

'SEFER GÖREV EMRİ' VAZİYETİNDEYİZ

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, İdlib'de rejim kuvvetlerince Türk askerine yönelik hava saldırısıyla ilgili bir açıklama yaptı.

LANETLİYORUZ

Şekib Avdagiç, "İdlib'de rejim güçlerinin Türk Silahlı Kuvvetleri'ne yönelik alçakça saldırısını şiddetle ve nefretle lanetliyoruz. Bu saldırıda şehit olan Mehmetçiklerimize Cenab-ı Hakk'tan rahmet, yaralılarımıza acil şifalar diliyoruz" dedi.

KARARLI DURUŞ

Avdagiç, Türkiye'nin bekasını tehlikeye düşürmek isteyenlerin oyunlarının, milletin kararlı duruşuyla bozulacağını belirterek, "İstanbul Ticaret Odası olarak 411 bin 368 üyemizle tam bir 'sefer görev emri' vaziyetindeyiz" diye konuştu. ■ 5'te



113 YILLIK emanet koruma altında

EĞİTİM VE KÜLTÜR İÇİN

Ünlü Türk mimar Vedat Tek imzalı Eminönü'ndeki 113 yıllık Liman Han yenileniyor. Yıkılma tehlikesi olan tarihi hanın ön cephesi çelik konstrüksiyon askı ile koruma altına alındı. İstanbul Ticaret Odası'nın mülkiyetindeki han, restorasyonun ardından eğitim ve kültürel amaçlı kullanılacak.

18 AYDA TAMAMLANACAK

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, restorasyonu 18 ayda tamamlayamayacağını belirterek, "Liman Han bize İmparatorluk'tan emanet. Bu emaneti, aslına sadık kalarak geleceğe aktaracağız. Daha yüzlerce yıl, sağlam bir kale gibi yükselmesini sağlayacağız" dedi. ■ 7



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

Ş. Avdagiç

28 ŞUBAT 2020 YIL: 62 SAYI: 3099

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

www.itohaber.com

'Osmanlı Filistini'nin 401 yıllık haritaları

Filistin bölgesinin Osmanlı dönemindeki yerleşim yerleri, isimleri ve sayıları İstanbul Ticaret Odası'nın üç dilde yayınladığı 'Osmanlı Filistini Yer İsimleri Kılavuzu ve Atlası (1516-1917)' ile kitap haline getirildi. ■ 19'da



Çocuk sanatçıların Hünkâr Kasrı'nda

Sanat eğitimine ulaşacak maddi gücü olmayan ve devlet koruması altındaki 70 çocuğun eserlerinden oluşan 'Çocuklarımızın Sesi', Hünkâr Kasrı'ndan yükseliyor. Minik sanatçıların tezhip, hat, minyatür, katı, kanun, tambur ve neyden oluşan eserleri, 2 Mart'a kadar sergilenecek. **Şümeyra Yarış Topal ■ 15**

FASIL FASIL Afrika FIRSATLARI

- 54 ülkeli Afrika'nın en kıymetli gelir kaynağı değerli taş, metal, mücevher eşyası.
- Dünya pırlanta ihracatında % 8.9 olan payı, altın ihracatında % 10.
- Tarım ve gıda, ekonomik faaliyetlerin hemen her alanında geri olduğunu ortaya koyan sektörler. Kıtayla ticaret yapmayı planlayanlar için fasıl fasıl Afrika fırsatları... ■ 8'de

Tedarik zinciri virüs testinde



Küresel üretim üssü Çin'den yayılan koronavirüs, sadece Çin'i değil, birçok ülkede üretimi ve tüm tedarik zincirini tehdit ediyor.

ÜRETİMİN YÜZDE 35'İ

Küresel üretimin yüzde 35'ini, tüketimin ise yüzde 10'unu gerçekleştiren Çin, dünya tedarik zincirinin de çok önemli bir halkası. Dünyada ihraç edilen tüm imal ürünlerin yüzde 19'u Çin kaynaklı.

65 ÜLKEDE ZİRVEDE

2009 yılında dünyanın en büyük mal ihracatçısı olan Çin, 2013 yılında ise en büyük mal ticareti ülkesi oldu. Çin, 65 ülke için en büyük ithalat kaynağı, 33 ülke için ise en büyük ihracat durağı konumunda. ■ 9'da



Serdar KILIÇLI

Çin'den yarı mamul ve hammadde alıyoruz

Türkiye'nin ihracatında Çin'in payı yüzde 1.5, ithalatında ise yüzde 9.1. Geçtiğimiz yıl 15.9 milyar dolar dış ticaret açığı verilmesine rağmen, Çin yarı mamul ve hammadde sağlayıcısı olarak Türkiye'nin de önemli bir tedarikçisi.

Tüketici ürünleri tedarikçisinde Çin alarmı



○ Tüketici ürünleri kategorisinde önemli bir yere sahip olan züccaciye ve elektrikli ev aletlerinde, Çin'deki virüs karantinası sebebiyle tedarik endişesi yaşanıyor.

○ Sektör temsilcilerine göre Türkiye hem risk hem de fırsat barındıran bu ortamda global markaların onayladığı üretici ülkelerden biri konumuna gelmeli.

○ İki ay sonra parça bulmanın zor olabileceğine dikkat çeken iş insanları, "Alman ve Japon firmaların, Türkiye'de üretim yapmaya teşvik edebiliriz" dedi. **Adem Orhun ■ 13'te**

Liselilerden ulaşım sorununa mobil çözüm

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) henüz lise öğrencisi olan genç girişimcileri, geliştirdikleri mobil uygulama ile hem trafik sorununu ortadan kaldırmayı hem de zamandan tasarruf etmeyi amaçlıyor.

TUĞÇE ÖZKUŞ

MİKRO mobilite girişim olarak adlandırılan Limon projesi, 0-5 kilometre arasındaki yolculukların hızlı, güvenli ve ekonomik gerçekleşmesini amaçlıyor. 6 yılın sonunda Türkiye ve MENA bölgesinin en büyük mobilite şirketi olma hedefi ile yoluna devam eden Limon'u, projenin kurucu ortağı Yunus Emre Tekin ile konuştuk.

Projenizin ortaya çıkış hikayesi nedir?

Limon bir mikro mobilite girişimi. Mikro mobilite 0-5 kilometre arasındaki yolculukların hızlı, güvenli ve ekonomik yapılmasını sağlamayı amaçlıyor. Hedefimiz elektrikli bisiklet ve elektrikli scooter ile piyasaya çıkıp, ürün gamımızı genişletip, üç sene yeni ürünler ekleyerek mobilite şirketi olmak. Girişimimiz, bir problemden doğdu. Okula gidip gelirken toplu taşıma kullanıyordum. Otobüsten indikten sonra ortalama 15 dakika yürüyordum. Her gün 30 dakikamın buna gitmesi çok sinirimi bozuyordu. Nasıl bir çözüm bulabilirim diye düşünürken elektrikli scooterları gördüm ve paylaşımlı bir scooter platformu var mı diye incelemeye başladım. O dönemde sadece iki platform vardı. Biri belediye ait sahilde ve istasyonlu olan İsbike ve o zamanlar sadece Caddebostan'da olan Marti. Araştırmam üzerine bir süre İzmir'de vakit geçirdim ve mikro mobiliteyi tanıdım. İzmir'in mikro mobilite olarak çok uygun olduğunu fark ettim ve çalışmalara başladım. Ekip kurdum ve birlikte ilk prototipimizi bitirdik. Uygulamamızı da hazırladık. Şu an yatırım arıyoruz.

Projenizin yenilikçi yönünü anlatır mısınız?

Girişimimiz yeni bir ulaşım trendi sunuyor ve ulaşımda yeni kapı açmayı hedefliyor. Projenin yaygınlaşması halinde, insanların 0-5 kilometre arasındaki yolculuklarını, havayı kirleten ve trafik oluşturan araçları

ortadan kaldırıp trafiği rahatlatacak. İleriki aşamada uzun yolculuklar için elektrikli araçlar gibi çözümler sunmayı hedefliyoruz.

İş geliştirme ve MVP (prototip) aşamalarını geçtik. Şu an piyasaya çıkmak için yatırım arıyoruz. Gerekli olan yatırımın yüzde 55'ini bulduk.

Gelir modeliniz sadece kullanıcıları mı olacak? Markalarla çalışmayı düşünüyor musunuz?

İş planımıza göre kullanıcılar üzerinden gelir sağlamayı planlıyoruz. Ancak sigorta şirketleri ile de çalışmayı düşünüyoruz. Tekliflere açığız.

Hem lise öğrencisi olmak hem girişimci olmak zor mu? Bu anlamda girişimci olmak isteyen öğrencilere tavsiyeniz var mı?

Hem girişimci hem de öğrenci olmak herkesin sandığı gibi çok zor değil. Sürekli öğrenmeyi, gelişmeyi ve problem çözmeyi seven biriyse güzel bir serüven. Okulum ile orantılı olarak sürdürmeye çalışıyorum bu yolculuğu. Yeri geldiği zaman okuldan, yeri geldiği zaman girişimimden ama en önemlisi de kendimden fedakarlık yaparak ilerletiyorum.

BTM size ve projenize ne gibi katkı sağladı?

BTM bizlere ilk olarak güzel bir çalışma ortamı sundu. Bu sayede ekip toplantılarımızı ve çalışmalarımızı yapabileceğimiz sıcak bir ortama sahip olduk. Aynı zamanda verdikleri eğitimlerle birlikte bizlere girişimcilik nedir, startup nasıl kurulur, yatırım daha kolay nasıl alınır gibi birçok sorunun cevabına ulaşmamızı sağladı. Eğitimler sonrasında da mentorluk desteğiyle birlikte daha hızlı ilerlememize imkan tanıdı.

Türkiye ve global pazarda nasıl konumlanacaksınız?

Türkiye'de ilk 3 yılda 12 şehre mikro mobilite sistemimizi oturtup, Doğu Avrupa ve MENA bölgesine girmek istiyoruz. Bu hedeflerimize mobilite fikirlerimizi eklemeyi planlıyoruz. Hedefimiz 6 yılın sonunda Türkiye ve MENA bölgesinin en büyük mobilite şirketi olmak.



Mucit Girişimci Programı'na 2 bin 500 başvuru

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi (BTM) tarafından Tüm Mucitler İcat-İnovasyon ve Araştırma Derneği (TÜMMİAD), Cube Incubation, Startup Fon ve Keiretsu Forum Türkiye'nin iş ortaklığıyla yürütülen Mucit Girişimci Programı'nın üçüncüsü başladı.

Patent veya faydalı model sahibi mucitlerin girişimcilik ekosistemine kazandırılmasını amaçlayan programa, yeni dönemde 2 bin 500'den fazla başvuru yapıldı. Yapılan başvurular arasından 25 başvuru sahibi yeni dönem mucit girişimci olmaya hak kazandı.

Mucit girişimci programı nedir?

İcadının patent veya faydalı model başvurusunu yapmış mucit girişimcilerin ürünlerini ticarileştirmeleri ve yatırımcıyla buluşturmaları için ihtiyaçları olan destekleri sunan Mucit Girişimci Programı, 8 hafta sürüyor. Bu süreci başarıyla tamamlayan mucit girişimciler yılda bir kez düzenlenen BTM Sahne XL etkinliğinde yatırımcılar karşısında sunum yapıyor.

İşte BTM'nin YENİ MUCİTLERİ

- İzole mendil:** İzole mendil, hızlı tüketim ürünü olup, sıvı üretici firmalar kozmetik, medikal, kimyasal sıvıları üreten firmaların ürünleri için tasarlanmış yeni bir tür paket.
- Vakum gücü teknolojisi (VGT):** Araç kullanımında gaza basarken havayı orantılayan vakum gücü teknolojisini, alt devirlerde havayı hazır ederek, motorun ihtiyacı olan havanın vakumlanarak çekilmesini sağlıyor.
- Pv-T:** Güneş kolektörü üzerine yerleştirilen PVT paneli sayesinde güneş enerjisinden sıcak su ve elektrik enerjisi elde ediliyor.
- Flax:** Üç boyutlu yazıcı kullanıcıları başta olmak üzere üretim ile ilgilenen herkesin zevkle kullanabileceği geri dönüşüm odaklı tasarlanmış bir makina.
- Padman:** Orta yaş üstü erkeklerde görülen ürolojik rahatsızlıklarda kullanılan hijyenik ürün.
- Hücre yenileyici bileşen:** Kozmetik ve ilaç sanayinde kullanılan sedef, egzama, yara, yanık, dermatit, vitiligo, uçuk, akne, sivilce, leke, skar izleri, sarkma gibi hastalıkları tedavi edici sıvı bileşen.
- Karbonol:** İçilmiş sigara izmaritlerinin geri dönüşümünü sağlayan yöntem.
- Dubalı bomba bulma sistemi:** Araçlarda şüpheli arama tarama sorgulama yapılırken, araç üzerine veya canlı olarak üzerine döşenmiş bombayı tarama noktasına gelmeden bularak tedbir alınmasını sağlayan sistem.
- Avus:** Dış aydınlatmaların en doğru zamanda açılıp kapatılması için geliştirilmiş ve bölgeler hakkında veri toplayan akıllı güç devreleri üreten girişim.
- Endovi:** Ürologların 5 yıllık meslek hayatı içerisinde bel ve boyun fıtıkları, el ve bileklerde karpal tunnel, tenar noropati ve artrit gibi oluşan meslek hastalıklarına çözüm bulan sistem.
- Kabuklu kuruyemiş ambalajı:** Kuruyemiş kabuklarının meydana getirdiği çevre kirliliğine karşı doğa dostu ambalaj.
- Yeni alaturka tuvalet:** Klasik alaturka tuvaletin, mevcut kullanımdaki sıkıntılarının çözümlerini yeniden tasarlandığı girişim.
- Tactical hooks:** Savunma sanayi arama kurtarma ve itfaiyelerde 65 fonksiyona sahip hayat kurtarabilecek faydalı model.
- Hasta yatağında yenilik:** Hastane veya ev, hasta bakımı yapılan her yerde kullanılan, yatağa bağımlı olan hastaların yaşamlarını ve bakım işlemlerini kolaylaştıran proje.
- Otobit:** Otonom yabani ot ayıklama ve bitki sağlığı gözlemlene robotu.
- Kaşif:** Herkesin erişebileceği, düşük maliyetli insansız sualtı robotları.
- Manyetik enerji motoru:** Dışarıdan hiçbir enerji girişi olmadan ve kendi ürettiği enerjinin bir miktarını dahi kullanmadan, bünyesinde batarya, sarğı bobin ve küçük elektrik motoru olmayan, sadece sistemindeki mıknatısların itki kuvvetini, kinetik enerjiye dönüştüren ve ayar kolu ile istenilen devir ve güçte çalıştırılabilen motor.
- Powerbag:** Günlük kullanılan çantalar üzerinde yapılan teknolojik yenilikler ile kaybolan anlık iletilerin önüne geçecek ve kadınların bu konuda kullanacağı modern teknolojik çanta çözümü.
- Masaj etkili ayak gijysisi:** Masa başında çalışan kişiler için oturur vaziyette giyilerek ayak tabanlarına masaj yapılmasını sağlayan ayak gijysisi.
- ZGN otonom:** Endüstriyel taşıma araçlarını (transpalet, forklift vb.) otonom çalışan araçlara dönüştüren sistem.
- Winergy:** Enerji tüketiminin yüzde 65'ini kontrol edebilen enerji yazılım girişimi.
- Yüksek basınçlı havanın kapalı ortamda sirkülasyonu ile çalışan aerodinamik motor:** Basınçlı havanın birim alana olan kuvvetini harekete geçirerek rüzgar güllünü çevirerek, bu şekilde güç ve moment elde edilmesini sağlayan motor.
- Cankat. İ.O:** Solunum yolundan meydana gelen zehirlenmeler ve bu zehirlenmelere bağlı can kayıplarını en aza indirebilmek için geliştirilen sistem.
- İdrar tahlilinde kullanılan steril idrar depolama sistemi:** 0-3 yaş grubu ile yaşlı yataklık hastalar için geliştirilen idrar alma ve depolama özelliği olan sistem.
- Gaz basınçlı taşıt şasesi:** Başta kara taşıtları olmak üzere çeşitli ulaşım araçlarının gövde dayanımını artırmak için şasenin ilgili bölgelerinin içine gaz basıncı uygulanmasını sağlayan sistem.

BTM GİRİŞİMLERİ



OTELİKA



Proje Adı: Otelika
Sektörü: Turizm
Yatırım Durumu: 2.8 Milyon TL değerlendirme ile Nisan 2019'da ilk yatırım turunu kapattı.

Proje Hakkında
Otelika otel ziyaretçilerinin otel içerisindeki ihtiyaçlarını 10 farklı dilde karşılamalarına olanak sağlayan, ziyaretçi istek ve taleplerinin personele ve PMS entegrasyonu ile otel yönetim sistemine doğrudan iletildiği bir B2BC çözümüdür.

İletişim Bilgileri:
www.otelika.com
info@otelika.com
+90 850 885 0535



SERTİFIER



Proje Adı: Sertifier
Sektörü: Eğitim Teknolojileri
Yatırım durumu: 2019 yılında Tarvenn Ventures tarafından 1.2 milyon TL değerlendirme ile ilk yatırımını aldı.

Proje Hakkında
Entegre edilebilir web uygulaması aracılığıyla; eğitim veren kuruluşların, baskı sertifikalar yerine, e-öğrenme platformlarındaki dijital sertifikalarına alternatif olarak uluslararası akreditasyona sahip, doğrulanabilir ve takip edilebilir akıllı sertifikalar oluşturulmuştur.

İletişim Bilgileri:
www.sertifier.com
info@sertifier.com
+90 850 175 6886



**VERGİ
REHBERİ**

Dr. Veysi SEVİĞ

Özel hizmetlerde çalışanların vergilendirilmesi

Gelir Vergisi Kanunu'na göre ücret gelirleri; gerçek ücretler ve diğer ücretler olmak üzere iki şekilde vergilendirilmektedir. Gerçek usulde elde edilen ücret gelirlerinin vergilendirilmesi tevkifat usulü ve/veya yıllık beyanname ile beyan edilmesi suretiyle yapılabilmektedir. (Gelir Vergisi Kanunu md:94)

Diğer ücretli hizmet erbabının ödeyeceği gelir vergisi, hizmetin verileceği takvim yılının ikinci ayında (şubat) belirlenmektedir. Diğer ücretli hizmet erbabının safi ücretleri, takvim yılı başında geçerli olan ve sanayi kesiminde çalışan 16 yaşından büyük işçiler için uygulanan asgari ücretin brüt tutarının yüzde 25'i olarak hesaplanmaktadır. Bulunan safi ücret tutarına vergi tarifi uygulanarak ödenecek gelir vergisi tespit edilmektedir. (Diğer Ücret Gelirlerinin Vergilendirilmesi Rehberi, Yayın No:301-Mükellef Hizmetleri Daire Başkanlığı)

Gelir Vergisi Kanunu'nun 64'üncü maddesine göre diğer ücretli kapsamında sayılan hizmet erbapları şöyledir:

- Kazançları basit usulde tespit edilen ticaret erbabı yanında çalışanlar,
 - Özel hizmetlerde çalışan şoförler,
 - Özel inşaat sahiplerinin ücretli çalıştırdığı inşaat işçileri,
 - Gerçek ücretlerinin tespitine imkan olmaması nedeniyle, Danıştay'ın olumlu görüşü ve Hazine ve Maliye Bakanlığı'na bu kapsama alınanlar,
- Gelir Vergisi Kanunu'nun 64'üncü maddesine göre diğer ücret gelirleri nedeniyle beyanname verilmesi halinde de diğer ücret gelirleri beyannameye dahil edilmez.

Diğer ücret kapsamına giren hizmet erbabının mükellefiyet tesisinde bildirim için başvurulacak dilekçe ekinde;

- Kimlik kartı, yabancılar da pasaportun noter onaylı örneği ya da vergi dairesi yetkililerine onaylatılmak üzere aslı veya fotokopisi,
- İşvereniden alınan iş bildirimi (iş bildiriminde işveren adı, soyadı, bağlı olduğu vergi dairesi başkanlığı/ vergi dairesi müdürlüğü, vergi kimlik numarası/ Türkiye Cumhuriyeti kimlik numarası, adresi ve imzası bulunmalıdır.) aranır.

Mükellefiyet tesisi yapılan hizmet erbabına vergi dairesi tarafından vergi karnesi verilir.

Vergi Usul Kanunu'nun 247'nci maddesine göre diğer ücret kapsamında vergilendirilenler vergi karnesi almaya mecbur olup, vergi karnelerinin kendileri tarafından yazılması gereken kısımlarını doldurduktan sonra, vergi bakımından durumlarını kayıt ve tescil ve karneye işaret ettirmek üzere bunları bağlı oldukları vergi dairesine ibraz etmek zorundadırlar.

Mükelleflerin doldurdıkları karneyi vergi dairesine ibraz etmeleri veya değişikliği karneye işaret etme süresi, işe başlama veya değişikliğin meydana geldiği tarihten itibaren bir aydır.

Vergi karnesi alan diğer ücretliler almış oldukları vergi karnelerini, işin devam ettiği sürece muhafaza etmekle yükümlüdürler.

Diğer ücretlerde vergilendirme dönemi hizmetin ifa olunduğu takvim yılıdır.

Diğer ücretli hizmet erbabının ödeyeceği gelir vergisi, hizmetin ifa olunduğu takvim yılının ikinci ayında, takvim yılı içinde işe başlaması halinde işe başlama tarihinden itibaren bir ay içinde tarh edilip tahakkuka bağlanır.

Diğer ücret sahiplerinin tarh zamanlarının sona ermesinden önce memleketi terk etmesi halinde, memleketi terk tarihinden önce 15 (on beş) gün içinde bu verginin tarh edilerek tahakkuka bağlanması gerekmektedir. Söz konusu tarhiyatın mükellef ikametgahının bulunduğu yer vergi dairesince yapılmadığı durumlarda tarhiyatın faaliyetin icra edildiği yerin vergi dairesince yapılması öngörülmüştür.

Kazançları basit usulde tespit edilen ticaret erbabı yanında çalışanlar, özel inşaat sahiplerinin ücretli çalıştırdığı işçiler, özel hizmetlerde çalışan şoförler ile gayrimenkul sermaye iradı sahibi yanında çalışanlar 'Diğer ücret gelirlerinin vergilendirilmesi' esasına göre mükellefiyetlerini ilgili vergi dairelerine süresi içerisinde yaptırmakla yükümlüdürler.

Torba Kanun'daki SGK TEŞVİKLERİ

TBMM'de görüşülmeye devam eden yeni Torba Yasa'da, iş-sosyal güvenlik ile ilgili değişiklikler de yer alıyor. Buna göre sigortalı çalıştıran iş yerleri için ödenen asgari ücret desteği, sigorta priminden mahsup edilerek günlük 2.50 TL, aylık 75 TL'ye düşürülerek uygulanacak.



Asgari ücret desteğinden yararlanma şartları

1 - Prim belgeleri yasal süresinde verilmeli

Destekten yararlanılabilmesi için işverenler, 2020 ocak ila aralık dönemlerine ait aylık prim ve hizmet belgesini/muhtasar ve prim hizmet beyannamesini yasal süresi içinde verecekler. Yasal süresi dışında verilen ve gün sayısını artıracak mahiyetteki aylık prim ve hizmet belgelerindeki/muhtasar ve prim hizmet beyannamelerindeki kayıtlı sigortalılar için bildirilen prim ödeme gün sayıları, destekten yararlanılacak günün

hesaplanmasında dikkate alınmayacak.

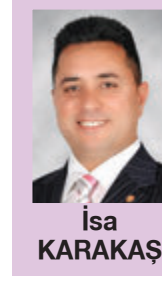
2 - Prim ve idari para cezası borcu olmamalı

2020 öncesi tescil edilmiş olan işyerleri için uygulanacak asgari ücret desteğinden, işverenler SGK'ya vadesi geçmiş borcu olsa dahi yararlanabilecek. Aylık prim ve hizmet belgesinden/muhtasar ve prim hizmet beyannamesinden kaynaklanan prim borçlarının ödenmiş olma şartı da bulunmuyor. Ancak ilgili yasalara göre söz konusu borçlarını yapılandırmış ve

düzenli bir şekilde ödeme yapanlar bu destekten faydalanabilecek.

3 - Kaçak ve sahte sigortalı olmamalı

2020 ocak ila aralık dönemleri için sigorta primine esas kazancın eksik bildirildiğinin veya hiç bildirilmediğinin soruşturma ve incelemelerden veya mahkeme kararları neticesinde anlaşılması halinde destekten yararlanılamayacak. Yararlanılmış olması halinde, yararlanılan tutarlar gecikme zammı ve gecikme cezası ile birlikte geri alınacak.



