

KISA İLANLARINIZI GAZETEMİZDE ÜCRETSİZ YAYINLIYORUZ

Ayrıntılı bilgi
sayfa 12'de

yahya.gul@ito.org.tr



BİREYSEL EMEKLİLİK SİSTEMİ Tasarruf için milli ittifak

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Öztürk Oran, "BES, çalışan-işveren ve devletin ortak projesi, milli ittifaktır. Tasarrufumuz arttıkça yatırımlarımızda milli kaynaklarımızı kullanacağız" dedi.

■ Başkan Oran, "Uzun vadeli kaynak için yabancı yatırımcıdan medet ummak pahalıya patlıyor. BES, yüksek faizden kurtulabilmemiz için milli tasarruflarımızı artıracak" dedi.

■ İTO'da düzenlenen toplantıda, 2019'da 5-10 çalışan olan şirketlerin de sisteme girmesinin planlandığı belirtildi. Sistemden çıkışın da azalması bekleniyor. ■ 7'de



Başkan Öztürk Oran, çalışanlar açısından bakıldığında BES'in ikinci bir emeklilik geliri ve refah artışı anlamına geldiğini söyledi.

Bayrağı birlikte taşıyacağız



İTO Başkanı Öztürk Oran, Oda'nın 136. kuruluş yıldönümü nedeniyle Meclis ve Komite Üyeleri ile bir araya geldi. Oran, yaptığı konuşmada, "Bayrağı ileri taşımak için görevi aldık. Sizlerle birlikte daha da ileri götüreceğimize inanıyoruz" dedi. ■ 10-11'de



İSTANBUL TİCARET

"Tüccar, milletin emeği ve üretimini kıymetlendirmek için eline ve zekasına emniyet edilen ve bu emniyete liyakat göstermesi gereken adamdır."

145 BİN
TIRAJ

22 OCAK 2018 YILI: 60 SAYI: 2993

ISSN 1300-3666

İSTANBUL TİCARET ODASI YAYINI

www.ithaber.com

Gönüllü olana eko-çevre etiketi

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'na yürütülen AB Entegrasyon Sürecini Destekleme Faaliyetleri kapsamında artık ürünler çevre dostu etiketi taşıyacak. Böylece Eko-Etiket adı verilen sistem ile dış pazarlara açılmak avantajlı konuma gelecek. **Müge Biber ■ 13**



Cumhuriyet tarihinin en önemli projelerinden sayılan Kanal İstanbul için en uygun güzergah 45 kilometrelik Küçükçekmece-Sazlıdere-Durusu koridoru seçildi.

Mega kanala 45 kilometrelik GÜZERGAH

İLK KAZMA BU YIL

2011 yılında Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından kamuoyuna duyurulan Kanal İstanbul'un güzergahı açıklandı. Küçükçekmece-Sazlıdere-Durusu koridoru, Kanal İstanbul için en uygun güzergah olarak seçildi. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, proje ile o bölgede çarpık yapılaşmayı ortadan kaldırmayı hedeflediklerini söyledi.

KARMA MODEL

Bakan Ahmet Arslan, "Bir diğer amacımız, İstanbul gibi dünya metropolü olan şehirde su yolu taşımasından kaynaklı hem ülkemizin konumunu hem cazibesini artırmak" diye konuştu. Arslan, yap-işlet-devret modeli, kamu-özel iş birliğinin diğer alternatifleri dahil olmak üzere karma bir modelle ihale süreçlerini bitirip, bu sene kazma vurmaya hedeflediklerini kaydetti. ■ 16'da

Yapay adalar

Bakan Arslan, güzergah çalışmalarını yaparken Terkos Gölü ile etkileşimi olmaması ve Bakla ve Dursundüzü sakinlerinin olumsuz etkilenmemesinin dikkate alındığını söyledi. Arslan, "Karanideniz'de çıkacak malzemeden kaynaklı dolgu yapılmak suretiyle lojistik merkez olarak kullanılabileceklerimiz proje alanları ve adalar da dahil birlikte değerlendirilecek" dedi.



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, Kanal İstanbul Projesi'nde geline son durumu ve proje güzergahını düzenlenen basın toplantısında açıkladı.

Devlet destekleri 'tek tıkla' elinizde

Ekonomi Bakanlığı, Devlet Yardımları Rehberi hazırladı. Rehberde; Türk Eximbank'ın sunduğu desteklerin yanı sıra ihracat, hizmet sektörü ve serbest bölgelerde yatırım gibi alanlardaki destekler de yer alıyor. **Müge Biber ■ 6'da**

2018 yılı emlak vergisi değerleri

Takdir Komisyonları'nca 2017 yılı için uygulanan birim değerlerinin, asgari değerlerin yüzde 50'inden fazlasını aşması durumunda, 2018 yılına ilişkin bina ve arazi vergi değerlerinin yüzde 50 fazlası esas alınacak. **Dr. Veysi Seviç ■ 4'te**



Fuar tanıtımındaki ödeme artık TL ile

Para Kredi ve Koordinasyon Kurulu, sektörel nitelikli uluslararası yurt dışı fuarların desteklenmesine ilişkin esaslarda değişiklikler yaptı. Böylece fuarların tanıtımı için yurt dışında verilen destekler dolardan TL'ye dönüştürüldü. ■ 4'te

Yolcu beraberindeki eşyaya düzenleme

Türkiye'de ikamet etmeyenlere özel faturayla yapılan satışların yanı sıra yolcu beraberindeki eşya kapsamında fatura düzenlenerek gerçekleştirilecek satışlar, faturanın ilgili gümrük idaresinde onaylatılması kaydıyla ihracat olarak kabul edilecek. ■ 4'te



Araştırmacılara ERA-NET çağrısı

Avrupa Komisyonu Ufuk 2020 programı kapsamında, ERA-NET NEURON Projesi için çağrı açıldı. Türk araştırmacılar, zihinsel bozukluklara dair çalışmaları için 360 bin TL'ye kadar destek alacak. **Ahmet Karataş ■ 6**



İşini yurtdışına taşıyana teşvik

KOSGEB'in programları dahilinde yurtdışına çıkacak işletmelere kuruluş ve donanımın yanı sıra operasyonel giderlerde de destek verilecek. Destek üst limitleri, 100 bin dolar ile 3 milyon 750 bin dolar arasında değişiyor. **Gözde Yeniova ■ 8'de**



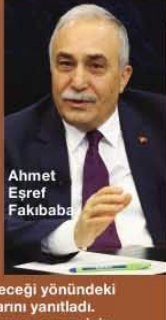
Çevre kirliliğine karşı uçan araç

ABD'nin Detroit kentindeki Kuzey Amerika Oto Show'da sergilenen Mobi-One adlı araç, dikey olarak inip kalkabiliyor. Araç, trafik kaynaklı çevre kirliliğine çözüm olarak geliştiriliyor. **Ayşe Başak ■ 17'de**



Tarımda kuraklık endişemiz yok

GIDA, Tarım ve Hayvancılık Bakanı Ahmet Esref Fakubaba, "Tarımsal kuraklık endişesi yok. Olması durumunda Bakanlığımızın sigortaları var, devlet desteği olacak. Bu konuda endişeye mahal yok" dedi. Fakubaba, Gaziantep'teki incelemeleri sırasında gazetecilerin, tarımsal kuraklık olabileceği yönündeki endişelere ilişkin sorularını yanıtladı.



Ahmet Esref Fakubaba

Bu konuda sıkıntı yaşanmaması için Doğu ve Güneydoğu Anadolu'da özellikle GAP ve DAP'ın acil şekilde bitirilmesi gerektiğine inandığını vurgulayan Fakubaba, şunları söyledi: "Cumhurbaşkanımız ve Başbakanımız da bu konuda çok önemli, ciddi çalışmalar yapıyor. En kısa zamanda açıklanacak. Bakanlık olarak elimizden geleni yapıyoruz. Orman ve Su İşleri Bakanlığı ile ele vererek, 'Bu sorunla nasıl baş edebiliriz?' hesaplarını yapıyoruz. Başaracağımıza inanıyorum. Biz hava tahminlerini takip ederek bakanlık ve hükümet olarak neler yapacağımızı en kısa zamanda bütün basına, halkımıza açıklayacağız."

Bütçe açığı tahminlerin altında

2017 bütçesi Orta Vadeli Program'da (OVP) öngörülenin altında açık verdi. Açık, 2017 genelinde 47.4 milyar lira seviyesinde gerçekleşti. Maliye Bakanı Ağbal, bu rakamın OVP'de revize edilen rakamdan 14.3 milyar lira daha olumlu olduğunu söyledi.

MALİYE Bakanı Naci Ağbal, 2017 merkezi yönetim bütçe gerçekleştirmelerini açıkladı. Buna göre bütçe açığı aralıkta 20.9 milyar TL oldu. Açık, 2017 genelinde ise 47.4 milyar lira seviyesinde gerçekleşti. Ağbal, "Bu, OVP'de revize edilen rakamdan 14.3 milyar lira daha olumlu" yorumunda bulundu. Açık, 2016'da 29.9 milyar TL olmuştu. 2016'da 20.3 milyar TL, 2017'de ise 9.3 milyar TL faiz dışı fazla verildi. Geçen yıl, bütçe gelirleri bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 13.8 artarak 630.3 milyar liraya ulaştı. Bütçe giderleri ise yüzde 16 büyümeye ile 677.7 milyar TL olarak kaydedildi.

VERGİ GELİRLERİ

Vergi gelirleri geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 16.8 artarak 536 milyar TL olurken; faiz hariç bütçe



Naci Ağbal

giderleri ise yüzde 16.3 artarak 621 milyar TL'ye ulaştı. Bakan Ağbal, 2017'de genel devlet bütçe açığının GSYH'ye oranının yüzde 2'nin altına düşmüş olacağını, merkezi yönetim bütçe açığının ise GSYH oranının yüzde 1.5 seviyesinde kalacağını söyledi.

"Bütçe açığı gerçekleşmesi ile Hazine'nin nakit gerçekleşmesi birbirini teyit eden gerçekleştirmeler" diyen Ağbal, "Bütçe açığının aşağı gelmesi Hazine'nin borçlanma programı üzerinde de olumlu etki meydana getirdi" şeklinde konuştu.

100 TL'NİN 10.6'SI FAİZE

Ağbal, şunları söyledi: "2017'de faiz harcamaları 56.7 milyar TL oldu. Her 100 TL'den sadece 10.6 lirası faize gitti. Ülkemizin ihtiyacı olan, özellikle alt yapı yatırımlarına bütçeden ilave gelirimiz olduğu sürece her zaman daha fazla kaynak ayıracağız. Ekonomik istikrarı ve mali disiplini elden bırakmayacağız. 2016'da tahakkuk ettirilen verginin yüzde 87'si mükellefler tarafından doğrudan ödenmişti. 2017'de bu oran yüzde 94'e çıktı. Vatandaş ekonomideki canlanmaya paralel olarak vergisini zamanında ve tam ödedi."



Jülide Sarıeroğlu

'1 senden 1 benden' uygulaması geliyor

ÇALIŞMA ve Sosyal Güvenlik Bakanı Jülide Sarıeroğlu, 18-25 yaşlardaki gençlerin 1 ve 3 işçi çalıştıran iş yerlerinde daha fazla yer alması gerektiğini vurgulayarak, "1 senden 1 benden" ilkesiyle yeni bir teşvik uygulamasına başlayacaklarını açıkladı.

Bakan Jülide Sarıeroğlu, AK Parti Gölbaşı Gençlik Kolları 5. Olağan İlçe Kongresi'nde yaptığı açıklamada, Türkiye'nin gelişiminden ve büyümesinden, birtakım çevrelerin rahatsız olduğunu söyledi. Sarıeroğlu, yüzde 11 seviyesinde büyüme oranlarına ulaşıldığını, 157 milyar liralık ihracat rekoru kırıldığını ve kapasite oranlarının en üst düzeylerde olduğunu anımsattı. Buna bağlı olarak, işsizlik oranlarının daha da düşmesi için çok güçlü istihdam alanları oluşturmaları gerektiğini belirten Sarıeroğlu, şöyle konuştu: "1 senden 1 benden diye yeni bir teşvik uygulamasına başlayıyoruz. Gençlerimizin daha güçlü şekilde buralarda yer alması için ilk defa bütün maaşını, sigorta primleri ve vergileri dahil olmak üzere İŞKUR'dan karşılamaya başlayacağız."



İŞSİZLİK AZALDI

Türkiye İstatistik Kurumu, 2017 Ekim ayına ilişkin işgücü verilerini açıkladı. Buna göre, Türkiye genelinde 15 ve daha yukarı yaştakilerde işsiz sayısı 2017 Ekim döneminde geçen yılın aynı dönemine göre 360 bin kişi azalarak 3 milyon 287 bin kişi oldu. İşsizlik oranı 1.5 puan azalarak, yüzde 10.3'e geriledi. Daha önce yüzde 20

olan genç nüfustaki işsizlik oranı da azaldı, yüzde 19.3'e düştü. Bir yıl içinde 1 milyon 378 bin kişilik ilave istihdam sağlandı. İstihdam oranı ekim ayında 1.4 puan artarak yüzde 47.6 oldu. Erkeklerin işgücüne katılma oranı yüzde 72.4 olurken kadınların işgücüne katılma oranı da yaklaşık 1 puan arttı, yüzde 34.2 olarak gerçekleşti.

Petrol çağı biterken, son kapışma

2000'li yılların başlarında, uluslararası ekonomi alanında tartışılan, üstüne kafa yorulan 10 başlıktan biri, ABD'nin bütçe ve cari işlemler açığından oluşan çifte açığı, diğeri ise petrole olan bağımlılık ve bu nedenle önümüzdeki dönemde petrol arzının dünyanın toplam tüketimine yetip yetmeyeceği meselesi idi. Clinton döneminde 250 milyar dolar fazla verirken, Bush döneminin sonunda 1.5 trilyon dolara ulaşan ABD'nin bütçe açığı, 2017 itibarıyla 500 milyar doların altına gerilese de 2020'de tekrar 800 milyar dolar, 2022'de 1 trilyon doları aşp, 2024'te yeniden 1.5 trilyon dolara ulaşması bekleniyor. Bu nedenle, ABD Hazinesi defalarca borçlanma tavazelerinde tutmaktan vazgeçmeleri ABD ekonomisine ağır bir çok anlamına geliyor. Bu nedenle, geçtiğimiz hafta yalanlanan Çin'in artık ABD tahvilini almayacağı haberi yarın gün piyasaları altı üst etti. 1990'ların başında 100

milyar dolar, sonlarında 200 milyar dolar olan ABD'nin cari işlemler açığı ise 2006'da 800 milyar doları gördü ve bugün ABD bu rakamı 500 milyar doların altında tutmaya çalışıyor. ABD için enerji ihracatı, cari açığı kontrol altında tutmak adına elindeki en önemli koz. Bu nedenle, Başkan Ford zamanında, 1975'te konulan 'ABD'den dünyaya petrol ihracatı yasası' 40 yıl sonra kaldırıldı ve yaşıadıkları en savaş, ambargo benzeri olaylarla petrol üretiminin önemli bir bölümünü veya belirli bir kısmını kaybetmiş ülkeler kadar, Libya'nın 1.5 milyon varilini, İran'ın 800 bin, diğer ülkelerin de 700 bin varilini telifi edecek kadar, 2015'de ABD petrol üretimini 3 milyon varil çoktan artırmıştı. Petrol ihracatına hız verirken, ABD 1.7 trilyon dolarlık petrol pazarından önemli bir pay kapmak istiyor. 2010 ile 2015 arası Suudi Arabistan hariç OPEC ülkeleri ve Rusya hariç diğer üreticiler 7 puan pazar kaybı yaşarken, ABD pazar payını 5 puan artırdı.

60 doların üzerine çıkan petrol fiyatları ile petrol

sondaj kule sayısını yeniden hızlandıran ABD'nin, 2019'da günlük ortalama 10.8, kasım 2019'da günlük 11 milyon varil petrol üretimi ile Suudi Arabistan'ı geçmeye hazırlanıyor. İşte bu esnada, tek başına günlük 10.5 milyon varil petrol üreten Suudi Arabistanlı Aramco, 2018'de planlanan halka arzı için 1 Ocak itibarıyla, anonim şirkete dönüştürüldü. Şirket değeri 2 trilyon doları bulması beklenen Aramco'nun yüzde 5'inin satılması planlanıyor, Velihaht Prens Muhammed bin Salman'ın '2030 Vizyonu' projesine kaynak için. Bu projeye karşı çıkan prenslerin başına neler geldiğini izledik. Şangay Borsası'nda halka arz edileceği beklenirken, Trump'ın ziyareti sonrası, Suudiler halka arzı New York, Londra ve Hong Kong'a çekirdi. Buna, Trump Hükümeti'nin ABD'nin Pasifik ve Atlantik okyanuslarıyla Meksika Körfezi kıyılarında petrol ve doğalgaz sondajı ve üretimi için beş yıllık bir plan hazırladığını ekleyen. Petrol çağı biterken, üretici ülkeler arasında durmadan savaşları daha çok konuşulacak.



Prof. Dr. Kerem ALKIN

Petrol fiyatları yine dengeleri değiştirecek

2. Soğuk Savaş döneminde, "4 suratlı mitolojik varlıklar" gibi dünya siyasetine şekil veren ülkelerin siyasi ilişkileri de matrukskaya döndü. İç içe geçmiş yüzyıllardan oluşan matrukskalar parçalandı. ABD, Rusya ve Çin, hepsinin birden fazla yüzü söz konusu ve hangisinin gerçek yüz olduğu konusunda anlamak hayli zor. Bu nedenle, Suriye meselesi başta olmak üzere, Rusya ne zaman Türkiye ile hangi 'yüzü' ile diplomatik ilişkileri sürdürecek, ikili ilişkilerin sürekli 'güven' ve 'samimiyet' testinden geçtiği bir sürecin içindeyiz. Bu noktada, ABD'nin bir önceki başkanı Obama döneminde, Rusya ve Körfez için izlenen siyaset bambaşka idi ve bunun bir uzantısı olarak hem Rusya'ya hem de Körfez'de petrol fiyatları üzerinden 'gözdağı' verilmeye çalışıldı. 2008'de 149 dolar, 2012'de ise 130 dolara yakın seviyeye test eden bir varil ham petrol fiyatı, 2015 ve 2016'daki çöküş ile 30 doların dahi altına gördü. Ardından ABD petrol ve enerji

şirketlerinin isyanı ile 40 dolar civarına yerleştiler. Rusya ve Körfez ülkeleri ekonomik açıdan hayli zor bir süreçte girdi. Rusya, 280 milyar dolar döviz rezervi kaybetti. Bugün ise Başkan Trump ile ABD, bu defa Çin'e ve Asya-Pasifik'e yönelik yeni bir oyun kurduğu içerisinde. Rusya'nın ve Körfez'in konumu değişti. Bu durum Çin'in enerji ihtiyacını karşılayan İran için yeni zor günleri gündeme getirdi. Oysa Obama döneminde, İran ile 'nükleer anlaşma' sağlanmıştı. 2018 için ortalama varil petrol fiyatı 60 dolar olarak beklense de İran gerginliği ile petrol 70 dolara doğru hamle yaptı. Bu yeni kurda, petrol ithalatına bağımlı ülkelere yönelik, 'enflasyonist baskı' ve 'enerji ithalatı faturası' nı tırmadığına yönelik bir 'sert ve acımasız' oyun gözleniyor. Bu nedenle enerji ithalatına bağımlı ülkelerin 2018'i stratejik açıdan çok iyi kurgulamalarında yarar var.

Sanayi üretim verileri

Türkiye İstatistik Kurumu tarafından en son açıklanan verilere göre takvim etkisinden arındırılmış sanayinin alt sektörleri (2010=100 temel yılı) incelendiğinde; 2017 Kasım ayında bir önceki yılın aynı ayına göre imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 28.8 arttı. Mevsim ve takvim etkilerinden arındırılmış sanayinin alt sektörleri incelendiğinde ise 2017 Kasım ayında bir önceki ayına göre imalat sanayi sektörü endeksi yüzde 1.8 arttı.

önceki aya göre yüzde 3.5 arttı. Türkiye'nin ithalatının yüzde 70'den fazlası ara malı olduğundan bu grupta üretim artışı ithalat bağımlılığını azaltabilecek bir potansiyele sahip. Söz konusu dönemde döviz sepetindeki artışa baktığımızda ise yüzde 50 USD ve yüzde 50 Euro'dan oluşan döviz sepetinde artış oranı aynı dönemde yüzde 21.19 civarında.



Hikmet BAYDAR

bahsedebiliriz. Son zamanlarda Afrin'de konuşlanan PYD'ye karşı operasyon yapılması ihtimali, konuyla ilgili yapılan açıklamalar ve askeri hareketlilik kur ve faizler üzerinde önemli bir baskı oluşturabilir. Bu nedenle döviz riskine karşı riski kaldıracı enstrümanların kullanılmasında fayda olabilir. Dalgalanma olduğu takdirde döviz cinsi ithalat ödemeleri ve kredi kapamalarında şirketlerin kur farkı zararını yazma potansiyeli arttı.

