

Olumlu süreci prim ve vergiyle tamamlayalım



İTO fuarları Basın İlan'da

Basın İlan Kurumu'nun ilan sayfasında artık İstanbul Ticaret Odası'nın fuar ilanları da yayınlanacak. İTO'nun yurtiçi ve yurtdışı fuar etkinliklerine ilişkin tüm bilgileri, ilan.gov.tr internet sitesinden de erişilebilecek.

Sosyal Güvenlik Kurumu'nun (SGK) işverenlerin prim borçlarının yapılandırılması kararı değerlendiren İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, "Kredi yapılandırmasının ardından gelen SGK taksitlendirmesi son derece olumlu. Geçici bir prim indirimi ve vergi borcu yapılandırması da süreci tamamlar" dedi. ■ 12



Başkan Avdagiç'ten Bayrampaşa haline ziyaret

Büyüyen firmalar, neyi doğru yapıyor? Salih Keskin ■ 17



Avdagiç'e plaket

TBMM Başkanı Binali Yıldırım, 17. MÜSİAD EXPO'ya destek verenlere sertifikayı verdi. Fuar ve ticaretin gelişmesine katkılarından ötürü İTO Başkanı Şekib Avdagiç de sertifikasını Yıldırım'dan teslim aldı.

Akıl terini kullanan kazanır

TBMM Başkanı Binali Yıldırım, 17. MÜSİAD EXPO'da 140 ülkeden iş insanlarına hitap etti. Konuşmasında, özel sektörün üretimde en ön sırada olmasının önemine inandığını ifade

eden Yıldırım, "Akıl terinin yanı sıra akıl terini de kullanan kazanır. Akıl teri, bilgiye sahip olmak, başkalarının düşüncesini takip etmek, fark oluşturmaktır" diye konuştu. ■ 3



İSTANBUL TİCARİET

23 KASIM 2018 YIL: 60 SAYI: 3035 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARİET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

"Tüccar, milletin emeli ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete hiyaket göstermesi gereken adamdır."

İTO mobil uygulamasını, Google Play ve App Store'da 'İto' kelimesi ile arayıp indirerek, İstanbul Ticaret Gazetemizi ve itohaber.com'u takip edebilirsiniz.



İTO, Kötter'i İstanbul'a getiriyor

İstanbul Ticaret Odası ev sahipliğinde düzenlenecek World Marketing Summit'te (WMS) 'modern pazarlamanın duayeni' olarak anılan ünlü pazarlama profesörü Philip Kotler girişimcilere seslenecek. ■ 2

Gıdada küresel ısınma tehdidi

Hükümetlerarası İklim Değişikliği Paneli'nin raporu, küresel ısınmanın gıdada oluşturacağı tehlike konusunda uyarıyor. Avrupa'da ise buğday üretiminin düşmesi bu öngörüye doğruluyor. Selvi Eren / İktisadi Kalkınma Vakfı ■ 13

İTO'nun 'hamilik modeli' büyüyor

İstanbul Ticaret Odası, mesleki eğitimde ilk etapta 8 okulda başlattığı hamilik projesinde okul sayısını 30'a çıkaracak.

17 SEKTÖR 16 OKUL

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, hamilik projesi kapsamında 16 okulda 17 sektöre ulaştıklarını belirterek, "14 okulumuzu daha projeye dahil etme kararı aldık. Böylece proje kapsamındaki okul sayımız da 30'a çıkacak" dedi.

MECLİS ÜYELERİNE EMANET

Hamilik yaptıkları her okulu bir meclis üyesine emanet ettiklerini belirten Avdagiç, "Öyle bir çağdayız ki, her türlü mesleki ve teknolojik gelişme, anında okullara yansımaları" diye konuştu. ■ 6



Öğrencilere ücretsiz tiyatro bileti fırsatı

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimcilerinin bir çalışması olan kumbaravan.com, hiç tiyatroya gitmemiş

öğrencilere ücretsiz tiyatro bileti imkânı sunuyor. Proje, kültür sanat kurumları ile halkı buluşturmayı amaçlıyor. ■ 10



Gençler Rusya'da moda rüzgarı estirdi

İstanbul Ticaret Üniversitesi Moda ve Tekstil Tasarımı Bölümü, Rusya Federasyonu'nun Adige Cumhuriyeti'ndeki Etnomoda Festivali'ne katıldı. Selahattin Nizam ■ 15



Son 35 yılın en şiddetli ticaret savaşı

Küresel ekonominin yaklaşık yüzde 30'unu elinde bulunduran ABD ve Çin arasındaki 'ticaret savaşı', İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleştirilen panelde masaya yatırıldı. Panelin katılımcıları arasında yer alan Ticaret Bakanı Yardımcısı Gonca Yılmaz Batır, son 35 yılın en büyük ticaret savaşının yaşandığını söyledi. Sümeyra Yarış Topal ■ 7

Dünya ekonomisinde yavaşlama işaretleri

Dr. Can Gürtesel ■ 7

Yemen'de insanlık SINAVI

Savaş nedeniyle zor günler geçiren ve her 3 kişiden 2'si açlık sıkıntısı çeken Yemen'de, hayatta kalma mücadelesi veriliyor. Uzun yıllardır ülkede yaraları sarmaya çalışan Yeryüzü Doktorları, Yemen için destek bekliyor. ■ 4



BUGÜN GÖREV HEPİMİZDE...

"İTO olarak enflasyonu düşürecek bu mücadeleden 423 bin üyemizden aldığımız güç ile başarıyla çıkacağız."

Şekib Avdagiç
İTO Başkanı

ENFLASYONLA
TÜPÜKÜN
MÜCADELESİ

İTO'DAN BELGE
HİZMETLERİNDE

1%10
İNDİRİM



Balkondan esecek elektrik üretecek

Ayşe Başak
■ 17

2 23 Kasım 2018

GÜNDEM

TİCARET

İTO modern pazarlamanın duayenini İstanbul'a getiriyor

İstanbul Ticaret Odası ev sahipliğinde düzenlenecek World Marketing Summit'te (WMS) 'modern pazarlamanın duayeni' olarak anılan ünlü pazarlama profesörü Philip Kotler girişimcilere seslenecek. İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Philip Kotler gibi pazarlama alanında efsane bir ismin İstanbul markası için çalışıyor olması heyecan verici" diye konuştu. Kotler ise "Zirve, uzmanların İstanbul'da gelecekte pazarlamayı kullanma şeklini değiştirebilir" dedi.

ADI pazarlamayla özdeşleşen dünyaca tanınmış yönetim ve pazarlama gurusu Profesör Philip Kotler, kurucusu olduğu Dünya Pazarlama Zirvesi (World Marketing Summit-WMS) için 4 Aralık'ta İstanbul'a geliyor. Pazarlama gurusu Philip Kotler'in öncülüğünde 7 yıl önce kurulan World Marketing Summit (WMS), daha önce Japonya, Kanada, Bahreyn, Hindistan gibi dünyanın çeşitli ülkelerinde düzenlendi. Zirvenin bu yılki ev sahibi ise İstanbul Ticaret Odası.

NÖROBİLİMİN PAZARLAMADAKİ ROLÜ

İlk kez İstanbul'da düzenlenecek Dünya Pazarlama Zirvesi, küresel pazarlama profesyonellerinin en prestijli platformlarından biri olarak kabul ediliyor. Halic Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilecek zirvenin teması ise 'Pazarlamanın geleceği İstanbul'da tasarlanıyor' olarak belirlendi. Pazarlamanın geleceğinin A'dan Z'ye tartışılacağı zirvede, 'Stratejik Pazarlama', 'Nörobilimin Pazarlamadaki Rolü', 'Pazarlamada Big Data', 'Pazarlamanın Geleceğini İstanbul'da İnşa Etmek' gibi dikkat çekici konular yer alıyor. Zirvede İstanbul markasının; Türk patentli marka ve ürünler için ürettiği katma değeri artırmanın, İstanbul'dan yeni dünya markaları inşa etmenin yolları otoriteler tarafından anlatılacak.

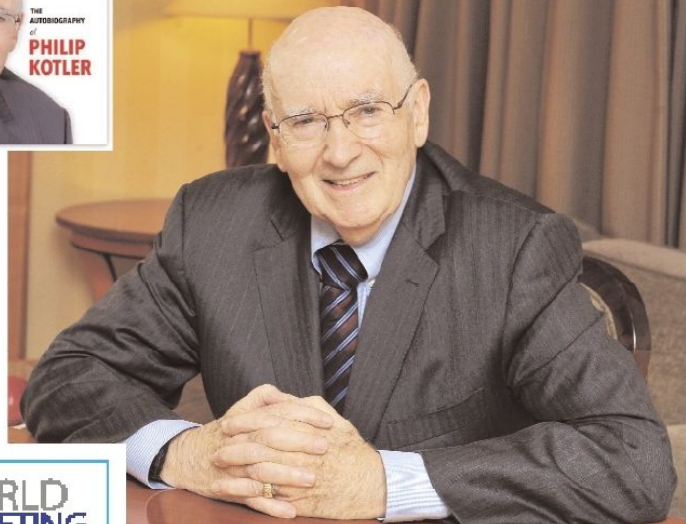
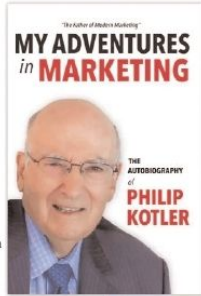
TİCARETİN HAMMADESİ MARKA

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, İstanbul Ticaret Odası olarak pazarlamanın duayeni Philip Kotler'i İstanbul ile buluşturacak olmaktan büyük heyecan duyduklarını söyledi. Ticaretin en önemli hammaddesinin marka olduğunu ifade eden Avdagiç, "Ticaretin en önemli hammaddesi olan markanın; planlanması, projelendirilmesi, pazarlanması, değerlendirilmesi konularında dünyanın önemli otoritelerinin görüşlerini müktesebatımıza katacağız" dedi.

Avdagiç, "Philip Kotler gibi

pazarlama alanında efsane bir ismin, İstanbul markası için çalışıyor olması heyecan verici. İTO, İstanbul'a bu gururu yaşıyor. İstanbul Ticaret Odası olarak, Kotler gibi bir ismi ağırlamanın ve yapıldığı şehre yeni bir ufuk açıp, vizyon kazandıran Dünya Pazarlama Zirvesi'ni İstanbul'da gerçekleştirmenin sevincini yaşıyoruz. İnaniyorum ki, pazarlamanın geleceği İstanbul'da inşa edilirken, İstanbul'un geleceği de pazarlama ile şekillenecek" dedi.

Dünya Pazarlama Zirvesi İstanbul 2018'e 3 bin kişiden fazla pazarlama profesyonelinin katılmasını beklediklerini belirten Şekib Avdagiç, "Pazarlama öyle tanımlanır ki; üretimden önce başlar, satıştan sonra devam eder. Kısacası pazarlama ve markalaşma ekonominin, hayatın ta kendisidir. Profesör Kotler'in fikirlerinin, İTO'nun ev sahipliğinde girişimcilerimizle buluşması, onlara gelecekleri için çok değerli bir ufuk açacaktır. Şimdi marka şehir İstanbul'da pazarlamanın geleceğini konuşmanın vakti. Şimdi İstanbul'da geleceğin küresel markalarının yolunu açma vakti" diye konuştu.



Kotler'e fahri doktora verilecek

Zirve kapsamında 5 Aralık'ta Philip Kotler'e İstanbul Ticaret Üniversitesi tarafından fahri doktora takdim

edilecek. Kotler, üniversitede düzenlenecek bir panele de konuşmacı olarak katılacak.



İstanbul kendi başına bir dünya

Profesör Philip Kotler, zirve öncesi yayınladığı mesajda, "İstanbul binlerce yıllık tarihiyle kendi içinde ayrı bir dünya barındırıyor" ifadesini kullandı.

"Böylesine prestijli bir etkinliği İstanbul'da yapmak büyük bir onur" diyen Kotler, Dünya Pazarlama Zirvesi'nin İstanbul'da pazarlama uzmanlarının gelecekte pazarlamayı kullanma şeklini değiştirebileceğine inandığını söyledi.

Kotler, "İstanbul zirvesinde yeni fikirler üretmek, markalaşma gücünü artırmak için işletmelerin karşılaştığı

zorlukları ve fırsatları konuşacağız. Yeni pazarlama fikirleri ve trendlerini detaylarıyla ele alacağız. Amacımız, her zaman olduğu gibi şirketlerin pazarlamayı daha çok insana, daha iyi bir dünya yaratmayı sağlayacak şekilde kullanmasıdır" dedi.

Profesör Philip Kotler, sunuları söyledi: "Dünya Pazarlama Zirvesi, İstanbul ve Türkiye'deki şirketler için bir dönüm noktası. Hem yerel hem de küresel büyüme ve refah için çok büyük fırsatlar ortaya çıkaracak. İnaniyorum ki yapacağımız zirve,

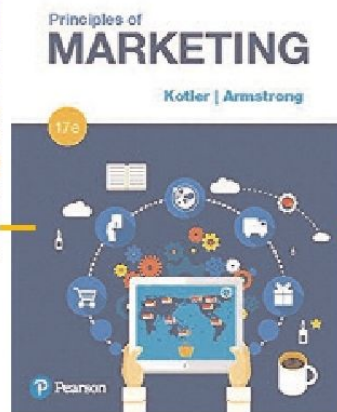
iş liderleri ve pazarlama profesyonellerinin; sürekli değişen, küresellenen ve dijital hale gelen ekonomide uluslararası pazarlamanın en iyi uygulamalarını öğrenmeleri için de mükemmel bir fırsat oluşturacak. Tüm konuşmacılar İstanbul Ticaret Odası-liderlik, eğitim, gelişim, sürdürülebilirlik, zenginleştirme ve ilerleme konularıyla iç içe olan kavram ve etkili hikayelerle sizi yaratıcı, eleştirel ve stratejik bir pazarlama anlayışı benimsemeye teşvik edecek."

150 makale ve 60 kitap yazdı

'Modern Pazarlamanın Babası' olarak bilinen ve dünyanın lider pazarlama otoritelerinden olan Profesör Philip Kotler, 50 yılı aşkın bir süredir Northwestern University, Kellogg School of Management'da ders veriyor. Profesör Kotler'in Pazarlama Yönetimi (Marketing Management) kitabı dünyada en geniş kullanımlı pazarlama

ders kitabı olarak okutuluyor. Kotler, Principles of Marketing, Marketing for Hospitality and Tourism, Strategic Marketing for Nonprofit Organizations, Social Marketing, Marketing Places, The Marketing of Nations, Confronting Capitalism, and Democracy in Decline olmak üzere 150 makale ve 60 kitap yazdı ve yayınladı. Profesör Kotler, IBM,

General Electric, AT&T, Bank of America, Merck, Motorola, Ford gibi çeşitli kuruluşlarda Pazarlama Stratejisi ve Planlaması, Pazarlama Yapılanması ve Uluslararası Pazarlama konularında danışmanlık yaptı. 2017'de çıkardığı 'My Adventures in Marketing' adını taşıyan son kitabı ise kendi biyografisini de ele almasından dolayı çok önemli.



Vergilendirmede değersiz alacaklar

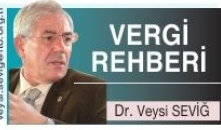
Vergi Usul Kanunu'nun 322'nci maddesinde yer alan tanımlamaya göre "Kazai bir hükmü veya kanaat verici bir vesika göre tahsilane imkan kalmayana alacaklar değersiz alacaktır."

■ Değersiz alacaklar, bu mahiyete girdikleri tarihte tasarruf değerlerini kaybederler ve mukayyet kıymetleri ile zarar kaydedilemez; ■ İşletme hesabı esasına göre defter tutan mükelleflerin bu madde hükmüne giren değersiz alacakları, gider kaydedilmek suretiyle yok edilirler.

3 yıllık zaman aşımı

Türk Ticaret Kanunu'nun 814'üncü maddesi uyarınca da "Hamilin, ciirantalarla düzenlene ve diğer çek borçlularına karşı sahip olduğu başvurma hakları, ibraz süresinin bitiminden itibaren üç yıl geçmekle zaman aşımına uğrar."

Diğer yandan "çek borçlularından birinin diğerine karşı sahip olduğu başvurma hakları, bu çek borçlusunun çekti ödettiği veya çekin dava yolu ile kendisine karşı ileri sürüldüğü tarihten itibaren üç yıl geçmekle zaman aşımına" uğramaktadır. Vergi Usul Kanunu'nun 322'nci maddesine göre değersiz alacak; kaybedilmiş, tahsilane imkan kalmamış, değeri sıfıra inmiş bir alacak olup, alacağın bu durumunun kazai bir hükümle veya kanaat verici bir vesika ile tevsik edilmesi (kanıtlanması) gerekmektedir. Bu bağlamda da kazai bir hükümden anlaşılması gereken, alacağın tahsil için kanun yollarına başvurulmuş, icra takibinin yapılmış olması, bu başvuru ve takipler sonucunda alacağın ödemeyeceğine hakim tarafından hükmedilmiş bulunulması gerekmektedir.



VERGİ REHBERİ
Dr. Veysi SEVİĞ

Ayrıca konuya ilişkin kanaat verici vesika temininden ise ödemeyi imkansız hale getiren hal ve sebepler sonucu ortaya çıkmış, delil özelliğini taşıyan belgeler anlaşılmalıdır.

İnandırıcı belgeler

Alacağın tahsil gücünün objektif ve inandırıcı belgelerle ortaya konması "değersiz alacak" uygulaması açısından önem arz etmektedir. Bu bağlamda da kanun koyucu tarafından da değersiz hale geldiği ileri sürülen alacağın ciddi olarak takip edildiğine dair uğraş ve çabaların kazai bir hüküm veya kanaat verici bir vesika ile tevsik (kanıtlanması) öngörülmüştür.

Kanaat verici bir vesikadan ne anlaşılması gerektiği hususunda ise kanunda yeterli açıklama bulunmamakla birlikte söz konusu madde uygulamasında kanaat verici vesikalara; ■ Borçlunun herhangi bir mal varlığı bırakmadan ölümü veya Türk Medeni Kanunu'nun 32 ve izleyen maddelerine göre mahkemelere borçlu hakkında verilen gaiplik kararı veya mirasçılardan miras reddettilerine dair sulh hukuk mahkemelerince verilmiş bulunan mirası red kararı, ■ Borçlu aleyhine alacaklı tarafından açılan davayı borçlunun kazandığına dair mahkeme kararı, ■ Mahkeme huzurunda alaktan vazgeçtiğine ilişkin olarak düzenlenmiş belgeler, ■ Alaktan vazgeçtiğine

dair konkordato anlaşması, ■ Borçlunun dolandırıcılıktan mahkum olması ve herhangi bir mal varlığının bulunmadığına dair düzenlenmiş resmi evrak,

■ Borçlunun adresinin saptanamaması nedeniyle icra takibat dosyasının kaldırıldığını ve yasal süresi içerisinde yenileme talebinde de bulunulmadığını gösteren icra memurluğu yazısı,

■ Gerek doğuşu, gerekse vazgeçilmesi bakımından belli ve inandırıcı sebepleri olmak şartıyla alaktan vazgeçtiğini gösteren anlaşmalar (alacağının tek tarafı irade beyanı ile alınmasından vazgeçilen alacakların değersiz alacak olarak zarar kaydı mümkün değildir). Bu bağlamda Ticaret Mahkemelerince borçlu hakkında verilmiş ve tasfiyeye tabi tutulmuş bulunan kurum, kuruluş ve kişilerle ilgili iflas kararlarına ilişkin belgeler.

Alacağın değersiz hale geldiği yıl

Vergi Usul Kanunu'nun 322'nci maddesinin uygulamasında alacağın değersiz hale geldiği yıl alacaklı tarafından hesaplarına söz konusu alacağı zarar olarak intikal ettirmesi gerekmektedir. Bir başka anlatımla alacaklı söz konusu alacağı dilettiği yılda kayıtlarına intikal ettirmez. Çünkü değersiz alacaklar "bu mahiyete girdikleri tarihte tasarruf değerlerini kaybederler ve mukayyet kıymetleriyle zarara geçirilerek yok edilirler."

Değersiz alacak uygulaması açısından mükelleflerin bilanço veya işletme usulünde defter tutmalarının bir önemi bulunmamaktadır. Kanun işletme hesabında defter tutanların değersiz alacak tutanları defterlerinin diğer sayfalarına kaydedecekleri hükmüne yer vermiştir.



Avdagiç'ten hal tüccarına ziyaret

İSTANBUL Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç ve İTO Yönetim Kurulu Üyeleri, üye ile temas gayesiyle ziyaretlerini sürdürüyor. Avdagiç, bu kapsamda, Bayrampaşa Meyve ve Sebze Hali'nde faaliyet gösteren firmaları ziyaret etti. İş yerlerinde iş adamları ve çalışanlarla sohbet eden Avdagiç, sektörün nabzını tuttu.

