üzerinden tahakkuk ettirilen gelir vergisi mart ve temmuz aylarında olmak üzere iki eşit taksitte ödenir.

Söz konusu yasal düzenleme gereği "Maliye Bakanlığı, gelirlerinin büyük bir kısmı zirai kazançtan oluşan mükellefler hakkında gerekli görülen hallerde, iki taksitten fazla olmamak üzere, belli üretim bölgeleri ve ziraat ürünlerine göre, özel ödeme zamanları tayin edebilir."

Gelir Vergisi Kanunu'nun 83'üncü maddesi gereği olarak "Hilafına hüküm olmadıkça, gelir vergisi mükellefin veya vergi sorumlusunun beyanı üzerine tarh olunur." Aynı kanunun 85'inci maddesinde de ifade edildiği üzere "Mükellefler, ...bir takvim yılı içinde elde ettikleri kazanç ve iratları için... yıllık beyanname verirler. Yasal düzenleme gereği gelirlerin yıllık beyannameyle toplanması zorunludur."

Tacirlerle çiftçiler ve serbest meslek erbabı ticari, zirai ve mesleki faaliyetlerinden kazanç temin etmemiş olsalar bile yıllık beyanname verirler. Bu hüküm, şirketlerin faaliyet ve tasfiye dönemlerine şamil olmak üzere kolektif şirket ortakları ile komanditerler hakkında da uygulanır.

Yabancı memleketlerde elde edilen kazanç ve iratlar;

■ Mükellefin bunları Türkiye'de hesaplarına intikal ettirdiği yılda;
■ Türkiye'de hesaplara intikal ettirilmesinin mükellefin iradesi dışındaki sebeplerden ileri geldiği

tevsik olunan hallerde; mükellefin bunları tasarruf edebildiği yılda elde edilmiş sayılır. Hazine ve Maliye Bakanlığı, kanunun kendisine tanıdığı yetkiye dayanarak 250 seri no'lu Gelir Vergisi Genel Tebliği ile beyan ettikleri gelirlerin toplamının yüzde 75 ve daha fazlası oranında zirai kazançtan ibaret bulunan çiftçilerin ödeme zamanlarını kasım ve aralık ayları olarak belirlemiştir. Bu bağlamda 2019 yılında elde edilen gerçeği usulde tespit edilen ve yıllık beyanname verilen zirai kazanç dahil beyanlarda toplam gelir içerisinde zirai kazancın payı önem arz etmektedir. Bu payın yüzde 75 ve daha yüksek oranda olması halinde birinci taksit Kasım 2020 ayında, ikinci taksidi ise Aralık 2020 ayında ödenebilecektir.

2019 yılında elde edilen ücret, gayrimenkul sermaye iradı, menkul sermaye iradı ile diğer kazanç ve iratlara ilişkin Gelir Vergisi Beyannamesi'nin önceden hazırlanarak mükelleflerin onayına sunulan Hazır Beyan Sistemi üzerinden verilmesi de mümkündür.

Ticari, zirai ve serbest meslek kazancı elde edenlerin bu sistemden yararlanmaları mümkün değildir.

Hazine ve Maliye Bakanlığı Gelir İdaresi Başkanlığı tarafından yayımlanan Vergi Usul Kanunu 125 Sayılı Sirküleri ile 31 Mart 2020 günü sonuna kadar verilmesi gereken 2019 takvim yılına ait yıllık Gelir Vergisi Beyannamelerinin verilme süreleri ile bu beyannameler üzerine tahakkuk eden vergileri ödeme süreleri 30 Nisan 2020 Perşembe günü sonuna kadar uzatılmıştır.

İhracatçılara Umman

FIRSATI

Umman'ın Salalah Serbest Ticaret Bölgesi (SFZ), Afrika, Ortadoğu ve Güney Asya'da atılım yapmak isteyen Türk ihracatçılara önemli fırsatlar sunuyor. SFZ CEO'su Ali Tabuk, işletmelere bu imkanlarından yararlanma ve işbirliği çağrısı yaptı.

ŞEREF KILIÇLI

UMMAN, 160 ülke ile serbest ticaret anlaşması olan bir Körfez ülkesi. Ayrıca minimum yüzde 35'i Umman'da üretilen bir ürünün ABD pazarına vergisiz girmesi gibi bir imkân da sahip bulunuyor. Üyelerinin ihracat pazarlarını genişletmek isteyen İstanbul Ticaret Odası, bu kapsamdaki çalışmalara da ev sahipliği yapıyor. Umman'ın Salalah Serbest Ticaret Bölgesi CEO'su Ali Tabuk ve beraberindeki heyet, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay ile görüşen heyet üyeleri, Salalah Serbest Ticaret Bölgesi'nin ihracatçılara sunduğu imkânlar hakkında bilgi verdi.

POTANSİYEL YÜKSEK

Dost ve kardeş ülke olarak gördükleri Umman ile ticari ilişkileri geliştirmek istediklerini belirten Kuralay, şunları söyledi: "Ticarette ülkelerin aldıkları paylara baktığımızda üzülmemek mümkün değil. Türkiye'nin payı yüzde 2 ila 3 arasında değişiyor. Aramızdaki ticaret hacmi 860 milyon dolar gibi düşük bir rakam. İstenilen düzeyde olmadığını

kabul etmemiz gerekir. Zira ülkemiz ile Umman arasında kuşkusuz ki, tarihe dayalı çok yönlü siyasi, ekonomik ve kültürel ilişkilerimiz bulunuyor. Bu bakımdan söz konusu rakamlar bize ülkelerimiz arasındaki ticaret ve yatırım ortaklıklarının mutlaka artırılması gerektiğini gösteriyor."

YENİ BİR PENCERE

Umman'ın diğer ülkelerle serbest ticaret anlaşmaları yaptığını ve lojistik olarak önemli avantajları barındırdığını vurgulayan Salalah Serbest Ticaret Bölgesi CEO'su Ali Tabuk, "Afrika ve Ortadoğu ile ticari ilişkileriyle iyi bir potansiyel taşıyan Umman, Türk üreticiler ve ihracatçılar için de büyük fırsatlar sunuyor. Salalah Serbest Ticaret Bölgesi, faaliyetlerini Ortadoğu, Afrika, Güney Avrupa ve Güney Asya'ya genişletmek isteyen işletme sahiplerine imkân sağlıyor. Salalah'ın altyapısı da ileri bir noktada. Salalah Limanı, Umman'daki en büyük liman olmasının yanı sıra bölgedeki en önemli konteyner ve yük tesisleri arasında. Yine Salalah Havalimanı, Umman Hava Yolları ve Umman Hava Kargosu da oldukça gelişmiş durumda" diye konuştu.



Salalah Serbest Ticaret Bölgesi'nde TEŞVİKLER

Umman, Salalah Serbest Ticaret Bölgesi'nde şu teşvikleri sunuyor:

- İthalat ve ihracatta gümrük vergisi yok.
- Kâr veya temettülden 30 yıl boyunca vergi alınmıyor.
- Kişisel gelir vergisi alınmıyor.
- Asgari sermaye yatırımı gereksinimi yok. Yalnızca yüzde 20'lik Ummanlaştırma gereksinimi isteniyor.
- Tek noktada hizmet sunumu yapılıyor.

Hangi sektörlere odaklanıyor

- İnşaat malzemesi: Lastik mamuller, seramikler, borular, sıva ürünleri vb.
- Metal olmayan doğal kaynaklar: Kireçtaşı, çimento vb.
- Plastik ve kimyasallar
- Ekipmanlar: Makinaların elektronik aksamalarının montajı, tıbbi cihaz, giyecek ve aksesuar, mobilya, alternatif enerji kaynakları vb.
- Yemek ambalajlama
- İlaç ve kozmetik
- Kağıt, tekstil ve geri dönüşüm
- Lojistik-dağıtım sektörü

Litvanya heyetine Türkiye anlatıldı

Litvanya Penevezys Ticaret Sanayi ve Sanatkarlar Odası'ndan gelen iş adamları heyeti, İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Heyeti kabul eden İTO Genel Sekreter



Yardımcısı Özcan Tokel, katılımcılara İstanbul ve Türkiye ekonomisi hakkında bilgi verdi.

Africallia Forumu'ndan onursal davet

BAZI dillerde 'dörtüst insanların toprakları' olarak adlandırılan Batı Afrika ülkesi Burkina Faso'nun ithalat yaptığı ülkeler arasında Türkiye beşinci sırada yer alıyor. Burkina Faso Ticaret ve Sanayi Odası yetkilileri, hem ticari alışverişini geliştirmek hem de 27-29 Mayıs 2020'de düzenlenmesi planlanan Uluslararası İş Geliştirme Forumu

AFRICALLIA'yı anlatmak için İstanbul Ticaret Odası'nı ziyaret etti. Heyeti, İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay karşıladı.

Heyet üyeleri, "Başkent Vagadugu'da bu yıl 7'ncisi düzenlenmesi planlanan küçük ve orta ölçekli girişim ve sanayi forumu AFRICALLIA'da Türkiye'yi onur konluğu olarak görmek istiyoruz" dedi.

SİZ GELMEYİN BİZ GÖNDERELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ ve TİCARET SİCİL GAZETESİ SURETİ

E-imzalı belgenizi internetten gönderelim!

Islak imzalı belgenizi kurye ile ulaştıralım!



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

www.istanbulticaret.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in f @ /itokurumsal

Zor dönemlerde esnek yönetim gerekiyor

CİN'den iyi haberler gelmeye başladı, 31 Aralık günü Dünya Sağlık Örgütü'ne 'salgın' bildiriminde bulunan Çin, geçen haftadan itibaren koranavirüsün yaygınlaşmasını kontrol altına almaya başlamış görünüyör.

Keza Güney Kore ve Tayvan'da da koranavirüsün etkileri sınırlandı.

Avrupa ve Amerika'da ise salgın henüz 'tepe' noktasına ulaşmadı. Can almaya devam ediyor. Vaka sayısında da artış var. Alınan isabetli tedbirler nedeniyle koranavirüse geç yakalanan Türkiye'de de İtalya ve İspanya gibi ülkelerle karşılaştırıldığında görece daha az olmasına rağmen maalesef can kayıpları arttı. Dünyanın bu bela ile bir müddet daha uğraşacağı ortada... Bu süreçte, herkesin üstüne düşeni yapması gerekiyor. Ekonominin aktörlerinin de...

Şirketler, her zaman teknolojik ortamdaki değişime uyum sağlamak durumunda kalmıyor. Bazen krizler ve felaketler şirketleri aniden değişen ortama uyum sağlamaya zorluyor.

Peki, ellerinde olmayan koşullardaki ani değişim ortaya çıktığında yöneticiler ne yapabilir?

Yöneticilere, 'telaşa, paniğe kapılmak sizi giderek yıpratır ve geri dönülmez bir noktaya doğru sürükleyebilir' demenin ötesinde ne önerebiliriz?

Hemen söyleyelim: Öncelikle zihinde, sonra uygulamada esneklik sağlamak. Söze Çin ile girdik. Yaklaşık 2 bin 500 yıl öncesinden bir bilge adamın, Çinli filozof Lao Tzu'nun sözüyle devam edelim:

"Esnekliğin direnci yendiği, herkes tarafından bilinen ama uygulanamayan bir gerçektir" diyor Tzu.

Doğrusu, normal ya da istikrarlı diyebileceğimiz dönemlerde sağlam ilkeler ve kurallar işe yarıyor. Ama değişim, özellikle de ani değişim dönemlerinde güvencileceğimiz kaya gibi sağlam kurallardan çok, su gibi akan ve engelleri aşan esnek yaklaşımlar.

Sakin yanlış anlaşılmasın...

Esneklik, ikide bir yön değiştirmek ve her gün farklı hareket etmek değildir.

Buna tutarsızlık denir ve bu türden tutarsızlıklar nedeniyle çizdiğiniz zikzaklar, sorunları aşmanızı sağlamaz, sadece zaman kaybına yol açar.

Üstelik durmadan eğilip bükülen bir yönetim tarzı kimlik duygusunu da ciddi şekilde zedeler. 'Peki, o zaman esnek düşünceden ne kastediyorsun' dersiniz, farklı ihtimalleri, yöntemleri ve araçları zihinde harman etmeyi kastediyorum.

Bu harmanı yapabilen yöneticiler çözüm zenginliğine daha kolay ulaşabilir. Esneklik uyum ve çözüm için yeni araçların kullanılmasına imkan verir. Katı bir düşünce yapısına sahip yönetici ise bildiği bir-iki çözüm yolu olumsuz sonuç verdiğinde çaresiz kalır.

Biraz daha açayım:

Esneklik, kritik dönemlerde yönetimin kalitesini yükseltebiliyor. Tabii gerçekçi bir şekilde uygulanırsa...

Esnekliği gerçekçi bir şekilde uygulayan yönetici, adımlarını atarken orta vadedeki nihai hedefini hep göz önünde tutar. Esnek düşünen beyinler, çıkmaz sokağı algıladığında hemen geri döner ve yeni alternatifleri dener. Bu da yönetimde 'alet' zenginliğini beraberinde getirir.

Yönetimde esnekliğin değerini artıran diğer bir olgu da ekonomide ve iş hayatında belirsizliğin dozunun artması... Karmaşıklık ve belirsizliğin arttığı bir dönemde çözüme giden en kısa ve etkili yol da yine esnek düşünceden geçiyor.

Esnek düşünce yapısı, üretim ve pazarlama sürecinin değişen koşullara göre yeniden düzenlenmesini kolaylaştırır.



Yönetimde esnekliğin avantajları

İşletmecilik ve yönetimde uzman isimlerin çalışmalarına bakarsak, zor ve hızlı değişim dönemlerinde yönetimde esneklik sağlamanın yararlarını şöyle özetlemek mümkün:

Aceleci olmadan acele edebilme: Yönetimde esnekliğin en önemli yararı karar alma ve uygulamada kendini gösterir. Esnek yöneticilerin hızı artar. Esneklikle karar alma ve uygulama hızını yükseltebilen şirketler, gelişmeler karşısında

telaşa kapılmadan, aceleciliğe düşmeden acele edebilir. Tepki süresini kısaltır.

Yeni koşullara hızlı uyum: Başka yöneticiler eski reçetelerle yeni sorunları çözmeye uğraşsın, esnek düşünebilen yönetici daha kısa sürede sorunların üstesinden gelebilir. Esneklik, ekonomik ve sosyal ortam değiştiğinde yöneticinin kullandığı yöntem ve araçların da değiştirilmesine imkan verir.

Alternatif üretimi ve geniş manevra alanı: Özellikle belirsizlik dönemlerinde esneklik sayesinde yönetici, daha fazla yönetim aracını, daha geniş bir hareket alanı içinde kullanabilir. Esnek bir zihne sahip olanlar kritik dönemlerde alternatif yöntemleri ve yeni çözüm yollarını daha verimli şekilde geliştirebilir.

Yenilikçi çözümlere yatkınlık: Düşünce yapısı katı olan, çözüm için tek bir yol olduğuna inanarak karşısında, esnek düşünebilme kabiliyetlerini

geliştiren ve bir alışkanlığa dönüştüren yöneticiler, araştırma, geliştirme ve mevcut ürünleri farklılaştırma konusunda diğer yöneticilere göre hep bir adım önde olur.

Güçlü ve etkin risk yönetimi: Esnek düşünce ve yönetim yapısı, yöneticiyi geleceğin risklerine karşı daha donanımlı ve hazırlıklı yapar. Kriz, gerçek boyutuyla algılandığı ve tüm hazırlıklar iyi yapıldığı takdirde, yerel ve alt yönetim birimleri, gerekli müdahaleyi zamanında ve en etkili şekilde yapar.

GERMANY
AT ITS
BEST
NORDRHEIN-WESTFALEN



Kuzey Ren-Vestfalya'da Yeni Yatırım Fırsatları Avrupa'daki Ticaret ve Yatırım Merkeziniz

Bir bölgeyi güçlü bir ticaret ve yatırım merkezi yapan en önemli şey; ekonomik güç, altyapı ve kültürel yaşam gibi faktörlerin mükemmel etkileşimidir. Bu bakımdan Kuzey Ren-Vestfalya birçok açıdan eşsizdir. Almanya'nın bu en kalabalık nüfusa sahip olan eyaletinin size sunduğu sayısız imkân ve koşullardan faydalanın. Hangi sektör veya proje için olursa olsun, yeni fırsatlar için ideal yatırım ortamını burada bulacaksınız. Yaklaşık 20.000 yabancı şirket tercihinin metropol bölge Kuzey Ren-Vestfalya lehine kullandı. Bizimle iletişime geçin ve sizi de memnuniyetle bilgilendirelim. Bir One-Stop-Acentesi olarak yatırım projelerinizde size destek veriyoruz: www.nrwinvest.com



NRW.INVEST
GERMANY

En az hasar, hatta kazanç

Şimdi pek çok uzman, koranavirüs tehdidinde ve sonrasında ilişkin hem hükümetlere hem de şirketlere strateji geliştirmelerini tavsiye ediyor.

Aslına bakarsanız strateji kavramının özünde de esneklik var. Sonuçta, hedefe ulaşmak için kullanılan araçların geliştirilmesi ve tam zamanında

kullanılması ancak esneklikle mümkün olabiliyor. Stratejik bir temele dayanan esneklik ise hem hedefe daha az maliyetle ve daha kısa zamanda ulaşmaya imkan veriyor hem de hatalardan dönülmesini kolaylaştırıyor.

Kısacası, zor bir dönemden geçiyoruz. Her zor dönemde olduğu gibi esneklik, bu

dönemlerin en az hasarla hatta kazançla atlatılmasını sağlayabilir. İhtiyacımız olan ancak hemen kavuşamayacağımız istikrar ile elimizde olmayan ani değişim arasındaki dengeyi ancak esnekliğe önem veren bir yönetim anlayışı gerçekleştirebilir. Aklınızda bulunsun...





10 yıllık gelişim

Teknoloji ve Ar-Ge alanında 2010-2020 yılları arasında yürütülen çalışmaların olumlu sonuçları şöyle:

	2010	2020
Teknoloji geliştirme bölgesi sayısı	39	67
Ar-Ge merkezi sayısı	82	1232
Tasarım merkezi sayısı		364



GELECEĞİN ÜRETİMİNDE PAROLA 3Y

Yeşil, yerli ve yenilikçi

Küresel krizler, ticaret savaşları, salgın hastalıklar ve değişen teknoloji sanayinin de yapısını değiştiriyor. Geleceğin sanayisi yeşil, yerli ve yenilikçi üretim üzerinde şekilleniyor.

SANAYİ ve Teknoloji Bakanlığı, özellikle 2015-2018 yılları arasında başlayan sanayideki dijital dönüşüm sürecini Sanayi Strateji Belgesi uygulaması ile hızlandırdı. Sanayi politikasını yansıtan bu belgenin temel vurgusu yeşil, yerli ve yenilikçi (3Y) üretim. 3Y prensibi ile Türk sanayisinin bilgi ve teknolojiye dayalı yüksek katma değerli yerli üretim gerçekleştirmesi hedefleniyor. Bu doğrultuda kaynaklar etkin kullanılarak daha yeşil ve rekabetçi sanayi yapısına dönüşüm sağlanarak nitelikli iş gücüne sahip sanayi geliştirilecek. Bu önceliklerin başında ise yerli ve milli üretim geliyor.



Müge BİBER

3Y PRENSİBİ

Bakanlık, yeşil üretim için öncelikle kalkınma ve büyümede sürdürülebilir olabilmek için çalışıyor. Dünya gündeminde yer alan yeşil üretim, çevre dostu ekonomik büyüme, doğal kaynakların daha az ve verimli kullanılmasını esas alıyor. Türkiye’de de yeşil üretimde çevreyi koruyan uygun modeller ile ekonomik büyüme bekleniyor.

ÖNCELİK AR-GE

Bakanlık, Türkiye’nin 2023 yılında dünyanın en büyük 10 ekonomisinden biri olması için Ar-Ge ve inovasyon sistemine de öncelik veriyor. Ekonomide bir kaldıraç görevi üstlenmesi gereken Ar-Ge ve inovasyon sisteminde dönüştüren güç ise insan kaynakları ve finansal kaynaklardan geçiyor. Bakanlık, yürüttüğü programlar ile bu iki kaynağı besleyen destekler sunuyor. Sanayinin ve hizmet sektörünün

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı; sanayide rekabet gücü ve katma değeri yüksek, yenilikçi ürünler üretebilen, yerli üretime dayalı, çevreye duyarlı ve sürdürülebilir bir üretim için çalışmalarına hız verdi.

dönüşümünü sağlamak amacıyla bakanlık, TÜBİTAK ve KOSGEB tarafından verilen birçok desteği KOBİ'lere, girişimcilere, araştırmacılara ve bilim insanlarına ulaştırıyor.

DİJİTAL ZORUNLULUK

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, 2015 yılından itibaren orta ve yüksek teknolojlü ürünlerin üretimi hedefiyle kamu-üniversite-sanayi işbirliği çalışmalarına da ağırlık veriyor. 2017 yılında uygulamaya konan Üretim Reform Paketi ile teknoloji geliştirme bölgeleri, Ar-Ge merkezleri ve tasarım merkezlerine yönelik çalışmalar da hız kazandı. Bugün geldiğimiz noktada ise dijital dönüşüme, yazılıma ve bilişime yatırım yapmak bir tercih değil, zorunluluk.



