



SAHA'da geri sayım başladı

SAHA EXPO 2018 Savunma, Havacılık ve Uzay Sanayi Fuarı, 13-15 Eylül'de İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilecek. Tanıtım toplantısında konuşan İTO Meclis Başkanı Öztürk Oran, fuara destek vermekten büyük memnuniyet duyduklarını belirterek Türkiye'ye ve geleceğine güvendiklerini söyledi. ■ 19

Yerli 'insansız kara aracı' yolda

Tasarımı ve yazılımı Teknopark İstanbul firması Alpera tarafından geliştirilen savunma amaçlı İnsansız Kara Aracı (İKA) Alkar, yüzde 100 milli ve yerli. Alkar, kullandığı üstün altyapı ile yerli otomobile de katkı sağlayabilecek. Soyhan Alpaslan ■ 16'da



İhracatta hız dönemi

■ Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, "100 Günlük İcraat Programı'nı açıkladı. Cumhurbaşkanı Erdoğan, ihracata hız katacak belge kolaylığı döneminin müjdesini de verdi. Erdoğan, "Hava, deniz ve demiryoluyla transit taşımalarda beyanname zorunluluğunu kaldırıyoruz. Karayolunda ise ihracat refakat belgesine geçiyoruz" dedi. ■ 9'da



İSTANBUL TİCARET ODASI

10 AĞUSTOS 2018 YIL: 60 SAYI: 3021 ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.itohaber.com

Bütçe disipliniyle yeni büyüme atağı



Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, bütçe, üretim ve finansman alanındaki dönüşümün yol haritasını 'Yeni Ekonomi Yaklaşımı' ile açıkladı. Yeni dönemde bütçe disipliniyle büyüme temel hedef olacak.

DEĞİŞİM STRATEJİSİ

Yatırımda önceliğin katma değerli üretim ve ihracat olacağını belirten Bakan Albayrak, "Türkiye'nin üst lige çıkması için değişim lazım. Bu yönde kararlı bir yaklaşım içindeyiz. Değişim için, sürdürülebilir büyüme, katımlı ve stratejik bir akılla süreci yürüteceğiz" dedi.

KARARLI DURUŞ

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Yeni ekonomik perspektif, Türk milletinin sağlam ve kararlı duruşunu ortaya koymuştur" dedi. Avdagiç, daha adil bir vergi sistemi, kamuda maliyet dönüşümü, tasarruf, yeni bir finansal regülasyon otoritesi gibi hedefleri isabetli bulduklarını kaydetti. ■ 11

Tekstilciler primde teşvik bekliyor

İstanbul Ticaret Odası'nın kısa bir süre önce başlattığı sektörel istişare toplantıları gıda ve inşaatın sonra tekstil ile devam etti.



Toplantıda, makine teşviklerinin zamanla makine ithalatını teşvik eder hale geldiğini dikkat çekildi. İş adamları, "SGK primleri indirilirse, istihdam ve ihracata katkımız katlanarak artar" dediler.

Piyasadaki vade yapısına da dikkat çeken tekstilciler, "SGK primlerinin indirilmesinin yanı sıra istihdamda da prim desteği sürmeli" talebini gündeme getirdiler. Adem Örnün ■ 4'te

Sağlıkta 'yerli çözüm' zirvesi



İTO Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi ile ilaç ve tıbbi cihaz meslek komitesi, MÜSİAD, TÜMSİAD ve ASKON'un sağlık sektörü temsilcilerini bir araya getirdi. İTO'daki toplantıda, özel sağlık kuruluşlarının fark ücreti almadığı branşlardaki maliyet sıkıntılarını, tıbbi cihaz ve ilaç alımlarında yerli ürünün desteklenmesi ele alındı. ■ 5'te

BTM yeni hizmet binasında



■ 6'da



Ticaret Üniversitesi standına aday akımı

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin tanıtım ve tercih günleri programı ile ÜNİTERCİH 2018 Fuarı'ndaki standı aday öğrencilerin akınına uğradı. Yerleşkeleri ve fuardaki standı ziyaret edenlerin sayısı 5 bini aştı. ■ 15'te



Balıkçı tekneleri, denize açılıp ağ atmak için 1 Eylül'ü bekliyor. İşaretler ise çok olumlu; çünkü palamut bol görünüyor.

Ancak balığa yılın her günü ulaşmak mümkün. Hem çiflik ürünleri hem işlenmiş balık her zaman masanızda yer bulabilir. ■ 2'de

İDA girişimciliği ölecek

İstanbul Düşünce Akademisi (İDA), girişimcilik konusunda araştırmalara yön verecek yeni ve farklı bir girişimcilik endeksi çalışması başlatıyor. ■ 7

Riskleri ihracatla savuştururuz

KUKLA DEĞİL KUKLACI

Türk Lirası'na karşı sert bir fiyatlandırmann yürütüldüğünü belirten Avdagiç, bu durumun yurtdışı piyasalara çok yönlü bakılmasının önüne geçtiğini söyledi. Avdagiç, "Hata yapmak için 'kuklaya değil, kuklacıya bakmamız' gerekiyor" dedi.

ÜÇ ÖNERİ

Risklerin ancak ihracatla savuşturulabileceğini belirten Avdagiç, KDV mahsuplaşmasının devreye girmesini, stratejik sektörlerde KDV ve ÖTV indirimi ve girişimci için yüksek meblağa ulaşan KKDF yükünün hafifletilmesini istedi. ■ 10'da

İstanbul Ticaret Odası'nın yoğun Ankara trafiği ■ 3'te

İstanbul'a 89 yeni proje

İstanbul Kalkınma Ajansı'nın, 'Üç Mali Destek Programı' kapsamında toplam bütçesi 124.9 milyon lira olan 89 proje hayata geçirilecek. ■ 8'de



Arnavutluk'tan 1 milyar dolarlık ticaret mesajı

Arnavutluk-Türkiye Ticaret ve Sanayi Odası (ATTSO), iki ülke arasındaki ticari ilişkileri güçlendirmeye devam ediyor. ATTSO Genel Sekreteri Erinda

Zhupani, iki ülke arasındaki ticaret hacminin kısa sürede 480 milyon dolardan 1 milyar dolara çıkabileceğini söyledi. Serel Kılıçlı ■ 12'de

Özbekistan'dan 'kongre' daveti

İTO'yu ziyaret eden Buhara Eyalet Valisi Öktam Barnoyev,

"İTO üyelerini 5-6 Eylül'de Buhara'da düzenleyeceğimiz

uluslararası kongreye davet ediyoruz" dedi. Serra Cıyırak ■ 13

İthal yerine
Karadeniz
somonu

İTO Hayvansal Gıda Ürünleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi Ahmet Sagun, sektörün sorunlarından birinin Norveç somonu ile ilgili olduğunu anlattı. Norveç'in EFTA ülkesi olması sebebiyle gümrük vergisi olmadan gelen balığın, pazarda hâkim ürün olduğunu belirten Sagun, şunları söyledi: "Döviz çıkışını azaltmak ve Karadeniz somonunu gerektiği şekilde tanıtmak için çalışıyoruz. Karadeniz somonu için çok başarılı Ar-Ge çalışmaları yapıldı ve fuarlarla yapılan tanıtımlar çok olumlu sonuçlar aldı. Basın değeri olarak da Norveç somonuna denk olan bu yerli değer ile yüksek ihracat rakamlarına ulaşacağımıza inanıyoruz."

Rusüm ve KDV
maliyeti
artırıyor

Gürpınar'daki su ürünleri hali, belediye işletmesi olarak hizmet veriyor. İTO Hayvansal Gıda Ürünleri Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı Sarder Can, yeni halde eskisinden çok daha küçük alan için iki kat kira ödemek zorunda kaldıklarını söyledi. Can, şöyle devam etti: "Buradaki firmalar için en ağır yüklerden biri de rusüm ücreti. Hale getirilen balıktan belediye yüzde 4 oranında hizmet bedeli alıyor. Bu rusüm diğer illerde yüzde 1 olarak uygulanıyor. Zaten tarım ürünlerinde yüzde 1 olan KDV, balıkçılıkta yüzde 8. Yüksek KDV ve yüksek rusüm sektör için ciddi bir yük. Bu yük, maliyetleri artırdığı için balık fiyatlarına da yansıyor. Bu yükler hafifletilirse hem tüccar hem tüketici için olumlu olur."

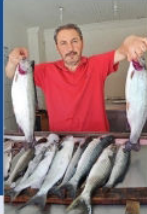


Denizde avlananlar (ton)

Toplam	269.676
Hamsi	68.211
Hamsi (yemlik)	89.881
İstavrit (Kraça)	8.065
İstavrit (Karagöz)	4.919
Kefal	2.313
Mercan	1.171
Mezgit	8.248
Orkinos	1.514
Yazlı orkinos	479
Palamut-Tonik	7.577
Kolyoz	2.043
Sardalya	23.425
Tekir	2.074
Tirsi	1.576

Her mevsim balık sezonu

Balıkçı tekneleri, 1 Eylül'de denize açılıp ağ atacak. Ancak balığa yılın her günü ulaşmak mümkün. Taze balığın yanı sıra çiftlik ürünleri ve işlenmişlerle yerli ve yabancı masaları donatan sektör mensupları, tüketim alışkanlıklarının değişmesi halinde iş hacminin artacağına dikkat çektiler.



Yetiştiricilik üretimi (ton)

Genel toplam	276.502
Tatlı suda alabalık (Gökkuşuğu)	101.761
Denizde alabalık (Gökkuşuğu)	4.972
Çipura	61.090
Levrek	99.971

ADEM ORHUN

BALIKÇI tekneleri, yasağın kalkmasıyla birlikte 1 Eylül'de denize açılıp ağ atacak. Diğer yandan Ege Denizi'nde trol tekneleri 15 Temmuz'da faaliyete başlamış durumda. Taze palamut meraklıları ise bu lezzetli deniz ürününe çok yakında kavuşacak. Zira çarparıyla palamut avcılığı 15 Ağustos'ta başlıyor. Balıkçılar, ilk işaretler sebebiyle yeni sezondan oldukça umutlu. Karadeniz'de ağustos ayı başında sezonun ilk küçük palamutları kıyı balıkçılarına denk gelmeye başladı. Sezon açılışına kadar palamutlar büyüyerek avlanabilecekleri yasal sınıra ulaşacak.

Her yaş grubunun beslenmesi için önemli olan su ürünlerinde tüketimi, kültürel alışkanlıklar kısıtlıyor. Bu alışkanlıklar sektörü de olumsuz etkiliyor. Zira balık tüketimi genellikle sonbaharda ve kışın yapılıyor. Masada da yüzde 90 oranında taze

balık tercih ediliyor.

Su ürünlerinin ticaretini yapan meslek grubunun, İstanbul Ticaret Odası'ndaki temsilcileri de tüketim tercihlerinden muzdarip. İTO Hayvansal Gıda Ürünleri Meslek Komitesi Başkan Yardımcısı Sarder Can, "Buzlu veya işlenmiş balık tüketimi çok düşük seviyede. Bu durum sadece belli sezonda belli balıkların satışının yapılmasını zorunlu kılıyor. En iyi balığı alıp şokluyoruz fakat tercih edilmiyor. Halbuki dışarıda bu böyle değil. Avrupalılar yıl boyu balık tüketiyor. Üstelik hem buzlu balık hem işlenmiş ürünler tüketicinin alternatiflerini de artırıyor" dedi.

ALGI VE
REKLAM

Sektörün gelişmesi için algıda ve tercihlerde bir revizyonun gerçekleşmesi gerektiğini belirten Can, "Balık tüketim kültürünü değiştirecek geniş kapsamlı tanıtım çalışması yapılmalı. Yetiştirilmiş, buzlanmış veya işlenmiş ürünlerin reklamına

ağırlık verilmeli. Bu konuda hem sağlık hem ekonomi alanındaki kurumlardan da reaksiyon bekliyoruz" diye konuştu.

YAZIN BOŞ

Sarder Can, tüketim alışkanlıklarının, bu işin ticaretini yapanları kira anlamında da zora soktuğunu belirtti. Can, şunları söyledi: "Tüketicinin 12 aya yayılması, sofraların yüzde 90 oranında taze balıkla sınırlı kalması, yazın satış noktalarının birçoğunun kapanmasıyla yol açıyor. Fakat biz yıl boyu kira ödüyoruz."

MEZAT SİSTEMİ

Beylikdüzü'nde yapılan su ürünleri halinin, büyük ve modern olmasına rağmen, Türkiye'deki şartlara uygun olmadığını savunan Sarder Can, şu bilgiyi verdi: "Avrupa'da çiçek mezarlarına benzer şekilde işleme öngörülen halde, tüketici tercihleri sebebiyle küçük ebatlı taze balık sunumu ve satışı yapılıyor. Bir kasada 4-5 çeşit balık olabiliyor. Bizim bunları ayırmamız, mezat gibi sunmamız pek mümkün değil."

İHRAC EDİLİYOR

İTO Hayvansal Gıda Ürünleri Meslek Komitesi Meclis Üyesi Ahmet Sagun, su ürünleri ihracatının Türkiye için önemli gelir kalemlerinden biri olduğuna dikkati çekti. Özellikle çiftlik balığı denilen yetiştiricilikte hacmin sürekli arttığını belirten Sagun, "Onlarca çeşit üretimi var. En çok levrek, çipura, alabalık ve orkinos ihracatı yapıyoruz. Sektörümüzün 2023 hedefi 5 milyar dolar ihracat. Bunun için gerekli yıllık yüzde 13 büyüme ortalamasına yaklaşmış durumdayız" dedi.

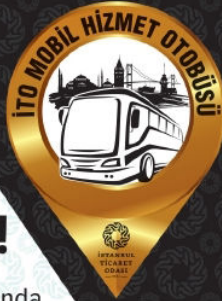
2017'de en çok su ürünü ihracat edilen ülkenin Hollanda olduğunu söyleyen Sagun, şu bilgiyi verdi: "Diğer ülkeler İtalya, Almanya, Japonya ve Birleşik Krallık. Sektör temsilcileri olarak yurtiçi ve yurtdışında talebin artırılması, sektörün imajının geliştirilmesi için çalışıyoruz. Yurt dışında markalaşma, mevcut ve hedef pazarlarda ortak tanıtım faaliyetleri yapmak için yol haritamızı her yıl güncelliyoruz."

Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL
HİZMET OTOBÜSÜ
ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- İmza Tasdiki
- Sicil Gazetesi Onayı
- Çıracılık Belgesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Aidat Tahsilatı
- Oda Kimlik Kartı

AVRUPA YAKASI
HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	BEYLİKDÜZÜ MİGROS OTOYOLU
SALI	BAKIRKÖY MEYDANI
ÇARŞAMBA	HADIMKÖY (Hadımköy yolu Öztiryakiler Önü)
PERŞEMBE	BAKIRKÖY MEYDANI
CUMA	MERTER V. KARANI CAMİİ ÖNÜ

Su ürünlerinde
üretim artıyor

TÜİK verilerine göre su ürünleri üretimi 2017'de bir önceki yıla göre yüzde 7.2 artarak 630 bin 820 ton olarak gerçekleşti. Üretimin yüzde 43.8'ini yetiştiricilik ürünleri, yüzde 42.8'ini deniz balıkları oluşturdu. Geri kalan yüzde 5.1 iç su ürünleri, yüzde 8.3 ise diğer deniz ürünlerinden geldi. Su ürünleri avcılığında

geçen yıl yüzde 5.7, yetiştiricilikte yüzde 9.1 oranında artış yaşandı.

ÇİFTLİKTEN
276 BİN TON

Avcılıkla yapılan üretim 354 bin 318 ton, yetiştiricilikte ise 276 bin 502 ton oldu.

Türkiye'de kişi başına ortalama balık tüketimi ise geçen yıl binde 7 oranında artarak yüzde 5.49'a yükseldi.





Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanlığı



Kültür ve Turizm Bakanlığı



Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı



Sağlık Bakanlığı

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Üyeleri; Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk, Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca ve Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede ile bir araya geldi.

İTO'nun Ankara temaslari

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç başkanlığında İTO Yönetim Kurulu Heyeti, Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi ile oluşturulan yeni kabine üyelerine ziyaretlerine devam etti. Geçtiğimiz günlerde Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve

Milli Eğitim Bakanı Ziya Selçuk'u ziyaret eden İTO Heyeti, geçen hafta da Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk, Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy, Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca ve Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede ile bir araya geldi.

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, toplantıların son derece verimli geçtiğini belirtti. Avdagiç, İstanbul Ticaret Odası'nın faaliyetlerini kabine üyeleriyle paylaşma imkanı bulduklarını kaydetti.

■ Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk ile yapılan görüşmede, iş dünyasının daha etkin olması, istihdamı artırma konusunda cesaretlendirilmesi ve çözüm bekleyen sorunları ele alındı.

■ Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy'u ziyarette ise İstanbul için İTO ve bakanlığın işbirliği içinde yapabilecekleri çalışmalar değerlendirildi. Ayrıca İTO'nun İstanbul'un kültür ve turizm gelişimini için yaptığı faaliyetler Bakan Ersoy'a aktarıldı.

■ Sağlık Bakanı Dr. Fahrettin Koca ile de yeni dönemde İTO'nun Sağlık Bakanlığı'nın faaliyetlerine verebileceği katkılar ile sektördeki firmaların beklentileri paylaşıldı.

■ Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede ile yapılan görüşmede de sanayide ihracata dayalı artış ve üretim ekonomisi için yapılması gereken konular ele alındı.

'LALELİ MODADIR' FESTİVALİ BAŞLADI



Trendleri belirleyip markalaşalım

HAMİT ETEEVANS

LALELİ Sanayici ve İşadamları Derneği (LASİAD) tarafından bu yıl yedinci organize edilen 'Laleli Modadır' festivali, 6 Ağustos'ta başladı. 12 Ağustos'a kadar devam edecek festivalin açılışına; AK Parti İstanbul Milletvekilleri Ahmet Hamdi Çamlı ve Mustafa Demir, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçu, İTO Yönetim Kurulu Üyesi Servet Samsama, Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) Başkanı İsmail Güle, İstanbul Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği (İHKİB) Başkanı Mustafa Gültepe, Laleli Sanayici ve İşadamları Derneği (LASİAD) Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca katıldı. Açılısta ayrıca İTO Meclis Üyeleri ve İTO Genel Sekreteri Doç. Dr. Nihat Alayoglu da yer aldı.

TEKSTİL KIYMETLİ

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, "Üretim artık çok yerde yapılabilir. Onun ötesinde markalaşmak, moda trendlerini ortaya koymak ve farklılaşmak gerekiyor. Bu anlamda bu sene LASİAD'ın ortaya koyduğu motto çok önemli. Kendi marka ve isimlerimizi öne çıkarmamız ve katma değerimizi yükseltmemiz gerekiyor" dedi. Avdagiç, tekstil sektörünün Türkiye'de birçok kişinin gördüğünden, anladığından, algılandığından çok daha önemli ve kıymetli bir sektör olduğunu söyledi. Türkiye'de daha fazla katma değerli ürün üreteceklerini belirten Avdagiç, "İstihdamımızı artıracak ve bizim üzerimize gelen bir takım dış baskılara rağmen mutlaka ülkemizi daha iyi yerlere taşıyacağız" diye konuştu.

200'ÜN ÜZERİNDE ALICI

LASİAD Başkanı ve İTO Meclis Üyesi Gıyasettin Eyyüpkoca ise 7 bini aşkın iş yerine ev sahipliği yapan Laleli'nin İstanbul'da ticaretin kalbinin attığı merkezlerden biri olduğunu kaydetti. Laleli Fashion Shopping Festivali için Laleli Caddesi'nin Türkiye'nin en büyük açık hava fuarına dönüştürüldüğünü belirten Eyyüpkoca, hazırladığımızı inanıyorum."

Yetiştiren, büyüten ve ihrac eden bölge

Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) Başkanı İsmail Güle, Laleli'nin büyük bir dönüşümün eseri olduğunu söyledi. Güle, "Sektörün içerisinde uzun yıllar faaliyette bulundum. Laleli'de çok ticaretim oldu. Sektörün ve bölgenin gelişmesine şahit olduk. Hep beraber büyüdük. Hep beraber büyük ihracatlar yaptık. Artık Laleli, bir model ve değişimin son noktası. Laleli; yetiştiren, büyüten ve ihrac eden bir bölge oldu" dedi.

Hedef: Üçüncü büyük oyuncu olmak

İstanbul Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği (İHKİB) Başkanı Mustafa Gültepe, Laleli'de ticaretin 4'te 3'ünün hazırlanmış olduğunu söyledi. Gültepe, şunları kaydetti: "Çari açığın kapatılmasına her yıl 14 milyar dolar katkı sunuyoruz. 2018'in 7 aylık döneminden hazırladığımız ihracatın yüzde 7.7 artıydı. Laleli, aynı dönemde ticaretini yüzde 30'un üzerinde artırdı. Festivalle Laleli'nin ticaretinde yeni bir sinerji oluşacak. 4 ülkeden 200'ün üzerindeki alıcı ile firmalarımız arasında yeni ticaret köprüleri kurulacak. Türkiye hazırladığımız dünyada 5. büyük oyuncu. Biz orta vadede üçüncülüğü hedefliyoruz."

bölgede çok büyük bir ticaret potansiyeli bulunduğunu anlattı. Eyyüpkoca, şunları söyledi: "Festival için Rusya, Polonya, Ukrayna ve Kazakistan'dan 200'ün üzerinde alıcı İstanbul'a geldi. Üretici firmalarımızın tercihlerine göre belirlediğimiz alıcıların her birinin ülkelerinde en az 10 mağazası bulunuyor. 40 üretici firmamız ile alıcılar arasında iki gün boyunca binlerce B2B görüşme gerçekleştirilecek. Festivalimizin ana etkinliğini oluşturan bu görüşmelerde yaklaşık 10 milyon dolarlık ticarete imza atılacak ve yeni ihracat köprüleri kurulacak. Festivalimizde yapılacak bağlantıların yaratacağı sinerji ile 2018'i 7 milyar dolar civarında bir ihracat ile kapatacağımıza inanıyorum."

ASKON'dan Avdagiç'e ziyaret

HAMİT ETEEVANS

ANADOLU Aslanları İşadamları Derneği (ASKON) Genel Başkanı Hasan Ali Cesur, İTO Başkanı Şekib Avdagiç'i ziyaret ederek, yeni dönemde İTO yönetimine başanlar diledi. ASKON Genel Başkan Yardımcıları Ahmet Karagöz, Süleyman Saral,

Erol Çakır, Atilla Yılmaz, Salim Arslanhan, Yılmaz Başyigit ile Yönetim Kurulu Üyeleri Sedat Çetinkaya, İbrahim Doğan Salman ve Genel Sekreter Fatih Poyraz'ın da hazır bulunduğu ziyarette Avdagiç ve Cesur, birlikte yapılacak işbirlikleri konusunda görüşti.



PartnerPlusBenefit

Lufthansa

Orta ölçekli firmalar için %

100

destek

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hız ulaşabilirler? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebilir? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca gözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalarla sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor: PartnerPlusBenefit programında sizler, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmamızın yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürülecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi ödül bilet veya uçak sınıfı yükseltme olanaklarının yanı sıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödülleri de içeriyor. Böylelikle her firma toplamış olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirime özgürlüğüne sahip oluyor.

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanısıra sekiz farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabiliyor. Böylelikle çalışanlarınız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürümlere ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmamıza ciddi avantajlar sağlama olanağına sahip oluyorsunuz.

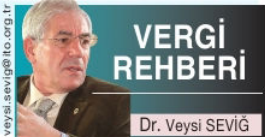
Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirebilmesi için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanı sıra programla ilgili tüm soruları yanıtlıyor, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarını bir kişisel avantaj daha sunuyor. Nitekim Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda şahsi Miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde - yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere - toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onların arasına katılmak istersiniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit
Tek bir program, sayısız avantaj

Ödül biletleri
Upgrade işlemleri
Upgrade işlemleri
Nakit geri ödeme
Konaklama rezervasyonu
WorldShop ödül ürünleri
Hediye dünyası
TAV Passport Kart

A STAR ALLIANCE MEMBER



VERGİ REHBERİ

Dr. Veysi SEVİĞ

Vergilendirmede haczin kaldırılması

7103 sayılı Vergi Kanunun ve Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun'un 2'nci maddesiyle Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkındaki Kanun'a 'Bazı hallerde haczin kaldırılması' başlıklı 74/A maddesi eklenmiştir. Bu madde ile Maliye Bakanlığı'na bağlı tahsil dairelerine amme alacağına karşılık haciz edilmiş olan mallar üzerindeki söz konusu madde de sayılmak suretiyle belirlenmiş şartların oluşması halinde, haczin kaldırılması olanağı sağlanmıştır. Buna göre Maliye Bakanlığı'na bağlı tahsil dairelerinden haczedilen mal üzerindeki haciz işlemleri aşağıdaki şartların sağlanması halinde kaldırılır. Şöyle ki:

- İlk sırada haciz tatbik eden tahsil dairelerine borcunun (malın üçüncü şahsa ait olması halinde borçlu veya üçüncü şahsın) yazılı olarak başvuru bulunması,
- Mahcuz (hacizli) malın Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun'un 10'uncu maddesinin birinci fıkrasının (5) numaralı bendinde yer alan menkul ve gayrimenkul mallar olarak tanımlanan 'ilgililer veya ilgililer lehine üçüncü şahıslar tarafından gösterilen ve alacaklı amme idaresine haciz varakasına müsteniden haczedilen menkul ve gayrimenkul mallar' dan olması,
- Bu malların; ilgililer veya ilgililer lehine üçüncü şahıslar tarafından gösterilen ve alacaklı amme idaresine haciz varakasına müsteniden (dayalı olarak) bulunması,
- Mahcuz (hacizli) mala biçilen değer ile yüzde 10 fazlasının ilk sırada haciz tatbik eden tahsil dairesine ödenmiş olması,
- Mahcuz mala ilişkin takip masraflarının ayrıca ödenmiş bulunması,
- Hacze karşı dava açılmaması veya açılmış davadan vazgeçilmesi gerekmektedir.

Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkındaki Kanun'un 74/A maddesindeki "haczedilen malın değer tespiti"nin söz konusu kanun hükümlerine göre olması halinde hak sahiplerinin yapılan düzenlemelerden yararlanmaları mümkün olacaktır.

Dolayısıyla haczedilen mala karşılık ödenecek tutarın tahsil dairesine belirlenmemesi için öncelikle değer tespitinin mevzuata uygun yapılması önerilmektedir. Ancak 74/A maddesi esas alınarak haczi kaldırılacak menkul mallar için yapılacak değer tespiti sırasında tahsil dairesine bilrkişiyi değer biçilmesi zorunludur.

Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkındaki Kanun'da yer alan 74/A madde kapsamında ilk haczi uygulayan tahsil dairesinin; borcunun bağlı olduğu tüm tahsil dairelerinden madde kapsamında haciz ve takip masraflarına ilişkin bilgileri temin etmesi ve borcundan tahsil edilmesi gereken tutarı buna göre belirlenmesi gerekmektedir.

Mahcuz (hacizli) mala birden fazla tahsil dairesine haciz uygulanmış olması halinde, ilk haczi uygulayan tahsil dairesinin bildirim üzerine diğer dairelerce de haciz işlemlerinin kaldırılması gerekmektedir.

Söz konusu uygulama ile ilgili bu düzenleme "nzaen ödeme" esasına dayalı olarak mahcuz mal üzerindeki Maliye Bakanlığı'na bağlı tahsil daireleri tarafından tatbik edilen hacizlerin kaldırılmasına imkan vermektedir. Mahcuz (hacizli) mal üzerinde Maliye Bakanlığı'na bağlı tahsil daireleri tarafından tatbik edilen hacizler dışında başkaca "takyidat" (kısıtlama) bulunması, borcunun bu düzenlemeye yararlanmasına engel teşkil etmemektedir. Bu nedenle Maliye Bakanlığı'na bağlı tahsil daireleri tarafından uygulanan hacizler kapsamında yapılacak tahsilatı takiben kaldırılacak ancak, sonradan bulunması halinde diğer takyidatlar hakkında bu düzenlemenin etkisi olmayacaktır. Dolayısıyla madde kapsamında yapılan tahsilatların kapsadığı alacaklar dışında herhangi bir kişi veya kurum alacağına mahsup edilmesi mümkün değildir.

Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkında Kanun'da ayrıca "Tahsil edilen paralar, söz konusu malın alınandan doğan motorlu taşıtlar vergisi ve bu vergiye bağlı fer'i alacaklar ile vergi cezaları, mahcuz mala haciz uygulanan dairelerin sırasına göre mahsup edildikten sonra haciz uygulaması dairelerin söz konusu düzenlemeye belirlenen alacaklarına garmeten taksim edilecektir.

Dolayısıyla hacizli menkul ve gayrimenkul mala karşılık tahsil edilen tutardan takip masrafları düşüldükten sonra kalan tutardan varsa haczi kaldırılan mala ilişkin motorlu taşıtlar vergisi ve bu vergiye bağlı fer'i alacaklar ile vergi cezaları ayrı ayrı tahsil edilecektir. Kalan tutar haciz uygulayan daireler arasında haciz sırasına göre dağıtılacaktır.

6183 sayılı Kanun'un 74/A maddesi kapsamında haczin kaldırılması halinde aynı mala, haczin kaldırıldığı tarihten itibaren üç ay müddetle Maliye Bakanlığı'na bağlı tahsil daireleri tarafından haciz tatbik edilmeyecektir. Ancak Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkındaki Kanun'un 13'üncü maddesinde yer alan 'İhtiyati Haciz' uygulamasının gerektiren hallerde söz konusu mala ihtiyati haciz uygulanabilecektir.

Sektörden kısa kısa talepler

- Büyük markalara fason üretim yapan firmalara da yurt dışında showroom açma desteği verilsin. Böylece onların büyümelerine imkan sağlanır, ihracatın da artmasına vesile olur.
- Dövizle sözleşme yapılmasını. İlgili kanunlarda bu yönde yasak konulsun. Kendi paramıza ve yerli sermayemize sahip çıkalım.
- Baval ve kargo ticaretiyle gelen döviz belgelendirmede problem yaşıyoruz. Dövizle kredi kullanma kolaylığı sağlansın.

Tekstilci primde teşvik bekliyor

ADEM ORHUN

İSTANBUL Ticaret Odası, sektörleri mercek altına aldığı istişare toplantılarının üçüncüsünü, gıda ve inşaatın sonra tekstil sektör temsilcileri, şunları söylediler: "Tekstil ve hazır giyim öncelikli sektör ilan edilmeli. Krize en anlamlı tepkiyi verecek sektör. Bir kişiye istihdam üretimin maliyeti bin dolar. Öyle milyonlarca liralık büyük ölçekli

teşvikten daha elzem olarak vergi ve primlerde indirimi istediklerini vurguladılar.

ÖNCELİKLI OLSUN

Aynıca tekstil sektörü olma taleplerini dile getiren sektör temsilcileri, şunları söylediler: "Tekstil ve hazır giyim öncelikli sektör ilan edilmeli. Krize en anlamlı tepkiyi verecek sektör. Bir kişiye istihdam üretimin maliyeti bin dolar. Öyle milyonlarca liralık büyük ölçekli

"Birbirleriyle ilgili mesleklerde yaşanan problemleri, istekleri ve çözüm yollarını ortaya koymak için bu toplantıları düzenliyoruz. Böylelikle daha doğru bir durum tespiti yaparken, talepleri ilgili bakanlıklar ve kurumlara ulaştıracağız" dedi.

İTO Başkan Yardımcısı Dursun Topçu, İTO Yönetim Kurulu Üyeleri ve sektörden onlarca meclis üyesinin yer aldığı toplantıda iş adamları, döviz kurundaki hızlı çıkışlarla birlikte üretim maliyetleri, finansman, ödemeler ve tahsilatta yaşadıkları sıkıntıların büyüdüğüne dikkati çektiler.

İTHAL ÜRÜN

Tekstil sektörünün çok büyük istihdam ürettiğini kaydeden iş adamları, sektörün aynı zamanda makine sayısıyla öne çıktığını belirttiler. Sektörde ithal tekstil makine kullanımının yoğun olduğunu kaydeden iş adamları, yeni tesis yatırımları için sağlanan teşviklerde makine konusunda problem yaşadığını vurguladılar. İş adamları, şunları söylediler: "Sektöre makine konusunda teşvik var ama yenisini alırsın. Fakat biz makine ithal eden bir sektöüz. Dolayısıyla yabancından makine alma vergi indirimi sağlanmıy oluyorum. Halbuki yüzde 50 oranında eski makine de kullanmak istiyoruz. Teşviğin, yeni tesiste yeni makineye olduğu kadar, kullanılmış makineye de verilmesi lazım."

ATIL KALMASIN

Yeni tesis kurmak isteyen yeni makine almaya zorlanırsa 5-10 yıllık makinelerin çöp olacağını ifade eden sektör temsilcileri, "Bu sorun çözülsün 5. ve 6. bölgeye çok büyük yatırım hareketi olur. Başka bir şirketin tesisinde atıl duran makine, diğer bir girişiminin fabrikasında işe yarar. Bu durumda birkaç yasadaki makineye de teşvik neden olmasın" dediler.

Sektör temsilcileri, ithal makineye

katgorilere ayrılarak daha fazla SGK prim indirimi sağlanmalı" vurguladılar.

TAHSİLAT MESAİSİ

Toplantıda finansman zorluklarına işaret eden bazı sektör temsilcileri, "Bir ayakkabı 16 ay dayanmaz ama vadeler 16 aya yükseldi. Üstelik iş adamının vaktinin yüzde 70'i, alacağı tahsil etmek için görüşme yapmakla geçiyor. Üretim, inovasyon ve ihracatla uğraşmaya ne zamanı



Afrika'da nokta hedef tespiti lazım

Tekstil sektöründe çok ucuz Çin malları ile rekabet etmenin çok zor olduğunu belirten iş adamları, Afrika pazarına dikkat çektiler. Tekstil istişare toplantısında konuşan sektör temsilcileri, "Yatırım ve hedef pazar anlamında Afrika açılımı var. Hangi ülkede hangi şehirden ne iş yapabiliriz diye araştırıyoruz.

Fakat hem zaman hem para harcıyoruz. Bununla ilgili bakanlıklar nokta bazlı çalışmalar yaparak sektörün hizmetine sunarsa çok daha faydalı olur. Hatta gerekirse mentorluk yaparak nerelerin ne için pazar olabileceğini net şekilde ortaya koymalarını ümit ediyoruz" dediler.

yatırım yapmanız şart değil. En fazla istihdam sağlayan sektör, en fazla kadın çalışan sektör. Bu haliyle huzura da hizmet ediyor. Zira insanlar işe aldığınızda teröre bulaşma riskini de azaltıyorsunuz. Sektörün toplam ihracatı 30 milyar dolar. İhracatının yüzde 80'i net ihracat ve dış dünyadan talebi olan bir sektör."

YÜKLER KALKMALI

Cari açık ve döviz kurundaki hızlı yükselişin olumsuz etkilerini üstesinden gelmenin tek yolunun üretmek olduğunu vurgulayan sektör temsilcileri, önerilerini şöyle azettiler: "Üretim maliyetlerine, ciddi yasal yükümlülükler katlanmak zor. Bu yüklerin bertaraf edilmesi lazım. Üretmek isteyen için finans, insan kaynağı, enerji cazip hale getirilmeli. Emek yoğun sektörlerde ülke olarak ihtiyacımız var. Çok işçi çalıştırdığı halde birçok sektörden daha az kazanıyoruz. Emek yoğun sektörlerde şirketler

ne enerjisi kalıyor. Bu vaziyette mağdur tanımının iyi yapılması lazım. Zira güç durumda kaldığı için borcunu ödeyemeyenlerin yanı sıra alacağını tahsil edemediği için zor durumda düşenler de mağdur sayılmalı" dediler.

YENİDEN VADELENDİRME

Finansman konusunda çok zorluk yaşadıkları belirtilen sektör temsilcileri, şunları söylediler: "Kredi almak iyice zorlaştı. Hem faizler çok yükseldi hem de bankalar limitleri kısıyor. Bu arada da kredi tasitlerini ödemeye çalışanlar yeterli destek bulamıyor. İkinci bir İstanbul Yaklaşımı gibi 'yeniden vadelendirme' yapılmasını istiyoruz. Şirketler tıkanmasın, ekonominin çarkları dönmeye devam etsin. Böylece hem kredisini tahsil eden banka hem de devlet kazanacak, üretim ve istihdam da yara almayacak. İstihdam yapan küçük firmalar bu şekilde korunabilir."

İstanbul Ticaret Odası'nın istişare toplantılarının üçüncüsü, tekstil sektörü için yapıldı. Toplantıda, sektör için verilen teşviklerin, makine ithalatını teşvik eder hale geldiğine dikkat çekildi. Tekstil sektörünün istihdam deposu olduğunu vurgulayan iş adamları, "SGK primlerinde indirim yapılırsa, hem istihdam hem ihracata katkımız artar" dediler.

Tekstilimizi transit yolculuya tanıtalım

Tekstil istişare toplantısında konuşan iş adamları, yeni havalimanının sektör için de fırsat olduğunu belirttiler. Birçok yolcunun uçuş aktarması için 12-24 saat bekleyeceğini hatırlatan sektör temsilcileri, "Bu insanlara Türkiye'de neler ürettiğini göstermemiz lazım.

e-ihracatta problemler çözülmeli

Dünyaya açılmanın en kolay yolunun e-ihracat olduğunu belirten sektör temsilcileri, "e-ticareti e-ihracata çevirme konusunda önemli eksikliklerimiz var. Kargo, en büyük mesele. PTT'nin daha milli çözümlerle daha küçük maliyetli taşımacılık yapması sektörün önünü açacaktır. Diğer yandan THY Kargo da bu işe dahil olabilir" diye konuştular.

Sektör temsilcileri, e-ihracatta ana problemlerden birinin ödeme yöntemi olduğunu kaydederek, şunları söylediler: "Türkiye'deki kullanıcılar için ve girişimci yurtdışı işlerini kaybetti. Bu konuda alternatifler devreye sokulmalı."

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ İSTİŞARE BİLGİSİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için **QR kodu taramanız** ya da **bilgisayarınızda** <http://www.ito.org.tr/QR/09-08-2018.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.





Sağlık turizminde potansiyel yüksek

Sağlık turizmi ve Türkiye'nin bu alandaki potansiyeli de ortak toplantıda gündeme getirilen konular arasında yer aldı. Sağlık turizminin beraberinde birçok sektör

canlandırıldığına dikkat çekilerek her bransa ayrı tanıtım kampanyası yapılması gerektiği vurgulandı. Sağlık Bakanlığının öncülüğünde, Uluslararası Sağlık

Hizmetleri Anonim Şirketi'nin kurulacak olmasının önemli bir proje olduğunu belirten katılımcılar, şirketin yönetiminde sektör temsilcilerinin de bulunması gerektiğini söyledi.

Sağlıkta çözüm birlikte üretilecek

İTO Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi ile İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi; MÜSİAD, TÜMSİAD ve ASKON'un sağlık sektörü temsilcilerini bir araya getirdi. İTO'daki toplantıda, özel sağlık kuruluşlarının fark ücreti almadığı branşlardaki maliyet sıkıntılarını, tıbbi cihaz ve ilaç alımlarında yerli ürünün desteklenmesi ele alındı. Ortak toplantılar, önümüzdeki dönemde de devam edecek.

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi ile İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi, MÜSİAD, TÜMSİAD ve ASKON'un sağlık sektöründen temsilciler, 2 Ağustos'ta ortak toplantı düzenledi. İTO'da gerçekleştirilen toplantının başkanlığını; Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Mustafa Cantürk, İTO Meclis Başkan Yardımcısı ve İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi Meclis Üyesi Veysi Cengiz Balçık ile MÜSİAD Sağlık Sektör Kurulu Başkanı Levent Can birlikte yürüttü. Toplantının ana gündem maddeleri, özel sağlık kuruluşlarının fark ücreti almadığı branşlarda yaşanan maliyet sıkıntılarını, tıbbi cihaz ve ilaç alımlarında yerli ürünün desteklenmesi, bu konuda karşılaşılan problemler oldu.

Mevcut düzenlemeye göre, özel

sağlık kurumlarının; acil haller nedeniyle sunulan sağlık hizmetleri (yeşil alan muayenesi hariç), yoğun bakım hizmetleri, yanık tedavi hizmetleri, kanser tedavisi (radyoterapi, kemoterapi, radyo izotop tedavileri), yeni doğana verilen sağlık hizmetleri, organ doku ve kök hücre nakillerine ilişkin sağlık hizmetleri, doğumsal anomiler için yapılan cerrahi işlemlere yönelik sağlık hizmetleri, hemodiyaliz tedavileri, kardiyovasküler cerrahi branşında yapılan cerrahi işlemler (istisnai sağlık hizmetlerinde belirtilen işlemler hariç), koklear implant yerleştirilmesi işlemi ve kanser cerrahisi branşlarında fark ücreti almadığı belirtildi; yaşanan mali problemler gündeme getirildi. Diyaliz merkezi işletmecileri, diyaliz dışında başka bir gelirleri olmadıkları, kurlarda ve enflasyona bağlı kalemlerde yaşanan olağan dışı artışlardan dolayı peş peşe iflaslarla karşılaştıklarını, son yıllarda sektörde bulunan 410

merkezden 98'inin kapandığını, sürecin böyle devam etmesi halinde iflasların devam edeceğini, diyaliz merkezlerinin mali olarak zor durumda olduklarını ifade ettiler.

DÜZENLEME TALEBİ

Sağlık hizmet sunucularının, vatandaşın fark ücreti alınmayan branşlar için fiyatların her yıl enflasyon oranında artmasıyla ilgili yasal düzenleme taleplerinin olduğu da gündeme getirildi. Örnek olarak da rehabilitasyon merkezlerine uygulanan ve kanunla güvence altına alınmış bir düzenlemenin ve yine ithal ilaçla ilgili bir koruyucu düzenlemenin olduğu ifade edildi. Sağlık hizmeti sunucuları, her yıl verilen hizmetin maliyetinin arttığını ancak Sosyal Güvenlik Kurumu (SGK) tarafından güncellemelerin yapılmadığını, bunun da tüm sağlık hizmet sunucularını zor durumda bıraktığını söyledi.

YERLİ CİHAZ VURGUSU

Toplantının bir diğer önemli gündem maddesi, tıbbi cihaz ve ilaç alımlarında yerli ürünün desteklenmesi oldu. İTO Meclis Başkan Yardımcısı ve İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi Meclis Üyesi Veysi Cengiz Balçık, sektörün ithalat, ihracat ve istihdam durumu konusunda şu bilgiyi verdi: "En son resmi rakamlara göre, ilaç sanayi ithalatı 4.8 milyar dolar, ihracatı 910 milyon dolar, ciro su ise 25 milyar lira. Tıbbi cihazın ithalatı 2.1 milyar dolar, ihracatı 466 milyon dolar. Ciro su ise 9.3 milyar lira. Kozmetikte 1.2 milyar dolar ithalat, 762 milyon ihracat var. Ciro su ise 9.4 milyar lira. İstihdam rakamlarına baktığımızda, tıbbi cihazda 23 bin kişi, ilaçta 33 bin kişi, kozmetikte 25 bin kişi istihdam ediliyor."

Sektör temsilcileri tıbbi cihazların üretimi ve teknoloji transferi konusunda çalışmaların artırılması gerekliliğine

dikkat çekerek, bu alanın Türkiye'nin 2023 ihracat hedefine önemli katkı sunabileceğini vurguladı. Şehir hastanelerinde tıbbi cihazlar konusundaki yerlilik şartının denetlenmesi ile ilgili talepler de toplantıda gündeme geldi.

Öte yandan İTO Sağlık Hizmetleri Meslek Komitesi Başkanı ve Meclis Üyesi Mustafa Cantürk, İTO Meclis Başkan Yardımcısı ve İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi Meclis Üyesi Veysi Cengiz Balçık ile MÜSİAD Sağlık Sektör Kurulu Başkanı Levent Can, ortak işiştare toplantılarının süreklilik kazanacağını, ortak çözüm arayışları ve işbirliklerinin devam edeceğini belirtti. Toplantıda, sağlık çalışanlarına şiddet uygulanmasını önlemek amacıyla tüm sektör temsilcilerinin katılacağı bir imza kampanyasının düzenlenmesi, gerekirse ortak basın çalışmasının yapılması karar da alındı.



Seyahat için üç ayda 6.3 milyar lira harcandı

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), Ocak-Mart 2018 dönemine ilişkin Hanehalkı Yurtiçi Turizm Araştırması sonuçlarını açıkladı. Buna göre, birinci çeyrekte seyahate çıkanların bir ve daha fazla geceleme kaydıyla ülke içine yaptıkları toplam seyahat sayısı,

bir önceki yılın aynı çeyreğine göre yüzde 22.3 artarak 15 milyon 486 bin olarak gerçekleşti. Bir dönemde seyahate çıkanlar 112 milyon 768 bin liralık geceleme yaptı. Ortalama geceleme sayısı 7.3, seyahat başına yapılan ortalama harcama ise 407 lira oldu. Yurtiçinde ikamet

eden 11 milyon 876 bin yerli turistin yaptığı seyahat harcamaları yılın ilk çeyreğinde bir önceki yılın aynı çeyreğine göre yüzde 24.9 artışla 6 milyar 300 milyon 922 bin lira olarak kayıtlara geçti. Seyahat harcamaları, kişisel veya paket tur harcamaları şeklinde yapıldı.

Havayolu yolcu sayısı yedi ayda 120 milyonu aştı

DEVLET Hava Meydanları İşletmesi (DHMİ) Genel Müdürlüğü, temmuz ayına ilişkin havayolu, uçak yolcu ve yük istatistiklerini açıkladı. Buna göre, ocak ve temmuz döneminde Türkiye geneli havalimanlarında toplam uçak trafiği yüzde 8.3 artışla 1 milyon 156 bin 161'e ulaştı. Yılın yedi ayında direkt transit dahil havayolu yolcu trafiği de geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 14 artarak, 120 milyon 402 bin 370 oldu. Yük trafiği ise yüzde 11.8 artışla 2 milyon 126 bin 724 ton olarak kaydedildi. Sadece temmuzda havalimanlarına iniş-kalkış yapan uçak sayısı, geçen yılın aynı ayına göre iç hatlarda yüzde 3.8 azalışla 84 bin 799, dış hatlarda yüzde 10.8 artışla 75 bin 92 oldu. Temmuzda yolcu sayısındaki artışa en önemli katkıyı İstanbul'daki Atatürk ve Sabiha Gökçen havalimanları sağladı.



Lufthansa'dan Business Class'ta ücretsiz internet

LUFTHANSA, 1 Eylül ile 31 Ekim 2018 tarihleri arasında seyahat edecek Kuzey Amerika Business Class yolcularına ücretsiz 1 FlyNet kuponu sunuyor. FlyNet kuponu 24 saat internet için ve Lufthansa tarafından gerçekleştirilen uzun uçuşlarda geçerli olacak. Yolcular bilet numarası ile uçuşın en az üç iş günü önce marketingtr@dlh.de adresine mail atabilir ve kendilerine e-posta ile yollanacak FlyNet kuponunu kullanabilir.

DÜNYA GIDA FUARLARI MARKASI "SIAL" KÖRFEZ VE ORTADOĞU GIDA PROFESYONELLERİNİ SIAL MIDDLE EAST'DE BULUŞTURUYOR !

SIAL
INSPIRE FOOD BUSINESS Abu Dhabi

10-12 ARALIK 2018
ABU DABİ, BİRLEŞİK ARAP EMİRLİKLERİ

Neden SIAL Middle East 2018?

- 50 ülkeden 1072 katılımcı
- 95 ülkeden 26.000 ziyaretçi
- 60 ülkeden 600 VIP alım heyeti
- Türkiye'nin büyük milli katılım arasında 4. sırada
- Birleşik Arap Emirlikleri, Hindistan, İran, Mısır, Suudi Arabistan'dan alım heyetleri

İlgili Sektörler:

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Gıda işleme ve ambalajlama ekipmanları
- Etiketleme makineleri ekipmanları

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Abu Dhabi nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalanması
- Fuar katalogunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafları
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 850 ABD \$ karşılığı 3400 TL / m2

İTO tarafından
1 ABD \$ = 4 TL
olarak
sabitlemiştir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Sibel Tayanç - Aylin Odabaş

Tel : 0212 455 61 11

Faks : 0212 520 15 26

GSM : 0533 959 30 57

E-posta: sibel.tayanç@ito.org.tr - aylin.odabaş@ito.org.tr

www.ito.org.tr



Ticaret Bakanlığı'ndan 'hesap işletim ücreti' uyarısı

TİCARET Bakanlığı, tüketicileri, 'hesap işletim ücretinin iadelerinin sağlanması için danışmanlık hizmeti verilebileceğine ve tüketici hakem heyetlerinde dosya açılmasına aracı olunabileceğine' ilişkin taleplere itibar etmemeleri ve bu tür dolandırıcılıklara karşı dikkatli olmaları konusunda uyardı. Bakanlıktan yapılan açıklamada, tüketicilerden alınan hesap işletim ücretine ilişkin gelişmelere dikkat çekildi.

DÜZENLEME YAPILDI

Söz konusu ücretle ilişkin Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) tarafından düzenleme yapıldığı ve ilgili yönetmelikte bu ücretin, finansal tüketicinin hesap sayısına bağlı olmaksızın, müşteri bazında ilgili kuruluşun belirlediği dönemlerde tahakkuk ve tahsil edilebileceğinin belirtildiği hatırlatıldı. Hesap işletim ücretinin iptali istemiyeli Danıştay 15. Dairesi'nde aqlan davada alınan karara işaret edilen açıklamada, söz konusu düzenlemenin daire tarafından Tüketicinin Korunması Hakkında Kanun'a aykırı olduğu gerekçesiyle oy birliğiyle iptal edildiği belirtildi.

6 BİN 860 LİRAYA KADAR

Açıklamada, şunlar kaydedildi: "İptal kararları hukukî işlemi geçmişe etkili olarak ortadan kaldırdığından, hesap işletim ücretinin yasal dayanağı ortadan kalkmış olup, tahsil edilen söz konusu ücretin iadesine ilişkin olarak, tüketicilerimiz, ücreti tahsil eden bankalardan iade talebinde bulunmaları, ücretin iade edilmemesi durumunda ispatlayıcı bilgi ve belgelerle uyumsuzluk konusunun değeri dikkate alınarak (2018 için 6 bin 860 liraya kadar) tüketici hakem heyetlerine başvuru dilekçesiyle şahsen, avukat marifetiyle veya e-devlet üzerinden www.tuketicişikayeti.gtb.gov.tr adresli internet sitesinden müracaat etmeleri mümkün bulunuyor."

İTİBAR ETMEYİN

Açıklamada ayrıca, geçmişe dönük bu ücretlerin iadelerinin sağlanması adına farklı iletişim kanallarından tüketicilere ulaşarak 'danışmanlık hizmeti verilebileceği, tüketici hakem heyetlerinde dosya açılmasına aracı olunabileceği'ne ilişkin taleplerde bulunulduğuna dikkat çekildi. Bunlara itibar edilmemesi ve bu tür dolandırıcılıklara karşı dikkatli olunması uyarısına yer verilen açıklamada, bu tür durumlarla karşılaşan tüketicilerin konuyu Bakanlığa, emniyet birimlerine ve savcılıklara bildirmesinin önemli vurgulandı.

BİLGİYİ TİCARİLEŞTİRME MERKEZİ'NİN FULYA'DAKİ YENİ BİNASI AÇILDI

İstanbul Ticaret Odası'nın (İTO) kurduğu Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) Fulya'daki yeni binası; girişimcilerin ve yatırımcıların katıldığı bir etkinlikte açıldı. İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Vakfı Başkan Yardımcısı İbrahim Doğan Salman, "Gençlerimize iyi bir iş kurmanın hedefini gösteriyoruz" dedi.