Ziyarette İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Dursun Topçu ve İsrail Kuralay, Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer ile Yönetim Kurulu Üyeleri Burhan Polat ve Adil Coşkun yer aldı.

Kuralay, Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer ile Yönetim Kurulu Üyeleri Burhan Polat ve Adil Coşkun yer aldı.

HAL KANUN TASLAĞI

Temasları sırasında, gündemdeki Hal Kanun Taslağı'nı irdeleme imkanı bulduklarını belirten İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Kanun taslağının, tüm taraflar adına en isabetli şekilde çıkması için çalışmalarımıza devam



edeceğiz" dedi. Avdagiç, "Yüzeyimizi organize eden İTO Meyve ve Sebze Meslek Komitesi Meclis Üyeleri Abdulmuti Baran, Mevlut Yılmaz ve Mustafa Manav'a teşekkür ediyoruz. Tarladan tüketiciye olan sürecin en az fire vermesi ve ekonomik şekilde olması için hep beraber çalışıyoruz" diye konuştu.

Yemen'de hayatta kalma mücadelesi

Savaş nedeniyle zor günler geçiren ve her 3 kişiden 2'si açlık sıkıntısı çeken Yemen'de, hayatta kalma mücadelesi veriliyor. Uzun yıllardır ülkede yaraları sarmaya çalışan Yeryüzü Doktorları, Yemen için destek bekliyor.

BİRLEŞMİŞ Milletler verilerine göre, geçtiğimiz yıl 27 milyon nüfuslu Yemen'de iç savaş nedeniyle yaklaşık 7 milyon kişi açlık tehlikesiyle karşı karşıya kaldı. Ülkeye gıda, yakıt ve ilaç girişindeki kısıtlamalar nedeniyle bu sayı 15 milyona yaklaştı. Her 3 kişiden 2'si açlık sıkıntısı ile mücadele etmek zorunda. Şiddetli açlık yaşayan çocuklar zatürre, ishal, sıtma ve kızamık gibi bulaşıcı hastalıklara karşı daha savunmasız ve organ yetmezliği ile karşı karşıya.

BESLENME TEDAVİSİ

Uluslararası bir sivil toplum kuruluşu olarak çalışan Yeryüzü Doktorları,

2016 yılından beri bölgede beslenme sağlığı konusunda yardım faaliyetleri yürütüyor. Şu anda Aden ve Hadramut illerinde ALboraiqah, Khormakser, AlMukala, ALraidah & Kosaiair bölgelerinde toplam dört beslenme sağlığı merkezinde anne ve çocuklar başta olmak üzere açlıktan ölümün eşiğine yaklaşmış insanlara tıbbi beslenme tedavisi sağlanıyor.

ÖLÜM KALIM MESELESİ

Bugüne kadar açtığı beslenme sağlığı merkezlerinde 115 bin kişiyi muayene ettiklerini ve 45 bin kişiyi beslenme tedavisi sağladıklarını belirten Yeryüzü Doktorları Yönetim Kurulu Başkanı Uzman Dr. Yahyahan Güney, "Dünyanın neresinde olursa olsun insani krizlerden en fazla zarar gören şüphesiz çocuklar oluyor. Bu durum Yemen'de de uzun süredir böyle maalesef. Mağların ödenemediği, kamusal hizmetin sunulmadığı, sağlık hizmetinin durmak üzere olduğu Yemen'de, krizin başladığı ilk günlerden beri Yemen halkına destek için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Ölüm kalım meselesi olarak nitelendirdiğimiz bu çalışmalarımız için halkımızdan da desteklerini bekliyoruz" diye konuştu.



HANNOVER MESSE 2019

Hannover – Almanya
1-5 Nisan 2019

• Yan Sanayi • Elektrik • Hidrolik

ENDÜSTRİDE TÜM YENİLİKLER
HANNOVER MESSE'DE BULUŞUYOR!

Hannover Messe

- Dünyanın en önemli ve en kapsamlı sanayi fuarı
- Tek çatı altında 6 farklı ihtisas fuarı
- 75 ülkeden 5000 katılımcı
- Yaklaşık 210.000 profesyonel ziyaretçi
- Uluslararası alanda distribütör ve tedarikçiler ile profesyonel görüşmeler

Ödeme Planı

Minimum stant alanı: 9 m²

Katılım bedeli : 2.880 TL/m²

1. Ödeme : Talep edilen m² x 1.000 TL
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
3. Ödeme : Bakiye bedel

- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda miza iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçim hakkı tanınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrikleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "HANNOVER MESSE 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1883

İdil Aslantaş - Esra Yılmaz - Gökhan Çapkin - Akif Gönülcü - Esra Avcioğlu
Tel : 0212 455 61 13 - 455 61 16 - 455 61 19 - 455 61 10
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : idil.aslantas@ito.org.tr - esra.yilmaz@ito.org.tr,
gokhan.capkin@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

QR KODLA
BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ZİYARETÇİ BİZİMLE BAĞLANIYOR



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilginizimizde
http://www.ito.org.tr/QR/2018_Kasim22.html adresini ziyaret etmeniz yeterli.

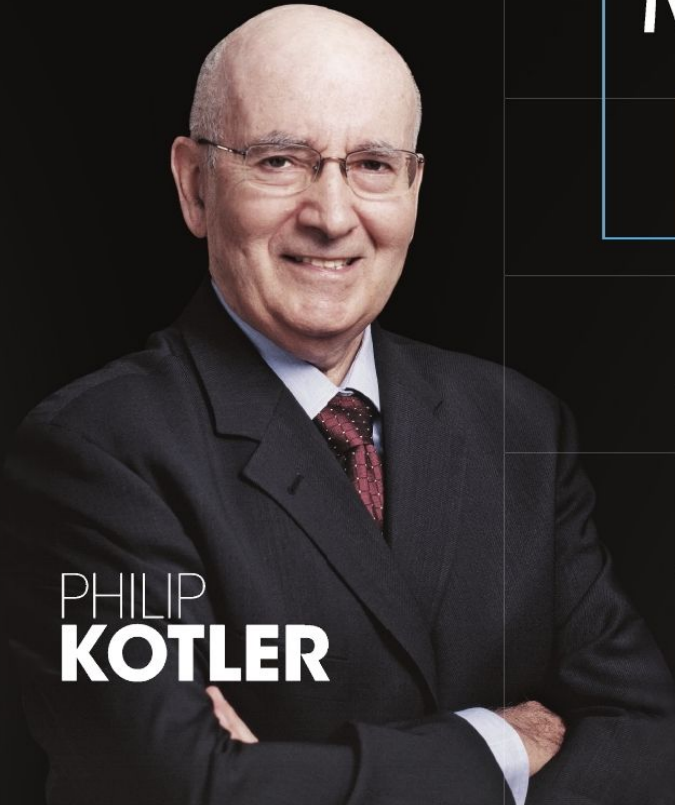


İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1883

ito.org.tr/wms

PAZARLAMANIN ZİRVESİ İSTANBUL'da

İSTANBUL
TİCARET
ODASI



PHILIP
KOTLER

WORLD
MARKETING
SUMMIT

4 ARALIK
SALI
2018

HALIC
KONGRE
MERKEZİ

istanbul
2018



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İSTANBUL
...Kültür ve İktisatın Buluştuğu Şehir...

6 23 Kasım 2018

EĞİTİM

TİCARET

Toplantıya Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, İTO Başkanı Şekib Avdagic, Milli Eğitim Bakanlığı Mesleki Teknik Eğitim Genel Müdürü Prof. Dr. Kemal Varin Numanoglu, İstanbul Milli Eğitim Müdürü Levent Yazıcı, İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topcu, İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer, İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu, İstanbul Milli Eğitim Müdür Yardımcısı Serkan Gür katıldı. Toplantıda İTO meclis üyeleri ve ilgili okul müdürleri ile öğretmenler de hazır bulundu.



İTO, hamisi olduğu meslek okulu sayısını 30'a çıkarıyor

İstanbul Ticaret Odası, mesleki eğitimde ilk etapta 8 okulda başlatıldığı hamilik projesinde okul sayısını 30'a çıkaracak. Sektörlerin nitelikli işgücü ihtiyacını karşılamayı hedefleyen meslek okullarına hamilik projesinde her okul İTO Meclisi'nin bir üyesine emanet ediliyor.

ŞEREF KILIÇLI

MESLEKİ eğitimde 2007 yılında İstanbul İl Milli Eğitim Müdürlüğü, İl Özel İdaresi ve İŞKUR işbirliğiyle başlatılan ÖZİMEK Projesi'ne katılan İstanbul Ticaret Odası, nitelikli işgücü yetiştirme konusunda önemli bir adım daha attı. İTO, mesleki eğitimde hamiliğini yürüttüğü okul sayısını 30'a çıkardı.

İTO Başkanı Şekib Avdagic, 'Okul-Sanayi İşbirliği İstanbul Modeli Projesi' kapsamında okullara hamilik modelini, 2015-2016 eğitim ve öğretim döneminde uygulamaya başladıklarını hatırlatarak, 14 okulun daha projeye dahil edileceğini, böylece okul sayısının da 30'a ulaşacağını açıkladı. Avdagic bu kararı, Cemile Sultan Korusu tesislerinde gerçekleştirilen 'Okul-Sanayi İşbirliği Vizyonu' toplantısı ile duyurdu.

NİTELİKLİ İŞGÜCÜ

İTO'nun mesleki eğitim konusunda güçlü ve büyük bir birikimi olduğunun altını çizen Avdagic, "Daha önce burada bulunan paydaşlarımızla birlikte ÖZİMEK Projesi'ni yürüttük. Şimdi de bu deneyimlerden ilhamla, Okul-Sanayi İşbirliği İstanbul Modeli Projesi'ni hayata geçiriyoruz. Her okulumuz bir hamisi atıyoruz, her okulumuz bir meclis üyesimize emanet ediyoruz. Bu projeyi hayata geçirmemizin en önemli nedeni, sektörlerimizin nitelikli işgücü ihtiyacını

karşılamaktır. Reel sektörün gereksinimlerinin okullarda karşılık bulmasıdır. Öyle bir çağda yaşıyoruz ki, her türlü mesleki ve teknolojik gelişmenin anında okullara yansması gerekiyor. Her şeyi devletten beklersek, geç kalırız" dedi.

OKUL SAYISI ARTTI

2015-2016 eğitim ve öğretim döneminde başlayan projenin ilk etapta 8 meslek lisesinde 12 farklı sektörde uygulandığı bilgisini veren İTO Başkanı Şekib Avdagic, şöyle devam etti. "Şu an 16 okulda 17 sektöre ulaştık. İTO Yönetim Kurulu olarak, komitelerimizden gelen kararlar doğrultusunda, 14 okulumuzu daha projeye dahil etme kararını aldık. İnşallah, proje kapsamındaki okul sayımız da 30'a çıkacak. Bu rakamın daha da artarak devam edeceğinden zerre şüphem yok. Paydaşlarımız olan Valiliğimize, İl Milli Eğitim Müdürlüğümüze, STK ve şirketlerimize teşekkür ediyorum. Ancak özellikle İTO adına projeyi başlatarak yürüten Başkan Vekilim Dursun Topcu'ya, Meclis Üyemiz Mustafa Büyükdede'ye, 59 ve 60 numaralı komite üyelerimiz başta olmak üzere tüm meclis üyelerimize teşekkür ediyorum."

BÜYÜKDEDE'DEN ÖVGÜ

Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, projeden duyduğu memnuniyeti dile getirerek şöyle konuştu: "Daha önce İTO'da meclis başkanvekilliği ve meclis üyeliği yaptım. Eğitim İhtisas Komisyonu'nda da hizmet verdim. İTO, kapasitesiyle, gücüyle İstanbulumuzun gözbebeği bir kuruluştur. Gelişim geçmiş bütün İTO başkanlarımız eğitime destek verdiler. Bugün hamilik sistemiyle destek verilen okullarımızdaki uygulamaları görüyoruz. Bu sistem, İstanbul için hakikaten çok büyük bir nimet ve İTO yönetiminin verdiği destekle güçlenmiş."

EĞİTİM-İSTİHDAM-ÜRETİM

'Okul-Sanayi İşbirliği İstanbul Modeli Projesi'nin öğrencilerin moral ve motivasyonunu da artırdığı belirtilen İstanbul Milli Eğitim Müdürü Levent Yazıcı, projenin her yıl daha ileriye gitmesi için ellerinden gelen çabayı göstereceklerini söyledi.

İTO'nun okullara hamilik projesinin, eğitim, istihdam, üretim düzleminde yüksek işbirliği hedeflediğini vurgulayan Milli Eğitim Bakanlığı Mesleki Teknik Eğitim Genel Müdürü Prof. Dr. Kemal Varin Numanoglu, aldıkları olumlu geri bildirimlerin kendilerini heyecanlandığını söyledi. Prof. Dr. Numanoglu, meslek liselerine yönelik farkındalığı artıran ve meslek liselerini ön plana taşıyan 2023 vizyonunda olduğunu da ifade etti.

Milli Eğitim Müdür Yardımcısı Serkan Gür ise projenin mevcut durumu hakkında sunum yaptı. İTO Meclis Üyesi Mustafa Büyükdede, okullara hamilik projesinin ülkemiz insanındaki eğitim sevdasını ve fedakarlığı ortaya koyduğunu vurguladı.



Tarihi görev bilinci

Okul-sanayi işbirliği vizyonu konusunda İTO'nun kendisini görevli kabul ettiğini belirten Başkan Avdagic, Oda'nın eğitimdeki köklü tarihine de dikkat çekerek, şöyle konuştu: "Odamız 1882'de kuruldu. Kurucumuz Sultan II. Abdülhamid, 1883'te Sultanahmet Ticaret Mektebi'ni açtı ve biz de 1885'te bu mektebin hamisi ilan ettik. O tarihten itibaren de İTO olarak, bu mektebin ihtiyacıyla, mezun olan öğrencileri yakından ilgilendik. Türkiye'nin o dönemdeki yetmiş ara eleman ihtiyacının karşılanması için yeni mekteplerin açılmasına öncülük ettik. Okul-sanayi işbirliği vizyonunu, bir model haline getiren, işte böyle bir tarihsel noktadan güç aldık."



Almanya işletme içinde eğitimle başardı

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile Milli Eğitim Bakanlığı'nın mesleki eğitimin geliştirilmesi için ortak bir çalışma yaptığını belirten Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, Almanya örneğini anlattı. Büyükdede, şöyle devam etti: "Almanya neden iyi bir mesleki eğitim sistemine sahip? Neden oradaki işletmeler rahat bir şekilde nitelikli insan kaynağına erişebiliyorlar? Orada orta büyüklükte işletmelerin sayısı çok fazla ve işletme bölgesinde okul kurabilecek imkanlara sahiptir. Öğrenciler, işletmelerin içinde rahat bir şekilde eğitim alabiliyorlar. Türkiye'de ise işletme içi eğitim vermek zorlanıyoruz. OSB'lerin içinde nitelikli okullar kuruluması gerekiyor. Bu konuda başarılı örneklerimiz de var. İşletme bünyesinde insan kaynağı yetiştiren okullar dönemine girdiğimize inanıyoruz. İTO'nun hamilik sisteminde görev alan, emek veren arkadaşlarımızı canı gönülden tebrik ediyorum."

SIAL CHINA 2019

Şanhay - Çin Halk Cumhuriyeti
14-16 Mayıs 2019

• Gıda • İçecek • Gıda ekipmanları



GIDA PROFESYONELLERİNİN ASYA'DAKİ EN BÜYÜK BULUŞMASI SİZİ BEKLİYOR!

SIAL CHINA

- 150.000 m² sergileme alanı
- 69 ülkeden 1.543 katılımcı
- Asya'nın en büyük gıda fuarı
- 100.000'den fazla profesyonel ziyaretçi
- Türkiye Milli İştirak'i'nin 2012 yılından itibaren yükselen başarısı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri
- M² katılım bedeli 3.940 TL



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

0090 905 61 17, 0212 455 61 12, 0212 455 61 13
Tel : 0212 455 61 17, 0212 455 61 12, 0212 455 61 13
Faks : 0212 620 15 24
GSM : 0833 959 90 87
E-posta : guillaumaray@ito.org.tr - ozlem.kilic@ito.org.tr
muhtar@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGİÇ
Genel Yayın Koordinatörü
Doç. Dr. NİHAAT ALAYOĞLU
Genel Yayın Yönetmeni
Tamer Çarçıl Sorumlu Yazışan Müdürü
Doğan Erdoğan
Yayın Sorumlusu
Fedai Yıldırım Yayın Direktörü
Canan Biliğin
Haber Araştırmacı
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
Adem Örtün, Sümeyle Yavaş Topal, Şerif Kılıçlı,
Hamit Eteevranci, Müge Biber, Dilşah Keflioğlu
www.itohaber.com
İlker Başpöz
Merve Gönenç
Hande Kösdag
Reklam ve Grafik
Abonelikler Erdem
Yayın Geliştirme Kamal
Yayın Geliştirme Çelik
İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İZLERİZ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEK KİSİMLERİN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR. ABONELİK: Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 50 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası (ticaret için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şirketi Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. İBAN No: TR 30 0008 4000 0011 3850 0030 92 Yayın Geliştirme: Yıllık süreli yayın Yayın tarihi: 23.11.2018 İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul İTO Çapı Merkezi: 0212 444 04 86 / Sanayi: 0212 455 60 00 İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbul-ticaret.org.tr Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26 Basık: İhtis Gencimci A.Ş. Meslek Meslekleri 29 Ekin Cad. İhtis Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Beşiktaş/Tel: 0212 454 30 00



Ticaret Bakan Yardımcısı Gonca Yılmaz Batur, panel öncesinde İTO Başkanı Şekib Avdagıç, Başkan Yardımcısı Dursun Topçu ve meclis üyeleriyle makam odasında görüşüyor.

Küresel ekonominin yaklaşık yüzde 30'unu elinde bulunduran ABD ve Çin arasındaki 'ticaret savaşları', dünya pazarlarındaki korumacı politikaları artırdı. Ticaret Bakan Yardımcısı Gonca Yılmaz Batur, son 35 yılın en şiddetli ticaret savaşının yaşandığını söyledi.

Son 35 yılın en şiddetli ticaret savaşı

SÜMEYRA YARIŞ TOPAL

DÜNYA Ticaret Örgütü (DTÖ) verilerine göre geçtiğimiz yıl dünya ticaret hacmi yüzde 5.2 büyüdü. 2018 yılında büyüme yüzde 4.2'ye geriledi. Söz konusu verilerin 2019 yılı için yüzde 4, 2020 yılı için yüzde 3.8 olarak gerçekleşeceği öngörülmüyor. Küresel ekonomideki bu daralmanın başlıca nedeninin ABD ile Çin arasında başlayan 'ticaret savaşları' olduğu düşünülürken, gelişmekte olan ekonomiler de bu daralmadan payını alıyor. Bu savaktan kendini korumak isteyen ülkeler korumacı tedbirleri artırırken Türkiye, dünya ek gümrük vergisi sıralamasında yüzde 5.9'luk oranla 8. sırada bulunuyor. Ticaret savaşlarında alınan tüm bu ticari politik önlemler İstanbul Ticaret Odası'nda gerçekleşen bir paneller masaya yatırıldı.

SAVAŞ VARSA ZARAR DA VAR

Panelde katılan Ticaret Bakanlığı Gümrükler Genel Müdürü Yardımcısı Halit Hanoğlu, "Savaş varsa zarar da var" dedi. Ekonomik rekabeti şiddetlenince korumacı politikaların da arttığını ifade eden Hanoğlu, "Anti dumping ve ilave gümrük vergisi sonuç olarak aynı olsa da, uygulama nedenleri arasında ciddi fark var" diye konuştu. Hanoğlu, şu bilgileri verdi: "Ticaret politikalarında menşee uygulamaları arttı. Bu, gerçekten bir savaş için olduğumuzu gösteriyor. Uluslararası ticaret arz ve talebin karşılıklı uzmama alanı olmamalı. Bizler uluslararası engelleyecek noktaları bertaraf etme konusunda savaş vermeliyiz. Gümrük idareleri, bu savaşın net yaşadığı bölgeler oldu. Bizler azami kamu yararı gözetmeye çalışıyoruz."