TEXWORLD PARIS 2020 AUTUMN

Paris-Fransa
14-17 EYLÜL 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

47. TEXWORLD FUARI SİZİ İHRACATINIZI ARTIRMAYA ÇAĞIRIYOR!

TEXWORLD PARIS 2020 AUTUMN

- Avrupa'nın önde gelen aksesuar, hazır giyim, kumaş ve moda fuarı
- Toplam 3 hall-48.098 m² sergileme alanı
- 20 ülkeden 1038 katılımcı
- 14.862 ziyaretçi

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı** : 12 m²
- Katılım bedeli** : 5.985 TL/m²
- 1. Ödeme** : Talep edilen m²x 1.000 TL
- Başvuru ile birlikte
- 2. Ödeme** : Kalan bedelin %50'si
- 22 Mayıs 2020
- 3. Ödeme** : Bakiye Bedeli
- 21 Ağustos 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı** : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka** : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube** : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Kodu** : 055
- TL Hesap No** : 60614779
- IBAN** : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "TEXWORLD AUTUMN 2020 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gülün Gürsoy / Esra Avcıoğlu / Ruken Ayata Boztaş

Tel : 0212 455 61 17 / 0212 455 61 10 / 0 212 455 65 83
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : gulin.gursoy@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
ruken.ayata@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

30 milyar dolarlık ithal ikamesi

İstanbul Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Yüksek Mimar Ümit Ünal, Bakanlık tarafından hazırlanan Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi Programı ile ilgili şöyle konuştu: "Uçtan uca yerleşme olarak da



adlandırılan bu programla yüksek katma değerli, orta-yüksek ve yüksek teknoloji ürünlerinin yerli imkân ve kabiliyetlerle üretilmesi öngörülmüyor. Program ile 30 milyar dolarlık ithalatın önüne geçilmesini hedefliyoruz."



Ürün listeleri ilanına devam

Ümit Ünal, 11. Kalkınma Planı'yla sanayi alanında ihracatta orta-yüksek ve yüksek teknolojlü ürünlerin payını yüzde 39'dan yüzde 50'ye çıkarmayı hedeflediklerini belirtti. Planın önemli başlıklarından biri olan Teknoloji Odaklı Sanayi Hamlesi kapsamında yaklaşık 400 ürün grubunun belirlendiğini söyleyen Ünal, şu bilgiyi verdi: "Bu ürünler için ithal ikamesi mümkün olacak. Makina, bilgisayar, elektronik, optik, elektrikli teçhizat, eczacılık, kimya ve ulaşım araçları sektörlerinden ürün listeleri ilan edilecek ve bu listelere ilişkin yatırımcı çağrılarını çıkılacak. Ülkenin önceliklerine göre diğer sektörler için de çağrıya çıkılacak ve destek süreci başlayacak. Geçtiğimiz yıl pilot sektör olarak seçilen makina için çağrıya çıkılarak, ilk uygulama başlatılmıştı."

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Doç. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çerçi

Basın ve Yayınlar Müdürü
Şükrullah Dolu

Sorumlu Yazışmaları
Doğan Erdoğan

Yayın Sorumlusu
Fedayi Yıldırım

Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Tolunay Dayı, Taluy Emil

www.itohaber.com
İlker Başöz, Hamit Eteevrars

Reklam ve Abonelik
Dilşah Keflioğlu

Grafik
Cengiz Osman Kuvvet

Fotoğraf
Kamil Çatak

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 20.03.2020

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26
Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00

Faiz 7 hamleyle tek haneye indi

Merkez Bankası, koronavirüs salgınının Türkiye ekonomisi üzerindeki olası olumsuz etkilerinin sınırlandırılması amacıyla bir dizi önlem alındığını açıkladı. Buna göre bankaların ihtiyaç duyduğu likiditeyi Merkez Bankası karşılayacak.

TÜRKİYE Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) Para Politikası Kurulu (PPK), bir hafta vadeli repo ihale faiz oranını (politika faizi) 100 baz puan düşürerek yüzde 10.75'ten yüzde 9.75'e çekti. Merkez Bankası'ndan yapılan duyuruda koronavirüs salgınının Türkiye ekonomisi üzerindeki olası olumsuz etkilerinin sınırlandırılması amacıyla bir dizi önlem alındığı bildirildi. Merkez'in önlemleri şöyle:

BANKALARA LİKİDİTE

1. TCMB tarafından gün içi ve gecelik vadedeki hazır imkânlar çerçevesinde bankalara ihtiyaç duydukları tüm likidite sağlanacaktır.
2. 2020 Yılı Para ve Kur Politikası metninde yer aldığı üzere, temel politika aracı olan 1 hafta vadeli repo ihalelerine ilave olarak ihtiyaç duyulan günlerde TCMB tarafından piyasaya 91 gün vadeye kadar repo ihaleleriyle likidite sağlanabilecektir. Bu ihalelerde kazanan tekliflerin bir bölümünün veya tamamının, mevcut durumda 1 hafta vadeli repo işlemlerinde olduğu gibi bankalar tarafından talep edilmesi halinde repo işlemi yerine aynı faiz oranı ve vade ile Bankalararası Para Piyasası'nda depo işlemi olarak sonuçlandırılmasına imkân tanınacaktır.

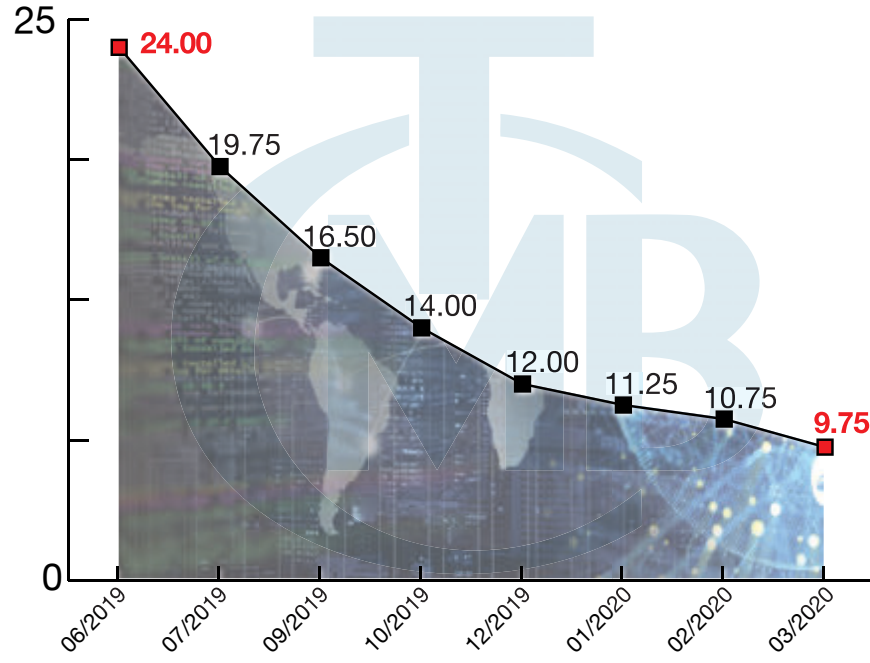
3. Piyasa yapıcılığı sisteminin desteklenmesi amacıyla piyasa yapıcı bankalara Açık Piyasa İşlemleri çerçevesinde tanınan likidite imkânına ilişkin limitler artırılmıştır.

SWAP İHALELERİ

4. Halihazırda 1, 3 ve 6 ay vadeli olarak geleneksel yöntemle gerçekleştirilen ABD doları karşılığı swap ihalelerine devam edilecek olup söz konusu ihaleler Euro ve altın karşılığı da düzenlenebilecektir.
5. Zorunlu karşılıklar uygulamasında reel kredi büyüme koşullarını sağlayan bankalar için yabancı para zorunlu karşılık oranları tüm yükümlülük türlerinde ve tüm vade dilimlerinde 500 baz puan indirilecektir. Alınan bu kararlar, reel kredi büyüme koşullarını sağlayan bankalara yaklaşık 5.1 milyar ABD doları karşılığı döviz ve altın cinsi likidite verilmesi beklenmektedir. Söz konusu değişiklik, tesisi 20 Mart 2020 tarihinde başlayacak olan 6 Mart 2020 tarihli yükümlülük döneminden itibaren geçerli olacaktır.

REEL SEKTÖRE KREDİ

6. Reel sektöre kredi akışının kesintisiz devamını teminen bankalara hedefli ilave likidite imkânları



tanınmıştır. Bankaların yeni likidite imkânlarından alabilecekleri azami fon tutarı reel sektöre sağladıkları ve sağlayacakları kredi tutarları ile ilişkilendirilecektir. Söz konusu imkânların toplam tutarının, sistemin fonlama ihtiyacının yüzde 25'i ile sınırlı kalacağı öngörülmektedir.

Bu kapsamda; 91 gün vadeye kadar repo ihaleleri yoluyla TCMB politika faiz oranı olan bir hafta vadeli repo ihale faiz oranının 150 baz puan altında faiz oranı üzerinden miktar ihalesi yöntemiyle Türk lirası likidite sağlanacaktır. Söz konusu ihalelerde kazanılan

tekliflerin tamamı veya bir bölümü bankalar tarafından talep edilmesi durumunda aynı şartlar altında Bankalararası Para Piyasası'nda depo işlemi olarak da sonuçlandırılabilir.

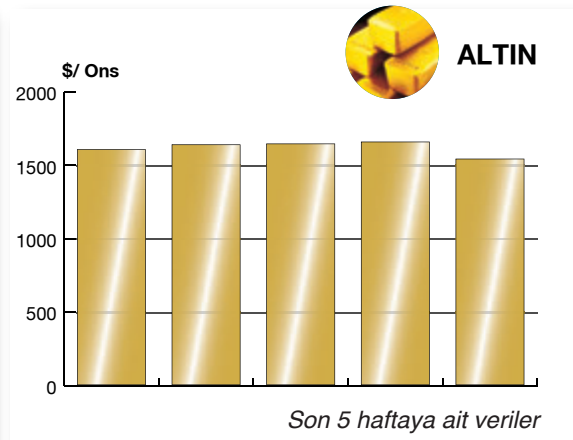
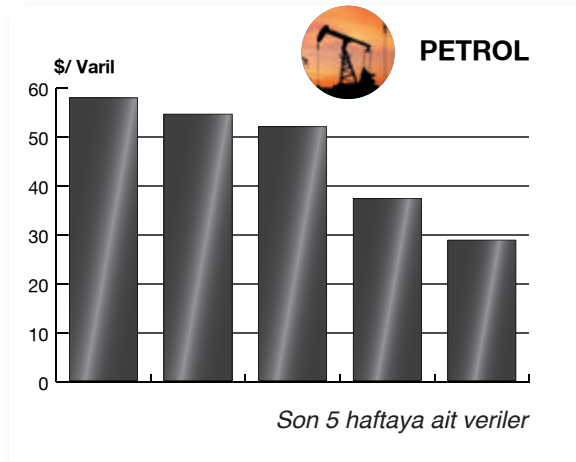
Miktar ihalesi yöntemiyle 1 yıl vadeli döviz karşılığı Türk lirası swap ihaleleri düzenlenecektir. Söz konusu swap ihaleleriyle ilgili bankalara TCMB politika faiz oranı olan bir hafta vadeli repo ihale faiz oranının 100 baz puan altında faiz oranı üzerinden ABD doları, Euro veya altın karşılığı Türk lirası likidite sağlanacaktır. Söz konusu imkânlarla dair limitler

konusunda bankalara ayrıca detaylı bilgilendirme yapılacaktır.

REESKONT KREDİLERİ

7. Küresel ekonomik belirsizlikler ile uluslararası ticarete yaşanan güçlüklerin reel sektör firmaları üzerindeki olası etkilerinin hafifletilmesi amacıyla ihracat ve döviz kazandırıcı hizmetler reeskont kredilerine yönelik aşağıdaki önlemler alınmıştır:
- 18 Mart 2020 tarihinden 30 Haziran 2020 tarihine kadar vadesi gelecek reeskont kredisi geri ödemelerine 90 güne kadar vade uzatım imkânı tanınmıştır. Firmalar kredi kullanımına aracılık eden bankalara başvurarak, herhangi bir geri ödemede bulunmaksızın mevcut senetlerini 90 güne kadar daha uzun vadede bir senet ile değiştirerek bu imkândan yararlanabileceklerdir. Bu suretle toplam 7.6 milyar ABD doları karşılığı kadar reeskont kredisi geri ödemesi ertelenebilecektir.
- Hâlihazırda kredi taahhüdü açık olan reeskont kredileri ile 18 Mart 2020 tarihinden 30 Haziran 2020'ye kadar reeskont kredilerine 12 ay ek taahhüt kapama süresi verilmiş, böylece bu kredilerin taahhüt kapatma süresi 24 aydan 36 aya çıkarılmıştır.
- Mevcut reeskont kredisi azami vadeleri, 20 Mart 2020 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere, kısa vadeli kullanımlar için 120 günden 240 güne, daha uzun vadeli kullanımlar için ise 720 güne çıkarılmıştır.

Haftanın en hareketli ürünleri

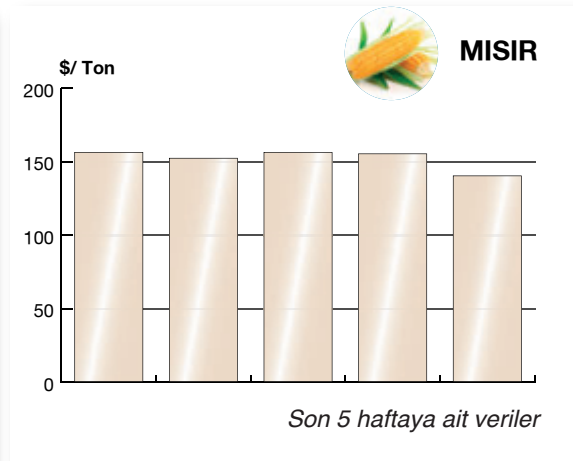
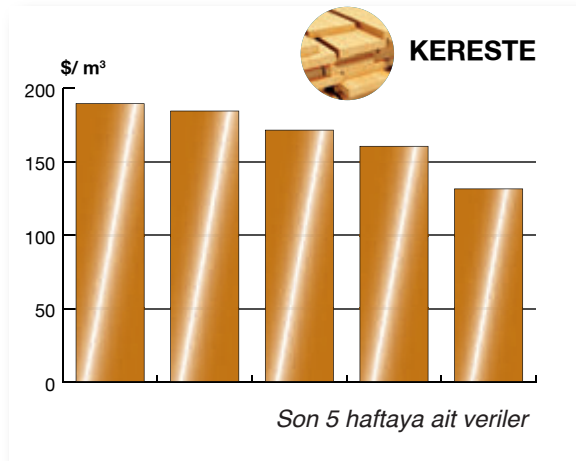


Gelirleri yüzde 50 azalacak

Brent petrolü 25 dolar seviyelerine kadar geriledi. Covid-19 salgınının etkisiyle petrol fiyatlarının bir süre bu seviyelerde seyredeceği bekleniyor. Mevcut seviyelerin korunması halinde gelişmekte olan ülkelerin petrol gelirlerinin yüzde 50 ila yüzde 80 arasında azalacağı yorumları yapılıyor.

Halen yüzde 17 primli

Uluslararası piyasalarda altın fiyatları hareketli bir hafta geçirdi. Fon satışları hafta içinde 1425 \$/Ons seviyelerine kadar geriledi. Düşüşteki bir diğer etken, Covid-19 virüs salgınının ekonomilerde yaratacağı muhtemel durgunluk. Ancak altın hâlâ geçen yıla göre yüzde 17 primli konumda.



Talebin yüzde 2 artması bekleniyordu

En büyük üreticilerin Baltık Denizi ülkeleri ile Kuzey Amerika'da olduğu kereste fiyatları önceki hafta yüzde 17 düşerek Covid-19'dan etkilenen emtialardan biri oldu. 2020 yılına global olarak yüzde 2-2.5 talep artışı beklentisi ile olumlu havada giren kereste fiyatları sene başında 196 dolara kadar çıktı.

Fiyatlar yüzde 10 geriledi

Dünya mısır üretiminin yaklaşık yüzde 40'ı yakıt olarak benzine alternatif olan etanol üretimi için kullanılıyor. Petrol ve benzin fiyatlarındaki olağanüstü düşüş, etanolde de tarihin en düşük fiyatlarının görülmesine yol açtı. Bunun sonucunda mısır fiyatlarında yüzde 9.5'lik düşüş kaydedildi.

Uluslararası emtia piyasaları

	Güncel	Haftalık	Yıllık
	Değişim %		
ENERJİ	Petrol (Brent, \$/Varil)	28,46	-20,5
	Doğalgaz (Henry Hub, /MMBtu)	1,69	-10,1
	Doğalgaz (\$/1000 m3)	59,8	
	Kömür (\$/Ton)	34	-8,1
METALLER	Altın(\$/Ons)	1.515	-8,3
	Gümüş (\$/Ons)	12,51	-25,4
	Bakır (\$/Ton)	5.203	-6,3
	Alüminyum (\$/Ton)	1.651	-1,4
	İnşaat Demiri (Çin,\$/Ton)	488	0,4
	Demir Cevheri (\$/Ton)	89	-1,3
	Kurşun (\$/Ton)	1.692	-6,6
	Kalay (\$/Ton)	14.542	-13,5
	Çinko (\$/Ton)	1.898	-4,0
	Nikel (\$/Ton)	11.900	-4,3
TARIM ÜRÜNLERİ	Buğday (\$/Ton)	179	1,1
	Mısır (\$/Bushel)	3,43	-9,5
	Mısır (\$/Ton)	140	
	Pamuk (\$/Lb)	0,58	-6,5
	Pamuk (\$/Ton)	1.279	
	Kakao (GBP/Ton)	1.847	-0,7
	Kahve (\$/Lb)	1,03	-8,0
	Kahve (\$/Ton)	2.271	
	Şeker (\$/Lb)	0,11	-8,3
	Şeker (\$/Ton)	243	
	Kereste (\$/m3)	133	-17,2
	Palmiye Yağı (\$/Ton)	535	-7,7

Veriler 17 Mart 2020 itibarıyla düzenlenmiştir.

100 MİLYARLIK İSTİKRAR KALKANI'NDA

Önceliğimiz üretim ve istihdam

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, koronavirüsün etkilerini azaltmak için hazırlanan 100 milyar liralık Ekonomik İstikrar Kalkanı paketinde önceliğin üretim ve istihdam olduğunu söyledi. Erdoğan, paketten istifade edecek şirketlere de ön şart koştu: “Firmalar istihdam kaybına yol açmamalı.”



100 milyar liralık kaynak

Salgının etkilerinin azaltılması kapsamında bir dizi tedbirlerin alındığını bildiren Cumhurbaşkanı Erdoğan, “Ekonomik İstikrar Kalkanı adını verdiğimiz bir paketle Kovid-19 salgınının etkilerini azaltmak için toplamda 100 milyar liralık bir kaynak setini devreye alıyoruz” dedi.

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, koronavirüsün etkilerini azaltmak adına hazırlanan Ekonomik İstikrar Kalkanı paketi ile en büyük önceliğin üretim ve istihdamın sektöre uğramaması olduğunu belirterek, “İnşallah bu süreçten, kamu-özel sektör dayanışması ile daha da güçlenerek çıkacağız” dedi.

19 MADDELİK ÖNLEM

Erdoğan, Çankaya Köşkü'nde düzenlenen Koronavirüsle Mücadele Eş Güdüm Toplantısı'nın ardından düzenlediği basın toplantısında, gıdadan perakendeye, tekstilden turizme, otomotivden demir çeliğe kadar pek çok sektörde virüsün etkilerini azaltmak için alınan ve 19 maddeden oluşan ekonomik tedbirleri açıkladı. “Önceliğimiz üretim ve istihdamın sektöre uğramaması” diyen Erdoğan, Ekonomik İstikrar Kalkanı paketinden istifade etmek için şirketlere de ön şart koştu: “Firmalar için ön şartımız istihdam kaybına yol açmamaları.”

FİNANS KURUMLARINA ÇAĞRI

Koronavirüsün ekonomideki etkilerinin azaltılması kapsamında finans kuruluşlarının da adımlar atması gerektiğini kaydeden Erdoğan, “Finansal kurum ve kuruluşlarda kredi limiti olan firmaların, likidite ve nakit ihtiyacına yönelik taleplerinin hızlıca karşılanması, ayrıca kredi limitlerinin kullanılmasında kısıtlamaya gidilmemesi önemli. Finans kuruluşlarından, bu ortamda istihdamın muhafazası ve ekonomik büyümenin sürdürülmesi için kredi şartlarının esnetilmesine yönelik adımlar bekliyoruz” dedi.

GELİR KAYBI OLMASIN

Tüm finans kuruluşlarının kredi geri çağırma, mevcut kredi limitini kullanılmama, fiyat artırma, teminat şartlarını zorlaştırma uygulamalarından özenle kaçınmasını istediklerini vurgulayan Erdoğan, “Bunun yanında kurumsal firmaların, KOBİ'lerin, bireysel kesimin, geçici iş ve ciro kaybı veya benzeri nedenlerle gelir kaybı yaşayanların, kredi borçlarıyla ilgili taksit, öteleme, yapılandırma, düzenleme taleplerine süratle ve olumlu cevap verilmeli. Türkiye Bankalar Birliği'nin bu konuda aldığı tavsiye kararına, tüm finans kuruluşlarının uyacağına inanıyoruz. Biz de bu süreci yakından takip edeceğiz” dedi.



