

Şirket kuruluşunda 7 prosedür 1'e indi

Şirket kuruluşları için gerekli olan 7 aşamalı prosedür, son yasal değişiklikle 15 Mart tarihi itibarıyla 1'e düştü.

TEK MERKEZDE

TBMM'de kabul edilen 7099 sayılı Yatırım Ortamının İyileştirilmesi Amacıyla Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun ile şirket kuruluşu işlemleri kolaylaştı. 15 Mart itibarıyla imza onayı ve defter onayı yalnızca Ticaret Sicil Müdürlüklerinde yapılmaya başlandı.

İTO İYİ HAZIRLANDI

Başbakan Yardımcısı Recep Akdağ, uygulama başlamadan önce İTO ve hizmet birimlerini ziyaret ederek, incelemelerde bulundu. İTO Genel Sekreter Vekili Nuran Turan ile görüşen Akdağ, "İstanbul Ticaret Odamız, harika bir hazırlık yapmış" dedi. ■ 8'de



İTO'dan ilk animasyon standı



Dünyanın en büyük TV ve dijital içerik market etkinliği olan MIPTV 2018'de yine Türkiye rüzgarı esecek. 9 Nisan'da Fransa'nın Cannes şehrinde başlayacak fuarda İTO, Türkiye için ilk kez animasyon standı oluşturacak. Soyhan Alpaslan ■ 9

Trump'a ticaret savaşını kaybettirecek 5 neden

Uluslararası finans uzmanları ABD'nin fittilini ateşlediği ticaret savaşlarında Başkan Donald Trump'ı zorlayacak 5 sorunu şöyle sıralıyor:

1. Önlemler kazanç getirmeyebilir
2. Maliyeti artırması muhtemel
3. Müttefiklerin misillemesini kışkırtabilir
4. Çin'in farklı seçenekleri var
5. Kendi partisi bile itiraz ediyor



Canan Bilgin ■ 20'de



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
1882

İSTANBUL TİCARET

145 BİN
TIRAJ

19 MART 2018 YIL: 60 SAYI: 3001

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

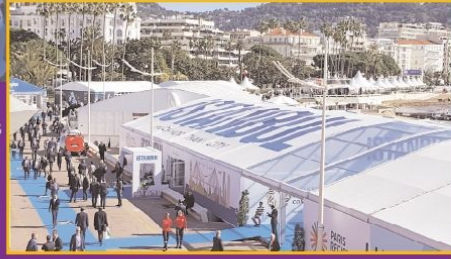


İstanbul Çadırı'nın açılışına Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhasseki, Gaziantep Milletvekilleri Mehmet Erdoğan ile Ahmet Uzer, İTO Başkanı Öztürk Oran, İTO Başkan Yardımcıları Dursun Topçu ve Gökhan Murat Kalsın, Yönetim Kurulu Üyeleri Fahrettin Basiloğlu ile Servet Samsama, İTO Meclis Üyeleri ve Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin katıldı. Fuarda Beyoğlu Belediye Başkanı Ahmet Misbah Demircan da yer aldı.

MIPIM'de 'mega İstanbul' cazibesi



Dünya gayrimenkul devleri Fransa'nın Cannes kentinde 13-16 Mart tarihlerinde düzenlenen uluslararası MIPIM Fuarı'nda buluştu.



FOTOĞRAFLAR: OSMAN KÜVET

Yapay zeka İTO'da anlatılacak

İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) 'Yapay Zeka Dönüşümü ve Robot Uygulamaları' semineri yapılacak. Seminerde makine ve proses uygulamaları, robotlaşmanın gerçek maliyeti, görüntü işleme sistemleri, CNC ve robot entegrasyonu hakkında bilgi verilecek. ■ 17'de

Milli rating şirketi bu yıl kurulacak

BDDK Başkanı Mehmet Ali Akben, yerli bir kredi derecelendirme kuruluşunun bu yıl içinde kurulacağını açıkladı. Akben, Çin, Hindistan ve Fitch'in de bu yapıya dahil olabileceğini söyledi. ■ 15'te



Çin'in 'Bir Kuşak Bir Yol' girişimi

Türkiye için fırsatlar ve tehditler doğuracak gelişmeleri yakından izlemek gerekiyor. Bir Kuşak Bir Yol projesiyle Çin'in 64 ülkeye ticareti 10 yıl içinde 2.5 trilyon dolara yükselecek. Dr. Can Gürlesel ■ 7'de



Ayşe Başak ■ 17

İSTANBUL
TİCARET ODASI
ORGAN
SEÇİMLERİNE
İLİŞKİN DUYURU
■ 4'te

KISA İLANLARINIZI
GAZETEMİZDE
ÜCRETSİZ
YAYINLIYORUZ
sayfa 16'da



100 ÜLKEYE TANITIM
İstanbul Çadırı'nda güç birliği yapan kamu ve özel sektör firmaları, İstanbul'u 100 ülkeden geçen 24 bin profesyonelle tanıttı. İTO Başkanı Öztürk Oran fuarı değerlendirirken, "İstanbul'un cazibesi mega projelerle katlanacak" dedi.

GAYRİMENKULÜN KALBI
MIPIM 2018'de kurulan İstanbul Çadırı yatırımcıların buluşma noktası oldu. Açılış Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhasseki ve İTO Başkanı Öztürk Oran tarafından yapılan İstanbul Çadırı, fuar alanının 'kalbi' olan sahil şeridinde yer aldı. ■ 10-11'de

Dış ticarete STA dopingi

Türkiye'nin Serbest Ticaret Anlaşması (STA) ağı genişlemeye devam ederken, anlaşmanın yürürlükte olduğu 21 ülke ve ülke grubuyla dış ticaret hacmi de artıyor. Bu 21 ülkeyle dış ticaret 10 yılda yüzde 35.3 artarak yaklaşık 41.6 milyar dolara yükseldi. ■ 3'te

Deplasman yolu 20 MİLYON LIRA

Türkiye Süper Ligi'nde, futbol kulüpleri deplasmanda oynayacakları maca gidip ve geliş için yılda 20 milyon TL harcıyor. Ceyhan Kuburlu ■ 18



Hasılat esaslı KDV uygulaması

Dr. Veysi Seviş ■ 8'de

2 19 Mart 2018

GÜNCEL

TİCARET

Sözleşme ve tapuda yeni dönem

e-belediye bilgi sistemi

Yeni torba kanun hükümlerine göre, belediyeler 'e-belediye' bilgi sistemini kullanacak, e-belediye bilgi sistemini kullandı, işletmeye, veri saklama, veri iletimi ve veri paylaşımıyla ilgili politikaları tespit etmeye ve bu sistemle ilgili merkezli hizmet standardizasyonu oluşturmaya işçileri Bakanlığı yetkili olacak. Vatandaşların belediye hizmetlerinden elektronik veya mobil imza ile yararlanmasına imkan sağlayacak altyapı oluşturulacak. Benzer sistemi kullanan belediyeler, verilerini, sistemi kullanmaya başladıkları tarihten bir yıl içinde e-belediye bilgi sistemine aktaracak. İşçileri Bakanlık bu süreyi bir katına kadar artıracaktır.



Geçici depolamaya azami bedel

Yeni torba yasa ile geçici depolama maliyetlerinin azaltılması ve dış ticaret erbabının rekabet gücünün yükseltilmesi amaçlanıyor. Buna göre, Türkiye ile diğer ülkeler arasında deniz ve hava yoluyla yapılan eşya ve yolcu taşımalarında yararlanılan deniz ve havalimanlarını

işleten kuruluşlar ile geçici depolama yeri işleticileri; gümrüklü sahalarda bulunan eşya ile ilgili tahmini, tahliye, ardiye, saha içi taşıma ücretleri ve borzari masraflarının Gümrük ve Ticaret Bakanlığı tarafından belirlenen azami bedellerine uymakla yükümlü olacak.

Resmi Gazete'de yayımlanan yeni torba yasa; sözleşmeler, krediler, tapu işlemleri konusunda da yeni bir dönemi başlatıyor. Yasaya göre, KOBİ'lere taşınır mala rehin imkanı sağlanırken, borçların tapuya kaydı zorunlu hale getirildi.

YATIRIM Ortamının iyileştirilmesi Amacıyla Bazı Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun, Resmi Gazete'de yayımlandı. Torba yasa ile Vergi Usul Kanunu, Harçlar Kanunu, Belediye Gelirleri Kanunu ve Gümrük Kanunu gibi birçok yasanın çeşitli maddelerinde değişiklik yapıldı. Yasa, sözleşmeler, krediler, tapu işlemleri, tescil konularında hükümler barındırıyor. Yasaya göre, anonim ve limited şirketler ile kooperatiflerin kuruluş aşamasında yaptırarak tasdikleri, ticaret sicili müdürlüklerince yapılacaktır.

Kanunla, şirket kuruluşlarının ticaret sicili memurluklarına bildirilmesi, SGK'ya da bildirilmesi anlamına gelecek ve iş yeri SGK tarafından tescil edilmesi olacak. SGK her türlü bilgi ve belgeyi bilgi işlem ortamında oluşturmaya, bu şekilde hazırlanacak bilgi ve belgeleri sadece internet ve benzeri iletişim ortamından ilgili kişilere verilmesini kararlaştırmaya yetkili olacak.

BİNA BELGELERİ

Yasaya göre yapı kullanma izin belgesine bağlanan binaların cins değişikliğine ilişkin tescil bildirim ve eki belgeleri, bu belgeleri düzenlemeye yetkili idareler tarafından kadaströ müdürlüklerince gönderilecek. Gerekli teknik işlemler tapu ve kadaströ idarelerince tamamlanacak.

Müellifi mimar tarafından hazırlanan proje, yetkili idarelerce maliklerin imzaları tamamlandı Tapu ve Kadaströ Genel Müdürlüğüne taranarak elektronik ortamda tapu müdürlüklerine gönderilecek. Kanuna göre yapı ruhsatı işlemlerinin basitleştirilmesinin sağlanması amacıyla 'yapı ruhsatının imzalanması yükümlülüğü', yapı denetim kuruluşlarının görevleri arasında kaldırıldı. Yapı denetim

kuruluşları öncelikli risk bazı denetim yapacak.

BORÇLARIN TAPUYA TESCİLİ

Kanuna göre, borçlu ve kefil ile alacaklı arasındaki kredi veya borç sözleşmelerinin, tapu

KOBİ'nin taşınır malına rehin hakkı

KOBİ'lerin sahip olduğu her türlü taşınır ve hak üzerinde rehin hakkı kurulabilecek. Rehin edilen taşınır varlığın her türlü faiz, sigorta gibi hukuki getirileri ile birlikte doğrudan rehin kapsamına girecek. Rehin kaldırma süreleri de atıldı. Yabancı hukuka tabi rehin alacaklısı 30, Türk hukukuna tabi rehin alacaklısı 15 gün içinde rehin kaldırma sicilden terkin için başvuruda bulunacak.

müdürlüklerince

resmi senet düzenlenmeden, ilgili tapu müdürlüklerinde bizzat talepte bulunmadan tapuya tescilli sağlanacak.

Tarafarla açılan tüm borç ve kredilere karşılık teminat ipotek işlemleri, istek halinde, taraflarca imzalanmış kredi veya borç sözleşmesine istinaden tapu müdürlüklerinde tapuya tescil olunacak. Burada 'tarafarla' kamu kurum ve kuruluşları, kredi kuruluşları, bankalar, esnaf ve sanatkarlar kredi ve kefalet kooperatifleri ile tarım kredi kooperatifleri olarak belirtildi.

Hızlı ve Etkili Bankacılık Çözümlerimizle Kaybedecek Zamanı Olmayanların Yanındayız!

VakıfBank, Yanındaki Güç.



VakıfBank

Mobil Soha Satış Ekibi

Bu hizmetin geçerli olduğu illeri www.vakifbank.com.tr adresinden öğrenebilirsiniz.

444 0 724 | vakifbank.com.tr

[f](https://www.facebook.com/vakifbank) [i](https://www.instagram.com/vakifbank) [in](https://www.linkedin.com/company/vakifbank) /vakifbank

VakıfBank
Burası Sizin Yeriniz

TCMB'ye göre riskler neler?

TCMB, 7 Mart 2018 günü Para Politikası Kurulu toplantı özeti açıkladı. Bu toplantı özeti enflasyon ve gelişimine dikkat çekerek, aldığı kararların gerekçesini belirtti.

Toplantı özeti göre; şubat ayında TÜFE yüzde 0.73 oranında artarken, yıllık enflasyon yüzde 0.09 oranında düşerek yüzde 10.26 olmuş deniliyor. Aynı dönemde yıllık enflasyon enerji ve temel mal gruplarında gerilerken gıda ve hizmet gruplarında yükselmeye gidiyor. İşlenmiş ve işlenmemiş gıda fiyatlarındaki artış nedeniyle de çekirdek göstergelerin yıllık enflasyonundaki düşüş sınırlı kalmış, ana eğilimler ise yüksek seviyesini sürdürmüştür deniliyor.

Gıda enflasyonu iyi analiz edilmeli

Bu açıklamalara göre enerji temel mal gruplarında düşüşlere rağmen gıda fiyatlarından dolayı enflasyonun düşmemesi ve hâlâ yüzde 10'lar seviyesinin üzerinde olması düşündürücü. Enerji fiyatlarında yükseliş olduğu takdirde enflasyonu düşürmek daha da zorlaşabilir. Gıda fiyatlarındaki artışın arkasında ulaşım ve tohum gibi maliyetlerin kurdan kaynaklanan yükselişi de olduğu unutulmamalı. Dövizde genel olarak yatay bir seyrin içerisinde hareket olduğu halde enflasyonda hâlâ düşüşün istenildiği gibi sağlanamaması fiyatların da yukarı yönlü hareketleriyle açıklanabilir. İthal ürünlerin ve ana girdi kalemlerindeki hammaddelerin fiyatlarında önemli yükselmeler olmuş olabilir. Uluslararası petrol fiyatlarındaki düşüş ve döviz kurundaki ılımlı seyrile enerji

fiyatlarının şubat ayında yüzde 0.58 azalmış olduğu yönündeki

açıklaması da bizim savımızı teyit ediyor. Gıda ürünlerinde enflasyon artışı iyi analiz edilmeli. Talep kaynaklı mı yoksa maliyet kaynaklı mı iyi irdelenmeli. Kaldı ki, bazı ürünlerde manipülatif görüntü veren hareketler de piyasanın oligopol yapısının olup olmadığını masaya yatırmayı gerektiriyor.

İlaç fiyatlarında uygulanan referans döviz kuruna bağlı olarak gerçekleşen yüzde 15 oranındaki artışın etkisinin mart ayına da yansıtacağı belirtiliyor.

Yüksek faiz ve kurdaki volatilité

Bu analizlerden sonra özet olarak enflasyon beklentilerinin bulunduğu yüksek seviyelere dikkat çekiliyor. Bizce de ana konu bu.

Peki neden enflasyon beklentileri yüksek? Faizlerin yüksek olması ve kurdaki volatilité bu beklentilerdeki ana belirleyici unsurlar. O yüzden önce kurdaki istikrarlı bir aşağı trendin oluşması, akabinde de faizlerde düşüş beklentilerinin artması gerekiyor. Oysa anketlerde bunları görmüyoruz.

TCMB daha çok fiyatlar ve değişimlerini irdelerken iki ana konu üzerinde fazla durmamış. Oysa enflasyonu belirleyen ana unsurlar bunlar.

Enflasyonu kontrol altına alacaksa gerek Türk Lirası'nın istikrarını gerekse faizlerin düşüşünü sağlamak zorundayız. Ancak o zaman vadeli fiyatlar düşecek ve enflasyon beklentileri aşağı yönlü hareket edecek.



Hikmet BAYDAR

Dış ticarete STA dopingi

Türkiye'nin, Serbest Ticaret Anlaşması (STA) imzaladığı 21 ülke ve ülke grubuyla dış ticareti, 10 yılda yüzde 35.3 artarak 41.6 milyar dolara yükseldi.

TÜRKİYE'nin, Serbest Ticaret Anlaşması (STA) ağı genişlemeye devam ederken, anlaşmanın yürürlükte olduğu 21 ülke ve ülke grubuyla dış ticaret hacmi de artıyor. Bu ülkelerle dış ticaret 10 yılda yüzde 35.3 artarak yaklaşık 41.6 milyar dolara yükseldi.

17 ÜLKE İLE ARTTI

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) verilerine göre, Türkiye'nin STA yaptığı 21 ülkeden 17'siyle dış ticaret hacmi son 10 yılda artarken, 4 ülke azaldı. STA yapılan ülke ve ülke grubu arasında dış ticaret hacminin en fazla arttığı ülke Filistin oldu. Türkiye ile Filistin arasında imzalanan STA, 2005'te yürürlüğe girdi. Bu ülkeyle 2008'de 21.1 milyon dolar olan dış ticaret hacmi yüzde 338 artarak, geçen yıl 92.4 milyon dolar olarak kayıtlara geçti.

YÜZDE 100'ÜN ÜZERİNDE

Türkiye'nin bu dönemde Sırbistan ve Malezya ile arasındaki dış ticaret hacmi de yüzde 100'ün üzerinde arttı. Türkiye'nin, STA'nın 2010'da yürürlüğe girdiği Sırbistan ile 2008'de 519.9 milyon dolar olan dış ticaret hacmi, yüzde 117.8 artarak geçen yıl 1.1 milyar dolara yükseldi. Benzer şekilde, STA'nın 2015'te yürürlüğe girdiği Malezya ile Türkiye arasındaki dış ticaret hacmi de 2008'de 1.6 milyar dolarken 10 yılda yüzde 112.6 artışla 3.4 milyar dolara çıktı.

TUTAR BAZINDA G. KORE

Bu dönemde tutar bazında dış ticaret hacminin en fazla arttığı ülke ise Türkiye ile arasındaki STA 2013'te yürürlüğe giren Güney Kore oldu. Türkiye'nin Güney Kore ile 2008'de yaklaşık 4.4 milyar dolar olan dış ticaret hacmi, 10 yılda 2.8 milyar dolar artarak 7.2 milyar dolara ulaştı.

AZALAN ÜLKELER

STA anlaşması yapılan ülke ve ülke grupları arasında dış ticaret hacminin son 10 yılda düştüğü ülkeler Gürcistan, Tunus, Avrupa Serbest Ticaret Birliği (İsviçre, Norveç, İzlanda ve Lihtenştayn) ve Suriye oldu.



Toplamdaki pay yüzde 10.6

Türkiye'nin, STA yaptığı 21 ülke ve ülke grubuyla arasındaki toplam dış ticaret hacmi, 10 yılda yaklaşık yüzde 35.3 artarak geçen yıl 41 milyar 594 milyon 103 bin 229 dolara yükseldi. Türkiye'nin STA imzaladığı ülkelerle ticaretinin toplam ticarettaki payı geçen yıl yüzde 10.6 olarak hesaplandı.

7 ilçedeki taşınmaz ihalelerini kaçırmayın

MALİYE Bakanlığı İstanbul Defterdarlığı, İstanbul'daki 7 ilçede yer alan taşınmazların ihale ile satılması için bir duyuru yayınladı. Beyoğlu Emlak Müdürlüğü tarafından yapılacak ihaledeki taşınmazlar Şişli, Beyoğlu ve

Kağıthane'de yer alırken, Marmara Emlak Müdürlüğü'nün satışını yapacağı taşınmazlar ise Büyükdere ve Beylikdüzü'nde bulunuyor. Topkapı Emlak Müdürlüğü tarafından satış yapılacak

taşınmazlar da Küçükçekmece ve Zeytinburnu ilçelerinde yer alıyor. Tüm ihaleler, 28 Mart 2018'de yapılacak. İhale saatleri için ayrıntılı bilgi ilgili emlak müdürlüklerinden temin edilebilir.



%15 FİYAT AVANTAJI

TAŞINMAYA HAZIR

SİZİN YERİNİZ BURASI

TİCARETİ BİLENLER YAŞAMAYI DA BİLİR

64.000 M² ÜZERİNDE, TAMAMI TAŞINMAYA HAZIR,
BAHÇE VE TERAS DUBLEKSLER
AYRICALIK DOLU REZİDANSLAR VE EŞİZ VİLLALAR
ÇENGELKÖY PARK EVLERİNDE
İSTANBUL TİCARET ODASI ÜYELERİNİ BEKLİYOR.
SİZE ÖZEL FIRSATLARLA ÇENGELKÖY'ÜN
AYRICALIKLI YAŞAMINI KAÇIRMAYIN.

SİZE EN UYGUN YAŞAM, SİZE ÖZEL FIRSATLARLA!







ÇENGELKÖY park EVLERİ

444 2 866

www.cengelkoypark.com

4 19 Mart 2018

HABER

TİCARET



Suriyeli girişimcilerden 334 milyon dolarlık yatırım

Suriyeli mülteci girişimciler, İstanbul'da şirket kurmak için 334 milyon dolarlık yatırım yaptı. Böylelikle İstanbul'da mülteci girişimcilerin kurduğu şirket sayısı 4 bin 435'e ulaştı.

İLKER BAŞÖZ

İNSANİ Gelişim Vakfı'nın (İNGEV) İstanbul Politikalar Merkezi (İPM) işbirliği ile düzenlediği ve Birleşmiş Milletler Mülteciler Yüksek Komiserliği (UNCHR) tarafından desteklenen ActHuman Sosyal Kapsama İnisiyatifi, Suriyelilerin Türkiye ekonomisine katkısını masaya yatırdı. Bir dizi araştırma ve çalışmaya bağlı olarak yürütülen incelemeler, İstanbul'da yapılan konferansla son şeklini aldı.

YABANCILAR İÇİNDE BİRİNCİ

Bu incelemelerin ele alındığı toplantıda konuşan İstanbul Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Üyesi Hakan Orduhan, Suriyeli sığınmacıların işgücüne önemli oranda destek olduğunu belirtti. Orduhan, Suriyelilerin nüfuslarının karakteristik bir özelliği olarak küçük işletmeler açarak üretim ve ticarete de

katkıda bulunduğunu vurguladı. Orduhan, şöyle konuştu: "İstanbul Ticaret Odası Şubat 2018 kayıtlarına göre şehrimizdeki aktif Suriye menşeli şirket sayısı 4 bin 435 adetti. Sırasıyla toptan ve dış ticaret, emlak, gayrimenkul, hazır giyim, restoran ve yiyecek ile yolcu taşımacılığı, mülteci girişimcilerimizin en fazla faaliyet gösterdikleri alanlar. 2011'den itibaren toplam 334 milyon dolarlık yatırım gerçekleştiren Suriyeliler, 2013'ten bu yana şirket kuran yabancılar arasında yine birinci sırada yer alıyor" dedi.