On görülmeyen risklerin tahmin edilemeyen zararlara yol açabileceği unutulmamalı. Altından kalkılamayacak risklerin alınmaması gereken bir dönemdedir. Böyle dönemlerde krediler sabit faizli ve uzun dönemli olursa faiz artışlarında risk alınmaması olurken, kısa vade döviz cinsi yükümlülüklerine karşı da tedbir alınmasında fayda olabilir.

Sektörler ve ana sanayi grupları	Sanayi ciro endeksi ve değişim oranları, Kasım 2017 (2010=100)		Takvim etkisinden arındırılmış		Mevsim ve takvim etkisinden arındırılmış	
	Endeks	Endeks	Yıllık değişim (%)	Endeks	Aylık değişim (%)	Endeks
Toplam sanayi	202.8	284.4	28.7	277.3	1.7	
Madencilik ve taşocaklığı	230.0	227.3	23.4	216.5	-2.1	
İmalat sanayi	294.9	286.3	28.8	279.4	1.8	
Ara malı	302.8	294.0	34.6	289.2	3.5	
Dayanıklı tüketim malı	260.2	254.9	15.8	238.1	0.9	
Dayanıklı tüketim malı	246.8	241.2	21.3	236.4	-1.9	
Enerji	240.7	238.8	44.9	230.9	1.5	
Sermaye malı	372.8	357.4	26.0	344.9	2.4	

Yukarıdaki tabloya dikkatlice baktığımızda ara malı üretimi geçen yıl kasımında yıllık bazda yüzde 34.6, aylık bazda bir

Ara malı, imalat sanayi ve enerji gibi sektörlerde artışlar sepet kur artışının üzerinde olduğundan reel bir büyümeye

13 SEKTÖRDEN 400 İŞ ADAMI, İKİLİ 'İŞ' GÖRÜŞTÜ

Katar'a, Irak üzerinden transit geçiş önerisi

Büyük yatırımlara hazırlanıyor

Katar Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Seyh Khalifa bin Jassim Al Thani, Katar'a uygulanan ambargoya karşı Türkiye'nin verdiği desteğin çok önemli ve değerli olduğunu söyledi. Al Thani, "Temel yatırımlarımız, 93 milyar dolara ulaşacak. Katar büyük yatırımlara hazırlanıyor. Türk özel sektörüyle de işbirliği yapmak istiyoruz" dedi.



Kamunun ithalatı disipline giriyor

EKONOMİ Bakanı Nihat Zeybekci, yerli üretimi yapan ürünlerin, ithalat yerine iç piyasadan tedarik edileceğini söyledi. Bakan Zeybekci, "Yerli üretimin gelişmesini desteklemek amacıyla kamu kurum ve kuruluşları tarafından yapılacak ithalat, Bakanlar Kurulu kararıyla Bakanlığımızın iznine tabi kaldı. 56z konusunu düzenleme, 1 Mart'ta uygulanmaya başlanacak" dedi. 2015'te yapılan ithalatın yüzde 7,9'unun (16,4 milyar dolar), 2016'daki ithalatın yüzde 5,5'inin (11 milyar dolar) doğrudan kamu kurum ve kuruluşları tarafından yapıldığını tespit ettiklerini vurgulayan Zeybekci, Ocak-Kasım 2017 arasındaki ithalatın da yüzde 5,4'ünün (11,5 milyar dolar) bu kapsamda yapıldığını belirtti.

İhalelerde eşik değerler artırıldı

KAMU İhale Kurumunun 'Kamu İhale Tebliği', 1 Şubat'tan itibaren yürürlüğe girmeye başlıyor. Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, Kamu İhale Kanunu'nda yer alan eşik değerler ve parasal limitler, 2017 Aralık ayı Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi (Yİ-ÜFE) yıllık değişim oranı olan yüzde 15,47 düzeyinde yükseltildi. 31 Ocak 2019'a kadar uygulanacak eşik değerler, 1 milyon 239 bin 599 lira ile 45 milyon 452 bin 363 lira arasında; parasal limitler ve tutarlar ise 4 bin 280 lira ile 21 milyon 409 bin 697 lira arasında değişiyor.



Geçen ay 80 enerji şirketi kuruldu

TÜRKİYE Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Aralık 2017'ye ilişkin kurulan ve kapanan şirket verilerini açıkladı. Buna göre geçen ay toplam 9 bin 935 şirket ve gerçek kişi ticari işletmesi faaliyete geçti, 3 bin 867'si de kapandı. Kurulan şirketlerin 44'ü elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtımında, 36'sı madencilik ve taş ocaklığı alanında faaliyete geçecek. Aralık ayında kurulan gerçek kişi ticari işletmesi sayısı da elektrik, gaz, buhar ve iklimlendirme üretimi ve dağıtımında 14, madencilik ve taş ocaklığına 2 oldu. Böylece, geçen ay söz konusu sektörlerde 80 şirket ve 16 gerçek kişi ticari işletmesi faaliyete başladı.

İnşaatta maliyet endeksi açıklandı

TÜRKİYE İstatistik Kurumu (TÜİK), 2017 yılının dördüncü çeyreğine ilişkin Bina İnşaatı Maliyet Endeksi (BİME) verilerini açıkladı. Buna göre BİME, geçen yılın dördüncü çeyreğinde, üçüncü çeyreğe göre yüzde 6,5, 2016'nın aynı dönemine göre yüzde 22,8 ve dört çeyrek ortalamaları açısından da yüzde 19,7 arttı. BİME'de geçen yıl dördüncü çeyrekte işçilik endeksi, üçüncü çeyreğe göre yüzde 1,8, malzeme endeksi ise yüzde 7,9 arttı. İşçilik endeksi 2016'nın aynı çeyreğine göre yüzde 13,7 ve malzeme endeksi yüzde 25,6 yükseldi.

Türkiye-Katar İş Forumu'nda konuşan Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, "Türkiye ile Katar arasındaki transit geçişleri kolaylaştıracak, İran ve Irak üzerinden transit geçişler sağlayacak bir mekanizma oluşturmak istiyoruz" dedi.

TÜRKİYE-Katar İş Forumu, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Katar Ticaret ve Sanayi Odası tarafından Katar'ın başkenti ve en büyük şehri Doha'da düzenlendi. Forum kapsamında, 13 sektörden Türk ve Katarlı 400 iş adamı arasında ikili görüşmeler yapıldı.

Forumda katılan Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, burada yaptığı konuşmada, Katar ile ticareti artırmak amacıyla özellikle Irak ve İran üzerinden transit geçişler sağlayacak bir mekanizma oluşturmak istiyoruz" dedi. Bakan Tüfenkci, "İki ülke arasındaki transit geçişleri kolaylaştıracak, Irak üzerinden transit geçişler sağlayacak bir mekanizma oluşturmak istiyoruz" dedi.

TİCARET ARTIYOR

Tüfenkci, iki ülke arasında 2015'te 784 milyon doların bulan ticaret hacminin, 2016'da 678 milyon dolara gerilese de 2017'nin 11 ayı itibarıyla 788 milyon dolara ulaştığına dikkat çekti. Tüfenkci, "İki ülke dış ticaretinin bu seviyenin çok daha üzerinde olması gerektiğini düşünüyorum. Bu konuda da en büyük görev iş adamlarına düşüyor. Bizler, bu konuda her türlü desteği vermeye hazırız" diye konuştu.

ÜÇÜNCÜ ÜLKEDE YATIRIM

Bakan Tüfenkci, iki ülke ekonomilerinin birbirlerini tamamlamayı nitelikte olduğunu dikkat çekerek, birçok alanda ortak yatırımlarla üçüncü ülke pazarlarına birlikte girilebileceğini söyledi. Türkiye'nin, dünyanın ikinci büyük müteahhlik sektörüne sahip olduğunu ifade eden Tüfenkci, en büyük 250 müteahhlik firması arasında 42 Türk şirketinin bulunduğunu bildirdi.

YATIRIM ÇEKİYOR

Katar Ekonomi ve Ticaret Bakanı Şeyh Ahmed bin Casim bin Muhammed Al Sani de yabancı yatırımcıları ve özel sektörde desteklediklerini söyledi. Sadece petrol değil, diğer sektörlerden de istifade etmeye çalıştıklarını dile getiren Al Sani, Katar vatandaşlarının sahip olduğu tüm haklara, yatırımcıların da sahip olduğunu belirtti. Al Sani, Katar'ın bölgede yatırım çeken önemli bir ülke haline geldiğine işaret etti. Forumda, İstanbul Ticaret Odası Başkan Yardımcısı Gökhan Murat Kalsın da yer aldı.



Şimdi Katar zamanı...

İTO Başkan Yardımcısı Gökhan Murat Kalsın, Türkiye-Katar İş Forumu hakkındaki görüşlerini, twitter hesabında (@muratkalsincom) şu ifadelerle paylaştı: "Şimdi 'Katar' zamanı... Doha'da Türkiye-Katar İş Forumu'nda Kıymetli Bakanımız Bülent Tüfenkci, Katar Ticaret Bakanı, Katar Ticaret Odası Başkanı Al Tani ve TOBB Başkanımız Rifat Hisarcıklıoğlu konuşuyor. Programın iki ülkeye hayırlar getirmesini dilerim."



14 milyar dolarlık proje üstlendik

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Katar iş dünyasına, iki ülkenin güçlü yanlarını birleştirme çağrısında bulunarak, "Sizde sermaye, bizde girişimci ruh var. Somut projelerle bunları bir araya getirelim. Türkiye-Katar ortaklığını da bütün dünyaya kabul ettirelim" dedi. Hisarcıklıoğlu, şunları söyledi:

"Türkiye ile Katar birlik olunca, ekonomide de bereket geldi. Bundan 15 yıl önce, 1 yılda sadece 600 Katarlı kardeşimiz Türkiye'yi ziyaret ediyordu, şimdi bu rakam 77 katına çıktı, yıllık 46 bin kişi oldu. Karşılıklı ticaret hacmimiz sadece 15 milyon dolardı, bu rakam da 60 katına çıktı, 900 milyon dolara ulaştı. Ülkemizde yatırım yapan Katar sermayesi sadece

1 milyon dolardı, 1,6 milyar dolar buldu. Geçmişte Katar'da hiç Türk yatırımı yokken, bugün iş adamlarımız burada önemli yatırımlar yapmaya başladı. Bugün firmamızın Katar'da 14 milyar dolarlık proje üstlendi." Hisarcıklıoğlu, Katar'ın 2022 FIFA Dünya Kupası'na ev sahipliği yapmasını, ülkenin tanıtımı ve turizmi için büyük fırsat olacağına işaret etti.



PartnerPlusBenefit

Lufthansa

Orta ölçekli firmalar için %

100 destek

Program ortağı hava yolu şirketleri arasında Lufthansa'nın yanısıra sekiz farklı hava yolu şirketinin daha bulunması nedeniyle dünya genelinde neredeyse her noktaya ulaşmak mümkün olabiliyor. Böylelikle çalışanlarınız dünyanın farklı noktalarındaki iş ilişkilerini sürdürebile ve ayrıca toplanacak BenefitPuanları ile firmanızda ciddi avantajlar sağlama olanağına sahip oluyorsunuz.

Lufthansa'nın ücretsiz kurumsal avantaj programı PartnerPlusBenefit ile iş seyahatleri daha verimli hale geliyor.

Çalışanların iş seyahatlerinde varış noktasına nasıl hızlı ulaşabilirler? Firmam seyahat giderlerinden nasıl tasarruf edebilir? Bu sorularınıza PartnerPlusBenefit ile kolayca çözüm bulabilirsiniz, zira PartnerPlusBenefit programı firmalara sayısız avantaj ve olanaklar sunuyor. PartnerPlusBenefit programında sizler, program ortağı çok sayıda hava yolu şirketinin sunacağı geniş bir küresel uçuş ağı ve firmanızın yararlanabileceği cazip seyahat ödülleri bekliyor.

Avantaj Programı nasıl işliyor? Program üyesi firmalar iş seyahatlerinde, daha sonra çeşitli ödüllere dönüştürülebilecekleri BenefitPuanları topluyorlar. Zengin ödül yelpazesi: Ödül bileti veya uçuş sınıfı yükseltme olanaklarının yanısıra VIP hizmetleri, lounge giriş kartları veya nitelikli Lufthansa WorldShop ürünleri gibi farklı ödüller de içeriyor. Böylelikle her firma toplam olduğu BenefitPuanları kendi gereksinimleri doğrultusunda değerlendirme özgürlüğüne sahip bulunuyor.

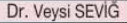
Ayrıca seyahat harcamalarının daha verimli hale getirebilmesi için her firmaya özel bir yetkili tarafından destek veriliyor. Yetkili kişi program üyesi firmaya kişisel danışmanlık hizmeti vermenin yanısıra programla ilgili tüm soruları yanıtlıyor, önerilerde bulunuyor. Seyahat edecek olan firma çalışanlarına bir kişisel avantaj daha sunuluyor. Nitekim Miles & More üyesi olan firma çalışanları iş seyahatlerinde aynı zamanda miles & More hesapları için de mil kazanıyorlar.

2001 yılından bu yana dünya genelinde - yaklaşık 25.000'i Almanya'da olmak üzere - toplam 100.000'i aşkın firma PartnerPlusBenefit programından yararlanıyor. Belki siz de yakında onları arasına katılmak istersiniz! Bunun için kolayca www.partnerplusbenefit.com sayfasından kayıt yaptırabilirsiniz.

PartnerPlusBenefit

Tek bir program, sayısız avantaj

Ödül biletler
Upgrade işlemleri
Upgrade işlemleri
Nakit geri ödeme
Koltuk rezervasyonu
WorldShop ödül ürünleri
Hediye dünyası
TAV Passport Kart



ayrışorsa 2018 yılına ilişkin bina, arsa ve arazi vergi değerlerinin hesabında, 2017 yılında uygulanan asgari ölçüde arsa ve arazi metrekare birim değerlerinin yüzde 50 fazlası esas alınarak emlak vergi değerleri ilgili belediyeler tarafından Emlak Vergisi Kanunu Seri No:72 Genel Tebliğinde yer alan esaslar çerçevesinde hesaplanacaktır. [26 Aralık 2017 gün 30282 Sayılı Resmi Gazete]

İlaç için Ankara'ya çözüm reçetesi

İstanbul Ticaret Odası Başkanı Öztürk Oran, gerek Ankara'da gerekse İstanbul'da bir dizi temas gerçekleştirdi. Oran, bu temaslarda ilaç sektörü, makro ekonomik gelişmeler ve kentsel sorunlarla ilgili görüş alışverişinde bulundu.

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran ve beraberindeki ilaç firmalarının temsilcileri, sektörün sorunlarına çözüm için Ankara'da muhtelif temaslarda görüşmelerde bulundu.

KURUN ETKİSİ

Başkan Öztürk Oran ve beraberindeki heyet, Maliye Bakanı Naci Ağbal ve Sağlık Bakanı Dr. Ahmet Demircan ile bir araya geldi. Görüşmede, son zamanlarda döviz kurundan kaynaklanan artışın, ilaç fiyatlarına olan etkisine ilişkin görüşler de dile getirildi. Konuyla ilgili çözüm önerileri sunan heyet, Ankara

ziyaretinden olumlu izlenimler alarak ayrıldı.

ÜLKEMİZ İÇİN OLUMLU

Başkan Öztürk Oran, ziyarette ilgili olarak resmi twitter hesabından (@ozturkorn) yaptığı açıklamada, görüşmeyi şöyle değerlendirdi: "Maliye Bakanımız Sayın Naci Ağbal, Sağlık Bakanımız Sayın Dr. Ahmet Demircan ve sektör temsilcileriyle birlikte kurdan kaynaklanan fiyat artışlarını görüştük. Bu görüşmenin sonuçları, ilaç sektörümüzü daha mutlu edecek. Bu görüşme gerek sektörümüz gerekse ülkemiz için olumluydu."



İTO Başkanı Öztürk Oran'a tebrik ziyaretleri sürüyor



İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) Genel Sekreteri Hayri Baraçlı, İTO Başkanı Öztürk Oran'ı ziyaret ederek hayırlı olsun temennisinde bulundu.



İTO Başkanı Öztürk Oran, Üsküdar Belediye Başkanı Hilmi Türkmen'i İTO'da ağırladı. Ziyaret sırasında, yapılan çalışmalar ve gelecekteki projeler hakkında karşılıklı fikir alışverişinde bulunuldu.



AK Parti İstanbul İl Gençlik Kolları Başkanı Taha Ayhan, İTO Başkanı Öztürk Oran'ı makamında ziyaret ederek hayırlı olsun dileklerini iletti.



İSTANBUL
HALKININ
AJANSI



btm
Bilgiyi
Ticarileştirme
Merkezi
Idea to Business



- 7/24 ÇALIŞMA ALANI
- YATIRIMCI EŞLEŞTİRME FAALİYETLERİ
- BİRE BİR DANIŞMANLIK DESTEĞİ
- MENTORLÜKLER
- EĞİTİMLER
- SÖYLEŞİLER



GİRİŞİMİN
İÇİN
İHTİYACIN
OLAN
HER ŞEY
BTM'DE!

2018 İLK ÇAĞRI
DÖNEMİ BAŞLADI!
Son Başvuru
09 Şubat 2018



BAŞVURU İÇİN
www.btm.istanbul



Ragıp Gümüşpala Cad.
No: 14 34134 Fatih / İST.
Eminönü Sahil



0(212) 522 35 62



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İSTANBUL
TİCARET
ÜNİVERSİTESİ



@btmistanbul

DEVLET DESTEKLERİ & HİBELER

ERA-NET NEURON Cofund Projesi 2018 Ortak Uluslararası Çağrısı

TÜBİTAK'ın da ortak olarak yer aldığı Avrupa Komisyonu tarafından 2020 programı kapsamında, ERA-NET NEURON Projesi için çağrı açıldı.

Projeler hangi alanlarda olmalı?

Çağrı başlığı 'Zihinsel Bozukluklar Üzerine Uluslararası Araştırma Projeleri' (Transnational Research Projects on Mental Disorders) olup; proje önerilerinin aşağıdaki alanlardan en az birini içermeli:

1 - Zihinsel bozuklukların patogenezi, etiyolojisi ve direnç mekanizmaları üzerine temel araştırmalar. Bu, yenilikçi veya paylaşılan kaynakların ve teknolojilerin geliştirilmesini içerebilir.

2 - Zihinsel bozuklukların önlenmesi, (erken) tanısı, hasta sınıflandırması, terapisi ve/veya rehabilitasyon prosedürleri için yeni stratejiler geliştirmek için klinik araştırmalar.

Başvuru ve değerlendirme nasıl olacak?

Ön öneriler ve tam öneriler partnerler tarafından ortak hazırlanabilir ancak başvurular sadece koordinatörler tarafından ERA-NET NEURON elektronik başvuru sistemi kullanılarak yapılmalı. Türkiye'den başvuru yapan araştırmacıların ulusal başvuru yapması gerekiyor. Bu amaçla, projelerde yer alan Türk ortaklardan ERA-NET çağrısına özel olarak hazırlanan ARDEB 1001 ERA-NET Birinci Aşama Başvuru Formu'nu elektronik ortamda doldurmaları isteniyor.

Başvuru sahipleri, http://ardeb-pbs.tubitak.gov.tr/ bağlantısından 'Çağrılı Başvuru Programları' bölümünden başvurularını yapabilir.

ERA-NET NEURON projesi için iki aşamalı değerlendirme yapılacaktır. Konu, kapsam açısından uygun olan adaylardan daha sonra ikinci aşamada tam öneriler (full proposals) istenecek.

Destek miktarı ne kadar?

Türk araştırmacılar TÜBİTAK, ARDEB 1001 Programı Kapsamı ve Kuralları'na göre desteklenecek olup; projede yer alan her bir Türk ortağa verilecek destek miktarı Kurum Hissesi ve Proje Teşvik İkramiyesi hariç en fazla 360 bin TL olacaktır.

Kimler başvurabilir?

A - Proje yürütücüsü, araştırmacı (yurt dışı araştırmacı hariç) ve danışman.

Proje ekibinde yer alacak yürütücü, araştırmacı veya danışmanların; üniversite personeli olmaları durumunda, doktora/sanatta yeterlik/tıpta uzmanlık derecesine sahip olmaları gerekiyor. Kamu kuruluşları veya özel kuruluşlarda çalışanların durumunda, en az dört yıllık üniversite lisans eğitimi almış olmaları yeterlidir.

Proje yürütücüsü, projeyi öneren kuruluşun kadrolu personeli olmak zorunda.

B - Yurtdışı araştırmacı.

Yurtdışında ikamet eden yabancı/TC uyruklu araştırmacılar, yasal yükümlülükleri projenin yürütüldüğü kuruluşa ait olmak üzere araştırmacı olarak görev alabilir.