SANAYİCİYİ KORUMAYA ÇALIŞIYORUZ

Türkiye'nin ithalat vergilerinin oldukça düşük olduğunu belirten Ticaret Bakanlığı İthalat Genel Müdürü Ahmet Erkan



Çetinkayış ise "Altına imza atılan çeşitli anlaşmalar nedeniyle pazarımızı ithalata çok açık bir durumda" dedi. Çetinkayış, şu şekilde konuştu: "Fili koruma alanlarımız çok düşük. Böyle olunca yerli sanayicimiz gerekli tedbirlerin alınması için bize başvuruyor. Biz de kurallara uygun olarak yerli sanayicimizi korumaya çalışıyoruz. ABD'nin Çin'e karşı başlattığı bu savaş zincirleme olacak. En çok önem aldığımız ülkeler; Çin, Hindistan, Tayland, Tayvan, Endonezya ve Vietnam. Menşee ayırımı yapmadığımız ülkeler var. Bunda da dünyada 3. sıradayız."

KORUMACILIĞA AZAMI DİKKAT

Panelde konuşan İstanbul Ticaret Odası Gümrük Müşavirliği Meslek Komitesi Meclis Üyesi Mehmet Metin Korkmaz, korumacı politikaların tüm ülkeler tarafından aynı anda uygulandığı takdirde bu savaşın kazanımlı olmayacağını söyledi. Dünyada en yüksek ek gümrük vergisi alan ülkenin Arjantin olduğunu ifade eden Korkmaz, "Türkiye,

Güney Afrika ve Rusya'nın ardından 8. sırada yer alıyor" dedi. Korkmaz, şu şekilde konuştu: "Tüm dünyada ticaret savaşlarının ABD ve Çin arasında yaşanması beklenirken, çelik ve alüminyum ile başlayan ve diğer ürünlere de sıyrayan ek gümrük vergileri bizleri ve dış ticaret erbabını sınırlı da olsa etkiler hale geldi. Çin, geçen yıl ABD'den 129.9 milyar dolarlık ithalat yaptı. ABD, açığı ticaret savaşında bugüne kadar 34 milyar dolarlık Çin ürününe yönelik vergi uygulamaya başladı. Çin ise aynı şekilde karşılık verdi. Korumacılık çok dikkatli ele alınması gereken bir husus. İstisnalar olabilir. Ancak korunacak sektörün doğru seçilmemesi, iç ticarete de haksız rekabete yol açabilir."

Toplantının oturum başkanlığını İstanbul Ticaret Odası Gümrük Müşavirliği Meslek Komitesi Meclis Üyesi Serdar Keskin gerçekleştirdi. İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçu'nun da katıldığı panelde, Ticaret Bakanlığı İstanbul Bölge Müdürü Mehmet Hatipoğlu ve İstanbul Gümrük Müşavirleri Derneği Genel Sekreteri Ziya Akgün de birer sunum gerçekleştirdi.

Dünya ekonomisinde yavaşlama işaretleri

Dünya ekonomisi 2018 yılına iyimser beklentilerle girmişti. Hem ekonomide hem de ticarete büyüme beklentileri oldukça yüksekti. Gerçekleşmele-



bakacak olursak dünya ekonomisinde ilk ve ikinci çeyrekte yüzde 3.4 ve 3.3'lük büyümeler görüldü. Mal ticaretinde ise yılın ilk altı ayında yüzde 12'lik bir artış oldu. Yılın ilk yarısında dünya ekonomisi beklendiği gibi oldukça iyi bir performans gösterdi. Ancak yılın ikinci yarısından itibaren yavaşlama işaretleri ortaya çıkmaya başladı. Bu çerçevede dünya ekonomisinde bir soluklanma mı yaşanıyor, yoksa kalıcı bir yavaşlamaya mı gidiyoruz sorusu sorulmaya başladı. Bu sorunun yanıtını bulmaya çalışalım.

1. ABD'de işler iyi, ancak Trump politikaları dünyayı olumsuz etkiliyor

Dünya ekonomisinde soluklanma mı yoksa yavaşlama mı sorusuna cevap aranırken ABD'de ekonomik göstergeler olumlu gelişmeye devam ediyor. Ekonomik büyüme dördüncü çeyrekte de yüzde 3.0'ün üzerinde gerçekleşiyor. İşsizlik yüzde 3.7 ile doğal işsizlik oranının da altında. Sanayi üretiminde yukarı yönlü eğilim sürüyor. ABD Merkez Bankası Fed bu koşullarda faiz artışlarını sürdürüyor ve dolar gücünü koruyor. Trump politikaları "önce Amerika" sloganı altında ABD ekonomisine ivme kazandırmış gözüküyor. Ancak dünyanın geri kalanı bu politikalarla olumsuz etkileniyor.

2. ABD'nin yaptırımları Çin'de yavaşlamaya yol açıyor

Çin, 2014 yılı başından itibaren uygulamaya koyduğu ekonomi politikaları ile bir dönüşüm sürecine girmişti. İhracata ve yatırımlara dayalı hızlı ekonomik büyümenin yavaşlatılması hedeflenmişti. Buna bağlı olarak Çin, yüzde 10-12 aralığındaki büyümesini 6-7 aralığına çekti. Çin, orta-uzun vadede yüzde 6-7 arasındaki büyüme sürdüremek istiyor. Ancak ABD'nin uygulamaya koyduğu korumacı önlemler ile Çin'de yavaşlama hızlanmaya başladı. Sanayi üretimi ölçen PMI verisi duraklamaya işaret ediyor. Çin para birimi Yuan yavaşlama endeksi ile değer kaybediyor. Çin'deki yavaşlama Asya-Pasifik bölgesine de yayılabilecek.

Çin, ABD'nin korumacılık önlemlerinin ekonomisinde yarattığı olumsuz etkileri azaltmak için yeni destek önlemleri hayata geçiriyor.

3. Avrupa Birliği'nde toparlanma yavaşlıyor

Avrupa Birliği'nde toparlanma ve ekonomik büyüme 2016 yılının ikinci yarısından itibaren hız kazanmıştı. 2017 yılında ise ekonomik büyüme 3'lere yaklaşarak küresel kriz sonrası zirve noktalarına ulaşmıştı. Ancak 2018 yılındaki üç çeyrekte AB ekonomisinde büyüme kademeli olarak azalıyor. 2018 üçüncü çeyrekte büyüme yüzde 1.7'ye kadar geriledi. Avrupa Birliği'nde Brexit, İtalya, göçmenler gibi sorunlar ekonomiyi olumsuz etkiliyor. Ayrıca Avrupa Birliği ekonomisi de daha çok ihracata dayalı olarak büyüyor ve ABD'nin korumacılık önlemlerinin olumsuz etkileri görülüyor.

4. OECD öncü göstergeler endeksi de yavaşlamaya işaret ediyor

Küresel ölçekte ekonomik büyüme önceden tahmin eden önemli bir veri OECD öncü göstergeleridir. OECD'nin öncü göstergeleri nisan ayında zirveye ulaştıktan sonra aşağı yönlü geliyor. Öncü göstergeler büyümede yavaşlamaya işaret etmeye başladı. Küresel sanayi PMI endeksi de aynı yavaşlamayı küresel sanayi için gösteriyor.

5. Dünya ticaretinde yavaşlama sürüyor

Dünya ekonomisi ve sanayinin yılın ikinci yarısında bir yavaşlama yaşanıyor. Bu yavaşlama bir ekonomik kriz veya durğunluk göstergesi değildir. Ancak dünya büyüme temposu ivme kaybediyor. Buna da ticarete korumacılık önlemleri yol açıyor. Dünya mal ticaretinde ise aylık büyüme ilk kez Eylül ayında yüzde 6.4 ile bu yıl tek haneli rakama indi ve en düşük aylık artış gerçekleşti. Dünya mal ticaretinde büyümenin sınırlı da olsa yavaşladığı görülüyor. 2017 ve 2018 yıllarında dünya ekonomisi ve ticaretinde hızlı büyümeler yaşanmıştı. Ancak tüm göstergeler 2019 yılında bu büyümlerin daha yavaş gerçekleşeceğine işaret ediyor.

SÖZ TÜRKİYE EKONOMİSİNDE TOPARLANMA İÇİN İHRACAT HAYATI ÖNEMEYKEN, DÜNYADAKİ YAVAŞLAMA KARŞISINDA HAZIRLIKLI OLMALIYIZ.

Gümrükler savaşın askerleri

Panelin açılışını yapan İTO Başkanı Şekib Avdagıç, 2018 yılında en çok duyulan sözün ticaret savaşları olduğunu belirterek, "Kuşkusuz, bu savaşın en önemli askerleri gümrük vergileri oldu" dedi. Avdagıç, şu şekilde konuştu: "Ticaret savaşları, 4-5 yüzyıl önceden esen kuvvetli bir rüzgâr ve bu savaşın özü korumacılıktır. Bu ise 16. yüzyılda fizyokratlar, merkantilistlerin savunup uyguladıkları bir politika idi. Ticaret savaşları Türkiye için de önemli. Dünyanın 10 büyük ekonomisinden biri olma iddiasıyla yola çıkan bir ülke olarak, sektörlerimizi geliştirmek ve rekabetçi yapmak mecburiyetindeyiz. Daha çok üretim, daha çok ihracat yapmak istiyoruz. Bunu da yerli ve milli üretimi geliştirerek başarmaya hedefliyoruz. Bu noktada yerli üreticilerimizi, yatırımcılarımızı korumak zorundayız. Bu yüzden devletimiz, zaman zaman gümrük vergilerini bir enstrüman olarak kullanıyor. Ama bu, elbette ticaret savaşı olarak nitelenebilecek bir düzeyde değil."



Menşee kuralları korumacılığa döndü

Ticaret Bakan Yardımcısı Gonca Yılmaz Batur, paneledeki konuşmasında korumacı tedbirlere değindi. Kısıtlamaların çok dikkatli yapılması gerektiğini vurgulayan Batur, sunulan söyledi: "Son 35 yılın en ciddi ticaret savaşlarının olduğu dönemden geçiyoruz. Geçtiğimiz aylarda ABD, Türkiye'den alınan çelikte vergi oranını iki katına çıkardı. Biz de haklarımızı kullanarak ABD menşeli 22 ürüne ek vergi uyguladık. 533 milyon dolarlık ek vergi yükü bu şekilde ortaya çıkmış oldu. Ulusal güvenlik gerekleriyle yapılan ek uygulamaların yanında Çin menşeli ürünlere de ek vergi kondu. Çin de aynı şekilde karşılık verince iki blok arasında çelikte savasta kaldık. Korumacı tedbirlerin ticarete çok pozitif etkilerinin olduğunu söylemek mümkün değil. Menşee kuralları doğrudan doğruya korumacı önlemler olarak kullanılmaya başlandı. Biz risk analizleri yapmaya gayret ediyoruz. Önlemleri de bu şekilde alıyoruz. Tasarada da menşee sağlamlarına karşı tıyakkız halindeyiz. Önceden ticaret erbabını sürekli şüpheli gören anlayış baktık. Ticaret erbabını iş ortağı olarak görüyoruz."

Ticari arabuluculuğa hazırız

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdağ, ticari alacak davalarında arabulucuya başvurma şartı getiren kanun teklifini değerlendirdi. Avdağ, kanun teklifinde yer alan 'ticari alacak davalarında arabulucuya başvurma şartı' konulmasının İTO'nun önemle talep ettiği bir konu olduğunu belirtti.

TAHKİMİN ÖNCÜSÜ

Avdağ, şunları söyledi: "Arabuluculuk müessesesi, üzerinde tüm dünyanın uzlaştığı en önemli alternatif uyuşmazlık çözüm yöntemi. Zaten arabuluculuk sistemi, bizde çok köklü bir geçmişe sahip. Daha yakın zamana kadar anlaşmazlıklar,

mahkemeye ulaşmadan 'mutavassıf' denilen arabulucu tarafından çözüme kavuşturulurdu. Aynı zamanda, kurulduğu ilk yıllarda ticari anlaşmazlıklar için İTO'nun böyle bir vazifesi vardı. Türkiye'de tahkimin öncüsü olan İstanbul Ticaret Odası olarak, İTO Tahkim ve Arabuluculuk Merkezi (İTOTAM) ile işi ve işveren arasındaki davalarda ön şart olarak kabul edilen arabuluculukta da hizmet vermeye başladık. Arabuluculuk, işi-ışveren davalarında olduğu gibi ticari davalarda da dava açılmasının ön şartı olursa, toplum içi uzlaşmayı çok daha iyi gerçekleştirebiliriz. İTOTAM ticari uyuşmazlıklarda da hizmet vermeye hazır."



TürkAkım'da ilk etap tamam

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, TürkAkım Projesi'nde son borunun denize indirilmesi törenine, Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin ile birlikte katıldı. Erdoğan, projenin sadece Türkiye için değil, bölge için de kilit öneme sahip olduğunu söyledi.



Projenin isim babası Cumhurbaşkanı Erdoğan

Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin, törende yaptığı konuşmada, "Sayın Erdoğan'a derin, isten sükranlarını sunmak istiyorum. Gösterdiği şırası irade ve cesareti için teşekkür etmek istiyorum" dedi. Putin, şunları söyledi: "Proje adı veren Sayın Erdoğan'dır, TürkAkım ismini vermiştir. Sadece 2 sene sonra, bu hızlı süre zarfında projenin en zor kısmı tamamlandı. Hakikaten çok büyük çalışma yapıldı. Yeni ve yüksek teknolojiyle yapılan bir süreçtir."

yarısını Avrupa'ya aktarmayı planladıklarını dile getirdi.

RUSYA DOST ÜLKE

Erdoğan, Rusya Federasyonu'nun uzun vadeli işbirliği yapabilecek güvenilir bir dost ve bu projedeki gibi önemli bir doğalgaz tedarikçisi olduğunu belirterek, şöyle konuştu: "Türkiye, Rusya'dan 1987'den bu yana toplam 387 milyar metreküp doğalgaz alımı gerçekleştirdi. Bu, çok önemli bir rakam. Aynı zamanda bu tablo, enerji alanındaki ilişkilerimizin diğer hususlarda olduğu gibi her türlü sinmayı geçmiş bulunduğunu ispat etti."

'Koridorlar' savaşına 'Türk' damgası

Küresel ekonomi-politik, önmündeki 50 yıl, Pasifik-Avrupa, Pasifik-Afrika, Pasifik-Kuzey Buz Denizi-Baltık Denizi ve Hint Okyanusu-Baltık Denizi arasında uzanacak ticaret ve enerji koridorlarına yönelik büyük bir kavga sahne edilecek. 2100 yılında, dünya nüfusu 11.3 milyara ulaşır, 4.9 milyar insan Asya'da, 4.4 milyar insan ise Afrika'da yaşayacak. Türkiye'nin ağırlık merkezinde olduğu Avrasya koridoru, dünya tarihinin en görkemli, en iddialı karayolu, demiryolu ve enerji hatlarını barındıran en stratejik coğrafya olacak.

50 trilyon dolarlık ticaret

Türkiye, bu iki dev kıta arasında gerçekleşmesi beklenen 40 trilyon dolarlık mal ve 10 trilyon dolarlık hizmet ticaretinin en kritik önmekdeki kavşak noktası olacak. Yakın döneme kadar dünya havayolu trafiğinde en önemli koridor Avrupa-Kuzey Amerika koridoru ise önmündeki 25 yıl dünya havayolu trafiği yükselen yeni koridor Pasifik-Afrika koridoru olacak. Bu koridorun en kritik önmekdeki 'çekim merkezi', 'yeni' İstanbul Havalimanı olarak öne çıkacak. Türk Hava Yolları ise yükselen havayolu koridorunun en önemli uç markasından biri olarak perçinlenecek.

İşte tam bu noktada, Alman havayolları şirketi Lufthansa'nın uçuşlarındaki geçime ve iptalleri azaltmak amacıyla ülkenin en büyük dört havalimanındaki iniş ve kalkış sayısının sınırlandırılması önerisinin Alman hükümetinden kabul görmemesine şaşırılmı mı?

Enerji koridorlarında kavga büyüyor

2040'dan itibaren 'petrol çağı'nın fiilen kapanmaya başlayacağını dikkate



Prof. Dr. Kerem ALKIN

Vazgeçilmezliğimiz perçinleniyor

Bu noktada, Avrupa'nın enerji talebinin karşılanmasında Rusya'nın elini güçlendirecek olan 'TürkAkım'; aynı zamanda Rusya'ya Türkiye sayesinde 'Ukrayna' koridorunu by-pass etme imkanı da sağlayacak. Rusya ile Ukrayna arasında son 10 yılda damgasını vuran gerginlik, Ukrayna'nın kendi topraklarından geçen boru hattından başka ülkelerin hakkı olan doğalgaza el koymasının yanı sıra boru hattının bakımsız kalması gibi hayli tehlikeli bir meseleyi de öne çıkardı.

İki ayrı boru hattından oluşan 'TürkAkım', Türkiye'ye küresel enerji koridorları savaşında 'Türk' damgasını vurma imkanı da veriyor; aynı zamanda Avrupa'nın enerji arz güvenliği açısından Türkiye'nin 'vazgeçilmezliği'ni de perçinliyor.

Rusya, Azerbaycan, İran ve Hindistan arasında yürütülen 'Kuzey-Güney Ulaştırma Koridoru' görüşmeleri dahil olmak üzere Doğu'dan Batı'ya ve Güney'e tarihi bir 'koridorlar savaşı' hız kazanırken, bu koridorlara 'Türk' damgasını vurmaya sürdüreceğiz.

Medeniyet diplomasisi

Türkiye, Rusya'ya 'Medeniyet Hatı' ve Mavi Akım Hatı'nın yanı sıra 'TürkAkım' boru hatlarıyla, Avrupa'nın Avrasya'ya enerji üzerinden eklenmesi adına tarihi bir 'cağına' imza atarken, ABD Enerji Bakanı Rick Perry'nin, Orta ve Doğu Avrupa ülkelerinin enerji alanında Rusya'ya bağımlılığını azaltma ve ABD ile enerji ortaklıklarının geliştirilmesi hedefi çerçevesinde Polonya'yı ziyaret etmesini ve bu ziyaret çerçevesinde Polonya'nın kamu enerji

şirketi PGNiG'in ABD'den satın aldığı doğalgaz ithal etmek üzere uzun vadeli bir sözleşme imzalamasını not almayacak mıyız? Unutmayın, Suudi Arabistan-BAE-Mısır 'küre ekürisi'nin 5 Haziran 2017'de Katar'a abluksa ile ettileri hafta ABD, ilk satın aldığı doğalgaz ihracatını yine Polonya'ya yaptı. Küresel ekonomi-politik, ABD, Rusya, Çin gibi yaklaşmakta olan '2. Soğuk Savaş' döneminin 'kutup'ları

üzerinden tarihi bir 'Koridorlar Savaşı'na sahne olacak. Ve Türkiye, Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın liderliği ve vizyonunda yürüttüğü 'medeniyet diplomasisi' platformu üzerinden üç küresel 'kutup' arasında oluşturacağı 'denge' siyasetiyle 'Koridorlar Savaşı'nın siktet merkezi olma vasfını perçinleyecek. Bu tarihi süreçte, mal ve hizmet ihracatından elde edeceğimiz döviz gelirini katlayarak, bu savaş için 'mali tahkimat'a ağırlık vermeliyiz.

KDV iadesini 10 günde ödeme formülü

TBMM Plan ve Bütçe Komisyonu'nda, çeşitli kurumların 2019 bütçelerinde görüşülüyor. Komisyonunda bir sunum yapan Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, önmündeki dönemde mali disiplinin temel cıpa olmaya devam edeceğini söyledi. Albayrak, vergi sisteminin daha basit, etkin, geniş tabanlı ve daha adil bir yapıya kavuşturmak için vergi mevzuatının sadeleştirilmesine yönelik çok önemli adımlar atılacağını belirtti.

KDV iadelerinin hızlı ve doğru yapılabilmesini sağlamak için yoğun bir şekilde çalıştıklarını kaydeden Albayrak, şunları söyledi: "Bu kapsamda daha önce yapmış olduğumuz hizmetlere ilave olarak belirli şartları sağlayan mükelleflerimizin, yemini mali müşavirlerce hazırlanmış KDV iadesi tasdik raporu ile talep ettikleri KDV iade tutarlarının yüzde 50'sinin, yapılacak ilk kontrollere göre 10 iş günü içerisinde teminat alınmaksızın iade edilmesini, kalan tutarın daha

sonraki kontroller çerçevesinde iade edilmesini öngören çok daha hızlı ödeme yöntemi olacak yeni bir sistemi oluşturacağız."

Mükelleflerin vergiye uyum seviyelerini güçlendireceklerini ve kayıtlı ekonomiyi geçici hızlandıracağını vurgulayan Albayrak, şöyle konuştu: "Mükellef Hizmetleri Merkezini yeniden yapılandırıyoruz. İnteraktif Vergi Danışmanı uygulamasını diğer kazanç ve vergi unsurlarını kapsayacak şekilde geliştirmeye devam ediyoruz."