İŞLEMLERİ HIZLANDIRIYORUZ

Orduhan, "İTO olarak, Odamız üyesi olan veya olma potansiyeli barındıran tüm mülteci girişimcilerimize yardımcı olmak ve onların işlerini kolaylaştırmak adına atığımız adımları hızlandırmaya gayret gösteriyoruz" şeklinde konuştu.

Toplam istihdam 100 bin kişi

■ Türkiye'de yabancı sermaye statüsü ile kurulan 8 bin 100 Suriyeli şirket bulunuyor. Ortalama 50 bin dolarlık ilk sermaye ile kuruldu. Yatırım tutarı 500 milyon dolara yaklaşıyor. Bunların yüzde 71'i Suriye'de iken de iş sahibi idi, yüzde 29'u ilk kez Türkiye'de işveren olmuş.

■ Genellikle küçük ve orta ölçekli işletme boyutunda olan bu şirketlerde ortalama 9,4 kişi istihdam ediliyor.

Toplam istihdamları 100 bin kişiye yaklaşıyor.

■ 1,8 milyon çalışma yaşında Suriyeli bulunuyor.

■ Suriyeli işletmelerin yüzde 39'u toptan ve perakende ticareti yapıyor.

■ Suriyeli imalatçılar daha çok Gaziantep'te bulunuyor. İstanbul'daki şirketler ise genelde konaklama ve yiyecek hizmetleri ile idari ve destek hizmetleri alanında çalışıyor.

■ İmalat sektöründeki Suriyeli KOBİler, öncelikle olarak gıda ürünleri, deri ürünleri, makine, plastik ve giyim üretiyor.

■ 100 bine yakın Suriyeli, kendi adlarına gayri resmi olarak çalışmak durumunda. Bunların belirli bir geçiş planı ile reel ekonomiye kazandırılmaları önemli.

■ Suriyeli girişimciler, Arap dünyasına yönelik ihracat ve iş bağlantıları için önemli bir çapa olma potansiyeli taşıyor.



İSTANBUL TİCARET ODASI ORGAN SEÇİMLERİNE İLİŞKİN DUYURU

5174 sayılı Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Odalar ve Borsalar Kanunu'nun 84'üncü maddesi gereğince 9 Nisan 2018'de Yeşilköy - İstanbul Fuar Merkezi (İFM) 9, 10 ve 11 numaralı fuar alanında yapılacak seçimlerde: 5174 sayılı TOBB Kanunu'nun 83. maddesi uyarınca Oda Meslek Komiteleri ve Meclis seçimlerine seçmen olarak katılabilmek, Meslek Komiteleri ve Meclise üye seçilebilmek için **vergi mükellefi olma şartı arandığından**, üyelerimizin vergi kayıtlarını kontrol ederek, hatalı kayıtlarını düzeltmeleri zorunludur.

Üyelerimizin vergi mükellefiyetlerine ilişkin Oda kayıtları hafta içi 09.00-17.00 saatleri arasında Oda'mızda incelemeye açık olup, eksik ve/veya hatalı kayıtların düzeltilmesi için başvuruların **26 Mart 2018 tarihine kadar** firmanın antetli kağıdına yazılımsal dilekçe ile yapılması gerekmektedir.

Kayıtlarını düzeltmeyen üyelerin Oda kayıtlarının doğruluğu kabul edilmiş sayılacaktır.

Diğer yandan, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Odalar ve Borsalar Organ Seçimleri Hakkında Yönetmeliğin 5'inci ve 6'ncı maddeleri gereğince **seçme ve seçilme yeterlilikleri arasında** Kanunun 10'uncu maddesi uyarınca **meslek grubu ve seçmen listelerinden silinmemiş olmak** veya Kanunda belirtilen yükümlülüklerini yerine getirmiş olmak suretiyle yeniden meslek grubu ve seçmen listelerine dâhil edilmiş olmak şartı aranmaktadır.

5174 sayılı Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ile Odalar ve Borsalar Kanunu'nun 10. maddesinde; "...İçinde bulunulan yıldan önceki iki yıldan itibaren adresleri ve durumları tespit edilemeyenler ile bu süre zarfında aidat ödemeyen üyelerin isimleri, oda yönetim kurulu kararıyla, meslek grupları ve seçmen listelerinden silinir; aidat tahakkukları durdurulur." hükmü yer almaktadır.

Anılan mevzuat gereğince aidat borçlarının ödenmemesi veya adres ve durumunun tespit edilememesi nedeni ile askıya alınanlardan, **26 Mart 2018 tarihine kadar** aidat borçlarının tamamını ödeyenler ile adres ve durumlarını bildirenlerin üyeliği askıdan indirilerek meslek grubu ve seçmen listelerine dâhil edilecektir.

Önemle duyurulur.



Organ Seçimlerinde Kullanılacak Yetki Belgesi

İstanbul Ticaret Odası Organ Seçimleri, 9 Nisan 2018 tarihinde İstanbul Fuar Merkezi'nin 9, 10 ve 11 numaralı fuar alanında yapılacaktır. Seçimde kullanılacak yetki belgeleri İstanbul Ticaret Sicili Müdürlüğü'nce verilmeye başlanmış olup, temini için talep dilekçesi ile aşağıda adresleri belirtilen Bölge Temsilciliklerimizden birine müracaat edilmesi gerekmektedir. Önemle duyurulur. Başvurulacak adresler:

İTO BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ (GİYİMKENT):

Oruç Reis Mahallesi Giyimkent Sitesi 12.Sokak No.82 - Esenler

İTO BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ (PERPA):

Perpa İş Merkezi B. Blok Kat.13 No.2269/2270 - Okmeydanı

İTO ANADOLU YAKASI BÖLGE TEMSİLCİLİĞİ (MALTEPE):

Altayçeşme Mahallesi Öz Sokak No:19 Gold Plaza - Maltepe

Yetki Belgesi Talep Dilekçesi Örneği için: www.ito.org.tr



Azerbaycan vizesi elektronik alınacak

AZERBAYCAN'ın uluslararası havalimanlarındaki vize işlemleri 15 Mayıs'tan itibaren 'Vatandaşlar Hizmet ve Sosyal Yenilikler Devlet Ajansı (ASAN) Vize' ve 'ASAN Ödeme' sistemi üzerinden elektronik olarak yapılacak. Sivil Havacılık Genel Müdürlüğü'nün (SHGM) internet sitesinde yer alan duyuruya göre, Azerbaycan makamlarından Türkiye'nin Bakü Büyükelçiliği'ne iletilen nota uyarınca, yabancılar ve vatandaşlığı olmayan kişilere uygulanan vize prosedürü değiştirildi. Değişiklikle, 15 Mayıs'tan itibaren geçerli olacak şekilde Azerbaycan'ın uluslararası havalimanlarında giriş vizeleri 'ASAN Vize' ve 'ASAN Ödeme' sistemi üzerinden elektronik olarak düzenlenecek.

Azerbaycan havalimanlarındaki vize işlemleri, 15 Mayıs'tan itibaren 'ASAN Vize' ve 'ASAN Ödeme' sistemi üzerinden elektronik olarak gerçekleştirilecek.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarda <http://www.ito.org.tr/QR/apdks2234NN.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



704 firmaya dahilde işleme izni verildi

DAHİLDE işleme rejimi kapsamında şubat ayında 704 firma için izin belgesi düzenlendi. Ekonomi Bakanlığı'nun şubat ayına ilişkin dahilde işleme izin, yurt dışı satış ve teslim, haricte işleme izin, vergi, resim ve harç istisnasıyla firma talebine istinaden iptal edilen dahilde işleme izin belgeleri listeleri Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, şubatta 704 firmaya dahilde işleme izin belgesi verildi, 4 yurt dışı satış ve teslim belgesi, 4 haricte işleme izin belgesi, 63 vergi, resim ve harç istisnası belgesi düzenlendi.

TİCARET

İhraç edilen suyun 4'te 1'ini İngilizler içti

SAKARYA ve Bursa başta olmak üzere Türkiye'nin dört bir yanındaki doğal kaynaklardan çıkarıldıktan sonra ambalajlanarak 110 ülkeye ihraç edilen sularıdan 2017'de 66.8 milyon dolarlık gelir sağlandı.

Ambalajlı su dış satımı, bir önceki yıla göre tonaj olarak yüzde 5, değer bazında yüzde 4 artış gösterdi. Geçen yıl 429 bin 619 ton kaynak suyu ihracından 66.8 milyon dolar gelir elde edildi.

Su ihracatı yapılan ülkeler arasında tonaj olarak ilk sırada yer alan İngiltere'ye 12 milyon dolar karşılığında 108 bin 824 ton su gönderildi. İngiltere'ye ihracat 2016'ya göre, tonaj olarak yüzde 5, değer olarak yüzde 1 arttı. Buna göre, Türkiye'nin ihraç ettiği her 4 litre suyun 1 litresini İngilizler içti.

ALMANYA İKİNCİ

Türk kaynak sularının en çok tükettiği ülkeler arasındaki Almanya'ya geçen yıl 14.6 milyon dolar karşılığında 86 bin 553 ton su ihraç edildi. Almanlara yapılan ihracat 2016'ya göre, tonajda yüzde 12, değerde yüzde 37 artış gösterdi. Alman ve İngilizlere yapılan dış satım, toplam ihracatın yaklaşık yüzde 40'ını oluşturdu.



KÖRFEZ'DEN TALEP

Körfez ülkelerinden de ciddi talep gören Türk sularından geçen yıl Birleşik Arap Emirlikleri'ne 56 bin 318 ton satıldı. En fazla su gönderilen üçüncü ülke olan Birleşik Arap Emirlikleri'ne yapılan ihracattan 9.8 milyon dolar gelir sağlandı.

Suudi Arabistan'a 4.8 milyon dolar karşılığında 27 bin 849 ton, İsrail'e 4 milyon 200 bin dolar karşılığında 32 bin 784 ton ve Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'ne 3 milyon 540 bin dolar karşılığında 22 bin 590 ton kaynak suyu gönderildi.

Dubai'ye yapılan ihracat ise 2016'ya göre miktar bazında yüzde 143, değer bazında yüzde 84 artış gösterdi. Geçen yıl Dubai'ye 10 bin 159 ton su satılarak 1 milyon 703 bin dolar gelir elde edildi.

GÜNCEL

19 Mart 2018 5

Portekiz'le ticaret hedefi 1.8 milyar dolar

TÜRKİYE-Portekiz Ortak Ekonomi ve Ticaret Komisyonu (JETCO) 3. Dönem Toplantısı, 8 Mart 2018'de başkent Lizbon'da organize edildi. Toplantıda, iki ülkenin de iş dünyası temsilcileri bir araya gelerek, ekonomik ve ticari işbirliği fırsatlarını değerlendirdi.

Türkiye-Portekiz Ortak Ekonomi ve Ticaret Komisyonu (JETCO) 3. Dönem Toplantısı'na katılan Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci, Portekiz Dışişleri Bakanı Augusto Santos Silva ile turizm, standardizasyon ve metroloji alanlarında işbirliği anlaşmalarını imzaladı. Toplantıda İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Üyesi İlhan Soylu, DEİK / Türkiye-Portekiz İş Konseyi Başkanı Berna İlter ve İTO Meclis üyeleri de yer aldı.

İKİ KAT ARTTI

Zeybekci, JETCO'nun önemine dikkati çekerek, "Her seferinde bu toplantıyı yaptığımızda ticaret hacmimizi artırıyoruz. Son 10 yılda bu hacim iki katından fazlasına çıktı" dedi. Halihazırda 1.5 milyar dolar olan ticaret hacminin 2018 sonunda 1.8 milyar dolara çıkacağını kaydeden Bakan Zeybekci, ancak Türkiye ve Portekiz arasındaki potansiyelin bundan çok daha fazla olduğunu ifade etti.



KÜLTÜR COĞRAFYASI

Portekiz'in batı tarafından, Türkiye'nin de doğu tarafından Avrupa'nın kapıları olduğunu söyleyen Zeybekci, "Ayrıca Portekiz sadece kendi nüfusuyla sınırlı değil. Portekiz, kendi gayri safi milli hasılasıyla sınırlı değil. Portekiz'in Afrika'da ve Güney Amerika'da bir kültür coğrafyası var. Aynı durum Türkiye için de geçerli. Türkiye'nin de Orta Asya, Balkanlar'da bir kültür coğrafyası var" diye konuştu.

İki ülke iş adamları arasındaki işbirliğinin gerçek

potansiyelin ortaya çıkarılması açısından önemli olduğunu vurgulayan Ekonomi Bakanı Zeybekci, finansal kurumlar arasında işbirliği sağlanmaması ihtiyacına da dikkati çekti.

Portekiz Dışişleri Bakanı Augusto Santos Silva da Türkiye ve Portekiz arasındaki ekonomi ve ticaret alanındaki ilişkilerin önemine değindi. İkili ilişkilerde sadece ticaret alanında değil, aynı zamanda turizmde de ilerleme kaydedildiğini vurgulayan Bakan Silva, "Ticaret hacmimiz yıllık yaklaşık 1.5 milyar dolar. Zaten önemli olan bu rakamı daha da artırmakta istekliyiz" dedi.

İhracatımız 811 milyon dolar

Türkiye, Portekiz ile 2017'yi yaklaşık 1.5 milyar dolarlık ticaret hacmi ile geride bıraktı. Ekonomi Bakanlığı'nın dış ticaret verilerine göre Türkiye; Portekiz'e geçtiğimiz yıl 811 milyon dolarlık ihracat yaparken, söz konusu ülkeden de 684 milyon dolarlık ithalat gerçekleştirdi. Türkiye'nin Portekiz'e ihraç ettiği başlıca ürünler motorlu kara taşıtları, pamuk, demir ve çelik, karbonat, balık, buzdolabı ve derin dondurucu oldu.

DESTEK PATENT

En değerli ayrıncılığınız:

Tasarım...

Elbette eğer tescilli varsa.

En değerli mülkünüz:

Buluş...

Elbette eğer patenti varsa.

En değerli varlığınız:

Marka...

Elbette eğer tescilli varsa.

DESTEK
Hep yanınızda!

destekphone: 444 43 44 | www.destekpatent.com.tr

Eclipse Business D Blok No:5, Maslak 34398 İstanbul
T. 0212 329 00 00 F. 0212 346 02 64PATENT FİRMASI TÜRKİYE
PATENT FİRMASI DÜNYA
1980 TÜRKİYE

6 19 Mart 2018

MEVZUAT

TİCARET

Turist getiren acenteye sefer başı 9 bin dolar destek

Bu yıl Türkiye genelindeki 17 havalimanına turist getiren A Grubu seyahat acentelerine, turistik uçak seferi başına bin 500 ile 9 bin dolar destek sağlanacak.

KÜLTÜR ve Turizm Bakanlığı'nın, Ülkemize Turist Getiren (A) Grubu Seyahat Acentelerine Destek Sağlanması Hakkında Kararı, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Bu kapsamda bu yıl en az 30 kişiden oluşan turist grubu getiren seyahat acentelerine bin 500 ile 9 bin dolar destek sağlanacak.

17 HAVALIMANI

Destekler Türkiye genelindeki 17 havalimanını kapsıyor. Söz konusu havalimanları ise şöyle: Antalya, Antalya Gazipaşa-Alanya, Denizli Çardak, Erzurum, Eskişehir Hasan Polatkan, Isparta Süleyman Demirel, İzmir Adnan Menderes, Konya, Kütahya Zafer, Muğla Dalaman, Muğla Milas-Bodrum, Nevşehir Kapadokya, Ordu Giresun, Samsun Çarşamba ve Trabzon havalimanlarına tarifeli ve tarifesiz (charter), İstanbul Sabiha Gökçen Havalimanı'na ise tarifesiz uçak seferleri.

TUTAR ARTTI

Öte yandan Almanya, Belçika, Çin, Danimarka, Endonezya, Finlandiya, Fransa, Güney Kore, Hindistan, Hollanda, İngiltere, İsveç, Japonya, Malezya ve Norveç'ten düzenlenecek uçak seferlerinde belirlenen destekleme tutarları yüzde 20 artırlacak. Ayrıca, 200 ve daha fazla koltuk kapasitesine sahip

Hangi dönem ne kadar destek ödenecek?

- 1 Ocak-28 Şubat arası 9 bin dolar
- 1 Mart-31 Mayıs arası 6 bin dolar
- 1-30 Haziran arası 3 bin dolar
- 1-30 Eylül arası 1500 dolar
- 1-31 Ekim arası 3 bin dolar
- 1 Kasım-31 Aralık arası 9 bin dolar



uçaklarla yapılan seferlerde en az 150 yolcu getiren acentelere verilecek destekleme tutarları ise yüzde 30 artırılarak uygulanacak. Acentelerin bu karar kapsamındaki destek ödemesinden yararlanabilmesi için söz konusu havalimanlarına turist grubu getirdiğini gösteren belgeyi, Kültür ve Turizm Bakanlığı'na ibraz etmesi gerekecek.

Kruvaziyer ile getirene yolcu başına 45 dolar

RESMİ Gazete'de yayımlanan Bakanlar Kurulu kararı ile kruvaziyer gemiyle turist getiren A Grubu seyahat acentelerine destek sağlanmasına ilişkin esaslar belirlendi. Buna göre, kruvaziyer hizmeti verilen limanlara 1 Ocak 2018'den başlamak üzere 31 Aralık 2018'e kadar 100 ve daha fazla yolcu

kapasitesine sahip kruvaziyer gemi ile turist getiren A Grubu seyahat acentelerine destek ödemesi gerçekleştirilecek. Bu kapsamda seyahat acentelerine getirdiği turist başına ocak, şubat, mart, nisan, kasım ve aralık aylarında 45 dolar, mayıs, haziran aylarında 35 dolar, temmuz, ağustos, eylül ve ekim aylarında ise 25 dolar

destekte bulunulacak.

Türkiye Cumhuriyeti kimlik kartı veya pasaportu ile ülkeye giriş yapanlar destek kapsamı dışında olacak.

Aynı tur programı içinde kruvaziyer geminin Türk limanlarına birden fazla uğraması durumunda bir turist için seyahat acentesine bir kez ödeme yapılacaktır.

Şirket kuruluşu tebliği değişti

GÜMRÜK ve Ticaret Bakanlığı'nın, Şirket Kuruluş Sözleşmesinin Ticaret Sicili Müdürlüklerinde İmzalanması Hakkında Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, kuruluş aşamasında kurucuların şirket sözleşmesine atacakları imzalar ticaret sicili müdürlüğünde onaylanacak. Kurucusu gerçek veya tüzel kişi olan şirketlerin sözleşmesi, ticaret sicili müdürlüklerinde yetkilendirilmiş personel huzurunda imzalanabilecek.

ÖNCE NOTER ONAYI

İmza beyannamesi burada yetkilendirilmiş personel huzurunda verilecek. Geçmişteki uygulamada imzalar, müdür huzurunda atılıyordu. Her tacir, kullanacağı ticaret ünvanını ve bunun altına atacağı imzayı notere onaylattıktan sonra ticaret sicil müdürlüğüne sunacak. Tacir tüzel kişi ise ünvanları birlikte onun adına yetkili kimselerin imzaları da notere onaylatılarak sicil müdürlüğüne teslim edilecek.

HİZMET BEDELİ

Öte yandan şirketlerin defter tasdiki, ticaret sicil müdürlüklerinde yapılabilecek. Müdürlüğe imza beyannamesi verilebilmesi için MERSİS üzerinden şirketin kuruluş veya ticari işletme açılış başvurusu onaya gönderilerek talep numarası alınacak. İşlemler karşılığında tahsil edilecek hizmet bedeli, asgari ücretin yüzde 15'inden fazla olmayacak. İşlemlerin birlikte veya ayrı yapılmasına bakılmaksızın hizmetler için tek bedel tahsil edilecek.

Damping kurnazlığına soruşturma

HİNDİSTAN, Tayland, Sri Lanka ve İspanya menşeli / çıkışlı 'muhtelif mafsallı halkalı zincirler ve aksesuarı' ithalatına ilişkin önlemlerin etkisiz kılınmasına karşı soruşturma açılmasına karar verildi. Ekonomi Bakanlığı'nun İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesine İlişkin Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlandı. Yapılan incelemeler sonucunda, söz konusu damping karşı önlemin Hindistan, Tayland, Sri Lanka ve İspanya üzerinden etkisiz kılınacağı dair ciddi bilgi ve bulgular tespit edildi. Bu kapsamda Hindistan, Tayland, Sri Lanka ve İspanya menşeli / çıkışlı söz konusu esya için İthalatta Haksız Rekabeti Değerlendirme Kurulu'na önlemlerin etkisiz kılınmasına karşı soruşturma açılmasına karar verildi.

Vergi kimlik numarasında değişiklik hazırlığı

GELİR İdaresi Başkanlığı, Vergi Kimlik Numarası Genel Tebliği'nde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği taslağını görüşe açtı. Taslağa göre bankalar, hesaba bağlı olmayan işlemlerde de hiçbir limit gözetmeksizin yurtiçi ve yurtdışına yapılan Türk Lirası ve döviz havalilerini yapmadan önce göndericinin ve alıcının vergi kimlik numarasının tespiti ve kullanımıyla ilgili işlemleri yapacak. Bankaların, yabancı uyruklu gerçek kişilerin 2 bin lira veya maddeli yabancı parayı geçmeyen tutardaki havale işlemlerinde ise vergi kimlik numarasının tespiti ve kullanımıyla ilgili işlemleri yapma zorunluluğu olmayacak. Yetkili müesseselerce yapılan işlemlerde '3 bin dolar veya muadili' olarak uygulanan vergi kimlik numarası tespit limiti, '2 bin lira veya muadili yabancı parayı aşan' şeklinde değiştirilecek.