Söz konusu araştırmacıların geliş-gidiş seyahat masrafları ve projede görev aldıkları döneme ait, yurtdışında aldıkları tam zamanlı aylık brüt ücretlerinin yüzde 50'si kadarki projeden hizmet alımı olarak karşılansın.

Son başvuru 8 Mart 2018.

Çağrı ve uluslararası başvuru ile ilgili ayrıntılı bilgi:

http://www.neuron-eranet.eu/en/776.php
İletişim: Dr. Recep Emrah Çevik
0 312 298 1214 - emrah.cevik@tubitak.gov.tr



Ahmet KARATAŞ



Yerli üretim ve sanayiye destek

Ekonomi Bakanlığı'nın girişimciye yönelik destekleri ile yatırım, üretim, istihdam ve ihracat zincirinin güçlendirilmesi hedefleniyor. Söz konusu destekler ile aynı zamanda uluslararası rekabet gücünün artırılması, ithalata karşı yerli üretimin ve sanayinin teşvik edilmesi amaçlanıyor.

Devlet destekleri 'tek tıkla' elinizde

Ekonomi Bakanlığı, iş dünyasının, devletin sunduğu desteklere kolay ulaşmasını sağlamak amacıyla Devlet Yardımları Rehberi hazırladı. Rehberde; Türk Eximbank'ın sunduğu desteklerin yanı sıra ihracat, hizmet sektörü ve serbest bölgelerde yatırım gibi alanlardaki destekler de yer alıyor. Girişimciler, söz konusu rehberde Ekonomi Bakanlığı'nın web sayfasından tek tıkla ulaşabiliyor.

MÜGE BİBER

KÜRESEL piyasalara ihracat ile açılmak isteyen girişimcilere; Ekonomi Bakanlığı tarafından Ur-Ge, pazara giriş, pazar araştırması, fuarlara katılım, tasarım ve marka gibi pek çok konuda destek sunuluyor. Bu destekler Ekonomi Bakanlığı uzmanları tarafından çeşitli toplantılar vasıtasıyla iş dünyasına duyurulmaya çalışılır da girişimcilerin söz konusu desteklere erişmekte zaman zaman zorlandığı kaydediliyor.

'WEB'DEN ERİŞİM

Ekonomi Bakanlığı da bu zorluğu ortadan kaldırmak için söz konusu desteklere iş dünyasının kolaylıkla erişebileceği bir rehber hazırladı. Bu bağlamda hazırlanan Ekonomi Bakanlığı Devlet Yardımları Rehberi isimli yayına Bakanlığın www.ekonomi.gov.tr adresindeki 'destekler' bölümünde yer alan 'devlet yardımları rehberi' başlığı altında ulaşmak mümkün.

REHBERDE NELER VAR?

Ekonomi Bakanlığı Devlet Yardımları Rehberi'nde; Türk Eximbank desteklerinden ihracat ve hizmet sektörüne kadar pek çok alanda sağlanan devlet yardımları ve yatırım teşvikleri ayrıntılı olarak anlatılıyor. Rehberde aynı zamanda serbest bölgeler, ithalat ve ürün güvenliği uygulamalarına ilişkin bilgilere de yer veriliyor.

EXIMBANK DESTEKLERİ

Girişimcilerin faydalanabileceği bu yatırım rehberinde yer alan konu başlıkları ise şöyle:

- İhracata yönelik devlet yardımları
- Hizmet sektörlerine yönelik devlet yardımları
- Türk Eximbank destekleri
- Serbest bölgelerde yatırım ve faaliyetlere sağlanan devlet destekleri
- Yatırımlara sağlanan devlet destekleri
- Ekonomi Bakanlığınca yürütülen diğer destek uygulamaları
- İthalat politikaları önlemleri ve ithalata ilişkin uygulamalar
- Ürün güvenliği denetimleri

582 projeye yatırım teşvik belgesi

Ekonomi Bakanlığı verilerine göre aralıkta tarım, imalat, hizmet, enerji ve madencilik sektörlerinde 582 proje yatırım teşvik belgesi almaya hak kazandı. Bu dönemde enerji ve madencilik sektörlerinde ise 93 projeye yatırım teşvik belgesi verildi. Belge alan projelerin sabit yatırım tutarı toplam 492 milyon lira olarak hesaplandı. Enerji ve madencilik yatırımları için verilen toplam 93 teşvik belgesinin 82'si tamamen yeni yatırımlar için düzenlendi. Aralık ayında yatırım teşvik belgesi alan projelerin gerçekleştirilmesiyle enerji ve madencilik sektörlerinde 337 kişiye istihdam sağlanması hedefleniyor.

İstanbul Ticaret Odası'ndan...



Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları Fuarları

Kuzey Amerika

SIAL CANADA
2 - 4 Mayıs 2018
Montreal / Kanada

- Dünya'nın altıncı büyük ithalatçı ülkesi
- Kuzey Amerika'nın en önemli gıda fuarı
- Katılım alanında % 32 artış
- Ziyaretçi sayısında % 17 artış
- Türkiye milli iştirakinin yüksek katılımcı ve ziyaretçi grafiği

M²: 900 ABD \$

Asya

SIAL CHINA
16 - 18 Mayıs 2018
Shanghai / Çin Halk Cumhuriyeti

- Dünyanın en büyük ithalatçı ülkesi
- Asya'nın en büyük ve en kapsamlı gıda fuarı
- 67 Ülkeden 3200 katılımcı
- 100.000'den fazla ziyaretçi
- Türkiye'nin ilk 5 büyük katılım arasında yükselen dinamizmi

M²: 750 EURO

Avrupa

SIAL PARIS
21 - 25 Ekim 2018
Paris / Fransa

- Amerika, Asya, Afrika ve Ortadoğu'nun buluşma noktası
- Gıda endüstrisinde dünyanın en iyi platformu
- 109 Ülkeden 7020 katılımcı
- 194 Ülkeden 155.700 ziyaretçi
- Türkiye'nin 7 ihtisas salonunda milli iştiraki
- Genel Katılım
- Bisküvi, Çikolata, Şekerleme
- Dondurulmuş Gıda
- Gıda Teknolojileri ve Ekipmanlar
- İçecekler
- Kümes Hayvanları
- Organik Gıda

M²: 800 EURO

KATILIM BEDELİNE DAHİL HİZMETLER

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

İletişim:

Tel: 0212 455 65 07 - 455 61 11 - 455 61 17 - 455 61 18 - 455 61 07

Faks: 0212 520 15 26

E-posta: seyma.pekan@ito.org.tr - sibell.tayanc@ito.org.tr -

gulin.gursoy@ito.org.tr - tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - aylin.odabas@ito.org.tr

Gsm: 0533 959 30 57

www.ito.org.tr



İSTANBUL TİCARET ODASI 1882

İstanbul Ticaret Odası adına imtiyaz sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
ÖZTÜRK ORAN
Genel Yayın Koordinatörü
ÖMER BAL

Genel Yayın Yönetmeni Sorumlu Yazışmaları Müdürü
Tamer Çerçi Doğan Erdoğan
Yayın Sorumlusu Fedai Yıldırım Yayın Direktörü
Canan Bilgin

Haber Araştırma
Soyhan Alpaslan
Haber Merkezi
Adem Orhun, Sümeysa Yarış Topal, Müge Biber, Dilşah Kellioglu

www.itohaber.com
İlker Başgöz
Merve Gönenç
Hande Kösdag

Sosyal Medya Reklam ve Abonelik Grafik Fotoğraf
Erhan Turan Yahya Gül - Cengiz Kazan Erdem Kırcı Osman Kuvert

İSTANBUL TİCARET GAZETESİ'NDE YAYINLANAN YAZILARIN VE MAKALELERİN SORUMLULUĞU YAZARLARINA AİTTİR. İTO'NUN GÖRÜŞLERİNİ İÇERMEK, YAZI VE HABERLER, KAYNAK BELİRTİLEREK KISIMEN YA DA TAMAMEN KULLANILABİLİR.

ABONELİK:
Yıllık abonelik bedeli yurtiçi ve KTC için 40 TL, diğer ülkeler için ise posta ücreti dahil 92 TL'dir. Abone bedeli, ticaret sicil numarası (facitler için), ad ve adres belirtilerek T. İş Bankası İstanbul Şubesi Ticari Şube (S. Kodu: 1385) 3092 No'lu hesaba yatırılabilir.

İBAN No: TR 30 0006 4000 0011 3850 0030 92
Yayın türü: Yıllık süreli yayın
Yayın tarihi: 22.01.2018

İSTANBUL TİCARET ODASI / www.ito.org.tr
Adres: Resadiye Cad. 34112 Eminönü / Fatih - İstanbul
İTO Çağrı Merkezi: 0212 444 04 86 / Santral: 0212 455 60 00

Tel: 0212 455 61 01 - 0212 455 61 20
Baskı: İhsan Gazetecilik A.Ş. Merkez Mahallesi 29 Ekim Caddesi İhsan Plaza No:11 A/41 Yenibosna / Bahçelievler/Tel: 0212 454 30 00

İşini yurtdışına taşıyana destek

GÖZDE YENİOVA

KÜÇÜK ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB), Uluslararası Kuluçka Merkezi ve Hızlandırıcı Destek Programı ile işini yurtdışına taşımak isteyenlere destek sağlıyor. Bu program; Uluslararası Kuluçka Merkezi Kurma Programı ve Uluslararası Hızlandırıcı Programı olmak üzere iki alt programdan oluşuyor.

KURULUŞ VE DONANIM

Bu programlardan ilki olan Uluslararası Kuluçka Merkezi Kurma Programı kapsamında işletmelere kuruluş ve donanım desteği ile operasyonel giderler desteği sağlanıyor. Kuruluş ve donanım desteği: işletme kuruluş desteği, bina tadilatı, altyapı, ofis donanımı yazılım giderlerini kapsıyor. Bu programda destek üst limiti 100 bin dolar ve destek oranı ise yüzde 80.

İŞLETİM GİDERLERİ

Operasyonel giderler desteği ise kuluçka merkezi kirası, işletim giderleri, işletici kuruluş personeli ve personele ait ulaşım giderleri ile tanıtım faaliyetleri, eğitim, danışmanlık, mentörlük, iş yönetimi, hukuk, fikri ve sınai mülkiyet hakları, yeminli mali

100 BIN DOLAR İLE 3 MİLYON 750 BIN DOLAR

müşavirlik hizmetleri gibi konularda alacağı hizmetler ve düzenleyeceği organizasyonları içeriyor. Burada destek üst limiti 3 milyon 750 bin dolar olurken, destek oranı ise 1'inci ve 2'nci yıl için yüzde 80, 3 ile 5'inci yıllar için de yüzde 60.

HIZLANDIRICI PROGRAM

KOSGEB'in ikinci programı Uluslararası Hızlandırıcı Programı ile de işletmelerin hızlandırıcı ofis kirası giderleri, eğitim giderleri, danışmanlık giderleri, mentörlük giderleri, iş yönetimi giderleri, hukuk giderleri, fikri ve sınai mülkiyet hakları giderleri, ulaşım giderleri, konaklama giderleri, yeminli mali müşavirlik hizmetleri giderleri ve organizasyonla ilgili genel giderler destekleniyor.

Program süresi üç yıl olarak belirlendi. Katılım sağlanan bir hızlandırıcı programı için 15 bin dolar destek verilirken, destek üst limiti 60 bin doları buluyor. Destek oranı da yüzde 80.

KOSGEB'in Uluslararası Kuluçka Merkezi Kurma Programı ve Uluslararası Hızlandırıcı Programı ile Ar-Ge ve inovasyonu Türkiye'de yapılan teknolojik ürünlerin küresel pazara açılması ve ihracatının artırılması hedefleniyor. Bu kapsamda işletmelerin çeşitli giderlerine destek verilecek. Destek üst limitleri, 100 bin dolar ile 3 milyon 750 bin dolar arasında değişiyor.



BAŞVURU BAŞLADI

Programlar için başvuruların ilki bu ay başlarken; diğer başvurular ise mart, mayıs, temmuz, eylül ve kasım aylarında devam edecek. Başvuru esnasında KOSGEB veri tabanına kayıtlı en az 5, en fazla 10 işletmenin yer alması gerekiyor ve bunların dışında

başka işletme programa dâhil edilemiyor. Kurul tarafından uygun bulunan işletmelerden herhangi birinin programa katılım sağlayamaması durumunda da destek ödemesinin yapılabilmesi için en az 5 işletmenin katılımı yeterli oluyor.

Türkiye
Gücünü ve Potansiyelini Keşfet

İSTANBUL TİCARET ODASI 2018 YILI FUAR ORGANİZASYONLARI

Fuar	Yer	Tarih	Konu
17. İslam İşbirliği Fuarı Kuveyt-2. Uluslararası Ticaret Fuarı	Kuveyt, Kuveyt	6-10 Şubat 2018	Genel Ticaret
MWC Mobile World Congress	Barselona, İspanya	26 Şubat-1 Mart 2018	Mobil Teknolojiler
JEC World 2018	Paris, Fransa	6-8 Mart 2018	Kompozit
MIPIM 2018	Cannes, Fransa	13-16 Mart 2018	Emlak ve Gayrimenkul
LIGHT + BUILDING 2018	Frankfurt, Almanya	18-23 Mart 2018	Aydınlatma, Elektrik Mühendisliği Ev ve Yapı Otomasyonları
MIPTV 2018	Cannes, Fransa	9-12 Nisan 2018	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
123. Canton Fuarı 1.Faz	Guanco, Çin Halk Cum.	15-19 Nisan 2018	Genel Ticaret
Hannover Messe 2018	Hannover, Almanya	23-27 Nisan 2018	Endüstriyel Tedarik, Dövm ve Döküm Ürünleri
Energy 2018	Hannover, Almanya	23-27 Nisan 2018	Elektroteknik, Enerji Üretimi, Dağıtım
AUTOMECHANIKA Dubai 2018	Dubai, BAE	1-3 Mayıs 2018	Otomotiv Sanayi ve Yedek Parça
123. Canton Fuarı 3.Faz	Guanco, Çin Halk Cum.	1-5 Mayıs 2018	Genel Ticaret
SIAL Canada 2018	Montreal, Kanada	2-4 Mayıs 2018	Gıda, İçecek
IFAT 2018	Münih, Almanya	14-18 Mayıs 2018	Anıtma Sistemleri, Atık Su, Hidrolik Mühendisliği - Geri Dönüşüm, Katı Atık Sistemleri - Araç Üstü Ekipmanları, Cadda Temizliği
SIAL China 2018	Şanhay, Çin Halk Cum.	16-18 Mayıs 2018	Gıda, İçecek, Gıda Ekipmanları
ASD MARKET WEEK 2018	Las Vegas, A.B.D.	29 Tem.-1 Ağu. 2018	Perakende Ürünler
MIPCOM 2018	Cannes, Fransa	15-18 Ekim 2018	Dizi Film, İçerik, TV, Yapım
124. Canton Fuarı 1.Faz	Guanco, Çin Halk Cum.	15-19 Ekim 2018	Genel Ticaret
SIAL Paris 2018 Genel Katılım	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Gıda
SIAL Paris 2018 Bisküvi, Çikolata, Şekerleme	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Bisküvi, Çikolata, Şekerleme
SIAL Paris 2018 Dondurulmuş Gıda	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Dondurulmuş Gıda
SIAL Paris 2018 İçecekler	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	İçecekler
SIAL Paris 2018 Gıda Teknolojileri ve Ekipmanları	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Gıda Teknolojileri ve Ekipmanları
SIAL Paris 2018 Kümes Hayvanları	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Kümes Hayvanları
SIAL Paris 2018 Organik Gıda	Paris, Fransa	21-25 Ekim 2018	Organik Ürünler
124. Canton Fuarı 3.Faz	Guanco, Çin Halk Cum.	31 Ekim-4 Kasım 2018	Genel Ticaret
FABTEC 2018	Atlanta, A.B.D.	6-8 Kasım 2018	Kaynak Teknolojileri, Metal İşleri
AUTOMECHANIKA Buenos Aires	Buenos Aires, Arjantin	7-10 Kasım 2018	Otomotiv Sanayi ve Yedek Parça
BAUMA China 2018	Şanhay, Çin Halk Cum.	27-30 Kasım 2018	İnşaat Makina Aksamları, Maden ve Yapı Malzemeleri Makinaları



450 ilçeye 900 milyon lira ödenek gönderildi

İÇİŞLERİ Bakanlığı'na, 2017'de Köylerin Altyapısının Desteklenmesi (KÖYDES) Projesi ile 51 ilde 450 ilçeye 900 milyon lira ödenek gönderildi. Bakanlıktan yapılan açıklamaya göre, KÖYDES Projesi kapsamında 2017'de 30 büyükşehir dışındaki 51 ilde

450 ilçeye Yüksek Planlama Kurulu (YPK) kararıyla tahsis edilen 900 milyon lira ödenekle 5 bin 31 kilometre asfalt, 297 kilometre beton yol yapıldı. Köy ve mezralarda yaşayan 1 milyon 77 bin 214 kişiye yol hizmeti verildi. Bakanlık, içme suyu yetersiz

köy ve mezralar için de ödenek gönderdi. Bu kapsamda toplam bin 810 köy ve mezrada içme suyu kaynakları artırıldı. Böylelikle bu yerleşim birimlerinde yaşayan 381 bin 870 aile yeterli içme suyu imkânına kavuşturuldu. Öte yandan Valilik Yatırım İzleme Koordinasyon Başkanlıkları aracılığıyla başlatılan Kırsal Altyapı Destekleme (KİRDES) Projesi kapsamında da çalışmalar sürüyor. Bu kapsamda geçen yıl belediyelere 300 milyon liralık altyapı desteği verildi ve bin 301 mahallede 1 milyon 18 bin 715 kişiye hizmet sunuldu. KİRDES kapsamında, 566 yol, 4 mahalle içme suyu, 5 bin kişinin yaşadığı 10 mahallede 4 sulama projesi, 39 bin 271 kişinin yaşadığı 21 mahallede 12 sosyal donatı alanı yapıldı.

QR KODLA BİZE BAĞLANIN

HER GÜN 250 YENİ ŞİRKETİN BİLGİLERİNİ ALIN



İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) her gün yaklaşık 250 yeni şirketin kaydı gerçekleştiriliyor. Bu listelere İstanbul Ticaret Gazetesi okuyucuları artık kolayca ulaşacak.

İTO'da son bir hafta içinde kurulan yeni şirketlerin listesine ulaşmak için QR kodu taramanız ya da bilgisayarınızda <https://www.ito.org.tr/QR/kj87yUWU.html> adresini ziyaret etmeniz yeterli.



TÜRKİYE CUMHURİYETİ
EKONOMİ BAKANLIĞI



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

444 0 486 | 212 455 65 00 | ito.org.tr



[/itokurumsal](https://www.ito.org.tr)

howtoistanbul.com

'Girişimci, kimsenin yapmadığını yapandır'

İTO Meclis Üyesi ve BTM Mütevelli Heyeti Üyesi Mucahit Yıldız, Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi'nin (BTM) konuyu oldu. Yıldız, deneyimlerini BTM girişimcilerine anlattı. Yıldız, girişimcilere daha çok genç nüfusun olduğunu, Türkiye coğrafyası gibi tüketim eğilimi yüksek piyasalara yönelmenin öneminden bahsetti. Y ve Z kuşağının, X kuşağına göre daha avantajlı olduğunu söyleyen

Yıldız, eskiden sahip olunan imkânlarla yönelik hayal kurduklarını şimdi ise kurulan hayallerin sınırlarının olmadığını belirtti. Girişimciyi, 'kimsenin yapmadığı bir şeyi yapan' şeklinde tanımlayan Yıldız, şunları söyledi: "Girişimci; yeni düşlerin, hayallerin ve fikirlerin başarılı olabilmesi için şu ana kadar yapılmayanları vaat etmeli. Yeni, güzel ve ilginç olmalı. Fikir, bir çocuğun kullanabileceği

kadar basit ve kolay, bir profesyonele yakışacak ve ihtiyaçlarına cevap verebilecek kadar zengin ve ergonomik olmalı. Ayrıca hızla yaygınlaşacak kadar ucuz olmalı."

Girişimcinin bütün bu süre boyunca sabretmesi gerektiğini de kaydeden Yıldız, asıl yeniliğin, projenin başarısızlığa uğradığı zaman değil projeden vazgeçildiği an yaşandığını dile getirdi.



Endüstri 4.0 için yeni

btm
Bilgiyi
Ticarileştirme
Merkezi
Idea to Business

İTO'nun kurduğu ve İstanbul Kalkınma Ajansı'nın desteklediği Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi girişimcilerinden Hekim Danışmanlık, IQ Vizyon projesi geliştirdi. Firma bu proje ile önce üretimi ardından da makineleri Endüstri 4.0 standartlarına dönüştürmeyi hedefliyor.