İsa KARAKAŞ

HÜKÜMET tarafından 'Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun Teklifi' adı altında yeni hazırlanan 'Torba Yasa' halen TBMM'de görüşülüyor. Torba Kanun'da asgari ücret desteği ve diğer

değişik düzenlemeler yer alıyor. Torba Yasa'da yer alan bu düzenlemeler ile diğer iş-sosyal güvenlik değişiklikleri ve uygulamasını bu yazımızda değerlendirdik.

YENİ UYGULAMA

2019'da 500 ve üzeri sigortalı çalıştıran iş yerleri için 101 TL, 500'ün altında sigortalı çalıştıran iş yerleri için ise 150 TL olan asgari ücret desteği, 1 Ocak 2020-31 Aralık 2020'de geçerli olmak üzere sektör ve iş yeri ayırımı yapılmaksızın, işverenlere ödeyecekleri sigorta priminden mahsup edilerek günlük 2.50 TL, aylık 75 TL'ye düşürülerek uygulanacak. Bu destekten; geçen yıl sigorta primine esas kazancı brüt günlük 128 TL, aylık 3.840 TL ve altında olan işçiler için faydalanmak mümkün olacak. Sendikali işçilerde ise geçen yıl sigorta primine esas kazancı brüt günlük 256 TL, aylık 7.680 TL ve altında olan işçiler için faydalanmak mümkün olacak.

6 puan SGK prim indirimine devam

Sosyo-ekonomik gelişmişlik endeksi düşük olan illerde üretim ve istihdamı artırmak amacıyla, 1 Ocak 2013'ten geçerli olmak üzere 5 puanlık sigorta primi Hazine desteğine ilave olarak prime esas kazanç alt sınırı üzerinden 6 puana kadar ilave prim indiriminden yararlanılacak desteği 31 Aralık 2019'da sona ermişti. 23 Şubat 2020 günü Resmi Gazete'de yayımlanan Cumhurbaşkanlığı Kararı gereğince 31 Aralık 2020'ye kadar uzatıldı. Kapsamda bulunan aşağıda sayılan 51 il ve 2 ilçedeki özel sektöre ait işyerleri 6 puanlık sigorta primi teşvikinden ocak ayında da yararlanabilecek.

I sayılı liste (20 il)	Afyonkarahisar, Amasya, Artvin, Bartın, Çorum, Düzce, Elazığ, Erzincan, Hatay, Karaman, Kastamonu, Kırıkkale, Kırşehir, Kütahya, Malatya, Nevşehir, Rize, Sivas, Trabzon ve Uşak
II sayılı liste (16 il)	Adıyaman, Aksaray, Bayburt, Çankırı, Erzurum, Giresun, Gümüşhane, Kahramanmaraş, Kilis, Niğde, Ordu, Osmaniye, Sinop, Tokat, Tunceli ve Yozgat
III sayılı liste (15 il ve 2 ilçe)	Ağrı, Ardahan, Batman, Bingöl, Bitlis, Diyarbakır, Hakkâri, Iğdır, Kars, Mardin, Muş, Siirt, Şanlıurfa, Şırnak, Van, Bozcaada-Gökçeada ilçeleri

Bağ-Kur sigortalıların % 2 ek prim ödemesi

Bağ-Kur (4/1-b) kapsamındaki sigortalılar için 'Esnaf Ahilik Sandığı' kurulması için 2017'de yasal düzenleme yapılmıştı. Bağ-Kur'luların işsizlik ödeneği almalarının ilk adımını prim kesintisi oluşturuyor. Bunun için 1 Ocak 2018'den itibaren prim kesintisi yapılacaktı. Ancak sonradan yapılan düzenleme ile prim toplanması 1 Ocak 2020'ye ertelendi. Yeni Torba Yasa ile bu uygulama tekrar ertelenerek Esnaf Ahilik Sandığı uygulamasının 1 Ocak 2021'den sonra başlatılması düzenlemesine yer verildi. Böylece Bağ-Kur'luların bu yıl da en az asgari ücretin yüzde 2'si oranında ek prim ödemesi ertelenmiş oldu.

Mesleki yeterlilik belge ücretleri

Mesleki Yeterlilik Kurumu (MYK) tarafından Yetkilendirilmiş Belgelendirme Kuruluşları tarafından yapılan sınavların sınav ve belgelendirme ücretleri Bakanlar Kurulu'nun yayımladığı tarife kapsamında İşsizlik Sigortası Fonu'ndan karşılanıyor. Torba Yasa ile çalışanların ve işverenlerin desteklenmesi amacıyla, tehlikeli ve çok tehlikeli mesleklerde çalışanlarca alınması gereken Mesleki Yeterlilik Belgesi'ne ilişkin sınav ve belge ücretlerinin İşsizlik Sigortası Fonu'ndan karşılanmasına yönelik uygulamanın 31 Aralık 2021'e kadar uzatılması düzenleniyor.

İş Yükünüz Sizi Yavaşlatmasın!
e'UYUM Size Hız Katsın...

uyum'İmza

e-Fatura

e-Arşiv Fatura

e-İrsaliye

e-Defter

e-Müstahsil Maktuzu

e-Serbest Meslek Maktuzu

e-Mutabakat

e-Bilet

www.uyumsoft.com

03000/uyumsoft

Kırtasiyede yeni hedef, ihracatı artırmak

ALMANYA ve Çin'den sonra sektörünün küresel pazardaki üçüncü dev buluşması olarak gösterilen İstanbul Kırtasiye ve Ofis Fuarı, Tüm Kırtasiyeciler Derneği'nin (TÜKİD) desteğiyle düzenlendi. Bu yıl 19-23 Şubat 2020 tarihleri arasında 4'üncü kez kapılarını açan fuar; kırtasiye sektöründeki toptancı ve perakendecileri, eğitim kurumlarını, oyuncak ve hediyeyle eşya ile birlikte sanatsal eğitim merkezlerini bir araya getirdi. Fuarda, 26 ülkeden 349 marka ürünlerini sergiledi. Fuarın açılışında konuşan İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagıç, kırtasiye sektöründe ithalatın öneminin büyük olduğunu kaydetti. "İthalatı belli oranda sabit tutarak ihracatı artırmayı hedeflemeliyiz" diyen Avdagıç,

dünyanın ticari faaliyetlerini etkileyen Çin'deki corona virüsünün, Türkiye için hem tehdit hem de fırsat olduğunu savundu. Avdagıç, "Ancak buradaki riskleri ve avantajları iyi analiz ederek planlı hareket etmeliyiz. Uzun vadede ihracatı artırırken, daha önceden çalıştığımız eski müşterilerimizi küstürmeden büyümeliyiz. Ticari etiği ön planda tutmayı unutmamalıyız" dedi. TÜKİD Başkanı Mehmet Helvacıoğlu ise Türk kırtasiye sektörünün üretim, tasarım ve sağlıklı üründe Çin'den daha güçlü olduğunu söyledi. Bu günlerde özellikle çevre ülkelerden çok fazla alım olduğunu hatırlatan Helvacıoğlu, yeterli stoğun da olduğunu belirterek, "Daha fazla ihracat yapacağımız ortam oluştu" dedi.



KOBİ rehberleri sahaya inmeye hazırlanıyor

Geçen yıl yürürlüğe giren KOBİ Rehberliği ve Teknik Danışmanlık Yönetmeliği'nde uygulama hazırlıklarının sonuna gelindi. Danışmanlar, hizmet vermeye başladığında KOBİ'ler ücretsiz olarak KOSGEB destekleri hakkında danışmanlık alabilecek. Danışmanların yakın zamanda sahaya inmesi bekleniyor.



SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TÜRKİYE'de işletmelerin yüzde 99'unu KOBİ'ler oluşturuyor. Faaliyet alanlarına göre çeşitli kurumlardan destek alan KOBİ'lere en büyük desteği ise Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) veriyor. KOSGEB'in birbirinden farklı onlarca desteği KOBİ'lerde bazen kafa karışıklığına neden olabiliyor. Öyle ki KOSGEB desteklerinden faydalanabilmek için danışmanlık şirketi ile anlaşılan KOBİ'ler dahi bulunabiliyor. KOSGEB bunun önüne geçmek için geçtiğimiz yıl KOBİ Rehberliği ve Teknik Danışmanlık Yönetmeliği'ni hazırlamıştı. Yönetmeliğin yürürlüğe girmesi ile çatısı oluşan projede sona gelindi. Eğitimleri tamamlanmak üzere olan danışmanlar yakın bir zamanda sahaya inerek KOSGEB'ten destek alan firmalara ücretsiz olarak

danışmanlık yapabilecek.

Eğitimlerin tamamlanmak üzere olduğu proje ile ilk etapta 200 KOBİ rehberi 2 bin 400 de teknik danışman görev alacak. Proje ile 3 yılda 4 bin KOBİ'nin danışmanlık hizmeti alması öngörülüyor. Proje ve KOSGEB destekleri İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleşen 'Sektörel Teşvikler ve Destekler' isimli toplantıda ele alındı. KOSGEB destekleri ve Eximbank kredileri teknik hırdavat mensubu firmalara anlatıldı.

REKLAM DESTEĞİ

KOSGEB İstanbul Haliç Merkezi Müdürü Dr. Adem Tuncer, KOSGEB desteklerini anlattığı konuşmasında, KOSGEB'in en son projesi olan Yurt Dışı Destek Programı'ndan da bahsetti. Tuncer, geçtiğimiz yılın eylül ayında çıkan proje ile KOBİ'lerin ihracata teşvik edilmesini amaçladıklarını ifade etti. Tuncer, "300 bin TL üst limitle, yüzde 70 geri ödemesiz bir destek. Proje kapsamında yurtdışı televizyon, gazete, dergi, açık hava reklamları gibi giderler için dahi destek ayrılıyor" diye konuştu.

44 MİLYAR DOLAR

Türk Eximbank Genel Müdürü Enis Gültekin de Eximbank'ın Türk firmalarının ihracatı için 44 milyar dolarlık bir destek ayırdığını belirtti. Gültekin, "Biz 17 bin 500 firmaya destek verdik. Bunun yüzde 75'i KOBİ. Yılda 10 milyar TL'ye yakın kredi kullanıyoruz. Piyasadaki en düşük faizli kredi kurumumuza ait. 200 ülkede 65 bin alıcıyı sigortaladık. Bu alacak sigortasıyla firmanın alacağının yüzde 90'ını geri ödemeyi taahhüt ediyoruz. Bunun binde 3.5 prim maliyeti oluyor firmaya. Yurtdışında iş yapan firmaların sigortasız ihracat yapmamasını öneririm" diye konuştu.

Üretim amiral gemimiz

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, açılış konuşmasını yaptığı toplantıda, "Üretim bizim amiral gemimiz" dedi. Kuralay, "Ekonomik olarak çok güçlü olmalıyız. Bunun temelini de üretim oluşturuyor. Dünyada yaşanan felaketler ve hastalıklardan sonra Türkiye ürettiği ürün çeşitliliği ile tercih edilen bir ülke konumuna gelmeye aday" diye konuştu.

Katma değer üretiyoruz

Toplantının oturum başkanlığını İstanbul Ticaret Odası Teknik Hırdavat Meslek Komitesi Meclis Üyesi Çetin Tecdelioğlu yaptı. Tecdelioğlu, şunları söyledi: "Hırdavat, tüm sanayilerin bağlantısında, bakımında, onarımında var. Sektörümüzde faaliyet gösteren 14 bin firma mevcut. 635 bin kişiye istihdam sağlıyoruz. İhracatımız 8.2 milyar dolar, 7.1 milyar dolar da ithalatımız var. Katma değer oluşturuyoruz. Ticari faaliyet alanımızda bir kilogram ürünün değeri 5.17 dolar. Türkiye ortalamasının yüzde 350'sine tekabül ediyor. Dünyada bu alanda 200 milyar dolarlık bir pazar var."

SIAL 2020 ULUSLARARASI GIDA FUARI

Paris-Fransa
18-22 Ekim 2020
Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAKİ İLE SIAL 2020'DE YERİNİZİ ALIN!

KATILIMCI

- 119 ülkeden 7.200 katılımcı
- %87 uluslararası katılımcı
- Katılımcı ilk 10 ülke
- Fransa
- İtalya
- İspanya
- Türkiye
- Hollanda
- Çin
- Belçika
- Yunanistan
- Almanya
- Polonya

TÜRKİYE MİLLİ STANTLARININ YER ALACAĞI İHTİSAS SALONLARI

- Genel gıda
- Bisküvi, çikolata, şekerleme
- Dondurulmuş gıda
- Gıda teknolojileri ve ekipmanları
- İçecekler
- Et ve kütles hayvanları
- Organik gıda

ZİYARETÇİ GRAFİĞİNDE ÖNE ÇIKAN COĞRAFYALAR

- 200 farklı ülkeden ziyaretçi
- %73 uluslararası ziyaretçi
- Afrika
- Asya Kıtası
- Orta Doğu
- Amerika
- Avrupa Birliği

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaatı ve aydınlatma
- Nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak Kataloğu'nda firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

SIAL 2020 KATILIM BEDELİ

- Katılım bedeli 5.670 TL/m²
- Talep edilen her m² için ön ödeme olarak 2.000 TL ödenmelidir.
- Minimum stant alanı 12 m²'dir.
- İlk ödemeye ilişkin örnek: 12 m² talep ediliyor ise 2.000 TL x 12 m² = 24.000 TL ödenmesi gerekmektedir.
- Banka dekontu üzerinde yer alan tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stant seçimi hakkı tanınacaktır.
- Ödemelerde tam firma urvanı ile "SIAL PARIS 2020" belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından Oda'mız hesabına havale ile yapılmalıdır.

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Şeyma Pekcan / Sibel Tayanç / Aylin Odabas
Tel : 455 65 07 - 455 61 11 - 455 61 07
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : seyma.pekcan@ito.org.tr - sibel.tayanca@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | @ito@ito/itokurumsal

QR KODLA BİZE BAĞLANIN
HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da bilgisayarımda **http://213.144.102.100/QR/ICOCito82.html** adresini ziyaret etmeniz yeterli.



İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, İdlib'de rejim kuvvetlerince Türk askerine yönelik saldırıyla ilgili, "411 bin 368 üyemizle tam bir 'sefer görev emri' vaziyetindeyiz" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, İdlib'de rejim kuvvetlerince Türk Silahlı Kuvvetleri'ne (TSK) yönelik hava saldırısıyla ilgili olarak bir açıklama yaptı. Şekib Avdagiç, şunları söyledi: "İstanbul iş dünyası olarak İdlib'de rejim güçlerinin Türk Silah Kuvvetleri'ne yönelik alçakça saldırısını şiddetle ve nefretle lanetliyoruz. Bu saldırıda şehit olan Mehmetçiklerimize Cenab-ı Hak'tan rahmet, yaralılarımıza acil şifalar diliyoruz. Milletçe başımız sağ olsun. Allah, vatanı korumak için yaptığı bu mücadelede şanlı ordumuzu ve Mehmetçigimizi muzaffer eylesin."

KATİL REJİMDEN KORUMAK

Kahraman askerimiz İdlib'de, rejimin himayesinde yuvalanan terör örgütlerinden sınırlarımızı güven altına alırken, mazlum

bölge halkını da katil rejimden korumak gibi kutsal bir vazife yerine getirmektedir. Son alçakça saldırı ile Türkiye'yi sindirmek, sınırlarını tehdit ederek bekasını tehlikeye düşürmek isteyenlerin oyunları, dün bozulduğu gibi bugün de devletimiz ve milletimizin kararlı duruşuyla bozulacaktır.

İNTİKAM ALINACAK HESABI SORULACAK

Mehmetçiklerimizin kanı yerde kalmayacak. Başkomutanımız ve Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan liderliğindeki Türk halkı ve Ordumuz, şehitlerinin intikamını alacak ve bunun hesabını soracaktır.

Sadece yüreğimizle değil, sadece duamızla değil, aynı zamanda bütün varlığımızla, canımızla, tüm maddi imkanlarımızla bu vatan görevinde devletimizin yanındayız

ve emrindeyiz. İstanbul Ticaret Odası olarak 411 bin 368 üyemizle tam bir 'sefer görev emri' vaziyetindeyiz. İTO, Mehmetçiğe el uzatan rejim güçlerini ve destekçilerini yok etmek için üzerine düşen her vazifeyi yapmaya hazırdır.

ŞEHİTLİK MERTEBESİ

Gözünü kırpmadan, canını sakınmadan vatanı ve milleti için sınırımızın ötesinde, sınırımızı güven altına almak için mücadelede şehit düşen Mehmetçiklerimiz, sevdikleri ve milletimiz şunu unutmasın! Siz her türlü övgünün ve her türlü takdirin ötesinde bir şehitlik mertebesine eriştiniz. Gözünüz geride kalsın. Uğrunda şehit olduğunuz vatan görevi yarım kalmayacaktır. Türk milleti ve ordusu son ferdine kadar, bu topraklara sahip çıkacak, bu

bayrağı indirmeyecek, bu vatani böldürmeyecektir.

81 MİLYON KENETLENDİ

Aziz şehitlerimiz müsterih olsun. Gözü yaşlı annelerinizin yaşlarını silmek, kalbi hüznü babalarının hüznüne çare olmak, yürekleri acıyla dolmuş sevdiklerinizin acılarını dindirmek bizim namus borcumuzdur. Bölgede insani drama sebep olan katil rejime karşı kararlı şekilde mücadele eden devletimizin ve askerimizin etrafında 81 milyon olarak kenetlendik. Bugün her zamankinden daha güçlü şekilde biriz ve birlikteyiz.

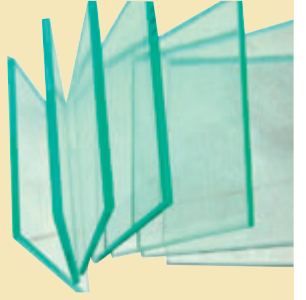
Cenab-ı Hak şehitlerimize rahmet eylesin, yaralılarımıza acil şifa versin. Aziz Milletimizin başı sağ olsun. Allah şanlı ordumuzu ve Mehmetçigimizi çıktığı bu kutsal vazifede ve mücadelede muzaffer eylesin."

Elektronik sigara ithalatı yasaklandı

ELEKTRONİK Sigara ve Benzeri Cihazlar ile Bazı Tütün Mamulleri ve Tütün Mamulünü Taklit Eder Tarzda Kullanılan Mamullerin İthaline İlişkin Cumhurbaşkan Kararı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, sigara, sarmalık kıyılmış, pipoluk, nargilelik tütün mamulleriyle puro ve sigarillo haricindeki tütün mamulleri, ısıtılarak ya da yakılarak tüketilenler ve nikotin içeriğine bakılmaksızın tütün mamulünü taklit eder tarzda kullanılan elektronik sigara ve elektronik nargile dahil her türlü mamul ve bunların tüketiminde kullanılan elektronik cihaz, aksam, yedek parça ve solüsyonlarının ithali yasaklandı.

Cam ithalatında gözetim kararı

TİCARET Bakanlığının İthalatta Gözetim Uygulanmasına İlişkin Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, 'çekme ve üfleme camlar' ve 'float cam ve yüzeyi taşlanmış veya parlatılmış camlar' için kilogram başına birim gümrük fiyatı 0.5 dolar olarak belirlendi. "Bazı camların bombelendirilmiş, kenar işlemeli, aşındırılmış, delinmiş, emaye baskı uygulanmış veya başka şekilde işlenmiş olanları" ve 'emniyet camları' için ise kilogram başına birim gümrük fiyatı 0.7 dolar olarak tespit edildi.



Lojistikte trenin gücü artıyor

Geçen yıl trenlerle taşınan yolcu sayısı yüzde 10 artarken, demir yolları vasıtasıyla taşınan yük 29.3 milyon ton oldu.

DEMİR yollarında yeni hatlar ve yeni yatırımlar sayesinde yolcu ve yük taşımacılığında rekor seviyede artışlar oldu. TCDD Taşımacılık Genel Müdürlüğü tarafından işletilen yüksek hızlı trenler (YHT) ile ana hat, bölgesel ve kent içi trenlere rağbet arttı.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Cahit Turhan, "Konvansiyonel trenlerle taşınan yolcu sayısı 2018 yılında 16 milyondur, 2019'da yüzde 10 artışla 17.5 milyona yükseldi" dedi.

YÜK TAŞIMACILIĞI

Bakan Turhan, geçen yıl yük taşımacılığında da tüm zamanların en yüksek rakamlarının yakalandığını söyledi. Turhan, şu açıklamayı yaptı: "Ülkemizi lojistik üs haline getirmek için demir yolu öncelikli yatırımlarımıza devam ediyoruz. Bu yatırımlarımız, yük taşımacılığında da artış sağladı. 2019'da 29.3 milyon ton yük taşımacılığı gerçekleşti."

ORTA KORİDOR

Bakü-Tiflis-Kars (BTK) demir yolu hattına büyük önem verdiklerini belirten Turhan, Çin'den Avrupa'ya yaklaşık 11 bin 500 kilometrelik yolu 18 günde tamamlayan ilk transit trenin bu hattın tarihinde önemli bir mihenk taşı olduğuna dikkati çekti.

Turhan, BTK demir yoluyla entegre olan ve



'Orta Koridor' olarak tanımlanan uluslararası demir yolu koridorunun, Asya ile Avrupa arasında en kısa, en ekonomik, iklimi en elverişli koridor olarak ön plana çıktığını belirtti.

ÇİN'E ULAŞIYOR

Bakan Turhan, konu hakkında şunları kaydetti: "Orta Koridor ülkemizden başlayarak, Gürcistan, Azerbaycan ve Hazar

Denizi'ne (Hazar geçişi kullanılarak), buradan da Kazakistan veya Türkmenistan-Özbekistan-Kırgızistan güzergahını takip ederek Çin'e uzanıyor. Bu muazzam demir yolu koridoru, dünya ticaretinin kalbi haline geliyor. Türkiye olarak Çin-Avrupa taşımacılığında bu hattın daha sürekli ve düzenli hale gelmesi için büyük çaba gösteriyoruz."

Marmaray şehrin omurgası oldu

2018 yılında 68 milyon yolcuya hizmet veren Marmaray ile Gebze-Halkalı hattının tamamlanmasıyla 2019'da taşınan yolcu sayısı yüzde 84 artarak 124 milyon oldu. Marmaray'da 500 binin üzerinde yolcunun taşındığı 20 Kasım 2019'da açılışından itibaren en fazla yolcu rekoru kırdı.

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Cahit Turhan, Marmaray'ın İstanbul'un kent içi ulaşımın ana omurgası haline geldiğini söyledi. Bakan Turhan, buraya entegre diğer raylı ve ulaşım sistemlerinin devreye girmesiyle günde 1 milyonu aşkın kişiye hizmet verilmesinin öngörüldüğünü dile getirdi.

GERMANYA
AT ITS
BEST
NORDRHEIN-WESTFALEN



Kuzey Ren-Vestfalya'da Yeni Yatırım Fırsatları Avrupa'daki Yatırım Merkeziniz

Bir bölgeyi güçlü bir yatırım merkezi yapan en önemli şey; ekonomik güç, altyapı ve kültürel yaşam gibi faktörlerin mükemmel etkileşimidir. Bu bakımdan Kuzey Ren-Vestfalya birçok açıdan eşsizdir. Almanya'nın bu en kalabalık nüfusa sahip olan eyaletinin size sunduğu sayısız imkân ve koşullardan faydalanın. Hangi sektör veya proje için olursa olsun, yeni fırsatlar için ideal yatırım ortamını burada bulacaksınız. Yaklaşık 20.000 yabancı şirket tercihini metropol bölge Kuzey Ren-Vestfalya lehine kullandı. Bizimle iletişime geçin ve sizi de memnuniyetle bilgilendirelim. Bir One-Stop-Acentesi olarak yatırım projelerinizde size destek veriyoruz: www.nrwinvest.com



NRW.INVEST
GERMANY



Özel okullardan sürücü kurslarına kadar eğitimin farklı dallarında faaliyet gösteren kurumların ortakları sektörlerini tartıştı. İTO Eğitim Meslek Komitesi öncülüğünde düzenlenen istişare toplantısında sorunlar ve çözüm önerileri dile getirildi.



İstişare toplantısına MEB Okullar Daire Başkanı Murat Adalı, Trafik ve Sürücü Eğitimleri Daire Başkanı, MEB İstanbul İl Müdürü Levent Yazıcı, TOBB Eğitim Meclis Başkanı Yusuf Ekinci, Çarşamba Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Ahmet Yılmaz da katıldı.