DÜNYANIN LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV, YAPIM FUARI

miptv

Cannes / Fransa
9-12 Nisan 2018

%70
DEVLET
DESTEĞİ

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE SEKTÖRÜN MARKA FUARINDA YERİNİZİ ALIN

MipTv'ye Genel Bakış

- Sektörün Cannes'daki uluslararası buluşması
- 100 ülkeden 1500 katılımcı ve 10.500 ziyaretçi
- Yüzlerce tanınmış yüzün kırmızı halı yürüyüşü
- Uluslararası Emmy Kids Ödülleri
- 38 ülkeden 190 medya kurumundan 270 gazeteci
- 2015 yılından itibaren sürekli başarı grafiği artan İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Format (vb)
- Sinema/TV filmi
- TV dizisi

Stand Katılım Bedeli:

1.250 EURO / m²

Ödeme Planı:

Başvuru ile birlikte: 2.500 EURO avans

*1. Ödeme bakiye bedelinin % 50'si

9 Şubat 2018

Bakiye bedel

2 Mart 2018

Ödemenin, firma banka hesabından havale ile gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak sıralama listesi oluşturulacak, bu listeye göre stand seçimi hakkı firmaların olacaktır. Kesin katılım, sözleşme ve kayıt bedelinin iletilmesi ile mümkün olacaktır. Kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi önceliği dikkate alınacaktır.

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Ödemiş hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar giriş bileti
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri

Banka Bilgisi:

Yapı ve Kredi Bankası: Sultanhamam - İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı - Şube Kodu: 055
IBAN No: TR98 0006 7010 0000 0040 6519 49
(Ödemelerde tam firma ünvanı ile "MİPTV 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmelidir.)



ORGANİZATÖR: İSTANBUL TİCARET ODASI

İrtibat: Begüm Ece - Mine Güneş - Gökçe Coşkun

Tel: 0212 455 65 03 - 0212 455 61 06 - 0212 455 65 09

Faks: 0212 520 15 26

E-posta: begum.eca@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr

www.ito.org.tr

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi

Yönetim Kurulu Başkanı

ÖZTÜRK ORAN

Genel Yayın Koordinatörü

NURCAN TURAN

Genel Yayın Yönetmeni

Tamer Çerçi

Sorumlu Yazışmaları Müdürü

Doğan Erolan

Yayın Sorumlusu

Fedai Yıldırım

Yayın Direktörü

Canan Bilgin

Haber Araştırma

Soyhan Alpaslan

Haber Merkezi

Adem Örhun, Sümeysa Yavaş Topal,

Müge Biber, Dilşah Keflioglu

www.ithaber.com

İlker Başoğlu

Merve Gönenç

Hande Kösdag

Sosyal Medya

Erhan Taran

Yahya Gül - Cengiz Kazan

Reklam ve Alışveriş

Alkaner

Erhan Taran

Yayın Satışları

Yayın Satışları

Yayın Satışları

Çin'in 'Bir Kuşak Bir Yol' girişimi

Çok hızlı küresel ekonomik gelişmeler yaşanırken, Türkiye'nin sadece içindeki ve çevresindeki gelişmeler ile ilgilenme lüksü bulunmuyor. Önceliklerimiz belli ancak Türkiye için fırsatlar ve tehditler yaratılabilecek diğer gelişmeleri de yakından izlemeliyiz. Bu çerçevede Çin'in 'Bir Kuşak Bir Yol' girişimindeki stratejik ekonomik hedeflerini değerlendirelim:

1 - Yeni pazarlara erişim ve mevcut pazarlara daha hızlı ulaşım; karşılıklı ticaretin 10 yıl içinde 2.5 trilyon dolara çıkarılması

Çin yeni dönemde ihracatçı için hem ilave yeni pazarlara erişmeyi hem de mevcut pazarlara daha kısa sürede ulaşmayı hedefliyor. Çin aynı zamanda artık sadece tek yönlü ihracatçı değil, karşılıklı ticaret ve kurulacak ticaretlik zincirleri içinde ithalatı da önemsiyor. 'Bir Kuşak Bir Yol' projesi, bu çerçevede Çin için yeni ticaret stratejisinin en önemli yararı olacak. Çin, girişim coğrafyasında yer alan 64 ülke ile daha yakın ticari işbirliği kurmayı hedefliyor. Çin bu ülkeler ile sadece ticaret artırmayı değil, karşılıklı ticaret bağımlılıklarını da artırmayı



PERSPEKTİF
Dr. Can GÜRLESEL

stratejik bir hedef olarak görüyor. Bu çerçevede 64 ülke ile 2014'te 621 milyar dolar olan karşılıklı ticaretin 10 yıl içinde 2.5 trilyon dolara çıkarılması amaçlanıyor.

2 - İmalat sanayinde kapasite fazlası üretim ile emek yoğun sektörler için pazar olanaklarının sürdürülmesi; ürün yaşam sürelerinin uzatılması

Çin, 2014 başından itibaren uygulamaya koyduğu ekonomik dönüşüm ile birlikte sanayide çelik, kömür, çimento, düz cam, elektrolit alüminyum, kağıt, rafine petrol ürünleri gibi sektörlerdeki mevcut atıl / fazla kapasiteleri konsolide etmeye başladı. Bu alanlarda yeni kapasite yatırımlarını durdurdu. Ayrıca şirketlere uzun yıllar sağladığı örtülü desteklere de son verdi. Çin, 'Bir Kuşak Bir Yol' projesi ile imalat sanayindeki fazla kapasitenin bir bölümünün ihraç edilemesini, emek yoğun sektörlerde ise yeni gelişen ülke

pazarlarına girerek ürün yaşam sürelerini uzatmayı hedefliyor.

3 - Yüksek katma değerli imalat sanayi üretimine geçiş ve bu ürünler için ihracat olanakları yaratılması

Çin, 2014 başından itibaren imalat sanayinde önemli bir dönüşüm sürecine girdi. İmalat sanayindeki bu dönüşümü de 'Made in China 2025' olarak adlandırılan strateji ile yürütüyor. Stratejinin temel amacı, Çin imalat sanayini daha inovasyon ve yenilik tabanlı, yüksek katma değerli ve ileri teknoloji içerikli üretim yapmasını sağlamak ve geleneksel imalat sanayi sektörlerinde de yeniden yapılandırılmaya gitmek. Çin, imalat sanayindeki yüksek katma değerli ve teknoloji içerikli ürünlerini özellikle Bir Kuşak Bir Yol girişimi kapsamında yer alan ülkelere ihraç etmeyi hedefliyor.

4 - Enerji ve hammadde güvenliğinin sağlanması; 'Bir Kuşak Bir Yol' projesi kapsamındaki ülkeler ile stratejik ortaklıklar kurulması

Çin, ekonomik büyüme ve kalkınma sürecinde küresel ölçekte enerji ve hammadde ihtiyacı duymaya ve bunların önemli bir bölümünü de



disiandan tedarik etmeye devam edecek. Bu çerçevede Çin'in ekonomik büyüme ve kalkınmada istikrarını koruması için enerji ve hammadde güvenliğini azami ölçüde sağlaması ve koruması büyük önem taşıyor. Çin, bu çerçevede 'Bir Kuşak Bir Yol' projesi ile enerji ve hammadde tedarik güvenliğini sağlamayı ve bu amaçla da proje kapsamındaki ülkeler ile enerji, madencilik ve metalürji alanında stratejik ortaklıklar kurmayı hedefliyor. Çin, proje kapsamında özellikle kömür, petrol, doğal gaz, metal

cevherleri, kıymetli metaller, nadir elementler / metaller ile diğer konvansiyonel enerji kaynakları alanlarında arama, üretim, nakil ve endüstriyel işleme alanlarında işbirliklerini artıracak.

6 - Çin, sermayesinin yurtdışı yatırımlarda kullanılmasını; doğrudan sermaye yatırımları ile stratejik hedeflere ulaşılması

Çin, 'Bir Kuşak Bir Yol' projesi ile şirketlerin sermaye birikimini sınır ötesinde stratejik ortaklık ve işbirliklerinde

değerlendirmeyi, aynı zamanda döviz rezervlerini de stratejik alt yapı vb. alanlarda kullanmayı hedefliyor. Böylece Çin, sermaye ve rezerv kaynaklarını hem stratejik hedefleri için kullanmış hem de yatırım alanlarını çeşitlendirerek risklerini azaltmış olacak.

SON SÖZ

ÇİN, TÜRKİYE'NİN İHRACAT PAZARLARINA DAHA KISA SÜREDE VE DAHA GENİŞ ÜRÜN YELPAZESİ İLE ULAŞMAYA BAŞLAYACAK. ÇİN'İN YENİ REKABET DALGASINA ŞİMDİDEN HAZIRLANMALIYIZ.

Yatırımda paraya değil proje hızına odaklanın

Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin 12B söyleşisinin konugu İstanbul Startup Angels kurucusu Gülsüm Çıracı oldu. Çıracı, "Girişimcilerin, projenin gelişimini parasal değerler üzerinden aktarması doğru bir yöntem değil. Projenin ilerleyişinde yapılacak yatırımlar projeye nasıl hız kazandıracağını söylemek gerekir" dedi.

YENİ fikirlerin ticarileşmesi sürecinde girişimcilik ve inovasyon için profesyonel destek sunan Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), 2018 döneminin 1'inci Hazırlanma Kampı etkinliklerine başladı. İstanbul Ticaret Odası (İTO) tarafından kurulmuş ve İstanbul Kalkınma Ajansı (İSTKA) tarafından desteklenen BTM'nin etkinliğinde 12B (Idea to Business) sözleşmesi yapıldı. Programın ilk konugu girişimcilik ve melek yatırım konusunda 15 yıllık tecrübeye sahip Gülsüm Çıracı oldu. Söyleşide, kendisinin de bir girişimci olduğunu belirten Çıracı, girişimcilerle empati yüksek melek yatırım ağı kurduklarını söyledi. İstanbul Startup Angels'ı ve melek yatırım ağlarının çalışma şekli anlatan Çıracı, "Biz direkt yatırım yapıyoruz. Yatırımlar, melek ağlara mensup yerler tarafından yapılır. Fakat biz proje ve ekiple seçerek yatırımcıya götürüyoruz" dedi.

Geçtiğimiz yıl İstanbul Startup Angels

olarak 14 projeye yatırım yaptıklarını söyleyen Çıracı, bu rakamların Türkiye için iyi, yurtdışındaki yatırım ağıları için oldukça az olduğunu ifade etti.

YATIRIM-HIZ İLİŞKİSİ

Girişimcilerin karşılaştığı sorunlara değinen Gülsüm Çıracı, yatırımcı sunumlarını yapan girişimcilerin, parasal değerler üzerinden projenin gelişimini aktarmalarının çok doğru bir yöntem olmadığını vurguladı. Çıracı, projenin ilerleyişinde yapılacak yatırımlar projeye nasıl hız kazandıracağını söylemeleri gerektiğini altını çizdi. Çıracı bu durumu, "Eğer bir probleminiz varsa ve bu sadece para ile çözülebilirse, bu durum bir problem değil, yanlış finansal hesaplama" diyerek özetledi. Şirket değerlemesinin tam olarak bir hesaplama metodunun olmadığını anlatan Gülsüm Çıracı, melek yatırım ağı olarak değerlendirme üzerinden pazarlık yapmadıklarını da sözlerine ekledi. Gülsüm Çıracı, bunlara ek olarak şirketleşmeye yönelik teknoloji ve



inovasyon odaklı projelere yatırım yaptıklarını dile getirdi. Girişimcilik ekosisteminde hem girişimci hem de yatırım ağı kurucusu olarak yer alan Gülsüm Çıracı, BTM girişimcilerine kendi girişimi olan 'Startup Kitlese Fonlama' projesinden de bahsetti. Bu sistemin önümüzdeki günlerde mini borsa mantığında startup fonu olarak işleyeceğini belirten Çıracı, startup'ların halka arz edilerek büyüyeceklerini söyledi. Ulaşılabilir lüks kavramının startup'lar tarafından dünyaya kazandırıldığını dile getiren Çıracı, startup'ların yaptıkları projeler ile dünyayı demokratikleştirdiğine inandığını da ifade etti. BTM girişimcilerinin merak ettikleri soruları yanıtlayan Gülsüm Çıracı, söyleşi sonunda projeler özetinde de girişimcilere bilgiler verdi.

Süreç nasıl işliyor?

Gülsüm Çıracı, İstanbul Startup Angels bünyesine girişimci kabul ederken; girişimciye, ekibe ve projenin içinde bulunduğu pazara göre değerlendirme yaptıklarını söyledi. İş modellerinin, projeleri değerlendirme sırasında kendini kanıtlaması gerektiğini belirten Çıracı, "Ayrıca MVP denilen 'Minimum çekirdek özellikleri barındıran, kullanıcı geribildirimini ile test edilebilecek ürün' de olması lazım. İkinci aşamada yasal süreçler, son aşamada ise sözleşme ve yatırım beklentisi kısmını inceliyoruz" dedi.

Mezuniyet baloları... Bir heyecan, bir koşturmaca.. Bir buruk sevinç.. Danslar, vedalar.. İleride nostalji olacak neşeli, eğlenceli fotoğraflar.. Sık sık bakılır, hep hatırlanır...

Bu çok özel günü unutulmaz kılmak için, Kandilli sırtlarında yeşillikler ve çiçekler içinde rüya gibi bir davet sizleri bekliyor...



Cemile Sultan
KORUSU

itocemilesultankorusu f CemileSultanKorusu t CemileSultanKrs

Denetlenebilir olan sürdürülebilir olur

YÖNETİCİ olmasının yanı sıra yatırımcı kimliği ile bugüne kadar birçok farklı sektöre yatırım yapan Haydar Sancak, girişimci adaylarıyla tecrübelerini paylaşıyor. Sancak, Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'ndeki (BTM) 'Yatırımcı Söyleşisi'nde, hayatını ve girişimcilikle ilgili aşamalarını anlattı. Sancak Grubu Yönetim Kurulu Başkanı ve hissedarı Haydar Sancak konuşmasına, ticaretin ve yatırımcılığın farklı kavramları olduğunu söyleyerek başladı. Sancak, girişimcilik ikliminin Türkiye'de bu kavramların birbirine karışmasından dolayı henüz oluşmadığını ifade etti.

Ticaret ve bilimin aslında bir arada olması gerektiğini söyleyen Haydar Sancak, tecrübelerinden anekdotlar paylaşıyor, "Patron olmayın, patron hesap veremeyen bir yetkiye sahiptir. Kendi



şirketiniz bile olsa sizi denetleyecek bir mekanizma kurun ki, sürdürülebilir olasınız" dedi. Geleceğin iş insanı olacak girişimcilere seslenen Haydar Sancak, bir fikrin ticarileşirken başarıya ulaşması için adil olmanın mülk sahibine, liyakatin çalışana, sadakatın ise müşteriye ait olduğunu unutmaması gerektiğini vurguladı. Rekabet kavramının önemine dikkat çeken Sancak, "Rekabetten korkmayın, rekabet

girişimcinin silahıdır" diyerek rekabetin kaliteyi artırdığını ifade etti. Haydar Sancak, "Bir girişimci; egosunun esiri olmayacak, aklına hükmedebilecek, özgür ve seffaf olacak, imkansız kabul etmeyecek, yeni fikirlerle açık olacak ve ayakları yere basacak" dedi.

ORTAKLIK KÜLTÜRÜ

Türkiye'deki ortaklık kültürünün yüzde 51 kuralına göre devam ettiğini söyleyen Haydar Sancak, yatırım aşamasında bu kuralın girişimcilerin karşısına da çıkacağını belirtti. Türkiye'ye katma değer sağlayacak noktaların girişimcilerin inovatif fikirleri olduğunu vurgulayan Sancak, yatırım sürecinin iyileştirilmesi için yatırımcı ve girişimcilerin birlikte çalışması gerektiğini, yapılacak çalışmalara kendisinin de katılabileceğini dile getirdi.

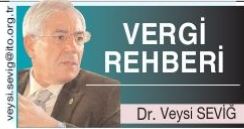
Yatırım iklimi çok etkililiyor

Birçok şirketin yönetim kurulu üyesi ve hissedarı olan Haydar Sancak, yatırım aşamasında dış etkenler nedeniyle istenilmeyen sonuçların ortaya çıkabileceğini söyledi. Medical Park'ın borsaya açılma sürecini örnek gösteren Sancak, yaklaşık iki yıl halka arz için hazırlandıklarını fakat hem Türkiye hem de ABD'de meydana gelen olaylar nedeniyle borsanın değer kaybettiğini hatırlattı. Sancak, istedikleri yatırımcıyı çok altınla düştüklerini belirtti.

8 19 Mart 2018

GÜNCEL

TİCARET



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİG

Hasılat esaslı KDV uygulaması

Başbakanlık Makamı tarafından 27.02.2018 tarihinde Türkiye Büyük Millet Meclisi Başkanlığı'na sunulan "Katma Değer Vergisi Kanunu ile Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnameler Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun Tasarısı"nın 12'nci maddesi ile söz konusu vergi ile ilgili "Hasılat esaslı vergilendirme" uygulamasına gidilmesi öngörülmüştür.

Konuyla yönelik düzenleme 4369 sayılı Kanun'un 82/54 maddesiyle 1 Ocak 1999 tarihi itibarıyla yürürlükten kaldırılan Katma Değer Vergisi uygulamasında "Götürü usulde vergilendirme" sisteminin yerine geçerli olmak üzere söz konusu Kanun'un 38'inci maddesi olarak düzenlenmiş bulunmaktadır. Şöyle ki;

"Ticari kazancı işletme hesabı esasına göre tespit edilenler ile mesleki kazancı serbest meslek kazanç defterine göre tespit edilenler, Bakanlar Kurulu tarafından belirlenen sektör ve meslek grupları kapsamında yer alan alanların talep etmesi halinde, vergiye tabi işlemlerin karşılığını teşkil eden (katma değer vergisi dahil) bedel üzerinden; Katma Değer Vergisi Kanunu'nun 28'inci maddesi uyarınca belirlenen en yüksek oranı geçmemek üzere Bakanlar Kuruluna ilgili sektör veya meslek grubu için belirlenen oran uygulanmak suretiyle hesapladıkları katma değer vergisini, indirilecek katma değer vergisi ile ilişkilendirilmesinin beyan ederek" ödeyeceklerdir.

Yukarıda belirlenen hasılat üzerinden hesaplama yapılmasına dayalı vergilendirme usulüne göre vergilendirilen mükelleflerin kazancının tespitinde, kendilerine yapılan teslim ve hizmetler dolayısıyla alış vesikalarında gösterilen katma değer vergisi ile hasılat esaslı vergilendirme usulüne göre beyan ederek ödedikleri katma değer vergisini işlemin mahiyetine göre gider veya maliyet, yaptıkları teslim ve hizmetler dolayısıyla hesapladıkları katma değer vergisini gelir olarak dikkate alacaklardır.

Söz konusu "Hasılat esaslı vergilendirme" usulünü tercih eden mükellefler iki yıl geçmedikçe bu usulden çıkmayacaklardır. Diğer yandan "Bakanlar Kurulu Vergi Usul Kanunu hükümleri uyarınca bilanço esasına göre defter tutan katma değer mükelleflerinden, yıllık iş hacimleri Vergi Usul Kanunu'nun 178'inci maddesine göre ikinci sınıf tüccarlar için geçerli olan haddin iki katına kadar olanlar, hasılat esaslı vergilendirme usulü kapsamına almayla, Maliye Bakanlığı bu maddenin uygulanmasına ilişkin usul ve esasları belirlemeye yetkili" kılınmıştır.

Tasarı ile yapılması öngörülen bu düzenlemeye;

■ Katma Değer Vergisi Kanunu'nun 28'inci maddesinin yeni şekline göre belirlenen sektör ve meslek grupları kapsamında gelir vergisi mükelleflerince ödendikleri katma değer vergisini, indirilecek katma değer vergisi ile ilişkilendirilmesinin, alıcılardan tahsil edilen katma değer vergisi dahil toplam hasılat sektör bazında belirlenen oranın uygulanması suretiyle hesaplanması;

■ Konuyla ilişkin olarak mükelleflerin kendilerine yapılan teslim ve hizmetler dolayısıyla alış vesikalarında gösterilen katma değer vergisini ve hasılat esaslı vergilendirme usulüne göre beyan ederek ödedikleri katma değer vergisini, kazancın tespitinde işlemin mahiyetine göre gider veya maliyet, yaptıkları teslim hizmetler dolayısıyla hesapladıkları katma değer vergisini kazancın tespitinde gelir olarak dikkate alınmaları

■ Bakanlar Kurulu tarafından belirlenen sektörler ve meslek grupları kapsamında yer almak koşuluyla mesleki kazancı serbest meslek kazanç defterine, ticari kazancı işletme hesabı esasına göre tespit edilen mükelleflerden tercih edenlerin sisteme geçmesi ve sisteme geçmelerin en az iki yıl sisteme kalması,

■ Bilanço esasına göre defter tutan gelir vergisi mükellefleri için belirlenen ilgili haddin iki katına kadar olanlar "Hasılat esaslı vergilendirme" usulü kapsamına almayla Bakanlar Kurulu'na, bu düzenlemenin uygulanmasına ilişkin usul ve esasların belirlenmesi konusunda da Maliye Bakanlığı'na yetki verilmesi, öngörülmüş bulunmaktadır.

Katma Değer Vergisi Kanunu'nda yapılması öngörülen bu değişiklikle "işletme hesabı esasına göre defter tutan küçük işletmeler ile serbest meslek erbabının satışları nedeniyle hesaplanan katma değer vergisi dahil toplam hasılatlarına, sabit bir oran uygulanmak suretiyle "hasılat esaslı vergilendirme" sisteminin geçirilmesi, bu mükelleflerin vergiye gönüllü uyuşmalarını sağlaması amaçlanmıştır.



BAŞBAKAN YARDIMCISI AKDAĞ, İTO'DA ŞİRKET KURULUŞUNA İLİŞKİN TEBLİĞİ DEĞERLENDİRDİ

Türkiye'de şirket artık yarım saatte kuruluyor



İTO yeni sisteme harika hazırlanmış

Başbakan Yardımcısı Recep Akdağ, İstanbul'daki Ticaret Sicil Müdürlüklerinin bu değişiklikten sonra ne tür bir hazırlik içinde olduklarını yerinde değerlendirmek için geldiğini belirtti. Akdağ, sunulan sözledi: "Gerçekten İstanbul Ticaret Odamız, harika bir hazırlik yapmış. Türkiye'de bütün Ticaret Odaları, Sanayi Odaları, Sicil Müdürlükleri bu

hazırlıkları yaptılar. Bütün amacımız vatandaşımızın işini kolaylaştırmak. Yani birkaç günde kurulan bir şirketi, şimdi belki yarım saat, bir saat içerisinde kurabileceğiz. Bunun vatandaşlarımızın işini kolaylaştıracağını biliyoruz. Böyle bir dönüşümü gerçekleştirdiğimiz için de doğrusu mutluyuz."