Hükümet 100 milyar liralık "Ekonomik İstikrar Kalkanı" paketi açıkladı



Cumhurbaşkanı
RECEP TAYYIP ERDOĞAN

PAKETLE 100 MİLYAR LİRALIK BİR KAYNAK SETİ DEVREYE ALINDI

- Perakende, AVM, demir-çelik, otomotiv, lojistik-ulaşım, sinema-tiyatro, konaklama, yiyecek-içecek, tekstil-konfeksiyon ve etkinlik-organizasyon sektörleri için muhtasar ve KDV tevkifatı ile SGK primlerinin nisan, mayıs ve haziran ödemeleri 6'şar ay ertelendi
- İç havayolu taşımacılığında 3 ay süreyle KDV oranı %18'den %1'e indirilecek
- 500 bin liranın altındaki konutlarda kredilendirilebilir miktar yüzde 80'den yüzde 90'a çıkarılacak, asgari peşinat yüzde 10'a düşürülecek
- Konaklama vergisi kasım ayına kadar uygulanmayacak. Otel kiralamalarına ilişkin irtifak hakkı bedelleri ve hasılat payı ödemeleri nisan, mayıs ve haziran ayları için 6 ay tehir edilecek

- Kovid-19 salgınıyla ilgili tedbirlerden etkilendiği için nakit akışı bozulan firmaların bankalara olan kredi anapara ve faiz ödemeleri asgari 3 ay ötelenecek ve gerektiğinde bunlara ilave finansman desteği sağlanacak

- İhracatçıya stok finansmanı desteği verilecek

- İşlerinin olumsuz etkilendiğini beyan ederek talepte bulunan esnaf ve sanatkarların Halkbank'a olan kredi borçlarının nisan, mayıs ve haziran anapara ve faiz ödemeleri 3 ay süreyle ve faizsiz olarak ertelenecek

- Kredi Garanti Fonu limiti 25 milyar liradan 50 milyar liraya çıkarıldı. Kredilerde öncelik gelişmelerden olumsuz etkilendiği için likidite ihtiyacı oluşan ve teminat açığı bulunan firmalarla KOBİ'lere verilecek

- Nisan, mayıs ve haziran aylarında temerrüde düşen firmaların kredi siciline “mücbir sebep” notu düşülmesi sağlanacak

- Kısa çalışma ödeneği devreye alınacak, bundan faydalanmak için gereken süreçler kolaylaştırılacak ve hızlandırılacak

- En düşük emekli maaşı 1500 liraya yükseltilecek

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, Çankaya Köşkü'ndeki Koronavirüsle Mücadele Eş Güdüm Toplantısı'nın ardından “Ekonomik İstikrar Kalkanı” adını verdiği paketi açıkladı

- Asgari ücret desteği devam ettirilecek

- İhtiyaç sahibi ailelere yapılacak nakdi yardımlar için ilave 2 milyar liralık kaynak ayrılacak

- Mevzuattaki esnek ve uzaktan çalışma modelleri daha etkin hale getirilmesi temin edilecek

- Emeklilerin bayram ikramiyesi Nisan ayı başında ödenecek

- İstihdamdaki sürekliliği temin etmek amacıyla 2 aylık telif çalışma süresi 4 aya çıkarılacak

- Tek başına yaşayan 80 yaş üstü yaşlılar için, sosyal hizmet ve evde sağlık hizmetlerinden oluşan periyodik takip programı devreye alınacak

- İstanbul ve Ankara'da başlatılacak çalışmayla, 65 yaş üzerindeki tüm yaşlılara koruyucu maske ve kolonya dağıtılacak

- Kamu bankaları, 76 yaş üzeri emeklilerin maaş ödemelerini, isterlerse evlerinde yapacak

- Huzurevlerindeki doktor sayısı artırılarak yaşlıların sağlığı yakından takip edilecek

- Türk Hava Yolları'na gereken destek verilecek



Koronavirüs için 3 'kritik' senaryo

Koronavirüs salgını, 100 bini geçen vaka sayısı ve ülkelerin aldıkları 'karantina' kararlarıyla 'korku salgını'nu da büyüten yönüyle dünya medyasının manşetlerindeki birincil konumunu korumayı sürdürüyor. Latin Amerika'daki ilk ölümlü vaka bir yana, ABD'de ciddi paniğe sebep olmuş durumda. Kovid-19 bulaşanların sayısının 5 bin 883'ü bulunduğu ve 233 kişinin hayatını kaybettiği İtalya'da ise hükümet, Lombardiya ve Kuzey İtalya'nın kritik önemdeki şehirlerine yönelik 'giriş-çıkış' kısıtlaması başlattı.

14 kent içinde Venedik'in olduğunu da dikkate aldığımızda, İtalya'nın bir çok yaşadığı söylenebilir. İran'da ise ağır bir salgına yakalanmış insan sayısı konuşuluyor. ABD Başkanı Trump, salgına karşı hızlı hareket edilmediği için eleştiriliyor. Türkiye ise ilk günden itibaren işi ciddiye alması, gereken en sert tedbirleri alması nedeniyle kendisini ayrıştırmayı başardı.

1. Hızlı toparlanma

Uluslararası ekonomi çevrelerinde 3 temel senaryo üzerinde duruluyor. 1. senaryo 'hızlı toparlanma'. Buna göre, içinde bulunduğumuz birinci çeyrekte Hubei dışı Çin en geç nisan ortası yüzde 80 kapasiteyle ekonomik faaliyetlerine döner. Virüs nisan ayında Doğu Asya ve Avrupa'da kontrol altına alınır. İkinci çeyrekte virüs Ortadoğu'da kontrol altına alınır. Tüketici güveni iyileşmeye başlar, küresel talep normalleşir. Virüsün mevsimsel dayanıklılığı düşük çıkar. Hava trafiği ve turizm faaliyetleri hızlanır. Bu senaryoya göre salgının küresel ekonomi ve ticarete etkisi yılın ikinci çeyreğine yansımaz.

2. Küresel yavaşlama

2. senaryo ise 'küresel yavaşlama'. Bu senaryoya göre, Hubei dışı Çin, nisan ortasında ancak yüzde 50 ve biraz üzeri kapasiteyle ekonomik faaliyetlerine döner. Özel tüketim ve ihracatta düşüşler görülür. Virüs, ikinci çeyrekte de Doğu Asya, Ortadoğu ve Avrupa'da yayılmaya devam eder ve her üç bölgede de karantinalar görülür. Bu nedenle üçüncü çeyrekte de tüketici güveni düşük seyretmeye devam eder. Bu tablo, küresel havaçılık ve turizmde kısıtlamaların sürmesine sebep olur. Bu senaryo, küresel büyümenin 2020'yi yüzde 1.8-2.2 seviyesinde kapatmasına sebep olur ki, OECD'nin yüzde 2.4'e çektiği 2020 öngörüsünün de altına işaret ediyor. Bunun anlamı, dünya ekonomisinin 1 trilyon dolar katma değer kaybı yaşayacağı.

3. Küresel resesyon

3. ve en kötü senaryo ise 'küresel resesyon'. Bu senaryoya göre, Hubei dışı Çin nisan ortası en iyi koşullarda üretim kapasitesinin ancak yüzde 40'ına dönebilir. Alınan tedbirlerle Hubei ancak ikinci çeyreğin sonunda normale dönmeye başlar. Virüs Doğu Asya, Ortadoğu ve Avrupa'da yayılmaya devam eder; her üç bölgede karantinalar görülür. Virüsün, mevsimsel dayanıklılığı yüksek çıkar ve dünyaya yayılmaya devam eder. Bu durumda, dünya genelindeki 'korku salgını' nedeniyle talep şoku tüm yıl boyu devam eder. Dünya, 1918/19 İspanyol gribi vakasından bu yana en yüksek 'bulaşıcılık' sürecini yaşar. Küresel resesyonun dünya ekonomisine etkisi 2 ile 2.5 trilyon dolar kayıp olur. Umudumuz, 1. ve 2. senaryo arası bir gerçekleşme olsun.

'Talep şoku' ve iktisadın aciziyeti

İktisat alanı, doktrin veya fraksiyon boyutunda iki ana gruba bölünmüştür: Arz yanlısı neoliberaler ve talep yanlısı keynesyenler. 1970'lerde, 80'lerde, 90'larda ve 2008'deki son küresel finans krizinde 'arz yanlısı liberaler' ile 'talep yanlısı devletçiler' arasında büyük tartışmaları dikkatle izledik. Bugün Dünya Sağlık Örgütü'nün 'küresel çapta salgın' olarak ilan ettiği 'koronavirüs krizi'nde de aynı süreci bir kez daha gözlemliyoruz. Koronavirüs krizinin sebep olduğu 'arz' ve sonrasındaki 'talep şoku'nun küresel çapta şirketlerin cirosunu, kârlılığını olumsuz yönde etkileyeceği yönündeki beklenti o kadar 'kötümser' bir noktaya gelmiş durumda ki, ABD borsalarındaki ağır kayıpları borsa seanslarına ara verilmesi dahi durduramıyor. İlk etapta devreye alınan yüklü faiz indirimleri ve 'helikopter metodu'yla piyasalara 'havadan' para yağdırılmasına rağmen 'kötümserliği' frenlememiş gözüküyor.

İşin ilginç, böyle bir piyasa tablosu karşısında, 'güvenilir liman' konumunda olan altın da satış yedi ve 1700 dolar seviyelerine doğru tırmanırken, kısa süre içerisinde 1600 doların altına gördü. Bu süreçte, kim 'talep şoku krizi'ni atlatırsa, bu süreçten az yarayla hatta kazançlı çıkacaktır.



Denetim ve online satışlar arttı

İlk vakanın açıklanmasının ardından ciro bazında en çok büyüyen reyonlar; kuru gıda, kasap, temizlik malzemeleri, parfümeri, kişisel bakım ve hijyene yönelik ürünler oldu. Artan talep üzerine haksız rekabete yol açan ürünleri satanlara ve fahiş fiyat artışlarına karşı denetimler artırıldı. Elektronik Ticaret İşletmecileri Derneği (ETİD) Yönetim Kurulu Başkanı Emre Ekmekçi de e-ticarette hızlı tüketim malzemelerine normalin 15 katı talep geldiğini söyledi.



Perakendede virüs önlemleri

Dünyayı saran koronavirüsün yayılmasını önlemek amacıyla tiyatro, sinema, kafeterya gibi mekanlar genelge ile kapatıldı. Perakende sektörü de alınan önlemler çerçevesinde çalışma düzenlerini yeni koşullara göre şekillendiriyor. Bazı büyük markalar mağaza faaliyetlerini geçici olarak durdurdu. Sağlık için ek önlemler uygulanan AVM'lerin bir kısmı kapatma kararı aldı.



462 semt pazarına düzenleme

İstanbul Büyükşehir Belediyesi, koronavirüs nedeniyle semt pazarlarında sadece gıda satılması konusunda tavsiye kararı aldı. İstanbul'un gıda ihtiyacının

yüzde 80'ini karşılayan 462 semt pazarı ile ilgili yetkinin ilçe belediyelerinde olduğunu vurgulayan İBB, ilçe belediyeleriyle yaptıkları toplantı ve görüşmelerde, korona salgınıyla ilgili olarak pazarlarda neler yapabileceklerini değerlendirdiklerine dikkat çekti. Görüşmeler sonunda semt pazarlarında sadece gıda ürünlerinin satılması yönünde tavsiye kararı alındı. Pazar yerlerinin dezenfekte edilmesi, pazarcıların eldiven ve maske takması, pazar yeri girişlerine dezenfekte sıvaları konulması için önlemler alındı.

MÜGE BİBER

KORONAVİRÜS salgını nedeniyle alınan önlemlere her geçen gün yenileri ekleniyor. Perakende sektörü de bir yandan halk sağlığını korumak, bir yandan da tüketicilerin ihtiyaçlarını karşılamak için çalışma düzenini değiştiriyor. Bazı büyük markalar geçici olarak mağazalarını açmama kararı aldı. Bazıları ise evden çalışma sistemine geçtiklerini sosyal medya hesapları üzerinden duyurdu. AVM'ler ise virüsten korunmak için önlemler aldı.

AVM ÖNLEMLERİ

AVM'lerin açılış kapanış saatleri, normalde sabah 10:00 akşam 22:00 şeklinde uygulanıyor. Fakat geçici süreyle sadece isteyen kiracılar için ögle 12:00 akşam

20:00 şeklindeki çalışma saatine göre faaliyet göstermeleri için kolaylık sağlandı. Tüm alışveriş merkezlerinde dezenfektasyon bilgilendirmesinden çalışanlara maske tedarikine kadar geniş çaplı önlemler alındı. Okulların tatil edilmesi kararı üzerine çocukları korumak için kapalı oyun ve etkinlik alanları faaliyetlerine son verdi.

KAPATILSIN TAVSİYESİ

Daha sonra Alışveriş Merkezleri ve Yatırımcıları Derneği'nce (AYD), halkın ve perakendecinin de talepleri dikkate alınarak, AVM'lerin kapatılmasına yönelik bir tavsiye kararı alındı. AYD Yönetimi'nin Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın alınacak önlemleri açıkladığı konuşmasında yer alan "Evinizden çıkmayın"

tavsiyesi uyarınca, halk sağlığı için AVM'lerin kapatılmasına yönelik tavsiye kararının sonuçlarını ivedilikle bekledikleri belirtildi. Bunun ardından bazı AVM'ler kapatma kararlarını duyurdu.

2 BİN MARKETTE TEDBİR

Gıda Perakendecileri Derneği Başkanı Galip Aykaç, stokların yeterli olduğunu belirterek, ürün ve hizmet tedarikinde bir sıkıntı öngörülmediğinin altını çizdi. İstanbul PERDER Yönetim Kurulu Başkanı Faruk Güzeldere ise yerel perakendeciler olarak İstanbul'daki 2 bine yakın markette fiyat artışlarına ve fırsatçılığa izin vermeyeceklerini belirtti. Öte yandan marketlerdeki çalışanlar ve kasa görevlileri için de hijyeni sağlamak amacıyla önlemler alındı.

Talimat gelirse Kapalıçarşı'yı açmayız

Kapalıçarşı Yönetim Kurulu Başkanı Fatih Kurtulmuş, Kapalıçarşı'nın çok sayıda turist ağırlayan bir mekan olması nedeniyle çalışanları dikkatli olunması için uyardıklarını belirtti. Akşamları Kapalıçarşı'yı dezenfekte ettiklerini söyleyen Kurtulmuş, şöyle konuştu: "Dükkan sahipleri burada aynı zamanda kat maliki olduğu için dükkanlarını açıp açmamaya kendileri karar verebilir. Ancak, devletten bir talimat gelirse Kapalıçarşı'yı açmayız."



3 DİLDE FAALİYET BELGENİZ ŞİMDİ TEK ADRESTE!

www.ito.org.tr

Şimdi İstanbul Ticaret Odası aracılığıyla
NACE KODU ve meslek grubu bilgilerinizi içeren faaliyet belgenizi **e-İMZALI** ve ıslak imzalı olmak üzere
İNGİLİZCE, ALMANCA ve FRANSIYZA dillerinde kolayca alabilirsiniz.

Siz de belgelerinizi www.ito.org.tr üzerinden talep edin, zaman ve maliyet tasarrufu yaparak ticaretinize ivme kazandırın.

İNGİLİZCE

ALMANCA

FRANSIYZA

İTOKURUMSAL

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1862



YENİ EKONOMİ

Doç. Dr. Nurullah Gür

Virüs, küresel durgunluk ve Türkiye

Son bir ayda yaşadığımız üç gelişme, Kovid-19 isimli koronavirüsün küresel ekonomiyi etkileme gücünü dramatik oranda değiştirdi. Bu üç gelişmeyi şöyle özetleyebiliriz:

■ Virüsün başta İtalya olmak üzere birçok gelişmiş Batılı ülkede çok hızlı yayılması

■ Rusya ve Suudi Arabistan arasında petrolde yaşanan fiyat savaşı

■ Finans piyasalarında varlık satışlarını hızlandıran açıklamalar (Fed'in olağanüstü toplantılarla faizi iki kez düşürmesi gibi).

Büyüme yüzde 2.5'in altında

İlk birkaç hafta virüs salgınının küresel tedarik zincirlerini etkileyerek bir arz şokuna neden olacağı tahmin ediliyordu. Etkinin kontrol edilebilir seviyede gerçekleşeceği düşünülüyordu. Ancak, son gelişmeler tedirginliği ve paniği artırdı. Birçok uçak seferinin durdurulması ve sosyal hayatın seyrekleşmesi ticari hayatı daralttı. Sonuç olarak virüs, küresel ekonomiyi bir talep şokuna ve finansal çöküşe doğru götürüyor.

Küresel ekonomi, 2009'dan sonra yeni bir durgunluğa doğru baş aşağıya gidiyor. Küresel büyümenin 2020'de yüzde 2.5'in altına düşmesi artık kesin gibi. Ne kadar ekonomik önlem alınrsa alınsın, ekonomilerde belli bir hasar oluştu. Ortaya konacak akıllı ve etkin politikaların sonuçları ancak bu yılın dördüncü çeyreğinde ve 2021'de alınabilir.

Umutları arttıran gelişmeler

Umutları arttırıcı iki gelişme var: Çin'de virüsün kısmen kontrol altına alınması ve ülkelerin para politikalarının tek başına yeterli olmayacağını anlayarak maliye politikalarını devreye sokmaları. Ancak, bunlar 2020'nin kayıp bir yıl olabileceği ihtimalini azaltmaya yetmeyecek.

Önceki yazılarımda, bu virüsün Türkiye ekonomisi üzerine negatif ve pozitif olası etkilerinin olabileceğini anlatmaya çalışmıştım. İbrenin 2020 için negatife döndüğünü söyleyebiliriz. Küresel ekonominin derinden sarsıldığı bir zamanda, hele ki en büyük ekonomik partnerimiz Avrupa ile etkileşimin durma noktasına geldiği bir aşamada, Türkiye ekonomisinin negatif etkilenmemesi söz konusu olamaz.

Türkiye için gerekli adımlar

Türkiye ekonomisi üzerine kısa vadeli etkileri asgari düzeyde tutmak için reel sektöre yönelik atılan adımları kabaca şöyle özetleyebiliriz:

■ Reel sektörün ayakta kalması için ilave kredi limitlerinin açılması ve bazı mevcut kredilerin ödenmesinin ise belli bir süre ertelenmesi

■ Nisan-haziran döneminde temerrüde düşen şirketlerin kredi siciline mücbir sebep yazılması

■ Virüs krizinden doğrudan etkilenen 10 sektörün vergi ödemelerinin ertelenmesi

■ İşsizliğin artmaması için kamunun şirketlere sunduğu düzenleyici olanakların genişletilmesi

Kısa vadeli teşvik ve canlandırma politikaları kamu maliyesine yük getirecektir. Orta vadede bunun nasıl finanse edileceği meselesi var. Bununla birlikte virüsten sonra küresel ekonomik yapı ciddi bir değişimden geçecek. Bu değişimlerin neticesinde Türkiye ekonomisinin küresel boyuttaki konumunu güçlendirmek için atılması gereken uzun vadeli adımlar olacak. Bunlar şu anın konuları değil. Bu politikaları konuşmak için önce ortalığın sakinleşmesi gerekiyor.

İSTANBUL TİCARET ODASI'NDAN 414 BİN ÜYESİNE ÇAĞRI:

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbullu firmaları Oda temsilcilikleri ile fiziki temas kurmak yerine online mesafede kalmaya, işlemlerini internet üzerinden yapmaya davet etti. Avdagiç, "Bunu üyelerimizden kendi sıhhatleri için istiyoruz" dedi.

Firmalara, Oda'nın e-belge hizmetlerini daha çok kullanma çağrısı yapan Avdagiç, "Üyelerimizin, Faaliyet Belgesi ve Ticaret Sicili Gazetesi Sureti temininin yanı sıra sicille ilgili birçok bilgi için 'ito.org.tr' adresindeki internet portalımıza erişmelerini tavsiye ediyoruz" diye konuştu.



İnternet altyapısını GÜÇLENDİRDİK

İTO'nun internet portalının kısa bir süre önce yenilendiğini ve internet altyapısının, bazı belgelerin elektronik ortamda düzenlenmesini sağlayacak şekilde güçlendirildiğini belirten Şekib Avdagiç, "Üye firmaların güncel veri tabanının yanı sıra firma tesciliyle ilgili gerekli birçok bilgi de 'ito.org.tr' adresinde üyelerin kullanımına sunuldu" dedi. Avdagiç, İTO üyelerinin '444 0 486' No'lu çağrı merkezini kullanmalarının da çok isabetli olacağını vurgulayarak, "Bu kritik günlerde hepimizin online duyarlılığımızın yüksek olmasına ihtiyacımız var" değerlendirmesinde bulundu.

'Online mesafede kalın'

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, koronavirüs önlemlerine ilişkin, "İstanbul firmaları, Odamız temsilcilikleri ile 'fiziki temas' kurmak yerine çok daha avantajlı olan 'online mesafede' kalmaya, işlemlerini internet üzerinden yapmaya davet ediyorum. Bunu üyelerimizden kendi sıhhatleri için istiyoruz" dedi.

HIZLI VE EKONOMİK

Avdagiç, yeni tip koronavirüs tehlikesine karşı İTO'ya üye 414 bin



465 şirketin 873 binden fazla ortağına, Oda'nın internet sitesinde sunduğu e-belge hizmetlerini daha çok kullanma çağrısı yaptı. İTO üyelerinin Faaliyet

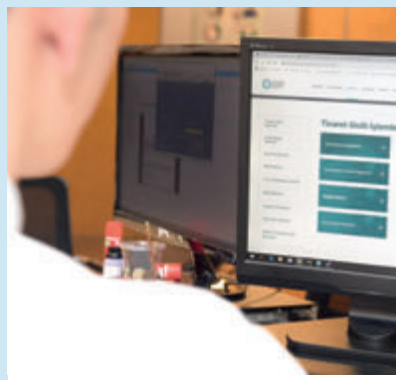
Belgesi ve Türkiye Ticaret Sicili Gazetesi Sureti'ni, İTO temsilciliklerine gitmeden, internette hem hızlı hem de daha uygun maliyetle alabileceklerini

bildiren Avdagiç, şunları kaydetti:

SAĞLIĞINIZ İÇİN

"İstanbul firmaları, Odamız temsilcilikleri ile

'fiziki temas' kurmak yerine çok daha avantajlı olan 'online mesafede' kalmaya, işlemlerini internet üzerinden yapmaya davet ediyorum. Bu, İTO olarak koronavirüs tehdidine karşı üyelerimiz için alabileceğimiz en temel bir tedbirdir. Bunu üyelerimizden kendi sıhhatleri için istiyoruz. Üyelerimizin, Faaliyet Belgesi ve Ticaret Sicili Gazetesi Sureti temininin yanı sıra sicille ilgili birçok bilgi için 'ito.org.tr' adresindeki internet portalımıza erişmelerini tavsiye ediyoruz."