'vizyon' geliştirdi

İSTANBUL Ticaret Odası (İTO) bünyesinde faaliyet yürüten Bilgiyi Ticarileştirme Merkezi (BTM), fikri olanların fikirlerini, ekonomiyi kazandırmaya devam ediyor. Her türlü fikri değerlendirmeye alan BTM'de, fikirlerini olgunlaştıranlar arasında; son teknolojiyi kullanarak üretime yeni modeller kazandıranların yanı sıra şartları iyi tahlil edip, katma değerli çözümler üretenler de var. Hekim Danışmanlık, bu fikir sahiplerinden biri...

HEDEF TÜM ÜLKELER

Firmanın geliştirdiği IQ Vizyon projesi, Endüstri 4.0'ı tüm üretim aşamalarına entegre etmeye odaklanıyor. Türkiye'nin ihrac ettiği makinelerin yedi kata yakın değerle ithal edildiğini gören şirket yetkilileri, Endüstri 4.0'a katma değeri yüksek makinelerin ihrac edilmesi gerektiğini savunuyor. Şirket, bu proje ile önce Türkiye'deki üretimi ve makine sektörünü dönüştürmeyi, ardından dönüşümü diğer ülkeler ile paylaşmayı hedefliyor.

BTM'ye geldiğinde dört kişilik bir



ekiple yürütülen proje, şu an 11 kişiye ulaştı. Şirketin Proje Yöneticisi Murat Hekim ile IQ Vizyon projesinin Türkiye'ye neler kazandıracağını konuştuk:

Projeyi anlatabilir misiniz?

KOBİ'lerde iki başlık altında çalışmalarımızı yönetiyoruz. İlk önce üretimi, sonraki aşamada makineleri Endüstri 4.0 standartlarına getirmeyi hedefliyoruz. BTM'nin destekleri ile bu süreci başarıyla tamamlayacağımıza inanıyoruz. Geliştirdiğimiz IoT cihazlarını, yazılımcı ekibimiz yeni teknolojileri kullanarak Cloud'da

projelendirdi ve Ar-Ge çalışmamız saha uygulamalarına dönüştü. Amaç, verinin akışkanlığını sağlamak; analiz, karar destek ve yapay zeka ile tamamlamak. Biz de bu süreçte kendi IoT cihazlarımızı geliştirdik. CNC'lerden veri almayı ve Cloud çözümünü diğer ERP yazılım çözümleri ile entegre ettik. Endüstri 4.0 perspektifi, Real Time maliyet ile verilerin tekrardan şekillendirilmesini zorunlu kılıyor. Üretim, tedarik zinciri, cloud, güvenlik ve karar destek gibi kavramları üretim ve imalat süreçlerine entegrasyonunu IQ Vizyon ile başlatacağız.

Proje hangi aşamada? Müşteri portföyü nedir?

Yazılım mimarimizle ve IoT cihazlarımızla üretim süreçlerinden ve makinelerden veri çekilmesi aşamalarını geçtik. Çalışma bilgilerimizi, akan veriye dönüştürdük. Veri büyüklüğümüz artıkça yazılımı karar destek ve yapay zekaya dönüştüreceğiz. Çünkü günümüzün petroli veri, veri olmadan Endüstri 4.0 olmaz. Her bir imalat-sanayi firması ve makine üreticisi, potansiyel müşteri. İhrac ettiğimiz makineleri, yedi

kata yakın yüksek rakamlara ithal ediyoruz. Vizyonumuz, Endüstri 4.0 ile bunları daha katma değerli hale getirmek.

Şirketler için planladığınız yeni fikirler var mı? Varsa, hangi alanlardadır?

Endüstri 4.0 ile beraber gelecek olan Muhasebe 4.0, Finans 4.0, Yönetim 4.0, Lojistik 4.0 alanlarında yazılım ve bilişim çözümleri genişletmek, projemizin bir sonraki aşaması. Çalışmalarımız, uluslararası standartları taşıırken, yerli üreticinin ihtiyaçlarına göre de şekilleniyor. Yazılım, raftan alınan bir perakende ürünü değil. Sabit değil, esnek tasarlanmalı. Pratik ve görsel olmalı. Projemizin farklılıklarından biri, insan katkısını minimuma indiren özgün sistemler kurması. Bu kapsamda imalat firmaları, çıkış noktamız ve firmaları karanlık fabrika dönemine hazırlayacak, robotik kullanımı içeren yeni teknolojiler ile tanıştırmayı hedefliyoruz.

Projeyi hazırlarken pazardaki hangi boşluğu görerek yola çıktınız? Farkınız nedir?

17 yıldan beri firmaların yönetim

danışmanlığını yürütüyoruz. Bu tecrübe ile sektörün Endüstri 4.0'a hazır olmadığını gördük. 2013'ten itibaren, Endüstri 4.0 çalışmalarına yönelmemiz ve çalışmalarındaki başarı bizi avantajlı hale getirdi.

Projenin faydaları neler?

Ekip olarak potansiyel iş sahasına bütüncül yaklaşıyoruz ve global pazar ile Türkiye pazarı ayırmıyoruz. Proje, sanayi-imalat firmalarını ve ürünleri Endüstri 4.0'a uygun hale getirecek. Bu da global pazarda rekabet gücünü artıracak. Birden fazla dilde hizmet verebiliyoruz. Avrupa başta olmak üzere üretim olan tüm bölgelerde satış kanallarımızı geliştiriyoruz.

Bu dönem, kamu ve özel sektör uyumuyla inşa etmeliyiz. Talepler doğrultusunda sanayi ve ticaret odaları, teknokentler, Mali Müşavirler Odası ve OSB'ler nezdinde bilgilendirme ve örnekli uygulama çalışmaları yürütüyoruz. Kamu iradesiyle yasal düzenleme, sektörel bilgilendirme ve standartların oluşturulması; sektörün Endüstri 4.0'a entegrasyonunu kolaylaştıracak.

OMUZ OMUZA EKONOMİDE ALTIN YILI GERÇEKLEŞTİRECEĞİZ.



ÖZTÜRK ORAN
İTO BAŞKANI



İSTANBUL
TİCARET
ODASI
— 1882 —



İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Öztürk Oran, Oda'nın Türkiye ekonomisinin yüzde 40'ına hitap ettiğini söyledi. İTO'nun 136. kuruluş yıldönümü nedeniyle Meclis ve Komite Üyelerine hitaben yaptığı konuşmada Oran, "Bayrağı ileri taşımak için görevi aldık. Sizlerle birlikte daha da ileri götürebileceğimize inanıyoruz" dedi.

Bayrağı hep birlikte daha ileri taşıyacağız

YAHYA GÜL/SOYHAN
ALPASLAN/MÜGE BİBER

TÜRKİYE'nin ilk milli Odası olan İstanbul Ticaret Odası, Dersaadet Ticaret Odası adıyla 14 Ocak 1882'de Mehmed Ali Paşa Hanı'nın 12 numaralı dairesinde dört personelle kuruldu. O yıllarda faaliyetlerine bu han odasında başlayan Oda, bugün 136'ncı şeref yılını kutluyor.

Oda, bugün 400 bini aşkın üyesi ile İstanbul ve Türkiye ekonomisine hizmet veriyor. 81 meslek komitesi ve meclis üyelerinden aldığı güçle, Yönetim Kurulu'nun öncülüğünde İTO, 500'ü aşkın çalışanı ile 136 yaşına bastı.

KÜRESELLEŞEN TİCARET

Dünyanın en büyük üçüncü Odası olan İstanbul Ticaret Odası, 136 senelik hizmet döneminde aynı zamanda Türkiye'nin çağdaşlaşmasına ve küreselleşen İstanbul ticaretine tanıklık etti.

İstanbul Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran, Oda'nın 136'ncı kuruluş yıldönümü vesilesiyle Oda Meclis ve Komite Üyeleri ile İTO Eğitim ve Sosyal Hizmetler Vakfı Cemile Sultan Korusu'nda bir araya geldi.

GENİŞ BİR AİLE OLDUK

Başkan Oran, "İTO'nun, 1,5 asır önce 200 lira borç para ve yalnızca dört kurucusu varken, bugün 420 bine yakın üyesi, meclis ve komite üyeleri ile hesap ettiğimiz zaman ne kadar geniş bir aile olmuştuk. Bununla gurur duyuyoruz" dedi. Oran, Meclis ve Komite Üyelerine hitaben şöyle devam etti: "Rabbim üye sayılarımızı bol eylesin, sizle çok eylesin. 'Biz delege olarak TOBB'da neden azız?' diye TOBB Başkanı'na sorulduğu zaman Rifat Hisarcıklıoğlu, 'Biz dört şehir bütün TOBB'un delegelerini oluştururuz. Geri kalan 361 Oda da yetim kalır' dedi. Dolayısıyla biz hepimiz bir Türkiye'yiz. Türkiye'nin 365 Odasını temsil ediyoruz. 136 yıl boyunca bu Oda'da hizmet veren meclis üyesi, komite üyesi, meclis başkanı, yönetim kurulu başkanları, yönetim kurulu üyeleri ve tüm çalışanları ile başlangıçından bugüne kadar başta merhum İbrahim Çağlar olmak üzere aramızda olmayan, ahirete geç eden tüm kardeşlerimizin emeğine

Başkan Oran, soruları yanıtladı:

Her sektörü ilgili bürokratla buluşturacağız

- Munzam aidatlar konusunda mevzuatı değiştirme hakkımız varsa değiştiririz ama kanun böyle.
- Ticaret Tarihi Müzesi güzel bir teklif, umarım bir yer olur.
- Toptan Gıda Merkezi de iyi olur.
- Bankaların çok kâr etmesi ve faizin yüksek olması konusunda hepimiz taşın altına elimizi koyacağız.
- Nefes kredisi çalışması çok

faydalı oldu, yine yapacağız.

- Yazılımlarımız yerli olsun, destekleyelim.
- İşçi ile işveren davalarının takipçisiyiz.
- Loncalarımızı unutuyoruz.
- İstanbul Ticaret Üniversitesi'ni önce ilk 50'ye, sonra da ilk 10'a çıkarmak için çalışacağız.
- Cemile Sultan Korusu'nu daha da güzel hizmet verir hale getirmek için

çalışmalarımız sürüyor.

- Seçimlere kadar bir çalıştay yaptığımızda, meclis üyelerimizle birlikte komiteleri de davet edeceğiz.
- Her ay Oda'da iki program yapacağız, hangi sektörle ilgili ise o sektörün bürokratlarını davet edeceğiz.
- İşsizlik yok, iş beğenmeyen var, kalifiye eleman yok.
- İTO okulları ve

üniversitelerden mesleğe yönelik çalışanlar yetiştirmeliyiz. Orta ölçek

- Camia olarak birbirimizle kenetlendik.
- Seçimlere gölge düşürmeden adil olacağız.
- Türkiye'de marka olamıyoruz, aile şirketleri kurulmaması gerekiyor.
- Medikal sektörünün yaşadığı 'parasını alamama' sorunu ile ilgili çalışma yapacağız.

sağlık diyoruz. Allah hepsinden razı olsun. Sonuçta koskoca bir Oda olarak İstanbul'ın hemen hemen 420 bin üyesi ile Türkiye ekonomisinin de yüzde 40'ına hitap eden bir Oda oluştu. Yaptığımız her işin, attığımız her adımın arkasında bu 1,5 asırlık gelenek var. Biz bayrağı ileri taşımak için görevi aldık ve sizlerle birlikte daha da ileri götürebileceğimize inanıyoruz."

TEKNOPARK İSTANBUL

Teknopark İstanbul'da İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin bazı talepleri olduğunu kaydeden Başkan Oran, "Toplantı yaptık, üniversitemize Teknopark İstanbul'dan 400 metrekaare bir yer aldık. Bütün üniversitelere yüzde 20 indirim vardı, bizim üniversitemize ekstra yüzde 30 indirim daha uygulandı. O da yetmedi, ortak bir toplantı salonu oluşturduk ki, zaman zaman bunu biz de kullanacağız. Yüzde 25 daha indirim aldık, yani yüzde 75 indirimle biz Teknopark İstanbul'da üniversitemize bir yer aldık" diye konuştu.



İstanbul'un sorunu Türkiye'nin sorunu



İTO'nun 136'ncı yıl pastası Meclis Başkanı Şekib Avdagiç ve Yönetim Kurulu Başkanı Öztürk Oran tarafından, yaşça en büyük Meclis Üyesi İbrahim Dumankaya ile en genç Meclis ve Yönetim Kurulu Üyesi Emrullah Öz'ün eşliğinde kesildi.

İTO'nun 136'nci kuruluş yıldönümü için Oda Meclis ve Komite Üyeleri ile yapılan toplantıda konuşan İstanbul Ticaret Odası Meclis Başkanı Şekib Avdagiç, "Bugün gerçekten çok güzel ve özel bir gün. Oda'mız kuruluş yıldönümü. Bu vesile ile hem bir araya geldik hem de kısa bir süre önce Yönetim Kurulu Başkanlığı'na seçilen Öztürk Oran ve Yönetim Kurulu'nun bundan sonraki dönemde yapacakları ve yapması gerekenleri veya yapılımasını talep ettiğimiz konuları beraber gözden geçireceğiz" diye konuştu.

ETKİLİ HAMLELER

Avdagiç, şunları söyledi: "Sayın Başkanımız, kısa bir süre önce görevi devralmasına karşın görev yaptığı tüm kurumlarda yönetim kuruluyla beraber kendini hissettirdi.



Birçok konuda etkili ve sonuç odaklı hamlelerini görüyoruz. Eminim ki, Sayın Başkan ve Yönetim Kurulu, Türkiye'deki verginin yüzde 44'ünü ödüyorsa, gayri safi millî hasılanın yüzde 57'sini sağlıyorsa siyasetçiler de İstanbul'dan gelen talepleri dikkate almalı. Odamız gündeme getirdiği hususlarla sadece İstanbul'un menfaatinin gözetimiyor. Sektörlerle ilgili sorunların yalnızca İstanbul'da değil, tüm Türkiye çapında çözümlenmesine katkı sağlıyor."

ÇÖZÜME KATKI SAĞLIYOR

Avdagiç, şöyle devam etti: "Tabii ki bu süreçleri yerine getirirken siz değerli meclis üyelerimizin komite

bazında 81 farklı sektör temsilcisi olarak gündeme getireceğiniz konuları bizimle paylaşmanız ve bunlarla ilgili çözümler bulunması konusunda taleplerinizi iletmeniz çok değerli. Zaten Yönetim Kurulu da çok sistematik olarak gelen bu talepleri değerlendiriyor. Ama bu tür toplantılarda, komitelerle bağlantılı olarak Türkiye ve İstanbul'la ilgili sorunları gündeme getirmeniz durumunda çok kısa sürede etkili sonuçlar alacağımızı ümit ediyoruz. İstanbul, Türkiye'deki verginin yüzde 44'ünü ödüyorsa, gayri safi millî hasılanın yüzde 57'sini sağlıyorsa siyasetçiler de İstanbul'dan gelen talepleri dikkate almalı. Odamız gündeme getirdiği hususlarla sadece İstanbul'un menfaatinin gözetimiyor. Sektörlerle ilgili sorunların yalnızca İstanbul'da değil, tüm Türkiye çapında çözümlenmesine katkı sağlıyor."

MECLİS VE KOMİTE ÜYELERİ KURULUŞ YILDÖNÜMÜNDE KONUŞTU

Anadolu yakasına fuar merkezi kurulmalı

Ahmet Özer/İTO Meclis Başkanı Yardımcısı-Toplantı ve Gıda Temizlik Ürünleri Meslek Komitesi



Başkanı: 12 yıldır İstanbul için yapılması gerekenleri anlatıyorum. Büyük Mağazalar Kanunu çıksın istedik. Sait ağabey ile mücadele verdik. Ardından sektörümüze fayda sağlayan bir kanun olmasa da çıktı. Borsa harçlarının yüksekliliğine dile getirdim, alım miktarları değiştirildi ama fuzuli yükseklilikler var. Odamız ve borsa münzam aidaatları belirli bir seviyeye çekilmeli. Münzam aidaatları kaldırılmıyorsa, Tüccarın gelişmesi, daha iyi iş yapması için fazla bütçeler toplanmamalı. İstanbul Anadolu Yakası'na fuar merkezi kurulmalı. İstanbul'a ziyareti çekmek, ticareti hızlandırmak amacıyla da bir müze binası yapılmalı. En önemli konulardan biri öğrencilerle ilgili. Öğrencilere ve öğretime yatırım yapılması ile ilgili yazdım ama dikkate alınmadı. Batı toplumların takipten başka bir şey yapmıyor. Bunun nedeni, öğretimin önemi kavrayamamış olmamız. İstanbul'un bir toptan gıda satış yeri yok. Temel ihtiyaç olan yüksek tüketim mallarının satılması gereken 'toptan gıda merkezi' kurulmalı. Eminönü'ndeki 400-500 yıllık binaların önüne beton duvarlar örülmesin. Bölgedeki tarihi eserler ortaya çıkarılmalı. Yeni Camii önünden sahile kadar o turistik mekanlar, kongre mekanlarına dönüştürülsün.

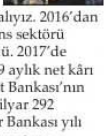
Bankalar yüzde 30 tüccar yüzde 3 büyüdü

Ali Bakaner/Demir Dışı Metaller Meslek Komitesi Başkanı: Yatırım yapmalı, istihdam oluşturmali ve ihracatımızı artırmalıyız. 2016'dan 2017'ye oranla finans sektörü yüzde 29-30 büyüdü. 2017'de finans sektörünün 9 aylık net kârı 37 milyar TL. Ziraat Bankası'nın 9 aylık net kârı 8 milyar 292 milyon TL. Vakıflar Bankası yılı 3 milyar TL kârı kapatmış. Yatırımı artırmak, ticari hayatımızı daha ileri götürmek için ucuz finansı ihtiyaç var. Bankalar bu oranda büyürken, tacir yüzde 3 büyüyorsa, bu adaletsizliğin düzeltilmesi lazım. Katılım bankaları ile çalışmak istiyoruz. Bu konuda Başkanımızdan ve diğer katılım bankalarından destek bekliyoruz. Ülkemizde mevzuat eksikliği sebebiyle Londra Metal Borsası (LME) onaylı borsalar açılmadı. Bunlar komşu ülkelere kaydı. Dünyada şu an 400 civarında LME deposu var. LME depoları ile lojistik, nakliye, finans ve sanayi sektörlerine ve ülkemize katkı sağlanacak. Bu konuda Başkanımızdan destek bekliyoruz. Sanayi ve hizmet sektörünün ihtiyacı olan meslek elemanının yetiştirilmesi için önlem alınmalı.



Yerli yazılımın önemini anlatalım

Bekir Sami Nalbantoğlu/Bilgi Teknolojileri Meslek Komitesi Başkanı: Sektörümüzün 400 milyon dolara yakın ihracatı var ama bu ithalata dayalı. Yazılım, yerli değilse yürüyebileceğimiz yer yok. Uluslararası rakiplerimiz hem tedarikçimiz hem de rakibimiz. Güçlü yerli eki sisteme sahibiz ama sektör olarak Ankara'daki konulara müdahil olamıyoruz. Ankara'daki temsilcimiz desteklenmesi için İTO yönetiminden destek istiyoruz. Yerli donanım ve yazılımın en büyük problemi markalaşma. Üyelerimize devlet desteklerinin etkin kullanılması için bilgilendirme etkinlikleri düzenlenmeli. Finans kullanımında KOBİ'lerin sıkıntısı var. Kamu alımlarında yerlilik için desteklere uyumda zorluk yaşıyoruz. Bir Alman firması 'benim yazılımımın kullanıldığı yerde ürettiğiniz malları, ABD'nin ambargo koyduğu ülkelere satamazsınız' dedi. Yerli yazılımın öneminin medya ve sosyal medyadan duyurulması için İTO liderlik yapmalı. Önümüzün açılması için bilginin sektöründeki 100'e yakın STK'yı İTO'nun bir çatı altında toplamasını bekliyoruz.



Mağdur işveren sorununu çözelim

Ömer Fatih Karayel/Peyzaj ve Çiçekçilik Meslek Komitesi Başkanı: Mağdur işveren sorununu üzerine girmeliyiz.



Cumhurbaşkanımızın ilaveten bir kişiyi daha işe almamızı istediği bu dönemde, istihdamda yönelik başımıza gelen sorunları dile getirmeliyiz. Mahkemeler 'işçi haklıdır' diye değil, 'haklı haklıdır' diye başlamalı. Altı ay bile çalışmadan işverenden para koparmaya çalışan bir gürüh var. Onların arkasında bir grup hukukçu peydah oldu. Sürekli dava açıyorlar bize, işimizle uğraşmayı bıraktık, bunlarla uğraşıyoruz. Hakim, 'Sen 300 kişi çalıştırıyorsun, hepsi senden memnun, sadece bu kişi niye memnun değil' diye sorabiliyor. 'Bu işveren pazar günü, bayram günü işçi çalıştırır mı, hak yer mi' diye sorulmalı.

