

15
TEMMUZ

15 Temmuz'u UNUTMADIK

Toprakları, şehitlerin kanlarıyla sulanmış şanlı vatanımızı karanlığa çekmek isteyen hainlerin darbe girişiminin üzerinden dört yıl geçti. 15 Temmuz Demokrasi ve Milli Birlik Günü artık milli iradenin ihanete karşı hakimiyetinin nişanesi olacak.

Ortak akılla 2'nci yarıya

İstanbul Ticaret Odası, istişare toplantıları ile sektörlerin nabzını tutuyor. Yüz yüze yapılan istişare toplantılarına katılan sektör temsilcileri yeni normalleşme sürecinde, yılın ikinci yarısında yapılacakları değerlendirdi.

Şeref Kılıçlı-Müge Biber ■ 8-9

Sektör temsilcileri, sorunların ortak akılla çözüleceğini vurgularken, hijyen kurallarına uymanın, işletmeler için kritik önemde olduğu kaydedildi. Otomotivde ise yerli üretim arttıkça piyasanın dengeyi bulacağı belirtildi.

Ulaşımda kademeli saat önerisi ■ 8'de



Üçüncü çeyrekte SİÇRAMA bekliyoruz

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin pandemi döneminde deyim yerindeyse hiç kontak kapamadığını, kapasite düşse de üretimin sürdüğünü belirterek, "Üçüncü çeyrekte ekonomimizin bir sıçrama yapmasını bekliyoruz" dedi.

5 HAFTADA 6.613 FİRMA

Odanın aylık Meclis Toplantısı'nda konuşan Başkan Avdagiç, "İstanbul'da normalleşmenin ilk 5 haftasında İTO'da yeni kurulan firma sayısı yüzde 78 artışla 6 bin 613 oldu. 2019'un aynı döneminin bile ciddi şekilde üzerine çıktı" bilgisini verdi.

BİR HEDEFİMİZ OLMALI

Avdagiç, iş dünyasının bu dönemde başarılı olmak için yapması gerekenler olduğuna dikkat çekerek, "Yeni tedarik yolları ve yeni pazarlar düşünmemiz gerekecek. Her ne yapıyorsak, onu Türkiye ve dünya için vazgeçilmez hale getirmeliyiz" dedi. ■ 10'da



İSTANBUL TİCARET ODASI

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

H. Odatis

10 TEMMUZ 2020 YILI: 62 SAYI: 3117 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

2 yıldır bekleyen talep HAREKETE GEÇTİ

2018'de yaşanan kur atağından sonra iki yıldır bekleyen tüketim talebi artık ertelenemiyor. Avantajlı kredi ve faiz oranı ile birçok sektörde satışlar ivme kazandı.

KONUT YÜKSELİŞTE

KONUT satışları, kredi faiz oranlarının tarihi seviyede düşmesi ile olağanüstü rakamlara ulaştı. Salgın döneminde iyice gerileyen satışlar, haziran ayında yeniden önceki yılların ortalamasını yakaladı.

OTOMOTİV GAZA BASTI

OTOMOTİV sektöründe de talep, arzı geçti. Geçmişte bir milyona dayanan otomobil ve hafif ticari araç satışları, Covid-19 arasından sonra yeniden hareketlendi. Satılan araç sayısı geçen yıla göre yüzde 30 artarken, piyasa yeni araçları bekliyor.

TÜKETİM CANLANDI

SOSYAL hayatta yaşanan normalleşme de tüketimin canlanmasına sebep oldu. Mobilya ve beyaz eşyada yeni kampanyalar başlarken, bu canlanmanın, satış, stok ve üretim açısından olumlu etkilemesi bekleniyor. ■ 12



Ticari alacaklara koruma kalkını

İşletmelerin tahsilatta aksama yaşamaması için güçlü bir koruma kalkını var. Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası sayesinde vadeli alacaklar teminat altına alınıyor. Sistem dahilinde yapılan poliçeler için 12 bin alıcıya, 1,5 milyar liralık limit tahsis edildi.

Adem Orhun ■ 15'te

Küresel teslimata Yollando imzası

Uluslararası alışveriş ve paket yönlendirme hizmeti sunan BTM girişimi Yollando, 102 farklı ülkedeki kullanıcılarının Türkiye'den alışveriş yapmasını sağladı. Yollando, 1 milyar liralık alışveriş hacmine ulaştı. ■ 2'de

52 projeye 4 milyar dolarlık yatırım ■ 13'te

Eximbank'tan uluslararası garanti ■ 13'te

Kredi kanallarını açık tutun uyarısı ■ 3'te

Türkiye'den dünyaya yarım milyar dolarlık maske

Yılın ilk yarısında 573 milyon dolarlık maske ve koruyucu giysi ihracatı yapıldı. ■ 5'te



Yatırımcıya indirimli isim hakkı

Birçok marka, yeni yatırımcıları çekmek için farklı kampanyalara hazırlanıyor. En çok ilgi gören ise franchise isim hakkı bedellerinde yapılan indirimler. Ceyhan Kuburlu ■ 18



Kültür Hattı için uluslararası fon

İstanbul Kültür Sanat Vakfı tarafından hayata geçirilecek 'Kültür Hattı' projesi ile Türkiye ilk defa UNESCO Kültürel Çeşitlilik Uluslararası Fonu kazandı. Saha araştırmalarına başlanan proje ile çeşitli kentlerde kültür profesyonellerinin becerileri eğitimle güçlendirilecek. Sümeysa Yarış Topal ■ 19'da



300 km hızla vurmaya hazır

TÜBİTAK SAGE'nin öz kaynaklarıyla yürüttüğü çalışmalar sonunda ardışık diledici uçak bombası SARB-83, seri üretime hazır hale geldi. Saatte 300 kilometre hızla ilerleyen SARB-83'ün ihraç potansiyeli de yüksek. ■ 20'de

HASTANELERE YERLİ VIDEO KONFERANS Soyhan Alpaslan ■ 16'da

Yollando'ya ikinci yatırım

**e-ihracat
teslimatçısı**

Get your own shipping address
in Turkey and start shopping today.

www.yollando.com

yollando FROM TURKEY
TO WORLD

102 ülkeye
paket gönderimi
yaparak
60 binden fazla
alışverişe aracılık
eden BTM'nin
başarılı girişimi
Yollando, aldığı
yeni yatırımla
1 milyar liralık
alışveriş hacmine
ulaştı. Yurt dışındaki
kullanıcılarına
Türkiye'de bir
teslimat adresi
tanımlayıp tüm
e-ticaret sitelerinden
kolayca alışveriş
yapmalarını
sağlayan
Yollando'nun
hedefi, bölgedeki
lider alışveriş ve
paket yönlendirme
servisi olmak.

ECEM ÇUHACI KÜÇÜK

BTM'nin üç yıl önce ilk yatırımını alan alışveriş ve paket yönlendirme girişimi Yollando, ikinci yatırım turunu 10 milyon TL değerleme ile 2.2 milyon TL yatırım olarak tamamladı. Tarvenn'in liderlik ettiği yatırım turuna iş insanları Timur Soysal, Metin Bencuya, Tolunay Yıldız, Belkis Kuşçulu Özer, bilişim şirketi Develoop A.Ş. ve Keiretsu Forum melek yatırımcılarından Serhan Kohen ile Mustafa Bağcı katıldı.

YÜZDE 80 İNDİRİM

Uluslararası alışveriş ve paket yönlendirme servisleri sunan Yollando.com, yurt dışındaki kullanıcılarına, Türkiye'de bir teslimat adresi tanımlayarak tüm e-ticaret sitelerinden kolayca alışveriş yapmalarını sağlıyor. Yurt dışındaki kullanıcılar, Yollando adresini kullanarak Türkiye'den istedikleri ürünleri kolaylıkla satın

alabiliyor ve Yollando adreslerine gönderebiliyor. Yollando, farklı e-ticaret sitelerinden gelen ürünleri birleştirip yeniden paketleniyor ve yurt dışındaki müşterilerine zahmetsizce iletiyor. Böylelikle yurt dışındaki Yollando kullanıcıları, kargo masraflarından yüzde 80'e varan indirim elde ediyor.

BENİM İÇİN AL

Ayrıca Yollando, kişisel alışveriş asistanı 'Benim İçin Al (Buy for Me)' servisi ile yurt dışındaki müşterilerine daha hızlı ve kolay alışveriş imkanı sunuyor. Kullanıcılar 'Buy for Me' hizmeti ile Türkiye'den istedikleri ürünün linkini Yollando'ya ileterek, vakit kaybetmeden ürüne sahip olabiliyor. Gelişmiş teknolojik altyapısı ve kapsamlı servisleri ile Türkiye'nin e-ihracatına katkı sağlayan girişim, bölgedeki lider alışveriş ve paket yönlendirme servisi haline gelmeyi hedefliyor.

Ayrıntılı bilgi için:
www.yollando.com

TATİL DESTEK KREDİSİ İLE BU YAZ TATİLDEYİZ

Kamu bankaları maaş veya BES müşterisiyseniz anlaşmalı firma acentelerinden ya da firmaların internet sitelerinden başvuru yaparak ilk 6 ay geri ödemesiz, 36 ay vadeli Tatil Destek Kredis'iyle ya da kamu bankaları bireysel kredi kartınız varsa ilk 3 ay geri ödemesiz, 15 ay vade farksız taksit avantajıyla en güzel tatil sizin olsun.

**6ay
ödemesiz
36ay
vade
Kredi**

**3ay
ödemesiz
15ay
vade
Kredi kartı**

Ziraat Bankası

HALKBANK

VakıfBank

Tatil Destek Kredi ve Kredi Kartı Kampanyası anlaşmalı firmaların web sitesi veya acentesinden yapılan yurt içi konaklama alımlarında geçerlidir. Maaşını Kamu Bankaları'ndan alan bireysel müşteriler ile bu bankaların BES ürün sahibi müşterileri (OKS ile BES'e dahil olanlar hariç) faydalanabilir. Tatil Destek Kredi Kartı kampanyasından Bankalarımızın kredi kartı müşterileri, peşin fiyatına 3 ay ödemesiz dönem 15 taksit toplam 18 ay vadeyle tatil paketi alabilir. Ticari kredi kartları kapsam dışındadır. Detaylı bilgi bankaların web sayfalarındadır.



Türkiye'den ürün tedarikini kolaylaştıracak

Yollando, yeni hayata geçirdiği Yollando Shop hizmeti ile tek bir panel üzerinden tüm dünyadaki kullanıcılarının Türkiye'den hızlı ve kolay alışveriş yapabilmesine imkan sunacak. Ayrıca B2B API hizmeti ile yurt dışındaki e-ticaret siteleri ve online satıcılar, Türkiye'de online mağazalarda bulunan

herhangi bir ürünü kendi platformu üzerinden satabilecek, tüm tedarik ve lojistik süreçlerini yönetebilecek. Yollando, geliştirdiği üstün altyapı ve API hizmetleri ile yurt dışındaki e-ticaret sitelerine entegre olmayı ve Türkiye'den ürün tedarikini tüm dünya için hızlı ve kolay hale getirmeyi hedefliyor.

Potansiyelimizi yurt dışına açıyoruz

Yollando, BTM'nin yatırım eşleştirme süreci ile birlikte ilk yatırımını Mart 2018'de Tarvenn Ventures'dan aldı. Ardından 1.5 yıl içerisinde 6 dilde hizmet vererek gelirlerini 9 kat, üye sayısını ise 10 kat artıran girişim, organik olarak büyüyerek 102 farklı ülkedeki kullanıcıların 60 binden fazla alışveriş yapmasını sağladı. Yollando.com'un Kurucusu Serdar Güvenkaya, "Türkiye'de e-ticaretin hacmi günden güne artıyor. Uluslararası alışveriş yapan kullanıcılar fiyat avantajı ve kalite sebebiyle Türkiye'den sipariş vermeyi tercih ediyor. Yollando ile Türkiye'nin e-ticaret konusunda sahip olduğu potansiyeli yurt dışına açıyoruz" dedi.

BDDK'dan 'kredi kanallarını açık tutun' uyarısı



BDDK, banka ve banka dışı mali kuruluşlara normalleşme döneminde bireysel ve ticari müşterilere kolaylık sağlamaları konusunda 11 maddelik talimat hazırladı.

BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK), koronavirüs salgını sonrası normalleşme döneminde finansal kurumlara bireysel ve ticari müşterilere kolaylık sağlayacakları hususları bildirdi. Kurum, ilgili kuruluşlardan, bireysel ve ticari müşterilerin vade tarihi 2020 yılsonuna kadar olan ödemelerine ilişkin öteleme taleplerinin karşılanmasını ve ötelenen nakit akışları için güncel piyasa koşullarına uygun fiyatlama yapılmasını istedi.

KREDİ KARTI AİDATLARI

BDDK, kredi kartı aidatları için kolaylık sağlanmasını da talep etti. Bu kapsamda kredi kartı aidat tahsilatına itiraz eden müşterilerin talebi doğrultusunda tahsilatın geçici bir süreyle ertelenmesini isteyen BDDK, diğer taraftan makul ve somut gerekçeler olmaksızın kredi kartı limitlerinin kısıtlanması ve kredi kartlarının nakit çekime kapatılması gibi uygulamalar hakkında mevzuatta belirtilen kurallardan daha ihtiyati ve sıkı uygulamalara gidilmemesi gerektiğini kaydetti.

KREDİYE BAĞLI POLİÇELER

BDDK, ilgili kurumların Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun ve ilgili alt düzenlemelerine uygun hareket etmesi gerektiğinin altını çizdi. Kurum, krediye bağlı sigorta poliçelerinde temerrüt hali gerçekleşince tazmin koşulları oluşup oluşmadığının kendiliğinden sorgulanması, varsa kredi geri ödemesinin sigorta poliçesinden kolayca karşılanmasını sağlayacak bir sistemin işletilmesi gerekliliğine işaret etti.

60 YAŞ ÜSTÜ EMEKLİLER

BDDK'dan bankalara giden yazıda, emekli aylığı alan ve/veya 60 yaş üstü müşterilerin sık dışarı çıkamamalarından dolayı kolaylık sağlanması gerektiği hatırlatıldı. Bu çerçevede bankalardan, ATM'den tek seferde aylık çekebilme, şubelerden ve çağrı merkezlerinden hızlı ve yeterli hizmet sağlanması, emekli aylıklarını alan müşterilerin aylıklarını almak istedikleri bankalarının değiştirilmesinde fiili engellerin kaldırılması talep edildi.



TCMB zorunlu karşılık faizinde indirim gitti

MERKEZ Bankası, TL zorunlu karşılıklara uygulanan faiz/ nema oranını 10 Temmuz'dan itibaren geçerli olmak üzere yüzde 5'e indirdi.

Merkez Bankası'nın internet sitesinde yer alan duyuruya göre, 20 Mart 2020-9 Temmuz 2020 arasında yüzde 6 olarak uygulanan faiz oranı 10 Temmuz itibarıyla

yüzde 5 oldu. Ayrıca 26 Haziran 2020 zorunlu karşılık yükümlülük tarihinden itibaren 2020/6 sayılı Zorunlu Karşılıklar Hakkında Tebliğ ile belirlenen koşulları sağlayan reel kredi büyümesine sahip bankalara yüzde 7, diğer bankalara yüzde 0 uygulanacak. Daha önce bu oranlar sırasıyla yüzde 8 ve yüzde 0 şeklindeydi.

MTV'de son tarih 31 Temmuz

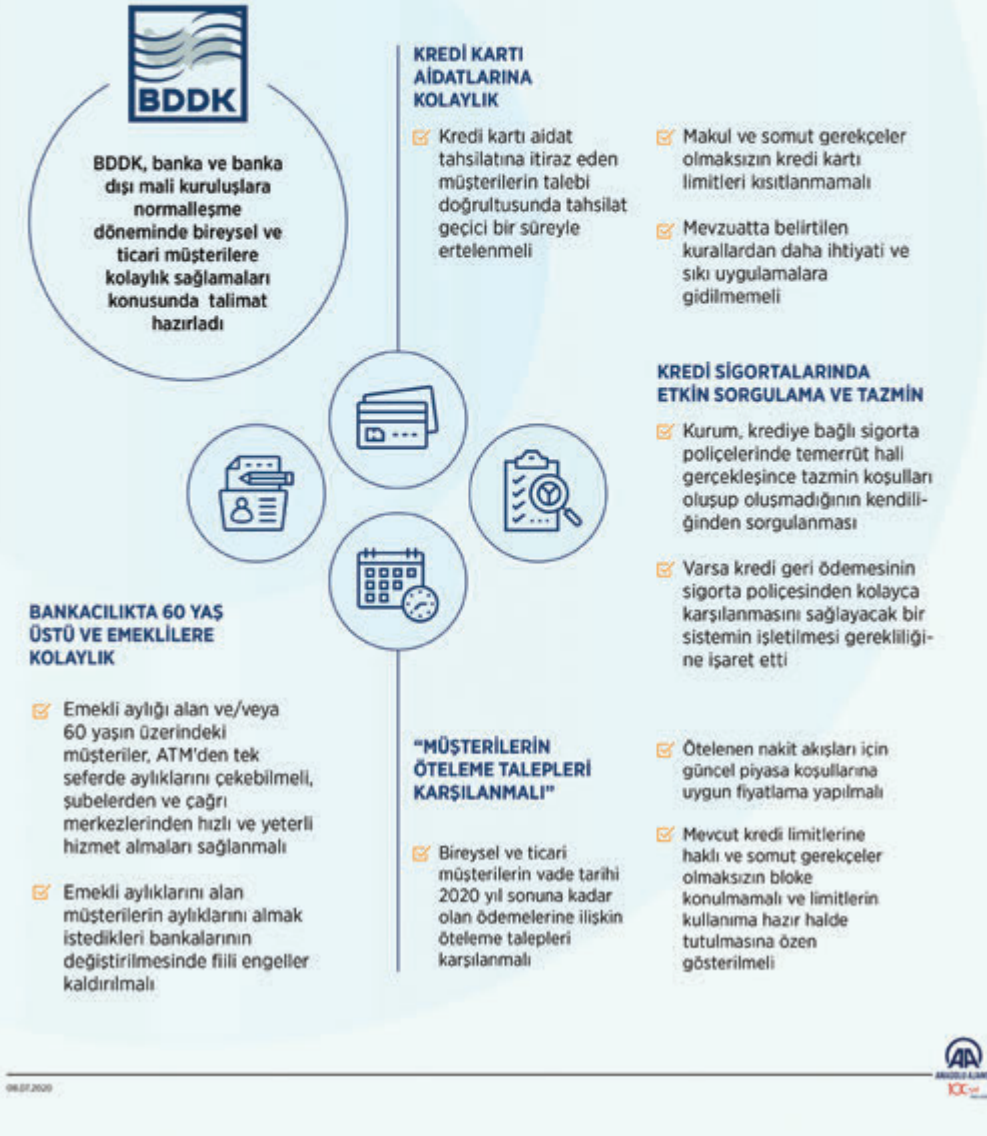
BU yıla ait motorlu taşıtlar vergisinin (MTV) ikinci taksit ödeme dönemi başladı. Gelir İdaresi Başkanlığı'nın internet sitesinde yer alan duyuruya göre, mükellefler, İnteraktif Vergi Dairesi üzerinden



şifre girişi yapmadan 'MTV Ödeme' alanına sadece plaka ve TC kimlik numarası bilgilerini girerek işlemlerini gerçekleştirebilecek. Ödemelerini belirtilen süre içinde yapmayanlar için ödenmesi gereken ücrete günlük olarak gecikme faizi Motorlu Taşıt Vergisi anlaşmalı bankaların şubelerinden ya da anlaşmalı bankaların alternatif ödeme kanallarından (internet bankacılığı, telefon bankacılığı, mobil bankacılık vb.), PTT işyerlerinden ve vergi dairelerinden de ödenebiliyor. MTV ikinci taksit ödemesi için son gün ise 31 Temmuz.

BDDK'dan normalleşme döneminde kolaylık kararları

Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK), Kovid-19 salgını sonrası normalleşme döneminde finansal kurumlara bireysel ve ticari müşterilere kolaylık sağlayacakları hususları bildirdi



İran yumurta ihracatını durdurdu

İRAN Piyasa Düzenleme Kurulu, fiyatların yükselmesi nedeniyle yumurta



ihracatını durdurdu. Tesnim Haber Ajansı'na göre, Piyasa Düzenleme Kurulu'nun kararı üzerine, ülkede yumurta fiyatlarının yükselmesi nedeniyle yurt dışına söz konusu ürünü ihraç eden firmaların izin belgeleri 4 Temmuz itibarıyla iptal edildi. Geçtiğimiz günlerde İran'da 30 adetlik bir koli yumurtanın fiyatı 20 bin tümenden 32 bin tümene (yaklaşık 1.6 dolar) yükseldi.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarınızda <http://213.144.102.100/QR/Tmmz0907ito.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



ekoCARI ile Ön Muhasebe Süreçlerinizi Yönetin, Temmuza Kalmadan Ücretsiz e-Belgeye Geçin!



ekoCARI Alana 1200 Kontör Hediye

#temassizticaret
#temmuzakalmayın

Kampanya 31.12.2020'ye kadar geçerlidir. Kontör e-Fatura, e-Arşiv Fatura ve e-İrsaliye için geçerlidir.

+90 (212) 467 33 33
www.uyumsoft.com

uyumsoft

uyumsoft
24.YIL



Petrol üretimi 2 milyon varil artacak

OPEC ve OPEC dışı bazı petrol üreticisi ülkelerin günlük petrol üretimleri ağustos ayında 2 milyon varil artacak. Böylece günlük petrol üretimindeki 9.7 milyon varillik kısıntı, 7.7 milyon varil seviyesine düşecek.



Suudi Arabistan'dan 'üretim kısıntısına uyun' baskısı

Taahhütleri seviyesinde üretim kısıntısı yapmayan ülkelere Suudi Arabistan'ın baskısı artıyor. Suudi Arabistan Enerji Bakanı Abdulaziz bin Salman, Mayıs ve Haziran aylarında bazı OPEC üyesi ülkelerin kısıntı miktarlarının üzerinde

petrol üretimi yaptığına dikkati çekmişti. Salman, üretim kısıntı miktarlarına uymama gibi bir duruma artık müsaade etmek istemediklerini de belirtmişti. OPEC delegeleri, Salman'ın bu konuda yeni bir girişimde bulunduğunu kaydetti. OPEC

delegelerinin Wall Street Journal'a verdikleri bilgiye göre, Salman, bir ultimatom yayımladı ve Angola ile Nijerya'dan ek üretim kısıntısına uyum konusunda detaylı taahhüt sunmalarını istedi.

RUSYA Enerji Bakanı Alexander Novak, Valday Düşünce Kulübü'nün video konferans yoluyla düzenlediği toplantıda, OPEC ve OPEC dışı bazı petrol üreticisi ülkeler arasında devam eden üretim kısıntısı anlaşmasına ilişkin değerlendirmede bulundu. Anlaşma kapsamında yapılan günlük 9.7 milyon varillik kısıntının temmuz sonuna kadar geçerli olduğunu anımsatan Novak, "Anlaşmanın bu kısıntı miktarıyla temmuz sonrasına uzatılmasıyla ilgili bir karar alınmadı. Anlaşmaya göre taraf ülkelerin üretimleri 1 Ağustos'tan itibaren artacak" dedi. Petrol piyasalarındaki durumu yakından izlediklerini aktaran Novak, "Duruma ve teknik verilere

bakacağız. Sonrasında OPEC Teknik Komitesi anlaşmanın uygulanmasına yönelik bir değerlendirme yapacak ve bunu istişare edeceğiz" diye konuştu.

VİRÜS ETKİSİ

Konuşmasında, yeni tip koronavirüs (Covid-19) salgınının küresel petrol piyasalarına etkisini de değerlendiren Novak, şöyle konuştu: "Herkes küresel enerji yapısının değişeceğini düşünüyor. Hidrokarbon kaynakların küresel enerji tüketimindeki payı 2040'a kadar yüzde 85'ten yüzde 75'e gerileyecek ve yenilenebilir enerji yükselişe geçecek. Benim tahminime göre alternatif enerji kaynaklarının payı 2040'a kadar tahmin edilenden daha da yüksek olacak."



2022'DE BİTİYOR

Mevcut petrol üretim kısıntısı anlaşmasının temelinde Suudi Arabistan ile Rusya arasında ham petrol üretimini artırma ve satış fiyatını düşürme restleşmesi sonrasında yaşanan büyük dalgalanma yer alıyor. Üretimi artırma restleşmesi, nisan ayındaki

toplantıda, OPEC ve OPEC dışı petrol üretici ülkelere oluşan 23 ülkenin yer aldığı OPEC+ grubunun iki yıllık anlaşması ile çözüldü. Anlaşma; OPEC+ ülkelerinin, Mayıs ve Haziran aylarında petrol üretimlerini günde 9.7 milyon varil, yılın ikinci yarısında 7.7 milyon varil ve 2021 yılından 2022'nin nisan ayının sonuna kadar 5.8 milyon varil oranında azaltmalarını öngörüyor. İlk revizyon ise 9.7 milyon varil üretim kısıntısını temmuz ayı için bir ay daha uzatarak yapıldı.