2 ayda 62 bin e-faaliyet belgesi

Şekib Avdagiç, İTO olarak, bu yılın ilk 2 ayında manuel, yani fiziki başvuru yöntemiyle 115 bin 528 adet Faaliyet Belgesi verdiklerine işaret ederek, "Aynı dönemde internette verilen Faaliyet Belgesi sayısı da 62 bin 853 oldu. Yine Ticaret Sicil Gazetesi Sureti'nde 46 bin 705 belgeyi manuel, 13 bin 609 belgeyi ise elektronik ortamda verdik" dedi. "Koronavirüs tehdidine karşı elektronik dönüşümü hızlandırmalıyız" mesajı veren Avdagiç, "Önümüzdeki dönemde üyelerimizin, belge temininde öncelikle internet portalımızı kullanmalarını önemle istiyoruz" diye konuştu.

Toplantılar iptal edildi

Koronavirüs tehdidine karşı İstanbul Ticaret Odası'nda üyelerine yönelik düzenlenen toplantılar ile Oda'da yapılan heyet toplantıları da iptal edildi. İTO, 600'e yakın çalışanına yönelik olarak kamunun açıkladığı tedbirleri de hayata geçirdi. Buna göre, yurt dışına çıkmış bulunan personele, yurda dönüşlerinde 14 gün karantina kuralı uygulanıyor. Hamilelere, yasal süt izni kullananlara, engelli çalışanlara, yönetici pozisyonunda olan çalışanlar hariç 60 yaş üzerinde olan personel ile Sağlık Bakanlığı'nın belirlediği dezavantajlı gruplara da 12 gün izin verildi.

"1885'ten beri ekonomi basınının öncüsü
İstanbul Ticaret, şimdi
internette de önde..."

Şekib Avdagiç
İTO Başkanı

www.itohaber.com



Dilerseniz Türkçe, Dilerseniz İngilizce

ito.org.tr f t i itokurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Tedbirler ekonomimizin 'koruyucu maskesi' olacak

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, koronavirüse karşı alınan tedbirlerin ekonominin 'koruyucu maskesi' olacağını söyledi.

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "Cumhurbaşkanımızın açıkladığı tedbirler, koronavirüsün etkilerine karşı ekonomimizin 'koruyucu maskesi' olacaktır" açıklamasında bulundu.

DÖRTLÜ İŞBİRLİĞİ

Tedbirlerin Türkiye'nin pozitif ayrışma hedefini güçlendireceğini belirten İTO Başkanı Avdagiç, "Tedbirlerin istihdamı, üretimi ve en önemlisi de insanı öncelemesi, salgın sonrası Türkiye'nin pozitif ayrışma hedefini de güçlendirecektir. Dünyada yakın dönemde benzeri olmayan bu krizde devlet, halk, reel sektör ve finans kesimi birlikte yol alıyoruz. Bu dörtlü işbirliğini artırmaya her zamankinden daha çok ihtiyacımız var. İnanıyoruz ki, bu tedbirlerle nakit akışı bozulan firmalar üzerinde koronavirüs etkisi inecektir" dedi.

NAKİT AKIŞINI ARTIRIR

Avdagiç, "KOBİ'lerin kredi borçlarının ertelenmesi, KGF limitlerinin artırılması, temerrüde düşen firmalara mücbir sebep kaydı düşülmesi, ihracatçının desteklenmesi ve çeşitli

sektörlerde KDV ve SGK primlerinin ertelenmesi piyasada nakit akışını artıracaktır" diye konuştu.

TOPLUMSAL DAYANIŞMA

"İstanbul iş dünyası olarak ülkemiz ve dünya için son derece zorlu olan bu süreçte devletin, halkımızın ve iş dünyamızın üzerine eşit sorumluluk düşüyor" diyen Avdagiç, sözlerini şöyle tamamladı: "Bizi koronavirüsten koruyacak olan en büyük güç, toplumsal dayanışmamız olacaktır; devletin aldığı tedbirleri harfiyen yerine getirmemiz olacaktır, hep birlikte hareket etmemiz olacaktır. Bunu bir seferberlik haline getirmek durumundayız. Cumhurbaşkanımızın da mesajında işaret ettiği gibi bizler de iş dünyası olarak üzerimize düşeni yapmaya devam edeceğiz."



Gıda ve temizlik rafları dolu

Koronavirüsle ilgili gelişmeleri Bloomberg HT'de katıldığı programda değerlendiren İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "Stoklarda bir sıkıntı yok. Paniğe de gerek yok" dedi. Virüs nedeniyle marketlerde oluşan yoğunluğu dikkat çeken Avdagiç, "Market raflarında gıda ve temizlik rafları dolu ve

stoklarda sıkıntı yok. Rafları inceledik, özellikle organize perakendede raflar dolu, spesifik ürünler dışında gıda ve temizlik anlamında tüm rafların dolu olduğunu ve fiyatların değişmediğini gözlemledik. İstanbul'da bu tip ürünlerin stoklarıyla ilgili bir sıkıntı yok, gereksiz telaşa da gerek yok" diye konuştu.



Hikmet BAYDAR

Koronavirüsünün reel sektöre olası etkileri

Koronavirüsü ile mücadele çerçevesinde alınan tedbirler nedeniyle birçok firma beklenmedik risklerle karşı karşıya kalıyor. Bu riskleri tek tek ele alarak içinde bulunulan istisnai durumu en az yarayla atlatmaya çalışmanıza destek vermek amacıyla bu yazıyı hazırladık.

Koronavirüsünün Çin'de hızla yayılması ve tedavisinin henüz olmaması nedeniyle birçok fabrikaya üretim yapmama talimatı verildi. Bu nedenle Çin'de üretimde ciddi düşüşler olurken piyasa talebine de cevap verilememeye başlandı. Sevindirici haber, Çin'de virüsün etkisinin azalmasından dolayı tekrar üretime dönüleceğinin sinyallerinin alınması olsa da piyasanın tekrar Çin'e yönelmesi, hâlâ mikrobun geleceği korkusu nedeniyle kısa vadede biraz zor gözüküyor. Bu durum önümüzdeki dönemde Çin büyüme rakamlarında hedefin çok altında kalınacağı ihtimalini de fazlasıyla artırdı.

Türkiye için fırsat

Çin'den ithal girdiyle üretim yapan firmalar hammadde akışının sektöre uğraması nedeniyle üretim aksamaları yaşayabilirler. Bunun olmaması için yurt içi veya diğer ülke piyasalarında muadil hammaddeye ulaşabilmeleri gerekir. Bu durum ithalat departmanlarının ciddi bir çalışma yapmasını gerektiriyor. Alternatif hammadde fiyatının daha yüksek olması nedeniyle maliyetlerde de yükselme olma ihtimali artacaktır.

Global piyasalarda Çin ürünlerine kaygı ile bakılması, ürün üzerinde koronavirüsü olabileceği tedirginliği, tüketiciyi başka pazarlara yönlendireceği hususu da madalyonun diğer yüzüdür. Bu konu, Türkiye için ciddi bir fırsat içeriyor. Daha önce Çin'e göre daha pahalı kalan ve bu nedenle ihracat yapamayan firmalar şimdi daha kolay mal satabilir duruma gelecekler. Bu durum Türkiye'nin 2020 yılında ciddi bir büyüme ivmesi göstermesine yol açacak.

Borsadaki yabancı fonlar

Gelelim olayın finansal yüzüne... Borsa İstanbul; neredeyse travma haline gelen virüs bulaşma ve ölüm olayları neticesinde alınan katı tedbirlerin etkisiyle yabancıların portföy boşaltması nedeniyle mantık sınırlarının dışına çıkarak ciddi düşüşler gösterdi. Global borsalar dolar bazında rekorlar kırarken, zaten dolar bazında yüzde 50 civarında daha ucuz olan BIST hisse senetleri gelen satışlarla daha da düştü. Akabinde kredilerin teminat yetersizliği ve fon iadeleri nedeniyle pozisyonlarını stoplamak zorunda kalan fonlar yüzünden ciddi oranda gevşedi. Virüs salgınının daha da artacağı, alınan katı tedbirlerin ticarete ciddi zarar vereceği beklentisinin yanında yabancı fonlardan para çıkışı da bu satışın ana nedeni. Önümüzdeki günlerde piyasada virüs salgınının etkisinin azaldığı veya ilacın bulunduğu tarzı haberlerle aynı hızla geri yükselme potansiyeli çok yüksek. Şimdilik pozisyonu olanların panik ve stop satışlara uyarak mantık dışı pozisyon kapamaları sadece zarar realize etmek anlamına gelecek. Diğer virüsler gibi koronanın da etkisini bir şekilde kaybedeceği unutulmamalı.

Düşük maliyetle kaynak

Para piyasaları; merkez bankaları piyasalara ciddi şekilde para aktaracakları açıklamaları yaparken TCMB de dahil olmak üzere faiz indirimlerine hemen başladı. Amaç, reel sektörün yükünü hafifletmek. Mevcut olağanüstü durumun bir ekonomik krize yol açmaması için tüm alternatifler gözden geçiriliyor. Önemli olan kriz nedeniyle alınan tedbirlerle ciro engeliyle karşılaşan firmaların zararının ve nakit akışının devamlılığının sağlanması gerekiyor.

Döviz kurları; Euro/dolar paritesi korona salgınının Avrupa bölgesinde ciddi şekilde etkili olmasına rağmen aylar öncesi 1.10 seviyesinde olması krizin yurt dışı parite dengesinde nelere yol açtığını gösteriyor. Oysa Türk Lirası/döviz paritelerine baktığımızda, yabancı portföy boşaltma hareketleri sonucunda doları da güçlü hareketleri piyasanın sığ olması nedeniyle abartıldı. O yüzden mevcut seviyelerden alırken iyi düşünmek lazım. Global ekonomilerde petrol fiyatlarının ciddi düşüş göstermesi ve Suudi Arabistan'ın üretimi daha da artırma kararı neticesinde enerji maliyeti düşecek olan Türkiye'nin lehine olan bu durumu dikkatlerden kaçırmamamız gerekiyor. Kaldı ki, krizin etkisinin azaltılması için piyasalara pompalanacak paradan Türkiye de nasibini alacak gibi görünüyor. Bu yolla daha düşük maliyetle kaynak bulmak kolaylaşabilir.

Sonuç olarak bu salgının oluşturduğu riskleri, geçici olarak verdiği fırsatları iyi değerlendirenler önümüzdeki dönemde ciddi kârları yakalayabilirler. Sadece sağduyulu olmak, soğukkanlı davranmak ve de planlı hareket etmek yeterli.

Son sözümüz; riskler her zaman fırsat verir.

KORONAVİRÜSE KARŞI MÜCADELE



Vergi beyannameleri 30 Nisan'a ertelendi

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı, 31 Mart'a kadar verilmesi gereken yıllık gelir vergisi beyannamelerinin verilme ve ödeme sürelerini 30 Nisan'a kadar uzattı. 2019 yılına ait yıllık gelir vergisi beyannamesinin 1-31 Mart

tarihlerinde verilmesi gerekiyordu. Geçen yıla ilişkin kazançlara yönelik verilecek beyannameler üzerinden hesaplanan gelir vergisinin ise mart ve temmuz aylarında iki eşit taksitte ödenmesi öngörülmüştü.

Kredi ödemelerinde esneklik

BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurulu (BDDK), vatandaşın ve reel sektörün kredi ödemelerindeki gecikmelere esneklik tanıdı. Buna göre, gecikmeye giren krediler, takip hesaplarına aktarılmadan önce 90 gün

yerine 180 gün beklenecek. Kredilerin donuk alacak sınıflandırılması için öngörülen 90 gün gecikme süresi, kurul kararı tarihi itibarıyla birinci ve ikinci grupta izlenen krediler için 31 Aralık 2020'ye kadar 180 gün olarak uygulanacak.

ATM'ler limit artırdı

TÜRKİYE'de faaliyet gösteren bankaların çoğunluğu günlük minimum para çekme limitini 5 bin liraya çıkardı. Bankalar aynı zamanda ATM, internet, mobil bankacılık kanalları ve Müşteri İletişim Merkezleri üzerinden EFT ve havale işlemlerini belirli süreliğine ücretsiz hale getirdi. Bankalar, emekli aylığı alan



vatandaşlara emekli promosyonu işlemlerinin şubelere gitmeden, dijital bankacılık kanalıyla yapılabileceği uyarısında da bulundu.

Tüketici şikayetlerinin adresi TÜBİS

TİCARET Bakanlığı, tüketici uyuşmazlıklarının çözümü için tüketici hakem heyetlerine gidilerek yapılacak başvuruların, e-Devlet kapısı üzerinden Tüketici Bilgi Sistemi (TÜBİS) aracılığıyla gerçekleştirebileceğini bildirdi. Bakanlıktan yapılan



yazılı açıklamada, şu ifadeleri yer verdi: "Tüketici uyuşmazlığının çözümü için tüketici hakem heyetlerine başvuru yapmak isteyen vatandaşlar, başvurularını TÜBİS aracılığıyla da gerçekleştirebilecek." <https://www.turkiye.gov.tr/tuketici-sikayeti-uygulamasi>

Bu ürünlerin ihracı kayda bağlandı

ETİL alkol, kolonya, dezenfektan, hidrojen peroksit ve meltblown kumaşın (medikal kumaş) ihracatı kayda bağlandı. Ticaret Bakanlığı'nın yürürlüğe giren ihracı Kayda Bağlı Mallara İlişkin Tebliğ'de Değişiklik Yapılmasına

Dair Tebliğ'i ile ihracı kayda bağlı mallar listesine söz konusu ürünler eklendi. Bu ürünlere ilişkin gümrük beyannameleri, Ticaret Bakanlığı İhracat Genel Müdürlüğü'nün ön onayını müteakip kayda alınacak.

Toplantılar elektronik ortama taşındı

MERKEZİ Kayıt Kuruluşu, şirketlere genel kurul ve yönetim kurulu toplantılarını elektronik ortamda gerçekleştirme imkanı sunuyor. Elektronik Genel Kurul Sistemi (e-GKS) Türk Ticaret Kanunu'nun genel kurulları düzenleyen 1527'nci maddesi uyarınca, 2012 yılından itibaren borsaya kote tüm şirketler için zorunlu tutuluyor. e-GKS, borsa dışında olan tüm anonim şirketler ve genel kurul yapan tüm kurumların kullanabileceği geniş bir altyapı imkanı sunuyor.

Merkezi Kayıt Kuruluşu'nun Ar-Ge merkezi kimliği ile kendi iç kaynaklarını kullanarak geliştirdiği uygulama, genel kurul süreçlerinin ve işlemlerinin tamamının fiziki belge olmaksızın elektronik ortamda gerçekleştirilmesini sağlıyor.

PAYDAŞLAR DA İZLİYOR

Pay sahipleri ortağı oldukları şirketlerin genel kurul toplantılarına



dünyanın herhangi bir yerinden uzaktan bağlantı ile katılabiliyor, toplantı salonundan yapılan canlı yayını izleyip, görüşlerini ve oylarını elektronik ortamda iletebiliyor.

Elektronik Yönetim Kurulu Sistemi de (e-YKS) şirketlere yönetim kurulu toplantılarını elektronik ortamda güvenli bir şekilde yapabileme imkanı sağlıyor.

DAHA DÜŞÜK MALİYET

Sistem şirketlere ve yöneticilere, yönetim kurulu toplantılarına elektronik ortamda görüntülü ve sesli

katılım sağlama, görüş ve öneride bulunma, oy kullanabilme, alınan kararları güvenli bir ortamda elektronik olarak imzalama ve tüm süreçleri en az maliyetle sunma olanağı tanıyor.

e-YKS internet ve mobil uygulamaları ile bir paket program şeklinde şirketlerin kendi sistemlerine kuruyor. Sistem, kullandığı güncel teknolojiler, sahip olduğu altyapı, çoklu dil desteği ve kullanıcı dostu ekranları ile yurtdışı muadillerinin önünde yer alıyor.

Stokçular e-ticarete yakalandı

KORONAVİRÜS salgınında, e-ticaret siteleri üzerinden fahiş fiyatla satış yapan fırsatçılar da küresel sorun haline geldi. NewYork Times'ın haberine göre, ABD'nin Tennessee Eyaleti'nde yaşayan Matt ve Noah Colvin isimli iki kardeş, 1 Mart'ta marketlerden binlerce el dezenfektan ürünü satın alarak, e-ticaret sitelerinde satmaya başladı. Amazon'da satışa çıkardıkları ilk 300 şişe el dezenfektanının arasında tükendiği ve şişeleri 9 ila 70 dolar arasında değişen fiyatlardan sattıkları da ortaya çıktı. Ancak tüketiciler harekete geçti ve iki fırsatçıyı Amazon ve eBay'a şikayet etti.

Tüketici şikayetlerinin ardından e-ticaret siteleri, Colvin kardeşleri sistemlerinden attı. Şahısların stokladığı 17 bin 700 ürün ellerinden kaldı.

Yine fahiş fiyatla dezenfekte ürünü satmak isteyen Chris Anderson isimli bir satıcı da şikayetler üzerine e-ticaret siteleri tarafından sistemden atıldı. Kriz fırsatçıların azımsanmayacak sayılara ulaştığı aktarılan, ABD'de tüketici koruma yasaları kapsamında fahiş fiyattan sağlık malzemesi satanlara ve bu ürünlerin satıldığı platformlara soruşturma başlatılmasının da gündeme geldiği belirtiliyor.



Avrupa Merkez Bankası'ndan 750 milyar Euro

Avrupa Birliği (AB) Komisyonu Başkanı Ursula Von Der Leyen, AB'nin koronavirüs salgınının derinleşen ekonomik etkisiyle mücadele etmek için 37 milyar Euro'luk bir yatırım destek paketi hazırladığını açıkladı. Öte yandan, Avrupa Merkez Bankası (ECB), piyasalarda tansiyonu düşürmek amacıyla 750 milyar Euro tutarında ek acil tahvil alım programı başlattığını duyurdu. 750 milyar Euro tutarında acil tahvil alım programı başlatılması yönündeki karara ilişkin açıklamada, "Alımlar, 2020 yılı sonuna kadar gerçekleştirilecek ve mevcut varlık alım programı için uygun olan tüm varlık kategorileri bu 750 milyar Euro büyüklüğündeki acil tahvil alım programına dahil olacak" denildi. ABD Merkez Bankası (Fed) ise koronavirüse karşı politika faizini yüzde 0-0.25 aralığına çekti. Fed ayrıca, 500 milyar dolar Hazine, 200 milyar dolar mortgage tahvili ile parasal genişlemeye yeniden başladığını belirtti. IMF koronavirüse karşı 1 trilyon dolar, Dünya Bankası ise 14 milyar dolarlık fon hazırladığını duyurdu.

Küresel ekonomide

pandemi seferberliği

Koronavirüs pandemi dünyayı etkisi altına alırken salgının ülke ekonomilerine olumsuz etkilerini azaltmak için hükümetler ve uluslararası kuruluşlar arda ardına destek paketlerini açıkladı. Sadece 15 ülkenin duyurduğu destek paketi bile yaklaşık 3 trilyon dolara ulaştı.

KORONAVİRÜS pandemi küresel ekonomideki dengeleri de sarstı. Hükümetler salgına karşı bir yandan sağlık mücadelesini sürdürürken diğer yandan da açıkladıkları mali destek paketleriyle ekonomideki önlemlerini almaya çalışıyor. Koronavirüs pandemi, Çin'de ortaya çıktığında ilk önce küresel tedarik zincirini bozdu. 166 ülke ve bölgede vakaların görülmesiyle beraber küresel arz-talep zincirini de altüst etti. Durumu bazı devlet başkanları İkinci Dünya Savaşı'ndan sonraki en büyük kriz olarak adlandırıyor.



Serif KILIÇLI

ABD'DEN 1 TRİLYON DOLAR

Dünyanın en büyük ekonomisine sahip ABD, koronavirüs pandemiye karşı hazırladığı ekonomik teşvik paketiyle de dikkat çekti. ABD, ilk başta planladığı ekonomik önlem paketini revize etti. ABD Hazine Bakanlığı, kritik sektörler için kurtarmaları ve kredileri içeren 1 trilyon dolarlık bir taslak paket hazırladı. ABD Hazine Bakanı Steven Mnuchin, koronavirüs salgınının ekonomik zararını azaltmak amacıyla Başkan Donald Trump'ın vatandaşlara çek gönderilmesi talimatını verdiğini de açıkladı. Çek miktarının hane başına en az bin dolar olması öngörülüyor.

ALMANYA'DAN DEV PAKET

Almanya, işletmeleri koronavirüs etkisinden korumak için Alman Kalkınma Bankası (KfW) üzerinden 550 milyar Euro (610 milyar dolar) kredi verecek. Bu miktarın Almanya'nın İkinci Dünya Savaşı'ndan sonraki en büyük destek paketi olduğu da kaydediliyor. İlk planda 20 milyar Euro'nun hazır tutulduğunu belirten Almanya Başbakan Yardımcısı ve Maliye Bakanı Olaf Scholz, KfW'nin vereceği kredilerde, bir üst sınırın olmadığını da belirtti.

FRANSA'DA İKİ AŞAMA

Fransa, şirketlerine ve çalışanlarına koronavirüs salgını ile mücadele etmek için 45 milyar Euro'yu (50 milyar dolar) hemen seferber edeceğini açıkladı. Fransa Maliye Bakanı Bruno Le Maire, 45 milyar Euro'nun büyük bir kısmının, şirketlerin mart ayında ödemeleri gereken vergi ve bordro ödemelerinin ertelenmesi olduğunu söyledi. Söz konusu desteğin, Cumhurbaşkanı Emmanuel Macron'un 16 Mart'ta açıkladığı 300 milyar Euro (334 milyar dolar) devlet kredi garantisine ek olarak geldiği de kaydedildi.

