

Yeni Türkiye'nin yeni ekonomi planı

YEP'i ALBAYRAK AÇIKLADI

Yeni Ekonomi Programı (YEP) Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak tarafından açıklandı. Üç yıllık plan, disiplin, dengeleme ve değişim esaslarına dayanıyor.

İŞTE ÜÇ YILLIK EKONOMİK HEDEFLER

- ✓ 2019 büyüme tahmini yüzde 2,3, enflasyon hedefi yüzde 15,9.
- ✓ Kamu gelirleri artırmak için yapısal reformlar geliştirilecek.
- ✓ Vergi affı ve yeniden yapılanma artık uygulanmayacak.
- ✓ Önümüzdeki yıl 60 milyar TL'lik tasarruf yapılacak.
- ✓ Cari açık üç yılda kademeli olarak yüzde 2,6'ya inecek. ■ 7'de

Üretim için sıçrama tahtası

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, "Yeni Ekonomi Programı ile elde edeceğimiz makro kazanımları, Türkiye'yi sanayide dönüştürecek bir sıçrama tahtası olarak kullanmalıyız" dedi.



Stratejik ortaklık ticaretle güçlenir

■ Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, ABD'li şirketlerin yöneticileriyle görüşti. Erdoğan yatırımlara, Türkiye ile ABD arasındaki stratejik ortaklığın ticaretle güçleneceği mesajını verdi.

■ Beştepe'deki görüşmede ABD'li firmaların temsilcilerine seslenen Erdoğan, "Serbest piyasa ilkelerinden taviz verilmeyecek. Türkiye'nin gücüne güvenen yatırımcılar kazanacak" dedi. ■ 8'de



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —

İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete layık göstermesi gereken adamdır."

H. O. Akın

21 EYLÜL 2018 YIL: 60 SAYI: 3026

ISSN 1300-3666

■ İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI ■

www.itohaber.com



Üretim yeri Türkiye olan ürünler artık etiketlerinde özel bir logo ile tüketiciye ulaşacak.

Türkiye'nin gücü bu logoda

Yerli malı bilincinin gelişmesi için yeni bir adım olan logoyu tanıtan Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, "Vatandaşlarımız etiketlerden, bu ülkede üreten, yatırım yapan, istihdam sağlayan insanlarımızın ürettikleri ürünlerin ayrımlarını yapabilecekler" dedi. ■ 4'te

3 BAŞARI HİKAYESİ

Kadın girişimcilere uluslararası ödül

■ Dünya çapında başarılı iş kadınlarının ağı olan IWEC, bu yıl 35 kadını ödüllendirdi. Ödül alanları arasında İTO Meclis Katip Üyesi Vildan Özcan'ın da bulunduğu dört Türk kadın girişimci yer alıyor. ■ 10'da

İlk yerli araştırma gemisini tasarladı

■ Teknopark İstanbul'daki çalışmalarıyla araştırma gemisi tasarımına yerli imzasını atan Soyaslan Denizcilik, yat tasarımında aldığı ödüllerle küresel rekabette sektörü taçlandırdı. **Soyhan Alpaslan ■ 16'da**

Kırmızı fanlarla yeni pazara girdi

■ Ürettiği fanları dikkat çekmesi için kırmızıya boyayan kadın girişimci Yasar Demirci, bu sayede Irak pazarını fethetti. Demirci, şimdi de Irak'ta anahtar teslim rafineri ve fabrika kuruyor. ■ 11'de

Gayrimenkulde yabancı hedefi 10 milyar dolar

Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum, yabancıya konut satışında 2019 hedefinin 10 milyar dolar olduğunu açıkladı.

DAHA FAZLA TANITIM

Moskova'da düzenlenen Prostate Uluslararası Gayrimenkul Yatırım Forumu'nda konuşan Bakan Kurum, "2019'da yabancıya konut satış hedefimiz 10 milyar dolar. Beş yılda yabancıya 12 milyar dolarlık gayrimenkul satıldı. Bunu bir yılda almalarını sağlayacak tanıtım yapmalıyız" dedi.

İSTANBUL STANDI

Prostate Forumu'nda İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) kurduğu İstanbul standı, gayrimenkulde resmi temasların ve B2B görüşmelerinin merkezi oldu. Forumda konuşan İTO Başkanı Şekib Avdagic, "Firmalarımız, burada gelecek için yeni adımlar attı" dedi. ■ 3'te



Moskova'daki Prostate'ye katılan Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum; AK Parti Genel Başkan Yardımcısı Çiğdem Karaaslan, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, Rusya İnşaat Konut ve Kamu Destekleri Bakanı Vladimir Yakushev ve Türk firmaların yöneticileri ile prestijli projelerin maketlerini inceledi.

İTO'DAN MOSKOVA'DA İSTANBUL ATAĞI



Hayalleri yerli elektromobil

İstanbul Ticaret Üniversitesi Elektromobil Takımı, bir aylık çalışmayla yaptıkları elektromobilin konağını çevirdi. Otonom araçlara yoğunlaşan takımın hedefi, yüzde 100 yerli bir elektromobil üretmek. **İlker Başöz ■ 17'de**

18. akademik yıla büyük açılış

Eğitim-öğretme 2001'de 70 öğrenci ile başlayan İstanbul Ticaret Üniversitesi, 18'inci akademik yılına 8 bini aşkın öğrenci ile 'merhaba' dedi. Sütluçe Yerleşkesi'ndeki tören büyük ilgi gördü.

Üniversitelilere seslenen İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic "Bu dönem birinci önceliğimiz, en fazla ağırlık vereceğimiz sosyal sorumluluk projemiz, İstanbul Ticaret Üniversitesi'dir" dedi. ■ 14'te



Girişimciye özel danışmanlık



Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), bünyesindeki farklı birimlerle girişimcilere proje özelinde birebir danışmanlık vermeye başladı. ■ 2'de

Cironun çoğu yeni fikirden geliyor

Salih Keskin ■ 2'de

E-İHRACATTA 22 EURO FIRSATI ■ 9

İSTANBUL TİCARET PROJESİNE AB HİBESİ ■ 15

Çalışanlara firmaya kattığı yeni fikirler seviyesinde maaş verilmeli!

Mesainin yüzde 70'i yapılan işe, yüzde 20'si 'işimi daha farklı nasıl yapabilirim' için düşünmeye, kalan yüzde 10'u da işle ilgisi olmayan konulara ayrılıyor. Çarpıcı olan; yüzde 20'lik dilimlerde üretilen fikirlerin, dünyanın ilk 50 büyük firmasının cirolarının yüzde 50'den fazlasını oluşturmaları.



Salih KESKİN
www.inovasyoniznisi.com

ÖNÜMÜZDEKİ birkaç yıl içinde yapay zekânın patlamasını gözlemleyeceğiz. İnsanları anlama ve uygun kombinasyonlarda cevaplar verme, milyonlarca bilgiyi birkaç saniye içinde analiz ederek optimum sonucu sunma ve bilgiyi yönlendirme konularında insanların yapay zekâyı göre yapacağı fazla bir şey kalmayacak. Taa ki bizler sağ beyni, yani yaratıcılığımızı kullanıp yapay zekânın henüz yapamayacağı konuları yapana kadar...

Durum böyleken yaptığımız iş'te yeni fikir sunan, işine aynca değer katanlara kattığı değer düzeyinde maaş vermenin zamanı geldi ve geçiyor...

Dünyada rekabeti belirleyen iki önemli ana konu, sürdürülebilir verimlilik ve inovasyon. Verimliliği kendi içinde birçok parçaya ayırabiliriz; bunların içinde çalışan verimliliğinin özellikle günümüzde önemli bir yer tuttuğunu görürüz.

Günümüz çalışanlarının özellikleri
1. Belirlenen iş tanımları çerçevesinden çıkmamaları; dolayısıyla bu, çalışan kapasitesinin gelişmesini de beraberinde getiriyor.

Ölmesi gereken: İş tanımları dışına sığırma yapacak şekilde inisiyatif almaya hazır çalışan profili.

2. İşin yükü gibi görülmesi.
Ölmesi gereken: Çalışma hayatı, yaşam içinde zor olan bir bölümü değil, yaşam amacının tamamlanacağı önemli bir bölümü oluşturuyor. Yani insan

geldiği gibi bu dünyadan gitmediğini bu dünyada yaptığı işlerle ve işlerin kalitesiyle ortaya koymalı.

3. Bildik bir işi, bildik yöntemlerle sürekli aynı şekilde yapmanın, değişmeyen iş modeline dönüşmüş olması.

Ölmesi gereken: Günümüz, değişim okunum yaydın ırladığı bir zaman kesitini temsil ediyor. Dolayısıyla zaman yok; çalışanlar, kendi yaptıkları işlerde değişimi kendileri oluşturmak zorundalar. Yoksa o işte tercih edilme sebepleri ortadan kalkmış olacak.

Kişiyi yaptığı iş her ne ise bir ileri adımı oluşturmaları, işi tek aklı amacını bu şekilde ortaya koymalı.

4. Günümüz çalışanları için önemli zaaflardan biri de, 'unvan'ın dayanılmaz cazibesi. Unvanların, kişisel egoları patlatdığı herkesin malumu...

Ölmesi gereken: Unvan alan kişiler için yaratıcılıklarını ve esnekliklerini kaybettiklerini söylemek yanlış olmaz. Onun için trend, yata ve esnek unvanları devreye sokmaktır.

Yani her an, yukarı ve/veya aşağı doğru değişebilecek bir kariyer hareketliliğine hazır, proje bazlı pozisyon değişkenliklerine kendini uyarlayabilecek bir yeteneğe sahip olmak.

Sonuç olarak; nasıl bir dünyada yaşıyoruz ve yaşadığımız dünyanın özellikleri neyse, ona göre organize olmalıyız, olmazsa olmazımızdır...



Sık transfer daha akıllı

Günümüzde işe giren birinin sadece kendi departmanında kalması, iş'in gelişim sistematiğinde bozucu etkiler oluşturur. Yıllar yılı hep aynı konuda uzmanlaşan kişi, zamanla körleşmeye başlar. Bu tür uygulamalar artık değişim gösteriyor, göstermeli... Çünkü yöneticiler, en çok değeri ortaya çıkarma ümidi olan kişileri, mesailerle baş etmeleri için kuruluşun farklı bölümleri arasında yer değiştirerek firmanın yetenek havuzunun iteliliğini sürekli artırma yoluna gider. Bu firmalarda meritokrasi (terfin

bireysel yetenek ve başarıya dayandığı sistem-gücün daha üstün akla doğru gittiği sistemi) geçerli ve insanlar bir alandan diğerine taşıma yöntemi iyi bir politikadır. Zira bir görevde başarılı olan kişilerin kendilerine olan güveni artar. Bu güven duygusu iyi olsa da çoğu zaman gelişimin önünde engel olarak görülür. Farklı bölümlere sık transfer yapmanın, düşündüğünüzden daha akıllı bir tarafı var. Yeni bir projenin veya departmanın belirsizliği içine girmenin getirdiği psikolojik zorluk kişileri diri tutar.

Farklı enstrümanlarla aynı sentoniyi çalabiliyorsanız

Çalışan verimliliğinin sürdürülebilir olması demek, kurumun çalışanlara yönelik bakış açısında da düzenlemeler yapması anlamına gelir. Yeni çalışmada paradiğmasında çalışanların şirket için getirdiği risk ve fırsatları iyi anlayabilmek ve bunlara

göre operasyonlar yapmak oldukça önemli. Yeni çalışma paradigmasını takip etmeyen şirketlerin varlığını sürdürülebilirliği de artık pek mümkün gözüküyor. Marifet, bütün bir kuruluş olarak çalışanlarla birlik olmak ve yönetimiyle çalışanlarıyla yapıyı tek bir

varlık olarak görmek. İşin temelinde farklılık olsa da; bu aynı sentoniyi çalmaya çalışan ama farklı enstrümanlardan oluşan bir orkestraya benzer. Onlarca farklı enstrümandan çıkan sesler farklı ama toplamda ortaya çıkan eser, harikulade...

Cirolarının yarısı yenilikçi fikirlerden

Dünyanın ilk 50 büyük firmasının ortak özelliği, 70'20'10 kuralıdır. 70'20'10 kuralı; ■ Mesainin yüzde 70'nin yaptığı işle geçirilmesi ■ Mesainin yüzde 20'sinin 'işimi daha farklı nasıl yapabilirim' sorusu için düşünmeye ayrılması

■ Mesainin yüzde 10'unun işe işiyle alakası olmayan konulara geçilmesidir. Çarpıcı olan şey; yüzde 20'lik dilimlerde üretilen fikirlerin bu firmaların cirolarının yüzde 50'den fazlasını oluşturmalarıdır. Çalışanların kendi işleriyle ve kuruma ilgili sürekli zihni

teyakuzda olması, kurumun geleceği açısından kritik öneme haiz bir konu haline geldi. Dünyanın ilk 50 büyük firmasının yanı sıra çalışanlardan gelen yenilikçi fikirlerin eseri olması, bize bu konuda ciddi mesajlar vermektedir.



Portekiz Büyükelçisi'nden Başkan Avdagiç'e ziyaret

PORTEKİZ Büyükelçisi Paula Leal Da Silva, İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç'i makamında ziyaret ederek, başarı dileklerini ilettili. İki ülkenin

ekonomik ilişkilerini geliştirmek için bir araya gelen Başkan Şekib Avdagiç ve Büyükelçi Paula Leal Da Silva, birlikte yapılabilecekleri görüştü.

BTM uzmanları, girişimcinin psikolojisini de anlayacak

BİLGİYİ Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) uzman kadrosu, girişimcilerin kişilik envanteri / girişimci psikolojisini anlamaya yönelik eğitim aldı. Psikolog yazar Meltem Rumelli'den 'Girişimcilik Evreninde İnsan Tanıma Sanatı' başlığı altında eğitim alan BTM ekibi, girişimcilerin kişilik ve karakter analizini yaparken hangi konulara dikkat edilmesi gerektiğini öğrendi.

Hızlandırma kampları öncesinde yapılan yüz yüze mülakatlardaki görüşmeler neticesinde BTM'ye kabul edilen girişimciler, projeleri kadar kişilikleriyle de BTM'de yer almaya hak kazanıyor.

TAVIR, MİMİK, JEST

Yapılan yüz yüze mülakatlarda girişimcilerle görüşen BTM ekibi; girişimcilerin tavır, mimik, jest ve verdikleri cevapları nasıl analizi etmesi gerektiği konusunda detaylı bilgi sahip oldu. Özellikle yüz yüze mülakatlar sırasında beden dili, iletişim tarzı, dinleme, karakter, gelişim ve deneyimler bütününi incelemesi başlıklarını örneklerle işleyen eğitmen Meltem Rumelli, karakter ve kişilik analizi arasındaki farklara da değindi.

Danışmanlıklara yoğun ilgi

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) bünyesindeki 'Girişimcilik ve Ticarileştirme Ofisi', 'Marka ve Patent Ofisi', 'İş Geliştirme ve Yenilik Ofisi' girişimcilere projeleri özelinde birebir danışmanlık vermeye başladı. Her cuma günü 3 ofisin uzmanları BTM girişimcilerine projelerini geliştirmek adına destek veriyor. 12 hafta boyunca danışmanlık hizmetinden yararlanabilecek olan BTM üyeleri, 12 haftanın sonunda yatırımcı karşısına çıkabilmek için projelerini



geliştirmeye devam ediyor. Bu süreç zarfında hem BTM'de verilen eğitim, seminer ve söyleşilerden faydalanan hem de BTM uzmanlarından projelerini geliştirme noktasında destek alan girişimciler, projelerini ticarileştirme ve sürdürülebilir kılma noktasında çok çalışıyor.

İTO komitelerinden BTM'ye tam destek

BTM girişimcileri, İstanbul Ticaret Odası'nın meslek komitelerinde sunum yapmaya devam ediyor. Son olarak 'Mucit Girişimci' programındaki mucit girişimcilerden Sabri Sami Tokar, ExpoBox projesi ile İTO Bijuteri, Oyuncak ve Hediyelik Eşya Komitesi'nde sunum yaptı. Tokar, sektör temsilcileriyle projesi



hakkında istişare etti. BTM girişimcileri, İTO komitelerine sunum yaparak projelerinin ticarileştirme, sürdürülebilirlik ve uygulanabilirlik aşamalarında komite üyelerinden görüş alıyor.

Yeni dönem kampında eğitimler başladı



'BTM Hoş Geldin' etkinliği ile 6 Eylül günü '2018 yılı II. Hızlandırma Kampı' dönemine başlayan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimcilerine ilk eğitim, 11 Eylül günü Dr. Seray Begüm Samur Teraman tarafından 'Stratejik Planlama ve Yaratıcı Düşünme' başlığı altında verildi. BTM girişimcileri, 12 hafta boyunca çeşitli eğitim, seminer ve söyleşilerden yararlanacak. İlk olarak 'Stratejik Planlama ve

Yaratıcı Düşünme' eğitimi ile 12 haftalık programa hızlı başlayan girişimciler, proje süreçlerini yönetme ve stratejik bilincin oluşturulması ile devam etti. Eğitim içeriği iki ana tema dahilinde kurgulanarak girişimcilere aktarıldı. İlk aşama stratejik planlamadan stratejik yönetim sürecine geçiş değerlendirilmediye ele alırken, ikinci aşamada stratejik bilincin yaratıcı düşünme teknikleri ve uygulamaları üzerinde duruldu.

BAŞSAĞLIĞI

Ödümüz 14. ve 15. Dönem Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

ÖMER BESİM KÜFREVİ'nin

Vefatını derin bir teessürle öğrenmiş bulunuyoruz.

16 Eylül 2018 Pazar günü Ahiret yolculuğuna uğurladığımız merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine, sevenlerine sabrı cemil ve camiamıza başsağlığı diliyoruz.

İSTANBUL TİCARET ODASI



PROESTATE 2018'DE İTO'DAN İSTANBUL ATAĞI

Moskova'daki Proestate 2018 açılışını Rusya İnşaat Konut ve Kamu Destekleri Bakanı Vladimir Yakushev ile Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum yaptı. Forum adeta İstanbul çıkarmasına sahne oldu. İTO Başkanı Şekib Avdağ, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri ve İTO Meclis Üyesi birçok iş adamı da foruma katıldı.



Gayrimenkule Rusya'da yeni hedef çizildi

MOSKOVA'da düzenlenen 12. Proestate Uluslararası Gayrimenkul Yatırım Forumu'nda, İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) kurduğu İstanbul standı, resmi temasların ve B2B görüşmelerinin merkezi oldu. Gayrimenkul, inşaat ve yatırım dünyasının buluştuğu forumun açılışını, Rusya İnşaat Konut ve Kamu Destekleri Bakanı Vladimir Yakushev ile Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum yaptı. Forumda AK Parti Genel Başkan Yardımcısı Çiğdem Karaaslan, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdağ, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri Bahadır Yaşık, Yakup Köç, İbrahim Doğan Salman ve Burhan Polat ile İTO üyesi iş adamları da yer aldı.

DAHA FAZLA TANITIM

İTO'nun kurduğu İstanbul standında gazetecilerin sorularını cevaplayan Bakan Kurum, yabancılara mülk satışına ilişkin açıklamalarda bulundu. 5 yılda yabancılara 12 milyar dolarlık gayrimenkul satışı yapıldığını belirten Kurum, "Yabancıların 5 yılda aldıklarını bir yılda almalarını sağlayacak tanıtım yapmamız gerekiyor. 2019'da yabancılara konut satışında hedefimiz 10 milyar dolar" dedi.

VATANDAŞLIK HAKKI

Bakan Kurum, Resmi Gazete'de Türk vatandaşlığına geçiş kolaylaştıran yönetmelikte yabancılara mülk satışını düzenleyen bölüme dikkat çekti. İlgili bakanlıkların da yer aldığı bir komisyon kurularak, sürecin yönetileceğini anlatan Kurum, şöyle konuştu: "Bu düzenleme gerçekten çok önemli. İhtiyacımız olan en önemli düzenleme; hem yurt dışından döviz girdisi sağlayacağız hem de iç pazaramız dışında daha büyük bir pazarımız olacak.

Yunanistan'daki düzenleme çok düşüktü ki, Yunanistan krizden bile bu sayede çıktı diyebiliriz. Tabii AB'nin de desteği oldu ama bu manada bu düzenlemenin de çok büyük katkısı oldu. Bize de çok büyük katkısı olacağını düşünüyorum."

RUSYA İLE İŞBİRLİĞİ

Bakan Kurum, "İnşaat sektöründe Rusya ile işbirliği olup olmayacağına" ilişkin soru üzerine, Türkiye'nin yurt dışındaki yaklaşık 368 milyar dolarlık işinin yüzde 19,5'inin Rusya ile yapıldığını, bunun daha da artırılması gerektiğini söyledi. İki ülke liderlerinin bu konudaki beklentilerinin 100 milyar dolar seviyesinde olduğunu hatırlatan Kurum, hem bu seviyeye ulaşılması hem de 27 milyar dolarlık ticaret hacminin artırılması gerektiğini ifade etti.

YÜKLENİCİ SORUNLARI

Yüklenici firmaların sorunlarını dinlediklerini belirten Kurum, Türkiye'den inşaat malzemesi getirilmesi ve işçilik konusundaki maliyetlerin düşürülmesi için yapılabileceklerin görüşüldüğünü dile getirdi. Kurum, "Yeni Moskova Projesi'nde çalışan müteahhit sayısının artırılması gerektiğini belirterek, çalışma grubunda bunların da görüşüleceğini bildirdi.

ZİNCİRLEME YATIRIM

Forumda Oda'nın Rusya-Türkiye ticari ilişkilerinin gelişmesi için yaptığı çalışmalara dikkat çeken İTO Başkanı Şekib Avdağ, de konutun yatırımda önemli bir konu olduğunu belirtti. Avdağ, "Yabancıya konut satışı, yabancıların ülkemize büyük yatırımlarının ilk önemli adımı. Türkiye'den konut alan yabancı ülkemizde yaşıyor, harcıyor, yatırım yapıyor. Yani sadece konut satmıyoruz, büyük bir yatırım potansiyeli çekmiş oluyoruz" dedi.

Türkiye-Rusya ekonomik ilişkileri İTO ile gelişiyor

İstanbul Ticaret Odası (İTO), geçen yıl ilk kez katıldığı Proestate Forumu'nda bu yıl 138 metrekarelik İstanbul standı kurdu. Türk ve Rus yetkililerin ziyaret ettiği stand, aynı zamanda birçok iş insanının B2B görüşmelerine ev sahipliği yaptı. Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum ile birlikte gazetecilere açıklamada bulunan İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdağ, İTO'nun özellikle son dönemde Rusya ile ticaretin artırılması için çalışmalarına hız verdiğini söyledi. Avdağ, "Proestate'de geçen yıl gördüğümüz ilgi, bugün burada, yine karşınızda olmamızı sağladı. Bu ilgi, iki ülke iş insanları arasındaki sinerjiyi artırmak için İTO olarak bize, Proestate 2018 Forumu'na katılım için büyük ivme ve teşvik sağladı" diye konuştu.

GÜVENİLİR YATIRIM

İTO Başkanı Avdağ, konuşmasına şöyle devam etti: "Hem Türkiye'nin hem de İstanbul'un, Rus dostlarımız için güvenilir bir yatırım merkezi olduğunu bir kez daha vurgulamak isterim. İstanbul'un coğrafi, sosyal ve tarihi



özellikleri, inanıyorum ki, Rus dostlarımızın yatırımlarıyla ekonomik olarak daha da güçlenecektir. Bu bağlamda İstanbul'un ve Türkiye'nin geleceğe yön veren projelerini değerli Rus iş dünyası ile paylaşmaktan büyük heyecan duyuyorum. Bu forum da Türkiye ve Rus iş adamlarının yeni imkanları keşfedecekleri, birlikte her iki taraf için de verimli proje ve işbirliklerine imza atacakları bir zemin olacaktır. Türkiye ve Rusya'nın siyasi arenada ortaya koyduğu dayanışma, destek ve birlikteliği, ekonomi alanında da bizlerin göstereceğinden eminim."

Moskova'da düzenlenen 12. Proestate Uluslararası Gayrimenkul Yatırım Forumu'nda Türkiye gözde ülke oldu. İTO'nun kurduğu İstanbul standı, yeni iş görüşmelerinin merkezi olurken, açılışı iki ülke bakanları yaptı. Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum, yabancılara çok daha fazla konut satılacağını belirterek, 2019 hedefinin 10 milyar dolar olduğunu söyledi.

İMAR BARIŞI'NA EK DÜZENLEME

Çevre ve Şehircilik Bakanı Murat Kurum, İmar Barışı açısından turizm, sanayi alanlarında sahada belli problemlere dikkat çekti. Kurum, "Sosyal donatıların ve havaalanlarının İmar Barışı'ndan faydalanması noktasında sıkıntılar vardı. Onlara ilişkin usul ve esasları hazırladık. Yayımlanması için Cumhurbaşkanlığımıza gönderdik" dedi. Açıklamadan sonra 20 Eylül'de Resmi Gazete'de İmar Barışı ile ilgili değişiklik yayımlandı. Öte yandan; İmar Barışı ile Yapı Kayıt Belgesi'ni almak için yapılan başvuru sayısı 5 milyon 160 bini geçti. Bunlara ilişkin 2 milyar 800 milyon TL toplandı.



PartnerPlusBenefit
Lufthansa

Orta ölçekli firmalar için %

100 destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabiliriz? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebiliriz? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor: PartnerPlusBenefit programında sizler, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmamızın yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürülecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi ödül bilet veya uçuş sınıfı yükseltme olanaklarının yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödülleri de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirime özgürlüğüne sahip oluyor.

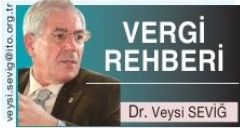
Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanı sıra sekiş farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabiliyor. Böylelikle çalışanlarımız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürümlü ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmamızın ciddi avantajları sağlama olanağına sahip oluyorlar.

Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirilmesini için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programa ilgili tüm soruları yanıtlıyor, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuluyor. Nitekim Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda gâhisi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde -yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere - toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onları arasına katılmak istersiniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit
Tek bir program, sayısız avantaj

Ödül biletleri
Upgrade işlemleri
Upgrade işlemleri
Nakit geri ödeme
Kotuk rezervasyonu
WorldShop ödül ürünleri
Hediye dünyası
TAV Passport Kart



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Şirketlerde sermaye kaybı

Türk Ticaret Kanunu'nun 376'nı maddesi "Sermaye kaybı, borca batık olma durumu" ile ilgili düzenlemeleri içermektedir.

Ticaret Bakanlığı tarafından yayımlanan 6102 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun 376'nı maddesinin uygulanmasına ilişkin usul ve esaslar hakkında tebliğ ile "sermayenin kaybı veya borca batık olma durumlarında yapılacak usul ve esaslar" belirlenmiştir. (15 Eylül 2018 gün ve 30536 sayılı Resmi Gazete)

Söz konusu tebliğin 5'inci maddesi uyarınca, son yıllık bilançodan, sermaye ile kanuni yedek akçeler toplamının en az yarısının ya da üçte ikisinin zarar sebebiyle karşılıksız kaldığı anlaşıldığı takdirde yönetim organı, genel kurula hemen toplantıya çağırır. Bu aşamada genel kuruldan anlaşılması gereken anonim şirketlerde pay sahipleri, limited ve sermayesi paylara bölünmüş komandit şirketin ortaklarının katıldığı toplantıdır. Bu kuruluşlarda yönetim organının anonim şirketlerde yönetim kurulu, limited şirketlerde müdürler veya müdürler kurulu, sermayesi paylara bölünmüş komandit şirketlerde yönetici ve yöneticileri ifade etmektedir.

Sermaye ile kanuni yedek akçeler toplamının en az yarısının ya da üçte ikisinin zarar nedeniyle karşılıksız kaldığı durumlarda farklı bir gündem ile toplantıya çağırılması olsa da bu husus genel kurulda görüşülür.

Yönetim organı, son bilançoğu genel kurula sunarak şirketin finansal yönünden bulunduğu durumu bütün açıklığıyla ve her ortamın anlayabileceği şekilde anlatmakla yükümlüdür. Bu konuda genel kurula rapor da sunulabilir.

Yönetim organı, şirketin mali durumundaki kötüleşmeyi (bozulmayı) ortadan kaldırmak veya en azından etkilerini hafifletmek amacıyla uygun gördüğü sermayenin tamamlanmasını, sermaye artırımını, bazı üretilen birimlerini veya bölümlerinin kapatılmasını ya da küçültülmesini, iştiraklerin satışını, pazarlama sisteminin değiştirilmesini ve benzer iyileştirici önlemleri alternatifli ve karşılaştırmalı olarak genel kurula sunar ve açıklar.

Genel kurul, sunulan iyileştirici önlemleri aynen kabul edilebileceği gibi değiştirerek de kabul edebilir ya da sunulan önlemler dışında başka bir önlemin de uygulanmasına karar verebilir.

Ancak sermaye ile kanuni yedek akçeler toplamının en az üçte ikisinin zarar nedeniyle karşılıksız kalmış halde toplantıya çağırılan genel kurul;

■ Sermayenin üçte biri ile yetinilmesine ve Türk Ticaret Kanunu'nun 473 ve 475'inci maddeleri uyarınca sermaye azaltımı yapılmasına,

■ Sermayenin tamamlanmasına,

■ Sermayenin arttırılmasına karar verebilir.

Sermaye ile kanuni yedek akçeler toplamının en az üçte ikisi zarar nedeniyle karşılıksız kalan şirketin genel kurulu, sermayenin üçte birine yetinilmesine karar vermesi halinde söz konusu azaltım Türk Ticaret Kanunu'nun 473 ve 475'inci maddelerine göre yapılabilir. Bu durumda yapılacak sermaye azaltımında yönetim organı, alacaklıları çağırarak ve bunların haklarının ödemesinden veya teminat altına alınmasından vazgeçebilir.

Sermayenin tamamlanması, bilanço açıklarının ortaktan tamamı veya bazı ortaklar tarafından kapatılmalıdır. Kanuni yedek akçelerin yitirilen kısımlarının tamamlanmasına gerek yoktur. Sermayenin tamamlanmasına karar verilmesi halinde her ortak zarar nedeniyle karşılıksız kalan tutarı kapatmak miktarda parayı vermekle yükümlü olur.

Her ortak, payı oranında tamamlamaya katılabilir. Ancak verdiği miktardan geri alamaz. Bu yükümlülük, sermaye konulması ve borç verilmesi niteliğinde olmayıp karşılıksızdır. Ayrıca yapılan ödemeler, gelecekte yapılacak sermaye artırımına mahsuben bir avans niteliğinde de değildir.

Sermayenin tamamlanamaması, bazı ortakların kendi istekleriyle tamamlama yapmasına engel teşkil etmemektedir. Diğer yandan bilanço zararlarının kapatılması için getirilen yükümlülükler uyarınca yapılan ödemeler öz kaynaklar içerisinde sermaye tamamlama fonu hesabında toplanarak izlenmektedir.

Sermayenin zarar sonucu ortaya çıkan kadar azaltılması ile birlikte eş zamanlı olarak istenilen tutarda artırımla karar verilebilir. Sermayenin azaltılması işlemi ile birlikte eş zamanlı olarak artırımla artırımların sermayenin en az dörtte birinin ödemesi zorunludur.

Sermayenin zarar sonucu ortaya çıkan kayıp kadar azaltılması yoluna gidilmeden sermaye artırımına karar verilebilir. Bu şekilde yapılacak sermaye artırımında en az yarısını karşılayacak tutarın tescil işleminden önce ödemesi zorunludur.

Şirketlerde borca batık olma durumu ayrı bir özetle ifade etmektedir. Sermaye kaybı veya borca batık durumda olan bir şirket, kaybolan sermayeyi karşılayabilmek tutarda serbestçe tasarruf edilebilen özvarlığına sahip bulunan bir şirket ile birleşebilir.

Türkiye'de üretilen malların etiketlerinde, Ticaret Bakanlığı'nın belirlediği esaslara göre şekil, logo veya işaretleri kullanmak zorunlu olacak.



Yerli ürüne yerli üretim logosu

TİCARET Bakanlığı'nın Fiyat Etiketli Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlandı. Düzenlemeyle Türkiye'de üretilen malların etiketlerinde Bakanlıkça tespit ve ilan edilen şekil, logo veya işaretleri kullanma

zorunluluğu getirildi. Yerli üretim logosu ise Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'ın katıldığı toplantıda kamuoyuna tanıtıldı. Toplantıda konuşan Bakan Pekcan, ürün etiketlerine yerli logo konulması ile ilgili olarak, "Türkiye'de istihdam oluşturan yabancı firmaların

Türkiye'de üretilen ürünleri de yerlidir. Onlar da aynı yerli logoyu kullanacak. Onların da buradaki varlıklarını destekliyoruz" dedi.

Düzenlemeye göre etikette, malın satış ve birim fiyatının uygulanmaya başlandığı tarihin de bulunması gerekecek.

'Teknik iflas'a karşı kur önlemi

Kur artışıyla teknik iflasla karşılaşan şirketlere kolaylık getirildi. Sermaye kaybı veya borca batık olma durumu ilişkin hesaplamada, ifa edilmemiş yabancı para cinsinden yükümlülükler doğan kur farkı zararları dikkate alınmayabilecek.

TİCARET Bakanlığı'nın 6103 sayılı Türk Ticaret Kanunu'nun 376. maddesinin uygulanmasına ilişkin usul ve esaslar hakkındaki tebliği yayımlandı. Ticari iflas maddesi olarak bilinen 'sermayenin kaybı ve borca batık olma durumu' düzenleyen maddede ilgili düzenlemeleri içeren tebliğ, kritik bir geçiş maddesi olarak, Ocak 2023'e kadar, kanunun

376. maddesi kapsamında şirketlerde sermaye kaybı veya borca batık olma durumuna ilişkin yapılan hesaplamalarda, henüz ifa edilmemiş yabancı para cinsinden yükümlülükler doğan kur farkı zararları dikkate alınmayabilecek. Yetkililer, söz konusu maddenin kurda yaşanan artışa karşı şirketleri koruma altına alan bir düzenleme olduğunu belirtti.



Yabancılarla vatandaşlık kolaylığı

TÜRK Vatandaşlığı Kanunu'nun uygulanmasına ilişkin yönetmelikte değişikliklerle, yabancıların Türk vatandaşlığına kazanabilmeleri için gerekli şartlar yeniden düzenlendi. Daha önce vatandaşlığı kazanabilmek için karşılanmaları gereken en az 2 milyon dolar tutarında sabit sermaye yatırımı

şartı, 500 bin dolar veya karşılığında döviz ya da Türk Lirası'na düşürüldü. Yönetmelikle, en az 250 bin dolar veya karşılığında döviz ya da karşılığında Türk Lirası tutarında tasınamazı tapu kayıtlarına üç yıl satılmaması şartı koyulmak şartıyla satın alan yabancılar Türk vatandaşlığına geçme hakkı kazanacak.

DÜNYA KOMPOZİT SEKTÖRÜNÜN EN PRESTİJLİ FUARI

JECworld

12-14 Mart 2019 / PARİS-FRANSA



Neden JECworld?

- Dünya kompozit sektörünün tek bir çatı altında buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- Her kıtadan 1300 katılımcı
- 115 ülkeden 43.000 profesyonel ziyaretçi
- Sektör konferansları ve oturumlar
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşmaları tanınması

M² Fiyatına dahil hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul - Paris - İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş-çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internete firma bilgilerinin yer alması
- Odamıza hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme organizasyonu
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı

Katılım minimum stand büyüklüğü: 9 m²
M² katılım bedeli: 800 Euro karşılığı 3.840 TL
Ön başvuru bedeli: 1000 TL x talep edilen m² = Toplamı dikkate alınacaktır.
1. Ödeme: Kalan bedelin %50'si, 26 Ekim 2018
2. Ödeme: Bakiye bedel, 15 Subat 2019
İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stant seçimi hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Esra Yılmaz - Mustafa Çağlayan - Esra Avcıoğlu
Tel : 0212 455 65 10, 0212 455 61 08, 0212 455 61 10
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: esra.yilmaz@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ : İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
SÜBE : SULTANHAMAM - İSTANBUL
TL HESAP : 055 - 60614779
IBAN TL : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "JEC World 2019" ibaresi ile yapılmalıdır.

Döviz sözleşmesinde 'YERLEŞİK' UYARISI

HAZİNE ve Maliye Bakanlığı'ndan, menkul ve gayrimenkul alım satımı ile kiralama sözleşmelerinde bedellerin döviz cinsinden ya da dövize endeksli kararlaştırılmayacağına ilişkin Cumhurbaşkanlığı Kararı'nın kapsamının, ekonomik faaliyeti sıkıntıya sokmayacak şekilde, ilgili kamu kurumlarının ve diğer paydaşların görüşleri de dikkate alınarak en kısa süre içerisinde belirleneceği bildirildi. Duyuruda, Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Kararda Değişiklik Yapılmasına Dair Karar ile Türkiye'de yerleşik kişilerin aralarında yapacakları sözleşmelere yönelik bazı düzenlemeler yapıldığı hatırlatıldı. Duyuruda, öncelikle dikkat edilmesi gereken hususun, yapılan düzenlemelerin yalnızca 32 sayılı Karar'da tanımlanan Türkiye'de yerleşik kişiler arasında yapılan sözleşmeleri içermesi olduğu vurgulandı.



Terminal ruhsatında vatandaşlık şartı kalktı

SİVİL Havaacılık Genel Müdürlüğü'nün (SHGM) Sivil Hava Ulaşımına Açık Havaalanlarında Yer Alan Terminaller ile Sivil İşyerleri İçin İşyeri Açma ve Çalışma Ruhsatlarına İlişkin Yönetmelik'te Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, terminal işletme ruhsatının temdit zorunluluğu, havaalanı ve terminali birlikte işleten ve bu yönetmeliğin yürürlüğe girdiği tarihten önce SHGM'den havaalanı terminal işletme ruhsatı alan işletmelere de uygulanacak.

Debriyajda gümrük kıymeti düzenlemesi

TİCARET Bakanlığı'nın İthalatla Gözetim Uygulamasına İlişkin Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Tebliğe göre, debriyajlar ile aksam ve parçaların ilişkin belirlenen gümrük kıymetinin altında olanların ithalatında ilerleye yönelik gözetim uygulaması yürütülecek. Bu kapsamda, kılogram başına birim gümrük kıymeti debriyajlar için 9 dolar olarak belirlendi. Aksam ve parçaların debriyaj diski ve baskı kompleksi için 9 dolar, diğerleri için 2 dolar birim gümrük kıymeti uygulanacak.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BAĞLANIYOR



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirket kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda <http://www.ito.org.tr/QR/20180920.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



'Tanımlanmamış eşya sorununu çözelim'

İstanbul Ticaret Odası'nda sektörel sorunlarını dile getiren gümrükçüler, "Gümrüklerde tanımlanmamış eşya sorununu çözelim" çağrısında bulundu. Gümrük müşavirleri, bu tip eşyalarda sınıflandırmanın, eşyanın ayırt edici özelliğine göre yapılması gerektiğine dikkat çekti.

3 boyutlu X ışını yolda

Ticaret Bakanlığı İstanbul Bölge Laboratuvar Müdürü Dr. Muharrem Yılmaz, 'Teknolojinin Gümrükleme İşlemlerinde Kullanımı' konulu sunumunda, artan hacimlerinde doğru kontrolün önemini vurguladı. Yakın gelecekte 3 boyutlu X ışınları ile yapılacak taramaların eşya gelmeden tüm bilgileri gümrüklere ileteceği bilgisini paylaşan Dr. Yılmaz, uydur laboratuvarları gibi anında analize imkan veren teknolojilerin yolda olduğunu belirtti. İstanbul Bölge Laboratuvar Müdürü Kimyager Filiz Teczan da kalite yönetim sistemleri ve numune alım çalışmaları ile uygulamaları anlattı.



SOYHAN ALPASLAN

GÜMRÜK idaresi ile gümrük müşavirleri, uygulamadıkları sorunları birlikte çözmeyi yollarını aradı. İstanbul Ticaret Odası'nda düzenlenen 'Gümrük Tarife Uygulamaları ve Mevzuatı' konulu seminer ve eğitimine önce geçen başlığı, eşyanın tarifsinin belirlenmesinde yaşanan sıkıntılar oldu. Gümrük müşavirleri, tanımlanmamış eşyaların, sökülerek gelen makinelerin sınıflandırılmasının en çok ihtilaf yaşanan konuların başında geldiğini söyledi. Müşavirler, bu tip eşyalarda sınıflandırmanın mümkün olmadığını, yani eşyanın ayırt edici özelliğine göre yapılması gerektiğine dikkat çekti.

İSTANBUL'DAN 63 MİLYAR DOLAR

Seminerin açılış konuşmasını İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş yaptı. İstanbul gümrüklerinin daha verimli hale getirilmesini Türkiye ekonomisi için özel bir önem olduğunu altını çizerek Taş, şöyle konuştu: "2017'de 157 milyar dolarlık ihracatımızın 63 milyar doları İstanbul'da gerçekleşti. Bu büyük iş yükü beraberinde sorunlar da taşıyor. Bir ülkenin ekonomisi için dış ticaret ne kadar önemli ise dış ticaretin kalbi de gümrüklerimizde atıyor. O nedenle, gümrüklerimizin doğru ve etkin bir şekilde işlemesi iş dünyasının dünyayla irtibatı için elzemdir."

42 MİLYON BEYANNAME

İstanbul Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürü Mehmet Hatipoğlu da 2017 yılında İstanbul gümrüklerinin 4 milyon 200 bin gümrük beyannamesi teslim edildiğini belirtti. 2018 ocak-temmuz döneminde de teslim edilenin 3 milyon 500 bine ulaştığını dile getiren Hatipoğlu, şöyle devam etti: "Sorumluluğumuz çok büyük. Bu amaçla bağlantılı gümrük idarelerimizde görevli muayene memurlarına 6 ayrı grup halinde 6 hafta süreyle Gümrük Tarife Mevzuatı ve Uygulamaları Eğitimi organize ettik." Hatipoğlu, aynı eşyaya ilişkin farklı tarife uygulamalarının AB gümrüklerinde de yaşanabildiğine dikkat çekti.

SIKINTILARIMIZI BİRLİKTE AŞARIZ

Seminerin oturum başkanlığını gerçekleştiren İTO Gümrük Müşavirleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mehmet Metin Korkmaz, sektörün sıkıntılarının birliği yaparak kolaylıkla aşılabileceğini dile getirdi. Korkmaz, sözlerini şöyle sürdürdü: "Dünyadaki büyük alıcılar 2 bin-3 bin Euro'luk malzeme alırken akredite edilmiş bütün firmalardan aynı anda teklif gelir. Türk firmaları bir ürün satarken binlerce firma ile rekabet etmek durumunda kalıyor. Yani bir ürün satmak çok zor. Bunu göz önüne alarak dış ticaret işlemlerinin önünü açmamız, gayri yasal ticareti de engellemiz lazım." Korkmaz, Türkiye'nin gümrüklerde en fazla vergiyi alan ülkelerden biri olduğunu da altını çizdi.

HAT DEĞİŞİKLİĞİ GEREKENİZİ YAZIN

İTO Gümrük Müşavirliği Meslek Komitesi Başkanı Bayram Doğan, gümrüklerdeki tarife ihtilaflarına ilişkin yaşanan uygulamalardan örnekler dile getirdi. Gümrük eşyasının san hattan geçme gösterilmeden kırmızı hatta sevk edildiğini belirten Doğan, "Muayene memurlarının eşyanın hattını değiştirirken bunun gerekçelerini açıkça ve anlaşılır bir şekilde sisteme girmelerini, istiyoruz. İdare amirleri de bu değişikliği gerekçelerini titizlikle yapmalı. Memurlarımız makul tarifi farklılıkların nedenini aramalı. Her beyannameye şüphe ile bakmamalı" diye konuştu.

DOĞRU VERGİ

İstanbul Gümrük ve Ticaret Bölge Müdürü Şube Müdürü Seniha Coşkun ise seminerde, "Gümrük Tarife Uygulamaları" konulu bir sunum yaptı. Eşyadan doğru vergi alınmanın önemine dikkat çekerek Coşkun, "Biz bir elmanın iki yansıyız. Amacımız doğru eşyadan doğru vergi almak" dedi. Eşyanın sisteme girmeden yapıldıkları bağlayıcı sınıflandırmanın kendileri için mesleki bir onur vesilesi olduğunu vurgulayan Coşkun, "Dokümana bakıp yetinmiyor, dökümana bakıyor" dedi. Toplantıda İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel de yer aldı.

TANIMLANMAMIŞ EŞYA NEDİR

Nakliye, montaj ya da teknik nedenlerden dolayı gümrüğe geldiği zaman son şeklini almamış eşyalar tanımlanmamış eşya olarak nitelendiriliyor. Görünümleri aksam, parça niteliğinde olan bu eşyaların Gümrük Tarife İstatistik Pozisyonu (GTİP) belirlenirken sıkıntılar yaşanıyor.

Mali bekletemeyin

Gümrük memurlarının her eşyayı, her maddi eşyayı kimyahaneye göndermesi gerekmediğine dikkat çekerek Bayram Doğan, "Eğer gönderecekseniz de hemen gönderin. İki gün bekletemeyin ki, ticaret aksamaması" önerisinde bulundu.

Kurumlar konuşmalı

İTO Gümrük Müşavirliği Meslek Komitesi Meclis Üyesi Serdar Keskin, gümrük ve dış ticaret alanında faaliyet gösteren bütün kurumların daha fazla birbiriyle konuşması, iletişimde olması ve hızlı ortak kararlar alması gerektiğini ifade etti. Keskin, eşyanın tarifsinin belirlenmesinin sadece beyannamenin doğru hazırlanması adına değil, ticaretin doğru istatistik veriler doğrultusunda yapılması, ekonomiye kazandırılması ve dış ticaretin yönetilmesi için de önemli olduğunu vurguladı. Keskin, sözlerini şöyle sürdürdü: "Gümrük idareleri ve komitemiz, tarife ihtilaflarını aşgariye indirmek için bu semineri düzenledi. Hocaların hocası, gururumuz Bayram Doğan da meslek komitemizin başkanlığını yürütüyor. Böylelikle de 'tarife'yi en güvenilir isimle teslim etmiş bulunuyoruz."



BALKANLARA AÇILAN İHRACATIN KAPISI

25. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

21-24 KASIM 2018
TİRAN, ARNAVUTLUK



Neden Tiran Uluslararası Ticaret Fuarı?

- Arnavutluk ve çevre bölgede en etkili genel ticaret fuarı
- 25 yıl süresince Fuarı artarak süren başarı grafiği
- Yaklaşık 25.000 ziyaretçi

Neden Arnavutluk?

- Balkanların anahtar ülkesi
- İki ülke arasında yapılan ticaret anlaşmaları
- Türkiye'nin Arnavutluk'a ihracatına yüksek potansiyeli
- Arnavutluk'ta Türk firmalarının istikrarlı başarıları

Sergilenen ürünler

- A'dan Z'ye tüm sanayi ve ticaret ürünleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Tiran, Tiran-İstanbul nakliyesi ve gümrükleme organizasyonu, sigortalı olması
- Fuar kayıtlarında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İhracat Kataloğunda Arnavutça ve İngilizce katılımcı firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desajine ilişkin ilgili birlik tarafından talep edilen dosya masrafı
- İlgili bakanlık teşvik işlemleri takidi
- M² katılım bedeli: 500 Euro karşılığı 2.400 TL

İTO tarafından
1 Euro = 4,8 TL
olarak
sabitlemiştir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 61 12, 0212 455 61 08, 0212 455 61 07
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Döviz cinsinden işlemlerde TL'ye dönülecek

Resmi Gazete'de 13 Eylül tarihinde yayımlanan Cumhurbaşkanlığı Kararı ile Türkiye'de mukim gerçek ve tüzel kişiler arasındaki işlemlerin Türk Lirası cinsinden yapılması zorunlu hale getirildi. Karar



ile Türk Parası Kıymetini Koruma Hakkında 32 Sayılı Kararda Değişiklik Yapılmasına Dair Karar ile; Hazine ve Maliye Bakanlığınca belirlenen durumların dışındaki işlemlerin döviz cinsinden yapılması sınırlanmış oldu. Karar ile mevcut sözleşmelerin de istisnalar dışında TL'ye dönüşmesi konusunda bir aylık süre tanıdı. Bu gelişmeler yaşanırken Bakanlıkça yapılan bir açıklama ile özellikle bazı işlemlerin kapsamından çıkarılması noktasında ayrıntılı çalışma yapıldığı ve buna ilişkin açıklamaların da bilahare yapılacağı ifade edildi. Mevcut sözleşmelerin veya kredi işlemlerinin TL'ye dönüşmesi noktasında doğal olarak belirlenmesi gereken bazı hususlar var. Özellikle hangi kurum esas alınacağı konusu buradaki en anahtar soru durumunda. Bir kredi işlemi TL'ye dönüşümünde hangi faiz oranı ile işleme devam edileceği de yine çözümü kavuşturulması gereken bir diğer önemli konu durumunda. Hal böyle olunca, bu konuda nasıl bir yol izlenebilir diye biz de düşünmeye çalıştık. Elbette bu konuda karar ilgili kurumlarda olacak; bizimki alternatif öneri sunmaya çalışmaktık.

Önerimiz
Döviz cinsinden yapılmış bir kredi işlemi yapıldığı tarihte Türk Lirası cinsinden yapılsa ve o günkü şartlarda TL cinsinden yapılmış gibi değerlendirilerek karar tarihine veya dönüşümün gerçekleştirildiği tarihe kadar yapılan tahsilatlar sonucunda bugünkü bakiye ne olurdu, o bulunur. Bakiye de o günkü banka faiz oranı ile bugünkü banka faiz oranının ortalaması alınarak yeni yapılandırma yapılabilir. Bu durumda herkes bir miktar fedakarlık yapmış olur. Diğer alternatif ise 2018 yılı için kararın yayımlandığı tarihte kadar bir otalama kur belirlenip bu otalama kur üzerinden TL'ye dönüşüm yine kararın yayımı tarihindeki aynı işlemle ilgili cari faiz oranının belki 5-10 puan düşüğü veya TCMB gösterge faizinin 5 puan fazlası ile yeniden yapılabilir.

Burada bankacılık sistemi cari kurdan TL'ye dönmek ve cari TL faiz veya kâr payı oranlarını kullanmak isterler ise kredi borçlusunun bunu kabulü borcun ödenemez noktalarla gelmesine sebep olabilir.

Açıklanan orta vadeli plandan sonra orta vadede enflasyonu ve büyümede makul bir seyir gerçekleşeceği öngörülüyor. Bu durumda TL'ye dönen ve cari faiz oranı ile borcu yapılandırılan kredi borçlusu ciddi olarak mağdur olacaktır. Bunun istisnası, açıklanan orta vadeli program hedeflerinin de tutmaması, Türkiye'de yaşanan ekonomik dalgalanmanın daha da derinleşmesi ve ciddi bir krize dönüşmesidir ki, bunu Türkiye'de yaşayan hiç kimsenin tercih veya temenni etmemesi gerekir. Ancak böyle bir durumda borçluya yine de bir nebze koruma sağlanmış olur. Daha önce de bu köşede yazdığımız üzere, Türkiye'nin rakamları böyle derinlemesine bir krizi ortaya koyacak durumda değildir. Beklentimiz, yaşanan bu ekonomik dalgalanmanın belli bir periyot içerisinde normalleşmesi ve Türkiye'nin tekrar üretim ve ihracat ile büyümeyen bir model ile daha sağlıklı bir yapıya kavuşmasıdır. Ben şahsen böyle olmasını hem canı gönülden temenni eden hem de buna inanarlardanım. Hal böyle olunca da, kur arttığında döviz cinsinden borçlularla finans kurumlarının bu maliyeti belli ölçüde paylaşması en hakkaniyetli çözüm olacaktır. Elbette karar yetkililerindir; ancak bu konuda ihtilafların ve kaosun yaşanmaması bakımından bir an önce netliğin sağlanması gereğinin altını çizebiliriz.