Eğitim dünyası sektörel zirvede

ADEM ORHUN-OSMAN KUVVET

İSTANBUL eğitim dünyası, Cemile Sultan Korusu'nda düzenlenen istişare toplantısında bir araya geldi. İstanbul Ticaret Odası Eğitim Meslek Komitesi öncülüğünde düzenlenen toplantıya, özel okullar (kolejler), sürücü kursları, rehabilitasyon merkezleri, mesleki eğitim kuruluşlarının sahipleri ve eğitimciler katıldı. Milli Eğitim Bakanlığı ve bağlı kurumların yetkililerinin iştirak ettiği toplantıda, yönetmelikler, kontenjan, ruhsat, vergi ve güncel sorunlar konuşuldu, öneri ve talepler de toplandı. İki salonda yaklaşık 500 eğitimcinin katıldığı istişare toplantısının açılışında İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer konuştu. İTO'nun, sektörlerin ihtiyacı olan eğitilmiş iş gücünün yetiştirilmesi için mesleki eğitime büyük önem verdiğini kaydeden Özer, "Odamız, Okul Sanayi İş Birliği İstanbul Modeli kapsamında Milli Eğitim Bakanlığı, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, İstanbul Teknik Üniversitesi ve İstanbul Sanayi Odası iş birliğinde, İstanbul'daki 51 meslek lisesine hamilik yapıyor" dedi.

YENİ YÖNETMELİK

MEB Özel Öğretim Kurumları Genel Müdürlüğü, Okullar Daire Başkanı Murat Adalı ise konuşmasında, okul kuruluşundaki teminatla ilgili bir düzenleme teklifi olduğunu kaydetti. Adalı, "Teklif, hukukta, çıktıktan sonra teminatın ne olacağı, yine sektörle birlikte oturup üzerinde çalışılır. Bahçe şartı, yapı kullanım izni gibi yönetmelikte önemli kriterler var. Ayrıca, her yıl okul açılışında yapılan işlemlerin dijitalleştirilmesi ile ilgili bir çalışma da yapıyoruz. Öğretmen atamalarının belli bir

dönemde yapılması talepleriniz de bu yönetmelikte yer alıyor" dedi.

Toplantıya katılan İstanbul İl Milli Eğitim Müdürü Levent Yazıcı da "Telefonumuz açık. Her zaman yanınızdayız. Yönetmeliğimiz de yayınlandı. Birlikte değerlendirme imkanı bulacağız" diye konuştu.

BECERİ ŞAMPİYONASI

Toplantıda, sektör temsilcileri, meslek liselerinin ortaöğretimde son tercih edilen yer olmaktan çıkarılması için herkesin çalışması gerektiğini vurguladılar. İTO Eğitim Meslek Komitesi Meclis Üyesi Orhan Albayrak, "Uluslararası Mesleki Beceri Şampiyonası'na (WorldSkills) bizden katılım olmuyor. Halbuki mesleki anlamda çok teşvik edici etkisi var. Bu yarışmaya 17-24 yaş arasındaki gençleri göndermemiz lazım" dedi.

SEKTÖREL ÇALIŞMALAR

İstişare toplantısında sürücü kursları (MTSK) konusunda konuşan Meslek Komitesi Meclis Üyesi Onur Gözen, 'Özel Öğretim Kurumları Odası' kurmak için temaslarda bulunduklarını açıkladı. Meslek Komitesi üyesi Murat Tekin de "Sürücü kurslarında artık nüfusa oranlı bir sınırlama var. Ancak bir dava üzerine kaldırılan kurucularla ilgili standartların yeniden tesisi



için de çalışıyoruz" şeklinde konuştu.

ASGARİ ÜCRET

Sürücü kurslarında taban fiyatın bin 850 TL olduğunu kaydeden sektör temsilcileri, buna uyulmaması halinde eğitim kalitesinin olumsuz etkilendiğini vurguladılar. Gerek haksız rekabet, gerekse vergi kaçığının önlenmesi için dile getirilen bir öneri de sürücü kursu tarifesi yerine asgari ücrete eşitlenmiş sabit bir ücret açıklanması oldu.

TRAFİK SİGORTASI

Araçların trafik sigortalarının 5-10 bin liralara seviyesinde olmasının ağır bir yük oluşturduğunu belirten sektör temsilcileri, "Sigorta Genel Müdürlüğü ile görüştük, bu bedelin indirilmesi için mücadele ediyoruz" şeklinde konuştular. Sektör temsilcileri ayrıca 22 milyon sürücünün büyük bölümünün kontrole ve bilgilerini tazelemeye ihtiyacı olduğuna dikkat çekerek "Milyonlarca sürücü 4-6 saatlik ek eğitime tabi tutulmalı" şeklinde görüşlerini açıkladılar.

DESTEK ARTMALI

Toplantıda özel eğitim ve rehabilitasyon kurumlarının temsilcileri de yer aldı. Alan temsilcileri, birkaç yıl öncesine kadar asgari ücretten fazla ödeme alırken 630 TL'de kaldıklarını belirtirken, "2006'da devlet okullarından öğretmen transfer ederdik. Fakat şimdiki ücretlerle ayakta kalmak mümkün değil" diye konuştular.

Kolejlerde kontenjan boş kaldı

Eğitim istişare toplantısında sayıları hızlı artan özel okulların durumuna dikkat çekilerek yeni kriterlere ihtiyaç olduğu vurgulandı. İTO Eğitim Meslek Komitesi Başkanı Meclis Üyesi F. Nurullah Dal, "Beş yıl önce okul sayısı 6 bin civarındayken şimdi 12 bine ulaştı. Bu okulların öğrenci sayısı ise 650 binden 1 milyon 350 bine yükseldi. Ancak kontenjan 3 milyon 850 bin. Özel okullar özellikle son iki yılda velilerin gözünde çok değer kaybetti. Beş yıl önce yüzde 75 olan doluluk oranı yüzde 35'e düşmüş durumda. İmajı düzeltilecek çalışmalar yapmamız lazım. Diğer özel okul açma ruhsatı için sektöre uygun kriterler belirlenmeli. Mevcut okullarla yeni açılacakların teminatı farklı olmalı" şeklinde konuştu. Dal ayrıca "Okullara da KDV indirimi olmalı, teşvik sistemi geliştirilmeli" şeklindeki talepleri dile getirdi.



Özel okullara hamilik talebi

Özel Okullar Birliği Başkanı Hami Koç, özel eğitim kurumları için de hamilik uygulaması talebini dile getirdi. İTO'nun resmi meslek liseleri için yürüttüğü hamilik projesinin

sektörler ve kurumlar için faydasına dikkat çeken Koç, benzeri bir uygulamanın özel okullar için de başlatılabileceğini kaydetti. Koç ayrıca, "Yurt dışında olduğu

gibi okulların açılması ve mevcut okullar ile ilgili akreditasyon kurumu oluşturulabilir. Bu kurum sektör temsilcilerinden ve eğitimcilerden oluşabilir" dedi.

Tüm Yüzey İşlemler Derneği kuruldu

YÜZEY işlem, kaplama, galvaniz, kumlama, boya alanında faaliyet gösteren ve bu alanlarda tesis kurulumu gerçekleştiren firmalar, Tüm Yüzey İşlemler Derneği'ni (TÜYİDER) kurdu. TÜYİDER Yönetim Kurulu Başkanlığını üstlenen İbrahim Doğangün; kuruluş amaçlarını, "Derneğimiz; yüzey işlem endüstrisinin tanıtımından, büyümesinden ve savunuculuğundan sorumlu. Sektörüyle ilişki

içinde olan diğer STÖ'ler ile karşılıklı fayda ilişkisine bağlı yakın ve ortak ilişkiler ve platformlar kuruyoruz" diye açıkladı. Sektörel sertifikalar ve üretim standartları

konusunda da yol gösterici olmayı hedefleyen dernek, kurumsallaşma çalışmalarını tamamlayarak en kısa zamanda faaliyete geçmeyi planlıyor.



İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
Doç. Dr. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Koordinatörü Yrd.
Özcan Tokel

Genel Yayın Yönetmeni Tamer Çerçi	Basın ve Yayınlar Müdürü Şükrullah Dolu	Sorumlu Yazışları Müdürü Doğan Erdoğan
--	--	---

Yayın Sorumlusu
Fedayi Yıldırım

Yayın Direktörü
Canan Bılgin

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyra Yarış Topal, Şeref Kılıçlı, Müge Biber, Tolunay Dayı, Taluy Emil

www.itohaber.com
İlker Başöz, Hamit Eteevrans

Reklam ve Abonelik Dilşah Kefioğlu	Grafik Cengiz Osman Kuvvet	Fotoğraf Kamil Çatak
--	--------------------------------------	--------------------------------

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abone bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (tacirler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yerel süreli yayın
Yayın tarihi: 28.02.2020

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Reşadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağın Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26

Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhlas Plaza No:11 A/1 Yenibosna / Bahçelievler Tel: 0212 454 30 00



18 ayda bitecek

Restorasyonu 18 ay içinde tamamlamayı öngördüklerini belirten Şekib Avdagiç, şöyle konuştu: "Restorasyon projesi titiz bir sürecin ardından Koruma Kurulu tarafından onaylandı. İlgili kurumlardan da gerekli yasal izinlerin alınması sonrasında restorasyon çalışmalarına başlandı. Türk mimarisinin öncü isimlerinden Mimar Vedat Tek'in bu şaheserine sahip çıkmak bizim en büyük görevimiz. Dolayısıyla Liman Han projesine, İstanbul'a karşı olan sosyal sorumluluk projemiz olarak bakıyoruz" dedi.

Denize kayma tehlikesini önledik

Avdagiç, binanın en önemli kısmının ön cephesi olduğunu söyledi. "Binanın en önemli kısmı olan ve mutlaka korumamız gerektiğini düşündüğümüz tarihi ön cephesiyle ilgili çalışmayı başlattık" diyen Avdagiç şöyle konuştu: "Çok tehlikeli ve riskli bir sahaydı. Çünkü denize doğru artan eğimiyle bölgede ciddi tehlike oluştuyordu. Hem çevre için tehlike arz ediyordu, hem de tarihi dokusunun bozulmaması gerekiyordu. Uzmanlar, mimar ve mühendisler eşliğinde, çok dikkatli ve özenli bir çalışmayla ön cepheyi, çelik konstrüksiyon ile askıya aldık. Arka kısım ise komple İstanbul Kültür Varlıklarını Koruma Kurulu'nun onayladığı projeye uygun şekilde yenilenecek. Bu yenileme bittiğinde, bina içinde uzmanlar eşliğinde sökülen mimari öğeleri de yenileme aşamasında tekrar kullanarak, restorasyonu tamamlayacağız" diye konuştu.

14 YILLIK SÜREÇ

İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) 2006'dan bu yana mülkiyetinde bulunan ve zaman içinde restorasyon kapsamında önce, Koruma Kurulu tarafından tescillenmiş olan çini, mermer kaplama, ahşap kapı ve pencere doğramaları ile demir

Eminönü'nde Mimar Vedat Tek imzalı en önemli yapılardan 113 yıllık Liman Han yenileniyor. Bu süreçte, binanın döneminin tüm özelliklerini barındıran ve yıkılma tehlikesi taşıyan ön cephesi çelik konstrüksiyon askı ile koruma altına alındı.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

TÜRK mimarisinin yüz akı mimar Vedat Tek'in şaheseri olarak gösterilen Eminönü'ndeki 113 yıllık Liman Han'ın restorasyonunda önemli bir aşamaya gelindi. Kötü zemini sebebiyle denize doğru kayan ve bölgede ciddi tehlike oluşturan yapının, döneminin neredeyse tüm özelliklerini barındıran ve yıkılma tehlikesi taşıyan ön cephesi çelik konstrüksiyon ile askıya alınarak koruma altına alındı.

Restorasyon projesi Koruma Kurulu tarafından onaylandı ve ilgili kurumlardan da gerekli yasal izinlerin alınması sonrasında restorasyon çalışmalarına başlandı.

ferforje elemanların söküm işlemleri uzmanlar eşliğinde tamamlandı. Ardından sökülen bu mimari öğeler, restorasyon uygulamalarında tekrar kullanılmak üzere sahada oluşturulan atölyelerde restore edildi. Söküm işlemlerinin sonrasında ise yapının ön cephesi askıya alınarak koruma altına alındı.

ASLINA ŞADIK KALACAGIZ

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Liman Han'ın restorasyonu ile ilgili olarak İTO'nun Eminönü'ndeki Merkez Binası'nda gazetecilere

açıklama yaptı. Avdagiç, "Liman Han bize imparatorluktan emanettir. Bu emaneti, aslına sadık kalarak geleceğe aktaracağız. Daha yüzlerce yıl, çamur zeminin içinde sağlam bir kale gibi yükselmesini sağlayacağız" dedi. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Yakup Köç'ün de yer aldığı incelemede Avdagiç, yapının denize doğru kaymasına neden olan kötü zeminin iyileştirilerek deprem yönetmenliğine uygun hale getirilmesi sonrasında, yapının arka kısmının aslına uygun bir şekilde yenileneceğini açıkladı.



Kültürel amaçlı kullanılacak

Liman Han sarayın baş mimarı olan Vedat Tek tarafından 1907'de inşa edildi. İlk yapıldığı andan itibaren ticari amaçlı olarak kullanılan Liman Han, yaklaşık 100 yıl kesintisiz olarak hizmet verdikten sonra yalnızlığa terk edildi. Yenilemesi 2021'in ortasında bitecek olan tarihi emanet, yalnızca eğitim ve kültürel amaçlı kullanılacak.



SIAL MIDDLE EAST 2020

Abu Dabi/Birleşik Arap Emirlikleri
8-10 Eylül 2020

Tüm gıda ve içecek ürünleri
Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
Etiketleme makinaları ekipmanları



GIDA SEKTÖRÜNÜN ORTA DOĞU'DAKİ KALBI SIAL MIDDLE EAST KAPILARINI AÇIYOR

SIAL MIDDLE EAST

- 50 ülkeden 1.143 katılımcı
- 60 ülkeden 23.000 ziyaretçi
- 42 ülkeden 550 VIP alım heyeti
- Suudi Arabistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır'dan alım heyetleri
- Profesyonel ikili görüşmeler

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı	: 9 m ²
Katılım bedeli	: 5.415 TL/m ²
1. Ödeme	: 1.000 TL/m ²
Başvuru ile birlikte	
2. Ödeme	: Kalan bedelin %50'si
3. Ödeme	: Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı	: İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka	: YAPI KREDİ BANKASI
Şube	: SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu	: 055
TL Hesap No	: 60614779
IBAN	: TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "SIAL MIDDLE EAST 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanc / Çağrı Oluç

Tel : 0212 455 61 11 / 0212 455 61 05
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : sibel.tayanc@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | in f @ / itokurumsal

Seminer

KAMU DESTEKLERİNDEN NASIL FAYDALANIRIZ?

10 MART 2020, SALI
10.00 - 13.00
İstanbul Ticaret Odası
Fuaye Salonu Kat: 5



10 Mart 2020 tarihine kadar yandaki QR kodu okutarak başvuru yapabilirsiniz.

SEMİNERİMİZE DAVETLİSİNİZ
HEMEN KATILIN!

Kayıt zorunludur



ÇİN'i sarsan koronavirüsünden sonra 54 ülkeli Afrika kıtası, gerçek potansiyeli ile ekonominin yeni rekabet sahnesi olmaya aday. Dünya ihracatındaki payı sadece yüzde 2.6 olan Afrika; gıda, tekstil, madenler ve hammaddeler dışında neredeyse tüm fasıllarda dış ticaret açığı veriyor.

Kıtada makinadan motorlu taşıtlara, hububattan plastik, demir ve çeliğe, eczacılık ve sağlıktan kimyasal mamullere kadar neredeyse her alanda ürüne ihtiyaç var. Sanayi tesislerinin yetersiz ve üretimin pek çok alanda sınırlı olması, buna karşılık talebin artması ise ürünlerine yeni pazar arayan ülkelerin Afrika işahını kabartıyor. İstanbul Ticaret Odası Müşaviri Tezer Palacioğlu, gerçek potansiyeli ile tüm dünyanın yeni rekabet sahnesi olmaya aday Afrika'nın dış ticaretini inceledi. 'Rekabet Sahnesi Afrika: Türkiye İçin Fırsatlar-Tehditler' başlıklı çalışma ile Afrika'nın dış ticareti fasıllar ve ülkeler bazında değerlendirildi.

Gümrük Tarife İstatistik Pozisyonları (GTİP) baz alınarak hazırlanan çalışmaya göre kıtaya ticaret yapmayı planlayanlar için fasıl fasıl Afrika fırsatları...



54 ülkeli Afrika'da bu sektörlerde iş var

FASIL FASIL FIRSATLAR

En kıymetli geliri metaller



Afrika için en 'kıymetli' gelir kaynağı, 'kıymetli taş, metal, mücevher eşyası'. Bu ürünlerin 2018 itibarıyla Afrika ülkelerinin cari dengesine katkısı net 47.5 milyar dolar. Güney Afrika Cumhuriyeti, platin (7.8 milyar dolar), altın (5.5 milyar dolar) ve pırlanta (2.1 milyar dolar) ile tam bir kıymetli taş ve metal zengini.

■ Pırlanta ihracatında Afrika'nın payı yüzde 8.9 (Botswana yüzde 4.3, Güney Afrika Cumhuriyeti yüzde 1.6, Namibya yüzde 1.2).
■ Altın ihracatında Afrika'nın payı yüzde 10 (Gana yüzde 2, Güney Afrika Cumhuriyeti yüzde 1.8, Gine ve Mali yüzde 0.9'ar, Burkino Faso yüzde 0.7, Tanzanya, Mısır ve Sudan yüzde 0.5'er).
■ Dünya pırlanta ihracatından yüzde 24.6 pay alıyor (Güney Afrika yüzde 24.4). 2018 yılında 123.5 ton ile Güney Afrika Cumhuriyeti ve 101.8 ton ile Gana, dünya altın üretim listesinde 8. ve 10. sırada. İhracatta da Gana 11., Güney Afrika Cumhuriyeti 12. sırada. Pırlanta üretiminde ise Afrika ülkelerinin ağırlığı çok belirgin. İlk 10 üretici içinde 7, ikinci 10 ülke içinde 6 Afrika ülkesi bulunuyor. Afrika'nın en çok fazla verdiği bir

diğer ürün grubu da yaklaşık 20.1 milyar dolar ile 26 No'lu metal cevherleri faslı.

Manganez: Demir çelik ve alüminyum alaşımları ile batarya üretiminde kullanılan manganez ihracatında da Afrika'nın payı yüzde 89.5. Güney Afrika Cumhuriyeti, Gabon, Gana ve Fildişi Sahili, manganez ihracatında öne çıkan ülkeler.

Bakır: Dünyanın en büyük bakır üreticileri arasında 1.2 milyon ton ile Demokratik Kongo 4. sırada ve 870 bin ton ile Zambiya 7. sırada.

Nikel: Dünya ihracatının yüzde 14.2'si Afrika kaynaklı.

Kobalt: İhracatındaki payı yüzde 99.1. **Alüminyum:** Küresel ihracatın yüzde 54.9'u Afrika'dan yapılıyor.

Kalay: Küresel ihracatın yüzde 52.6'sı Afrika kaynaklı.

Krom: Dünya ihracatının yüzde 70'i Afrika'dan gerçekleştiriliyor. **Uranyum:** Küresel ihracattaki payı yüzde 99.5. Namibya, Nijer, Madagaskar ve Güney Afrika Cumhuriyeti, başlıca ihracatçı ülkeler.

Titanyum: Dünya ihracatının yüzde 65'i Afrika'dan yapılıyor.

İHRACAT

- Kıta ihracatı, Afrika'nın lokomotif ülkesi Güney Afrika, petrol zengini Nijerya ve Angola'nın yanı sıra Akdeniz'e kıyısı bulunan 5 ülke ile birlikte toplam 8 ülkede yoğunlaşıyor.
- 10-18 milyon arası ihracatı olan sadece 4 ülke mevcut. Bunlar Gana, Fildişi Sahili, Kongo Cumhuriyeti ve Demokratik Kongo.
- Zambiya, Namibya, Botswana, Ekvator Ginesi, Gabon, Gine, Kenya, Mozambik'in yer aldığı 8 ülkenin ihracatı 5-10 milyar dolar arasında.
- Kalan 34 ülkenin ihracatı 5 milyar doların altında.
- Kıtada 5'i 100 milyon doların altında olmak üzere 1 milyar dolar altı ihracatı olan ülke sayısı 16.

İTHALAT

- İthalatta 90 milyar doların üzerinde potansiyele sahip Güney Afrika ve 80 milyar doları aşan potansiyele Mısır, diğer ülkelerden açık ara ayrılıyor.
- Fas ve Cezayir, 50 milyar dolarlık hacme sahip.
- Afrika'nın 2. büyük ihracatçısı Nijerya, yaklaşık 35 milyar dolarlık hacmi ile 5. sırada.
- İthalatta 20 milyar dolar barajını aşabilen Tunus'un dışında Kenya, Angola, Libya, Togo, Gana ve Fildişi Sahili, 10-18 milyar dolar arası hacme sahip.
- Kıtada 11'i 1 milyar dolar altı olmak üzere 5 milyar dolar altında ithalat hacmine sahip ülke sayısı 27.

Gıdada işlemeye ihtiyaç var



Afrika'nın 'doğal hammaddeler' dışında ekonomik faaliyetlerin hemen her alanında geri olduğunu en açık şekilde ortaya koyan sektör, tarım ve gıda maddeleri. Kıtada, meyve suyu gibi basit işlem gerektiren sanayi tesisleri dahi yetersiz.

Kaju: Fildişi Sahili ve Gana en büyük üreticiler. Dünya ihracat pazarının yüzde 83.9'unu Afrika karşılıyor. Kajunun en önemli alıcılarının dünyanın en önemli tedarikçileri arasında yer alan Vietnam ve Hindistan olması ise ilginç.

Kakao: Kakaonun yer aldığı 18 No'lu fasıl, Afrika'nın dünya ihracat pastasından yüzde 18.8 ile en yüksek payı aldığı ürün grubu olarak 8.5 milyar dolar fazla verilmesini sağlıyor. Bu fazlanın 4.5 milyar dolarlık bölümü Fildişi Sahili, 3.2 milyar dolarlık bölümü ise Gana ile iki ülkeye ait. Kakao ihracatında Türkiye de 142 milyon dolar ile 9. pazar konumunda.

Kahve, çay ve baharat: 9 No'lu fasıl, 3.1 milyar dolar fazla ile kıta ekonomisinde önemli bir yer tutuyor. Dünya çay ihracatında Çin'den sonra Kenya ikinci

sırada. Kahve ihracatında ise yüzde 2.8 pay ile 10. sırada bulunan Etiyopya'nın kahvesinin yarıya yakını ABD, Almanya ve Suudi Arabistan'a satılıyor.

Yağlı tohumlar: Kıtanın önde gelen üreticileri Sudan ve Etiyopya için Türkiye önemli bir pazar. Sudan, Türkiye'ye 8. ihraç noktası olarak 36.3 milyon dolar, Etiyopya ise 5. ihraç noktası olarak 16.4 milyon dolar değerinde ürün sattı.

Hububat: Özellikle Kuzey Afrika'nın hububat ihtiyacı yüksek.

Et ürünleri: Kıtaya, tedarikçi olarak Brezilya hakim. Kanatlı ihracatında Türkiye'nin de aktif olduğu söylenebilir. Özellikle Libya'ya 81 milyon dolar ihracat ile Türkiye 2. sırada.

Şeker ve şeker mamulleri: Brezilya'nın ana ihracatçı olduğu kıtada, Türkiye de özellikle Nijerya pazarına yaklaşık 14 milyon dolarlık bir pay ile girme çabası içinde.

Makarna ve pastacılık: Türkiye bu alanda oldukça güçlü. Somali, Togo, Angola, Gana ve Libya'nın ithalatında ilk sıralarda.

Tekstilde Türkiye'nin payı artıyor

Tekstil ve hazır giyim sektörünün durumu da Afrika'nın ekonomik yapısını ortaya koyan en net göstergelerden biri. Kuzey Afrika ülkeleri, ucuz hammadde ve işgücü yanında Akdeniz ülkelerine coğrafi yakınlığı nedeniyle oldukça avantajlı. Fas, dünyanın en büyük üreticilerinden İspanyol İnditex için önemli bir üretim üssü. Kıtanın örülmemiş giyim eşyasında en büyük tedarikçisi Çin.

Örme giyim eşyasında ağırlığını artıran Türkiye'nin, Mısır'daki payı Çin'den aldığı pazarla yüzde 30'a ulaştı. Türkiye Libya'da da payını yüzde 39'a çıkarmayı başardı.



Mobil telefona talep çok

Afrika'nın 44 milyar dolar üzerinde ithalatla en fazla alım yaptığı bir diğer ürün grubu da elektrikli makina ve cihazlar, ses kaydetme-verme, TV görüntü-ses kaydetme-verme cihazlarından oluşan 85. fasıl. İthalatın yüzde 27'lik bölümü, nüfusla birlikte talebin artan mobil telefonlardan oluşuyor. Bu fasıl ihracatında Afrika'nın payı 13.5 milyar dolar ile yüzde 0.5. En büyük potansiyel arz eden pazar ülkeler ise Güney Afrika, Mısır, Nijerya, Kenya, Angola, Etiyopya ve Gana.