İSPANYA REKORUNU KIRDI

İspanya hükümeti, ekonomik tedbir kapsamında 200 milyar Euro kaynak ayırdığını duyurdu. İspanya Başbakanı Pedro Sanchez, destek paketinin İspanya'nın tarihindeki en büyük ekonomik yardım paketi olduğunu açıkladı. Sanchez, İspanya gayri safi milli hasılasının yaklaşık yüzde 20'sine tekabül eden kaynağın, finans sektörüne, şirketlere ve koronavirüsten etkilenen yoksul vatandaşlara aktarılacağını da belirtti. Paketin 117 milyar Euro'luk kısmının kamuya, geri kalanının özel sektöre kullanılacağı da kaydedildi.

Kanada 82 milyar dolar ayırdı

Kanada, koronavirüs pandemiyle mücadelede en büyük kaynak ayıran ülkeler arasında. Kanada Başbakanı Justin Trudeau; gelir desteği, ücret sübvansiyonları ve vergi ertelemelerinin dahil olduğu 82 milyar dolarlık bir yardım paketi hazırladıklarını açıkladı. Paketin 27 milyar dolarlık kısmının doğrudan halka verilecek destekleri içerdiğini belirten Trudeau, kalan 55 milyar dolarlık kısmın da vergi ertelemeleri yoluyla iş dünyasının likidite ihtiyacına destek için kullanılacağını belirtti.

İtalya yaralarını saracak

İtalya, Avrupa'da koronavirüs pandemisinin en fazla ölüme sebep olduğu ülke olmasının yanında ekonomik olarak da büyük savaş veren ülkeler arasında yer alıyor. İtalya Başbakanı Giuseppe Conte, hükümet olarak 25 milyar Euro (27.94 milyar dolar) ekonomik destek paketi hazırladıklarını açıkladı. Paketin sağlık sistemi için ekstra finansman sağlayacağını da vurguladı. İtalya hükümeti, şirketlere ve hane halkına yardımcı olmak için vergi ve kredi ödemelerinin dondurulması gibi tedbirleri aldığını da açıkladı. İtalya hükümeti, 500 milyon Euro kaynak ayırarak ülkenin en büyük havayolu şirketi Alitalia için kamulaştırma kararı da aldı.

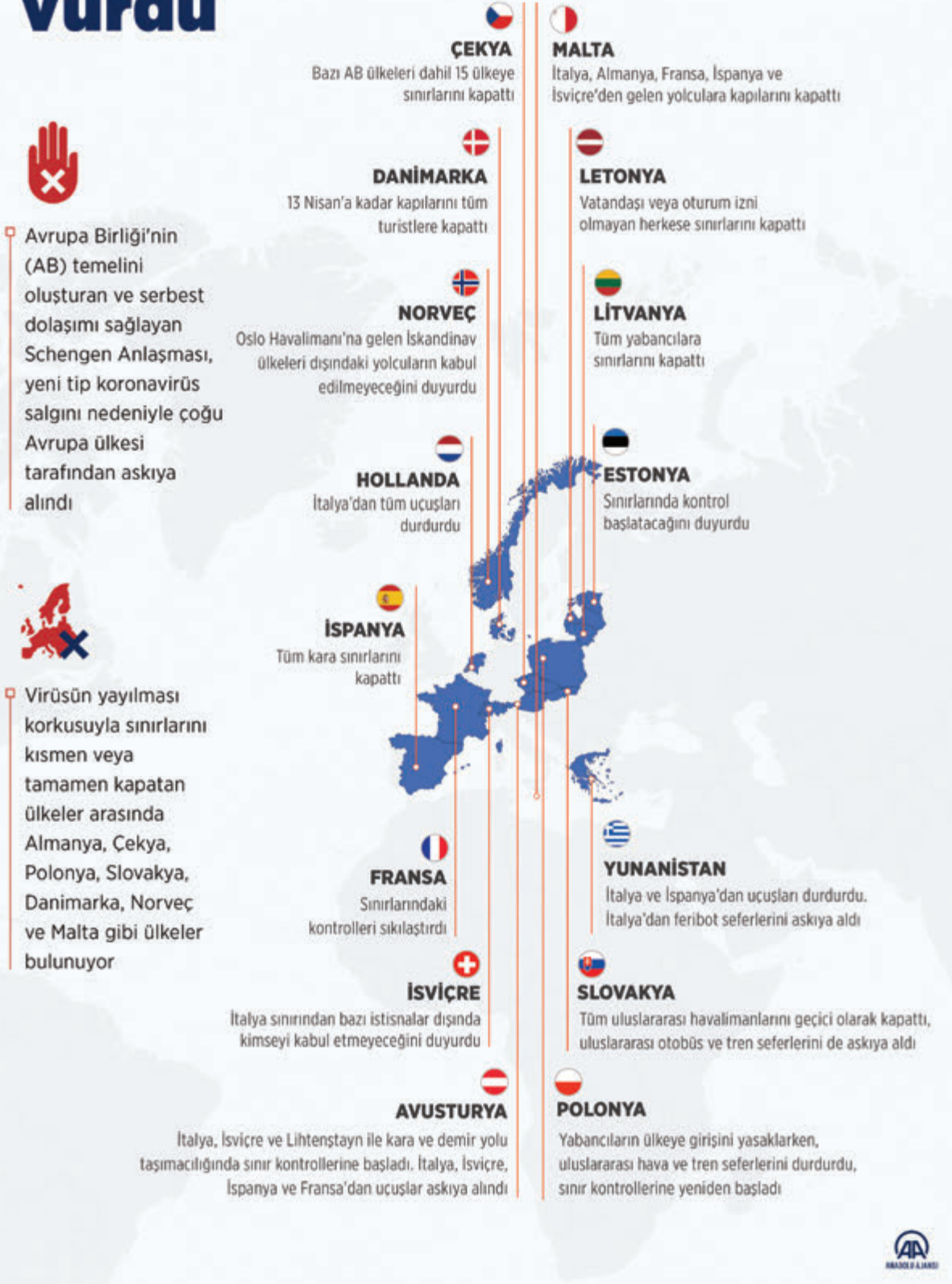
İngiltere 330 milyar sterlin kredi ayırdı

Koronavirüs pandemi ile sağlık mücadelesinde farklı bir yol izleyeceğini açıklayan İngiltere, ekonomik tedbirler konusunda ise büyük kaynak ayıran ülkeler arasında yer alıyor. İngiltere hükümeti, 330 milyar sterlin (396 milyar dolar) büyüklüğünde kredi teminat paketi hazırladığını duyurdu. Paketin, 20 milyar sterlinin de vergi kesintileri, muafiyetler ve diğer yardımlara ayrıldığı da kaydedildi. Krizden etkilenen sektörlerdeki şirketler için mülkiyet vergisinin bir yıllığına iptal edildiği ve küçük şirketler için de destekler sağlanacağı belirtildi.

İskandinav ülkeleri sıkı tedbirler aldı

İskandinav ülkeleri İsveç ve Norveç de koronavirüs pandemisinin ekonomik etkilerine karşı önemli büyüklükte kaynak ayırdı. İsveç hükümeti, şirketlerin maliyetlerini karşılamak için kısa dönemli işten çıkarma düzenlemelerini değiştirdi, firmaların sosyal güvenlik ve vergi ödemelerini erteledi. Paketin değerinin 300 milyar kron (31 milyar dolar) olması bekleniyor. Norveç hükümeti ise 100 milyar kronluk (9.8 milyar dolar) bir paket açıkladı. Destek paketinde, işten çıkarılanlara maaş ödenmesi ve gelirini kaybeden serbest meslek sahiplerine devlet desteği alabilme imkanı da bulunuyor.

Avrupa'da Kovid-19 salgını Schengen'i vurdu





2050'de Afrika nüfusu

2010'da toplam nüfusun 1 milyarı geçtiği belirtilen Afrika'da, bugün 350 milyonluk bir artıştan bahsediliyor. 2050 yılında ise nüfusun 2 milyarı aşacağı tahmin ediliyor. 2050'de dünya nüfusunun yüzde 20'si Afrikalı olacak. Her 5 dünyalıdan biri bu kıtada bulunacak.

İÇİNDE bulunduğumuz 21. yüzyıl, dünya genelindeki nüfusun giderek artışıyla tüm ilgili çevreleri ciddi anlamda endişelendiriyor. Nedeni, tüm kıtalarda, hatta her bir ülkede yakın gelecekte bu kadar insana nasıl istihdam sağlanacağı meselesidir. Geçmiş alışkanlıkları ile ister istemez gelişmiş ülkelerde yerleşik hale gelen düzenler ne kadar daha devam ettirilecek? Afrika ülkelerinin önü bir türlü alınamayan aşırı nüfus artışlarının kendileri için yeni sayılan vaziyetleri şimdiden kestirmeleri pek mümkün görünmüyor.

Coğrafi bakımdan devasa büyüklüğünün farkına 20. yüzyılın başında iyice kanaat getiren Avrupalılar, aynı zamanda kıtada ne kadar insan yaşadığını da merak ediyorlardı. 1900 yılı adeta bir fikir beyan edilen sene oldu ve 150 milyon ila 300 milyon arasında bir rakam dillendirildi. Tabii ki bu bir sayım sonucu değil, tahmini bir rakamdı. Bugün dahi verilen 1 milyar 341 milyon da birçok Afrika ülkesinde nüfus sayımları yapılmadığı için tam olarak tespit edilen bir netice değil. 2010 yılında toplam nüfusun bir milyarı geçtiği ifade edilirken bugün 350 milyonluk bir artıştan



Prof. Dr. Ahmet KAVAS



bahsediliyor. 2050 için tahmin edilen rakam ise 2 milyarı aşacağı yönünde.

GENÇ KITA

Dünyanın en kalabalık nüfuslarına sahip iki ülke Çin (1 milyar 437 milyon) ve Hindistan'ın (1 milyar 376 milyon) ardından Afrika coğrafi olarak birincisinin 30 katı, ikincisinin ise yaklaşık 10 katı bir alanı kaplıyor. 2020'de dünya nüfusunun yüzde 16'sına sahipken, 2050'de bu oran Afrikalılar için yüzde 20 olacak, yani her 5 dünyalıdan biri bu kıtada bulunacak.

Ne var ki, kıta bu konumuyla kilometrekareye düşen insan sayısı henüz 43 kişi ile şimdilik fazla görülüyor. Doğum oranlarının yüksekliği göz önüne alındığında bugün kadın başına ortalama 7.1 çocuğun düştüğü bu coğrafyada 2030 yılı için bu sayının 4.3 gibi bir sayıda olması bekleniyor. 2050'de dünya genç nüfusunun üçte birinin bu kıtada yaşayacak olması gelecek için yeni

planların yapılmasını zorunlu kılıyor.

Afrikalı ekonomistler, yakın gelecekte bu nüfus artışının iyi idare edilmesi durumunda Çin'in 1970'li yıllarda alıp uyguladığı tedbirlere benzer çalışmalar üzerinde epeyce bir zamandır fikir yürütüyorlar. Halen çalışanların yüzde 80 gibi oldukça yüksek bir oranının kayıt dışı alanlarda çalıştıkları, yine toplamda yüzde 60 gibi bir oranın ziraat ve buna dayalı gıda sanayine bağlı işlere yöneledikleri bir durum söz konusu. Her yıl 22.5 milyon genç için yeni iş kolları açılmadığı takdirde gelecekte daha büyük sıkıntılarla karşılaşma ihtimali yüksek görünüyor.

TEHDİTLER FIRSATLAR

21 milyon nüfuslu Lagos'un 2050'de iki katına çıkma öngörüsü, Kahire, Kinşasa ve Dakar gibi şehirlerin giderek daha fazla insanı buralara çekmesi yüzünden ciddi endişeler

Afrika'nın hammadde kaynaklarına bol miktarda sahip olması, genç nüfus oranı, kıta içi ve dışından giderek artan yatırım imkânları ile bir türlü frenleyemediği nüfus artışının aynı zamanda bir fırsata dönüştürülmesi artık mümkün görünüyor.

mesafede Diamniadio isimli 350 bin nüfusun yaşayacağı yeni bir şehri 2002'de planlanmış ve burası artık tamamlanmak üzere. Kısacası kıtanın başkentleri giderek artan nüfusları ile boğulma aşamasına gelmiş durumda.

Yaşanılan süreçleri daima karamsar bir fikre dönüştürmenin kolaylığı yanında bunun aslında bir fırsata da dönüşebileceği, hatta dönüştürülmesi bir zorunluluk. Şimdilerde Afrika ülkeleri bununla imtihan oluyor. Devlet adamları, bürokratlar, başta Afrika Birliği ve uluslararası kuruluşlar kıtanın geleceği ile ilgili müspet anlamda adımları atıyor. Sadece Nijerya'da Afrika'nın en zengin iş adamı olarak tanınan Aliko Dangote'nin petrokimya sektörü için 2020 yılı içinde faaliyete geçireceği işletmesinde 60 bin kişilik istihdam alanı oluşacak. Etiyopya, 2010 ve sonrasında kurduğu sanayi bölgelerinde hazır giyim ve dericilikle ilgili alanlarda şimdiden 70 bin kişiye maaş alacakları ortamlar kurdu. Dahası son yıllarda kurulacak yeni iş kollarında 170 bin yeni istihdama imkân verilecek. Ruanda da yine bütçesinin belli bir kısmını teknolojik alanlara tahsis edip bununla yeni nesil gençliğe iş vermeye başladı. Geline bu noktada 21. yüzyıl, kıtada yeni yatırımlarla istihdam alanlarını çeşitlendirecek.

Kıtadaki yatırımlar giderek artıyor

Türk firmalarının Afrika'da son 15 yılda giderek artan yatırımları aynı zamanda şimdiden toplamda yüz binlerce kıta yerlisi için istihdam adına umut veriyor. Cezayir, Etiyopya, Senegal, Sudan ve Tanzanya gibi ülkeler bu anlamda şimdiden Türkiye ile kurdukları karşılıklı temasları sayesinde geçmişte görülmeyen bir etkileşime imza atıyorlar. 2018 yılında kıtadan 17 milyon insanın başka coğrafyalara göç etmesi, 19 milyon insanın ise buradaki ülkeler arasında yer değiştirmesi, 5 milyon kişinin de Avrupa, Asya ve ABD gibi kıtalardan Afrika'nın farklı bölgelerine yerleşmesi sadece menfi bir durum diye değerlendirilmiyor. Bilakis kısa vadede yaşanan sıkıntılar uzun vadede daha kalıcı irtibatları yol açıp bilhassa ekonomik anlamda yeni ağların kurulmasına sebep oluyor. 2000'li yıllara kadar sadece tüketen toplumlara sahip Afrika, artık üretimde de giderek söz sahibi konumuna geldi. Hem iç piyasaya hem de uluslararası pazara ürettiği malları sevk ediyor. Hammadde kaynaklarına bol miktarda sahip olması, genç nüfus oranı, kıta içi ve dışından giderek artan yatırım imkânları ile bir türlü frenleyemediği nüfus artışının aynı zamanda bir fırsata dönüştürülmesi artık mümkün görünüyor.

AKEM'e göre Afrika gündeminde öne çıkanlar

- 9-10 Mart tarihlerinde yapılması planlanan 'Afrika CEO Forumu', koronavirüs riskinden dolayı ertelendi.
- Afrika kıtası güneş enerjisi bakımından dünyanın en avantajlı bölgelerinden biri. Sadece Sahra'nın aldığı güneş ışığı enerjiye dönüştürülmüş olsaydı, Avrupa'yı 7 bin kez aşacak kadar elektrik üretecekti.
- Uluslararası piyasada petrol fiyatlarının düşmesi Afrika'da petrole dayalı ekonomileri zora sokabilir. Bu durum en çok Nijerya devlet gelirlerinin ani düşüşüne neden olabilir.
- Sudan, Mısır ve Etiyopya'yı Hedasi Barajı konusunda tıkanan görüşmeleri yeniden sürdürmek için çağında bulundu.
- Etiyopya Hava Yolları'na ait Boeing 737 MAX uçağına dair 9 Mart'ta yayınlanan kaza soruşturması raporuna göre yeterli pilot eğitimi verilmediği ve uçağın yazılımının kusurlu olduğu belirtildi.
- Kenya ile Somali arasındaki sınır sorununa çözüm bulabilmek için süreç Etiyopya da dahil edildi.

Sivil havacılıkta bir işbirliği daha

İstanbul Ticaret Üniversitesi, sivil havacılık sektöründeki işbirliklerine bir yenisini daha ekledi. Türkiye'nin tarifeli kargo uçuşları yapan tek özel ulusal havayolu şirketi olan MNG Havayolları ile öğrencilerin işyeri eğitimi programı kapsamında protokol imzalandı.



SELAHATTİN NİZAM

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, Lufthansa Airlines'tan sonra sivil havacılık sektöründe büyük bir işbirliğine daha imza attı. Türkiye'nin tarifeli kargo uçuşları yapan tek özel ulusal havayolu şirketi olan MNG Havayolları ile TİCARET arasında öğrencilerin eğitimine yönelik işbirliği protokolü imzalandı.

KARİYER PLANLAMASI İÇİN

Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Necip Şimşek, imza töreninden önce yaptığı konuşmada, üniversite olarak temel hedeflerinden birinin uygulamalı eğitim olduğunu söyledi. Prof. Dr. Şimşek, bu



tür anlaşmaların üniversite öğrencilerinin kariyer planlamalarındaki önemine dikkat çekerek, "İşbirliği hem sektör hem de üniversite açısından önemli bir kazanç" dedi. Prof. Dr. Şimşek, uzun vadeli programların çok daha etkin başarılarla imza atılmasında etkili olduğunu ifade etti.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Havacılık Yönetimi Bölüm Başkanı

Doç. Dr. Okşan Kibritçi Artar ise bölüm olarak havacılık sektörü ile geliştirdikleri müfredat yapısının birçok havacılık sertifikasyonunu içerdiğini belirtti ve "İlerleyen süreçlerde müfredat yapısını karşılıklı işbirliği yapılan tüm havacılık paydaşları ile sektörün ihtiyaçları doğrultusunda sürekli aktif şekilde geliştirmeye devam edeceğiz" dedi.

Doç. Dr. Artar, öğrencilerin operasyon birimlerinde dönüşümlü olarak çalışacak olmasından duyduğu memnuniyeti dile getirirken, programın amaç ve kapsamı doğrultusunda MNG Havayolları'nın doğru adres olduğunu sözlerine ekledi.

AKADEMİK ÇALIŞMADA TEMEL

Öğretim Görevlisi Mustafa Emre Taşçı da öğrencilerin uzun vadeli ve aynı zamanda sektörün ihtiyaçlarına göre kendilerini geliştirebilecekleri bu işbirliğinin zaman içerisinde çok daha detaylanarak birçok akademik çalışma için de temel teşkil edeceğini söyledi.

Bu işbirliği çok değerli

MNG Havayolları Planlama ve Koordinasyon Başkanı Atilla Arkan, liyakat temelli bir yaklaşım benimseyen kurum kültürü içerisinde bu tarz uzun soluklu projelere önem verdiklerini söyledi. Tüm dünya pazarlarına etkin çalışmalar yaptıklarını, birçok hatta önemli kazanımlar elde ettiklerini anlatan Arkan, bu çalışmalar sırasında yoğun birikimin ve sahip oldukları entelektüel sermayenin kritik etkisinin önemli

olduğunu dile getirdi. Arkan, üniversite ile yapılan işbirliğinin değerinin de altını çizdi. MNG Havayolları İnsan Kaynakları ve Eğitim Müdürü Sinem Akkaya Güleriyüz ise protokol dahilinde son sınıf öğrencilerini bölümleri ile ilgili birimler olan hava kargo, uçuş planlama, operasyon kontrol merkezi ve uçak altı pozisyonlarında aktif görevlerde eğitim ve uygulama süreçlerine dahil ettiklerini belirtti.



'Lisan öğrenmeyenlerin yüksek tahsil yapması boş'

Tarihçi-yazar Prof. Dr. İlber Ortaylı, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde konuk olarak katıldığı 'Finans Talks' konferansında, öğrencilere birden fazla yabancı dil öğrenmelerini tavsiye etti ve "Lisan öğrenmeyenlerin yüksek tahsil yapmaları boş" dedi.

TARİHÇİ-yazar Prof. Dr. İlber Ortaylı, İstanbul Ticaret Üniversitesi Finans Enstitüsü tarafından başlatılan 'Finance Talks' konferanslar serisinin birincisini konuk oldu. Konferansın açılışında konuşan İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu, "Bu öğretim yılında gerek yurtdışından gerek yurtiçinden çok sayıda misafiri ağırladık. Toplum ve Bilim Buluşmaları, Toplum ve Teknoloji Buluşmaları kapsamında, ağırlığı Cambridge ve Oxford Üniversiteleri'nden oluşan öğretim üyelerini konuk ettik. Bugün de Türk bilim dünyası açısından son derece değerli, zirve bir ismi ağırlıyoruz. Kendisinden alabildiğine istifade etmeye gayret ediyoruz" diye konuştu. 'Batı Finans Kapitalizmi ve Osmanlı' konulu konferansta Prof. Dr. Ortaylı, finans

tarihinde milletlerarası muhasebe toplantılarının Türkiye'yi derinden sarsan konulardan biri olduğunu söyledi. Modern çağ maliyesinin şiddetli bir kontrol kurmak zorunda olduğuna değinen Ortaylı, vergilerin konulması ve cibayet toplanmasının modern maliyenin en önemli unsuru olduğuna dikkat çekti.

MODERN MALİYE

Osmanlı maliyesinin 1875 yılında borç almayı bilmediğini söyleyen Prof. Dr. Ortaylı, savaş dolayısıyla devletin ağır şartları kabul ettiğini ve faizleri ödeyemez hale geldiğini aktardı. Prof. Dr. Ortaylı, "Türkiye Cumhuriyeti bir borç ödeme faslıyla kuruldu. Vergi sisteminde reforma gidilmek zorunda kalındı. Bazı aynı ödeme yapılan vergiler kaldırıldı. Fakat kayıt sistemimiz



mükemmel değildi" dedi.