İLK BAŞÖZ / MÜGE BİBER

Başbakan Yardımcısı Recep Akdağ, İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) Eminönü'ndeki merkez binasında bulunan İstanbul Sicil Müdürlüğü ile Maltepe'deki Anadolu Yakası Bölge Hizmet Birimi ve Perpa'daki Hizmet Temsilciliği'ni ziyaret etti. Ziyaret programı kapsamında önce İstanbul Ticaret Odası'nın merkez binasına gelen Başbakan Yardımcısı Akdağ, İTO Genel Sekreter Vekili Nuran Turan ile görüşti. Görüşmede İstanbul Ticaret Sicil Müdürü İbrahim Halil Kızılelma da bulundu.

KOLAYLIK SAĞLAYACAK

İTO merkez binadaki görüşmenin ardından Perpa İş Merkezi'ndeki Hizmet Temsilciliği'ni ziyaret eden Başbakan Yardımcısı Akdağ, burada, Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nın Şirket Kuruluş Sözleşmesinin Ticaret Sicil Müdürlüklerinde imzalanması Hakkında Tebliğde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliği'ni değerlendirdi. Akdağ, bu değişikliğin şirket kurmak isteyen iş insanlarına çok büyük kolaylık sağlayacağını söyledi.

TÜRKİYE 60. SIRADA

Recep Akdağ, "Bunun vatandaşlarımızın işini kolaylaştıracağını biliyoruz. Böyle bir dönüşümü gerçekleştirdiğimiz için de doğrusu mutluyuz. Çünkü Türkiye'yi her

açından iş yapma kolaylığı artan bir ülke haline getirmeye çalışıyoruz. Dünya Bankası'nın her yıl yayımladığı raporlar, sıralamalar var, Türkiye 60. sıradayken 30. sıralara doğru yükselmeyi" dedi.

İŞ BURADA BİTECEK

Değişikliğe dair kanunun, Cumhurbaşkanlığı Recep Tayyip Erdoğan tarafından onanarak, Resmi Gazete'de yayımlandığını hatırlatan Akdağ, şöyle konuştu: "İş yapma kolaylığı, yatırım ortamını iyileştirme açısından Ticaret Sicil Müdürlüklerinde başka herhangi bir yere gitmeden, bir şirket kuruluşunu gerçekleştirmeye esas aldık. Bununla ilgili bir kanun yaptık. Sayın Cumhurbaşkanımız kanunu onayladı ve Resmi Gazete'de yayımlandı. Artık vatandaşlarımız, yatırımcılarımız, iş adamlarımız bir şirket kuracağı zaman sadece Ticaret Sicil Müdürlüklerine gidecekler. Eskiden Sosyal Güvenlik Kurumu'na gitmek gerekiyordu, bankaya gitmek gerekiyordu, notere gitmek gerekiyordu, bir daha dönüp bir daha notere gitmek gerekiyordu. Bunların hepsini kaldırdık. Dolayısıyla bugün içinde bulunduğumuz Ticaret Sicil Müdürlüklerine benzer yerlere yeni şirket kurmak iş adamlarımız, iş kadınlarımız gelecekler, şirketi burada kurup gidecekler. Zaten ilgili dokümanları internetten indirip doldurma imkanları var. Hazırlığı yapacak gelecekler, işi burada bitirip gidecekler. Yeni şirket kurmak isteyenlere büyük kolaylık."

Şirket kuruluşunda 7 adım 1 adıma indi

SOYHAN ALPASLAN

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) bünyesinde faaliyet gösteren Ticaret Sicil Müdürlüğü, 15 Mart Perşembe günü kolay şirket kuruluşuna başladı. Müdürlük personeli de girişimciler ile birlikte 2-3 gün süren şirket kuruluş

işlemlerinin tek merkezden ve yarım saat içinde yapılmasını getirdiği için de kolaylığı yaşadı.

15 MART MİLAT OLDU

TBMM'de 15 Şubat 2018'de kabul edilen 7099 Sayılı Yatırım Ortamının İyileştirilmesi Amacıyla Bazı

Kanunlarda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun kapsamında şirket kuruluşu işlemleri tek adıma indi. 15 Mart 2018 tarihi ise girişimci için milat oldu. Artık şirket kuruluşlarında SGK, banka, noter ve tekrar notere gitme devri kapandı. Şirket kurmanın

SGK kaydı da artık otomatik olarak gerçekleşiyor.

Girişimci, artık şirket kurmak istediğinde 5 kuruma giderek 7 farklı adım atmadan kurtuldu. Tüm bu işlemler Ticaret Sicil Müdürlüklerinde gerçekleştirilmeye başlandı. Böylece 7 adım 1'e indi. Ticaret Sicil Müdürlüklerinde gelen girişimci artık tek bir adreste işini tamamlayıyor.

İMZA VE DEFTER ONAYI

İmza ve defter onayı yalnızca Ticaret Sicil Müdürlüklerinde yapılmaya başlandı. Bu kapsamda, kurucuları gerçek veya tüzel kişi olan şirketlerin kuruluş sözleşmelerine, Ticaret Sicil Müdürlüklerinde yetkilendirilmiş personel huzurunda imza atılabilmesine imkan sağlandı.

YÜZDE 25 BLOKAJ YOK

Rekabet Kurumu payı yine Ticaret Sicil Müdürlüklerinde alınıyor. Limited şirketlerde yüzde 25 sermaye blokajı kaldırıldı. Ayrıca Maliye sadece risk bazlı yoklamaya geçti.

Başka yenilikler de var

Eylem Planı kapsamında şirket kuruluş işlemleri dışında başka önemli yenilikler de bulunuyor. En önemli reformlardan biri, şirket kuruluşunun tek noktadan, Ticaret Sicil Müdürlüklerinden gerçekleştirilebilir olması.

Risk bazlı yoklama

Vergi dairesinden, şirket kuruluş aşamasında gerçekleştirilen diğer yoklamalar, 15 Mart'tan itibaren risk bazlı yapılmaya başlandı. Her şirkete yoklamaya gidilme uygulaması artık kaldırıldı.

Masraf 200 TL'ye indi

İstanbul Ticaret Sicil Müdürü Avukat İbrahim Halil Kızılelma, 15 Mart Perşembe günü girişimcilerin İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü'ne gelip ilk defa şirketlerini çok kısa bir sürede kurduğunu söyledi. Kızılelma, "Daha önce 2 bin TL'yi bulan masraflar 200 TL'ye indirildi. Masrafin azalması da girişimci için ayrı bir motivasyon kaynağı oldu. Gümrük ve Ticaret Bakanlığına oluşturulan MERSİS ile birlikte bürokratik prosedürün çok azaltıldı. Girişimciler MERSİS'e elektronik imza ile girecek bütün işlemlerini oturduğu yerden yapabilecek" dedi.



FOTOGRAF: ADER ÖRMEK

10 19 Mart 2018

MIPIM 2018

TİCARET

Mega kentin cazibesi mega projelerle katlanacak

FOTOĞRAFLAR: OSMAN KUVVET

İTO Başkanı Öztürk Oran, "MIPIM 2018'in temasında, gayrimenkul sektörüyle birlikte dünyanın şehir haritaları değişiyor. 2018, İstanbul'un mega proje stoku için önemli bir yıl. Mega kentin cazibesi, mega projelerle katlanacak" dedi. Oran, sunları söyledi: "2023'e doğru, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın liderliğinde Türkiye'nin yatırım projeleri de hız kaydedti. 5,5 milyar dolarlık Marmaray'ın ardından 1,3 milyar dolarlık Avrasya Tüneli ile deniz altından otomobile geçiş başladı. Boğazın üçüncü köprüsü, 8,5 milyar lira yatırım yapılan Yavuz Sultan Selim Köprüsü de hizmete girdi. 35 milyar dolara mal olacak 3. Havalimanı'nın ilk pisti 29 Ekim'de faaliyete geçecek. 1915 Çanakkale Köprüsü, 2023'te Asya ve

Avrupa'yı yeni bir köprü ile yakınlaştıracak. Türksat 6A ise 2020'de uzaya fırlatılacak. Temeli atılan 65 milyar dolarlık Kanal İstanbul da İstanbul'un gelecekteki vizyonunu şimdiden ortaya koyuyor." MIPIM'in bu yıl 'Dünyanın Şehir Haritası Değişiyor' ana temasıyla kapılarını açtığina dikkat çeken Oran, "MIPIM'in bu yılki temasına en uygun şehir İstanbul. Kanal İstanbul, üçüncü havalimanı ve daha birçok proje İstanbul'un haritasını dönüştürüyor. Bu dönüşümle yatırımcıları 2018'de İstanbul'daki fırsatların bir parçası olmaya davet ediyoruz" dedi. 2030'da dünya nüfusunun yüzde 60'ının şehirlerde yaşayacağını belirten Oran, "Bu değişim, gayrimenkul endüstrisini yakından ilgilendiriyor. 2030'da ya da 2050'de nasıl

şehirlerde yaşayacağız? O zaman dünyada yatırım ve gayrimenkul geliştirme için yeni kurallar, stratejiler neler olacak? İstanbul, bu soruların cevaplarını buldu" diye konuştu. Oran, "Kültürümüzde 'bir fınan kalvenin 40 yıl hatın var' denir. Herkes en az bir kahve içimi kadar İstanbul'a bekliyoruz. İstanbul'u keşfeden İstanbul'dan gitmez" dedi. Gayrimenkulün 300'den fazla sektörlü hareketlendiğini kaydeden Oran, "Müteahhitlerimiz dünyayı inşa ediyor. İnşaat malzemeleri noktasında milyar dolarlık ihracata imza atıyoruz. Müteahhitler bugüne kadar dünyanın pek çok noktasında 350 milyar doların aşan projeler üstlendi. 2017'de inşaat malzemeleri ihracatı 16 milyar dolara ulaştı" bilgisini verdi.



İTO'nun Cannes sahilinde kurduğu İstanbul Yatırım Çadırı, MIPIM 2018'de iş yapmanın en verimli adreslerinden biri oldu.

İstanbul 'güç birliği' ile MIPIM'in 'kalbi'ne yerleşti

Gayrimenkul endüstrisinde yılın en büyük buluşması, Fransa'nın Cannes kentinde 13-16 Mart tarihleri arasında yapıldı. İTO'nun İstanbul Çadırı, bu yıl da Londra ve Paris ile beraber fuar alanının 'kalbi' sahil serindeydi. Çadır'da güç birliği yapan firmalar, İstanbul'un yatırım iklimini 100 ülkenin 24 bin profesyoneline taşıdı. İTO Başkanı Öztürk Oran, "İstanbul'un cazibesi mega projelerle katlanacak" dedi.

DOĞAN ERDOĞAN / CANNES

İSTANBUL, dünyanın yeni global buluşma yeri olma iddiasını mega projeleriyle güçlendirdi. 100 ülkeden 24 bin uluslararası gayrimenkul profesyoneli, dünyanın en büyük gayrimenkul fuarı MIPIM için 13-16 Mart tarihleri arasında Fransa'nın Cannes kentinde bir araya geldi. MIPIM, bu yıl kapılarını 29'uncu kez açtı. İstanbul Ticaret Odası (İTO), 685 metrekarelik İstanbul Çadırı ile fuarda dördüncü kez yer alıyor. İTO Başkanı Öztürk Oran, "Yatırım deryasında İstanbul rüzgarı esiyor. MIPIM'de de bunu çok net şekilde görüyoruz" dedi.

Oran, MIPIM'in artık klasik haline gelen İstanbul Çadırı'nın bu yıl da ikili görüşmelerin küresel adresi olacağını belirtti. Oran, gayrimenkul endüstrisinin dünyayı küreselleştiren, toplumların yaşam biçimlerini yönlendiren yeni güç odağı olarak 300'den fazla sektörlü hareketi geçirdiğini vurguladı. Oran, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ve Başbakanlık Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı'nın destekleriyle İstanbul'un yükselen değerlerini, Türkiye'nin inşaat ve gayrimenkuldeki deneyimini, büyüklüğünü MIPIM'de sergilemeyi amaçladıklarını söyledi.

KAPILAR KAZANCA AÇILIYOR

Başkan Öztürk Oran, "İstanbul MIPIM'de önemli bir aktör olarak öne çıkıyor. İstanbul'u, eşsiz güzelliği ve köklü tarihine en uygun şekilde tanıtıyoruz. İstanbul'un kapıları kazanca ve iyi bir yaşama açılıyor. Bu noktada, devletimizin ve kamu kurumlarımızın iş dünyasını teşvik etmesi sadece sektörü değil, Türkiye'yi büyütmeyle devam ediyor" dedi. "İTO olarak şehrimize değer katacak projeler inşa ediyoruz" diyen Oran, "700 bin metrekarede ve 500 milyon dolarlık yatırımla hayata geçecek İstanbul Dünya Ticaret Merkezi yeni fuar alanı projesi, dünyanın en büyük yayın kümelermelerinden 2,8 milyon metrekarelik Kitap Kent projesi ve bölgemizin de en büyük Ar-Ge üssü olma iddiasındaki Teknopark İstanbul bunlardan birkaçı" diye konuştu.

YABANCI KONUT SATIŞI

İstanbul'da geçen yıl 238 bin konut satıldığını belirten Oran, "Türkiye'de satılan konut sayısı 1,4 milyon. Bunların 22 bin 234'ünü yabancı gayrimenkul yatırımcıları aldı. Diğer yandan şu anda, İstanbul'da kentsel dönüşüm ile 7 milyona yakın konut ve işyeri inşa ediliyor. Özellikle İstanbul Uluslararası Finans Merkezi projesiyle birlikte yoğun bir ofis arz, kiralama ve satış işlemi de mevcut. Yapımı devam eden projelerle İstanbul'da 4,9 milyon metrekarelik A sınıfı ofis stoku var. Yılda 300 bin metrekareye ulaşan ofis alım ve kiralama işlemi yapılıyor. Tüm bu özellikler bize gayrimenkul sektöründe büyük bir cazibele birlikte tecrübe ve know-how kazandırıyor" dedi.

Yatırım fırsatları anlatıldı
İstanbul Çadırı'nda, fuarın ilk günü, sabah basın toplantısı düzenlendi. İkinci gün ise önce Başbakanlık Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı, Türkiye'deki yatırım fırsatlarına dikkat çekecek sunum gerçekleştirdi. İTO'nun geleneksel İstanbul Çadırı kokteylinin ardından Çevre ve Şehircilik Bakanlığı da kentsel dönüşüm uygulamaları hakkında MIPIM katılımcılarına bilgi verdi.

Rakamlarla 2017'de Türkiye gayrimenkul piyasası

1 milyon 409 bin 314
Türkiye'de bir yılda satılan konut sayısı

238 bin 383
İstanbul'da bir yılda satılan konut sayısı

8 bin 182
İstanbul'da yabancı yatırımcıya satılan konut sayısı

% 22
Yabancılar konut satışında bir önceki yıla göre artış



İstanbul Çadırı'nın açılışına Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhaseki, Gaziantep Milletvekilleri Mehmet Üretiler ve Mehmet Üretiler ile Ahmet Uzer, İTO Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, İTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları

Dursun Toppu ve Gökhan Murat Kalsın, Yönetim Kurulu Üyeleri Fahrettin Başoğlu ile Servet Samama, İTO Meclis Üyeleri ve Gaziantep Büyükşehir Belediye Başkanı Fatma Şahin katıldı. Fuarda Beyoğlu Belediye Başkanı

Ahmet Misbah Demircan da yer aldı. Çadır, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı ve Başbakanlık Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı'nın yanı sıra 10 küresel gayrimenkul firmasının stantlarına ev sahipliği yapıyor.

Gayrimenkul yatırımda İstanbul farkı

- 4 saatlik uçuş mesafesiyle 56 ülkeye ulaşabilen eşsiz bir lokasyonda.
- Özellikle kentsel dönüşüm projelerine verilen vergi ve resmi harçlardaki indirimler, gerçekleştirilecek projeleri daha avantajlı hale getiriyor.
- Yabancıların Türkiye'de gayrimenkul edinmesinin önündeki bürokratik engeller kaldırıldı.
- 2017'de yürürlüğe giren düzenleme ile ülkemizdeki gayrimenkul sahibi yabancılar, vatandaşlık hakkı alabiliyor.



İstanbul Çadırı'nda güç birliği

- Çevre ve Şehircilik Bakanlığı
- Başbakanlık Yatırım Destek ve Tanıtım Ajansı
- Emlak Konut
- Remas
- Fuzul Yapı
- Gülan Otomotiv
- Halk GYO
- Muam Mimarlık
- Oyak İnşaat
- Tahincioğlu
- Teknik Yapı
- Yeditepe

İTO Başkanı Öztürk Oran, MIPIM'de fuarın ilk günü İstanbul Çadırı'ndan canlı TV yayınlarına katılarak, İTO'nun çalışmalarını ve fuar atmosferini izleyicilere aktardı.



Şehir ekonomileri ülkelerle yarışıyor

Çevre ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhaseki, "Yurtdışında inşaat sektörü bizim medarı iftiharımız" dedi. Bakan Özhaseki, ilk 250 içinde her zaman 40 ila 50 Türk inşaat firmasının olduğunu belirterek, "10 yılda 220 milyar dolarlık iş hacmine ulaştık. Çin'den sonra ikinciyiz. Artık dünya şehirler yarışıyor. Şehirlerin ekonomileri bazı ülke ekonomilerini geçti" diye konuştu.

ÇEVRE ve Şehircilik Bakanı Mehmet Özhaseki, Türkiye'nin yurtdışında inşaat sektöründe Çin'den sonra ikinci sıraya yükseldiğini belirterek, 10 yılda 220 milyar dolarlık iş hacmine ulaştığını söyledi.

MIPIM 2018'i ziyaret eden Özhaseki, İstanbul Ticaret Odası (İTO) tarafından oluşturulan İstanbul Yatırım Cadırı'nın açılışını yaptı. Özhaseki, buradaki basın toplantısında, 25 bine yakın kişinin ziyaret ettiği MIPIM Fuarı'na, Türkiye'nin son dönemde yoğun katılım gösterdiğinin altını çizdi. Özhaseki, "Ülke olarak burada 250 civarında kuruluşumuz var. Bunlar bizim ülkemizin gururu, bu ülkeyi dışarda temsil eden kuruluşlar. Olayı sadece burada bir alışveriş imkanı gibi görmüyoruz. Aynı zamanda burada ayakta kalan ülkelerin, iş yapan ülkelerin, büyüyen, gelişen ülkelerin kendi yapmış oldukları çalışmaları, dünyaya tanıttıkları bir ortam olarak görüyoruz" dedi. Özhaseki, inşaat sektörünün bu değişimle şekillendiğini, yurtdışında ve yurtdışında Türk inşaat şirketlerinin önemli başarıları kaydettiğini, ülkenin medarı iftihar haline geldiğini söyledi.

MEDARI İFTİHARIMIZ

Özhaseki, şöyle devam etti: "Yurtdışında zaten inşaat sektörü bizim medarı iftiharımız. İlk 250 içinde bizim her zaman 40 ila 50 firmamız var. Bu firmalar bizi gayet iyi temsil ediyorlar. Türkiye'de son yıllarda müthiş bir kalkınma atığı yaşandı. Özellikle 2002'den itibaren başlayan dönemde yapılmış olan yatırımların sadece ülke içerisindeki yatırımlar olarak görmekten ziyade, biraz da kitalar arası yatırımlar gibi de görmek lazım. Ülke içinde yatırımlar, kalkınma hamleleri hızlı bir şekilde devam ederken, bir taraftan da iki kıtayı birbirine bağlayan yer altındaki geçitten, üçüncü

köprüden, Kocaeli tarafına yapılan üst geçitten, bunların her biri adeta kitaları birbirine bağlayan bölgesel yatırımlar olarak da karşımıza duruyor. İnşallah bu hızlı yatırım atığı da devam edecek diye düşünüyorum."

ÜÇÜNCÜ HAVALİMANI

İstanbul'da yapımı devam eden üçüncü havalimanının bittiğinde dünyada birinci sıraya yerleşeceğine işaret eden Özhaseki, havalimanının etrafındaki 55 ülkeyi üç saatlik bir sürede birbirine bağlayacak tek havalimanı olacağını vurguladı. "Bulduğumuz coğrafya itibarıyla zor bir yerdiyiz. Coğrafya insanın kaderiymiş" derler, yani kimse kendiliğinden seçmemiş" ifadelerini kullanan Özhaseki, son 3 yılda karşı karşıya kalınan sorunların Batı'daki güçlü ülkelerde yaşanması durumunda sonucun çok daha farklı olacağını kaydetti.

GERİDE KALAN SİLİNİR

"Artık dünyada şehirler yarışıyor. Kim ne derse desin. Şehirlerin ekonomileri bazı ülke ekonomilerini geçmiş vaziyette" diye konuşan Özhaseki, şehirlerin kendi tanıtımlarına önem vermeleri gerektiğini kaydetti. Özhaseki, bu yarışta geride kalanın silinip gittiğini savundu. Özhaseki, sözlerine şöyle devam etti: "Anadolu, dünyanın en eski yerleşim yerlerinden biri. Böyle olmasına rağmen geçmişte cazibe merkezi olan, başkentlikler yapmış, nüfusu 300, 500 binleri bulmuş yani birkaç asır, birkaç bin yıl öncesinden bahsediyordum, şehirlerin birçoğu şimdi yok olup gitmişler. Eğer şehirlerimizin



Bir varmış bir yokmuş dünyadayız

Bakan Özhaseki, 2014'te İTO'nun MIPIM'deki ilk çalışmalarını başlatan merhum Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Çağlar ile geçen yılki fuarda beraber olduklarını hatırlatarak, "Bu sene aramızda yok, Allah rahmet etsin. Bir varmış bir yokmuş dünyadayız. İyi işler bırakarak gittiğine hepimiz eminiz" dedi.

yöneticileri, kendi şehirleriyle ilgili doğru projeler yapıp, ileriye doğru şehirlerini açarlarsa, o şehirler büyüyerek ve gelişecektir.

Bir bilim adamının sözü, şehirlerin geleceği, oradaki yöneticilerin ufuklarıyla doğru orantılı. Şimdi artık şehirlerimizin yarıştığı bir ortamda bu fırsatları doğru oranda, yerinde değerlendirmek hepimizin görevidir diye düşünüyorum. Bu vesileyle buraya kadar gelen, emek veren, ülkeyi tanıtmaya adını bir milim dahi olsa gayret eden arkadaşlarımızı kutluyorum."