Rusya Enerji Bakanı Alexander Novak'ın son açıklaması, üretim kısıntısını söz konusu miktarda ağustos ayı için de uzatmaya Rusya'nın kesin olarak kapıları kapattığı şeklinde yorumlandı.

ABD, petrol fiyatı tahminini revize etti



ABD Enerji Enformasyon İdaresi'nin (EIA) 'Temmuz 2020 Kısa Dönem Enerji Görünümü Raporu'na göre, bu yıl brent türü ham petrolün ortalama varil fiyatının 40.5 dolar olacağı öngörülüyor. Haziran 2020 raporunda bu rakam 38 dolar olarak tahmin edilmişti. Bu yılın ilk çeyreğinde ortalama 50 dolar ve ikinci çeyrekte 29 dolar olarak gerçekleşen brent türü ham petrolün varil fiyatının, üçüncü çeyrekte 40 dolar, son çeyrekte 43 dolar ve yılın tamamında 40.5 dolar olması beklenirken, bu rakamın gelecek yıl 49.7 dolara yükseleceği öngörülüyor. EIA, ABD'nin bu yıla ilişkin günlük üretim beklentisinde ise değişiklik yapmadı. Buna göre, ülkenin günlük ortalama ham petrol üretiminin bu yıl 11.6 milyon varil seviyesinde gerçekleşmesi, gelecek yıl ise 11 milyon varile düşmesi bekleniyor.

Derleyen: Necmi Uysal necmi.uysal@ito.org.tr

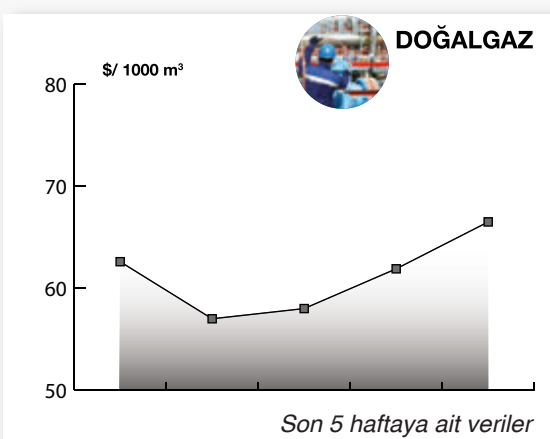
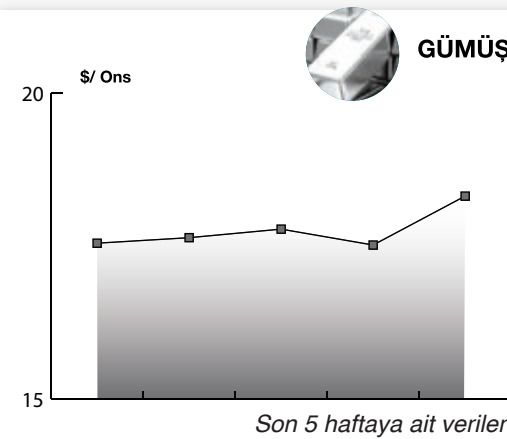
Uluslararası emtia piyasaları



	Güncel	Haftalık	Yıllık
			Değişim %
ENERJİ			
Petrol (Brent, \$/Varil)	41.91	4.3	-35.7
Doğalgaz (Henry Hub, \$/MMBtu)	1.87	6.9	-28.6
Doğalgaz (\$/1000 m³)	66.2		
Kömür (\$/Ton)	55.5	2.7	-20.1
METALLER			
Altın (\$/Ons)	1794	0.8	25.8
Gümüş (\$/Ons)	18.3	4.5	20.2
Platin (\$/Ons)	845	1.7	1.8
Bakır (\$/Ton)	6086	0.8	2.7
Alüminyum (\$/Ton)	1634	0.9	-10.3
İnşaat Çeliği (Çin, \$/Ton)	516	-2.9	-8.1
Demir Cevheri (\$/Ton)	104	2.5	-11.1
Kurşun (\$/Ton)	1778	-0.6	-9.9
Kalay (\$/Ton)	17109	1.6	-5.8
Çinko (\$/Ton)	2023	-0.6	-17.4
TARIM ÜRÜNLERİ			
Buğday (\$/Ton)	184.0	2.2	3.2
Mısır (\$/Bushel)	3.44	0.6	-23.6
Mısır (\$/Ton)	140		
Pamuk (\$/Lb)	0.6	-1.6	-3.2
Pamuk (\$/Ton)	1323		
Kakao (GBP/Ton)	1489	-8.0	-16.2
Kahve (\$/Lb)	0.98	-2.0	-6.7
Kahve (\$/Ton)	2138		
Şeker (\$/lb)	0.12	0.0	0.12
Şeker (\$/Ton)	265		
Kereste (\$/m³)	200	29.6	30.8
Palmye Yağı (\$/Ton)	574	5.0	25.9

Veriler 7 Temmuz 2020 itibarıyla düzenlenmiştir.

En hareketli ürünler

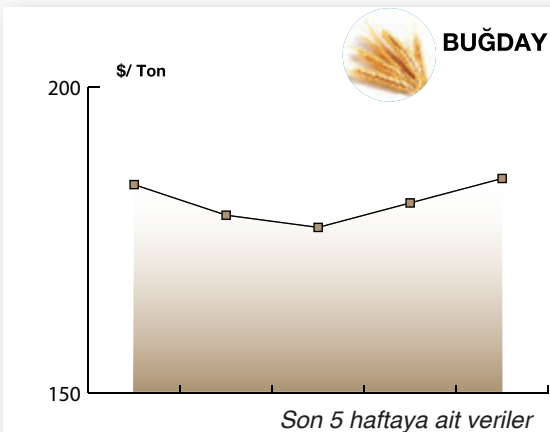
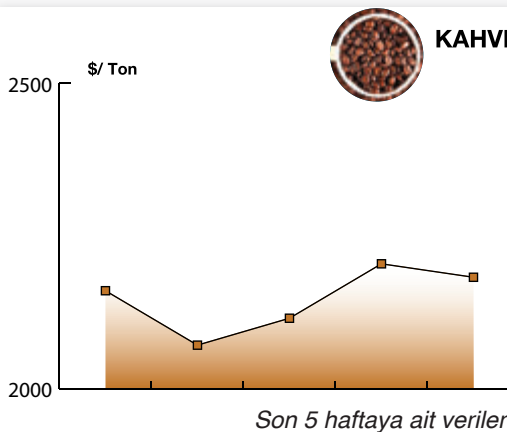


Endüstriyel talep artıyor

ABD'de Mayıs ayı iş imkanları endeksinin 401 bin yükselmesi endüstriyel metaller ve gümüş için olumlu algılandı. Elektrik ve elektronik sektöründen gelen endüstriyel talep, artışı en büyük payı oluşturuyor. Otomotiv sektöründe gittikçe artan gelişmiş elektronik parça kullanımı ve 5G haberleşme altyapısı da gümüşe talebi artıracak etkenler arasında gösteriliyor.

Fiyatlar ABD alımıyla yükseldi

Doğalgaz fiyatları, sıcak geçen 2019-2020 nedeniyle son 25 yılın en düşük seviyesine geriledi. Uluslararası Enerji Ajansı raporuna göre bu yıl doğalgaz tüketiminin yüzde 4 düşmesi bekleniyor. Fiyatların son iki haftada yüzde 22 artmasının temel nedeni ise ABD'de artan elektrik ihtiyacını karşılamak üzere doğalgaz kullanan enerji santrallerinden gelen talep.



Karantina beklentisi baskı oluşturuyor

Brezilya'da tahminlerin altındaki yağışların hasat süresini kısaltacak olması, ürünün piyasaya erken girmesine yol açacak. Kolombiya'da Haziran ayı kahve üretimi geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 12 arttı. Dünya çapında artmaya devam eden Covid-19 vakaları ile birlikte yeniden karantina uygulanmasının başlayacağı endişesi ise kahve fiyatları üzerinde baskı oluşturuyor.

Üretim tahminleri yukarı yönlü

Ukrayna Ekonomi Bakanı, 2020/21 buğday üretimi tahminini 600 bin ton azaltarak 26.06 milyon ton olarak açıkladı. Mısır 230 bin ton, Ürdün 60 bin ton, Tayland 100 bin ton ve Güney Kore 60 bin ton buğday alımı gerçekleştirdi. Bu kısa dönem yükselişine rağmen Dünya Tarım Örgütü ve Amerikan Tarım Bakanlığı, 2020 üretim tahminlerini yukarı yönlü revize ediyor.

Maske ve koruyucu giysi ihracatında rekor

Türkiye, yılın ilk yarısında 573 milyon dolarlık maske ve koruyucu giysi ihracatı gerçekleştirdi. Bu ürünlerin ihracatı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 986 oranında arttı.

TÜRKİYE, dünya genelinde salgının damga vurduğu 2020'nin ilk yarısında 573 milyon dolarlık tıbbi ve kumaş maske ile koruyucu giysi ihracatı gerçekleştirdi. İstanbul Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği'nin (İHKİB) verilerine göre Türk hazır giyim endüstrisi, hem yurt içindeki ihtiyacı karşıladı hem de salgınla mücadele eden onlarca ülkenin imdadına yetişti.

PAYI YÜZDE 8.2

İHKİB Başkanı Mustafa Gültepe, ilk 6 ayda 144.7 milyon doları tıbbi ve kumaş maske, 428.7 milyon doları da koruyucu giysi olmak üzere 573.4 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdiğini belirterek, şunları kaydetti: "Maske ve koruyucu giysi ihracatımızda geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 986'lık rekor artış elde ettik. Bir anlamda salgına karşı tüm dünyada insanlar için koruma kalkanı oluşturduk. Biz bu ihracatı ticari değerinden öteye Türk hazır giyim endüstrisinin zor günde ırk, dil, din ayrımı gözetmeden tüm insanlığa sunduğu bir katkı olarak değerlendiriyor ve gurur duyuyoruz."

Gültepe, koruyucu giysi ve maske ihracatının, hazır giyim ihracatı içindeki payının yüzde 8.2'ye ulaştığını söyledi.



TOPARLANMA BAŞLADI

Gültepe, sektörün 6 aylık genel ihracat performansına değinirken, 3 aylık dramatik düşüşün ardından haziranda gelen yüzde 25'lik artışın sektör için büyük moral olduğunu aktardı. Hazirandaki artışa rağmen sektörün 6 aylık ihracatının yüzde 19.8 daraldığını belirten Gültepe, 2019'un ilk yarısında 8.7 milyar dolar olan ihracatın, salgın nedeniyle bu yıl 7 milyar dolarda kaldığını, ancak ortaya çıkan yeni gelişmelerin gelecekte ilgili iyimserliği artırdığını vurguladı.



ABD'ye tekstil ihracatı yüzde 213 arttı

En büyük ihracat pazarı konumundaki AB'deki canlanmaya da dikkat çeken Mustafa Gültepe, şöyle konuştu: "Avrupa merkezli hazır giyim markaları, depolarımızda bekleyen siparişlerini çekiyorlar. Ayrıca yeni sezon için siparişler gelmeye başladı. Fabrikalarımızın yüzde 85'i yeniden üretime döndü. Almanya'ya ihracatımız, haziranda geçen yıla oranla yüzde 32.3 arttı. ABD'ye ihracatımızda ise yüzde 213'lük artış yakaladık. Eğer yeni bir salgın dalgasıyla karşılaşmazsak özellikle eylül'den sonra hızla toparlanabiliriz. Ancak son çeyrekteki toparlanma yılı kurtarmaya ne yazık ki yetmeyecek. 2020'yi yüzde 15-20 daralmayla kapatabiliriz."

Gültepe, sektörün istihdamda şubat ayında 592 binle yeni bir rekora imza attığını, ancak martta 25 bin kayıp yaşadığını hatırlatarak, bu kaybın daha fazla büyümemesi için kısa çalışma ödeneğinin en az eylül sonuna kadar devam etmesini beklediklerini de kaydetti.



Kamu idarelerinin deniz araçlarına sıfır ÖTV

GENEL bütçe kapsamındaki kamu idarelerinin deniz araçlarında kullanılacak akaryakıtta özel tüketim vergisi (ÖTV) sıfıra indirildi.

Resmi Gazete'de yayımlanan Cumhurbaşkanlığı Kararı'na göre, Türk Uluslararası Gemi ve Milli Gemi Sicili'ne kayıtlı, genel bütçe kapsamındaki kamu idarelerinin deniz araçlarına, miktarı her geminin teknik özelliklerine göre tespit edilmek ve kullanacak geminin jurnaline işlenmek kaydıyla verilecek akaryakıtta ÖTV sıfırlandı.

Bu uygulamadan kabotaj hattında münhasıran yük ve yolcu taşıyan gemiler, ticari yatlar, hizmet ve balıkçı gemileri de yararlanabiliyor.

Yaş meyve sebze Rusya sevinci

DOĞU Karadeniz İhracatçıları Birliği (DKİB) verilerine göre, Türkiye'den Rusya'ya yapılan toplam ihracat, Ocak-Haziran 2020 döneminde geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 3 artarak 1 milyar 787 milyon 321 bin dolar seviyesinde gerçekleşti. Rusya'ya bu dönemde yapılan ihracatta, yaş meyve sebze ürünleri ilk sırada yer aldı. Bu ülkeye 397 milyon 171 bin 987 dolar karşılığında 507 bin 143 ton yaş meyve sebze ihraç edildi. Türkiye'den geçen yılın ilk yarısında ise bu ülkeye 376 bin 213 ton yaş meyve sebze ihraç edilmiş, 300 milyon 777 bin dolar kazanç sağlanmıştı. Böylece, yılın ilk yarısında Rusya'ya yaş meyve sebze ihracatı, geçen yılın aynı dönemine göre miktar bakımından yüzde 35, değer bakımından



yüzde 32 arttı. Rusya'ya ihracatta, yaş meyve ve sebze ürünlerini 217 milyon 853 bin dolarla otomotiv sanayi, 194 milyon 871 bin 372 dolarla da kimyevi maddeler ve mamulleri izledi.

ÜRÜNLERE GÜVENİLİYOR

Türk ihracatçılarının, ihracatı artış trendinde tuttuğunu belirten Doğu Karadeniz İhracatçıları Birliği

ve Yaş Meyve Sebze İhracatçıları Birliği Sektör Kurulu Başkan Yardımcısı Ahmet Hamdi Gürdoğan, şunları söyledi: "Özellikle yaş meyve sebze ihracatımızdaki yüksek artışta en önemli etken, Rus tüketicilerin pandemi döneminde Türk ürünlerinin en güvenilir olduğunu görmesi ve tercih etmesi oldu. Bu durum da sektör ihracatında yüksek oranlı artışı getirdi."

Kapalı alandaki fuarlar 1 Eylül sonrasına ertelendi

TİCARET Bakanlığı'nın 2020 yılı fuar takviminde yer alan fuarlardan, temmuz ve ağustos ayında kapalı alanda düzenlenecek olanlar 1 Eylül sonrasına ertelendi.

Bu aylarda açık alanda yapılması planlananlar ise normal tarihlerinde yapılacak. Bakanlık, erteleme kararıyla birlikte 'Açık Alanlarda Düzenlenecek Fuarlarda

Alınacak Önlemler ve Uygulanması Gerekli Kurallar' listesini de yayımladı. Buna göre alınması istenen tedbirlerden bazıları şunlar:

ALINACAK ÖNLEMLER

Fuar alanının giriş ve çıkışları kontrol altında tutulacak. Girişte ve fuar alanında; katılımcılar, fuar görevlileri ve ziyaretçiler maske kullanacak.

Fuarı düzenleyen firma tarafından, fuar alanına giriş yapan katılımcı, fuar alanı görevlileri ve ziyaretçilerin ateşinin ölçülmesine yönelik tedbir alınacak. Ateşi 38 derece üzerinde olanların girişine izin verilmeyecek ve bu kişiler sağlık kuruluşuna yönlendirilecek.

Fuar alanında katılımcılar, görevliler ve ziyaretçiler dahil kişi sayısı her 4 metrekaareye bir kişi olacak.

Fuar alanında stantlar arasında en az 3 metre boşluk olacak.



Dünya sanayi sektörünün beklediği dijital platform:

HANNOVER MESSE - DIGITAL DAYS

14-15 Temmuz 2020
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Dünya sanayi sektörü 14-15 Temmuz 2020'de Hannover'ın Dijital Günleri'nde buluşuyor.

1947 yılından itibaren gerçekleştirilen dünya sanayi sektörünün buluşma noktası Hannover Messe 6500 katılımcı ve 200.000 profesyonel ziyaretçiyi dijital platformda buluşturuyor.

Hizmetler

- Firma bilgileri, logo ve firma tanıtım videosunun yayınlanması
- Online toplantılar ve ikili görüşmeler
- İnovatif ürünlere yönelik konferans, panel ve sunumlar

Katılım Bedeli

Etkinlik katılım bedeli Hannover Messe 2020 Fuarı milli iştirak organizasyonu katılımcılarına özel 11.340 TL'dir.

- **1. Ödeme :** Katılım formu ile birlikte 5.000 TL'lik ödeme dekontunun iletilmesi gerekmektedir.
- **2. Ödeme :** Bakiye bedel

Sektör Grupları;

- 5G Teknolojisi
- Dijital Ekosistemler
- Enerji
- Lojistik 4.0
- Sanayi 4.0
- Yan Sanayi

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

• Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "Hannover Messe Digital Days 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

İletişim

Gökhan Çapkin
Telefon : 0212 455 61 16
e-posta : gokhan.capkin@ito.org.tr

İdil Bahçekapılı
Telefon : 0212 455 61 13
e-posta : idil.aslantas@ito.org.tr
Gsm : 0533 959 30 57

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | ito.org.tr | [@](#) [f](#) [t](#) [v](#) /itokurumsal

Mali tatil dahi olsa süresinde yerine getirilmeyen SGK yükümlülükleri için idari para cezaları uygulanıyor. İş kazası ve meslek hastalığı, bu yıl 1-20 Temmuz olarak belirlenen mali tatil kapsamı dışında.



İsa KARAKAŞ



Primlerin ödenme süresi

Primlerin ödenmesi gereken sürenin son gününün resmi tatile rastlaması halinde primlerin ödenmesi gereken süre tatil bitimini takip eden gün itibarıyla sona ereceğinden, bu zamana kadar ödenmiş olan primlerin kanuni süresi içinde ödendiği kabul edilecek. 15 Mayıs-14 Haziran dönemine ait prim borcunun son ödeme tarihi mali tatile denk geldiğinde söz konusu prim borcunun son ödeme süresi 27 Temmuz olacak. Örneğin; 15 Mayıs-14 Haziran 2020 dönemine ilişkin aylık prim ve hizmet belgesinden kaynaklanan prim borcunun ödeme süresi

14 Temmuz 2020 tarihine ve bu tarih de mali tatile denk geliyor. Prim borcunun ödeme süresi Mali Tatil İhdas Edilmesi Hakkında Kanun'a göre yedi gün uzayacağından 27 Temmuz 2020'ye kadar ödenmesi halinde yasal sürede ödenmiş sayılacak.

Mali tatilde SGK uygulamaları

MALİ Tatil İhdas Edilmesi Hakkında Kanun'un yürürlüğe girmesi ile birlikte 2007 yılından beri her yıl temmuz ayında mali tatil uygulaması söz konusu. Anılan kanunda "Mali tatilin sona erdiği günü izleyen beş gün içinde biten bu kanun kapsamındaki kanuni ve idari süreler, mali tatilin son gününü izleyen tarihten itibaren beşinci günün mesai saati bitiminde sona ermiş sayılır" düzenlemesi yer alıyor.

İDARİ PARA CEZASI

Mali tatil sadece mali konuları ilgilendirmiyor. Aynı zamanda SGK açısından yerine getirilmesi gereken yükümlülükler ve işlemler açısından da sonuçlar doğuruyor. Öyle ki, bazı yükümlülüklerde mali tatil bile olsa süresinde yerine getirilmemesi halinde idari para cezaları uygulanıyor. Mali tatilde bazı SGK uygulamaları özellik arz ediyor. Mali tatil gerekçesi ile bazı hallerde, örneğin iş kazası ya da meslek hastalığı nedeniyle SGK denetim elemanlarına kayıt ve belge ibraz etmemek idari para cezalarının uygulanmasına engel teşkil etmiyor.

5 GÜNLÜK YASAL SÜRE

Bu sene de 1-20 Temmuz tarihleri arası dönem, mali tatil olarak uygulanacak. Bu doğrultuda mali tatili takip eden 21 Temmuz ile 25 Temmuz tarihleri arasındaki yükümlülüklerdeki son tarih 25 Temmuz tarihi olduğundan, yükümlülüklerin 25 Temmuz'da (dahil) yerine getirilmiş olması durumunda yasal süresi içinde yerine getirildiği kabul edilecek. Örneğin; 2020 Haziran ayına ait aylık prim ve hizmet belgesinin son verilmesi gereken tarihin tatile denk gelmemesi durumunda takip eden ayın 23'ü olmasına rağmen Mali Tatil İhdas Edilmesi Hakkında Kanun'a istinaden,

25 Temmuz tarihinde verilmesi halinde yasal süresi içinde verildiği kabul edilecek.

KANUNİ YÜKÜMLÜLÜKLER

Diğer yandan anılan kanunda, son günü mali tatile rastlayan sürelerin tatilin son gününü izleyen tarihten itibaren yedi gün uzamış sayılacağı belirtiliyor. Söz konusu hükme istinaden 1-20 Temmuz tarihleri arasında yerine getirilmesi gereken kanuni ve idari yükümlülükler mali tatili izleyen yedinci gün sonuna kadar yerine getirilirse yasal süresi içinde yerine getirilmiş olduğu kabul edilecek. Örneğin; 4 Temmuz 2020 tarihinde ilk defa sigortalı çalıştırmaya başlanılan bir işyerinde işyeri bildirgesinin en geç aynı tarihte verilmesi gerekse de 27 Temmuz 2020 (dahil) tarihine kadar verilmesi halinde yasal süresi içinde verildiğinin kabul edilmesi gerekiyor. Belirtilen sürelerin geçirilmesi halinde SGK her bir belge için ayrı ayrı idari para cezası uygulayacak.

İş kazası ve meslek hastalığına tatil yok

İş kazası ve meslek hastalığı bildirimleri Mali Tatil Kanunu'nda sayılan ertelenen süreler dışında tutulduğundan, bu bildirimlerin son gününün mali tatile denk gelmesi durumunda belirtilen süreler uzamayacak. Bu durumda mali tatile denk gelen iş kazası ve meslek hastalığı olaylarının da üç iş günü içinde kuruma e-Bildirim programı üzerinden bildirilmesi gerekiyor. Aynı şekilde SGK'ya gönderilmesi gereken sigortalı hesap fişi, istirahatli sigortalılar için yapılması gereken iş yerinde çalışmadığına dair çalışmazlık bildirimleri, Mali Tatil Kanunu kapsamı dışında. SGK müfettişleri tarafından yapılan iş kazası ve meslek hastalıkları teftişleri de kanun kapsamı dışında bulunuyor. Bu nedenle belirtilen belgelerin süresinde gönderilmemesi, iş kazası ve meslek hastalıkları teftişlerinde kayıt ve belgelerin mali tatil gerekçe gösterilerek geç ibraz edilmesi halinde idari para cezası ile karşı karşıya kalınacak.



Covid-19 salgınında KDV iadesi

518 sıra numaralı Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği ile koronavirüs (Covid-19) salgınından ve bu kapsamda alınan tedbirlerden doğrudan etkilenen ve anılan tebliğ ile belirlenen mükelleflerin mücbir sebep halinde olduğunun kabul edilmesi uygun bulunmuş ve mücbir sebep kapsamında bulunan mükelleflerin ilgili dönemlere ilişkin Katma Değer Vergisi beyannamelerinin verilme süresi ileri bir tarihe uzatılmıştır.

Ancak mücbir sebep kapsamında olsun veya olmasın mükelleflerin KDV iade isteminde bulunabilmeleri için söz konusu vergiye ilişkin beyannamelerin verilmesi ve bu beyannamelerde iadesi talep edilen KDV tutarının gösterilmesi gerekmektedir. Bu bakımdan mücbir sebep döneminde de mükellefler ancak KDV beyannamesi vermek ve gerekli belgeleri vergi dairesine ibraz etmek suretiyle KDV iade isteminde bulunabilmektedirler.

Mücbir sebep uygulamasının KDV iadesi talep eden mükellefler bakımından yarattığı bir başka sorun da iade isteminde bulunan mükelleflerden (alt mükellefler dahil) mücbir sebep kapsamına girmiş olanların ilgili dönem beyannamelerini henüz vermemiş olabilmeleridir. Bu durum KDV iadesi kontrol raporlarında olumsuzluk olarak değerlendirildiği gibi ilgili beyannamelerin verilmemesi iade sürecinde gecikmelere neden olmuştur.