LİSAN BÜYÜK ENGEL

Maliyede modern dünyaya dahil olmak için yapılan şeylerin yeterli olmadığını aktaran Ortaylı, "Finans, muhasebe, maliye ilimleri gayet ciddi şekilde okunması gereken ilimlerdir. Bunlarsız hiçbir şey yapamıyorsunuz. Elimizdeki 5 ünite olabilir, bunu 15'e çıkarmak bu sayede mümkün oluyor. Bunları bilmediğinizde 5'in bile karşılığını alamıyorsunuz"

değerlendirmesinde bulundu. Prof. Dr. Ortaylı, öğrencilerin İngilizce ve Fransızca öğrenmesi gerektiğini vurgulayarak, "Lisan öğrenmeyenlerin yüksek tahsil yapmaları boş. Türkiye'nin en büyük problemi bu. Türkiye üniversiteleri için lisan en büyük engel. İspanya tarihini bileceksiniz, okumalısınız. Osmanlı İmparatorluğu'nun başlıca rakibi İspanya Krallığı, onların da başlıca rakibi Osmanlı İmparatorluğu idi" dedi.



Satrançta dereceye girenlere ödül

Spor Müdürlüğü tarafından düzenlenen Geleneksel Satranç Turnuvası'nda dereceye girenlere ödülleri Rektör Prof. Dr. Yücel Oğurlu tarafından verildi. 20 öğrencinin katıldığı turnuvada Yavuz Selim Oruç birinci, Ömer Murat ikinci, Onur Yar ise üçüncü oldu. Ödül töreninde Genel Sekreter Oğuz Özcan ile Sağlık, Kültür ve Spor Daire Başkanı Mustafa Temel de hazır bulundu.



A'dan Z'ye insan kaynakları

İşletme Fakültesi ve İşletme Bölümü, KAMER ve İşletme Topluluğu işbirliğiyle 'A'dan Z'ye İnsan Kaynakları' isimli söyleşi düzenledi. Söyleşiye katılan Fasadat Gıda Dağıtım Sanayi ve Ticaret A.Ş. İnsan Kaynakları Müdürü Metin Akkaya, 15 yıllık bilgi ve deneyimlerini öğrencilerle paylaştı.



Trafiğe çözüm aradılar

İstanbul Vali Yardımcısı Yaşar Aksanyar ve İstanbul Emniyet Müdürlüğü'nün trafikten sorumlu yöneticileri, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde bir araya gelerek şehir trafiğine ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Ulaştırma Sistemleri Uygulama ve Araştırma Merkezi Müdürü Prof. Dr. Mustafa İlcalı'nın davetiyle üniversitede bir araya gelen yöneticiler, İstanbul trafiğinin sorunlarını tartıştı ve çözüm için müzakereler yaptı.



Tekstilde bahar konferansı

Moda ve Tekstil Tasarımı Bölümü tarafından düzenlenen geleneksel Bahar Konferansları'na bu yıl da devam ediliyor. 2020'nin ilk Bahar Konferansı'na katılan İstanbul Ticaret Odası İç Giyim ve Aksesuarları Meslek Komitesi Başkanı Bahri Özdiç, Hukuk Fakültesi'nde öğrenci iken harçlık kazanmak için bu sektöre atıldığını ve sevdiği için de kalmayı tercih ettiğini anlattı. İç giyimde tasarımın kendi dönemlerinde yoğun olarak başlatıldığını ve bunun için halen çalışmaların devam ettiğini söyleyen Özdiç, firma olarak iç ve dış pazarlarda yaşadıkları süreçleri de paylaştı.

BİR HAFTADA KREDİ HACMI 39 milyar lira arttı

BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) tarafından yapılan açıklamaya göre, sektörün kredi hacmi 13 Mart ile biten haftada 39 milyar 452 milyon lira artış gösterdi. Söz konusu dönemde toplam kredi hacmi 2 trilyon 769 milyar 49 milyon liradan 2 trilyon 808 milyar 801 milyon liraya çıktı. Bankacılık sektöründeki toplam mevduat (bankalararası dahil), önceki hafta 54 milyar 239 milyon lira arttı. Söz konusu haftada yüzde 2 artan bankacılık sektörü toplam mevduatı, 2 trilyon 728 milyar 415 milyon lira oldu.

TÜKETİCİ KREDİLERİ

Verilere göre, tüketici kredileri tutarı, 13 Mart ile biten haftada 6 milyar 344 milyon lira yükselerek 507 milyar 299 milyon liraya ulaştı. Söz konusu kredilerin 209 milyar 855 milyon lirası konut, 7 milyar 61 milyon lirası taşıt ve

290 milyar 383 milyon lirası ihtiyaç kredilerinden oluştu. Söz konusu dönemde taksitli ticari kredilerin tutarı 3 milyar 976 milyon lira artarak 424 milyar 396 milyon liraya yükseldi. Bankaların bireysel kredi kartı alacakları ise yüzde 1.2 artışla 116 milyar 418 milyon liraya çıktı. Bireysel kredi kartı alacaklarının 50 milyar 180 milyon lirası taksitli, 66 milyar 238 milyon lirası taksitsiz oldu.

YASAL ÖZ KAYNAKLAR

BDDK haftalık verilerine göre, bankacılık sektöründe takipteki alacaklar, 13 Mart itibarıyla bir önceki haftaya göre yüzde 0.3 artarak 152 milyar 756 milyon liraya çıktı. Söz konusu takipteki alacakların 102 milyar 436 milyon lirasına özel karşılık ayrıldı. Aynı dönemde bankacılık sisteminin yasal öz kaynakları 657 milyon lira yükselerek 650 milyar 491 milyon lira oldu.



Bankacılık sektörünün kredi hacmi, önceki hafta 39 milyar 452 milyon lira artarak 2 trilyon 808 milyar 501 milyon liraya yükseldi. Tüketici kredileri tutarı ise 6 milyar 344 milyon lira artışla 507 milyar 299 milyon liraya ulaştı.



Narenciyede ihracat sevindirdi

Narenciye sektörünün ocak-şubat dönemi ihracatı, geçen yılın aynı dönemine göre 58 milyon dolar artarak 228 milyon dolara yükseldi. Söz konusu dönemde ihracatta yüzde 34 artış da sağlanmış oldu.

BU yılın ocak-şubat döneminde narenciye ihracatı 228 milyon dolar oldu. Narenciye ihracatında önemli gelişmelerin yaşandığını dile getiren Ulusal Turuncgil Konseyi (UTK) Başkanı Kemal Kaçmaz, "Geçen yılın ocak-şubat aylarında 399 bin ton narenciye ihracatı karşılığında 170 milyon dolar, bu yılın aynı döneminde ise 442 bin ton karşılığında 228 milyon dolar gelir elde ettik" dedi.

YENİ PAZAR ARAYIŞI

Üründeki kalitenin ihracata yansımalarını belirten Kaçmaz, şu bilgiyi verdi: "Avrupa ülkelerine ihracat olumlu yönde devam ediyor. Polonya'ya geçen yıl 8 bin ton, bu yıl ise 16 bin ton ihracat gerçekleşti. Almanya'ya 3 bin ton olan ihracatımız 5 bin tonun üzerinde oldu. Ürün bazında ise mandalina, portakal ve greyfurt ihracatında artış mevcut. Son iki yılda en çok ihracat Rusya, Ukrayna, Irak, Romanya ve Polonya'ya yapıldı. Üreticilerimiz dünyanın istediği ölçekte ve kalitede üretim yapıyor. Önümüzdeki yıllarda bu rakamların giderek artacağını görüyoruz; çünkü ürünlerimize talep geliyor."



Yenilenebilir enerjiye 3.3 milyar liralık destek



ENERJİ Piyasaları İşletme A.Ş. (EPIAŞ) verilerine göre; şubat ayında Yenilenebilir Enerji Kaynaklarını Destekleme Mekanizması (YEKDEM) kapsamındaki teşviklerden toplam kurulu gücü 21 bin 49 megavattı bulan 817 santral yararlandı. Söz konusu santrallere geçen ay toplam 3 milyar 321 milyon 635 bin 115 lira teşvik ödemesi yapıldı. Bu miktarın 464 milyon 393 bin 844 liralık bölümü lisanssız elektrik üretimi yapan santrallere

tahsis edildi.

ALIM GARANTİSİ

YEKDEM kapsamındaki santraller şubatta toplam 6 milyon 319 bin 504 megavattsaat elektrik üretti. Bunun 5 milyon 732 bin 801 megavattsaatini lisanslı elektrik üretim, 586 bin 703 megavattsaatini ise lisanssız elektrik üretim santralleri karşıladı. Enerji portföyündeki yerli ve yenilenebilir enerji kaynaklarını en üst seviyede kullanmayı amaçlayan Türkiye,

YEKDEM kapsamında rüzgar, hidroelektrik, jeotermal, biyokütle ve güneş enerjisi kaynaklarından elde edilen elektrige kilovattsaat başına alım garantisi uygulanıyor. Mekanizma kapsamında elektrğin kilovattsaatine, rüzgar ve hidroelektrik için 7.3 dolar/cent, jeotermal için 10.5 dolar/cent, biyokütle ve güneş için de 13.3 dolar/cent teşvik veriliyor. Bu teşvikler yerli ekipman kullanımına göre ufak çapta değişiklikler gösterebiliyor.

Hava kargoda hedef tam kapasite

Turkish Cargo, Türkiye'nin ihracatı ve kritik öneme sahip dış ticaretinin tüm ihtiyaçlarını karşılayabilmek için yeni bir atılım başlattı. Turkish Cargo, filosunda bulunan tüm kargo uçaklarını tam kapasite kullanma hedefiyle planlama yapıyor.

TURKİSH Cargo, küresel ölçekte etkileri yoğun şekilde hissedilen koronavirüs nedeniyle oluşan kapasite kayıplarını telafi etmeye çalışırken, herhangi bir gecikme yaşanmaması adına kargo uçaklarıyla yapılan seferlerin frekans sayılarını artırıyor.

PLANLAMA YAPILIYOR

Türk Hava Yolları'ndan yapılan açıklamaya göre, dünya genelindeki seyahat kısıtlamaları ve yolcu talebinin düşüşü, yolcu uçaklarında oluşan kargo taşıma kapasitesini ciddi şekilde sınırlamasına rağmen tüm dünyanın en büyük kargo kapasitesine sahip 6. kargo uçağı filosuyla hareket eden Turkish Cargo, Türkiye'nin ihracatı ve kritik öneme sahip dış ticaretinin tüm ihtiyaçlarını karşılayabilmek adına, filosunda bulunan tüm kargo uçaklarını tam kapasite kullanılacak şekilde bir

planlama yapıyor.

Ülke otoritelerinin kısıtlarına ve Sağlık Bakanlığı'nun tedbir amaçlı uygulamalarına da riayet ederek olağan dışı talep değişkenliğine rağmen Türkiye'nin üretici ve ihracatı için çözüm ortağı olmaya devam eden Turkish Cargo, son 4 yılda 13'ten 25'e çıkardığı mevcut kargo uçağı kapasitesine ilave olarak, yolcu filosunda bulunan uçaklar ile de kargo taşıma amaçlı hizmet vermeye başlıyor. Ayrıca bu dönemde hava kargo akışını sürdürmenin hayat kurtaracağı bilinciyle hareket eden Turkish Cargo, Uluslararası Hava Taşımacılığı Birliği'nin (IATA) koronavirüs ile küresel çapta mücadele için aldığı tüm çalışmaları destekliyor. THY'nin kargo iştiraki Turkish Cargo, özel ekipleri ve operasyon birimleri ile çalışmalarına devam ederken, rezervasyon sistemi ile 7/24 hizmet veriyor.

Koronavirüs önlemleri

Son günlerde tüm dünyayı etkisi altına alan koronavirüs felaketi tüm ülkelerin birinci gündem maddesi oldu. Bu felaket erken önlem alan ve başlangıçta işi biraz hafife alan ülkelerde farklı yayılım gösterdi. Çok şükür ki, ülkemiz bu konuda erken önlem alan ülkeler arasında yer aldı. Bu nedenle başta Sağlık Bakanımız Fahrettin Koca olmak üzere tüm sağlık personelimizi tebrik ederiz.

Bu virüs nedeniyle ekonomimizde hemen bütün sektörler etkilendi. Ancak bazı iş kollarında faaliyetler durdu veya durma noktasına geldi. Bu nedenle de 18 Mart günü Cumhurbaşkanımız tarafından koronavirüse ilişkin halkımıza tavsiyeler yanında 100 milyar TL civarında bir ekonomik önlem paketi açıklandı.

Biz bu tedbirlerden vergi ve sigorta primlerine ilişkin olanları biraz daha açıklamaya çalışacağız. Bu önlemler içerisinde vergiye ilişkin maddeler şöyle:

* Perakende ticaretle uğraşanlar, özellikle AVM'lerde faaliyet gösterenler, demir çelik, otomotiv lojistik, ulaşım, sinema, tiyatro, konaklama, yiyecek-icecek, tekstil, konfeksiyon ve etkinlik, organizasyon sektörlerinde faaliyet gösterenler için gelir vergisi stopajları, katma değer vergisi (KDV) ve sigorta primlerine ilişkin nisan, mayıs ve haziran aylarında yapılacak ödemeleri altı ay erteleme ile yapacaklar. Burada birer birer sayılmamış olsalar da özellikle AVM'lerde faaliyet gösteren oto kuaför, vale gibi diğer hizmet işletmeleri de bu kapsamda olacaklar. Konuya ilişkin uygulamayı yürütecek idare olarak Gelir İdaresi daha kapsamlı açıklamaları elbette yapacaktır.

Biz kendi tecrübemize göre bu tedbirleri açıklamaya çalışacağız. Mart ayına ilişkin olarak nisan ayında verilecek beyannamelere ilişkin olarak nisan ayının 26'sına kadar yapılması gereken muhtasar ve KDV ile ay sonuna kadar yapılması gereken sigorta prim ödemeleri altı ay ertelenmiş oluyor. Nisan ve mayıs beyannameleri için de aynı şey geçerli olacak. Burada beyanname verilmesine ilişkin ayrı bir erteleme gelmemesi durumunda beyannameler verilecek. Ancak vergi ödemesi mart beyannamesine ilişkin nisan ayında ödenecek vergi ekim ayında, nisan beyannamesine ilişkin ödeme kasım ayında, mayıs beyannamesine ilişkin ödeme de aralık ayında yapılmış olacak. Dolayısıyla şu anki alınan tedbirlere göre sadece üç ayın KDV, ücret ve kira stopajları başta olmak üzere sayılan alanlardaki mükellefler için tüm gelir vergisi stopajları ve sigorta primleri bu erteleme sistemi içerisinde ödenecek.

* Vergiye ilişkin olarak alınan bir diğer tedbir yurt içi hava yolu taşımacılığında üç ay süreyle katma değer vergisi oranı yüzde 18'den yüzde 1'e indirildi.

* Konaklama vergisi uygulaması da kasım ayı sonuna kadar ertelenmiş oldu.

* Otel kiralamalarına ilişkin irtifak hakkı bedelleri ve hasılat payı ödemelerinin de nisan, mayıs ve haziran aylarındaki ödemeleri yine vergide olduğu gibi altı ay süreyle ertelendi.

Alınan ekonomik önlemlerin birkaçını daha hatırlatacak olursak;

* Kredi Garanti Fonu'ndan verilecek kredi limitinin 25 milyar TL'den 50 milyar TL'ye çıkarılması,

* 500 bin TL'nin altındaki konutlar için kredilendirilebilir kısmın yüzde 80'den yüzde 90'a çıkarılması,

* Asgari ücret desteğinin devam ettirilmesi,

* Esnek çalışma modeli uygulamasının iki aydan dört aya çıkarılması gibi 19 madde halinde diğer birçok önem de açıklanmış oldu.

Gelir İdaresi tarafından yapılan açıklama ile bir diğer önlem de mart ayı içerisinde verilmesi gereken gelir vergisi beyanname ve ödeme sürelerinin nisan ayı sonuna kadar ertelenmesi oldu. Elbette gelişmelere göre ilave tedbirler açıklanması söz konusu olabilir. Ancak şu anda en önemli konu, olabildiğince bu virüs yayılımının hızının yavaşlatılmasına yönelik herkesin tedbirli davranması, zaruret olmadıkça sosyal mekanlardan uzak durulması gibi önlemler en başta geliyor. Temennimiz, bugüne kadar alınan önlemler sayesinde inşallah Türkiye'nin bu felaketten daha az hasarla ve daha kısa sürede çıkmasıdır. Herkese düşen bu noktada yetkililerin açıklamalarına uygun hareket etmek, ne panik içerisinde ne de aşırı rahat bir vurdumduymazlık içerisinde hareket etmemektir.

HUKUK
GÜNDEMİ

Av. Muhammet AKSAN

İşverenin
işletmesel
kararları yerindelik
denetimine tabi
tutulamaz

Kriz dönemlerinde yaşanan piyasalardaki durgunluk ve ekonomik darboğazın sonucunda işyerlerinden işçi çıkartılması yaygın bir uygulamadır. Yargı kararlarına bakıldığında, işçi çıkartma yoluna giden işverenin piyasa koşulları bakımından aldığı kararın uygunluğunun denetlenmesine değin pek çok husus inceleme konusu yapılmaktaydı. Yargıtay yakın tarihte, işverenin aldığı işletmesel kararların mahkemeler tarafından yerindelik denetimine tabi tutulamayacağı, sadece fesih şartları bakımından hukuki inceleme yapılabileceği yönünde önemli bir karar vermiştir. “... 4857 Sayılı Kanun’un 18. maddesinde işletmenin, işyerinin veya işin gerekleri kavramına yer verilmiş, işletmesel karar kavramından söz edilmemiştir. İşveren yönetim hakkı kapsamında amaç ve içeriğini belirlemekte serbest olduğu kararlar alabilir. Geniş anlamda işletmesel karar; işçinin iş sözleşmesinin feshi dahil olmak üzere işverenin işletme, işyeri ile ilgili ve işin düzenlenmesi konusunda bu kapsamda aldığı her türlü karardır. İşletmesel karar söz konusu olduğunda kararın yararlı veya amaca uygun olup olmadığı yönünde bir inceleme yapılamaz. Kısaca işletmesel kararlar yerindelik denetimine tabi tutulamaz. İşverenin serbestçe işletmesel karar alabilmesi ve bunun kural olarak yargı denetimi dışında tutulması şüphesiz bu kararların hukuk düzeni tarafından öngörülen sınırlar içinde kalınarak alınmış olmalarına bağlıdır. 4857 Sayılı Kanun’un 20. maddesinin 2. fıkrasında feshin geçerli nedenlere dayandığının ispat yükü işverene verilmiştir. İşveren ispat yükünü yerine getirirken, feshin biçimsel koşullarına uyduğunu, içerik yönünden fesih nedenlerinin geçerli veya haklı nedene dayandığını kanıtlamalıdır. Bu kapsamda işveren fesihle ilgili karar aldığını, bu kararın istihdam fazlası meydana getirdiğini, tutarlı şekilde uyguladığını ve feshin kaçınılmaz olduğunu ispatlamalıdır. Yapılacak iş, davalı şirketin fesih tarihinde davacıyı çalıştırabileceği başka işyerlerinin olup olmadığı, bu işyerlerine fesih tarihinden kısa bir süre önce ve sonra davacı ile aynı vasıflarda yeni işçi alımı yapıp yapılmadığı araştırılarak, davacıyı çalıştırabileceği başka işyeri ve yeni işçi alımı yok ise davalılar arasındaki özel güvenlik alımı işine dair sözleşmenin sona ermesine ilişkin bu durumun geçerli fesih sebebi oluşturacağı kabul edilerek davanın reddine, var ise feshin son çare olma ilkesine uyulmadan yapılan feshin geçersizliğine karar vermekten ibarettir.” (Yargıtay 22. Hukuk Dairesi 2019/8929 E. ve 2019/23853 K. sayılı 19.12.2019 tarihli kararı)

İlk denizcilik kümesi Teknopark İstanbul’da

İstanbul Denizcilik Kümenmesi’nin hedefi, Türkiye’yi denizcilik sektöründe dünya markası yapmak. Sektörün bu hedefe ulaşabilmesi için gerçekleştirilen ihracat odaklı etkinliklere yönelik harcamaların yüzde 75’ini Ticaret Bakanlığı destekliyor. Bakanlık, kümeyi 2018 yılında HİSER projesi kapsamında desteklemeye başladı.



İhracatı teşvik

Bilal Çinici, Teknopark İstanbul TTO’nun, işbirlikçi kuruluş olarak HİSER kapsamındaki firmaları Ticaret Bakanlığı’nın desteklerinden yararlandığını belirtti. Çinici, “Teknopark İstanbul TTO; eğitim, danışmanlık hizmetlerine aracılık ediyor, ticari faaliyetler ve alım heyetleri düzenleyerek karşılıklı iş görüşmeleri organize ediyor. Bu faaliyetlerin tamamı, Ticaret Bakanlığı tarafından yüzde 75 oranında destekleniyor ve ihracat odaklı çalışmalarını teşvik ediyor” dedi.



SOYHAN ALPASLAN

DENİZCİLİK sektöründeki firmaları bir araya getiren İstanbul Denizcilik Kümenmesi (İstanbul Maritime Cluster), Türkiye’de bir ilk. Ticaret Bakanlığı’nın Hizmet Sektörü Rekabet Gücünün Artırılması Projesi (HİSER) ile faaliyetlerine başlayan kümenlemenin hedefi, Türkiye’yi denizcilik sektöründe dünya markası yapmak. Sektöre HİSER desteklerini Teknopark İstanbul Teknoloji Transfer Ofisi (TTO) aktarıyor.