6 21 Eylül 2018

GÜNCEL

TİCARET

Futurallia iş dünyasını Tunus'ta buluşturacak

TUNUS İşadamları Konfederasyonu'nun organizasyonu yürüttüğü '22. Futurallia İş Forumu' (Futurallia Tunisia 2018), 14-16 Kasım tarihlerinde gerçekleştirilecek. Başkent Tunus'taki Laico Otel'de düzenlenecek etkinlikle Tunus, ilk kez bu foruma ev sahipliği yapacak. Etkinliğe daha önce Fransa, Belçika, Romanya, Polonya, Kanada, ABD ve Katar ev sahipliği yapmıştı. Forum, şirket yöneticilerini

uluslararası işbirliğini geliştirmek amacıyla yüz yüze görüşmeler formatında bir araya getiriyor.

30 ÜLKE 40'TAN FAZLA SEKTÖR

İki günlük etkinlik çerçevesinde Afrika, Avrupa, Magrip, Ortadoğu, Asya ve ABD'den 600 katılımcının 8 bin iş görüşmesi gerçekleştirmesi planlanıyor. 22. Futurallia İş Forumu'na; gıda işleme, kağıt ve ağaç ürünleri sanayi, havasavunma uzay ve mekanik sanayi

ve alt yüklenici, kompozit ve seramik, organik tarım, inşaat ve kamusal işler, yeşil ve ekoteknoloji, dericilik, ayakkabı ve tekstil, inşaat malzemeleri, sağlık, dijital teknoloji, yüksek ve mesleki eğitim, yenilenebilir enerji başta olmak üzere 30 farklı ülkeden 40'tan fazla sektörden temsilcilerin katılımı da öngörüldü.

Ayrıntılı bilgi için:
İstanbul Dünya Ticaret Merkezi
Tel: (0212) 468 52 30
www.wtctistanbul.net



Helal Expo, 250 firmayı İstanbul'da ağırlayacak

DÜNYA Helal Zirvesi 2018 ve 6. İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) Helal Expo Fuarı, Cumhurbaşkanlığı himayelerinde, İslam Ülkeleri Standartları ve Metroloji Enstitüsü (SMIC), İslam Ticareti Geliştirme Merkezi (ICDT) ve Discover Events işbirliğinde, 29 Kasım-2 Aralık 2018'de gerçekleştirilecek. Yenikapı'daki Avrasya Gösteri ve Sanat Merkezi'nin ev sahipliği yapacağı fuara; helal gıda, finans, turizm, kozmetik, tıp, kimya, ambalaj, makina, İslami yaşam ve muhafazakar moda gibi birçok sektörden 250'yi aşkın uluslararası firmanın katılımı bekleniyor.

27 ÜLKEDEN KATILIM

İstanbul Ticaret Odası'nın da desteklediği zirve ve fuar, şimdiden uluslararası katılımcı ülke sayısını 27'ye çıkardı. Uluslararası katılımcıların yüzde 40'ını oluşturacağı

fuara, Afganistan, Ürdün, Arnavutluk, Endonezya, İran, Pakistan, Bangladeş, Hırvatistan, Cezayir, Fas, Filistin, Katar, Lübnan, Kosova, Malezya, Nijerya, Libya, İspanya, Sri Lanka, Hindistan, Güney Kore, Belçika, Hollanda, Avusturya, Fransa, İngiltere ve Suudi Arabistan ile Türk helal pazarını bir araya getirecek. Dünya Helal Zirvesi ve 6. İİT Helal Fuarı'nda, 'ülke pavilyonları' çatısı altındaki şirketler, çoğunluğu gıda, gıda yan sanayi ve kozmetik sektörlerinden oluşan ürün gruplarını sergileyecek. Fuarla, Ticaret Bakanlığı'nın sponsorluğunda ve Türkiye'nin önde gelen perakendeciler birlikleri işbirliği ile profesyonel B2B programı da düzenlenecek. Fuarın açılış konuşmasını dünyaca ünlü sanatçı Yusuf İslam yapacak.

Ayrıntılı bilgi için:
www.helalexpo.com.tr

SGK iş kolu kodu nasıl belirleniyor?

SGK

iş kolu prim oranı, 2013 yılından itibaren prime esas kazancın yüzde 2'si olarak sabitlendi. Ancak iş sağlığı ve güvenliği kanunu açısından uygulamada halen iş kolları kodları esas alınıyor.



İsa KARAKAŞ



İşveren vergi mükellefi değilse

İşveren vergi yükümlüsü değilse talep edilecek iş kolu kodu değişikliklerinde işyeri dosyasında yer alan işyeri bildirgesi, denetim raporu, tutanak, resmi yazı, varsa işyeri açma ve çalışma ruhsatı vb. belgelere bakılarak, İşkolu Kodu Tiraz Komisyonunca İşkolu kodu belirleniyor. Alınan karar doğrultusunda işyeri teskil ve e-sigorta servisine gerekli işlemler yapılıyor. İş kolu kodunun Komisyonca belirlenmemesi halinde ise iş kolu kodunun tespiti amacıyla durum denetim ve kontrolle görevli memurlara intikal ettiriliyor.

İŞ SAĞLIĞI İÇİN

Ancak iş sağlığı ve güvenliği kanunu açısından SGK iş kolları kodları esas alındığından uygulamada bu kodların doğru olarak belirlenmesi hayati önem arz ediyor.

İşçi çalıştırarak işveren, en geç sigortalı çalıştırmaya başladığı tarihte, örneği SGK tarafından belirlenen işyeri bildirgesini kuruma elektronik ortamda göndermek zorunda. Bildirgede işyerinde yapılan işin niteliği ve diğer bilgiler işveren tarafından dolduruluyor. SGK da bu bilgileri esas alarak iş kolu kodunu belirliyor.

İŞVERENİN İTİRAZI

İşverenin vergi mükellefiyeti olmasa halinde;

■ www.gib.gov.tr/InternetVergiDairesi/SıkKullanilanlar/e-VergiLevhasi adresinden 'e-vergi levhası' görüntülendikten talepte bulunulan işyeri adresi ile e-vergi levhasında yer alan iş kolu kodu esas alınır.

■ www.gib.gov.tr/InternetVergiDairesi/SıkKullanilanlar/e-VergiLevhasi adresinden 'e-vergi levhası' görüntülendikten talepte bulunulan işyeri adresinin, e-vergi levhasında yer alan işyeri adresinden farklı olması durumunda talepte bulunulan işyerinin bağlı olduğu vergi dairesinden iş kolu kodunu gösteren resmi yazının ibraz edilmesi isteniyor. Bu belgede belirtilen iş kolu kodu esas alınır.

SGK İşkolu Kodu Tiraz Komisyonunca karar alınmak suretiyle işyeri teskil ve e-sigorta servisine gerekli işlemler yapılıyor. İlgili vergi dairesinden alınan yazıda belirtilen iş kolu kodunun veya 'e-vergi levhası' ekranından yapılan sorgulama sonucunda ekrana gelen iş kolu kodunun, işverenin talep ettiği iş kolu kodundan farklı olduğunun anlaşılması halinde ilgili vergi dairesince iş kolu kodu değiştirilmediği sürece vergi dairesinin kayıtları esas alınır.

Değişiklikte esas alınan tarihler

SGK tarafından yapılacak değişiklik veya işverenin taleple iş kolu kodu ile ilgili mahiyetinde sonradan meydana gelen değişiklikler üzerine yapılacak işlemlerin, 2013 Eylül ayından önceki sürelerle ilişkin olması halinde, bu tarihteki mevzuat esas alınarak yapılacak değişiklik sonrasında KVS'nin prim oranının yükselmesine, düşmesine veya değişmesine bakılarak işlem yapılıyor.

İş kolu koduna yapılan itirazlar üzerine değiştirildiği 2013 Eylül ayı ve sonrasına hüküm ihtiva etmesi halinde yeni iş kolu kodu tespit edilecek;

- Değişiklik talebi 2013 Eylül ayından önce yapılmış ise değişiklik, 1 Eylül 2013 ya da 15 Eylül 2013 tarihi itibarıyla,
- Değişiklik talebi 2013 Eylül ayı ve sonrasına yapılmış ise değişiklik, talepte bulunulan tarih itibarıyla gerçekleştiriliyor.

Demir çelik ithalatında geçici koruma önlemi

TICARET Bakanlığı'nca, bazı demir çelik ürünlerinin ithalatında geçici koruma önlemleri alındı. Buna göre, yassı mamuller, çubuklar, teller ve profiller, demiryolu ve tramvay hattı malzemeleri, boru ve içi boş profiller ile paslanmaz çelikler 200 gün süreyle geçici koruma önlemleri olarak yüzde 25 oranında ek mali yükümlülük uygulanması kararlaştırıldı.

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi

Yönetim Kurulu Başkanı

SEKİB AYDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü

DOÇ. DR. NİHAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Yönetmeni

Tamer Çarç

Sorumlu Yazışma Müdürü

Doğan Erdoğan

Yayın Sorumlusu

Fedai Yıldırım

Yayın Direktörü

Canan Bilgin

Haber Araştırma

Soyhan Alpaslan

Haber Merkezi

Adem Örtüm, Sümeyle Yarı Topal,

Müge Bilber, Dilşah Keleşoğlu

www.ithaber.com

İlker Başoğlu

Merve Güneş

Hande Köse

Rokm ve

Aboneli

Yayın Göl - Çengiz Kazan

Fotoğraf

Osman Kuvet

İSTANBUL TİCARET ODASI'NDA YAYINLANAN YAZILARIN

VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR.

İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK

BELİRTİLEREK KISIMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:

Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KİTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise

posta ücreti dahil 50 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası

(ticaret sicil), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi

Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.

İTO'nun Gözleri: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92

Yayın için: Yeri: Sıralı yayın

Yayın tarihi: 21.09.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr

Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul

İTO Çapı Merkez: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.istanbul-ticaret.org.tr

Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26

Baskı: İtiss Gazetecilik A.Ş. / Marmara Mahallesi / 29 Ekin Cad. / İtiss Plaza

No:11 / A41 Yenibosna / Baskı/Çapı/Tel: 0212 454 30 00

Her daim en iyisini yapın

"Eğer sizden sokakları süpürmeniz istenirse, Michelangelo'nun resim yaptığı, Beethoven'ın beste yaptığı veya Shakespeare'in şiir yazdığı gibi süpürün. O kadar güzel süpürün ki gökteki ve yerdeki herkes durup 'Burada işini çok iyi yapan, dünyanın en iyi çöpçüsü yaşıyor' desin." M.L.KING

BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Ticaret Odası Proje ve İş Geliştirme Müdürlüğü personeli Cem Akgün'ün babası Sami Akgün vefat etmiştir. Merhuma Allah'tan rahmet, ailesine ve sevenlerine başsağlığı dileriz.

Yeni Türkiye'nin yeni ekonomi planı

İstihdam ve kamuda tasarruf

İstihdamın önemli başlıklardan biri olduğunu belirten Bakan Albayrak, istihdam ve kamuda tasarruf konusundaki hedefleri şöyle açıkladı: "İşsizlik 2020 sonrasında azalıs göstermeye başlayarak yüzde 10.8 seviyelerine ulaşmış olacak. 2021 yılına kadar 2 milyon yeni istihdam oluşturulmuş olacak. İşsizliğin 2018'de yüzde 11.3, 2019'da yüzde 12.1, 2020 sonunda yüzde 11.9 olması bekleniyor. Kamu maliyesi dönüşüm ve değişim ofisi oluşturulacak. Bu ekip sürekli sahada olacak. Alınacak tedbirlerle 2019'da 60 milyar TL'lik tasarruf sağlanacak. 16 milyar TL gelir artırım elde edilecek. Kamu gelirlerini artırmak için yapısal reformlar geliştirilecektir."

Bankalara kredi mesajı

Bankacılık sektörünün güçlü yapısını sürdürmesinin ve reel sektörü finanse etmeye devam etmesini temin etmenin programın en önemli öncelikleri arasında yer aldığını belirten Bakan Albayrak, sözlerini şöyle devam etti: "Bunu sağlamak istihdamın devamı ve vergi gelirlerinin güvene alınması için kaçınılmazdır. Bu nedenle bankaların güncel mali yapılarını ve aktif kalitelerini tespit etmek için hızlı bir şekilde mali bünye değerlendirme çalışmalarını başlatıyoruz. Bu çalışmaların sonuçlarına göre, gerekli görüldüğü takdirde bankacılık sektörünün mali yapısını güçlendirecek ve böylece reel sektörün uygun maliyetlerle krediye erişimini ve mevcut kredilerinin yeniden yapılandırılmasını temin edecek, dünya örneklerine ve ülkemizin geçmiş tecrübelerine dayanarak kapsamlı bir politika setini devreye sokacağız."

Milli kalkınma bankası

Albayrak, Türkiye Kalkınma Bankası'nı, görev alanını genişleterek çok daha güçlü bir bilançoya sahip, çok daha etkin ve dinamik, yeniden yapılandırılmış bir bankaya dönüşümüne başladığını ve bu süreçte çok önemli katkıda bulunacağını ifade etti.

Odak sektörler

"Bundan sonra yatırım kararlarımızın merkezinde Türkiye'nin sanayi üretimi katma değerinin artırılması amacıyla sektör odaklı programlar olacak" diyen Bakan Albayrak, sözlerine şöyle devam etti: "İlaç, petrokimya, enerji, makina/teçhizat ve yazılım sektörleri gibi cari açığa doğrudan etki edecek sektörler önceliklendirilecek ve bu sektörlerde somut projeler hayata geçirilecek."

Yeni Ekonomi Programı (YEP), Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak tarafından açıklandı. Türkiye'nin hedeflerine güçlü bir şekilde yürümeye sağlayacak bir ekonomik program hazırladıklarını söyleyen Albayrak, "Bu amaçla programın adını Yeni Ekonomi Programı olarak belirledik" dedi.

HAZİNE ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, Cumhurbaşkanlığı Dolmabahçe Ofisi'nde düzenlediği basın toplantısında, "Dengelenme, Değişim ve Disiplin" sloganıyla hazırlanan 2019-2021 yılları arasında kapsayan 3 yıllık Yeni Ekonomi Programı'nı (YEP) açıkladı. Ana motivasyon kaynaklarının yeni bir başarı hikayesi yazma hedefi olduğunu belirten Bakan Albayrak, programın felsefesini şöyle özetledi: "Bu yüzden adını Yeni Ekonomi Programı dedik. Ekonomi 2002'den 2013'e kadar birçok alanda önemli atılımlar gerçekleştirdi. Enflasyon tek haneye indi, 7 milyon yeni istihdam oluşturuldu. Büyüme sadece kamuyla değil, özel sektör kanalıyla yakalandı, kamu finansmanı sorun olmaktan çıktı."

SINAMALARA MARUZ KALDIK

2013'ten sonra Türkiye'nin iç ve dış sinamalara maruz kaldığını söyleyen Bakan Albayrak, şöyle konuştu: "2013 Mayıs sonu Gezi olaylarıyla başlayan süreçte, 17/25 Aralık, sonrasında 15 Temmuz darbe girişimi oldu. Ekonomik yaptırımların adeta silah gibi kullanıldığı bir dönemden geçiyoruz. 10 Ağustos'ta Türkiye olarak biz de bu sürecin bir parçası olduk. Ekonominin zorlukları sağ salım aşması için gerekli tedbirleri hayata geçireceğiz."

ENFLASYON VE BÜYÜME HEDEFLERİ

Birçok aksiyonla enflasyonla mücadele edeceklerini belirten Albayrak, enflasyon ve büyüme hedeflerini şöyle açıkladı: "Enflasyon hedefi 2018 için yüzde 20.8, 2019 için yüzde 15.9, 2020 için yüzde 9.8 olarak belirlendi. Enflasyonu 2021'de ise yüzde 6'ya çekeceğiz. 2019 GSYH büyümesi yüzde 2.3'ün üzerinde gerçekleşecek. 2020 tahmini ise yüzde 3.5. Büyümeyi sağlıklı bir çizgide tutacağız. 2021'den itibaren yüzde 5 büyümeyi sağlayarak sürdürülebilirlik temel amacımız. Bütün bunların



sonucunda kademeli bir gayri safi yurt içi hasıla artışı göreceğiz. Büyüme ve sürdürülebilirlik sağlıklı bir çalışma göreceğiz."

VERGİ SÜRECİ İYİLEŞECEK

Albayrak, kamu maliyesinde disiplini sağlamak üzere kamu gelirlerinin artırılmasına yönelik tedbirler de aldıklarını aktararak, vergide etkin tahsilat ve kayıt dışılığı azaltmak için vergi süreçlerinde önemli iyileştirmeler yapacaklarını, etkinliği kalmasını olan istisna muafiyet ve indirimleri kademeli olarak kaldıracağını bildirdi.

FAİZ DİŞİ FAZLA

Bu önlemlerle, faiz dışı fazlının GSYH'ye oranını 2019'da yüzde 0.8'e, 2020'de yüzde 1'e ve 2021'de yüzde 1.3'e düşürüleceklerini belirten Albayrak, hedefi şöyle özetledi: "Aynı dönemlerde bütçe açığımız da sırasıyla yüzde 1.8, yüzde 1.9 ve yüzde 1.7 olarak gerçekleşecek bütçe açığını yüzde 2'nin altında tutmayı hedefleyeceğiz."

CARI AÇIĞA DÜŞÜRECEK

Bakan Albayrak, cari açığın düşürülmesi hedeflerini şöyle

açıkladı: "Cari açığın düşürülmesi dengelenme sürecinin yaşadığı bir diğer unsur. Cari açığı yeni uygulamalarımız devreye alınarak temmuz-ağustosta başladığımız düşüş süreci devam edecek. Cari açığın GSYH'ye oranı 2019'da yüzde 3.3, 2020'de yüzde 2.7, 2021'de yüzde 2.6 öngörüldüğü."

UYGULAMALAR TAKİP EDİLECEK

Bakan Albayrak, 2019-2021'i kapsayan YEP ile getirecekleri en önemli farklılıklardan birinin, YEP'in uygulamaların temin edecek mekanizmaları etkin bir şekilde hayata geçirmek olduğunu ifade etti. "Bakanlıklarımızdan bu program kapsamında belirlenen eylemlere yönelik uygulama sözlerini alacak ve bu sözün takipçisi olacağız" diyen Albayrak, şöyle konuştu: "YEP'in uygulanmaya başlamasından itibaren de belirlenen uygulama takvimi, performans göstergeleri etrafında 3'er aylık dönemlerde eylemlerin gelişimini takip edecek, sürecin zamanında ilerlemesine yönelik adımları ve tedbirleri atacağız."

İTO'dan YEP'e destek

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagic, Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak'ın açıkladığı 2019-2021 dönemi Yeni Ekonomi Programı (YEP) ile ilgili olarak, "YEP, Türkiye'yi 2023'e hazırlayacak gerçekçi bir ufuk çizdi" dedi. Avdagic, "Dengelenme, disiplin ve değişim kurgusu üzerine oturtulan YEP'i ekonominin yeni anayasası olarak görüyoruz. Ekonominin tüm aktörlerinin bu anayasaya sadakatle uyacağından şüphemiz yok" diye konuştu.

ÖNGÖRÜLEBİLİRLİK ARTTI

Avdagic, programda yer alan ekonomide öngörülebilirliği artırıp, oynaklığı düşürülecek, performansı ölçülebilir makro hedefleri ise 'yatırımcının yeni bağlayıcı çipası' olarak tanımladı.



TASARRUF VE YATIRIM VAKTİ

Türkiye'de herkesin ihracat katkılı, cari açık oluşturmayan, sürdürülebilir bir büyüme modeli ihtiyacı konusunda hemfikir olduğunu belirten Avdagic,

"İnaniyoruz ki, Yeni Ekonomi Programı'ndaki bağlayıcı hedefler tutturuldukça hem faiz hem enflasyonun aşağı gelmesi hızlanacak. Şimdi tasarruf ve yatırım vakti. Kamu maliyesinde 60 milyar liralık tasarrufun bize refah olarak döneneğinden şüphemiz yok. Ekonomik büyümeye hızlı olduğu kadar verimli ve sürdürülebilir kalitede bir motor lazım. Bu da makro hedefler başlandıktan sonra çıkacak bir şey. Türk şirketleri olarak yeni ve iyi teknolojileri daha hızlı benimseyeceğiz" değerlendirmesinde bulundu.



Merkez Bankası güven verdi, sırada OVP var

Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB), önceki hafta parasal durumu yeniden şekillendirdi ve gelecek vadede gerçekleştirilen fonlamayı artık haftalık vadede yapmaya karar vererek politika faizini de 6.25 puan artırdı. Böylece Merkez Bankası piyasalarda kendisi ile ilgili olan bağımsızlık tartışmalarına da son vererek güven vermiş oldu. Bu çerçevede Merkez Bankası'nın kararlarının olası etkilerini değerlendirelim.

1. Merkez Bankası para politikasını sıkılaştırdı
Merkez Bankası para politikasında önemli bir sıkılaştırmaya gitti. Öncelikle birden fazla faiz oranı ile piyasaya yaptığı fonlamayı sadeleştirdi ve artık bundan sonra istisnai durumlarda harici fonlamayı haftalık repo ihaleleri ile yaparak normalleşme sağladı. Bu normalleşme ile piyasa oyuncuları da onları daha net görmeye başlamış olacaklar. Merkez Bankası, ayrıca faiz oranlarında da önemli artışlara gitti. Politika faizini beklentilerin üzerinde artırarak 6.25 puan yükseltti ve yüzde 24.0 olarak belirledi. Merkez Bankası, ağustos enflasyonu sonrası yaptığı açıklamada, parasal durumu yeniden şekillendireceğini açıklamış ve yeni dönemin sinyalini vermişti; bunu büyük ölçüde gerçekleştirdi.

2. Merkez Bankası sıkılaştırmasının olası etkileri
Merkez Bankası, gerek enflasyondaki artış gerekse Türk Lirası'nda değer kaybının sürmesi nedeniyle para politikasında ihtiyaçları karşılayacak şekilde sıkılaştırma yaptı. Bu sıkılaştırma ile birlikte belki kısa vadeli hedef olan Türk Lirası'nda değer kaybı durdurulmuş oldu. Hatta Türk Lirası bir miktar değer de kazandı. Sıkılaştırma muhtemelen enflasyon üzerinde de orta vadede etkili olacak. Ancak kısa vadede yansıtılmayan maliyetler nedeniyle fiyat artışları en azından yıl sonuna kadar devam edecek. Merkez Bankası'nın yeniden güven sağlanması ile birlikte Türkiye'nin risk priminde de önemli düşüşler oldu. Türkiye'nin kredi iflas takası primi 550 puanlardan 450 puanlara geriledi. 10 yıl vadeli tahvil faizleri de yüzde 20'lerin altına geriledi. Merkez Bankası'nın kararın yurtdışına olumlu yönde işareti verdi.

3. Merkez Bankası kararının işlerimize etkisi
İş dünyası açısından işlerde ve reel piyasalarda farklı sıkıntılar yaşanıyor. Şu anda iş dünyası ve reel piyasalarda yaşanan en büyük sıkıntı tedarik, üretim ve satış zincirinde yaşanan tıkanıklardır. Artan döviz kurları, faizler ve maliyetler nedeniyle iş dünyası maliyet ve fiyatlamaya yapamıyor, mal almak ve satmaktan imtina ediyor, işlerini yavaşlatıyor ve nakit kalmayı tercih ediyor. Merkez Bankası'nın kararı bu sorunların çözümünde sınırlı etki yapacak. En azından Türk Lirası'ndaki dalgalanmayı azaltarak iş dünyasının biraz daha önünü görmesi sağlanmış olacak. İş dünyasının sorunlarının çözümü için ekonomide ve dış politika istikrarı sağlanması gerekir. Ayrıca iş dünyasına bu dalgalanmadan görüldükleri hasar için destek de olmalıdır.

4. Esas güveni ve iyileşmeyi Orta Vadeli Program'daki ekonomi politikaları belirleyecek

Merkez Bankası, para politikasında gerekli sıkılaştırmayı yaparak güveni sağladı. Ancak işlerin düzelmesi için sadece Merkez Bankası kararları yeterli olmayacak. Bu çerçevede Orta Vadeli Program (OVP) büyük önem taşıyor. Bu program da öncelikle maliye politikalarında sıkılaştırmayı ortaya koyabiliyor. Bunun göstergesi de kamunun büyük projelere yönelik 1-2 yıllık öteleme kararları olacak. Diğer yandan enflasyonla mücadelede para politikasına destek verecek mali politikaları yer verilmeli. Ayrıca Orta Vadeli Program içinde reel sektörün mali yapısını güçlendirecek ve piyasalara güven verecek önlemlere de mutlaka yer verilmeli. Bunların olmaması halinde ekonomiyi ilişkin güven kaybı yeniden başlayacak.

SÖZ GEREKLİ EKONOMİ POLİTİKALARI UYGULANIRSA PİYASALARA CARİ AÇIK YENİDEN DÖNMEYE BAŞLAYACAK, AKSİ TAKDİRDE KÜLTÜRÜNME AŞILAMAYACAK.

8 21 Eylül 2018

MAKRO

TİCARET

Sanayiciye 'yerli makina' desteği

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın açıkladığı 100 Günlük İcraat Programı'nda yer alan bir hedef daha hayata geçiyor. Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, sanayicilere 1 milyon liralık yerli makina teçhizat alımında 300 bin lira finansman desteği sağlanacağını açıkladı.

İlk 6 ayı ödemesiz 36 ay vade

Bakan Varank'ın açıkladığı programa bu yıl haziran-temmuz aylarında 2 bin 252 işletme başvurdu. Gerekli koşulları taşıyan bin 345 işletmenin başvurusuna onay verildi. Bu işletmelere KOSGEB ile bankaların arasında yapılan görüşmeler çerçevesinde ilk 6 ayı ödemesiz, 36 ay vade seçeneğiyle uygun maliyetli kredi kullanılacak.

SANAYİ ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, KOSGEB tarafından sanayicilere 1 milyon liralık yerli makina teçhizat alımında 300 bin lira finansman desteği sağlanacağını açıkladı. Bakan Varank, böylece yerli makina üreticileri için 1.4 milyar liralık üretim ve pazar hacmi oluşturulacağını dikkat çekti.