'Katma Değer Vergisi Genel Uygulama Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair 32 Seri No'lu Tebliğ' ile 518 Sıra No'lu Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği'nin 4'üncü maddesinde yer alan KDV beyannamelerinin (uzayan) verilme tarihini izleyen aybaşına kadar yapılacak iade taleplerine (ATU ve ön kontrol raporuna dayalı iadeler hariç) istinaden KDVİRA (KDV İadesi Risk Analiz) sistemi tarafından yapılan sorgulama neticesinde üretilen kontrol raporunda olumsuzluklara isabet eden mahsup istemi genel hükümler çerçevesinde değerlendirilmektedir.

■ KDVİRA sistemi tarafından yapılan sorgulama neticesinde üretilen kontrol raporunda ve vergi dairesince yapılan kontroller sonucunda olumsuzluk bulunmadığı tespit edilen tutarlar bakımından mahsuben iade istemi genel esaslara göre yerine getirilmektedir.

■ KDVİRA sistemi tarafından yapılan sorgulama neticesinde üretilen kontrol raporunda, alım yapılan mükelleflerin (alt mükellefler dahil) mücbir sebep nedeniyle KDV beyannamesi vermemesi ve/veya Ba-Bs bildiriminde bulunmamasından kaynaklandığı tespit edilen olumsuzluklara isabet eden kısmın mahsuben iadesi;

■ His (Hızlandırılmış iade sistemi) sertifikası sahibi mükelleflerin iade istemlerinde, bu tutarın yüzde 12.5'i oranında,

■ İTUS (indirimli teminat uygulaması) sertifikası sahibi mükelleflerin iade istemlerinde, bu tutarın yüzde 25'i oranında,

■ His ve İTUS sertifikası sahibi olmayan mükelleflerin YMM (Yeminli Mali Müşavir) raporu, vergi inceleme raporu veya teminat aranmayan iade istemlerinde yüzde 50 oranında, YMM raporu, vergi inceleme raporu veya teminat aranan iade istemlerinde ise bu tutarın yüzde 120 oranında, teminat verilmesi halinde yerine getirilmektedir.

KDVİRA sistemi tarafından yapılan sorgulama neticesinde üretilen kontrol raporunda ve vergi dairesince yapılan kontroller sonucunda olumsuzluk bulunmadığı tespit edilen tutarlar bakımından nakden iade istemi genel esaslara göre yerine getirilmektedir.

KDVİRA sistemi tarafından yapılan sorgulama neticesinde üretilen kontrol raporunda ve vergi dairesince yapılan denetimler sonucunda olumsuzluk bulunmadığı tespit edilen tutarlar bakımından nakden iade istemi genel esaslara göre yerine getirilecektir.

*İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ*

*Genel Yayın Koordinatörü
Doç. Dr. NİHAT ALAYOĞLU*

*Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel*

<i>Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi</i>	<i>Basın ve Yayınlar Müdürü Şükrullah Dolu</i>	<i>Sorumlu Yazışları Müdürü Doğan Erdoğan</i>
<i>Gazete Yayın Sorumlusu Dilşah Keflioğlu</i>	<i>Yayın Direktörü Canan Bilgin</i>	<i>Dijital Yayın Sorumlusu Fedayi Yıldırım</i>

*Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı,
Müge Biber, Tolunay Dayı, Taluy Emil*

*www.itohaber.com
İlker Başöz, Hamit Etevrans*

<i>Reklam Cengiz Kazan</i>	<i>Abonelik Abdülkadir Yıldız</i>	<i>Grafik Osman Kuvvet</i>	<i>Fotoğraf Kamil Çatak</i>
------------------------------------	---	------------------------------------	-------------------------------------

İSTANBUL TİCARET ODASI'NDA GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirkeci Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 10.07.2020

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 23

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00

FAALİYET BELGENİZ 3 FARKLI DİLDE

www.ito.org.tr'de

Faaliyet belgenizi İngilizce, Fransızca ve Almanca olarak, kolayca e-imzalı alabilirsiniz.

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

444 0 486 | ito.org.tr | in | itokurumsal

Abdullah Tayyip Olçok, Adil Büyükcengiz, Ahmet Kara, Ahmet Kocabay, Ahmet Oruç, Ahmet Özsoy, Akin Sertçelik, Akif Altay, Akif Kapaklı, Ali Alıtkan, Ali Anar, Ali İhsan Lezgi, Ali Karslı, Ali Mehmet Vurel, Alpaslan Yazıcı, Alper Kaymakçı, **Askeri Çoban, Aydın Çopur, Ayhan Keleş, Ayşe Aykaç, Aytekin Kuru, Barış Efe, Battal İlğün, Batuhan Ergin, Beytullah Yeşilay, Birol Yavuz, Burak Cantürk, Burhan Öner, Bülent Aydın, Bülent Karalı, Bülent Yurtseven, Celalettin İbiş, Cemal Demir, Cengiz Hasbal, Cengiz Polat, Cennet Yiğit, Cuma Dağ, Cüneyt Bursa, Çetin Can, Davut Karaçam, Demet Sezen, Dursun Acar, Edip Zengin, Emin Güner, Emrah Dünder, Emrah Sağaz, Emrah Sapa, Engin Tilbaç, Erdem Diker, Erhan Dural, Erkan Er, **Erkan Pala, Erkan Yiğit, Erol İnce, Erol Olçok, Eyüp Oğuz, Fahrettin Yavuz, Faruk Demir, Fatih Dalgıç, Fatih Kalu, Fatih Kaya, Fatih Satır, Fazıl Gürs, Ferhat Koç, Fevzi Başaran, Fırat Bulut, Fikret Melin Öztürk, Fuat Bozkurt, Gökhan Eser, Gökhan Yıldırım, Gülşah Güler, Hakan Gülşen, Hakan Ünver, Hakan Yorulmaz, Haki Aras, Halil Hamuryen, Halil İşilar, Halil İbrahim Yıldırım, Halil Kantarcı, Halit Gülser, Halit Yaşar Mine, Hasan Altın, Hasan Gülhan, Hasan Kaya, Hasan Yılmaz, Hikmet Baysal, Hurşit Üzel, Hüseyin Goral, Hüseyin Güntekin, Hüseyin Kalkan, Hüseyin Kısa, İbrahim Ateş, İbrahim Yılmaz, İhsan Yıldız, İlhan Varank, İsmail Kayık, İsmail Kefal, İzzet Özkan, Jadoid Merroune, **Kader Sivri, Kemal Ekşi, Kemal Tosun, Köksal Karmil, Köksal Kaşaltı, Kübra Doğanay, Lokman Biçinci, Lokman Oktay, Lütfi Gülşen, Mahir Ayabak, Mahmut Coşkun, Mahmut Eşit, Medet Ekizceli, Mehmet Akif Sancar, Mehmet Ali Kılıç, Mehmet Çetin, Mehmet Demir, Mehmet Güder, Mehmet Gülşen, Mehmet Karaaslan, Mehmet Karacatilki, Mehmet Kocakaya, Mehmet Oruç, Mehmet Şefik Şen, Mehmet Şevket Uzun, Mehmet Yılmaz, Meriç Alemdar, Mesut Acu, Mesut Yağan, Mete Sertbuğ, Mustafa Aslan, Mustafa Avcu, Mustafa Cambaz, Mustafa Direkli, Mustafa Kaymakçı, Mustafa Koçak, Mustafa Serin, Mustafa Solak, Mustafa Tecimen, Mustafa Yaman, Mutlu Can Kılıç, Muzaffer Aydoğdu, Münir Alkan, Necati Sayın, Necmi Bahadır Denizcioğlu, Nedip Cengiz Eker, Niyazi Ergüven, Oğuzhan Yaşar, Onur Ensar Ayanoglu, Onur Kılıç, Orhun Göytan, Osman Arslan, Osman Evsahibioglu, Osman Yılmaz, Ozan Özen, Ömer Can Açıkgöz, Ömer Cankatar, Ömer Halisdemir, Ömer İpek, Ömer Takdemir, Önder Güzel, Özcan Özsoy, Özgür Gençler, Özgür Mustafa Karasakal, Özkan Özendi, Ramazan Konuş, Ramazan Meşe, Ramazan Sarıkaya, Recep Büyük, Recep Gündüz, Resul Kaptancı, Rüstem Resul Perçin, Sait Ertürk, Salih Alışkan, Samet Cantürk, Samet Uslu, Sedat Kaplan, Seher Yaşar, Selim Cansız, Serdar Gökbayrak, Serhat Önder, Serkan Göker, Servet Asmaz, Sevda Güngör, Sevgi Yeşilyurt, **Seyit Ahmet Çakır, Suat Akıncı, Suat Aloğlu, Sultan Selim Karakoç, Sümer Deniz, Şener Dursun, Şenol Sağman, Şeymus Demir, Şirin Diril, Şuayip Seferoğlu, Şükrü Bayrakçı, Tahsin Gerekli, Tevhit Akkan, Timur Aktemur, Tolga Ecebalın, Turgut Solak, Türkan Türkmen Tekin, Ufuk Baysan, Uğur Kadir Işık, Ümit Çoban, Ümit Güder, Ümit Yolcu, Vahit Kaşçioğlu, Varol Tosun, Vedat Barceğci, Vedat Büyükoğlu, Velid Bekdaş, Volkan Canöz, Volkan Pilavcı, Yakup Kozan, Yakup Sürücü, Yalçın Aran, Yasin Bahadır Yüce, Yasin Naci Ağaroğlu, Yasin Yılmaz, Yıldız Ağaroğlu, Yasin Yılmaz, Yıldız Gürsoy, Yılmaz Elitaş, Zafer Koyuncu, Zekeriya Bitmez,********

ŞEHİT 83 MİLYON ŞAHİT 15 #türkiyeşahit #şahidiz



İstanbul Ticaret Odası, yeni normalleşme sürecinde yüz yüze yaptığı sektörel istişare toplantılarının ikincisini lojistik, otomotiv ve hizmetler meslek grubu ile gerçekleştirdi. Sektör temsilcileri, yeni normal süreçteki talep ve önerilerini aktarırken, sorunların ortak akılla çözüleceği belirtildi.

Ortak sorunlara ortak akıl arayışı

İSTANBUL Ticaret Odası, sektörel istişare toplantılarıyla yeni normal sürecin yol haritasını belirliyor. Pandemi yasaklarından sonra gerçekleştirilen ikinci fiziksel sektörel istişare toplantısı, lojistik-otomotiv ve hizmetler meslek grubu başlığı altında gerçekleştirildi. Sosyal mesafe kurallarına uyarak bir araya gelen İTO Meclis Üyeleri, sektörlerinin talep ve önerilerini aktardı. Toplantıya, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç'in yanı sıra Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyeleri Burhan Polat, Yakup Köç ile Genel Sekreter Doç. Dr. Nihat Alayoğlu katıldı.



İŞ DÜNYASI DİRENÇLİ

Küresel salgının başından itibaren süreci yakından takip ettiklerini belirten İTO Başkanı Şekib Avdagiç, şöyle konuştu: "Salgın tüm dünyada ekonomik hayata da zarar verdi. Ancak ticaret dünyasının en önemli özelliği, değişen şartlara hızlı bir şekilde uyum sağlayabilmesi. Şu anda ne kadar süreci bilmediğimiz bir geçiş dönemine girdik. Tüm dünya Covid-19 ile beraber yaşamaya, üretmeye ve tüketmeye mecbur. Yeni şartlara uyum sağlayıp vaziyet almak durumundayız. İş dünyası zor şartlara dirençli. Bugüne kadar birçok zorluktan hızlı ve etkili bir şekilde çıkmayı başardı."

ERTELENEN 1 MİLYON TALEP

Otomotiv sektöründe faaliyet gösteren firmaların temsilcileri, düşük faiz uygulamasının sektöre önemli bir ivme kazandırdığını, ancak yerli üretimin tekrar başlamasına rağmen sosyal mesafe kuralları sebebiyle arzu edilen seviyeye halen ulaşamadığını söyledi. Şu anda talebe karşılık yeterli yeni otomobil arzının olmadığını belirten sektör temsilcileri, yerli üretimdeki artışla piyasanın önümüzdeki ayda dengesini bulmasını beklediklerini aktardı. Kredi faizlerinin düşük olması ve karantına döneminde üretimin durması gibi etkenlerin yanı sıra otomotivde son iki yılda ertelenen önemli bir talebin olduğuna da dikkati çeken sektör temsilcileri, şu değerlendirmede bulundu: "2017'de 1 milyon adede yaklaşmış bir yurtiçi otomotiv pazarımız vardı. 2018'de 610 bine, 2019'da ise 460 bine indi. Yani, son iki yıldan gelen yaklaşık 1 milyonluk ertelenmiş bir talep var. Bunun da etkisini görüyoruz."

MEVZUAT SORUNLARI

Toplantıya katılan gümrük müşavirliği sektörü temsilcileri, dış ticaret hizmetlerinde önemli bir misyon üstlendiklerini, fakat bazı mevzuat



değişiklikleri nedeniyle sıkıntı yaşadıklarını, bunun son örneğinin de vekaletnamelerle ilgili yapılan mevzuat değişikliği olduğunu dile getirdi. Sektör temsilcileri, daha önce kurum bazlı olan vekaletnamelerin yeni düzenlemeyle şahıs bazlı ve T.C. kimlik numarası karşılaştırmalı olarak yapılmasının istendiğini, değişikliğin uygulamada sorunlara sebep olacağını söyledi. Gümrük müşavirliği sektörü temsilcileri, parsiyel taşımacılığa ilişkin beyanname süresinde yapılan son değişikliğin de lojistik süreçte sorunlara sebep olacağını dile getirdi. Sektör temsilcileri, mevzuat konusundaki taleplerinin değişiklik yapılmadan önce STK'lardan görüş alınması olduğunu belirtti.

HAMMADDE MODELİ

Geçtiğimiz yıl 3.7 milyar dolar dış ticaret fazlası verdiklerini ve ihracat potansiyeli yüksek bir sektör olduklarını vurgulayan züccacıye sektörü temsilcileri, şu önerilerde bulundu: "Yerli üretimi teşvik etmek için yapılan gümrük vergisi düzenlemeleri, önceden sipariş edilmiş ürünlerin durumu gözetilerek yapılmalı. Hammadde sorununu çözecek modeller üzerinden çalışma yapılmalı. İthalatı yapılan hammaddenin Türkiye'de üretilmesi için devlet de destek olmalı."

Elektrikli ev aletleri sektörünün temsilcileri ise Türkiye'nin toplam ihracatında Türk markası ile çıkan malın değerinin bilinmediğini belirterek, marka konusunda da özel bir çalışma yapılması gerektiğini ifade etti.

Bankalara proje bazlı finansmanda etkinlik çağrısı

Sigortacılık sektörü temsilcileri, Avrupa'da 6 bin dolar olan kişi başı sigorta ortalamasının Türkiye'de 100 dolar olduğunu hatırlattı. Mali müşavirlik sektörü temsilcileri ise çok fazla mevzuat değişikliğinin olması sebebiyle sorunlar yaşandığını, bazı mevzuat düzenlemelerinin birbiriyle çeliştiğini, ilgili bakanlıklarla online toplantı talep ettiklerini söyledi. İşletme destek hizmetleri sektörü temsilcileri de dijital dönüşümün yanında marka çıkarma konusuna da odaklanılması gerektiğine dikkat çekerek, bankalardan proje bazlı finansman alanında da etkin olmalarını beklediklerini bildirdi.

Kozmetikçilerden maske ve dezenfektan önerisi

Yaklaşık 3 bin 700 firma ile 101 bin kişiye istihdam sağladıklarını belirten kozmetik sektörü temsilcilerinin önerilerinden bazıları şunlar oldu: "Maske ve dezenfektan ürünlerinde KDV ve ÖTV indirimi yapılmalı, KDV yüzde 1 olmalı. Sektörün yüzde 11 daralmasına sebep olan taksit yasağı sona ermeli. Merdivenaltı sahte ürünlerle mücadele edilmeli. Yurt dışından gelen

hammaddelerimizin kırmızı hatta belirtilmesi, hammaddenin işlenip ihraç edilmesine de zarar veriyor. Bu soruna da çözüm getirilmeli." Toplantıda kuyumculuk sektörü temsilcileri ise yolcu beraberinde altın getirilmesinin yasal altyapıya kavuşmasının olumlu olduğunu belirtti. Temsilciler, pandemi döneminde taksit sayısının artırılması önerisinde de bulundu.

olduğunu aktardılar. Sektör temsilcileri, mesleğin dışından olanların bu işi yapmaları sebebiyle kendilerinin de mağdur olduklarını belirterek, ağustos ayında yürürlüğe girecek yeni düzenlemenin yetki belgesi olmayanların bu işi yapmamasını

Kademeli saat modeli öne çıktı

Şehir içi yolcu taşımacılığı sektörü temsilcileri, daha önce İstanbul trafiğine çözüm önerisi olarak gündeme getirdikleri mesai saatleri konusundaki 'kademeli saat' modelinin pandemi sürecinde kamu yöneticileri tarafından dile getirildiğini, bundan da memnuniyet duyduklarını söyledi. Sektör temsilcileri, sosyal mesafe kuralı nedeniyle yüzde 50 kapasite şartıyla çalışmalarını, maliyetleri karşılayamama sorunu yaşadıklarını da aktararak, şöyle konuştu: "Kısa çalışma ödeneği ve vergi ötelemeleri faydalı oldu. Vergiler öteleme sonrası yeniden yapılandırılmalı. Araç taksitleri konusunda da bir ertelemeye ihtiyaç var. Öğrenci servislerinde sensörlü koltuk zorunluluğunu da getiren düzenlemenin eylül ayında uygulamaya geçmesi isteniyor. Pandemi nedeniyle sektör maddi zorluklar çekiyor ve bunu karşılayabilme durumu yok. O yüzden bu düzenlemenin yeniden ertelenmesini talep ediyoruz."

FSM'den de geçelim

Toplantıya katılan şehirlerarası karayolu yolcu taşımacılığı sektörü temsilcileri, yüzde 50 kapasite ile çalışma zorunluluğu nedeniyle kendilerinin de maliyet sıkıntısı yaşadıklarını belirterek, şunları söyledi: "Havayolu tam kapasite çalışıyor fakat otobüslere bu imkan verilmedi. Mevzuatla ilgili sıkıntılar karayolu taşımacılığında söz konusu. 54 çeşit belge var. Sektörde bu kadar fazla çeşit belgeye gerek yok; sayısının düşmesi gerekiyor. Otobüslerin sadece Yavuz Sultan Selim Köprüsü'nü kullanma mecburiyeti var. İlave bir maliyetimiz de buradan geliyor. Fatih Sultan Mehmet Köprüsü'nden geçiş izninin tekrar verilmesini talep ediyoruz."

İlaç ve tıbbi cihazda başarı

Gözlükçülük sektörü temsilcileri, mayıs ayında getirilen ek gümrük vergisi ve haziran ayında 8 dolar olan referans fiyatının 27 dolara yükselmesi sebebiyle önemli sorunlar yaşadıklarını anlattı. Sektör temsilcileri, öncelikle referans fiyatının indirilmesini talep ettiklerini söyledi. İlaç ve tıbbi cihaz sektör temsilcileri, pandemi döneminde sektörün sağlık kuruluşlarına tedarikte bir sorun yaşanmamasını sağladığını ve başarılı bir sınav verdiğini vurguladı. Sektör temsilcileri kamudan geçmişten gelen alacakları konusunda bir çözüm taleplerinin olduğunu da aktardı.

Kısa çalışma ödeneği

Seyahat acenteleri sektörü temsilcileri, kısa çalışma ödeneğindeki 1 aylık uzatmanın 3 ay olarak revize edilmesini önerdi. Araç kiralama sektörü temsilcileri ise özellikle şoförlü araç kiralaması yapan firmaların zor durumda olduğunu belirterek, şu taleplerini aktardı: "Araçların belge ücretleri iptal edilmeli. Trafik sigortası ve zorunlu koltuk sigortası 6 ay daha ötelenmeli. Turizm taşımacılığı yapan araçların muayene süresi 1 yıl daha uzatılmalı."

öngördüğünü söyledi. Fotoğrafçılık sektörü temsilcileri ise sınır ticaretiyle gelen kaçak ürünler, ÖTV'nin yüksek olması ve kamu kuruluşlarındaki fotokabinlerin üç temel sorunları olduğunun altını çizerek, çözüm talep ettiklerini dile getirdi.

İkinci elde fiyatlar neden yükseldi?

Motorlu taşıt satış ve servisi sektörü temsilcileri, ikinci el otomotiv fiyatlarındaki yükselmeye ana sebebin pandemi nedeniyle üretimin durması olduğunu söyledi. Ancak sektör dışından ikinci el otomotiv alım-satımı yapanların da fiyatların yükselmesinde etkili



Sektörler yılın ikinci yarısına hazırlanıyor

İstanbul Ticaret Odası, yeni normalleşme sürecinde yüz yüze yaptığı sektörel istişare toplantılarının sonuncusunu gıda, sanayi ve tekstil sektörleri ile gerçekleştirdi. Sektörleri temsil eden İTO Meclis Üyeleri, pandemi sürecinde yılın ikinci yarısında neler yapılması gerektiğini değerlendirdi.

İSTANBUL Ticaret Odası, yeni normalleşme sürecinde 81 sektörün nabzını tuttuğu istişare toplantılarının sonuncusunu da Cemile Sultan Korusu'nda gerçekleştirdi. Gıda, sanayi ve tekstil sektörlerini temsil eden İTO Meclis Üyeleri, sosyal mesafe kurallarına uyarak Covid-19'un sektörlerine etkilerini ve bundan sonra nasıl bir yol izleyeceklerini paylaştı. Toplantıya, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç'in yanı sıra Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, Yönetim Kurulu Üyeleri Adil Coşkun, Burhan Polat, Münir Üstün ve Servet Samsama ile Genel Sekreter Doç. Dr. Nihat Alayoglu katıldı.

HİJYENE ÖNEM VEREN KAZANIR

Toplantıda gıda sektörü temsilcileri, sektörlerinin yarısının iyi, yarısının da zor bir dönemden geçtiğini belirtti. Gıda sektörünün tedarik ve perakende arasında bir zincirin en az sağlıklı kadar önemli olduğunu gördüklerini vurguladı. Marketlerden sonra ekmeğin ve unlu mamuller sektörünün bu süreci iyi atlatan sektörler arasında yer aldığını belirterek, ancak özellikle kafesi olan fırınların yasak dönemlerinde oldukça etkilendiklerini dile getirdiler. Tüketicinin bu dönemde ciddi anlamda hijyen ve sağlıklı beslenmeye önem verdiğini söyleyen iş insanları, dikkat edildiği sürece bu sektörün eski günlerine çabuk döneceğinin altını çizdi.

KOMİSYON AZALMALI

Gıda sektöründe çözülmesi gereken en önemli konuların başında online

satışların geldiğini belirten gıdaclar, müşterilerin özellikle pandemi sürecinde yoğun ilgi gösterdikleri online hizmet veren yemek sitelerinin restoranlara uyguladıkları yüksek komisyona dikkat çekti. Temsilciler, dünya genelinde yüzde 3-4 olan bu komisyonların, ülkemizde yüzde 12 olduğunu belirtti. Sektör mensupları, buna bir de yemek kartı ile ödeme yapıldığı takdirde uygulanan komisyonun yüzde 18'e çıktığını, bunun da sektörü çok olumsuz etkilediğini söyleyerek, "Bu konuda bir düzenleme getirilmeli" talebinde bulundu. Ayrıca İstanbul'da 521 nargile işletmesinin olduğunu ve bu işletmelerin hâlâ açılmamasının sektöre büyük zarar verdiğini dile getirdiler.

YENİ HALLER KURULMALI

Toplantıda, pandeminin hayvansal gıda ürünlerinin bir kısmını etkilediğine de dikkat çeken iş insanları, bu süreçte yem fiyatlarının yüzde 15 arttığını ve bu zammın geri çekilmesi gerektiğini vurguladı. Sektörün dile getirdiği bir diğer önemli konu da sebze-meyve hallerinin yetersiz oluşuydu.

Sokağa çıkma yasağının uygulandığı günlerde hallere 5 bin ile 7 bin aracın aynı anda geldiğini, sokağa çıkma yasağı ile birlikte günlük 11 bin ile 13 bin aracın çok fazla trafik oluşturduğunu belirten sektör temsilcileri, bu sebeple mutlaka yeni sebze-meyve hallerinin kurulması gerektiğinin altını çizdi.

ARA MAL ÜRETİMİYİZ

Demir çelik sektör temsilcileri ise enerjinin yüksek maliyetine değindi. Yurt içi üretim başına elektrikte destek verilmesini öneren temsilciler, en büyük çözümün AB ile yakın ilişkiler

ve üçüncü dünya ülkeleri ile anlaşmalar yapılması olduğunu söyledi. Sektör temsilcileri ayrıca ara malların ülkemizde üretilmesi gerektiğinin de altını çizdi.

YERLİ ÜRÜN DESTEKLENMELİ

Makina sektörü temsilcileri de yerli alımın desteklenmesi gerektiğini savundu. Yerli Mali Belgesi'nin sadece 1 yıl geçerli olmasının yetersiz olduğunu kaydeden iş insanları, belgeyi almak için işlemlerin zaten 2 ay sürdüğünü dile getirerek, bu konuda çözüm istedi. Sektörde yetişmiş eleman sıkıntısının olduğuna da dikkat çeken sektör temsilcileri, İTO'nun meslek liselerine hamilik projesi ile bunu biraz çözmeye çalıştıklarını dile getirdi.