PROJENİN YÜRÜTÜCÜSÜ

İstanbul Ticaret’in sorularını, Teknopark İstanbul TTO Müdürü, Makina Mühendisi Bilal Çinici cevapladı. Otomotiv yüksek lisansına sahip olan Çinici, Avrupa’dan Uzakdoğu’ya dünyanın farklı coğrafyalarında büyük firmalarda tasarım ve Ar-Ge yöneticiliği yaptı. Sakarya Teknokent Genel Müdür Yardımcılığı görevini yürütürken Teknopark İstanbul Teknoloji Transfer Müdürlüğü’ne transfer oldu. Çinici, aynı zamanda İstanbul Denizcilik Kümenmesi’nin de yürütücülüğünü üstleniyor.

HİSER NEDİR?

Hizmet Sektörü Rekabet Gücünün Artırılması Projesi (HİSER), Ticaret Bakanlığı’nın projelerinden biri. Projedeki firmaların ihtiyaç analizleri yapılıyor; markalaşma, yurt dışı pazarlara açılma, ihracatı artırma çabaları ahyorlar. Bakanlık tüm bu harcamaların yüzde 75’ini geri ödüyor. Bakanlık nezdinde sektör uzmanları projenin koordinatörü olarak görev alıyor. Bu uzmanlardan biri de İstanbul Denizcilik Kümenmesi’nde HİSER Proje Yöneticisi Kadir Selçuk Ünal. Ünal, Uzaköl Kaptanlığı yeterliliğine ek olarak Akıllı Ulaşım Sistemleri’nde yüksek lisansa sahip.

SÖZ SAHİBİ OLACAK

İstanbul Denizcilik Kümenmesi’ni tanıtır mısınız?

İstanbul Denizcilik Kümenmesi, hem sektördeki hem de tamamlayıcı hizmet sunan firmalara fayda oluşturmak için kuruldu. Birbirleri ile işbirliği ağı içinde olmaları, bilgiye ve eğitime daha kolay ulaşmaları, birlikte hareket etmeleri, büyümeleri, rekabet güçlerini artırmaları ve ihracat potansiyellerini yükseltmeleri için faaliyet gösteriyor. Kümenin önceliklerinden biri de yurt dışından gelen gemi inşa taleplerinde yerli tasarım, mühendislik ve ekipman kullanılmasını sağlamak. Türkiye sadece üreten değil, tasarlayan, geliştiren, deniz ve denizcilik teknolojilerinde söz sahibi bir ülke olmalı.

B2B GÖRÜŞMELER

Bu amaç için sektörün yurt dışındaki tanıtımlarını artırıyoruz. Karşılıklı ziyaretler, satın alma görüşmeleri düzenliyoruz, firmalarımızı yurt dışındaki fuarlara taşıyoruz. Şubat ayında deniz sektörünü İtalya’nın Carrara kentindeki Seatex 2020 Mediterranean Maritime Tech HUB etkinliğine taşıdık. Tersanelerin, sektöre hizmet sağlayıcıların bir araya geldiği bu etkinlikten sonra kümemize talep arttı. İstanbul Denizcilik Kümenmesi, paydaşları ve TTO olarak 60’tan fazla B2B toplantı yaptık.

ÜYE SAYISI ARTACAK

Kümenin yeni üyeleri HİSER’den yararlanıyor mu?

Yeni üyeler HİSER’den yararlanamıyor. Çünkü projemizi faaliyete geçtiğimiz firmalarla yürütmeye yükümlülüğümüz var. 2021’de proje tamamlanacak, ancak başlatacağımız yeni projelerimizle birlikte üyelerimizin sayısı, ortak faaliyet alanlarımız ve faydalarımız artacak.

İLERİ MÜHENDİSLİK

Küme profili nasıl?

Bünyemizde tasarım, insansız deniz araçları, robotik sistemler, yazılım ve donanım geliştiren ileri mühendislik firmaları var. Savunma sanayine önemli projeler geliştiren ve üretim yapan firmalar da küme üyesi. Hedefimiz; gemi inşasından klas kuruluşlarına, liman hizmetlerinden bakım ve geri dönüşüme, deniz taşımacılığından deniz dibi faaliyetlere ve tüm bu faaliyetlere hizmet sağlayan alt sektörlerle kadar denizcilğe dahil olabilecek tüm kollarla ulaşmak.

DÜNYANIN EN İYİLERİ

Dünyadaki kümenmelerle işbirliğiniz var mı?

Henüz emekleme dönemindeyiz ama hızlı ilerliyoruz. Türkiye denizcilik alanında doğal bir lojistik üs. Belçika, Hollanda, İsveç, Norveç, İngiltere ve Finlandiya gibi ülkelerde dünyaya örnek olan denizcilik odaklı kümenmeleri inceledik ve onları bizi daha iyi tanımaları için Türkiye’ye davet ettik.

İŞ DÜNYASINA DAVET

Teknopark dışından iş tekliflerini kabul ediyor musunuz?

Teknopark İstanbul’daki tüm kümeler ve firmalar dışardan yapılan iş tekliflerini kabul ediyor. Biz de yönetim olarak iş dünyasını Teknopark İstanbul ile iş yapmaya davet ediyoruz. Gemi inşa ve ihracatının büyük çoğunluğunu gerçekleştiren tersanelerimizin ihtiyaçlarını küme firmalarından karşılaması için çalışmalar yürütüyoruz.

Sanayi-sanayi işbirliği

Kümelerin birbirlerini daha iyi tanımaları için aylık değerlendirme toplantıları ile görüş alışverişi yaparak taleplerini belirlediklerini dile getiren Bilal Çinici, sözlerini şöyle sürdürdü: “Hedefimizde sanayi-sanayi işbirliği sistemi var. Devasa fiziksel kümenmeler olan teknoparklardaki firmaların birbirlerinden hizmet alabilmesi önemli. Bunun için birbirlerinden haberdar olmaları ve birbirlerine ulaşabilmeleri gerekiyor. Yaygın bir tedarikçi ağının içinde olmalılar. İstanbul Denizcilik Kümenmesi dahil diğer kümelerde de paydaş firmalarla işbirliği yapma sistemini oturttuk, daha ucuz, daha kaliteli, daha hızlı; gerektiğinde de işbirlikleri ile çok büyük projelerin yapılabilmesine zemin hazırlıyoruz.”

TESCİL BELGENİZE ONLINE ERİŞİN!

Üyelerimizin ticaret hayatını kolaylaştırmaya devam ediyoruz. Şimdi yeni dijital hizmetimiz ile e-imzalı tescil belgenize yerinizden online olarak erişebilirsiniz.

Nasıl mı?

1. Ticaret Sicili Müdürlüğü’ne yapacağınız tescil işlemlerine ilişkin başvuru sırasında bildirdiğiniz cep telefonunuza barkod numarası gönderilir.
2. www.ito.org.tr adresindeki ‘Tescil Başvuru Sonucu Doğrulama’ ekranından barkod numaranızı girin. **E-imzalı tescil belgenize online olarak anında erişin!**



ito.org.tr | 444 0 486
f t i s p /itokurumsal



Dijital dönüşüme korona ayarı

İyi veya kötü, koronavirüs elindeki sopa ile herkesi dijitalle geçmeye zorladı. Konferanslar, genel kurullar, fabrika toplantıları, beyaz yakalı etkinlikleri, üniversitelerin amfi dersleri, ajans randevuları ve daha birçok sektör...

Gerçek hayattaki işler maddi bir kayba uğramaksızın online ortama aktarılmaya çalışılıyor. Sadece hizmetler değil, üretim de dijital üzerinden evlere taşınıyor. İnternette indirilecek yazılımla evde 3D yazıcı ile maske üretmek mümkün.



KORONAVİRÜS Çin'de milyarlarca eve kapatırken bambaşka bir dünyanın kapılarını açtı. Batı marketlerinde raflar boşaldı ama Çinliler uzun yıllar sonra ilk defa temiz hava solumaya başladı. Fabrika bacalarından 2 aydır kirli gazlar salınmıyor. İğneden ipliğe, batı pazarlarında satılan her şeyin geldiği Çin'de tedarik zinciri durdu. İnsanlar, hayvanlar, bitkiler ve tüm çevre üzerinde dönüştürücü bir etki meydana getirme gücüne sahip olan mutlak bir kuvvetin göstergesi oldu bu virüs. Dijital ekonomiye geçişin isteğe bağlı değil, zorunlu olduğunu aklara kazandı. Uluslararası iş ziyaretleri ve müşteri toplantıları dijital randevular ile gerçekleştiriliyor. Sanal seminer anlamına gelen webinarler artık hepimizin hayatına girecek.

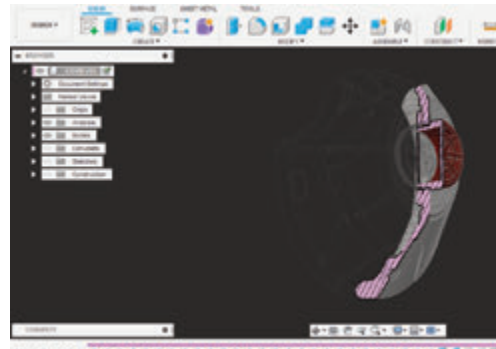


Yakup KOCAMAN
yakup.kocaman@realmarketstrategy.com

rağmen kısa sürede 62 milyon dolar yatırım alan 98point6.com isimli uzaktan sağlık kliniği, bugünlerde talep patlaması yaşıyor. Canlı chat ile doktorlarla görüşme ve tedavi sağlıyor. Amwell (business.amwell.com) uzaktan sağlık firmasının uygulamaları ziyaretçi akınuna uğruyor. ABD'de dijital sağlık teknolojilerine 2019'da 7.8 milyar dolarlık yatırım yapıldı.

Sanal eğitim: İtalyan tasarım üniversitesi Istito Europe di Design (IED), koronavirüs nedeniyle 9 Mart itibarıyla akıllı eğitim sistemine geçtiklerini duyurdu. Google Meet teknoloji platformunu kullanan üniversite, öğretim görevlileri ile öğrencilerin evlerinden çıkmadan birbirleri ile canlı ders yapmalarını sağlıyor. Üstelik laboratuvar dersleri de sanal ortama aktarıldı. Sanal eğitime geçen diğer bazı üniversiteler, Innsbruck Üniversitesi (Avusturya), Harvard Üniversitesi (ABD) ve Stanford Üniversitesi (ABD).

Fuarların dönüşümü: Dünya hazır giyim tasarımının merkezi İtalya'nın kuzeyindeki şehirlerde her yıl düzenlenen fuarlar ertelendi. Fransa'daki meşhur MIPIM Gayrimenkul Fuarı ile Almanya'nın ünlü ev gereçleri ve ışıklandırma fuarları süresiz ertelendi. Dijital fuarcılık alternatifleri gündemde.



Tasarım stüdyoları: Dünyanın önde gelen hazır giyim ve iç mimarlık tasarım firmaları, sanal showroamlar açmaya başladı.

Bütçeler dijitalle

e-marketer tahminlerine göre, reklam verenler 2020'de korona salgını nedeniyle daha önce tahmin edilenden 20.3 milyar dolar daha az reklam harcaması yapacaklar. 2020 yılında yüzde 7.4 artışla 712 milyar dolara çıkması beklenen toplam medya harcamalarının bu yıl yüzde 7 artarak 691.7 milyar dolara ulaşacağı tahmin ediliyor. Kağıda ve billboardlara dayalı geleneksel reklam harcamaları azalacak. Onun yerine dijital reklamların önemi artacak.

3 boyutlu yazıcıyla evde maske üretimi

Seramik tabaklardan plastik poşetlere kadar her şeyin ithal edildiği Çin, bu saatten sonra artık dünyanın tek fabrikası olma özelliğini kaybedecek. Yerel hammaddelere dayalı 3 boyutlu üretimler hızlanacak. Herkes evindeki yazıcıda tuvalet kağıdından birçok ihtiyaç maddesini üretebilecek. İtalyan 3 boyutlu yazıcı tasarımcısı Damiano Primiceri, marketlerde hijyen maskesi bulamayınca kendi maskesini kendisi tasarladı. Tasarlamakla da kalmayıp tasarım kodlarını ücretsiz olarak tüm dünya ile paylaştı.

Evinizde bir 3 boyutlu yazıcınız varsa bu adresten indireceğiniz (<https://mylab3d.com/stl>) dosya ile hijyen maskesi basabilirsiniz. Primiceri, karaborsacılar ve girişimcilere ders niteliğinde bir mesaj da yayınladı: "Değiştirilebilir filtreli yüz koruma maskesi. Biz de kendi küçük yolumuzda, dünyanın büyük bir kısmının kendini bulduğu bu korkunç duruma katkıda bulunmak istedik. 3D yazıcısı olan herkes bu yüz maskesini kendileri yapabilir. Dosyayı ücretsiz indirin. Siz de yazdırın! #mylab3d"



CEMİLE SULTAN KORUSU'NDA

TOPLANTINIZ BAŞKA GÜZEL!

Eşsiz boğaz manzarasıyla, bireysel veya kurumsal profesyonel toplantı salonlarımızla iş dünyasına hizmet etmeye devam ediyoruz.

R 216 308 49 43

cemilesultan.com [CemileSultanKrs](https://www.facebook.com/CemileSultanKrs) [CemileSultanKorusu](https://www.facebook.com/CemileSultanKorusu) [itocemilesultankorusu](https://www.instagram.com/itocemilesultankorusu) [İTO Cemile Sultan Korusu](https://www.youtube.com/ITO_Cemile_Sultan_Korusu)

Cemile Sultan
KORUSU



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —



İstihdam seferberliği

“Sultanbeyli’nin ekonomik yönden gelişmesini de çok önemsiyoruz. İstihdam seferberliği kapsamında son bir yıl içinde 4 bin 270 kişinin işe yerleştirilmesine vesile olduk.”



Sporla kazan

Sporun gençlerin eğitiminde ve sosyal hayatının gelişmesinde önemli bir yeri olduğunu vurgulayan Metin Kubilay, “Bu bağlamda ‘Sporla Kazan Sultanbeyli’ projesini hayata geçirerek yetenekli gençlerimizi erken yaşta keşfedip ilgili spor alanlarına yönlendirdik” dedi.



Projeleriyle öne çıkan kaymakamlık

Sultanbeyli 1992 yılında ilçe olmasına rağmen gelişme hızıyla İstanbul’un ilçeleri arasında öne çıkıyor. İlçenin eğitim, kültür ve ekonomi alanında marka haline gelmesinin en büyük mimarlarından biri olan Kaymakam Metin Kubilay, “Amacımız Sultanbeyli’yi girişimci kent haline getirmek” diyor.



SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

SULTANBEYLİ Kartal ilçesine bağlı bir köyken artan nüfusa paralel olarak 1992 yılında ilçe oldu. O yıllardan bu yana hiç durmadan gelişen Sultanbeyli, bugün gerçekleşen projelerle İstanbul’un marka ilçelerinden biri haline geldi.

2016 yılı aralık ayında Sultanbeyli Kaymakamı olarak göreve başlayan ve Sultanbeyli için ‘Bir hayalim var’ diyerek yola çıkan Metin Kubilay, ilçenin markalaşmasında en büyük katkıyı sağlayan isimlerden biri oldu. Kubilay, Sultanbeyli Kaymakamlığı’nın hayata geçirdiği projelerle ilgili İstanbul Ticaret’in sorularını yanıtladı.

EĞİTİMDE MARKA

Sizi farklı kılan ne?

Devletimize ve milletimize en güzel şekilde hizmet etmek amacıyla Sultanbeyli’de göreve başladığım andan itibaren birçok projeyi hayata geçirdik. Projeleri çok önemsiyorum. Projelerimizi yerel ve ulusal kaynaklardan aldığımız hibe destekleriyle gerçekleştirdik. Bu nedenle diyebilirim ki, Sultanbeyli Kaymakamlığı’nın en büyük farkı ‘projeleriyle öne çıkan bir kaymakamlık’ olması.

NİTELİKLİ EĞİTİM

En çok önemsedığınız proje hangisi?

Asıl kazanımların insana yapılan yatırımlar sonucu ortaya çıktığına inanıyorum. Bu yüzden eğitim projelerinin benim gözümde önemi bir başka oluyor. Yakın zamanda hayata geçirdiğimiz projelerimizden Tematik Bilgi ve Öğrenme Merkezi Projesi’ne (TEBİLMER) çok önem veriyorum.

TEBİLMER projesinin amacı nedir?

Bilim ve teknolojinin yapay zekâya doğru hızla ilerlediği dünyada değişen toplumsal ve ekonomik yaşam koşullarına aynı hızla uyum sağlayacak yenilikçi ve girişimci çocuk ve gençlerimizin artırılması ve nitelikli eğitim ortamlarının oluşturulması amacıyla TEBİLMER projesini hayata geçirdik.

78 BİN ÖĞRENCİ

Tematik Bilgi ve Öğrenme Merkezleri’nin okullardaki kütüphanelerden farkı nedir?

İstanbul Kalkınma Ajansı’ndan alınan hibe ile ilçemizdeki 6 okulumuzda 6 farklı tema ile oluşturulan bu bilgi ve öğrenme merkezleri her türlü teknolojik alt yapıya sahip olup Tematik Bilgi ve Öğrenme Merkezleri’nde 720 öğrencimize yenilikçilik, girişimcilik ve okuma kültürü konularında eğitim verilerek sertifika almaları sağlandı. Sultanbeyli ilçemizde eğitim alan 78 bin öğrencimiz bu

merkezlerden yararlanıyor.

GENÇLER YAZDI

Eğitime yaptığınız bu yatırımların çıktısını alıyor musunuz peki?

Elbette, gençlerimizdeki gelişimi ve eğitime olan isteği çok net gözlemleyebiliyoruz. Örneğin gençlerimiz ve çocuklarımız, aldıkları bu eğitim kültürü ile ‘Biz Yazdık’ isimli bir kitap oluşturdular. Bu kitaptaki metinlerin tamamını projemize üye olan öğrencimiz yazdı.

GİRİŞİMCİ KENT

İş hayatı ile ilgili projeleriniz var mı?

Aslında bizim en büyük hayallerimizden biri Sultanbeyli’yi girişimci bir kent haline getirmek. Bu bağlamda özellikle gençlerimizin iş yaşamı ile ilgili projelerini hayata geçirmeye özen gösteriyoruz. Mesela eğitim hayatına ara vermiş ve herhangi bir işte de çalışmayan gençlerimizin eğitimlerine devam etmesi ve işe yerleştirilmesini öngören ‘Eğitime Ara Veren Gençlerimizin Eğitime Devamı Ve İşe Yerleştirme’ projesini hayata geçirdik.

700 GENÇ

Gençlerin yaklaşımı nasıl peki?

Gençlerimizle doğru iletişim kurulduğu takdirde onlar da iyi niyetli çabalara karşılık veriyorlar. Bir vesile ile eğitim hayatı yarım kalmış gençlerimiz, herhangi bir işe de yerleşememişse bir süre sonra içine kapanabiliyor ya da farklı olumsuz alışkanlıklara eğilebiliyor. Biz bu proje ile gençlerimize, “Çok geç değil, yeniden başlayabilirsiniz” mesajı verdik. Çok da güzel sonuçlar aldık.

Kaç kişi bu şekilde meslek sahibi oldu?

Toplamda 700 kişi bu şekilde işe yerleşmiş oldu. Gençlerimiz Mesleki Eğitim Merkezleri’nde eğitim görüyorlar. Ardından da tercih ettikleri alanlarda işe yerleşiyorlar. Bu proje kapsamında toplam 30 farklı branşta eğitim veriyoruz. Gençlerimiz en çok giyim ve üretim teknolojisi, elektrik ve elektronik, güzellik ve saç bakım hizmetleri alanlarını tercih ediyor. Ayrıca proje kapsamındaki öğrencilerimize geziler düzenleyerek İstanbul’un tarihi ve kültürel mekânlarını tanıtıyoruz.

Okullarda da tercih ettikleri alanlarda işe yerleşiyorlar. Bu proje kapsamında toplam 30 farklı branşta eğitim veriyoruz. Gençlerimiz en çok giyim ve üretim teknolojisi, elektrik ve elektronik, güzellik ve saç bakım hizmetleri alanlarını tercih ediyor. Ayrıca proje kapsamındaki öğrencilerimize geziler düzenleyerek İstanbul’un tarihi ve kültürel mekânlarını tanıtıyoruz.

ŞEFKAT ELİ PROJESİ

İlçenizde yaşlı ve muhtaç vatandaşlara yönelik ‘Şefkat Eli ve Sultanbeyli Yaşlılarına Sahip Çıkıyor’ projeleriniz hangi aşamada?

Kıymetli büyüğümüzün yanında olduğumuzu ve onların bizim için değerli olduklarını hissettirmeye çalıştık. Şefkat Eli projesiyle kıymetli büyüğümüzün evlerini temizliyor ve gerekli tadilat işlerini gerçekleştiriyoruz. Sultanbeyli Yaşlılarına Sahip Çıkıyor projesiyle ise İstanbul’un tarihi, dini ve kültürel mekânlarına geziler düzenliyoruz.

Okullaşma oranı yükseldi

Metin Kubilay, okul öncesi eğitim seferberliği kapsamında yaptıkları çalışmalar neticesinde 5 yaş okullaşma oranını yüzde 40’tan yüzde 77’ye çıkardıklarını belirterek, “Amacımız bu oranı yüzde 100 seviyesine ulaştırmak” dedi.

300 ton atık

“Sıfır Atık Projesi de kurumumuzun en çok önem verdiği projeler arasında yer alıyor. Bir sene içerisinde toplam 300 ton atık, kaynağında ayrı toplanarak geri dönüşüme ve ülke ekonomisine kazandırıldı.”



SIAL 2020 ULUSLARARASI GIDA FUARI

Paris-Fransa
18-22 Ekim 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ İLE SIAL 2020'DE YERİNİZİ ALIN!