Makina ihracatı neredeyse yok

Afrika, 8.2 milyar dolarlık dünya makina ihracatındaki payı ile neredeyse yok hükmünde. Bu nedenle 84 No'lu makinalar, mekanik cihazlar ve aletler faslı, Afrika için ilk sırada. Makina ihracatının yaklaşık yüzde 71'i, Güney Afrika tarafından gerçekleştiriliyor. Tunus ve Fas dışında kayda değer ihracatı bulunan bir Afrika ülkesinden bahsetmek mümkün değil. En çok ithal edilen makinalar ise otomatik bilgi işlem makinaları, dozer, greyder, skreyper, ekskavatör, küreyici ve yükleyici. Türkiye, kıtada 1.66 milyar dolarlık makina ihracatı ile 10. sırada.

KÜRESEL

Tedarik zinciri virüs testinde

✓ Küresel üretimin yüzde 35'ini, küresel tüketimin ise yüzde 10'unu gerçekleştiren Çin, aynı zamanda dünya tedarik zincirinin de çok önemli bir halkası. Wuhan koronavirüs salgını sadece Çin'deki değil dünyanın birçok ülkesindeki üretimi ve bağlı tüm tedarik zincirini de tehdit ediyor.

✓ Özellikle bilgisayar, iletişim ekipmanları, cam, makina, elektrik teçhizatı ve tekstil gruplarında Çin'in küresel ihracattaki payı yüksek seviyede. Dünya çapında ihraç edilen tüm imalat sanayi ürünlerinin yüzde 19'unun Çin kaynaklı olması, küresel tedarik zincirindeki sürdürülebilirliği gündeme getirdi.

DÜNYANIN ikinci büyük ekonomisi olan Çin hem tedarikçi hem de pazar olarak küresel ekonominin çok önemli bir merkezi. 1978'de küresel ekonomiye uyum sağlamak için reform yapması ve ihracat odaklı kalkınma modelini benimsemesi, ardından 2001'de Dünya Ticaret Örgütü'ne (DTÖ) üye olması, Çin'in geldiği aşamada iki önemli dönüm noktası kabul ediliyor. Bugün küresel üretimin yüzde 35'ini, küresel tüketimin ise yüzde 10'unu Çin oluşturuyor. Çin, 2009'da dünyanın en büyük mal ihracatçısı, 2013'te en büyük mal ticareti ülkesi oldu. IMF'nin açıkladığı 'Satın Alma Gücü Paritesi' açısından, 2014'te ABD'yi geçerek dünya birinciliğine yükselmesi de ekonomik başarılarında yine önemli bir viraj oldu.



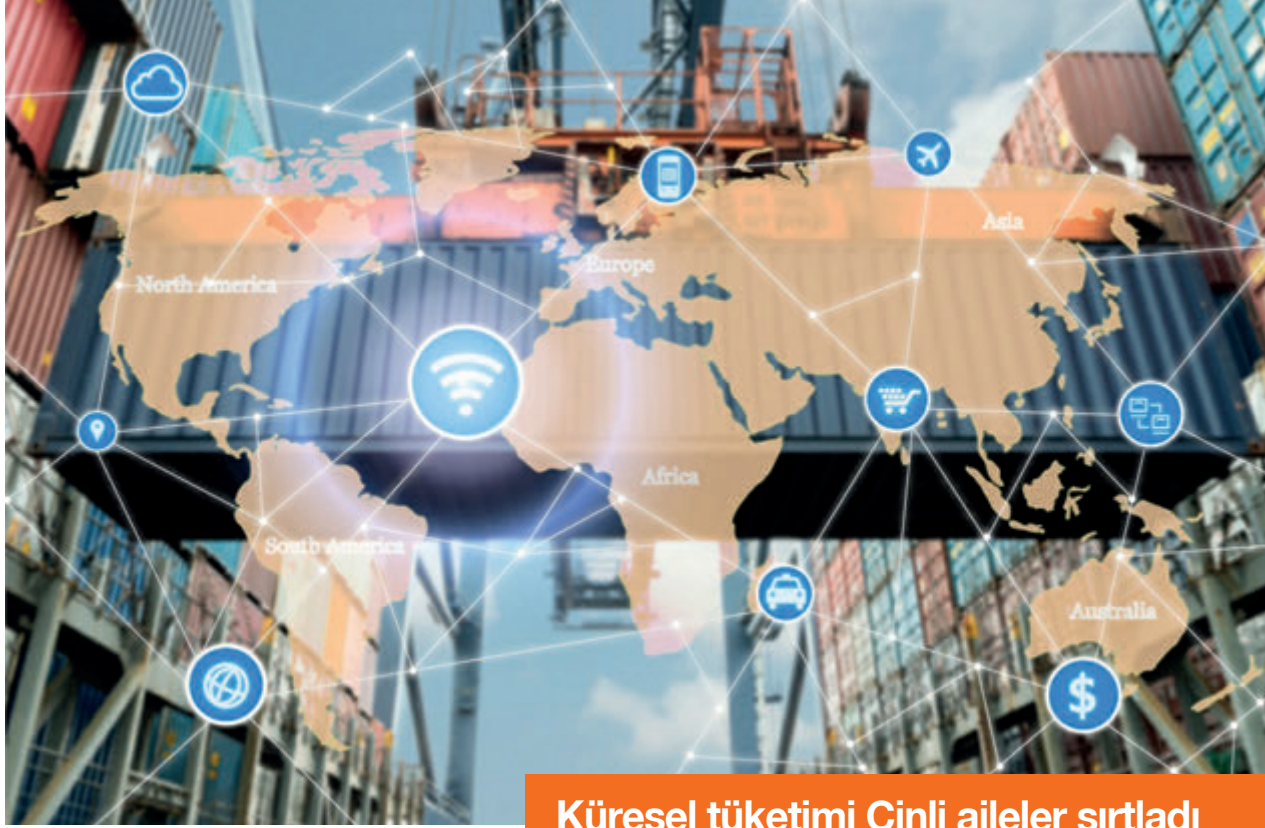
Serif KILIÇLI

KÜRESEL İHRACAT ÜSSÜ

İhracat odaklı kalkınma modeli, Çin'i bugün küresel üretim üssü haline getiren en önemli parametreler arasında. Çin, 1995'ten bu yana dış ticaret fazlası veriyor. Dış ticaret fazlası 1990'larda yıllık yaklaşık 30 milyar dolar seviyesindeyken, 2000-2010 arasında yıllık 300 milyar dolara, 2015-2017 arasında yıllık 400 milyar dolardan 600 milyar dolara yükseldi. Döviz rezervi ise 2000'de 159 milyar dolardan 2017'de 3 trilyon doların üzerine çıktı. Çin, 65 ülke için en büyük ithalat kaynağı, 33 ülke için ise en büyük ihracat pazarı konumunda da bulunuyor.

WUHAN VİRÜSÜ TEHDİDİ

Çin'in Hubei eyaletindeki Wuhan şehrinde ortaya çıkan ve kısa sürede yayılan Wuhan koronavirüs salgını hem küresel sağlığın hem de küresel ekonominin en büyük tehdidi haline geldi. Çin'in küresel tedarik zincirinin adeta merkezinde olması dünyanın birçok ülkesindeki üretimi de etkiledi. IHS Markit'in raporuna göre, ekonomik etkiyi 2003'te Çin'de ortaya çıkan SARS salgını ile kıyaslamak doğru değil. Çünkü Çin, 2003'te dünyanın altıncı büyük ekonomisiydi ve küresel ekonominin yüzde 4.2'sini oluşturuyordu. Oysa bugün Çin dünyanın ikinci büyük ekonomisi. 2019'da, küresel ihracatın yüzde 13.7'sini



(2.524 trilyon dolar), küresel ithalatın yüzde 9.1'ini (1.674 trilyon dolar) sağlamış durumda. Birleşmiş Milletler Ticaret ve Kalkınma Dairesi'ne göre, SARS salgını döneminde, Çin dünya çapında ihraç edilen tüm imalat sanayi ürünlerinin yüzde 8'inin kaynağıydı. 2018'de bu rakam yüzde 19'a yükseldi.

YAKIN DÖNEMDEKİ SALGINLAR

Wuhan koronavirüs salgınından önce, yakın dönemde dünya ülkeleri SARS, MERS ve Ebola salgını ile mücadele etti. 2003'te Çin'de ortaya çıkan SARS virüsü yaklaşık 800 kişinin ölümüne sebep olmuş, küresel ekonomiye 50 milyar doların üstünde zarar vermişti. Güney Kore'de 2015'teki MERS virüsü salgınında 38 kişi ölmüş, 8.5 milyar dolarlık da ekonomik kayıp yaşanmıştı. Ebola salgını ise 2014-2015 yıllarında üç Batı Afrika ülkesi; Gine, Liberya ve Sierra Leone'de büyük bir hızla yayılmış, 11 binden fazla insanın ölümüne sebep olmuştu. Salgının üç Batı Afrika ülkesi ekonomisine 53 milyar dolar zarar verdiği de aktarılmıştı.

Türkiye'nin ithalatındaki payı yüzde 9.1

Türkiye ile Çin arasındaki ekonomik ilişkilere baktığımızda 2019'da, 21.1 milyar dolarlık bir dış ticaret hacmi gerçekleşmiş. Türkiye, 18.5 milyar dolarlık ithalatına karşılık 2.6 milyar dolar ihracat yapmış. Yani, Türkiye aleyhine 15.9 milyar dolarlık bir dış ticaret açığı var. Genel dış ticaret tablosunda ise Türkiye'nin ihracatında Çin'in payı yüzde 1.5 iken ithalattaki payı ise 9.1 olmuş. Dış ticaret açığı verilmesine rağmen, Çin yarı mamul ve hammadde sağlayıcısı olarak Türkiye'nin de önemli bir

tedarikçisi konumunda bulunuyor. Çin'e ihraç edilen mal grupları içerisinde mermer, bakır cevheri, demir ve çelik, değerli metaller, gıysi ve türevleri, motor parçaları, tarımsal ürünler, sağlık ürünleri ve altın gibi ürünler yer alıyor. İthal edilen mallar arasında ise; bilgisayar, telefon, elektrikli aletler, makinalar ve mekanik cihazlar, yayın ekipmanları, yarı iletken aygıtlar, demir ve çelik malzemeleri, kimyasal maddeler, hayvan ve tarım ürünleri, kara taşıtları aksam

ve parçaları, optik ve tıbbi cihaz parçaları, kağıt ve karton gibi ürünler bulunuyor. Dikkat çeken başka bir veri ise 2016'da 23.1 milyar dolar olan dış ticaret açığı, 2017'de 20.4 milyar dolara, 2018'de 17.8 milyar dolara, 2019'da 15.9 milyar dolara düşmüş. Yani dış ticaret açığında son üç yılda yüzde 31.1'lik bir azalma olmuş. Aynı dönemde iki ülke arasındaki dış ticaret hacmi ise yüzde 23.8 küçülmüş.

Küresel tüketimi Çinli aileler sırtladı

Çin, dünyanın en büyük ihracatçı ülkesi olmasının yanı sıra 2010'dan bu yana pazar özelliği ile de dikkat çekti. Dünya Bankası verilerine göre; küresel hane halkı tüketiminin sadece yüzde 10'unu oluştursa da, 2010'dan 2017'ye kadar küresel hane halkı tüketim artışının yüzde 31'ini sağladı. Otomotiv, lüks ürünler ve cep telefonları da dahil olmak üzere birçok kategoride Çin, küresel

tüketimin yaklaşık yüzde 30'unu oluşturan en büyük pazar haline geldi. Çin özellikle çok uluslu şirketler için hem üretim üssü hem büyük bir pazar. Çin Ulusal İstatistik Bürosu'nun verilerine göre, yabancı yatırımlı sanayi işletmelerinin geliri 2001 ve 2018 arasında 12 kat arttı. 2017 yılında yabancı şirketler Çin imalat gelirlerinin yüzde 22'sini elde etti.

Emtia gruplarına göre Çin'in küresel ihracattaki payı (%)						
Emtialar	2000	2015	2016	2017	2018	2019
Hayvansal Ürünler	4,0	5,2	5,2	5,4	5,4	5,4
İçecek ve Yağlar	0,9	1,1	1,2	1,2	1,4	1,4
Kimyasallar ve ilgili ürünler	3,0	8,6	8,7	9,0	9,2	9,3
Bilgisayarlar, Ofis, İletişim ve Profesyonel Ekipmanlar	6,7	35,4	34,9	34,2	33,7	34,1
Enerji ve Madencilik	1,4	1,2	1,4	1,3	1,5	1,6
Cam ve Metal Dışı Ürünler	7,1	25,3	24,0	23,9	23,5	23,8
Makina ve Elektrik Teçhizatı	3,6	18,1	18,0	17,6	18,4	18,7
Metaller ve Metal Ürünleri	3,8	12,4	11,9	10,8	11,0	11,2
Muhtelif Ürünler	10,4	21,9	20,8	20,5	20,8	20,9
Tekstil, Deri ve Konfeksiyon	16,3	35,2	34,0	33,2	32,9	32,8
Ulaşım Ekipman ve Parçaları	0,8	5,0	4,5	4,6	5,2	5,2
Sebbe Ürünleri	4,2	3,7	3,8	3,9	4,0	4,1
Ahşap, Kağıt ve ilgili Ürünler	2,2	8,9	9,0	9,1	9,1	9,4
Toplam Emtialar	4,2	13,5	13,1	12,9	13,2	13,4

Kaynak: IHS Markit

Dünya Çin'e artık daha bağımlı

Çin ile dünya arasındaki risk ilişkisinde dengeler, Çin'in DTÖ'ye katılımını izleyen süreçte değişti. McKinsey'in raporuna göre, 2000'de ticaret, teknoloji ve sermaye açısından riske maruz kalma endeksi Çin için 0.8 iken, dünya için 0.4'dü. Aynı endeks artık Çin lehine değişti. 2017'de Çin için 0.6'ya düşerken, dünya için 1.2'ye yükseldi. Dünya Çin'den, Çin'in dünyadan etkilenmesinden daha fazla etkileniyor. Çin ile risk etkileşimi yüksek olan ülkelere

bazıları şöyle: Bölgesel yakınlıkla; Güney Kore, Malezya, Filipinler, Singapur ve Vietnam, Çin'in önemli ticaret partnerleri. Çin'e hammadde ihracatı çok yüksek olan ülkelere ise Avustralya, Şili, Kosta Rica, Gana ve Güney Afrika. Çin'den yüksek oranda doğrudan yabancı yatırım alan ülkelere ise Mısır, Pakistan, Peru, Portekiz öne çıkıyor. Çin ile çok yüksek dış ticaret hacmi bulunan gelişmiş ülkelere ABD, Almanya, Japonya ve İngiltere başı çekiyor.

Düşük kur ithalatı artırdı

SETA'nın 2019 tarihli Asya Yüzyılında Türkiye-Çin Ekonomik İlişkileri Raporu'na göre Çin, 2001'den sonra Türkiye pazarına rahat ulaştı. Çin'in ucuz iş gücü ve düşük maliyete dayanan ihracatı karşısında tekstil ve hazır giyim sektöründe Türk firmalarının AB pazarı başta olmak üzere yakın ve komşu piyasalarda Çin ile rekabet etme

güçleri zayıfladı. Bunun yanında Türk Lirası'nın uzun bir süre aşırı değerli olması da Çin'den ithalatı besleyerek bazı Türk şirketlerinin kapanmasına veya başka sektörlerle kaymalarına neden oldu. Bu anlamda ulusal paranın uzun bir dönemde değerli oluşu maalesef ithalat karşısında Türkiye'deki şirketlerin rekabet gücünü olumsuz etkiledi.

YENİ KUŞAK ÇİN
ABD-Çin çekişmesi ve uluslararası yatırımlar

Geçtiğimiz günlerde ABD'nin yeni yabancı yatırım risk değerlendirme kuralları açıklandı. Yeni kurallar ABD kongresinden 2018'in ağustos ayında geçen Yabancı Yatırımlarda Risk Değerlendirme Modernizasyonu Yasası (Foreign Investment Risk Review Modernization Act -FIRRM) gereği değişiyor. Değişikliklerle ABD Yabancı Yatırım Komitesi (Committee on Foreign Investment in US-CFIUS) yetkileri genişletiliyor. Yasanın ana amacı Çin'in ABD'deki yatırımlarını kontrol altına almak ve ülke için riskli görünenleri engellemek. Bu, uzun yıllar uluslararası yatırımların önde gelen hedeflerinden olan Çin'in diğer ülkelere yatırımlarının hızla artmasıyla net yatırımcıya dönüşmesi ve bu yatırımlar arasında teknoloji şirketi alımlarının göze batmaya başlaması ile ilgili.

Çin, doğrudan yabancı yatırım girişlerinde dünya ikincisi ve zaman zaman ABD'nin önünde birinci sıraya geçiyor. 2018'de Çin'de faaliyet gösteren yabancı şirketlerin elde ettikleri kârlar ve genel merkezlerinden sağladıkları kaynakları kullanarak yaptıkları yatırımları da katarsak 200 milyar dolar tutarında doğrudan yabancı yatırımı gerçekleşti.

Çin, 2001'de Dünya Ticaret Örgütü'ne girme koşulu olarak ekonomisini yabancı yatırımlara açarken, ülkeden diğer ülkelere yatırım yapmanın önünü de açmaya başladı. Bu gelişmenin yüksek görünür ilk sonucu, Lenovo'nun 2005'te IBM'in kişisel bilgisayar bölümünü 1.5 milyar dolar karşılığında satın alması oldu. Çin'den diğer ülkelere doğrudan yatırımlar 2008 küresel kriziyle beraber, büyük ölçüde krizin satın alma fırsatlarını arttırması nedeniyle hızla yükselişe geçti. Çinli kuruluşlar maden ve petrol yataklarından, elektrik dağılım şebekeleri, limanlar da dahil geniş bir alanda şirket satın alma yoluyla yatırım yapmaya başladı. Son yıllarda Çinli şirketlerin özellikle ABD'de, yarı iletken çip üretimi gibi teknolojik açıdan kritik sektörlerde şirket alımları arttı.

Bu gelişmelerin sonucu olarak 2015'ten bu yana Çin'den diğer ülkelere yapılan yatırımların yıllık tutarı, diğer ülkelere Çin'e yapılanları giderek artan miktarda aşiyor. 2016'da ABD'den Çin'e yapılan yatırımlar 15 milyar, Çin'den ABD'ye yapılanlar ise 46 milyar dolar tutarındaydı. Aynı yıl AB'den Çin'e yapılan yatırımların tutarı 7.5; Çin'den AB'ye yapılanlarınki ise 36 milyar Euro olarak gerçekleşmişti.

ABD'de Çin yatırımlarını sınırlama çabaları bu koşullarda ortaya çıktı. ABD Yabancı Yatırım Komitesi 2017'den başlayarak Çinlilerin ABD'de şirket alma girişimlerini özel takibe aldı. Bunun da etkisiyle Çinli şirketlerin ABD'deki yatırımlarının tutarı 2017'de 30, 2018'de yaklaşık 5 milyar dolar dolayına düştü.

Yeni yasa ve uygulama kurallarıyla komitenin yetkileri genişliyor. Komite eskiden yalnız yabancıların kontrol edici paya sahip olduğu yatırımlar üzerinde yetki sahibiyken, yetkisi artık teknoloji, altyapı ve kişisel veriler ile ilgili tüm alanları ve yatırımcıya kontrol imkânı vermeyen küçük boyutlu yatırımları da kapsıyor. Yeni düzenlemeyle yatırım onayı süreçleri de, yatırımdan caydırarak şekilde daha uzun, karmaşık ve maliyetli hale geliyor. Düzenleme, belirlenecek ülkelerin şirketlerinin bu onay sürecinden muaf tutulmasını öngörüyor, ancak bunun için ilgili ülkelerin de ABD'deki ile uyumlu yabancı yatırım denetim sistemleri kurmaları, yani Çin yatırımlarını kısıtlamaları gerekiyor. Muaf ülkeler listesinde şimdilik sadece Kanada, Avustralya ve İngiltere var; Japonya dahi henüz listede değil. ABD ile Çin arasındaki ilişkiler tüm dünya için yatırım ortamını değiştirecek gibi görünüyor.





Fotoğrafçı Taylan Özgür Nefes, ürün fotoğraf çekimini katılımcılara uygulamalı olarak anlattı.



Müşteriyi doğru 'kadro'ya alın

MÜGE BİBER

TİCARETİN nabzının attığı en önemli mecralardan biri olan e-ticarete ürün alıcılarını en çok etkileyen detay ürünün görseli. Ürünle ilgili özgün fotoğraflar, alıcıyı artırdığı gibi ürün idelerinin de yüksek oranda önüne geçiyor. İstanbul Ticaret Odası (İTO) da üyelerini bu konuda bilgilendirmek için "E-Ticarete Pratik Ürün Fotoğrafçılığı ve Katalog Yönetimi" semineri ile bu konuyu ele aldı. Açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, e-ticarete başarılı çalışmalara imza atan firmaların yetkilileri sunum yaptı. Sunumlarda, e-platforda ürün satmak için görsellerin nasıl kullanılması gerektiği uygulamalı olarak anlatıldı.

DOĞRU ÇEKİM SATTIRIR

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, yoğun bir rekabetin yaşandığı e-dünyada ayakta kalabilmek için ürün ve hizmetleri en iyi şekilde kullanıcıların beğenisine sunmanın büyük önem taşıdığını altını çizdi. Ürünleri satılabilmek için tanıtıcı birkaç kelime yazmak veya gelişigüzel çekilmiş birkaç fotoğraf eklemenin yeterli olmadığını söyleyen Yaşık, müşterinin kıyas yapabileceği onlarca hatta yüzlerce site olduğunu, bunun için de daha iyi ürün görselinin önemli olduğunu belirtti. Ürün fotoğrafçılığı'nın önemini burada ortaya çıktığını söyleyen Yaşık, "Doğru çekim teknikleri ile elde edilen bir ürün fotoğrafı, ürünün daha kolay satılmasında çok önemli bir rol oynuyor. Keza online katalog yönetimi ile



müşterilerin online mağazanız üzerinde rahatlıkla arama yapabilmesi de çok önemli" şeklinde konuştu.

UYGULAMALI ANLATILDI

Seminerde Akıllı Ticaret Genel Müdürü Utku Bilgin, N11 İş Ortağı Kalite Yönetim Müdürü Baki Süngü, Armahouse kurucusu İzem Armağan, Prof. A.Ş. Kilit Müşteri Yöneticisi Ayşe Bilge İlmen katılımcılara sunum yaptı. Prof. A.Ş.'den Fotoğrafçı Taylan Özgür Nefes de ürün fotoğraf çekimini uygulamalı olarak anlattı.

e-ticarete web siteniz, sizin dijital mağazanız olduğundan onu bir vitrin gibi özenle dizayn etmeniz müşteri kazanmanızı sağlar. e-ticarete ürünlerinizi nasıl sergilemeniz gerektiğinin detayları İTO'da düzenlenen seminerde uygulamalı olarak anlatıldı.



HEDEF KİTLE VIDEO İZLİYOR

Google'ın araştırmasına göre, insanların yüzde 19'u yeni ürün ve sistemle ilk karşılaşmalarını akıllı telefonda video izlerken yaşıyor. İnternet kullanıcılarının yüzde 67'si ise YouTube'u her gün ziyaret ediyor. Yani hedef kitle video izliyor. Ürünlerinizi video ile tanıtırken dikkat etmeniz gerekenler ise şöyle:

● İlgili çekin: Etkili bir şekilde açılış yapın. İzleyicilerin dikkatini çekin.

● Marka bilinci oluştururken, doğal olun ve amaç doğrultusunda ilerleyin.
● Bağlantı kurun: Duygular, ses ve tempo ile dikkatleri üzerinizde tutun.
● Yönlendirin: Kitlenize nasıl düşünceleri / hissetmeleri / hareket etmeleri gerektiğini söyleyin.
● Zamanlama: İlk 5 saniye en vurucu mesaj ve marka, sonra öne çıkan özellikler, son 5 saniye de harekete geçirici mesaj.

Fotoğraf çekiminde bunlara dikkat!