Formula 1 alanı fuar merkezi olsun

İbrahim Dumankaya/İnşaat Malzemeleri Meslek Komitesi Başkanı: İstanbul'da Anadolu yakasına Formula 1 alanının fuar merkezi olarak kurulması çok yararlı olur. Anadolu yakasına güzel bir fuar alanı kazandırılmalı.



İTO Ticaret Tarihi Müzesi kurulmalı

İsrafil Kuralay/Bilgi İletişim ve Medya Meslek Komitesi Başkanı: İTO'nun, 136 yıllık bir çınarın parçası olmaktan memnuniyet duyuyorum. Bundan sonra bu çınarın yaşaması için ne yapmalıyız? Ahmet Özer'in projelerine katılıyorum. İTO'da Ticaret Tarihi Müzesi kurulması için çalışmalar yapmalıyız. Eminönü trafiğinin yer altına alınması ve yer yüzeyinin düzenlenmesi ile ilgili yönetim kurulunda çalışmalar yapıldı. Çok güzel bir proje olacağını ümit ediyorum. Üniversitemiz geliştirilerek devam etmeli. Oda üyelerinin, eğitimler ile donanımlı, milli ve manevi değerlerini bilen lider işadamları olarak yetiştirilmesi önemli. Her yılda iki sayfa ayrıracak şekilde Odamızın 136 yılını bir



Üye bilgi bankamızı detaylandırmalıyız

Kazım Ekinci/Metal Ürünler ve Mutfak Ekipmanları Meslek Komitesi Başkanı: Üyesi: İTO, dünyada da büyük marka. İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin adını İstanbul Ticaret Odası Üniversitesi olarak değiştirmesini talep ediyorum. Gerek transit, gerek tacirlerin İstanbul'a geldiği zaman Türk ürünlerine kolayca ulaşabilecekleri bir Türk İhracat Ürünleri Daimi Fuarı olmalı. İki fuar alanını bu iş için tahsis edersek yurtdışından gelen tacirler, üyelerimizin ürettiği olduğu hizmetleri çok kolay görecektir. Web sayfamızda üye bilgi bankasına girdikleri zaman çok sade şekilde yeni bir konsept ile firmalarımızın ne ürettiğini görmeleri gerekiyor. Web sitemizde üye bilgi bankasındaki bilgiler güncellenerek üyelerimiz hakkında daha detaylı bilgilerin yer alması için çalışma yapılmalı.



Komiteler yurtiçindeki çalıştaylara katılmalı

Kadir Gümüş/Peyzaj ve Çiçekçilik Meslek Komitesi Başkanı: Yönetim Kurulumuza ve Başkanımıza, komite üyelerimizin de katıldığı bu toplantı için teşekkür ediyorum. Komite üyelerimizin yurtiçindeki çalıştaylara katılması sağlanmalı. Önümüzde seçimler var. Üyelerimiz için ne yaptığımız bilinmiyor. Üyelerimize yönelik çalışmalar yapmalıyız. Odamız satın alma yaparken kendi üyelerinden alım yapmalı. Çiçek lüks değil. Çiçek, üretim, dağıtım ve satış ile bir zincir.



Doğru tespit yapıp doğru çözüm üretelim

Musa Kanitoğlu/Döküm ve Metal İşleme Meslek Komitesi Başkanı: Üyesi: Meclis toplantılarında meslek kuruluşlarının sorunlarını dile getiriyoruz. Yönetim Kurulu, bu konularda faaliyet gerçekleştiriyor. Bizim sorunlarımızı hükümet, bakanlıklar vasıtasıyla çözüyorsa meclis toplantılarına bakanlıkların İstanbul'daki il müdürlerinin katılımları sağlanmalı. İstihdam katkı konusunda elimizden geleni yapıyoruz. Hükümetimiz teşvik veriyor. Türkiye'de işsizlik diye bir şey yok, iş beğenmeyenler var. Kayıt dışı çalışanlar var. Biz iş adamlarıyız, sanayicileriz; doğru tespitler yapıp, doğru çözümler üretmeliyiz. Sosyal Güvenlik Kurumu işçi payları düşürülmeli.



Kol kola girmeliyiz

Mücahit Yıldız/Kozmetik Meslek Komitesi Başkanı Yardımcısı ve Meclis Üyesi: İş adamları



toplumu ve devletleri yönlendirenlerdir. Hayalleri, düşümleri olan kişilerdir. Bizim inancımız, hedeflerimiz ve vazifelerimiz var. Cumhurbaşkanımız hedef sundu. 2023-2053-2071 hedefleri var. Bu hedeflerin lokomotifleri İTO. 2 milyarlık ümmet Türkiye'ye; ayayını kaldırı, ayayını kaldırdığın yere biz basacağız diyor. Düşlerimizi gerçekleştirmek için Oda olarak kenetlenmeliyiz. İTO'yu bir kurum gibi değil, bir şirket gibi yönetmeliyiz. Yeniden iman tazeleyip kol kola girmeliyiz. Hayat tiyatroyu gibi ve her sabah bize sunulmuş yeni bir imkan.

Hayatımıza giren herkes aslında bir görevlidir

Numan Hocaoglu/Gözlükçülük ve Saatçilik Meslek Komitesi Başkanı: Odamızın 136 yılının son 18 yılına şahit oldum. Kurucumuz Abdülhamid'in emri ve rahmetli İbrahim Paşa'dan son İbrahim Paşamıza kadar bütün geçmişlere rahmet, hayatta kalanlara özellikle Oda'da başkanlık yapanlara sağlık, sıhhat ve afiyetler diliyorum. Hayatınıza girenlerin bir görevli olduğunu, çıkarılarsa görevinin bittiğini idrak edince olgunlaşıyor insan. Olana da olmaya da hayatınıza giren insana da uzaklaşan insana da içtenlikle eyvallah diyebilince olgunlaşıyor insan. Yarattığı sıvrışınının rızını düşünmenin kulunu da mutlaka ve fazlasıyla düşünceğini içleştiren, sadece ona tevekkül edip kullara minnet etmemesi gerektiği bilincine erişince olgunlaşıyor



insan. Bela deyince, bela diye gelenin ardında bile o kul için karanlığın bitiminde seherin var olduğunu gösterecek bir hayrın beklediğini, sadece o hayra ulaşana kadar geçecek sürede sabretmek gerektiğinin farkına varınca olgunlaşıyor insan. Korkunun, nefretin, intikam hirsının, kötü sözün, maddiyata ve bireye aşırı bağlılığın kulu unutturmasının ne Allah'ın sistemine ne de insan onuruna yakışmadığını ancak fillen uyguladığı zaman insan olabildiğini kabul edince olgunlaşıyor insan. Çok zormuş gibi gözükse de teslimiyeti, kanaati ve ısrarı yaşamaya çalışınca ve yaradının neylese güzel eylediği şuurla teslim olunca ve onun en adil olduğunu daima hatırlayınca olgunlaşıyor insan.

Şirket evlilikleri ile ilgili çalışmalıyız

Sami Yılmaz/Elektrik Ekipmanları Meslek Komitesi Başkanı: Üyesi: Çok az bir araya geliyoruz ve derdimizi anlatabiliyoruz. İki hususu dile getirmek istiyorum. Biri seçim süreci. Bu süreç, ülkemizin geçtiği kritik süreci göz önünde bulundurarak birlik ve beraberlik zamanı olduğunu düşünüyorum. Özellikle başkanlık seçiminde birlikte hareket etmeliyiz. Ayrışmalara fırsat vermeden akliselm hareket etmeliyiz. İkincisi ise Odamız 136 yıllık bilgi ve birikimi ile sosyal ve siyasi güce sahip. Hiçbir sosyal konudan uzak kalamayız. Ancak önceliklerimiz 2018'den sonraki süreçte başta İstanbul



ticaretinin gelişimi ve ülke ekonomisine katkı olmalı. Yaptığımız fuarlar ve iş geliştirici faaliyetler güzel ama yeterli değil. Kuresel şirket olan şirketimiz ne yazık ki yok. 150-160 milyar dolar civarında ihracatımız var, yalnızca bir tedarikçimizin yıllık ticaret hacmi 200 milyar dolar. O açıdan biz, ciddi firmalara sahip olmalıyız. İTO, dünyada bu tür şirketleri ele geçirmek için çalışma yapmalı. Yatırımları Türkiye'ye çekecek politikalar geliştirilmeli. Şirket evlilikleri ile ilgili çalışma yapmalıyız.

Sağlık sektörü sıkıntılı bir dönemden geçiyor

Veysi Cengiz Balçık/İlaç ve Tıbbi Cihaz Meslek Komitesi Başkanı: Üyesi: Sağlık sektörü olarak çok sıkıntılı bir dönemden geçiyor. Özellikle üniversite hastaneleri malmaze bulmakta zorluk çekiyor ve batma noktasındalar, bununla birlikte firmaları da batırıyorlar. Devlet bütçelerimiz, 'başnala gelmeyin' diyorlar. İTO'nun asli görevlerinden biri, sektörlerle devlet arasında köprü olmak. Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, Sağlık Bakanlığı ve Maliye Bakanlığı'nda müşteraklık seviyesinde görüşme talebimiz olacak. Bu toplantılarda kendimizi anlatmak istiyoruz. Aksi takdirde inanır ki sektörümüz ortadan çekilecek. Çünkü firmaların birçoğu çok zor durumda. Son üç ayda bankacılığa katkımız 90 milyon TL. Alacağımızı alamadığımız için bankalardan kredi kullandık. Bu konuda yardım rica ediyoruz.



Devir, ticarete kolaylık devri!

İTO MOBİL HİZMET OTOBÜSÜ ŞİMDİ YANI BAŞINIZDA!

Hizmetlerimiz İstanbul'un farklı meydanlarında sizi bekliyor, hayatınız kolaylaşıyor.

- 4 Dilde Faaliyet Belgesi
- Sicil Gazetesi Onayı
- Bağ-Kur Belgesi
- Oda Kimlik Kartı
- İmza Tasdiki
- Çıraklık Belgesi Onayı
- Aidaat Tahsilatı

ANADOLU YAKASI HAFTALIK DURAK PLANI

PAZARTESİ	İMES SANAYİ SİTESİ
SALI	İMES SANAYİ SİTESİ
ÇARŞAMBA	ATAŞEHİR MEYDANI
PERŞEMBE	KADIKÖY İSKELESİ
CUMA	YEDPA İŞ MERKEZİ
CUMARTESİ	KADIKÖY İSKELESİ (Belge Hizmeti Verilememektedir.)

ito.org.tr | 444 0 486

f t w i n s t a g y o u t u b e /itokurumsal

İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

KISA İLANLARINIZI ÜCRETSİZ YAYINLIYORUZ!

İstanbul Ticaret Odası olarak
çarklarınızın dönmesine
destek oluyoruz.

Hangi sektörden
olursanız olun, ihtiyaç
duyduğunuz her şey için
145 bin adrese ulaşan gazetemiz
İstanbul Ticaret'in sayfalarını
ücretsiz
olarak size açıyoruz.

İşyerinizi daha büyük bir yere taşıyor
ve mevcut işyerinizi
satmak mı istiyorsunuz?

Bir üst model makine aldınız,
elinizdeki makine ve teçhizatınızı
nereye mi satacaksınız?

Elemana mı ihtiyacınız var?

Ticari arsanızı
değerlendirmek mi istiyorsunuz?

**İhtiyaç duyduğunuz her şey için
İstanbul Ticaret Gazetesi yanınızda**

Kısa ilanlarınızı gönderin,
ücretsiz yayımlayalım.

Bilgi için: 0 (212) 455 61 21
yahya.gul@ito.org.tr

     /itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

Gönüllü olanın ürünü artık çevre etiketli

Tüketicilerin, çevreye zararlı ve çevre dostu ürünler arasında ayırım yapabilmesi için Ulusal Çevre Etiket (Eko-Etiket) Sistemi'ne geçildi. Eko-Etiket, üreticilerin hem ihracatta avantajlı duruma geçebilmesine hem de iç pazarda ürünlerinin tercih edilmesine imkan sağlayacak.

MÜGE BIBER

ÇEVRE ve Şehircilik Bakanlığı'na yürütülen AB Entegrasyon Sürecini Destekleme Faaliyetleri kapsamında artık ürünler çevre dostu etiketi taşıyacak. Çevresel Etki Değerlendirmesi (ÇED) İzin ve Denetim Genel Müdürlüğü'nün faydalanıcısı olduğu, 14 Haziran'da başlatılan 'Ulusal Çevre Etiket Sisteminin Kurulması Projesi' tamamlandı. Böylece Eko-Etiket adı verilen sistem ile dış pazarlara açılmak avantajlı konuma gelecek. Çevre etiket sisteminin hem tüketici hem de üreticiyi ilgilendiren tarafları bulunuyor. Sistem, tüketicilere seçenek sağlayacak bilgiyi sunacak.

VERİMLİ ENERJİ

Ayrıca Eko-Etiket ile enerji verimliliği, atık minimizasyonu ve ürün yönetimi de teşvik edilecek. Böylece insanların, çevreye zararlı ve daha duyarlı ürünler arasında ayırım yapmasına yardımcı olunacak. Öte yandan, 'Eko-Etiket' üreticilerin hem ihracatta avantajlı duruma geçebilmesine hem de iç pazarda ürünlerinin tercih edilmesine imkan sağlayacak.

GÖNÜLLÜLÜK ESASI

Çevre etiketlemenin, gönüllülük esasına dayalı olsa da Türkiye'nin ihracat payını artırmada ve daha güçlü bir ekonomi oluşturmada



Logosu seçildi

Türkiye'de Çevre Etiket Sistemi'nin Kurulması Projesi dahilinde, Avrupa Birliği ve Türkiye Cumhuriyeti tarafından ulusal ve resmi bir logo yarışması düzenlendi. Başvuruların kasım ayında başladığı yarışmanın sonucu 11 Ocak 2018'de belirlendi. Yarışmada, Dilara Şebnem Esendimir'in tasarladığı logo birinci seçilerek, Türkiye'nin Eko-Etiket logosu oldu.



15 ürün çevre etiketi aldı

Proje kapsamında Türkiye'de ilk kez tekstil, seramik ve kağıt sektöründen üç farklı ürün için çevre etiketi uygulanmaya başladı. Tekstil sektöründe üç firmaya üç üründe, seramik sektöründe üç firmaya dokuz üründe, kağıt sektöründe iki firmaya üç üründe olmak üzere toplam sekiz firmaya 15 üründe çevre etiketi verildi. Böylece Türkiye'de Eko-Etiket sistemi ilk uygulamada gerçekleştirilmiş oldu.

büyük etkisi olacağı öngörüldü.

Sistemin faydaları ise şöyle:

- Çevre ve insan sağlığını koruyacak.
- Daha az kaynakla tasarruf sağlanacak.
- İlave pazarlara açılabilme imkanı

sağlayacak.

■ Çevre dostu ürünlerin kullanılması ve tüketilmesinde bilinç artacak.

■ Daha büyük pazar payına erişme ve 'Yeşil Pazar'ın bir parçası olma imkanı sağlanacak.



KÜRESEL PİYASALAR

Güneyt BAŞARAN

İnovasyon ve kaynak

Dünyanın en önemli dört danışmanlık şirketinden biri olan KPMG, 11 kilit sektörde 25'i Türk olmak üzere bin 280 CEO ile '2018 Küresel CEO Araştırması' yapmış. CEO'lara '2018 için önceliğiniz nedir?' diye sorulduğunda Türklerin verdiği ilk üç cevap, inovasyon, siber güvenlik ve istihdam olarak sıralanıyor. Küresel ölçekte bu soruya verilen cevaplar ise istihdam, dijital altyapı ve siber güvenlik.

Türk şirketlerini yönetenler, kendi sektörlerini de etkileyen muhtemelen oyunun kurallarının yeniden belirlenmesine neden olan 'teknolojik gelişmeler' yakından takip ediyorlar. Bu sebeple de öncelikler sıralamasında 'inovasyon' cevabını ilk sıraya çıkaran Türk CEO'lar, yatırımlarını robotik süreç otomasyonu, veri analitiği araçları ve blockchain teknolojisi üzerine yoğunlaştırmış.

Türk CEO'lar için farkında
Türkler şöyle düşünüyor: "Yükü teknolojiler ortaltığı kasıp kavuruyor. Yeni teknolojilere adapte edilmezse zor durumda kalınacak." Bu güzel bir gelişme. Şimdi geçelim asıl meseleye: "İnovasyon yapmak için reel sektörün kaynağa, krediye erişimi var mı?"

Kredi hacmi arttı ama...
2017 Türkiye ekonomisi için oldukça iyi geçti. 2016'da başımıza gelen onca felaketten sonra geçen sene başında hiç kimsenin hayal edemeyeceği bir büyüme oranı, ihracat ve istihdam artışıyla seneyi bitirdik. Daha açıklanmadı ama 2017 sonu büyüme oranı yüzde 7'ler seviyesinde olacak ki bu oran OECD ülkeleri arasında en iyi büyüme rakamı. Diğer taraftan yılın başında yüzde 13 seviyesine kadar yükselen işsizlik, ekim 2016-ekim 2017 arasında yaratılan 1 milyon 150 bin kişilik tarım dışı istihdam sayesinde yüzde 10.3'lere

kadar çekildi. Öte yandan TIM'in verilerine göre 2017'de ihracatta yıllık 157 milyar dolarlık rakama ulaşılmış ki bu seviye tüm zamanların rekoru olarak kayda geçmiş durumda.

Kaynaklar inovasyona ne kadar ayrılıyor?

Türkiye'de bankacılık sektörünün Kasım 2017 itibarıyla toplam verdiği kredi stoku 2 trilyon 240 milyar TL. Ticari kredilerin toplam içinde aldığı pay 1 trilyon 715 milyar TL ve bu rakam geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 26 artmış. Tahmin edersiniz ki KGF etkisi bu artışta büyük rol oynamış durumda. Reel sektörün her türlü ihtiyacı için krediye ulaşımını 2017'de bu denli artmış olması iyi haber. Bu artış 2017'deki yüzde 7 büyümeye de büyük katkı yaptı.

Geçen sene ilk 11 ay içinde ticari krediler kalemi altında 2016'nın aynı dönemine göre en fazla artış yüzde 36 ile inşaat sektöründe olmuş. İnovasyon ve yeni teknolojilerin devreye girmesini beklediğimiz imalat sanayinde kredi artışı ise toplam kredilerin artışının da altında yüzde 24 olmuş. KOBİ'lerdeki artış ise yüzde 22'lerde kalmış.

2018'de yükü teknolojilerin bütün sektörleri sarsacağı aşikâr, üstelik de Türk CEO'larnın bu gerçeğin çok net farkında olduğu bir noktada finansmanın dağılımı istediğimiz gibi gitmiyor. Para hâlâ rantın bol olduğu, tüketici odaklı sektörlerin kullanımına gidiyor. TÜİK'in rakamlarına göre yaptığımız 157 milyar dolarlık ihracat içinde yüksek katma değerli ürün oranı yüzde 3'ün altında, Ar-Ge'ye yaptığımız toplam yatırım ise son yıllarda bir miktar artmış olsa da hâlâ GSYH'nin yüzde 1'i seviyesinde.

2018 için yol haritamızda, CEO'larmızın verdiği cevaplar gibi mutlaka "Yükü teknolojilerle savaş" yönünde olması gerek.

Somali'nin başkenti Mogadişu'daki balıkçılar, günün erken saatlerinde avladıkları balıkları Xamar Wayene bölgesindeki mezbahaya getirerek satıyor. Afrika'nın en uzun kıyı şeridinde sahip Somali'de balıkçılar, Hint Okyanusu'nun zengin balık türlerinden çok sayıda balık avlama imkanı buluyor.

Türk balıkçıları Somali'de avlanabilecek

TÜRKİYE ile Somali arasında balıkçılık ve kültür balıkçılığına ilişkin mutabakat zaptı imzalandı. Mutabakat zaptı kapsamında Türk balıkçıları, Somali karasularında avlanabilecek. Mutabakat zaptını; Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanı Ahmet Eşref Fakıbaba ile Somali Balıkçılık ve Su Kaynakları Bakanı Abdurrahman Abdi Hashi imzaladı.

Balıkçılık alanında imzalanan anlaşmanın her

iki ülke için faydalı olacağı vurgulanırken, ileriki günlerde farklı alanlarda da anlaşmaların yapılacağı kaydediliyor. Somalili Bakan ise Türkiye bağlantılı uçurşar sayesinde birçok ülkeye açıldıklarını hatırlatarak, ürünlerini Türkiye üzerinden Orta Asya ve Avrupa pazarlarına satabileceklerini dile getirdi.