MIPIM'deki gücümüze güç katıyoruz

İstanbul Cadırı'ndaki geleneksel networking kokteylinde konuşan İTO Başkanı Yardımcısı Dursun Topçu, "Her geçen yıl, buradaki gücümüze güç katıyoruz" dedi. Topçu, iki yıldır 'Yaşayan İstanbul Maketiyle' İstanbul'un yatırım iklimini MIPIM



dünyasına taşıdıklarını kaydederek, bu yıl da sektörün lider firmalarıyla fuara damga vurduklarını söyledi. Topçu, şunları kaydetti: "Kapılarımızı, geleneksel Türk misafirperverliğimizle açtık. İkili görüşmeler için

büyük bir buluşma adresi olarak fuarın merkezinde yer aldık. Dünyanın en büyük gayrimenkul fuarının kalbinden tüm yatırımcıları İstanbul'un yatırım fırsatlarını yakından görmeye davet ettik. 'Gelin, İstanbul'un fırsat dolu rüzgârıyla

yatırım deryasında yeni ufuklara yelken açalım" dedik. Kentsel dönüşümün hızıyla yükselen sektörde, ekonomik büyümede rekor kıran Türkiye'de beraber iş yapalım, birlikte büyüyelim."



Yabancı yatırımcıya kolaylık

EMLAK Konut Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı (GYO), dünyanın en prestijli gayrimenkul fuarlarından biri olan MIPIM 2018'de Türkiye'deki yatırım fırsatlarını tanıttı. Emlak Konut GYO Yönetim Kurulu Başkanı

Ertan Yetim, 2023'te 250 bin bağımsız bölüm vizyonu ile çalışmalarına devam ettiğini dile getirdi. Yetim, mükemmeliyet gereksinimlerini yabancı yatırımcının gayrimenkul yatırım yapmasının önünü açan yasanın 2013'te hayata

geçmesinin ardından Türkiye'de yabancı yatırımcılar için birçok düzenlemenin de ardi ardına hayata geçmeye devam ettiğini belirtti. Yetim, şunları kaydetti: "Örneğin 1 milyon dolarlık mülk satın alanlara oturma izni taniyan bir düzenleme yapıldı. Bu kolaylığın yanı sıra büyük vergi avantajları da sunuluyor. Gayrimenkul fiyatlarında yüzde 18'e kadar önemli bir yeri teşkil eden KDV ile ilgili yapılan yeni düzenleme kapsamında yabancı ülke vatandaşları satın aldıkları ilk gayrimenkulde KDV'den muaf tutuluyor. Baktığınız zaman 2017'de gerçekleşen yabancılar konut satışları bir önceki yıla göre yüzde 22 artmış, bununla birlikte 2012'den 2017 sonuna kadar geçen sürede yabancılar gayrimenkul satışından 22.7 milyar dolarlık döviz girişi sağlandı."



12 19 Mart 2018

GÜNCEL

TİCARET

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

Temiz teknoloji iş fikirleri desteği

Birleşmiş Milletler Sanayi Kalkınma Teşkilatı (UNIDO), Küresel Çevre Fonu (GEF) ve The Cleantech Open ile birlikte 'enerji ve çevre' konusunda girişimci iş fikirlerinin desteklendiği ve yarışılı uluslararası Girişimcilik Hızlandırma Programı-GCIP için başvurular başladı.



Ahmet KARATAŞ

'Temiz teknoloji iş fikirleri' arıyor, ulusal ve uluslararası fırsatlar sağlıyor ve hayata geçirebilmek için birlikte çalışıyoruz' yaklaşımı ile Türkiye'nin de aralarında bulunduğu 8 ülkede sürmekte olan program başta eğitim ve mentorluk destekleri olmak üzere, tanıtım ve sermayeye ulaşım kilit aktivitelerini bu konuda çalışan girişimcilere sunuyor.

GCIP paydaşları arasında Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı, Kalkınma Bakanlığı, Orman ve Su İşleri Bakanlığı, KOSGEB ve TTGV'nin yer aldığı Türkiye'nin en kapsamlı temiz teknolojiler platformudur.

Hangi konularda başvurulabilir?

Türkiye'de, TÜBİTAK Teknoloji ve Yenilik Destek Programları Başkanlığı'nın (TEYDEB) ev sahipliği yaptığı programa,

- Yenilenebilir enerji,
- Enerji verimliliği,
- Atık yönetimi,
- Su verimliliği,
- Yeşil binalar,
- Akıllı ulaşım ve
- İleri malzemeler kategorilerinde başvurulabilir.

Yarışmaya kimler başvurabilir?

KOBİ'ler, bu alanda yeni bir fikri olan, bir ürün geliştirmeye çalışan ve/veya geliştirdiği ürünü pazara ulaştırmaya çalışan tüm girişimciler, öğrenciler,

araştırmacılar, uzmanlar ve akademisyenler başvurabilirler.

Başvuru nasıl yapılacak?

Başvurular, www.turkey.cleantechopen.org adresinden yapılacaktır.

GCIP'e başvuracakların en az iki kişiden oluşan bir takım kurması ve girişimci takım üyelerinden en az birinin Türk vatandaş olması ve/veya Türkiye'de bir ikamet sahibi olması yeterlidir.

TÜBİTAK'ın ev sahipliği ile organize edilen panellerde projeler akademisyen, iş dünyası temsilcisi, yatırımcı ve seri girişimcilerden oluşan uzmanlar tarafından değerlendirilecek. Programa devam etmeye uygun bulunan projeler seçilecek ve yan finaliste 18 Haziran 2018 tarihinde ilan edilecek.

Silikon Vadisi'nde yer alan program ortağı The Cleantech Open tarafından her yıl San Francisco'da, 'Global Girişim Haftası (GCH)' etkinliği olarak gerçekleştirilen Global Forum, GCIP'in uluslararası aşamasıdır.

GCIP bölümünde, 2015'te 5 ödülünden 3'ünü, 2016'da 4 ödülünden 2'sini Türk girişimcileri kazandı.

Ödüller

Birinci seçilen takım 50 bin TL, ikinci seçilen takım 25 bin TL ve üçüncü seçilen takım 15 bin TL ile ödüllendiriliyor. İlk iki sırada yer alacak takımların birer üyesi, Los Angeles'te gerçekleştirilecek Global Forum'da ülkemizi temsil etmeye hak kazanıyor. Aynı zamanda Global Forum'un sunduğu küresel yatırımcılar, iş çevreleri ve uluslararası mentorlar ile tanışma ve küresel platformda diğer ülke ekipleri ile yarışma fırsatını da yakalıyorlar.

Son başvuru tarihi: 5 Mayıs 2018

Ayrıntılı bilgi: www.turkey.cleantechopen.org

Sertifikalı emlak danışmanları geliyor

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO), sektörlerin nitelikli insan kaynağı ihtiyacının karşılanmasına yönelik eğitim ve sertifika programları da gerçekleştiriyor. İTO'nun, İl Millî Eğitim Müdürlüğü ile yaptığı protokole istinaden düzenlenen 'Pazarlama ve Perakende Emlak Danışmanlığı Sertifika Eğitimi' nin ikincisi başladı. İlki geçen yıl düzenlenen

programın ikincisi, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde gerçekleştiriliyor. Sütçüce Yerleşkesi'nde 5 Mart'ta başlayan eğitim, 12 Nisan'a kadar devam edecek. Kayıtlı 38 kursiyerin yer aldığı eğitim, hafta için her akşam 18.00 ile 21.30 saatleri arasında gerçekleştiriliyor.

SEKTÖRE ÖZEL

Sertifika programında



kursiyerler, tapu sicili ve kadaströ işlemleri, hukuki işlemler, emlak pazarlama ve gayrimenkul danışmanlığı, müşteri iletişimi ve emlak değerleme dersleri görüyor. Her bir alanında uzman

eğitmcilerin verdiği dersleri tamamlayan kursiyerler, yapılacak sınavda da başarılı olmaları halinde Millî Eğitim Bakanlığı onaylı Emlak Danışmanı Sertifikası alacak.



Düğün sezonunun yaklaşmasıyla evlenmek isteyen çiftler, tatlı bir telaş içine girdi. Çiftlerin düğün töreni, kına gecesi, davetiye, nikah şekeri, gelinlik ve damatlık gibi ana kalem ihtiyaçları için en az 13 bin lirayı gözden çıkarması gerekiyor.



13 bin liraya düğün dernek kuruyor

DÜĞÜN sezonunun yaklaşmasıyla tatlı bir telaş içine giren evlenme hazırlığındaki çiftler, gelinlikten damatlığa, davetiye'den nikah şekeri, düğün salonundan ikramlara kadar hazırlıklara odaklandı. Çiftlerin düğün töreni, kına gecesi, davetiye, nikah şekeri, gelinlik ve damatlık gibi ana kalemler için en az 13 bin lirayı gözden çıkarmaları gerekiyor. Bu tutar, düğünün ve kına gecesinin yapıldığı mekana, buradan verilen ikramlara, davetiye, gelinlik ve damatlık fiyatlarına göre artıyor.

YÖRESEL TEMALAR

Düğün organizatörlerinin

açıklamalarına göre,

düğünlerde

genellikle

Osmanlı

figürleriyle

yöresel

temalar

tercih

ediliyor.

Kokteyl

tarzındaki

modern

organizasyonların

da son yıllarda tercih edilmeye başladığı düğün töreni için tutacakları mekânın konumuna, konukların rahat edebileceği fiziki şartlara, sunulan otomatik ve güvenli hizmetlerine göre tercih yapması gerektiğini söylüyor.

90 ORGANİZASYON

Sektör temsilcileri, "Bu şartları

sağlayan bir salon sonunda

yaklaşık 90 düğün

organizasyonu yapıyor.

Kokteyl tarzı 500 kişilik bir

düğünün maliyeti 6 bin

500 liradan başlıyor ve 12 bin

500 liraya kadar çıkabiliyor.

Yemekli düğünlerde ise

500 kişilik kırmızı etli

menümlü salonun

fiyatı yaklaşık

35 bin lira.

Yemekli

düğünlerimizde

de çorba, ara

sıcak, salata,

meşrubat gibi

seçenekler

fiyatları

değiştiriyor"

diyor.

Yüzde 70'i kendisi tasarlıyor

Davetiye ve nikah

şekeri imalatçısı bir

sektör temsilcisine

göre, yeni neslin

tasarım anlayışı ve

bakış açısı çok farklı.

Bu durum sektörde

de giderek farklı bir

boyuta taşıyor. Çiftler

davetiye tercihlerini

artık katalogdan

yapmazken,

davetiye tasarımı

olarak kendisi

getiriyor. Müsterilerin

yaklaşık yüzde 70'i

bu yolu tercih ediyor.

Bu tür 100

davetiye için fiyatı

50 liradan başlıyor.

Nikah şekeri de

davetiyeyle uyumlu

tercih ediyor ve

fiyatları 1.5 lira ile

10 lira arasında

değişiyor.

3 günde 2 bin telif görüşmesi yapıldı

ÇEŞİTLİ ülkelerden çok sayıda yayıncının bir araya geldiği İstanbul'daki "Uluslararası İstanbul Profesyonel Yayıncı Buluşmaları"nda 3 gün boyunca telif anlaşmaları yapıldı. Yayıncılar program kapsamında yaklaşık 2 bin randevu görüşmesi

gerçekleştirdi. Etkinlik; Türkiye Basım Yayın Meslek Birliği (TBYM) öncülüğünde, Kültür ve Turizm Bakanlığı, İstanbul Valiliği, İstanbul Büyükşehir Belediyesi, İstanbul Ticaret Odası, İstanbul Kalkınma Ajansı ve Basın ve Yayın

devam ediyor. Bu yıl buluşmalarına 300'ün üzerinde uluslararası yayıncı başvuru yaparken, 65 ülkeden 122 yayıncı katıldı.

Türkiye'ye gelen yayıncılar daha önce gittikleri fellowshiplerle kıyaslama yaptıklarında, burada çok daha sıcak bir ilginin olduğunu, verimli sonuçlar elde ettiklerini ifade ettiler. 65 ülke arasında özellikle iki ülke çok ciddi taleplerinin olması nedeniyle öne çıkmıştı. Bunlardan biri Endonezya, diğeri ise Brezilya idi.

Hoş geldin

İstanbul Ticaret Odası İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü personeli Rıdvan Girgin'in oğlu Eymen dünyaya geldi. Allah analı babalı büyütsün; hayırlı, sağlıklı, mutlu ömrü olsun.

Hannover - Almanya
23-27 Nisan 2018

HANNOVER MESSE
SANAYİ FUARI

İstanbul Ticaret Odası Millî Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Hannover Messe Hakkında Bilgiler

- Dünyanın en önemli sanayi fuarı
- Tek çatı altında 5 farklı ihtisas fuarı
- 6500 katılımcı, 225.000 ziyaretçi
- 230.000 m² sergileme alanı

Yan Sanayi Salonları

Döme, döküm, sac, ara montaj, tedarikçiler kalıp, sürgü, kilit, bağlama teknolojileri, kauçuk, metal, plastik, seramik, yapııştırıcılar, hafif yapı malzemeleri, proses mühendisliği

Enerji Salonu

Elektrik şebekesi, akıllı sistemler, ağ yönetimi, dağıtım yönetimi, trafolar, anahtarlar, tesisler, kablo ve ağırları, kondansatör, güç kaynakları ve kesintisiz güç kaynakları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, elektrik bağlantısı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul- Hannover- İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Resmi Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi ve dosya masraf bedeli

Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 550 Euro/m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç: 500 Euro/m²
Tahsis edilecek minimum stand alanı 12m² dir.
Katılım bedeline mahsuben başvuru ile birlikte: talep edilen m² x 300 Euro= Toplamı dikkate alınacaktır. (Örneğin 12m² stand talebi için 12m²x300Euro= 3600 Euro avans ödenecektir.)
Bakiye katılım bedeli: 23 Şubat 2018

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ : İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA : YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE : SULTANHAMAM EURO HESABI
HESAP NO : 055- 60651949
IBAN NO : TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "HANNOVER MESSE 2018 SANAYİ FUARI" belirtilmelidir.)

Bilgi ve başvuru için:
İdili Aslantaş - Gökhan Çapkin - Esra Yılmaz - Akif Gönülçü
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 61 16 - 0212 455 65 10 -
0212 455 61 19 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idl.aslantas@ito.org.tr - gokhan.capkin@ito.org.tr -
esra.yilmaz@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr
OSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr



AB, ABD'den 'vergi muafiyeti' istedi

AB Komisyonu'nun Ticaretten Sorumlu Üyesi Malmström, ABD'nin yakın güvenlik ve ticaret ortağı olan AB'nin, ilave gümrük vergisi kararının dışında tutulmasını istedi.

AVRUPA Birliği (AB) Komisyonu'nun Ticaretten Sorumlu Üyesi Cecilia Malmström, ABD'nin ithal çelik ve alüminyum ilave gümrük vergileri uygulama kararını değerlendirdi. Malmström, ABD'nin yakın güvenlik ve ticaret ortağı olan Avrupa Birliği'nin, bu açıklanan tedbirlerden muaf tutulması gerektiğini söyledi.

BRÜKSEL'DE PAZARLIK

ABD Başkanı Donald Trump'ın, ithal çelik ve alüminyumuna sırasıyla yüzde 25 ve yüzde 10 ilave gümrük

vergisini uygulaması kararını imzalamasının ardından AB, Japonya ve ABD'nin ticaret temsilcileri Brüksel'de bir araya geldi. Toplantı bitiminde sosyal medya hesabından açıklamalarda bulunan Malmström, şu değerlendirmeyi yaptı: "ABD tarafıyla açık bir biçimde beklemede olan önemli konulardan çelik ve alüminyumla ilgili gümrük vergilerini görüştüm. ABD'nin yakın güvenlik ve ticaret ortağı olan Avrupa Birliği'nin, bu açıklanan tedbirlerden muaf tutulması gerekiyor."

Malmström, ABD'nin

gümrük vergilerinden muaf tutulacak ülkeler konusunda izleyeceği sürecin kesinleşmediğini anımsatarak, müzakerelerin devam edeceğini kaydetti. Toplantıda AB'yi Malmström, Japonya'yı Ekonomi, Sanayi ve Ticaret Bakanı Hiroshige Seko, ABD'yi de Trump tarafından gümrük vergileriyle ilgili müzakereleri yürütmek için görevlendirilen Ticaret Temsilcisi Robert Lighthizer temsil etti.



AB, misilleme listesi hazırlıyor

ABD'nin ithal çelik ve alüminyum ek gümrük vergileri getirileceğini duyurması üzerine AB, ABD'nin bölgeye yaptığı ihracata karşı önlemler alınacağını açıkladı. AB, ABD'ye

yanıt olarak yüzde 25 gümrük vergisi uygulamayı planladığı ürün listesi hazırlamaya başlamıştı. Bu listede hıstık ezmesi, kot pantolon, motosiklet, nevisim, ruj, çelik gaz tankı,

haddelenmiş çelik, boru, tüp, izgar, lavabo, vantilatör, merdiven, yat, barbunya, pirinç, viski, yaban mersini, portakal suyu, tütün, puro gibi ürünlerin yer alması bekleniyor.



İngiltere'nin AB'den ayrılması bir anlaşma olmadan gerçekleşirse tarafların yıllık toplam zararı 80 milyar dolar artacak

Brexit'in maliyeti yıllık 80 milyar dolar olabilir



İNGİLTERE'nin AB'den ayrılması, bir anlaşma olmaksızın

gerçekleşirse her iki tarafın toplam yıllık zararı, 80 milyar dolar artacak. Yönetim danışmanlığı şirketi Oliver Wyman ve hukuk şirketi Clifford Chance tarafından yayımlanan rapora göre, bu durumda en büyük zarar finans sektörü görecektir.

İngiltere'nin 2019'da birlikten ayrılmasından önce bir anlaşma yapılmazsa taraflar, Dünya Ticaret Örgütü'nün kurallarına ve gümrük vergilerine tabi olacak. Bu olasılığın gerçekleşmesi halinde 27 AB üyesi devlet gümrük vergileri ve gümrük dışı engeller olarak yıllık toplam 44 milyar dolar ödemek zorunda kalacak. Buna karşın, AB'ye mal satan İngiliz ihracatçıların da her yıl 36 milyar dolar ödemesi öngörüldü.

İngiltere Başbakanı Theresa May ise Brexit sonrası gümrük birliği içinde kalmasına karşı çıkıyor. İngiltere ile AB Komisyonu aralık ayında vatandaş hakları, AB'ye yapılacak ödemeler ve İrlanda adasındaki sınır sorununu kapsayan başlıklardan oluşan müzakerelerin birinci safhasıyla ilgili anlaşmaya varmıştı. İngiltere ile AB arasında Brexit sonrası ticari ilişkilerin ele alınacağı, müzakerelerin ikinci safhasına önümüzdeki günlerde geçilmesi bekleniyor.

29 Mart 2017'de aylık resmen başladı

Geçtiğimiz yılın haziran ayında başlayan müzakereler için AB Komisyonu'nun Brexit Başmüzakerecisi Michel Barnier ve İngiltere Brexit Bakanı David Davis başkanlığındaki teknik ekipler görevlendirilmişti. İngiltere, 2016'nın haziran ayında yapılan referandumla yüzde 48'e karşı yüzde 52 oyla AB'den ayrılma kararı almış, 29 Mart 2017'de de Lizbon Anlaşması'nın 50. maddesini işleterek aylık süreci resmen başlatmıştı.



Demir çelik meselesi

Peter Navarro ismini birçoğumuz 2016 yılında Donald Trump ABD Başkanı seçildiğinde öğrenmiştik. Seçimlerin arkasından Trump'a dış ticaret konusunda danışmanlık vermek üzere Beyaz Saray'a yerleşen Navarro, iki yıldır ABD'nin önemli kararlarının altına imza atan isimlerden biri olarak öne çıkıyor. Peter Navarro, Çin'i ve Almanya'yı ABD'nin iyiden iyiyeye açılan dış ticaret açığının en büyük iki sebebi olarak gösteriyor ve ABD ekonomisinin toparlanması için bu ülkelere yüksek tarife ve kotalar konulmasını istiyor.

Trump'ın başkan seçilmesini hemen hiç kimse beklemediği için Navarro'nun anti küreselleşme ve serbest ticareti baltalayıcı önlemlerini ciddiye alan olmamıştı. Trump seçildikten sonra ise Navarro'ya karşı daha dengeli görüşlere sahip olan

ve "başdanışman" sıfatını taşıyan eski Goldman Sachs'li Gary Cohn'a güvenilmiş ve yine "Peter Navarro riski" fiyatlanmamıştı.

Trump'ın demir çelik ithali için yüzde 25 ve alüminyum için de yüzde 10 ithalat vergisi getirdiğini açıklayıp ardından da Başdanışman Gary Cohn'un istifası gelince sanırım herkesin aklında aynı manşet belirdi: "Peter Navarro'nun zaferi!"

147 milyar dolarlık ticaret açığı 2016 sonu itibarıyla ABD ve AB arasındaki toplam ticaret hacmi 600 milyar dolar. Bu ticaret içinde demir ve alüminyum kısmı aslında son derece düşük. ABD'nin Avrupa'dan yaptığı toplam çelik ithali 5 milyar dolar. Karşılığında da 1 milyar dolarlık çeliği Avrupa'ya satabilmiş. Alüminyumda ise durum daha kötü. ABD'nin Avrupalı şirketlerden yaptığı alüminyum ithalatı sadece 500 milyon dolar. İki ülke arasında ABD'nin aleyhine 147 milyar dolarlık bir ticaret açığı olduğu düşünülürse Trump'ın, "alüminyum ve çeliği" koruyacağı tarife ve vergilerin AB tarafının çok canını yatacağını düşünemeyiz.

Trump'ın çelik ve alüminyum ithaline vergi koyduğunu açıklamasının ardından AB Komisyon Başkanı Junker de sert çıktı ve "Biz de boş durmuyoruz. Burbon viski, Amerikan denim kumaş ve Harley Davidson motosikleti vergi uygulayacağız" dedi. Bunun üzerine sinirlenen Trump, ağzından baklayı kaçırdı, "Eğer ticaret savaşlarını başlatıyorlarsa bizim için bu savaş kazanmak çok da zor olmaz" dedi ve ekledi: "Avrupalı otomobiller ülkemizde cirit atıyor!"