Bakan Varank yazılı açıklamasında, KOSGEB'in Yerli Makina Teçhizat Desteği Programı kapsamında bin 345 işletme belirlendiğini belirterek, şöyle devam etti:

700 MİLYON TL YATIRIM

"Sanayicilerin 1 milyon liralık yerli makina teçhizat alımında, bu yatırımın KOBİ başına 300 bin liraya kadar olan finansman maliyetini biz karşıyoruz. Böylece yerli makina üreticileri için 1.4 milyar liralık üretim ve pazar hacmi oluşturacağız. Uygulamasını başlattığımız bu program sayesinde yerli makina üreten sanayicilerimizde de üretim ve pazar imkanı sunuyoruz. Böylelikle yerli makina teçhizat kullanacak sanayicilerimizin ilk etapta toplamda 700 milyon liraya yaklaşan yatırımının finansmanı uygun maliyetle karşılanmış olacak."



Stratejik ortaklık ticaretle güçlenir

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, ABD'li 30 şirketin yöneticileriyle görüşti. Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde gerçekleşen görüşmeye Citibank, General Electric, Pepsi, Coca Cola, Dow Chemical, Boeing, Microsoft ve Google'ın da aralarında bulunduğu bilişim, ilaç, kozmetik, gıda, giyim ve perakende sektörlerinden 30'dan fazla ABD'li şirketin Türkiye'deki yöneticileri katıldı.

"Türkiye ihtiyaçlara göre gereken düzenlemeleri yapmaya devam edecek. Stratejik ortaklığımız yatırım ve ticaret ile güçlenecek. Bozulan ilişkilerin kopmasında en büyük sebeplerinden biri de iki ülke arasındaki ekonomik bağlardır. Bu ilişkilerin yeniden tamirinde diplomasi ve ekonomik ilişkilerin de önemli dercede etkili olacağına inanıyoruz. İlişkilerimiz ekonomideki adımlar ve yatırımlarla güçlenecek. Ekonomide gerekli düzenlemeleri yapmaya devam edeceğiz. Türkiye, değişen durumlara göre adımlarını atar. Siyasi konuları ekonomik konularla karşılaştırmayı doğru bulmuyorum. Bunları ayrı tutmamız gerekir. ABD'nin yaptırımlarının işletmelere zarar vermesini için özellikle dikkat ediyoruz. Türkiye, uzun vadede büyüme performansını korumaya devam edecektir. Türkiye, yatırımlarda en güvenilir ülkelerin başında geliyor. Cesaretle ve diplomasiyle sorunların üstesinden geleceğiz. Türk ekonomisine güvenen yatırımcılar kazanacak."

GÜVENEN KAZANIR

Toplantıda konuşan Erdoğan, ABD ile yaşanan gerginlik ve problemlerin iş dünyası ve yatırımları olumsuz etkilemesini istemediğini söyledi. Serbest piyasa prensiplerinden taviz verilmeyeceğini belirten Erdoğan, sözlerini şöyle sürdürdü:

Türkiye fırsatları anlatıldı
Toplantıda şirketlerin Türkiye'deki mevcut yatırımları ve gelecekteki planları da ele alındı. Ayrıca son dönemde gelen Türkiye ile ABD arasındaki ilişkiler ve son ekonomik gelişmeler konusunda görüş alışverişinde bulunuldu. Zirvede şirket yöneticilerine Türkiye ekonomisinin sağlamlığı, yatırım imkanları ve verilen teşvikler detaylarıyla anlatıldı.

'Yeni' ekonomi programı güvenir verdi

Türkiye, G20 zirvelerinde sekillen bir prensip çerçevesinde, makro ekonomik alanda 3 yıllık stratejik planları kamuoyu ile paylaşma ve Finansal İstikrar Komitesi'nin kurulması konusunda ilk hareketi geçen ülkelerdi. Bu vesileyle 2015 yılında olmak üzere 13 Orta Vadeli Program (OVP) yayınlandı. Bununla birlikte, son 3 OVP içeriği itibarıyla bir yeknesaklık, bütüme, istihdam, cari açık, enflasyon ve bütçe dengeleri açısından makro ekonomik büyüklüğe dair hedeflerde tutarlılık ortaya koymaya başlamıştı. Bu nedenle, 3 yıllık makro stratejik planın adını 'Yeni Ekonomi Programı' olarak tazelemesi ve içeriğinin güncellenmesi, 2019-2021 yılları için makro ekonomik hedefler arasındaki tutarlılığın güçlenmesini; ayakları yere basan, gerçekçi bir programın dizayn edilmiş olması hayli önemli.

Gerçekçi büyüme hedefleri

2018 yılının başından itibaren 3.8'lik büyüme tahmini, yılın ilk yarısında Türkiye'nin yüzde 6'nın üzerinde büyüdüğü dikkate alındığında, 2018'in ikinci yarısı için yüzde 1.2 ile 1.4 arasında bir aylık ortalama büyüme öngörüldüğü; bu nedenle 3. çeyrek pozitif olsa da, 4. çeyrekte negatif büyüme ihtimalinin ekonomi yönetimi tarafından da dikkate alındığı gösteriyor. Bu noktada, fiyat ve finansal istikrarı sağlayacak, ekonomide hane halkı, özel sektör ve kamu tasarruflarının artmasını, kamu mali disiplininin aynı düzeyde sürdürülmesini mümkün kılacak 2019-2020 dönemi için yüzde 2.3 ve yüzde 3.5 GSYH



büyüme hızı hedefleri son derece gerçekçi. Bu iki yılın büyümesi yüzde 1 civarına çekilecek; istihdamda artış hayli sınırlanarak, kamuda mali disiplini güçlendirecek şekilde, faiz dışı fazlayı daha yukarıda bir seviyeden belirleyecek, koşulları hayli ağır bir program da dizayn edilebilir.

Yeni kurumlar alan açacak

Ancak, 2020'nin ikinci yarısından itibaren koşulların daha da bozulmasından endişe duyulan küresel ekonomik sistemden gelecek olumsuz dalgalara karşı Türkiye ekonomisinin bütünüyle nefessiz ve güçsüz bırakacak bir program, sebep olduğu fakirlik, işsizlik ve küresel dalgalara nedeniyle 2021 ve sonrası daha da yönetilemez hale getirdi. Bu nedenle, Türkiye ekonomisinin ihtiyaç duyacağı minimum 'oksijen' koşulları dikkate alınarak 'vahşi' değil, kararlı bir programın dizayn edildiği gözleniyor.

Yeni Ekonomi Programı'nın (YEP) tek eksik olduğu, ek detay talep edilen konu ise reel sektör ile bankacılık sektörü arasında kredilerin yeniden yapılandırılması, finansman kanalıyla hula normalleşmesini sağlayacak adımların henüz netleşmesi. Ekonomistlerin tamamına yakın bir bölümü, gerçekçi, hedefleri birbirleriyle tutarlı bu programın, 'dengeleme-disiplin' döneminin başarısının, Finansal İstikrar ve Kalkınma Komitesi, Kamu Maliyesi Değişim ve Dönüşüm Ofisi gibi yeni kurumların hayat bulmasını, daha yüksek bir katma değere odaklı üretim ve ihracatın önünü açacak 'dönüşüm' e mükellem bir alan açacağına inanıyorlar.

ABD 'küresel stagflasyon'u tetikleyebilir

Başkan Trump'ın temsil yetisinde, bugünkü ABD yönetiminin uluslararası düzeyde ve ülke içinde izlediği ekonomi politikaları, 76 yaşındaki finansçı Jim Rogers'dan 'kahin' olarak adlandırılan Nouriel Roubini'ye kadar pek çok saygın ismi endişe ettiriyor. 50 yıldır yerel ve küresel finans piyasasında çalışmış olan Rogers, tüm çalışma hayatı boyunca gördüğü kadar 'kötü' bir 'ay piyasası', yani hisse senedi ve tahvillerin ağır satış dalgasıyla karşı karşıya kalacağı bir küresel ortama sürüklenmekte olduğunu endişelerini paylaştı.

Roubini'ye göre ise ABD ve küresel hisse senedi piyasalarında

köpük var. ABD'de hisse senetlerinin fiyat/kazanç oranları tarihi ortalamaların yüzde 50 üzerine çıkmış durumda ve ABD Hazine tahvilleri aşırı pahalı. Türkiye, forex piyasası için önemli tedbirler aldı, riskli savuşturdu. Buna karşılık Roubini, bazı gelişen ve gelişmiş piyasalarda kullanılmış kaldırıcı oranlarının aşırı yüksek olduğu riskine işaret ediyor ve 'küresel fırtına bulutları' yaklaşmaya başladığında gelişmekte olan ülke hisse senedi piyasaları, emtialar, sabit getirili varlıklarda da düzeltmenin devam edeceği uyarısında bulunuyor. Bu nedenle, geleceği yatırımları, 2020'de büyümenin yavaşlamasını bekeleyecek ve piyasalar

2019'da riskli varlıkların yeniden fiyatlandırılacak. Tüm saygın isimler, ABD'nin tetiklediği ticaret ve kur savaşının küresel stagflasyona sebep olabileceğini, önde gelen gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerin merkez bankalarının bu nedenle faiz oranlarını yükselteceğine, küresel likiditenin, yani dünya ticaretinde ve finans alanındaki para miktarının daralacağına işaret ediyorlar. Tüm bu 'negatif' tabloların, enflasyondaki yükselme yetmezmiş gibi küresel üretimi, büyümeyi ve ticareti olumsuz yönde etkileyeceği, işsizliği ciddi manada artıracığı; yani, dünya ekonomisini 'küresel stagflasyon' koşullarına iteceği endişesi tırmanmış durumda.

Dövizle sözleşmede 'yerleşik' açıklaması

HAZINE ve Maliye Bakanlığı'ndan döviz üzerinden sözleşmelerle ilgili bir açıklama yapıldı. Bakanlığın internet sitesinden yapılan duyuruda, söz konusu düzenlemelerin öncelikle 32 Sayılı Karar'da tanımlanan Türkiye'de yerleşik kişiler arasında yapılan sözleşmeler kapsamında belirtildi. Açıklamada

şöyle denildi: "Diğer taraftan, 85 sayılı Cumhurbaşkanlığı Kararı'ndan önce döviz cinsinden belirlenmiş, ancak yeniden Türk Lirası olarak belirlenecek mevcut akdedilmiş sözleşmelerde, akdedilme tarihinde her iki tarafın da Türkiye'de yerleşik kişi olması dikkate alınmalıdır."

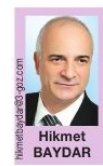
Yapılandırma çerçevesi tamam

TÜRKİYE Bankalar Birliği (TBB), işletmelere yönelik Finansal Yeniden Yapılandırma Çerçevesi Anlaşması'nın devreye gireceğini açıkladı. TBB duyurusunda, Finansal Yeniden Yapılandırma Çerçevesi Anlaşması'nın toplam kredilerdeki payı yüzde 90 olan banka ve diğer finansal kuruluşlar tarafından 19 Eylül 2018 itibarıyla imzalandığı ve uygulamaya gireceği belirtildi. Finansal Yeniden Yapılandırma uygulamasının, gelir-gider

dengesini geçici olarak bozulduğu için borçlarını vadelerini destek zorlanan işletmelere destek olduğu vurgulanan açıklamada şöyle denildi: "Bu sayede, borçluların yeniden yapılandırılması veya yeni bir itfa planına bağlanması sonucunda borçlarını geri ödeme kabiliyeti kazanacağı tespit edilen işletmelerin ekonomik faaliyetlerini sürdürülerek nakit akımlarının düzenlenmesi ve yükümlülüklerini yerine getirmelerine yardımcı olacaktır."

Perakende satış verileri analizi

Türkiye İstatistik Kurumu'nun 18 Eylül 2018 tarihinde yayımladığı Perakende Satış Endeksleri, Temmuz 2018



Hikmet BAYDAR

Perakende satış endeksleri, Temmuz 2018 (2015=100)

Ekonomik faaliyet (NACE Rev.2)	Aynı dönemle karşılaştırma		Tüm yıl ortalaması ağırlıklı		Mevsim ve tüm yıl ortalaması ağırlıklı	
	Endeks	Endeks	Yıllık değişim (%)		Aylık değişim (%)	
Satış hacmi (satış fiyatları)						
Perakende ticaret	117.9	117.4	3.1	113.7	1.3	
Gıda, içecek ve tütün	116.2	115.7	8.2	111.5	1.3	
Gıda dışı (otomotiv/yakıt hariç)	114.9	113.3	1.3	113.9	0.9	
Büyük-açık satış ve bedelli satışlar	105.4	105.6	2.7	105.6	1.3	
Elektronik eşya ve mobilya	109.2	106.8	-9.9	104.4	0.7	
Tekstil, giyim ve ayakkabı	123.8	125.2	7.9	125.9	0.4	
Tıbbi cihazlar ve kozmetik	117.8	116.6	10.5	121.0	1.2	
Perakende satışlar dışındaki diğer	138.7	138.1	24.1	150.9	2.7	
Ortalama	139.9	138.6	0.9	115.2	2.5	

anrındırılması nedeniyle bir daralma olmadığını göstermesi açısından sevindirici. Sabit fiyatlarla hesaplanmış bu verilerin detaylı yekandaki tabloya yer alıyor.

Elektrikli eşya ve mobilyaya destek

Bu tabloda dikkatimizi çeken sektör, elektrikli eşya ve mobilya sektörü. Bu sektörde sabit fiyatlarla perakende satış hacmi yıllık yüzde 9 daralmış. Bu, oldukça kötü bir veri. Bu kadar büyük bir ciro daralması firmaların nakit dengesini alt üst

etmiş olabilir. Tüm firmalar bir sonraki yıl için ciro hedeflerini her yukarı çekerek harcama politikalarını netleştirirler. Çiro düşerken tahsilat performansını bozulduğundan ödeme performansını da olumsuz etkileniyor. Bir yandan maliyet artışı bir yandan sabit fiyatlarla ciro düşüşü önemli ve acilen çözülmeye gereken bir problem.

Elektrikli eşya ve mobilya sektörünün nakit akışlarının düzenlenmesi için sektörel bazda destek verilmezse sıkıntılar yaşanabilir.



Lojistikte davalara alternatif çözüm

ADEM ORHUN

TİCARETİN ve girişimciliğin gelişmesi için çalışmalar yürüten İstanbul Ticaret Odası, iş ve çalışma hayatının gündeminin görüldüğü toplantılara da ev sahipliği yapıyor. İTO'nun



Servet Samsama

Eminönü'ndeki merkez binasında düzenlenen 'Lojistik Sektöründe Uyuşmazlıklar ve Çözüm Yolları Tahkim ve Arabuluculuk Uygulamaları' panelinde, sektörün kritik sorunlarından biri masaya yatırıldı. Panelin açılışında İTO Yönetim Kurulu Üyesi Servet Samsama konuştu. Samsama, sorunların anlaşılabilir ve çözümlenir iki taraf için de kazançlı olacağını vurgulayarak şunları söyledi: "Tarafların sosyal ve ekonomik ilişkilerinin devamının sağlanması da düşünüldüğünde ticari hayatta faaliyet gösteren kişiler adına bu kavramların lojistik sektöründeki yansımalarının ele alınacağı bu paneli düzenlemekten büyük memnuniyet duyuyoruz."

PRATİK YAKLAŞIM

Panelle katılan Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) İcra Kurulu Başkanı Recai Şen de bir konuşma yaptı. Yatırımcı ve ekonomi için en öncelikli konunun öngörülebilirlik olduğunu belirten Şen, şöyle devam etti: "Daha fazla zamana, daha fazla pratik yaklaşıma ihtiyacımız var. Uyuşmazlık alanındaki mekanizmaları daha etkin hale getirmeliyiz. Bu panel böyle bir dönemde daha fazla önem arz ediyor."

Sürücü davaları hizmeti etkiliyor

TOBB Lojistik Sektör Meclisi Başkan Yardımcısı Av. Hakan Bezişli, lojistik sektöründeki iş uyuşmazlıklarını anlattı. Bezişli, "Sürücülerin, firmalara açtığı tazminat ve tespit davaları, sektörde firmaların çok yüksek miktarlarda haksız ödemeler yapmasına ve mağduriyete sebep oluyor" dedi. Av. Bezişli, uluslararası taşımacılık sektöründe istihdam edilen sürücülerin sefere gittiklerinde aldıkları yolculukları (harcırah), ücret anlamında gelir sayılmadığını söyledi. Bezişli, "Harcırah ödemelerinin amacı, işçiyi sosyal yardım yahut ek gelir sağlamak değil, zaruri giderleri karşılamaktır" diye konuştu.

124 BİN DOSYA ÇÖZÜLDÜ

Adalet Bakanlığı Arabuluculuk Eğitimci Av. Dilek Yumurtas, işçi-işveren uyuşmazlıklarında arabulucuların çözüm merceği olduğunu söyledi. Yumurtas, "Çoğu dosya 4 saatlik görüşmede çözülüyor. 2017'de görülen arabuluculuk dosyalarının parasal değeri 813 milyon 18 bin TL oldu. Geçen yılın ilk 7 ayında mahkemelerde

Firmalar arasındaki problemlerde ve işçi-işveren uyuşmazlığında ağır yük getiren davalar, tahkim yoluyla artık çok kısa sürede ve düşük maliyetle çözülebiliyor. Arabuluculuk veya tahkim gibi yolların, uzayan davaların hizmeti aksattığı lojistik sektörü için de iyi bir çözüm olduğu belirtiliyor.

UZLAŞMA İMKANI

İstanbul Üniversitesi Ulaştırma ve Lojistik Fakültesi Öğretim Üyesi Av. Dr. Tümay Özdemir, taşımada yaşanan ihtilafların diğer sektörlerde oranla daha fazla olduğuna dikkat çekti. Mahkemelerde işçi-işveren uyuşmazlıklarıyla ilgili dosya yoğunluğu olduğunu vurgulayan Özdemir, "Yıllar süren dava süreçlerine boğulmadan farklı yollarla uzlaşma imkanı var. Bunların üzerinde daha çok durmalıyız" dedi.

SÖZLEŞMEYE YAZILMALI

İstanbul Tahkim Merkezi Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Ziya Akıncı ise lojistikte tahkim uygulamalarını anlattı. Prof. Akıncı, "Zor dönemlerde ticaret yapmak kadar sorunları çözmek de önem taşıyor. Bu noktada tahkim, uyuşmazlıklarda hızlı çözüm sağlayan ve hukuki geçerliliği olan bir yöntemdir. Bu imkanı kullanmak için tarafların sözleşmelerinde tahkim klozunu yazmaları gerekir. Tahkim kararları, mahkeme kararı gibi kesin ve bağlayıcıdır" diye konuştu.

ÜÇ AYDA SONUÇ

Tahkime giden tarafların hızlı bir yargılama ile uyuşmazlığı bitirebileceğini söyleyen Prof. Akıncı, "Seri tahkimin seçilmesi durumunda, taraflara görüşme adımlarına ilişkin bir zaman çizelgesi veriliyor ve dosya üç ayda sonuçlandırılıyor" dedi. Kurum olarak, tahkimin 'pahalı olduğu' algısını yıkmak için çalışmalarını belirten Prof. Akıncı, "Tahkimde, mahkemenin çok altında masrafla uyuşmazlığınızı çözebilirsiniz" şeklinde konuştu.

Panelde İstanbul Barosu Taşıma ve Lojistik Hukuku Komisyon Başkanı Av. Egemen Gürsel Ankaralı, lojistik sektöründe uyuşmazlıklar ve çözüm yollarını anlattı.

İstanbul Barosu İş ve Sosyal Güvenlik Hukuku Komisyon Başkanı Av. Hasan Erdem, 'iş hukukunda uyuşmazlıklar ve çözüm alternatifleri' konulu bir konuşma yaptı. UND Taşıma Hukuku Çalışma Grubu Başkanı Av. Naz Ege ise taşımacılık sektöründe arabuluculuk deneyimlerini paylaştı.

150 bin dava açılmıştı. Arabuluculuk sayesinde dava sayısı yüzde 70 azaldı. Ağustos 2018 itibarıyla 124 bin uyuşmazlık arabuluculuk ile sonuçlandı. 60 bin dosyanın görüşmesi de devam ediyor. Davası devam eden dosyalarda bile arabulucuya gidilebilir" şeklinde konuştu.

Gizlilik esası güven veriyor

Birçok uyuşmazlıkta, işverenlerin anlaşmak için görüşmeden kaçınmasının sebebi gizlilik endişesi oluyor. İşverenler, uzlaşmanın ne şartlarla yapıldığını duyulmasını istemiyor. İşte arabuluculukta gizlilik esası da işletmelerin emsal karar açısından koruyor. Hatta

uzlaşmaya gizlilik ceza şartı dahil konulabiliyor. Ayrıca arabuluculukta tarafların adlı yardım başvurusu yapma hakkı bulunuyor. Arabuluculuk için barodan avukat da istenebilir. Arabuluculukta iki iki saatlik görüşmenin ücreti de devlet karşılıyor.

Avdagiç: e-ihracatta '22 Euro' fırsatı

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, girişimcileri, AB ülkelerine 22 Euro'ya kadar siparişte gümrük ödmeden e-ihracat yapmaları için proje geliştirmeye çağırdı. Avdagiç, "Dünya perakende e-ticaret hacmi 2021'de 4.5 trilyon dolar olacak. Bundan hak ettiğimiz payı almaliyiz. Hızla sisteme dahil edilecek firma ve ürün sayısını artırmalıyız" dedi.

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, Avrupa Birliği'nin (AB) birçok ülkesinde posta taşımacılığı yoluyla uygulanan 22 Euro'luk gümrüksüz sipariş limitine dikkat çekti. Avdagiç, herkesi bu kategoride daha çok ürün geliştirmeye ve perakende e-ticaret yoluyla ihracat yapmaya çağırdı. Avdagiç, Türkiye'den birçok Avrupa ülkesine yapılan e-ihracat işlemlerinde 22 Euro'nun altındaki siparişlerde gümrük vergisi ve yurtdışı KDV vergileri alınmadığına dikkat çekti.

FIRSAT BÜYÜK

Şekib Avdagiç, küresel perakende e-ticaret hacminin 2.4 trilyon dolar olduğunu belirterek, "Dünya perakende e-ticaret pazarı 2021'de 4.5 trilyon dolar olacak. Avrupa'da perakende internet alışverişinin yüzde 71'i sınır ötesinde yapıyor. 28 AB ülkesinde hane halkının yüzde 85'inde hızlı internet var. 16 ile 74 yaş arasındaki nüfus içinde internetten özel kullanımları için ürün ve hizmet satın alanların oranı yüzde 57. Bu rakamlar fırsatın büyüklüğünü gösteriyor" dedi.



VERGİSİ YOK

Avdagiç, "Değişen ve gelişen trendleri daha yakından takip etmemiz gerekiyor. Hızla sisteme dahil edilecek firma ve ürün sayısını artırmamız lazım. Özellikle belli ürün gruplarında çok avantajlı olabiliriz. 22 Euro'nun altında yapılan e-ihracatın vergisi yok. Bu girişimlerimiz için büyük bir fırsat. 22 Euro bir kişi için belki küçük ama binlerce 22 Euro ekonomimiz için büyük adım. e-ihracatı 22 Euro fırsatını kaçırmayalım" dedi.

2023 e-ticaret hedefi 50 milyar dolar

Avrupalı tüketicinin online alışverişini, mobil cihazlarıyla global platformlardan yaptığını kaydeden İTO Başkanı Avdagiç, "Çin, perakende e-ticarette en hızlı büyüyen pazar. Çin, dünya perakende e-ticaretinin tek başına yüzde 47'sini, yani 1.1 trilyon dolarını gerçekleştiriyor. 2020'de Çin'in sınır ötesi e-ticaret hacmi 1 trilyon dolar aşacak" dedi. Avdagiç, "2023'e kadar perakende e-ticaret alanında yapılacak ihracat için iddialı hedefler koymalı ve bunu başarmalıyız. Benim hedefim 50 milyar dolar" diye konuştu.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" KÖRFEZ VE ORTADOĞU GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL MIDDLE EAST'DE BULUŞTURUYOR !

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS

10-12 ARALIK 2018
ABU DABİ, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ

Neden SIAL Middle East 2018?

- 50 ülkeden 1072 katılımcı
- 95 ülkeden 26.000 ziyaretçi
- 40 ülkeden 600 VIP alım heyeti
- Türkiye "en büyük milli katılım arasında 4. sırada"
- Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır, Suudi Arabistan'dan alım heyetleri

İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Abu Dabi nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamıza hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birtık tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 850 ABD \$ karşılığı 3400 TL / m2

İTO tarafından
1 ABD \$ = 4 TL
olarak
sabittir.



Sibel Tayanc - Aylin Odabas

Tel : 0212 455 61 11

Faks : 0212 520 15 26

OSM : 0533 957 30 57

E-posta: sibel.tayanc@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr

www.ito.org.tr

IWEC Başkanı: En gurur verici olayımız Pekcan'ın bakanlığı oldu

IWEC Yönetim Kurulu Başkanı Ruth A. Davis, konferansta 'Yönetici ile Lider Arasında Fark Yaratıcı Detaylar' başlıklı konuşma yaptı. Davis, konuşmasının sonunda IWEC ailesine mensup kadın girişimcilerin geçtiğimiz sene içerisinde elde ettikleri başarıları sıralarken, Ruhsar Pekcan'ın Türkiye Cumhuriyeti Ticaret Bakanı olarak görevlendirilmesini 2018'in 'en gurur verici olayı' olarak niteledi. Davis'in konuşmasının ardından konferansa, yoğun programı nedeniyle katılmayan Ticaret Bakanı Pekcan'ın IWEC ailesine seslendiği video gösterildi.