Hashi, Türk şirketlerinin Somali'de yatırımlarının vatandaşların hayat

standartlarını değiştirdiğine dikkat çekerek, şunları söyledi: "Türk kardeşlerimiz, desteğe ihtiyacımız olduğu zaman bizleri yalnız bırakmayıp geldiler. Şimdi Türkiye ile birlikte Somali'nin kalkınması ve önemli bir ekonomik güç haline gelmesi için çalışmalar başlattık. Balıkçılık alanında bir ilk olan anlaşmanın onurunu yaşıyorum. Anlaşma, umarım birçok alanda takip edecek işbirliklerinin başlangıcı olur."



Türkmenistan ile ticareti kolaylaştıran liste

TÜRKMENİSTAN, kendisi ile ticaret yapan Türk firmalarının faaliyetlerini kolaylaştıracak bir liste yayınladı. Söz konusu listenin duyurusu, Türkmenistan İstanbul Başkonsolosluğu tarafından yapıldı. Duyuruda, Türkmenistan'ın Sanayi Bakanlığı'nın fabrikaları tarafından üretilen ürünlerin listesi yer alıyor.

SİZ GELMEYİN BİZ GETİRELİM!

www.ito.org.tr

Hem pratik, hem daha hesaplı!

FAALİYET BELGESİ ve
TİCARET SİCİL GAZETESİ SURETİ

E-imzalı belgenizi **internette** gönderelim!

Islak imzalı belgenizi **kurye ile** ulaştıralım!



f t i n s i g r a m y o u t u b e /itikurumsal



İSTANBUL
TİCARET
ODASI

Kenya'daki altın dolandırıcılarına DİKKAT!

TÜRKİYE Cumhuriyeti Dışişleri Bakanlığı, Kenya'daki altın dolandırıcılarına ilişkin iş dünyasını uyardı. Uyunda, Kenya'da altın ticaretindeki dolandırıcılık faaliyetlerinde artış gözlemlendiğini altı çizilirken, bu ülke ile ticaret yapan iş adamlarının dikkatli olması gerektiği vurgulandı. Kenya'da altın ticaretinde sadece 'Aurical Kenya Limited' adlı firmanın, altın dışındaki minerallerin ticaretinde ise 'Modogashe Agencies Limited' ve 'Match Electrics Limited' adlı firmaların lisans sahibi olduğunun teyit edildiği kaydedildi. Bakanlık uyarısında, her koşulda Kenya'dan altın almak isteyenlerin, taahhüdün girmeden önce Kenya Madencilik Bakanlığı'yla istişare etmeleri istendi.

Yeni girişimciler TİCARET TTO'da yetişiyor

İstanbul Ticaret Üniversitesi'nin, İstanbul Kalkınma Ajansı'nın desteğiyle hayata geçirdiği Teknoloji Transfer Ofisi (TTO), geçtiğimiz hafta Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü tarafından resmen açıldı. TİCARET TTO, kurulduğu 2017'de üniversite-sanayi işbirliğine yönelik çalışmaların yanı sıra Türkiye'ye yeni girişimciler kazandırmak adına önemli faaliyetler yürüttü.

BİLGİ ve teknolojinin geliştirilip ticarileştirilmesine büyük önem veren İstanbul Ticaret Üniversitesi, İstanbul Kalkınma Ajansı'nın (İSTKA) 2016 Yenilikçi ve Yaratıcı İstanbul Mali Destek Programı kapsamında Teknoloji Transfer Ofisi'ni (TTO) 2017'de kurdu. Kalkınma Bakanlığı ve İSTKA desteğiyle faaliyetlerini yürüten Teknoloji Transfer Ofisi, Ön Kuluçka ve Kuluçka Merkezleri geçen hafta Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Faruk Özlü'nün katılımıyla resmen açıldı. TTO, akademisyenlere ve öğrencilere proje hazırlanması, üniversite-sanayi işbirlikleri oluşturulması, fikri ve sınai mülkiyet haklarının yönetilmesi alanlarında destek sağlıyor. Ön kuluçka ve kuluçka merkezlerinde girişimci adaylarına çalışma ortamı, melek

yatırımcı desteği, danışmanlık hizmetleri de TTO'nun faaliyetleri arasında.

2017'DE SAYISIZ FAALİYET

Teknoloji Transfer Ofisi, kurulduğu 2017'de girişimci adaylarına yönelik de sayısız faaliyet yürüttü. 60 kişiye Ücretsiz 3B Yazıcı, 3B Yaratıcı ve Arduino Eğitimi, 60 kişiye 3 boyutlu karakter modelleme ve animasyon eğitimine yönelik Autodesk Maya Programı Eğitimi, İSTKA Mali Destek Programları, TÜBİTAK (TEYDEB, ARDEB, KAMAG, BİDEB) Destek Programları Bilgilendirme Seminerleri, Horizon2020 Destek Programları Bilgilendirme Semineri, KOSGEB Destekleri Bilgilendirme Semineri, ERA-NET Destekleri Bilgilendirme Semineri, COST Bilimsel

ve Teknik İşbirliği Alanında Avrupa İşbirliği Destekleri Bilgilendirme Semineri, Bakanlıkların Destek Programları Bilgilendirme Seminerleri, 60 kişiye KOSGEB Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi girişimci adaylarına yönelik faaliyetler arasında yer aldı.

Girişimci ve girişimci adayları, Küresel İş Trendleri Analizi Yöntemleri Eğitimi, Pazar Analizi Yöntemleri Eğitimi, Ağ Kurma ve İletişim Becerileri Eğitimi, Kurumsal Kimlik Çalışmaları ve Etkili Sunum Teknikleri Eğitimi, Yeni Şirket Modelleri Trendleri Eğitimi başlıklarında toplam 40 saatlik bir

eğitime de tabi tutuldu.

BİREBİR DANIŞMANLIK

TTO, girişimci ve girişimci adaylarına ayrıca ücretsiz birebir danışmanlık hizmeti de verdi. 100 saati aşan danışmanlıkla, girişimci ve girişimci adayları, birebir görüşmelerle pazarlama ve markalaşma, girişimci koçluğu, iş geliştirme ve trend analizi, hukuki süreçler, mali yönetim, muhasebe ve finansman yönetim konularında aydınlatıldı.

FİRMALARLA BULUŞMA

TTO, 2017'de yerli ve yabancı dev

firmalarla akademisyenleri bir araya getiren üniversite-sanayi işbirliğine yönelik 'Buluşma İstasyonları' toplantıları düzenledi. 10 ayrı toplantıda; üniversitenin akademisyenleri Bosch, Turckcell, TAI, Form Endüstriyel Ürünler, Daikin, TLC Klima, Üntes Elektronik, Bekar Recycle, Mobiliva, E-Poli, Doğu İklimlendirme, BG Mühendislik, Friterm, Loop Çevre, Şimşek Klima Sanayi, City Lojistik firmaları ve İSKİD, Saha İstanbul gibi sivil toplum kuruluşu temsilcileriyle sektörler üzerine değerlendirmeler yaptı, yenilikçi çalışmalar üzerinde fikir alışverişinde bulundu.



Beş farklı birim

- Tanıtım ve bilgilendirme birimi:** TTO hizmetlerini araştırmacılara, akademisyenlere, öğrencilere ve iş dünyasına tanıtmaya görevini üstlendi. Bu kapsamda birim, araştırmacıları ulusal ve uluslararası hibe programları ve fon kaynakları hakkında bilgilendiriyor. Hibe programları, proje yönetimi, patent süreçleri ve girişimcilik gibi konularda eğitim, konferans ve seminerler gerçekleştiriyor.
- Proje destek birimi:** Akademisyenleri ve firmaları doğru fon kaynaklarına yönlendirerek proje hazırlama, ortaklık oluşturma gibi konularda destekliyor.
- Üniversite-sanayi işbirliği birimi:** Sanayideki ihtiyaçları çözmek için üniversitedeki bilgi ve deneyimin kullanılmasına yönelik çalışmalar yürütüyor. Birim, akademisyenlerle sanayicileri

bir araya getiren buluşma istasyonları organize ediyor. Sanayi odaklı ulusal ve uluslararası hibe programları/fon kaynakları ile ilgili akademisyenlere ve sanayicilere bilgi veriyor. Sektörel ihtiyaç analizleri yapıyor ve akademik çalışmaların ihtiyaç duyulan sektörlerle aktarılmasına yardımcı oluyor. Birim, firmaların TEYDEB proje başvurularına yönelik akademik işbirliği de sağlıyor.

Fikri ve sınai mülkiyet hakları birimi (FSMH): Buluşların lisanslanması ve bunların ticarileştirilerek ekonomik değere dönüşmelerini amaçlıyor. Bu kapsamda, buluş-patent-faydalı model-endüstriyel tasarımı konularında bilgilendirme yapıyor, başvurular için yol haritası oluşturuyor. Buluşun tescil edilebilirliğini ve tescil

kapsamını belirliyor. Birim, buluş sahiplerine ulusal ve uluslararası patent ön araştırması, başvurusu ve yazım süreçlerinde danışmanlık hizmetleri sunuyor.

- Girişimcilik ve şirketleşme birimi:** Girişimcilik kültürünün yaygınlaşmasını, girişimci sayısının artmasını ve şirketlerin sürdürülebilirliklerini sağlamaya yönelik çalışmalar yürütüyor. Bu doğrultuda girişimci ve girişimci adaylarına hukuki işlemler, iş geliştirme ve pazarlama gibi konularda bilgilendirmeler yapıyor. Ön kuluçka ve kuluçka merkezlerinde girişimci ve girişimci adaylarına çeşitli hizmetler sunuyor. Girişimcilere fon sağlayabilecek destek programlarına yönelik proje desteği veriyor. Girişimci adaylarının melek yatırımcıya erişiminde aracılık ediyor.

İŞKUR eğitimine katılanlara sertifika

ÖĞRENCİLERİN mezun olduktan sonra iş hayatında kariyerine yön verebilmesi, iş görüşmelerinde kendi niteliklerini ve özelliklerini daha iyi ifade edebilmeleri ve istihdam edilebilmelerini kolaylaştırmak amacıyla

İstanbul Ticaret Üniversitesi Kariyer Merkezi tarafından İŞKUR Beyoğlu Şubesi'yle organize edilen 'Kişisel Gelişim ve İş Hayatında Başarı' eğitimi tamamlandı. Aralık ile ocak ayının ilk yarısını kapsayan eğitimi, İŞKUR-İŞ Kulübü

Lideri Cihat Yanmış verdi. Eğitimin son günü katılımcı öğrenciler, sertifikalarını İstanbul Ticaret Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Yücel Oğurlu ile İŞKUR Beyoğlu Şube Müdürü Zeynep Kıratlı'nın elinden aldı. Eğitimde öğrencilere mesleki ve kişilik testleri yapıldı, ayrıca hedef belirleme, etkili özgeçmiş hazırlama ve hobiler, iş görüşmesinde kılık kıyafet, beden dili, iş görüşmesi öncesi ve sırasında dikkat edilmesi gerekenler, bireysel ve grup mülakatları teknikleri konularında bilgiler verildi, kişiye özel uygulamalı iş görüşmeleri yapıldı.



Hannover - Almanya
23-27 Nisan 2018

HANNOVER MESSE SANAYİ FUARI

İstanbul Ticaret Odası Milli Katılım Organizasyonu Özel Katılım Şartları

Hannover Messe Hakkında Bilgiler

- Dünyanın en önemli sanayi fuarı
- Tek çatı altında 5 farklı ihtisas fuarı
- 6500 katılımcı, 225.000 ziyaretçi
- 230.000 m² sergileme alanı

Yan Sanayi Salonları

Dövme, döküm, sac, ara montaj, tedarikçiler kalıp, sürgü, kilit, bağlama teknolojileri, kauçuk, metal, plastik, seramik, yapıtıcılar, hafif yapı malzemeleri, proses mühendisliği

Katılım Bedeline Dahil Hizmetler

- Stand inşaatı, elektrik bağlantısı, aydınlatma ve temel dekorasyon malzemeleri
- Ürünlerin İstanbul- Hannover- İstanbul nakliye, gümrükte ve sigorta işlemleri
- Fuar Resmi Kataloğu ve web sayfasında firma bilgilerinin yayınlanması
- Odamızca hazırlanan katalogta firma bilgilerinin yer alması
- Fuarda iletişim ve ikram hizmetleri
- Stand büyüklüğü ile orantılı fuar giriş kartı
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemlerinin takibi ve dosya masraflı bedeli

Ödeme Planı

Nakliye ve gümrük hizmetleri dahil: 550 Euro/m²
Nakliye ve gümrük hizmetleri hariç: 500 Euro/m²
Tahsis edilecek minimum stand alanı 12m² dir.
Katılım bedeline mahsuben başvuru ile birlikte:
talep edilen m² x 300 Euro= Toplamı dikkate alınacaktır. (Örneğin 12m² stand talebi için 12m²x300Euro= 3600 Euro avans ödenecektir.)
Bakiye katılım bedeli: 23 Şubat 2018

Enerji Salonu

Elektrik şebekesi, akıllı sistemler, ağ yönetimi, dağıtım yönetimi, trafolar, anahtarlar tesisleri, kablo ve ağırlar, kondansatör, güç kaynakları ve kesintisiz güç kaynakları

Banka Bilgisi:

BANKA BİLGİLERİ: İSTANBUL TİCARET ODASI HESABI
BANKA: YAPI KREDİ BANKASI
ŞUBE: SULTANHAMAM EURO HESABI
HESAP NO: 055- 60651949
IBAN NO: TR98 0006 7010 0000 0060 6519 49
(Ödemelerde tam firma unvanı ile "HANNOVER MESSE 2018 SANAYİ FUARI" belirtilmelidir.)

Bilgi ve başvuru için:

İdrit Aslantaş - Gökhan Çapkin - Esra Yılmaz - Akif Gönüllü
Tel: 0212 455 61 13 - 0212 455 61 16 - 0212 455 65 10 -
0212 455 61 19 Faks: 0212 520 15 26
E-posta: idil.aslantas@ito.org.tr - gokhan.capkin@ito.org.tr -
esra.yilmaz@ito.org.tr - akif.gonulcu@ito.org.tr
GSM ve WhatsApp: 0533 959 30 57
www.ito.org.tr



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

11. Kalkınma Programı'na akademik destek

İstanbul Ticaret Üniversitesi Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi, Kalkınma Bakanlığı'nın 11. Kalkınma Planı hazırlık çalışmalarını kapsamında Sanayi Politikaları Özel İhtisas Komisyonu Raportörlüğü'nü yürütüyor. Merkez Müdürü Prof. Dr. Murat Yülek başkanlığında hazırlanan rapor, 11. Kalkınma Planı Özel İhtisas Komisyonu ve Çalışma Grubu Toplantısı'nda sunuldu.

KALKINMA Bakanlığı, 2019-2023 döneminde kapsayacak olan 11. Kalkınma Planı hazırlık çalışmalarını yoğun bir biçimde sürdürüyor. Bu kapsamda Ankara'da 11. Kalkınma Planı Özel İhtisas Komisyonu ve Çalışma Grubu Toplantıları yapıyor. Bu toplantıların bir ayağı olan İmalat Sanayi Politikaları toplantısında, İstanbul Ticaret Üniversitesi Sanayi Politikaları ve Kalkınma Merkezi tarafından, Merkez Müdürü Prof. Dr. Murat Yülek başkanlığında hazırlanan 11. Kalkınma Planı, İmalat Sanayi Politikaları Özel İhtisas Komisyonu Raporu sunuldu.

11. Kalkınma Planı hazırlık çalışmaları kapsamında Sanayi Politikaları Özel İhtisas Komisyonu Raportörlüğü görevini yürüten İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyesi ve Sanayi Politikaları Kalkınma Merkezi Müdürü Prof. Dr.

Murat Yülek, toplantıdaki sunumunda, rapordaki imalat sanayinin ülke ekonomilerindeki önemi, Türkiye imalat sanayinin toplam ekonomideki ağırlığı, imalat sanayi katma değeri üretiminin dünya sıralamasındaki yeri gibi konuları anlattı. Rapor; Prof. Dr. Yülek tarafından yapılan yayınlara paralel olarak yerleştirilme bazlı, ihracata dayalı yerli sanai kapasitenin oluşturulmasına yönelik politikaları içeriyor.

YEDİ AKADEMİSYEN

Türkiye'nin gelecekteki sanayi politikalarına yön verecek rapor, Prof. Dr. Yülek başta olmak üzere yedi akademisyen ve İstanbul Ticaret Üniversitesi'nden mezun dört öğrenci tarafından hazırlandı. Raporun hazırlanmasında İstanbul Ticaret Üniversitesi Öğretim Üyeleri, Doç. Dr. Elçin Aykaç Alp, Doç. Dr. Betül Gür, Yrd. Doç. Dr. Oğuz Demir, Yrd. Doç. Dr. Mete Han Yağmur,



Devletin kalkınmadaki rolü

11. Kalkınma Planı, İmalat Sanayi Politikaları Özel İhtisas Komisyonu Raporu'nda, imalat sanayi, sürdürülebilir büyümeyi sağlayan temel unsurlardan biri olarak tanımlanıyor. Raporla imalat sanayinin kişi başına düşen milli gelirin belirlenmesindeki rolüne dikkat çekiliyor. Raporun giriş

bölümünde, "Kişi başı imalat sanayi katma değeri açısından Türkiye dünyada 46. sırada yer alıyor. 2023 hedeflerine ulaşmak için ülkemizin sanayileşme sürecini hızlandırması ve verimliliğini artırması gerekli olduğu ortaya çıkıyor" görüşüne yer veriliyor. Rapor, sanayileşmiş ülkelerde dahi

devletlerin sanayi politikalarının geliştirilmesinde önemli roller üstlendiklerine dikkat çekerek şu tespitlerde bulunuyor: "Bu durum, ana akım iktisat öğretisinin yerini, devletlerin piyasada yapıcı rol de üstlenmesi gerektiği yaklaşımına bırakmasına yol açıyor."

Medipol Üniversitesi'nden Doç. Dr. Nurullah Gür ve İstinye Üniversitesi'nden Yrd. Doç. Dr. Mustafa Yağcı görev aldı. İstanbul Ticaret Üniversitesi mezunları Yeliz Güner, Mehtap Biltaz, Ebru Güngör ve İzem Dikici de çalışmaya araştırmalarıyla destek verdiler.



Sporda iki başarı

SPORA ve sporcuya büyük önem veren, milli sporcuların üniversite eğitimine yüzde 100 burs sağlayarak destek olan İstanbul Ticaret Üniversitesi, gurur üstüne gurur yaşıyor. Üniversitenin erkek basketbol ve bayan voleybol takımları Türkiye Üniversite Sporları Federasyonu (TÜSF) 1. Lig'de ilk sınavlarından başarıyla çıktılar.

İstanbul Ticaret Üniversitesi bayan voleybol takımı grup maçlarının tümünü kazanarak, İstanbul B Grubu lideri olarak adını play-off'a yazdırdı. Sarı siyahlı kızlar, grup maçlarına 3-0'lık Yeditepe Üniversitesi galibiyetiyle başladı. Marmara Üniversitesi, Kadir Has Üniversitesi ve Koç Üniversitesi'ni de aynı skorla 3-0 yenmeyi başaran sarı-siyahlı bayanlar, grubun son maçında Boğaziçi Üniversitesi'ne de aynı tarifiyi uyguladılar: 3-0.

Bu skorlarla 15 puanla B Grubu'nu lider tamamlayan İstanbul Ticaret Üniversitesi, maçlarda bulduğu toplam 375 sayıya



karşılık rakiplerine toplam sadece 172 sayı verdi.

BASKETTE BÜYÜK BAŞARI

İstanbul Ticaret Üniversitesi, Türkiye Üniversite Sporları Federasyonu (TÜSF) Erkekler Basketbol 1. Lig B Grubu'nda önemli bir başarıya imza attı. Sezona İstanbul Yeni Yüzyıl Üniversitesi'ni 100-54 yenerek başlayan sarı-siyahlı basketbolcular, ikinci maçında bu kez Nişantaşı Üniversitesi'ni yendi: 91-79. İstanbul Ticaret Üniversitesi;

Yıldız Teknik Üniversitesi'ni 92-66, İstanbul Üniversitesi'ni 72-54, Gelişim Üniversitesi'ni 105-64'le geçtikten sonra İstanbul Teknik Üniversitesi'ne 71-70 mağlup oldu. Son maçta Sabancı Üniversitesi ile yaptıkları karşılaşmayı 73-56 kazanan sarı-siyahlı basketbolcular, grubu lider tamamlayıp play-off'a yükseldi. Yedi maçta ilk galibiyet elde eden ve 13 puan toplayan takım, rakip potalara toplam 603 sayı atarken, potasında ise 444 sayı gördü.