VERİ ANALİZ MERKEZİ

Albayrak, vergi beyannamelerinin yüzde 99.8'ini e-beyan sistemi ile aldıklarını dikkati çekerek, ekim itibarıyla elektronik ortamda alınan bildirimi ve beyanname sayısının 90 milyona yaklaştığını açıkladı. Albayrak, e-Tebligat Sistemi ile yaklaşık 30 milyon tebliğ belgesini elektronik ortamda tebliğ ettiklerini ve yaklaşık 300 milyon lira tasarruf sağladıklarını belirtti. Albayrak,



"Yeni bir eylem planı için çalışmaya başladık. Mükelleflerin uyum düzeyinin artırılması, uyumsuz mükelleflerin uyumlu mükellefler aleyhine oluşturacağı haksız rekabetin önlenmesi, kayıtlı ekonominin teşvik edilmesi amacıyla yeni bir vergi veri ve risk analiz merkezi kuruyoruz. Bu merkezde sektörler itibarıyla mükellefler analiz edilecek. Yapılacak mukayeseler suretiyle vergilemedeki muhtemel risk alanları çok detaylı bir şekilde tespit edilecek" dedi.



Hazır giyimde tek çıkış üretim ve ihracat

SÜMEYRA YARIŞ
TOPAL

İSTANBUL Ticaret Odası Hazır Giyim ve Konfeksiyon Meslek Komitesi mensupları bir araya geldikleri kahvaltılı toplantıda Türkiye'nin ekonomi gündemini konuştu. Sektörlerinin son günlerde yaşanan ekonomik sıkıntılardan en az şekilde etkilenmesi adına yapacaklarının da masaya yatırdığı toplantıda, en büyük çözümün "üretim ve ihracat" olduğu sonucuna ulaşıldı. Toplantıya İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Dursun Topcu da katıldı.

2019 YILI BEKLENTİLERİ

Hazır Giyim ve Konfeksiyon Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Şenol Aras'ın açılış konuşmasını yaptığı toplantıda, Komite ve

Meclis Üyesi Hikmet Tanrıverdi, 2019 beklentilerinin çok parlak olmadığını ifade etti. "Türkiye'yi çok parlak bir tablonun beklediğini söyleyemem" diye konuşan Tanrıverdi, bu dönemde tek çıkışın üretim olduğunu söyledi.

KUR TAHMİNİ

Toplantıda, İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi Öğretim Görevlisi Prof. Dr. Arif Yavuz bir sunum gerçekleştirdi. Yavuz, 2019-2020 ekonomik beklentilerini ele aldığı sunumunda, döviz kurunun önümüzdeki 6 ay boyunca 6.5 TL civarında olacağını tahmin ettiklerini söyledi. Yavuz, "Faizlerin yüzde 24 civarında olacağını öngörüyorum. Sektör temsilcilerine en büyük tavsiyem mümkün olduğunca iç piyasaya mal satışını azaltarak ihracata yönelmeleri" diye konuştu.

Fuarlara yönelmeliyiz

Toplantıda konuşan İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi Servet Samsama, Türkiye'nin fuar ülkesi haline gelmesi gerektiğini ifade etti. Samsama, son zamanlarda yaşanan ekonomik krizden çıkmanın en kolay yolunun ihracat olduğunu söyleyerek, "Ülkemizde inşaat sektörü haddinden fazla büyüdü. Bunu dengelememiz gerektiğini düşünüyorum" dedi.

İNŞAATÇILARDAN ÖNERİ

Yurtdışında işi kamu alsın inşaatı biz yapalım

SEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Konut İnşaatı ile İnşaat Taahhüt Meslek Komitesi, ortak bir toplantı gerçekleştirdi. İTO İnşaat Taahhüt Meslek Komitesi ve Meclis Üyesi Yusuf Cevahir'in oturum başkanlığında yapılan toplantıda, inşaat sektörünün genel sorunları ve çözüm önerileri konuşuldu. Toplantıya, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Yakup Köç de katıldı.

YURTDIŞINDAKİ DAVALAR

Yurtdışında iş yapan Türk firmalarının, Türk işçiler tarafından açılmış tazminat davaları nedeniyle zor durumda kaldığını belirten Yusuf Cevahir, komitelere bu konuda başvurular yapıldığını söyledi. Cevahir, bazı hukuk bürolarının da bu konuyu rant kapısı olarak gördüklerini ifade ederek, "Dünyada ikinci olan Türk inşaat sektörü, açılan davalar nedeniyle yurtdışında işi bırakmamak zorunda kaldı" dedi.

KAMU-ÖZEL İŞBİRLİĞİ

Sorunların, çözüm



önerileriyle birlikte ilgili mercilere aktarıldığını belirten İTO Yönetim Kurulu Üyesi Yakup Köç, şöyle konuştu: "AK Parti Genel Başkan Yardımcısı Sayın Lütfi Elvan, İTO'yu ziyaret etti ve işi share toplantısı gerçekleştirdi. TOBB, en kapsamlı Reel Sektör ve Finans Sektörü Diyalog Güçlendirme Toplantısı'nı İTO'da gerçekleştirdi. Bu toplantılarda da meseleler gündeme getirildi. Ticari atışelik konusunda tamamen TOBB'a bırakılmasını önerdik. Olumlu yaklaşım var. İnşallah sonuç alınır."

Toplantıda TOKİ, KİPTAŞ gibi kamu kurumlarının yurtdışında iş üstenip, özel sektörde devreye almasının, sektörde yurtdışı pazarlara açılma girişimlerini artıracak görüşü de dile getirildi. Oturum başkanı

Yusuf Cevahir ise bu konuda öncelikle devletlerarası bir teminat mekanizmasının kurulması gerektiğine işaret etti.

YABANCILARIN TAŞINMAZ ALIMI

Toplantının sonunda, MÜSİAD Yönetim Kurulu Üyesi Faruk Akbal, yabancıların Türk vatandaşlığına geçişle ilgili Eylül ayında yapılan yeni düzenleme hakkında sunum yaptı. Akbal, yeni düzenleme ile yabancıların vatandaşlığına geçiş için gereken asgari gayrimenkul bedelinin 1 milyon dolardan 250 bin dolara çekildiğini hatırlattı. Akbal, Suriyeli yatırımcıların, 1938 yılındaki bir düzenleme nedeniyle mülk almasında sorun olduğu bilgisini verdi. Çözüm konusunda, çalışma yapılması gerektiğine de ifade etti.

İnşaat sektöründe neler oluyor?

Türkiye İstatistik Kurumu, 20 Kasım 2018 günü ocak-Eylül dönemi karşılaştırmalı yapı izin istatistiklerini açıkladı. Bu verilere göre belediyeler tarafından verilen yapı ruhsatlarının 2018'in ilk dokuz ayında bir önceki yıla göre bina sayısı yüzde 41,4, yüzölçümü yüzde 55,1, değeri yüzde 44,7, daire sayısı yüzde 58,6 azaldı. Bu rakamlar oldukça ciddi bir düşüşü ifade ediyor.



Hikmet BAYDAR

Buradan aldığımız mesajla, mevcut stokların eritilmeye devam edildiği, yeni yapılara başlanması için pek de istekli olunmadığı sonucuna varıyoruz. Mevcut stokların eritilmesi hem sektörün kredi riskini azaltacak ve sektöre likidite getirecek hem de bankaların aldığı sektör riskini azaltacak. Konut stokları belli seviyelerin altına geldiğinde yeniden inşaat ruhsatlarında artışlarla karşılaşacağız.

Ekim ayı konut satış verilerine baktığımızda: Konut satış sayıları 2017-2018 Türkiye genelinde konut satışlarının

	Yı		Büroelastiğin giren B. d	
--	----	--	--	--

(1) Yapı izin istatistikleri 2016 ve 2017 yılları verileri netice edilmeye.

Yukarıdaki tabloda da görüleceği üzere 2018'de yapı ruhsatı verilen bina sayısı 77 bin 4 adet ile son 3 yılın en düşük değerine geldi. Metrekare bazında baktığımızda da aynı durum karşımıza çıkıyor. TL cinsinden değer olarak baktığımızda, Türk Lirası'nın ciddi değer kaybetmesine rağmen neredeyse 2016 değerlerine yakın bir değer karşımıza çıkıyor. Daire sayısında da son 3 yılın en düşük değerleri yaşanıyor.

Yapı kullanma izin belgelerine baktığımızda ise aşağıdaki tabloyla karşılaşıyoruz:

Yı					Bir önceki yıl ile düşük artışa göre değişim oranı (%)	
Gösterge	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Bina sayısı	85 832	82 763	76 874	3,7	7,7	
Yüzölçümü (m²)	115 499 086	113 710 220	101 941 841	1,8	11,5	
Değer (TL)	154 848 311 172	120 242 554 590	90 681 036 656	28,8	32,6	
Daire sayısı	593 945	572 286	509 713	3,8	12,3	



(2) Yapı izin istatistikleri 2016 ve 2017 yılları verileri netice edilmeye.

Tabloda da görüleceği üzere, yapı kullanım izin belgeleri açısından bakıldığında hem bina sayısı hem yüz ölçümü hem de değer (TL) ve daire sayısı açısından son 3 yıl içerisinde en yüksek değerlere ulaşıldı.



TURKISH HOMESTYLE

Moskova - Rusya
25-27 Nisan 2019

Ev ve yaşam

EV VE YAŞAM'A DAİR TÜM SEKTÖRLERİMİZ RUSYA'YA...

Turkish Homestyle

- Moskova'nın en seçkin fuar alanı Expocentre'da Türk ev ve yaşam ürünlerinin Rusya profesyonelleri ile etkin buluşması
- 5.000m² katılım alanı
- Rusya ve çevre ülke profesyonelleri ile ikili görüşme organizasyonu
- 10.000'ün aşkın profesyonel ziyaretçi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Yurt dışı tanıtım hizmetleri
- Turkish Homestyle kataloğunda firma bilgilerinin yer alması
- B2B organizasyonu
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 9 m²
- Katılım bedeli : 2.304 TL/m²
- 1. Ödeme : 2.000 TL
- 2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
- 3. Ödeme : Bakiye bedel
- Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'ya iletilmesi gerekmektedir.
- İlk ödemeye ilişkin banka banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, "sektör bazda" stant seçimi hakkı tanınacaktır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Özlem Kılıç-Gölin Gürsey-Esra Avcıoğlu-Aytin Odabas
Tel : 0212 455 65 12 - 455 61 17 - 455 61 10 - 455 61 00
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta : www.ito.org.tr



BTM akıllı teknolojiler zirvesinde

Türkiye'nin katma değerli teknoloji üreten dijital bir ekonomiye dönüşmesi için düzenlenen Smart Future Expo, 14-15 Kasım tarihleri arasında İstanbul Kongre Merkezi'nde gerçekleşti. Fuar girişimcileri ile birlikte katılan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'ne (BTM) yoğun ilgi gösterildi. BTM girişimlerinden Ulak, Contaxer, Turing's cube ve Neurobil'in de yer aldığı fuarda, girişimciler projelerini anlatma fırsatı buldular.

Zirve kapsamında düzenlenen "TET Ar-Ge Proje Baharı" yarışmasında BTM girişimcilerinden Atık Nakit projesi de Proje Baharı alanındaki stantta yerini aldı.

'Kumbaravan' ile ücretsiz tiyatro bileti imkanı

Bilgiyi
Ticarileştirme Merkezi (BTM) girişimcilerinin bir çalışması olan kumbaravan.com, hiç tiyatroya gitmemiş öğrencilere ücretsiz tiyatro bileti sağlıyor. Proje, kültür sanat kurumları ile halkı buluşturmayı amaçlıyor.



Girişimcilere bireysel güçlenme eğitimi



RP Enstitüsü tarafından düzenlenen Bireysel Güçlenme Psikolojisi Programı "POWER UP" girişimcileri; "Kararlarınızı ne kadar etkili veriyorsunuz?", "Sorun çözme gücünüz ne kadar etkili?", "Fırsatları ne kadar iyi görebiliyorsunuz?",

"Çözüm odaklı olabilmek gücünüz ne kadar etkili?" gibi soruların cevaplarını bulmalarında yardımcı oldu. Eğitimin ana amacı ise hayata etki eden temel kişilik özelliklerini tanıma, güçlendirme ve karşılaşılan engeller karşısında psikolojik gücü artırmayıdır.

TİYATROYA gitmek ya da kitap alabilmek bazı kişiler için lüks olabiliyor. Tam da bu esnada Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin girişimcilerinden kumbaravan.com elini taşın altına koyuyor ve sosyal bir girişim olarak hizmet veriyor. Projenin ana amaçlarından biri, tiyatro salonuna daha önce hiç gidememiş öğrencilerin ücretsiz bilet karşılığında oyun izleyebilmesi ya da kitap alabilmesi. Bir diğer amacı ise daha düşük fiyatlarla salonların doluluk ve kitap okuma oranlarını artırmak. Bu sosyal girişimi kumbaravan.com'un kurucusu Şivan Adalı anlatıyor.

sağlayarak salonlarda doluluk oranını artırmayı amaçlıyor.

Projenizle neleri amaçlıyorsunuz?
Salonlarda doluluk ve okuma oranını artırmayı amaçlıyoruz. Bunu yaparken de oluşturduğumuz dört sosyal girişimimiz aracılığıyla insanlarla görüşüyoruz. Düşük fiyatla teşvikler sunarak onları salonlara gelmeye ikna ediyoruz. Herkesçe kabul görmüş seyirci memnuniyeti sağlayan oyunların hayata geçmesi için çaba sarf ediyoruz. Ülkemizde ilk kez üniversite öğrencilerinin isteği ve onayıyla bilet ve kitap olarak kültür sanat bursu sağlıyoruz.

BASROL OYUNCULARIN

Projeniz hangi aşamada ve hedefleriniz neler?
Kumbaravan.com, Eylül 2018'de BTM'ye dahil oldu.

Kısa bir süre sonra da şirketleşti. Şu an şirketleşmiş olarak iş modeli ve gelir modeli aktif çalışmalarımız sürüyor. Yeni versiyon yazılımımız yazılmaya başlandı. Yeni yazılım ile birlikte ülkemizin her bir okulundaki öğrenciye ve bireye ulaşmak artık çok daha kolay olacak ve seyirci-okuyucu memnuniyeti sağlanmasında büyük yerine ulaşabileceğiz.

Üyelerinize sağladığınız yararlar neler? Ekleme yapıldığından başka modüller var mı?
Hayatında hiç kültür sanat etkinliğine katılmamış öğrencileri tiyatro salonları ile tanıştırmak fırsatı bulduk ve hali hazırda salonlara yüksek fiyatlardan dolayı çok fazla gidemeyen seyircilerde de salonlara gitme alışkanlığı oluşturabildik. Sürekli onlarla iletişim halindeyiz. Yapının gelişiminde basrol; seyircilerin, okuyucuların.

MOBILE WORLD CONGRESS

Barcelona - İspanya
25-28 Şubat 2019

- Ağ Teknolojileri
- Akıllı Bağlantı
- Dijital Güven, Sağlık
- Donanım Teknolojileri
- Mobil Yazılımlar ve Uygulamalar
- Nesnelerin İnterneti - IoT
- Yapay Zeka - AI

TÜRK MOBİL İLETİŞİM SEKTÖRÜNÜ DÜNYA İLE BULUŞTURAN PLATFORM

Mobile World Congress Barcelona

- Mobil endüstri ve teknolojiler alanında dünyanın en büyük ve prestijli fuarı
- 8 hall'den oluşan 100.000 m² net fuar alanı
- Sektörün dev global firmalarının içinde yer aldığı 2.400 fuar katılımcısı
- Dünyanın her yerinden 107.000'i aşkın ziyaretçi ile mobil dünyanın her alanında faaliyet gösteren profesyonellerle görüşme
- Yeni teknolojiler ve yenilikçi ürünleri yerinde inceleme imkanı

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Videowall'da tanıtım filminin gösterimi
- Connect Turkey platformunda sunum imkanı
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri

Ödeme Planı

- Minimum stant alanı: 6 m²**
Katılım bedeli : 8.400 TL/m²
1. Ödeme : 2.000 TL/m²
2. Ödeme : Kalan bedelin %50'si
3. Ödeme : Bakiye bedel
• Katılım sözleşmesi ile birlikte ödeme dekontunun Oda'mıza iletilmesi gerekmektedir.
• İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilerek, stant seçimi hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

Hesap Adı : İSTANBUL TİCARET ODASI
Banka : YAPI KREDİ BANKASI
Şube : SULTANHAMAM - İSTANBUL
Şube Kodu : 055
TL Hesap No : 60614779
IBAN : TR29 0006 7010 0000 0060 6147 79
• Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "MOBILE WORLD CONGRESS 2019" ibaresi ile gerçekleştirilmelidir.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Akif Gönülcü - Gökçe Coşkun - Dr. Murat Özturan
Tel : 0212 455 61 19 - 455 65 09 - 455 65 62
GSM : 0533 959 30 57
Faks : 0212 520 15 26
E-posta: akif.gonulcu@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr
murat.ozturan@ito.org.tr
www.ito.org.tr

KÜLTÜR SANAT BURS

Projenizden ve yenilikçi yönünden bahsedebilir misiniz?
kumbaravan.com

halkımız ile kültür sanat kurumlarını bir araya getiren ve etkileşime girmelerini sağlayan tüm dünya ülkelerine örnek teşkil eden bir kültür sanat portalıdır. Kumbaravan, oluşturduğu dört sosyal girişim aracılığıyla okul öncesi, ilköğretim, ortaokul, lise, üniversite, yüksek lisans ve doktora öğrencilerine ücretsiz bilet ve kitap sağlıyor. Bunun yanı sıra akademisyenlere de bütçeleri oranında kampanyalar sunuyor. Şirketlere, vakıflara, demeklere ve birçok sivil toplum örgütüne toplu bilet alımlarında indirim

Kurumsal yatırımcı desteği

Projenizin Türkiye'ye kazandıracak faydalar neler? Globale açılma düşünceniz var mı?
Kumbaravan seyircileri, okuyucuları yönlendirmeyiş eşit, şeffaf ve samimi olarak hizmet veriyor. Ülkemizin tüm sektörlerinde yer alan bireylere ve geleceği olan öğrencilere hitap etmemiz neticesinde diğer sektörlerde de ilvme katabildiğimizi görüyoruz. Tiyatro, sinema, konser

izlemiş, kitap okumuş bir mavi yakalının iş kazası geçirme oranının daha düşük olduğunu inanıyoruz. Bu yönde bilimsel araştırmalar yapmak üzerine planlarımız mevcut. Global olarak oyuncu olmamız için üçüncü versiyonumuzun ana hattı bitti, fakat özellikle kur farkı nedeniyle kurumsal bir yatırımcının bizimle yürütmesine ihtiyacımız var.



Kullanıcı deneyimi nasıl olmalı?

BTM girişimcileri, OctoPeople Kurucusu ve CEO'su Dante İsl Özkın tarafından verilen "Kullanıcı Deneyimi (UX)" eğitimi aldı. İki gün süren eğitimde girişimciler ilk gün teori ve UX adınının uygulamalı pratiklerini öğrenirken, ikinci gün ise kullanıcı deneyim tasarımı ve kullanılabilirlik hakkında bilgi aldı.



Yatırım ve ihracata odaklanalım

İLKER BAŞÖZ

İSTANBUL Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, Ev ve Mutfak Eşyaları Sanayicileri ve İhracatçıları Derneği (EVSİD) tarafından gerçekleştirilen 'Turkish Housewares by Invitation Only' etkinliğinin gala yemeğine katıldı.

Birçok yabancı firmanın Türk ev ve mutfak sanayi ürünlerini satın almak için bir araya geldiği etkinliğin galasında konuşan Avdagiç, EVSİD'in devletin ortaya koyduğu ekonomik paketi en iyi şekilde değerlendirdiğini dile getirdi.

TEŞVİKLER VERİMLİ KULLANILDI

Devletin verdiği teşvik ve katkılar bu kadar net, verimli ve sonuç odaklı kullanan bir kurumun başkanı olarak Burak Önder'i tebrik eden Başkan Avdagiç, "Bundan sonraki dönemde artık sadece tasarruf, yatırım ve ihracat üzerine yoğunlaşan süreç girmemiz lazım" dedi. Etkinliğin gala yemeğine EVSİD Başkanı Burak Önder, İDDMİB Başkanı Tahsin Öztiryaki, İSTOÇ Başkanı Nahit Kemalbay ve EVSİD Yönetim Kurulu Üyeleri katıldı.