KATILIMCI

- 119 ülkeden 7.200 katılımcı
- %87 uluslararası katılımcı
- Katılımcı ilk 10 ülke
 - Fransa
 - Çin
 - İtalya
 - Belçika
 - İspanya
 - Yunanistan
 - Türkiye
 - Almanya
 - Hollanda
 - Polonya

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Genel gıda
- Bisküvi, çikolata, şekerleme
- Dondurulmuş gıda
- Gıda teknolojileri ve ekipmanları
- İçecekler
- Et ve kümes hayvanları
- Organik gıda

ZİYARETÇİ GRAFİĞİNDE ÖNE ÇIKAN COĞRAFYALAR

- 200 farklı ülkeden ziyaretçi
- %73 uluslararası ziyaretçi
- Afrika
- Amerika
- Asya Kıtası
- Avrupa Birliği
- Orta Doğu

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaatı ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Kataloğu’nda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

SIAL 2020 KATILIM BEDELİ

- Katılım bedeli 5.670 TL/m²
- Talep edilen her m² için ön ödeme olarak 2.000 TL ödenmelidir.
- Minimum stant alanı 12 m²’dir.
- İlk ödemeye ilişkin örnek : 12 m² talep ediliyor ise 2.000 TL x 12 m² = 24.000 TL ödenmesi gerekmektedir.
- Banka dekontu üzerinde yer alan tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stant seçim hakkı tanınacaktır.
- Ödemelerde tam firma unvanı ile “SIAL PARIS 2020” belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından Oda’mız hesabına havale ile yapılmalıdır.

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Şeyma Pekcan / Sibel Tayanç / Aylin Odabas

Tel : 455 65 07 - 455 61 11 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : seyma.pekcan@ito.org.tr - sibel.tayanca@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal

Tedbirde ahiliğin ezeli ilkeleri

Malum dünyanın büyük kesimi korona virüsüyle mücadele ediyor. Ülkemiz de bu mücadeleyi en hassas şekilde yürütüyor. Devlet ve millet olarak yaptığımız mücadele içeride ve dışarıda takdirle karşılanıyor ve örnek alınıyor.

Diğer toplumlara göre bizim devlet-millet münasebetimizin kökeninde, başka memleketlere göre farklı bir medeniyet yatar. Bu medeniyetin birbirini tamamlayan unsurları vardır. Onlardan biri de ekonomik hayatımız başta olmak üzere sosyal ve kültürel hayatımızı koordine eden Ahilik sistemidir.

Ahilik teşkilatı, ticari hayatı organize ederken, insan ilişkilerini ön planda tutar. İnsanların ekonomik ve psikolojik olarak sağlıklı iş yapmalarını ister. Ahilik felsefesinde öğretilen ilke, “söz ve öz bütünlüğüdür”. Söz ve öz bütünlüğünün şartı olarak da kişinin kendisinin ve karşındakinin sağlığına önem verilmesini ister. “Ahilik geleneğinde sağlıklı olmadan doğru iş yapılmaz, sağlığına dikkat etmeyenlerin işine ve sözüne güvenilmez” denilir ve bu şartın yerine gelmesi için şu ilkeleri sıralar:

★★★

Bir veya birden fazla muhatabınıza karşı sözlerinizi kırk ölçüp bir biçin, sert konuşmayın, konuşurken muhatabınızla aranızda en az 45-50 santim mesafe olmalı.

“Sen-Ben” yerine, “Siz-Biz” diye hitap etmeli. Sözlerinizin tesirini el kol hareketleriniz yok etmemeli ve muhatabınızın rahat dinlemesine dikkat etmelisiniz.

Evlerinizden çıkarken elinizin, yüzünüzün, kıyafetinizin temiz ve düzgün olmasına önem vermelisiniz. Dış görünüşünüzün temizliği, çevrenizin de temiz olmasını sağlar. Yol üzerinde insanlara rahatsızlık verecek ne varsa onları ortadan kaldırmalı, yürümekte zorluk çeken ve yardıma muhtaç insanlara yardım etmelisiniz.

★★★

Ahilik teşkilatının sevmediği hasletlerden biri “tembelliktir”. Tembelliğin ruhi hastalıklara sebep olacağını beyan eder. Bunun için de şu tavsiyelerde bulunur: İnsan sağlığı için erken kalkmalı. Bedeni temizliğini mutlaka yapmalı. Beden temizliği ruh temizliğiyle eşittir. Böyleleri iyi huylu ve güzel ahlaklı olur. Haliyle işleriyle birlikte ev, aile, çarşı, pazar işlerinde dürüst, güvenilir ve inanılır kimseler olurlar. Ayrıca ahitlerinde, sözlerinde, sevgilerinde, merhametlerinde vefalı, takipçi olurlar. Yaptıkları iyiliklerden karşılık beklemezler. Güler yüzlü ve tatlı dilli olurlar. Dostluğa önem verir, kötülük yapanlar ve düşünenlere düşüp kalkmazlar.

Emanete asla hıyanetlik etmezler. Sabır ehli olur, cesur ve ikramdan kaçmazlar. Öfkelerini kovar, sır sahibi olur ve saklarlar.

Hal böyle olunca özleri, sözleri, içleri, dışları bir olur ve her türlü kötü fiillerden uzak dururlar. Geçimlerini ve barınmalarını üstlendikleri aile, akraba ve yardıma muhtaç insanları gözetip, korur ve kollarlar.

★★★

Ahilik kuralları insanın önce içini, sonra dışını, en sonunda da ticari hayatını imar eder. “Halkın hakkına, Hakk’ın hakkı olarak bakan Ahilik”, halkın ve Hakk’ın hakkını koruma adına esnaf, tüccar, usta, kalfa, çırak ve alışverişle uğraşan bütün herkesin uymasını istediği kuralları şöyle sıralar: Hileli ve çürük mal satmaktan mutlaka kaçınılmalı ve asla böyle bir şeye yanaşmamalı.

Müşteriyi aldatıp fazla para almamalı. Başkasının imal ettiği veya başka yerden aldığı malları taklit ederek gerçek ürümlü gibi satmamalı. Yaş ve kuru hiçbir malzemeyi noksan tartmamalı, terazi ve kantarlar kontrol edilmeli ve müşteriye gösterilip ikna olunmasını sağlamalı. Hırsızlık başta olmak üzere sahte ve kalitesi düşük hiçbir ürün satılıp alınmamalı ve üretilmemeli. Savaşlardan veya afetlerden çıkar umarak mal stoku yapmamalı, fahiş fiyata satmamalı. Bunları yapanlar Hakk’ın ve halkın hakkını boyunlarına dolamış olurlar.



Hüseyin ÖZTÜRK

Ruhunuzu iyileştirecek e-etkinlikler

Koronavirüs (Covid-19), dünya genelinde hızlı bir şekilde yayılmaya devam ediyor. İnsanların evinden çıkamadığı ve toplu alanlara giremediği bugünlerde sanat, bu kez sanal ortamda iyileştirici güç olarak rol oynuyor.

ÇİN’in Wuhan kentinde başlayarak dünyanın büyük bir kısmını etkisi altına alan koronavirüs (Covid-19), tüm dünyaya hızlı bir şekilde yayılıyor. Bu durumda virüsten korunmak için insanlar kalabalık toplulukların bulunduğu alanlardan uzaklaşıyor. Sokaklar boş, müzeler kapalı, konserler iptal. Ama bunların hiçbirisi sanattan kopmaya engel olmadı. Teknolojinin sağladığı imkanlarla Türkiye’nin ve dünyanın en güzel müzeleri online gezilebiliyor. Konserler sosyal medya üzerinden gerçekleştiriliyor. İnsanlar böylece hayata tutunmaya devam ediyor.

SANAL SERGİLER

İstanbul Modern, sanat severlere, 2015-2018 yılları arasında ziyaretçiyle buluşan koleksiyon sergisi ‘Sanatçı ve Zamanı’ı, 3D tur ile keşfetme imkanı tanıyor. 109 sanatçının 193 çalışmasına yer verilen sergi, sanatçının zamanı ile toplumun, kültürün, doğanın ve evrenin zamanı arasında bağ kurmayı hedefliyor.

ONLINE KONSER

Koronavirüs dolayısıyla Polonya konseri iptal edilen piyanist Gülsin Onay online konser verdi. Onay’ın konseri 24 saatte kısa sürede, 800 bin kişi tarafından izlendi. Bu tip konserlere her pazar devam edeceğini vurgulayan sanatçı,



Müge BIBER

“Bu zor günlerimizde sanatın iyileştirici ve birleştirici gücüyle hepimiz biraz olsun avunma gücü bulalım. Notalar, ruh yaralarımıza merhem olsun” dedi.

Gülsin Onay’ın yanı sıra ünlü sanatçı Haluk Levent ve uluslararası keman sanatçımız Cihat Aşkın da online konser düzenledi. 700 bin dinleyiciye ulaşan Levent, “Şarkılar durmayacak. Baktık ki insanları mutlu ediyoruz ve buna talep var, bir konser daha vereceğiz. Dostlarımızla, sevenlerimizle birlikte olmaya devam edeceğiz ve onlardan kopmayacağız” şeklinde konuştu.

Öte yandan Berlin Filarmoni Orkestrası da 30 gün boyunca internet üzerinden ücretsiz olarak yayın yapacak. Orkestrayı internet üzerinden dinlemek isteyen müzikseverler, orkestranın web adresinde bulunan ‘bilet sayfasına’ girerek BERLINPHIL kodunu kullanarak Berlin Filarmoni Orkestrası’nı ücretsiz olarak dinleyebilecek.

Türkiye’deki sanal müzeler

- **Anadolu Medeniyetleri Müzesi (360 derece panoramik görüntüler)**
- **Ankara Resim ve Heykel Müzesi (360 derece panoramik görüntüler)**
- **Antalya Müzesi (360 derece panoramik görüntüler)**
- **Ayasofya Müzesi (360 derece panoramik görüntüler)**
- **Bodrum Sualtı Arkeoloji Müzesi (360 derece panoramik görüntüler)**
- **Burdur Arkeoloji**

- **Edirne Arkeoloji ve Etnografya Müzesi**
- **Edirne Türk İslam Eserleri Müzesi**
- **Efes Müzesi**
- **Isparta Müzesi (360 derece panoramik görüntüler)**
- **Kapadokya Açık Hava Müzesi (360 derece panoramik görüntüler)**
- **Kars Müzesi (360 derece panoramik görüntüler)**
- **Karatepe Aslantaş Açık Hava Müzesi-Osmaniye**
- **Konya Mevlana**

- **Mardin Müzesi (360 derece panoramik görüntüler)**
- **Mersin Anamur Müzesi (360 derece panoramik görüntüler)**
- **Uşak Arkeoloji Müzesi (360 derece panoramik görüntüler)**
- **Uşak Atatürk ve Etnografya Müzesi (360 derece panoramik görüntüler)**
- **Zeugma Mozaik Müzesi**

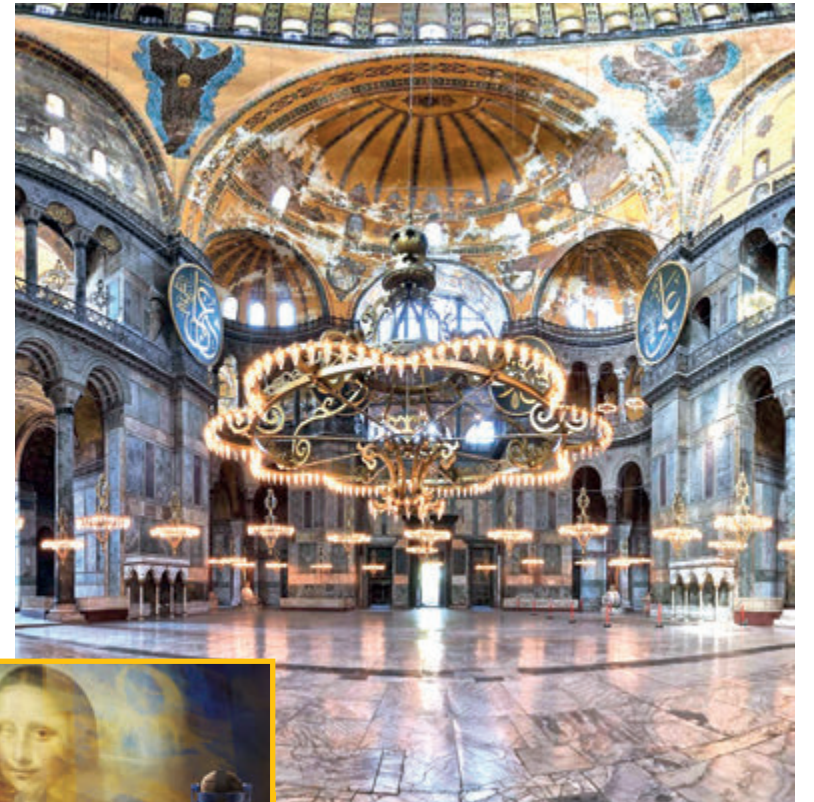
TÜBİTAK’tan ücretsiz online dergi

TÜBİTAK, öğrencilere ve okullarına araştırma yapma, soru sorma, merak etme ve okuma isteği uyandırmak için yayınlarını ücretsiz olarak sunmaya başladı. İsteyen herkes Bilim ve Teknik



2007’den bugüne oluşan arşivlerini ve güncel sayılarını PDF formatında okuyabilecek.

Dergisi’nin 1967’den, Bilim Çocuk Dergisi’nin 1998’den ve Meraklı Minik Dergisi’nin



Dünyaca ünlü e-müzeler

- **Ayasofya (Türkiye)**
- **Pera Müzesi (Türkiye)**
- **Louvre Müzesi (Fransa)**
- **Metropolitan Müzesi (ABD)**
- **Machu Picchu (Peru)**
- **Van Gogh Müzesi (Hollanda)**
- **Dali Müzesi (İspanya)**
- **Piramitler (Mısır)**
- **British Müzesi (İngiltere)**
- **Guggenheim Müzesi (ABD)**
- **Ulusal Sanat Galerisi (ABD)**
- **Musée D’orsay /Orsay Müzesi (Fransa)**
- **Ulusal Modern ve Çağdaş Sanat Müzesi (Güney Kore)**
- **Pergamon Müzesi (Almanya)**
- **Van Gogh Müzesi (Hollanda)**
- **J. Paul Getty Müzesi (ABD)**
- **Sao Paulo Sanat Müzesi (Brezilya)**

Sosyal medyada neler oldu?

- **Dünyaca ünlü piyanistimiz Fazıl Say, konserinden bir anı takipçileriyle paylaşarak, bu zor günlerde sanatı ile moral vermeye çalıştı.**
- **La casa de papel dizisinin sevilen oyuncusu Alvaro Morte, canlı yayında moral için bella ciao şarkısını söyledi.**
- **Dünyaca ünlü rock grubu Cold Play’in solisti Chirs Martin canlı yayında bir konser gerçekleştirdi.**
- **Yekta Kopan, instagram üzerinden takipçilerine öykü okudu.**

VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI tolunay.dayi@ito.org.tr

İnşaat hukukunda 500 sözleşme

İyi sözleşme, ileride ihtilaf çıkarmayan sözleşmedir. Kitapta, bu nitelikte düzenlenmiş, inşaat hukuku alanında kullanılan toplam 500 sözleşme okuyuculara sunuluyor. Kitapta aynı isimle yer alan sözleşmeler, içerik olarak birbirinden farklı.

Giriş kısmında ise sözleşme hazırlarken dikkat edilmesi gereken altın öğütlere yer veriliyor.

Canan Ruhi, Ahmet Cemal Ruhi Seçkin Yayıncılık

Örneklerle kolay ekonomi



Ünlü ekonomistlerden Thomas Sowell’in dediği gibi, “Ekonomide ilk ders ktlıktır. Buna göre ihtiyaçları karşılamakta kullanılan her şey kattır. Siyasetteki ilk ders ise

ekonomideki ilk dersin dikkate alınmamasıdır.”

Kitap, yalnızca ekonomiyi en basit haliyle anlatmayı ve okuyan herkesin ekonomiyile ilgili söylenenleri, yazılanları, tartışılanları rahatça izleyebilmesini hedefliyor.

Mahfi Eğilmez Remzi Kitabevi

Bireysel iş hukuku

Yasal değişiklikler yanında doktrindeki mevcut görüşlere ve yargı kararlarına da yer verilen bu çalışmada, konular Genel Bilgiler, İş Hukukunun Temel Kavramları ve Kapsamı, İş Sözleşmesi, İş Sözleşmesinin Sona Ermesi ve Sonuçları, İşin Düzenlenmesi, İş Sağlığı ve Güvenliği başlıkları altında işleniyor.

Fahrettin Korkmaz Seçkin Yayıncılık



Sarayın sesi halkın nefesi



Osmanlı döneminde musiki hayatı... Kavramlar ışığında genişleyen çağrışımlar... Zengin musiki içeriği... Türkülerin gayri resmi tarihi... Musiki ve toplumsal hayat arasındaki güçlü bağlar... Tarihsel kırılmaların musikiye etkisi... Musiki ve müzik arasındaki farklar... Osmanlı’da devlet erkânının musiki ile ilişkisi... Kitapta, musikimizin iki ana kolunu oluşturan halk ve sanat musikisi gelenekleri Türk, türkü ve Türkçe merkeze alınarak kültür bağlamında ilk defa bu derinlikte tartışılıyor.

Bayram Bilge Tokel Kapı Yayınları

Yabancıya konut satışında tarihi rekor

Dünyayı saran koronavirüs salgınına rağmen yabancılar konut satışı yılın ikinci ayında rekor kırdı. Şubat ayında 4 bin 5 adet satışla tarihin en yüksek şubat rakamına ulaşıldı. Öte yandan şubatta satılan konut sayısı bir önceki aya göre yüzde 4.52, geçen yılın aynı ayına göre ise yüzde 51.4 arttı.

ŞUBAT ayında yabancılar konut satışı geçen yılın aynı ayına göre yüzde 20.6 artarak 3 bin 321'den 4 bin 5'e yükseldi. Türkiye İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) istatistiklerine göre, ülke genelinde şubatta satılan konut sayısı bir önceki aya göre yüzde 4.52, geçen yılın aynı ayına göre ise yüzde 51.4 artarak 118 bin 753 oldu. Konut satışlarında İstanbul 22 bin 662 konutla ilk sırada (yüzde 19.1) yer aldı. İstanbul'u 13 bin 326 konut satışıyla (yüzde 11.2) Ankara, 7 bin 669 konut satışıyla (yüzde 6.5) İzmir

izledi. En az satış olan iller 5 konutla Hakkari, 6 konutla Ardahan ve 32 konutla Bayburt olarak kayıtlara geçti.

EN İYİ ŞUBAT RAKAMI

Yeni yıla hızlı bir başlangıç yapan ve şubat ayında da bunu devam ettiren yabancılar konut satışı ise ilk iki ayda 7 bin 912'ye ulaştı. Geçen yılın ocak-şubat döneminde 6 bin 489 konut yabancıya satılırken, bu da yüzde 21.9'luk artışa işaret etti. Şubat ayında yabancılar konut satışı geçen yılın aynı ayına göre yüzde

20.6 artarak 3 bin 321'den 4 bin 5'e yükseldi. Böylece yabancılar konut satışında tarihin en iyi şubat rakamları görüldü. Verilere göre İstanbul, yabancıların konut alırken tercih ettiği iller arasında ilk sırayı koruyor. Geçen şubat ayında İstanbul'dan bin 440 konut satın alan yabancılar, yeni yılın şubat ayında bin 987 konutun sahibi oldu. Yabancıların İstanbul'dan konut alımı, şubatta geçen yılın aynı ayına göre yüzde 40 arttı. Antalya, satılan 805 konutla yabancıların en çok tercih ettiği ikinci il oldu.

İRANLILAR ÖNDE

Yılın ocak-şubat döneminde ise İstanbul'da 3862, Antalya'da 1567, Ankara'da 500, Bursa'da 278 ve Yalova'da 259 konut yabancılar satıldı. Şubatta en fazla konutu 721 adet ile İranlılar aldı. İranlıları 691 konutla Iraklılar, 282 konutla Ruslar, 256 konutla Afganlar ve 141 konutla Ürdünlüler izledi. Yılın ilk iki ayında ise liderliği 1430 konutla Iraklılar sürdürdü. Söz konusu dönemde İranlılar 1399, Ruslar 536, Afganlar 460 ve Yemenliler 273 konutun sahibi oldu.

İpotekli konut satışları

Şubat ayında ipotekli konut satışları geçen yılın aynı ayına göre yüzde 391.9 artarak 43 bin 733'e çıktı. Toplam konut satışları içinde ipotekli satışların payı yüzde 36.8 olarak belirlendi. İpotekli satışlarda İstanbul 8 bin 281 konut ve yüzde 18.9 payla ilk sırada yer aldı.

Sfır konutta yüzde 14.3 artış

İlk defa satılan konut sayısı şubatta, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 14.3 artarak 37 bin 303'e çıktı. Toplam konut satışları içinde ilk satışın payı yüzde 31.4 oldu. İlk satışlarda İstanbul 7 bin 326 konutla en yüksek payı aldı. İstanbul'u 3 bin 305 konut satışıyla Ankara, 2 bin 370 konut satışıyla İzmir takip etti. İkinci el konut satışları şubatta geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 77.8 artarak, 81 bin 450 olarak gerçekleşti. İstanbul 15 bin 336 ikinci el konut satışı ve yüzde 18.8 payla bu alanda da ilk sırada yer aldı. İstanbul'daki toplam konut satışları içinde ikinci el satışların payı yüzde 67.7 oldu. İstanbul'u 10 bin 21 konut satışıyla Ankara, 5 bin 299 satışla da İzmir izledi.

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ DİJİTAL MECRALARDA SİZİNLE!

Available on the iPhone
App Store
ANDROID APP ON
Google play



ÜCRETSİZ OLARAK OKUYABİLİRSİNİZ

Dergilik
TURKCELL

e-dergi
E-DERGI

Read Journal