- En az 4 fotoğraf kullanılmı
- Ürün her açıdan çekilmeli
- Fotoğrafta ne sattığınız kesinlikle anlaşılmalı
- Fotoğrafın yanında başka bir ürün görünüyorsa fiyata dahil mi yoksa hediye mi mutlaka belirtmeli
- Eğer mümkünse video görseli ile ürün tanıtılmalı
- Bütün bunlara rağmen ürün satmıyorsa fiyat biraz aşağıya çekilmeli

Özgün fotoğrafın faydası

- Müşteri beklentisini karşılar
- İadeleri azaltır
- SEO'da öne çıkmayı sağlar
- Ürün detayı hakkında bilgi verir



Fotoğrafın teknik özelliği nasıl olmalı

- Yüksek çözünürlük (1500x1500 piksel)
- Ürün, fotoğrafın yüzde 85'ini doldurmalı
- Fotoğraf arka planı doğru ışıktaki olmalı
- Gündüz ve doğal ışık kullanılmı
- Lightbox (tüm fotoğrafları aynı ışıktaki çekmenize olanak sağlar)



e-ticarete verimli pazarlama anlatılacak

MALİYET ve operasyonel avantajlar sağlayan yeni ticaret şekli e-ticaret uygulamaları, girişimcilerin de ilgisini çekiyor. İstanbul Ticaret Odası da bu alanda çalışanlara veya iş kurmak isteyenlere rehber olacak seminer dizisine devam ediyor. 'e-Ticarete Verimli Dijital Pazarlama Yaklaşımı' semineri, 5 Mart 2020'de, 09.00 ile 16.30 saatleri arasında İTO'nun merkez binasındaki meclis salonunda yapılacak. Seminerde anlatılacak konular başlıkları şöyle:

- Dijital pazarlama için yıkıcı iş modelleri
- Sosyal medyada dijital marka

- Dijital pazarlamanın temel kuralları
- Dediğimi yap! Yaptığımı yapma! Pazarlama ve satış nasıl dijitalleşir?
- Dijital pazarlamada omnichannel performans ölçülmesi ve ROPO kavramı
- e-ticarete dijital pazarlamayla ölçeklenmek
- Dijital pazarlamada omnichannel stratejileri
- Analitik verimlilik: Dijital pazarlama verimliliğini nasıl sağlarsınız?
- Pazarlama 2020: Dijital pazarlamada yeni trendler ve uluslararası uygulamalar

Satın almanın dijital dönüşümü 17 Mart'ta

ÜRETİM ve pazarlamada küresel rekabetin yeni bir boyutu olan dijitalleşme süreci, İstanbul Ticaret Odası'nda anlatılacak. 'Satın Almanın Dijital Dönüşümü' isimli seminer, 17 Mart 2020 Salı günü İTO'nun Eminönü'ndeki merkez binasında 4. Kat Meclis Salonu'nda yapılacak. Seminerin saat 09.30'da başlayıp 12.45'te sona ermesi

planlanıyor.

Seminerde ele alınacak konular başlıkları ise şöyle:

- KOBİ'lerin dijitalleştirilmesi için eşleşme projesi
- Tedarik zinciri yönetimi dijitalleşiyor, harekete geçin
- Krizde satın alma yönetimi
- Otomotiv sektöründe dijital satın alma
- Beyaz eşya sektöründe dijital satın alma

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2020

Buenos Aires-Arjantin
4-7 KASIM 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

OTOMOTİV SEKTÖRÜNDE DÜNYAYA AÇILMANIN YOLU BU FUARDAN GEÇİYOR

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2020

- 35.000 m² sergileme alanı
- 45 ülkeden 450 katılımcı
- 30.000 ziyaretçi
- Güney Amerika'da düzenlenen en büyük otomotiv sanayi fuarı
- Automechanika fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 9 m²
- Katılım bedeli (nakliye dahil) : 5.415 TL/m²
- Katılım bedeli (nakliye hariç) : 4.959 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m²x2.000 TL
- Başvuru ile birlikte
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 10 Nisan 2020
- 3. Ödeme : Bakiye bedel
- 18 Eylül 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM-İSTANBUL
- Kodu : 055
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI¹⁸⁸²

Şaban Oruç / İdil Aslantaş / Gökhan Çapkin

Tel : 0212 455 61 12 / 0212 455 61 13 / 0212 455 61 16
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : saban.oruc@ito.org.tr / idil.aslantas@ito.org.tr
gokhan.capkin@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Geçici koruma statüsündeki çalışanlara kayıt kolaylığı

Uluslararası ve geçici koruma statüsündeki yabancıların kayıtlı çalıştırılmasında uygulanan prosedür hakkında, ilgililere bilgi verildi. Seminerde, dijitalleşme kolaylığı ile e-devlet üzerinden kayıt yapılabildiği de anlatıldı.



ŞEREF KILIÇLI

ULUSLARARASI ve Geçici Koruma Altındaki Yabancıların İş Piyasalarına Erişimleri bilgilendirme semineri, İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirildi. Açış konuşmasını İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay'ın yaptığı toplantıda, geçici koruma statüsündeki yabancıların kayıtlı çalıştırılmasında uygulanan prosedür hakkında da bilgi verildi.

ÖTEKİ KAVRAMI YOK

Türkiye'nin gayri safi milli hasılası itibarıyla dünyada en çok yardım yapan ülkeler arasında birinci sırada olduğunu belirten İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay; şunları söyledi: "Ülkemiz sadece ticaret ve diplomasi yapmıyor, yardıma muhtaç insanlara yüreğini de açıyor. Suriye'deki savaş sebebiyle kaçıp ülkemize sığınmış 3.5 milyondan fazla insanı misafir ediyoruz. Biz onları ötekiler olarak görmüyoruz, kendimizin bir parçası, ailemizin bir ferdi gibi görüyoruz. Geçici koruma ve uluslararası koruma statüsündeki insanların ekonomik hayata



katılmaları da önemli. Bu noktada biraz daha fazla gayret etmeliyiz. İŞKUR'un Birleşmiş Milletler Mülteciler Yüksek Komiserliği ile birlikte yaptığı mesleki eğitim çalışmasını da önemsiyoruz."

KAYITDIŞI KALMASIN

Türkiye'nin 2012'den sonra Suriye'den kitlesel bir göçe maruz kaldığını hatırlatan, Aile Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı Uluslararası İşgücü Genel Müdürlüğü Daire Başkanı Ebru Öztüm Tümer ise yapılan çalışmalar hakkında şu bilgiyi verdi: "2016'ya kadar bu göçü misafir olarak adlandırdık. Kriz yönetimi politikamızın yerine göç yönetimi politikasını devreye aldık. 2016'da geçici koruma statüsündeki Suriyelilere çalışma

izinlerinin verilmesine yönelik bir yönetmelik çıkardık. Bu yönetmelikle işgücü piyasasında yer alan Suriyelileri kayıt altına almayı hedefledik. Harç miktarlarının düşürülmesi, otomasyon sistemiyle e-devlet üzerinden kayıt yapılması gibi çözümler sunuldu. Yönetmelikteki kriterler sektör bazlı güncellendi. İstanbul'daki çalışma izinlerinin bir önceki yıla göre yüzde 700 arttığını gördük."

Toplantıda, Birleşmiş Milletler Mülteciler Yüksek Komiserliği (UNHCR) İstanbul Yetkinlik Programları Müdürü Damla Taşkın, UNHCR İstanbul Yetkinlik Programları Uzmanı Erdi Kalıntaş, Aile Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı Uzman Yardımcısı Setenay Horuztepe sunum yaptı.

BM'den maaş desteği

Birleşmiş Milletler Mülteciler Yüksek Komiserliği'nin İstanbul'daki çalışmaları hakkında bilgi veren Damla Taşkın, şunları söyledi: "İŞKUR ile beraber yaptığımız iş başı eğitim programı var. Birleşmiş Milletler bütçesinden 250 kişinin maaşlarını 6 aya kadar karşılayacağız."

Başvuruyu işveren yapıyor

Aile Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı Uzman Yardımcısı Setenay Horuztepe, Geçici Koruma Sağlanan Yabancıların Çalışma İzinlerine Dair Yönetmelik hakkında şu bilgiyi verdi: "Başvuruyu işveren yapıyor. e-Devlet üzerinden de başvuru yapabiliyor. Başvuru şartlarında, geçici koruma kimlik belgesinin ve 99 ile başlayan yabancı kimlik numarasının olması var. Ayrıca en az 6 aylık geçici koruma süresinin doldurulmuş olması da gerekiyor."



Corona virüsün ekonomik etkileri

Dünya ekonomisi, ABD ile Çin arasında ticaret anlaşmasına varılması ve Büyük Britanya'nın Avrupa Birliği'nden ayrılışına ilişkin belirsizliğin ortadan kalkması ile 2020'ye iyimser beklentiler ile girmişti. Ancak Çin'deki corona virüs, beklentileri olumsuz etkiledi. Bu çerçevede corona virüsün dünya ve Türkiye ekonomisine olası etkilerini değerlendirelim.

1 - Çin kaynaklı virüsün dünyaya etkileri neden bu kadar önemli hale geldi?

Çin'de 2003'te Sars ve 2011'de Mers isimli iki önemli virüs salgını yaşanmıştı. Her iki salgın döneminde de Çin'de ve Çin dışında çok sayıda insan hayatını kaybetti. Her iki salgın da yaklaşık 4 ay sürdü. Ancak geçmişteki bu salgınlardan dünya ekonomisine etkileri oldukça sınırlı kaldı. Bunun en önemli nedeni Çin ekonomisinin dünya ekonomisinden aldığı payların küçük olmasıydı. Bugün ise Çin, dünya ekonomisinden yüzde 18 pay alıyor ve bu nedenle corona virüsün dünya ekonomisi üzerindeki etkileri çok daha şiddetli olma potansiyeli taşıyor.

2 - Dünya ekonomisi ve ticaretine olası etkileri

Dünya ekonomisi 2019'da ticari korumacılık ve diğer belirsizlikler ile önemli ölçüde yavaşlamış ve büyüme yüzde 2.4'e gerilemişti. Dünya mal ticareti de miktar olarak sadece yüzde 0.3 büyümüşü. ABD ile Çin arasında ticaret anlaşmasına varılmış olması ve Brexit belirsizliğinin ortadan kalkması ile 2020'ye dünya ekonomisinde yüzde 2.6 ve dünya mal ticaretinde de yüzde 2.5 büyüme beklentisi ile girilmişti. Ancak corona virüs ile beklentiler değişti. Buna göre eğer corona virüs öngörüldüğü gibi 3-4 ay içinde sona erecek ise dünya ekonomisine ve ticaretine etkiler sınırlı kalacak. Eğer virüs etkilerinin uzaması ve salgının yayılması halinde ise dünya ekonomisinde büyümenin yüzde 2.0'ye kadar düşmesi, dünya mal ticaretinde de sıfır büyüme gerçekleşmesi bekleniyor.

3 - Çin dışında üç grup ülke olumsuz etkilenecek

Corona virüs salgınının sadece Çin ile sınırlı kalması halinde ekonomik açıdan Çin dışında dört grup ülke daha olumsuz etkilenecek. İlk grubu Asya Pasifik'teki ve Çin'e yüksek ihracat yapan Güney Kore, Japonya, Vietnam, Tayvan, Singapur, Malezya gibi ülkeler oluşturuyor. Hong Kong da bu grup içinde yer alıyor. İkinci grubu yine Çin'e yüksek ihracat yapan Almanya, Fransa, İsviçre, Hollanda, İtalya gibi Avrupa ülkeleri ile ABD olacak. Üçüncü grubu Çin'e enerji ve emtia ihraç eden Rusya, Brezilya, Avustralya, Güney Afrika, İran ve Irak gibi ülkeler oluşturuyor. Son grupta ise üretimlerinde Çin malı girdilere yüksek oranda bağımlı ülkeler yer alıyor. Türkiye de sınırlı ölçüde bu grup içinde bulunuyor.

4 - Parasal genişleme önlemleri artabilir

2019'da dünya ekonomisindeki yavaşlama nedeniyle büyük merkez bankaları genişletici para politikalarına başlamıştı. Bu politikaların 2020'de de süreceği açıklanmıştı. Corona virüs etkisi ile dünya ekonomisinde yeniden bir yavaşlama ortaya çıkması halinde parasal genişleme önlemleri muhtemelen artabilecek. Bu da çok daha düşük faiz oranları anlamına geliyor.

5 - Dolar ve altın güçleniyor, petrol ve emtia fiyatları düşüyor

Corona virüs etkileri ile dolar güçlenirken, altın fiyatları da yükseliyor. 2020'de doların diğer para birimleri karşısında zaten güçlü geçireceği bekleniyordu. Corona virüs etkisi ile dolar daha da güçleniyor. Altın ise güvenli liman arayışı ile 1.700 dolar/ons seviyelerine doğru yükseliyor. Petrol ve diğer emtia fiyatları ise talepteki gerileme endişeleri ile gerileme gösteriyor. Sadece gıda fiyatları artış eğilimi içinde bulunuyor.

6 - Türkiye'ye olumsuz etkiler sınırlı kalır

Corona virüsün etkilerine ilişkin yapılan küresel değerlendirmelerde Türkiye en az etkilenecek ülkeler içinde yer alıyor. ING Bank-IMF çalışması, ekonomik büyümesi olumlu etkilenecek tek ülke olarak Türkiye'yi gösteriyor. Türkiye, üretim yapısı ile Çin'in tedarik açığını kapatacak en önemli ülke. Çin'den gelen girdilerdeki kesilmenin yaratacağı sıkıntılar ise olumsuz etkiler olacak.

Son söz: Dünya yıllardır Çin'i tek tedarikçi ülke haline getirmenin sakıncalarını görürse Türkiye orta vadede en önemli alternatifler içinde olacak.

SIAL CANADA 2020

Montreal / Kanada
15-17 NİSAN 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu



DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR

SIAL CANADA 2020

- 25.000 m² katılım alanı
- 50 ülkeden 1200 katılımcı
- 60 ülkeden 25.000 üzeri ziyaretçi
- SIAL Markasının ayrıcalığı ile Amerika kıtasındaki profesyonellere doğrudan ulaşım
- Katılımcı firmaların %95 memnuniyeti

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı :** 9 m²
Katılım bedeli : 5.000 TL/m²
1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL
Başvuru ile birlikte
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
10 Ocak 2020
3. Ödeme : Bakiye Bedel
6 Mart 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletmesi gerekmektedir.
 - İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "SIAL CANADA 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Sibel Tayanç / Çağrı Oluç
Tel : 0212 455 61 11 / 0212 455 61 05
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : sibel.tayanca@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @itokurumsal



Ukrayna ile sivil havacılıkta 164 yeni frekans

Türkiye ile Ukrayna arasında sivil havacılık ilişkilerini geliştirmek üzere yapılan müzakerelerde, 164 yeni frekans hakkı elde edildi.

SİVİL Havacılık Genel Müdürlüğü'nün internet sitesinde yer alan duyuruya göre, Sivil Havacılık Genel Müdürü Bahri Kesici ve Ukrayna Sivil Havacılık Otoritesi Kıdemli Başkan Yardımcısı Vekili Sergii Korshuk başkanlığında yapılan müzakerelerde, hava yolu taşıyıcılarının süregelen frekans artışı talepleri ele alındı.

İSTANBUL-ODESSA SINIRSIZ
Toplantı sonrasında imzalanan mutabakat zaptı ile frekans hakları İstanbul-Lviv 15'ten 28'e, İstanbul-Kherson 10'dan 21'e, İstanbul-Zaporizhyia 14'ten 21'e, İstanbul-

Vinnitsia 10'dan 14'e, İstanbul-Kharkiv 14'ten 28'e, İstanbul-Nikolayev 7'den 14'e, İstanbul-Ivano-Frankivsk 7'den 14'e, Dalaman-Kiev 7'den 10'a çıkarıldı.

Frekans artışının yanı sıra Adana yeni uçuş noktası olarak eklendi.

Adana'dan Ukrayna'daki tüm tarifeli sefer noktalarına 7'şer frekans hakkı tanımlandı. Ayrıca görüşmelerde frekans hakkı 28 olan İstanbul-Odessa sınırsız oldu. Böylece müzakereler neticesinde 164 yeni frekans hakkı ve 1 uçuş noktası elde edildi.

Kanada ile ticarete yol haritası

Türkiye ile Kanada arasındaki işbirliği fırsatları İstanbul Ticaret Odası'ndaki toplantıda tartışıldı. Toplantıda iki ülke için özellikle otomotiv yan sanayi, bankacılık ve sanayide büyük potansiyel olduğuna dikkat çekildi.

OSMAN KUVVET

İSTANBUL Ticaret Odası, Türkiye ile Kanada arasındaki ticari ve ekonomik ilişkilerin daha da geliştirilmesi amacıyla yoğun temaslarını sürdürüyor. Bu bağlamda İstanbul Ticaret Odası, geçtiğimiz günlerde iki ülke arasındaki iş birliği imkanlarını görüşmek üzere Kanada-Türkiye İş Konseyi'ni misafir etti.

Kanada-Türkiye İş Konseyi Direktörü Badar Shamim ve Konsey Üyesi Nursel Atar, İstanbul Ticaret Odası Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay tarafından ağırlandı.



İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, geçen yıl İstanbul Ticaret Odası'nın, Kanada'nın Toronto şehrinde düzenlenen SIAL Kanada Gıda Fuarı'nı ziyaret ederek, Brampton Ticaret Odası ve Kanada-Türkiye İş Konseyi Üyeleri ile karşılıklı yatırımların artırılması konusunu görüştüğünü söyledi. Bu çalışmaların artarak devam etmesini istediklerini dile getiren Kuralay, Türkiye'de bankacılık sisteminin çok güçlü olduğunu, teknoloji ve otomotiv alanında da

atılımlar yapıldığını ifade etti.

ÖNCELİKLİ SEKTÖRLER

Kuralay, Kanada Başkonsolosluğu'nun da katılımıyla Kanada'da yatırım imkanları ve koşullarının anlatılacağı Türk yatırımcıların önünü açacak bir toplantı düzenlenmesinin gereğini ifade etti. Görüşmede Badar Shamim ise İTO üyesi firmalarla potansiyel işbirliği imkanları, yatırımların çeşitlendirilmesi ve yeni yol haritaları oluşturmak istediklerini belirtti. Shamim, özellikle otomotiv ve sanayide işbirliği yapılabileceğini söyledi. Toplantıda, İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel de yer aldı.



Kuzey Makedonya'dan İstanbul'a 'işbirliği' çağrısı

MAKEDONYA-Türkiye Ticaret Odası (MATTO) Başkanı Aydoğan Ademoski, İstanbul iş dünyasına, "Kuzey Makedonya'ya yatırım yapın" çağrısında bulundu. Ademoski'nin yatırım daveti, İstanbul Ticaret Odası Sigortacılık Meslek Komitesi üyelerinin Makedonya ziyaretinde gündeme geldi.

İTO Sigortacılık Meslek Komitesi, Makedonya'nın Üsküp kentine gerçekleştirdiği sigortacılık sektörü inceleme gezisi kapsamında MATTO'yu ziyaret etti. Heyette, İTO Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı Hüseyin Duru, Komite Başkan Yardımcısı Veysel Eren, Komite ve Meclis Üyeleri Eyyup Çelik, Mehmet Ali Işık ve Hasan Hoşben ile Komite Üyeleri Mustafa Dikgizmez ve Ragıp Yazgan yer aldı.

TİCARETİMİZ ARTMALI

MATTO Başkanı Aydoğan Ademoski, İTO heyetini ağırlamaktan duyduğu memnuniyeti dile getirerek, çalışmalarını hakkında bilgi verdi.

MATTO'ya üye firmaların Makedonya'da 10 bin kişiye istihdam sağladığını belirten Ademoski, iki ülke arasında ticaret hacminin artması için girişimlerde bulunduklarını söyledi. Ademoski, "İTO'ya kayıtlı iş insanlarını Kuzey Makedonya'ya yatırım yapmaya davet ediyoruz. Bundan sonraki süreçte işbirliğimizin artarak devam etmesini diliyoruz" dedi. Toplantıda İTO heyetine Kuzey Makedonya'da sigortacılık sektörünün genel işleyişi hakkında briefing de verildi.

FIRSATLARI AKTARACAĞIZ

İTO Sigortacılık Meslek Komitesi Başkanı Hüseyin Duru ise Türkiye sigortacılık sektörü ve İTO'nun çalışmaları hakkında bilgi paylaştı. Duru, İstanbul iş dünyasına Kuzey Makedonya'daki yatırım imkanlarını aktaracaklarını da sözlerine ekledi.

MATTO'da düzenlenen toplantıya, T.C. Kuzey Makedonya Büyükelçiliği Ticaret Baş Müşaviri Oğuzhan Berber, T.C. Üsküp Büyükelçiliği Ekonomi Müşaviri Gürkan Gezer ile Makedon sigorta şirketlerinin üst düzey temsilcileri katıldı.



Makedonya-Türkiye Ticaret Odası ile İTO Sigortacılık Meslek Komitesi arasında işbirliğini öngören bir protokol imzalandı.

Makedon Bakan teşvikleri anlattı

İTO heyeti, Kuzey Makedonya Cumhuriyeti Dış Yatırımlardan Sorumlu Devlet Bakanı Dr. Elvin Hasan ve Kuzey Makedonya Cumhuriyeti Meclisi Milletvekili Enes İbrahim'e de ziyarette bulundu. Dr. Elvin Hasan, Kuzey Makedonya

Hükümetinin faaliyetleri, yatırımcılara sundukları destekler ve serbest bölgenin sağladığı avantajlar hakkında bilgi verdi. İTO heyeti de Kuzey Makedonya'daki Türklerin başarılarından onur duyduklarını ve onları daima desteklediklerini ifade etti.



Seminer

E-TİCARETE VERİMLİ DİJİTAL PAZARLAMA YAKLAŞIMI

5 MART 2020, PERŞEMBE
09.30 - 16.30
İstanbul Ticaret Odası
Meclis Salonu Kat: 4



3 Mart 2020 tarihine kadar yandaki QR kodu okutarak başvuru yapabilirsiniz.

SEMİNERİMİZE DAVETLİSİNİZ
HEMEN KATILIN!

Kayıt zorunludur

Balkan Üniversitesi için destek çağrısı

İTO heyetinin Üsküp'teki bir diğer durağı da Uluslararası Balkan Üniversitesi oldu. Üniversitenin Mütevelli Heyet Başkanı Aydoğan Ademoski, "Bir vakıf üniversitesi olarak Balkanlar'daki Türk kardeşlerimize eğitim hizmeti sunuyor ve mezuniyetleri sonrasında da önemli işlerde görev almalarına vesile oluyoruz" dedi. Ademoski, İTO'nun üniversitelere destek olması temennisinde bulundu.

BAUMA CTT RUSSIA 2020

Moskova/Rusya Federasyonu
26-29 MAYIS 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Beton Sanayisi
İnşaat Araçları Ve Ekipmanları
İnşaat Teknolojileri
İş Ve İnşaat Makinaları
Madencilik
Yedek Parça Sanayi

İNŞAAT ENDÜSTRİSİNE DAİR A'DAN Z'YE HER ŞEY BU FUARDA!

BAUMA CTT RUSSIA 2020

- 55.000 m² sergileme alanı
- 19 ülkeden 603 katılımcı
- 55 ülkeden ve Rusya'nın 71 bölgesinden 22.726 ziyaretçi
- 21. kez düzenlenecek Rusya'nın en büyük inşaat endüstrisi fuarı
- Bauma fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 12 m²
- Katılım bedeli : 3.420 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m²x2.000 TL
- Başvuru ile birlikte : Kalan bedelin %50'si
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 14 Şubat 2020
- 3. Ödeme : Bakiye Bedel
- 8 Mayıs 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

• Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "BAUMA CTT RUSSIA 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



Akif Gönülcü / Çağrı Oluç / İdil Aslantas
Tel : 0212 455 61 19 / 0212 455 61 05 / 0212 455 61 13
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / cagri.oluc@ito.org.tr
idil.aslantas@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | @ito | itokurumsal

Tüketici ürünleri tedarikğinde Çin alarmı

Elektrikli ev aletleri ve mutfak eşyalarında birçok tüketici ürünün tedariki, Çin'de ortaya çıkan virüs sebebiyle riskli hale geldi. İki ay sonra parça temin etmenin bile güç hale geleceğini ifade eden sektör temsilcileri, "Her parçayı üretir hale gelmemiz lazım" dediler.



ADEM ORHUN

TÜKETİCİ ürünleri arasında önemli bir yere sahip olan züccaciye ve elektrikli ev aletlerinde, Çin'deki virüs karantinası sebebiyle tedarik endişesi yaşıyor. Sektör temsilcileri düzenlenen mini zirvede Çin'de üretimi ve satışları etkilemeye başlayan salgının muhtemel etkilerini ve iç pazardaki sorunları görüştü.

İstanbul Ticaret Odası'nda, züccaciye, elektrikli ev aletleri, metal ürünler ve mutfak ekipmanları sektörlerinde tanınmış firmaların sahiplerinin ve yöneticilerinin yer aldığı toplantıda "Çin'deki durum sebebiyle hem nihai ürün hem parça anlamında tedarik sıkıntısı baş gösterecek" denildi.

Bazı sektör temsilcileri "Tahminimize göre, nisan, mayıs ayında Çin'den ara mamul ve nihai ürünleri alamaz hale geleceğiz. Bu durum bizim ürünlerimizi ve markalarımızı da etkileyecek. Bu

parçaları ve ürünleri bizim imal etmemiz gerekecek" dediler.

KÜRESEL MARKALAR

Konunun iç pazar kadar uluslararası pazar anlamında da yeni etkileri olacağını belirten sektör temsilcileri "Çin'de işaretlerini vermeye başlayan tedarik sorunu sebebiyle Alman ve Japon firmalarını, ürünlerini Türkiye'de üretmeye teşvik edebiliriz. Global büyük markaların onayladığı (konfirme ettiği) üretici konumuna gelmemiz lazım" diye konuştular.