'Çevreci bir kalkınma mümkün'

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası Mimarlık ve Mühendislik Meslek Komitesi'nin Cemile Sultan Korusu tesislerinde gerçekleştirdiği toplantıda, İstanbul Teknik Üniversitesi (İTÜ) Meteoroloji Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Mikdat Kadioğlu, 'Küresel İklim Değişikliği ve Kentler' konusunda sunum yaptı. Toplantıya İstanbul Milletvekili ve İTO eski Meclis Üyesi Gökhan Zeybek ile İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçu da katıldı.

İklim değişikliğinin ekolojik sistemi bozmasının yanı sıra sosyo-ekonomik problemlere de sebep olduğunu belirten Prof. Dr. Mikdat Kadioğlu, "1850 yılına kadar dünya



150 bin yılda bir derece ısınıyor, bir derece soğuyormuş. 1850-2000 arasında yani sadece son 150 yılda bir derece ısındı. Asıl problem iklim değişikliği değil, ani ısınma. Ekolojik sistem buna ayak uyduramıyor" dedi. Kadioğlu, sanayi devrimiyle beraber atmosfere bırakılan sera



gazlarının astronomik olarak arttığına da dikkat çekerek, iklim değişikliğinin yüzde 80 oranında bu sebepten kaynaklandığını ifade etti.

Kalkınma ve çevreci uygulamaların birbirine zıt olmadığını da altını çizen Prof. Dr. Mikdat Kadioğlu, "Bunları zıt hale getiren biz insanlarız. Oysa ki kalkınma

ile çevreyi korumak bir arada da olabilir. Bu konuda yeniymiş gibi görünen kavramların çoğu aslında Osmanlı medeniyetimizde vardı ve bizlerin unuttuğu kavramlardı" dedi. Kadioğlu, enerji verimliliği ve ekolojik şehirlik politikalarına öncelik verilmesi gerektiğini de vurgulayarak, Türkiye'nin güneş enerjisinden yeterince faydalanmadığını söyledi.

Dünya sağlık günü için özel eğitim

GIDA zehirlenmesine neden olan salmonella grubundaki bakterilerle ilgili farkındalık oluşturmak için 'Kanatlı Eti ve Salmonella' konulu bir eğitim verildi. 'Dünya Tek Sağlık Günü' dolayısıyla gerçekleşen eğitime, İstanbul Ticaret Odası

Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Ahmet Özer de katıldı. Toplantının açılış konuşmasını gerçekleştiren Özer, "Gıda ticareti ile ilgilenen biri olarak hayvanlardan insanlara geçebilen hastalıklarla mücadelenin ne kadar önemli olduğunu bir kez daha anladım. Sağlıklı gıdanın nihai



tüketiciye ulaşana kadar geçirdiği süreçten teknik insanlar kadar bu gıdaların satışını yapan insanların da sorumlu olduğunu düşünüyorum" diye konuştu.

Eğitime, Tarım ve Orman Bakanlığı İstanbul İl Müdürü Ahmet Yavuz Karaca da

katıldı. Karaca, çiftlikten sofraya kadar gıdaların güvenliği ile ilgilendiklerini belirterek, "İstanbul İl Müdürlüğü olarak Bakanlığın projelerini takip ediyoruz. Gerekli tedbirleri alıyoruz" diye konuştu. Açılış konuşmalarının ardından konuyla ilgili eğitim verildi.

DAHA MUTLU BİR İŞ HAYATI İÇİN GELİN Bİ' NEFES ALIN

BOĞAZ MANZARASI | EŞSİZ DOĞASI | ENFES LEZZETLERİ

İş hayatının koşturmacası, toplantısı, muhasebesi, randevusu, genel kurulu, telefonu, acil durumu bitmez. Biraz nefes almak gerek. Siz de işe biraz ara vermek, günün ve hayatın keyfini çıkarmak için gelin
İTO Cemile Sultan'da nefes alın.

İTO
üyelerine
%10 indirim
1 Aralık'tan itibaren

Cemile Sultan
KORUSU

İSTANBUL
TİCARET
ODASI

cemilesultan.com

CemileSultanKorusu

CemileSultanKfs

itocemilesultankorusu

İTO Cemile Sultan Korusu

**SGK PRIM
BORCUNA TAKSİT
KARARI
OLUMLU**

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdağ, Sosyal Güvenlik Kurumu'nun (SGK) işverenlerin prim borçlarının yapılandırması kararıyla ilgili olarak, "Kredi yapılandırmasının ardından gelen SGK taksitlendirmesi son derece olumlu. Geçici bir prim indirimi ve vergi borcu yapılandırması da süreci tamamlar" dedi.



İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdağ, Sosyal Güvenlik Kurumu'nun (SGK) işverenlerin prim borçlarının yapılandırması kararıyla ilgili olarak, "Kredi yapılandırmasının ardından gelen SGK taksitlendirmesi son derece olumlu. Geçici bir prim indirimi ve vergi borcu yapılandırması da süreci tamamlar" değerlendirmesini yaptı. Avdağ, yaptığı yazılı açıklamada, SGK'nın başlattığı ve Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk

tarafından açıklanan 'uyumlu işveren' düzenlemesini değerlendirdi. Avdağ, "Reel sektör üretimini aksatmayıp, kredilerini ödemeye çalışırken SGK primi taksitlendirmesi, hem üretkenler hem de hem finans kesimi için önemli bir adım olmuştur" dedi.

**HAKKANİYETLİ
BİR SINIRLAMA**

Şekib Avdağ, şunları söyledi: "Söz konusu düzenleme ile geriye dönük 3 yılda primini düzenli

ödeyip, ancak son 12 ayda sorun yaşayan iyi niyetli işverenin koruma altına alınması ile hakkaniyetli bir sınırlama getirilmiş oldu. Ayrıca 500 bin TL'ye kadar olan borçlarda teminat aranmayacak olması, KOBİ'lere verilen önemi gösteriyor. Hem 60 aylık vade imkanı hem de uygun faiz oranı işveren için önemli bir destek. Piyasadaki nakit döngüsüne, sonrasında da istihdam ve büyüme katkı yapacak böylece adımlara ihtiyacımız var."

Emekli maaşlarını bankada 12 ay bekletmeyin

Emekli maaşları, bankalardan 12 ay boyunca tahsil edilmediği takdirde SGK tarafından ödemesi durduruluyor. Biriken tutar da SGK'ya iade ediliyor.



GELİR ve aylık ödemeleri ile hareket görmeyen hesaplar, hesapların bulunduğu ilgili bankalar veya PTT tarafından SGK'nın kendilerine verdiği bilgilere göre sorgulanarak ödeme işlemleri gerçekleştiriliyor.

**ÖZEL KİMLİK
BELGESİNE SON**

Bankalar ve PTT ile imzalanan protokoller gereği özel kimlik belgesi istenmesi uygulamasına son verildiği için gelir / aylık bağlanan sigortalı ve hak sahiplerine özel kimlik belgesi düzenlenmiyor. Ancak, kurumca bildirilen ödeme tarihinden itibaren gelir / aylık alanlar ile hak sahiplerinin kendisine veya temsil yetkisi bulunan veli, vasi, kayyum veya vekiline, banka şubelerince / PTT işyerlerince ödeme yapılırken, usulüne uygun olarak kimlik tespiti (nüfus cüzdanı, sürücü belgesi, pasaport gibi soğuk damgalı belgeler) yapılması zorunlu bulunuyor. Geçiden ödeme yapılan kişinin kimliğini tespit için gereken özenin gösterilmemesi nedeniyle yanlış kişilere ödeme yapılması halinde doğacak zarardan bankalar ve PTT sorumlu tutuluyor.

İADE HESABINA AKTARILYOR

SGK Kanunu'na göre, gelir ve aylıkların tahakkuk ettirildiği tarihlerden itibaren aralıksız 12 ay sonuna kadar tahsil etmeyenlerin gelir ve aylıklarının, gelir ve aylık bağlanma şartlarının devam edip etmediğinin tespiti amacıyla durdurulacağı öngörülüyor. SGK tarafından gelir / aylık alan sigortalı veya hak sahipleri adına gönderilen gelir / aylık ödemelerinin 12 ay süre ile hareket görmemiş olması halinde, her ay sonu bankalar / PTT tarafından şahıs bazında geriye yönelik kontrol ediliyor. Gelir / aylık ödemesi yapılan kişiler adına kurumun gönderdiği tüm tutarlar, iadesi yapılan gelir / aylık ödemeleri için ödenen faiz / komisyon miktarları ile birlikte SGK'nın "Gelir / Aylık Ödemeleri ve İadeleri Hesabı"na aktarılıyor.



İsa KARAKAŞ

**Yeniden aylık
ödenmesi
mümkün**

Gelir veya aylıklan durdurulan emekliler, SGK veya e-devlet üzerinden yapacakları müracaatları MOSIP sistemine talep olarak düşüyor. İlgili birimlerce bu talebe veya kuruma yapacakları müracaata istinaden gerekli işlemler gerçekleştirilerek ödeniyor.

SGK hesaplarına iade edilen gelir ve aylıklar, bankalar / PTT tarafından kişi bazında manyetik ortamda bildirildiği gibi yazılı olarak da iletiliyor. Emeklilik dosyaları Emeklilik Hizmetleri Genel Müdürlüğü'nde olan sigortalıların bankalar / PTT tarafından 12 ay hareket görmemesi nedeniyle iade edilen aylıklarının ödenmesine ilişkin işlemleri, ilgili sosyal güvenlik merkezince yapılacak.

Sigortalı veya hak sahiplerine her ayın 8 ila 14'ü arasında Ziraat Bankası aracılığıyla ödenen hareketli iadeler, bloke aylıklar ile verese ödemeleri, SGK ile PTT arasında imzalanan "Hak Sahiplerine Merkezi Ödeme Sistemi ile Yapılacak Ödemeler

Protokolü" gereğince 20 Temmuz 2017 tarihinden itibaren PTT iş yerlerinden mesai saatleri içerisinde T.C. kimlik numarası ile ödeme gününden itibaren iki aylık süre içinde ödeniyor.

**İki ayda
SGK'ya iade**

SGK tarafından gönderilen ve ödeme gününden itibaren iki ay süre ile sigortalı veya hak sahipleri tarafından alınmayan ödemeler ise SGK'ya iade ediliyor.

DÜNYA KOMPOZİT SEKTÖRÜNÜN EN PRESTİJLİ FUARI

JECworld

12-14 Mart 2019 / PARİS-FRANSA

**Neden JECworld?**

- Dünya kompozit sektörünün tek bir çatı altında buluşma noktası
- Kompozit ürünlerin dev sahnesi
- Her kıtadan 1300 katılımcı
- 115 ülkeden 43.000 profesyonel ziyaretçi
- Sektör konferansları ve oturumlar
- Fuar süresince kompozit liderleriyle buluşma ve ikili görüşme imkanı
- Kompozit dünyasının güncel buluşlarını tanıma

M: Fiyatına dahil hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Paris-İstanbul nakliye organizasyonu ve sigorta işlemleri
- Türkiye-Fransa gümrük giriş-çıkış işlemleri
- Fuar kataloğunda ve internette firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme organizasyonu
- Fuar süresince internet bağlantısı, ofis iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- M: katılım bedeli: 3.840 TL



Esra Yılmaz- Mustafa Çağlayan- Esra Avcioğlu
Tel : 0212 455 65 10, 0212 455 61 08, 0212 455 61 10
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: esra.yilmaz@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
esra.avcioglu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

AB, yabancı yatırımları denetleyecek

AB, stratejik sektörlerine yönelik yabancı yatırımları denetlemeye hazırlanıyor.

AB Komisyonu, üçüncü ülkelerden gelen doğrudan yabancı yatırımların denetlenmesi bir mekanizma oluşturmak üzere Avrupa Parlamentosu (AP) ve AB Komisyonu temsilcileri arasında siyasi anlaşma sağlandığını açıkladı.

Buna göre, AB üyesi ülkeler doğrudan yabancı yatırımları güvenlik ve kamu düzeni gerekçeleriyle denetleyecek bir mekanizma kuracak.

AB üyesi ülkeler ve AB Komisyonu arasında yabancı yatırımlara ilişkin işbirliği

**SON SÖZ
ÜLKELERİN**

Üye ülkelere yapılacak bir yatırımın kamu düzenine veya güvenliğe tehdit oluşturması halinde AB Komisyonu bu ülkelere tavsiyede bulunacak. Yabancı yatırımcının mülkiyet yapısı ve yatırımın



finansmanı gibi belirli bilgilerin de bu mekanizma içerisinde paylaşılması sağlanacak. Söz konusu yabancı yatırım konusunda son söz hakkı ise ilgili ülkede olacak. Ulaştırma yasalarması için AB Komisyonu ve Avrupa Parlamentosu'nun resmi onayı gerekiyor.

Türk film ve dizileri Güney Afrika'da

DİZİ ve film gibi TV yapımlarında Türk ürünleri her geçen yıl daha fazla ülkede yer buluyor. Sektörlerin dış pazarlara açılması için uluslararası fuarlara katılım organizasyonları düzenleyen İstanbul Ticaret Odası (İTO), TV ve yapımcı sektörü için de birbirini ardına adımlar atıyor. Avrupa'nın önemli sektörel fuarı olan MIPTV ve MIPCOM'da sektör mensuplarını dünya profesyonelleriyle bir araya getiren İTO, Güney Afrika'daki DISCOP fuarında da katılım organizasyonunu gerçekleştirdi.

YENİ İŞ FIRSATLARI

Fransa'nın Cannes şehrindeki MIPCOM ve Singapur'daki ATF gibi Johannesburg'daki DISCOP'ta da işbirliği üreticileri, yapımcılar ve satın alıcılar bir araya geldi.

Türk firmaları da 14-16 Kasım'da düzenlenen DISCOP Johannesburg'da boy gösterdi. İTO fuarında, "Dünya, Türk içeriği izliyor" sloganıyla Türk firmalarının katılım organizasyonunu gerçekleştirdi. TV yapımları ve içerik açısından Afrika ve Orta Doğu'daki medya pazarında yeni iş fırsatları sunan DISCOP Markets, İTO ile fuara katılan firmalar açısından oldukça verimli geçti. Fuarla Türkiye'den televizyon kanalları yer aldı.

TÜRKİYE PANELİ

İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsrail Kuralay'ın da katıldığı fuar, İTO, sektörün ve Türk yapımlarının son yıllardaki başarısını ve projeksiyonunu bir panel ile paylaştı. "The Scope of Turkish Content, Celebrating



a Decade of Success" başlığıyla düzenlenen panelde Türk film, içerik ve yapımcı sektörünün çeşitliliği ve dinamikleri vurgulandı. Fuarla İsrail Kuralay ile birlikte Ticaret Bakanlığı temsilcisi Ramazan İçöz, Prof. Dr. Arzu Türkmen, İTO Meclis Üyesi Faysal Koçer, İlhan Soylu ve Mehmet Gürbüz Aksu da katılarak katılımcılara ürünler ve iş bağlantıları

hakkında görüştü.

Fuarla katılan İTO heyeti ayrıca Pretoria Türkiye Büyükelçisi Elif Çomoğlu Ülgen'i ziyaret etti. Büyükelçilik Müsteşarı Onur Ekren'in de yer aldığı görüşmede, Ticaret Müşaviri Demet Işıl Karakurt'a hediyet takdim edildi. Ziyaretten sonra Türkiye standını ziyaret eden Büyükelçi Ülgen, ayrıca paneli de takip etti.



TürkAkım ve Avrupa'da enerji kavgası

Karadeniz'i bir uçtan diğer uca geçen, 930 km uzunluğundaki TürkAkım Projesi'nin deniz altından geçen boru hattının yapımı tamamlandı. 2014 yılında Ankara'da Gazprom ve BOTAS arasında atılan imzalarla yapımcıların alanı

TürkAkım Projesi'nde, hattın döşenmesi 2017 Mayıs ayında başladı. Geçtiğimiz hafta Rusya Devlet Başkanı Putin ve Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın katılımları ile yapılan açılışta, boru hattının kara üzerindeki yapımı için start verildi.

İki hattan oluşan ve her biri 15,75 milyar m3 gaz taşıma kapasitesi olan TürkAkım Projesi'nde, ilk hat Türkiye'ye doğalgaz sağlayacak. Buradan gelen gaz başta

İstanbul olmak üzere Bursa, Kocaeli, İzmir gibi sanayi şehirlerinin doğalgaz ihtiyacını karşılayacak. Böylece hali hazırda

Rusya'dan Samsun'a giriş yapan, yıllık 16 milyar m3'lük gaz taşıma kapasitesi olan Mavi Akım Projesi'nin yanında ikinci

büyük hat olarak yerini alması önemli.

Yüzde 54'ü Rusya'dan ithal

2017 yılında Türkiye'nin toplam doğalgaz tüketimi 53,5 milyar m3 olmuş. Bu rakam 2016'ya göre yüzde 15'lik artışa tekabül ediyor. Yıllık 540 milyar m3'lük doğalgaz tüketimi olan Avrupa'da,

Türkiye yıllık tüketimi ile 4. sıraya oturmuş durumda. Türkiye yüzde 99'unu ithal ettiği

53,5 milyar m3'lük doğalgazın, 2017 yılında yüzde 54'ünü Rusya'dan ithal etmiş. Rusya'yı yüzde 17 ile İran gazı,

yüzde 12 ile Azeri gazı takip ediyor.

Boru hatları ile ithal edilen doğalgaz

dışında Türkiye'nin aynı zamanda yoğun LNG (sıvılaştırılmış doğalgaz) ithalatı var.

Hatta Türkiye, LNG ithalatında Avrupa'da

İspanya'dan sonra en fazla ithalatı yapan

ülke. 2017 yılında toplam gaz tüketiminin

yüzde 15'i yani 7,8 milyon ton LNG olarak

ithal edilmiş. Burada Türkiye'nin yoğun

LNG ithalatı yaptığı üç ülke sırasıyla

Cezayir, Nijerya ve Katar. Miktar olarak ilk

üç ülkeye göre küçük olsa da LNG ithalatı

yapılarına ülkeler arasında Elevator Ginesi,

Norveç ve ABD de var.

Artan LNG yatırımları

Türkiye'de toplam 10,3 milyar ton

kapasiteye sahip iki adet LNG terminali

var; Marmara Ereğlisi LNG Terminali ve

Aliağa'da ki Egegaz LNG Terminali.

Ayrıca İzmir Aliağa'da ve Hatay

Dörtöyl'de LNG depolama ve yeniden

gazlaştırma terminalleri (FSRU) mevcut.

Görüldüğü üzere enerji bağımlılığı

yüksek olan Türkiye, bir yandan boru

hatları ile artan doğalgaz ihtiyacını

karşılamaya, diğer yandan da LNG

yatırımlarıyla doğalgaz konusunda enerji

kaynaklarını artırmaya çalışıyor.

540 milyar m3 ithal kabartıyor

Enerji arzının güvenli ve stabil olması

açısından boru hatları her ülke için büyük

önem arz ediyor. Almanya örneğinden

gidersek, yıllık 92 milyar m3'lük doğalgaz

tüketimi olan Almanya, dünyanın en

büyük doğalgaz tüketicisi ve tüketiminin

yüzde 92'sini ithal ediyor. Almanya'nın

enerji kaynakları arasında doğalgaz

tüketimi yüzde 23'e tekabül ediyor

(Türkiye'de bu oran yüzde 34). Yüksek

doğalgaz tüketimi olan Almanya, ithal

ettiği gazın yüzde 37'sini Rusya'dan alıyor.

Almanya hali hazırda Rusya'dan gelen

petrolün büyük kısmını Kuveyt Akım 1

Projesi'nin yanı sıra Kuveyt Akım 2'yi de

ekleyerek kapasiteyi 55 milyar m3'e

çıkartıyor.

Almanya gibi İngiltere, İtalya ve Fransa

da Avrupa'da yüksek miktarda doğalgaz

tüketimi ve ithalatı yapan ülkeler.

Avrupa'nın 540 milyar m3'lük toplam

enerji tüketimi birçok üretici ülkenin

istihlamlarını kabartıyor.

Rusya, Almanya üzerinden Kuveyt

Akım 2 ve Türkiye üzerinden Türk Akım

(2. Hat) ile Avrupa'ya yıllık satışı 200

milyar m3'lük payını kapırmak istemiyor.

Norveç, Avrupa'ya yıllık 116 milyar

m3'lük ithalatı ile ikinci sırada geliyor.

ABD ve Rusya'nın bilek güreşi

ABD'de son 9 yılda enerji piyasasında dengeleri değiştiren "kaya gazı" devreye giriyor. 60 yıl aradan sonra nettle doğalgaz ihracatçısı olan ABD, gözünü Avrupa piyasasına dikmiş vaziyette. Kaya gazı üretimi ile ihtiyacından fazlasını üretmeye başlayan ABD, yerkürede yoğun doğalgaz tüketimi yapılan bölgelere LNG formatında ihracat yapmayı hedefliyor. Bu sebeple de Rusya'nın Avrupa pazarına erişimini sağlayan projeler, ABD'nin yoğun baskısına maruz kalıyor. Kısacası, enerji piyasasında özellikle de kıta Avrupa'sı üzerinde iki büyük güç arasında söndüğü bir bilek güreşi göreceğiz yakın zamanda...