Gençlere iş kurmanın HEDEFİ GÖSTERİLİYOR



İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) kurduğu ve İstanbul Kalkınma Ajansı (İSKA) tarafından desteklenen Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) Fulya'daki yeni binasının açılışı, İTO üyeleri, girişimciler ve yatırımcıların katıldığı törenle gerçekleştirildi.

Açılışa konuşan İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve Bilgiyi Ticarileştirme ve Araştırma Vakfı Başkan Yardımcısı İbrahim Doğan Salman, "İTO olarak 'icat çıkarma diyenlere' karşı gençlerimizin yanında durmayı bir görev biliyoruz. Gençlerimize BTM ile 'Al fikrini gel, fikrin iş yapısını' diyoruz. Gençlerimize iyi bir iş bulmanın değil, iyi bir iş kurmanın hedefini gösteriyoruz" diye konuştu. Salman, ülkeler için girişimciliği yatırım yapmanın bir tercih değil, bir zaruret olduğu uyarı ederek, Türkiye'nin girişimcilik ve yenilikçilik potansiyelini

güçlendirmek, küresel ölçekte ekonominin rekabet gücünü artırmak amacıyla BTM'yi kurduklarını kaydetti.

3 BİN BAŞVURU

BTM'de girişimcilerin ihtiyaç duyduğu hem fiziki hem de fikri ortamı hazırladıklarını dile getiren Salman, şunları söyledi: "Ham malzemeyi, yani fikri ve bilgiyi alıp, bunları piyasa için kullanılabılır hale dönüştürecek mekanizmayı oluşturduk. '400 bin üyemiz var. O halde 400 bin melek yatırımcıya sahibiz' dedik. Hem finansman hem de tecrübe noktasında en yenilikçi fikirleri 400 bin üyemiz bir araya getirdik. Kısa süreçte BTM, girişimcileri yatırımcıya, fikirle sermayeye, hayalle tecrübeyi bir araya getiren büyük bir platforma dönüştü. 1,5 yıldan daha kısa bir sürede, 2 binden fazla yenilikçi iş fikri ve 3 bine yakın girişimci

BTM'ye başvurdu. Girişimciler; 7/24 ofis imkanından, eğitimlerden, seminerlerden, atölye çalışmalarından ve 81 meslek komitemizin mentorluklarından faydalandı. Şimdi de Eminönü'ndeki binamızdaki tadilat sebebiyle faaliyetlerimize BTM'nin yeni şubesi olarak kurguladığımız BTM Fulya Yerleşkesi'nde, devam edeceğiz."

6 GİRİŞİM TANITILDI

Salman, BTM vasıtasıyla destekledikleri girişimlerin içinden kendi şirketini kurarak ticarileşen, önemli tutarlarda yatırım çeken girişimciler ve milyonlarca dolarlık yatırım alan patentler doğduğunu belirtti. Öte yandan açılış töreninin ardından BTM bünyesinde düzenlenen BTM Mucitler Sahnesi'nde altı girişimin tanıtımı gerçekleştirildi.

BTM bir start-up üniversitesi

BTM Direktörü İbrahim Elbaşı, BTM'nin bir start-up üniversitesi olduğunu belirterek, mucitlere yönelik özel programlar düzenlediklerini bildirdi. Üretilen değerlerin ekonomik anlam kazanması gerektiğini vurgulayan Elbaşı, "Bu değerlerin iktisadi tarafta bir izdüşümü olması gerekiyor. Bu karşılığın bulunduğu ölçüde mucit başanlı olacak" dedi.

Mucitler Sahnesi'nde yer alan 6 proje

- Rull:** Sağlığı zararlı mouse'ların zararlarını en aza indirmek ve kullanımını kolaylaştırmak adına sistemi yüzük haline getiren uzaktan kontrol sistemi.
- Biomedikal:** Kan alma ve damar yolu bulma ile ilgili sıkıntılı hastalar için robot kol sistemine de sahip damar bulma cihazı.
- Gıda maddeleri için ısıtıcı:** Gıda maddeleri için şarj edilebilir ısıtıcı olarak tanımlanıyor. İnsan vücudundan tükürük bezlerinden bazı hastalıklı tespitleri yapabilen tasarım.
- Sıradışı işler:** Yüksek ve riskli bölgelerde yapılan aktivite ve iş kollarında kullanılan güvenli makaralar ürünleri. Birden fazla ve birbirinden bağımsız ürünler olmakla beraber aynı aynı kullanılabiliyor.
- Interflush:** Sokak ve meydanlardaki görüntü kirliliğini ortadan kaldırmak, engelli vatandaşlara istihdam sağlamak ve hırsızlık olaylarının önüne geçmek için seyyar satıcıların tezgahlarını kullanmadıkları zaman bulundukları yerin altına alabileceği otomatik bir düzene.
- Algovi:** Okuma yazma bilmeyen bireylerle kodlamanın temel olan algoritmayı öğretmeyi amaçlayan bir ürün.

AUTOMEKANİKA BUENOS AIRES 2018

7-10 Kasım 2018
Buenos Aires/Arjantin

Parça ve Sistemler
Elektronik Donanım ve Sistemler
Aksesuar & Özelleştirme
Onarım & Bakım
Yönetim & Dijital Çözümler
Oto Yıkama, Bakım & Yenileme

OTOMOTİV SEKTÖRÜ GÜNEY AMERİKA'DA BÜYÜYOR

Automekanika Buenos Aires Hakkında Bilgiler:

- 2000 yılından beri 2 yılda 1 olmak üzere, Parça & Sistemler, Elektronik Donanım & Sistemler, Aksesuar & Özelleştirme, Onarım & Bakım, Yönetim & Dijital Çözümler ve Oto Yıkama, Bakım & Yenileme sektörlerine yönelik olarak düzenlenmektedir
- 18 ülkeden 398 katılımcı (2016)
- 35 ülkeden 29.802 katılımcı (2016)
- 35.000 m²'de 450 katılımcı (2018 beklenen)

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler:

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Katılım bedeli: 830 ABD \$ karşılığı 3320 TL / m²

İTO tarafından
1 ABD \$ = 4 TL
olarak
sabittir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Saban Oruç - İdil Aslantas
Tel : 0212 455 61 12 - 0212 455 61 13
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0 533 959 30 57
E-posta : saban.oruc@ito.org.tr - idel.aslantas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ŞEKİB AVDAGIÇ

Genel Yayın Koordinatörü
DOÇ. DR. NİHAAT ALAYOĞLU

Genel Yayın Yönetmeni Sorumlu Yazışan Müdürü
Tamer Cerçi Doğan Erdoğan

Yayın Sorumlusu Fedai Yıldırım Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan

Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeyle Yarış Topal, Müge Biber, Dilşah Keftioğlu

www.itohaber.com
İlker Başoğlu
Merve Güneş
Hande Köse

Reklam ve
Abonelik
Yahya Gül - Cengiz Kazan Grafik
Erdem Kırcı Fotoğraf
Osmar Kuvvet

İSTANBUL TİCARET GAZETESİNDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AITTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İZİRMEDİ. YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLMEDİKÇE KİMLERİN YADA TAAHHEMLERİ KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KKTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abonelik bedeli, ticaret sicil numarası (ticaret için), ad ve adres belirtilerek T. İ. Bankası İstanbul Şirketi Ticaret Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir. IBAN No: TR 30 0006 4000 0111 3850 0030 92
Yayın tarihi: 10.08.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Resadîye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ / www.istanbulticaret.org.tr
Tel: 0212 455 61 21 - 0212 455 61 26
Baskı: İhlas Gazetecilik A.Ş. Mimar Mahmutî 29. Etim Çekirdekli İtina Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00



Enerjinin yarısı 'yenilenebilir'den karşılanabilir

AVRUPA İklim Fonu'nun, Türkiye'nin Elektrik Sektöründe Yenilenebilir Kaynakların Artan Payı başlıklı raporu yayınlandı. Raporda, Türkiye Elektrik İletim A.Ş.'nin (TEİAŞ) 10 Yıllık Yatırım Planı ışığında Türkiye'nin elektrik şebekesinin 2026'da ne kadarlık bir yenilenebilir enerji kapasitesini kaldırabileceği incelendi. Buna göre, Türkiye'nin rüzgar ve güneş enerjisi kapasitesini artırmasının ve bu kapasitenin şebekeye entegrasyonunun önünde bir engel bulunmuyor.

Türkiye'nin elektrik şebekesinin 2026'ya kadar yıllık 430 milyon Euro yatırımla sisteme eklenebilecek 60 bin megavatlık rüzgar ve güneş enerjisi kapasitesine hazır hale gelebileceği, diğer yenilenebilir enerji kaynaklarının da devreye alınmasıyla ülkenin enerji ihtiyacının yarısından fazlasının bu alandan karşılanabileceği öngörüldü.

Şebekeye 60 bin megavatlık rüzgar ve güneş enerjisi kapasitesinin entegre edilmesinin Türkiye'nin toplam elektrik tüketiminin yüzde 31'i sadece bu kaynaklardan sağlanabilecektir. Diğer yenilenebilir enerji kaynaklarının da hesaba katılmasıyla yenilenebilir kaynakların kapasitesi 2026 itibarıyla toplam ihtiyacın yüzde 53'ünü karşılayabilecek.



PERSPEKTİF

Dr. Can GÜRLELEL

Yeni yönetim 100 günlük eylem planlarını açıkladı. Eylem planları içinde ihracat ve sanayi alanında önemli eylemler bulunuyor.

1 - İhracatın artırılması için faaliyetler güçlendiriliyor

Öncelikle Eximbank müşteri sayısı artırılacak ve toplam müşteriler arasında KOBİ'lerin payı yükseltilecek. Hedef ve öncelikli ülkelere özgü pazara giriş stratejileri hazırlanacak. Ticaret hacimimizi artırmak amacıyla mevcut 5 merkeze ilave olarak 35 yeni Türkiye Ticaret Merkezi'nin (TTM) açılacağı ülke/şehirler belirlenecek. Yeni nesil Serbest Bölgeler kurulacak ve mevcut Serbest Bölgeler katma değerli yatırım ve ihracata yönlendirilecek. Gümrük işlemlerinin dijitalleştirilmesi ve tek pencere sistemi üzerinden hizmet verilmesi sağlanacak. Gümrük kapılarında Tek Durak Sistemi'ne geçilecek ve çağın gerekliliklerine uygun olarak modernize edilecek.

2 - İthalatta gözetim ve iç

100 günlük eylem planında ihracat ve sanayi için neler var?

piyasada denetim güçlendiriliyor

Yurtiçinde yerli üretim yapan sanayiciler kalitesiz ithalattan ve kayıtsız üretimden oldukça rahatsızdı. Bu konuda Piyaşa Gözetimi ve Denetimi'nin (PGD) etkin bir şekilde uygulanabilmesi amacıyla daha etkin bir PGD sistemi için ihtiyaç duyulan mekanizma belirlenecek ve mevzuat hazırlıklarına başlanacak. Rekabet Kurumu dinamik ve piyasa koşullarını yönlendireci etkisi olan işlevselliğe kavuşacak şekilde yeniden yapılandırılacak ve piyasa işlerliği uzlaşma ve taahhüt

müşeselerinin tesisiyle artırılacak.

3 - İstanbul'a yeni fuar alanı gelirken yerel paralar ile ticaret özendirilecek

Türkiye'nin uluslararası fuar merkezi olma hedefine yönelik İstanbul'da uluslararası nitelikte büyük ve modern bir fuar alanı kurulması projesine ilişkin fizibilite çalışmasına başlanacak. Yine dış ticaretimizi yerel paraların kullanımının artırılması ve barter ticaretinin önünün açılması için ülke bazlı çalışmalar yapılacak.

4 - Sanayide yüksek teknolojili



üretime geçiş öncelikli

Türkiye'de yüksek teknoloji ürünlerinin yerli imkânlarla geliştirilmesi için Yüksek Teknoloji Destek Programları oluşturulacak. Yerli ve milli üretim için teknoloji ve imalat sektörleri başta olmak üzere KOBİ'lere yaklaşık 1.225 milyon Türk Lirası destek sağlanacak. Yerli uydu ve uydu teknolojileri geliştirilecek. Türkiye'nin bilişim alanında en büyük tematik teknoparkı olan 3.5 milyon metrekare alana kurulu Bilişim Vadisi'nin 1. Etap 2. Kısmı tamamlanacak. 81 ilde 100 Deneyap Teknoloji Atölyesi'nin kuruluş sözleşmeleri imzalanacak. Ar-Ge Merkezleri'nin sayısı 1.000'e, Tasarım Merkezleri sayısı 275'e çıkartılacak. Yetkinlik ve Dijital Dönüşüm Merkezleri'nin (Model Fabrikalar) 2 adedi hizmete açılacak, 5 adedinin kurulum çalışmalarına başlanacak.

5 - Dört mega endüstri bölgesi kuruluyor

Dört adet mega endüstri bölgesi kurulacak. Bu çerçevede Ceyhan Enerji İhtisas Endüstri Bölgesi Master Plan çalışması tamamlanacak. Karasu münferit yatırım yerinde savunma sanayi

tesislerine yönelik 222 hektarlık alan üzerinde üretim tesislerinin temeli atılacak. Karapınar Enerji İhtisas Endüstri Bölgesi içinde yer alacak yatırımlara yer tahsis yapılabilecek.

6 - Savunma sanayi sürükleyici olacak

43 eylemi ile savunma sanayi 100 günlük eylem programının sürükleyicisi olacak. İlk 100 gün içinde Hassas Güdüm Kiti EKADAS TSK'ya teslim edilecek, SOM-J Füzesi'nin test aşamaları tamamlanacak, 100 adet Kanatlı Güdüm Kiti teslimatı yapılacak, Harp Başlığı Raylı Sistem Dinamik Test Altyapısı hizmete alınacak ve BOZOK mühimmatın ilk uçuş testi ve ilk atış testi yapılacak. Sivil ve askeri kara araçlarının test, belgelendirme ve Ar-Ge ihtiyaçlarını karşılamak üzere Kara Araçları Test Merkezi fizibilite çalışmaları da tamamlanacak.

SON SÖZ

100 GÜNLÜK PLANDA HEYECAN VERİCİ EYLEMLER BULUNUYOR ANCAK BU EYLEMLERİ GERÇEKLEŞTİREBİLMEK İÇİN ÖNCELİKLE EKONOMİDE İSTİKRAR YENİDEN SAĞLAYACAK BİR PROGRAMI DA UYGULAMAYA HEMEN BAŞLAMALIYIZ.

İDA girişimciliğe 'farklı' bakacak

ŞEREF KILIÇLI

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) kurduğu Bilgiyi Ticarileştirme Vakfı bünyesinde, İstanbul Kalkınma Ajansı (İSKA) desteği ile alarak faaliyetlerini sürdüren İstanbul Düşünce Akademisi (İDA), girişimcilik konusunda araştırmalara yön verecek önemli bir çalışmanın ön hazırlıklarını başlattı. Bu kapsamda, 8 Ağustos'ta, 'Girişimcilik Endeksi Hazırlık Çalıştayı' düzenlendi. İstanbul Düşünce Akademisi Direktörü Tezer Palacıoğlu'nun başkanlığında gerçekleştirilen çalıştayta; Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) İstanbul Bölge Müdürlüğü Koordinatörü Merih Özçoban, İstanbul Kalkınma Ajansı (İSKA) Program Yönetim Birimi Başkanı Süleyman Beyazıt, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nden ve diğer üniversitelerden akademisyenler ve girişimciler katıldı.

FARKLI VE YENİ

İDA'nın 2017'de güçlü bir sacayağı üzerinde faaliyetlerine başladığını belirten Tezer Palacıoğlu; 'küresel alanda çalışmalar, ekonomi alanında çalışmalar

ve Türkiye alanında çalışmalar' başlıklarında araştırmalar yaptığını ve bunları yayınladığını söyledi. Girişimcilik endeksi konusunda paydaşlardan bilgi alacaklarını ifade eden Palacıoğlu, girişimciliğin özellikle hangi sektörlerde hangi dönemlerde yayıldığını görmek istediklerini de vurguladı. Tezer Palacıoğlu, girişimcilik endeksi araştırmalarının farklı ve yeni bir çalışma olacağını da altını çizdi.

ORTAK AKIL ÇALIŞMASI

TÜİK'in girişimcilik konusunda yaptığı istatistik çalışmalarını hakkında bilgi veren İstanbul Bölge Müdürlüğü Koordinatörü Merih Özçoban ise "2005'te bu çalışmalara başladık, 2010'dan itibaren her yıl düzenli olarak istatistikleri yayınladık. Girişimcilik kavramı ile bizim istatistiklerimizdeki girişim farklı. Biz işyeri anlamında bakıyoruz. Maliye Bakanlığı'ndan idari kayıtları alıyoruz. İstatistikleri NACE'ye göre yayınlıyoruz" dedi. Akademisyenler ve girişimciler, İDA'nın girişimcilik endeksi konusunda hazırladığı anket soru çalışması taslağı ile örneklem üzerinde de fikirlerini ve önerilerini sundu.

İstanbul Düşünce Akademisi (İDA), girişimcilik konusunda araştırmalara yön verecek yeni ve farklı bir girişimcilik endeksi çalışması başlatıyor.



Bauma China 2018

27-30 Kasım 2018
Şanhay/Çin Halk Cumhuriyeti

ULUSLARARASI İNŞAAT SEKTÖRÜNÜN GELECEĞİ
ASYA'NIN KALBİNDE İNŞA EDİLİYOR!

İTO Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Bauma China Hakkında Bilgiler

- 149 ülkeden 170.000 ziyaretçi
- 41 ülkeden 3000 katılımcı
- Asya'nın en büyük ve en önemli sanayi fuarı
- 2002 yılından beri istikrarlı şekilde yükselen başarı

İlgili Sektörler

- İş ve İnşaat makinaları
- İnşaat araçları ve ekipmanları
- Madencilik
- Beton sanayisi
- İnşaat teknolojileri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul - Şanhay - İstanbul nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanan broşürde firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ticaret Bakanlığı teşvik işlemleri takibi
- Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 700 Euro karşılığı 3360 TL / m2

Tasarruf mevduatları
1 trilyon lirayı aştı

Tasarruf mevduatları ilk yarıda 1 trilyon liranın üzerine çıkarken, geçen yılı kıyasla artış oranı yüzde 19,6 düzeyinde gerçekleşti. En fazla tasarruf eden iller sıralamasında 448 milyar lirayla İstanbul yine başı çekerken, 102,4 milyar lirayla Ankara ikinci sırada yer aldı.

BANKACILIK Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) verilerinden derlenen bilgilere göre, Türkiye'de tasarruf mevduatları ilk yarıda geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 19,6 artarak 1 trilyon 38 milyar 392 milyon 966 bin liraya yükseldi. Geçen yıl için nüfusu 80,8 milyon aşan Türkiye'de, böylece kişi başına ortalama tasarruf miktarı da 12 bin 850 lira oldu.

Türkiye'deki toplam tasarruf mevduatlarının yüzde 43,1'i ise İstanbul'da birikti. 15 milyon aşkın kişiye ev sahipliği yapan İstanbul'da, ilk yarıda toplam 448 milyar 8 milyon 106 bin liralık tasarruf mevduatı toplandı. Geçen yılın ilk yarısında 375 milyar 294 milyon 33 bin liralık tasarruf mevduatı bulunan İstanbul'da, bir yıllık süreçte biriken tutar yüzde 19,4 artmış oldu.

Tasarruf mevduatı miktarında İstanbul'u, 102 milyar 392 milyon 414

İSTANBUL LİDER

bin lirayla Ankara izledi. Söz konusu iki ilin tasarruf mevduatı toplamı 550 milyar 400 milyon 520 bin liraya ulaştı. Böylece Türkiye'nin 1 trilyon 38,4 milyar liralık tasarruf mevduatının yüzde 53'ü, İstanbul ve Ankara'da toplandı. Tasarruf mevduatı miktarında 74,4 milyar lira ile İzmir üçüncü, 32,4 milyar lirayla Antalya dördüncü sırada yer aldı. Türkiye'de en düşük tasarruf mevduatının bulunduğu illerde başı 306 milyon 688 bin lira ile Bayburt'ı 337,3 milyon lirayla Ardahan, 448 milyon lirayla Kilis, 478,3 milyon lirayla da Hakkari izledi.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İdil Aslantas - Akif Gönülcü

Tel : 0212 455 61 13 - 455 61 19

Faks : 0212 520 15 26

GSM : 0533 959 30 57

E-posta : idil.aslantas@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr

www.ito.org.tr

■ İstanbul Kalkınma Ajansı'nın Üç Mali Destek Programı kapsamında toplam bütçesi 124.9 milyon lira olan 89 proje hayata geçirilecek. 124.9 milyon lira; İstanbul'un sosyal, ekonomik ve kültürel kalkınmasına yönelik projelerde kullanılacak.

■ 'Çocuklar ve Gençler Mali Destek Programı' kapsamında 35 proje, 'Girişimcilik Mali Destek Programı' ile 17 proje ve 'Yenilikçi ve Yaratıcı İstanbul Mali Destek Programı' ile de 37 proje desteklenecek.



Desteklenen proje sayısı 684

2010-2017 yılları arasında 'İnovasyon Lideri İstanbul' için 7 defa Mali Destek Programları ilan eden İSTKA, 35 farklı program kapsamında toplam 678 projeyi hayata geçirdi. 6 güdümlü proje ile birlikte toplam 684 proje için Ajans tarafından 447 milyon lira kaynak kullanıldı.

İSTKA'DAN İSTANBUL İÇİN 124.9 milyon TL'lik 89 PROJE

Piyasalar tarihi 'sivilleşme' hareketini ıskalamamalı



21 Ekim 2007'de, Cumhurbaşkanlığı'nın halkın seçmesinin öntü açan referandumdan, 2010 ve 2017 referandumlarına ve bu 'tarihi' sürecin en kritik aşaması olan '24 Haziran' seçimlerine, Cumhuriyet tarihimizin en önemli 'sivilleşme' hareketini Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'yle bir sonraki aşamaya taşıdığımız bir sürecin içinde geçiyoruz. Cumhurbaşkanlığı Erdoğan'ın liderliğinde, Türkiye bu tarihi 'sivilleşme' sürecini, aynı zamanda icride ve dışarda, Türkiye'yi prangalamak adına oluşturulmuş vesayet odaklarını oyun dışı bırakan bir dönüşüm süreciyle birlikte yönetiyor. Küresel ekonomi-politik yükselen Asya-Pasifik ve etkinliğini artıran Güney Yarımküre ile birlikte yeni ekonomik, politik ittifaklar oluşturuyor. BRICS Grubu'yla, Şangay İşbirliği Örgütü'yle, Meksika ve Venezuela ile birlikte Latin Amerika'yla; Nijerya, Kuzey Afrika'yla Afrika Kıtası'nda; Körfez Bölgesi ve Orta Doğu'yla; Balkanlar'la, Kafkaslar'la, Orta Asya'yla, Endonezya ve Malezya ile birlikte Güney Doğu Asya'da yeni işbirlikleri set ediyoruz.

Türkiye, yeni küresel işbirliklerine yönelik uluslararası çabaların yoğunlaştığı ve kendisine bu işbirliklerinde yer alması noktasında önemli çağrılar yapıldığı bir konjonktürde, 'Atlantik' İttifakı'yla ilişkilerini zayıflatmadan, ihmal etmeden, çok yönlü, çok katmanlı, çok kutuplu yeni bir küresel ekonomi-politik hakkını verecek bir uluslararası diplomasi yürütüyor. Asya-

Pasifik'ten, Çin, Japonya ve Güney Kore'den başlayarak, Hindistan, Rusya, Brezilya, Meksika gibi pek çok yükselen ekonomiyle zenginleştirilmiş ticari ve finansal işbirliklerine hız vermiş durumdayız. Üstelik, bu küresel ölçekle 'çesitlendirilmiş' ticari ve finansal ilişki ağı, Türkiye'nin geleceği açısından tarihi bir 'sivilleşme' hareketiyle birlikte yürütüyoruz. Bu noktada, eğitim, hukuk, savunma alanlarında, küresel bir vizyonla yoğunlaşmış yeni bir 'model' inşa ederken, sivil ve askeri bürokrasiye, yargıya, 'sivilleşme' ve 'demokratikleşme' hareketinin önemli bir sacayağı olarak 'kurumsal yönetim ilkeleri'ne dayalı standardizasyon getiriyoruz; hesap verilebilirliğin önünü açıyoruz.

Türkiye bu derece tarihi ve ülkeyi önümüzdeki 25 yılda dünyanın ilk 15 ülkesi arasında üst basamaklara taşıyacak bir 'sivilleşme' hareketini başlatmışken, ekonomi çevrelerinin ve bilhassa finans piyasası profesyonellerinin döviz kurları üzerinden sıkı, Türkiye'nin 'parlak' geleceğine yönelik ufkü adeta bulandıran bir 'manipülatif' piyasa dinamiğiyle ülkenin gündemini bögüş olmaları çok üzücü. Türkiye'nin küresel ekonomi-politikteki çok yönlü, çok katmanlı yeni diplomasi seti ve uluslararası saygınlığın perçinleyecek 'sivilleşme' hareketi, piyasa profesyonellerinin ve ekonomi çevrelerinin bilakis, daha da sahiplenmeleri gereken bir süreç. Umanın, döviz kurları üzerinden yürüten bu kısır çışma ve dalaşmayı 'parlak bir gelecek' için hızla aşmaz.

BRICS-MINT'le yeni dönem

Cumhurbaşkanlığı Erdoğan'ın, Cumhurbaşkanlığı Hükümet Sistemi'nin ilk kabinesinin ilk 100 günü adına açıkladığı eylem planının pek çok önemli başlığı arasındakı kritik bir detay, ticaret ve finans kanallında yakın bir dönem kadar 'Atlantik', bir diğer deyişle 'Batı' ağırlıklı anlayışın, BRICS-MINT ülkeleri ağırlıklı olarak çesitlendirilmesi, güçlendirilmesi, hatta bir bakıma önceliklendirilmesine yönelik mesajlardı. 1860'dan bu yana, Atlantik merkezli, 'Kuzey-Batı' ittifakının, asimetrik düzenin kontrolünde yürüten, Soğuk Savaş döneminin ortalarında itibaren IMF-uluslararası derecelendirme kuruluşları-uluslararası finans kurumları üçgeni üzerinden yürütülen 'küresel faiz kısıkağı'nın bertaraf edilmesine yönelik yeni uluslararası ekonomik işbirliklerinin öne çıktığı bir dönemde geçiyoruz.