Elektrikli ev aletlerinde tüketici ürünleri olan bir markanın üst yöneticisi ise toplantıda şunları ifade etti: "Geçen yıl ABD'de fuarda, 'biz sizin B planınızı' demiştik. Şimdi diyoruz ki 'biz dünyanın B planıyız'. Şimdi tedarik güvenliği konusunda en önemli zaman dilimindeyiz."

Sektör temsilcileri, hem riskler hem fırsatlar barındıran bu ortamda yeni finansman modellerine olan ihtiyacı da vurguladılar.

Firmalar teşvikleri ıskalıyor

İç pazardaki canlanmanın gerilememesi için, istihdam teşviklerinin önemli olduğunu kaydeden sektör temsilcileri, "Teşvikler çok, ancak hem karışık hem yeterince anlaşılır değil. Çoğu firma da bu sebeple faydalanabileceği teşvikleri ıskalıyor. Teşvikler ve destekler basit ve daha anlaşılır olmalı. Bu amaçla bir platform kurulacağı açıklandı, ümitte bekliyoruz" şeklinde konuştular.



Şirketleri zorlayan geçici vergide eski sisteme geçilsin talebi

Geçici verginin iş dünyasının nakit akışını olumsuz etkilediğini kaydeden sektör temsilcileri, "İşletmeler karlılıktan çok nakit akışına odaklanmak zorunda. Zira bu konu doğru işlemezse işçi çıkarmaya sebep oluyor. Geçici vergi de nakit

paranın elden çıkması demek. Geçici vergide 94 öncesindeki uygulamaya dönüşmesini talep ediyoruz. Geçici vergi, kurumlara vergisi gibi yılda bir kez alınırsa, iş dünyası ve istihdam için birçok sıkıntı ortadan kalkar" diye konuştular.

Sektör zirvesinden notlar:

- İstihdam için çeşitli teşvikler vermek yerine, istihdam üzerindeki vergi azaltılmalı. Bunun iş dünyasına katkısı ve kayıt dışını önleme etkisi büyük olur.
- Yap-İşlet-Devret ile yapılan işler (hastane gibi) devlet alımı kapsamında sayılmıyor. Dolayısıyla yerli ürün kullanımı zorunlu değil. Buralarda da yerli ürün kullanılmasına yönelik düzenleme yapılmalı.
- Denetim yetersizliği haksız rekabete sebep oluyor. Ancak, adresi, istihdamı, girdisi çıktısı belli iş yerlerini denetlemekten öte, kayıtdışı çalışanların bulunup işlem yapılması, kayıtsız faaliyetlere engel olunması lazım.
- Firmalar, KDV iadesi alacaklarını bekliyor. Bu alacaklar teminat olarak Eximbank'a verilsin, firmalar öyle faydalansın.
- Beyaz eşya mağazaları ana cadde üzerinde
- yüksek kira bedelleriyle iş yapmaya çalışıyor. Bu mağazalar ara sokaklarda da daha ekonomik şartlarda çalışabilir, müşteri beyaz eşya için ara sokaklara da girer.
- Sanayi parkı makina envanteri çok önemli. Çoğu tesiste enjeksiyon makinaları boş yatıyor.
- Sanayici tesisini kuruyor, gazını açtırmakta zorlanıyor. Gazını altı ayda açtıramayanlar var.



E.C.A tedarikçi günleri için geldi

İstanbul Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası'nın düzenlediği Tedarikçi Günleri'ne bu defa E.C.A firması katıldı. E.C.A yaklaşık 80 tedarikçi ile işbirliği için görüşmeler yaptı.



ŞİLAN YILMAZ

İSTANBUL Ticaret Odası Yan Sanayi Borsası, yerli ve yabancı ana sanayici satın almacıları, imalatçı yan sanayicilerle teknik talep kapsamında eşleştirip yüz yüze

görüşüyor. İTO, bu kapsamda geçen yıl 18 Tedarikçi Günü'ne ev sahipliği yapmıştı. Bu çalışmalar dahilinde E.C.A firması da İTO'da tedarikçi adaylarıyla bir araya geldi. E.C.A firması yetkilileri B2B programında, özellikle talaşlı işleme, saç şekillendirme, boru şekillendirme alanında yaklaşık 80 firmanın temsilcileriyle görüşerek tedarikçi aradı.

Ekonomiye güven arttı

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), bu yılın şubat ayına ilişkin ekonomik güven endeksi verilerini açıkladı. Buna göre, endeks bu ay, geçen aya göre yüzde 0.5 artarak 97.1'den 97.5'e yükseldi. Ekonomik güven endeksindeki artış, reel kesim (imalat sanayisi) ve hizmet sektörü güven endekslerindeki yükselişlerden kaynaklandı.

REEL KESİM

Reel kesim güven endeksi aylık bazda yüzde 0.3 artarak 106.7, hizmet sektörü güven endeksi de yüzde 3.4 artışla 98.5 değerine ulaştı. Tüketici güven endeksi bir önceki aya göre yüzde 2.7 azalarak 57.3'e, perakende ticaret güven endeksi yüzde 2 gerileyerek 102.9'a ve inşaat sektörü güven endeksi yüzde 5.7 azalışla 74.5'e düştü.



TEXWORLD PARIS 2020 AUTUMN

Paris-Fransa
14-17 EYLÜL 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

47. TEXWORLD FUARI SİZİ İHRACATINIZI ARTIRMAYA ÇAĞIRIYOR!

TEXWORLD PARIS 2020 AUTUMN

- Avrupa'nın önde gelen aksesuar, hazır giyim, kumaş ve moda fuarı
- Toplam 3 hall-48.098 m² sergileme alanı
- 20 ülkeden 1038 katılımcı
- 14.862 ziyaretçi

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 12 m²
- Katılım bedeli : 5.985 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL
- Başvuru ile birlikte
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 22 Mayıs 2020
- 3. Ödeme : Bakiye Bedeli
- 21 Ağustos 2020
- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "TEXWORLD AUTUMN 2020 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gülün Gürsoy / Esra Avcıoğlu / Ruken Ayata Boztas

Tel : 0212 455 61 17 / 0212 455 61 10 / 0 212 455 65 83
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : gulun.gursoy@ito.org.tr / esra.avcioglu@ito.org.tr
ruken.ayata@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | (in) (f) (t) (e) (i) (t) (o) (k) (u) (r) (u) (m) (s) (a) (l)



27 BİN ÇOCUK TRAFİK EĞİTİMİ ALDI Şimdi sıra velilerde



Trafik dersi zorunlu olmalı

Projenin yürütücülerinden İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı, trafik konusunun çözümünü üç maddede şöyle özetledi: “Birincisi; insanlarda bilinç oluşturulmasına yönelik çalışmaların yapılması. İkincisi; ileri teknolojilerin trafik denetiminde kullanılmasının yaygınlaştırılması. Son olarak; birinci ve ikinci maddedeki konulara ilişkin yasal düzenlemeler yapılması.” Trafik ve yol güvenliği konusunda üç öneride bulunan Ilıcalı, şöyle konuştu: “Bunlardan ilki, trafik ve yol güvenliği dersi üniversitenin tüm bölümlerinde verilmesi ve zorunlu hale getirilmeli. İkincisi; İstanbul’da deprem ve trafik ilişkisi düşünülerek ‘Valilik Acil Trafik Birimi’ kurulmalı. Üçüncüsü ise teknolojik çözümler; İnteraktif Uyan Sistemleri (IUS), İnteraktif Denetleme Sistemleri (İDT) ve yerli ve milli navigasyon uygulanmalı.”

Bilinçlenmede önemli bir adım

‘Trafikte Küçük Hata Yoktur’ projesiyle çocukları bilinçlendirme konusunda önemli bir adım atıldığını vurgulayan Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem, şunları söyledi: “97 yıldır müşterilerimize, hissedarlarımıza ve ülkemize değer yaratmaya gayret ediyoruz. Türkiye’deki operasyonlarımızda yılda 30 milyon kilometreye yakın yol kat ediyoruz ve 7.5 milyon saat çalışıyoruz. Tüm faaliyetlerimizi herhangi bir kazaya sebebiyet vermeden yapmayı hedefliyoruz ve buna ‘hedef sıfır’ diyoruz.”

İstanbul Ticaret Üniversitesi’nin Milli Eğitim Bakanlığı ve Shell Türkiye işbirliği ile hayata geçirdiği ‘Trafikte Küçük Hata Yoktur’ projesi ile 44 okulda yaklaşık 27 bin öğrenciye eğitim verildi. Projenin ikinci aşaması olan Veli Seminerleri’ne katılan İçişleri Bakanı Süleyman Soylu, “Önlemler ve uygulamalarla her yıl trafik kazası sayısını ve can kaybını azaltıyoruz. Hedef sıfır kaza” dedi.

SELAHATTİN NİZAM

MİLLÎ Eğitim Bakanlığı, İstanbul Ticaret Üniversitesi ve Shell Türkiye işbirliğinde 2019’un ekim ayında başlatılan ‘Trafikte Küçük Hata Yoktur’ projesi devam ediyor. Öğrencilerde trafik bilincinin oluşturulmasını hedefleyen proje ile 21 Ekim ile 31 Aralık arası dönemde 44 okulda 26 bin 607 öğrenciye ulaşıldı. Program kapsamında bir yandan öğrencilere trafik bilinci aşılanırken, diğer yandan velilere trafik güvenliğini konu alan seminerler düzenlenecek. ‘Veli Seminerleri’nin tanıtım toplantısına katılan İçişleri Bakanı Süleyman Soylu, trafikteki can kaybı sayısının 2015’te 100 binde 9.6, 2017’de 100 binde 9.2 olduğuna dikkat çekerek, “Bu sayıyı 2018’de 100 binde 8.1’e, 2019 sonunda da 100 binde 6.5 seviyesine indirdik” dedi.

HEDEF SIFIR KAZA

Bakan Soylu, şöyle devam etti: “Bu projenin ismi, projenin anlamını ve önemini ortaya koyuyor. ‘Trafikte Küçük Hata Yoktur.’ Aldığımız önlemler ve uygulamalarla birlikte her yıl trafik

kazası sayısını ve can kaybını azaltıyoruz. Ancak bu işte hedef hiç kaza olmaması. Trafik kazası hayatın olağan seyrine dahil değildir. Hep birlikte bir şeyleri değiştiriyoruz. Benim kırmızı düdük verdiğim çocuklarımız var. Annesini babasını uyaran evlatlarımız var. Denetimle alınabilecek yol belli. Strateji oluşturan kampanyalara kulak kabartan, emniyet kemerini takan, kırmızı düdük çalan herkesle bu makûs talihi kırmaya çalışıyoruz. Planlı, güvenli, bilimsel yöntemlere dayanan çalışmalar yürütüyoruz. Bu anlamda trafikte güvenliğini vurgulayan ‘Trafikte Küçük Hata Yoktur’ programında emeği geçen herkesi kutluyorum.”

PROJEYİ TANITILAR

‘Veli Seminerleri’ programı, İçişleri Bakanı Süleyman Soylu’nun yanı sıra Milli Eğitim Bakanlığı Özel Eğitim Kurumları Genel Müdürü Muammer Yıldız, Milli Eğitim Bakanlığı Trafik ve Sürücü Eğitimleri Daire Başkanı Abdullah Süslü, İstanbul İl Milli Eğitim Müdürü Levent Yazıcı, Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem, İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Mustafa Ilıcalı’nın katılımıyla tanıtıldı.



Yılda 1 milyon 300 bin kişi hayatını kaybediyor

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, dünyada yılda ortalama 1 milyon 300 bin kişinin trafik kazalarından dolayı hayatını kaybettiğini hatırlattı. Trafik kazalarının sebepleri arasında ilk sırada sürücü hatalarının geldiğini belirten Oran, “Bunlar engellenebilir. Bunun için trafikte yaya ve sürücülerin eğitimi ile trafikteki tehlikelere karşı kamuoyunda farkındalık oluşturmak gerekiyor” dedi.

Proje üretmek şart

Çocukların trafik alanında bilinçlendirilmesini sağlamak amacıyla başlatılan projenin önemine değinen İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yücel Oğurlu, şunları söyledi: “Üniversiteler sadece akademik bilgi üretir, bu alanlarda proje yapan kurumlar değil. Topluma sosyal ve ekonomik anlamda katkı sağlayacak projeler üretmek de üniversiteler için şart. Projelerle hem öğrencilere hem de toplumun geneline fayda sağlamaya çalışıyoruz.”

Patentte bölgesellik dönemi bitti

UYUŞMAZLIKLARIN yargılama esası konusunda dünyanın önde gelen akademisyenlerinden, Cambridge Üniversitesi misafir öğretim üyesi Prof. Dr. Rochelle C. Dreyfuss, İstanbul Ticaret Üniversitesi Bilim ve Toplum Buluşmaları konferans dizisine konuk oldu. Dreyfuss, konferansta yaptığı konuşmada, işlerin daha önce yerel olarak yürütüldüğünü ve fikri mülkiyete bölgesel bağlılığın olduğunu anımsattı. ABD’de dava açıldığında ABD’de dava açıldığını, Türkiye’de iş yapıldığında Türkiye’de dava açıldığını dile getiren Dreyfuss, “ABD’de buluş yaptysanız, ABD’de patent alırdınız. Türkiye’de buluş yaptığınızda, Türkiye’de patent alırdınız. Ancak küresel ticaret büyüdükçe bu kabul edilebilir olmaktan çıktı” dedi. Dreyfuss, önceden belli bir ülkede geçerlilik taşıyan bir patentin diğer ülkelerde korunmayabildiğini belirterek, “Bölgesellik artık geçerli değil” diye konuştu.

PATENT PAHALIYDI

Paris Anlaşması ve 1995 tarihli Ticaretle Bağlantılı Fikri Mülkiyet

Hakları Anlaşması ile Dünya Ticaret Örgütü’ne (DTÖ) bağlı her bir ülkenin copyright, telif hakları ve patent sisteminin olması gerektiğine dikkat çeken Dreyfuss, şunları dile getirdi: “Bu hakların satın alınması da bölgeseldi. ABD’de patent istiyorsanız ABD’ye, Türkiye’de patent istiyorsanız, Türkiye’ye gitmeniz gerekiyordu. Bu da çok pahalıydı. Bir nevi prosedürel anlaşmalar ortaya konuldu. Bu hakların diğer ülkelerde satın alınmasını kolaylaştırmak için anlaşmalar yapıldı.”

Telif kolaylaşıyor

Prof. Dr. Dreyfuss, uluslararası anlaşmalarda DTÖ üyesi ülkelerin diğer ülkelerdeki uygulamalara tabi olduğunu ifade ederek, “Telif haklarını almak nispeten kolaylaşıyor. Yeni anlaşmalarla daha da kolaylaşacak. Anlaşmayı aynı zamanda uygulamamız da gerekiyor. İhlal edildiği zaman bir anlamı olmaz. Her ülkede çok etkin uygulamalar, fikri mülkiyet hakları ile ilgili mahkemeler ve otorite olması gerekiyor” dedi.



Fikri mülkiyet önem kazanacak

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Abdül Halim Zaim, dijital dönüşüm çağında, önümüzdeki 10 yıl içinde bilinen her şeyin modasının geçmesi olacağını söyledi. Zaim, dijital değişimin bilgisayar ve yazılım mühendisliği ile yapay zeka alanlarında görüleceğini altını çizerek, “Dijital platformlardaki inovasyon bu değişen dünyanın önemli bir parçası. Fikri mülkiyet haklarının önemi giderek artıyor” diye konuştu.



Yapay zeka için çalıştay

İstanbul Ticaret Üniversitesi, teknolojik gelişmelerin kamu, özel sektör ve akademi perspektifiyle değerlendirilmesini sağlamak ve uygulama süreçlerinde karşılaşılan ihtiyaçları belirlemek için yeni bir etkinlik dizisi başlattı. Teknoloji Transfer Ofisi ile Bilişim Teknolojileri Uygulama ve Araştırma Merkezi ortaklığında geliştirilen çalıştay serisinin ilki, ‘Yapay Zeka: Yol Haritası’ başlığıyla gerçekleştirildi. Kamu kurumu çalışanları, iş dünyası temsilcileri ve

akademisyenlerden oluşan 42 katılımcının yer aldığı çalıştayda, Türkiye’nin yapay zeka çalışmalarına yönelik mevcut durumu ve ihtiyaçları tartışıldı. Cumhurbaşkanlığı tarafından hazırlanan ‘Ulusal Yapay Zeka Stratejisi’ne katkı sağlamak amacıyla düzenlenen çalıştay, dört grup üzerinden yapıldı. Önceden hazırlanan 10 soru üzerinden yapılan tartışmaların sonuç raporu kısa süre sonra açıklanacak. Teknoloji Çalıştayları Serisi, adli bilişim, siber güvenlik ve blok zincir konulu çalıştay ile devam edecek.

KALEMLERİ
BÜYÜTEN
KALEMLERLE
BÜYÜYEN
ŞEHİR:

İstanbul



Orhan Veli Kanık, Ahmet Hamdi Tanpınar, Necip Fazıl Kısakürek, Yahya Kemal Beyatlı ve daha nice...
İstanbul'la büyüyen aynı zamanda cümleleriyle İstanbul'u büyüten kalem erbabı... Şiirlerini, hikayelerini, romanlarını İstanbul'la besleyen yazarlar ve şairler, "Büyük eserler büyük şehirlerden çıkar" diyor.

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

İSTANBUL'da yaşayıp da Ahmet Hamdi Tanpınar'ı solumamak, Paris'i anıp da Victor Hugo'yu düşünmemek, Petersburg'u hatırlayıp da Dostoyevski'yi es geçmek, Londra'da bulunup da Charles Dickens'i unutmamak, Prag'ı düşünüp de Kafka'yı yâd etmemek... Eserlerinde büyük şehirlerden beslenen şair ve yazarların düşüncesi ortak: "Büyük şehirler büyük kalemleri doğurur." Bu yıl 12. kez edebiyat meraklıları ile buluşan Uluslararası İstanbul Şiir ve Edebiyat Festivali'nin 'Şehir ve Edebiyat' temalı II. oturumuna İstanbul Ticaret Odası ev sahipliği yaptı.

ŞEHİR HAZİNESİ

Sempozyumda konuşan şair ve sosyolog Prof. Dr. Oktay Taftalı, şehirde yaşamın bir tahkimat altında yaşamayı gerektirdiğini ifade etti. Şehrin sadece maddi yönüyle değil manevi yönüyle de korunması gerektiğini belirten Taftalı, "Şehirler manevi serveti de içinde barındırır. Şehirde ve taşrada yetişen insanların

bakış açıları farklı oluyor. Taşra daha sade bir bakışı gerektirirken, şehir çok katmanlı yapıları çözümleyecek bir bakış gerektiriyor" diye konuştu.

UYANAN DUYGULAR

Şair Adnan Özer de şehrin bir metin olduğunu ifade ederek, "Şehirde gezen bir kişi aslında o şehri tüm yönleriyle okur" dedi. Özer, "Bizler şehri adımların zihnimize kazınan metinleri yorumluyoruz. Bunlar bizim yazar kimliğimizi etkiliyor. Şehirler insanı yazar yapıyor. Şehir yaşayan bir bellektir. Yaşayan hikâyeleri vardır ve sivil hayata müdahale eder. Kırsal yaşamda bir sorun çıktığı zaman buna müdahale edilir. Ancak şehirde birçok insan bunu kabullenmek ve aşmak zorunda kalır. İstanbul hiç uyumaz ve onun bu uykusuz hali duyguları uyandırır" dedi.

ACI ÇEKME YARIŞI

Toplantıda konuşan Alman şair Paul Henri Campbell de günümüz şairlerinin neredeyse bir 'acı çekme' yarışını içinde olduklarını söyledi. Kimin daha hüznünlü bir hikayesi varsa onun daha başarılı görüldüğünü söyleyen Campbell, "Üzücü hikayeler, şehir için ne söyler bize peki? Şehir edebiyatı tüm bu üzücü duyguların taşıyıcısıdır. Şiir ismimizin altına çizdiğimiz kalın çizgidir. Böylece ismimizin üstünün çizilmesini önlemiş oluruz" diye konuştu.

HERKESİN MESELESİ

Şair Ömer Erdem de şehirle taşra arasındaki gerilimden kültürün çıktığını ifade etti. Erdem, "Şiir şehrin kalbidir ve şairin şehre bakışında edebiyatçıdan farklı bir yön vardır. Şair aynı zamanda şehrin arkeoloğu, iktisatçısı, tarihçisi, yolu, limanı, işçisidir. Şehir hafızanın yatağıdır. Ancak şehir sadece şairin değil tüm şehrin meselesi olmalıdır" şeklinde konuştu.

SERGI

gururlandırdı

'Çocuklarımızın Sesi' isimli serginin açılışında konuşan İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, "İTO olarak ekonominin yanında kültürel faaliyetlere de destek vermeye çalışıyoruz. Gençlerimizin bu sergisi bizleri gururlandırdı" diye konuştu. İTO Yönetim Kurulu Üyesi Münir Üstün'ün de yer aldığı serginin açılışında Ümraniye Kaymakamı Suat Dervişoğlu da bulundu. Dervişoğlu, "Mim Sanat Derneği'nin çalışmalarını yakından takip ediyorum. Çocuklarımız harika eserler meydana getiriyor. Sanatla büyüyen bu gençlerimiz geleceğimizin en güzel teminatı" dedi.



Sanat eğitime ulaşacak maddi gücü olmayan ve devlet koruması altındaki 70 çocuğun eserlerinden oluşan 'Çocuklarımızın Sesi' Sergisi, Hünkâr Kasrı'nda sanatseverleri ağırlıyor. Sergi, 2 Mart'a kadar ücretsiz olarak gezilebilecek.



Çocuk sanatçıları Hünkâr Kasrı'nda

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

BUNDAN üç yıl önce, sanat eğitimine ulaşacak maddi gücü olmayan çocuklara sanat eğitimi vermek için kolları sıvayan Mim Sanat Derneği, sanatla gülümsettiği çocukların hikâyesinde üçüncü sergiyi açtı. Devlet koruması altındaki öğrencilere hiçbir ücret talep etmeden sanat eğitimi veren Mim Sanat Derneği'nin 'Çocuklarımızın Sesi' Sergisi'ne Yeni Camii Hünkâr Kasrı ev sahipliği yapıyor. Sergide sanat eğitimi alan 70 öğrencinin eserleri sergileniyor.

FARKLI SANATLAR

Dernekte verilen tezhip, hat, minyatür, katı, kanun, tambur, ney gibi milli sanat eğitimleriyle şu ana kadar 70 çocuk, alanında uzman birer

sanatçı adayı haline getirilmiş. Öğrencilerin her biri ilgi alanına göre eğitim alırken, Hünkâr Kasrı'nda görsel sanatlar alanında eğitim alan öğrencilerin eserleri sergileniyor. Sergiyi 2 Mart'a kadar ücretsiz olarak gezmek mümkün.

Mim Sanat Derneği'nin çekirdeği bundan üç yıl önce Mim Sanat Akademisi bünyesindeki hocaların sohbeti esnasında oluşmuş. Sohbet esnasında Arjantin'de devlet koruması altındaki çocuklardan oluşan milli bir bando takımının olduğundan bahsedildikten sonra 'neden burada da olmasın' diye düşünülerek yola çıkılmış ve akademi bünyesinde bir demek kurularak çocukların sanat eğitimine başlanmış. Serginin açılışında da hazır bulunan Mim Sanat Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Fatma Keskün, "Bir hayalimiz var diyerek

yola çıktık. Amacımız çocuklarımızı sanata ve özlerine yönlendirmektir" diye konuşuyor.

DÖRT YILLIK PERİYOT

Çocuklara ilk etapta beş ay boyunca akademide yapılan çalışmaları gözleme imkânı verilmiş. Çocuklar sanat akademisindeki çalışmaları gözlemledikten sonra ilgi duydukları alana yönelmişler. Eğitimler dört yıllık periyotlar şeklinde tasarlanmış. Şu anda eğitimin ikinci senesi dolmak üzere. Çocuklar haftada bir gün okul çıkışında akademide gelerek eğitim alıyor. Hünkâr Kasrı'ndaki sergi, çocukların akademide aldıkları sanat eğitimi sonucunda ortaya çıkardıkları bu eserlerden oluşuyor. Gençler daha önce Dolmabahçe ve Çırağan Sarayı'nda da eserlerini sanatseverlerle buluşturmıştı.