Gerçekten de iki ülke arasındaki 147 milyar dolarlık ticaret açığının ürün bazlı en büyük kısımlarından birini otomotiv sektörü ürünlerinin ithali oluşturuyor. Avrupa bu kalemler ABD'ye 36 milyar Euro (44 milyar dolar) fazla veriyor.

Trump iddia ettiği gibi ABD'de satılan Alman otomobillerine yüzde 35 vergi uygulayabilir mi? Bu oranda vergi uygulayabilmek için Trump'ın Kongre'nin onayına ihtiyacı var. Ancak belli bir süre için (maksimum 150 gün) yüzde 15'e kadar bir vergi koymak isterse bu kararı almak için onaya ihtiyacı yok.

Avrupalıların eli armut mu topluyor?

Şu ana kadar sadece mal ticareti üzerinden konuştuk. Bir de işin sermaye tarafı var. ABD'nin yurtdışından aldığı doğrudan yatırım (FDI) formatındaki paranın yarısı (kabaca 200 milyar dolar) Avrupa'dan geliyor. Diğer yandan yaklaşık 4.7 milyon Amerikan vatandaşının ABD'de çalıştığı işyerlerinin sahipleri AB şirketleri. Belki ABD mal ticareti üzerinden Avrupa'ya ciddi açık veriyor ama finansman ayağında Avrupalıların ABD'ye yaptığı yatırımlar göz ardı edilemez.

ABD'nin kendi canını da yakacak topyekün bir ticaret savaşına girmesi makul gözüküyor. Ama belli ki Başkan Trump ekonomiyi koz olarak kullanıp her ülkeye yeniden masaya oturmak ve kendi şartlarını dikte ettirmek yola devam etmek istiyor. Nihai hedef Çin!

İTOTAM
İSTANBUL TİCARET ODASI
TANIM VE ARABULUCULUK MERKEZİ

NEDEN İTOTAM'DA ARABULUCULUK?

TİCARİ UYUŞMAZLIKLARIN ADİL, EKONOMİK VE HIZLI ÇÖZÜM YOLU OLARAK ARABULUCULUK

İŞÇİ-İŞVEREN UYUŞMAZLIKLARINDA DAVA ŞARTI OLARAK ARABULUCULUK

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

3 DİLDE FAALİYET BELGENİZ ŞİMDİ TEK ADRESTE!

www.ito.org.tr

Şimdi İstanbul Ticaret Odası aracılığıyla
NACE KODU ve meslek grubu bilgilerinizi içeren faaliyet belgenizi **e-İMZALI** ve elektronik imza ile imzalayabilirsiniz.

İNGİLİZCE, ALMANCA ve FRANSIYZA dillerinde kolayca alabilirsiniz.

Siz de belgelerinizi **www.ito.org.tr** üzerinden talep edin, zaman ve maliyet tasarrufu yaparak ticaretinize ivme kazandırın.

İNGİLİZCE ALMANCA FRANSIYZA

İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

14 19 Mart 2018

ÜNİVERSİTEMİZ

TİCARET

Uluslararası ticarette uzman olacaklar

İstanbul Ticaret Üniversitesi Uluslararası Ticaret Bölümü, Türkiye'nin global piyasalarda rekabet gücünü yükseltecek donanımlı gençler yetiştiriyor. Bölüm müfredatında uygulamaya yönelik pek çok ders bulunuyor.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi İşletme Fakültesi bünyesinde öğretim veren Uluslararası Ticaret Bölümü, dış ticaret politikalarına yön verecek nitelikli insan gücü yetiştiriyor. Bölüm, uluslararası ticaret uygulamaları üzerinde odaklanmış işletmelerin, stratejik planlama anlayışından başlayarak, küresel pazarlarda yönetimi ve uluslararası girişimcilik olmak üzere multidisipliner alanları içeren lisans ve lisansüstü düzeyde eğitim veriyor.

DONANIMLI MEZUNLAR

İşletme Bölümü'nün ana hedefi, ulusal ve küresel şartlara uygun çözümler üretebilecek, dış ticaret strateji ve politikalarının belirlenmesinde aktif olarak katılmayı sağlayacak donanım ve vizyon sahibi mezunlar vermek.

Mezunlar kendi seçimleri doğrultusunda uluslararası iş dünyasında vizyoner yöneticiler olarak çalışıyor veya kendi işletmelerini uluslararası pazarlarda yönetme becerisine sahip oluyor.

UYGULAMALI EĞİTİM

Uluslararası Ticaret Bölümü'nün başta uluslararası ekonomi olmak üzere işletmecilik, finans, hukuk, siyaset gibi birçok farklı alanda uzmanlaşmayı sağlayan müfredatı bulunuyor. Bölüm öğrencilerine dış ticaret yönetiminin yanı sıra çok sayıda seçmeli ders alternatifi ile farklı alanlarda bilgi sahibi olma fırsatı veriliyor. İngilizce destekli bir program olan Uluslararası Ticaret Bölümü'nün müfredatındaki bazı dersleri İngilizce olarak sunuluyor. Böylece öğrenciler hem Türkçe hem



de İngilizce terminolojiye hakim olabiliyor.

İŞ İMKANLARI GENİŞ

Uluslararası Ticaret Bölümü'nden mezun olan öğrenciler, okula kazandıkları girişimcilik kültürü ve vizyonu sayesinde uluslararası ticaret alanında faaliyet gösteren şirketlerde yönetici ya da yönetici adayları olarak görev alabiliyor.



Kendi işlerini kurabiliyorlar

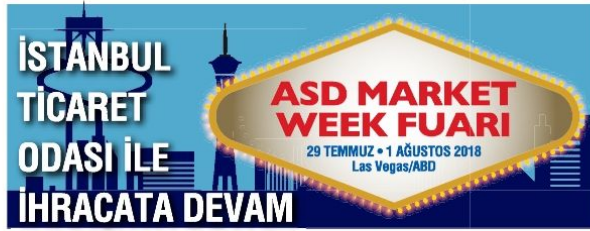
Öğrenciler, son sınıfa geldiklerinde KOSGEB sertifikalı "Girişimcilik ve İnovasyon" seçmeli dersi ile hibe alarak kendi işlerini kuma imkanına da sahip oluyor. Bölüm öğrencilerine, seçmeli ders olarak Rusça, Çince, Almanca, Fransızca, İspanyolca gibi birçok farklı dili öğrenme fırsatı da sunuluyor. "Uluslararası Ticaret Stajı" seçmeli dersi uygulamaları öğrenciler, rekabetçi iş dünyası koşullarına güçlü bir şekilde hazırlanma imkanı buluyor.

Profesyonellerden seminer

İşletme Fakültesi'ndeki "Mesleki Seminer" derslerinde, İstanbul Ticaret Odası üyesi iktisadi birimlerde görev alan profesyoneller ve iş adamları, deneyimlerini öğrencilerle paylaşıyor. Böylece öğrenciler, iş dünyası ile güçlü bir iletişim bağı da kuruyor. İstanbul Ticaret Odası Meslek Komiteleri toplantılarına katılma imkanı olan öğrenciler, yurtiçi ve yurtdışında düzenlenen fuarlara işadamları ile birlikte gitme fırsatı da elde ediyor.

Dünya küreselleşiyor, onlara ihtiyaç artıyor

Küreselleşen dünyada yoğun rağbet gören siyaset bilimi ve uluslararası ilişkiler, gençlerin üniversite eğitiminde en çok tercih ettiği bölümlerden biri. İstanbul Ticaret Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölümü, sunduğu eğitim ve imkanlarla alanında oldukça iddialı.



Katılımcı

90 Ülkeden 2.700 Katılımcı Firma
• Doğu Asya
• Avrupa
• Güney Asya
• Güneydoğu Asya
• Güney Amerika
• Orta Amerika

Ziyaretçi

Amerika, Asya, Avrupa kıtalarından
45.000 Ziyaretçi

Katılım Başvuru Bedeli

- M² fiyatı 1.200 ABD DOLARI'dır.
- Minimum stand alanı 9 m²'dir.
- Katılım formu ile birlikte ilk ödemeye ilişkin üzerinde tarih ve saat olan banka dekontu Ödemeza iletilmelidir.
- Ödemelerde tam firma ünvanı ile "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından havale ile yapılmalıdır.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stand seçim hakkı tanınacaktır.

Sergilenecek Ürün Grupları

1. Doğa Sporu Malzemeleri
2. Elektronik Malzemeler
3. Ev Grubu
4. Güzellik ve Kosmetik
5. Hediyeletik Eşya
6. Moda Ürünleri
7. Oyuncak Ürünleri
8. Takı Aksesuarları

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Banka Bilgisi

Banka Bilgileri:
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhanı - İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı - Şube Kodu: 055
ABD DOLAR Hesap No: 606 35877
IBAN No: TR64 0006 7010 0000 0060 6358 77
(Ödemelerde tam firma ünvanı ve "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" ibaresi yer almalıdır.)

İletişim:
Tel: 0212 455 61 18 - 455 61 10
Faks: 0212 520 15 26
GSM: 0533 959 20 57
E-posta: ayfayun.fakiroglu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr - aydin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr



GLOBALLEŞME, sadece ekonomik faaliyetler alanında değil, siyasette, kültürde ve sanatta da yaşanıyor. Mesafeler küsülüyor. Herkes ve her yer kolayca ulaşılabilir hale geliyor. Yerel standartlar süreç içinde uluslararası boyutlar kazanıyor. Dünyanın herhangi bir yerinde ortaya çıkan bir ürün, bir kültür eseri, bir fikir süratle başka yerlere ulaşıyor. Şirketler artık sadece iç pazarları değil, bütün dünyayı gözetken ekonomik planlamalar yapıyor. Ülkelerde yaşanan sorunlar kısa sürede dünya meselelerine dönüşebiliyor. Küreselleşme sivil toplum kuruluşlarına da yeni boyutlar ekliyor. Kamu otoritesi kullanmayan ama büyük itibara ve sınıraşan insan gücü desteğine sahip uluslararası sivil toplum kuruluşları, insan haklarından çevre sorunlarına kadar birçok alanda bazen devletlerle yarışmasına etkin ve etkili oluyor. İçinde yaşadığımız dönemde dünya, giderek daha fazla uluslararası bir görünüme bürünüyor.

ALANINDA İDDİALİ

İstanbul Ticaret Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölümü, küreselleşmenin

sorunlarına cevap verebilecek, fırsatlarından da yararlanabilecek vizyon ve donanıma sahip bireyler yetiştiriyor. Öğrenciler siyaset, felsefe, tarih, ekonomi ve hukuk bilgisiyle donatılıyor. Bir dünya şehri ve Türkiye'nin iktisadi, ticari, kültürel merkezi olan İstanbul'un avantajlarını yaşayan öğrenciler, İstanbul Ticaret Odası'nın imkanlarından da faydalanabiliyor. İstanbul Ticaret Üniversitesi Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölümü, bu nedenle benzerleri arasında farklılaşıyor ve alanında iddialı bir bölüm olarak yoluna devam ediyor.

Mezunlara ihtiyaç var

Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölümü mezunlarına olan ihtiyaç, dünya değiştiçe daha da artıyor. Bölümden mezun olanlar, Dışişleri Bakanlığı, İçişleri Bakanlığı, Avrupa Birliği Bakanlığı, Dış Ticaret Müsteşarlığı gibi kamu kuruluşlarının yanı sıra özel sektör kuruluşlarında da görev yapabiliyor. BM, UNICEF, UNHCR, NATO, UNESCO, Dünya Bankası, AB gibi uluslararası kurum ve örgütlere kadar çok geniş bir yelpazede Siyaset Bilimi ve Uluslararası İlişkiler Bölümü mezunlarına ihtiyaç duyuluyor. Bölüm mezunları bunların yanı sıra STK'larda,



yurt içi ve yurtdışındaki düşünce ve araştırma kuruluşlarında uzman ya da danışman, basın-yayın kuruluşlarının ilgili merkezlerinde araştırmacı ve danışman olarak çalışabiliyor.

Milli rating şirketi bu yıl kurulacak

BDDK Başkanı Mehmet Ali Akben, yerli bir kredi derecelendirme kuruluşunun bu yıl içinde kurulacağını açıkladı. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nde düzenlenen rating uygulamaları konulu seminerde konuşan Akben, Çin, Hindistan ve Fitch'in de bu yapıya dahil olabileceğini söyledi.

İSTANBUL Ticaret Üniversitesi İtibar ve Derecelendirme Uygulama ve Araştırma Merkezi tarafından düzenlenen 'Yükselen Piyasa Ekonomilerinde Rating Uygulamaları: Çin Örneği' semineri, ekonomi gündemine damga vurdu.



Türkiye ekonomisine yön veren kuruluşların üst düzey yöneticilerinin katıldığı seminerde konuşan Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) Başkanı Mehmet Ali Akben, milli bir kredi derecelendirme kuruluşunun kurulması için çalışmaların sürdüğünü belirtti. Akben, "Tarih şu an belli değil ama bu sene içinde kurulmasını hedefliyoruz. Şimdilik bankalar kuracak gibi görünüyor. Özel bir şirket de kurulabilir ama şu

anki yapıda bu biraz zor görünüyor. Türkiye Bankalar Birliği'nin (TBB) öncülüğünde, nasıl ki Kredi Kayıt Bürosu'nda (KKB) bankalar ortak, buna benzer bir yapı olabilir. Belli bankaların belli bir pay almasıyla kurulabilir. Kimsenin yüzde 10'dan fazla pay almasını öngörüyoruz" şeklinde konuştu.

ORTAKLIK KURULABİLİR

Akben, Türkiye'de bir derecelendirme kuruluşuna ihtiyaç duyulduğunu vurgulayarak, "Veriler belli birkaç yıl içinde toplanabilecek. Çin veya Hindistan, belki Fitch de dahil olabilir. Onlarla ortaklık kurulabilir, know how ve uluslararası deneyimleri de fayda sağlar" dedi.

Yerli kredi derecelendirme kuruluşunun bankaların borçlanma maliyetine de katkı sağlayacağını kaydeden Akben,

şu değerlendirmelerde bulundu: "Bizim Türk lirası krediler üzerindeki rate'ler yüzde 100 risk ağırlığına tabi. Bu kuruluşlar şu anda Türkiye'deki risk ağırlığını 20'ye kadar düşürebilir, belki sıfıra kadar getirebilirler. Önemli olan Türkiye'deki sistemi ve şirketleri tanıyan bir yapının olması."

ÇİN ÖRNEĞİNİ ANLATILAR

Açılış konuşmalarının ardından düzenlenen 'Kredi Derecelendirmede Uluslararası ve Bölgesel Uygulamalar: Çin Tecrübesi ve Ulusal Yaklaşımın Önemi' konulu panele katılan United Credits Rating Co. Ltd. Başkan Yardımcısı Dr. Jenny Al Renzhi, milli bir kredi derecelendirme kuruluşu olarak yaptıkları çalışmaları ve Çin ekonomisi üzerindeki etkilerini anlattı. Genel Müdür Vekili Xiang Ding ise konuşmasında Çin'in Yeni

İpek Yolu ve Kuşak Projesi'ne ağırlık verdi.

Panelde Türkiye Sınai Kalkınma Bankası Genel Müdür Yardımcısı Hakan Aygen de milli kredi derecelendirme kuruluşuna ilişkin yaptıkları çalışmaların ayrıntılarını dile getirdi.



Stratejik önemi büyük

İTO Yönetim Kurulu Sayman Üyesi ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mutevelli Heyet Başkanvekili Hasan Erkesim, milli bir kredi derecelendirme kuruluşuna duyulan ihtiyacı dile getirdi.



Uluslararası kredi derecelendirme şirketlerinin hatalı uygulamalarının oligopolistik yapının sürdürülebilirliğini sorgulanmasına yol açtığını vurgulayan Erkesim, şöyle konuştu: "Uluslararası rating şirketlerinin 2008 ekonomik krizi ve 2011

Avrupa krizlerindeki başarısız performansları bu alanda yeni bir yapılanma ve açılım ihtiyacını çok açık bir şekilde ortaya çıkardı. Söz konusu krizlerde çok yüksek kredi notlarına sahip kurumların bir gecede batmalarında yaşanan batmalarda yaşanan şaşkınlıkta ve ekonomik krizlerin derinleşmesinde uluslararası rating şirketlerinin de önemli payı ve sorumlulukları bulunuyor. Son yaşanan krizler uluslararası rating şirketlerinin geleceğe yönelik uyan mekanizması

işlevlerinin güvenilirliğini yitirdiklerinin en açık kanıtıdır. Ülkemizde de ulusal ve uluslararası düzeyde iyi işleyen bir kredi derecelendirme mekanizmasının olmasının başta KOBİ'ler olmak üzere şirketlerin büyüme finansmanına ve piyasa istikrarına önemli katkılar sağlayacağını belirten Erkesim, "Ulusal düzeyde başarılı bir derecelendirme sisteminin kurulabilmesi, günümüzde en değerli stratejik kazanım niteliğinde olan veriyi sahip olma ve onu kullanabilmenin de temelini oluşturacak" diye konuştu.

Rating kuruluşları reforme edilmeli

İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Nazım Ekren, uluslararası kredi derecelendirme kuruluşlarının reforme edilmesi gerektiğini söyledi. Prof. Dr. Nazım Ekren, şöyle konuştu: "Finansal



sistemin kırılganlığı konusunda yaptıkları değerlendirmelerde ortaya çıkan dramatik hatalar, derecelendirme kuruluşlarını eleştirilerin odağına oturttu. Derecelendirme işlemlerine güveni artırmak

için derecelendirme kurumlarının reforme edilmesi, rekabet ortamının oluşturulması, düzenleme ve denetleme sisteminin yenilenmesi, derecelendirme kuruluşlarının da derecelendirmeye tabi tutulması öncelikli alanlar arasında yer alıyor."

Rapor BDDK'ya gönderildi



Türkiye Bankalar Birliği (TBB) Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Aydın, derecelendirme şirketlerinin sayısını artırmak, daha rekabetçi bir ortam oluşturmak ve sermaye piyasasının gelişmesine katkı sağlamak amacıyla ulusal derecelendirme kuruluşu kurulması projesine başladıklarını anlattı.

Aydın, ulusal derecelendirme şirketinin ortaklık yapısı ve işleyiş modeli için çeşitli seçenekler üzerinde durulduğunu belirterek, şu bilgiyi verdi: "Tüm paydaşlar açısından fayda/maliyet analizi yapıldı. Çok sayıdaki kurumun görüşleri alındı ve değerlendirildi. Rapor, görüş ve değerlendirmelerini almak amacıyla BDDK'ya gönderildi. BDDK'nın yönlendirmesiyle somut adımlar atmaya başlayacağız."

Borç verenler sayesinde ayakta duruyorlar



Türkiye Sermaye Piyasaları Birliği (TSPB) Başkanı İlhami Koç, kredi derecelendirme kuruluşları piyasasının oligopol bir yapıya olduğuna işaret ederek, kemikleşmiş bu yapıyı kırmak için gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerde birçok girişimde bulunulduğunu dile getirdi. Bazı kredi derecelendirme şirketleri kurulduğunu ama henüz bu oligopol yapının bozulmadığını belirten Koç, "Bunun sebebi ise borç verenlerin bütün eleştirilere rağmen hâlâ bu şirketlere güvenmesi" dedi.



Sermaye piyasalarına odaklanılmalı



Borsa İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Himmet Karadağ, üniversitelerin kredi derecelendirme alanında yapacağı çalışmaların çok kıymetli olduğunu altını çizdi. Karadağ, Türkiye'nin finansal sistemini bankaların domine ettiğini, finansal sürdürülebilirlik için sermaye piyasalarına odaklanılması gerektiğini vurguladı.

SİZ GELMEYİN BİZ GETİRELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik, hem daha hesaplı!

**FAALİYET BELGESİ ve
TİCARET SİCİL GAZETESİ SURETİ**

E-imzalı belgenizi **internette** gönderelim!

Islak imzalı belgenizi **kurye** ile ulaşturalım!



[f](https://www.facebook.com/itokurumsal) [i](https://www.instagram.com/itokurumsal) [y](https://www.youtube.com/itokurumsal) [in](https://www.linkedin.com/itokurumsal) [t](https://www.twitter.com/itokurumsal) [wa](https://www.whatsapp.com/itokurumsal) [tg](https://www.telegram.com/itokurumsal) /itokurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

16 19 Mart 2018

EKONOMİ

TİCARET

Demir çelikte gerginlik tırmanıyor

ABD'nin Çin ve Japonya gibi Asya ekonomileriyle Avrupa Birliği'yle girişme eğilimi gösterdiği 'ticaret savaşları', 23 Mart'a kadar ikinci raundu yaşayacak. AB, Japonya, Çin, Avustralya ve Türkiye gibi demir-çelik ve alüminyumda ABD'nin tedarikçisi olan ekonomiler, ek gümrük vergisinin kendi ülkesi menşeli ürünlere uygulanmaması yönündeki görüşlerini ABD tarafıyla paylaşıp, müzakere talep edecekler.

Ekonomi Bakanlığımız, Türkiye'nin demir-çelik ve alüminyum ürünlerinin ek gümrük vergisi kapsamına dahil olmaması yönünde sağlam görüş ve argümanları içeren mektubu ABD tarafına ilettiğimiz durumda. Türkiye iki kritik noktada, bu düşülemenin Türkiye'yi kapsamaması gerektiğini savunuyor. Birincisi, Türkiye ABD lehine dış ticaret açığı veren bir ülke. Oysa, Trump bu adımı ABD'nin dış ticaret açığı verdiği ülkelere karşı attığını ifade ediyor. Ayrıca, Türkiye ABD'ye 1.2 milyar dolar demir-çelik ihracatı yapsa da, ABD'den de

1.3 milyar dolar ithalat gerçekleştiriyor. Yani, Türkiye demir-çelikte az da olsa dış ticaret açığı veriyor.