7 yılda 15 Türk kadını ödül aldı

2007'den bu yana 40 farklı ülkeden 337 kadın girişimcinin ödüllendirildiği IWEC'de son 7 yılda ödül alan Türk iş kadınları şunlar:

- Ruhsar Pekcan (2012)
- Zuhail Mansfield (2013)
- Emine Şahinkaya (2014)
- Hatice Güner Kal, Zehra Taşkesenlioğlu (2015)
- Rüknet Yeşilyurt, Dilek Altıparmak, Mihriban Barlak (2016)
- Münteha Adalı, Dilek Bağdatlioğlu, Sıdika Selma Altun (2017)
- Aynur Ayhan (Ayhan Metal Pres Döküm San. Tic. A.Ş.), Vildan Özcan (A ve A Sağlık A.Ş.), Canan Özdemir (The House Cafe Turizm ve Tic. A.Ş.), Perihan İnci (PBA İç ve Dış Tic. A.Ş.) (2018)

Dört Türk kadın girişimciye uluslararası ödül



DÜNYANIN dört bir yanındaki kadın girişimciler, IWEC Uluslararası Kadın Girişimciler Yarışması için Şanhay'da buluştu. Toplam 26 milyar 600 milyon dolarlık bir ekonomiyi temsil eden başarılı iş kadınlarının ağı IWEC, bu yıl 35 kadını ödüllendirdi. Çin'in en büyük kenti Şanhay'da 8-12 Eylül 2018 tarihleri arasında düzenlenen 11. IWEC (International Women's Entrepreneurial Challenge-IWEC) Uluslararası Kadın Girişimciler Yarışması Yıllık Konferansı ve Ödül Töreni, 'Kadın Girişimcileri Küresel Olarak Birleştirmek: Asya'daki Fırsatların Keşfi' teması ile düzenlendi. IWEC 2018'de Türkiye'den de dört kadın girişimci ödüle layık görüldü.

35 GİRİŞİMCİ

İstanbul Ticaret Odası (İTO) Meclis Katip Üyesi Vildan Özcan, İstanbul Sanayi Odası (İSO) Meclis Üyesi Aynur Ayhan ile TOBB Kadın Girişimciler Kurulu Üyeleri Perihan İnci ve Canan Özdemir de ödül alan 35 girişimci arasındaki yerlerini aldı.

EN BAŞARILI İŞKADINLARI

IWEC Yıllık Konferansı açılışı, CEIBS Şanhay Kampüsü'nde gerçekleştirildi. Konferansın ilk gününde konuşmacılar arasında; Çin'in en başarılı kadın girişimcisi olarak tanınan Sun Medya Grubu Başkanı Lan Yang, Nijerya'nın en büyük bankası olarak bilinen First Bank of Nijerya Yönetim Kurulu Başkanı Ibukun Awosika gibi önemli işkadınları yer aldı. Yıllık konferans açılış konuşmalarının ardından 'Çin'de Nasıl İş Yapılır?' konulu bir panel düzenlendi.

Toplam 26 milyar 600 milyon dolarlık bir ekonomiyi temsil eden başarılı iş kadınlarının ağı IWEC, bu yıl 35 kadını ödüllendirdi. Ödül alanları arasında İTO Meclis Katip Üyesi Vildan Özcan'ın da bulunduğu dört Türk kadın girişimci yer alıyor.

Kadınların küresel iş ağı

IWEC Vakfı, misyonunu; 'başarılı kadın girişimciler arasında küresel bir iş ağı oluşturmak suretiyle uzak pazarlara erişim ve aralarındaki işbirliğini artırmak, bu vesileyle kültürler arasında etkileşimi artırarak tecrübe, bilgi ve diyalog paylaşımını geliştirmek' olarak tanımlıyor.

Türkiye'den kimler katıldı

İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş başkanlığındaki heyette; TOBB Marmara / İstanbul Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı ve IWEC Yönetim Kurulu Üyesi Hatice Güner Kal, Meclis Katip Üyesi Vildan Özcan, İstanbul Sanayi Odası Meclis Üyesi Aynur Ayhan, İTO Genel Sekreter Yardımcısı Av. Nurcan Turan yer aldı. Organizasyonda Türkiye'yi ayrıca TOBB Kadın Girişimciler Kurulu'ndan Perihan İnci, Canan Özdemir ve Efsun Gedik temsil etti.

İTO da ödül alacak adayları belirliyor

Avustralya'dan Güney Amerika'ya kadar kadın girişimciliği teşvik eden başarılı kadın girişimcilerin de ödüllendirildiği zirvede ödül alacaklar, IWEC ağına bulunan ticaret ve sanayi odaları tarafından yapılan bir çalışma sonucu tespit ediliyor. İstanbul Ticaret Odası, IWEC ağına 2015'te dahil oldu. İTO, her yıl Türk kadın girişimcilerin bu ağa katılmasını organize ederek uluslararası katkı sağlıyor.

SİZ GELMEYİN BİZ GETİRELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik, hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ ve
TİCARET SİCİL GAZETESİ SURETİ

E-imzalı belgenizi **internette**ten gönderelim!

Islak imzalı belgenizi **kurye** ile ulaştıralım!



TİCARET MÜŞAVİRİNE ZİYARET

İstanbul Ticaret Odası Meclis Katip Üyesi Vildan Özcan, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Levent Taş, Telekomünikasyon Meslek Komitesi Meclis Üyesi Hatice Güner Kal ve Genel Sekreter Yardımcısı Av. Nurcan Turan'dan oluşan İTO heyeti; Şanhay'daki ödül töreninin ardından Türkiye'nin Şanhay Ticaret Müşaviri Mustafa Akseli'yi de ziyaret etti. Ziyarette, Türkiye ve Çin Halk Cumhuriyeti arasındaki güncel



ekonomik gelişmeler, Şanhay'daki iş fırsatları ve yakın dönemde gerçekleştirilmesi planlanan fuar organizasyonlarına dair fikir alışverişinde bulunuldu. Akseli, kasım ayında gerçekleştirilecek ve Çin makamlarınca

oldukça önemsenen International Import Expo fuar organizasyonu ile ilgili İTO heyetine bilgi verdi. Toplantıda, söz konusu organizasyon ile ilgili önümüzdeki yıl için hem Türkiye hem de İTO olarak daha aktif rol alınabileceği ve daha fazla İTO üyesine tanıtım yapılabileceği konuşuldu. Bu durumun hem ülke hem de İTO için çok büyük faydalar sağlayacağı kaydedildi.

Fanları kırmızıya boyadı Irak pazarını fethetti

Yerli fan üreticisi Yaşar Demirci, sektörde kendi işini kuran tek kadın girişimci. Ürettiği fanları dikkat çekmesi için kırmızıya boyayan Demirci, bu sayede Irak pazarını fethetti. Demirci, şimdi de Irak'ta anahtar teslim rafineri ve fabrika kuruyor.

SOYHAN ALPASLAN

TÜRKİYE'nin yüzde 100 yerli ve milli fanlarını bir kadın girişimci üretiyor. Sektörde kendi işini kuran tek kadın üretici olan Yaşar Demirci, işçilerinin olmadığınca anda makinanın başına geçebilen, üretimin her aşamasına hakim bir sanayici.

MUHAŞEBEDEN SANAYİCİLİGE

Fan ve salyangoz ürünlerde rakip tanımayan ERF Grup Makine İmalat İhracat İthalat Ltd'nin kurucusu Demirci, Avrupa'dan ithal edilen fan çeşitlerini Türkiye'de aynı kalitede üretebilecek kadar donanımlı. Irak'ta anahtar teslim rafineri sistemleri kuran Yaşar Demirci, İktisadi Küçük Makine Sanayi Sitesi'nde üretim yapıyor. Demirci, İstanbul Ticaret'e girişimcilik serüvenini anlatırken, "Bugün ulaştığım başarı, dürtülük ve çalışkanlık temelinde yükseliyor" diyor.

ATILINCA ŞİRKET KURDU

Demirci, 1971'de İstanbul'da doğdu. Ticaret lisesini bitirir bitirmez kapı kolu üreten bir firmada muhasebeci olarak işe başladı. Muhasebe işleri yarım günde bittiği için kalan süresini imalatla geçiren Demirci, kol montajlarını öğrendi. Boyahanedeki kolları boyadı ve kutuladı. Bir sonraki işyeri ise ortaklarından biri kız kardeşinin eşi olan Pemsan Fan oldu. Muhasebeden genel müdürlüğe kadar tüm işler Yaşar Hanım'dan soruluyordu. İşleri iyiyse giden şirket, büyümek için yeni bir müdür transfer etti. Demirci, yeni müdürün hızlı büyüme isteğine ve harcamalarına karşı çıkınca işinden oldu. Firmadan ayrılan üç kişi ile ortak olarak, sektörde pazar açığı olan döküm gövdeli fanların üretimine başladı.

BAYRAM DÖNÜŞÜ SÜRPRİZ

Demirci, kurdukları firmada ortakların anlaşmazlığını farkettiler. Nitekim, bir bayram dönüşü işyerine gittiğinde ortakların malları ve makinelerini alıp gittiğine tanık oldu. 2008 krizi Türkiye'yi de etkilemişti. Bu dönemde Pemsan da harcamalara direnemeyip battı. Firma başka bir marka adı altında üretime geçerken, Demirci'den satışlara yardımcı olmasını istedi.

SIFIRDAN BAŞLADI

Bayrampaşa'da dükkan kiralayan Demirci hem eski çalıştığı firmadan hem eski ortaklarının mallarını alıp satmaya başladı. Eski ortakların markasını tanıtmaya başlamıştı. Demirci, pazarlamacının aynı mali kendinden daha düşük fiyat verdiğini öğrendiğinde çok üzülmişti. Bulunduğu zor durumda kurtulmak, üretilen kendisine bunları yapan kişilere rakip olabilmek için çözüm arıyordu.

Demirci'nin hayatı, dükkanında oturup kara kara düşündükten çat kapı gelen bankacı Kamuran Hanım'ın yaptığı teklifle değişti. Demirci, 60 ay vadeli makina kredisi teklifini kabul etti. Hemen ikinci el

makinalarla görüşmeye başlayan Demirci, bu zor dönemi şöyle anlatıyor: "Aldığım makineler için bana yüksek fatura kesmelerini istedim. Fatura bedellerini banka onlara ödedi. Fazla kalan parayı bana verdiler. Ben de onu sermaye yaptım. Bulduğum yeri kiraladım. Modeli ile anlaşım modellerini yapmaya başladım. Cumartesi ve pazar dahil her gün işyerindeydim, fazla elemanım yoktu. Kontrol ve paketlemeleri, hafta sonları da fan montajlarını ve muhasebemi yapıyordum. Bir ay geçmeden CNC satmak için bir firma geldi. İhtiyacım vardı ama param yoktu. Leasing alacak kefilim ya da ipotek verecek bir mülküm de yoktu. Ama tam da bu sırada büyük bir banka kefilsiz olarak bana leasing vermeyi kabul etti."

BORÇLARI TEMİZLEDİ

Demirci, işlerini yola koyduğu sırada, eski kurduğu firma ortaklarının borçlarını da ödemek durumunda kaldı. İsminin kredisine inarak şirkete mal veremler, paralarını alamamışlardı. Alacaklılarla işbirliği yapan Demirci, o dönemi şöyle özetliyor: "Alacaklılar kapımı aşındırıyordu. Bunun üzerine, 'Bana mal verin, ben de bu insanların borçlarını ödeyeceğim' dedim. Sözümlü tuttum. Eski firmamda pazarlamacı ve sektörde çok iyi tanyan bir arkadaşımı yanıma alarak ERF Grup'u kurduk, modellerimizi yaptık, imalathanemizi kurduk ve alüminyum döküm gövdeli fan üretimine başladık."

Irak'ın Erbil kentinde katıldıkları bir fuar da bölgenin fanlara ihtiyacı olduğunu anlayan Demirci, Irak'ta YECOIL isimli şirket kurarak bir de mağaza açtı. Bölgede satacağı fanların ilgi çekmesi için hepsini kırmızı rengine boyadı. Demirci'nin kırmızı fanları büyük talep alınca sık sık Irak'a gitmeye başladı. Müşterilerine fanları nerede, nasıl kullanacaklarını da öğretti. Bu arada üç ortak bölgenin ihtiyacı için alüminyum külçe fabrikasını kurdu ama DAEŞ nedeniyle 400 bin dolara yakın zarar edince fabrika kapanmak zorunda kaldı. Bölgede rafineri çok olduğu için iş dünyası üç Türk ortakları pompa, vana brülör istemeye başlayınca ERF Grup bu ürünleri Türkiye'den alıp göndermek yerine üretmeye başladı.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

DUYURU

D-8 Menşee İspat, İran Menşee İspat ve Malezya Menşee Belgeleri 17 Eylül 2018 tarihinden itibaren tüm gümrük idarelerinden yapılan ihracat işlemlerinde bir sonraki talimata kadar her iki usulde (hem manuel hem de elektronik olarak) düzenlenebilecek. Barkodsuz belgelerin MEDOS'tan takibi mümkün bulunmadığından halihazırda firma/gümrük müşaviri stoklarında mevcut bulunan belgeler sadece manuel onaylanabilecek. Ancak barkodlu satın alacağınız söz konusu belgelerin bir sonraki talimata kadar her iki usulde (hem manuel hem de elektronik olarak) onaylanabileceği üyelerimize önemle duyurulur.

Irak'ta anahtar teslim fabrikalar

"Dürüst olmak Irak'ta bize kendi alanımız dışında da yepyeni imkanlar sağladı. Mesela bizden çelik kapı fabrikası, çelik meyve kasası fabrikası, plastik poşet fabrikası, su arıtma sistemleri kurmamızı istedikler. Biz de bunun üzerine anahtar teslim fabrikalar kurduk."



122 milyon TL'lik iş yaptık

Yaşar Demirci, yönetim kurulu üyesi olduğu 150 üyeli Patronlar Platformu'nun geçen yıl kendi arasında 122 milyon TL ciro yaptığını dile getirdi.

Susuz tarlaya özel çözüm

"Elektrik olmayan tarlalarda, solar panellerle kullanılan güneş enerjisi sistemleri ile kuyudan su çekerek tarla sulama sistemleri yapıyoruz."

İthalata gerek yok aynısını üretiyoruz

Demirci, İstanbul'da çalışan bir fanın Van'da rakım farkı yönünden çalışmayacağına dikkat çekerek, rakım ve sıcaklığa göre özel üretim yaptıklarını belirtti. Piyasada ithal fan alan firmalara aynısını yapma garantisini vererek ithalatı engelleyen Demirci, ihalelerde yerli ve milli fan üreticilerine imkan tanımasını, yerli üreticilerin markalarını görmek istediklerini söyledi.

SIAL INTERFOOD JAKARTA, GIDA SEKTÖRÜNÜ DÜNYANIN YÜKSELEN EKONOMİSİ ENDONEZYA'DA BİR ARAYA GETİRİYOR...

SIAL InterFood
INSPIRE FOOD BUSINESS

21-24 KASIM 2018
CAKARTA, ENDONEZYA



Neden SIAL Interfood Jakarta?

- 31 ülkeden 980 katılımcı
- 30 ülkeden 41,435 ziyaretçi
- Ziyaretçi grafliğinde ilk on ülke: Endonezya, Malezya, Singapur, Güney Kore, Çin, Tayland, Japonya, Avustralya, Vietnam, Hindistan

Neden Endonezya?

- Güneydoğu Asya'nın en büyük ekonomisi
- Dünyanın en büyük 16. ekonomisi
- Dünyanın en büyük 4. ülkesi
- G20 ülkeleri arasındaki ikinci en yüksek büyüme oranı
- Dünyanın en büyük Müslüman nüfusa sahip ülkesi

Sergilenebilecek ürünler

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Pastacılık ve fırıncılık ekipmanları
- Gıda ekipman, teknoloji ve hizmetleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cakarta nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stant büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birtik tarafından talep edilen dosya masrafı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 900 Euro karşılığında 4320 TL



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Ciğdem Terzi - Tayfun Fakiroğlu

Tel : 0212 455 61 03, 0212 455 61 18

Faks : 0212 520 15 26

GSM : 0533 959 30 57

E-posta : ciğdem.terzi@ito.org.tr - tayfun.fakiroglu@ito.org.tr

www.ito.org.tr

İTO tarafından
1 Euro = 4,8 TL
olarak
sabittenmiştir.



Türk tacirini Hindistan'a taşımalıyız

ITO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, Hindistan izlenimleri ile ilgili, "Önyargı ile gitmiş olduğumuz Hindistan bir zıkkınlar ülkesi. Nitekim karmazıya yaşadığı ülkede nicelik 1 milyar 400 milyonluk nüfusu ile oldukça yeterli ve önemli bir ülke" dedi. Özer, şöyle devam etti: "Böylesine büyük bir pazarda çok sevdiğimiz halde yokuz. Kültürel yatkınlığımız tahminimden çok daha fazla. Ortak kullandığımız iki 2 bin 400 kelime var. Son İngiliz sömürsünden önceki hükümdarlar Müslüman Türk soyunda Babürlerin yaptıkları eserler hâlâ dimdik ayakta. Günün en büyük kulesini ve külliyesini bir Türk 1200'ü yıllarda yapmış. Dünyanın bir ask, bir kadın uğruna yapılmış en güzel binası Hintlilerin gurur kaynağı Tac Mahal'i Müslüman bir Türk yapmış. Böylesine kültürel tanışıklığımız olan bir milletler topluluğu ile ticareti ve sosyal ilişkileri bu kadar ıhlal etmiş olmamız bir tacir olarak anlamlandırmakta zorlandım. Elbette İngiliz sömürgecinin tartışılmaz baskısı bu konuda kesin etken. Ancak her şeye rağmen zorlamalıyık diye düşünüyoruz. Geçmişte Hindistan'da var olamışlığımız ve ekonomik zenginliğimizin tek çıkar yolunun ihracat olduğu düşüncesi ile Hint topraklarına çok ivedi ticari çıkama yapmalıyız. Ticari merkezler hatta Türk malları tanıtım alanları ve teşvikleri çıkartarak karşılıklı iritab bürölan açmalıyız. Türk sanayicisi ve tacirini Hindistan'a taşıyarak ilişkilerimizi geliştirip karşılıklı ticaret hacmimizde aleyhimize olan yüzde 10'luk kısmı en az yüzde 50'lere çıkartmalıyız. Zira buna uygun zeminin ve ürünlerimizin olduğu kesin ve görünür bir gerçeklik. Sayın Büyükelçimiz Şakir Özkan Torunlar'ın bu konudaki çalışmalarını ve desteklerini ile bizler çalışarak, çok kısa zamanda çok faydalı ve büyük mesafeler kaydedeceğimiz kanaatindeyim."

Ticarette Hindistan'ı gıdacılar keşfetti

Hindistan'ın başkenti Yeni Delhi'de her yıl düzenlenen Food India Fuarı, bu yıl ilk defa SIAL organizasyonu altında gerçekleştirildi. Fuar, İstanbul Ticaret Odası standı ile katılan ITO, fuar ile eş zamanlı olarak Hindistan Gıda Sektörel Ticaret Heyeti Türkiye milli katılım organizasyonunu da yaptı.

FOOD India-Inspired by SIAL (Hindistan Uluslararası Gıda Fuarı), 16-18 Eylül tarihlerinde, Hindistan'ın başkenti Yeni Delhi'de gerçekleştirildi. Türkiye milli katılımını İstanbul Ticaret Odası'nın gerçekleştirdiği fuarın açılışına ITO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer ve Sektörel Gıda Ticaret Heyeti katıldı. Heyette Oda Meclis Üyeleri Abdulmuti Baran, Murat Kasap, Ömer Faruk Topcu, Mehmet Yıldırım ve Mustafa Cebeci yer aldı.

Fuarın resmi açılışını Hindistan Tanım Bakanı Harsimrat Kaur Badal, Türkiye Cumhuriyeti Yeni Delhi Büyükelçisi Şakir Özkan Torunlar ve ITO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer birlikte gerçekleştirdi. Hindistan firmalarının büyük ilgi gösterdiği fuarda, Türk gıda ürünleri yoğun ilgi gördü.

SIAL İLK KEZ HİNDİSTAN'DA

Yeni Delhi'de Pragati Maidan Fuar Alanı'nda her yıl düzenlenen Food India Fuarı, bu yıl ilk defa SIAL organizasyonu altında yapıldı. Hindistan'daki fuarın ismi de Food India-Inspired by SIAL olarak güncellendi. ITO, fuar ile eş zamanlı olarak Hindistan Gıda Sektörel Ticaret Heyeti organizasyonunu da gerçekleştirdi. Heyette 9 firmadan 9 temsilci yer aldı. 14 Eylül'de gerçekleştirilen programda, Hindistanlı gıda tedarikçileri, distribütör ve alıcılar ile ikili görüşmeler yapıldı.



BÜYÜKELÇİ İLE TOPLANTI

Türkiye'nin Yeni Delhi Büyükelçisi Şakir Özkan Torunlar, Hindistan'da market ve pazarları inceleyen ITO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer ve Sektörel Gıda Ticaret Heyeti ile büyükelçilikte resmi bir görüşme gerçekleştirdi. Büyükelçi Torunlar, ITO organizasyonundan büyük memnuniyet duyduklarını altın çizerek, şöyle konuştu: "Fuar katılan gıda üreticisi ve ihracatçısı şirketlerimizin temsilcileri, 1.3 milyar nüfuslu dünyanın ikinci büyük ülkesinde uzun bir aradan sonra Türk ürünlerini tanıttılar. Gerek fuarda, gerek Hint gıda ürününü ithalatçılarıyla düzenlenen B2B buluşmalarında yararlı temaslara gerçekleştirdiler. Müstakbel dönemde güçlü işbirliği olanaklarına da kapı araladılar. Heyetimiz bu vesileyle Hindistan Ticaret ve Sanayi Odaları Federasyonu (FICCI) ve Hindistan Gıda İthalatçıları Forumu (FIFI)

yöneticileriyle de görüşti. Yıllık ciro su 5.2 milyar dolar olan ve 5 bin 100 firmadan üyesi olduğu FIFI ile ITO arasında gerçekleştirilen bu ilk kurumsal temasın önümüzdeki dönemde ülkemiz, üreticilerimiz ve ihracatçılarımız için hayırlı neticeler sağlayacağına inanıyoruz. Yeni Delhi Büyükelçiliğimiz gibi Hindistan'ın Mumbai ve Haydarabad şehirlerindeki başkonsolosluklarımız, bundan böyle de iş insanlarımızın ve ihracatçılarımızın Hindistan'la gerçekleştirecekleri işbirliğinde

Hindistan'a gıda ihracatı fırsatı

ITO Meclis Üyesi Mehmet Yıldırım, Hindistanlılar ile Türk halkının tatlı kültürünün benzediğini, Anadolu tatlıları ve pastacılık sektörünün Hindistan'da ilgi görebileceğini söyledi. Murat Kasap ise "Hindistan, çok ciddi bir çay üretici olsa da reyonlarda çok fazla çeşitlilik yok. Özellikle ev dışı satış kanallında çok iyi organize olunması ile farklılık yaratarak ilerliki vadede sonuç alınabilir. Bankacılık sektöründe devlet desteği ile üreticileri rahatlatmak adına yapılacak çalışma çok önemli. Nakliye konusunda sorun olacağını hiç düşünmüyorum" diye konuştu. Abdulmuti Baran da "Hindistan'da meyve sebze pazarında büyük bir potansiyel söz konusu. Özellikle elmadada ciddi bir talep bulunmaktadır. Halihazırda ülkeye elma ihracatı yapan firmalar olsa da meyve sebze ihracatçılarımızın Hindistan'ın elma talebini değerlendirmeleri gerekiyor" dedi.

üzerine düşen katkıyı yerine getirmeye devam edecekler."

TİCARET HACİM ANALİZİ

Önümüzdeki dönemde, Türkiye ile Hindistan arasındaki ticaret hacminin 6.5 milyar doların üzerine taşınması hedefleniyor. Özellikle gıda sektöründe zeytinyağı, kabuklu ve yağlı kuruyemiş ve kuru meyveler gibi gıda ürünlerinde büyük bir ihracat potansiyeli görülüyor. Hindistan ile Türkiye arasında yerel para birimleri üzerinden ticaret yapılması konusu da gündemde yer alıyor.

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2018

7-10 Kasım 2018
Buenos Aires/Arjantin

Parça & Sistemler
Elektronik Donanım & Sistemler
Aksesuar & Özeleştirme
Onarım & Bakım
Yönetim & Dijital Çözümler
Oto Yıkama, Bakım & Yenileme

OTOMOTİV SEKTÖRÜ GÜNEY AMERİKA'DA BÜYÜYOR

Automechanika Buenos Aires Hakkında Bilgiler:

- 2000 yılından beri 2 yılda 1 olmak üzere, Parça & Sistemler, Elektronik Donanım & Sistemler, Aksesuar & Özeleştirme, Onarım & Bakım, Yönetim & Dijital Çözümler ve Oto Yıkama, Bakım & Yenileme sektörlerine yönelik olarak düzenlenmektedir
- 18 ülkeden 398 katılımcı (2016)
- 35 ülkeden 29.802 katılımcı (2016)
- 35.000 m²'de 450 katılımcı (2018 beklenen)

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler:

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Katılım bedeli: 830 ABD \$ karşılığı 3320 TL / m²



Şaban Öruc - İdil Aslantaş
Tel : 0212 455 61 12 - 0212 455 61 13
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0 533 959 30 57
E-posta : shaban.oruc@ito.org.tr - idil.aslantas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Yeni iş fırsatları girişimcileri bekliyor

ŞEREF KILIÇLI

GIDA, turizm, sağlık, tarım ve altyapı gibi birçok sektörde yıl sonuna kadar gerçekleştirilecek fuarlar, firmaların bir araya getirmenin yanı sıra gelecek vizyonlarının tartışıldığı platformlar olarak da ön plana çıkıyor. İşte önümüzdeki dönemde, Türkiye ve çevresindeki pazarlarda gerçekleştirilecek fuarlar:

- **Van Turizm Seyahat Fuarı:** Kültür ve Turizm Bakanlığı himayelerinde, 27-30 Eylül tarihleri arasında Ortadoğu Expo Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenecek. Ülkemiz turizmimize katkı sağlaması amacıyla bu yıl dokuzuncu kez düzenlenen fuarda, başta İran olmak üzere Ortadoğu ülkelerinde tanıtım yapılarak pazar payının yükseltilmesi hedefleniyor.
- **20. Türkçe Konuşan Girişimciler Programı:** TOBB ile Dişçileri ve Ticaret Bakanlıklarının işbirliğinde, 30 Eylül-11 Ekim 2018'de gerçekleştirilecek. Program kapsamında yaklaşık 50 kişilik konuk girişimciler grubu, 5 Ekim'de İTO'yu ziyaret ederek işbirliği imkanları hakkında bilgi alacak. Ziyaret çerçevesinde ITO üyeleri ile ikili görüşmeler de yapılacak.
- **Ekonomik İşbirliği Teşkilatı (EİT) 2. Sağlık-Turizm Konferansı ve Fuarı:** İran'ın Erdebil şehrinde 9-10 Ekim 2018'de düzenlenecek. Konferansta; SPA ve dinlenme yerleri, sağlık turizmi pazarlaması, markalaştırma ve sosyal

medya, kültürler arası etkileşim, insan kaynakları gelişim ve eğitimi, kamu-özel sektör işbirliği ve sağlık turizmi yatırımları konuları ele alınacak.

www.tobb.org.tr

İstanbul Su Kongresi ve Fuarı (İSTSU):

İSKİ Genel Müdürlüğü tarafından organizasyonu yapılan fuar, 11-13 Ekim 2018 tarihleri arasında İstanbul Haliç Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilecek. Fuarla; su yönetimi ve arıtma teknolojileri, atık su arıtma ve yeniden kullanım, kazı su teknolojileri ve altyapı rehabilitasyonu, çamur yönetimi, su endüstrisi ve Endüstri 4.0 olmak üzere beş ana konu başlığı ele alınacak.