Sorunlar anında bakanlara iletildi

İstişare toplantısının oturum başkanlığını yapan İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, pandemi döneminde İTO olarak üyelerin üretim zincirinden hiç kopmaması için yoğun çaba gösterdiklerini belirtti. Avdagiç, sözlerine şöyle devam etti: "İhraç pazarlarını takip ediyoruz. Bu süreçte sektör sorunlarınızı online toplantılar ile bizimle paylaştınız. Bizim söylem ve taleplerimizi dikkate alan TOBB Başkanı'na teşekkür ediyoruz. Bu süreçte bizim gündeme getirdiğimiz konuları çözmeye

çalıştı. Sizden gelen sorun ve çözüm önerilerini hem TOBB hem ilgili bakanlıklar üzerinden paylaştık. SGK muhtasarlari, Kısa Çalışma Ödeneği, 65 yaş üzeri vatandaşların tekrar işe başlamaları gibi konuları gündeme getirdik. İlettiğimiz bütün konuların takipçisi oldukları için özellikle Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'a da teşekkür ediyoruz. Şimdi yılın ikinci yarısında ekonomi için neler yapmalıyız, yol haritanız nedir? Sizden bunlarla ilgili görüşler istiyoruz."

Kiralar ve gümrük vergileri

İstişare toplantısına katılan sektör temsilcilerinin ortak talebi, gümrük vergileri ve pandemi sürecinde ödenmeyen kiraların alınması oldu. Salgın nedeniyle devletin işçiyi korumak için uyguladığı işten çıkarma yasağının iş disiplinsizliğine yol açtığı vurgulandı. Ayrıca pandemi süreciyle doğan yeni iş imkanları ile evden çalışmaya başlayan personel için yasal çalışmalar yapılması gerektiği de gündeme geldi.

İngiltere'ye önem verelim

Toplantıda Türkiye'nin pandemi sürecinde sağlık alanında yaptığı ve dünyaya örnek olduğu işlerin 15 günlük sürelerle rapor haline getirilmesi ve bu raporun sektör temsilcilerinin yurt dışındaki iş ortakları ile paylaşılmasının ülke tanıtımı için faydalı olacağı fikri dile getirildi. Ayrıca İngiltere'nin büyük bir pazar olduğundan bahseden iş insanları, Başbakan Boris Johnson'ın İngiltere'ye 40 hastane yapmaya karar verdiğini hatırlatarak, "Türkiye'nin buna katkı sağlaması, ülkeye döviz getirmek için büyük bir fırsat" mesajı verdi. Hastanenin yanı sıra havacılık sektöründeki ihracatın da 35 milyon pound civarında olduğu, bununla ilgili de çalışmalar yapılabileceği konuşuldu.

İMES'teki sanayicilerle yerinde değerlendirme

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, İMES Sanayi Sitesi'ni ziyaret ederek, sanayideki gelişmeleri yerinde inceledi. İMES Başkanı Kemal Akar'la görüşen Avdagiç, sitedeki işletmeleri de gezerek, firma sahipleriyle Covid-19 salgınının etkilerini değerlendirdi. Ziyarete İTO Yönetim Kurulu Üyeleri Levent Taş, Münir Üstün ve Yakup Köç ile İTO Meclis Üyeleri katıldı.



Türkiye pandemide hiç kontak kapamadı



İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "Türkiye, pandemi döneminde deyim yerindeyse hiç 'kontak kapamadı'. Kapasite düşse de, üretim sürdü. Hacmi azalsa da, ticaret devam etti" dedi.

Avdagiç, Oda'nın temmuz ayı olağan Meclis Toplantısı'nda, "Bir hedefimiz olmalı: O da, şu anda her ne yapıyorsak, o ürünü veya hizmeti Türkiye için, dünya için vazgeçilmez hale getirmek" diye konuştu.

2020'nin üçüncü çeyreğinde ekonominin bir sıçrama yapmasını beklediklerini söyleyen Avdagiç, "Yılın son çeyreğini ise pandeminin ikinci dalgasının yaşanıp yaşanmayacağı belirleyecek" dedi.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL
MÜGE BİBER
ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, normalleşmenin pozitif yansımalarını İTO kayıtlarında da görebildiklerini belirterek, "İstanbul'da normalleşmenin ilk 5 haftasında İTO'da yeni kurulan firma sayısı yüzde 78 artışla 6 bin 613 oldu. Şirketlerin ticari işleri için İTO'dan talep ettiği dış ticaret belgesi, kapasite raporu, online faaliyet belgesi sayıları da geçen yılı geçmiş durumda" bilgisini verdi.

TESCİL İŞLEMLERİ 15 BİNİ AŞTI

Oda'nın temmuz ayı olağan Meclis Toplantısı'nda konuşan Avdagiç, en dikkat çekici artışı ise yeni şirket kuruluşlarında gördüklerini kaydederek, "Şirket kuruluşları pandeminin olmadığı 2019 yılının aynı döneminin bile ciddi şekilde üzerine çıktı. Bir diğer dikkat çekici nokta ise tescil rakamlarıyla ilgili. İlk 5 haftada şirketlerin tescil işlemlerinin sayısı da yüzde 5 artarak 15 bini geçti. Bu veriler, Covid-19 ilk ortaya çıktığında söylediğim bir sözü doğruluyor. O zaman demiştim ki, 'Pandemi ile yaşamayı öğreneceğiz, onun esiri olmayacağız. Hem mücadele edeceğiz hem üretime devam edeceğiz.' Veriler bize sadece koronavirüsle mücadelede başarılı olduğumuzu göstermiyor. Aynı zamanda bu virüsle başa çıkıp üretim cephesinde de kayda değer bir artış yakaladığımızı ispatlıyor" diye konuştu.

ÜÇÜNCÜ ÇEYREKTE SİÇRAMA

Konuşmasında ekonomiye ilişkin görüşlerini paylaşan Avdagiç, Satın Alma Yöneticileri Endeksi PMI Türkiye'nin 53.9 ile son 28 ayın en yüksek değerine ulaştığını, TÜİK'in yayınladığı Tüketici Güven Endeksi'nin de yine salgın öncesi seviyesini aştığını hatırlattı. Avdagiç, şöyle devam etti: "Araç ve konut satışları, düşen kredi faizleriyle birlikte hızla artıyor. Beyaz eşya ve mobilya satışları da öyle.

Dolayısıyla bu sektörler, yılın ikinci yarısında yaralarını daha da saracaklar."

2020 yılının ikinci yarısına ilişkin beklentilerini de açıklayan Avdagiç, "Pandeminin etkisi altındaki ikinci çeyrekte, tüm dünya gibi biz de sert bir daralmayla karşı karşıya kaldık. Ancak bu daralmaya karşın, üçüncü çeyrekte ekonomimizin bir sıçrama yapmasını bekliyoruz" dedi.

Başkan Avdagiç, ekonomide 2020 yılının son çeyreğini belirleyecek olanın ise sonbaharla birlikte pandeminin ikinci dalgasının yaşanıp yaşanmayacağı olacağına işaret etti.

Avdagiç, koronavirüs salgınında Türkiye'nin üretimini sürdürdüğünü hatırlatarak, "Türkiye, deyim yerindeyse hiç 'kontak kapamadı'. Kapasite düşse de, üretim sürdü. Hacmi azalsa da, ticaret devam etti" ifadesini kullandı.

YARINKİ TÜRKİYE'NİN KURUCULARI

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, yeni dönemin Türkiye için bir fırsat olduğunu belirterek, şöyle konuştu: "Yeni koşullara uygun yeni iş planlarını hazırlayıp uygulayan bir iş dünyası ise Türkiye için büyük fırsattır. İstanbul iş dünyası da bu bağlamda, hem mevcut yapısını korumalı hem de virüsle kendini yeniden keşfetmeli."

Konuşmasının sonunda 10 Temmuz 1975 tarihinde vefat eden Nurettin Topçu'dan alıntı yapan Avdagiç, şöyle devam etti: "Şöyle diyor Topçu: Yarınki Türkiye'nin kurucuları, yaşama zevkini bırakıp yaşatma aşkına gönül verecek, sabırlı ve azimli, lakin gösterişsiz ve nümayişsiz çalışan, ruh cephesinin maden işçileri olacaklardır. İstanbul iş dünyasının mensupları olarak biz de yarınki Türkiye'yi, yaşama zevkinin esiri olmadan, ülkesi ve milleti için çalışan maden işçileri olarak kurmaya kararlıyız."

15 Temmuz'a karşı duranların mücadelesini unutmayacağız

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Meclis'te yaptığı konuşmada, Türk milletinin çağdaş kahramanlık destanlarından biri olan Demokrasi ve Milli Birlikte Gün'ne de değinerek, şunları söyledi: "Hepimiz çok iyi hatırlıyoruz ki; bundan tam 4 yıl önce, 15 Temmuz 2016 tarihinde Türkiye, hain FETÖ'cü darbeciler vasıtasıyla karanlık bir geleceğe itilmek istenmişti. Türkiye'nin elde ettiği kazanımlarını, tekrar üstlenmeye başladığı lider ülke kimliğini, kalkınmış bir ülke olma yolundaki kararlı yürüyüşünü durdurmaya kalkıştılar. Hain terör örgütünün mensupları, yıllarca halkımızın manevi değerlerini sömürerek kendi mel'un ve sinsi emellerine ulaşmak için istismar ettiler. Milletın değerlerine saygılı görünerek, millete savaş ilan ettiler. Türkiye devletini ve Türk milletini, yabancı işbirlikçilerinden, emperyalist ülkelerden aldıkları talimatla tekrar esaret altına sokmaya çalıştılar.

Tekrar diyorum, biliyorsunuz, Türk milleti, tam 100 yıl önce de, kendine zincir vurmak isteyenleri perişan etmişti. Türk milleti 2016 yılında da, 1920 yılının işgalcilerinden pek farkı olmayan yabancı devletler ile onların işbirlikçisi FETÖ'cü teröristlere ve darbecilere hadlerini bildirdi.

Kanaatime göre milletimiz o gece, çok önemli bir şey daha yaptı: Halkımızın gözbebeği olan Peygamber ocağı ordumuzu kirlı emellerine alet etmek isteyenleri; kahraman ordumuzu bir daha hain planlarına dahil etmeye cüret edemeyecek hale getirdi. Şanlı ordumuz da, o gece milletinin ve demokrasinin yanında durduğunu açık bir

şekilde ortaya koydu. Hainlere geçit vermeyeceğini alenen ve hiç şüpheye yer kalmayacak şekilde gösterdi.

Hain FETÖ'cü darbecilerin ihanet dolu kalkışmalarının üzerinden tam 4 yıl geçti. İstanbul iş dünyasının en büyük temsilcisi olarak bizim milletimize verdiğimiz bir sözümüz vardı:

O gece, İstanbul ve Türkiye'nin her köşesinde darbecilere dur diye haykınp, karşılığında canlarını feda eden şehitlerimizi hiç unutmayacağız.

O gece hiç tereddüt etmeden en önde yer alan gazilerimize hiç unutmayacağız.

O gece sinsi darbecilere karşı mücadele eden milletimizin yaptıklarını hiç unutmayacağız.

Allah'a hamdolsun ki, 4 sene boyunca unutmadık, bu sene de unutmayacağız. Yine Allah'a binlerce şükür ki, korona günlerinde de dimdik ayakta, vatanımızı savunmadık. Hainlere geçit vermez şekilde, tüm iş dünyası olarak teyakkuzdayız.

Son olarak; 15 Temmuz 2016 tarihinde halkımızı sokaklara davet edip onlardan darbecilere geçit vermemelerini isteyen Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın şu sözlerini tekrarlamak isterim: '15 Temmuz bize şunu gösterdi, bu millet vatan söz konusu olduğunda aynı safta buluşan necip bir millettir. Bu millet, cesur bir millettir... Bu millet, kahraman bir millettir.'

Rabbim bu birliğimizi, kardeşliğimizi daim eylesin. Rabbim, vatanımızı her türlü saldırıdan, her türlü ihanetten korusun. Rabbim, 15 Temmuz benzeri travmaları, bu millete bir daha yaşatmasın."



Her ne üretiyorsak o ürünü vazgeçilmez hale getirmeliyiz

Korona ile başa çıktığını ama bunun kolay bir süreç olmadığını vurgulayan Avdagiç, ekonomik ve psikolojik olarak da uzun soluklu bir mücadeleye hazır olmamız gerektiğini kaydetti. Avdagiç, ne kadar süreceği bilinmeyen bir 'geçiş dönemi' yaşadığımızı, bu dönemde başarılı olmak için yapmamız gerekenler olduğuna dikkat çekerek, "Yeni tedarik yolları ve yeni pazarlar düşünmemiz gerekecek. Bir hedefimiz olmalı: O da, şu anda her ne yapıyorsak, o ürünü veya hizmeti Türkiye için, dünya için vazgeçilmez hale getirmek olmalı. Ürünlerimizi, herkesin ihtiyaç duyacağı, adeta kendini almaya zorunlu hissedeceği ürünlere dönüştürmeliyiz" dedi.

İstanbul'da 5 haftada 6 bin 613 şirket kuruldu

İstanbul'da normalleşmenin ilk 5 haftasında İTO'ya yeni kayıt edilen firma sayısı, 2019'un aynı dönemine göre yüzde 78 artışla 6 bin 613 oldu. İstanbullu şirketlerin, 'yeni normal'in ilk 5 haftasında talep ettiği dış ticaret belgesi sayısı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 15, kapasite raporu sayısı yüzde 46, online faaliyet belge sayısı yüzde 141 artış gösterdi. Sırasıyla dış ticaret belge sayısı 228 bine, kapasite raporu sayısı 680'e ve online faaliyet belgesi sayısı 40 bine ulaştı.

MECLİS'TEN YANSIMALAR

Kıbrıs Barış
Harekâtı'nı
anıyorum

**Ali Uluoğlu-
Fotoğrafçılık Meslek
Komitesi:** Kıbrıs gazisi olarak Kıbrıs Barış Harekâtı'nın 46. yıldönümü nedeniyle o dönemde görev yapan herkesi saygıyla anıyorum. O zaman 20 yaşında bir delikanlı olarak katılmıştım bu harekâta. Şehit olan, gazi olan arkadaşlarım oldu. Sözlerimi Mithat Cemal Kuntay'ın bir şiiriyle sonlandırmak istiyorum. "Bayrakları bayrak yapan üstündeki kandır. Toprak eğer uğrunda ölen varsa vatandır."

Yabancı
şirketlerin
kuruluşu
kolaylaşmalı

**Hacı Demir-Mali
Müşavirlik Meslek
Komitesi:** Yabancı şirket kuruluşunda konsolosluk memurunun karşısında hazır bulunma şartı yabancı şirket kuruluşlarını zorlaştırıyor. Ülke olarak yabancı şirket kuruluşunda apostil şerhi ve imza sirküleri kullanımının yeminli tercüme bürolarında tercüme edilerek önünün açılmasını istiyoruz. Bir diğer zorluk da şirket ortaklarının imza beyannamesini sicil memuru huzurunda vermesi oldu. Herkes işini gücünü bırakıp sicil memurunun huzuruna gidemez. Bu ortaklık noter huzurunda verilebilir. Şirketlerimizin değişiklik tescilleri birkaç günde neticeleniyor. Bunun için de bir çözüm rica ediyoruz. Şirket ortaklarının kazanılmış hakları Sosyal Güvenlik Kurumu'nun (SGK) yayınladığı bir genelgeyle 4A'dan 4B'ye alındı. Geriye dönük bütün haklar Bağkur kapsamına alınunca emeklilik süreleri de uzamış oldu. Bu mağduriyetin düzeltilmesini istiyoruz.

SGK primleri
ertelensin

**Halit Örgad-Ev Tekstili
Meslek Komitesi:** Pandemi süresince hepimiz büyük sıkıntılar yaşadık. Bizim piyasamızda hala normalleşme yok. Üreticimiz yüzde 60 kapasiteyle çalışmayı başarılı buluyor. Perakendeci arkadaşlarımızın da ciroları yüzde 50'nin altına düştü. Bizim gerçekten normalleşme sürecine girebilmemiz için devlet desteğiyle ilgili bir ricada bulunacağım. Devletin bize vereceği iki önemli destek var. Birincisi nisan, mayıs, haziran aylarında ertelenen sigorta primlerinin 2020 sonuna kadar alınmamasını istiyoruz. İkincisi de stopajların 2020'nin sonuna kadar alınmamasını talep ediyoruz.

3 altın kural

**Rasim Bilgehan-Örme
Kumaş, Çorap ve Trikotaj
Meslek Komitesi:** Cari açıkla ilgili yeni imkanlar çıkıyor. Stratejik sektörlerden başlamak üzere yerli üretimin önemini gördük. Türkiye için yeni dönem kapıları açılıyor ve biz bu kapının eşinden geçmek için neler yapmalıyız buna bakmalıyız. Esasen başarmamız gereken 3 altın kural var: Katmadegherli mal üretmek, istihdam kapılarını açmak için uzun vadeli ve esnek destek mekanizmaları kurmak ve uluslararası rekabette Türk ürünlerini ortaya çıkarmak. Dışa açık ve dışa bağlı olmadan sağlıklı bir ekonomiye imkan sağlayan reçete budur. Vakit kaybetmeden sektör sektör

neler yapılacağı konuşulmalı. İstanbul'da küçük ölçekli işletmeleri bir araya toplayıp şehrin dışında organize bölgesinde bir araya getirelim. Yerli ve milli üretim kalkınmanın omurgasıdır. Bu aynı zamanda bir milli meseledir.

Destekler
faizsiz olmalı

**Turgay Gül-Şehiriçi
Yolcu Taşımacılığı Meslek
Komitesi:** Motorlu taşıtlar vergisinde okul taşıtı yazan araçlarda affa gidilmesi ve ikinci taksitlerinin alınmaması gibi taleplerimiz oldu ama maalesef bununla ilgili karar alınmadı. Özellikle beyaz yakalıları evden çalışmaya geçtiği için personel taşımacılar da işsiz kalmaya başladı. Bunlar sektörün kanayan yaraları. Kredi ertelemeleri yapıldı ama faiz alınarak yapıldı. Marttan eylüle kadar sıfır girdisi olan bir sektörün bu paraları ödemesi bekleniyor. Bu konuda destek bekliyoruz. Faizsiz, destek geri ödemesi olmayan bir oranda destek yapılması gerekiyor. Ayrıca 1 Temmuz'da yürürlüğe giren İş Sağlığı Güvenliği Kanunu, servis araçlarında takometrelerin değişim süreci başlaması ve mesleki eğitim belgesi alınma zorunluluğu gibi hususların ücretli olması sektörü maddi olarak etkileyen diğer unsurlar. Kamu yararına olan şeylerin ücretsiz yapılması gerekiyor. Kademeli saat projesinin detaylandırılması gerekiyor.

İTO'ya teşekkür
ederim

**Hüseyin Karasu-Tekstil
Terbiye Meslek Komitesi:** Pandemi döneminde televizyon programına konuk olan bir doktor tarafından açıklanan "kuru temizlemeyi tüketiciye tavsiye etmiyoruz" ifadesi sektörümüze darbe vurmuştu. İTO Yönetim Kurulu'na bu yanlışın düzeltilmesi yönünde talebimiz oldu. Hemen, konuyla ilgili gerekli araştırmalar yaptırıldı ve araştırmalar sonucu söz konusu açıklamaların, tam tersi; kuru temizlemenin Covid-19'a karşı etkili olduğu bilgisi edinildi. Bu bilgiler İTO aracılığı ile Anadolu Ajansı başta olmak üzere başka basın organları ile tüketiciye aktarıldı. Başkanımıza ve bu konuda emeği geçen herkese sektörüm adına teşekkür ederim.

2. eldeki KDV
sektöre darbe

**İlhan Yılmaz-Trafik
Müşavirliği Meslek
Komitesi:** Pandemi döneminde havaalanlarının kapalı olması nedeniyle çalışmayan rent a car firmalarından kiralarn alınmaması yönünde taleplerimiz olmuştu. Devlet Hava Meydanları İşletmesi taleplerimizi yok saydı. Hatta geçtiğimiz hafta kiralarnı ödeyemeyen bazı rent a car firmalarının teminatlarını bozdurdu. Havaalanının kapalı olduğu tarihlerdeki kiralarn alınmaması, veya alınması durumunda ise kiralarn yapılandırılması talebimiz hala geçerli. Ayrıca, 2 el otomobil satışlarındaki KDV sektöre en büyük darbe. Bu konuda düzenleme yapılması katmadegher kazandıracaktır.

Yatırımda
gümrük vergisi
alınmamalı

**Serdar Keskin-Gümrük
Müşavirliği Meslek**



Komitesi: Ülkemizde yatırım çok önemli. Teşvik belgeli yatırımda her türlü gümrük vergiden muafı ancak ilave gümrük vergileri gelince yatırım yapacakların hesabı şaşı. Gümrükler Genel Müdürlüğü ile Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na yazıldı ama sonuç alamadık. Bu konuda girişim yapılmalı.

Ek gümrük vergisi
malîyetleri artırdı

**Semih Ferit Emekli-
Demir Çelik Meslek
Komitesi:** Bu dönem dayanışma dönemidir ve dayanışmayı artırmalıyız. Ek gümrük vergileriyle ilgili sorun yaşıyoruz. Bir örnek vereyim; paslanmaz çelik küresel vana'nın normal gümrük vergisiyle beraber maliyeti 38 dolar. Ek vergilerden dolayı 39 dolar daha ödüyoruz. Yani yaklaşık olarak yüzde 114 ilave maliyet geliyor. Bir fiyat artışı olduğunda bunu kim ödeyecek? Mali en son alan sokaktaki insan ödeyecek. Belki bir kısmımız da sistemin ayakta kalması için karlarımızdan feragat edeceğiz. Bu ilave vergilerden yatırım yapan makinacı da zarar görecektir. Peki amaç yatırım yapılması değil miydi? Öbür taraftan baktığımızda sermaye eksikliği sorunu var. Sadece demir çelikte değil pek çok sektörde sermaye daraldı. Devletimiz eksi faizle herkese kredi sağlamaya çalışıyor. Diğer taraftan ihracatçı müşterilerimiz de ek gümrük vergilerinden zararlı çıkıyor.

Mevzuat eski
haline dönmeli

**Sait Kılıç-Kargo, Posta ve
Depolama Meslek Komitesi:** 2010 yılında yapılan parsiyel taşımacılıkla ilgili düzenleme yeniden geldi. O dönemde sektörlerin talebiyle düzeltilmişti. Parsiyel taşımacılıkta yükün birden fazla alıcısı var, o dönemde getirilmek istenen düzenlemeye göre alıcılardan herhangi biri beyanname vermemişse yük boşaltılmıyordu. Yani uygulamanın hayata geçmesi halinde ekonomik hayatın olumsuz etkileneceği o gün de kabul edilmişti. Parsiyel taşımacılıkta 10 yıl boyunca problem olmadığı halde bu değişiklik neden tekrar yapıldı? Mevzuat eski haline getirilmeli. Aksi halde ithal edilecek ürün zamanında ihracatçıya ulaşamayacak ve bundan ülkenin ihracatı da olumsuz etkilenecek. Parsiyel taşımacılıkla ilgili 01.09. 2020 tarihinde hayata geçmesi istenen düzenleme Türkiye'nin gerçekleriyle uyusmamaktadır. Bu konu, ilgili bakanlarla mutlaka paylaşılmalı ve acilen tedbir alınmalı.

Küçük işletmelerin
kredi sıkıntısı var

**Hüseyin Akarçeşme-
Doğal ve İşlenmiş Katı Yakıt
Meslek Komitesi:** İçinde bulunduğumuz pandemi sürecinde kredi kullanmak durumunda olan küçük KOBİ'ler de var. Şahıs firmalarının sıkıntıları var.

Krediyi ulaşımda zorluk çekiyorlar. Son zamanlarda Oda gazetemizde meslek komitelerinin icraatlarından yeterince haber yok. Komite toplantı ve faaliyetlerinin de yer alması iyi olur. Pandemi döneminde toplantılarımızı online olarak gerçekleştiriyoruz. Mesela oylamalarda online sistemin faydasını gördük. Normal meclis toplantılarına geçince

de oylama sistemi elektronik olmalı.

Mali müşavirlere
destek olunmalı

**Noman Sağ-Mali
Müşavirlik Meslek
Komitesi:** Yabancı Sermaye Kanunu, Türkiye'yi dünya iş yapma kolaylığı endeksinde 70'li sıralardan 40'lı sıralara yükseltti. Şirket

kuruluşlarında temsilci atamalarında imza konusuyla ilgili sorun var. İmza konusuna çok takılırsak iş yapma kolaylığı endeksinde yine aşağı sıralara düşeriz. Ancak konu çözüldürse 20'li sıralara yükseliriz. Pandemi döneminde sağlık sektörü gibi mali müşavirler de önemli bir görev üstlendi. 70 günlük karantina döneminde mali müşavirler de aralıksız çalıştı. Diğer sektörler gibi mali müşavirler de olumsuz etkilendi. Mali müşavirlerin bu dönemde gelir kaybı yüzde 80'ler seviyesinde. Mali müşavirlere destek olunmalıdır. GEKAP beyannamesinin geniş kapsamlı olmasıyla ilgili sorun var.