AB'den işbirliği çağrısı

Bu nedenle Ekonomi Bakanımız Nihat Zeybekci, Trump'ın açıklamalarının detaylarının hiçbir noktasının Türkiye'ye ymadığını, Türkiye'nin istisnai ülke olmayı hak ettiğini vurguluyor. Bakan Zeybekci, bu aşamada, Türkiye'nin yargısına körükle gitmek gibi bir niyeti olmadığını, ABD'nin US Cotton'la pamuğa veya Boeing'e nasıl destek verdiğinin tüm dünyanın farkında olduğunu hatırlatıyor. AB tarafının Türkiye'yi arayıp işbirliği çağrısında bulunması ise diğer bir önemli detay. Avrupa Merkez Bankası (ECB) Başkanı Draghi'nin 'ABD kim dostu, kim düşmanı karar veremeli' yönündeki çağrısı, esasen, ABD yönetiminin Atlantik İttifakı'nda, ekonomi ve savunma alanında 60 yıldır birlikte hareket ettiği Avrupa ülkeleri ve Türkiye'ye karşı gösterdiği tutarsız



PLATFORM

Prof. Dr. Kerem ALKIN

davranışların herkeşçe sorgulandığını gösteriyor. Almanya Başbakanı Merkel de endişelerini dile getirerek, böyle bir yarışta kimsenin kazanmayacağı yönündeki görüşünü paylaştı.

Çin ortak olmak istiyor

Trump ise karşılık olarak, Ticaret Bakanı Ross'u, ABD'li çiftçilerin ve imalatçıların aleyhine olan AB'nin yüksek vergi tarifeleri ve bariyerlerine karşı müzakere yürütmekle görevlendirmiş durumda. Başkan Trump, ABD'li çip üreticisi Qualcomm'un Singapur merkezli Broadcom tarafından 117 milyar dolara satın alınmasını engelleyen başkanlık kararını da 'ulusal güvenlik riski' gerekçesiyle imzaladı. Çin Başbakanı Vang ise küreselleşen dünyada ticaret savaşına sarılmanın yanlış reçete olduğunu, Çin'in ortak olmak istediğini, ABD'nin küresel tahtına oynamadığını, ABD'nin sıranı halinde ise gerekli adımları atmakta çekinmeyeceklerini belirtiyor.

Japonya ile ticarete yeni dönem

Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'nin önceki hafta Tokyo ziyaretinde, Türkiye-Japonya ekonomik ve ticari ilişkilerinde yeni bir dönem, değişimin başlamasının müjdesi olarak kritik önemdedi. İki günlük toplantı maratonunda Bakan Zeybekci, Japon mevkidasi bakanlara, Japon iş dünyasının temsilcilerine, müteahhitlere, Türkiye'nin 'kültür coğrafyası'nda işbirliği önerisinde bulundu. Balkanlar, Kafkaslar, Orta Asya, Orta Doğu ve Afrika coğrafyasında Türkiye'nin kültürel, toplumsal ve tarihsel birikiminin sağladığı hareket kabiliyeti, Türk

müteahhitlerinin ve iş dünyasının hizmet ve ticaret kalitesini, Japonya'nın teknoloji ve finansman becerisi ile bir araya getirecek, iki ülke arasında köklü bir ekonomik işbirliği süreci için düğmeye basıyoruz. Nisan ayında 9. turu tamamlanacak ve en geç önümüzdeki sonbaharda imza aşamasına geçireceğimiz Serbest Ticaret Anlaşması'yla (STA) Japonya ile yeni bir sayfa açacağız. Japonya ile yeni dönem, 2030'da kadar 250 ile 500 milyar dolar arasında bir işbirliğine dönüşebilir. Asya'nın en doğusu ile en batısı arasındaki bu yeni işbirliği süreci, Türkiye'nin küresel

aktörlerle önümüzdeki 25-50 yıl için köklü ve derin ekonomik ilişkiler kurması anlamına geliyor. Bakan Zeybekci'nin ifadesiyle Türkiye, AB, ABD, Rusya, Çin, Japonya gibi küresel aktörlerle salt savunma ve sınırlı bir ticari işbirliğinin ötesinde, bilim, teknoloji, inovasyon, kapsamlı ticaret ve dünya coğrafyasına refahın dağıtılması anlamında da köklü işbirliği çağrısı yapıyor. Türkiye, küresel aktörlere 'hasım' değil, 'hisimlik' öneriyor. Bu nedenle ABD'nin demir-çelik ve alüminyumda 23 Mart'ta Türkiye lehine karar alması, ilişkilerin geleceği açısından hayli önemli.

Cazibe merkezinde yatırıma yılda 4 kez enerji desteği

CAZİBE merkezlerinde yatırım yapan işletmeye yılda 4 kez enerji desteği sağlanacak. Destek için yatırımcının SGK'ya prim ve idari para cezası borcunun olmaması, yapılandırmanın bozulmaması, Maliye Bakanlığınca tahsilat dairelerine müracaat tarihinden önceki 15 gün içinde vadesi geçmiş borcunun bulunmaması gerekiyor.

Cazibe Merkezleri Programı kapsamındaki yatırımlara sağlanacak destekler ilişkin usul ve esaslar belirlendi.

BAKANLIĞA MÜRACAAT

Ekonomi Bakanlığının, Cazibe Merkezleri Programı Kapsamında Yatırımların Desteklenmesi Hakkında Kararın Uygulanmasına İlişkin Tebliği Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Karar kapsamındaki desteklerden yararlanmak için tebliğde belirtilen bilgi ve belgelerle Bakanlığa müracaat edilecek. Enerji desteği, teyrik belgesinin tamamlama vizesinin yapıldığı ayı takip eden ay düzenlenecek elektrik faturasıyla başlayarak 3 yıl süreyle uygulanacak. Ödemesi fatura döneminde peşin yapılan elektrik için fatura veya ödeme belgesi, her bir dönemde ilgili valilik bünyesinde oluşturulacak enerji desteği komisyona ibraz edilecek.

AYLIK DEĞERLENDİRME

Enerji desteği talepleri, Enerji Desteği

Komisyonu tarafından aylık değerlendirilecek. Komisyon, işletmelerin enerji desteği taleplerini aylık dönemler halinde değerlendirecek. Bakanlık tarafından gerçekleştirilecek incelemede uygun görülen yatırımlar için subat, mayıs, ağustos ve kasım aylarında bütçe imkanları çerçevesinde enerji desteği ödemesi yapılacaktır.

İŞLETMELERE İNCELEME

Komisyon gerekli görülen hallerde işletmelerde yerinde inceleme yapmaya yetkili olacak. Destek süresi boyunca çağrı merkezi yatırımlarında istihdamın 200 kişinin altına düşmesi, veri merkezi yatırımlarında standartların sağlanamaması tespiti ve imalat sanayi yatırımlarında asgari sabit yatırım tutarlarının altına düşülmesi halinde enerji desteği uygulamasına son verilecek. Enerji desteğiyle fazladan sağlanan diğer destekler, Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun hükümleri çerçevesinde tahsil edilecek.



Eximbank teminat maliyetini azalttı

Türk Eximbank, ihracatçıların talebi üzerine döviz kuru forward işlemlerinde teminat oranını düşürdü.

TÜRK Eximbank, ihracatçıların gelen talepler doğrultusunda döviz kuru forward işlemleri için başlangıç teminat oranı yüzde 20'den yüzde 12'ye, 20'den 12'ye ve sürdürme teminat oranını yüzde 15'ten 6'ya düşürdü. Böylece ihracatçıların teminat maliyetleri önemli ölçüde azaldı.

Türk Eximbank, döviz kuru forward ve opsiyon işlemlerinde yaptığı değişiklikleri internet sitesinde duyurdu. Buna göre banka ihracatçıların gelen talepler doğrultusunda bu işlemlerde değişiklikler yaptı. Döviz kuru forward işlemleri için başlangıç teminat oranı yüzde 20'den yüzde 12'ye, 20'den 12'ye ve sürdürme teminat oranı yüzde 15'ten yüzde 6'ya düşürüldü. Böylece ihracatçıların teminat maliyetleri önemli ölçüde azaldı.

Döviz kuru forward ve opsiyon işlemleri için vade sonunda nakdi uzlaşma seçeneğinin yanı sıra kaydı teslimat seçeneği de getirildi. Bu sayede vade sonunda ihracatçıların ilgili döviz tutarlarını Türk Eximbank'tan alabilecek ya da bankaya satabilecek.

Hali hazırdaki dolar/TL, Euro/TL, sterlin/TL ve yen/TL kurları üzerinden yapılan işlemlere dolar, Euro, sterlin ve yen para birimlerinden oluşan pariteler de eklendi. Böylece ihracatçıların Euro/dolar, sterlin/dolar ve yen/dolar gibi pariteler üzerinden de işlemler yapabilecek.

ÜCRETSİZ KISA İLANLARINIZ

OSMANLI SİGORTA BROKERLİĞİ A.Ş.
İTO üyelerine özel fiyatlarla; risklerinizi en doğru şekilde yöneterek, güvende hissetmenizi sağlayacak poliçeler hazırlıyoruz.
sigorta@osmanlisigorta.com
0212 468 60 70

FALCON GÜVENLİK SİSTEMLERİ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ
Yangın ve Gaz Algılama Sistemi Mavigard ve Maxlogic marka konvansiyonel yangın algılama sistemi ve kılıklı adresli yangın algılama sistemleri ile yangın söndürme sistemleri ve endüstriyel tip kombi gaz alarmı ve yangın alarmı sistemlerinin toptan ve perakende satışını yapıyoruz.
www.falconguvenlik.com.tr
0 212 222 64 91

HATİPOĞLU HALICILIK A.Ş.
Cami-mescit halıları metrekaresi 29.99 TL'den başlayan fiyatlar (İstanbul illi-KDV). Ayrıca şifert, fabrika, AVM, okul, restaurant mescitleri, yurt ve kurs için özel üretim başlangıç fiyatı sunuyoruz.
info@hatipogluhalici.com
0212 474 31 97 / 0535 486 15 85

İletişim: yahya.gul@ito.org.tr
0212 455 61 21

AKARÇESME KÖMÜRCÜLÜK
Mangal ve nargile kömürü, fırınlık odun, soba odunu, sömne odunu, soba kömürlerinin toptan ve perakende satışını yapıyoruz.
www.akarcesme.com
akarcesmekomur@gmail.com
0532 393 40 95

FESTİVAL ORGANİK ÜRÜNLER DİŞ TİC. VE MÜMƏSSİLLİK LTD. ŞTİ.
Organik ve naturel gıda ürünlerini yurt dışına pazarlayacak pazarlamacı ve firmalar arıyoruz.
festivalorganik.com
info@festivalorganik.com
0530 551 33 64

BİLGE HARİTACILIK
Ölçekli harita yapımı, plankote, T.U.S., aplikasyon, ifraz ve drone ile havadan fotoğraf, video çekimleri ile çözüm ortağınız olarak danışmanlık hizmeti sunuyoruz.
www.bilgeharita.com.tr
0532 481 26 33

Kısa ilanların içeriği ilan veren kişi, firma ya da kurumun sorumluluğunda olup, İstanbul Ticaret Gazetesi ya da İstanbul Ticaret Odası'nın hiçbir referansı söz konusu değildir.

İTO ÜYELERİNE İNDİRİM SAĞLAYAN KURULUŞLAR

RIXOS PERA İSTANBUL
İstanbul'un büyüleyici bölgesi Pera ve Rixos'un mükemmel hizmet anlayışı, Rixos Pera İstanbul'da buluştu. İTO üyelerine Oda satış fiyatlarımız üzerinden yüzde 30 indirim.
rhpra.reservationpbx@rixos.com
0212 377 70 00

LİMAK ATLANTIS DELUXE HOTEL & RESORT
İTO üyelerine Oda konaklama fiyatlarımız üzerinden yüzde 30 indirim.
www.limakhotels.com
sgizer@limakhotels.com
0242 710 07 00

HILTON GARDEN INN MARDİN
İTO üyelerine Oda satış fiyatlarımız üzerinden yüzde 10 indirim.
firat.kaya@hilton.com
0482 213 96 00

İletişim: itobilgi@ito.org.tr

2. el otomobilin geleceği tartışılacak

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) 53 No'lu Motorlu Taşıt Satış ve Servisi Meslek Komitesi, '2. El Otomotiv Ticaretinin Türk Ekonomisindeki Geleceği' konulu toplantı düzenleyecek. Toplantı, 21 Mart Çarşamba günü 13.30 ile 17.30 saatleri

arasında yapılacak. Toplantıya, Maliye Bakanı Naci Ağbal'ın da katılması beklenirken, Gelir İdaresi Başkanlığı ile Gümrük ve Ticaret Bakanlığınca da üst düzey yetkililerin iştirak edeceği duyuruldu. Toplantıda, İTO ve

İstanbul Ticaret Üniversitesi işbirliği ile 2014'ten bu yana düzenlenen 2. El Otomotiv Satış Danışmanı Eğitim Programı'nın hali hazırda son dönemine katılarak sınavlarını başarı ile geçen öğrenciler için sertifikalı töreni de gerçekleştirilecek.

Sürücüsü olmayan taksi dönemi

Son dönemde taksilerle ilgili gündeme gelen tartışmalar, sürücüsüz taksi ile son bulacak. Renault'nun 2022 yılında piyasaya sürceği EZ-GO isimli robot taksi bir telefon uygulaması ile yanınızda olacak.

AYŞE BAŞAK

TÜRKİYE'de olduğu gibi dünyada da geleneksel taksilerle Uber yeni taksi organizasyonları arasında rekabet var. Çok da uzun olmayan bir vadede ise bu savaşın galibinin insanlar yerine sürücüsüz araçlar olacak gibi görünüyor.

APLIKASYON İLE ÇAĞRI

Cenova Otomobil Fuarı'nda yeni bir robot-taksi konseptinin tanıtımını yapan Renault teknoloji meraklılarının ilgisini üzerinde topladı. EZ-GO adını verdikleri bu araç tasarımı ile de göz doldurdu. Renault'a göre EZ-GO aracınızı şehrin herhangi bir yerine çağırmanız mümkün olacak. Bir cep telefonu uygulaması yardımıyla çağıracağınız bu araç gelecek, dev kapısını sizin için açacak. Yere bir

platform uzatacak ve içine yürüyerek veya tekerlekli sandalye ile binebileceksiniz.

6 YOLCU TAŞIYOR

Hızı saatte 50 kilometreyi geçmeyen araç, yolu bulmak ve kazasız gidilebilmek için radar, ultrason ve kameralardan yararlanıyor olacak. Altı yolcu taşıma kapasitesine sahip olan araç seyahat sırasında 360 derece bir görüş açısı vad ediyor. Yolculuk esnasında bir bilgi ekranından anlık veri akışı sunuluyor. Üstelik EZ-GO elektrikli bir araç.



Bir çeşit robot-taksi

EZ-GO'nun başka bir özelliği de bu araçlar ile yolculukların paylaşılabiliyor olması. Böylece kişi başına gidilen yolun maliyeti düşüyor. EZ-GO firmasının daha evvel tanıttığı SYMBIOZ konseptinin devamı. 2022 yılı itibarıyla bir çeşit robot-taksinin piyasaya sürülmesi bekleniyor.



510 dergi ve gazete dijital okunuyor

DERGİ ve gazetelerin mobil cihazlardan okunmasını sağlayan ve İstanbul Ticaret Odası'nın haftalık ekonomi gazetesi İstanbul Ticaret Gazetesi'nin de yer aldığı Turckell Dergilik uygulamasında geçen ay yaklaşık 3,2 milyon dergi okundu. 854 bin gazete de dijital platform üzerinden okuyuculara ulaştı. Şu ana kadar telefon ve tabletle Dergilik uygulamasını indiren 2,2 milyon kullanıcı toplamda 4,1 milyon yayına tek

bir platform üzerinden ulaştı.

Dergilik'ten okunay yayın sayısı da her geçen gün artmaya devam ediyor. Şubatta Dergilik ailesine katılan yeni gazete ve dergilerle birlikte uygulama üzerinden 436 dergi ve 74 gazete ile toplam 510 yayın, online olarak cep telefonu ve tabletlerden okunabilir hale geldi. 2018'in ilk ayında Dergilik uygulaması sayesinde yaklaşık 8,5 milyon yayın okuyucular tarafından indirildi.

Bilgisayar kullanımında erkekler kadınları geride bıraktı

TÜRKİYE İstatistik Kurumu'nun (TÜİK) Bilgi Toplumu İstatistikleri'ne göre, 2013-2017 yıllarında ülkede hanelerin internete erişim oranı 5 yıllık dönemde yüzde 49,1'den yüzde 80,7'ye yükseldi. Ayrıca bu dönemde hanelerde bilgisayar kullanım oranı da yüzde 49,9'dan yüzde

56,6'ya ulaştı. Bu alanda erkekler ise kadınları geride bıraktı. Hanelerdeki erkeklerin 2013'te yüzde 59,3 olan internet kullanım oranı, geçen yıl yüzde 75,1'e yükseldi. Kadınların da internete geçirdiği vakit artarken, 2013'te yüzde 38,7 olan oran 2017'de yüzde 58,7'ye buldu.

Yaralara balıklar merhem olacak

SINGAPUR'da bulunan Nanyang Teknoloji Üniversitesi'nden bilim insanları balık pullarının yaraların tedavisini için kullanılabileceğini açıkladı.



Singapur'da bulunan bir balık çiftliğinden levrek, yılanbaşa, tilapia gibi balıkların pullarını toplamaya başlayan bilim insanları, bu pulların içinden ayırdıkları kolajenleri modifiye ederek farelerin derilerine yaptılar. Damarların oluşmasında etkili olduğunu gözlemlediler ve yaraların üzerine kapladığında dokunun taminini hızlandırdığını ispatladılar.

EN ZARARSIZI

Kolajen, hayvanların et, deri, kemik, tendon gibi kısımlarından elde edilen bir çeşit protein. Yaraları iyileştirmek için zaten kullanılıyor. İnek, domuz ve

koyun gibi hayvanlardan elde ediliyor. Ancak bu hayvanlardan elde edilmesinde bazı çekinceler var. Araştırmacılar Cleo Choong bu

hayvanlardan kolajen elde etmenin dini ve kültürel sakıncaları olduğunu ayrıca hastalıkların geçmesi riski oluşturduğunu belirtiyor. Balık pullarını kullanmak için ise bu açıdan bir sakınca yok. Ancak balıktan elde edilen kolajenin avantajları bundan ibaret de değil.

2,5 KAT DAHA ETKİLİ

Balık pulları balık endüstrisinin bir atık maddesi olarak kullanılıyor. Temin edilmesi kolay ve ucuz. Bu şekilde değerlendirilmek hem yararlı hem de kârlı oluyor. Dahası, diğer kolajenlerden daha etkili olduğu söyleniyor.

İstanbul Ticaret Odası'ndan...



Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları Fuarları

Kuzey Amerika

SIAL CANADA
2 - 4 Mayıs 2018
Montreal / Kanada

- Dünya'nın altıncı büyük ithalatçı ülkesi
- Kuzey Amerika'nın en önemli gıda fuarı
- Katılım alanında % 32 artış
- Ziyaretçi sayısında % 17 artış
- Türkiye milli istirakinin yüksek katılımı ve ziyaretçi grafiği
- M²: 900 ABD \$

Asya

SIAL CHINA
16 - 18 Mayıs 2018
Şanhay / Çin Halk Cumhuriyeti

- Dünyanın en büyük ithalatçı ülkesi
- Asya'nın en büyük ve en kapsamlı gıda fuarı
- 67 Ülkeden 3200 katılımcı
- 100.000'den fazla ziyaretçi
- Türkiye'nin ilk 5 büyük katılım arasında yükselen dinamizmi
- M²: 750 EURO

Avrupa

SIAL PARIS
21 - 25 Ekim 2018
Paris / Fransa

- Amerika, Asya, Afrika ve Ortadoğu'nun buluşma noktası
- Gıda endüstrisinde dünyanın en iyi platformu
- 109 Ülkeden 7020 katılımcı
- 194 Ülkeden 155.700 ziyaretçi
- Türkiye'nin 7 ihtisas salonunda milli istiraki
- Genel Katılım
- Bisküvi, Çikolata, Sekerleme
- Dondurulmuş Gıda
- Gıda Teknolojileri ve Ekipmanları
- İçecekler
- Kümes Hayvanları
- Organik Gıda
- M²: 800 EURO

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

İletişim:

Tel: 0212 455 65 07 - 455 61 11 - 455 61 17 - 455 61 18 - 455 61 07

Faks: 0212 520 15 26

E-posta: seyma.pekcan@ito.org.tr - sibel.tayanc@ito.org.tr -

gulin.gursoy@ito.org.tr - tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - aylin.odabasi@ito.org.tr

Gsm: 0533 959 30 57

www.ito.org.tr

Yapay zeka İTO'da anlatılacak

GÜNÜMÜZDE, gelişen teknolojiyle birlikte başta üretim olmak üzere yapay zeka, firmaları zorlu rekabet koşullarında bir adım öne çıkarıyor. Bu bağlamda İstanbul Ticaret Odası (İTO) da üyelerini bu alanda bilgilendirmek için bir seminer organize edecek. 'Yapay Zeka Dönüşümü ve Robot Uygulamaları' isimli seminer, 22 Mart 2018 Perşembe günü gerçekleştirilecek. Endüstride makine ve proses uygulamaları,



robotlaşmanın gerçek maliyeti, CNC ve robot entegrasyonu, Endüstri 4.0 ve robotik, robot ve görüntü işleme sistemlerinin

entegrasyonu gibi konuların ele alınacağı seminer, İTO'nun Meclis Salonu'nda 09.30'da başlayacak ve 14.00'da son erecek.

18 19 Mart 2018

SPOR

TİCARET

Engeli aşıp, 5 madalyayla döndüler

ULUSLARARASI Paralimpik Badminton Turnuvası'nda milli sporcular, 5 kez kürsüde yer aldı. Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu'ndan yapılan açıklamaya göre, 6-12 Mart tarihlerinde İspanya'da düzenlenen turnuvada mücadele eden milli sporcular, 1 altın, 1 gümüş ve 3 bronz madalya



kazandı. Milli sporcu İlker Tuzcu, çift erkeklerde Japon partneriyle altın madalyaya uzanırken, tek erkeklerde gümüş ve karışık çiftlerde

ise Hintli partneri ile bronz madalya aldı. Tek kadınlarda Emine Seçkin ve çift kadınlarda Narin Uluç, bronz madalyanın sahibi oldu.