CPhi 2020

Şanhay/Çin Halk Cumhuriyeti
22-24 HAZİRAN 2020

- Bitmiş ilaç formülasyonu
- Bitmiş ilaç üretimi
- Biyofarmasötik
- Etkin aktif farmasötik bileşenler
- İlaç hammaddesi
- İnce kimyasal maddeler
- İlaç özel hizmetleri
- İlaç paketlemesi
- Özel imalat

ULUSLARARASI İLAÇ SEKTÖRÜNDE DÜNYANIN EN BÜYÜK İKİNCİ FUARI

CPhi CHINA

- Asya Pasifik bölgesinin lider eczacılık, farmasötik fuarı
- 200.000 m² katılım alanı
- 3.500 üzerinde katılımcı
- 70.000 üzerinde ziyaretçi
- 40 ülkeden 300 uluslararası alıcı

ÖDEME PLANI

- Minimum stant alanı : 12 m²
- Katılım bedeli : 5.000 TL/m²
- 1. Ödeme : Talep edilen m²x 1.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

- Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
- Banka : YAPI KREDİ BANKASI
- Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
- Kodu : 055
- TL Hesap No : 60614779
- IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ürünü ile "CPhi CHINA 2020" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Sözün değeri düştü mü?

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay, "Hız çağı, sözün değerini düşürdü mü acaba?" dedi. Kuralay, "Her şeyin başkenti olabilecek bir şehirde yaşıyoruz. İstanbul Ticaret Odası, kurulduğu ilk yıllardan bu yana yayın hayatına destek veriyor. Şu ana kadar 3 bine yakın yayını okuyucu ile buluşturduk" diye konuştu.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gökhan Çapkın / Sibel Tayanç

Tel : 0212 445 61 16 / 0212 455 61 11
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : gokhan.capkın@ito.org.tr / sibel.tayanç@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | itokurumsal

DEVLET DESTEKLERİ VE HİBELER

ERA-NET SusCrop 2. çağrısı açıldı

Ufuk 2020 alt alanlarından 'Public-Public Partnerships in the Bioeconomy' kapsamında Avrupa Komisyonu tarafından, çevresel, ekonomik ve sosyal olarak sürdürülebilir ve çevresel koşullara dirençli bitkisel üretime yönelik uluslararası araştırma projelerinin desteklenmesi amacıyla 2. SusCrop çağrısı açıldı.



Ahmet KARATAŞ

olarak sağlayacak. Çağrıda temel ve uygulamalı araştırma projeleri desteklenecek.

Proje konuları neler?

SusCrop 2. çağrısı kapsamında hazırlanacak proje önerileri multidisipliner yapıda olmalı ve şu çağrı konularından en az

birini kapsamalı:

Çağrı hangi destek kapsamında?

Söz konusu çağrı kapsamında ülkemizden sunulacak proje önerileri, TÜBİTAK 1071 Uluslararası Araştırma Fonlarından Yararlanma Kapasitesinin ve Uluslararası Ar-Ge İşbirliklerine Katılımın Artırılmasına Yönelik Destek Programı kapsamında desteklenecek.

Proje nasıl sunulacak?

Türkiye'den ortakların yer alacağı projeler için hem çağrı sekreteryasına hem de TÜBİTAK'a başvuru yapılmalıdır.

Çağrı kapsamında en az 3 farklı ülkeden kuruluşlar bulunmalı.

Başvuru:

Başvuru iki aşamalı olarak Ortak Çağrı Sekreteryasına yapılacaktır.

1. aşama önerilerin sunulması için son tarih: 09/04/2020 13:00 h (CEST)

2. aşama önerilerin sunulması için son tarih: 10/09/2020 13:00 h (CEST)

Detaylı bilgi: <https://www.suscrop.eu>

İlgili kişiler:

Dr. M. Emre Sarı
emre.sari@tubitak.gov.tr
Dr. Fahriye Ertugrul
fahriye.ertugrul@tubitak.gov.tr



ALTINAY Havacılık tarafından TSK'nın kargo İHA ihtiyacını karşılamak için geliştirilen ALBATROS İHA; hızlı, etkin yük taşıma, gözetleme ve silahlı İHA gibi farklı görevleri gerçekleştirebiliyor. ALBATROS İHA bu modüler yapısı ile dünyada tek.



Modüler İHA dünyada tek



Emin İlkmen

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul'da yerleşik ALTINAY Havacılık ve İleri Teknolojiler A.Ş. (AHİT), Türk Silahlı Kuvvetleri (TSK) için Çok Fonksiyonlu Kargo İnsansız Hava Aracı (İHA) ALBATROS'u geliştirdi. Malezya Milli Savunma Üniversitesi ile 'Taktik İnsansız Hava Aracı Geliştirilmesi Alanında İyi Niyet Anlaşması' imzalayan ALTINAY, İHA ve İnsansız Kara Aracı (İKA) sistemlerinde ASELSAN ve TUSAŞ ile işbirliği yapıyor. İstanbul Ticaret'in sorularını AHİT Genel Müdürü M. Emin İlkmen cevapladı. İlkmen, "TSK'nın ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik ürünlerimiz performans ve maliyet etkinlik kriterleriyle uluslararası platformda da büyük ilgi görüyor" dedi.

DÖRT ANA TEKNOLOJİ

AHİT'i tanıtır mısınız?

AHİT, Türkiye'nin ilk endüstriyel robotunu geliştiren ve bu alanda ileri teknolojiye sahip ülkeler arasına katılmasını sağlayan ALTINAY Teknoloji Grubu şirketlerinden biri. Hareket kontrol, insansız sistemler, havacılık ve kritik üretim teknolojileri olmak üzere dört ana ürün alanımız mevcut. Bu alanlardaki sistemler ve yüksek teknoloji ürünlerimizle dışa bağımlılığı ortadan kaldırmayı hedefliyoruz. Gimbal, teleskopik mast sistemleri, eyleyiciler, mühimmat taşıma ve fırlatma sistemleri gibi stratejik teknolojiler geliştiriyor; tanklardaki kuleleri hareket ettiren eyleyicileri, elektronik kamera gimballerini, mast sistemlerini, bomba imha robotlarının çok eksenli manipülörlerini üretiyoruz.

YERLİ EYLEYİCİLER

Eyleyicilerin önemi nedir?

Eyleyiciler, doğrusal ve dönel hareket ihtiyacını karşılamak için kullanılan pozisyon veya kuvvet kontrollü tek eksenli hareket sistemleridir. Tankların kule ve namlularından uçakların iniş takımlarına ve ana kontrol yüzeylerine kadar savunma ve havacılık platformlarının kritik bileşenleri olan eyleyiciler; hidrolik, elektromekanik veya pnömatik tiplerde farklı tahrik mekanizmalarına sahip. ALTINAY, her tip eyleyiciyi geliştirebiliyor.

MİLLİ MAST SİSTEMİ

Mast sistemi nedir?

Mast sistemleri, ana muharebe tanklarından elektronik harp sistemlerine kadar geniş bir uygulama alanına sahip. Teleskopik olarak iç içe geçen kademelerden oluşup, kapalı halden açık hale geçtiğinde konum avantajı sağlayacak şekilde faydalı yükleri yükseltirler. Firmamız, 2014'e kadar ithal edilen mast sistemlerini artık çok yüksek yerlilik oranıyla üretip, ihraç ediyor.

AHİT, çok rotorlu İHA ve her türlü İKA sistemi geliştirip, üretebiliyor. 2015'ten itibaren ASELSAN ile yoğun işbirliğimiz oldu. Bu süreçte çok geniş bir İHA ailesi oluşturup, ortak firmamız DASAL'ı kurduk. DASAL, dikey iniş kalkış kabiliyetine sahip çok Rotorlu İHA'da

ALBATROS eşsiz

ALBATROS İHA, 50-250 kilogram faydalı yük taşıyabilmesiyle; Türkiye'yi insan taşıma kabiliyetine sahip İHA üretebilen ülkeler kategorisine sokacak. 6 bin mermi, havadan karaya mühimmatları taşıyabilen, ambulansa dönüşebilen ALBATROS, çok fonksiyonlu esnek mimarisiyle eşsiz. Elektrikle çalışan, hazırlanması kısa olan ALBATROS, 3 bin metre irtifada 60 dakika uçabiliyor.

Uçuş yer testi

Emin İlkmen, Türkiye'de ilk defa, hava platformlarının uçuş kontrol sistem testlerini yerde yapabilen Demir Kuş Test Sistemi'ni (Iron Bird) TUSAŞ'la geliştirdiklerini söyledi. İlkmen, "Uçuş kontrol bilgisayarı ve uçağın hareketli yüzeylerini kontrol ve test eden bu sistem ilk defa milli olarak geliştiriliyor. HÜRJET'in uçuş kontrol testleri yerde yapılabilir, uçuş öncesi her türlü senaryo test edilerek uçuş emniyeti garanti altına alınıyor. TUSAŞ ve AHİT ortaklığı ile kurulan TAAC; uçuş kontrol sistemleri, havacılık test sistemleri ve mühimmat bırakma sistemlerinde projeler geliştiriyor" dedi.

ABD'den sonra Türkiye üretti

AHİT, ASELSAN'ın Minyatür Bomba Projesi'nde kullanılan Pnömatik Dörtlül Bomba Salanları'nı geliştirdi. ABD'den sonra Türkiye'nin geliştirdiği Dörtlül Bomba Salanı teknolojisi, Akıllı Minyatür Bombaların kritik hedeflere güvenli, etkin ulaşmasını sağlıyor. Firma; F-16, F-35 uçakları, TF-X ve HÜRJET dahil her türlü hava aracı için mühimmat taşıma ve fırlatma sistemleri geliştirebiliyor.

Haritacı robotlar

Fırlatılarak sevk edilebilen İKA'ları AHİT üretiyor. Meskun mahallerde kapalı alan içine atılabilen bu robotlar muhasım tarafın haritasını çıkarıp, merkeze gönderiyor. Fırlatıldığı bölgeden bilgi alıp, gönderiyor.

Mühimmat imha

AHİT, özelliğini yitirmiş mühimmatın sıfır atık prensibiyle geri kazanımı için otomasyon sistemleri ve tesisler kuruyor. Literatürdeki 3R (Resource, Reuse, Recycle) yöntemleriyle tehlikelerin bertarafı amacıyla özel teknolojiler geliştiren AHİT, 2006'dan beri ROKETSAN'a ve NATO'ya yerli ve milli mühimmat imha teknolojileri üretilip, ABD'ye ihraç ediyor.

Sahip olan az

AHİT, T625 GÖKBEY Helikopter'i'nin milli ve özgün eyleyicilerle uçuşu için tasarımlar yapıyor. GÖKBEY platformu için iniş takımının gövde içine alınması ve inişte açılmasını sağlayan 'İniş Takımı Açma Kapama Eyleyicileri' özel kilit yapısı ve hidrolik tahrik sistemi ile yüksek güvenilirlik ve rijitlik sağlıyor. Bu teknoloji dünyada çok az ülkede bulunuyor.

Türkiye'nin mükemmeliyet merkezi olmayı hedefliyor. DASAL, yazılımdan mekanik tasarıma, donanımdan test sistemlerine kadar her türlü kabiliyetiyle dünyanın sayılı firmalarından biri.

SÜRÜ İHA SİSTEMLERİ

Sürü İHA'lar (Kırlangıç), drone avlayan dronlar, silahlı ve drone avlayan İHA'lar (Kartal ve Doğan), geri tepme sönümleme mekanizmalı silahlı İHA'lar ve Aktif Modüler İnsansız Hava Aracı ALBATROS'u geliştirdik. Zırhlı araçtan kalkış ve iniş yapabilen ARI KUŞU İHA önemli bir ihtiyacı karşılıyor.

HANNOVER MESSE 2020

Hannover-Almanya
20-24 NİSAN 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

DÜNYA SANAYİ SEKTÖRÜ HANNOVER MESSE 2020 FUARINDA BULUŞUYOR!

HANNOVER MESSE 2020

- Dünya sanayi sektörünün buluşma noktası
- 6500 katılımcı
- Yaklaşık 200.000 profesyonel ziyaretçi
- 6.5 Milyon profesyonel iş görüşmesi

KATILIM SAĞLANACAK SALONLAR

- Hall 12 : Enerji
- Hall 13 : Enerji
- Hall 16 : Dijital Ekosistemler
- Hall 19-20 : Yan Sanayi
- Hall 22 : Yan Sanayi

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 9 m²

Katılım bedeli (nakliye dahil) : 3.705 TL /m²

1. Ödeme : Talep edilen m²X 2.000 TL

Başvuru ile birlikte

2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si

24 Ocak 2020

3. Ödeme : Bakiye Bedel

20 Mart 2020

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma.
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri.
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması.
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması.
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri.
- Fuar giriş kartı.
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi.
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafı.

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı ve "HANNOVER MESSE 2020 FUARI" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İdil Ayla Bahçekapılı / Esra Yılmaz

Tel : 0212 455 61 13 / 0212 455 65 10
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : idal.aslantas@ito.org.tr / esrayilmaz@ito.org.tr
444 0 486 | ito.org.tr | [itokurumsal](https://www.facebook.com/itokurumsal)

Telefon bağımlılığı BEYNI ZEDELİYOR

Çocuklar akıllı telefonlarıyla BİRLİKTE UYUYOR

İngiltere'de 5-16 yaşları arasında 2 bin 167 çocuk ile gerçekleştirilen akıllı telefon kullanımına dair araştırmada, henüz 11 yaşına varmamış 10 çocuktan 9'unun akıllı telefonu olduğu gözlemlendi. 11 yaş üzerindeki çocukların ise tamamında akıllı telefon bulunuyor. Araştırma sorularını yanıtlayan çocukların yüzde 57'si telefonlarıyla birlikte uyuduğunu söylerken, yüzde 39'u akıllı telefonsuz bir yaşamı düşünemiyor.

Bilim insanları, akıllı telefon kullanımı ve bağımlılığı ile beynin fiziksel değişimi arasında bir bağ olduğunu ilk kez ispatladı. Araştırma, yoğun telefon kullanımının beyindeki gri maddeyi azalttığını ortaya koydu.

AYŞE BAŞAK

AKILLI telefonlar günlük hayatımızın ayrılmaz bir parçası oldu. İnsan ile makina arasındaki bu 'tutkulu' ilişki, bazıları için normal kabul edilen sınırları aşıyor ve bu durum bilim tarafından bağımlılık olarak nitelendiriliyor. Nomo-fobi (telefonsuz kalma korkusu), akıllı telefon bağımlılığı ve internet bağımlılığı bozukluğu birbiriyle bağlantılı durumlar. Telefon elinizden düşmüyorsa, ekrandan ayrılmıyor, birkaç dakikada bir kontrol etme gereği duyuyorsanız, siz de bir telefon bağımlısı ve habermiz sizi yakından ilgilendiriyor.

GRİ MADDE AZALMASI

Almanya'nın Heilderberg Üniversitesi'nden bilim insanları, akıllı telefon bağımlılarının beyin yapısını inceledi. Araştırma, yoğun telefon kullanımının beyindeki gri maddeyi azalttığını ortaya koydu. Bilim insanları, 22'si akıllı telefon bağımlısı olan 48 denek ile gerçekleştirilen araştırmada beyinleri MRI ile ayrıntılı olarak taradı ve alınan görüntüler karşılaştırıldı.

olarak incelendi. Araştırmacılar, akıllı telefonlara bağımlılık geliştirenlerin beyinlerinin kritik bölgelerinde gri madde eksikliği olduğunu gözlemledi. Gri madde azalmasıyla madde bağımlılığı arasındaki ilişki evvelden de kanıtlanmıştı. Ayrıca bu kişilerde yetenek kaybı görülebileceği belirtiliyor.

DEPRESİF RUH HALİ

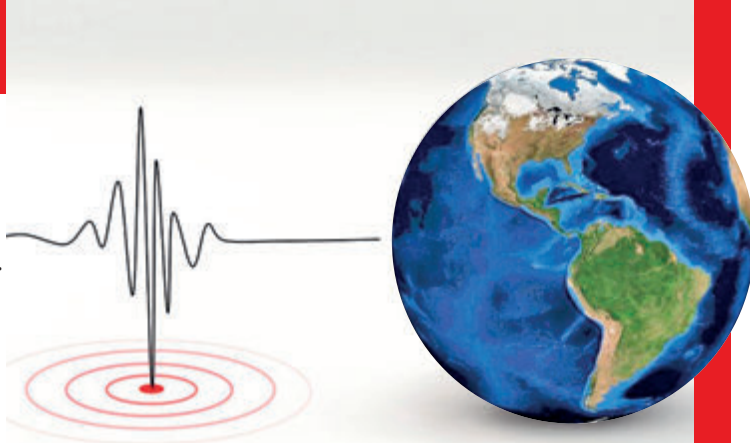
Heidelberg Üniversitesi araştırmacıları, akıllı telefonların zararsız olduğuna ilişkin algının sorgulanması gerektiğini belirtiyor. Özellikle çocuklar arasında yaygınlaşan akıllı telefon kullanımı, 'vahim' olarak niteleniyor ve bilim dünyasını endişelendiriyor. Telefon kullanılmadığında gözlemlenen anksiyete, stres, aşırı kullanıma bağlı olarak ortaya çıkan kötü uyku ve depresif ruh halleri gibi sağlık sorunlarının, problematik akıllı telefon kullanımının yaygınlaştığı ile bağını anlamaya ihtiyaç var. Akıllı telefon bağımlılığının, fiziksel olduğu kadar psikolojik etkilerinin tam olarak anlaşılması şart. O zamana kadar ise bu cihazlara biraz mesafeli davranmakta fayda var gibi görünüyor.

Deprem sinyal verebilir mi?

DEPREMLERİ, sadece birkaç dakika önceden bilmek çok sayıda can kaybının önüne geçebilir. Bu yüzden jeologlar, depremleri öngörmenin yollarını araştırıyor. Alman Jeolojik Araştırmalar Merkezi'nden bilim insanları, geliştirdikleri bir 'algoritma' sayesinde sismik dalgaların ulaşmasından evvel ölçülen ışık hızındaki sinyallerin okunabileceğini ve büyük depremlerin yaşanmadan önce fark edilebileceği tezini ortaya attı.

GFZ araştırmacıları, depremlerin dünyadaki yer çekimini deforme ettiği gerçeğinden yola çıkarak, bu ani yer çekimi değişikliği neticesinde oluşan ve sadece bir süre önce

keşfedilip sismik ölçümlenen PEGS sinyallerini sistematize edebilecek bir algoritma geliştirdi. Bu algoritma ile PEGS sinyalleri, teorik olarak bir depremi gerçekleşmeden önce tespit edebilir fakat bu sadece çok şiddetli depremler için geçerli; çünkü küçük ölçekli depremlerin yer çekimi üzerindeki deformasyon etkisi de zayıf oluyor. Dolayısıyla PEGS sinyalleri de. Bu buluşun önemi, PEGS sinyallerini güvenilir şekilde 'okuyacak' bir yöntemin şimdiye kadar bulunmamış olmasıydı. GFZ araştırmacılarının algoritması PEGS sinyallerini doğru işlemeyi ve bir depremin şiddet, süre ve mekanizmasını anlamayı sağlayabilir.



TOHOKU'DA KUSURSUZ ÇALIŞTI

GFZ'nin veri analistlerinden, yazılım geliştiricisi Sebastian Heimann, geliştirdikleri yeni algoritmayı 2011'de Japonya'da gerçekleşen ve Fukushima tsunamisinin de tetikleyen Tohoku depremine uyguladıklarını açıkladı. Elleri depreme ait PEGS sinyallerinin güç ölçümlerinin bulunduğunu söyleyen Heimann, tutarlılığın mükemmel olduğunu, algoritmanın kusursuz çalıştığını belirtti.



CEMİLE SULTAN KORUSU'NDA

TOPLANTINIZ BAŞKA GÜZEL!

Eşsiz boğaz manzarasıyla, bireysel veya kurumsal profesyonel toplantı salonlarımızla iş dünyasına hizmet etmeye devam ediyoruz.

R 216 308 49 43

cemilesultan.com CemileSultanKrs CemileSultanKorusu itocemilesultankorusu İTO Cemile Sultan Korusu

Cemile Sultan
KORUSU



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

Kadın girişimcilere franchise fırsatı

Franchise sistemi ile büyümeye çalışan takı ve tekstil markalarının hedefinde kadın girişimciler var. Son dönemde birçok tekstil firması iç giyime de odaklandı. Bu alanda kadın girişimcilerin daha etkin satış yapacağına inanan bu markaların yıl sonuna kadar 400'e yakın şube açması bekleniyor.

CEYHUN KUBURLU

TÜRKİYE’de son yıllarda girişimcilik rüzgarı esiyor. Yeni teknolojiler peşinde koşmayanların ilk durağı ise franchise markaları oluyor. Öğrenciler, emekliler ve yurtdışından Türkiye’ye dönen vatandaşlar için büyük fırsat olarak görülen franchise sistemi şimdi de kadınları hedefliyor. Takıdan pijamaya, spordan iç giyime kadar 100’den fazla marka 2020 sonuna kadar 400 girişimciye franchise verecek. Birçok farklı fırsatın da bulunduğu bu markalar 30 yaş altı kadınlar için büyük bir fırsat olarak görülüyor. Uzmanlar, “Bazı markalar franchise bedeli dahi talep etmiyor. Böyle olunca riskler de minimum oluyor. Kadın girişimciler de gönül rahatlığı ile yatırım yapıyor” dedi.

EN ÇOK İLGİ TAKIYA

Kadın girişimcilerin en çok

takı markalarına ilgi gösterdiğini dile getiren sektör temsilcileri, “Bugün takı markaları için 30-40 metrekairelik dükkanlar yeterli olabiliyor. Daha çok AVM’lere girmeyi hedefleyen markalar kadın girişimcilere sunulan fırsatlara ek olarak franchise bedeli de talep etmiyorlar. Ürün tedarikinden finans eğitimine kadar birçok alanda kadınlara destek oluyorlar. Personel bulma ve mali konularda destek kadınlar için kaçınılmaz. Buna bir de reklam ve pazarlama çalışmaları ekleniyor. Dolayısıyla kadınlar için büyük bir fırsat. Bugün bir takı mağazası için ortalama yatırım tutarı 100 bin lira. Bu rakamın içerisinde daha çok ürünlerin maliyeti ve dekorasyon bulunuyor. Bunu bir AVM’de açtığınız zaman geri dönüş süresi çok ama çok kısa olabiliyor. Bazı dükkanların 6 ay içerisinde yatırımını geri döndürdüğünü gözlemleyebiliyoruz.”

TEKSTİL MARKALARI

Bunun dışında tekstil markalarının da hedefinde kadın girişimciler olduğunu vurgulayan uzmanlar, “Bugün iç giyim, pijama ve spor ürünleri markalaşma atacağına kalktı. Birçok marka franchise sistemi ile büyümesini hızlandırıyor. Yurtdışı açılımları da var. Türkiye’de yayılmak ve büyümek için kadın girişimcilere fırsatlar sunuluyor. Bunlar takı mağazaları kadar olmasa da yine de büyük yatırım bütçeleri gerektirmeyen markalar. Doğru lokasyonda yapılan yatırımlar 18 ayda geri dönebiliyor. Kadınların bazıları da kendi markalarını oluşturmanın peşinde. Bunun için de franchise sistemi bulunmaz bir fırsat olarak karşılıyor. Önümüzdeki yıllarda bu alanda daha çok franchise markası görebiliriz. Hatta bu markaların asıl büyümesi yurtdışında olacak.”



Yatırımcıda aranan özellikler

Tekstil ve takı alanında yapılacak bir yatırım için markalar çok dikkatli çalışmalar yürütüyor. Uzmanlar, “Bugün markaya yatırım yapacak girişimcinin genç ve dinamik olmasına özen gösteriliyor. Çünkü karşılarındaki nesil çok farklı düşünme özelliğine sahip. Bunun yanında yabancı dil bilmek, marka ile uyum sağlamak da çok önemli. Daha önce sektörde deneyim kazanmış girişimci adaylarına markalar da birçok teşvik sağlayabiliyor. Türkiye’de 100’den fazla marka bu sektörde franchise veriyor. Önümüzdeki dönemde de bunun büyümesi sürecek.”



İÇİŞLERİ BAKANLIĞI DUYURDU

Araçların hangi hallerde çekileceği açıklandı

- 1. SIRA PARK**
TRAFİK AKIŞINI ENGELLEYEN
- 2. SIRA PARK**
TAŞIT YOLUNA 1. SIRAYA PARK ETMİŞ ARAÇLARIN ÇIKMASINI ENGELLEYECEK
- ENGELLİ SÜRÜCÜLER İÇİN AYRILMIŞ ALANLAR**
- OTOBÜS DURAKLARI VE YAKINLARI**
- YANGIN MUSLUĞU YAKINI TAŞIT YOLU KESİMİ**
- YAYA YOLU YAYA VE OKUL GEÇİTLERİ**
- HASTANE, OTO PARK VE KAMU BİNALARI GİBİ YERLERİN GİRİŞ-ÇIKIŞLARI**
- ALT GEÇİT, ÜST GEÇİT VE KÖPRÜLERİN ÜZERİ VEYA YAKINI**
- BAĞLANTI YOLLARI, TUNEL VE KAVŞAK GİRİŞLERİ VEYA YAKINI**



İÇİŞLERİ Bakanlığı, park yasağını ihlal eden araçların otoparka çekilmesi uygulamasına bir genelgeyle son verdi. Hangi durumlarda uygulananın ilişkin de açıklama yapıldı.