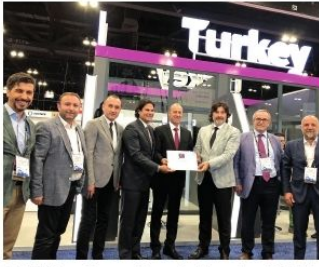
Sirha Lyon 2019 Otel, Restoran, Catering Sektörleri İçin Gıda, Ekipman ve Hizmetler Fuarı:

Fransa'nın Lyon kentinde, 26-30 Ocak 2019 tarihleri arasında düzenlenecek. Türkiye'nin fuara milli katılımı, Ticaret Bakanlığı koordinasyonunda İstanbul İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği'nin organizasyonu ile gerçekleştirilecek.

Uluslararası Agro Complex Fuarı ve Tanım Sanayi Forumu:

Başkurtistan Cumhuriyeti Hükümeti, Başkurtistan Cumhuriyeti Tarım Bakanlığı ve Bashkir fuar şirketi tarafından, Ufa'daki VDNH-Expo Merkezi'nde 12-15 Mart 2019 tarihleri arasında gerçekleştirilecek. Fuar, 14 ülke ve Rusya'nın 34 bölgesinden 300'ü yakın firmaların katılımı bekleniyor.

www.tobb.org.tr



Mobil Dünya Kongresi Amerika Fuarı, bu yıl ABD'nin Los Angeles kentinde yapıldı. Fuarla İstanbul Ticaret Odası da Türkiye'nin milli iştirakini gerçekleştirdi.

Türk firmalarına TAM NOT

Fuarla katılan sektör temsilcileri, şu değerlendirmelerde bulundu: "Dünyanın en büyük telefon operatörlerinin mesajlaşma alt yapı teknolojilerini ve baz istasyonlarının bakım yazılımlarını geliştiren firmaların Türk sermayeli firmalar olması, ITO tarafından desteklenen stant içerisinde ürünlerini sergilemesi bizim için gurur kaynağı."



Mobil iletişimin devleri Los Angeles'ta buluştu

MOBİL iletişim sektöründeki en son yeniliklerin sergilendiği Mobil Dünya Kongresi Amerika (Mobile World Congress Americas 2018), bu yıl ABD'nin Los Angeles kentinde 12-14 Eylül tarihlerinde düzenlendi. Fuarın Türkiye milli katılımını ITO gerçekleştirdi. Milli katılım dolayısıyla fuarın firmalarla birlikte ITO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık ve Oda Meclis Üyeleri de hazır bulundu. Heyette Oda Meclis Üyeleri Serdar Can, Fahrettin Oylum, Cengiz Güneş ve Turhan Şahinoğlu yer aldı.

ITO'NUN TEMASLARI

Fuarın ilk günü Türkiye'nin Los Angeles Başkonsolosu Can Oğuz,

Ticaret Ateşeleri Mehmet Çetik ve Yavuz Mollasalihoğlu, ITO standını ziyaret ederek, Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık başkanlığındaki heyet ile işişarelerde bulundu. Görüşmenin ardından ITO heyeti, Los Angeles Başkonsolosu Can Oğuz ve ticaret ateşeleri ile birlikte milli iştirakini ITO'nun yürüttüğü 10 Türk firmasının standlarını ziyaret ederek katılım beratlarını takdim etti.

FİRMALARIMIZIN YANINDAYIZ

Fuarla ilgili değerlendirmelerde bulunan ITO Yönetim Kurulu Üyesi Bahadır Yaşık, şunları söyledi: "Türkiye'nin mobil

iletişim sektöründeki hızlı gelişimini uluslararası alanda ifade edebilmek ve sektörümüzün mobil iletişim dünyasındaki trendleri yerinde incelemesini temin etmek amacıyla bu yıl Los Angeles'ta düzenlenen Mobil Dünya Kongresi Amerika Fuarı'na ITO organizasyonu ile 10 firmamız katıldı. Bir firmamız da bağımsız olarak yer aldı, yani Türkiye'den toplam 11 firmamız var. İspanya'nın Barcelona şehrinde her yıl gerçekleştirilen Mobil Dünya Kongresi Fuarı'na, Ocak 2012 yılından bu yana Türkiye'nin milli iştiraki düzenleniyor. Fuarın ABD tarafında da varız. ITO,

mobil iletişim sektöründe de firmalarımızın dünyaya açılması için her zaman yanlarındayız."

10 BÜYÜK TEKNOLOJİ

Fuarla katılan Türk firmalarının stand konsepti ve estetik anlayışı ile de fark oluşturduğunu belirten Bahadır Yaşık, sözlerini şöyle sürdürdü: "ITO olarak teknoloji fuarlarının önemini görüyoruz. 1990'ların sonunda dünyanın önde gelen firmaları petrol, maden, otomotiv diye nitelendiriliyordu. Ancak bugün dünyanın 10 büyük firmasını sayacak olsak, tamamı teknoloji firmaları. Teknolojiye bu yüzden çok önem vermeliyiz."



Kim bu diğerlerinden ayrılan ülkeler?

McKinsey'in gelişmekte olan ülkelerin tarihsel performansını ve neden birbirlerinden ayrıştıklarını inceleyen raporunda dikkat çeken ayrıntılar var. Gelişmekte olan ülkeler özellikle son 15 yılda müthiş iş çıkarmışlar. Yerkürenin toplam GSYİH'si 2003 yılında 40 trilyon dolar seviyesindeydi. 15 yılda bu rakam iki katına çıkmış. Yaratılan ekstra 40 trilyon doların üçte ikisi yani 27 trilyon dolar gelişen ülkelere gelmiş. Önümüzdeki 15 yılda da benzer bir trendin devamı bekleniyor. Ancak McKinsey'in raporu buradan sonra daha entresan bir hal alıyor; çünkü gelişen ülkelerin tamamı göz alıcı performansa ulaşamayacak.

50 yıllık ekonomik performans

Bazı gelişen ülkeler diğerlerinden çok daha iyi iş çıkarmış. McKinsey, 71 gelişen ülkenin geçmiş 50 yıllık ekonomik performansını araştırmış. Bunlardan 7'si 50 yıl içinde yıllık ortalama yüzde 3.5 (ya da üstü) tutturmayı başarmışlar; hem de ekonomik büyüklükleri diğerlerinden yüzde olarak çok daha büyük artmış. 'Bu yüzde 3.5 oranı nereden çıktı?' diye düşündürsünüz, Dünya Bankası'nın "50 yıllık dönemde yüksek gelirli ülke grubundan orta / düşük gelirli ülke grubuna çıkmak" için hesapladığı minimum yıllık büyüme oranı yüzde 3.5.

Yukarıda bahsedilen kriteri sağlayan ülkeler: Çin, Hong Kong, Endonezya, Malezya, Singapur, Güney Kore ve Tayland.

Kamuya ait dev şirketler

Bu ülkelerin diğerlerinden daha iyi performans göstermesinin sebebi ne olabilir?

McKinsey'in araştırmasına göre üç ana sebep ortaya çıkıyor; büyüme odaklı ve sermaye birikimi amaçlayan uzun vadeli program, kamudaki verimliliğin artması ve kamuya ait dev şirketlerin varlığı.

İlk şart için yukarıdaki 7 ülkede de mevcut olan zorunlu emeklilik sistemi örneği getirilebilir. Kamunun verimliliğine ise bürokrasinin azaldığı, yatırım kararlarının hızlı alındığı örnekleri gösterebiliriz.

Kıstas 500 milyon dolar

Gelişmekte olan ülkelerin birbirinden ayrışmasına sebep olan son şartta ise "kamuya ait dev şirketlerin varlığı" var. Burada kıstas 500 milyon dolar ya da daha yüksek gelire sahip olanlar. McKinsey'in araştırmasına göre gelişmekte olan ülkelerde verimliliği yüksek olan bu dev şirketler, o ülkelerin diğerlerinden daha iyi ekonomik performans göstermesinde çok etkili olmuşlar.

Gelişen ülkelerdeki bu dev şirketler, ülkelerindeki Ar-Ge faaliyetlerinin artması, kaliteli eleman yetiştirilmesi gibi konularda önemli rol oynadığı gibi küresel talepte yaşanan arz-talep gerginliklerine hızlı tepki verecek kuvvakağa ulaşmışlar. Böylece dev şirketlerin küresel pazarlarla olan ticari münasebeti o ülkelerin de siyasi ve ekonomik kararlarında müspet sonuçların ortaya çıkmasına neden olmuş.

Durum bu...

Türkiye bu resmin neresinde?

Aslında bizim de son 50 yıllık büyüme ortalamamızın yüzde 4.5'lerde olduğunu görebeksiniz. Dolayısıyla biz de kendimizi son 50 yılda "iyi büyüyen" ülkeler arasında görebiliriz. Ancak yukarıda saydığım üç unsur da 50 yıl sonunda bizde tam olarak istenilen seviyeye ulaşmamış gelmiş değil. Dolayısıyla böylece olmasını rağmen küresel krizlere karşı daha dayanıklı, ekonomisi daha dengeli, sermaye birikimi oluşturabilmiş ve dünya capında yarışabilecek şirketleri olan gelişen ülke sınıfına girebilmiş değiliz. Hem de yüksek büyümeye rağmen.

Avrupa Komisyonu Başkanı Jean-Claude Juncker, AB'nin karşı karşıya kaldığı sınamaların giderek arttığını belirterek, dünyanın güçlü ve bütünleşmiş bir Avrupa'ya ihtiyacı olduğunu söyledi.



AP seçimleri öncesi 18 yeni girişim

Komisyon Başkanı, AP seçimlerinden önce 18 yeni girişim sundu. Bunlar arasında en fazla dikkat çekenler; AB'de yaz saati/kış saati uygulamasının durdurulması, terör propagandası yapan çevrimiçi içeriğin bir saatte kaldırılması ve terör suçlarıyla mücadelede Avrupa Kamu Savcılığı'nın yetkileri arasında dahil edilmesi, kara para aklama ile mücadelede hız verilmesi, seçim süreçlerinin manipülasyon ve üçüncü ülke müdahalesine karşı korunması, Avrupa Sınır ve Sahil Güvenlik Birimi'nin kapasitesinin artırılması ve göçmenlerin idaresinin hızlandırılması oldu.

Güçlü bir Avrupa'ya ihtiyacı var

Küresel dalgalanmaların durulmadığını belirten Juncker'in, AB'nin çevresine istikrar ihraç etmediği en başarılı aracı olan genişleme politikasını yalnızca Batı Balkan ülkeleri özelinde ele alması dikkat çekti. Sözlerine, "Dünyanın güçlü bir Avrupa'ya ihtiyacı var" diyerek devam eden Juncker, Trump başkanlığındaki ABD'yi kastederek bazı ülkelerin bencil tek taraflılığına ve ticaret savaşları başlatma eğilimine rağmen AB'nin çok taraflılığa bağlı bir güç olmayı sürdürdüğünü altını çizdi.

Juncker'den artan milliyetçilik eleştirisi

YELİZ ŞAHİN / İKV Kıdemli Uzmanı

AVRUPA Komisyonu Başkanı Jean-Claude Juncker, Mayıs 2019'da gerçekleştirilecek AP seçimlerinden önce 'Birliğin Durumu' ile ilgili son konuşmasını, Avrupa Parlamentosu'nun 12 Eylül 2018 tarihli genel kurul oturumunda gerçekleştirdi. Juncker'in selefi Barroso'nun başlatmış bu gelenek, komisyonun yeni yasama yılında öngördüğü girişimleri, kamuoyuna sunma ve Avrupa Parlamentosu üyeleriyle tartışma imkânı sağlaması nedeniyle yılın politik olayları arasında yer alıyor. Juncker'in Birliğin Durumu konuşması, her ne kadar çığır açıcı girişimler sunmasa beklenmesine de, içereceği mesajlar nedeniyle gerek AB başkentlerinde gerekse AB çevrelerinde merakla bekleniyordu.

70 ÜLKE İLE ANLAŞMA

Konuşmasında başkanlığını yürüttüğü komisyonun başarılı olduğu dosyaların durumu değerlendiren başlıyan Juncker, ilk olarak ekonomi ve ticarete odaklandı. Lehman Brothers'ın iflasından 10 yıl sonra gelen noktada; krizden çıkarak büyüme yoluna giren AB ekonomisinin 21 çeyreklik büyümeyi sürdürdüğünü ve istihdamın tarihin en yüksek düzeyine ulaştığını belirten Juncker, kendi adıyla da anılan Avrupa Strateji Yatırım Fonu sayesinde

yatırımların kutaya geri geldiğini kaydetti. Juncker, Euro Alanı'ndan çıkma ihtimali başkanlığındaki komisyon için başlıca sorunlardan birini oluşturur ve yıllar süren zorlu kemer sıkma politikalarını geride bırakarak ağustos ayında kurtarma planından çıkan Yunanistan'dan övgüyle söz etmeyi de ihmal etmedi. Komisyon Başkanı, bugüne dek küresel GSYİH'nin yüzde 40'ını karşılayan 70 ülke ile akdedtiği ticaret anlaşmalarıyla AB'nin ticaretteki küresel rolünü pekiştirdiğini vurguladı.

ÜÇÜNCÜ ÜLKE OLMAYACAK

Birleşik Krallık'ın AB'den ayrılma süreci konusunda, AB üyeliğinden ayrılmanın Tek Pazar'dan çıkış anlamına geldiğinin altını çizen Juncker, Brexit sonrasında Birleşik Krallık'ın AB için asla sıradan bir üçüncü ülke olmayacağını belirterek, her zaman yakın bir komşu ve ortak olmaya devam edeceğini vurguladı. Brexit sonrasında AB ile Birleşik Krallık arasında kurulacak yeni ortaklığın başlangıç noktasının Başbakan May'in dile getirdiği şekilde bir serbest ticaret alanı oluşturulması olabileceğini söyledi.

AB'nin geleceği için bir karar anı olarak geçen yılki Birliğin Durumu konuşmasında Dönem Başkanı Romanya'nın ev sahipliğinde toplanmasını önerdiği Sibiu Zirvesi'ne de değinen Juncker, 9 Mayıs 2019

tarihinde gerçekleşmesi planlanan bu buluşma öncesinde; AB ile Japonya arasındaki Ekonomik Ortaklık Anlaşması'nın onay sürecinin tamamlanması, 2020 sonrası AB bütçesi üzerine en azından prensipte anlaşılması, Euro'nun uluslararası rolünün güçlendirilmesi gerektiğini vurguladı. Bunların yanında, AB'nin dış politikada tek sesli hareket edebilmesi amacıyla insan hakları, ekonomik yaptırımlar ve sivil misyonların konuşlandırılması gibi konularda karar almada oybirliği yerine nitelikli çoğunluk metodunun geçerli olmasını önerdi. Macaristan'ın Lizbon Anlaşması'nın 7'nci maddesi kapsamındaki prosedürün uygulanmasını oylanacağı gün gerçekleşen konuşmasında, demokrasi ve basın özgürlüğüne de odaklanan Komisyon Başkanı, ismin vermedene de olsa bazı üye ülkelerdeki gelişmelerden duyduğu derin endişeyi dile getirdi ve hukukun üstünlüğünün tehdit altında olduğunu tüm durumlarda 7'nci maddede öngörülen prosedürün uygulanması gerektiğini altını çizdi. Konuşmasını popülizmi eleştiren konuşlarındırı Juncker, sağlıksız milliyetçiliğin reddedilerek yerine aydın vatandaşperverliğin kucaklanması gerektiğini belirtti ve 21'inci yüzyılda milletlinin seçiminin AB'yi sevmeyi, AB'yi sevmenin de milletlini sevmeyi gerektirdiğini ortaya koydu.



18. akademik yıla görkemli başlangıç

Eğitim-öğretime 2001'de 70 öğrenci ile başlayan İstanbul Ticaret Üniversitesi, 18. akademik yılına 8 bini aşkın öğrenci ile 'merhaba' dedi. Sütlice Yerleşkesi'nde düzenlenen törende konferans salonu dolup taşı.

Mütevelli Heyet Başkanı Oran:

İyi yetişmiş gençlik ülke için kocaman bir servet

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, yeni akademik yıl açılışındaki konuşmasını öğrencilere ayararak, "Bu kutlu çatı; mütevelli heyetimizden rektörlüğümüze, akademisyeninden idarecisine, öğrencilerimizden mezunlarımıza ve hatta ailelerine uzanan bir kucaklaşmadır. İstanbul Ticaret Üniversitesi, tam 17 yıldır evlatlarımıza

yepyeni bir hayat hazırlama sevdasının adındır" dedi.

KAPIMIZ AÇIK

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin öğrencileriyle birlikte yürüyen bir aile olduğuna dikkat çeken Oran, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bu kutlu birlikliğin arkasında İstanbul iş dünyasının desteği, İstanbul Ticaret Odası'nın 136 yıllık mirası ve 420 bin firmanın gücü var. Sizler buradan sadece bilgi

edinmeyeceksiniz. Burada gerçek hayatı tecrübe edeceksiniz. Sizin bir kampüsünüz de Eminönü'ndeki İstanbul Ticaret Odası binasıdır. En önemli ticari markaların kurucuları, yöneticileri o çatı altında bir araya geliyor. Hemen her gün dünyanın her kotasından onlarca farklı yatırımcının yolu İstanbul Ticaret Odası'ndan geçiyor. Gelin ve geleceği orada gözlemleyin. İTO Meclis Başkanı olarak başta benim



kapım, sizlere her zaman açık. İyi yetişmiş bir gençlik, bir ülke için kocaman bir servettir. Ve bilin ki Türkiye, ancak sizin hayalleriniz kadar güçlüdür!"

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, 2018-2019 eğitim-öğretim yılına Sütlice Yerleşkesi konferans salonunda düzenlenen 18. Akademik Yıl Açılış Töreni ile başladı. Törene İTO Meclis Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, İTO Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdağ, Rektör Prof. Dr. Nazım Ekren, İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu, üniversitenin mütevelli heyet üyeleri, İTO Meclis üyeleri, akademik ve idari personel ile öğrenciler ve velileri katıldı. Yoğun ilgi nedeniyle konferans salonu tamamen doldu, töreni onlarca öğrenci ayakta takip etti.

üniversiteleri tercih sıralamasında 20. sırada, İstanbul sıralamasında 13. sırada, Oda ve borsa üniversiteleri arasında ise 2. sırada yer aldığını belirten Avdağ, şöyle devam etti: "Üniversitemizin doluluk oranı yüzde 80 civarında gerçekleşti. Öğrenci sayımız lisans ve lisansüstünde 8 bin 100'e ulaştı. Emek gösteren herkese şükran borçluyuz. Gelinen nokta iyi bir yer ama hedefimiz ve hayalimiz çok daha ötesi."

ÖNCELİĞİMİZ ÜNİVERSİTEMİZ

Avdağ, Oda olarak üniversiteye verdikleri önemi de şu cümlelerle dile getirdi: "İTO Başkanı ve üniversitemizin Kurucu Vakfının Yönetim Kurulu Başkanı olarak ifade etmek isterim ki, bu dönem birinci önceliğimiz, en fazla ağırlık vereceğimiz sosyal sorumluluk projemiz, İstanbul Ticaret Üniversitesi'dir. Nasıl ilk kurulduğumuzda Sultanahmet Ticaret Mektebi'nin imparatorluğun en seçkin eğitim kurumlarından biri yapıp çok kıymetli mezunlarla memleketimize hizmet etmişsek, bugün de İstanbul Ticaret Üniversitesi için hedefimiz tam olarak budur. Görevde bulunduğumuz sürece her türlü destek ve katkıyı verme konusunda kararlıyız. Sizden

beklentimiz, üniversitemizi Türkiye'nin en önde gelen vakıf üniversitelerinden biri yapmanız. İnanıyoruz ki, eğitim kalitesiyle hocaların ortaya koyduğu vizyonla İstanbul Ticaret Üniversitesi, iş dünyası ile üniversite uyumunu en iyi şekilde hayata geçiren üniversite olacaktır."

BAHAR MEVSİMİ SİZİNLE GELECEK

"Okuduğunuz üniversite, bir ticaret üniversitesidir, ama bir ticari işletme değildir" diyerek öğrencilere seslenen Avdağ, sözlerini şöyle sürdürdü: "Burası, size Türkiye'yi lider ülke yapacak üretimin hem kazandıracak eğitimini verildiği mekandır. Biliniz ki, bu kapıdan çıktığınızda yepyeni ufuklara yürüyecek donanım da, birikime de sahip olacaksınız. Gölgelemen peşinden değil, hakikatin peşinden koşacaksınız. İnanıyorum ki, sizin hayallerinizle, sizin potansiyelinizle, sizin dinamik bakışınızla; hocalarımızın birikimi, tecrübesi ve bilimsel araştırma kabiliyeti birleşince çok büyük bir sinerji ortaya çıkacak. İşte o zaman Türkiye'nin özlemle beklediği üretimin, yenilikçiliğin, tasarrufun ve buluşculuğun rüzgarlarının estiği bahar mevsimi de gelecek."

mipcom

15-18 Ekim 2018 Cannes / Fransa



DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM SEKTÖRÜ DÜNYA SAHNESİNDE!

ANIMASYON BELGESEL DİJİTAL ÇEKİM DİZİ
SİNEMA SERİSİ FORMAT FİLM

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE SEKTÖRÜN MARKA FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN

Mipcom'a Genel Bakış

- 14.000 ÜST DÜZEY SEKTÖRÜN PROFESYONEL TEMSİLCİSİ
- 2.000 katılımcı firma
- 5.000 format ve içerik alıcısı
- 7.000 uluslararası profesyonel ziyaretçi

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Dizi
- Format (vb)
- Sinema/Tv filmi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanacak kataloğa firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar giriş bileti
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- İkili görüşme organizasyonu
- 1.250 EURO / m2 karşılığı: 6.000 TL (1 EURO = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir).

İTO tarafından
1 Euro = 4,8 TL
olarak
sabitlenmiştir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş
Tel : 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : begum.ece@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr
www.ito.org.tr



Rektör Prof. Dr. Ekren: Girişimci öğrenci yetiştiriyoruz

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren, girişimci öğrenci yetiştirmeye özel önem verdiklerini belirterek, "Öğrencilerimizin iş kurma / iş bulma alternatiflerini artırmak amacıyla girişimci öğrenci yetiştirme kapasitemizi geliştiriyoruz. Bu sistemleri, modelleri, mekanizmaları İstanbul

Ticaret Odası ile birlikte uyguluyoruz. Staj sistemi, kurumsallaştırılmış girişimci koçluğu, meslek komitesi üyeleri veya meclis üyelerinden alınan dersler, meclisin düzenlediği faaliyetlere, toplantılara katılma, ihracatta ilk adım projesi ve benzeri faaliyetleri yaparak üniversitemizi çağdaş bilgi ve becerilerin gelişim merkezi haline

getiriyoruz" dedi. Rektör Ekren, öğrencilere de şu tavsiyelerde bulundu: "Kendinizin ve yakın çevrenizin özel hayatını planlamak için gerekli bilgi ve beceriyi sahip olmalı, donanım kazanmalısınız. Küresel perspektifte sahip olmalı; karar alma ve uygulama süreçlerinde yer almayı hedeflemelisiniz."

FORESIGHT projesi ile AB'den hibe alacak

İstanbul Ticaret Üniversitesi, FORESIGHT Projesi ile Avrupa Birliği'nden hibe desteği almaya hak kazandı. 77 proje başvurusunun yapıldığı ve 10'unun destek almaya hak kazandığı program kapsamında üniversite, 332 bin Euro destek ile en yüksek miktarda hibe alacak ikinci projenin sahibi oldu.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, tamamlanan ya da halen devam eden Avrupa Birliği destekli projelerine bir yenisini daha ekledi. Türkiye Ulusal Ajansı'nın 2018 Yılı Erasmus+ Ana Eylem 2 Yükseköğretim Alanı Stratejik Ortaklıklar (Ka203) proje çağrılar çerçevesinde, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin başvuru yaptığı "FORESIGHT-Küresel Sorunlar ve Gelecek Temelli Eğitim Modeli Projesi" hibe desteği almaya hak kazandı.

332 BİN EURO DESTEK

Avrupa Birliği'ne başvurusu yapılan FORESIGHT projesi, vakaf üniversiteleri tarafından yapılan başvurular içerisinde desteklenmeye değer görülen tek proje oldu. 77 proje başvurusunun yapıldığı ve 10'unun destek almaya hak kazandığı hibe program kapsamında İstanbul Ticaret Üniversitesi, 332 bin Euro destek ile en yüksek miktarda hibe alacak ikinci projenin sahibi oldu.

YAPAY ZEKADAN ROBOTLARA

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin geliştirdiği FORESIGHT projesinin hareket

noktası şehirleşme, küreselleşme, nesnelerin interneti, robotlar, akıllı makinalar, yapay zeka, üç boyutlu yazıcılar gibi son yıllarda birçok alanda yaşanan hızlı gelişmeler. Bu gelişmeler bir yandan toplumsal ve ekonomik gelişmeyi hızlandırırken, diğer yandan gelecekte nasıl bir ekonomik ve sosyal yapı olacağı konusunun da daha önemli bir hal almasını ve bu noktadaki belirsizliklerin artmasına neden oluyor. Bu belirsizliklerin analizi ve ortadan kaldırılması için geçmişteki geleneksel yöntemler yetersiz kalıyor.