Türk hokeyi sıra atladı

ULUSLARARASI Hokey Federasyonu (FIH) ve Avrupa Hokey Federasyonu (EHF), 2018 yılı sıralamalarında A Milli Kadın ve Erkek Takımları bir önceki seneye göre sıra atladı. Türkiye Hokey Federasyonu'ndan (THF) yapılan açıklamada, A Milli Erkek Takımı'nın, salon hokeyi dünya sıralamasında geçen sene 43. sıradayken, bu yıl ise 32. basamağa yükseldiği bildirildi. Erkek Milli Takımı'nın en büyük çıkışı dünya sıralamasında gerçekleştirdiği ifade edilirken, Avrupa sıralamasında da 21. sıradan 17. basamağa yükseldi. A Milli Kadın Takımı ise



Kadın Milli Hokey Takımı oyuncusu Sinem Alpakan dünya sıralamasında iki basamak birden yükselerek 25'inciliğe, Avrupa sıralamasında da 20'ncilikten 16'ncılığa çıktı.



400 kilogram taşıyorlar

Takımlar bir deplasmana gitmek için en az bir gece konaklama tercih ediyor. Bu bazen maçın önemine göre değişkenlik de gösterebiliyor. 32 kişilik teknik kadroya genelde yöneticiler de eşlik ediyor. Bazen kulüp futbolcuların eşlerini de götürüyor. Süper Lig'de oynayan ortalama bir takım yılda en az 15 deplasman maçına çıkıyor. A Takım'ın yanı sıra genç kadroda aynı ekipte yer alıyor. Takımların yanlarında getirdikleri malzemelerin ağırlığı ise 250 kilogram ile 400 kilogram arasında değişiyor.

Deplasmana yıllık harcama 20 milyon TL

18 takımın bulunduğu Türkiye Süper Ligi'nde futbol kulüpleri, deplasmanda oynayacakları maça gidiş ve geliş için yılda yaklaşık 20 milyon TL harcıyor. Takımların bir maça gidiş geliş masrafları ortalama 120 bin TL'yi buluyor. Durum böyle olunca ulaşım sponsorluğu kulüplerin en çok ihtiyaç duyduğu alanların başında geliyor.

CEYHUN KUBURLU

TÜRKİYE'de takımlar, deplasman maliyetleri için her yıl 1 milyon liradan fazla para harcıyor. Eğer kulüp bir de Avrupa Kupaları'nda mücadele ediyor ise bu rakam daha da artıyor. Türkiye Kupası ve özel karşılaşmalar da kulüplerin deplasman maliyetlerinde önemli bir etken oluyor. Özellikle deplasman maçlarına uçakla gitmeyi tercih eden kulübün seyahat ve konaklama masrafları 120 bin lirayı bulabiliyor. Bunda hem ulaşım aracı hem de konaklanacak tesis etkili oluyor. Kulüpler genellikle özel yemekler tercih ederken, konforlu bir seyahat de en çok talep ettikleri konuların başında geliyor. Kulüplerin bir yıllık deplasman maliyetlerinin 20 milyon lirayı bulduğu tahmin ediliyor. Ulaşım sponsorluğu ise kulüplerin adeta vazgeçilmezi halinde.

13 FARKLI İLDEN TAKIM VAR

Deplasman maçı maliyetleri gidilecek şehrin uzaklığına göre değişebiliyor. İstanbul ve Ankara kulüpleri lig maçları için şehir dışına en az çıkan takımlar oluyor. Ankara ve İstanbul'dan, 18 takımlı ligde 7 futbol kulübü bulunuyor. İstanbul'daki kulüpler arasında Fenerbahçe, Galatasaray, Beşiktaş, Kasımpaşa ve Başakşehir yer alırken, Gençlerbirliği ve Osmanlıspor ligde Ankara'yı temsil ediyor. Takımların çoğu zaman tarifele uçaklarla seyahat ettiğini söyleyen yetkililer, "Eğer özel uçakla gidiyorsak kulüp büyük bir yükün altına giriyor" dedi. Büyük kulüplerin Türkiye'deki deplasman maçlarına gidiş sırasında önemli bir bütçe ayrıldığını söyleyen yetkililer, şöyle devam etti: "Bu maçlar sırasında bütçenin önemli bir bölümünü uçak

masraflarına ayırıyoruz. Çünkü Türkiye'de mesafeler uzak olduğu için uçakla gitmek zorunda kalıyoruz. Konaklama masraflarımız da oldukça fazla. Avrupa'da ise şehirlerin bir birine yakın olması masrafları düşürüyor."

HAVACILIK SPONSORLARI

Birçok kulübün havacılık alanında sponsoru bulunuyor. Bazı takımların bu alanda iki farklı sponsorluk yaptığı gözleniyor. Hem havacılık hem de kara taşımasında sponsorluklar gündeme geliyor. Yurtdışında da birçok kulübün bu alanda önemli sponsorluk anlaşmalarına imza attığı belirtiliyor. Hatta bazı anlaşmalarda kulüplerin transfer ettikleri oyunculara bedava uçak bileti verdiği de görülüyor. Özellikle Brezilya ve Arjantin'den gelen futbolcular için business class biletlere kulüplerin bonusları arasında yer alıyor.

www.itohaber.com



Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi İstanbul Ticaret şimdi Web'de!



ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

f t i t o k u r u m s a l



Ronaldo'dan Suriyeli çocuklara destek

REAL Madrid ve Portekiz Milli Takımı'nın yıldız futbolcusu Cristiano Ronaldo, sosyal medya aracılığıyla Suriyeli çocuklara destek için görüntü paylaştı. "Save the Children" adlı sivil toplum kuruluşunun başkanı olan Ronaldo, Suriyeli çocuklara duyulan şiddetle dikkati çekmek amacıyla sosyal medya hesabında "Güçlü ol. İnancın ol. Asla vazgeçme" mesajına yer verdi. Portekizli yıldız futbolcu, şubat ayında Suriye'nin Doğu Guta bölgesinde sivililere yönelik saldırı görüntülerini de paylaştı.



BUZUN EN HIZLILARI

Scott Croxall Amanda Trunzo

HER yıl dünyanın en iyi buz patencilerinin bir araya gelerek yarıştığı sıra dışı etkinlik Red Bull Crashed Ice'ta şampiyonlar belli oldu. Erkeklerde Kanadalı Scott Croxall, kadınlarda da ABD'li Amanda Trunzo sezonu şampiyon olarak tamamladı. Red Bull açıklamasına göre, dünyanın en iyi ve cesur buz patencilerinin yokuş aşağı yaklaşık 400 metrelik pistte mükth bir hızla yarıştı. Red Bull Crashed Ice'ta sezon sona erdi. Kanada'nın Edmonton şehrinde düzenlenen sezonun son yarışında erkeklerde Scott Croxall, kadınlarda da Amanda Trunzo şampiyon unvanını kazandı.

Osmanlı'da, Ramazan ayında herkes gücü nispetinde yedi akşam arka arkaya sofraya kurardı. Bu sofralara özel isimler verilir ve bu isimler kaşıklara da işlenirdi. Böylece konuklar kendilerine verilen bu kaşıklar sayesinde hangi sofrada oturacağını biliirdi.

İSTANBUL'UN SAKLI HİKAYELERİ

Yedi akşam üç sofraya geleneği

FAHRİ SARRAFOĞLU

OSMANLI döneminde İstanbul'da, Ramazan ayı ile birlikte güzel bir telaş yaşanırdı. Geleneğe göre herkes gücü nispetinde yedi akşam iftar için üç ayrı sofraya kurardı. Zengin fakir ayrımı yapmadan mahalleden herkes iftar sofralarına davet edilirdi. İftar yemeğine her gün farklı kişiler gelirdi ama sofraya usulü aynıydı. Birinci sofraya evin beyi ve misafirleri, ikinci sofraya evin hanımı ve misafirleri, üçüncü sofraya ise evin usakları, misafirleri ve davetsiz misafirler içindi. Her üç sofradaki yemekler de aynı olurdu. O nedenle bu geleneğe,

yedi akşam üç sofraya olarak adlandırılır.

Mısır Çarşısı esnafı yedi gün üç sofraya geleneği için Ramazan öncesinden hazırlıklarını yapardı.

HERKES KAŞIĞINA GÖRE

Ramazan geldiğinde, İstanbul'un bütün evleri, maddi koşulları ölçüsünde birer Dârü't-Tabak (ziyafet evi) haline gelirdi. Herkes akraba ve dostlarını iftara davet eder, kendi imkanlarına göre ikramlarda bulunarak ziyafet vermeye çalışırdı. Sofraların da kurulan yer sofralarının her birine bir isim veriliirdi. Yasin, Tebareke, Amme gibi isimler... Sofrada

kaç kaşık varsa o kadar kaşığa sofranın adı yazılırdı. Kaşıklar bir sepete konur ve misafirlere girilirdi. Sepetin içerisinden kaşığı alan misafir, hangi sofranın kaşığı eline gelmişse o sofraya otururdu. Böylece sofralarda ayrımcılık önlenirdi.

BERBER VE KALAYCILAR

Ramazan ayı geldiğinde en fazla berberler ve kalaycılar çalışırdı. Berberler gün boyu halkı ücretsiz tıraş ederdi. İstanbul halkı evlerine misafir almadan önce tüm kap ve kazağını kalaylatırdı. Bu yüzden berberler ve kalaycılar Ramazan ayında en fazla mesai yapan kişilerdi.

Geleneğin kaynağı hadis

Yedi gün üç sofraya geleneğinin kaynağı Peygamber Efendimiz'in şu hadisleridir: "Sizden herhangi birinin yemek sofrası misafirin önünde bulunduğu müddetçe melekler onun için istigfar ederler."

"Kardeşlerinin yiyecek de artırdıkları yemeği yiyenden o yemeğin hesabı sorulmaz."

"Kul, dostları ile yediğinden hesaba çekilmez."

"Kul üç yemekten mesul değildir. Bunlar sahur, iftar ve dostları ile yediği yemektir."

İstanbul'da günümüzde de yedi akşam üç sofraya geleneği devam ediyor.

Tarihi fabrikada Atatürk'e özel köşe



BALIKESİR'in Edremit ilçesinde iki kardeş tarafından restore edilerek Sarıkazda Etnografya Galerisi'ne dönüştürülen 88 yıllık zeytinyağı fabrikasında sergilenen Atatürk'ün balmumu heykeli, çocuklar başta olmak üzere ziyaretçilerin ilgisini çekiyor.

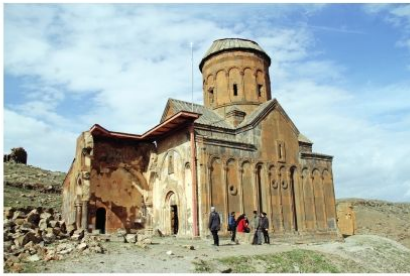
Edremit Körfezi'nde milattan önce 2 bin yılından günümüze kadar yaşanan olaylardan kesitler sunan etnografya galerisi, ziyaretçilerini 20 dakikada 4 bin yıllık yolculuğa çıkarıyor. Babaları Ali Bostancıoğlu'nun anısına kurdukları Güre Mahallesi'ndeki etnografya galerisinin güvenlik kamerası kayıtlarını izleyen Murat ve Uğur Bostancıoğlu kardeşler, özellikle çocukların Atatürk'ün balmumu heykelinin elini ve yavaşlığına öptüğü görüntülerle karşılaştı.

Murat Bostancıoğlu, 350 metrekare alana sahip galerinin 13 bölümü ve iki salondan oluştuğunu belirtti. Galerinin en önemli köşelerinden birini Mustafa Kemal Atatürk'e ayırdıklarını vurgulayan Bostancıoğlu, "Burada Mustafa Kemal Atatürk'ün Edremit ziyaretlerini izledik. Atatürk'ün Edremit ziyaretlerinde çekilen orijinal fotoğrafları, orijinal Nutuk'u, üç boyutlu hologramı ve 1934 yılında Edremit ziyaretinde Atatürk'e tahsis edilen faytonu sergiliyoruz" diye konuştu. Sarıkazda Etnografya Galerisi'nde Atatürk'ün yanı sıra yazar Sabahattin Ali, sinema sanatçısı Tuncel Kurtiz, halk müziği sanatçısı Ali Ekber Çiçek, Çanakkale kahramanı Havranlı Seyit Onbaşı'nın (Seyit Çabuk) balmumu heykelleri de yer alıyor.

Turistlerin gözdesi 'Anı' her mevsim güzel

UNESCO Dünya Miras Listesi'nde yer alan, 'Dünya Kenti', 'Medeniyetler Beşiği', 'Binbir Kilit' ve '40 Kapılı Şehir' olarak adlandırılan Anı Örenyeri, dört mevsim ziyaretçilerin ilgisini çekiyor.

Türkiye-Ermenistan sınırında yer alan, Kars'ın Arpaçay ilçesi yakınında bulunan Anı Örenyeri, 961-1045 yılları arasında Pakraduni Hanedanlığı döneminde başkentlik yaptı. 11. ve 12. yüzyıla ait İslam mimarisini eserlerini de bünyesinde barındıran antik şehir, 15 Temmuz 2016'da Dünya Mirası Listesi'ne dahil edildi. Kurulduğu günden bu yana 23 medeniyete ev



sahipliği yapan, aynı zamanda Kafkaslar'dan Anadolu'ya ilk giriş kapısı olan Anı, ilkbahar, yaz, sonbahar ve kış aylarında ziyaretçilerin ilgi odağıdır. Anı'nın dört mevsim ilgi gördüğünü aktaran Kars

Müze Müdürü Necmettin Alp, "2017 sonunda bir yıllık ziyaretçi sayımız 41 bin 685, 2018'in ilk 2 ayında yani ocak ve şubat aylarında 24 bin 950 kişi ziyaret etti. Yüzde 70-80'lere varan bir artış var" dedi.

Arykanda antik kenti ziyaretçi bekliyor



ANTALYA'nın batı ilçelerinden Finike'nin sınırları içerisinde yer alan Arykanda Antik Kenti'nin ismi Likya dilinde 'Ary-ka-wanda', 'yüksek kavalığın yanındaki yer' anlamına geliyor. 4 bin yıllık izler barındıran Arykanda, Likya bölgesinin en özgün kentlerinden biri olarak gösteriliyor. Şahinkaya diye bilinen sarp bir kaya yüzünün dibinden başlayan, eğimli arazi üzerinde yer alan antik kent, tiyatro ve mezar anıtları başta olmak üzere büyük ölçüde sağlam kalmış yapılarıyla ziyaretçilerini bekliyor.

FİRMANIZI İŞ DÜNYASINA BİZ TANITALIM!



İlanlarınız gazetemizle dünyaya ulaşıyor!

İstanbul Ticaret Gazetesi'ne vereceğiniz ilanlar iPhone, iPad ve Android uygulamaları ile şimdi tüm mecralarda!



Bizim telefonlarla ve ayrıntılı bilgi için:
İstanbul Ticaret Odası Kurumsal İletişim Koordinatörlüğü Merkez Bina Eminönü / İstanbul
Yahya Gül (yahya.gul@itob.org.tr) Tel: 0 212 455 61 21 / 30 Faks: 0 212 513 83 11

f t i o t o r o k u r u m s a l

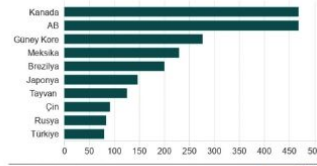
ito.org.tr | 444 0 486



İSTANBUL TİCARET

ABD'NİN ÇELİK İTHAL ETTİĞİ ÜLKELER

Ocak 2018 verileri (milyon dolar)



Kaynak: ABD Ticaret Bakanlığı



KÜRESEL EKONOMİYE FATURASI 470 MİLYAR DOLAR OLUR

Trump'a ticaret savaşını kaybettirecek 5 neden



ABD'nin fitilini ateşlediği ticaret savaşının dünya ekonomisine faturasının 2020 yılına kadar 470 milyar doları bulacağı tahmin ediliyor. Asıl merak edilen, Başkan Trump'ın bu savaşın galibi olup olmayacağı.

CANAN BİLGİN

ABD Başkanı Donald Trump'ın ithal çelik ve alüminyum ürünlerine ek gümrük vergisi getirmesi, yeni bir ticaret savaşının da fitilini ateşledi. Trump, çelikte yüzde 25, alüminyumda yüzde 10 artacak gümrük vergilerine ilişkin kararnameyi imzalarken,

üretici ülkelerden yoğun tepki gördü. Avrupa'dan Asya'ya, Uzakdoğu'dan Latin Amerika'ya kadar pek çok ülke vergi kararına karşı misillemeye bulunacaklarının sinyalini verdi. Bloomberg Economics'e göre, bir ticaret savaşının dünya ekonomisine maliyeti 470 milyar doları bulabilir. Trump, söz konusu kararla ABD için kazanmanın

'kolay' olacağını savunuyor. Ancak pek çok ekonomist ve ticaret uzmanı, ciddi bir ticaret savaşının ABD dahil tüm ülkelerin kaybedeceğini söyleyerek bu görüşü reddediyor.

İngiliz yayın kuruluşu BBC, ABD için ticaret savaşını 'kazanmanın' kolay olmadığını beş ayrı gerekçeyle açıkladı. Peki bunlar neler?

1 Sektör için kazanç olmayabilir

ABD Başkanı Trump, çelik ve alüminyuma getirilen ek gümrük vergisi kararını, bu sektörler için bir kazanç olarak savundu. Uygulanmaya birlikte yatırım ve istihdamın da artmasını beklediğini söyledi. Ancak teknolojik gelişmeler, çelik ve alüminyum sektörünü de daha az emek yoğun bir sektör haline getirdi. Tarihçilere göre, çelik

sektörünü korumaya yönelik önceki çabalar da büyük ölçüde etkisiz kaldı. Peterson Institute for International Economics tarafından yapılan bir analiz, sektörde alınan önlemlerin sadece 3 bin 500 işi 'koruyacağını' öngörüyor. ABD çelik ithalatı da çok istikrarlı değil. 2014'te yaklaşık 38 milyar dolar değerinde olan çelik ithalatı, 2016'da 22 milyar dolara geriledi.

Rakamlarla küresel çelik endüstrisi

1.7 milyar metrik ton KÜRESEL ÇELİK ÜRETİMİ

%50 DÜNYA ÇELİK TÜKETİMİNİN YARISI ÇİN'DEN

29 milyar dolar ABD'NİN YILLIK İTHAL ETTİĞİ ÇELİK

10 ABD'NİN ÇELİK İTHALATINDA TÜRKİYE 10. SIRADA

%2 ÇELİK VE ALÜMİNYUMUN DÜNYA TİCARETİNDEKİ PAYI

%50 BİNALARDA VE ALTYAPIDA KULLANILAN ÇELİK ORANI

2 Maliyetleri yükseltmesi muhtemel

ABD'de çelik sektöründe yaklaşık 140 bin çalışan olduğu tahmin ediliyor. Trump'ın vergi kararına sektörün aktörlerinden de eleştiriler gelmedi. Dünyanın en büyük perakende sektör kuruluşlarından Ulusal Perakende Federasyonu (National Retail Federation),

yeni vergi kararını 'Amerikan ailelerine vergi' olarak ilan etti. ABD Ticaret Bakanı Wilbur Ross, şirketlerin aşırı tepki gösterdiğini söyledi, ancak Dış İşler Konseyi üst düzey yöneticisi Edward Alden, vergilerle birlikte ABD'de maliyetlerin ciddi ölçüde artacağını ileri sürdü.

3 Misillemeyi kışkırtacak

Çelik ihracatçıları ülkeler ve diğer sektörler, gümrük vergisi muafiyeti için yoğun ve sert bir şekilde lobi yapacak. Nitekim Kuzey Amerika Serbest Ticaret Anlaşması (NAFTA) üzerindeki müzakereler sürerken, Kanada ve Meksika vergi artışından muaf tutuldu. Almanya başta olmak üzere AB ülkeleri de muafiyet çağrısı yaptı. Analistler, çelik ihracatçıları ülkelerin ABD'nin ek gümrük vergilerine karşı misillemeye bulunacağını ve küresel serbest ticaret sisteminin daha da zayıflamasını beklediklerini

söylüyor. Capital Economics baş ekonomisti Andrew Kenningham, "Başkan Trump'ın açıkladığı vergilerin küresel ekonomi üzerinde doğrudan etkisi asgari düzeyde olacak. Ancak ulusal güvenliğinin zayıf olduğu bahanesiyle haklı gösterilmeleri, misillemeye riskini artırıyor" dedi. Öte yandan çelik ihracatçıları ülkeler, vergi kararlarıyla ilgili Dünya Ticaret Örgütü'ne de şikayette bulunabilir, ancak bu davalar yıllarca sürüyor. Trump ise Dünya Ticaret Örgütü'nü göz ardı ediyor.

4 Çin'in seçenekleri var

Çin'i, piyasayı ucuz çelik ve alüminyumla doldurmakla suçlayan ABD, Çin menşeli çelik ürünlerine karşı koruyucu önlemleri artırdı. Trump, Çin çeliğinin diğer ülkeler aracılığıyla ABD'ye girişini durdurmak için de daha geniş çaplı vergilerin gerekli olduğunu söyledi. Ancak otomobil, teknoloji ve tarım endüstrileri dahil olmak üzere ABD şirketleri, Çin pazarna

girmeye hevesli. Oxford Economics Direktörü Ben May, Kanada'nın 2016'da çelik ihracatının yüzde 88'inin ABD'ye gerçekleştirdiğini söyledi. Meksika da çelik üretiminin yaklaşık dörtte üçünü ABD'ye ihraç ediyor. ABD ile ticareti, ithalat kontrolleri ve vergiler nedeniyle zaten kısıtlandığı için Çin, bu durumdan daha az etkilenecek.

5 Kendi partisi bile itiraz ediyor

Stratejik endüstrileri korumak için ticaret politikaları yürüten tek ABD Başkanı Trump değil. Ancak ek gümrük vergilerinin Beyaz Saray danışmanlarını

ikiye böldüğü belirtiliyor. Serbest ticareti destekleyen Trump'ın mensubu olduğu Cumhuriyetçi Parti'den de karara sert muhalefet var.

Burada üyelerimizin her sorusuna cevap var!

İTO BİLGİLENDİRME MERKEZİ



Şimdi şirketinizin mevzuat ile ilgili ihtiyaç duyduğu tüm bilgilere, İTO Bilgilendirme Merkezi'nden ulaşabilir, uzmanından yüz yüze doğru bilgilendirme ve yönlendirme alabilirsiniz. Çünkü ticaretteki en yakın çözüm ortağınız bizi!

itobilgi@ito.org.tr

Tel: 0 (212) 455 47 50 (pbx) Faks: 0 (212) 455 47 70



/itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486