Sorunlarımıza
çözüm istiyoruz

**Fatih Güner-Restoran
ve Yiyecek İçecek
Hizmetleri Meslek
Komitesi:** Bu dönemde

sektörde kira sorunu başta geliyor. İşletmeler zorunluluk sebebiyle dükkanlarını açamadı, iş yapamadı, kira sebebiyle mağdur olmaması gerekiyordu. Personel ile ilgili sıkıntılar var. İşten çıkarma yasağı var fakat sektörde tazminatını alıp gitmek isteyen personel de var. İşten çıkarmayı yasaklamak yerine iki taraf anlaşırca çıkabilirsin denilmeli. Yemek kartları komisyon oranı halen sorun. 15 günde bir ödeme yapıyorlardı, 30 günde bire çektiler. İnternette yemek sipariş siteleri yüzde 20'ye yakın komisyon alıyor. Yemek kartları komisyonu, internette sipariş sitesi komisyonu gibi bekleyen sorunlarımızın mutlaka çözülmesini istiyoruz. Yemek çekleri, yemek kartlarının 45 günlük bir döngüsü var fakat esnafın bunu sübvansedecek bir gücünün de olması gerekiyor.

Ekonomide de ‘milli birlik ve beraberlik’

İTO Meclis Başkan Yardımcısı Cengiz Balçık, Çin PMI verilerinin eşik kabul edilen 50'nin üzerine çıktığını ve Euro bölgesinde de 50'ye doğru yükseliş trendinde olduğunu söyledi. Balçık, "Tabii bu rakamlar her şeyin hâlâ geride kaldığını söylemiyor. Nitekim 2020 yılı için IMF, küresel ekonomik daralmanın yüzde 4.9, Fitch yüzde 4.6, Dünya Bankası ise yüzde 5.2 olacağını öngörüyor" diyerek temkinli iyimserliğini ifade etti. Her şeye rağmen küresel

konjonktürde Türkiye'nin hızla toparlandığına dikkat çeken Balçık, "Ekonomiler sadece sayılardan büyüme oranlarından ibaret değil. Ekonomi için milli birlik ve beraberlik de en az sayılar kadar belki onlardan daha önemli bir gösterge ve büyük bir haslettir. Sınırlarımızın ötesinde gösterdiğimiz mücadelelere de işte bu açıdan bakmak gerekir. Bilhassa Doğu Akdeniz ve Libya merkezli atılan adımlar, bir yandan ülkemizin yüksek menfaatleri,

diğer yandan da ekonomik çıkarların gereğidir" diye konuştu.

46 yıl önce Kıbrıs'taki zulme son veren askerimizin bugün de Doğu Akdeniz politikalarını ülke menfaatleri doğrultusunda sahaya taşıdığını vurgulayan Balçık, "Millet olma şuuru, zor günde birlik olmaktır" dedi. Balçık, birlik ve beraberlikle geçmişteki bütün zorlukların üstesinden gelen milletin gelecekte de varlığını bir ve beraberlikle sürdüreceğini kaydetti.



interal
ÇUHADAROĞLU





PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLESEL

Toparlanma başladı ama riskler sürüyor

Covid-19 salgınının kontrolü amacıyla uygulanan izolasyonlar kaldırılmaya başlandı. Buna bağlı olarak iktisadi faaliyetler de toparlanmaya geçti. Ancak ekonomide mevcut riskler de devam ediyor. Bir yandan Covid-19 salgını ile mücadele devam edecekken, riskleri de iyi yöneterek sağlıklı bir toparlanma gerçekleştirebiliriz.

1. Ekonomide güven endeksleri hızlı geri dönüş yapıyor

İktisadi faaliyetlere geri dönüş, güven ve beklentileri iyileştirdi. Ekonomik güven endeksi mayıs ayında 61.7 iken, haziran ayında yüzde 19.1 oranında artarak 73.5 değerine yükseldi. Ekonomik güven endeksindeki artış, tüketici, reel kesim (imalat sanayi), hizmet, perakende ticaret ve inşaat sektörü güven endekslerindeki artışlardan kaynaklandı. Tüketici güven endeksi bir önceki aya göre haziran ayında yüzde 5.2 oranında artarak 62.6 değerini, reel kesim güven endeksi bir önceki aya göre yüzde 22.2 oranında artarak 89.8 değerini aldı. İktisadi ve sosyal hayata geri dönüş ile reel kesim ve tüketici güveni arttı.

2. Sanayi üretimi iç siparişlerdeki canlanmaya bağlı olarak artıyor

Sanayi faaliyetlerinde haziran ayında hızlı bir toparlanma gerçekleşti. İstanbul Sanayi Odası tarafından ölçülen satın alma yöneticileri endeksi, mayıs ayında 40.9 olarak ölçüldükten sonra haziran ayında 53.9'a yükseldi. Böylece endeks şubat ayından beri ilk kez eşik değeri 50.0'nin üzerinde gerçekleşti. Covid-19 salgınına yönelik kısıtlamaların kaldırılarak normale yaklaşılması, hazırda imalatçıların üretim hacimlerini belirgin bir şekilde artırmaya olanak sağladı. Yurt içi ve yurt dışı alınan siparişlerde artış oldu. Böylece sanayide mart ve nisan ayında yaşanan sert düşüş yerini tekrar toparlanmaya bıraktı.

3. Sanayi dışı sektörlerde de toparlanma başladı

Hizmetler, perakende ve inşaat sektörlerinde de işe geri dönüşler ile mevcut iş seviyeleri yükseldi. Önümüzdeki döneme ilişkin alınan yeni iş siparişleri ise özellikle inşaat sektöründe artış gösterdi. Kredi kartı ile yapılan perakende harcamalar mayıs ayında Covid-19 öncesi döneme yaklaştı. Konut ve otomotiv satışları da haziran ayında yüksek artışlar gösterdi. Otomotiv pazarı geçen yılın aynı ayına göre yüzde 66.3 büyüdü.

4. Kredi genişlemesi toparlanmayı hızlandırdı

Haziran ayındaki bu hızlı toparlanmada kredi genişlemesinin büyük katkısı bulunuyor. Ticari ve tüketici kredileri toparlanmaya doping etkisi yarattı. Buna bağlı olarak iktisadi faaliyetlerde haziran ayında toparlanma beklentilerinin üzerinde gerçekleşti. Buna rağmen iktisadi faaliyet seviyeleri henüz Covid-19 öncesinin oldukça altında.

5. Hızlı toparlanma enflasyonda yükselişe yol açtı

Tüketici enflasyonu hazırda aylık yüzde 1.13 artarken yıllık yüzde 12.62'ye yükseldi. Tüketici enflasyonu mayısta yıllık yüzde 11.39 oldu. Böylece haziran ayında tüketici enflasyonu artışa geçti. Çekirdek enflasyon da yıllık yüzde 10.32'den yüzde 11.64'e yükseldi. Gıda fiyatları bu dönemde aylık bazda yüzde 1.60 düşerken yıllık bazda yüzde 12.93 artış kaydetti. Üretici fiyat endeksi ÜFE'de ise yıllık artış 6.17 oldu. Toparlanmanın beklentilerin üzerinde olması nedeniyle özellikle tüketici fiyatları genele yayılan bir artış eğilimine girdi.

6. Döviz rezervleri ve Türk Lirası

Katar ile yapılan swap anlaşması ile brüt rezervlerde bir artış oldu. Ancak bir ay sonra brüt döviz rezervleri anlaşma öncesi seviyesine geri döndü. Net rezervleri ise negatif ve geriliyor.

SON SÖZ

TOPARLANMANIN ÖLÇÜSÜNÜ KAÇIRMAYALIM, RİSKLERİ İYİ YÖNETELİM, KADEMELİ VE SÜRDÜRÜLEBİLİR İYİLEŞMEYİ TERCİH EDELİM.

Otomobil ve hafif ticaride haziran satışları

2020	70.973
2019	42.688
2018	51.037
2017	83.658
2016	91.542
2015	86.158

Bu yıl hangi ay kaç araç satıldı?

Haziran	70.973
Mayıs	32.235
Nisan	26.457
Mart	50.008
Şubat	47.122
Ocak	27.273
Aralık	90.500

Otomotiv Distribütörleri Derneği (ODD), yerli ve ithal araç perakende satış tablolarına göre.



TCMB faiz oranları

Ay	Seviye	Değişim
Aralık	12	-2.00
Ocak	11.25	-0.75
Şubat	10.75	-0.50
Mart	9.75	-0.50
Nisan	8.75	-1.00
Mayıs	8.25	-0.50
Haziran	8.25	0

(Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası para politikası politika faizi oranına ilişkin kararlar)

2 yıldır bekleyen talep hareketlendi

Normalleşme süreci; tüketicinin 2018 kur atağından sonra beklemeye geçen alışveriş iştahı, kredi faiz oranlarının tarihi seviyede düşmesi ve hükümetin finansal önlemleriyle birleşince ekonomide çarklar hızlandı.

TÜRKİYE ekonomisi, normalleşme sürecine yüksek tork gücüyle girdi. Hükümetin, istihdamı ve üretim kaynaklarını



korumak için hızla yürürlüğe koyduğu finansal ve sosyal tedbirler, ticarete de sonuçlarını göstermeye başladı. Başta konut ve otomotiv olmak üzere birçok sektörde güçlü talep piyasaya yansıyor. Geçtiğimiz yıllarda 1.5

Konut satışları haziran ayında olağanüstü ivme kazanırken, otomotiv sektöründe de talep, arzı geçmiş durumda. Ev yenileme ve düğünlerin başlaması mobilya ile beyaz eşya sektörlerini de hareketlendirdi.

milyon adet üretim yapan otomotiv sektörünün yanı sıra 1.4 milyon adet satış yapan inşaat sektörü için 'ertelenemez' bir talep söz konusu. 2018'de döviz kurlarında yaşanan olağandışı dalgalanmanın ardından 2019'daki durgunluk, talebin önemli bir kısmının iki yıl boyunca birikmesine yol açmıştı.

TARİHİ SİÇRAMA

2017'de bir milyon sınırına dayanan otomotiv ve hafif ticari araç satışları, 2018'de 600 binlere, geçen yıl ise 400 binlere indi. Ancak 2019 son çeyreğinde talepte görülen olağanüstü yükseliş, Covid-19 arasının ardından yeniden hız kazandı.

TALEP DAHA YÜKSEK

Yurt içi otomotiv ve hafif ticari araç satışları, bu yılın ilk 6 ayında geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 30.2 artarak 254 bin 68 adet oldu. Mart ayında salgın sebebiyle ateşi sönen piyasa, geçtiğimiz ay tekrar hareketlendi. Ancak hem pandemi döneminde azalan fabrika faaliyeti hem de vardiya eksikliği sebebiyle arzın talebin altında kaldığı bildirildi.

FAİZ İKLİMİ UYGUN

Benzer şekilde, iki yıldır yerinde sayan konut satışları da haziran ayında tarihi bir sıçrama yaptı. Geçen yıl 1-27 Haziran'da ülke genelinde 6 bin 658 kredili konut satışı gerçekleştirilirken, bu yılın aynı döneminde bu rakam 93 bin 704'e yükseldi. Cumhuriyet tarihinin en düşük faiz oranları, konutta biriken talebi satışa çevirirken, yeni evlerini donatmak isteyenler mobilya ve beyaz eşya sektörünü de hareketlendirdi.

SOSYAL HAYAT KATKISI

Sosyal hayatta yaşanan normalleşme, günlük tüketim alışkanlıklarının da canlanmasına sebep oldu. Şehirde birçok sektörden işletme, önceki yazlara nazaran daha hareketli bir mevsim yaşıyor. Bu hareketin, ertelenen talebin diğer sektörlerle de yayılmasıyla satış, stok ve üretim anlamında olumlu etkisini artırmayı bekleniyor.

Konut kredisi faiz oranları

Ocak	0.99
Şubat	0.94
Mart	0.94
Nisan	0.94
Mayıs	0.94
Haziran	0.64

(Ziraat Bankası verilerine göre)



Konutta yıllık satışlar (Bin adet)

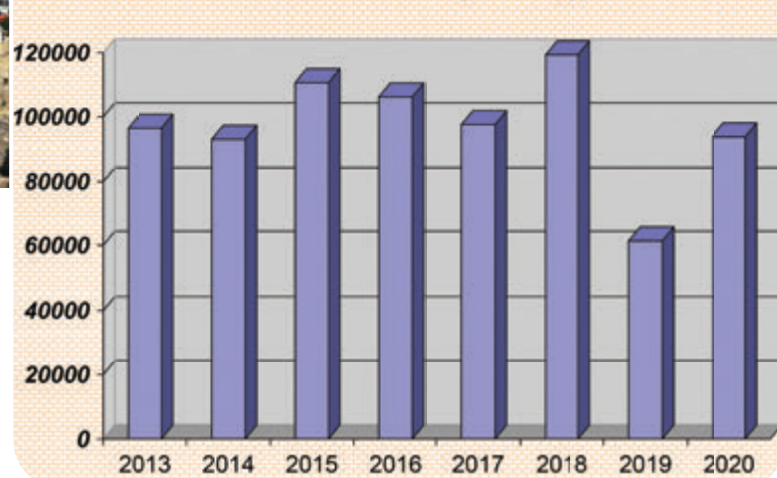
2020	434 (ilk 5 ay)
2019	1.348
2018	1.375
2017	1.409
2016	1.341
2015	1.289
2014	1.165
2013	1.157
2012	701
2011	708
2010	607

YENİ KAMPANYALAR

Artan konut satışları ve düğün mevsiminin açılmasıyla mobilyada olduğu gibi beyaz eşya sektörü de hareketlendi. Beyaz eşya üreticileri, evini ve eşyasını yenileyenler için kamu bankalarının finansman imkanları ile yeni kampanya fırsatları sunmaya başladı.



Konutta haziran ayı satışları



2013-2017 arasında 90-100 bin adet konutun satıldığı haziran aylarında geçen yıl bu sayı 60 binlere düştü. Salgın tedbirleri ardından geçtiğimiz haziran ayında sadece ipotekli konut satışı 93 bini aştı.



Yabancı ihracat destek kuruluşuna ilk ‘garanti’

TİCARET Bakanı Ruhsar Pekcan, yurt dışında iş üstlenen müteahhitlik firmaları ile ihracatçılara sunulan gayrinakdi desteklerin çeşitlendirilerek artırılması amacıyla Türk Eximbank ile dünyanın önde gelen ihracat kredi kuruluşları arasında garanti işbirliği anlaşmalarının imzalandığını belirtti. Bu çerçevede, Türk Eximbank ile İngiltere İhracat Kredi Kuruluşu UK Export Finance (UKEF) arasında 2017 yılında bir işbirliği anlaşması

imzalandığını ifade eden Pekcan, bu işbirliği dahilinde İngiliz kuruluşun Irak’ta gerçekleştirilecek enerji santrali projelerinin birinci fazında yer alan Türk malı ve hizmeti oranında garanti desteği talep ettiğini kaydetti.

İHRACAT İÇİN

Türk Eximbank tarafından da Irak’ta inşa edilecek enerji santrali projeleri için Türkiye’den gerçekleştirilecek mal ve hizmet ihracatına yönelik İngiltere

İhracat Kredi Kuruluşu’na 79.2 milyon dolarlık reasürans/garanti desteği sağlandığına dikkati çeken Pekcan, “Böylece Eximbank kuruluşundan bu yana ülkemiz ihracatının teşviki amacıyla ilk kez yabancı bir ihracat destek kuruluşuna garanti sağlamış oldu” değerlendirmesinde bulundu.

İLAVE KAPASİTE

Bakan Pekcan, sağlanan reasürans/garanti desteği ile gerek

firmaların düşük maliyetli finansmana erişiminin kolaylaştırıldığını gerekse ihracat destek kuruluşları tarafından Türk firmalarınca yurt dışında üstlenilen işlere kaynak sağlanabilmesi için ilave kapasite oluşturulduğunu vurguladı. Söz konusu enerji santrali projeleri dahilinde inşa edilecek olan her bir santralin ülkenin enterkonnekte şebeke sistemine 750 megavatlık bir katkı sağlaması planlanıyor. Projede Türk firmaları da yer alıyor.

Pandemi döneminde mahremiyetimiz

Dünya tarihine baktığımızda kriz zamanlarında alınan kritik kararların etkilerinin kalıcı olduğunu ve insanlığı olumlu ya da olumsuz anlamda derinden etkilediğini görüyoruz. Korku ve panik ortamı devletlerin vatandaşlarına normal zamanlarda kabul ettiremeyeceği birçok eylemi itiraz etmeden yapmalarına neden oluyor.

Koronavirüsün istisnasız tüm dünyayı derinden sarstığı bu günlerde benzer kararların arefesinde olduğumuzu söylemek mümkün...

Korumacı politikalar yükselişte

Dünyada genel olarak görece daha otoriter devletçi ve korumacı politikaların kaçınılmaz olarak yükselişe geçeceği söylenebilir.

Türkiye’de Hayat Eve Sığar (HES) mobil uygulaması örneğinde olduğu gibi vatandaşların attığı adımların dijital ortamda takip edilip ‘risk teşkil eden’ vatandaşları hızlıca tespit ve izole edilmesini sağlayan uygulamalar öne çıkıyor. İlk örnekleri Güney Kore ve Çin’de görülen bu uygulamalar etkili olmakla birlikte yine Çin’de bir süredir uygulanan ‘Sosyal Kredi Skoru’ uygulamasını tekrar gündeme getirdi. Devletin vatandaşlarını çeşitli yapay zekayla donatılmış akıllı kameralar ve çeşitli sensörlerle sürekli olarak gözetlediği ve oyunlaştırılmış kredi skoru uygulamasıyla ‘iyi vatandaş’ olması için motive ettiği bu uygulama haliyle birçok farklı kesim tarafından sakıncaları gündeme getirilerek eleştiriliyor.

Bu uygulamaları savunanlar pandemi dönemi gibi dönemlerde toplum sağlığının kişisel haklardan önemli olduğu argümanını öne çıkarıyor.

Kişisel veri paylaşılmıyor

Peki, gizlilik ve mahremiyetimizden ödün vermeden HES gibi temas takip uygulamaları geliştiremez miyiz?

Tam da bu konuda kısa bir süre önce ‘açık kaynak kodlu’ ve ‘yüzde 100 güvenilir’ bir uygulama geliştirildi. Şimdiden gönüllülerce onlarca dile çevrilen uygulama sayesinde hiçbir kişisel veriyi paylaşmadan temas takibi yapılmasının önü açılıyor.

Uygulama şu şekilde çalışıyor:

■ Vatandaşın telefonuna indirdiği mobil uygulama (app) her 5 dakikada bir bluetooth üzerinden çevresine anlamsız mesajlar gönderiyor. (Bu mesaj anlamsız olmakla birlikte sadece o kişinin telefonunun ürettiği tekil bir mesaj)

■ Telefonun sahibi bir restoran, park vb. yerdeyken yakınında bulunduğu sırada uygulama, aynı uygulamayı kullanan diğer kişilerin ürettiği mesajları da dinliyor ve hafızasına kaydediyor.

■ Telefonun sahibi birkaç gün sonra enfekte olup Covid-19 pozitif teşhis konulmuşsa geriye dönük olarak telefon sahibiyile geçmişte belli bir süre (örneğin 15 dakika) boyunca yakında bulunan diğer bireyler sorgulanıp tespit edilebiliyor.

Tüm bu işlemler, hiçbir kişisel bilgi paylaşımına gerek kalmadan yapılıyor. Sağlık Bakanlığı HES uygulamasının bir sonraki versiyonunda bu tür bir uygulamayı benimseyerek mahremiyetinden ödün vermek istemeyen vatandaşları da kazanarak uygulamayı benimsemesini sağlayabilir.

Özetle, pandeminin etkisini artırdığı bu zor zamanlarda doğru kararlar vermek her zamankinden kritik durumda. Bu dönemde mahremiyet ve kişisel verilerden ödün verilmemesi, gelişen teknolojilerle pekala mümkün. Kayıt zinciri (blockchain) teknolojisinin mümkün kıldığı pseudonymity kavramı (devlet gibi) ikinci partilerin sadece izin verilen veriyi izin verildiği şekilde erişimi güvence altına alıyor.

Mobil uygulamamın detaylarını karekodu okutarak inceleyebilirsiniz:



Türkiye’ye 52 proje ile 4 milyar dolarlık yatırım

Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi Başkanı Ahmet Burak Dağlıoğlu, Türkiye’de 52 projenin yatırım kararının alındığını açıkladı. Dağlıoğlu, bu projelerin ABD, Almanya, Türkiye, İspanya, Hollanda ve Hindistan başta olmak üzere 17 farklı ülkeden geldiğini belirterek, “Projelerin toplam yatırım bedeli yaklaşık 4 milyar dolar. Taahhüt edilen istihdamı ise 10 bin 500 civarında” dedi.

1.236 Ar-Ge merkezimiz var
Burak Dağlıoğlu, Türkiye’de Şubat 2020 itibarıyla 187’si uluslararası olmak üzere toplam 1.236 Ar-Ge merkezi bulunduğunu belirtti ve “Toplam 60 bin 173 personel istihdam edilen bu merkezlerin sayısının artmasını istiyoruz” dedi. Dağlıoğlu, Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi’nin bugüne kadar 23 milyar dolarlık 224 yatırım projesini ülkeye kazandırdığına, bu yatırımlar kapsamında yaklaşık 48 bin istihdam öngörüldüğüne dikkati çekti.

UMHURBAŞKANLIĞI Yatırım Ofisi Başkanı Ahmet Burak Dağlıoğlu, Türkiye’ye yeni bir yatırım sürecinin başlayacağını, 2021 ve 2022’de bu anlamda çok güzel haberler geleceğini belirterek, “Şu anda yatırım kararı alınmış toplam 52 proje var. Bu projelerin toplam yatırım bedeli yaklaşık 4 milyar dolar. Taahhüt edilen istihdam ise 10 bin 500 civarında” dedi.

17 ÜLKEDEN GELDİ

Dağlıoğlu, projelerin ABD, Almanya, Türkiye, İspanya, Hollanda ve Hindistan başta olmak üzere 17 farklı ülkeden

geldiğini aktararak, “Projeler yatırım değerine göre kimya ürünleri, demir çelik ve diğer metaller, enerji, motorlu taşıtlar ve ulaştırma araçları ile madencilik/taş ocaklığı başta olmak üzere 18 farklı sektörden oluşuyor. Projelerin 36’sı sıfırdan yatırım, kalan 16’sı ise genişleme yatırımı” diye konuştu.

23 FARKLI SEKTÖR

Haziran ayı itibarıyla potansiyel yatırım olarak görülen 82 projenin 70’inin araştırma ve fizibilite aşamasında bulunduğu bilgisini veren Dağlıoğlu, şunları kaydetti: “Potansiyel projelerin

Asya’dan yatırımcı çekmeliyiz

Yatırımcının coğrafi profilinin belirlenmesi gerektiğine işaret eden Dağlıoğlu, “Türkiye’deki Avrupalı, Amerikalı, Körfezli veya Asyalı yatırımcıların farklı motivasyon, beklenti ve düşünme tekniği var” dedi. Dağlıoğlu, yatırımlar açısından Asya’ya çok önem verdiklerini vurgulayarak, şöyle devam etti: “Türkiye’ye gelen uluslararası doğrudan yatırımlarda 2011’den bugüne kadar olan dönemde Asya ülkelerinin payı yüzde 22’nin üzerine çıkmış. Dünyanın ekonomik ağırlığı Asya’ya kayıyor; bu bir gerçek. Türkiye de bu gerçekten bağımsız hareket edemiyor. Dolayısıyla Asya’dan yatırım çekmek için var gücümüzle çalışmaya devam edeceğiz.”

toplam yatırım bedeli yaklaşık 4.76 milyar dolar. Toplam taahhüt edilen istihdam ise yaklaşık 15 bin 800 düzeyinde. Projeler bilgi ve iletişim teknolojileri, gıda ürünleri, makina ve ekipmanları, kimya ürünleri ve motorlu taşıtlar için yedek parça başta olmak üzere 23 farklı sektörü kapsıyor. Projelere yatırım değerine göre baktığımızda Almanya, Güney Kore, ABD, Türkiye, Japonya, Kanada ve BAE başta olmak üzere 27 farklı ülkeden geldiğini görüyoruz.”

En güçlü kasımız yetkin mühendislerimiz

Ar-Ge ve teknoloji de gelecek yıllarda daha çok yatırım kazanılacağını düşündüğünü belirten Dağlıoğlu, “Türkiye’nin en güçlü kası yetkin mühendisleri. Bundan yaklaşık 7 yıl önce portföyümüze giren otomobil mühendisliği şirketi AVL, yatırım değeri olarak 100 bin Euro civarındaydı ama bugün dünyanın en doğusundan en batısına teknoloji ihraç eden bir şirkete dönüştü. Bunların artacağını, Türkiye’de teknolojiyi daha ileri seviyelere götürecek bu yetkin insan gücünün uluslararası yatırımcılar tarafından anlaşıldığı ve bu değerin kabul gördüğü bir yatırım gündemi bekliyoruz” diye konuştu.