Oyle bir dönem ki, BRICS-MINT, yani Brezilya, Rusya, Hindistan, Çin ve Güney Afrika, Meksika, Endonezya, Nijerya ve Türkiye kendi aralarında yerel para birimlerini kullanarak ağırlık verdikleri yeni bir küresel ticaret ağı, birlikte yürütülecekleri yatırımlara yönelik yeni kalkınma bankaları oluşturmaya hız vermiş durumdadır. Bu yeni süreç, ABD'nin ve AB'nin kontrolündeki Dünya Bankası, Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası, Avrupa Yatırım Bankası, Asya Kalkınma Bankası'na

bağımlı olmadan, yeni yükselen ülkelerin birlikte yürütecekleri projelerin finansmanında, kendi aralarında oluşturacakları yeni kalkınma bankaları ile finansman sağlamları; birbirlerinin sermaye piyasalarında tahvil ihracı gerçekleştirerek, inter-finance imkanları oluşturmaları anlamına geliyor. Gönül isterdi ki, eski adıyla Hazine Müsteşarlığımız üç yıldır Çin sermaye piyasasında 'Pandabond' ihracına çıkan başlamış olsun. Gecikmiş de olsa, bu adımların hızla devreye girmesi önemli.

Ticaret kanallında ise yükselen çekim merkezleri olarak Türkiye, Rusya, Hindistan, Meksika, İran, Brezilya, Güney Kore, Endonezya, Malezya, Güney Afrika ve Nijerya'nın, dünya milli gelirinin ve küresel ticaretin neredeyse yüzde 60'ına hakim olan ülkelerin, bilhassa kendi aralarında milli paralarını kullanarak hammadde, ara mamul, nihai ürün ve enerjiye dayalı yeni bir ticaret-finance aktarım ağı oluşturmaları, yakın bir gelecekte birlikte yürütecekleri projelerle kendi aralarında blok zincir sistemleri ve milli paralara dayalı dijital paralarla uluslararası ticaretin önünü açmaları, 70 yıllık 'dolar imparatorluğu'nun zayıflaması anlamına da gelebilir. Rahip Branson üzerinden yürüten küresel kapışmanın izlerini bu detaylarda da aramanızda sonsuz yarar var.

İSTANBUL Kalkınma Ajansı'nın (İSTKA) 2018 yılı Mali Destek Programları proje değerlendirme sonuçları açıklandı. İlan edilen Üç Mali Destek Programı kapsamında kamu kurumları, sivil toplum kuruluşları, üniversiteleri içeren kurum ve kuruluşlarla 89 projede toplam 124.9 milyon liralık işbirliği gerçekleştirilecek.

KALKINMA ESASLI

124.9 milyon TL; Türkiye'nin lokomotif şehri İstanbul'un sosyal, ekonomik ve kültürel kalkınmasına yönelik projelerde kullanılacak. 'Çocuklar ve Gençler Mali Destek Programı' kapsamında 35 proje, 'Girişimcilik Mali Destek Programı' ile 17 proje ve 'Yenilikçi ve Yaratıcı İstanbul Mali Destek Programı' ile de 37 proje desteklenecek. İSTKA Genel Sekreteri Özgül Özkan Yavuz, sektörlerin teknolojiden beslenmesine dikkat çekerek, artan rekabet ortamında inovasyona, teknolojiye, yeniliklere ve girişimcilğe daha fazla yatırım yapılması gerektiğini söyledi. Mali Destek Programları ile mevcut sanayi üretim yapısının dijital dönüşümünü ve üniversite işbirlikleriyle katma değer artırmayı hedeflediklerini anlatan Yavuz, "Girişimci gençlerin bilgisayar başında kurdukları şirketler, dünya ekonomisini şekillendiriyor. Sürdürülebilir kalkınma için bugünün gençlerinin yarının girişimcisi, sanayicisi olabileceği koşulların yaratılması için de çalışıyoruz" diye konuştu.



MALİ DESTEK PROGRAMINDA NELER VAR?

Katma değeri artıracak projeler

Toplam bütçesi 66.38 milyon TL olan Yenilikçi ve Yaratıcı İstanbul Mali Destek Programı'nda hayata geçecek 37 proje ile yeniliklere, inovasyona hizmet edecek altyapılar, araştırma-uygulama merkezleri, laboratuvarlar ve üniversite-sanayi işbirliklerinin geliştirileceği Teknoloji Transfer Ofisleri kurulacak. Program kapsamında ayrıca sanayi üretim yapısının dijital dönüşümüne ve kent ekonomisinde yaratıcı endüstrilerin ağırlığını artırmaya yönelik çalışmalar yürütülerek İstanbul'un küresel rekabet gücü artırılacak.

Teknoloji odaklı girişimcilik

Girişimcilik Mali Destek Programı kapsamında 17 proje için toplam 21.01 milyon TL kullanılacak. Teknoloji, yenilik ve yaratıcılık odaklı girişimcilik desteklenecek. Teknoloji girişimcilerinin uluslararası pazarlara ulaşmalarını destekleyecek projeler, başta sağlık, yapay zeka, sanal

gerçeklik ve benzeri tematik konularda girişimcilik hızlandırma programları hayata geçirilecek. İstanbul'a yeni girişimcilik merkezlerinin kazandırılacağı projelerle yenilikçi girişimci ve sanayicilerin işbirliği yapmalarına da imkan sağlanacak.

İtici gücümüz çocuklar ve gençler

Çocuklar ve Gençler Mali Destek Programı kapsamında gerçekleştirilecek 35 projenin toplam bütçesi 37.58 milyon TL olacak. Bu program kapsamında özellikle çocuklar ve gençlerin yaratıcılık, yenilikçilik ve girişimcilik alanlarındaki yetkinliklerini geliştirebilecekleri STEM atölyeleri, bilim ve teknoloji merkezleri, robotik, kodlama, müzik ve sanat atölyeleri kurulacak. Projelerle ayrıca bağımlılıkla mücadele eden ve risk grubunda bulunan çocuklar ve gençlere yönelik koruyucu önlemler geliştirmek için çalışmalar yürütülecek. Sigıncı, engelli çocuklar ve gençlere fırsat eşitliği sağlanacak.

Döviz neden yükselir? Zarar görmemek için neler yapmalıyız?

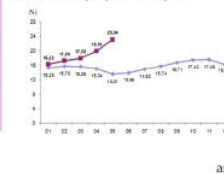
Son zamanlarda kurlarda çok ciddi hareketlenmeler görüyoruz. Bu hareketlenmeler bir yandan enflasyonu, bir yandan da faizleri yukarı itiyor. Bu hareketlilik ekonomik gereklerin de önüne geçince bu yazıyı yazmaya ihtiyacı duydum.



Dolar yılbaşında 3.7946 Türk Lirası ediyordu. 9 Ağustos 2018 günü 5.46 seviyelerinden işlem görek yılbaşına göre yüzde 48'e yakın değer kazandı. Euro ise yılbaşında 4.55 Türk Lirası seviyelerinden 9 Ağustos 2018 günü 6.34 TL seviyelerinden işlem gördü. Burada da dönmekle artış yüzde 40 civarında. Yıllık faizlere göre karşılaştığımızda dönmekle artış oranını yıllık oranı çeviriyoruz. Dolanr artış oranı yüzde 80, Euro'nun artış oranı yüzde 68 seviyelerine yakın oluyor. Bu, çok yüksek bir artış oranıdır.

Kurdaki bu oynaklıklar ister istemez faizlerin de olumsuz etkiledi. Kredi faizleri yüzde 17 seviyelerinden yüzde 27 seviyelerine kadar yükseldi. Döviz kredisi maliyetleri ciddi kur zararlarıyla beraber şirketlerin belini büküyor.

Hal böyle olunca enflasyon da hem kur artışı hem de faiz artışı nedeniyle yükselmeye geçti.



Tabloda görülebileceği üzere 2018 Ocak ayında yüzde 12.14 olan Yurtiçi ÜFE, Temmuz 2018'de yüzde 25 seviyelerine kadar yükseldi. Son zamanlardaki hareketlere bakarsak ağustos ayında yüzde 25 oranının daha da yükselmeye pek de sürpriz olmayacak. Kurdaki yükselişler ekonomiyi bu kadar zarar verilebileceği göre, kurlar neden yükselir ona bakalım. Öncelikle dış ticaret dengesi rakamları bu konuda önemli verilerdir. Dış ticaret açığının artması dövizin yükselmesi için bahane olarak kullanılabilir. Ancak nihai denge çok önemli. Çünkü dış ticaret ödemeleri dışında dış borç ödemeleri, transferler de kuru yukarı itebilir.

Yabancı yatırımcı veya dış borçlanma girişi de yükselişin törpüleyici.

Son zamanlarda konu ekonomik olmaktan çıktı. Daha çok iç işlerimize müdahale, ekonomik bulalım ile siyasi tabloyu değiştirmeye yönelik hamleler gibi görünüyor. Bu işleri de daha çok spekülasyon ve manipülasyon yapıyor.

Bu tür dalgalanmalar belirsizlikleri artırdığı için firmalar ya fiyatlarını revize ediyor ya da bir süre beklemeyi tercih edebiliyor. O zaman da ekonominin dinamikleri zorlanıyor; şirketler nakit akışlarını tutturamıyor.

Bizler ne yapmalıyız? Döviz cinsi varlık ve yükümlülüklerimizi önümüzde koymalıyız. Bunları zaman zaman yitirdiklerini karşılayacak duruma getirmeliyiz. Döviz eksikliği varsa, yani döviz cinsi varlıklarımız döviz cinsi yükümlülüklerimizden azsa aradaki farkı satın alm opsiyonlarıyla dengelemeliyiz. Eğer para durumu müsaitse forward veya futures piyasalarla kur riskini kaldırmalıyız. Aksi takdirde evdeki hesap çarşaya uymayabilir.

100 günlük icraat ateşleyici güç olacak

Bakanlıkların kendi alanlarındaki projeleri ve planları üzerinden hazırlanan 100 Günlük İcraat Programı, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından açıklandı. 100 günde tamamlanacak proje sayısının binden fazla olduğunu belirten Erdoğan, "Bunların 400'ünü öncelikli olarak duyuruyoruz. Kurumlarımızın, 46 milyar liralık bütçe ile hayata geçirecekleri bu projeler, yeni dönemin ateşleyici gücü olacak" dedi.

ADEM ORHUN

CUMHURBAŞKANI Recep Tayyip Erdoğan, "Cumhurbaşkanlığı 100 Günlük İcraat Programı" tanıtım toplantısında kabinesinin eylem planını açıkladı. Beştepe Millet Kültür ve Kongre Merkezi'nde konuşan Cumhurbaşkanı Erdoğan, "Bakanlarımızın her biri kendi alanlarıyla ilgili projeleri, planları, Cumhurbaşkanlığı manifestosunda ve AK Parti seçim beyannamesinde yer alan taahhütlerimizi baştan sona gözden geçirdiler. Bunlardan 100 gün içinde yapacaklarımızı maddeler halinde listeleyip, bütçeleriyle birlikte bir araya getirdik. Aslında ilk 100 günde tamamlanacak proje sayısı binin üzerinde. Bunlardan daha önemli ve öncelikli gördüğümüz 400'üne milletimize açıklayacağımız programda yer verdik" dedi.

BÜTÇE DISİPLİNİ

100 Günlük İcraat Programı'nın koordinasyonunu, Cumhurbaşkanlığı Yardımcısı Fuat Oktay'ın yürüttüğünü bildiren Erdoğan, konuşmasına şöyle devam etti: "Kurumlarımızın, 46 milyar liralık bütçe ile hayata geçirecekleri bu 400 proje, adeta yeni dönemin ateşleyici gücü olacak. Projeleri hazırlarken, ilave kaynak ihtiyacı doğmamasına, mevcut bütçe imkanlarıyla yürütülebilmesine özellikle dikkat ettik. Bütçe disiplininin taviz verilmeyecek, kamunun borçlanması maliyetleri düşürülecek. Kaynakların çeşitlendirilmesi burada çok büyük önem arz ediyor. Yaklaşık 40 milyar liralık kamu kaynağı tek hesapta yönetilmek, yılda 3-4 milyar lira arasında ilave gelir elde edilecek."

Savunma sanayi öncelikli

100 Günlük İcraat Programı'ndaki 400 projenin 48'i savunma sanayine ait. Bu projeler, lazer silahından uydur ve uydur fırlatma projelerine, SIHA ve İHA'ların geliştirilmesinden roket ve füzeler, helikopter motoru ve muharip savaş uçağı tasarımı kadar geniş bir yelpazeye yayılıyor.



İstanbul için neler var?

- İstanbul'daki yeni havalimanı 29 Ekim'de hizmete girecek.
- Kanal İstanbul Projesi'nin, ÇED ve etüt proje işleri tamamlanacak.
- Üç katlı Büyük İstanbul Tüneli'nin yap-işlet-devret modeliyle inşası için ihaleye çıkılacak.
- İstanbul Uluslararası Finans Merkezi Projesi başlatılacak.
- Halkalı-Kapıkule Hızlı Demiryolu'nun ihalesi yapılacak.
- İstanbul-Kayaşehir, Barutane, Esenler ve Konya Meram Millet Bahçeleri açılacak.
- İstanbul Atatürk Havalimanı, Zeytinburnu Beşelsiz Millet Bahçelerinin projeleri hazırlanacak.



Büyüme adımlarıyla enflasyon geriler

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagic, "İş dünyası için enflasyon bir hedef değil, bir sonuçtur. Hedefimiz büyüme rakamları. Her yıl en az yüzde 5 büyüyebilmeliyiz ve büyümeyi üretme, ihracata ve iç tasarrufa dayandırabiliyoruz" dedi. 100 Günlük Eylem Planı'nı değerlendiren Avdagic, "Kalkıcı sonuçlar alabilmemiz için kısır tartışmalar yerine bu

konuya odaklanmamız gerekir. Kaldı ki, 100 Günlük Eylem Planı'ndan sonra enflasyon noktasında etkin ve sonuç alıcı adımların atılacağından eminim" dedi.

Avdagic, şöyle devam etti: "Fiyat artışlarına sebep olan gelişmeleri tek tek irdeleyerek, gerekli tedbirlerin alınacağına eminim. Çünkü enflasyon çok katmanlı bir ekonomik mesele. Türkiye'deki

enflasyon talep artışından ziyade maliyet artışından kaynaklanıyor. Bunların en önemlisi de enerji ve kur maliyeti. Bir başka ifadeyle 'geçici ve konjonktürel' bir enflasyonla karşı karşıyayız. Son dönemde döviz kuru üzerinden yapılan manipülatif hareketlerin enflasyondaki artış üzerinde etkili olduğunu da unutmamak gerekir."

Küresel ekonomi ile jeo-stratejik çatışmaların

iç içe geçtiği, tarihi bir eşikten geçildiğini kaydeden Avdagic, "Ticaret savaşları, artan petrol fiyatları ve parasal sıkılaşma süreci dünyanın ana gündemi. Böylesi bir süreçte odaklanmamız gereken konular kısa vadede finansmanın maliyetini düşürmek, uzun vadede ise ithal girdi oranlarımızı azaltarak, yüksek teknoloji ihracatçı haline gelmek" dedi.

kapsamında kamu ihalelerine hazırlanan firmaları, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'yla yerleştirme ve teknoloji kazanımı fırsatından faydalanmaya davet etti. Erdoğan, kamu ihalelerinde yerli ürünlere getirilen yüzde 15'lik fiyat avantajının etkin şekilde uygulanmasının sağlanacağını belirtti.

SAĞLIKTA MARKA

Plana göre, Türkiye'yi sağlık turizminde marka haline getirmek için bu alanda faaliyet gösteren kurumların sayısı artırılacak, Uluslararası Sağlık Hizmetleri Anonim Şirketi kurulacak. Sağlık Market uygulamalarıyla bu alandaki sarf malzemelerinin temini kolaylaştırılacak. Kamu hastanelerinin acil servislerindeki yığılma engellemenin önemi alınacak. Acil ihtiyaç olan ve yaygın kullanılan ilaçların ülkede üretimi için proje çağrısına çıkılacak. İlaçta ve tıbbi cihazda, çok uluslu şirketler için yerleşmeyi, Türk firmaları için de yerleşmeyi ve millileşmeyi teşvik edecek sistem kurulacak.

TURİZMDE YENİ PAZARLAR

İcraat programına göre turizm yeni pazarlarına açılacak, Çin'in turizm pazarındaki payını artırmak için eylem planı hazırlanacak. İstanbul Atatürk Kültür Merkezi'nin ihalesi sonuçlandırılarak, kütüphaneye dönüştürülen Rami Kışlası'nın birinci etabındaki fiziki gerçekleştirme yüzde 45'e çıkarılacak. Kuleli Askeri Lisesi'nin müzeye dönüştürülmesi için gereken rolüve projeleri tamamlanacak. 30 kütüphane, millet kuraathanesine dönüştürülecek. Yurtiçi ve yurtdışında devam eden 9 restorasyon çalışması tamamlanacak, İzmir-Bornova, Sinop ve Tekirdağ'daki 3 yeni kültür merkezinin inşası bitirilecek.

17 bin konut teslim edilecek

İcraat programında gayrimenkul ve konut da geniş yer buldu. Buna göre şehircilik ve konut projelerinde 100 günde 17 bin konut ve iş yeri hak sahiplerine teslim edilecek, 16 bin konut ve iş yerinin temeli atılacak. Satış mümkün gözüken 50 bin kamu konutuyla ilgili envanter çalışması tamamlanacak, ilk etapta 5 binin satış işlemleri başlanacak. Emlak Bankası tekrar faaliyete geçirecek. Sınırlardaki mayın ve patlamamış mühimmat sebebiyle kullanılmayan 1.6 milyon metrekare alanın temizlik çalışmaları başlatılacak. Sudan'da ülkeye tahsis edilen 780 bin hektar tarım arazisinin yatırımcılara açmak için 12 bin 500 hektarlık alanda kurulacak örnek çiftlikle ilgili ortak şirket faaliyete geçirecek. Harita Genel Müdürlüğü'nün yerli harita-görüntüleme sistemleri olan HGM-Küre ve HGM-Atlas, tüm internet kullanıcılarının hizmetine sunulacak.

ENERJİ TEDARİĞİ

Erdoğan, ekonomide enerjinin öncelikler arasında olduğunu kaydetti. Yeraltı kaynakları potansiyelini tespit edip ekonomiyi kazandırma çalışmalarını 3 kat artıracaklarını vurgulayan Erdoğan, sunuları söyledi: "Soma ve Tunçbilek'teki üretim yapılmayan kamuya ait kömür sahalarını özel sektörün işletmesine açıyoruz. Yaklaşık 4.8 milyar dolar yatırım tutan olan toplam 3 bin megavat gücündeki güneş enerjisi santralleri için yanma alanına çıkıyoruz. Doğalgaz depolama kapasitesini artırmaya yönelik çalışmalar kapsamında Tuz Gölü'ndeki depoyu 450 milyon metreküpten 600 milyon metreküpe yükseltmek için tedbirler almaya başladık. Denizlerdeki hidrokarbon arama faaliyetleri için de ikinci bir deniz sondaj gemisi alınacak." Cumhurbaşkanı, enerji yönetim sistemi alanında da akreditasyon başlatılacağını belirtti.

İHRACAT GELİŞTİRİLECEK

Cumhurbaşkanı Erdoğan, Türk ekonomisinin lokomotifleri olan ihracat geliştirilmesinin, yeni dönemde de önceliklerinin başında yer aldığını

vurguladı. Eximbank'ın müşteri sayısının ve bunun içindeki KOBİ payının artırılacağını anlatan Erdoğan, "İhracatta yeni dönemde önceliğimiz Çin, Meksika, Rusya ve Hindistan pazarları. Bunun için gereken ülke stratejilerini ve eylem planlarını hazırlıyoruz" dedi.

35 YENİ ÜLKE

"Türkiye Ticaret Merkezi açılacakla 35 yeni ülke ve şehir belirliyoruz" diyen Cumhurbaşkanı, şöyle devam etti: "Yazılım, bilişim, sağlık, eğitim, film yapımı ağırlıklı yeni işleri ihtisas serbest bölgeleri kuruyoruz. Adana-Yumurtalık'ta 1 milyar dolarlık petrokimya tesisi yatırımını için arazi tahsisini yapıyoruz. e-ticaret konu ürünlerde Türk Malı imajının korunması için uygulamalar geliştiriyoruz. Dış ticaretimizde yerel paraların kullanımının artırılmasına barter ticaretine yönelik ülke bazlı tedbirler alıyoruz. Rusya'ya, İran'a, Çin'e bütün buralarla yerli parayla alışveriş yapacağız."

AB, Rusya Federasyonu ve Moldova ile vize muafiyeti için çalışmalarını sürdürdüğünü kaydeden Erdoğan, Afrika kıtasıyla ilişkilerin geliştirilmesine yönelik üst düzey ziyaretler, Afrika Çalıştay, Somali-Somaliland Arabuluculuğu müzakereleri ve G5 Sahel Ortak Gücü'ne 5 milyon dolar taahhüdü içeren gündemin tamamlanacağını belirtti.

BELGE KOLAYLIĞI

Erdoğan, "İhracatçıların işlemlerinin kendi tesislerinde yapılması uygulamasına başlıyoruz" dedi. Bu alanda hızla ve kolay işleme önem verdiklerini belirten Erdoğan, "Hava, deniz ve demiryoluyla transit taşımalarda beyanname zorunluluğunu kaldırıyoruz. Kara yolunda ise ihracat refakat belgesine geçiyoruz. İhracat için gereken belgelerin bir bölümünün daha elektronik ortamda düzenlenebilmesini sağlıyoruz" dedi. Esnaf ve sanatkarların e-ticaret işlem hacmindeki payının artırılmasına yönelik destek programı

başlatılacağını açıklayan Erdoğan, Ürün İhtisas Borsası'nın gelecek yıl işler haline getirilmesine yönelik çalışmaların tamamlanacağını ifade etti. Gümrük kapılarının modernleştirilmesine devam edileceğini bildiren Erdoğan, pazarlama odaklı, soğuk zincir kapasitesi yüksek modern toptancı hallerinin inşası ve işletilmesiyle, üretici örgütlerinin buralardaki pazar paylarının artırılmasına yönelik adımların atılacağını dile getirdi.

SANAYİ VE TEKNOLOJİ

Ar-Ge merkezlerini yaygınlaştırmak yüksek teknolojiye yönelik çalışmaların önünün açıldığını anlatan Erdoğan, savunma sanayi projelerine yönelik firmalara her aşamada destek verildiğini, bilişim alanında da Türkiye'yi marka haline dönüştürecek adımların atıldığını kaydetti. Yüksek teknoloji ürünler destek sağlamak için fon şirketleriyle protokoller imzalanacağını aktaran Erdoğan, KOBİ'lere verilen desteğin artacağını belirtti. Stratejik ürünler başta olmak üzere yazılımdan makine teçhizatına kadar her alanda KOBİ'lerin yanında olunacağını vurgulayan Erdoğan, Türkiye Uzak Ajansı'nı kurulacağını belirtti. Erdoğan, sanayi ve dış ticaret sektöründe ihracat geliştirilmesinin, yeni dönemde de önceliklerin başında yer alacağını kaydetti. Plana göre, ihtiyaçlar için Kalkınma Bankası yeniden yapılandırılacak, KOBİ'lere verilen destek artırılabilecek.

AR-GE VE TASARIM

Ar-Ge merkezleri sayısının yüzde 10, tasarım merkezleri sayısının ise yüzde 8 artırılabileceğini anlatan Erdoğan, Kara Araçları Test Merkezi'nin fizibilite çalışmalarının bitirileceğini söyledi. Erdoğan, Sanayi İşbirliği Programı



Kuklaya değil kuklacıya bakın

Uluslararası finans merkezlerinde Türk Lirası'na karşı sert bir fiyatlandırmanın yürütüldüğünü söyleyen İstanbul Ticaret Odası Başkanı Şekib Avdagiç, bu durumun yurtdışı piyasalarda, konulara çok yönlü bakılmasının önüne geçtiğini söyledi. Avdagiç, "Oysa aldanmamak, hata yapmamak için 'kuklaya değil, kuklacıya bakmamız' gerekiyor" uyarısında bulundu.



Fotoğraflar: OSMAN KUVET



Ekonomik hamlenin tam vakti

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Öztürk Oran, Oda'nın ağustos ayı Meclis toplantısının açılış konuşmasında, küresel ve bölgesel ilişkilerde Türkiye'nin yeni ve güçlü bir aktör olarak yükseldiğini söyledi. Son dönemdeki gelişmelerin bu değişimin sancısı olarak görme gerektiğini belirten Oran, şöyle konuştu: "Son günlerde Türkiye ve ABD ilişkilerindeki dalgalanmayı da bu zaviyeden bakarak anlayabiliriz. ABD'nin, Brunson Davası üzerinden yaptırım kararını alması haklı ve sağlam temelli olmayan bir adım oldu. İçişleri ve Adalet Bakanlarımız hakkında alınan kararların hiçbir uluslararası alt yapısı yok. Bu tehdit ve yaptırım adımları; müttefiklik hukukuyla bağdaşmadığı gibi uluslararası hukuka da aykırı."