İSTANBUL TİCARET ODASI İLE İHRACATA DEVAM

ASD MARKET WEEK FUARI

29 TEMMUZ • 1 AĞUSTOS 2018
Las Vegas/ABD

Katılımcı

90 Ülkeden 2.700 Katılımcı Firma
• Doğu Asya
• Avrupa
• Güney Asya
• Güneydoğu Asya
• Güney Amerika
• Orta Amerika

Ziyaretçi

Amerika, Asya, Avrupa kıtalarından
45.000 Ziyaretçi

Katılım Başvuru Bedeli

- M² fiyatı 1.200 ABD DOLARI'dır.
- Minimum stand alanı 9 m²'dir.
- Katılım formu ile birlikte ilk ödemeye ilişkin üzerinde tarih ve saat olan banka dekontu Odamıza iletilmelidir.
- Ödemelerde tam firma ünvanı ile "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" belirtilmeli ve ödemeler katılımcı firmanın banka hesabından havale ile yapılmalıdır.
- İlk ödemeye ilişkin banka dekontunda tarih ve saat dikkate alınarak bir sıralama gerçekleştirilecek olup, bu sıralama çerçevesinde firmalarımıza stand seçim hakkı tanınacaktır.

Sergilenecek Ürün Grupları

1. Doğa Spor Malzemeleri
2. Elektronik Malzemeler
3. Ev Grubu
4. Güzellik ve Kosmetik
5. Hediye Eşyaları
6. Moda Ürünleri
7. Oyuncak Ürünleri
8. Takı Aksesuarları

Katılım Bedeline Dahil Olacak Hizmetler

- Stand inşaatı ve dekorasyonu
- Elektrik bağlantısı ve aydınlatma
- Ürünlerin nakliye, gümrükleme ve sigorta işlemleri
- Fuar kataloğunda ve web sitesinde firma bilgilerinin yer alması
- Fuar süresince ofis, iletişim araçları ve ikram hizmetlerinden faydalanma imkanları
- Stand büyüklüğü ile orantılı giriş kartı
- Teşvik işlemleri için ilgili Birliğe ödenen dosya ücreti
- T.C. Ekonomi Bakanlığı teşvik işlemleri takibi

Banka Bilgisi

Banka Bilgileri:
Yapı ve Kredi Bankası Sultanhamam – İstanbul Şubesi
İstanbul Ticaret Odası Hesabı – Şube Kodu: 055
ABD DOLAR Hesap No: 606 35877
IBAN No: TR64 0006 7010 0000 0060 6358 77
(Ödemelerde tam firma ünvanı ve "ASD MARKET WEEK 2018 FUARI KATILIM BEDELİ" ibaresi yer almalıdır.)



İSTANBUL
TİCARET
ODASI 1882

İletişim:

Tel: 0212 455 61 18 - 455 61 10

Faks: 0212 520 15 26

GSM: 0533 959 30 57

E-posta: tayfun.fakiroglu@ito.org.tr - esra.avcioglu@ito.org.tr

aylin.odabas@ito.org.tr

www.ito.org.tr



Maketten satışta 'bina tamamlama sigortası'

ÖN ödemeli konut ve devre tatil satışlarında tüketici ödemelerini teminat altına alan 'bina tamamlama sigortası' poliçeleri düzenlenmeye başlandı. Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'ndan yapılan açıklamada, maketten satış olarak da bilinen ön ödemeli sonradan teslimli konut satışlarında, konut üreticilerinin çeşitli nedenlerle projeleri tamamlamadan piyasadan çekmeleri durumunda, tüketicilerin mağduriyet yaşadığı belirtildi.



Türkiye biyokütlede hedefi yakalar

BİRLEŞMİŞ Milletler Gıda ve Tarım Örgütü'nce (FAO), dünyanın en büyük tarımsal üreticileri arasında yer alan Türkiye'nin 2023'e kadar bitkisel ve hayvansal atıklar daha iyi değerlendirilerek biyokütle enerjisi hedefine ulaşabileceği bildirildi. FAO'dan yapılan açıklamada, artan enerji ihtiyacını karşılamaya ve sera gazı emisyonlarını düşürmeye çalışan ülkelerin, fosil yakıtlara olan bağımlılıklarını azaltmak için hidrojen, rüzgar ve güneş gibi yenilenebilir enerji kaynaklarına yöneldiği belirtildi.

Enerji verimliliğinde cezalar arttı

ENERJİ ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı'nın, Enerji Verimliliği Kanunu'nun 10. maddesine göre 2018 Yılında Uygulanacak Olan İdari Para Cezalarına İlişkin Tebliği, Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. Buna göre, enerji verimliliği hizmetlerinin yürütülmesine yönelik yetkilendirmeler, uygulamalar, destekler ve diğer uygulamalar kapsamında kesilecek para cezaları, yanlış veya eksik bilgilendirme yapanlar için 22 bin 550 liraya, hiçbir bilgi vermeyen veya yerinde inceleme imkânını engelleyenler için 112 bin 780 liraya çıkarıldı.



Toplu ulaşım akıllı cihaz dönemi

AVRUPA Birliği'nden 4 milyon Euro Ar-Ge desteği alınarak Türk mühendislerce geliştirilen akıllı ulaşım altyapı projesi Elektronik Biletleme Sistemi Projesi (ETS) ile cep telefonları artık toplu taşımada bilet gibi kullanılacak, turnike sıraları son bulacak.

Elektronik Biletleme Sistemi; otobüs, vapur, metrobüs gibi toplu taşıma araçlarına binerken kullanılan turnike sistemini ortadan kaldırıyor. Ayrıca ulaşım kartlarındaki 'kontörüm bitti' endişesine ve 'fazla kontörüm var mı?' arayışına da son veriyor. Yolcular diğer ETS uygulamaları akıllı telefonlarına indirerek, ulaşım kartı yerine kullanabiliyor, kontörleri bittiğinde ise yine cep telefonları üzerinden mobil uygulama aracılığı ile anında yükleme yapabiliyor.

Mega kanala 45 kilometrelik güzergah

YERLİ VE YABANCI YATIRIMCININ İLGİSİ BÜYÜK



KANAL İSTANBUL BASIN TOPLANTISI

15 Ocak 2018



İstanbul Boğazı üzerindeki gemi trafiği yükünü azaltmak amacıyla yapılacak ikinci boğaz için güzergah belirlendi. Cumhuriyet tarihinin en önemli projelerinden sayılan Kanal İstanbul için en uygun güzergah 45 kilometrelik Küçükçekmece-Sazlıdere-Durusu koridoru seçildi.

İSTANBUL'da Boğaziçi üzerindeki gemi trafiği yükünü azaltmak amacıyla 2011'de Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından kamuoyuna duyurulan ve Cumhuriyet tarihinin en önemli projelerinden sayılan Kanal İstanbul'un güzergahı açıklandı. Küçükçekmece-Sazlıdere-Durusu koridoru, yaklaşık 45 kilometrelik Kanal İstanbul için en uygun güzergah olarak seçildi. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, proje ile o bölgede yaşayan vatandaşlar için, su yolu güzergahında kentsel dönüşüm de yaparak, çarpık yapılaşmayı ortadan kaldırmayı hedeflediklerini söyledi. Bakan Arslan, "Bir diğer amacımız, İstanbul gibi dünya metropolü olan şehirde su yolu taşımasından kaynaklı hem ülkemizin konumunu hem cazibesini artırmak" dedi.

İLK KAZMA BU YIL

Bakan Arslan, yap-işlet-devret modeli, kamu-özel iş birliğinin diğer alternatifleri dahil olmak üzere karma bir modelle ihale süreçlerini bitirip, bu sene içinde kazma

yürmeyi hedeflediklerini kaydetti. Arslan, deprem risklerinin değerlendirilmesi kapsamında, 72 yıl, 475 yıl ve 2 bin 475 yıllık ortalama

parametrelerin de tespit edildiğine işaret eden Arslan, bu kapsamda detaylı çalışmalar



Cumhuriyet tarihinin en önemli projelerinden Kanal İstanbul Projesi'nin sahadaki son sondaj çalışması Küçükçekmece Sahil Park'ta tamamlandı.

yenileme süreleri dikkate alınarak tüm çalışmalar yapıldığını söyledi. Projede tsunamiyle ilgili

yapıldığını ve ön raporda olumsuz bir etkinin olmayacağını belirlendiğini bildirdi.

Arslan, proje alanında yaklaşık 25 yıllık rüzgar verileri kullanılarak modelleme çalışmalarının yapıldığına dikkat çekerek, "Proje alanıyla ilgili Karadeniz ve Marmara Denizi girişlerindeki rüzgar ve derin deniz dalgaları incelendi. Kanal içerisinde gemi geçişlerinden oluşacak dalgaların kanal yan yüzeylerine etkisi en olumsuz senaryolara göre değerlendirildi" diye konuştu.

Yapay adalar

Bakan Arslan, güzergahın, Terkos Gölü su havzası ile etkileşimi olmamasına, Bakalı ve Dursunköy sakinlerini olumsuz etkilememesine dikkat edildiğini söyledi. Arslan, "Karadeniz'den çıkacak malzeme dolgu olarak kullanılabilir. Lojistik merkez olarak kullanabileceğimiz; küresel bazzi hizmet edecek proje alanları ve adalar için de değerlendirilebilir" dedi.

10 maddede Kanal İstanbul

- Proje 2011'de açıklandı.
- Beş alternatiften dördüncü alternatif seçildi.
- Güzergah yaklaşık 45 kilometre olacak.
- 10,5 milyar Euro'luk yatırımla Üçüncü Havalimanı'nı bu alanda geçecek.
- Yap-işlet-devret modeli gündemde.
- İlk kazma bu yıl yapılacaktır.
- Bölge sakinleri olumsuz etkilenmeyecek.
- Deprem ve tsunami riskleri de dikkate alındı.
- Kazıdan çıkacak malzeme, dolgu olarak kullanılacak.
- Güzergaha entegre liman, lojistik merkez, yapay ada yapılacak.

Montrö'yü ayn tutmak lazım

Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Ahmet Arslan, Kanal İstanbul Projesi nedeniyle Montrö Boğazlar Sözleşmesi'nde değişikliğe gidilip gidilmeyeceği konusunda şunları söyledi: "Montrö Boğazlar Sözleşmesi'nin elbetteki hükümleri var. Boğazın nasıl kullanılacağına ilişkin kuralları belli. Boğazın tabii olduğu rejim farklı, ülkemizin yapacağı, iki denizin birbirine bağlanacağı alternatif suyunun rejimi farklı. Elbetteki onu da dikkate alarak işletme süreci olacak. Montrö'yü ayn tutmak, bununla kanıştırmamak lazım."



17 BİN METRE SONDAJ

İlk aşamadaki 10 bin metreye ilave 7 bin metre sondaj çalışması yapıldığına, böylece toplamda 17 bin metrelik sondajın 2017 sonu itibarıyla tamamlandığına işaret eden Arslan, kanal kazısından çıkacakların ihtiyaçları çerçevesinde dolgu malzemesi olarak kullanılabileceğini ifade etti.



Yakıt israfına hava aracı ile son

ABD'de yoğun trafik yüzünden yılda 300 milyar dolarlık yakıt israf oluyor. Bir sürücü, yılda 42 saat trafikte bekliyor. Bu israf, çevreyi de kirletirken, yılda 17 milyar kilogram karbon emisyonu atmosfere karışıyor. Dikey olarak inip kalkabilen Mobi-One isimli hava aracı ile artık bu sorunların önüne geçilmesi hedefleniyor. Elektrikli motora sahip araç, daha sessiz ve dört yolcu taşıyabiliyor.



Zararlı ışınlar karşı derimizi koruyacak

GÜNEŞ hayatın kaynağı. Tüm canlılar için en önemli enerji kaynağı. Ancak yaz mevsiminde güneş ışınlarının dik geldiği saatlerde dikkatli olmak gerek. Farkında olmadan güneş altında geçirdiğimiz saatler uzayabiliyor. Deride oluşan yanıklar bir tarafta, deri kanseri riskini de artıran bu olguya yeterince önem veremeyebiliyoruz. İşte bu konuda dikkatimizi toplayacak, bizi zamanında uyarak, basit ve etkili bir buluş: Bir yapışkan! ABD San Francisco merkezli Logiclnk firmasının ürünü.

İKİ FARKLI TASARIM

Su geçirmez cihaz, derinin üzerine bir bandaj ya da geçici dövme misali yapıştırılıyor. İki farklı tasarımı var. Birinin üzerinde iki iç içe çember, diğerinde iki çizgi var. Her iki tasarımda da özel bir mürekkep kullanılmış. Bu mürekkep güneş ışığı ile temasıyla renk değiştirme özelliğine sahip. Güneş kremi vücuda sürülürken aynı şekilde bu cihazın üzerine de sürülüyor. Üzerine güneş kremi sürülür sürülmez cihazın üzerindeki çizgiler renk değiştirmeye başlıyor. Önce biri moran pembeye dönüşüyor. Ultraviyole ışığa maruz kalmaya devam eden cihazın diğer çizgileri de sırayla renk değiştiriyorlar. Tüm çizgiler açık pembeye döndüğünde günlük UV limitinize ulaştığınızı anlıyorsunuz. Fiyatının ne olacağı bilinmeyen ürünün piyasaya yaz gelmeden sürüleceği belirtiliyor.

2026 hedefi 2 bin 500 araç

Ford GT'nin 2005 ve 2006'da tasarımı yapan Camilla Pardo, Mobi-One için de şirkete çalışmış. Henüz Havacılık

Federasyonu'ndan izin alınmayan araç, önümüzdeki yıllarda seri üretime geçebilir. Şirketin ticari bölüm

başkanı JP. Yorro, 2026'da ABD'nin 50 kentinde 2 bin 500 adet çalıştırmayı planladıklarını söylüyor.

AYŞE BAŞAK

ABD'nin Detroit kentinde gerçekleşen Kuzey Amerika Oto Show, pek çok yeniliğe sahne oldu. Bunların içinde Airspace Experience Technologies, fuara getirdiği hava aracı ile dikkatleri üzerine çekti. Dikey olarak inip kalkabilen bu araca Mobi-One adı verilmiş. İki yolcu ve bir miktar kargoyu saatte 400 kilometre hızla taşıyabiliyor.



ÇEVREYİ KİRLETİYOR

Firmanın iddiasına göre sadece ABD'de yılda 300 milyar dolarlık yakıt, trafik sıkışıklığında boşa gidiyor. Şehirde 42 saatini trafikte bekleyerek geçiriyor. Üstelik bu zaman ve yakıt israfı, çevreyi de kirliliyor. Senede 17 milyar kilogram karbon emisyonları atmosfere karışıyor.

SERİ ÜRETİM

Firmanın kardeş şirketi olan Detroit Aircraft Corporation, Detroit şehrinin havaalanında tasarlayıp ürettikleri bu aracın,

seri üretime uygun olduğunu belirtiyorlar. Mobi-One isimli araç, elektrik motorlarına sahip. Bir helikoptere kıyasla daha sessiz bir araç. İki ya da dört yolcu taşıyabilen 240 kilometre hız yapan aracın menzili ise 100 kilometre.

Son teknoloji ile donatılan araçta, yüksek hızlı internet bağlantısı mevcut. Yardımcı veya otomatik pilot seçenekleri sunulmuş. Çarpışmaları önleyen özel bir yazılım ve donanım var. Yolcu taşıma dışında acil durumlarda da çok faydalı olabilecek bir araç. Afet yerlerinden insanları taşıma veya yardım ulaştırma da kullanılabilir.

İnovasyon yaşam değeriniz nedir?

İnovasyonda önde olan ülkelerin birinci inovasyon kaynağı çalışanlar. Ülkemizde ise müşteriler... Müşteriler neyi yeni ve değişik yapmamız gerektiğini farkında olmadan söylerler. Bu sinyalleri doğru alıp uygulayan firmalar, değişime öncülük ediyor.



Salih KESKİN

Bir beyaz eşya markasını ele alalım. Birinin evine aldığı beyaz eşya markasının ürünlerinden memnun kalmayı, hayatının tüm dönemlerinde bu tür ihtiyaçlarını yine aynı markadan almasını sağlayacak.

Bu, kartopu etkisi yaratıyor ve bu sayede beyaz eşya markası hem para kazanıyor ve hem de marka değerini güçlendirmiş oluyor. Müşteri sadece ürünü kullandığı için değil, başkasına tavsiye ettiği için de şirket ayrıca verim sağlamış oluyor. Özellikle bir müşteri sayesinde kazanılan paraların toplamına 'yaşam boyu değer' diyoruz. Beyaz eşya firmasında gördüğümüz bu özellik, aslında tüm sektörler için geçerli. Kullanıcıların olumlu etkisi sayesinde çok sayıda yeni müşterimiz olabiliyor.

Firmalar inovasyon yapmamlakla, bu sayede kazanabilecekleri ne kadarlık bir değeri kayırmış oluyor?

Firmanın değişim, yenilik ve farklılık üretmesi, firma için ciddi bir katma değeri ortaya çıkmasına yol açıyor.

Artımsal dediğimiz küçük inovasyonlarda bu, bire üç değer üretimi anlamına gelirken, radikal, yani büyük inovasyonlarda ise firmayı zirveye taşıyan bir etkinin oluşmasına yol açıyor. İnovasyon yapmayan firmalarda ise durum pek iç açıcı görünmüyor. Önce olgunluk seviyesine gelen firma daha sonra doygunluğa, sonrasında ise azalma dediğimiz ölüm hattına giriyor ve en sonunda da kepenklerini indiriyor.

Müşterilerin inovasyon yapan firmaya kattığı değer, inovasyon yapmayanlara göre minimum üç kat fazla oluyor.

Ürün veya hizmetlerinde müşterinin karşılanmamış ihtiyaçlarına odaklanan, müşterilerin önemseyebileceği bir değişimi ortaya koyan firmaların piyasada kalma süreleri de o derece yüksek oluyor. İstatistikler, dünya ticaretinde dönen toplam paranın üçte birinin son beş yılda ortaya çıkan ürünlerden geldiğini gösterirken, filozoflar, beş yıl sonra dünya ticaretinde dönen toplam paranın üçte ikisinin son beş yılda üretilen ürünlerden geleceğini söylüyor.

Deneysel bir gösterge olarak bazı ülkelerde patente başvuran firmalar ile diğer firmaların kalım (survival) oranlarına baktığımızda, patenti olan firmaların diğerlerine göre bir bölü dört oranında farklılık olduğunu görüyoruz.



Firmalar lisans geliri sağlayacak patent üretiyor

Daha dünya kadar inovasyonun firma için maliyeti, ürünün piyasaya çıktıktan sonra elde edilen satış gelirinden daha azken, şimdilerde inovasyonun maliyeti, ürünün piyasaya çıktıktan sonra elde edilen satış gelirinden daha yüksek olmaya başladı.

Ancak bazı değişimler yaşıyoruz. Bugün inovasyonun firmaya maliyeti yine yüksek ancak firmaların sadece yeni ürün satışından değil aynı zamanda,

lisans gelirinden ve teknoloji satışından da ayrıca gelirler elde etmeye başladığını görüyoruz. Hatta bazı firmalar sadece lisans geliri sağlayacak türde patent üretimine odaklanmış durumda. Daha dünya kadar firmalar için daha çok kapalı inovasyon yani kendi içinde inovasyon yapma yaygınken, yeni dönemde açık inovasyon, yani dışarıya yaptırılan inovasyonların yaygınlaştığını görüyoruz.

İnovasyon, firma için neden değerli?

- Müşteri tatmini maksimize oluyor
- Kalite artıyor
- Bilgi ekonomik değere dönüşüyor
- Yeni pazarlar oluşturuyor
- Rekabet üstünlüğü sağlıyor
- Maliyeti düşürüyor
- Verimlilik artıyor
- Pazar payı artıyor
- Kârlılık artıyor
- Hammaddede kullanımda etkinlik sağlıyor

Farkında mısınız? SİZE ÇOK YAKINIZ...

Size özel hizmetlerimizden ve yeni fırsatlardan anında haberdar olabilirsiniz.



ito.org.tr | 444 0 486

İSTANBUL
TİCARET
ODASI



Statlardaki seyirci sayısı yükseliyor

PASSOLİG uygulamasıyla ilgili açıklama yapan Passolig Genel Müdürü Ceyhan Kazancı, yıldız transferler ve artan oyun kalitesiyle statlardaki seyirci sayılarının yükseldiğini söyledi. Kazancı, 2017-2018 futbol sezonunun 17 haftalık periyodunun geride kaldığını hatırlatarak, "Sezon başında lige yükselen yeni takımlar, yıldız transferler ve artan oyun kalitesiyle

statlardaki seyirci sayıları yükseldi" dedi. Geçen sezonun ilk yarısıyla kıyaslandığında seyirci sayısında gözle görülür bir artış yaşandığına dikkati çeken Kazancı, "Geçen seneye oranla Süper Lig'de yüzde 44, TFF 1. Lig'de yüzde 13 oranında artış gözlemlendi. Seyirci sayısındaki pozitif değişimden de anlaşılacağı üzere Passolig Kart sahibi taraftarların sayısı da 3.4 milyonu geçti" diye konuştu.