ÖNCELİKLİ ALANLAR

Dağlıoğlu, uluslararası doğrudan yatırımlar açısından öncelikli sektörleri; e-mobilite, yaşam bilimleri (ilaç, tıbbi cihaz, hastane hizmetleri), sağlık, bilgi ve iletişim teknolojileri (tüketici elektroniği, ICT, yazılım), otomotiv, enerji, kimya-petrokimya, makina, savunma ve havacılık, lojistik, altyapı, tarım, gıda ve içecek şeklinde sıraladı. Mobilite dünyasına adapte olunması gerektiğini vurgulayan Dağlıoğlu, “Bunu yapmazsak önemli bir fırsatı ıskalayabiliriz” dedi. Dağlıoğlu, 1995’te ihracatın yüzde 27’sinin orta-yüksek teknoloji ürünlerden ibaret olduğunu, bugün bu oranın yüzde 40 seviyelerine çıktığını ifade etti.

Hukuk eğitiminde TİCARET farkı

İş dünyasına açılan kapılar



Bilim ve toplum buluşmaları devam ediyor

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi tarafından düzenlenen Bilim ve Toplum Buluşmaları'nın altıncısı, üniversitenin Youtube kanalı üzerinden gerçekleşti. Dr. Öğretim Üyesi Uğur Yasin Asal'ın yönettiği etkinlikte, Hindistan Ticaret Bakanlığı'ndan Prof. Dr. Ram Upendra Das, 'Küreselleşme, Pandemi ve G-20'nin Rolü' konulu sunumunda, pandemi sürecinde kaynakların adil dağılımının öneminin anlaşıldığını, fakat bunun yapılmadığının görüldüğünü söyledi. Kalkınmanın önemine de değinen Hindistanlı akademisyen, "Kalkınma, barışın tesisine bağlı. Barış ortamı oluşmadan ekonomi gelişmez" dedi. Das, dünyanın iklim değişikliği ve diğer küresel meselelerle de daha fazla ilgilenmesi gerektiğini kaydetti. Etkinlik üniversitenin Youtube kanalından izlenebilir.

TİCARET akademisyeninden yeni kitap

İŞLETME Fakültesi Dr. Öğretim Üyesi Ali Küçükçolak'ın 'Kredi Derecelendirme Sektörü' isimli kitabı çıktı. Kitapta, kredi derecelendirme sektörünün tarihçesinden başlanarak gelişimi, çalışma modeli ve ülke uygulamaları anlatılıyor. Ayrıca kredi derecelendirme kuruluşlarının rolü ve derecelendirmelerdeki unsurların incelendiği kitapta, son dönemlerde artan tartışmalara da değiniliyor.



İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi, bilimsel alandaki yayınlarıyla tanınan güçlü öğretim kadrosuyla dikkat çekiyor. Fakülte'deki Mahkeme Uygulama Salonu'nun aktif kullanımı da TİCARET Hukuk'u, diğer hukuk fakültelerinden farklılaştırıyor.

200 öğrenci alacak

İlk mezunlarını 2005 yılında veren Hukuk Fakültesi'nde, 11 profesör, 3 doktor öğretim üyesi, 11 araştırma görevlisi ve 6 misafir öğretim üyesi görev yapıyor. Fakültede aktif olarak çalışan 45 öğrenci topluluğu var. Bu topluluklar içinde Hukuk Akademisi Topluluğu, Hukuk Topluluğu, Hukuki Düşünce Topluluğu öne çıkıyor. Fakülte, 2020-2021 eğitim-öğretim döneminde 200 öğrenci almayı hedefliyor.

Avrupa'da eğitim fırsatı

Hukuk Fakültesi'nde öğretim dili Türkçe. Zorunlu ve seçmeli yabancı dil derslerinin yanı sıra üniversitenin Sürekli Eğitim Merkezi Müdürlüğü bünyesinde gerçekleştirilen gönüllülük esaslı dil eğitimleri, öğrencilerin dil becerilerinin gelişmesine önemli katkı sağlıyor. Öğrenciler, Erasmus Değişim Programı kapsamında İstanbul Ticaret Üniversitesi'nce yapılan ikili anlaşmalar çerçevesinde seçkin Avrupa üniversitelerinde öğrenim görebilme imkanına da sahip.

HAMİT KARDAS

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, güçlü öğretim kadrosu ve gerçek bir duruşma salonu şeklinde tasarlanan Mahkeme Uygulama Salonu ile hukuk eğitiminde ayrıcalıklı ve özel bir konuma sahip.

Başta Rektör Prof. Dr. Yücel Oğurlu ve Fakülte Dekanı Prof. Dr. Asuman Yılmaz olmak üzere Prof. Dr. Kayıhan İçel, Prof. Dr. Hüseyin Hatemi, Prof. Dr. Zafer Gören, Prof. Dr. Ali Cem Budak, Prof. Dr. Şahin Akıncı, Prof. Dr. Emin Zeytinoğlu, Prof. Dr. Ayhan Ceylan, Prof. Dr. Muzaffer Şeker, Prof. Dr. Uğur Yiğit, Dr. Öğretim Üyesi Abdülkadir Akıl, Dr. Öğretim Üyesi Ebru Şensöz Malkoç ve Dr. Öğretim Üyesi Zehra Badak gibi alanlarında Türkiye'nin önde gelen hukukçuları, fakültede öğretim üyesi olarak görev yapıyor.

KONTENJAN HER DÖNEM DOLU

Hukuk Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Asuman Yılmaz, 20 yıla yakın süredir eğitim-öğretim faaliyetini sürdüren fakültenin gerek alanında uzman öğretim üyelerinden oluşan akademik kadrosu gerekse nitelikli öğrencileri ile diğer vakıf ve devlet üniversiteleri arasında özel ve ayrıcalıklı bir konuma sahip olduğunu söyledi.

Türkiye'nin ve dünyanın köklü hukuk fakültelerinde yetişmiş güçlü eğitim kadrosu, dünya standartları takip edilerek planlanmış müfredatı, uluslararası eğitim arenasındaki gelişmeleri takip etme becerisi ile İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nin özellikle hukukçu profesyoneller tarafından güvenilen ve tavsiye edilen bir fakülte haline geldiğini vurgulayan Prof. Dr. Yılmaz, "Fakültemiz bu nitelikleri nedeniyle kontenjanı her dönem tamamen dolan, yüksek derecede tercih edilen bir eğitim kurumu" dedi.

ELEKTRONİK VERİ TABANI

Fakültenin İstanbul'un merkezinde yer alan yerleşkesi ile öğrencilere şehirden kopmadan, ulaşımı kolay ve konforlu sosyal mekanlarda eğitim görme imkanı verdiğini anlatan Prof. Dr. Yılmaz, şunları söyledi: "Haliç'in kıyısındaki yerleşkemizde bulunan kütüphanemiz, güncel ve zengin kaynakları ile gerek öğrencilerimiz gerekse diğer araştırmacılar için tercih edilen bir çalışma ortamı sunuyor. Kütüphanemiz basılı yayınlar kadar elektronik yayınlara da önem veriyor

ve elektronik veri tabanını her geçen gün geliştiriyor. Hukuk alanının en prestijli uluslararası veri tabanlarına üyeliklerimizin yanı sıra öğrencilerimize hem hukuk alanında hem de diğer alanlarda kendilerini geliştirebilecekleri Coursera gibi online eğitim sistemlerinden sertifikalı eğitim alma olanağı da tanınıyor. Üniversite kütüphanemiz, vizyoner yaklaşımı ile güncel hukuki tartışmaları içeren basılı ve elektronik yayınları süratli bir şekilde temin ederek öğrencilerimizin istifadesine sunuyor."

AKADEMİSYENLERLE YAKIN DİYALOG

İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi'ne diğer hukuk fakültelerine

oranla daha az öğrenci alındığının altını çizen Prof. Dr. Asuman Yılmaz, böylece öğrencilere öğretim elemanları ile yakın ve güçlü diyalog geliştirme olanağı sunulduğunu, kalabalık olmayan sınıflarda kaliteli bir eğitim alma imtiyazı sağlandığını kaydetti. Prof. Dr. Yılmaz, sözlerini şöyle sürdürdü: "Hukuk fakültesi, müfredatı, ders içeriği ve formasyonunun yanı sıra diğer bölümlere göre farklı bir dile, kendine has bir saha bilgisine sahip. Bu sebeple hukuk alanında verilen eğitim, örgün eğitim modeli çerçevesinde teori ve pratiği bünyesinde barındırmalı. Bu bilinçle fakültemizde teorik dersler pratik

derslerle tamamlanıyor. Pratik derslerde öğrencilerimize gerçek olaylardaki veya öğretim üyelerimiz tarafından kurgulanmış sanal olaylardaki hukuki sorunları tespit etme ve teorik derslerde öğrendikleri bilgiler ışığında çözüme becerisi kazandırılıyor."

Prof. Dr. Yılmaz, sosyal ve kültürel etkinlikler, sosyal olanaklar, İstanbul Ticaret Odası desteği ve burs imkanları ile öğrencilerin kendilerini geliştirmelerine fırsat sunulduğunu belirterek, "Fakültemizde uygulanan etkin eğitim modeli ve sunulan tüm bu olanaklarla, amacımız, ulusal ve uluslararası düzeyde hukuk mücadelesi verebilecek donanımlı hukukçular yetiştirmek ve öğrencilerimizin ideallerini gerçekleştirebilecekleri bir ortam sağlamak" dedi.



Dersler sanal mahkeme salonunda işleniyor

Prof. Dr. Asuman Yılmaz, fakültenin teoriyi uygulamayla birleştirmeyi amaçladığını, bu nedenle Mahkeme Uygulama Salonu'nun aktif olarak kullanıldığını belirtti. İdari Yargılama Hukuku, Medeni Usul Hukuku, Ceza Usul Hukuku, İcra ve İflas Hukuku gibi yargılama hukukuna ilişkin derslerin gerçek bir duruşma salonu şeklinde tasarlanan Mahkeme Uygulama Salonu'nda yapıldığını ifade eden Prof. Dr. Asuman Yılmaz, "Böylece öğrencilerimize sanal bir mahkeme ortamında hukuki sorunları tartışma ve çözüme imkanı sunuyoruz" dedi.

"1885'ten beri ekonomi basınının öncüsü
İstanbul Ticaret, şimdi
internette de önde..."

ŞEKİB AVDAGIÇ
İSTANBUL TİCARET ODASI
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

(Signature)

www.itohaber.com



Dilerseniz Türkçe, Dilerseniz İngilizce

www.istanbulticaret.org.tr

444 0 486

ito.org.tr

in t f o d /itokurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882



Küresel tedarik zincirleri ve koronavirüs

ABD'de Trump yönetiminin Çin mallarına yüksek gümrük vergileri getirdiği ticaret savaşının ana hedeflerinden birini, uluslararası tedarik zincirlerinin Çin'deki halkalarının bu ülkeden sökülüp, diğer ülkeler, tercihen de ABD'ye gelmesini sağlamak oluşturuyor. Yeni koronavirüs salgını Çin'de ilk başladığında Trump yönetiminin durumun bu hedefe gidişi hızlandıracağı beklentileri dile getirilmişti. Üçüncü ülkelerde de gerek ticaret savaşı gerekse salgının, Çin'de gerçekleştirilen bazı üretim faaliyetlerinin bu ülkelere taşınmasıyla ilgili beklentiler oluşmuştu.

Yüksek katma değerli sektörler

Bir ülkenin küresel tedarik zincirleri çerçevesinde gerçekleştirilen üretim faaliyetlerinin nerelerinde yer alacağı, ülkenin üretim maliyetleri, teknolojik beceriler ve coğrafya olarak dünyadaki konumuna bağlı. Bunların ilk ikisindeki değişimlere bağlı olarak da ülkelerin zincirdeki yerleri değişebilir. Japonya 1950'ler, 60'larda bu zincirlerde ucuz işgücüne dayalı üretim ile yer alırken, ekonomik gelişmeye bağlı olarak üretler ve işgücü maliyetlerinin artmasıyla bu sektörleri Kore, Tayvan, Hong Kong, Singapur gibi bölge ekonomilerine bırakıp daha yüksek katma değerli sektörlerle kaymıştı. Daha sonra bu ekonomiler de, kişi başı gelir ve ücret düzeylerinin artması ve Çin'in dünyaya açılmasıyla ucuz işgücüne bağlı sektörleri Çin'e bırakıp yüksek katma değerlere terfi ettiler.

Çinli şirketlerin payı yüzde 48

Kişi başı gelir olarak 10 bin doları aşmış, gelir ve ücretlerde Türkiye'yi geçmeye başlamış bir ülke olarak Çin de bir süredir aynı süreçte girmiş bulunuyor; ucuz işgücüne dayalı sektörlerde yalnız yabancı değil, Çinli üreticiler de üretimlerini çevre ülkelere kaydırıyor. ABD ile ticaret savaşı bu süreci bir miktar hızlandırmış bulunuyor. Ancak düşük işgücüne dayalı olmayan sektörlerde benzer gelişmeler görülüyor. Bu sektörlerde Çin'in yetişmiş insan gücü, gelişmiş imalat sanayi ekosistemi ve üretim altyapısı çekim gücünü sürdürüyor. Yakın tarihli bir incelemeye göre 2017 yılında Apple ürünlerine sağladıkları ürün ve hizmetlerle katkı yapan şirketlerin yüzde 46'sını Çinli, yüzde 9'unu ABD'li şirketler oluşturuyordu; 2019 yılına gelindiğinde Çinli şirketlerin payı yüzde 48'e çıkmış, ABD'lilerinki yüzde 7'ye düşmüş bulunuyordu.

Yeni koronavirüs salgını Çin'de üretimde uzun süreli aksamalarla yol açabilir. Bu üretim ve tüketim mallarında Çin'e bağımlı olanlar için büyük sorunlar yaratabilir. Bunun sonucu olarak da yabancı şirketler Çin'de yaptıkları veya yaptırttıkları üretimi başka ülkelere kaydırma eğilimine girebilirler. Trump yönetiminin düşündüğü bu senaryo gerçekleşmedi; diğer büyük ekonomiler büyük sorunlar yaşarken Çin'de salgın hızla kontrol altına alındı ve üretim normale döndü. Bu durumda Çin'de üretim yapmak-yaptırmak dezavantaj değil, avantaj haline geldiğinden firmaların üretimlerini Çin'den kaydırmaları için bir neden yoktu.

Politik olarak yakın ülkeler

Ancak salgın küresel tedarik zincirlerini başka bir nedenle etkileyecek görünüyor. Salgın sırasında Almanya dışındaki gelişmiş batı ülkeleri maske ve diğer koruyucu giysiler, test yapmakta kullanılan ucu pamuklu çubuk ve kimyasallar gibi yaşamsal gereçleri üretmediklerini gördüler. Bunları üretmek için gerekli makineler, malzemeler ve becerilere sahip değildiler; bunlarda Çin'e bağımlıydılar. Bu ülkelerde, sağlık ürünlerinden çok daha geniş bir alanda var olan bu bağımlılıkla ilgili hassasiyet oluştuğu, en azından yaşamsal önemi olan ürünlerde üretim zincirinin ülke içine, o almaza politik olarak yakın ülkelere kaydırılması eğilimine girildiği görülüyor. Önümüzdeki yıllarda bu yönde gelişmeler olması, ülkelerin tedarik zincirlerindeki yerlerinin belirleyicileri arasına politik etkenlerin de katılması olasıdır.

Kara listeden de koruyor

Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası'nda sigorta firması, işe alıcının analizi ile başlayıp, tahsilat ve tazminat ödemesine kadar bütün süreçte KOBİ ile beraber oluyor. KOBİ, tahsilat ve tazminat süreleri kati olduğundan kesilen faturanın bedelinin ne kadarının en kötü hangi tarihte kasasına gireceğini biliyor. Mali akışlarını güvence altına alan işletmeler, finans şirketleriyle de problem yaşamıyor. Sigorta hizmeti hakkında ayrıntılı bilgiye şu adresten ulaşılabilir: www.alacaksigortasi.gov.tr

Koronavirüs tahsilatın önemini artırdı

Koronavirüs salgını sebebiyle birçok işletme faaliyetlerine ara verirken, çoğunun üretim ve sipariş hacmi azaldı. Bu ortamda tahsilat problemi yaşayan işletmeler çok daha fazla zorlanmaya başladı. Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası sistemi, uygulamanın faydasını daha

da artırdı. Sistem hakkında bilgi veren Olağandışı Riskler Yönetim Merkezi Direktörü Ali Sertaç Canal, "Bu sigorta sisteminde KOBİ'ler kendilerine sadece bir tazminat almıyor. Kendilerinin yürüttüğü risk yönetimine bir yardımcı enstrüman almış oluyorlar" dedi.

Alacak sigortası kalkan oldu

Salgın sürecinde dahi işletmelerin tahsilatta aksama yaşamaması için güçlü bir koruma kalkanı var. Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası sayesinde vadeli alacaklar teminat altına alınıyor. Yapılan poliçeler için 12 bin alıcıya, 1,5 milyar liralık limit tahsis edildi.

İŞLETMELER için hayati öneme sahip olan 'tahsilat', artık Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası sistemi ile güvence altında. 2019 başında uygulamaya konulan sistem ile vadeli satışlardan doğan borç sebebiyle alacak teminat altına alınıyor. Böylece işletmelerin nakit akışının bozulması ve büyüme planlarının aksaması önleniyor.

12 BİN ALICI

Sistemin yönetimi için Olağandışı Riskler Yönetim Merkezi görevlendirildi. Merkezin Direktörü Ali Sertaç



Canal'ın, İstanbul Ticaret okurları için verdiği bilgiye göre, sisteme dahil olan yaklaşık 12 bin alıcıya 1,5 milyar TL limit tahsis edildi. Geçtiğimiz mart ayında tebliğde yapılan değişiklikle daha büyük KOBİ'lerin de sisteme dahil olmasının yolu açıldı. Ticaretin bilindik ödeme ve garanti araçları olan çek ve senet ile yapılan ticarete ek bir hacim sağladıklarını kaydeden Canal, şunları söyledi: "Ürünün ilk başladığı dönemden tebliğ değişikliğine kadar geçen 15 aylık sürede yapılan üretim (prim) yaklaşık 11 milyon TL idi. Tebliğ değişikliği sonrasında geçen ilk 3 ayda bu üretimi aştık ve

15 milyon TL'ye yaklaştık."

YA ÖDEME YA TAZMİNAT

Uygulamaya göre sigorta şirketi, yapılan hasar başvurularının yüzde 15'ini 120 günlük süre içinde tahsil edip, sigortalısına ödeme yapabili. Alacak, 120 gün içinde tahsil edilemediğinde, sigorta şirketi sigortalıya tazminat ödüyor. Tazminat oranı, kredi limiti veya borç rakamı üzerinden yüzde 70-90 oranında oluyor. Borçlu üzerindeki takibi devam ettiren sigorta şirketi, 120 günden sonraki süreçte tahsilat yapabilirse, tazminat tutarını aşan kısım da sigortalıya ödeniyor.



Hangi satışlara teminat var?

- Açık hesap, çek ve senet ile yapılanlar
- Vadeli faturalı olanlar
- Tüzel kişiliklere (şahıs şirketi, adi ortaklık vb. dahil) yapılan yurt içi satışlar



Kapsam dışı olan satışlar

- Peşin satışlar
- Kredi kartlı, bankanın teminatı olanlar
- Grup şirketlerine yapılanlar
- Kamu kurum ve kuruluşları, belediyeler, odalar ve borsalar, meslek birlikleri, demekler, vakıflar, kamu iktisadi kuruluşları ve tacir sıfatı taşımayan gerçek kişiler

Artık büyük KOBİ'ler de teminat kapsamında

Vadeli satışlar için tahsilat, ödeme veya tazminat hizmeti sunan Devlet Destekli Ticari Alacak Sigortası sisteminin kapsamı genişletildi. Yapılan değişikliğe göre, ilgili tebliğde yer alan 'mikro ve küçük' ibaresi, 'mikro, küçük ve orta büyüklükteki' olarak değiştirildi. Resmi Gazete'nin 25 Mart tarihinde yayımlanan değişiklikle; bir önceki yıl net satış hasılatı 125 milyon TL'ye kadar olan işletmeler de bu kapsama girdi. Böylece alacaklarını tahsil edemeyen daha fazla sayıda ve büyüklükteki KOBİ'nin, alacaklarının önemli bir kısmı Devlet Destekli Alacak Sigortası Havuzu tarafından karşılanıyor.

VERBİS'e bildirim süresi güncellendi

KİŞİSEL Verileri Koruma Kurumu Veri Sorumluları Sicil Bilgi Sistemi'ne (VERBİS) kayıt süresi

uzatıldı.

Kişisel Verileri



Koruma

Kurum'ndan yapılan açıklamaya göre bildirim tarihi şu şekilde yapılacak:

- Yıllık çalışan sayısı 50'den çok veya yıllık mali bilanço toplamı 25 milyon TL'den çok olan gerçek ve tüzel kişi veri sorumlularına sicile kayıt ve bildirim için verilen süre 30 Eylül 2020'ye
- Yıllık çalışan sayısı 50'den az ve yıllık mali bilanço toplamı 25 milyon TL'den az olup ana faaliyet konusu özel nitelikli kişisel veri işleme olan gerçek veya tüzel kişi sorumlularına sicile kayıt ve bildirim için verilen süre 31 Mart 2021'e
- Yurt dışında yerleşik gerçek ve tüzel kişi sorumlularına sicile kayıt ve bildirim için verilen süre 30 Eylül 2020'ye
- Kamu kurum ve kuruluşu veri sorumlularına sicile kayıt ve bildirim için verilen süre 31 Mart 2021'e kadar uzatıldı.

TİCARET SİCİLİ BELGELERİNİ MERSİS ÜZERİNDEN ONLINE OLARAK ALABİLİRSİNİZ NASIL MI?



ONLINE ERIŞİM SAĞLANAN BELGELER

• Ticaret Sicil Tasdiknamesi • Merkez Nakli Belgesi • Şube Açılış Belgesi • İflas Konkordato Belgesi

* Belge talepleri mesai saatleri içerisinde gerçekleştirilmektedir.

Merkezi Sicil Kayıt Sistemi (MERSİS) üzerinden söz konusu belgelerin güvenli elektronik imza ile online verilmesine ilişkin T.C. Ticaret Bakanlığı ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliğinin ortak yürüttüğü çalışmalar tamamlanmış olup, **09.06.2020 tarihi itibarıyla İstanbul Ticaret Sicili Müdürlüğünde hizmete alınmıştır.**

Belge talep adımları aşağıdaki gibidir;

- 1- Şirket / işletme / kooperatifi temsile yetkili herhangi biri tarafından <https://mersis.gtb.gov.tr>'ye MERSİS kullanıcı bilgileri ile giriş yapılır. Talep sırasında e-imza zorunluluğu bulunmamaktadır.
- 2- "Başvurular" sekmesinden "Belge Başvurusu"na girilerek belge talep edilecek şirket / işletme / kooperatif seçilir.
- 3- Talep edilen belge ve talep gerekçesi yazılarak kaydedilir.
- 4- Başvuru özetindeki "Belge Ödeme İşlemleri"ne giriş yapılarak sanal pos aracılığı ile ödeme yapılır.
- 5- Ödemesi yapılan belge talebi Ticaret Sicili Müdürlüğü onayına düşer.
- 6- Gerekli incelemeler yapıldıktan sonra belge, Ticaret Sicili Müdürlüğü yetkilisi tarafından güvenli elektronik imza ile imzalanır.
- 7- Talep sahibi imzalı e-belgeyi "Belge Başvuruları" adından indirerek yazdırabilir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | ito.org.tr | [itoturumsal](https://www.facebook.com/itoturumsal)



İşgal altındaki insan

İnsanı sıradan bir canlıya dönüştüren işgal, yaşanan küresel salgınla hızlanıyor. Amaç düşünmeyen, inanmayan, aşık olmayan, sadece hazlarının ve heveslerinin peşinde koşan ve sürekli tüketen bir birey... Amaç akıl, ahlak ve ruh bütünlüğü bozulmuş, kalbinden bihaber, bedeninden ibaret bir canlı... Kapitalizmin ezdiği insan, dijitalizmin işgali altında.

İnsana yönelik işgal, tarihin hiçbir döneminde bu düzeye ulaşmamıştı. Hazreti Âdem'in evlatlarından Kabil'in, Habil'i öldürmesiyle başlayan mücadele, her dönemin şartlarına göre devam etti. Ve yaşlı dünyamız nele sahne olmadı ki. Aristo'nun öncülüğünü yaptığı akıl ve Eflatun'un öncülüğünü yaptığı ahlak merkezli toplum anlayışından uzaktayız. Bu iki yaklaşımı sentezleyen ikinci öğretmen Farabi'nin, 'biz' olmak için 'ben'den vazgeçmeyi gerektiren 'erdemli toplum'undan uzaktayız. Dante'nin İlahi Komedyasında peşine düştüğü cennetten, Shakespeare'in Hamlet'inde arzu ettiği ahlaktan, Leyla ile Mecnun'un ilahi aşkından, Hazreti Mevlana'nın 'gel' sesinden de uzaktayız.