Manipülatif çevrelerin, ticaret savaşları ve parasal sıkışıklarla beraber oluşan kaotik süreçten nemalanmaya çalıştıkları vurgulayan Oran, "Bu millet; manipülasyonun yoğunlaştığı ağustosta dört günde 5 milyar doların Türk Lirası'na çevirdi. Şimdi sıra bizde. Millet'in bu güvenine layık olmaman, ekonomik hamleleri gerçekleştirmenin tam vakti" diye konuştu.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç, Türkiye'nin siyasal ve ekonomik cephede büyük bir savaş verdiğini söyledi. İstanbul Ticaret Odası olarak, bu mücadeleyi yürüten Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın yanında olduklarını vurgulayan Avdagiç, "Sayın Cumhurbaşkanımızın 100 Günlük Eylem Planı'nı açıklarken ifade ettiği 'yerli ve milli direnişin' en büyük destekçisiyiz. Elbette, Türkiye'yi kur riski ve resesyona tehdit edenlere, ekonomik savaş çıkması için gayret gösterenlere, bu devlet meydan okuyacak" dedi. Avdagiç, bu savaşın Türkiye'ye karşı sert fiyatlamaya ile yürütülmeye çalışıldığını dikkat çekerek, "Kuklaya değil, kuklacıya bakın" dedi.

Oda'nın ağustos ayı Meclis toplantısındaki konuşmasında, ağustos ayının zaferlerle taçlanmış bir ay olduğunu hatırlatarak başlayan Avdagiç, 26 Ağustos 1071'de Anadolu'nun kapılarını açan Malazgirt Zaferi'nin 947. yılını kutladı. Türk milletini Anadolu'dan atmak isteyenlerin 30 Ağustos 1922 Başkomutanlık Meydan Muharebesi ile bu topraklardan sürüldüğünü söyleyen Başkan Avdagiç, "Bu zaferin de 96. yılını idrak ediyoruz. Tüm milletimizin Zafer Bayramını tebrik ediyorum. Anadolu'yu milletimize yurt eden, bu toprakların her metrekaresinde kan olan şehitlerimizi rahmet ve minnetle anıyorum. Bu vesileyle bir kez daha tekrarlamak istiyorum ki, Anadolu bizim alın yazımız" dedi.

GENÇLERE BÜYÜK FIRSAT

Konuşmasına, üniversite öğrencilerinin tercih dönemini yaşadıkları bugünlerde aldıkları iki önemli kararın açıklarak devam eden Şekib Avdagiç, şunları söyledi: "Birincisi; İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni tercih edecek öğrencilere yüksek miktarda indirim uygulanmasını ve bu farkın da Odamız tarafından karşılanmasını kararlaştırdık. Böylece İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni ilk 5 tercihinde yazan ve kazanan öğrencilere yüzde 20 destek olacağız. İkinci olarak, TOBB çatısı altındaki diğer Oda ve Borsaların üye çocuklarına da yüzde 10 indirim desteği vereceğiz. Ayrıca 400 bin üyemizin çocukları, üniversitemizi tercih ettiklerinde eskisi gibi yüzde 15 indirimden yararlanmaya devam edecek."

DOSYAMIZI HAZIRLIYORUZ

Yönetim olarak, yeni atanan kabine üyelerine yaptıkları ziyaretler hakkında bilgi veren Avdagiç, sektörel istişare toplantılarına, sanayi; enerji, iletişim ve teknoloji; lojistik/otomotiv ve hizmetler ile devam edeceklerini ve Hükümete sunulacak dosyayı oluşturacaklarını belirtti.

Türkiye ekonomisi ile ilgili değerlendirmelerde bulunan Avdagiç, ABD Başkanı Trump'ın tetiklediği ticaret savaşlarının, örtülü bir 'kur savaşı'yla at başı yürüdüğüne dikkat çekti. ABD ile ticaret savaşına girmiş ülkelerin paralarının, ABD Merkez Bankası Fed'in parasal sıkılaştırmadaki ısrarı sebebiyle değer kaybettiğini vurgulayan Avdagiç, "Ticaret savaşlarının da körüklemesiyle 2018'e 88 puanlar düzeyinde girmiş olan dolar endeksi, son iki ayda dünyanın önde gelen para birimleri karşısında güçlendi. Özellikle son bir ayda ise 93.96 puandan 95.27 puana geldi. Euro-dolar paritesi de yine son bir ayda 1.18 dolardan, 1.15 dolara düştü. Euro, dolar karşısında 15 Şubat'tan bu yana yüzde 7.5 değer kaybetti. Çin'in para birimi Yuan ise şubat ayından bu yana yüzde 9.2 değer kaybetti" dedi.

TEK BİZ YAŞAMIYORUZ

Bu durumun Türkiye'ye de yansımaları ve 1 ABD Doları'nın en son 5.40'ları geçtiğini belirten Avdagiç, önümüzdeki dönemde ilgili öngörülerini ise şöyle özetledi: "Dünyadaki bu kur yükselişinin Türkiye'ye de yansımaları devam ederken, iki önemli olay daha oldu. Bunlardan birincisi, ABD'nin İran'a yönelik yaptırım kararını. Karar, 6 Ağustos'tan itibaren yürürlüğe girdi. Avrupa Birliği bir açıklama yaptı. ABD, ambargo kurallarına uymayacak Avrupa şirketlerini cezalandırmaya çalışırsa, kendi şirketlerini de her türlü şekilde koruyacaklarını duyurdu. Bu da ABD'nin gerginlik yaşadığı tek NATO ülkesinin Türkiye olmadığını gösteriyor. ABD, tehdit dili sebebiyle diğer NATO üyesi ülkelerle de sıkıntı yaşıyor. AB'nin açıklaması tam da bunu işaret ediyor."

Rahip Brunson Davası sebebiyle ABD yönetimi ile gergin bir dönem yaşandığını hatırlatan Başkan Avdagiç, "ABD ile ilişkilerin eskisi gibi olmayacağını



farkındayız. Çünkü 21. yüzyıl bize yepyeni ilişki biçimleri getiriyor. Bunlardan biri yeni nesil müttefiklik anlayışı... Değişen müttefiklik anlayışına hem bizim hem de piyasaların alışması gerekiyor. Bu şu demek: Biz bir ülkelye bazı konularda anlaşırken birçok konuda da anlaşamayacağız ve ilişkilerimizi bu şekilde sürdüreceğiz" dedi.

SERT FİYATLAMA

Uluslararası finans merkezlerinde Türk Lirası'na karşı yürütülen 'sert' fiyatlandırmanın, yurtdışı piyasalarda konulara çok yönlü bakılmasının önüne geçtiğini belirten Şekib Avdagiç, şöyle konuştu: "Yükselen döviz karşısında, ekonomi yönetiminin ve Merkez Bankası'nın önleyici tedbirler alması gerekiyor. Çünkü Merkez Bankası Aylık Fiyat Gelişmeleri Raporu, enflasyondaki yükselişe en belirgin katkının döviz kuru geçişkenliğinin yüksek olduğu temel mal grubundan geldiğini gösteriyor. Yani yüksek döviz kuru net bir şekilde, enflasyonu da yükseltiyor. Kurdaki yükselişi uzun süreli hale getirip tüm ekonomimize yaymanın baskısı altındayız. Ekonomimizi gölgeleyecek belirsizlik bulutlarına geçit vermemeliyiz."

Piyasalar için üç öneri

İTO Başkanı Şekib Avdagiç, reel sektörü ve piyasaları rahatlatacak üç önemli öneriyi gündeme getirdi. İş dünyası olarak yıllardır sorun olan, kamu alacaklarında mahsuplaşmanın ivedilikle uygulanmasını beklediklerini belirten Avdagiç, 2018 Mart itibarıyla şirketlerin devletten alacağı KDV miktarının 167.3 milyar liraya ulaştığını söyledi.

2008 küresel finans krizinin Türkiye'yi teğet geçmesinin önemli nedenlerinden birinin de bazı sektörlerde uygulanan ÖTV ve KDV indirimi olduğunu hatırlatan Avdagiç, "Bu konuda otomotiv başta olmak üzere bazı stratejik sektörler için benzer indirimlere güdülmesinin ekonomiyi canlandıracağına, ülkemizi itilemek istendiği durumluk cenderesinden geri tutacağına inanıyoruz" dedi.

Banka ve finans kuruluşları dışında gerçek ve tüzel kişilerin yurtdışından temin ettikleri kredilerden yüzde 3 oranında KKDF kesintisi yapıldığını söyleyen Avdagiç, bu oranın, vadelere göre değişiklik gösterdiğini hatırlattı. Dövizin yükselişine bu oranın, iş dünyası için önemli bir sıkıntı kaynağı haline geldiğini anlatan Avdagiç, şöyle konuştu: "Onların kredi taksitlerinin yanı sıra bir de yüzde 3 gibi bir KKDF oranı ödemek zorunda kalmaları ciddi bir maliyet. Söz konusu olan 10 bin dolar, 20 bin dolar değil, yüzbinler ya da milyonlar ifade edilen rakamlar. Dolayısıyla bu konuya iş dünyasının rahatlatılacak bir düzenleme getirilmesi isabetli olacak."

Bağımsız ve etkin Merkez Bankası hassasiyeti

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, "İlk geldiğimiz günden beri para politikasının bağımsızlığı konusunda Merkez Bankası (TCMB) özelinde çok hassas. Özellikle para politikalarının tam bağımsızlığı konusu prensip olarak bundan sonra da devam edecek" dedi. Fiyat istikrarının kalıcı bir şekilde, bütün bu hedeflere ulaşabilmesi noktasında tüm adımların TCMB tarafından etkin bir şekilde koordine edilmesi gerektiğini dile getiren Albayrak, bununla ilgili yasal düzenlemelerin gelecek süreçte daha etkin bir şekilde ortaya konacağını söyledi.



Reformlarda 3 faz

HAZİNE ve Maliye Bakanı Albayrak, yapısal reformlar için yoğun bir çalışma yürüttüklerini belirterek, mevzuatla ilgili sürecin yeni yasama döneminde hayata geçirileceğini söyledi.

Yeni yaklaşımın 3+1 sacayağı olduğunu bildiren Albayrak şunları söyledi: "2018 ve 2019'da ekonomide dengeleme dediğimiz birinci fazı ortaya koyacağız. 2020-2021'de sürdürülebilir, istikrarlı ve sağlıklı büyüme dediğimiz ikinci faza geçeceğiz. Sonrasında üçüncü faz dediğimiz daha adaletli paylaşım fazına geçeceğiz. Tüm bu süreçleri, kalıcı ve sürdürülebilir bir ekonomi yaklaşımı olarak kurgulamak istediğimiz +1 dediğimiz nitelikli insan gücü ve güçlü topluma dönüşüm

politikalarımızla taçlandıracağız."

Bakan Albayrak, 'ekonomik dengeleme' başlıklı birinci fazda, enflasyonla ilgili mücadele edileceklerini vurguladı. Albayrak, "Cari açığın düşürülmesiyle ilgili stratejik temellerin atıldığı çok önemli bir dönem olacak. Ayrıca, güven ortamının iyileştirilmesi için gerekli tüm adımların atılacağı, iş ve yatırım ortamının cazibesinin artırılacağı, bunlarla birlikte sermaye piyasalarının derinleştirileceği çok önemli 1.5 yıl olacak" dedi.

Albayrak, birinci fazda, kamu borçlarında kaynak çeşitliliğinin sağlanacağını, kamu kaynaklarının verimli kullanılmasını sağlayacaklarını, tasarruf ve verimliliği artıracaklarını bildirdi.

Önce disiplin sonra üst lig

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, bütçe, üretim ve finansman alanındaki dönüşümün yol haritasını açıkladı. 'Yeni Ekonomi Yaklaşımı' dahilinde bütçe disipliniyle büyüme temel nokta olacak. Buna göre, Türkiye'nin orta gelir grubundan üst gelir grubuna çıkması için katma değerli üretim ve ihracat desteklenecek.

HAZİNE ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, Türkiye'nin 2023'e kadar bütçe, üretim ve finansman alanındaki dönüşümünün yol haritasını 'Yeni Ekonomi Yaklaşımı' ile duyurdu. Albayrak, güçlü ve emin adımlarla ilerlemek için yeni bir süreci başlattıklarını kaydetti. Albayrak, şunları söyledi: "Bu tanıtımla yeni sistemin genel çerçevesini çiziyoruz. Detayları eyleyebildiğimiz OVP'de ortaya koyacağız. Türkiye'nin orta gelir grubundan üst gelir grubuna çıkması için gerekli noktalarda nasıl bir yol haritası çizmesi noktasında birçok toplantılar yaptık. Ulusal ve uluslararası, tüm paydaşların içinde olduğu geniş bir yelpazede her adımı ince ince döşeyerek aksıyorsa alacağız."

KARARLI YAKLAŞIM

Albayrak, Yeni Ekonomi Yaklaşımı'nın en önemli adımlarından birisinin kararlı bir yaklaşım olduğunu anlatarak, sözlerini şöyle sürdürdü: "Yeni modelde çok daha kararlı ve güçlü şekilde emin adımların atıldığı önemli bir dönem başlayacak. Bu yaklaşımın diğer pozisyonu değişimi hedefleyecek. Türkiye bir üst lige çıkmak zorundaysa bazı şeyleri değiştirmesi lazım. Bunun yanında güçlü bir refleks ve stratejik alt yapıya sahip olması lazım. Bir diğer adım güçlü temeller olacak. Bir diğer yaklaşım ise sürdürülebilirlik ve katılımcılık olacak."

SERMAYE PİYASALARI

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak, bankacılık kesimi başta olmak üzere finans sektörünün güçlü yapısının korunmasını öneme işaret etti. Albayrak, "Finansal istikrarın daha da güçlendirilmesi önceliklerimiz arasındadır. Sermaye piyasasının pasta içerisindeki payını büyüteceğiz. Yani finansal sektörün yüzde 90'ından fazlası bankacılık sektörü

olmayacak. Özellikle sermaye piyasalarını geliştirmeyi hedefliyoruz."

BÜTÇE DİSİPLİNİ

Bütçe dengesinin ciddi bir disiplinle, kaliteli bir dönüşüm ortaya koyması için çalıştıklarını kaydeden Albayrak, "Bu süreç yeni dönemde daha somut bir mali plan, yazılı bir mali plan dairesinde, çok daha güçlü bir disiplinle kavuşacak. Bütçe disiplini de bu dönemde en temel dinamiklerden biri olacak" dedi.

Albayrak ayrıca, "Yeni bir üst finansal regülasyon otoritesinin kurulmasını yeni yasama döneminde meclise getireceğiz" dedi. Albayrak şöyle devam etti: "Daha etkin ve liyakatli kadrolar çok daha etkin rol oynayacak. Ekimde bu yeni yapı görülecek. En kısa zamanda finansal kuruluşlarımız, sigortacılık sektörü, yeni bir milli reasürans yapısını oluşturacak. Sigortacılığın finansal sektörü içerisindeki payı layık olduğu yerde değil. Bireysel emeklilik sistemiyle ilgili çok önemli adımlar atacağız."

İKİ YENİ BANKA

Yeni dönem anahtarlarından birinin, yatırım ve harcamaların belirlenen kriterler açısından çok daha etkin bir şekilde yönetmek olduğunu kaydeden Albayrak, "Yatırım ya da harcamada teknoloji ürün üretimi öncelikli olmalı. Katma değer ve ihracatı artırıyor mu buna bakacağız. Bunun dışındaki alanlarda tüketim, yatırım ve harcama kültürünü geliştirip, tasarruf mekanizmasını etkin kılacağımız bir süreç gireceğiz" dedi.

Sistemi yeniden yapılandırarak tasarruf ve sermaye birikimiyle ilgili çok güçlü adımlar atacaklarını vurgulayan Albayrak, Emlak Bankası'nın, uzmanlık alanında sektörde büyüyeceğini kaydetti. Albayrak, Kalkınma Bankası'nın yapısal dönüşümünü sağlayacak yasal altyapının ekimde TBMM'ye geleceğini belirtti.

Bakan Albayrak, OVP üzerindeki makro hedeflerin şekillenmeye başladığını belirterek, "Dengelenmenin sonucu olarak önümüzdeki dönemde büyüme yüzde 3-4 aralığında olacak. Cari açık mali disiplin açısından yüzde 4'ler civarında dengelenecek bir süreci ona göre kurguluyoruz. Bütçe disiplini daha sıkı bir şekilde ortaya koyacak, yüzde 1.5 seviyelerinde sınırlanacaktır" dedi.

Sağlam duruşumuz ortaya kondu

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagic, "Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak'ın açıkladığı ekonomik perspektif, Türk milletinin sağlam ve kararlı duruşunu ortaya koymuştur" dedi. Avdagic, daha adil bir vergi sistemi, kamuda maliyet dönüşümü, bugüne kadar olmamış bir tasarruf, yeni bir finansal regülasyon otoritesi gibi hedefleri isabetli bulduklarını kaydetti. Döviz kuru üzerindeki Türk ekonomisini çökertmek isteyenlerin bu kez

karşısında Türk iş dünyasını ve Türk milletini bulacaklarını belirten İTO Başkanı Şekib Avdagic, şunları söyledi: "İş dünyası olarak yeni açıklanan model, bizi umutlandırmış, aydınlık bir geleceğin olduğunu göstermiştir. Türk iş dünyasına, stratejik bir dönemde sahip çıkarak hedef göstermek son derece kıymetlidir. Bu açıklama, ortaya koymuştur ki, Türkiye artık büyük hedefleriyle örtüşen bir ekonomik modele kavuşmuştur."

Özgün,
Yenilikçi,
Sade

MECLİS ÜYELERİ KÜRSÜDE



İran'ın taşlarını işleyip AB'ye ihraç edebiliriz

Nedim Yusuf Baş /
Mermencilik
ve Madencilik

Meslek Komitesi: Türkiye'nin 2017 dış ticaret açığı yüzde 37 arttı. Dış ticaret açığının kapanmasına ve ülkemizin sürdürülebilir kalkınmasına etkin bir destek sağlamak için ihracatı sadece miktarda değil, kârlılıkta da artırmalıyız. Daha fazla katma değerli üretim yapmalı ve ihraç etmeliyiz. İthalatı azaltmak için havalimanları gibi büyük projelerde ithal ürünler yerine yerli yapı malzemeleri, yerli doğal taş ve mermer kullanmalıyız. Mermer blok ihracatında en

büyük pazarımız Çin. İşlenmiş mermer ve diğer doğal taşlarda en büyük pazarımız ABD. Çin bizden aldığı mermer blokları işleyip, ABD pazarına bizden daha düşük fiyatlarla verip, bize rakip oluyor. İtalyanlar tasarım ve mimari yetenekleriyle, güçlü lobileri ile ABD pazarında katma değeri yüksek ürünler satıyor. Meksika da lojistik avantajı sayesinde ABD'ye katma değeri yüksek ürünler satabiliyor. İspanya ve Portekiz'in de ABD pazarında hâlâ güçlü lobileri var. İran çok çeşitli ve büyük rezervleri ile karşımıza büyük bir rakip olarak çıkabilir. İran'ın

taşlarını işleyip AB ülkelerine ihraç edebiliriz. Çin, Hindistan, Brezilya yerli üretimi desteklemek için ithal ürünlere çok ciddi kısıtlamalar uyguluyor. Ucuz blok taşlardan bile çok yüksek gümrük vergileri alıyorlar. Türkiye doğal taş ve mermer üretimini, ihracatını zorlaştıran sorunlarını ortadan kaldırılabiliyor. İşletmelerin yetersiz öz sermayeleri, kalite ve standartların denetimsizliği, kalifiye eleman bulunamaması, doğal taş politikasının olmaması, stratejik planlama yapılamaması belli başlı sorunlar arasında.

MAGNEO Serisi

T: (0212) 224 20 20
F: (0212) 224 20 48
W: cuhadaroglu.com
E: info@cuhadaroglu.com

INTERWALL

Ofis Bölme Sistemleri

...bir CUNADAROGLU markasıdır.

Hedef 1 milyar dolar ticaret



ŞEREF KILIÇLI

ARNAVUTLUK-Türkiye Ticaret ve Sanayi Odası (ATTSO) Genel Sekreteri Erinda Zhupani, iki ülke arasındaki ticari ilişkilerin mevcut durumunu ve gelecekteki potansiyelini değerlendirdi.

Arnavutluk-Türkiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın (ATTSO) kuruluşu ve vizyonu hakkında bilgi alabilir miyiz? ATTSO hangi faaliyetlerde bulunuyor?

ATTSO, ticari işletmelerin faaliyetlerinde istikrar sağlanması, yatırımların artması, şirketlere yardım edilmesi, iki ülke firmalarının işbirliği yapması, bilgi alışverişinin desteklenmesi ve daha ileriye götürülmesine katkı sağlanması için 2014'ün aralık ayında kuruldu. Tiran merkezli Odamız, Arnavut ve Türk profesyonel iş adamlarının, kâr amaçlı olmayan bir kuruluş olarak faaliyet yürütüyor.

Düzenlediğimiz etkinlikler ile üyeler arasında sağlıklı bir iletişim kurmayı ve uzun vadeli ilişkileri daha da geliştirmeleri hedefliyoruz. ATTSO, önümüzdeki dönemde Arnavutluk'taki ekonomik-ticari varlığımızı çeşitlendirmek suretiyle ülkenin refah ve kalkınmasına ve ayrıca reform sürecine ülkemizin maddi katkısını artırmak niyetinde. 2018'de, Arnavutluk'ta faaliyet gösteren en büyük Türk şirketlerinin katkılarıyla, Oda'nın yönetim kurulu üye sayısı 12'ye, toplam üye sayısı ise 60'a ulaştı. Odamızın faaliyetlerine ilişkin daha detaylı bilgiye, www.attso.al adresinden ulaşılabilir.

İHRACATTA İKİNCİYİZ

Türkiye ve Arnavutluk, ortak tarihi geçmişlerinin yanı sıra, bugün önemli ticari ilişkilere de sahip. Ticari ilişkilerdeki mevcut durumu nasıl görüyorsunuz?

Türkiye ve Arnavutluk ekonomik alanda da işbirliğini yürüten iki kardeş ülke. İki ülke arasındaki mükemmel ilişki, ticari alanda da çok daha ileri seviyeye gidiyor. Ticari ilişkiler bugün dinamik bir yapıya kavuştu. Arnavutluk resmi istatistik kurumu INSTAT'ın 2017 verilerine göre; Türkiye, 460 milyon dolar ihracat ile Arnavutluk'a en çok ihracat yapan ikinci

ülke. Türkiye'nin Arnavutluk'a ihracatının artış trendi 2018'de de devam ediyor.

İki ülke arasındaki ticari ilişkilerin gelecek potansiyeli hakkındaki öngörülerinizi alabilir miyiz?

Mevcut ekonomik-ticari ilişkilerimizin seviyesinin iki ülke

YATIRIM TOPLAMI

Türk firmalarının Arnavutluk'taki yatırımları hangi seviyede?

Türkiye, aynı zamanda Arnavutluk'ta en önde gelen yatırımcılar arasında yer alıyor. Arnavutluk Merkez Bankası'nın



arasındaki gerçek potansiyeli yansıtmadığını düşünüyorum. Bu nedenle, 2017'de 480 milyon dolar olan ikili ticaret hacmimizi kısa sürede 1 milyar dolara çıkarma imkanı var. Bu amaçla, Türk firmalarının Arnavutluk'ta markalaşmalarına önem vermeleri ve iki ülke gümrük işlemlerinin hızlandırılması öncelikli

konular. Bu alanlarda çalışma yapılırsa 1 milyar dolar ticaret hacmine ulaşılabilir.

SEKTÖRLERE DAĞILIM

Türkiye ile Arnavutluk arasında hangi alanlarda ticaret yapılıyor?

Türkiye'den Arnavutluk'a yapılan ihracatın 1/3'ünü hazır giyim, ayakkabı ve aksesuarlar oluşturuyor. Arnavutluk'taki marka mağazaların ihracatı artıyor. Makinalar, elektrikli aletler ve yedek parçaları yüzde 15,5, kimya ve plastik ürünleri yüzde 14,2, inşaat malzemeleri ve metaller yüzde 12,3, hazır gıda ve sigaralar yüzde 10,9 ticaret oranları ile en önemli ihracat kalemleri. Türkiye'deki firmalarımızın ev tekstili, otel ekipmanları, hazır gıdalar, elektrikli aletler ve inşaat malzemeleri alanında ilave ihracat imkanları var. Arnavutluk'tan Türkiye'ye şifalı bitkiler, tekstil, deri ve yün ile hammadde ihracatı potansiyeli bulunuyor.

verilerine göre, Türk firmalarının, Arnavutluk'taki yatırımları 500 milyon Euro'yu buluyor. Bu rakam Türkiye'yi Arnavutluk'ta yatırım yapan '5. büyük ülke' konumuna getiriyor. Türk firmaları aynı zamanda, Arnavutluk'ta 10 bin kişi kadar istihdam sağlamış durumda. Arnavutluk'taki yatırımcı firmalarımızın faaliyet alanlarına bakıldığında enerji, metalurji, madencilik, telekomünikasyon, finans, ulaştırma ve depolama, perakende hizmetleri ve dağıtım



faaliyetleri sektörlerinde yoğunlaştığı görülüyor. Arnavutluk'un en büyük bankası, Banka Kombetare Tregtare bir Türk bankası ve iki ülke arasındaki ticareti kolaylaştırıyor.

Ancak bunlar, potansiyellerimiz dikkate alındığında yeterli değil. Arnavutluk'ta, turizmde, enerjide, altyapıda, madencilikte, tarımda, imalat sektöründe ve diğer alanlarda karşılıklı olarak ve her iki ülkenin de menfaatleri doğrultusunda, büyük fırsat

pencerelerini aralayabileceğimize inanıyorum.

Turizmdeki yatırım potansiyelini ayrıca değerlendirmek gerekirse neler söylemek istersiniz?

Turizm, iki ülke arasında işbirliği yapılabilecek diğer bir önemli alan. Türkiye'de turizm sektörü oldukça gelişmiş ve Türkiye, dünyada en çok turist çeken ülkeler arasında. Arnavutluk, Akdeniz ve Balkanların keşfedilmemiş hazinesi ve turizm açısından mükemmel bir potansiyel barındırıyor. Çevresindeki pek çok ülke dünyanın en çok ziyaret edilen ülkeleri arasında yer almasına karşın, Arnavutluk henüz yolun başında. Arnavutluk'un coğrafi güzelliklerine, bozulmamış, temiz ve muhteşem kıyılarına, tarihi-kültürel varlıklarına baktığımızda, kısa sürede önemli bir turizm ülkesi olacak. Bu nedenle Türk firmaları, turizm alanındaki tecrübelerini Arnavut firmaları ile paylaşabilir ve işbirliği imkânlarını geliştirebilir.