ULUSLARARASI İŞBİRLİĞİ

İstanbul Ticaret Üniversitesi liderliğinde Fontys Yaratıcı Endüstriler Akademisi (Hollanda), Karel de Grote Üniversitesi (Belçika), Del Pais Üniversitesi (İspanya) ve Budapeşte Metropolitan Üniversitesi (Macaristan) işbirliği ile geliştirilen ve kısa adı FORESIGHT olan Küresel Sorunlar ve Gelecek Temelli Eğitim Modeli Projesi (Future Oriented Education for Students Incorporating GSC in Highpaced Times) de geleceğin eğitim modüllerini tasarlamayı amaçlıyor.



Geleceği öngören ders modülleri

Proje sayesinde gençlere geleceği öngörme konusunda yöntem bilgisi kazandırarak ders modülleri hazırlanacak. Bu sayede öğrencilerin sahip olacağı gelecek öngörüsü, iş dünyası için inovatif çözümlere dönüştürerek kapasiteyi ortaya çıkaracak. Proje kapsamında; küresel sorunlar ve yenilikçi çözümler arasındaki ilişkiyi kuracak eğitim modülleri hazırlanacak. Öncelikle akademisyenlere yönelik eğitimler düzenlenecek. Geliştirilen eğitimlerin pilot uygulamaları Hollanda ve İspanya'da 5 ülkeden 25 öğrencinin katılımıyla gerçekleştirilecek. Projenin hayata geçmesiyle öğrencilerin gelecek bilinci ve gelecek temelli bakış açısı güçlendirilecek. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin gelecek araştırmaları ve tahmin yöntemleri kapasitesi de bu projeye geliştirilmiş olacak.



İstanbul Ticaret Üniversitesi, yeni gelen öğrencilerine yönelik 'oryantasyon günleri' düzenledi. Aileye yeni katılan öğrenciler, Üniversitenin kendileriyle ilgili birimlerini tanıma fırsatı buldular.

Üniversiteyle tanıştılar

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi, aileye yeni katılan öğrencilere yönelik düzenlenen 'oryantasyon günleri'nde, üniversitenin akademik ve idari birimlerini tanıttı. İki yerleşkede ayrı ayrı yapılan oryantasyon günleri sayesinde öğrenciler üniversitenin kurumsal yapısını ve işleyişini tanıma fırsatı elde etti. Yeni öğrencilere üniversitede kılavuz olacak öğrenci el kitabı da dağıtıldı.

Sütüce ve Küçükalyal yerleşkelerinde yapılan oryantasyon günlerine üst yönetim, fakülte dekanları, akademisyenler, daire başkanları ve birim müdürleri katıldı.

Topluluklara üyelik yarışı

Oryantasyon günlerinde üniversitenin öğrenci topluluklarının kurduğu stantlar, üyelik yarışına sahne oldu. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde farklı alanlarda faaliyet gösteren 42 öğrenci topluluğunun binlerce üyesi bulunuyor.

Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Özgür Çengel öğrencilere; üniversiteyi zamanında bitirebilmek için teorik ve uygulamalı derslere katılmalarını ve akademisyenlerle sıkı bir iletişim kurmalarını tavsiye etti. Prof. Dr. Çengel, üniversitenin İstanbul Ticaret Odası'yla organik bağına da vurgu yaparak, bu bağın sunduğu imkanları anlattı.

Sütüce Yerleşkesi'nde İşletme, İnsan ve Toplum Bilimleri, Hukuk ve İletişim Fakültesi dekanları, Küçükalyal Yerleşkesi'nde de Mühendislik ile Mimarlık ve Tasarım Fakültesi dekanları akademik kadrolar ve derslerin işleniş hakkında bilgi verdi. Uzaktan Eğitim Merkezi, Ortak Dersler Koordinatörlüğü, Kariyer Merkezi, Kurumsal İletişim Direktörlüğü, Öğrenci İşleri Daire Başkanlığı, Sağlık, Kültür Spor Daire Başkanlığı, Öğrenci Değişim Programları Koordinatörlüğü, Bilgi İşlem Daire Başkanlığı, Öğrenci Konseyi ve öğrenci toplulukları da öğrencilere yönelik çalışmalarını tanıttı.

İSTANBUL TİCARET ODASI FUAR ORGANİZASYONLARI İLE HER BÖLGEYE İHRACAT!



AUTOMECHANIKA 2018

OTOMOTİV
ENDÜSTRİSİ

7-10 KASIM 2018

BUENOS AIRES

25. TİRAN TİCARET FUARI

GENEL
TİCARET

21-24 KASIM 2018

TİRAN

SIAL INTERFOOD 2018

GIDA, İÇECEK VE
GIDA EKİPMANLARI

21-24 KASIM 2018

CAKARTA

BAUMA CHINA

İŞ, İNŞAAT MAKİNALARI
VE TEKNOLOJİLERİ

27-30 KASIM 2018

ŞANHAY

SIAL MIDDLE EAST 2018

GIDA, İÇECEK VE
GIDA EKİPMANLARI

10-12 ARALIK 2018

ABU DABI

ito.org.tr / (0212) 455 65 00 / WhatsApp: 0533 959 30 57



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Genç girişimcilere 200 bin TL destek

TÜBİTAK; nitelikli girişimciliğin özendirilmesi ve uluslararası rekabet gücü olan, yenilikçi, teknoloji düzeyi yüksek ürün ve hizmetleri geliştirebilen başlangıç firmalarının oluşturulması amacıyla 1512 Teknoloji Girişim Sermayesi Destegi Programı 2018 yılı çağrısına çıktı. Bireysel Genç Girişim (BiGG) adlı programla girişimcilerin, teknoloji ve yenilik odaklı iş fikirlerini, katma değer ve nitelikli istihdam yaratma potansiyeli yüksek teşebbüslere dönüştürülmeleri için fikir aşamasından pazara kadar olan faaliyetlerinin desteklenmesi öngörülmüyor.

Çağrı kapsamı

Akıllı ulaşım

Yol güvenliği, otonom / elektrikli araçlar, insansız hava araçları, tümleşik ulaşım servisleri, temiz ulaşım, otomotiv vb.

Enerji ve temiz teknolojiler

Enerji, yenilenebilir enerji, enerji verimliliği, atıktan enerji, akıllı binalar, akıllı şehirler, ileri malzeme ve kimya, enerji depolama, çevre vb.

Akıllı üretim sistemleri

Makina imalat, robotik, otomasyon, katmanlı / hızlı

üretim, endüstriyel bilişim, malzeme / kimya teknolojileri vb.

İletişim ve sayısal dönüşüm

IoT, ölçme-test-analiz, elektronik sistemler, karar destek yazılımları, iletişim, eğitim, büyük veri, sanal / artırılmış gerçeklik, yapay zeka, bilgi güvenliği, bulut bilişim, web uygulamaları, mobil uygulamalar, giyilebilir teknolojiler, ses / görüntü / metin işleme vb.

Sağlık ve iyi yaşam

İlaç, tanı ve analiz kitleri, biyomalzeme, e-sağlık, tıbbi cihazlar vb.

Sürdürülebilir tarım ve beslenme

Su verimliliği, tohum, akıllı ve temiz tarım, fonksiyonel gıda, gıda güvenliği, gıda verimliliği, su ürünleri, bitki sağlığı, hayvan sağlığı ve refahı vb.

Destek üst limiti:

200 bin TL

Son başvuru tarihi:

16 Kasım 2018

Bilgi: www.biigg.tubitak.gov.tr

www.tubitak.gov.tr/1512



Ahmet KARATAŞ

İlk yerli araştırma gemisini tasarladı



Yerli gemi ithalinden çok daha ucuz

Soyaslan Denizcilik, Türkiye Bilimsel ve Teknolojik Araştırma Kurumu'na (TÜBİTAK), Türkiye'nin ilk yerli araştırma gemisi TÜBİTAK Marmara'yı tasarladı. Çeksan Tersanesi'nin ürettiği TÜBİTAK Marmara, ithal araştırma gemilerinin bütçelerinin çok altında bir maliyete sahip oldu. Ama yerli geminin inşaat sürecinde yurt dışından araştırma gemileri alınmaya devam etti. Bugün hiç boş günü olmayan TÜBİTAK Marmara iki yıldır aktif olarak çalışıyor. Firma geminin bir benzerini de Türkmenistan için tasarladı.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul, yüksek teknoloji, katma değerli üretimleri, projeleri ve hizmetleri ile Türkiye'nin yüz akı firmalara desteğini sürdürüyor. Teknopark İstanbul firmalarının stratejik sektörlerdeki yerli ve milli üretimleri, Türkiye'yi küresel rekabette ön plana taşımaya devam ediyor. Teknopark İstanbul ekosistemini, kamuoyunun öncelikle de iş dünyasının daha yakından tanımaması amaçlayan İTO, bu amaçla her hafta bir Teknopark İstanbul firmasını haftalık ekonomi gazetesinin sayfalarına konuk ediyor. İstanbul Ticaret'in bu haftaki konğu Soyaslan Denizcilik ya da küresel arenadaki adı ile Soyaslan Design. Firma yurtdışı patentler, marka tescilli gibi işlemler için Soyaslan Design adını kullanıyor.

Araştırma gemisi tasarımına yerli imzasını TÜBİTAK Marmara araştırma gemisi ile atan Soyaslan Denizcilik, yat tasarımında aldığı ödüllerle küresel rekabette sektörü taçlandırdı.

26 YILLIK YERLİ DENİZCİ

Uzun yıllar tersanelerde yöneticilik yapan gemi inşaat mühendisi Turhan Soyaslan, 1992'de Soyaslan Denizcilik'i kurdu. Türkiye'nin ilk yat tasarımcılarından Soyaslan'ın şirket ortağı kendisi gibi gemi inşaat mühendisi olan oğlu Can Soyaslan. Can Soyaslan, "Denizcilik yat tasarımı ve gemi inşaat mühendislik hizmeti veren firma, ilk Denizcilik Kümelmesi'nin 20 firmasından biri" dedi.

Soyaslan Denizcilik, 1992'de 36 metrelik dünyadaki en büyük lamine ahşap epoksi motor yatı inşa etti. Gemi inşaat mühendisliği hizmetlerine gelen talepler doğrultusunda geniş bir alana hizmet veren firma, yelkenli yatların, mega yatların ve iş gemilerinin tasarımını yaptı.

TÜRKİYE'NİN TANITIMI

Can Soyaslan, uluslararası ödüllerle Türkiye'nin tanıtımına yaptığı katkılardan söz etti. Türkiye'nin adını dünyaya duyurduklarını belirten Soyaslan, "Yacht and Aviation Awards, World Superyacht awards gibi prestijli yarışmalardan aldığımız ödüllerle başarılarımızı dünya çapında tescilledik. Bu ödüller tüm sektörümüzün ve Türkiye'nin" şeklinde konuştu.

Ekonomi Bakanlığı'nın hizmet artırıcı kümelendirme programından destek alan firma, Teknopark İstanbul'daki ofisinde dört yıl içinde 10'dan fazla Ar-Ge projesi yaptı. Soyaslan Denizcilik, denizde karşılaşılan zorlukları en aza indirmek için projeler üretiyor.

ENERJİSİNİ ÜRETEN YELKENLİ

Sürdürülebilir bir gelecek için ürettikleri elektrikli sevk sistemleri tasarımları hakkında da bilgi aktaran Can Soyaslan, "Hibrid motor yat ve yelkenli teknelerde kullanılmak amacıyla seyir halindeyken elektrik üretmesini sağlayacak bir ekipman geliştirdik. Dünya ile eş zamanlı geliştirdiğimiz bu yerli projenin patent başvurusu hazırlıkları sürüyor. Yeşil enerji çözümleri üretiyoruz. Bunlar dışında çok amaçlı küçük gemiler de tasarladık. Sörvey yeteneği olan, yük taşıyabilen, denizaltı işleri

İş gemilerinden mega yatlara, yelkenlilerden yüzen evlere kadar yüzlerce farklı projenin sahibi Soyaslan Denizcilik, küresel rekabette Türkiye'yi ilkler arasında yerleştiren işlere imza atıyor. Firma, Türkiye'nin ilk yerli araştırma gemisi TÜBİTAK Marmara'nın da tasarım ve mühendisliğini yürüttü.

yapabilecek, dalgalı için platformu da olan özel bir römörkür tasarladık" dedi.

TÜRKİYE ÇOK BAŞARILI

Baba Turhan Soyaslan, dünyada gemi inşaatı bilen, tasarımını yapan, üniversitelere, meslek yüksek okullara, teknik liselere, yetkin iş gücüne sahip çok fazla insan topluluğu olmadığının dikkat çekerek, şunları söyledi: "Coğrafi olarak bakarsanız bulunduğumuz bölgede bütün bunları yapabilen tek ilkeyiz. Çok başarılı projelere imza atıyoruz.

Aşap yatlarını vatani olarak bilinen Maine'deki tersaneleri gezdim. İnşaat bir şey yapmıyorlar. Bizim isimsiz ustalarımızın



çalışmaları çok daha fazla sayıda ve çok daha güzel. Ama ABD çok iyi pazarladığı için Maine'i bütün dünya tanıyor. Türkiye ile birliği ile sektörü pazarlamak, tanıtmak zorunda. Bu konuda 25 firma ve birey bir araya gelerek Kayık derneğini kurduk. Tekne üretim sanayinde ahşap malzemenin hak ettiği değeri kendisine kazandırmak ve Türkiye'deki değeri ahşap ile işçiliği ve bilgi birikimini dünyada tanıtmak istiyoruz."



En yüksek kapasiteli 'split-barge' tasarımı

Can Soyaslan, "Türkiye'nin en büyük kapasiteli split-barge tasarımını yapıyoruz. Deniz inşaatlarında, örneğin bir mendirek veya denize yapılacak bir hava limanı inşaatında denizdeki dolgu kısmını bu gemiler yapıyor. Kanal İstanbul projesi başladığı zaman toprağın bir kısmını devletin belirlediği döküm alanına taşıyacak olan gemiler bu tip gemiler" dedi.

Bauma China 2018

27-30 Kasım 2018
Şanhay/Çin Halk Cumhuriyeti



ULUSLARARASI İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ ASYA'NIN KALBİNDE İNŞA EDİLİYOR!

İTO Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Bauma China Hakkında Bilgiler

- 149 ülkeden 170.000 ziyaretçi
- 41 ülkeden 3000 katılımcı
- Asya'nın en büyük ve en önemli sanayi fuarı
- 2002 yılından beri istikrarlı şekilde yükselen başarı

İlgili Sektörler

- İş ve İnşaat makinaları
- İnşaat araçları ve ekipmanları
- Madencilik
- Beton sanayisi
- İnşaat teknolojileri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul - Şanhay - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar girişi kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 700 Euro karşılığı 3360 TL / m2

İTO tarafından
1 Euro = 4,8 TL
olarak
sabitlemiştir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İdil Aslantas - Akif Gönülcü
Tel : 0212 455 61 13 - 455 61 19
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr
www.ito.org.tr



**Tek şarjda
300 km**

3 kilowatt kapasiteli batarya ile 5 saatte şarj olan elektromobil, tek şarjda 300 kilometre yol yapma özelliğine sahip.

Bu takımın hedefi yerli elektromobil

İstanbul Ticaret Üniversitesi Elektromobil Takımı, sadece bir aylık çalışmayla geliştirdikleri elektromobilin kondağını çevirdi. Üniversiteli mucitlerin bundan sonraki hedefi ise motorundan dış tasarımına kadar yüzde 100 yerli bir elektromobil üretmek.

İLKER BAŞÖZ

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi'nin yeni öğrencileri, başlayan eğitim yılının heyecanını, halen eğitimini sürdüren öğrenciler ise icat çıkarmanın mutluluğunu yaşıyor. Bir ay içerisinde sürücüsüz elektronik otomobil üreten İstanbul Ticaret Üniversitesi Elektromobil Takımı, bu heyecanlarını gazetemizle paylaştı.

Mekatronik Mühendisliği Bölüm Başkanı Öğretim Üyesi Dr. Muhammet Ceylan'ın yürüttüğü projeye İstanbul Ticaret Üniversitesi, bu sene ilk kez TÜBİTAK'ın düzenlediği yarışa katıldı. TÜBİTAK'ın organize ettiği ve bu yıl 14'üncü kez düzenlenen Efficiency Challenge Electric Vehicle yarışmasında sadece bir aylık çalışmaları ile kontak çeviren Çağlar Elektromobil Takımı, gelecek senelerde vites artıracak.

BATARYA SİSTEMİ ÜNİVERSİTEDEN

Mekatronik Mühendisliği Bölüm Başkanı Öğretim Üyesi Dr. Muhammet Ceylan, bir yıl önce bu yarışmaya katılmaya karar verdiklerini söyledi. Projenin neden son bir ay içinde tamamlanabildiğini de anlatan Ceylan, bu süreci şöyle özetledi: "Sponsor arayışlarımız devam ediyordu. Ayrıca bu süreçte uzun yıllar bu yarışa katılan üniversitelerin araclarını inceledik. TÜBİTAK'ın bize verdiği 40 bin liralık bütçeyi kullanarak bu işi gerçekleştirdik. Batarya sistemlerimizi üniversitemiz aldı. Toplamda sponsorlarımızla birlikte 80-90 bin liralık bir masrafımız oldu ve öğrencilerimiz bir ay boyunca gece gündüz çalışarak bu projeyi yarışa yetiştirdi."

TEORİ VE PRATİK BİR ARADA

Amacının, öğrencilerin teorinin yanı sıra işin mutfağında da bulunmaları olduğunu vurgulayan Ceylan, "Sayın



Cumhurbaşkanımız Türkiye'de elektrikli araç üreteceği 5'li konsorsiyumu açıkladı. Ama Türkiye'de bu araç üretecek mühendis sayısının çok az olduğunu düşünüyorum. Üniversitelerin oluşturduğu bu atölyeler öğrenciler için bir yetiştirme programı gibi. Asıl amacımız, bu atölyelerden çıkan öğrencilerin ileride bu firmalarda etkin rol alması" dedi.

TAKIM KAC KİŞİDEN OLUŞUYOR?

Toplam 21 kişilik bir ekip olan Elektromobil Takımı, 16 Mekatronik Mühendisliği ve 5 Endüstriyel Tasarım Bölümü öğrencilerinden oluşuyor. Aracın dış tasarımını Endüstriyel Tasarım, mekanik ve elektronik kısmını ise Mekatronik Mühendisliği Bölümü öğrencileri yapıyor.



Bayrağı alt sınıflar devralacak

Takımın kaptanı olan Mekatronik Mühendisliği son sınıf öğrencisi İlker Yıldız, projenin üniversitenin geleceği haline gelmesini amaçladıklarını söyledi. Bu nedenle takımda hazırki sınıfı dahil 1, 2, 3 ve 4'üncü sınıfların tamamından öğrencilerin yer aldığını belirten Yıldız, "Böylece alt sınıftaki öğrenciler bayrağı mezunlardan alıp projeyi devam ettirebilecek" dedi. İlker Yıldız, Mekatronik Mühendisliği ve Endüstriyel Tasarım öğrencilerinden oluşan takıma, gelecek sene Elektronik Mühendisliği bölümünden öğrencilerin de katılacağını dile getirdi.

Yüzde 100 Türk malı motor üretecekler

İlk defa bu sene yarışa katılan Elektromobil Takımı'nın hedefinde aracın motorunu sıfırdan üretmek var. Yüzde 100 Türk malı bir motor üretmek iş yükü bir bütçeyle beraberinde getiriyor. Takım bu kaynağı sağlamak için 10 kişiden oluşan bir sponsorluk ekibi oluşturacak.

Öncelik otonom kategorisinde

TÜBİTAK'ın Efficiency Challenge Electric Vehicle yarışması üç kategoriden oluşuyor. Bu kategoriler elektromobil, otonom ve hidromobil. İstanbul Ticaret

Üniversitesi ise yarışmaya otonom ve elektromobil dallarında katılıyor. Takım bir sonraki sene özellikle otonom alanında başan elde etmeyi planlıyor.

Kısa mesafeli uçuşlara 'sürücüsüz' alternatif

Şehirlerarası yolculuklar için planlanan ve birinci sınıf kabin hizmeti sunacak sürücüsüz araçlar, uçağa yetiştirme veya havaalanlarında saatlerce beklemek gibi sorunlara da son verecek.



Giyilebilir led teknolojisi saçları yeniden çıkartıyor

KORE Bilim ve Teknoloji Enstitüsü (KAIST) bilim insanları, Prof. Keon Jae Lee tarafından yönetilen projede esnek bir yapıda olan bir led ışık dizisi geliştirdi. 900 adet küçük led içeren bu ışık dizisi, bir çipe yerleştiriliyor. 20 mikrometre kalınlığında ve 10 bin kez bükülmeye dayanabilen bir yapı bu. Lambalar aşırı ısınarak

insan derisine de zarar vermiyor. Bilinen lazere göre binde bir oranında daha az enerji harcıyor.

20 GÜNLÜK DENEYLER

Deney hayvanlarında 20 gün boyunca olumlu netice alındığı, normale göre çok daha hızlı saç çıktığı belirtiliyor. Daha geniş alanda çıkan saçların daha girildiği da görülmüş. Henüz insanlar üzerinde denenmeyen bu teknolojinin gerekli deneylerin yapılması ve izin alınması ile saç dökülmesinden şikayet edenlerin hizmetine girmesi için birkaç sene daha beklemek gerekiyor.



AYŞE BAŞAK

VOLVO, 360c adını verdiği sürücüsüz araç konseptinin tanıtımını yaptı. Şirketin planı, kısa mesafe uçuşları yerine sürücüsüz araçları ikame etmek ve böylece yolculara daha konforlu bir seyahat biçimi sunabilmek. Dinlenerek, uyuyarak, çalışarak ya da eğlenerek zaman geçireceğimiz, alışık olduğumuz lükslerin çok ötesinde bambaşka bir yolculuk tarzı bu.

KONFOR ÖN PLANDA

Volvo'nun tasarımdan sorumlu Başkan Yardımcısı Robin Page, sürücüsüz araç teknolojisinin insanlara içi dolu bir çanta olarak geldiğini söylüyor. Yakın şehirlere seyahatte, örneğin 300 km uzaklıktaki şehirlere seyahatte kullanılması düşünüyor. Havaalanına gidip gelmek, uçağa binmek, uçağın inmek, indiginiz yerde havaalanından merkeze yolculuk gibi yorgunlukları yaşamak yerine sürücüsüz araçla, son derece rahat bir yolculuk yapmak, gittiginiz yere dinlenmiş, zinde bir şekilde gitmek mümkün olabilir.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıkrıklık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı



AVRUPA YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	BEYLİKDÜZÜ MİGROS OTOPARKI
SALI	BAKIRKÖY MEYDANI
ÇARŞAMBA	HADIMKÖY (Hadımköy yolu Öztiryakiler Önü)
PERŞEMBE	BAKIRKÖY MEYDANI
CUMA	MERTER V. KARANI CAMİİ ÖNÜ

ito.org.tr | 444 0 486

İTOKURUMSAL



Passolig'de bireysel muafiyet sürecek

TÜRKİYE Futbol Federasyonu (TFF) ve Aktif Yatırım Bankası arasında imzalanan Finansal Kuruluş Sözleşmesi ile futbol kulüpleri ve Aktif Yatırım Bankası arasında imzalanan Bilet Satışlarına Aracılık Sözleşmeleri'ne, 4054 sayılı kanunun 5. maddesinde sayılan koşulların tamamını karşılamaları nedeniyle 2023-2024 futbol sezonu bitimine kadar bireysel muafiyet tanınması kararlaştırıldı. Böylece, kurul tarafından daha önce Passolig için sağlanan muafiyetin devam etmesi kararlaştırılmış oldu.



Öte yandan kurul, Terratec Group Inc.'nin tek kontrolündeki Terratec Ltd.'nin JIM Technology Corporation ile Terratec Group Inc.'nin ortak kontrolüne geçmesi işleme ve Container Finance Ltd Oy'nin tek kontrolünün CMA CGM S.A. tarafından devralınması işleme izin verdi.

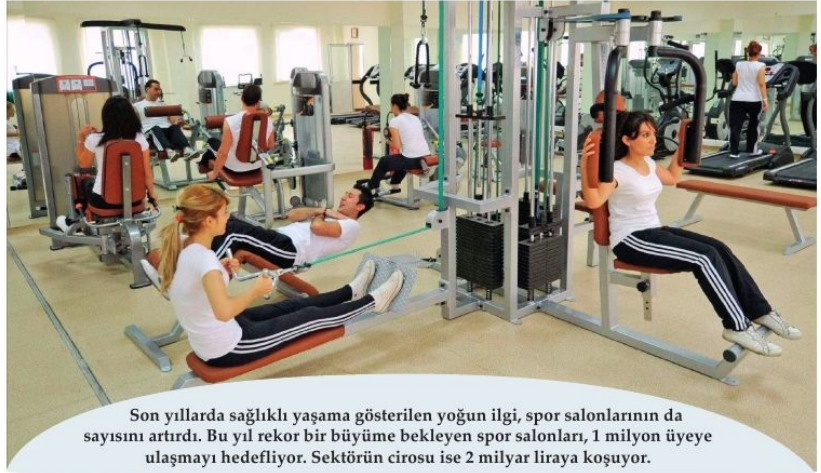
50 sporcudan nefes kesici dalışlar

TÜRKİYE Sualtı Sporları Federasyonu (TSSF) tarafından düzenlenen Serbest Dalış Açık Su Türkiye Şampiyonası, Antalya'nın Kaş ilçesinde yapıldı. Federasyondan yapılan açıklamaya göre, 50 sporcunun katılımıyla yapılan açılışta, nefes kesen dalışlara sahne oldu.