Varoluşun merkezi

İnsanı, insan olmaya davet eden tarihi birikimden, tabiatı okumaktan, olaylardan ders almaktan, kutsal kitaplardan ve belki de en önemlisi küçük bir âlem olan kendimizden uzaklaştık, hızla yabancılaşıyoruz. Mana ile savaşında yeni bir mevzi kazanan madde gibi ruhla mücadelesinde beden de yeni bir yaşam şekline hazırlanıyor. Kendini bilme yolculuğunun yavaşladığı, ölümün hayatın dışına çıkarıldığı bu yaşam biçiminde insan, hayatın anlamının peşine düşmeyecek.

Her şeyin ölçüsü haline getirdiğimiz akla rağmen varoluşun merkezi olan kalpten ve onun içinde taht kuran yaratıcıdan uzaklaştık. Zira insanın yegâne ihtiyacının üstünlük olduğunu savunan Adler gibi bu gücün iktidar olduğunu savunan Russel ve hayatın merkezinde mülkiyetin olmasını savunan Marx gibi hayatın merkezine libidoyu koyan Freud da haklı çıkmamıştır. Bunlar birey için lazım ama insan, bunlarla sınırlı değil. İbni Arabi'nin ifadesiyle insan, sahip olduğu sevgi gücünden dolayı insandır.

Eşiğinde bulunduğumuz yeni dönüşüm sürecinde; ulaşımın eğitime, alt yapıdan hizmete, ekonomiden savunmaya, aileden toplumsal yaşam alışkanlıklarına kadar değişimin, yaşamın tüm alanlarında etkili olacağı açıktır. Dolayısıyla insana yönelik bedensel ve ruhsal işgal, hayli çetin ve zorlayıcı olacaktır.

Dijital devrim

Dünyanın hızla yerel ve toplumsal kültürler ile ulusal devletlerden tek devlete; herkesin herkesle aynı sanal maddi kültürü paylaşacağı tek dile; ulusların zenginliğini yok edecek tek para sistemine; toplumun yapı taşı olan aileyi, bireysel yaşama dönüştürecek tek cinsiyete ve insanların inanma ihtiyaçlarının kontrol edildiği tek dine doğru, dijital devrimle evrilmek istendiğini yeniden hatırlayalım. Dijital iş hayatının, evden çalışmanın, dijital eğitimin, dünya vatandaşlığını sağlayacak dijital pasaportun hazırlıkları var. Yapay zekanın hâkim olduğu ve dev şirketlerin belirleyici olduğu bu yaşam dönemine Çin öncülük ediyor. İnsanların, bütün kişisel bilgilerini ve özelliklerini içeren dataya sahip dev teknoloji şirketlerinin, birçok ülkenin bütçelerini geçecek kadar büyümeleri ve devletleri etkileyecek güce ulaşmaları bunun göstergesidir.

Maddenin hükmettiği bu yeni düzende ahlaki ve iç kontrolü gelişmiş, iradesini kullanabilen insan yerine teknolojiye dayalı dış kontrol ve otorite ile idare edilen, ne isteniyorsa onu düşünen ve yapan tüketiciler arzu ediliyor.

Dünya imtihanının, her dönemde insanı farklı şekilde sınadığı bilinciyle şartlar ne olursa olsun kendi hakikatimizin peşinde olmak, varlığımızın anlamına daha güçlü biçimde sarılmak zorundayız. Sahip olduğumuz bilgiyi ve bu bilgiyi nasıl kullanacağımızı belirleyen evrensel ahlaki, bilimsel bilgiyi ve kadim bilgiyi, beden ve ruh gibi bir ve bütün tutmak zorundayız. Kişiliğimizi, ailemizi ve devletimizi daha güçlü kılacak aktif bir üretim içinde olarak hızlanan insan işgalinden daha az zararlı çıkmak zorundayız.

Eş zamanlı 5 bin kullanıcı desteğine sahip yerli video konferans sistemi Nettsi ile 300'den fazla hastane, üniversite ve dernek, 2020 sonuna kadar kriptolu ve ücretsiz haberleşmeye devam edecek. Kaliteli hizmet sunan sistem, bilgisayarda kurulum gerektirmediği için lokal sunucularda çalışıyor.



Yerli video konferans 6 AY DAHA ÜCRETSİZ

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul'da yerleşik Nettsi Bilişim Teknoloji A.Ş., yerli video konferans sistemi Nettsi'yi IntelProbe işbirliği ile geliştirdi. Covid-19 salgını başladığında yabancı video konferans yazılımlarındaki güvenlik açıklarına karşı geliştirilen sistem birçok avantaja sahip. Bunlar arasında web tarayıcıları, IoT, android mobil uygulamaları ile anlık görüşme sağlama, ekran paylaşımı, mesajlaşma ve görüşme kalite ayarı vb. özellikler bulunuyor. Ayrıca ölçeklenebilir mimarisi sayesinde istenilen kapasite, fiziksel sunucu konfigürasyonlarıyla destekleniyor.

5 BİN KULLANICI

Açık kaynak üzerinde IntelProbe işbirliği ile geliştirilen sistem eş zamanlı 5 bin kullanıcı desteğine sahip. Nettsi ile halen 300'den fazla üniversite, hastane ve dernek birbiriyle hem kriptolu hem ücretsiz haberleşebiliyor. Nettsi Video Konferans Sistemi, 2020 yılı sonuna kadar Türkiye'de NGN bulut üzerinden ücretsiz hizmet vermeye devam edecek. İstanbul Ticaret'in sorularını Nettsi Bilişim Teknoloji A.Ş. Genel Müdürü Uğur Çağal cevapladı. Teknopark İstanbul'da kurulan firmanın Ankara'da da bir şubesi bulunuyor.

SİBER GÜVENLİK AR-GE

İTÜ Elektrik Mühendisliği Bölümü mezunu Çağal, İngiltere'de yüksek lisanstan sonra TCDD ve Netaş'da çalıştı. Telekom santrallerinde yazılım mimarlığı, departman yöneticiliği ve çok uluslu büyük bir projede program yöneticiliği yaptı. Netaş'da kurduğu

İşte avantajları

- **Bilgisayarda kurulum ihtiyacı duymuyor.**
- Kullanıcı sunucusunda lokal çalışarak verileri koruyor.
- **Bulut hizmeti Türkiye'de**

- **olduğu için veri güvenliği sağlıyor.**
- Ölçeklenebilir mimari ile kapasite artırımı sağlıyor.
- **Uygulama içinde toplu ve bireysel sohbet imkanı mevcut.**

- Web tarayıcıları ve mobilde (IoT, Android) kullanım zenginliği.
- **Ekran paylaşımı, mesajlaşma ve görüşme kalite ayarına sahip.**
- Uçtan uca kriptolu haberleşme avantajı

- **sağlıyor.**
- **Yabancı ürün satın almaya gerek bırakılmayacak kalitede.**
- Bulutta ölçekli sistemde eş zamanlı 5 bin kullanıcı desteğine sahip.

siber güvenlik ve nesnelerin interneti birimlerinde Türkiye'de ilk olacak ürünlere imza attı.

YERLİ VOİP GÜVENLİK DUVARI

Biriminde; mobilde güvenli haberleşme ve dolandırıcılık ataklarını gerçek zamanlı tespit edip, önleyen IP Üzerinden Ses İletişiminde Yönetim ve Güvenlik Duvarı geliştirildi. Boğaziçi ve Gazi Üniversitesi işbirliği ile telekom sistemlerinde makina öğrenmesi ile modelleme ve aykırılık tespiti, gelişmiş kural editörü ile lojistik sistem kontrolü uygulamaları da hayata geçirildi. Çağal, 2020 Ocak ayında Nettsi Genel Müdürü oldu.

YAZILIMCI KOBİ EKOSİSTEMİ KURULUYOR

Nettsi'nin faaliyet alanı nedir? Bilişim sektöründe yetkin kadromuz ve ekosistem ağımızla teknoloji, bilim ve inovasyon odaklı, sektöre değer katan küresel ürünler, servis ve çözümler sunuyoruz. Yazılım Ar-Ge, Ekosistem Platformu, Sistem Entegratör birimlerimiz mevcut.

Firma ve üniversite işbirliklerini

çok önemsiyoruz. Telekom öncelikli olmak üzere gerçek zamanlı analiz ile yönetim yazılımını Teknopark İstanbul ve İTÜ Teknokent'de bulunan firmalar ile geliştiriyoruz. Yazılımcı KOBİ'ler'den oluşan bir ekosistem kuruyoruz. Amacımız platform üyelerinin ürünlerini birbirleri ile entegre ederek, sektöre katma değerli çözümler geliştirmek. SAHA İstanbul, Siber Güvenlik Kümelenmesi ve YASAD üyesi olarak birlikte neler yapabileceğimizi planlıyoruz.

ÜÇ HAFTADA VIDEO KONFERANS SİSTEMİ

Yerli video konferans sistemini anlatır mısınız?

Yaygın kullanılan video konferans sistemlerinin bazılarında güvenlik açıkları tespit edildi. Uzaktan çalışma dönemine geçişte Nettsi Video Konferans sistemini; web ve mobilde açık kaynak üzerinden IntelProbe işbirliğiyle geliştirdik. Çok kapsamlı fonksiyonel ve güvenlik testlerini yaptık, web ve mobildeki problemleri giderdik, güvenlik zafiyetlerini kapattık ve üç hafta içinde lokal sunucumuz üzerinden devreye aldık. Çok talep gelmesi üzerine yerli bulut hizmeti üzerinden ölçeklenebilir mimariye kurarak, yüksek kapasitede NGN bulut üzerinden ücretsiz hizmete sunduk. Buluta ve lokal sisteme kurulabildiği gibi kutu olarak da kullanımı mevcut. Nettsi, IntelProbe ve NGN Bulut Bilişim Hizmetleri işbirliği ile sağlanan değere emeği geçen herkese teşekkür ediyorum.

AÇIK KAYNAK YERLİ YAZILIM PLATFORMU

Nettsi yazılım platformunun faydaları nedir?

Bilginin paylaşarak farklı görüşlerle daha güçlenmesi ve bu sayede sektöre daha çok katma değer sağlama amacındayız. Nettsi Hadouken C++ Yazılım Platformu'nu açık kaynak olarak bilişim sektörüne açtık. Platform, yeni geliştiricilerin proje adaptasyon sürecini azaltıyor. Proje kurallarının kolay ve otomatik denetlenebilmesini, kaliteli yazılımı mümkün kılıyor. Ortam tutarlılığını gerçekleştirecek, kurulum kolaylığı ve projeler arası etkin entegrasyonu sağlıyor. Nettsi Ar-Ge ekibi sektöre değer yaratmaya devam edecek, kendilerini tebrik ediyorum.

Üniversitelere tez konusu

Ar-Ge ürünlerinin küresel ve rekabet edebilir özelliklerde olmasının üniversiteler ile işbirliğiyle mümkün olabileceğini vurgulayan Uğur Çağal, "Üniversitelere, birlikte yapmak üzere tez konuları gönderiyoruz. Öğrencilere laboratuvarlarımızı açıyoruz, mentorluk yapıyoruz, öğretim görevlileri ile işbirliği içindeyiz" şeklinde konuştu.

Verilerimiz Türkiye'de kalsın diye

Çağal, verilerin Türkiye'de kalması için yerli ve milli video konferans sistemi Nettsi'yi pandemi süresince hastane, üniversite gibi kritik kurumlara ücretsiz olarak sunduklarını belirterek, şunları söyledi: "Yazılım ürünlerinde fonksiyonel özelliklerinin yanısıra dikkate alınan önemli bir husus da saldırılara karşı veri güvenliği, iş sürekliliğini sağlayıp sağlamadıklarıdır. Küresel çapta milli ve yerli ürün geliştirebilmemiz bu anlamda çok önemli. Covid-19 salgınında, milli ve yerli video konferans ürünlerine ilginin artması sonucu gelişmeler hızlanıyor."



Artık köklü değişim zamanı

Neden köklü değişim? Çünkü, değişim tekerleği adeta bir silindir gibi onlarca sektörü dümdüz edeceğe benziyor. Bunu anlamak için değişim tekerleğinin dönüş hızını görmemiz yeterli. İşte 2019 yılında dünyada bir dakikada olanlar:

- 390 bin uygulama indirildi.
- Netflix 694 bin saat izlendi.
- 41.6 milyon Whatsapp mesajı gönderildi.
- 996 bin 956 dolarlık alışveriş yapıldı.
- Instagram'da 347 bin görsel paylaşıldı.
- 2.1 milyon video çekildi.
- 188 milyon e-posta atıldı.
- Tinder'da 1.4 milyon kaydırma yapıldı.
- Google'da 3.8 milyon arama yapıldı.
- Facebook'a 1 milyon kez giriş yapıldı.
- 4.5 milyon video izlendi.
- 18.1 milyon SMS atıldı.

Pandemi ile birlikte bu metriklerin 2020'de en az yüzde 50 artmış olacağını da belirtelim.

Herkes işlerin düzeleceğini, eski parlak günlere döneceğimizi düşünse de gerçek pek öyle değil. Çünkü tüm ilerleyişi altüst eden, tarihte var olmayan bazı faktörler denkleme dahil oldu. Bu faktörlerden biri, işte bu değişim tekerleği.

Değişim tekerleğinin onlarca sektörü 8 şiddetindeki deprem etkisiyle sarsmaya başladığını söylesek yanlış olmaz. Düşünün, 1 dakikada yaklaşık 1 milyon ABD doları online harcama yapılıyor. Offline pazardan kopartılan bir paydan bahsediyoruz. Üstelik, online alışveriş kültürü olmayan kitlelerin de pandemi sürecinde internet dünyasına çekildiğini düşündüğümüzde durumun ciddiyeti daha da belirginleşiyor.

Kısacası, artık bu değişim tekerleğinin yavaşlama ihtimali olmayacağına göre herkes hesaplarını buna göre yapmalı.

Ne gibi seçeneklerimiz var?

Büyümenin inovasyonla ilgili olduğunun farkında olmalıyız. Inovasyon, geleceğin dünyasında var olmanın anahtarı ve büyümeye giden bir yol olarak onu desteklemek hayatı önemde bir konu. Ülke olarak inovasyon karnemiz pek de parlak sayılmaz: 2019 inovasyon endeksinde Türkiye, 129 ülke arasında 49'uncu sırada yer aldı.

Sıralamada öne geçmek için geleneksel yaklaşımların bizi geri bırakan etkisini kırarak, durumun vahametini anlamamızı sağlayacak ölçüde köklü değişimlere ihtiyaç var. Mesela, son 20 senelik zaman diliminde ülkeler, inovasyon ve Ar-Ge'ye önem verip yeni araştırmalar içerisine girdi. Sadece üretim ağırlıklı bir politika yeterli değil, aynı zamanda bu üretimin Ar-Ge ve inovasyona dayandırılması gerekir; çünkü son yıllarda Ar-Ge ve inovasyon, üretim sürecinde en önemli faktörler olarak rol aldı.

Önemli olan tek şey, global yarışta var olabilmek! Bunun için de iyi ve doğru yönlendirmelere ihtiyaç duyuyoruz.

Köklü değişimin bir ayağı da eğitim. Eğitim sistemleri bütün dünyada çoktıyor, çökecek; çünkü eğitim metodolojileri günlük yaşamın ve iş piyasalarının beklentilerinin çok gerisinde kaldı. Eğitimin çıktılarının reel sektörlere uyumsuz yapısının maliyeti azımsanmayacak ölçüde yüksek. Firma ve kurumlar, mezun öğrencileri yeniden piyasanın istediği becerilere uygun şekilde yetiştirmek zorunda kalıyor.

Dolayısıyla son yılların bilişim zirvelerinin ana mottosu, 'artık yıkıcı, radikal ve köklü değişim zamanı'. Bundan sonraki değişimlerimiz de bu kavramlarla ifade edilmeli. Çünkü;

■ Yazılım mühendisi olmanız bir şeyi ifade etmeyecek. Yakın zamanda kod yazan yazılımlar kalıyor. Yeni cazip mesleklerle geçiş yapmalısınız.

■ Yeni nesil henüz alışverişe başlamadı. Başladığında perakende anlayışı tamamen değişeceği için bütün altyapınız buna uyumlu hale getirilmeli.

■ Türkiye'de 35-40 milyon kişi internet dünyasında. Sektörler bu gelişimi iyi okumalı.

■ Müfredatlara start-up olma, hayal kurma, geleceğin tasarımları dersleri acilen eklenmeli.

■ Şirketlerde gelecek tasarımı ve sezgi geliştirme departmanları kurulmalı.

■ Kurumlarda dijital dönüşüm liderleri istihdam edilmeli.

■ Dokunduğumuz her şeyin hızlı şekilde akıllı olacağını hesaba katarak hayatımızı bu adaptasyona hazır hale getirmeliyiz.

Sonuç:

Ülkemizin iki seçeneği var: Ya şimdi bu köklü değişimlerin start'ını verecek, acı ilacı içeceğiz ya da değişim tekerleğinin altında kalacağız.



Salih KESKİN
www.inovasyonuzamani.com

Beton köprülerin ve otoyolların daha dayanıklı ve uzun süreli hasarsız kullanılması için yeni bir teknoloji geliştiriliyor. Kendi kendini onaran akıllı beton ile hem yol onarım masrafı hem de trafik yoğunluğu azalacak.



Yollar 'akıllı beton' ile rahatlayacak

AYŞE BAŞAK

ASFALT veya beton ile kaplanan yollar, düzenli bakım ve onarıma ihtiyaç duyar. Amerikan Karayolu ve Ulaştırma Üreticileri Derneği'nin 2020 tarihli yeni raporuna göre, ABD'deki köprülerin üçte birinden fazlasının onarım çalışmalarına ihtiyacı olduğu ortaya çıkmış. Periyodik bakımlar normal kabul ediliyor, fakat kullanılan malzemenin yapısına bağlı olarak bu ihtiyacın artması ve sıklaşması büyük masraf anlamına geliyor. Bu noktada özellikle beton yolların daha dayanıklı ve uzun süreli hasarsız kullanılabilmesine yönelik araştırmalar önem kazanıyor.

SENSÖRLERLE TAKİP

Purdue Üniversitesi'nde doçent olan Luna Lu öncülüğünde yürütülen araştırma ile beton dşeli köprülerin ve otoyolların onarım ihtiyacının daha doğru bir şekilde ortaya çıkmasına ve potansiyel hasara dayanıklı malzemelerle donatılmasına izin verecek bir teknoloji geliştiriliyor.

Çalışmaların denemesi için üç ayrı otobana dökülen yeni betonlara sensörler yerleştirildi. Ardından gelen veriler, yapay zeka tarafından işlenerek yeni betonun yoğun trafik almaya ne zaman hazır olduğu hakkında bilgi verdi. Bu da söz konusu yolların çok erken açılmasından

kaynaklanan çatlakları önledi. Çatlakların önlenmesi, daha az onarım projesi anlamına geldi. Bu sayede de onarımdan kaynaklanan trafik ciddi oranda azaldı.

İÇ KÜRLEME AJANLARI

Lu ve laboratuvarı, betonun kendini onarabileceği bir metod üzerinde çalışıyor. Kendi kendini onaran beton diyebileceğimiz bu yeni teknolojinin özellikle sert kış ayları sırasında yararlı olacağı düşünülüyor. Nasıl mı? Sıcaklık sıfır derecenin altına düştüğünde, yol yüzeyindeki su molekülleri donar ve genişleyerek betonu çatlatır. Bu çatlaklar birkaç kış boyunca yeni ve daha derin çatlaklara yol açmaya devam eder.

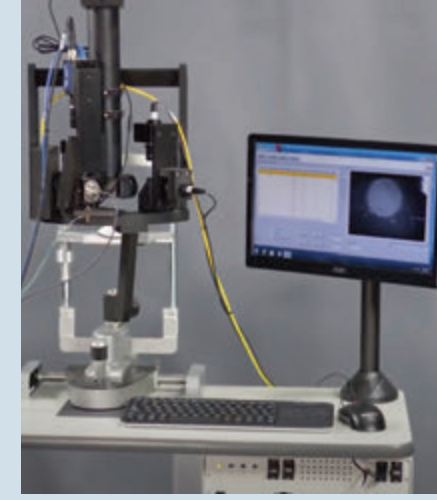
Lu ve ekibi, betona karıştırmak için 'iç kürleme ajanları' adı verilen farklı gözenekli, kum benzeri materyalleri araştırıyor. Beton çatladığında, bu sertleştirici maddeler suyu emecek ve kimyasal reaksiyonlar ile çatlağı besleyecekler. Bu şekilde çatlağı kapatan ve betonu onaran katı maddeler üreten reaksiyonlar, ihtiyaç oldukça kendiliğinden devam edecek.

İyileştirme işlemi aynı zamanda suyun betona sızmasını ve bunun sebep olabileceği altyapı kayıplarını da önleyecek.

Araştırmalar henüz test aşamasında ama her şey yolunda giderse yaygın kullanımda büyük tasarruf sağlanabileceği düşünülüyor.

Biyolojik yaşıımızı göz merceğimiz söyleyecek

GÖZLER sadece kalbin değil, yaşlanmamızı gösteren bir ayna da olabilir. Tüm insanlar yaşlanır, ancak her birimizde bu farklı şekillerde ve hızda olur. Bu gözlem yaygın bir bilgi olmakla birlikte, biyolojik yaşlanmanın evrensel olarak kabul edilmiş bir ölçüsü yok. Yaşlanma ile ilgili çok sayıda parametre önerilmiş ve test edilmiş. Ancak tüm bireylerde biyolojik yaşlanmayı ölçebilen ve takip edebilen bugüne kadar hiçbir belirleyici bilimsel sistematik yöntem geliştirilememiş.



Boston Üniversitesi bilim insanları, türünün ilk çalışması olduğuna inanılan araştırmayla göz merceğindeki proteinlerden spektroskopik sinyalleri doğru bir şekilde ölçen özel bir göz tarayıcının insanlarda biyolojik yaşlanmayı tespit edip sonrasında da doğrulukla takip edebileceğini keşfetti. Araştırmanın başındaki isim olan Dr. Lee E. Goldstein, kronolojik yaş ile biyolojik yaşlanma arasında büyük farklılıklar olduğunu, sürdürülen bu çalışma ile artık bunun en üst düzeyde doğrulukla izlenebileceğini söyledi.

Goldstein, her bireyin moleküler düzeyde nasıl yaşlandığını takip etmenin onların sağlığını en üst düzeyde tutmada çok önemli bir veri olduğunu vurgulayarak, "Göz merceği yaşam boyunca yaşlanmaya bağlı değişiklikleri biriktiren proteinler içeriyor. Bu mercek proteinleri, her bireyin yaşlanma geçmişinin kalıcı bir kaydını sağlıyor. Göz tarayıcımız, bir kişinin moleküler düzeyde nasıl yaşlandığına dair kaydını çözebilir" dedi.

Lens proteinini inceleyen göz tarama teknolojisinin kolay, hızlı ve güvenli bir ölçüm vadedmesinden dolayı hızlıca yaygın hale gelmesi bekleniyor.



CEMİLE SULTAN KORUSU'NDA

TOPLANTINIZ BAŞKA GÜZEL!

Eşsiz boğaz manzarasıyla, bireysel veya kurumsal profesyonel toplantı salonlarımızla iş dünyasına hizmet etmeye devam ediyoruz.

R 216 308 49 43

cemilesultan.com CemileSultanKrs CemileSultanKorusu Hocemilesultankorusu İTO Cemile Sultan Korusu

Cemile Sultan
KORUSU



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

Rejenerasyon-20 için başvurular başladı

Teknopark İstanbul'un Kuluçka Merkezi Cube Incubation'ın İstanbul Kalkınma Ajansı tarafından desteklenen 'Girişimcilik Ekosistemi Yenilenme Projesi: Rejenerasyon-20' için başvurular 17 Temmuz'a kadar devam edecek.

TEKNOPARK İstanbul'un Kuluçka Merkezi Cube Incubation'ın İstanbul Kalkınma Ajansı tarafından desteklenen 'Girişimcilik Ekosistemi Yenilenme Projesi: Rejenerasyon-20' projesi için başvurular başladı.

Evde yaşam, erişim/lojistik, uzaktan çalışma ve sosyal girişim konularında çalışmalar yapan ön kuluçka ve kuluçka aşamasına gelen girişimcilerin başvurabileceği proje, girişim ekosisteminin yeniden yapılanmasını kapsıyor.

Rejenerasyon-20 projesiyle prototip üretme, geliştirme veya ürünleşme aşamasındaki girişimlere dijital hızlandırma, ticarileşme aşamasındaki girişimlere ise danışmanlık programı verilecek. Projenin 3 Temmuz'da başlayan başvuruları 17 Temmuz'a kadar devam edecek.