İTO bize güç veriyor

Arnavutluk-Türkiye ticari ilişkilerin gelişmesi noktasında İstanbul Ticaret Odası'nın konumunu nasıl görüyorsunuz?

Türkiye'nin en büyük ticaret odası ve aynı zamanda üye sayısı itibarıyla dünyanın en büyük beş odasından biri olan İstanbul Ticaret Odası gibi büyük, önemli ve tecrübeli bir kurumla işbirliği içinde çalışmak bizim için onur verici. Bu işbirliği aynı zamanda büyük başarılar için önemli bir rol oynayacak. İTO, ekonomik faaliyetleri hakkında bilgi edinebileceğimiz, yenilik çalışmalarından ve tecrübelerinden faydalanabileceğimiz en doğru kurum. İTO bize güç veriyor. Bütün Türkiye'ye ulaşabilecek bir iş adamları ağına sahip olması, dış ticaretin önündeki engelleri kaldırmak için ortak çalışmalarımızın olması, ortak projeler üstlenme imkânlarımız gibi unsurları dikkate aldığımızda, tüm bunları iki ülke ekonomik ilişkilerin geliştirilmesi için ekstra avantajlar olarak görüyoruz.



Arnavutluk-Türkiye Ticaret ve Sanayi Odası (ATTSO) Genel Sekreteri Erinda Zhupani

Türkiye'nin gönüllü elçisiyiz

Türkiye'de yükseköğrenim gördüğünüz bilgisini almıştık. Son olarak Türkiye ilgili gözlemlerinizi ve düşüncelerinizi de almak isteriz?

İzmir'de, Ege Üniversitesi Kimya Mühendisliği Bölümü'nden mezun oldum. Türkiye, doğal ve tarihi güzellikleriyle, dinamik canlı şehirleriyle, yemekleriyle, türkülerıyla, şirirleriyle, insanların sıcakkanlığı,

misafirperverliği ve yardımseverliğiyle muhteşem bir ülke. Türkiye'yi sevmek diye bir şey söz konusu olamaz. Yüzyıllarca ortak geçmişe sahip olan ülkemiz, benzer gelenek-görenek ve kültürel özelliklere sahip. Türkiye'ye geldiğimizde, kendimizi evimizde gibi hissediyoruz. Balkanlar'da, Arnavutluk gibi Türkleri çok seven dost bir ülke var. Türkiye'de çok

güzel insanlar tanıdım, harika dostlar kazandım, benzersiz bir tecrübe yaşadım, farklı kazanımlar elde ettim. Türkiye'de beraber okuduğumuz Arnavut arkadaşlarımızla birlikte Arnavutluk'ta gerçekten Türkiye'nin gönüllü elçiliğini yapmaya çalışıyoruz. Böylelikle, iki ülke arasındaki işbirliği ve kardeşlik ilişkilerinin daha da gelişeceğine inanıyoruz.

Çin para birimi Yuan'ın son durumu

Konumuz 12 trilyon dolarlık GSYH büyüklüğü ile yerkürenin en büyük ikinci ekonomisi Çin. Son 15 senede ortalama büyüme oranı yüzde 9.5. Ancak son 5 yılda Çin'de büyüme oranı yüzde 7'lere geriledi. OECD rakamlarına göre küresel ekonominin 2018'de yüzde 3.9 seviyesinde büyümesinin beklendiği göze alınırsa, Çin'in 2018'deki yüzde 6.5'ler düzeyinde büyüme rakamı bu kadar büyük bir ekonomide hâlâ yüksek bir momentum olduğunu göstermeye yeterlidir.

Biraz daha detaya girelim... Çin Merkez Bankası 3.2 trilyon dolarlık rezerviyle yerküredeki en yüksek döviz rezervini bulunduran merkez bankası unvanını elinde bulunduyor. Ancak Çin son 5 yılda 1 trilyon dolara yakın döviz rezervi kaybetti. 2015 ortasında Çin

Yuan'ın ani değer kaybıyla başlayan 2 yıllık panik fiyatlaması sırasında ülke dışına çıkan yabancı sermayenin durdurulması için 1 trilyon dolar rezerv harcadı. Çin'in en büyük sorunlarından biri de şirketlerinin yüksek borç oranı. Çin şirketlerinin toplam borçlarının GSYH'ye oranı yüzde 160. Bu oran bundan sadece 8 yıl önce yüzde 100'den düşmüştü. 2008 krizi sonrası ortaya saçılan küresel likidite, Çin'in yüksek büyüme ve borç alma iştahı ile birleşince 8 yılda toplam özel sektör borcu neredeyse ikiye katlanmış.

Buna karşılık kamuya ait borç oranı düşük sayılacak noktada; yüzde 50. Çin'in kamu borcunda da artış var; ancak kamu tarafında durum özel sektör borcundaki artış kadar yüksek değil. Çin ekonomisinin en iyi olduğu

yerlerden biri de ticaret hesabı. Çin eskisi kadar olmasa da hâlâ dış ticaret fazlası veriyor. Bu sene Çin'in tahmin edilen dış ticaret fazlasının GSYH'ye oranı yüzde 0.92. Bu oran geçtiğimiz 10 yıl içinde hızla geriledi. 2008'de yüzde 10 ticaret fazlası veren Çin, son dönemlerde iç tüketimle canlı tutmaya çalıştığı ekonomi politikaları sonucu daha düşük ticaret fazlasına razı olmak zorunda kaldı.

Şimdi gelelim bugüne... Takip ettiğiniz üzere ABD Başkanı Trump, arka arkaya açıkladığı ithalat vergileriyle Çin'i bunalıma soktu. Trump, ABD'nin Çin'den yaptığı toplam 550 milyar dolarlık ithalatın tamamına vergi koymayı daği göze almış durumda. Çin de mütekabiliyet esası ile karşılık vermeye çalışıyor; ancak yıllık 375 milyar dolar ticaret fazlası verdiği bir pazan

da kaybetmek istemiyor.

Bu durum son günlerde Çin sermaye piyasasında artan negatiflikle fiyatlanmaya başladı. Yuan'ın yuhasından beri değer kaybı yüzde 5'i buldu. Son 1 yılın en değersiz yuanı ile karşı karşıyayız. Diğer yandan Çin hisse senedi piyasasındaki değer kayıpları da yuhasından beri yüzde 17'yi aştı. Şangay Borsası son 2 yılın en düşük seviyesine geriledi. Yuan'ın değer kaybı Çin'in vergi oranlarını artırarak kendini köşeye sıkıştırmaya çalışan ABD'ye verebileceği 'en güzel mesaj' diye düşünler olabilir. Nihayetine devalüe olmuş bir yuan ile ihracat yapacak olan Çin, artan ithalat vergilerinden kaynaklanan dezavantajını bertaraf edecektir diye hesaplayabiliriz. Ancak konunun diğer tarafı sıkıntılı.



Cüneyt BAŞARAN

Kontrollü olmayan yuan devalüasyonu (2015'de olduğu gibi) Çin'den yabancı sermaye gışını hızlandıracak ve rezerv erimesi, enflasyon artışı gibi sorunlara yol açacak. Hatta yabancı finansmana yüksek bağımlılığ olan Çin şirketlerinin yabancı krediye erişimi de sıkıntıya girer. Bu sebeple yuanın devalüasyonu piyasayı rahatsız etmemeli. Bulduğumuz seviyeler henüz 'panik tuşuna' basılmasını gerektirmiyor. Ancak dolar/yuan paritesinde 7 ve üstünü görürsek, piyasa için işler tatsızlaşabilir.

Ar-Ge Teşvikleri Genel Müdürlüğü'ne Teknopark İstanbul'dan transfer

DIŞİŞLERİ Bakanlığı bakan yardımcılıkları ile Dışişleri İşleri Başkanlığı ve Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı'na ilişkin atama kararları, Resmi Gazete'de yayımlandı. Türkiye Cumhuriyeti Cumhurbaşkanlığı Recep Tayyip Erdoğan'ın imzasıyla Resmi Gazete'de yayımlanan Cumhurbaşkanlığı kararlarına göre, Dışişleri Bakan Yardımcılıklarına Faruk Kaymakçı, Sedat Önal ve Yavuz Selim Kuran atandı. Diğer atama kararları ile Dışişleri İşleri Başkan Yardımcılığı'na Dr. Selim Argun getirildi. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı bünyesindeki müdürlüklere ise şu isimler atandı:



Muhammet Bilal Macit

Kalkınma Ajansları Genel Müdürlüğü'ne Banış Yenicheri, Sanayi ve Verimlilik Genel Müdürlüğü'ne Dr. Halil İbrahim Çetin, Sanayi Bölgeleri Genel Müdürlüğü'ne Ramazan Yıldırım, Sanayi Ürünleri Güvenliği ve Denetimi Genel Müdürlüğü'ne Mehmet Bozdemir, Ar-Ge Teşvikleri Genel Müdürlüğü'ne Muhammet Bilal Macit, Macit, Teknopark İstanbul Genel

Müdürlüğü görevini sürdürüyordu. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Ürünleri Güvenliği ve Denetimi Genel Müdürlüğü'ne Uğur Büyükhatipoğlu ile Sanayi Bölgeleri Genel Müdürlüğü Yaşar Öztürk ise başka bir göreve atanmak üzere görevlerinden alındı.

30 gün vizesiz seyahat imkanı

Özbekistan Cumhurbaşkanı Şavkat Mirziyoyev tarafından şubat ayında imzalanan kararname ile Türkiye vatandaşlarına 30 gün süreli vize muafiyeti tanınıyor. Söz konusu kararname kapsamında Türkiye dışında vize muafiyeti tanınan ülkeler arasında İsrail, Endonezya, Güney Kore, Malezya, Singapur ve Japonya da bulunuyor.

Özbekistan'dan 'kongre' daveti

SERRA ÇIYRAK

TARİHİ İpek Yolu üzerinde bulunan Özbekistan'ın Buhara şehrinde Türk iş dünyasına teklif var. İstanbul Ticaret Odası'na ziyaret eden Buhara Eyalet Valisi Oktam Barnoyev başkanlığındaki Özbekistan heyeti, Türk iş dünyası ile tanış, tekstil, madencilik, turizm, inşaat malzemeleri ve ulaştırma gibi çok çeşitli sektörlerde işbirliği yapmak istediklerini belirtti. Buhara Eyalet Valisi Oktam Barnoyev, Özbekistan'ın kardeş ülke Türkiye ile ticari ilişkileri en üst seviyeye taşımak istediğini söyledi. Türkiye'ye ziyaretini, daha fazla Türk iş insanına ulaşmak olarak ifade eden Barnoyev, Türkiye'nin birçok sektörde başarılı ve tecrübeli olduğunu belirtti. Buhara'nın tarihi İpek Yolu'nun merkezinde bir dünya şehri olduğunu vurgulayan Barnoyev, şunları söyledi: "İş dünyası için sağladığımız imkânlar devam edecek. Türkiye'den birçok şirket ile işbirliği içindeyiz. İTO üyelerini 5-6 Eylül tarihlerinde Buhara'da düzenleyeceğimiz uluslararası kongreye davet ediyoruz." Barnoyev, Buhara'da 3 bin hektarlık sera inşaatı projesini de içine alan tarım serbest

Yatırım için 10 neden

- Liberal ve yeniliklere açık siyasi yapı
- Türk iş dünyasına sağlanan ayrıcalıklar
- Ekonomik istikrar
- Endüstriyel çeşitlilik
- Uygun ulaşım ve haberleşme ağı
- Düşük üretim maliyeti
- Lisans, vergi ve gümrük kolaylıkları
- Serbest ekonomi bölgeleri
- Merkezi konum ve pazar büyüklüğü

bölgelerini geliştirmek için yaptıkları çalışmaların örnekler sundu. Barnoyev, "Buhara'da 50 otele altyapı çalışmamız var. Turizm eğlence tesisleri inşa ediyoruz" dedi.

ZİYARET ARTMALI

Özbekistan heyetini karşılayan İTO Yönetim Kurulu Üyesi ve Turizm Geliştirme ve Eğitim Vakfı (TUGEV) Başkan Vekili Bahadır Yaşık, İTO'nun Türkiye ve Özbekistan arasındaki ilişkilerin artması için her türlü desteği vermeye hazır olduğunu söyledi. Yaşık, "Son dönemlerdeki karşılıklı ziyaretlerimiz ile ülkelerimiz arasındaki ticari ilişkiler ivme kazanmaya başladı. Karşılıklı heyet ziyaretlerini artırmalıyız. Bunun için özel bir çaba sarf ediyoruz" dedi.

Özbekistan'ın sunduğu cazip teşvikleri İTO üyeleri ile paylaşacaklarını ifade eden Yaşık, birlikte sektörler atölye çalışmaları yapma ve seminer düzenleme önerisinde bulundu. Turizmden sorumlu Buhara Vali Yardımcısı Batırcan Sahriyayev da, "Ülkemizde altyapı, otel, lokanta, eğlence, lojistik ve ulaşım imkânlarının artmasını bekliyoruz. İnanç ve tarih turizmi de önemli potansiyellerimiz arasında" dedi. Toplantıda İTO Genel Sekreter Yardımcısı Özcan Tokel de yer aldı.

RUSYA PAZARINDA GAYRİMENKUL SEKTÖR TEMSİLCİLERİ İLE İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİNE KATILIN!

PROESTATE 2018 ULUSLARARASI GAYRİMENKUL VE YATIRIM FUARI İSTANBUL STANDI

İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ ORGANİZASYONU MOSKOVA - RUSYA, 19-21 EYLÜL 2018

Neden Rusya?

- Rusya'da inşaat sektöründe 2023 yılına kadar beklenen yıllık yüzde 1,76 büyüme
- Türkiye'den konut alan yabancılar sıralamasında Rus vatandaşlarının ilk sıralarda yer alması
- Türk müteahhitlerinin yurtdışı projelerinin özellikle Rusya'da yoğunlaşması
- 1972'den bu yana Türk müteahhitlerinin üstlendiği proje sayısında Rusya'nın lider konumu

Organizasyon Kapsamında İstanbul Ticaret Odası Tarafından Taahhüt Edilen Hizmetler

- 19 Eylül 2018 - Proestate 2018 - İTO İstanbul Standında İkili İş Görüşmeleri
- 20 Eylül 2018 - Proestate 2018 - İTO İstanbul Standında İkili İş Görüşmeleri
- 21 Eylül 2018 - Moskova'daki Önemli Gayrimenkul Projelerini İnceleme Programı

Ücrete Dahil Hizmetler:

- Toplam 9 adet görüşme, 1 kişi için 540 Euro olan fuar giriş bileti (maksimum 2 tane), Moskova Gayrimenkul Projelerini İnceleme Programı, gün boyu İstanbul Ticaret Odası standında ücretsiz ikramlar, ikili iş görüşmeleri programı haricinde fuara katılım sağlayan diğer firmalarla iş görüşmeleri yapabileme imkanı.
- Her Firma için (maksimum 2 temsilci) 1.800 Euro karşılığı 8.640 TL



Murat Özturan - Gülin Gürsoy - Aylin Odabaş

Tel : 0212 455 65 62 - 0212 455 61 17

Faks : 0212 520 15 26

GSM : 0533 959 30 57

E-posta: murat.ozturan@ito.org.tr, gulcin.gursoy@ito.org.tr

www.ito.org.tr



Duvar kağıdı ithalatına ek yükümlülük

DUVAR Kağıdı ve Benzeri Duvar Kaplamaları İthalatında Korunma Önlemi Uygulanmasına İlişkin Cumhurbaşkanlığı Kararı, 6 Ağustos'tan geçerli olmak üzere Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, duvar kağıtları ve benzeri duvar kaplamalarının ithalatında 3 yıl süreyle korunma önlemi olarak ek mali yükümlülük

uygulanacak. Mali yükümlülük, 2018-2019 döneminde kilogram başına 3,75 dolar, 2019-2020'de kilogram başına 3,5 dolar, 2020-2021'de ise kilogram başına 3,25 dolar olacak. Ek mali yükümlülük, gümrük idarelerine, ithalatta alınan gümrük vergileri ve diğer mali yükümlülüklerden ayrı olarak tahsil edilecek ve genel bütçeye irat

kaydedilecek. Ayrıca, bazı ülkeler ve gümrük bölgeleri menşeli eşyanın korunma önlemi uygulanmasına muaf tutulması amacıyla tarife kontenjanı açıldı. Tarife kontenjanı miktarı, ek mali yükümlülüğün uygulandığı her bir dönemde, belirli ülkeler ve gümrük bölgeleri menşeli eşyanın tamamı için toplam bin 43 ton olarak belirlendi.

Üniversitedeki mahkemede uluslararası hukukçular yetişiyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi, güçlü öğretim kadrosuyla dikkat çekiyor. Fakülte bünyesindeki 'mahkeme salonu' hukuk eğitiminin de uygulamalı yapılmasını sağlıyor. Fakülteyi farklı kılan bir özelliği daha var: Öğrenciler iç hukukun yanı sıra uluslararası hukuk bilgileriyle de donatılıyor.

İSTANBUL Ticaret Odası'nın (İTO) bir kuruluşu olan İstanbul Ticaret Üniversitesi, çağın gereklerine uygun eğitim müfredatıyla öğrencilerine kaliteli eğitim sunuyor. Üniversitenin dikkat çeken fakültelerinden biri de Hukuk Fakültesi.

GLOBAL ARENA

Fakülte hukuk eğitim ve öğretiminin geleneksel özellikleri, uygun teorik ve uygulamalı bilgisini alan öğrencilerin, uluslararası boyutlarda hukuk mücadelesi verebilecek hukukçular olarak yetişmesi hedefleniyor. Fakülte bünyesinde düzenlenip gerçekleştirilen ulusal ve uluslararası sempozyum, panel, konferans ve seminerlere öğrencilerin de katılmaları teşvik ediliyor.

SEÇİMLİK DERSLER

Konu hakkında bilgi veren İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi Dekan Vekili Prof. Dr. Kayhan İçel, "Fakülte, genç hukukçuların Avrupa Birliği Hukuku ve Uluslararası Hukuk'un diğer alanlarında donanımlı hale gelmelerini sağlayacak seçilmiş dersler de veriyor. Ayrıca, uygulamada karşılaşılabilecek bazı yan

konularda alt bilgi yapısı sağlayan dersler de öğrencilerin seçimine sunuluyor" dedi. Prof. Dr. İçel, "Öğrencilerin hukuk alanındaki güncel gelişmeleri izlemelerine imkan sunuluyor. Diğer yandan, öğrenci kulüpleri ve çeşitli yarışmalar başta olmak üzere üniversitenin destek verdiği pek çok sosyal ve kültürel etkinlik alanı, öğrencilerin kendilerini geliştirmelerine fırsat tanıyor" diye konuştu.

KAMU VE ÖZEL

Prof. Dr. İçel, yükseköğretim diğer bazı dallarından farklı olarak lisans düzeyinde hukuk eğitimi alan bir kişinin, ayırım olmadan kamu hukuku ve özel hukuk kapsamındaki tüm hukuk dallarını birlikte öğrendiğini kaydetti. İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nin, öğretim üyeleri ve öğretim görevlerinin yanı sıra bilimsel alandaki yayınlarıyla da tanındığını kaydeden Prof. Dr. İçel, "Hukuk Fakültemizin amacı, bir yandan ulusal ve uluslararası düzeyde donanımlı hukukçu yetiştirmek, diğer yandan ise inceleme ve araştırmaları ile hukukumuzun gelişmesine katkıda bulunmak" dedi.



İsteyene İngilizce hazırlık

Eğitime 2001-2002 döneminde başlayan İstanbul Ticaret Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nde öğretim dili Türkçe. Ancak dileyen öğrenciler, üniversitenin İngilizce hazırlık Okulu'nda bir yıl İngilizce eğitimi alabiliyor. Fakülte, ayrıca zorunlu genel İngilizce dersi de var. Bunun yanı sıra öğrenciler, ileri düzey İngilizce ve mesleki İngilizce derslerini de seçebiliyor.

Teori uygulamayla birleşiyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi, uygulamalı öğretime sadece mühendislik bilimlerinde değil, sosyal bilimlerde de önem veriyor. Nitekim Hukuk Fakültesi de bünyesinde barındırdığı Mahkeme Uygulama Salonu ile hukuk öğreniminde teoriyi uygulamayla birleştiriyor. Mahkeme olarak düzenlenen derslikte hukuk öğrencileri, gerçek mahkemede yaşananları canlandırarak mezuniyet sonrasına hazırlanıyor. Öğrencilerin özellikle de uygulamada sıkça karşılaşılabilecek Anayasa Yargısı, Medeni Usul Hukuku, Ceza Usul

Hukuku, İdari Yargılama Hukuku, İnfaz Hukuku ve Hukuka Giriş gibi bazı derslerin pratik çalışmaları, Mahkeme Uygulama Salonu'nda yapılan çalışmalarla, öğrencilere önce duruşma salonu fiziki olarak tanıtılıyor, duruşma usulü, duruşmaların yürütülmesi gibi konularla ilgili ayrıntılı bilgiler veriliyor. Öğrenciler bu çalışmalar sırasında çalışmanın içeriğine göre hakim-savcı-avukat cübbelerini giyerek adeta gerçek bir duruşmayı canlandırma fırsatı buluyor.

BALKANLARA AÇILAN İHRACATIN KAPISI

25. TİRAN ULUSLARARASI FUARI

21-24 KASIM 2018
TİRAN, ARNAVUTLUK



Neden Tiran Uluslararası Ticaret Fuarı?

- Arnavutluk ve çevre bölgede en etkili genel ticaret fuarı
- 25 yıl süresince Fuarın artarak süren başarı grafiği
- Yaklaşık 25.000 ziyaretçi

Neden Arnavutluk?

- Balkanların anahtar ülkesi
- İki ülke arasında yapılan ticaret anlaşmaları
- Türkiye'nin Arnavutluk'a ihracatında yüksek potansiyeli
- Arnavutluk'ta Türk firmalarının istikrarlı başarıları

Sergilenecek ürünler

- A'dan Z'ye tüm sanayi ve ticaret ürünleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stant inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Tiran, Tiran-İstanbul nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar kayıtlarında firma bilgilerinin yer alması
- Türkiye Milli İştirak kataloğunda Arnavutluk ve İngilizce katılımcı firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili birtürk tarafından talep edilen dosya masrafları
- İlgili bakanlık teşvik işlemleri takibi
- M² katılım bedeli: 500 Euro karşılığ 2.400 TL



Özlem Kılıç - Mustafa Çağlayan - Aylin Odabas
Tel : 0212 455 65 12, 0212 455 61 08, 0212 455 61 07
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: ozlem.kilic@ito.org.tr - mustafa.caglayan@ito.org.tr
aylin.odabas@ito.org.tr
www.ito.org.tr

18 değerimiz dünya miras listesinde

UNESCO Türkiye Milli Komisyonu Başkanı Öcal Oğuz, "Türkiye olarak şu anda 18 mirasımız dünya miras listesine girdi. 77 mirasımız geçici listede yer alıyor. Türkiye geçici listede dünya birincisi" dedi. Oğuz, UNESCO ve onun kültüre, eğitime yönelik yaptığı çalışmaları anlama, farkına varma bakımından Türkiye'nin kurumları ve halkıyla geçmişe göre daha iyi durumda olduğunu söyledi.

Somut Olmayan Mirasın Korunması Sözleşmesi, Kültürel İfadelerin Çeşitliliğinin Korunması ve Geliştirilmesi Sözleşmesi, öğrenen ve yaratıcı şehirler gibi ağlara Türkiye'deki kentlerin çok fazla ilgi göstermeye başladığını dile getiren Oğuz, "Dünya miras sözleşmesi 2010'a kadar 7-8 miras alanımızı bu listeye koymuşken, son 7-8 yıl içerisinde 10 miras daha ekledik" diye konuştu.

111 EVANTERİ OLUŞTU

Yerel yönetimlerin, halkın, sivil toplum kuruluşlarının, özel sektörün, UNESCO konusunda daha güçlü bir farkındalığa ve talebe sahip olduğuna dikkat çeken Oğuz, şöyle



devam etti: "Bu talep de bizi milli komisyon olarak halkımızla, yerel yönetimle, sivil toplumla daha fazla temasa yönlendirdi. Onlarla UNESCO'da var olmalarını sağlayabilecek gerek eğitim sektöründe gerek kültür ve iletişim sektöründe, hangi programlara entegre olabileceklerine dair çeşitli görüşmeler yapıyoruz. Bunların en etkili ve güçlü olanı Yaratıcı Şehirler Ağı, Öğrenen Şehirler Ağı. Sivil toplum kuruluşlarımız, 'UNESCO Kulüpleri' adlı yapıya dahil oluyor. Eğitim sistemimize dahil olan okullarımız var. Her ilimizde Somut Olmayan Miras Evanteri diye bir envanter var, ona dahil olan mirasımız var." Oğuz, Türkiye'de şu anda 111 somut olmayan miras envanteri oluştuğunu da kaydetti.

Aday öğrenciler yoğun ilgi gösterdi



Kariyer tavsiyeleri

Fuarı ziyaret eden İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı ve İstanbul Ticaret Üniversitesi Mütevelli Heyet Başkanı Öztürk Oran, aday öğrencilere üniversite hakkında bilgi verdi. Oran, ayrıca öğrencilere kariyer tavsiyelerinde de bulundu.