2019 gıda ticareti tehlikede mi?

AVRUPA'DA
PATATES
RUSYA'DA
BUĞDAY



Hükümetlerarası İklim Değişikliği Paneli'nin raporu, küresel ısınmanın gıdada oluşturacağı tehlike konusunda alarm veriyor. Avrupa'nın patates, Rusya'nın ise buğday üretiminin düşmesi bu öngörüye doğruluyor. Bu gelişmeler aklı, "2019 gıda ihracatı tehlikede mi?" sorusunu getiriyor.

Selvi EREN / İktisadi Kalkınma Vakfı Uzman Yardımcısı

HÜKÜMETLERARASI İklim Değişikliği Paneli (IPCC), 48'inci toplantısını yaptı. Toplantı sonrasında 8 Ekim günü de büyük yankı uyandıran bir küresel ısınma raporu yayımlandı. Küresel ısınmanın 1,5°C'nin altında tutulması için radikal değişikliklerin yapılması gerektiği konusunda çağrıda bulunan rapor, eşin geçilmesi halinde global ekolojik sistemin çökebileceği uyarısı yapıyor. Bilim insanlarına göre Sanayi Devrimi'nden bu yana 1°C yükselen dünya sıcaklığının korkulan eşige yani 1,5°C'ye ulaşması öngörülüyor 12 yıl içinde gerçekleşebilir. Bu bağlamda rant odaklı önceliklerin ekolojik

tahribatı engellemek adına ödemediği bedelin çok daha fazlasını tahribat dolayısıyla ödemek zorunda kalacağı belirtiliyor.

ISINAN GEZENİN VE GIDA

Isınan bir gezegenin hava koşullarındaki değişkenlik ve aşırılık anlamına gelmesi gıda güvenliğini de doğrudan riske atıyor. Nitekim iklim değişikliğindeki sert hava koşulları şimdiden tarım üretimini doğrudan etkileyerek gıda fiyatlarını ve ticaret kapasitesini değiştiren etkiler yaratıyor. Kurak geçen 2018'de beklenmedik hava koşulları nedeniyle tüm dünyadaki tarım üretimi ciddi seviyede düştü. Piyasada fiyatların yükselmesi neden olan üretimdeki düşüş, "ekolojik felakete" sadece 0,5°C kalmasının tarım üretim modellerine

doğrudan bağlı olduğunun da en çarpıcı kanıtı.

GIDA İHRACATI AZALIYOR

Bu anlamda gıda ticaretinde ön plana çıkan Rusya ve Almanya, gıda ürünleri ihracatında önemli bir kalem olan ürünlerdeki azalmaya karşı karşıya kaldı. 2003 yılında yüzyılın kuraklığına yaşıyan Avrupa kıtası ile 2010 yılında buğday ihracatını durdurmak zorunda kalan Rusya, 20 yıldan az bir süre içinde benzer kuraklık senaryosuyla karşı karşıya. Küresel buğday üretiminin ise yüzde 20 oranında düştüğü açıklandı. Miktarındaki azalmanın yanı sıra ürün kalitesinin de düştüğü yeni hasat dönemi sonucu talebin altında kalan arz açığını kapatmak için korumacı politikalar devreye girerken; tedbirler gıda fiyatlarını sabit tutmak üzerine yoğunlaştı. Bu konuda öne çıkan en büyük endişe, tarımda üretim ve kalitenin giderek daha fazla azalması ya da küresel ısınma verileri bu durumun devam edeceğini göstererek, gerçeğe en yakın olanın en fazla korkulan senaryo olduğunu ortaya koyuyor.

FARKLI ÜRETİM MODELLERİ

Değişen iklim şartlarına uyum sağlamak için akıllı sulama sistemlerinin geliştirilmesi, daha dayanıklı tohumların üretilmesi başta olmak üzere farklı seçenekler mevcut. Öyle ki küresel ısınmanın ilerlemesi hızla, ülke politikalarının ve çiftçilerin uyum sağlama hızının çok üstünde. Üretim modellerini değiştirmek için zaman gerektiği bir gerçek; ancak üretici refahını garanti edilebilir, gıda talebini karşılamak ve ticaret dengesini korumak için olabildiğince hızlı hareket edilmesi gerekiyor.

Türkiye için sıcak mı soğuk mu?

Türkiye'nin de bizzat yaşadığı tanımsal üretimdeki azalma, küresel ısınmanın getirdiği değişkenlere hazırlıklı olmayan üretim modellerinin sallantılı geleceği hakkında somut ipuçları sunuyor. Türk tarımı, öngörülenle uyumsuz hava şartlarını yanı sıra yapısal sorunların, kontrol edilemeyen gıda enflasyonunu tetiklediği; bir sonraki üretim yılı hakkında belirsizlikler yarattığı bir dönem

geçiriyor. Merkez Bankası'nın üçüncü ve dördüncü çeyrek enflasyon raporlarında ön plana çıkan gıda enflasyonu ekim ayında 29,26 olarak hesaplandı. Tarımdaki yapısal sorunlara ek olarak küresel ısınmanın yarattığı değişken hava şartları, Türkiye'nin gıda güvenliğini sağlama konusunda yeni stratejiler geliştirmesi zorunlu kılıyor. Yüksek fiyatları düşürmek ve düşüş verimli

üretim açığını kapatmak için ithalata yönelim ise uzun vadeli çözümler sunmuyor. Nitekim ithalat odaklı talep karşılama, diğer ülkelerdeki üretim devamlılığına bağlı hale gelen bir süreç olarak ilerliyor. Bu anlamda ihracatın devamlılığı ve iç piyasadaki fiyat istikrarını ithalata ihtiyaç duyan Türkiye'nin ithalat-ihracat stratejilerini yeniden gözden geçirmesi gerekebilir.

SPK lisansı almak istiyorsanız

Finans Enstitüsü bünyesinde açılan Sermaye Piyasası Tezli/Tezsiz Yüksek Lisans Programı, piyasa profesyonellerinin bugünün sermaye piyasalarında başan elde etmeleri için gerekli olan üst düzey bilgi ve analitik beceri ile donatılmasını hedefliyor. Tezsiz yüksek lisans için toplam 10 ders, tezli için ise toplam 9 ders içeren bu programların en

büyük özelliği, öğrencilerine Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) ile yapılan protokol sayesinde lisanslama sınavlarına uygun bir içerik sunması. Program öğrencileri, bir yandan sermaye piyasası alanında uzmanlığını geliştirici bir yüksek lisans yapma imkanı elde ederken, bir yandan da SPK lisanslama sınavlarına hazırlanma

olanağı buluyor. Dersleri başarıyla tamamlayan öğrenciler, SPK lisanslarının ilgili modüllerinden de başarılı sayılıyor. Bu şekilde öğrenciler finans sektöründe birçok alanda çalışabilmek için bir ön koşul olan SPK lisanslarını ek bir zaman ve hazırlığa ihtiyaç duymadan elde etme imkanına sahip oluyor. Bir diğer önemli husus ise program

bünyesinde yer alan derslerin hem akademik yönü olan hem de konunun uzmanı piyasa profesyonelleri ve SPK uzmanları tarafından veriliyor olması. Programda ders saatleri, finans piyasası profesyonellerinin yoğun iş tempolarına ve beklentilerine uygun olacak şekilde hafta içi akşam ve hafta sonu olacak şekilde kurulandı.

İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ LİSANSÜSTÜ PROGRAMLARIYLA DA İDDİALİ

Finans Enstitüsü'nün Türkiye'de benzeri yok

İş dünyası ile iç içe bir öğretim anlayışını benimseyen İstanbul Ticaret Üniversitesi, yüksek lisans ve doktora programlarında da iddialı. İş dünyasını doğrudan ilgilendiren Finans Enstitüsü, Türkiye'de ilk ve tek olma özelliğini taşıyor. Finans Enstitüsü, bankacılık, finans ve sigortacılık alanında dinamik profesyoneller ve akademisyenler kazandırıyor.

TÜRKİYE'de bir benzeri daha bulunmayan İstanbul Ticaret Üniversitesi Finans Enstitüsü, bankalar başta olmak üzere finans sektöründe faaliyet gösteren kamu ve özel sektör kuruluşları, Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) ve Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) gibi özerk otoriteler, meslek kuruluşları ve üniversitelerle oluşturulan işbirlikleri çerçevesinde eğitim-öğretim, araştırma ve uygulama örnekleri ve modelleri ile lisansüstü diploma programları sunuyor.

10 LİSANSÜSTÜ PROGRAM

Finans Enstitüsü, Türkiye'nin ilk ve tek finans enstitüsü olma özelliğine sahip. Finans alanındaki 7 farklı yüksek lisans ve 3 doktora programı ile doğrudan finansal piyasalara yönelik toplam 10 ayrı lisansüstü program yürüten tek enstitü. Finans Enstitüsü halen, Uluslararası Bankacılık ve Finans (Tezli/Tezsiz), Sigorta ve Risk Yönetimi (Tezli), Sigortacılık (Tezsiz), Uluslararası Finans İngilizce (Tezli/Tezsiz), Sermaye



GSF
Graduate School of Finance

Piyasası (Tezli/Tezsiz), Bankacılık (Tezsiz) Yüksek Lisans Programı ve Finansal Hizmetler Pazarlaması yüksek lisans programlarını yürütüyor. Enstitü; Finansal Ekonomi, Bankacılık, Sigorta ve Risk Yönetimi doktora programlarıyla da sektöre nitelikli akademisyenler yetiştiriyor.

Bankacılıkta uzmanlaşma fırsatı

Finans Enstitüsü Bankacılık Tezsiz Yüksek Lisans Programı, bankacılık sektöründe yoğun çalışan ve eğitime yeterli zaman ayırmayan profesyonellerin katılabileceği bir program olarak düzenlendi. Bu nedenle dersler mesai saatleri dışında ve hafta sonunda yapılıyor. Seçmeli

derslerden ikisi ise online veriliyor. Programın içeriği; katılımcıların iş hayatında daha etkin karar alabilmelerine yönelik olarak hazırlandı. Eğitim, ticari bankalar, yatırım bankaları ve katılım bankaları çalışanlarının kendi uzmanlık alanlarında gelişimlerine katkı sağlamak için

üç ayrı modül halinde tasarlandı. Program, her üç modül için ortak olan 5 zorunlu dersin yanı sıra ilgili modüle ilişkin seçmeli dersler ve dönem projesi ile tamamlanıyor. Bu şekilde katılımcıların bankacılığın farklı alanlarında aynı uzmanlaşabilmelerine imkân sağlanıyor.

Sigortada kapsamlı network

Sigortacılık Tezsiz Yüksek Lisans Programı, sigorta sektörünün etkin ve verimli bir şekilde yönetilmesi amacıyla sigortayı bilen, ulusal ve uluslararası sigortacılık uygulamalarına ve teorilerine hakim yönetici adaylarının yetiştirilmesi amacıyla hazırlandı. Zorunlu ve seçmeli derslerden oluşan programda, sigorta teorisi, branşları, hasar, reasürans, sigorta istatistiği ve matematiği, sigorta hukuku vb. dersler ile bitirme projesi yer alıyor. Programda dersler, Üniversitenin akademik kadrosunun yanı sıra sigorta sektörünün deneyimli yöneticileri tarafından da veriliyor. Program öğrencilerinin büyük kısmı sigorta sektörünün çalışanlarından oluşuyor. Bu özelliği nedeniyle program, sigorta sektöründe kapsamlı bir network oluşturmaya da yardımcı oluyor. Üç yıldan oluşan programda dersler 18.30-21.30 saatleri arasında yapılıyor.

Teori ve uygulamanın farklı bileşimleri bir arada

Finans Enstitüsü Müdürü Doç. Dr. Serkan Çankaya, Finans Enstitüsü'nün; ulusal ve küresel, kamu ve özel finans sektörüyle ilgili kuruluşlar, kamu otoriteleri, meslek kuruluşları, üniversitelerle işbirliği çerçevesinde eğitim öğretim, araştırma ve uygulama örnekleri ve modelleri, akademik ve bilimsel etkinlikler, diploma ve sertifika programları sunduğunu söyledi. Enstitüdeki programların; bankacılık, sigortacılık, sermaye piyasası, finans ana bilim dallarında teori ve uygulamaların farklı bileşimleri şeklinde dizayn edildiğini vurgulayan Doç. Dr. Çankaya, şunları söyledi: "Tezli ve tezsiz yüksek lisans ve doktora programlarının içeriğini bu yaklaşımla hazırladık. Finans Enstitüsü;

İstanbul'un küresel ölçekte finans merkezi olma hedefleri ile uyumlu olarak çalışma alanını, özel ve kamu kesimi odaklı finans teorisi, yönetimi ve politikası, finansal ekonomi ile uygulamalı finansı dikkate alarak bütünsel bir perspektifle yapılandırdı. Enstitü, ulusal ve uluslararası finansal piyasaları entegre eden bir yaklaşımla ulusal, bölgesel ve küresel danışmanlık hizmetleri sunan, araştırma ve projeler üreten, kurum ve kuruluşlarla işbirliği yapan ve dolayısıyla ülkemizin ekonomisine ve finans kesimine katkı sağlayan bir kurum olarak tasarlandı. Finans Enstitüsü, İstanbul Uluslararası Finans Merkezi Stratejisi ve Eylem Planı'ndaki insan kaynaklarının geliştirilmesi bölümünde yer alan önceliklere de önemli katkı sağlayacak."

İSTANBUL TİCARET ODASI FUARLARI İLE DÜNYANIN HER KÖŞESİNE İHRACAT!

1882 yılından itibaren ülkemiz için sınırsız hizmet ilkesiyle çalışan İstanbul Ticaret Odası, organizasyonunu yaptığı fuarlar ile ülkemizin ihracat rotasını belirliyor.

Fuar	Yer	Tarih	Konu
BAU 2019	Münih, Almanya	14-19 Ocak 2019	İnşaat, Yapı Malzemeleri
NATPE 2019	Miami, A.B.D.	22-24 Ocak 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
MWC MOBILE WORLD CONGRESS	Barcelona, İspanya	25-28 Şubat 2019	Mobil İletişim ve Teknolojiler
LONDRA KİTAP FUARI	Londra, İngiltere	12-14 Mart 2019	Kitap
JEC WORLD 2019	Paris, Fransa	12-14 Mart 2019	Kompozit Sanayi
MIPIM 2019	Cannes, Fransa	12-15 Mart 2019	Emlak ve Gayrimenkul
HANNOVER MESSE 2019	Hannover, Almanya	1-5 Nisan 2019	• Yan Sanayi, Döğüm, Döme, Kauçuk Ürünleri vb. • Enerji, Transformatör, Trafo, Kablo vb. • Akıllıkon Güç: Hidrolik, Pnömatik ve Otomasyon vb.
MIPV 2019	Cannes, Fransa	8-11 Nisan 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
BAUMA 2019	Münih, Almanya	8-14 Nisan 2019	İnşaat, Yapı Malzemeleri ve Ekipmanları
125. CANTON FUARI 1. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	15-19 Nisan 2019	Genel Ticaret
TÜRKİSH HOME STYLE	Moskova, Rusya Federasyonu	25-27 Nisan 2019	Eviye Yaşam Önemleri
SIAL CANADA 2019	Toronto, Kanada	30 Nisan-2 Mayıs 2019	Gıda, İçecek
125. CANTON FUARI 3. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	1-5 Mayıs 2019	Genel Ticaret
SIAL CHINA 2019	Şanghay, Çin Halk Cumhuriyeti	14-16 Mayıs 2019	Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
AUTOMECHANICA DUBAI 2019	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Haziran 2019	Otomotiv Yan Sanayi, Yedek Parça, Ekipman ve Aksesuarlar
CITYSCAPE GLOBAL 2019	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	10-12 Eylül 2019	Emlak, Gayrimenkul ve Yatırım
TURKISH HOSPITALITY SHOW	Dubai, Birleşik Arap Emirlikleri	17-19 Eylül 2019	Eviye Yaşam Önemleri, Konaklama Endüstrisi
PROESTATE 2019	Moskova, Rusya Federasyonu	18-20 Eylül 2019	Emlak, Gayrimenkul ve Yatırım
FOOD INDIA Inspired by SIAL	Yeni Delhi, Hindistan	19-21 Eylül 2019	Gıda, İçecek
ANUGA 2019	Köln, Almanya	5-9 Ekim 2019	• Genel Gıda, • Gıda Ekipman ve Teknolojileri • Donatılmasız Gıda, • Et ve Kümes Ürünleri, • İçecekler, • Sıcak İçecekler, • Ürün Mamuller
126. CANTON FUARI 1. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	15-19 Ekim 2019	Genel Ticaret
MIPCOM 2019	Cannes, Fransa	14-17 Ekim 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
FRANKFURT KİTAP FUARI	Frankfurt, Almanya	16-20 Ekim 2019	Kitap
MWC MOBILE WORLD CONGRESS AMERICAS 2019	Los Angeles, A.B.D.	22-24 Ekim 2019	Mobil İletişim ve Teknolojiler
126. CANTON FUARI 3. FAZ	Guangzhou, Çin Halk Cumhuriyeti	31 Ekim-4 Kasım 2019	Genel Ticaret
DISCOP 2019	Johannesburg, Güney Afrika	Kasım 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
ATF ASIA TV FORUM & MARKET	Singapur	Aralık 2019	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
SIAL MIDDLE EAST 2019	Abu Dhabi, Birleşik Arap Emirlikleri	Aralık 2019	Gıda, İçecek ve Ekipmanları



444 0 486 | 212 455 65 00
ito.org.tr

Farklı bir lisansüstü program: Finansal Hizmetler Pazarlaması

Finans Enstitüsü, finans sektörüne yönelik farklı bir yüksek lisans programını da hayata geçirdi. Finansal Hizmetler Pazarlaması Tezsiz Yüksek Lisans Programı ile finans sektöründe faaliyet gösteren başta bankalar olmak üzere sermaye piyasalarında aracılık hizmetleri sunan portföy yönetim şirketleri, aracı kurumlar, faktoring, leasing ve tüketici finansman şirketlerinin

pazarlama ve satış alanında yeni istihdam edilecek genç bireyler hedefleniyor. Program, ulusal kalkınma planında da yer alan İstanbul Uluslararası Finans Merkezi Programı'na yönelik kısa, orta ve uzun vadede nitelikli insan kaynağı sağlayacak. Finansal Hizmetler Pazarlaması Tezsiz Yüksek Lisans eğitimi alan öğrenciler; kapsamlı finans ve pazarlama teorik alt yapı kazanımının yanı

sıra iş dünyasındaki güncel uygulamalar konusunda derinlemesine bilgi edinebiliyor. Ayrıca finans ve pazarlama ile ilgili problemlere özgün ve gerçekçi bir bakış açısıyla çözümler üretebilmeye yeterliliği kazanabiliyor. Program, özellikle yurt dışındaki üniversitelerin finansal hizmetler pazarlaması yüksek lisans programları dikkate alınarak tasarlandı.

Rusya'da gövde gösterisi yaptılar

İstanbul Ticaret Üniversitesi Moda ve Tekstil Tasarımı Bölümü'nün, Rusya Federasyonu'nun Adige Cumhuriyeti'nde düzenlenen Etnomoda Festivali kapsamında defilede sunduğu 7 kıyafet büyük beğeni topladı. Etnomoda Festivali'nin üniversite tarafından İstanbul'da da düzenlenmesi planlanıyor.

SELAHATTİN NİZAM

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi Moda ve Tekstil Tasarımı Bölümü'nün yurtdışındaki ünü giderek yayılıyor. Bölüm, son olarak Rusya Federasyonu'nun Çerkes nüfusun yoğun olarak yaşadığı Adige Cumhuriyeti'nde düzenlenen 4. Uluslararası Maykop Genç Tasarımcılar Etnomoda Festivali 2018'e katıldı. Adige'nin başkenti Maykop'ta Adige Devlet Üniversitesi tarafından organize edilen festivalde, İstanbul Ticaret Üniversitesi özel bir ilgiyle karşılandı. Üniversite, festival kapsamında gerçekleştirilen Uluslararası Etnik ve Geleneksel Genç Tasarımcılar Moda Defilesi'nde 7 farklı kıyafet sundu.