Karneyi getiren buzda kayacak

İSTANBUL Büyükşehir Belediyesi (İBB) Spor İstanbul, yarıyıl tatilinde ilköğretim öğrencilerinin buz pateni yapma fırsatı verecek. Spor İstanbul'dan yapılan açıklamada, 2015'te başlayan 'Karneyi Getir Buzda Kay'

projesine bu yıl da devam edileceği belirtildi. Yarıyıl tatiline girilmesiyle 2 Şubat'a kadar karnesini getiren ilköğretim öğrencilerinin, Silivrikapı Buz Pisti'nde ücretsiz buz pateni yapabileceği ifade edildi.



Milli badmintoncu en iyiler arasında

TÜRKİYE Badminton Federasyonu'ndan yapılan açıklamada, Zehra Erdem'in, Badminton Avrupa tarafından düzenlenen 2017'nin en iyi sporcuları organizasyonunda, gençler kategorisinde aday gösterildiği belirtildi. Her kategoride dörder sporcunun yer aldığı

listede oylamalar, Badminton Avrupa'nın internet sitesinde 12 Mart'a kadar devam edecek. Kategorilerinde en çok oyu alan sporcular, bu yıl altıncısı düzenlenecek törenle ödülleri alacak. Zehra Erdem, geçen yıl düzenlenen 17 Yaş Altı Avrupa Şampiyonası'nda altın madalya kazanmıştı.

Yılın sporcuları seçiliyor

2000'den bu yana dağıtılan ve spor dünyasının en prestijli ödüllerinden kabul edilen Laureus Dünya Spor Ödülleri'nde yılın erkek sporcusu adayları arasında, Büyük Britanyalı sporculardan Formula 1 pilotu Lewis Hamilton, atlet Muhammed Farah, bisikletçi Chris Froome, İsviçreli tenisi Roger Federer ve İspanyol raket Rafael Nadal ile Portekizli futbolcu Cristiano Ronaldo yer aldı. Yılın kadın sporcusu kategorisinde ise ABD'li atlet Allyson Felix,



ABD'li yüzücü Katie Ledecky, Güney Afrikalı atlet Caster Semenya, ABD'li kayakçı Mikaela Shiffrin, İspanyol tenisi Garbine Muguruza ve ABD'li tenisi Serena Williams yarışacak.

Devre arasına turuncu lacivert damgası



Devre arası transfer sezonu genelde sönük geçirdi. Ancak bu yıl Beşiktaş ve Başakşehir'in yaptığı hamleler, bu dönemi hareketlendirdi. Beşiktaş, Cenk Tosun'u rekor ücretle İngiltere'ye transfer ederken, Barcelona'nın yıldızı Arda Turan ise İstanbul'a döndü. Arda Turan, Altıntepsi ve Galatasaray'dan sonra üçüncü kez bir İstanbul takımında forma giyecek.

CEYHAN KUBURLU

S ON yıllarda Türkiye'ye gelen ve giden yıldızlar hep yaz aylarını tercih ederdi. Bu dönemde transfer piyasasının hareketli olması, kulüplerin de elini rahatlatıyordu. Ancak bu sezon devre arası transfer dönemi yaz günlerini aratmadı. Kış ortasında Türkiye transfer piyasası da sıcak günler yaşıyor. İlk olarak Beşiktaş, Cenk Tosun'u 22 milyon Euro'ya İngiliz kulübü Everton'a transfer etti ve Türk transfer piyasasında rekor gelire ulaştı. Transferin bir başka yıldız takımı ise Başakşehir oldu. İstanbul takımı dünyaca ünlü yıldız Arda Turan'ı takıma katmayı başardı. Söz konusu anlaşmayla birlikte Arda Turan, Bayrampaşa Altıntepsi ve Galatasaray'dan sonra kariyerinde üçüncü kez bir İstanbul takımının formasını giyecek.

SPONSORLARIN DESTEĞİYLE

Söz konusu anlaşmayla ilgili en çok merak edilen konuların başında ise transferin maliyeti geliyor. Başakşehir, halka açık bir kulüp olmadığı için transfer bedeliyle ilgili

resmi bir açıklama yapılmıyor. Fakat Arda Turan'ın Başakşehir'e kazandırılmasında, kulüp sponsorlarının büyük desteği olduğu biliniyor. Arda Turan, Başakşehir'in sponsorları için de kamera karşısına geçebilecek. Ancak Arda Turan, sözleşmesindeki maddelere göre aynı sektörde faaliyet gösteren markalarla anlaşma yapamayacak. Bu sadece takım halinde kullanılacak reklamlarda geçerli olacak. Turan, sosyal medya hesaplarından da farklı bir markanın tanıtımı yapamayacak.

TAKIM DEĞERİ ARTIYOR

Arda'yı alarak flaş bir transfere imza atan Başakşehir, kadrosunda bulundurdugu futbolcuların değeri itibarıyla da dördüncü büyük olmayı başardı. Süper Lig'de geçen sezonu ikinci tamamlayan, bu yıl ise ligin ilk yarısını lider tamamlayan turuncu-lacivertliler, Arda Turan transferi ile birlikte kadro kalitesini bir kademe daha yükseltti. Son transfer ile Başakşehir'in oyuncularının toplam piyasa değeri 12 milyon Euro daha artarak 80.9

milyon Euro'ya ulaştı. Bu rakamla turuncu-lacivertliler, üçüncü sıradaki Fenerbahçe'ye de epey yaklaşıyor. Dördüncü sıraya yükselmiş oldu.

BEŞİKTAŞ İLK SIRADA

Süper Lig kulüplerinin toplam oyuncu piyasa değeri 849 milyon Euro. Bu alanda Beşiktaş 112.6 milyon Euro ile ilk sırada yer alırken, Galatasaray 104.3 milyon Euro ile ikinci, Fenerbahçe 99.8 milyon Euro ile üçüncü sırada yer alıyor. Trabzonspor ise 61 milyon Euro ile Başakşehir'in ardından beşinci sırada. İki yıl önce Ocak 2016'da 46.4 milyon Euro olan Başakşehir'in oyuncularının toplam piyasa değeri o tarihten bu yana yaklaşık yüzde 75 arttı. Bu süreçte Fenerbahçe'nin kadro değeri yüzde 38, Trabzonspor'un yüzde 37.3, Galatasaray'ın yüzde 13, Beşiktaş'ın ise yüzde 6.2 düştü. Başakşehir'in, geçen yıl ligin ikinci bitirmesi, bu yıl ise ilk yarının lideri olması göz önüne alındığında, oyuncu piyasa değerlerindeki artışın meyvesinin saha içinde karşılığını alndığı görülüyor.

Arda'nın kulüp gelirleri

Sezon	Takım	Yıllık gelir (Euro)
2004-2005	Galatasaray	50 bin
2005-2006	Manisaspor	20 bin
2006-2007	Galatasaray	100 bin
2007-2008	Galatasaray	1 milyon
2008-2009	Galatasaray	2 milyon
2011-2012	Atletico Madrid	2.5 milyon
2013-2014	Atletico Madrid	3.7 milyon
2014-2015	Atletico Madrid	3.7 milyon
2015-2016	Barcelona	8 milyon
2016-2017	Barcelona	8 milyon

İstanbul Medipol Başakşehir Futbol Kulübü, Arda Turan'ı, Barcelona'dan 2.5 yıllığına kiralık olarak kadrosuna katta.

Halka arz planları bulunuyor

Başakşehir, altyapıda da önemli bir yatırım yapıyor. Binlerce genç futbolcunun altyapıda eğitim görmesini sağlayan Başakşehir, önümüzdeki günlerde halka arz planları da yapıyor. Bu doğrultuda kulübün değerini artırmaya çalışan Başkan Göksele Gümüşdağ, takımın Süper Lig'de başarılı olması için her şey yapıyor. Kulüp tesisleşme alanında da önemli yatırımlara imza atıyor. Stadyum çalışmalarını tamamladıktan sonra çevrede yeni tesislerin inşaatı da başladı. Kulüp bu bölgeye yapacağı yatırımlarla genç yetenekleri Türk futbol arenasına kazandırmaya hazırlanıyor.



Zindan Han'daki trajik hikaye

Eminönü Zindan Han'daki türbe, Müslümanların haklarını savunduğu için Bizans İmparatoru tarafından öldürtülen elçi Cafer El Mansur'a ait. Hikayesi, 'hiç elçiye zeval olur mu?' dedirtecek kadar acı.

FAHİRİ SARRAFOĞLU

Seyahatnamesi.

İSTANBUL'da sahabeleri, kentin fethine katılmış gazi ve şehitleri biliyoruz. Ama İstanbul'da bir türbe var ki, yıllardır ziyaret ve Fatıha bekliyor. Bu türbedeki zat, Cafer El Mansur. Kendisi Abbasi Halifesi Harun Reşid'in İstanbul'a gönderdiği büyükelçi. Görevi, İstanbul'da bulunan Müslümanların akıbetini araştırmak, takip etmek, onların hakkını savunmak. Ama hikayenin devamı trajik. Eminönü'nde, bir zamanlar tarihi yapıyı kışatan surlardan geriye sadece Zindan Kapı ve Zindan Han'ın arkasındaki kule kaldı. Kule, Baba Cafer Kulesi adıyla biliniyor. Baba Cafer, Harun Reşid'in Bizans imparatoruna gönderdiği elçiydi. Diploması saygısı olmayan imparator, onu bu kulede hapsedti ve Baba Cafer burada vefat etti. Baba Cafer'in mezarı, fethinden çok sonra Zindan Kule'nin ikinci katında bulunuyor ve kaynaklarda 'Baba Cafer, Seyyid Baba Cafer, Cafer-i Ensârî, Cafer-i Sâdık' gibi isimlerle anılıyor. Baba Cafer hakkındaki rivayetlerin kaynağı Evliya Çelebi'nin

PEYGAMBER SOYUNDAN

Cafer El Mansur; İmam-ı Hüseyin (r.a.) soyundan olup Abbasi halifelerinden Harun Reşid döneminde (786-809) Şeyh Maksud ile birlikte elçilik vazifesiyle Bizans'a gönderildi. Baba Cafer ve Şeyh Maksud, Bizans İmparatoru I. Nikeforos tarafından kabul edildi. O sırada Bizanslılara Müslümanlar arasında bir çatışma çıktı, çok sayıda Müslüman öldürüldü ve cesetleri meydana bırakıldı. İmparatorla görüşme sırasında bunun hesabını sormak isteyen Seyyid Baba Cafer, bugün mezarının bulunduğu yerin yanındaki zindana hapsedildi ve daha sonra zehirlenerek şehit edildi.

II. MAHMUD ONARDI

Türbe dikdörtgen planlı, tahta zeminli olup, üzeri beşik tonozla örtüldü. Türbenin içine Zindan Han'dan dar ve demir bir kapıdan giriliyor. Bu kapı 1990'da Zindan Han'ın restorasyonu sırasında kapatıldı. Türbede bir su kuyusu bulunuyor. Aydınlatılması beş küçük mazgal deliği ile sağlanıyor. Sultan II. Mahmud zamanında bu türbe onarıldı. Bu onarımın nişanesi olarak kitabelerden biri demir kapının arkasına, diğeri de sokak kapısının üzerine konuldu.

Seyyid Baba Cafer, bugün mezarının bulunduğu yerin yanındaki zindana hapsedildi ve zehirlenerek şehit edildi.



2017'de müzeler 20 milyon ziyaretçi ağırladı



KÜLTÜR ve Turizm Bakanlığı'na bağlı müze ve ören yerlerinin ziyaretçi sayısı 2017'de bir önceki yıla göre yüzde 17 artarak 20 milyon 509 bin 746'ya ulaştı. Bakanlıktan yapılan yazılı açıklamaya göre, müze ve ören yeri ziyaretçi sayısının 2018'de yaklaşık yüzde 20 oranında artarak 25 milyona ulaşması öngörüldü.

Kültür ve Turizm Bakanlığı Döner Sermaye İşletmesi Merkez Müdürlüğü verilerine göre Bakanlığa bağlı müze ve ören yerlerini 2016'da 17 milyon 521 bin 316 kişi ziyaret ederken, 2017'de bu sayı yüzde 17 oranında artarak 20 milyon 509 bin 746 ziyaretçiye ulaştı.

Çemberlitaş ve Beyazıt'ın çehresi değişecek

İSTANBUL Büyükşehir Belediyesi (İBB) tarafından yapılan açıklamada, Beyazıt ve Çemberlitaş meydanları çevresinde yapılan çalışmalar hakkında bilgi verildi. Çalışma sonucunda; Beyazıt ve Çemberlitaş meydanları ile bu meydanlara erişim sağlayan Ordu Caddesi, Yenicheri Caddesi, Divanyolu Caddesi, Vezneciler Caddesi ve Fuat Paşa Caddesi dahil olmak üzere toplam 228 bin 400 metrekarelik alanda çalışma gerçekleştirilecek. Ordu Caddesi, Laleli Camii ile Beyazıt tramvay istasyonu arasındaki yoğun yaya trafiği nedeniyle geniş kaldırımlar yapılacaktır.

CEPLER AÇILACAK

Yol üzerinde turist otobüsleri için cepler açılacak. Ayrıca Beyazıt Meydanı'ndaki granit taş bloklar, yıllar içerisinde aşınmaya uğradığından yüzeylerinin düzeltilmesi için işleme tabi tutulacak ve başka projelerde tekrar kullanılacak. Çınaraltı ve Marmara Kiraathaneleri, tek katlı ve taşınabilir yapılar olarak eski

yerlerinde tasarlanacak.

SEYİR BASAMAKLARI

İBB tarafından yapılan açıklamada, şöyle denildi: "İstanbul Üniversitesi (İÜ) ana giriş kapısı önünde, meydan alanını ve çevredeki anıtsal yapıları izleme amaçlı seyir



basamakları tasarlandı. Basamaklar arasında duvar üstü ve ahşap oturmalar bulunuyor. Engelli kullanıcıların meydana

Besim Ömer Paşa Caddesi'ne ulaşabilmeleri için yeşil doku ile çevrelenmiş rampalı bir geçiş oluşturuldu."

MEB yayınları e-kitap oldu

MİLLÎ Eğitim Bakanlığı'na (MEB), Özel Eğitim ve Rehberlik Hizmetleri Genel Müdürlüğü tarafından hazırlanan yayınlar elektronik kitap haline getirildi. MEB'in internet sitesinde yer alan bilgiye göre, genel müdürlükçe hazırlanan 'özel eğitim' ve 'rehberlik' ile ilgili basılı yayınlar dijital ortama aktarıldı. Çeşitli tarihlerde

özel eğitim kurumlarındaki öğrenci, öğretmen ve diğer ilgililerin kullanımına sunulan ders kitabı, yardımcı ders kitabı, kaynak, kılavuz, seçki, katalog ve benzeri basılı materyaller, elektronik kitap haline getirildi.

Dijital ortama aktarılan yayınlar, MEB'in internet sitesinde 'Elektronik Kütüphane' adı altında yayımlandı.



www.itohaber.com



Türkiye'nin ilk ticaret gazetesi
İstanbul Ticaret şimdi Web'de!



ito.org.tr | 444 0 486 | Adres: İstanbul Ticaret Odası Eminönü Merkez Binası

İTOKURUMSAL

İSTANBUL
TİCARET
ODASI



Geçtiğimiz yıl komşu ülkelerdeki problemlere takılmayan Türkiye, hedef pazarlarını genişletirken, bir yandan da şehirlerinin ihracat hacimlerini artırdı. İhracatın yüzde 42'sini İstanbul gerçekleştirirken; 1 milyar dolardan fazla ihracat yapan il sayısı 16'ya yükseldi. İhracat yapan firma sayısı ise yüzde 3.8 artışla 69 bin 516'ya ulaştı. İstanbul Ticaret, bu illerin ihracatta hangi sektörlerde başa güreştiklerini araştırdı.

ADEM ORHUN

İhracatta destan yazan kentler



İSTANBUL: Hazır giyim ve konfeksiyon, kimyevi maddeler ve mamulleri, çelik, otomotiv endüstrisi
BURSA: Otomotiv, tekstil ve hammaddeleri, çelik, makine ve aksamlar, hazır giyim ve konfeksiyon
KOCAELİ: Otomotiv, kimyevi maddeler, demir ve demir dışı metaller
İZMİR: Kimyevi maddeler ve mamulleri, hazır giyim ve konfeksiyon, tütün

ANKARA: Kimyevi maddeler, otomotiv, savunma ve havacılık
GAZİANTEP: Halı, hububat, bakliyat, yağlı tohumlar ve mamulleri, tekstil ve hammaddeleri
SAKARYA: Otomotiv, demir ve demir dışı metaller, iklimlendirme sanayi
MANİSA: Elektrik elektronik ve hizmet, otomotiv, iklimlendirme sanayi
DENİZLİ: Hazır giyim ve konfeksiyon,

elektrik elektronik ve hizmet, demir ve demir dışı metaller
HATAY: Çelik, meyve ve sebze, otomotiv
ADANA: Tekstil ve hammaddeleri, kimyevi maddeler ve mamulleri, hububat, bakliyat, yağlı tohumlar ve mamulleri, otomotiv
KAYSERİ: Mobilya, kağıt ve orman ürünleri, tekstil ve hammaddeleri, demir ve demir dışı metaller

KONYA: Makine, otomotiv, hububat, bakliyat, yağlı tohumlar ve mamulleri
MERSİN: Yağ meyve ve sebze, hububat, bakliyat, yağlı tohumlar ve mamulleri, kimyevi maddeler ve mamulleri
TRABZON: Fındık ve mamulleri, yağ meyve ve sebze, otomotiv endüstrisi
ANTALYA: Yağ meyve ve sebze, madencilik ürünleri, mobilya, kağıt, orman ürünleri.

TÜRKİYE, 2017 yılı başında Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın çağrısıyla başlattığı istihdam seferberliği ve ihracat atılım hedeflerine ulaştı. Hükümetin tedbirleri, firmalara sağlanan teşvikler ve iş dünyasının gayretli çalışmalarıyla krizlere bertaraf eden Türkiye, ihracatta da yükselişe geçti. Böylelikle 2017'de 157.1 milyar dolarlık ihracat yapıldı.

Bu gelişmelerin etkisiyle Dünya Bankası Türkiye'nin büyüme tahminini yüzde 6.7'ye yükseltti. İş dünyası da hedefini yükselterek 2018'de ihracat tutarını 170 milyar dolara çıkardı.

KENTLERİN İHRACATI

İstihdam ve ihracat seferberliği Türkiye'nin 81 ilindeki üretim ve ihracat yapısını da etkiledi. İstanbul ihracatta ağırlığını korurken, Anadolu'da birçok il ihracata yöneldi. Bir zamanlar 1 milyar doların üzerinde ihracat yapan il sayısı bir elin parmaklarını geçmezken, 2012'den bu yana 15-16 il seviyesinde bulunuyor. Burada asıl dikkati çeken artık bu illerin kimi sektörlerde uzmanlaşması, yurt dışı taleplerine anında cevap verebilecek konuma gelmesi. Türkiye ekonomisinin yüzde 60'ına hitap eden İstanbul'un ihracattaki ağırlığı değişmezken, bazı illerimizin uzmanlaştıkları sektörler öne çıkıyor. Örneğin, bugüne kadar Hatay ilimiz yağ meyve ve sebze ihracatçısı olarak bilinirken, son yıllarda çelik sektöründeki ihracatı ile dikkat çekiyor.

70 BİN ŞİRKETLİK ORDU

Geçen yıl ihracat yapan firma sayısı yüzde 3.8 artışla 69 bin 516'ya ulaştı. 1 milyar dolar üzeri ihracat yapan il sayısı da bu değişim ile 15'ten 16'ya çıktı. İhracattaki değişim Türkiye'nin hedef pazarlarına yansdı. 1 milyar dolar ve üzeri ihracat yaptığımız ülke sayısı 29'dan 33'e yükseldi. Büyük pazarlar listesine yeni giren ülkelerden Slovenya'ya ihracatımız yüzde 26 artışla 1 milyar 173 milyon dolar, Kanada'ya ihracatımız yüzde 46 artışla 1 milyar 44 milyon dolar, Macaristan'a ihracatımız yüzde 29 artışla 1 milyar 29 milyon dolar, Danimarka'ya ihracatımız yüzde 7 artışla 1 milyar 5 milyon dolar oldu.

Burada üyelerimizin her sorusuna cevap var!

İTO BİLGİLENDİRME MERKEZİ



Şimdi şirketinizin mevzuat ile ilgili ihtiyaç duyduğu tüm bilgilere, **İTO Bilgilendirme Merkezi**'nden ulaşabilir, uzmanından yüz yüze doğru bilgilendirme ve yönlendirme alabilirsiniz. **Çünkü ticaretteki en yakın çözüm ortağınız bizim!**

itobilgi@ito.org.tr

Tel: 0 (212) 455 47 50 (pbx) Faks: 0 (212) 455 47 70

f t i p YouTube /itokurumsal

ito.org.tr | 444 0 486



İSTANBUL
TİCARİET
ODASI 1882