100 kişilik dev ekip

Aday öğrencilere, tanıtım günleri ve ÜNİTERCİH Fuarı'nda ilgilendikleri bölümü, İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin halen o bölümünde okuyan öğrencileri tanıttı. Bu amaçla üniversitenin farklı bölümlerinde eğitim gören 100 öğrenciden oluşan dev bir ekip kuruldu. İşletme Fakültesi, Hukuk Fakültesi, İnsan ve Toplum Bilimleri Fakültesi ve İletişim Fakültesi için Sütüce Yerleşkesi'ne gelen öğrenciler, tanıtım ekibi ve akademisyenlerden ilgilendikleri bölüme ilgili bilgi aldı. Adaylar daha sonra Bankacılık Uygulama Şubesi,

Makeme Uygulama Salonu, Borsa İstanbul Laboratuvarı, MAC laboratuvarları, stüdyolar, uygulama atölyeleri ve sınıfları gezdi. Aynı şekilde Küçükalya Yerleşkesi'nde bulunan Mühendislik Fakültesi ile Mimarlık ve Tasarım Fakültesi'nin bölümlerine ilgi duyan adaylar da, ilk bilgileri görevli tanıtım ekibi ve akademisyenlerden aldı. Adaylar daha sonra Nanoteknoloji Laboratuvarı, Bilgisayar Mühendisliği Donanım ve Yazılım Laboratuvarları, Endüstri Mühendisliği Ergonomi ve CIM Laboratuvarları, Moda ve

Tekstil Tasarım Atölyeleri, Endüstriyel Tasarım, Mimarlık, İç Mimarlık Atölyeleri ve Konferans Salonu'nu gezdi. Tanıtım günleri süresince Uluslararası Değişim Koordinatörlüğü, Sağlık, Kültür, Spor Müdürlükleri ile Kariyer Planlama Merkezi sorumluları da, her iki yerleşkede aday öğrencileri faaliyetleri ile ilgili bilgilendirdi.



Başkan Avdagiç, İTO'nun desteklerini anlattı

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şekib Avdagiç, üniversitenin ÜNİTERCİH 2018 Fuarı'ndaki standını ziyaret ederek, aday öğrencilerle görüştü. Standa bilgi almak üzere gelen

adaylarla yakından ilgilenen Avdagiç, İTO'nun üniversiteye ve öğrencilere sağladığı imkanları anlattı. Başkan Şekib Avdagiç, fuara katılan Oda üniversitelerinin standlarını da ziyaret ederek bilgi aldı.

Tercih danışmanları görev yaptı

Tercih ve tanıtım günleri boyunca 100 öğrencinin yanı sıra İstanbul Ticaret Üniversitesi akademisyenleri ve idari personeli de Sütüce ve Küçükalya yerleşkelerinde adaylara geleceklere yön verme konusunda destek oldu. Üniversite tercih sürecinde tercih danışmanları da görev yaptı.

İSTANBUL TİCARET ODASI ÖĞRENCİLERİMİZİN YANINDA!

Şekib Avdagiç
İstanbul Ticaret Odası
Yönetim Kurulu Başkanı

İSTANBUL TİCARET ÜNİVERSİTESİ'ni Tercih Eden Öğrencilerimize Destek

İstanbul Ticaret Odası Üye Çocuklarına

Üniversitemizi Tercih Ettiklerinde **%15**



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882



İSTANBUL TİCARET
ÜNİVERSİTESİ

TOBB'a Bağlı Oda ve Borsaların Üye Çocuklarına

Üniversitemizi Tercih Ettiklerinde **%10**

AYRICA

Üniversitemizi, Tercihlerinde İlk 5'e Yazan Tüm Öğrencilerimize **%20**

Yerli 'insansız kara aracı' yolda

Tasarımı ve yazılımı Teknopark İstanbul firması Alpera tarafından geliştirilen savunma amaçlı İnsansız Kara Aracı (İKA) Alkar, yüzde 100 milli ve yerli. Alkar, kullandığı üstün altyapı ile yerli otomobile de katkı sağlayabilecek.

SOYHAN ALPASLAN

TEKNOPARK İstanbul firmalarının yükselişi sürüyor. Kuluçka Merkezi'nden çıkan henüz tanınmayan firmalar, ancak bilim kurgu filmlerinde izlediğimiz, hiç görmediğimiz ürünleri imza atıyorlar. Yaptıkları projeler, yazılım ve donanımlar, geliştirdikleri milli ve yerli ürünlerle Türkiye'nin yüzü akmaya devam ediyorlar. Ülkemizin, katma değerli üretimlerde dünya ile boy ölçüşebileceğinin kanıtlarını ve onların mimarlarını biz de her hafta gazete sayfamızda sizlere tanıtıyoruz.

YOK EDİCİ 'ALKAR'

Bu haftaki konumuz, öz sermayesi ile yüzde 100 milli ve yerli

bir İnsansız Kara Aracı (İKA) geliştiren Alpera firması. Alpera, eski Türkçe'de 'yok edici' anlamına taşıyan Alkar isimli İnsansız Kara Araçları ve sistemleri teknolojisinde dünya ülkeleri ile eş zamanlı teknoloji geliştiriyor.

Alkar, aslında tek bir araçtan ibaret bir proje değil... Yazılımı, donanımı ve söküp takılabilir sistemleri değiştirilebilen bir platform. Yakın bir zamanda Alkar ailesine katılacak yeni üyeler gün sayıyor. Alkar, ABD menşeli ürünlerin başı çektiği küresel İKA pazarında Türkiye'nin adını ilk sıraya yazdırmaya hazırlanıyor.

ŞEHİRİÇİ ULAŞIM

Alpera Savunma Sistemleri Sanayi ve Ticaret A.Ş., yolları güzel

İlk evredeyiz

Alkar'ın gelişim sürecinin ilk evresinde olduklarını belirten Ahmet Deniz Özbarlı, "İlk fazda belirli bir mesafeden uzaktan kumanda edilerek yönetilebilen bir aracı operasyonel yeteneklerini sergileyebilecek en üst seviyede kurguladık. İkinci faza geçildiğinde kısmi otonom görevlerin yerine getirilmesini sağlayacak karar destek mekanizmaları ile zenginleştirilmiş bir versiyonu üreteceğiz. Üçüncü fazda ise kendisine verilen görevi tümüyle otonom olarak yerine getirebilecek niteliklere sahip olacak bir araca sahip olabileceğiz" dedi.

tesadüflerle birleşen istatistik ve kimya alanında yüksek eğitim almış Murat Yılmaz ve Ahmet Deniz Özbarlı tarafından kuruldu. 2017'nin mayıs ayında Teknopark İstanbul Kuluçka Merkezi'nde faaliyetine başlayan Alpera'nın kurucu ortaklarından Ahmet Deniz Özbarlı, İstanbul Ticaret'e Alkar'ı anlattı.

Firmalarını kurmadan önce yaklaşık iki yıl elektrikli araç platformları üzerinde çalışan Yılmaz ve Özbarlı, şehir ulaşımında kullanılan akıllı küçük şehir araçları tasarladı. Bu esnada Güneydoğu'da hendek operasyonlarında İKA ihtiyacını analiz eden ikili, savunma sanayine yöneldi.

GELİŞEN BİR ALAN

İnsansız kara araçlarının dünya genelinde teknolojinin yeni geliştiği bir alan olduğu bilgisini aktaran Özbarlı, "Güneydoğu'daki hendek



çatışmalarında zırhlı araçların operasyonlarda yeterli destek veremediklerini görüne çalışmamıza başladık. Alkar'ı özellikle meskûn mahal çatışmalarında kullanılmak üzere tasarladık. Bomba imha araçları, taktik mini robotlar gibi kavramlar kamuoyu tarafından Afrin, Fırat Kalkanı ve Güneydoğu'daki hendek operasyonları ile daha yakından tanınmaya başladı. Biz de tüm imkânlarımızı bu alana kaydırarak konuya odaklandık ve Alkar'ı geliştirdik" diye konuştu.

ATIŞ TESTİNE HAZIR

Alkar'ın kısa sürede atış gösterimi yapması için Savunma Sanayii

Başkanlığı'na başvuruda bulunacaklarını dile getiren Özbarlı, sözlerini şöyle sürdürdü: "Operasyon tipi ve kullanıcı ihtiyaçlarına göre İKA'ya istenilen ekipmanlar, silahlar takılabilir. 7,62 milimetre kalibre makineli tüfek ve 40 milimetre OBA (otomatik bomba atar) hem silahlı kuvvetlerimizin hem de güvenlik kuvvetlerimizin en yoğun kullandığı ekipmanlardan ve aracımız bu silah sistemleri arasında geçişi de kısa sürede sağlayabilecek bir silah platformuna sahip olacak. Bunun yanı sıra, duvar arkası radar sistemi, yazılım tabanlı elektronik karıştırıcı sistemleri ve elektronik harp sistemleri, mayın arama-tarama radarı gibi ekipmanlar da yerleştirilebilir. Bomba imha robot kolu, (düşman) keskin nişancı tespit sistemi takılabilir."

ÇOK TEKNOLOJİLİ SİSTEM

Savunma sanayi alanında pek çok teknolojinin bir arada kullanıldığı bir sistem olan Alkar'ın temel fonksiyonları, meskûn mahal operasyonları düşünüldükçe tasarlandı. Alkar, özellikle sıcak çatışma bölgelerine ilk müdahalenin yapılması, çatışma alanında baskı kurulması ya da belirlenen hedeflerin imha edilmesi gibi görevleri başarıyla gerçekleştirebilecek. Böylece, Türk Silahlı Kuvvetleri ve kolluk kuvvetlerinin gerçekleştirdiği her türlü operasyonda personel zayıflatılardan ortadan kaldırılması ya da en aza indirilmesi açısından önemli bir misyonu olacak.

FABRİKASINI KURARIZ

Özbarlı, "Savunma Sanayii Başkanlığı'nın (SSB) açtığı yolda hızla artan nitelikli insan kaynağımız, üstün mühendislik çözümlerimiz, altyapı yatırımları ve devletimizin verdiği büyük destekle ülke olarak öncü sayılabilecek ürünlere imza atmaya hazırlanıyoruz" dedi. Türkiye'nin yazılım ve donanım alanında çok iyi mühendislerle sahip olduğunu söyleyen Özbarlı, SSB'nin yürüttüğü programların gerçeğe dönüşmesi ile 10 yıl içinde yüksek seviyede karar destek mekanizmaları ile donatılmış insansız kara araçları segmentinde büyük ölçekli üretimlerle dünyaya ihracat yapar hale gelebileceğimizi söyledi.

ALKAR'ın avantajları

Hem elektrikli hem jeneratörlü

Her tekerleğinde bir motor olan 4 çekerli bir araç

Üstün özellikli bir arazi aracı

V-tipi monokok gövdeye sahip bir araç

Zırh çeliği darbelerle dayanıklı

Görsel, işitsel, durumsal veri aktarabilir

360 derece görüntüleme sistemine sahip

5 kilometre menzilden kumanda edilebilir

SSB firmaları takip ediyor

Savunma Sanayii Başkanlığı'nın (SSB) milli ve yerli insansız sistemlerin geliştirilmesi için yürütülen projelerden birinde danışmanlık görevi üstlenen Alpera, Türkiye'de geçen yıl ilk kez SSB Başkanı İsmail Demir'in talimatıyla düzenlenen ve bu yıl kapsamı genişletilerek yürütülen insansız kara araçları, su altı araçları geliştirme yarışması ROBOİK'in de mimarlarından. SSB, büyük önem verdiği Teknopark İstanbul'da teknoloji geliştiren firmaları ve çalışmalarını yakından takip ediyor ve inceliyor. Belirli dönemlerde proje tanıtım günleri düzenliyor.



mipcom®

15-18 Ekim 2018 Cannes / Fransa

%70 DEVLET DESTEĞİ

DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM SEKTÖRÜ DÜNYA SAHNESİNDE!

ANIMASYON BELGESEL DİJİTAL ÇERK DİZİ

SELENCE BELGESEL DİJİTAL ÇERK DİZİ

İSTANBUL TİCARET ODASI'NIN TÜRKİYE MİLLİ İŞTİRAK ORGANİZASYONU İLE SEKTÖRÜN MARKA FUARI'NDA YERİNİZİ ALIN

Mipcom'a Genel Bakış

- 14.000 ÜST DÜZEY SEKTÖRÜN PROFESYONEL TEMSİLÇİSİ
- 2.000 katılımcı firma
- 5.000 format ve içerik alıcısı
- 7.000 uluslararası profesyonel ziyaretçi

Ürün Grupları

- Animasyon
- Belgesel
- Dijital içerik
- Dizi
- Format (vb)
- Sinema/Tv filmi

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cannes nakliye ve gümrükleme organizasyonu, sigorta işlemleri
- Fuar resmi kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Ödemiş hazırlanacak katalogta firma bilgilerinin yer alması
- İki temsilcinin fuar giriş bileti
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- İkili görüşme organizasyonu
- 1.250 EURO / m2 karşılığı 6.000 TL (1 EURO = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir).

İTO tarafından
1 Euro = 4,8 TL
olarak
sabitlenmiştir.



Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş

Tel : 0212 455 65 03 - 0212 455 65 09 - 0212 455 61 06

Faks : 0212 520 15 26

E-posta : begum.ece@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr

www.ito.org.tr



İş dünyası yakında düşündüğünüz gibi bir yer olmayabilir!

Bildirmiş iş dünyası, sadece 3-4 yıl içinde şaşırtıcı düzeyde değişime uğrayabilir. Çünkü dünya, 4. Endüstri devrimine geçiş yapıyor ve bu durum hem çalışanlar hem de kurumlar için yeni yetkinlik ve beceriler gerektiriyor. Mesela, fiziksel sınırlar kısıtlayıcı olma özelliğini kaybediyor; dünyanın her yerinde mekân ve zaman kısıtlaması olmadan çalışmalar yapabiliyorsunuz. Peki, 2020'lerde iş dünyasında hangi değişimler, beceriler ortaya çıkacak? Bu değişime nasıl ayak uydurabiliriz?

Bu konuda hazırlanan en kapsamlı çalışmalardan birisi Gelecek Meslekleri için Beceriler 2020 Raporu. Phoenix Üniversitesi'ne bağlı olarak çalışmalarını yürüten Gelecek Enstitüsü'nün yakın zamanda yayınladığı 'Gelecek Meslekleri için Beceriler 2020' raporunda, önümüzdeki 10 yılda iş dünyasında belirleyici olacak değişim ve beceriler ele alınıyor.

IBM, Walt Disney, Electronic Arts gibi dünyanın alanlarında önde gelen şirketlerinin yanı sıra Stanford Üniversitesi uzmanlarının desteğiyle hazırlanan raporda, artan iletişim olanakları, sayısallaşan dünya ve akıllı makinelerin yükselişi sektörleri dönüştürürken, geleceğin yeni nesil çalışanlarında beklenenleri de kökten değiştireceği vurgulanıyor.

Yakın zamanda iş dünyasında belirleyici olacak değişim ve beceriler:
1 - İş ortamlarının fiziksel değişimi
Görsel zenginlik, motive edici iş ortamı ve çalışanların iş yerini evleri gibi hissetmelerini sağlayacak donanımlar, iş yerlerinin olmazsa olmazı...

İş yeri, çalışanlar için zorla geline, mesai bittikten çıkıp gidilen bir yer olmaktan, eğlencenin, kafa dinlemenin ve sosyalleşmenin merkezi haline geliyor.

Dünya firmalarının hemen hemen hepsinin çalıştığı ortamlarında görüldüğü şey, tipik bir tatil köyü gibi tasarlanmış olmaları. Çalışanlar sabah işe değil, sanki tatile gidiyor. Bu da çalışanların firmaya olan bağlılıklarını ve yaratıcılıklarını besleyecek derecede artırıyor.

2 - Sezginliğin yükselişi
Sezme kabiliyetinin başarısı. Yapay zekâ insanların ezbere yaptıkları işleri devralmaya başladı; makinelerin henüz yapamadığı şey ise sezme kabiliyeti ve yaratıcılık. Sezgi; söylenenlerin ardındaki derinliği ve anlamı görebilme olarak tanımlanıyor. 2020'li yıllarda sezme kabiliyeti ve yaratıcılıkları yüksek insanlar, iş dünyasında önemli kişiler haline gelecek ve kritik karar verme anlarında ön plana çıkacak.

3 - Hissetmenin önlenemez yükselişi
Sosyal zekâyı yapılan yatırımlar boşa çıkmayacak. Makineler ruhsuz; hissedemiyor ve sosyal zekâyı da yok. Velhasıl, sosyal zekâyı ve hisleri güçlü insanlar karşı robotların yapabileceği pek bir şey yok; henüz...

Hisleri güçlü insanlar, insanlarla bağlantıya geçme ve olaylar arasındaki ilişkileri anlayabilme becerisine de sahip insanlar. Ayrıca, önemli karar anlarında hislerinin etkili olduğu ve buna göre hareketlerini, davranışlarını ayarlayabildikleri de biliniyor. Kısacası, 2020'li yılların iş dünyası, sosyal zekâyı ve hisleri güçlü insanların değer gördüğü bir iş dünyası olacak.

3 - Uyum sağlanabilir, kazanacak
Özgün ve uyulanabilir düşünme becerileri öne geçiyor. Düşünme

süreçlerinde akılcılığa ve çözüm önerileri sunabilmeye işaret eden bu beceri, 2020'lerde iş dünyasında daha da kritik bir rol oynayacak.

Massachusetts Teknoloji Enstitüsü'nden (MIT) Prof. Dr. David Autor, son 30 yılda mesleklerin nasıl kutuplaştığını inceledi. Buna göre, orta düzeyde becerilere sahip beyaz ve mavi yakalıları için iş fırsatları azalıyor.

Autor'un çalışması bu düşüneye büyük payın, rutin işlerdeki otomasyon üretimi olduğunu gösterdi. Buna karşılık iş fırsatları, teknik ve yönetim gibi alanlarda çalışan yüksek becerilerle donanmış profesyonellerle düşük gelire ve yeteneğe sahip çalışanlar için daha konsantre hale geliyor.

4 - Excel bilmek artık standart beceri kabul edilecek ve ileri derecede sayısal düşünce becerisi istenecek

Sayısal düşünme bir iş olanlar tercih sebebi. Sayısal düşünme, veriyi öznet bir içerik haline getirebilme, veri temelli muhakeme, analiz yapma ve bu analizleri okuyabilme anlamına geliyor.

Sayısal düşünce becerisi, ülkelerin gelişmişlik düzeyini belirleyen kriterlerinden biri aynı zamanda. Ülkemiz üzerindeki becerisinden çok alt düzeyde maalesef. Özellikle üniversite sınavlarında sayısal soruların cevaplanma oranı çok düşük. Bu şekilde dünya ile rekabet etme şansımız yok, olamaz.

Sayısal düşünme becerilerinin yükselmesi demek, verilerin gittikçe çoğaldığı günümüzde bunları doğru analiz edilip, doğru kararlar verilmesi anlamına geliyor.

5 - Bilgiye yorulmadan hızla ulaşan kişi ve firmalar öne çıkacak
Bilişsel yüklenme yönetimi yeni başlık olarak yerini alıyor. Bilgi her gün artarak çığ gibi üzerimize gelirken, önemli bilgileri ayırt etme konusu da o derece hayati olmaya başlıyor. Artan bilgi trafiğinde bizim için gerçekten neyin önemli olduğunu etkili bir şekilde ayırt etmemiz oldukça önemli.

Şu anda 'süzgeç danışmanlığı' en revaçta mesleklerden biri. Önümüzdeki yıllarda bu meslek grubundan çalışanları her şirkette göreceğiz. Ayrıca, çalışanlar, gün içinde aşırı bilişsel yüklenmeye karşı karşıya kalıyor. Buna maruz kalmamak için filtre mekanizmaları daha da önem kazanıyor. Ayrılmış bilişsel güç gerektiren teknikler kullanarak bilişsel işlevlerimizi nasıl daha iyi hale getirebileceğimiz konusu da o denli önemli hale geliyor.

6 - Nasıl çalışacağını belirleme ve kendi yeteneğini keşfetme becerisi
Firma ve kişilerin en iyi olduğu konuları belirlemesi yeteneği önem kazanıyor. Önümüzdeki yıllar, çalışanların kendi yeteneklerini keşfetmeleri için fırsatlar verildiği yıllar olacak. Çünkü kişi eğer kendi en iyi yaptığı işi, konuyu, bulabilirse onu hiç kimse o işte başarılı olmaktan alı koyamaz.

Gelecek yıllar alışıldık geldiği iş ortamlarının dışında, çalışanlar, kendi iş alanlarını tasarlama hakkına da sahip olacaklar. Tasarım becerisi şu anda, iş dünyasında en önemli beceriler arasında yer alıyor. Araştırmalar kendi çalışma ortamını tasarlamasına izin verilen personelin, zihinsel süreçlerde daha etkili olduğunu gösteriyor.

Yine yakın zaman içinde şirket ve kurumlar, kendi en iyi yaptıkları konuları bulup onlara odaklanacakları bir süreç içinde olacak. Çünkü dünyanın en iyi firmaları kendi en iyi yaptığı işi bulan ve daha çok o konuya odaklanan firmalar...



Salih KESKİN
www.ozguraydin.com

Bitki atığından koruyucu kaplama



Bitki atıklarından yapılmış kaplama ile korunan avokadolar ABD'de satışa sunuldu. Doğal ve organik olan bu kaplama, toksik madde içermiyor ve yenilebilir. Bu kaplama ile sebze ve meyveler, iki veya üç kat daha uzun ömürlü oluyor.

AYŞE BAŞAK

Engelliler için sesi metne dönüştürüyor

İşitme cihazları, duyma gücünü çökenler, işitme kaybı olanlar için hayatı kolaylaştırıyor. Yeni bir buluş olan SpeakSee, çok mikrofona sahip bir sistem olarak tasarlanmıştır. Ürünün kablosuz internet üzerinden sisteme bağlı mikrofonu mevcut. Wi-Fi üzerinden aktarılan sesler, telefon uygulamaları ile yazılı metne dönüştürülüyor. Böylece duyma engelli kişi tüm konuşmaları takip edebiliyor. Mikrofonlar şarj olduktan sonra iki ilâ dört saat boyunca çalışabiliyor. 120 farklı dil algılayabilen cihazın piyasaya sürülmesi durumunda fiyatının 699 dolar olması bekleniyor.



GIDALARIN bozulması doğal bir sürecin sonucu. Ancak tabiatın bu doğal işleyiş biçimi, bizim değişen yaşam koşullarımıza uymuyor ve gıdaları daha uzun süre dayanır kılmak için soğutuculara hatta donduruculara koyuyoruz. Araştırmalara göre bozulan ve bu sebeple israf edilen gıdaların ev ve makro ölçekte dünya ekonomisine zararı küçümsenmeyecek boyutlarda.

MALİYETLİ ÇÖZÜMLER

Bilim insanları, sebze ve meyvelerin bozulmasını yavaşlatmak, daha sağlıklı ve daha düşük maliyetli çözümler bulmak için neler yapıyorlar? Bir süredir bozulmayı önlemenin iyi bir yolu olarak kaplama maddeleri kullanılır oldu. İpeç, pektin gibi maddelerden yapılmış sebze/ meyve kaplamaları duyuyoruz.

DOĞAL VE ORGANİK

Bitki atıklarından yapılmış kaplama ise bir ilk ve bu buluşla kaplanmış avokadolar Amerika'da satışa sunuldu. Apeel Sciences isimli California'lı Ar-Ge şirketi, Apeel kaplama adını

verdikleri bu kaplamayı uzun araştırmalar neticesinde geliştirdi. Tamamen doğal ve organik olan bu kaplama toksik madde içermiyor. Yenilebilir bir ürün. Lipit ve glikolipitten üretilmiş. Bu bileşenler tamamen atık bitki ürünlerinden elde ediliyor. Örneğin meyve çekirdekleri, kabukları veya posaları gibi. Kokusuz, tatsız ve renksiz olarak tarif edilen bu kaplama sebze ve meyvenin oksijen ile temas etmesine engel oluyor. Firmanın bildirdiğine göre bu kaplama ile sebze ve meyveler iki veya üç kat daha uzun ömürlü oluyor.

AVANTAJI VAR

Bu kaplamanın ağız tadını bilerin için bir avantajı var. O da ürünlerin olgunlaşmadan evvel değil, tam olgunlaştığı anda toplanıp gönderilmesine imkan vermesi. Bilindiği gibi tarım ürünlerinin bazıları olgunlaşmadan toplanıp paketleniyor çünkü ancak bu şekilde taşıma koşullarına dayanabiliyorlar. Apeel kaplamanın tamamen organik olması, organik tarım ürünlerinin Apeel ile kaplanmasına olanak sağlıyor. Yani ürünler Apeel ile kaplandığında organik unvanlarını kaybetmiyorlar.

İSTANBUL TİCARET ODASI ORGANİZASYONU İLE DÜNYANIN LİDER DİZİ, FİLM, İÇERİK, TV VE YAPIM FUARI

mipcom®

15-18 Ekim 2018
Cannes / Fransa

TİCARET HEYETİNDE YERİNİZİ ALIN !

- Sektörün Cannes'daki uluslararası buluşması
- 110 ülkeden 2000 katılımcı ve 14.000 ziyaretçi
- Yüzlerce tanınmış yüzün kırmızı halı yürüyüşü
- 40 ülkeden 200 medya kurumundan 300 gazeteci
- 2015 yılından itibaren sürekli başarı grafiği artan İstanbul Ticaret Odası Organizasyonu

**%70
DEVLET
DESTEĞİ**

MIPCOM Ticaret Heyeti

HEYET TARİHLERİ: 14-18 Ekim 2018

Katılıyorum (...)

Katılıyorum (...)

Firma Adı:

Katılacak Firma Yetkilisi Adı, Soyadı, Unvanı:

Tel: GSM:

Firma İstisna Konusu: ☐ Yayıncı ☐ Dağıtıcı

***Yayıncı şirketler için, yayıncı belgesi; dağıtıcılar için ana sözleşmeleri ve dağıtım sözleşmesinin sunulması gerekmektedir.

Katılımcı Profili

Akımasyon, belgesiz, for nat, sinema filmi, TV dizisi sektörlerinden dağıtım, yapımcı firmalar

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Ekonomik sınıfı uçak bileti bedeli
- 4 gece kahvaltılı konaklama
- Hava imanı - ote - hava limanı transferleri
- Fuar giriş kartı
- Fuar resmi web sitesi ve katalogunda firma bilgilerinin yer alması
- İkili görüşme alanı
- İkili görüşme organizasyonu
- İletişim ve ikram hizmetleri

Ödeme Planı

Toplam katılım bedeli: 1.700 Euro karşılığı 8.160 TL / beher heyet üyesi
1 Euro = 4,8 TL olarak sabitlenmiştir.
Ön başvuru bedeli: 700 Euro karşılığı 3.360 TL
Bakiye bedeli 4.800 TL - 13 Temmuz 2018
Kesin katılım, sözleşme ve İTO'ya ön başvuru bedelinin iletilmesi ile mümkün olacak, kontenjanın tamamlanması halinde sözleşme tarihi öncelikle dikkate alınacaktır.
Ön başvuru bedeli toplam bedele dahildir.