7 KIYAFETE ÖDÜL

İstanbul Ticaret Üniversitesi Moda ve Tekstil Tasarımı Bölümü öğrencileri, defilede Bolu Mengen ve Bilecik Osmanlı Belediyeleri ile yürütülen projeler kapsamında üretilen 7 kıyafetle podyuma çıktı. Aralarında Çerkes motifleri bulunan kıyafetlerin de olduğu koleksiyon, izleyenler tarafından uzun süre alkışlandı. Kıyafetlerin her biri sertifikaya ile ödüllendirildi. Rusya'da podyuma çıkaran kıyafetler, Moda ve Tekstil Tasarımı Bölümü'nün Bolu Mengen ve Bilecik Osmanlı'da yürüttüğü yerel ve ulusal düzeyde gerçekleştirilen kumaşların ve motiflerin modernize edilerek günümüze kazandırılması projeleri kapsamında ilk ürettiği yapıtlar arasından seçildi.

FESTİVAL İSTANBUL'A GELECEK

İstanbul Ticaret Üniversitesi Moda ve Tekstil Tasarımı Bölümü'nü temsilen Adige'ye giden Bölüm Başkanı Prof. Dr. Habip Dayıoğlu,



Osmanlı Belediyesi sponsorluk önerdi

Etnomoda Festivali'nin İstanbul'da da düzenlenmesi fikri, İstanbul Ticaret Üniversitesi Moda ve Tekstil Tasarımı Bölümü'nün geleneksel Lefke bezi yeniden

ekonomiye kazandırma projesi yürüttüğü Bilecik'in Osmanlı Belediyesi'nin de ilgisini çekti. Osmanlı Belediyesi festival sponsorlarından biri olarak bölüme ilettili.

Moda ve Tekstil Tasarımı Bölüm Başkanı Prof. Dr. Habip Dayıoğlu, Uluslararası Etnik ve Geleneksel Genç Tasarımcılar Moda Defilesi'nin İstanbul'da

yapılması için girişimlerde bulunulmasının, ülkemiz tekstil sektörü için yararlı olacağını söyledi. Dayıoğlu, bölümün defileyi hazırlama programına başladığını belirtti.

festivale katılan 60 kurumun yanı sıra Rusya'daki üst düzey tasarımcı ve organizatörlerle de görüşmeler yaptı. Festivali düzenleyen Adige Devlet Üniversitesi'nin Rektörü Prof. Dr. Rashid Khunagov, üniversite yetkilileri, tasarımcılar ve organizatörlerin katıldığı veda yemeğinde yapılan görüşmelerde aynı festivalin İstanbul'da da düzenlenmesi fikri ortaya atıldı. Etnomoda Festivali'nin İstanbul'da, İstanbul Ticaret Üniversitesi Moda ve Tekstil Tasarımı Bölümüne düzenlenmesi önerildi ve bu konuda her türlü teknik ve organizasyon desteği verileceği belirtildi.

Karatelde çifte gurur

TÜRK karatesinin genç yeteneklerinin tatamiye çıktığı Ümit, Genç ve 21 Yaş Altı Türkiye Karate Şampiyonası'nda heyecan sona erdi. Rize Valiliği ve Gençlik Hizmetleri ve Spor İl Müdürlüğü desteğiyle yapılan organizasyonda toplam 33 dalda madalyalar sahipleri buldu. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin de

sporcuları olan ve şampiyonaya İstanbul adına katılan Ayca Düzel ve Mustafa Özyıldız, kürsüye çıkan sporcular arasında yer aldı. Bayanlar kumite 55 kilogramda Ayca Düzel, erkekler kumite +84 kilogramda Mustafa Özyıldız ikinci olarak gümüş madalyaları boyunlarına taktı.



Kadın ve Aile Araştırma Merkezi Göç Zirvesi'nde



KOCAELİ Karate'de 'Göç, Mültecilik ve İnsanlık' başlığıyla gerçekleştirilen Karate Zirvesi'ne 30 ülkeden 300 bilim, siyaset ve medya insanı ile birlikte İstanbul Ticaret Üniversitesi Kadın ve Aile Araştırma ve Uygulama Merkezi de katıldı. Zirvede insanlığın en büyük meselesine çözüm yolları arandı. Zirve kapsamında açılış oturumu, iki çalıştay, 48 panel, 12 akademik oturum, 11 vaka kritik toplantısı yapıldı ve sonuçları Göç, Mültecilik ve İnsanlık Deklarasyonu olarak yayınlandı.

İçişleri Bakanı Süleyman Soylu, Dışişleri Bakanı Mevlüt Çavuşoğlu, AB Türkiye Delegasyonu Başkanı Christian Berger ve Yunanistan Göç Politikaları Bakanı Dimitris Vitsas'ın açılış konuşması yaptığı zirvede, Yunanistan eski Göç Politikaları Bakanı Yannis Moutzalas, BM Türkiye Mukim Koordinatörü İrena Vojčaková-Sollorano ve BM Mülteci Örgütü Türkiye Temsilcisi Katharina Lump

da açılış özel oturumunun konuşmacıları oldu. İstanbul Ticaret Üniversitesi Kadın ve Aile Uygulama ve Araştırma Merkezi Uzmanı Güllü Sonakalan, "Göçmenler ve



Mülteciler için Yardım: Kurumlar, Durumlar ve Yapılandırma' temalı çalıştayda, uluslararası araştırmalara göre göçle gelenlerin ancak yüzde 30'luk bir oranının ülkelerine geri döndüğüne dikkat çekti. Sonakalan, "Geri kalan yüzde 70'lik bir oran içinde ülkemizin gelişmesi ve

Önyargılar yıkılmalı

Zirve kapsamındaki 'Göç ve Ekonomi Paneli'nde konuşan İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu, "Mülteciler, işveren açısından bakıldığında emeği sömürülen insan kitlesi, Türk toplumu açısından bakıldığında ise yük olarak görülüyor. Mültecilerin gittiği ülkeye yük olduğuna dair bir algı mevcut. Bu tür toplantılar ile stereotipleşmiş yargıların yıkılması hedefleniyor" dedi.

göçlerden en az etkilenmesi için artık insani yardımların ötesine geçilip uyum politikaları geliştirilmeli. Bunun yanında kamu-STK işbirliği modeli geliştirilmeli. Göçmen ve mültecilerle muhatap olan personel için eğitimlerin verildiği programlar hazırlanmalı ki, kalifiyeli insan kaynağı oluşsun" dedi.

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıracılık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı

ANADOLU YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	İMES SANAYİ SİTESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	TUZLA BİRLİK ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ

ito.org.tr | 444 0 486

f t i w h /itokurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

16 23 Kasım 2018

TEKNOPARK İSTANBUL

TİCARET



İTO'dan 1. Ordu Komutanlığı'na ziyaret

İSTANBUL Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdağ, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri ile 1. Ordu Komutanı Orgeneral Musa Avsever'i Selimiye Kışlası'nda ziyaret etti. Başkan Avdağ ve İTO Yönetim Kurulu Üyeleri, Kışla'da yapılan düzenleme ve restorasyon çalışmalarını yerinde görme imkanı buldu.



Tarım sektörü Tiran'da buluşacak

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği'nden (TOBB) yapılan duyuruya göre, Arnavutluk'un başkenti ve en büyük şehri olan Tiran'da Arnavutluk Agro-Tech Tarım Fuarı gerçekleştirilecek. Bu yıl ikinci kez organize edilecek fuar, 15-16 Mart 2019 tarihlerinde düzenlenecek. Fuar, tarım makineleri, bitkisel üretim firmaları, hayvancılık ekipmanları, tarım aletleri ve traktörler, gübre, yaş meyve-sebze ve tohumculuk alanlarında faaliyet yürüten firmaları buluşturacak.

Ayrıntılı bilgi için:
enejida.sheku@expocity.al
+355 688 069 393



Biotailor, parmak izi gibi tümüyle kişiye özel olan amino asit tablosundan hastalık risklerini tespit ediyor ve önleyici tedavi uyguluyor. Türkiye'de amino asit fabrikası kurma çalışmaları yapan firma, şimdiden bu yatırımı planlayan ülkelerin ilgisini çekiyor.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul, Türkiye'nin gururu olan firmalarla adını dünyaya altın harflerle yazdırmaya devam ediyor. Türkiye bir yana, dünyada ilk olan icatlara, projelere imza atan Teknopark

ÜÇ ÜLKE ARASINDA

Kan tahlihi ile kişiye özel amino asit indeksini analiz eden Dr. Aydın, amino asitlerin az ya da çok oluşumları, birbirlerine olan oranlarını tespit ediyor. Bu verilerle diyabet, obezite, depresyon, kalp, kanser ve benzeri birçok hastalığı önceden teşhis ederek kişiye özel ürün formülleri hazırlıyor. Çelik, kişiye özel amino asit formülasyonlarını dünyada yalnızca Türkiye, Kanada ve Avusturya'nın yaptığını söyledi.

HASTALIK RİSKİ TESPİTİ

Sindirimi sistemi bozukluklarından karaciğer bozukluğuna, ağır metal birikimi ve insülin direncinden kardiyo vasküler ve psikolojik hastalıklara kadar sayısız hastalık riskinin tespit edilebildiği bilgisini veren Çelik, "Mesela kanser olmadan, insülin direnci gelişmeden önce amino asit profili de zaten değişmiş oluyor. Dr. Duygu, muhtemel hastalıkları önlemek için amino asit tablosundaki aksaklıkları ortadan kaldıracak kişiye özel formüller geliştiriyor" şeklinde konuştu.

OTİZMDE BAŞARI YÜKSEK

Otistik hastalarda çok başarılı amino asit formülleri geliştirdiklerini dile getiren Çelik, "Veri tabanımızı zenginleştiriyoruz. Diyabet ve kardiyovasküler hastalara özel formüller üzerinde çalışıyoruz" bilgisini paylaşarak sözlerini şöyle devam ettirdi: "Kişiyi özgü yapıldığı için maliyeti genelle oranın yüksek olan bu türden her hastalığı grubuna ayrı ayrı optimum bir ürün olarak çıkarmaya hedefliyoruz. Böylece daha geniş bir kitleye hitap edebileceğiz. Kişiyi özel amino asit formülleri ile tedavi ortamları 3 ay sürüyor."



İki ülke peşlerinde

Biotailor'ın Türkiye'de kuracağı dev amino asit fabrikasını kendi ülkelerine çekmek için diğer ülkelerden cazip teklifler geldiğini dile getiren Çelik, "Amino asit üretimi o kadar stratejik ki, bir süredir başka ülkeler son derece cazip tekliflerle yatırım ülkelerine çekmeye çalışıyorlar. Çok kıymetli amino asit üretimi Avrupa'da sadece birkaç ülkede, dünyada da Brezilya, Çin ve Japonya'da var. Hayvanlarda ve bitkilerde hızlı ve sağlıklı büyüme sağlayan amino asitlere ihtiyaç her gün daha çok artıyor" dedi.

İthalatın önünü keseceğiz

Amino asitler gıda, tarım, ilaç ve hayvancılık sektörlerinin vazgeçilmezleri arasında. Biotailor, Türkiye'de kurmayı planladığı fabrikada yapacağı üretimle ithalatın önünü kesecek ve maliyetleri düşürecek. Çini bir firma ile ortak üretim için görüşmelerini sürdüren Biotailor, Çin'in yatırımlarını Türkiye'ye çekmeye çalışıyor.

BIYOLOJİK TERZİ

Türkçesi biyolojik terzi anlamına gelen Biotailor, aile hekimliği uzmanı Dr. Aydın Duygu ile ortakları Fırat Kuru ve İbrahim Bal tarafından kuruldu. 10 yılı aşkın süredir amino asit analizleri üzerinde çalışan Dr. Duygu, aynı zamanda

biyomedikal mühendisliği yüksek lisansına da sahip.

Kişiye özgü, kişinin beslenme ve metabolizmasıyla ilgili olan amino asit haritası üzerinden ileride görülecek muhtemel sorunların, henüz bulgu vermemiş hastalıkların erken teşhisini gerçekleştiriyor. Biotailor'ı ve çalışmalarını, firmanın teknoloji danışmanı kimyager ve işletmecisi Ali Çelik anlattı.

HASTALIK TABLOSU

Dr. Duygu Aydın ile kişiye özel amino asit destekleri üretiminde birlikte çalışan Çelik, firmanın kurulma dönemini şöyle aktardı: "2017 yılında, vücudumuzun büyük bir kısmını oluşturan yapı taşları olan amino asitler ile ilgili profesyonel ürünleri nasıl geliştirebiliriz diye düşündük. Böylece 2018 yılının ilk aylarında Biotailor kuruldu. Ardından Teknopark Kuluçka Merkezi'ne başvurduk ve kabul edildik."



Orduya özel teklif

ABD ve Alman ordusunun askerlerine amino asit desteği sağladığına dikkat çeken Ali Çelik, "Bizim ürünlerimiz 'free-form' olduğu için ABD ve Alman ordusunda kullanılmaları daha yüksek biyo yararlanıma sahip. Bizim de Türk ordusu için bir projemiz var ve bu proje için cevap bekliyoruz. Uzun süre görüşe yapan, yetersiz beslenme durumu ile karşılaşabilen askerlerimize özel, optimum bir ürün hazırlayalım istiyoruz" bilgisini verdi. Çelik, amino asit takviyelerinin hangi gerekçeyle olursa olsun yetersiz beslenme nedeniyle oluşan fiziksel ve ruhsal hastalıkları engelleyeceğine vurgu yaptı.

SIAL CANADA 2019

Toronto - Kanada
30 Nisan-2 Mayıs 2019

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalaj ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları
- Konaklama endüstrisi

DÜNYANIN GIDA PROFESYONELLERİ AMERİKA KITASINDA BULUŞUYOR.

SIAL CANADA

- 22.000 m² katılımlı alanı
- 50 ülkeden 1000 katılımcı
- 60 ülkeden 19.000 ziyaretçi
- Ziyaretçi sayısında %17 artış
- Katılımcı firmaların %97 memnuniyeti

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaat organizasyonu
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak broşüründe firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince iletişim araçları ve ikram hizmetleri
- Stant büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik başvuru işlemleri
- M² katılım bedeli: 3.600 TL



Sibel Tayanc - Çağrı Oluç
Tel : 0212 455 41 11, 0212 455 65 05
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta : sibel.tayanc@ito.org.tr - cagri.oluc@ito.org.tr
www.ito.org.tr

Teknoloji girişimlerine 100 milyon liralık destek

SANAYİ ve Teknoloji Bakanlığı, erken aşama teknoloji tabanlı girişimlere yönelik Girişim Sermayesi Destekleme Programı'na yapılan başvuruların değerlendirme sonuçlarını açıkladı. Buna göre, program kapsamında toplam 23 kuruluşun katıldığı 10 fonun desteklenmesi kararı alındı. TÜBİTAK'ın 100 milyon liralık bütçe ayırdığı programla hayata geçecek fonların 5 yıl içinde 1.8 milyar liralık kaynak oluşturmaları bekleniyor.

Program kapsamında fonlara katılacak



teknoloji geliştirme bölgeleri (TGB), teknoloji transfer ofisleri (TTO) ve araştırma altyapılarından yaklaşık 112 milyon lira ilave kaynak bekleniyor.

Ayrıca, ilk aşamada üçüncü taraf ulusal ve uluslararası kurumsal ve bireysel özel yatırımcılardan yaklaşık 750 milyon lira ek kaynak geleceği tahmin ediliyor. Yurtiçi ve yurtdışından getirilecek bu kaynaklarla oluşturulacak fonlar, 5 yıl içinde Türkiye'de yerleşik start up'lara yatırım yapacak ve bu girişimleri büyütüp ticarileştirmelerini sağlayacak.

İTO Spor futbol turnuvasında yarı final geride kaldı

YAHYA GÜL

İSTANBUL Ticaret Odası Spor Kulübü'nün her yıl geleneksel olarak gerçekleştirdiği İTO Spor Futbol Turnuvası, bu yıl beşinci kez düzenleniyor. Turnuva kapsamında takımlar kıyasıya mücadele ederken, İTO Meclis Üyeleri spor turnuvası sayesinde bir araya gelme imkanı buluyor. Heyecanın ve

enerjinin yüksek olduğu gözlenen turnuvanın yarı final maçları da geçtiğimiz hafta sonu oynandı. Yarı final maçları sonucunda Yakup Koc takım ile Adil Coşkun - Levent Taş takımı finale kaldı. Final maçları da 24 Kasım 2018 Cumartesi günü oynanacak. Final maçında Yakup Koc takım ile Adil Coşkun - Levent Taş takımı karşı karşıya gelecek.



Süper Lig'de takımların gelirleri yüzde 40 arttı



3.2
milyar lira
nereden
geldi?

Geçen sezon 1 milyar TL'lik finansal büyüme elde eden Spor Toto Süper Lig'in, global bir marka olma yolunda hızla ilerlediği görülüyor. Yılda 50 milyar dolar aşan küresel futbol pazarındaki büyük rekabette, saha içindeki başarıdan bağımsız istikrarlı bir finansal büyüme, futbolun

bütün paydaşlarını yakından ilgilendiriyor.

■ Avrupa'nın en hızlı büyüyen liglerinden biri olan Süper Lig'de geçtiğimiz sezon naklen yayın gelirleri 1.5 milyar TL'ye, ■ Maç günü gelirleri yüzde 52 oranında artışla 400 milyon TL'ye ulaştı.

■ 18 takımın 250'den fazla reklam ve sponsorluk anlaşmasından elde ettiği ticari gelirler de 1 milyar TL'yi geçti. ■ Bu rakamlara 300 milyon liralık diğer ticari gelirlerin de eklenmesiyle toplam 3.2 milyar liraya ulaşıldı.

Son dönemde yıldızı parlayan Süper Lig gelirlerini 1 yılda 1 milyar TL artırarak toplam 3.2 milyar TL ciro yaptı. 18 kulüp rekor gelire ulaşırken, bir yıllık hasılat büyümesi yüzde 40'ı buldu.

1 yılda 1 milyar TL

CEYHAN KUBURLU

TÜRK futbol endüstrisi son yıllarda yayın hakları ve maç günü hasılatı ile hızla bir büyüme yakaladı. Bu bağlamda ligin kalitesinin artması etkili oldu. 18 takım, 2016-2017 sezonunda 2.2 milyar lira gelir elde ederken, bu rakam geçtiğimiz sezon 3.2 milyar liraya yaklaştı. Böylece 18 takım, tarihinde ilk kez yüzde 40'lık gelir artışı ile 3 milyar lira barajını aşmış oldu. En büyük artış kalemi ise kulüplerin yayın ve maç günü hasılatlarında yaşandı. Bu alanda aslan payını üç büyükler kaparken, Anadolu takımlarındaki yükseliş de alkışa değerdi. Göztepe, Konyaspor, Bursaspor, Antalyaspor, Kayserispor ve Malatyaspor öne çıkan diğer takımlar olmayı başardı.

EN ÇOK KAZANANLAR

Spor Toto Süper Lig'in Ekolig raporuna göre Süper Lig ekiple gelirlerini toplam 1 milyar liraya yakın artırdı. Avrupa'nın en yüksek gelire sahip ligi 5.5 milyar Euro'ya İngiltere Premier Lig olurken, bu ligi sırasıyla Almanya Bundesliga, İspanya La Liga, İtalya Serie A ve Fransa Ligue 1 takip etti. Araştırmayı hazırlayan yetkililer, kulüplerle ve Süper Lig'e ilgili bilgi aktarılan, tribün seyirci ortalaması konusunda Göztepe örnek kulüp olarak gösterildi. Gelir konusunda ise ilk sırayı Beşiktaş aldı. Üst üste iki sezon şampiyonluğun ardından geçtiğimiz

sezon Şampiyonlar Ligi'nde gruptan lider çıkan Beşiktaş, toplam 729.1 milyon TL'lik geliriyle ilk sırayı alan ekip oldu. Geçtiğimiz sezon başında Süper Lig'e yükselen Göztepe ise 100 milyon TL'ye yakın bir gelir elde ederken tribündeki seyirci ortalamasını yüzde 73 artırdı. Bunun yanı sıra ligideki takımlarda kombinesi olup da maça gelmeyenlerin oranı yüzde 25 ortalamadayken, bu rakam Göztepe tribünlerinde sadece yüzde 7'de kaldı.

SEYİRCİ HIZLA ARTIYOR

Süper Lig'de maçları yerinde izleyen kişi sayısı hızla artıyor. Son iki sezonda toplam 6.4 milyon kişi stadyumlarda Süper Lig maçlarını seyretti. 2016-2017 sezonunda 8 bin 940 olan Süper Lig'in seyirci ortalaması, 2017-2018'de yüzde 43 artışla 12 bin 821'e yükseldi. 40 bin 778 seyirci ortalaması ile ligin seyirci şampiyonu Galatasaray oldu. Yüzde 166'lık artışla seyirci ortalamasını en fazla oranda artıran takım Akhisarspor idi. Süper Lig takımları sezon boyunca 400 milyon TL'ye yakın maç günü geliri kazandı. En fazla maç günü geliri olan takım ise şampiyon Galatasaray idi. Sarı-kırmızı takımın maç günü geliri 128.5 milyon TL oldu. En fazla bilet satan ise Fenerbahçe'yd. Süper Lig'in ortalama bilet fiyatı 69.85 TL'yi buldu. Bilet başına en fazla gelir elde eden yine Galatasaray oldu. Avrupa Kupaları'nda oynanan 15 maç 350 bine yakın kişi seyretti.