Şampiyona paletsiz sabit ağır, sabit ağır, çift paletli sabit ağır ve ip destekli sabit ağır olmak üzere 4 ayrı branşta gerçekleştirildi. Büyükler kategorisinde paletsiz sabit ağır branşında kadınlarda



Şahika Ercümen, erkeklerde Kemal Çağlar Coşkun Türkiye şampiyonu oldu. Sabit ağırık monopalet branşında kadınlarda Derya Can, erkeklerde Rüstem Derin birincilik kürsüsüne çıktı. Derya Can, çift paletli sabit ağırıkta da şampiyonluğa ulaşırken, bu branşta erkeklerde birinciliği Mahmut Fatih Sevik elde etti. İp destekli sabit ağırıkta Fatma Uruk ve Rüstem Derin Türkiye şampiyonu oldu.



Son yıllarda sağlıklı yaşama gösterilen yoğun ilgi, spor salonlarının da sayısını artırdı. Bu yıl rekor bir büyüme bekleyen spor salonları, 1 milyon üyeye ulaşmayı hedefliyor. Sektörün cirosu ise 2 milyar liraya koşuyor.

SPOR SALONLARINDA CİRO 2 MİLYAR TL

CEYHUN KUBURLU

YAZ tatilinin sona ermesi, okulların açılması ve hareketli geçen kış aylarında alınan kilolar nedeniyle spor salonları yeniden dolmaya başladı. Yerli-yabancı 20'den fazla markanın faaliyeti gösterdiği sektörde, birçok salonda yenilikler başladı. Teknolojinin gelişmesiyle farklı sporlara yönelenlerin sayısı da artıyor.

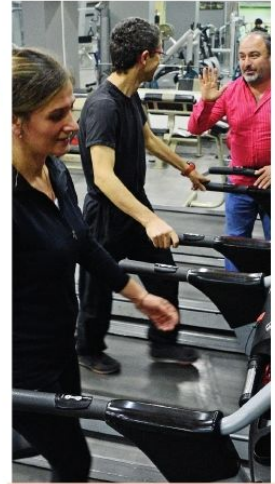
Sektörün bu yıl 2 milyar liralık bir ekonomi oluşturması beklenirken, spor salonlarının adeta müşteri rekoru kıracağı tahmin ediliyor. Bunda da daha sağlıklı bir yaşam isteği ve spora olan bakiş açısının değişmesi gösteriliyor. İstanbul'dan İzmir'e, Ankara'dan Artvin'e kadar Türkiye'nin dört bir yanında açılan spor salonlarının sayısının ise 2 bini bulduğu tahmin ediliyor.

1 MİLYONA YAKLAŞIYOR

Dünya spor salonu pazarının 100 milyar dolar büyüklüğe ulaştığını belirten yetkililer, şu değerlendirmeyi yaptı: "Kayıtlı 2 binden fazla spor salonu bulunuyor. Bunların üye sayısı ise 1 milyona yaklaşıyor. Bu salonların birçoğu 1000 metrekarelik alanlara kuruluyor. İçerisinde çok fazla zaman geçireceğiniz etkinlikler yapılmıyor. ABD'de 45 bin metrekarelik kapalı spor salonları var. Bu da hem üyelerin sürekliliğini artırıyor hem de daha fazla vakit geçirilmesini sağlıyor. Tüketiciler artık 'şehir kulübü' mantığıyla çalışan tesislere yöneliyor. Bireysel çalışmadan çok grup etkinlikleri önem kazanıyor. Tüketiciler, daha geniş metrekarelerde daha fazla spor yapabilecekleri alanlar arıyor. Bu da İstanbul gibi büyük merkezlerde yeni yatırımların devreye girmesine neden oluyor."

YÜZDE 30'U DEVAM EDİYOR

Uzun süreli üyeliklerde sektörde devamlılığın çok fazla olmadığına dikkat çeken yetkililer, "Üyeler küçük salonlara gittikleri zaman akşam saatlerinde sıra bekliyor. Bu birkaç kez tekrarlayabiliyor. Eğitimcilerin sayısı da az olunca devamsızlık başlıyor. Yani tüketici 6 aylık üyelik yapıyor ama aylarca gitmiyor. Sektörde uzun süreli üyeliklerde devam oranı yüzde 30'lara kadar düşüyor. Spor salonlarını kullanmaya alışan tüketici, daha sonra farklı sporları denemek istiyor ve daha büyük kulüplere yöneliyor. Bu da sektöre olumlu katkı sağlıyor. Doğru olan ve yapılması gereken, eğitimcilerin gözetiminde uzun süreli spor yapmaktır. Sağlıklı yaşamın şifresi burada bulunuyor. Spor yapanlar daha sağlıklı yaşayabiliyor" dedi.



Antrenman teknolojileri değişiyor

Teknolojinin gelişmesinin de spor salonlarındaki müşteri sayısının artmasına etkisi olduğunu dile getiren yetkililer, şu bilgileri verdi: "Birçok farklı antrenman teknolojileri, dekorasyon kalemleri, yardımcı ekipmanlar ve ölçüm cihazları bulunuyor. Bunlar teknolojinin hızıyla sürekli yenileniyor. Sponseverler daha teknolojik ürünlerle kısa sürede kilo verebiliyor ve daha eğlenceli spor yapmaları sağlanabiliyor. Bu tekniklerin birçoğu Avrupa'dan Türkiye'ye geliyor. Ürünlerin üretim merkezi ise daha çok Uzakdoğu. Türkiye'de de hızla yayılan bu sistemler franchise şeklinde spor salonlarının büyümesini de sağlıyor. Bugün Türkiye'de birçok belediyenin parklara kurduğu spor aletleri de sağlıklı yaşam için çok önemli. Buralar daha çok yaz ve bahar aylarında tercih ediliyor."

www.itohaber.com



Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi
İstanbul Ticaret şimdi Web'de!



ito.org.tr | 444 0 466 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

İstanbul Ticaret Odası



Cumhurbaşkanlığı Bisiklet Turu için geri sayım başladı

TÜRKİYE'nin en prestijli spor organizasyonlarından olan Cumhurbaşkanlığı Türkiye Bisiklet Turu'nun (TUR 2018) 54'üncü startı için geri sayım başladı. 9-14 Ekim tarihlerinde koşulacak TUR 2018, dünya çapındaki yıldız bisikletçiler ile Türk Milli Takımı'nu buluşturacak. Türkiye'de 'bisikletin başkenti' olarak adlandırılan Konya'dan başlayacak TUR 2018, Akdeniz ve Ege sahillerine inecek.



Devlet Tiyatroları perdelerini açıyor

DEVLET Tiyatroları, yeni sezonda 32 prömiyerle tiyatroseverlerle buluşacak. Devlet Tiyatroları Genel Müdürlüğü'nden yapılan açıklamaya göre, 2 Ekim Salı günü perde açacak Devlet Tiyatroları, Orhan Kemal'in 'Uç Kağıtçı', Necip Fazıl Kısakürek'in 'Reis Bey', Dostoyevski'nin 'Suç ve Ceza' ile Turgut Özakman'ın 'Fehim Paşa Konağı' gibi eserlerini sanatseverlerin beğenisine sunacak.

Yeni sezonda yerli ve yabancı 160 eseri tiyatroseverlere sunmayı hedefleyen Devlet Tiyatroları, Ankara'da 8 yeni oyun sahneleyecek. Bu kapsamda Ankara Devlet Tiyatrosu, Tahtsız Kraliçe, Kış Masalı, Misafir, Divane Ağaç, Ben Anadolu, Sevdalı Dolu Bir Yaz ile Suç ve Ceza oyunlarını seyirciyle buluşturacak.

Yeni sezonda 3 yeni oyunla perde açacak olan İstanbul Devlet Tiyatrosu ise Ankara'dan sonra en çok yeni oyuna yer verecek ikinci şehir olacak. Hırçın Kız, Radyum Kızları ve Kendi Gök Kubbe'miz İstanbul seyircisinin beğenisine sunulacak.

YENİ PROJELER

Devlet Tiyatroları, yeni sezonda ayrıca bazı projeleri de hayata geçirecek. 12 yerleşik bölgede ilk defa oynanacak 12 kadın yazarın eserini yine 12 kadın yönetmen sahneye taşıyacak. Proje kapsamında Üniversitelerin yazarlık bölümünde eğitim alan öğrencilerin eserleri de bu sezon sahneye koyulacak.

ANTİK TİYATRODA MÜZİKAL

Türk müzikallerinin gösterimiyle ilgili çalışma yürüten Devlet Tiyatroları, gelecek sezon mayıs ayından itibaren Türk müzikallerini antik tiyatrolarda sanatseverlerin beğenisine sunmaya hazırlanıyor. Bunun yanı sıra geçen sezon gerçekleştirilen Nöbetçi Tiyatro uygulaması da devam edecek.

Yeni tiyatro sezonunun biletleri, internet üzerinden ve Devlet Tiyatroları gişelerinden satışa sunulacak, perdeler 1 Temmuz 2019'a kadar açık olacak.



Müzeler minik ziyaretçiler için hazır

Eğitim-öğretim yılının başlamasıyla İstanbul'da 3 milyona yakın öğrenci ders başı yaptı. Ders zili'nin çalmasıyla okul gezilerinin vazgeçilmez adresi yine müzeler olacak. İstanbul'da toplam 73 müze minik ziyaretçileriyle buluşmak için gün sayıyor.

İSTANBUL'da bulunan 73 müze yeni eğitim öğretim yılının başlamasıyla kapılarını minik ziyaretçilere açmaya hazırlanıyor. Ders zili'nin çalmasıyla 3 milyona yakın öğrenci okul sınırlarındaki yerlerini almanın heyecanını yaşıyor. Dönem aralarında gerçekleşen resmi gezilerin ilk adresi konumunda olan müzeler, sunduğu farklı içeriklerle öğrencilerin kültürel gelişimine katkı sağlayacak.

İLK TERCİH TOPKAPI

İstanbul'da okul gezilerinde en çok tercih edilen müzelerin başında Topkapı Sarayı Müzesi geliyor. Topkapı Sarayı Müzesi'ni geçtiğimiz yıl genel toplamda 1 milyon 932 bin 726 kişi ziyaret etmişti. İstanbul'un fethi ile başlayıp 1478 yılında tamamlanan saray, Fatih Sultan Mehmet'ten başlayıp Sultan Abdülmecid'e kadar yaklaşık dört asır kesintisiz olarak kullanıldı. İmparatorluğun idare, eğitim, sanat merkezi olan saray adeta Osmanlı'nın çekirdeği konumundaydı. Müzeye gelen öğrenciler 300 bin arşiv belgesi ile dünyanın en büyük saray müzesi konumunda olan bu mekânda imparatorluğu gözlemleme imkânına kavuşuyorlar.

DÜNYADA TEK

Okul gezilerinde ön sıralarda yer alan müzelerden biri de Panoram 1453 Tarih Müzesi. Özellikle İstanbul'un fethinin sene-i devriyesinde minik ziyaretçileri artan müze, 2009 yılında İstanbul



Milli saraylara bağlı müzeler

Büyükşehir Belediyesi Kültür A.Ş. tarafından kurulmuştu. Dünyanın tek tam panoramik müzesi unvanına sahip olan müzede 10 bine yakın figür bulunuyor. Müzeyi ziyaret eden minikler İstanbul'un fethini üç boyutlu yaşama imkânına kavuşuyor. İstanbul'un fethini kitaplardan karıştırmak yerine canlı yaşanmasına imkân veren müzeye okul gezilerinin ilgiyi yoğun. Ayrıca müze her yıl okullar arasında kompozisyon ve resim yarışması da düzenleniyor.

OYUNCAK TARİHİNE YOLCULUK

Miniklerin en sevimi müze ziyaretlerinden bir tanesi de Kültür ve Turizm Bakanlığı'na bağlı özel müze konumunda olan İstanbul Oyuncak Müzesi. Yazar Sunay Akın tarafından kurulan müzede 1700'lü yıllardan itibaren değişik yıllara ait tarihi oyuncaklar sergileniyor. Çeşitli ülkelerin oyun ve oyuncak kültürüne ışık tutan müzede, 4 bine yakın oyuncak bulunuyor. Müzeyi ziyaret eden öğrenciler farklı etkinlikler de yaparak interaktif bir zaman geçiriyor.

Eğitimle iç içe

Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy geçtiğimiz günlerde müzelerle ilgili bir açıklama yapmış, 2019 yılında müzeciliğin ön plana çıkacağını ifade etmişti. Çeşitli müzelerin yönetiminin bir araya geldiği toplantıda, Milli Eğitim Bakanlığı'nın pek çok alanda müzeleri eğitimin bir parçası olarak görmek üzere çalışmalar yapacağı da konuşulmuştu.

İstanbul Resitalleri 3 Ekim'de başlayacak



Hasankeyf Müzesi açılışı gün sayıyor

BATMAN'ın tarihi Hasankeyf ilçesinde inşa edilen müzenin yapımı tamamlandı. İhsa Barajı HES Projesi Kültürel Varlıkları Koruma Kurtarma çalışmaları kapsamında baraj gölü sahasında yapılan arkeolojik kazılar sırasında çıkarılan tarihi eserler Hasankeyf Müzesi'ne taşınmaya başlandı.

60 bin metrekare alan üzerine inşa edilen 6 bin 600 metrekare kapalı alandan oluşan müzede paleolitik, neolitik, kalkolitik, tunç, demir ve ortaçağ dönemlerine ait eserler sergileniyor.

ZİYARETÇİ AKINI

Müzede binlerce yıl önce Dicle Nehri kenarındaki mağaralarda yaşayan insanların yaşam tarzları da mum heykellerle canlandırılıyor.

Hasankeyf Kaymakamı Faruk Bülent Baygüven, müzede Hasankeyf'in yanı sıra Batman, Mardin, Siirt, Şırnak ve Diyarbakır'da kurtarma kazılarında çıkarılan eserlerin de sergileneceğini belirtti. Baygüven, "Müze ziyaretçisi aklına uğrayacak ve Hasankeyf turizmine büyük katkı sunacak. Bu müzede eserler, dünyanın her yerinden ziyaretçilerin gelmesine vesile olacak" dedi.

BU yıl dünyaca ünlü birçok piyanisti ağırlayacak olan İstanbul Resitalleri, 3 Ekim'de müzikseverlerle buluşacak. Konuya ilişkin yapılan açıklamaya göre, bu yıl 12'nci kez gerçekleştirilecek olan Türkiye'nin resital odaklı tek konser dizisi İstanbul Resitalleri, Sakıp Sabancı Müzesi the Seed'de düzenlenecek.

Haziran 2019'a kadar 9 ay boyunca devam edecek olan programın açılışında, İki Ruh Tek Beden olarak tanımlanan, yeni kuşak piyanistlerinden Lucas ve Arthur Jussen Kardeşler sahne alacak.

Program kapsamında bugüne kadar 37 albüme ve 'Amour' filminin müziklerine imzasını atan ünlü Fransız piyanist Alexandre Tharaud 13 Kasım'da, 10 yaşında 'Harika Çocuk' olarak ABD Başkanı Bill Clinton için özel bir konserde çalan Çin asıllı Amerikalı piyanist Claire Huangci da 15 Aralık'ta konser verecek.

2019'un ilk resitalinde ise İngiliz piyanist Freddy Kempf 12 Ocak'ta izleyicilerle buluşacak. 2015 Geza Anda Şampiyonu Amerikalı piyanist Andrew Tyson 15 Şubat'ta, Hırvat piyanist Goran Filipce 13 Mart'ta, Stephen Kovacevich 12 Nisan'da, Yeol Eum Son ise 11 Mayıs'ta sevilen eserlerini seslendirecek.

İstanbul Resitalleri'nin 12. sezon finali de 14 Haziran'da "Leeds Uluslararası Piyano Yarışması 2015" şampiyonu Rus piyanist Anna Tsybulova'nın resitali ile yapılacak.

İSTANBUL'U PAYLAŞ VE UÇ

INSTAGRAM'DA

#oneistanbul VE #turkishairlines 'I ETİKETLE, ÇİFT KİŞİLİK GİDİŞ-DÖNÜŞ UÇAK BİLETİ KAZANMA ŞANSI YAKALA!

TAKİP ET

@oneistanbul

@turkishairlines

ETİKETLE

#oneistanbul

#turkishairlines

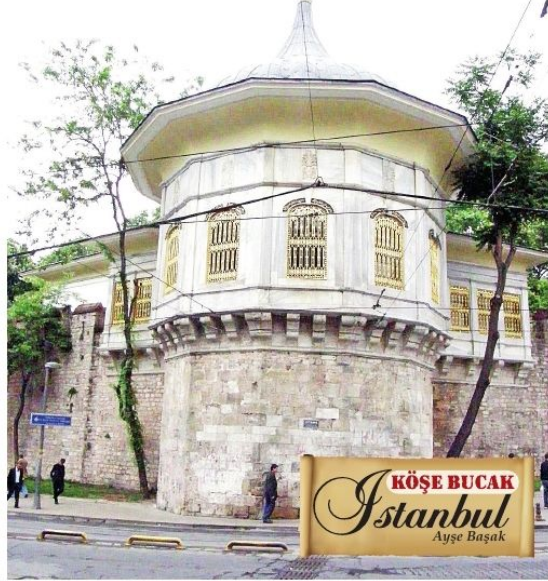
PAYLAŞ & KAZAN

oneistanbul.city/turkishairlines

İSTANBUL TİCARİET

Topkapı Sarayı'nın sokağa bakan yüzü

Osmanlı İmparatorluğu'nun geleneği olan alaylar, halkı sarayla ve hükümdarla yakınlıktan iktisamlı törenlerdi. Topkapı Sarayı'nın köşkerlerinden Alay Köşkü de, padişahın saraydan inip kafesli pencerelerinden alayları izlediği muhteşem bir yapıydı. Köşk, bugün Ahmet Hamdi Tanpınar Edebiyat Müzesi ve Kütüphanesi olarak kullanılıyor.



KÖŞE BUCAK
İstanbul
Ayşe Başak

OSMANLI İmparatorluğu'nun gözbebeği İstanbul'du. Fetih'ten sonra payitaht olan şehir, imparatorluğun politika ve kültür merkezi kimliğini kısa sürede kazandı ve asırlar boyunca muhafaza etti. İhtisam ve nüfuzuyla İstanbul, geniş bir coğrafyanın kalbiydi.

İMPARATORLUK GELENEĞİ

İstanbul hayatının, payitaht yaşantısının, padişaha ve saraya yakın yaşamının şehir halkına sunduğu pek çok ayrıcalık vardı. Bu ayrıcalıklardan biri de alaylardı. Halkı sarayla, hükümdarla yakınlıktan çeşitli amaçlarla düzenlenen törenlere alay deniyordu. Alaylar debdebeli bir düğün ya da bir şehzadelerin düğün merasimi için olabileceği gibi resmi, askeri ve dini nitelikler taşıyabiliyordu. Padişahın katıldığı alaylara 'alay-ı hümayun', 'selamlık alayı' gibi isimler veriliyordu.

Osmanlı döneminde İstanbul'da düzenlenen ilk büyük alay, fetih'ten hemen

sonraki gün II. Mehmed'in şehre girişi şerefine yapılan zafer alayıydı. Alay geleneği yüzyıllar boyu sürdü. Bayram, mevlid, sefer alayları halk sokaklara döküyor; iğne atsan yere düşmeyecek kalabalıklar gösterilerle, sıkı bir biçimde belirlenmiş ritüellerle coşuyordu, eğleniyordu. Bu etkileyici törenleri anlatan uzun manzumeler yazılıyor, renk renk minyatürlerle alaylar ölümsüz kılınyordu.

SULTAN'IN PENCERESİ

İşte bu hafta köşemizin konuğu, Sirkeci'den tramvay yolunu takip ederek Sultanahmet'e doğru ilerlerken göreceğiniz, Gülhane Parkı'nın tam köşesinde, Babıali kapısının karşısında yükselen, Topkapı Sarayı'nın köşkerlerinden biri olan muhteşem Alay Köşkü. Şehrin ana caddesinin kenarında yer alan bu etkileyici yapı, padişahın alayları izlemesi için inşa edilmişti. Padişah, saraydan bu köşke iniyor, öndeki caddede geçit yapan alayları bu köşkün kafesli

penceresinden rahatça izliyordu. Günümüzdeki bina, II. Mahmud döneminden inşa edildi. Köşkün yedi penceresinin kemerlerinde yer alan Keçecizade İzzet Molla'nın elinden çıkma manzum kitabesine göre, daha önceki bir köşkün yerine 1810 ya da 1819 tarihinde yapıldı. Tarihteki bu farklılık, kitabesinin farklı ellerde çözümlenmesinden kaynaklansa da yaygın görüş, binanın 1819'da yapıldığı yönündedir. Yapının mimarı da kesin olarak bilinmiyor. Fakat mimari detaylar ve üsluba bakıldığında aklı ilk gelen isimlerden biri ve yapıya mimar olarak yakıştırılan Kırkor Amira Balyan.

Köşkün öndeki caddenin gözüne dökülen bir yapıyı seyretebilmeyi ihmal etmeyin. Alay Köşkü'nün pencerelerinin incelikli şebekelerinin ardından bir çift gözün sizi izlediği hissine kapılabilir, yüzyıllar öncesinin debdebeli alaylarını düşleyebilirsiniz. İyi gezmeler, iyi seyirler...

Ehl-i Beyt Sergisi Topkapı Sarayı'nda



TOPKAPI Sarayı'nda yer alan kutsal emanetlerin sergilendiği bölümün devamı niteliği taşıyan Ehl-i Beyt Odası, gerçekleştirilen restorasyon çalışmasının ardından yeniden ziyarete açıldı.

Kutsal emanetlerin devamı niteliğindeki bölümde, Hz. Ali'nin kılıcı, Hz. Fatma'nın hırkası, sanduka örtüsü, sandığı, seccadesi, Hz. Hüseyin'in cübbesi, Kerbela toprağı, Medine-i Münevvere toprağı, Hz. Peygamber'in sakal-ı şerifleri teşhir ediliyor.



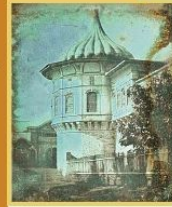
Müze ve kütüphane olarak kullanılıyor

Alay Köşkü, bugün Ahmet Hamdi Tanpınar Edebiyat Müzesi ve Kütüphanesi olarak hizmet veriyor ve tarihi bir eserin güncel kullanımına çok iyi bir örnek teşkil ediyor. Çeşitli kültürel etkinliklerin düzenlendiği mekân, geçmişle ziyaretçilerine unutulmaz bir deneyim vadediyor.

Alay Köşkü

Burcun üzerindeki köşk

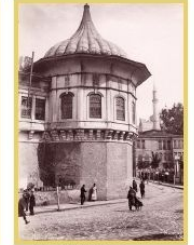
Sur-i Sultanî'nin, Topkapı Sarayı Sultanı'nın üzerinde yer alan yapı, bir burcun üzerine inşa edildi. Surun 90 derecelik bir açı oluşturduğu köşedeki bu burcun diğerlerine nazaran daha özenli ve dayanıklı mimarisi, yapıldığı günden bu yana, yani II. Mehmed döneminden itibaren burada bir köşkün varlığına işaret ediyor. Bugün gördüğümüz yapıdan farklı olarak evvelki köşkerin ahşaptan inşa edildiği biliniyor. Köşk, sarayın caddesi ve sokaklara bakan tek yapısı. Yedi cepheli, yedi pencere, büyük tek bir salondan ibaret taş bir yapı. Yapıya saray bahçesinden geniş bir rampa ile ulaşılır. Köşkün dış yüzü mermer levhalarla kaplı. Üstünü ise geniş saçaklı, kurşun kaplı, dilimli, soğan biçimli bir kubbe örter.



Joseph Philibert Girault De Prangey'in 1843 yılındaki bir fotoğrafında Alay Köşkü



1918 senesinde Alay Köşkü



Bir Abdullah Freres fotoğrafında Alay Köşkü

29 Kasım - 02 Aralık 2018



T.C. CUMHURİYETİ
KÜLTÜR VE TURİZM BAKANLIĞI



WORLD HALAL SUMMIT

İSTANBUL

6. İSLAM İŞBİRLİĞİ TEŞKİLATI HELAL FUARI
&
DÜNYA HELAL ZİRVESİ

İstanbul Yeni Fuar Alanı / Avrasya Gösteri ve Sanat Merkezi
Yenikapı / İstanbul / TÜRKİYE

2018'DE ÖNGÖRÜLEN HEDEFLER:

-  **18.000m²**
SERGİ ALANI
-  **1.000 +**
YERLİ VE YABANCI SATIN ALICILAR
-  **40.000**
ZİYARETÇİ

İLGİLİ SEKTÖRLER:

-  **200 YERLİ YABANCI 150**
FUAR KATILIMCISI
-  **100 +**
YERLİ VE YABANCI KONGRESİYER
-  **100 (57 si OHC)**
ÜLKE KATILIMCISI

Açılış Konuşmacımız

Efendim sanatçı, söz yazarı ve hayyerever Yusuf İslam (Cat Stevens) açılış konuşması olarak dünyanın en büyük helal etkinliği olan Dünya Helal Zirvesi & 6. İT Helal Expo'na geliyor.

Uluslararası Katılım

6. İT Helal Expo fuarına 28 farklı ülkeden (Afganistan, Ürdün, Arnavutluk, Endonezya, İran, Pakistan, Bangladeş, Horvatisan, Cezayir, Fas, Fildişi, Katar, Lübnan, Maldiva, Nijerya, Libya, İspanya, Sri Lanka, Hindistan, Güney Kore, Belçika, Hollanda, Fransa, İngiltere, Suudi Arabistan, Tayland) 90'ı aşkın yabancı firma katılımı beklenmektedir.

Konferanslar

Dünya Helal Zirvesinde yaklaşık 100'e yakın uluslararası konuşmacının katılımıyla konuşulacak.

Yarışma

Dünya İslami Gastronomi Birliği, TİM Akademi ve Pastacılar Konfederasyonu (TASPAKON) işbirliği ile Dünya Helal Zirvesi'nde Dünya Helal Zirvesi Uluslararası Akademi Kapsamı organizasyonunu düzenlenecektir.

444 82 75 helalexpo.com.tr worldhalalsummit.com.tr

Info@helalexpo.com.tr Info@worldhalalsummit.com.tr

T: +90 (212) 485 82 10 F: +90 (212) 485 55 79