Genelgeye göre, park yasağına uymayan araçlara trafik cezası kesilecek ancak trafik düzenini ve güvenliğini etkilemiyorsa, araç çekiciye yüklenip otoparka götürülmeyecek.

TRAFİĞİ ENGELLEYEN

■ Park yasağı bulunan birinci şeritlere bırakılan araç, trafik akışını engellediği takdirde çekilecek.

■ İkinci sıraya aracı bırakıp, birinci sıradaki araçların çıkışını engelleyenler de aynı ceza ile karşılaşacak.

■ Engelli sürücüler için ayrılan yerlerde çekilecek.

■ Yangın musluğu ile otobüs durağı ve yakınına park edilen araçlar da çekici ile otoparka götürülecek.

■ Yaya yolunu kapatanlar çekilecek.

■ Alt ve üst geçidin kullanımını engelleyen araçlar da bulunduğu yerden çekilecek.

■ Bağlantı yolları, tünel ve kavşak girişleri ve yakınına da park edilemeyecek.

PARA CEZASI

Bu maddeleri ihlal eden sürücülerin hem araçları çekilecek hem de 132 ile 264 lira arasında değişen miktarlarda idari para cezası uygulanacak. Sayılan bu maddeler dışındaki hatalı park durumlarında ise araç çekilmeyecek, sadece para cezası yazılacak.

BAUMA CHINA 2020

Şanhay-Çin Halk Cumhuriyeti
24-27 KASIM 2020

Türkiye Milli İştiraki
İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

BETON SANAYİSİ •
İNŞAAT ARAÇLARI VE EKİPMANLARI •
İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ •
İŞ VE İNŞAAT MAKİNALARI •
MADENCİLİK •
YEDEK PARÇA SANAYİ •

ASYA'NIN EN BÜYÜK İNŞAAT ENDÜSTRİ FUARINDA SEKTÖRÜ YENİDEN İNŞA EDİYORUZ

BAUMA CHINA 2020

- 330.000 m² sergileme alanı
- 38 ülkeden 3.350 katılımcı
- 212.500 ziyaretçi
- Asya'da düzenlenen en büyük inşaat endüstrisi fuarı
- Bauma fuarları zincirinde İstanbul Ticaret Odası organizasyonlarının yükselen grafiği

ÖDEME PLANI

Minimum stant alanı : 12 m²

Katılım bedeli : Nakliye dahil 5.040 TL/m²
Nakliye hariç 4.725 TL/m²

1. Ödeme : Talep edilen m²x2.000 TL
Başvuru ile birlikte

2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
10 Nisan 2020

3. Ödeme : Bakiye bedel
18 Eylül 2020

- Katılım sözleşmesi ile ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stant dekorasyonu ve aydınlatma
- Nakliye, gümrük, sigorta işlemleri
- Fuar kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Türkiye Milli İştiraki broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim ve ikram hizmetleri
- Fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri

BANKA BİLGİLERİ

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79

- Ödemeler firma banka hesabından tam firma ünvanı **"BAUMA CHINA 2020"** ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Akif Gönülcü / İdil Ayla Bahçekapılı / Sibel Tayanç

Tel : 0212 445 61 19 / 0212 455 61 13 / 0212 455 61 11
GSM : 0533 959 30 57 / Faks: 0212 520 15 26
E-Posta : akif.gonulcu@ito.org.tr / idil.aslantas@ito.org.tr
sibel.tayanc@ito.org.tr

444 0 486 | ito.org.tr | /itokurumsal

Şehir küratörlüğü mümkün mü?

Şehirle ilgili her yazı düşüncesi, bize ilk olarak İbn Haldun'un çok sevdiğim, anlamlı ve derin bulduğum 'Şehir medeniyetin kabıdır' sözünü aklıma getirir. Bu sözü merkeze koymadan söylenecek her sözün şehir konusu ile bağlamının zayıf olduğunu düşünürüz. Hatırlamamız bu sebep iledir. Geçen yazımızda 'tasarımla geleceğe kalmak' konusunu anlatmıştık. Bu yazıda ise tasarımı da kapsayan 'şehirler için küratörlük mümkün mü' sorusunun cevabını aramaya çalıştık.

Küratör; köken olarak Latince bir kelimedir. Günümüzdeki anlamı ile küratör; bilimsel bir düzeyde koleksiyonu bilen, tanıyan, koleksiyonda tutulan değerli sanatsal ve bilimsel düzeyde nesnelerin tanımlanması ve belirli bir bilimsel düzen içerisinde düzenlenmesini sağlamaya yetkin kişi rolü kazanmıştır. Daha da daraltırsak; düzenlenen herhangi geçici bir serginin sanatsal yönetmeni olarak anlaşılır hale gelmiştir.

Küratör sürekli takip ve yeni bir bakış halindedir. Tarihi, kültürü ve sanatsal gündemi takip eder. Küratör aynı zamanda sanatçı, kurum ve izleyici yapılamasını bir arada tutan bağlayıcı ögedir. Küratör; sanatçılar, teknik ve tasarım ekibi, işletme ve para yönetimi, kültür yöneticileri, pazarlama, reklam ve halkla ilişkiler, imaj yöneticileri, kurumlar ve ilgili diğer disiplinlerin uzmanlarının da içinde yer aldığı profesyonel bir ekibin koordinasyonunu sağlar.

Bizi ilgilendiren asıl soru şu; şehirlerimizin yönetilirken küratöre ihtiyacı var mıdır? Valilerimiz ve daha çok belediye başkanlarımız yönetimi icra ederken bu tür anlayışa ve kişiye ihtiyaç duyuyorlar mı? Yeni bir mahalle kurulurken veya şehre yeni bir ek yapılırken bir küratöre ihtiyaç duyabiliriz, daha doğrusu duymalıyız. Özellikle kültürel miras yoğunluğu olan şehirlerimizi 'yaşarken' bir küratörün yönetiminde 'yaşamak' en doğru olanıdır. Burada küratörlüğü; şehri yöneten ana birimlerin koordinasyonu veya bu alandaki yaklaşım şeklinde anlamak daha doğru olur.

Her tepe yöneticinin yani vali ve belediye başkanının bir/birden çok küratörü olursa bunlar şehrin kültürel miras potansiyelini daha iyi yönetirler, şehir bu tür bir bakış açısı kazanır. Yöneticiler de daha rahat çalışırlar. Burada küratörlüğe daha üst bir bakış açısı rolü vermiş oluyoruz. Böylece şehrin tepe yöneticileri giderek küratör bakış açısını da kazanırlar.

Kanal İstanbul'a küratör

Kanal İstanbul tartışmalarını bir tarafa bırakalım ve proje uygulandığında bir bütün olarak nasıl bir güzellik ortaya çıkabilir ona yoğunlaşalım. İlk olarak bu güzelliğin ortaya çıkabilmesini sağlamak üzere bir üst bakış geliştirebilmek niyetiyle; projenin 'bir küratöre ihtiyacı var mıdır' sorusunun cevabını vermeye çalışalım. Bizce son derece önemlidir, çünkü; elinizdeki küresel çapta iddialı bir projedir. Aynı zamanda geçtiği güzergâh hem doğal güzellikler hem de Yanımburgaz mağarası ve Bathonea antik liman şehri gibi kültürel miras üzerindedir. Bunun da ötesinde belki de en önemlisi; bir dünya harikası olan İstanbul Boğazı'nun eşi olacaktır.

Dolayısıyla böylesine büyük bir proje için biri baş küratör olmak üzere bir küratörler grubu görev almalıdır. Bu grup, projenin sanatsal ve estetik olabilmesi için başından itibaren gözetmeli ve üretmelidir. Herkes için kreatif bir bakış açısı geliştirici olmalıdır. Proje ihale edilirken bu grubun varlığı ve rolü de dahil edilebilir. Şimdi projeye dünya çapında ünlü bir küratör görevlendirilse ve unvanına da Kanal İstanbul Küratörü dense ne olur? Tüm dikkatler küratör üzerine çevrilir. Konuşmalar, eleştiriler, müzakereler için estetik tarafına kayar. Bunların da tümü proje için kazanım ortaya çıkarır. İşte size; pozitif bir ortam. Beslenin ihtiyacınız kadar.

Belki de ilk olarak ismini tartışmaya açar ve 'kanal' ismi yerine daha estetik çağrışımı olan bir isim teklif eder. Yeter ki siz küratörün izinden gitmeyi kabul edin. Dünyaya küratörlükle ilgili yeni de bir yaklaşım kazandırmış oluruz.



Prof. Dr. Ahmet Emre BİLGİLİ

'Osmanlı Filistini' 401 yıllık haritalarda gün yüzüne çıktı

Filistin bölgesinin Osmanlı dönemindeki yerleşim yerleri, isimleri ve sayıları, üç dilde yayınlanan 'Osmanlı Filistini Yer İsimleri Kılavuzu ve Atlası (1516-1917)' ile kitap haline getirildi.

FİLİSTİN'in ve onun simge şehri Kudüs'ün haklı mücadelesine İstanbul Ticaret Odası'nun (İTO) yayınladığı 'Osmanlı Filistini Yer İsimleri Kılavuzu ve Atlası (1516-1917)' ile önemli bir literatür desteği geldi. Söz konusu kitap ile bölgenin Osmanlı hakimiyetindeki haritaları derlenerek, coğrafyanın eski haritalar üzerinden yeniden tanınmasına olanak sağlandı. Yurtdışı Türkler ve Akraba Topluluklar Başkanlığı (YTB), Filistin Araştırmaları İmar ve Dayanışma Derneği (Filistin Platformu) ve İTO'nun girişimleriyle hazırlanan kitabın tanıtımı, İTO'da gerçekleştirildi. Yapılan konuşmalarda Filistin davası konusunda en fazla konuşması gerekenin bölgede en uzun süreli egemenlik kurmuş olan Osmanlı Devleti'nin varisleri olduğu vurgulandı.

İNSANLIĞIN ORTAK MİRASI

Kitabın önsözünde görüşlerini dile getiren İTO Başkanı Şekib Avdagiç, Kudüs'ü de içinde barındıran Filistin topraklarının tüm insanlığın ortak mirası olarak 400 yıl boyunca Osmanlı hakimiyetinde barışın ve esenliğin simgesi olduğunu kaydetti. Avdagiç, uzun yıllar farklı milletlerin bir arada yaşamasının en güzel örneklerinden birini sunan bu coğrafyanın 20'nci yüzyıla gelindiğinde çözüme ulaşmayan sorunların merkezi haline geldiğini belirtti. Avdagiç, 1948'de kurulan İsrail'in yüzlerce yıldır Filistin bölgesi üzerinde yaşayan insanların hak ve hukukunu gözetmeden, hukuk dışı bir yapılanma ile teşekkül ettiğini kaydetti.

BOSLUĞU DOLDURACAK

Osmanlı Filistini Yer İsimleri Kılavuzu ve Atlası isimli çalışmayı iki açıdan oldukça kıymetli bulduklarını belirten Avdagiç, şunları söyledi: "İlk olarak, Filistin bölgesinin Osmanlı dönemindeki yerleşim yerleri, isimleri ve sayıları toplu şekilde gün yüzüne çıkarıldı. İkinci olarak ise mezkûr bölgenin Osmanlı hakimiyetindeki haritaları derlenerek coğrafyanın eski haritalar üzerinden yeniden tanınmasına olanak sağlandı. Bu eseri, Filistin'deki eski yerleşim yerlerinin bulunması ve mülkiyet sorunlarının çözülmesi için önemli bir adım olarak görüyoruz. İstanbul Ticaret Odası olarak literatürde önemli bir boşluğu dolduracağımızdan kuşku duymadığımız bu kıymetli çalışmaya destek vermeyi tarihi bir görev olarak addediyor ve bundan büyük mutluluk duyuyoruz."

TAPU SENEDİ DEMEK

Tanıtım toplantısına ev sahipliği yapan İTO Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay da Filistin topraklarında Osmanlı İmparatorluğu hakimiyeti boyunca tam 400 yıl barış ve huzur içinde yaşadığını vurguladı. Kuralay, "Şimdi de Filistin'in en ücra köşesinde yaşayanların çektiği sıkıntıdan bile bize bir pay düştüğünün farkındayız. Filistin'in gerçek sahiplerine kavuşacağı bir geleceği umutla beklemek, bunun



Fotoğraflar: ABDÜLKADİR YILDIZ

Araştırmacılara rehber

Yurtdışı Türkler ve Akraba Topluluklar Başkanı Abdullah Eren, kitabın Filistin çekişmesinin hakça sona ermesine yardımcı olacak belgeleri gün yüzüne çıkaracağını söyledi. Eren, "Kitap, Osmanlı'nın bölgeye hakim olduğu yıllardan başlayarak 1917'ye dek çizilmiş haritalarla, tarih araştırmalarına

ve konunun ilgililerine rehberlik ediyor. Çalışma ile günümüz Filistin sınırlarının ötesindeki Osmanlı Filistini coğrafyasında sancak, kaza, nahiye ve benzeri yer isimleri tespit edilerek, tahrir defterleri ve Suriye Salnamesi incelenerek listeler halinde sunuluyor" dedi.



Üç semavi din için de kutsal

İslam Dünyası STK'ları Birliği (İDSB) Genel Sekreteri Ali Kurt, Kudüs'ün Mekke ve Medine'den sonra tüm Müslümanlar için en önemli kutsal mekân olduğunu belirtti. Kurt, "Daha geniş perspektifte sadece Müslümanlar için değil üç semavi din için de kutsal kabul edilen bu güzide şehirde yaşayan 300 bin Filistinli'nin kaderinin belirsizliğe mahkûm edilmek istenmesi, Batı Şeria'nın neredeyse yüzde 60'ını teşkil eden yasadışı Yahudi kolonilerini mesrulaştırma gayretleri, Filistin coğrafyasını dünyanın en büyük 'açık hapishanesi' haline çeviriyor" dedi. Kurt, "Ne yazık ki en kutsal değerlerimizden biri olan Mescid-i Aksa'nın sürekli saldırılara maruz kalması karşısında bile İslam dünyası yekvücut olamıyor. Halbuki Kudüs ve Filistin meselesi

sadece ne Filistinlilerin, ne de Arapların bir sorunudur. Bu sorun hakikatte bir insanlık sorunu, mazlum bir milletin varoluş sorunu, bir insan hak ve hürriyetleri sorunudur" dedi.

100 harita kronolojik olarak sıralandı

Kitabın yazarları Zekeriya Kurşun, Abdülkadir Steih ve Ali İhsan Aydın'ın temsil konuşan Prof. Dr. Zekeriya Kurşun, kitabın, Osmanlı Devleti'nin Filistin'deki hakimiyetine ışık tuttuğunu belirtti. Prof. Dr. Kurşun, "Filistin'in hakimiyet altına alınmasından, 1. Dünya Savaşı'na kadarki tutulan resmi kayıtlar incelenerek yer isimleri kılavuzu oluşturuldu. Kılavuz ile üç farklı dönem ele alınarak sancak, kaza, köy ve diğer yerleşim alanları tespit edildi. Filistin bölgesinin sınırları ve coğrafi yerlerini gösteren listeler eklendi. Böylece Osmanlı dönemi Filistin coğrafyası arşiv kaynaklarına göre ortaya kondu. Liste olarak verilen yer isimlerine ek olarak bir de 400 yıllık süreçte çizilmiş olan haritalar derlendi. Yerli ve yabancı arşivlerden elde edilen haritalar içinden Osmanlı dönemini vurgulayan 100 harita kronolojik olarak sıralandı. Bu haritaların özellikleri açıklayıcı metinlerde belirtildi" bilgisini verdi.

18 ve 19'uncu yüzyıla ait belgeler derlendi

Osmanlı Filistini Yer İsimleri Kılavuzu ve Atlası'nın editörü Dr. Bekir Cantemir, kitapta sunulan haritaların büyük kısmının 18 ve 19'uncu yüzyıldan elde edilen belgelerden derlenerek yayına hazırlandığını söyledi. Cantemir, "Cumhurbaşkanlığı Arşivleri, Genelkurmay Askeri Arşivi ve Tapu Kadastro arşivlerinden faydalanılan haritalar burada kullanıldı. Bu haritalar Türkiye'de

maalesef dünyada kullanıldığı gibi sayıya dökülerek geçmişe yönelik analizler olarak kullanılmıyor. Oysa ki parsellerin geçmişe yönelik irdelenerek yeniden çizilmesi gibi kritik konular bu sayede yapılabilir. Üstelik Filistin'de Osmanlı'dan kalma haritaların devir işlemleri bugün hâlâ yapıyor ve günümüzdeki işlemler için geçerli oluyor" diye konuştu

VİTRİNDEKİ İŞ KİTAPLARI

Hazırlayan: TOLUNAY DAYI | tolunay.dayi@ito.org.tr

Yeni nesil iş modeli pazarlama

Kitap; satış ve pazarlamanın dinamiklerini tanımlarken, değişimin ve dönüşümün yolunu arıyor. Ürün ve paranın aynı anda dolaşım sağladığı, ticaretin yerel dengelerden uluslararası gelişmeler ve değişimler paralelinde her gün yeni boyutlar kazandığı bir döneme ışık tutuyor. Kitap, yüksek maliyetli fiziksel yatırımlardan uzaklaşmak, e-ticaret satış operasyon kanallarına yönelmek ve üretim, ticari, ekonomik büyüme hedeflerini doğru planlamak için kılavuz konumunda.

Fatih Anıl
Hümanist Kitap Yayıncılık

İş yargılaması usul hukuku

Piyasa, çoğu defa üretici veya satıcının bilinçli uygulaması olmayan bir aksaklık sebebiyle hukuki bir suçlama-savunma durumu çıkartıyor. Güncellenmiş ve genişletilmiş baskısıyla okuyuculara sunulan kitapta; zorunlu arabuluculuk uygulaması, Yeni İş Mahkemeleri Kanunu ve istinaf mahkemesi uygulaması konuları ele alıyor.

H. Argun Bozkurt
Seçkin Yayıncılık

Ticaret ve kur savaşları

Kitap, üretim ve ticaret meselelerine, ülkeler arasındaki değişen güç dengelerine yönelik çok yönlü akademik araştırmalardan oluşuyor. Kitabın her bir bölümü, üretime ve ticarete ilişkin ayrı bir unsuru izah ederken, ticaret ve kur savaşlarını neden sonuç ilişkileri bakımından sistematik olarak açıklıyor. Kitapta Türkiye'nin küresel ekonomideki konumu ve geleceğe yönelik çıkarsamalar ile politika önerileri de sunuluyor.

Kolektif
Gazi Kitabevi

Tarihteki garip vakalar

Kitap; Orta Çağ Avrupası'nın gündelik hayatından örnekler vererek, insan davranışının nasıl akıl almaz aşırılıklara varabileceğini gösteriyor. Kitap, bir yönüyle sosyolojik; Avrupa toplumunun sürdürdüğü hayattan belirlen izler taşıyor. Diğer yönüyle ise okuması kolay ve eğlenceli.

Max Kemmerich
Çolpan Yayınevi

Ziyaretçi sayısında ocak ayı rekoru

Tüm zamanların en yüksek ocak ayı yabancı ziyaretçi sayısına ulaşan Türkiye'yi, yılın ilk ayında 1 milyon 787 bin 435 yabancı ziyaret etti. Türkiye'ye en çok ziyaretçi gönderen ülkeler sıralamasında Bulgaristan birinci, Gürcistan ikinci ve Rusya Federasyonu üçüncü oldu.

KÜLTÜR ve Turizm Bakanlığı'ndan yapılan açıklamaya göre, 2020'nin ocak ayında Türkiye'yi 1 milyon 787 bin 435 yabancı ziyaret etti. Bir önceki yılın aynı ayına göre, yabancı ziyaretçi sayısında yüzde 16.11 artış yaşanırken, tüm zamanların en

yüksek ocak ayı ziyaretçi sayısına ulaşılmış oldu.

BULGARİSTAN İLK SIRADA

Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın sınır istatistiklerine göre, Türkiye'ye en çok ziyaretçi gönderen ülkeler sıralamasında bir önceki yıla göre yüzde 21.22 artışla

Bulgaristan ilk sırada yer aldı. Sıralamada yüzde 18.06 artışla Gürcistan ikinci, yüzde 42.40 artışla da Rusya Federasyonu üçüncü oldu. Ocak ayında yakaladığı büyük oransal artışla dikkatleri çeken Rusya Federasyonu'nu, Almanya ve İran izledi.

15 BİNİ GÜNÜBİRLİKÇİ

Türkiye'ye bu yılın ocak ayında gelen toplam yabancı ziyaretçi sayısının 15 bin 315'i günübirlikçi olurken, bu rakamın toplam içerisindeki payı ise yüzde 0.86 olarak kaydedildi. Yabancı ziyaretçilerin en çok giriş yaptıkları sınır kapılarının bağlı

olduğu iller sıralamasında 1 milyon 17 bin 34 ziyaretçiyle İstanbul birinci, 222 bin 494 ziyaretçiyle Edirne ikinci, 152 bin 976 ziyaretçi ile Antalya üçüncü, 143 bin 679 ziyaretçi ile Artvin dördüncü, 34 bin 365 ziyaretçi ile de Ankara beşinci sırada yer aldı.



Yerli ve yabancı turistler, Türkiye'nin önemli kayak merkezlerinde güneşli havada kayak yapmanın keyfini yaşıyor.

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITALIM!



İlanlarınız gazetemizle dünyaya ulaşıyor!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne vereceğiniz ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile şimdi tüm mecralarda!



İSTANBUL
TİCARİET
ODASI 1882

444 0 486

ito.org.tr

in ito /itokurumsal

İstanbul Ticaret Odası Kurumsal İletişim Müdürlüğü, Merkez Bina / Eminönü - İstanbul
Cengiz Kazan (cengiz.kazan@ito.org.tr) Tel: 0212 455 65 42



Mutluluğun yolu aileden geçiyor

TÜRKİYE İstatistik Kurumu'na göre, 5 yılda kişilerin mutluluk kaynağında en yüksek oranı 'tüm aile' aldı. Mutluluk kaynağı olarak ailelerini gösterenlerin oranı 2015'te yüzde 72.3 iken 2019'da yüzde 74.1'e ulaştı. Bu dönemde mutluluğu kendinde bulanların oranında artış gözlemlendi. Mutluluk kaynağı olarak 'kendisi'ni gösterenlerin oranı 2015'te yüzde 2.7 iken bu oran geçen yıl 3.8'e yükseldi. Araştırmaya katılanlar içinde mutluluk kaynağı olarak anne ve babayı, eşi ve çocukları gösterenlerin oranında düşüş oldu. 2015-2019 döneminde eşlerini mutluluk kaynağı gösterenlerin oranı yüzde 5.3'ten yüzde 3.7'ye gerildi. Aynı dönemde mutluluk kaynağı olarak çocuklarını gösterenlerin oranı yüzde 13.1'den 12.8'e, anne ve babalarını gösterenlerin oranı yüzde 2.8'den 2.5'e, torunlarını gösterenlerin oranı da yüzde 1.9'dan 1.6'ya düştü. 2015-2019 döneminde sağlık, başarı ve işini mutluluk kaynağı değerler arasında gösterenlerin oranında yükseliş görüldü.

Türk yazıtları atlası 126 yıl sonra basıldı

GÖKTÜRK Yazıtları atlası, Rus Türkolog Vasiliy Radlov'un çalışmasından 126 yıl sonra Kazak Türkolog Karjubay Sartkoja tarafından genişletilerek kitap olarak basıldı. Türkolog Sartkoja, Radlov'un 19. yüzyılda çıkan Orhun yazıtları fotoğraflarının yer aldığı kitabının arkeolojik özellikler, transkripsiyon gibi bilgiler içermediğine dikkat çekti. Orhun yazıtlarını araştırmak için Türk halklarının etnografyası, örf adetleri, gelenekleri, felsefesi ve arkeolojik yazıtların özelliklerini bilmek gerektiğinin altını çizen Sartkoja, bunları araştırmak için 50 yıl harcadığını ifade etti. Sartkoja, Radlov'un Göktürk yazıtlarıyla ilgili bilimsel çalışmasının yayımlanmasından 126 yıl sonra kendi araştırmasının kitap olarak basılmasının mutluluğunu yaşadığını dile getirdi. Sartkoja, Kazakça basılan kitabın Türkçeye çevrildiğini ve yakın zamanda kitap olarak yayımlanacağını kaydetti. Türk kelimesini dünyaya tanıtan tarihi mirasın Kültigin yazıtı olduğuna dikkat çeken Sartkoja, "Kültigin yazıtının araştırılmasıyla dünya Türkleri tanıdı. Dolayısıyla bu çalışma tüm Türk dünyasının ortak değeridir" diye konuştu. Orhun veya Göktürk Yazıtları, Göktürkler tarafından yazılan Türklerin ilk alfabesi olarak biliniyor.