“mucit Girişimci”
Programı Başlıyor!

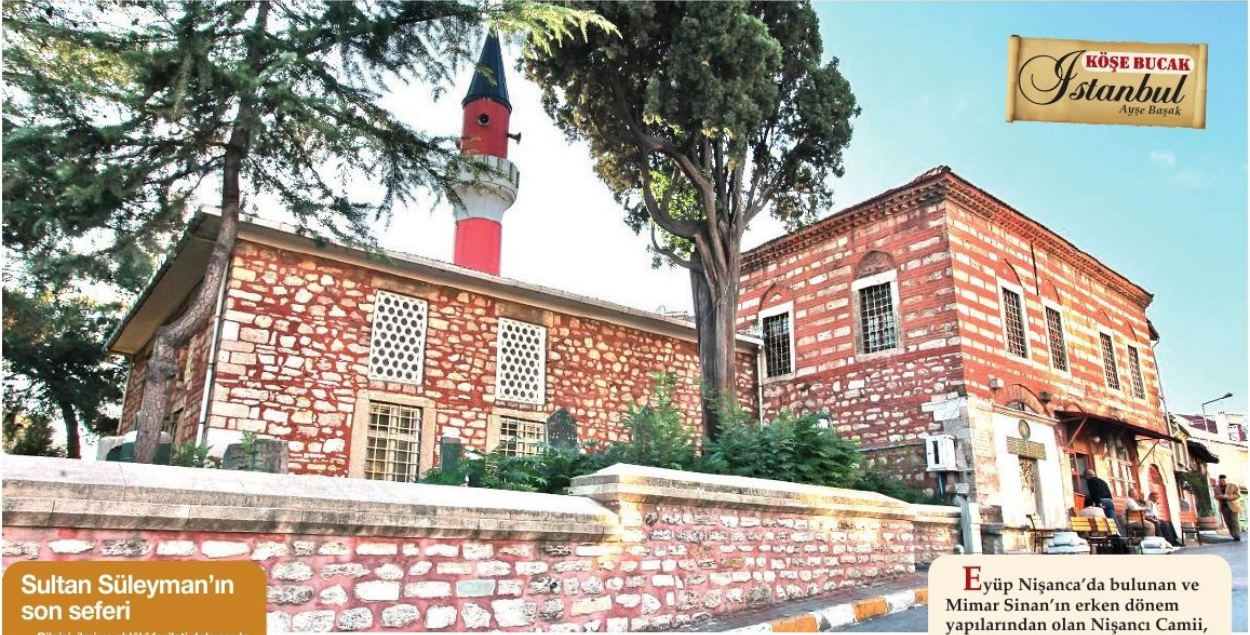


eğitciler
mentörlükler
7/24 çalışma alanı
eşleşme faaliyetleri
danışmanlık desteği
seminerler

Son Başvuru Tarihi: 03 Aralık 2018
Başvuru için: www.mucitgirisimci.com







Sultan Süleyman'ın son seferi

Bilgisi, ilmi ve ahlaki fazileti dolayısıyla 'Koca Nişancı' diye anılan Mustafa Çelebi, müteferrihlik görevi nedeniyle Sultan Süleyman'ın son seferine, Zığvar Kuşatması'na katılanlardan biri. Ancak olaylar beklenmedik şekilde gelişince Çelebi, bir süre mecburen uzaklaştığı görevine geri döner ve ikinci kez nişancı tayin edilir. Onun nişancılığı tayini esnasında Sultan Süleyman ölür. Nişancılık hil'atı giymek için otlağ-ı hümayuna girdiği vakit, hayatta zannettiği sultanın öldüğünü anlar ve kendisini tutamayarak ağlamaya başlar. Fakat dışarı çıktığında sultanın vefatını kimseye hissettirmeyiz. Zığvar Kalesi alınır, Koca Nişancı orduyla İstanbul'a döner. II. Selim döneminde bir yıl kadar daha nişancılık görevini sürdüren Mustafa Çelebi, görevi başında, üç padişah hizmetinde bulunmuş meşhur bir devlet adamı olarak 1567'de İstanbul'da vefat eder.

Tarihi eserlerle dolu bir mahalle

Nişancı Camii'nin bulunduğu Rami Mehmet Paşa Sıbyan Mektebi ve önünde Sultan II. Mahmud'un kızı Mihrişah Sultan'ın çeşmesi yer alıyor. Nişancı Mahallesi'ne yolunuz düşmüşken Nişancı Camii'ni gezmeğe yolunmeyin ve hemen çevresinde yer alan Sertarkazade Tekkesi'ni, Seyh Murad Münzevi Mescid ve Türbesi'ni, yine bir Sinan eseri olan Davutpaşa Camii'ni, Seyh Sıvısı Türbesi'ni, Hacı Beşir Ağa Darülhadis'i ni ve Surp Yegya Ermeni Kilisesi'ni ziyaret etmeyi planlarınızın arasına alın. Semt, zengin tarihi dokusuyla sizi çok şaşırtacak.



Koca Nişancı'nın 475 yaşındaki küçük camii

Eyüp Nişancı'da bulunan ve Mimar Sinan'ın erken dönem yapılarından olan Nişancı Camii, bânisinin Koca Nişancı olan lakabının aksine küçük bir yapı. 475 yıllık tarihi boyunca pek çok kez harap olan cami, aslına uygun restore edilmeyi bekliyor.

İSTANBUL Köşe Bucak'ın bu haftaki konuğu Eyüp Nişancı'daki Nişancı Camii. Bir Mimar Sinan eseri olan cami ve bulunduğu mahalle, İstanbul'un görülmeye değer nice yapıyla dolu nadide bir köşesi.

Mimar Sinan'ın erken dönem yapılarından olan Nişancı Camii, 1543 yılında tamamlanır. Gündümüzde Eyüp Nişancı Mahallesi, Mustafa Paşa Caddesi üzerindeki caminin bânisi,

ismiyle caddeye, mesleğiyle hem semte hem camiye adını veren Nişancı Celalzade Mustafa Çelebi'dir.

MESHUR DEVLET ADAMI

Koca Nişancı lakabıyla bilinen Mustafa Çelebi, 16. yüzyılın meşhur alim ve devlet adamlarından biri. Kendisi en çok 'Tabakattü'l-Memalik fi-Derecati'l-Mesalik' adlı eserleriyle tanınıyor. Koca Nişancı'nun ilgi çekici bir hayat hikâyesi var. 15. yüzyılın sonunda Kastamonu Tosya'da dünyaya gelen Mustafa Çelebi, Tosya Kadısı Celâleddin'in üç oğlundan en büyüğü. İlk medrese tahsilini memleketinde gördükten sonra İstanbul'a gelir ve Sahn-ı Semân medreselerinde danışmenlikte yükselir. Divânî yazıdaki üstün kabiliyeti ve Sadrazam Piri Mehmed Paşa ile

Nişancı Seydi Bey'in kendisini himaye etmesiyle genç yaşında devlet hizmetine alınır.

İkbal merdiveninin basamaklarını hızla tırmanan Mustafa Çelebi'nin başanları I. Selim'in de dikkatini çeker. Böylece 1516 senesinde divan-ı hümayun kâtipliğine tayin edilen Çelebi, bir süre sonra reisü'l-küttâblığa atılır. 10 sene bulunduğu bu hizmette çeşitli seferlere iştirak eder.

Çelebi'nin nişancı olmasının öntüti açan olay, Sultan Süleyman'ın 1534 tarihli İrakeyn Seferi'nde yaşar. Ordunun Tebriz'den Bağdat'a hareketinden sonra Nişancı Seydi Bey vefat edince onun ölümlüyle boşalan makama Çelebi tayin edilir. Celalzade, nişancılık görevini 23 yıl sürdürecek, kendisini yetiştiren sefeli Seydi Bey'den daha fazla şöhret bulacaktır.

ASLINA UYGUN RESTORE EDİLSİ

Eyüp'te Nişancı (bir zamanlar Nişancılar) olarak anılan bu mahalle, İstanbul'un dokusu bozulsa da ruhunu koruyan şirin semtlerinden biri. Mahallenin meydanı denebilecek bir noktada, etraftan görünecek şekilde konumlanan Nişancı Camii, Sinan'ın özgün işçiliğinin izlerini taşsada da aslından çok şey yitirmiş bir yapı. Bânisinin lakabının aksine cami küçük bir yapı. Caminin duvarları moloz taşla örülmüş, üzeri kırma çatı ile örtülmüş. Yapı, 475 yıllık tarihi boyunca pek çok kez harap olmuş ve onarılmış. Caminin dışı, harım duvarları özgünlüğünü büyük ölçüde korusada da iç dokusu maalesef tamamen tahrip edilmiş. Duvarların çirkin seramiklerle kaplanan caminin mihrab ve minberi de aslına uymayan bir biçimde yenilenmiş. Dışardan baktığınızda özgün bir doku görüyor, içine girdiğinizde bir Sinan camine yapılan muameleyle üzüldüğünüz ve içinden geçiyorsunuz, keşke aslına uygun restore edilse...

Çelebi, caminin mihrab duvarının önünde yer alan hazirede medfun. Camiyi gezerken Koca Nişancı'nın kabrini ziyaret etmeyi unutmayın.

Çelebi'nin gözünden Nişancı

Mustafa Çelebi'nin cami dışında semtte bir Halvetî tekkesi ve bir hamam yaptırıldığı biliniyor. Lakin bu yapılar günümüze ulaşamamış. Evliya Çelebi Seyahatnamesi'nde mahalleyi, cami ve diğer yapıları şöyle anlatıyor: "Surun batı tarafında bir havadar ve yüksek dağ üzerinde yapılmış bağı bahçeleri üç bin kadar marmur büyük sarayları olan bir yerdir. Camilerin içinde Nişancı Paşa Camii en marmur ve en güzel olanıdır. Cemaati çoktur. Bir yüksek tepe üzerinde aydınlık, güzel bir camidir. Nişancı Paşa'nın ferah, gönül açan bir de hamamı vardır."

Dünyanın ve Türkiye'nin rızık kapısı

Üsküdar, bir ulu rüyayı görenler şehri! Seni gıptaıyla hatırlar vatanın her şehri, Hepsi der: "Hangi şehir görmüş onun gördüğünü?" Bizim İstanbul'u fethettiğimiz mutlu günü!"

Yahya Kemal

İstanbul, bilinen tarihi itibarıyla 8 bin 500 yıldır, tahmin edilen tarihyle de 12 bin yıldır her devrin ticaret merkezi oldu.

İstanbul bütün dünyanın "ticaret şehri" markası olarak tüm zamanların başkenti olma özelliğini ve önemini asla yitirmemiş. Bu önemi günümüzde daha da arttı.

Sadece ticaret mi? Elbette değil! Tarih, kültür, sanat, siyaset, ekonomi ve insanlığın maddi-manevi olarak ilgilendiği her sahada bir başşehir oldu ve halen de öyledir.

Ticaret ve kültür ikiz kardeş

Ticaret elbet, erbablarının da bildiği

gibi sadece emtia alıp satma olarak değerlendirilemez. Aynı zamanda ve daha da kuvvetli olarak tarih-kültür taşımaçlığı yapar.

Dünyadaki kültürel ve inanca yelpazelerine baktığımızda hemen hepsinin ticari yollarla birbirine taşındığını, benimsendiğini yahut reddedildiğini görürüz.

Ticaret ve kültür ikiz kardeşler. Birbirlerinden ayrılmaları imkânsızdır. Her alış verişte, alanın ve satanın sahip olduğu kültürel, sosyal ve ekonomik değerler de alınıp satılır. İstanbul işte bu yönüyle bugün bütün dünyanın ulaşmak istediği, görmek istediği, misafir olmak yahut yerleşmek istediği emsalsiz bir şehirdir.

☆☆☆

Efsaneler payitahtı

Sözü bu noktada biraz gerilere götürerek, İstanbul'un son yüzyılda

nasıl görüldüğüne bakalım:

İstanbul'u bize en güzüde ve en yüksek manalarla ifade eden isimlerden biri de yazının başlığına dörtlüğünü aldığımız Yahya Kemal Beyatlı'dır.

İstanbul üzerine yazdığı yazılarından birinde şöyle der:

"Varlık ne kadar enfusü! Ne zamandan beri etrafıma bakarken dördümdün, toprağın en güzel beldesinde yasıyoruz. Karşıdan bin bir kubbesiyle yükselen bu efsaneler payitahtı..."

☆☆☆

Toprakla sema arasındaki en güzel hat

İstanbul sadece bizim şiir, sanat,

edebiyat, tarih üstatlarımızın gördüğü şehir değildir. Yabancı seyyahlar başta olmak üzere tarihçiler, edebiyatçılar, şairler de bir benzerini bir başka şehre yazmadıkları, söyledikleri sözlerini İstanbul'a hasretmişlerdir. Yine onlardan biri olan Theophile Gautier'in, "Toprakla sema arasındaki dalgalandan en güzel hat dediği Boğaziçi" ifadesini aktararak Beyatlı'nın sözlerine yol verelim:

"Bu sahil saraylar, bu Osmanlı yalıları... Bu harap bahçeler... Kuytu Halic ve müntehasında eski Sadâbâd... Surlar ve ölümün servileri... Şehri çepeçevre kuşatan bu surlar... Bu beyaz Anadolu sahili... Karşısında siyah adalar, acaba bu bir rüya mı?

Çünkü bu iklim o kadar seyyal ki (akıcı). Hayali pek fazla zorlamadan içinde başka bir devri, başka bir beldeyi, başka bir hayat tenasüh (canlandırma) ettirebiliyoruz.

Akşam, Halic kıpkırmızı bir Venedik kesiliyor... Bir uçtan bir uca göl giden Boğaziçi aynıyla İsviçre, Marmara'nın Anadolu sahili de havasında musiki titreyen bir İtalya değil mi? Ne kadar seyyal (akıcı) bir belde.

☆☆☆

Yedi tepe üzerine kurulan tek şehir

Evet, yerkürede "yedi tepe" üzerine kurulmuş bir başka şehir yoktur. Yine dünya üzerinde İstanbul kadar sahip olunkmak istenen başka bir şehir de yoktur. Üzerine romanlar, hikâyeler, şiirler, filmler, diziler, şarkılar, türküler yakılmış bir şehir de yoktur.

Merhum şairimiz Nedim boşuna dememiş: "Bu şehri-i İstanbul ki bi misl ü bahadır/bir sengine yekpöre acem mülkü fedadır".

İSTANBUL TİCARİET

Türkiye'ye 'bulut'tan 5 yılda 15 milyar dolar yağacak



DÜNYANIN en büyük 500 şirketinin yüzde 90'ı bulut teknolojilerini kullanırken, Türkiye'de bu oran yüzde 56 civarında. Önümüzdeki 5 yılda buluta yatırım yapan şirketlerin, 15 milyar dolar net yeni gelir elde edebileceği belirtiliyor. İstihdam açısından bakıldığında da 2022'de bulut bilimiyle ilgili 130 bin yeni iş imkanı doğacağı kaydediliyor. Bu yeni iş imkanlarının sadece bilimsel teknolojileri sektörüyle de sınırlı olmayacağı, pazarlama, satış, finans, yönetim, üretim ve hizmet alanlarında da bulut ekseninde yeni iş imkanlarını görebileceğimiz ifade ediliyor.

POTANSİYEL VAR

Türkiye'de toplam IT harcamalarının 5 yılda 6.73 milyar dolar seviyesine

ulaşması bekleniyor. 2017'de 113.89 milyon dolar olan bulut hizmetleri harcamalarının ise 2022'de 266.07 milyon dolara çıkacağı belirtiliyor.

Türkiye'deki 25'inci yılını kutlayan Microsoft Türkiye Genel Müdürü Murat Kansu, Türkiye'de bulutun büyük potansiyel taşıdığını söyledi. Kansu, "Bulut biliminin gücü ülke ekonomisine yayılınca daha akıllı üretim modellerine geçildiğini, tasarruf edildiğini, yerli yazılımların dünyaya daha kolay ihrac edildiğini görüyoruz. Türkiye'nin GSMH büyüklüğüne baktığımızda hâlâ küçük bir bulut pazar var. Bizden ekonomisi daha küçük olan Güney Afrika, Suudi Arabistan gibi ülkelerde bulut pazarı büyüklüğü bizden daha fazla" diye konuştu.

Yerli kanser ilacını yerinde inceledi

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, TÜBİTAK'ın baş ve boyun kanserlerinin tedavisinde kullanılmak üzere başlattığı yerli ilaç çalışmalarını yerinde inceledi.



Kanser tedavisinde yerli biyoteknolojik ilaç dönemi

MİLLİ Teknoloji Hamlesi ile her alanda yerli ve milli ürünlere ağırlık veren Türkiye, ilaç endüstrisindeki Ar-Ge yatırımlarını da hızlandırıyor. Türkiye'deki ilaç piyasasının yüzde 20'sini biyoteknolojik ilaçlar oluşturuyor. Türkiye, ileri teknoloji ürünler olarak tanımlanan biyoteknolojik ilaçların tamamını ithal ediyor.

İLK KEZ GÖRÜNTÜLENDİ

TÜBİTAK'ın baş ve boyun kanserlerinin tedavisinde kullanılmak üzere başlattığı yerli ilaç çalışmaları tüm hızıyla devam

ediyor. Bu kapsamda yerli biyobenzer kanser ilaç geliştirme çalışmaları laboratuvar ortamında ilk kez görüntüldü. Kanser Tedavisine Yönelik Yerli Biyobenzer İlaç Geliştirilmesi ve Üretimi (BİOSİM) Projesi ile ilgili laboratuvarlarda ilacın tüm üretim aşamaları incelendi.

Öte yandan 1.2 trilyon dolarlık dünya ilaç pazarının 260 milyar dolarlık kısmını biyoteknolojik ilaçlar oluşturuyor. Ağustos 2018 itibarıyla Türkiye biyoteknolojik ilaç pazarı yaklaşık 5 milyar lira düzeyinde bulunuyor. Referans ilaçların bu pazardaki payı 4.8 milyar lirayken, biyobenzer ilaç

pazarı 247 milyon liraya ulaştı.

İHRAÇ DA EDİLECEK

Türkiye'de biyobenzeri üretilen referans kanser ilacının 2018'in ilk yarısında dünya genelindeki satış tutarı 1.3 milyar dolar. Aynı dönemde Türkiye satışları da 16 milyon dolar. Türkiye'de üretilen ve önümüzdeki yıllarda ticarileşecek ilacın fiyatı ise henüz belli değil, ancak yerli üretim olduğu için referans ilaçtan daha ucuz olacak ve bu sayede yurtdışına döviz çıkışı olmayacak. Bununla beraber yerli kanser ilacının ihracatı da mümkün olacak.



Tarım ihracatına 200 milyon dolar ilave finansman

TÜRK Eximbank, Mevsimsel Kredi Destek Programı adında yeni bir program başlattı. Program ile Eximbank, yılsonuna kadar pamuk, incir, üzüm, zeytin, fındık, kayısı ve diğer tarım ürünleri ihracatı yapan firmalara 200 milyon dolar ilave finansman

sağlayacak.

Bu kapsamda tarım ürünleri ihracatçıların Türk Eximbank'tan kredi taleplerine öncelik verilecek ve önümüzdeki yıllarda Mevsimsel Kredi Destek Programı uygulamasına devam edilerek, tarım sektörüne

kullanılan kredilerin toplam krediler içindeki payı artırılabilecek. Banka, Türkiye'deki ihracatçılara 12 şube ve 14 itibat bürosuyla hizmet verirken, bu bağlamda firma ziyaretleri, toplantı, seminer ve eğitim gibi faaliyetler de gerçekleştirecek.

4EXPO IRAQ

11-14 Feb 2019

RegencyExpo
International Exhibition Management

Coming Up Events:
Iran OilShow.....01-04 May 2019
Iran Energy Saving21-24 Feb 2019
Iran Buildex.....01-04 March 2019
4in1 Baghdad.....11-14 Feb 2019

Turkey
için ihracat vakti

Regency Expo Management Based in Dubai .
Since 2005 We Work More Than 15 Countries.
Now Time to Focus on Turkey

Address: Selenium Retro Tower, Block A No.61 İstanbul
Tel: 0212560 60 62

Turkey
Discover the potential

www.regencyexpo.net
info@regencyexpo.net