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Begüm Ece - Gökçe Coşkun - Mine Güneş

tel: 0212 455 66 03 - 0212 455 66 09 - 0212 455 61 06 - faks: 0212 520 15 26

E-posta: begum.ece@ito.org.tr - gokce.coskun@ito.org.tr - mine.gunes@ito.org.tr

www.ito.org.tr

**İTO tarafından
1 Euro = 4,8 TL
olarak
sabitlenmiştir.**

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI

BANKA : YAPI KREDİ BANKASI

ŞUBE : SÜLEYMANİYE - İSTANBUL

TL HESAP : 055 - 60614779

IBAN TL : TR 25 0006 7013 0003 0000 6147 79

Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve

"MIPCOM 2018 TİCARET HEYETİ KATILIM BEDELİ"

ibaresi ile yapılmalıdır.



Kadın Milli basketbolcular Dünya Kupası için iddialı

İSPANYA'nın Tenerife kentinde 22-30 Eylül tarihlerinde düzenlenecek 2018 FIBA Kadınlar Dünya Kupası'na katılacak A Milli Basketbol Takımı'nın oyuncularından Elif Emirtekin ve Cansu Köksal, organizasyonu madalyayla tamamlamak istediklerini söyledi. Dünya Kupası öncesi hazırlıklarını sürdüren A Milli Takım'da Elif Emirtekin ve Cansu Köksal, "Dünya Kupası'na en iyi şekilde hazırlanmaya çalışıyoruz. Biz iyi bir takımız. 2014'te

şanssız bir şekilde madalyayı kaçırmıştık. Gönümüzden madalya kazanmak geçiyor. Bunu da başaracağımıza inanıyoruz" dedi. Cansu Köksal ise Dünya Kupası'nın zorlu geçeceğini ancak hedeflerine ulaşacaklarına inandığını dile getirdi. Takımdaki her oyuncunun birbirini tanıdığını vurgulayan Cansu, "Çok zorluk yaşıyoruz. Gruptaki şansımız tamamen bize bağlı. Hedefimiz madalya. Biz zorlu başaracağız" dedi.



Avrupa Atletizm Şampiyonası'nda bronz madalya

ALMANYA'nın başkenti Berlin'deki Olimpiyat Stadı'nda düzenlenen Avrupa Atletizm Şampiyonası'nın ilk gün akşam seansında, erkekler 100 metre finali koşuldu. Milli sporcu Jak Ali Harvey, finalde 10.01'lik derecesiyle üçüncü olarak bronz madalya kazandı. Ay-yıldızlı atlet, 2016'da Amsterdam'da düzenlenen Avrupa Şampiyonası'nda da gümüş madalyanın sahibi olmuştu. Final mücadelesinde yarışan diğer milli atlet Emre Zafer Barnes ise 10.29'luk derecesiyle yansı 7'nci sırada tamamlandı.

Yeni endüstri su sporları

CEYHUN KUBURLU

TÜRKİYE son yıllarda su sporlarında sportif anlamda başarılar elde ederken, bir yandan da bu alanda dünyanın en iddialı ülkeleri arasında yer almak istiyor. Bugün İstanbul'dan İzmir'e, Tekirdağ'dan Muğla'ya, Antalya'dan Mersin'e kadar birçok şehirde su sporları alanında hizmet veren kurum ve kuruluş faaliyete başladı. Türkiye'nin yurtdışında tanıtımlara da ağırlık vermesiyle adeta turist patlaması yaşanıyor. En büyük hedef ise futbol kampı turizminde olduğu gibi su sporlarında da çekim merkezi konumuna gelmek.

DÜNYA MARKASI

Türkiye'de su sporlarına olan ilginin nedenlerini sıralayan uzmanlar ise su bilgileri verdi: "Son yıllarda birçok spor amaçlı otel yatırımı gerçekleşti. Bu oteller hem hizmet kalitesi hem de sporculara sağladığı imkanlar bakımından çok iyi seviyede.

Birçok sporcu bu otellerde kampa giriyor. Olimpiyatlara ve şampiyonalarla Türkiye'de hazırlanan takımlar ve sporcular var. Bu alanda su sporları ile uğraşanlar da ülkemize geliyor. Adeta yeni bir endüstri doğuyor. Eğer böyle gider ve tanıtım çalışmaları artırlırsa Türkiye önümüzdeki süreçte su sporlarında dünya markası olabilir. Potansiyelimizi tam olarak kullandığımız takdirde birçok ülkenin önüne geçmekte zorlanmayız."

İZMİR ÖNE ÇIKIYOR

Özellikle İzmir'in su sporlarında öne çıktığını anlatan uzmanlar, "Ülkemizde 1000 civarında turizm amaçlı sportif faaliyet yapan işletme bulunuyor. İzmir'de ise 2017 rakamlarına göre 82 adet su altı ve su üstü faaliyet yapan işletme var. Yine geçen yıl İzmir Valiliği tarafından 87 su altı-su üstü parkur alanı ilan edildi. Bu rakamlar sadece İzmir genelinde. Ancak bugün Antalya, Muğla, İstanbul gibi illerde de çok yaygın

su sporları yapılıyor. Almanya'dan İngiltere'ye, Norveç'ten Avusturya'ya kadar dünyanın birçok ülkesinden Türkiye'ye gelen turistler su sporları alanında çalışmalar yapıyor. Bunlar Türkiye için gelecek vaad eden önemli konular arasında yer alıyor" dedi.

YÜZDE 5'İ YAPIYOR

Su sporları henüz Türkiye'de yaygın olarak yapılan bir spor olmasa da pazardaki payı artıyor. Bugün Türkiye'de sporla ilgilenenlerin en çok tercih ettiği aktivite yüзде 50 ile futbol olurken fitness yüзде 22, doğa sporları (outdoor) yüзде 10, salon sporları yüзде 7, su sporları yüзде 5, tenis ve pilates yüзде 3 oranında ilgi görüyor. Spor aktivitelerinde en çok kullanılan ekipmanların başında yüзде 58.3 ile top geliyor. Ağır ekipmanları yüзде 15.3 ile ikinci, koşu bandı yüзде 11.3 ile üçüncü ve bisiklet yüзде 10.6 ile dördüncü sırada yer alırken spor yapanların yüзде 1.7'si en çok mat, yüзде 1.6'sı pilates topu ve yüзде 1.2'si de paten kullanıyor.



Uluslararası şampiyonalar ev sahipliği yapıyoruz

Son dönemlerde birçok uluslararası şampiyonaya ev sahipliği yapan Türkiye, Eylül ayında Dünya Kiteboarding Şampiyonası'na ev sahipliği yapacak. Türkiye Yelken Federasyonu himayesinde 5-9 Eylül tarihleri arasında Gökova Akyaka'da gerçekleştirilecek şampiyonaya dünyanın 15 ülkesinden kiteboard

sporunun en güçlü isimlerinin de aralarında bulunduğu 36 sporcu katılarak nefes kesen gösterilerini sergileyecek. Şampiyonada biri erkek, biri kadın sporcu olmak üzere iki Türk sporcu da yer alacak. Bu sporcular Türkiye kiteboarding şampiyonasında seçilerek dünya şampiyonasına katılma hakkını kazanacak.

Tokyo'da yüz tanıma sistemi kullanılacak

JAPONYA'nın başkenti Tokyo'da 2020'de düzenlenecek Yaz Olimpiyat Oyunları'nda elektronik yüz tanıma sistemi uygulanacağı bildirildi. Olimpiyat Komitesinden yapılan açıklamada, Olimpiyat Oyunları sırasında olimpiyat köyü ve müsabakaların yapılacağı merkezlerde bulunan tüm akredite kişilerin yüz tanıma sistemiyle alanlara girip çıkacağı belirtildi. Organizatörler bu sayede sporcu, organizasyon görevlisi veya medya mensubu olarak akredite olmayan hiç kimsenin organizasyon alanlarına adım atamayacağını ifade etti. Teknoloji, Tokyo'da ilk kez Olimpiyat Oyunları gibi bir büyük organizasyonda kullanılmış olacak.



www.itohaber.com



Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi
İstanbul Ticaret şimdi Web'de!



ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

f t i s i n /itokurumsal



Savunmada 135 firma 'SAHA'ya iniyor

SAHA İstanbul, 13-15 Eylül 2018 tarihleri arasında ilk kez düzenleyeceği SAHA EXPO 2018'de savunma, havacılık, denizcilik ve uzay endüstrisine yönelik üretim yapan firmaların bir araya getirecek. 135 firmanın katılacağı fuarda tek yabancı şirket Boeing olacak. Fuar, yeni teknolojilerin yanı sıra B2B görüşmelere de sahne olacak.



TÜRKİYE'nin en büyük sanayi kümelenmesi olan ve toplam 302 üyeye ulaşan SAHA İstanbul Savunma Havacılık ve Uzay Kümelenmesi Derneği, bu yıl bir ilke imza atacak. SAHA İstanbul, 13-15 Eylül 2018 tarihlerinde düzenleyeceği SAHA EXPO 2018 Savunma, Havacılık ve Uzay Sanayi Fuarı'nda; savunma, havacılık, denizcilik ve uzay endüstrisine yönelik üretim yapan sanayicileri, ana tedarikçi firmalar ve uluslararası üreticilerle aynı çatı altında buluşturacak.

TEK YABANCI BOEING

İstanbul Fuar Merkezi'nin ev sahipliğinde gerçekleştirilecek fuarda savunma, denizcilik, havacılık ve uzay sanayinde kullanılabilecek modern platformların alt sistemleri ve komponentlerin tasarlanması, geliştirilmesi ve üretilmesine

yönelik çalışan firmaların ürünleri sergilenecek. İstanbul Ticaret Odası'nın da destek verdiği ve toplam 135 firmanın stand açacağı fuarda, tek yabancı şirket Boeing olacak. Pek çok ülkeden resmi ve özel kurum temsilcileri, üreticileri ve satın alma heyetlerini ağırlamaya hazırlanan fuarda, ulusal ve uluslararası ölçekte stratejik işbirliği anlaşmalarının yapılması, network'lerin kurulması, iş fikirlerinin geliştirilmesi bekleniyor. İki yılda bir düzenlenmesi planlanan fuarda, yabancı katılımcı firma sayısının artması öngörülüyor.

YÜZDE 65'İ YERLİ

Fuarın tanıtım toplantısında konuşan SAHA İstanbul Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Bayraktar; SAHA İstanbul'un, Mart 2015'de kurulduğunu ve 302 üye ile Türkiye'nin en büyük sanayi kümelenmesi olduğunu söyledi. Bayraktar, savunma

sanayinde son 15 yılda yerlilik oranının yüzde 20'lerden yüzde 65'lere çıktığına dikkat çekti.

İSTANBUL'UN DİNAMİZMİ

"İstanbul eksiklik firmaların sektöre girmesi kritik öneme sahip" diyen Bayraktar, sözlerini şöyle sürdürdü: "Tekirdağ, İstanbul, Yalova... Bu 123 kilometrelik hatta 65 bin sanayici firmamız var ve bu firmalarımız ülkedeki Gayrisafi Sanayi Hasılası'nın yüzde 40'ını üretir halde. Sanayi alanında 1.5 milyondan fazla istihdam sağlıyor. SAHA İstanbul olarak, görevimiz bir anlamda, bu bölgenin firmaları için Ankara savunma sanayine arayüz olmak. Savunma sanayi, en ileri seviye teknolojilerin de yaşandığı bir alan; katma değeri çok yüksek ürünler üretiliyor. Bu durum, sivil sektöre yönelik açılımlar için de önemli bir fırsat."

En büyük eksiklerimiz insan kaynağı

Savunma Sanayii Başkanlığı (SSB) Başkan Yardımcısı Dr. Celal Sami Tüfekçi, katma değeri yüksek ürünlerin elde edilebilmesi ve Türkiye'nin ileri ülkeler arasında yerini alabilmesinin tek şartının teknoloji üretebilmesi olduğunu söyledi. Tüfekçi, Endüstriyel Yetkinlik Değerlendirme ve Destekleme Programı'nın (EYDEP) önemine dikkat çekerek, "Bu program, özellikle küçük sanayiciler için büyük bir fırsat. Programın tüm sanayiye yaygınlaşması gerekir" dedi. Türkiye'de insan kaynağının yetişmesi ve savunma-havacılık alanında faaliyet göstermesi gerektiğini vurgulayan Tüfekçi, şöyle devam etti: "Türkiye'de savunma alanında çalışan insan kaynağı sayısı yaklaşık 45 bin civarında. Yüz ölçüm ve nüfus olarak Türkiye ile karşılaştırılabilen Fransa'da bu sayı 350-400 bin arasında. Gelişmiş ülke olma hedefindeki en önemli eksikliğimiz, yetenekli insan kaynağı sayımızın artırılması."

Sahada güçlüyseniz masada sözünüz geçer

İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Öztürk Oran, savunma sanayinde, havacılık ve uzay teknolojilerindeki her yeniliğin, çok geniş bir maddede etkili olduğunu vurguladı. "Bir ülkenin masada sözünün geçmesi, sahadaki gücüyle doğru orantılı" diyen Oran, "Milli gücün en önemli unsuru, ülkenizin savunma kapasitesinde yatıyor. SAHA İstanbul da milli gücümüzü ileri taşımak noktasındaki azim ve kararlı bir neticesi. SAHA İstanbul, savunma ve havacılığın Türkiye'deki kümelenme adresi" diye konuştu. Türkiye'nin milli savunma ve teknolojilerindeki hızlı gelişiminin dünyada gıpta ile izlendiğini belirten Oran, sunları kaydetti: "2018'in temmuz ayında savunma ve havacılıktaki ihracatımız geçen yıla göre yüzde 77 arttı. 100 günlük eylem planı kapsamındaki 400 projenin 48'i savunma ve havacılık alanında. Bu yıl içinde kurulacak Türkiye Uzay Ajansı da orta ve uzun vadede ülkemizin gelişiminde çok önemli bir rol üstlenecek."

Özel sektör rüştünü ispatladı

İstanbul Sanayi Odası (İSO)

Başkanı Erdal Bahçıvan, "Kendi milli tankını, savaş gemisini, taarruz helikopterini, füzelerini ve piyade tüfeğini üretmeyi başaran Türkiye'de, gelecekte yüksek irtifa hava ve füze savunma sistemi, uçak motoru ve yerli denizaltı üretimi de mümkün" dedi. Bahçıvan, artık özel sektörün bu alanda "biz de varız" diyerek rüştünü ispatlayan projelerle kendini göstermesinin umut verici olduğunu söyledi.

İstanbul'un hazineleri 'Hünkâr Kasrı'nda

İstanbul Ticaret Odası öncülüğünde restore edildiği günden beri çeşitli sanat dallarında sergilere ev sahipliği yapan Yeni Camii Hünkâr Kasrı, bu ay karma eserlerden oluşan bir sergiyle sanatseverlerle buluşuyor. Sergi, 31 Ağustos'a kadar ücretsiz gezilebilecek.

SERRA ÇIYRAK

YENİ Camii Hünkâr Kasrı; Mor Kaftan Sanatçıları'nın porselen, hat, ebru, resim, minyatür, seramik, çini ve tezhip sanatı eserlerinden oluşan bir sergiyle sanatseverlere kapılarını açtı. Restore edildiği günden bu yana her ay bir sergiye ev sahipliği yapan Hünkâr Kasrı'nın bu ayki konluğu, 'İstanbul'un Hazinesi' isimli karma sergi oldu. Mor Kaftan Sanat Galerisi öncülüğünde gerçekleştirilen sergiye birbirinden farklı alanlarda onlarca eser sergilenecek.

HATTAN YAĞLI BOYAYA

Sergide 12 ayrı sanatçının; hat, minyatür, tezhip, ebru, çini, seramik, suluboya, yağlıboya alanlarında farklı eserleri bulunuyor. 31 Ağustos'a kadar ücretsiz olarak gezilebilecek serginin açılışını, İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İsmail Kuralay gerçekleştirdi. Açılışa sergideki eserlerin sanatçıları ve İstanbul Ticaret Odası Meclis Üyeleri de hazır bulundu.



'Sanat hakikati aramaktır'

Serginin açılışında konuşan İTO Başkan Yardımcısı İsmail Kuralay, "Gerçek sanat, hakikati aramaktır. Değişli zanaat olur. Bu sergide bir hazine ile karşılaşacaksınız. İki manada hazine; hem İstanbul bir hazine hem de buradaki eserler birer hazine" dedi.



SIAL INTERFOOD JAKARTA, GIDA SEKTÖRÜNÜ DÜNYANIN YÜKSELEN EKONOMİSİ ENDONEZYA'DA BİR ARAYA GETİRİYOR...

SIAL InterFood
INSPIRE FOOD BUSINESS

21-24 KASIM 2018
CAKARA, ENDONEZYA

Neden SIAL Interfood Jakarta?

- 31 ülkeden 980 katılımcı
- 30 ülkeden 41,435 ziyaretçi
- Ziyaretçi oranlarında ilk on ülke: Endonezya, Malezya, Singapur, Güney Kore, Çin, Tayland, Japonya, Avustralya, Vietnam, Hindistan

Neden Endonezya?

- Güneydoğu Asya'nın en büyük ekonomisi
- Dünyanın en büyük 16. ekonomisi
- Dünyanın en büyük 4. ülkesi
- 620 ülkesi arasındaki ikinci en yüksek büyüme oranı
- Dünyanın en büyük Müslüman nüfusa sahip ülkesi

Sergilenebilecek ürünler

- Tüm gıda ve içecek ürünleri
- Pastacılık ve fırıncılık ekipmanları
- Gıda ekipman, teknoloji ve hizmetleri

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler:

- Stand inşaatı, temel dekorasyon malzemeleri, elektrik bağlantısı ve temel aydınlatma
- Ürünlerin İstanbul-Cakarta nakliyesi ve gümrükleme organizasyonu, sigortalıması
- Fuar kataloğunda ve web sayfasında firma bilgilerinin yer alması
- Odemize hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis ve iletişim araçları ve kıram hizmetlerinden faydalanma imkanı
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı temini
- Devlet desteğine ilişkin ilgili Birlik tarafından talep edilen dosya masrafları
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Ödeme Planı

m² katılım bedeli: 900 Euro karşılığı 4320 TL
On basıyıcı bedeli: 1000 TL x talep edilen m² = Toplamı dikkate alınacaktır.
1. Ödeme: Kalan bedelin %50'si, 28 Ağustos 2018
2. Ödeme: Bakiye bedeli, 22 Ekim 2018
İlk ödemeye ilişkin banka dekontundaki tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stand seçimi hakkı tanınacaktır.

Banka Bilgisi

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: İYAPİ KREDİ BANKASI
SUBE: İSULTANHAMAM - İSTANBUL
T.L.HESAP: 055 - 60814779
IBAN TL: TR29 0006 7010 0000 0040 6147 79
Ödemeler Firma hesabından, tam firma ünvanı ve "SIAL INTERFOOD JAKARTA 2018" ibaresi ile yapılmalıdır.

Teşekkür eder, saygılar sunarız.



Çiğdem Terzi - Gülün Gürsoy - Akif Gönülcü
Tel : 0212 455 61 03, 0212 455 61 17, 0212 455 61 19
Faks : 0212 520 15 26
GSM : 0533 959 30 57
E-posta: cigitdem.terzi@ito.org.tr - gulun.gursoy@ito.org.tr
akif.gonulcu@ito.org.tr
www.ito.org.tr

İSTANBUL TİCARET

İki ucu iki çeşme

İstanbul'un iki ayrı ucunda iki ayrı çeşme... Günümüzde bu çeşmeleri birleştiren, isimlerini kentin günlük hafızasında yan yana getiren Marmaray hattı oldu. Özellikle yeni nesil, bu iki çeşmeyi Marmaray hattının iki ucunda yer alan iki durağın ismi olarak biliyor. Ayrılık Çeşmesi ve Kazlıçeşme'yi, İstanbul'un bir sokağına, bir semtine adlarını veren bu iki tarihi çeşmeyi yakından tanımaya ne dersiniz?

500 yıldır kesintisiz akıyor

Bir rivayete göre, İstanbul'un fetih sırasında susuz kalan askerler su ararken uzakta havalanan kazları fark ederler. Kazları gören sakabaşı, yardımcılara kazların konduğu yeri bulmalarını söyler ve ekler: "Orada muhakkak su vardır." Su bulunur ve fetihten sonra askerlerin suyu bulup konakladıkları bu noktaya kazları ve bu hikâyeyi anımsatacak bir çeşme inşa edilir.

SEMTE ADINI VERDİ

Yaklaşık 500 yıldır kesintisiz akan çeşme, bir kaz figürüyle

süsledir ve bu kaz kabartmasından dolayı adı Kazlıçeşme'ye çıkar. Çeşmenin adı, tüm semtin adına mal olur: Kazlıçeşme...

KAZ KABARTMA ÇALINDI

Çeşmenin renkli öyküsü, yapım tarihi için fetih sonrasını işaret etse de üzerindeki kitabe 1537 tarihini taşır. Bu sade çeşmeyi inşa eden yine kitabesine göre Mehmed adında biridir. Bu çeşmeden önce, fetihten sonra burada bir ilk çeşme inşa edildiyse de buna dair

bilgiye sahip değiliz.

Evlıya Çelebi'nin Seyahatnamesi'nde, "Yedikule kasabasının dışında bir çeşme-i can fezarın kemeri altında car köşe bir beyaz mermer üzerine üstad-ı mermer bir kaz tasvir etmiştir ki, dillerle tabiri imkansızdır" şeklinde anlattığı çeşmenin meşhur kaz kabartması 2002 yılında kırılarak çalınır. 2010'daki restorasyonla yerine bir replikası yerleştirilirken, kırık taşın analizi neticesinde, çalınan orijinal kaz figürünün Bizans döneminden kalma olduğu anlaşılır.

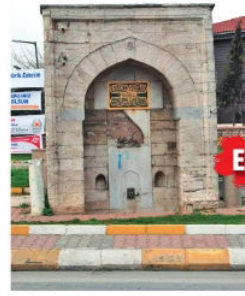
KÖŞE BUCAK İstanbul Ayşe Başak

Kazlıçeşme'nin kitabesi

Gördü bir aşık didi tarihini
Nûş iden yârane sahlha âfiye
(953)
Mehmet Bey ki yaptı hayr-ı âli
Getirdü âleme bir mâ-i cârî



KAZLIÇEŞME



Orduyu da uğurladı hacı kabilelerini de

Kadıköy'de İbrahimağa Mahallesi'nde yer alan Ayrılık Çeşmesi'ni Darüssaade Ağası Gazanfer Ağa, 17. yüzyılın başında yaptırır. Çeşmenin üzerindeki tamir kitabesi ise bir başka darüssaade ağasını, Ahmed Ağa'yı işaret eder. Ahmed Ağa, çeşmeyi 1741'de yani yapıldıktan kısa süre sonra tamir ettiren kişidir. Çeşmeyi Osmanlı döneminde son olarak tamir ettiren kişi V. Mehmed'in torunu Dürrîye Sultan'dır. Bu tamire ilişkin kitabenin tarihi ise 1921-22'dir.

Ayrılık Çeşmesi, küfeki taşından inşa edilmiş, klasik Osmanlı üslubunda bir yapıdır. Mütevazı ve sade bir görünümü olan çeşmeyi böylesine tanınır kılan, adını bir semtte yaşatan yapının şehrin sosyal ve kültürel hayatındaki yeridir.

AYRILIK ÇEŞMESİ



Kitabelere göre tamirler

Ayrılık Çeşmesi üzerindeki ilk kitabede 1741'de Ahmet Ağa'nın yaptırdığı tamir anlatılır: "Geldi bir hayır ehli tarihin dedi Pak ıhya eyledi Ahmet Ağa / 1154"

İkinci kitabe ise Dürrîye Sultan'ın yaptırdığı tamire ilişkindir: "Dürrîye Sultanın ruh için El Fatiha 1340"

IV. MURAD'IN YADIGARI

Osmanlı ordusu, doğu seferlerine çıkarken bu çeşmeyi ve çevresindeki alanı ilk menzil noktası olarak uzun yıllar boyunca kullanır. Hacı kabileleri de bu çeşme önünde şehirden ayrılır. Çeşmenin Ayrılık Çeşmesi adını alması, 1638 yılında Bağdat Seferi'ne çıkan IV. Murad'dan yadigardır. Sultan sefere çıkarken bu çeşme önünden uğurlanır. Buradan sonra ordunun izlediği güzergah ise ileride bugünün Bağdat Caddesi'ne dönüşecek Bağdat Yolu adını alır.

RESTORASYON TAMAMLANDI

Günümüzde çeşmenin arkasında yer alan sokak Ayrılık Çeşmesi Sokağı adını taşıyor.

Çeşmenin son restorasyonu 2018 yılının nisan ayında tamamlanarak, yapının yol kotu ve toprak altında kalan kısımları gün yüzüne çıkarıldı. Ayrılık Çeşmesi'ni

görmenin tam zamanı...

Eski hali



ONE
İSTANBUL

TURKISH
AIRLINES

İSTANBUL'U PAYLAŞ VE UÇ

INSTAGRAM'DA
#oneistanbul VE #turkishairlines 'I
ETİKETLE, ÇİFT KİŞİLİK GİDİŞ-DÖNÜŞ
UÇAK BİLETİ KAZANMA ŞANSI YAKALA!

TAKİP ET
@oneistanbul
@turkishairlines

ETİKETLE
#oneistanbul
#turkishairlines

PAYLAŞ
&
KAZAN



İSTANBUL
KÜLTÜR VE TURİZM

İSTANBUL
TİCARET ODASI

oneistanbul.city/turkishairlines

İSTANBUL
BÜYÜKŞEHİR
BELEDİYESİ