Dijital hızlandırma programına başlayacak 15 girişim grubuna toplam 50 saat finansal danışmanlık, 360 saat



teknik analiz, yazılım danışmanlığı ve test, 150 saat mentorluk, 150 saat insan kaynakları danışmanlığı, 30 saat hukuk danışmanlığı, 30 saat fikri ve sınai mülkiyet haklar danışmanlığı, stratejik marka iletişimi ve dijital pazarlama danışmanlığı, iş geliştirme ve pazarlama, prototipleme / üretim danışmanlığı, kapsamlı stratejik analiz ve plan oluşturma, 6 ay iş geliştirme uygulamaları gibi destekler sunulacak.

300 SAAT DANIŞMANLIK

Ara değerlendirme sonrası ikinci aşamaya geçen 10 girişime ise ayrıca sosyal medya tanıtım, kurumsal kimlik ve dijital tasarım, 100 saat kullanıcı ara yüz tasarımı, prototipleme ve 2 yıl boyunca bulut veri depolama hizmeti sunulacak. Danışmanlık başvurusundan ise 25 girişim yararlanabilecek. Bu girişimlere toplamda 300 saatlik psikolojik, finansal ve pazarlama danışmanlığı verilecek.

Destek süreci

Teknopark İstanbul Genel Müdür Bilal Topçu, Rejenerasyon-20 ile girişimcilik ekosistemindeki başarılı genç beyinlerimizin uluslararası arenada rekabet eden ürünler ve uygulamalar hayata geçireceğine inandıklarını belirterek, "Girişimcilerimizin başvurularını heyecanla bekliyoruz. Teknopark İstanbul olarak kuluçka merkezimizi uluslararası bir merkez haline getirmek ve girişimcilerimize uluslararası standartlarda hizmetler/imkanlar sunmak için var gücümüzle çalışıyoruz. Biz yenilikçi girişimleri her zaman desteklemeye devam edeceğiz" dedi.

Başvuru için: www.rejenerasyon20.com



Markalar isim bedelini düşürüp yatırımcı çekiyor

Gıdadan eğitime kadar birçok marka, yaz mevsimi ve vaka sayılarının azalmasıyla yeni yatırımcı çekme yarışına girdi. Pandemiden etkilenen franchise markaları, çareyi isim hakkı bedellerini düşürmekte buldu.

CEYHUN KUBURLU

YEME-içmeden eğitime kadar birçok marka yeni yatırımcıları çekmek için farklı kampanyalara hazırlanıyor. Bu kampanyalar arasında en çok ilgi gören ise franchise isim hakkı bedellerinde yapılan indirimler.

TL'YE DÖNÜŞ

Kimi dövizi TL'ye çeviriyor, kimi de 18 bin liradan başlayan fiyatlarla girişimcilik vaad ediyor. Yeni normalleşme sürecinde franchise sektöründe yaşanan bu gelişmeler yatırımcıların da ilgisini çekiyor. Birçok yatırımcı

yeni ve farklı iş kollarına girmeyi tercih ederken, sürdürülebilir bir model için de seçenekler artıyor.

ÖNE ÇIKAN SEKTÖRLER

Son dönemlerde özellikle franchise bedellerindeki indirimlere dikkat çeken sektör temsilcileri, "Koronavirüsten önce birçok marka dolar üzerinden franchise giriş bedeli talep ediyordu. Bunlar artık tamamen kalkmış durumda. Franchise isim bedelleri yılsonuna kadar TL üzerinden talep ediliyor. İlk defa

yatırım yapacak girişimcilere de birçok avantajlar sunuluyor. Hizmet sektöründeki talep daha fazla. İnsanların hayatını kolaylaştıran markalar öne çıkıyor. İnternet üzerinden hizmet veren işlere talep artıyor. Otomobil sektöründe de ivme artıyor. Toplu konut projelerinin bulunduğu noktalarda paket servis hizmeti sunan markalara girişimciler de ilgi gösteriyor" dedi.

KÜÇÜK BÜTÇEYLE ÇOK KAZAN

3 yıl ciro payı yok

Uzun süredir sessizliğini koruyan markalar, girişimcilerden ilk 3 yıl ciro payı da talep etmiyor. Bu tür kampanyalar sektöre olan ilgiyi artırıyor.

Sektör temsilcileri, taleplerin daha çok yeme-içme sektörüne yöneldiğini belirtirken, şöyle konuştu: "Yeme-içme

sektöründe franchise almak isteyen yatırımcılar daha çok mahalle aralarında ve açık alanlarda bulunan noktaları tercih ediyor. Ayrıca motor kurye hizmeti olan işlere ilgi artıyor. Küçük bütçelerle açılacak işletmelere talep var. Yani herhangi bir olumsuz durumda bile çalışabilecek işyerleri öne çıkıyor. Bugün birçok şirket mart, nisan ve mayıs aylarını evden çalışma düzenine göre geçiştirdi. Şirketlerin birçoğu çalışanlarına verdikleri yemek kartlarını kesmedi ve devam etti. Çalışanlar da öğle yemeklerini evlerine sipariş etti."

Mahalleye dönüş

Mahalle aralarındaki yeme-içme yerlerinin en çok ilgi gören yatırım tercihi olduğunu söyleyen sektör temsilcileri, "İnsanlar artık daha çok dışarıda, açık alanda bulunmayı istiyor. Bu da markaların buraya yönelmesine neden oluyor. Birçok marka zaten indirim yapıyor. Bunun da yatırımcı için olumlu geri dönüşü oluyor" dedi.



Butik markalara yabancı ilgisi

Yerel markaların teknolojiye olan yatırımlarının yabancıların da dikkatini çektiğini anlatan sektör temsilcileri, beklentilerini şöyle özetledi: "Özellikle

korona döneminde birçok yerel marka internete yaptığı yatırımların meyvelerini topladı. Bu dönemde teknoloji altyapısı hazır olanlar önemli ölçüde

cirolarını artırdı. Bu da yabancıların gözünden kaçmadı. Önümüzdeki dönemde yeni yatırımlarda Türk markalarının sayısı artacak."

TESCİL BELGENİZİ ONLINE ALIN ZAMANDAN KAZANIN

Üyelerimizin ticaret hayatını kolaylaştırmanın ne denli önemli olduğunun bilincindeyiz.

Tescil belgesi almanız gerekiyorsa, siz de dijital hizmetlerimizden biri olan e-imzalı tescil belgesini tercih ediniz.

NASIL?

1 **Ticaret Sicili Müdürlüğü'ne yapacağınız tescil işlemlerine ilişkin başvuru sırasında bildirdiğiniz cep telefonunuza barkod numarası gönderilir.**



2 **www.ito.org.tr adresindeki "Tescil Başvuru Sonucu Doğrulama" ekranından barkod numaranızı tuşlayın. E-imzalı tescil belgenizi online olarak anında alın.**

Sağlık turizminde başarının tam zamanı

Pandemi nedeniyle sağlık turizmi konusu, kurtarıcı sektörlerden biri sıfatıyla yeniden gündeme girdi. Sağlık turizmi, İstanbul için, ülkemiz için kalkınmada bir pay sahibi midir sorusunun cevabının 'evet'e yakın olduğunu söyleyebiliriz. Ülkemizin sağlık alt yapısı hem insan kıymeti açısından hem fiziki ve teknolojik kapasite hem de her türlü lojistik açısından sağlık turizminin gelişimine çok uygun hale geldi. Bu nedenlerle ülkemiz için stratejik sektörlerden biri haline rahatlıkla gelebilir.

Sektör olarak turizmin hiçbir zaman değişmeyen iki temel özelliği var. Birincisi; birçok faktörden, ulusal-uluslararası olaylardan etkilendiği için her daim 'diken üzerinde' bir sektör olması. İkincisi ise tarımdan ulaşım, konaklamadan alışverişe kadar birçok sektörü besleyici özelliğinin bulunması. Bu nedenle, varlığı da yokluğu da iktisadi açıdan büyük önem taşır.

'Güven' ana sermaye

İstanbul'da kültür /turizm yöneticiliğimiz sırasında sağlık turizmi konusunun bütün detaylarını öğrendik. İstanbul'da bunun gelişimi için bütün paydaşlarıyla birçok çalışma yürüttük. Yani işin cemaziyel evvelini, nerelerden başlayarak bugünlere geldiğini biliyoruz. Dolayısıyla sağlık turizmi; sadece bir acente faaliyeti, sağlık tesisinin ve personelinin varlığı, konaklama tesisi, bir transfer olayı ve asla sadece bir marketing işi değil. Olsa olsa bunların tümünün işbirliğinin uluslararası düzeyde yasal altlığının da oluşturularak başarılı bir şekilde yönetimi. Aslında bütün zorluğu da burada.

Bütün dünya ülkelerinde görülen pandemi, her ülke için bir kriz yönetimi şeklinde ele alındı. Türkiye, bunu 'insanı yaşatma' felsefesi içinde en başarılı şekilde yöneten ülkeler arasında yer aldı. İktisadi açıdan ise her ülke gerçekten çok zorlu bir süreçten geçti, geçiyor. Ülkemizin bu alandaki başarılı yönetimi ve oluşan 'güven' bir ana sermaye olarak pandemiden sonra sağlık turizmi alanında bir ülke kazanımı haline gelebilecek.

Bilindiği üzere sağlık turizminin yapılabilmesi için güven unsurunun yanında sağlık alt yapısı olarak nitelendiğimiz yetişmiş insan kaynağı ve fiziki / teknolojik alt yapı en önemli unsurlardan. Diğerleri ise daha çok organizasyon ve lojistik olarak değerlendirilir. Fakat bu işin stratejik tarafı; öncelikle iyi yetişmiş insan kaynağı. Ülkemiz bu alanda gerçekten uzun yılların kazanımı ile sahmede. Bütün türleri ile sağlık eğitimi uluslararası düzeyde çok iyi bir noktaya geldi. Zira yıllardır eleştirilmekle birlikte en yüksek zeka potansiyeline sahip çocuklarımız; tıp, diş gibi temel sağlık alanına yöneldi. Bu yöneliş günümüzde de sürüyor. Bugün bunun yararlarını görüyoruz. Sağlığın her alanında iyi yetişmiş hekimlerimiz dünya ile rekabet edebilir konuma geldi.

Turizm ve sağlık işbirliği

Bu kazanıma işlerlik ve anlam kazandıran ise ülkemizin sağlık alanında yaptığı devasa yatırımlar. Şehir hastaneleri sistem olarak büyüklüğünden dolayı eleştiri olsa da başarılı yönetildiği taktirde iyi örnekler olarak sektörde yerini alacak. Bunun kadar önemli olan başka tamamlayıcı bir husus ise tüm lojistiği ile turizm anlamındaki yüksek organizasyon kabiliyetimiz.

İşte tüm bu hususları başarılı bir şekilde harmanlayarak pandemiden sonra oluşan güven unsurunu sağlık turizmi alanında bir ülke kazanımına dönüştürmek mümkün görünüyor. Bu konuda dikkat edilmesi gereken en önemli husus; güvenin istismar edilmemesi. Turizm sektörünün sağlık sektörü ile bu alandaki işbirliğinin denetimi ve entegrasyonu, fiyat politikasındaki tutarlılığın korunması, hasta ve refakatçilerinin organizasyonun her aşamasında istismar edilmemesi işin devamlılığı açısından önemli. İstanbul, bu alanda kendi coğrafyasında ve Avrupa ölçeğinde hem sağlık altyapısı hem de fiyat politikası ile bir merkez haline gelebilir. En yakın hedef de budur.



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

Kültür Hattı'nın saha çalışmaları başladı



İstanbul Kültür Sanat Vakfı (İKS), 'Kültür Hattı' projesiyle UNESCO Kültürel Çeşitlilik Uluslararası Fonu'nu almaya hak kazandı. Böylece Türkiye'ye ilk defa bu fon kazandırıldı. Proje sayesinde Temmuz 2022'ye kadar Türkiye'nin farklı kentlerindeki kültür profesyonellerinin yetenek, beceri ve kapasiteleri eğitimle artırılacak.

BİRLEŞMİŞ Milletler Eğitim, Bilim ve Kültür Örgütü (UNESCO), 2005 yılında Kültürel İfadelerin Çeşitliliği Sözleşmesi'ni hayata geçirdi. Bu sözleşme gereği her yıl farklı ülkelerden farklı projelere UNESCO Kültürel Çeşitlilik Uluslararası Fonu verilmeye başlandı. İstanbul Kültür Sanat Vakfı tarafından hayata geçirilecek 'Kültür Hattı' projesi de Türkiye'den ilk defa bu fonu almaya hak kazandı.

Sona gelinen 'Kültür Hattı' projesi ile Türkiye'nin farklı kentlerinde faaliyet gösteren kültür profesyonellerinin yetenek, beceri ve kapasiteleri eğitimle güçlendirilecek. Proje kapsamında saha araştırmalarına başlandı.

480 BAŞVURU

Fonu almak için 60 ülke ve 480 başvuruyla yarışan proje, bağımsız uzmanlar tarafından seçilen 9 projeden biri olmaya hak kazandı. Proje kapsamında ilk etapta kültür alanında faaliyet gösteren uzmanların ihtiyaçlarını anlamaya yönelik saha araştırması yapılmaya başlandı. Saha araştırmalarının ardından Türkiye'nin her yerinden kültür-sanat profesyonellerinin başvurabileceği bir kültür yönetimi eğitim programı sonbahar aylarında başlayacak.

DİJİTAL PLATFORM

Programa sivil toplum kuruluşlarında, kamu kurumlarında ya da bağımsız olarak çalışan profesyonel kültür-sanat insanları başvurabilecek. Başvurular bir

danışma kurulu tarafından değerlendirilecek. Katılımcılara sunulacak eğitimlerde kültür yönetimi ve politikaları üzerine yoğunlaşılacak. Eğitimlerle birlikte



kültür-sanat aktörleri bir araya gelme fırsatı bulacak. Ayrıca proje kapsamında bir dijital platform hayata geçirilecek ve bu platform herkese açık olacak. Dijital platformda tartışma forumu, görsel işitsel içerikler ve online yayınlar olacak.

GÖLGE RAPOR

Projenin politika yapımcılara bir nevi danışmanlık yapma gibi bir yönü de olacak. Zira eğitime

katılanların katkılarıyla ihtiyaç duyulan alanlarda kültür-sanat alanındaki politika yapımcılara ve yetkililere sunulacak bir gölge rapor hazırlanacak. Raporda projenin kapsadığı alanlardaki engellere dair çözüm önerileri yer alacak. Rapor aynı zamanda mevcut durumun da bir incelemesi olacak. Temmuz 2022'de son bulması beklenen projede Türkiye Avrupa Vakfı (TAV) da ortaklar arasında bulunuyor.



8 milyon dolar

UNESCO'nun Kültürel İfadelerinin Çeşitliliğinin Korunması ve Geliştirilmesi Sözleşmesi gereği hayata geçirdiği Kültürel Çeşitlilik Uluslararası Fonu, 2005 yılından bu yana desteklerini sürdürüyor. Her yıl farklı miktarlarda destek tutarı belirlenirken bu yıl proje başına 10 bin dolar verildi. Fon kapsamında 2010 yılından bu yana 58 ülkeden 114 projeye 8 milyon dolar tutarında destek sağlandı. Proje kapsamında verilen fonla sözleşmeye taraf olan ülkelerdeki kültür politikalarının geliştirilmesi, uygulanması ve araştırma yapılması amaçlanıyor.

VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI | tolunay.dayi@ito.org.tr

Kurum içi iletişimin önemi

Günümüz iş dünyasında teknolojinin her geçen gün gelişmesi, bilginin hızla dolaşması ve ulaşılabilirliğin artması iletişim süreçlerini etkiliyor. Küreselleşen dünyada kurumlar hem kendi kimliklerini korumak hem de çağa ayak uydurmak zorunda. Kurumların ayakta durabilmesi ve fark oluşturabilmesi için iletişim süreçlerinin iyi yönetilmesi gerekiyor. Kurum içi iletişim şeklini de belirleyecek olan 'kültür' dür.

Seda Tunali
Gece Kitaplığı

Ekonomi 101

Kitap, ekonomi konusunda hiçbir şey bilmeyenlerin gazetelerin ekonomi sayfalarındaki haberleri okuyup anlayabilmelerini, ekonomiyile ilgili sohbetlere katılabilmelerini ve

ekonomi bilimi hakkında fikir edinebilmelerini sağlamayı amaçlıyor.

Kitabı okuyarak yatırım araçları, arz-talep dengesi, döviz kurları, mikroekonomi gibi temel ekonomi bilimi kavramlarını öğrenecek ve pek çok sorunuza yanıt bulacaksınız.

Alfred Mill
Say Yayınları

Tüketim kültürü ve gıda israfı

Yazar, pek çoğumuzun ortak problemi haline gelen atık meselesini merkeze koyduğu araştırmasının sonuçlarını, çeşitli antropolog ve sosyologların teorileriyle harmanladığı bu kitap aracılığıyla okuyucuya sunuyor. Ayrıca gıdayı gıda olmaktan çıkartıp 'atmaya hazır' hale getiren sebepleri araştırarak, tekrar yenilebilir hale getirme ihtimalini inceliyor. Kitap, insanların evine ve hayatına müdahil olarak gıdanın fazlalık ve atık olma rotasını eleştirel bir bakışla ortaya koyuyor.

David Evans
Yeni İnsan Yayınevi

Dünyamızı değiştiren 12 hastalık

İnsanlık tarihi, hastalıklar tarihidir de denebilir. Alanında dünyanın en saygın kuruluşlarından biri olan Amerikan Mikrobiyoloji Derneği (ASM), insanlık tarihini derinden etkileyen bir düzine hastalığı, 'Dünyamızı Değiştiren On

İki Hastalık' kitabında değerlendiriyor. Kitapta kolera, sıtma, frengi, grip ve AIDS gibi hastalıkların yayılımı ve sonuçları incelenirken, siyasi ve toplumsal sonuçları da ilginç anekdotlarla anlatılıyor.

Irwin W. Sherman
Türkiye İş Bankası Kültür Yayınları



Türkiye ilk 5'te

TÜRKİYE, her yıl UNESCO Somut Olmayan Kültürel Mirasın Korunması Hükümetlerarası Komitesi'nce belirlenen 'Somut Olmayan Kültürel Miras Listesi'ne bu yıl iki unsurunu daha katmak için çalışıyor. Türkiye, UNESCO Somut Olmayan Kültürel Miras Listesi'nde 178 ülke arasından en çok unsuru bulunan ilk 5 ülke arasında yer alıyor. Kültür ve Kültür

ve Turizm Bakanlığı Araştırma ve Eğitim Genel Müdürlüğü'nün 2021 için yaptığı başvuru kabul edilirse minyatür sanatı ve mangala da UNESCO Somut Olmayan Kültürel Miras Listesi'ne dahil olacak. Böylece Türkiye'nin listede 20 unsuru yer bulacak. Sonuçlar kasım ayında Jamaika'da yapılması beklenen komite toplantısında netleşecek.

TÜBİTAK SAGE'nin öz kaynaklarıyla yürüttüğü çalışmalar sonunda geliştirdiği ardışık delicili uçak bombası SARB-83, seri üretime hazır. Dünyada benzeri çok az bulunan SARB-83'ün en büyük avantajı, ihrac potansiyeli yüksek bir ürün olması.



Test için bize gelinecek

Hedef Balistiği Raylı Sistem Dinamik Test Altyapısı (HABRAS) ile Türkiye'nin Avrupa'daki örneklerinden daha gelişmiş, daha teknolojik ve daha fazla yeteneğe sahip bir test altyapısına kavuştuğuna dikkat çeken Gürcan Okumuş, "Biz yurt dışına teste giderken bize yurt dışından test talepleri gelecek, geliyor da zaten" diye konuştu.

İhrac potansiyeli yüksek

SARB-83'ün güvenlik güçlerine sunacağı operasyonel kabiliyetlere değinen Okumuş, şunları kaydetti: "SARB-83'ün eş değeri olarak MK-83 uçak bombalarımız var. Bunların delici özelliği bulunmuyor, SARB-83'te ardışık delici harp başlığı var ve bu tip uçak bombası olarak dünyada belki tek ülkeyiz. Bunun avantajı, daha düşük hızlarda ve açılarda dahi delici etkinlik gösterebilmesi. SARB-83 şu anda envanterde olmayan, dünyada da benzeri çok az olan bir mühimmat. En büyük avantajı, MK-83 geometrisinde ve kütlesinde olduğu için yine TÜBİTAK SAGE tarafından geliştirilen Hassas GÜDÜM Kiti, Kanatlı GÜDÜM Kiti ile uyumlu şekilde görev yapabilecek, yurt dışına ihrac potansiyeli olan bir ürün olması. Karargahlar, hava alanları, sert zemine sahip baraj gibi stratejik hedeflerde çok yüksek etkinlik gösterebilecek bir mühimmat."

Yerli uçak bombası SARB-83 seri üretime hazır

TÜRKİYE Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu (TÜBİTAK) Savunma Sanayii Araştırma ve Geliştirme Enstitüsü'nün (SAGE) öz kaynaklarıyla yürüttüğü çalışmalar sonunda geliştirdiği ardışık delicili uçak bombası SARB-83, seri üretime hazır hale getirildi. TÜBİTAK SAGE Enstitü Müdürü Gürcan Okumuş, envanterdeki nüfuz edici bombanın (NEB-84) geliştirilme sürecinde elde edilen tecrübenin benzer mühimmatların gelişiminin yolunu açtığını söyledi.

İLK KEZ TÜRKİYE KULLANDI

Ardışık delicili harp başlığı teknolojisini uçak bombalarında NEB-84 olarak dünyada ilk kez Türkiye'nin kullandığını belirten Okumuş, "Uçak bombası olarak

kullanılmayan, bildiğimiz kadarıyla ilk defa Türkiye'nin kullandığı bir teknoloji var, ardışık delicili harp başlığı teknolojisi. Bu teknolojiyi uçak bombalarında NEB-84 olarak dünyada ilk biz kullandık. Yerden atılan mühimmatlarda var ama uçak bombası olarak ardışık delicili yani çukur imlalı harp başlığı teknolojisi olarak yoktu. NEB-84'ten edindiğimiz tecrübeyle bunu Mark-83 (MK-83) geometrisinde ve kütlesinde yine ardışık delicili harp başlığı etkinliği olan bir mühimmat geliştirme projesi olarak öz kaynaklarımızla başlattık" dedi.

TESTLER TAMAMLANDI

MK-83 uçak bombalarında kullanılabilen tüm güdüm kitlelerinin SARB-83'te de kullanılabileceğini ifade

eden Okumuş, SARB-83 projesinin SERT-82'ye göre biraz daha hızlı ilerlediğini, bombanın alt sistem testleri ve çevresel testlerinin sonuçlandırıldığını ve projenin nihai testleri kapsamında son olarak kalifikasyon ve delici etkinliğini görme testlerinin tamamlandığını bildirdi.

SAATTE 300 KİLOMETRE HIZ

Okumuş, testlerin gerçekleştirildiği Hedef Balistiği Raylı Sistem Dinamik Test Altyapısı'nın (HABRAS) çok önemli bir altyapı olduğuna işaret ederek, şu değerlendirmede bulundu: "NEB-84 testini İngiltere'de yapmak zorunda kalmıştık. Artık kendi altyapımızda kendi geliştirdiğimiz mühimmatı, SARB-83'ü test ettik ve çok da başarılı oldu. Yaklaşık 1.5 metrelik, 35 megapascal güçlendirilmiş

duvarı SARB-83 mühimmatı ön delicisiyle deldi ve ana delici duvarın içinden geçerek etkinliğini gösterdi. SARB-83 yaklaşık saatte 300 kilometre hızla ilerledi. Duvarı deldikten sonra ana delicimizin hızı yaklaşık saatte 280 kilometreydi. Yani 1.5 metrelik güçlendirilmiş duvarın yavaşlatma etkisi yüzde 10'dan bile az oldu. Bu, gerçekten çok yüksek bir etkinlik göstergesi. SARB-83 için belki son kez uçaktan tamamen canlı bir atış yapılmasını planlıyoruz. Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanlığımızın ve Hava Kuvvetlerimizin ihtiyacı doğrultusunda gelecek taleplere göre seri üretimi yapılabilir durumda. SARB-83, yakın zamanda farklı güdüm kitleleriyle kullanılabilecek stratejik bir mühimmatımız olarak kullanıma hazır."

En güçlü demokrasi, milletin sahip çıktığı demokrasidir.

15 Temmuz 2016 gecesi geleceğimize ve demokrasimize kast etmek, Türkiye'yi antidemokratik bir rejimle yönetmek isteyen darbeciler büyük bir yenilgi ile yüzleştiler. Ülkemize ve demokrasimize sahip çıkmak için, sokağa çıkıp hain darbecileri engelleyen, dünya demokrasi tarihinde yepyeni bir sayfa açan milletimize, gazilerimize teşekkürlerimizi sunuyor; kahraman şehitlerimizi rahmet ve minnetle anıyoruz.

Demokrasimizi, ülkemizi ve geleceğimizi canı pahasına savunan kahramanlarımıza saygımızı sunmak için, 2023 vizyonu doğrultusunda, güçlü Türkiye hedefinden şaşmadan, yolumuza emin adımlarla devam ediyor, ülkemiz için var gücümüzle çalışıyoruz.

